

Quarterly 3|2013

Quartalsbericht | 9 Monatsreport
Quarterly Report | 9 monthly report



Ausgewählte Kennzahlen

Selected figures

Umsatz und Ergebnis / Sales and result	01.01.-30.09.2013	01.01.-30.09.2012	Veränderung/Change
Umsatzerlöse / Sales	28.402 T€	27.468 T€	3 %
EBITDA	5.282 T€	4.749 T€	11 %
EBITDA-Marge (%)	19 %	17 %	-
EBIT	2.951 T€	2.439 T€	21 %
EBIT-Marge (Umsatzerlöse) / EBIT margin	10 %	9 %	-
Cash-EBT*	2.036 T€	954 T€	>100 %
Periodenergebnis / Net result	2.552 T€	1.791 T€	42 %
Cashflow und Investitionen / Cash flow and investments	01.01.-30.09.2013	01.01.-30.09.2012	Veränderung/Change
Operativer Cash-Flow / Operative Cash-Flow	1.887 T€	6.138 T€	-69 %
Investitionen immat. Vermögenswerte / Investing activities in Intangible Assets	1.524 T€	1.674 T€	-9 %
Investitionen Sachanlagen / Investing activities in Tangible assets	2.466 T€	569 T€	>100 %
Investitionen (Gesamt) / Total investing activities	3.990 T€	2.243 T€	78 %
Wertentwicklung / Value development	30.09.2013	31.12.2012	Veränderung/Change
Immaterielle Vermögenswerte / Intangible assets	35.882 T€	39.403 T€	-9 %
Sachanlagen / Tangible Assets	7.464 T€	5.107 T€	46 %
Working Capital	16.267 T€	14.910 T€	9 %
Working Capital-Quote (Umsatz**) / Working capital ratio (sales**)	2,3	2,4	-5 %
Langfristige Vermögenswerte / Non-current assets	45.306 T€	44.921 T€	1 %
Kurzfristige Vermögenswerte / Current assets	24.175 T€	23.669 T€	2 %
Kapitalstruktur / Capital structure	30.09.2013	31.12.2012	Veränderung/Change
Bilanzsumme / Total assets	69.481 T€	68.590 T€	-5 %
Eigenkapital / Shareholder's equity	53.566 T€	50.866 T€	5 %
Eigenkapitalquote / Equity ratio	77 %	74 %	-
Schuldendeckungsgrad (DCR) / Debt coverage ratio (DCR)	0,6	0,8	-25 %
Zinsdeckungsgrad (ICR) / Interest coverage ratio (ICR)	24,9	11,8	>100 %
Aktie*** / Share	30.09.2013	30.09.2012	Veränderung/Change
Gesamtaktienanzahl (Mio. Stück) Total amount of shares (million pieces)	30,7	30,7	k. Ä.
Schlusskurs / Share price (closing)	1,32 €	1,12 €	18 %
Marktkapitalisierung / Market capitalisation	40.485 T€	34.350 T€	18 %
Quartalsdurchschnittskurs / Share price (average)	1,31 €	1,11 €	18 %
Quartalshoch / Share price (high)	1,39 €	1,21 €	15 %
Quartalstief / Share price (low)	1,24 €	0,85 €	46 %
Ø Handelsvolumen/Tag (Stück) / Average Volume/day (pieces)	13.856	18.329	-24 %
Mitarbeiter Konzern / Employees group	30.09.2013	30.12.2012	Veränderung/Change
Mitarbeiter (Köpfe) / Employees (Headcount)	288	264	9 %
Mitarbeiter (JAE) / Employees (FTE)	271	247	10 %

T€ corresponds to €K.

* EBT ohne Berücksichtigung von aktivierten Entwicklungsleistungen und darauf entfallende Abschreibungen / EBT excluding capitalised development work and depreciation thereof

** Umsatz der letzten vier Quartale / Sales for the last four quarters

*** Schlusskurse Börsenplatz XETRA / Closing prices XETRA

Hinweis: Bei den im Quartalsbericht dargestellten Zahlenangaben können technische Rundungsdifferenzen bestehen, die die Gesamtaussage nicht beeinträchtigen.

Note: In the figures, as shown in the quarterly report, technical rounding differences could exist, which have no impact on the entire statement.

Produktbild Titel: LOQTEQ® Platten

Product image front page: LOQTEQ® plates

Vorwort des Vorstands

Foreword by the Management Board

Sehr geehrte Damen und Herren,
Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,

Im dritten Quartal haben wir unsere fokussierte Wachstumsstrategie weiter konsequent umgesetzt, um insbesondere folgende vier Unternehmensziele zu erreichen:

- Steigerung des Unternehmenswertes für die Aktionäre
- Erzielung einer langfristigen finanziellen Performance
- Reduzierung der finanziellen Risiken
- Nachhaltiges profitables Wachstum mit IP-geschützten Produkten

Als Resultat unserer Strategieumsetzung lassen sich bereits Erfolge ablesen. Diese spiegeln sich am besten in der starken Verbesserung unseres Cash-EBTs (Ergebnis vor Steuern ohne Berücksichtigung von aktivierten Entwicklungsleistungen und darauf entfallende Abschreibungen) wider.

Folgende Highlights aus den ersten neun Monaten und dem dritten Quartal verdeutlichen die erzielten Fortschritte:

*Ladies and Gentlemen,
Dear shareholders,*

During the third quarter we continued to implement our focused growth strategy in support of our four main objectives:

- *Creating value for shareholders*
- *Achieving long term financial performance*
- *Reducing financial risks*
- *Driving sustainable profitable growth with IP protected products*

We have begun to realize the near-term benefits of our strategy, which is best reflected in the strong improvement in our CASH-EBT (result before taxes excluding capitalized development costs and the amortization thereof).

The following highlights from the first nine months and the third quarter illustrate the progress:

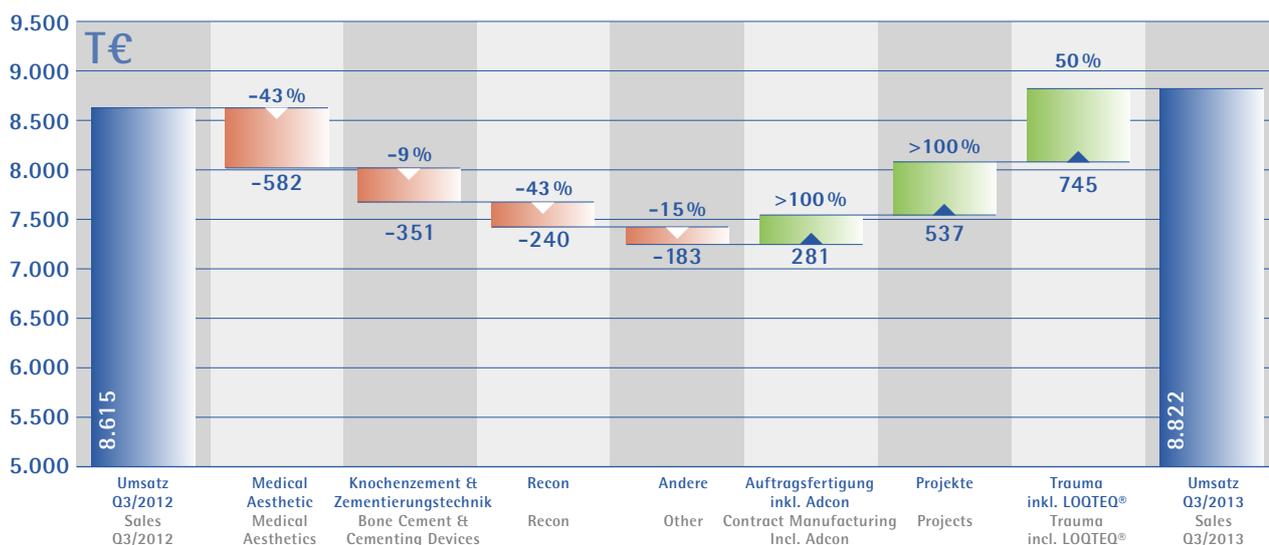
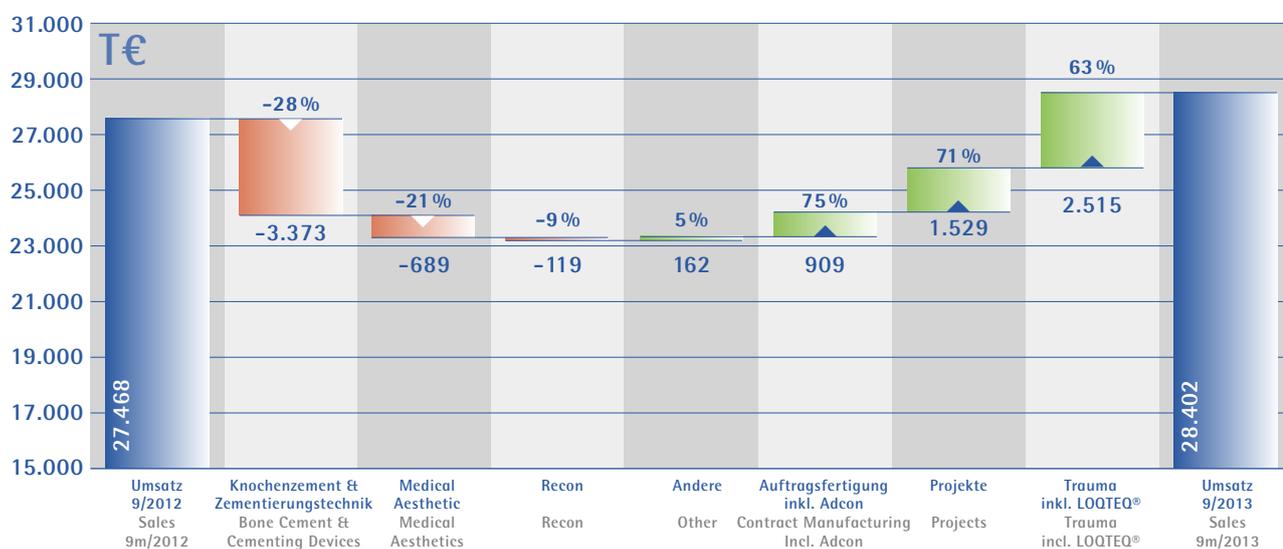
In Mio. € / In € million	9m 2013	9m 2012	Veränderung / Change
Umsatz / Sales	28,40	27,47	3 %
EBITDA	5,28	4,75	11 %
Cash-EBITDA	3,83	2,50	53 %
Cash-EBT	2,38	0,79	>100 %
In Mio. € / In € million	Q3 2013	Q3 2012	Veränderung / Change
Umsatz / Sales	8,82	8,62	2 %
EBITDA	1,07	1,22	-12 %
Cash-EBITDA	0,67	0,40	68 %
Cash-EBT	0,23	-0,16	>100 %

- Entwicklung der Umsätze im dritten Quartal und in den ersten neun Monaten 2013
 - ▶ Kräftiges Umsatzwachstum in den Bereichen Trauma (insbesondere LOQTEQ®), Projektgeschäfte und Auftragsfertigung im dritten Quartal sowie den ersten neun Monaten
 - ▶ Umsatzrückgang im dritten Quartal in den Bereichen Medical Aesthetics, Knochenzemente und Zementierungstechnik sowie im Recon-Geschäft

- *Sales overview for the third quarter and the first nine months*
 - ▶ *Sales were driven by strong performance in: Trauma, especially LOQTEQ®, Project deals and Contract Manufacturing in the third quarter as well as first nine months*
 - ▶ *Sales were negatively impacted in the third quarter by lower sales of Medical Aesthetics, bone cements and cementing devices as well as in the recon business*

- Die Bereiche Knochenzemente und Zementierungstechnik, Medical Aesthetics und Recon erzielten niedrigere Umsätze in den ersten neun Monaten 2013
- Umsätze im Bereich Knochenzemente und Zementierungstechnik erholen sich bereits und die Bestellungen für das vierte Quartal sind vielversprechend sowie um einiges höher als im vierten Quartal 2012

- Bone cements and cementing devices, Medical Aesthetics and recon had lower sales in the first nine months*
- Sales with bone cements and cementing devices are already recovering and the orders for the fourth quarter are substantial and well above the fourth quarter of 2012*



- Starkes Umsatzwachstum von Trauma und LOQTEQ®
 - Trauma-Umsätze (inkl. LOQTEQ®) im dritten Quartal stiegen um 50 % auf 2,2 Mio. € (Vorjahr: 1,5 Mio. €) sowie in den ersten neun Monaten um 63 % auf 6,5 Mio. € (Vorjahr: 4,0 Mio. €)

- Strong increase of Trauma and LOQTEQ® sales*
 - Trauma sales (incl. LOQTEQ®) in the third quarter increased 50% to €2.2 million (previous year: €1.5 million) and increased 63% to €6.5 million in the first nine months (previous year: €4.0 million)*

- ▶ LOQTEQ®-Umsätze erhöhten sich im dritten Quartal um 0,5 Mio. € auf 1,1 Mio. € (+83 %; Vorjahr: 0,6 Mio. €) und stiegen in den ersten neun Monaten um 182 % auf 3,1 Mio. € (Vorjahr: 1,1 Mio. €)
- Angesichts der Bedeutung der LOQTEQ®-Produktfamilie und unserer Fokussierung auf den Trauma-Markt möchten wir folgende Aktivitäten hervorheben:
 - ▶ Unterzeichnung einer neuen Vertriebsvereinbarung für LOQTEQ® mit einem saudi-arabischen Distributor; die erste Produktlieferung erfolgt im vierten Quartal 2013
 - ▶ Im dritten Quartal erfolgte die erste Auslieferung von LOQTEQ®-Produkten an unseren Vertriebspartner in Bulgarien
 - ▶ Erfolgreiche CE-Zulassung für vier der sechs neuen (Phase 2) LOQTEQ®-Plattensysteme. Zwei dieser vier Plattensysteme haben bereits die FDA-Zulassung erhalten. Diese Produktlinienerweiterung wird das Umsatzwachstum weiter vorantreiben
 - ▶ Die nach der Markteinführung initiierte LOQTEQ® Studie läuft weiter. Erste Berichte bestätigen vielversprechende Frakturheilungseigenschaften, darunter einen hohen Bedienkomfort. Außerdem sind bis heute keine Fälle von Kaltverschweißung aufgetreten
- Working Capital
 - ▶ Die Umschlagsgeschwindigkeit des Working Capital (basierend auf den Umsätzen der letzten vier Quartale) verbessert sich weiter von 2,25 am 30.9.2012 auf 2,31 (+3 %)
- Schuldenreduzierung
 - ▶ Verringerung der verzinslichen Nettoverschuldung von 4,3 Mio. € am 31.12.2012 auf 3,0 Mio. €
- ▶ LOQTEQ® sales increased by €0.5 million to €1.1 million (+83%) in the third quarter of 2013 (previous year: €0.6 million) and by 182% to €3.1 million in the first nine months (previous year: €1.1 million)
- Given the importance of the LOQTEQ® product family and our focus on the Trauma market, we would like to highlight the following activities:
 - ▶ Signing a new distribution agreement for LOQTEQ® with an Saudi Arabian distributor, first supply will be shipped in the fourth quarter 2013
 - ▶ Delivering the first supply of LOQTEQ® products to our distributor in Bulgaria during the third quarter
 - ▶ Receiving CE-approval for four of the six new LOQTEQ® plating systems (phase 2), two of them already received FDA-approval. This line extension will further drive sales growth
 - ▶ Continuing the LOQTEQ® post marketing study, with initial reports demonstrating very promising fracture repair qualities and ease of use, including no reported cases of cold welding
- Working capital
 - ▶ Turnover rate of working capital (based on last four quarter sales) further improved from 2.25 (30.9.2012) to 2.31 (+3%)
- Debt reduction
 - ▶ Reduction of net debt (interest bearing) from €4.3 million (31.12.2012) to €3.0 million
- DCR and ICR improvements
 - ▶ DCR (trailing twelve months) improvement from 0.8 (31.12.2012) to 0.6
 - ▶ ICR (trailing twelve months) improvement from 11.8 (31.12.2012) to 24.9

- 4  aap Implantate AG • Quarterly 3 | 13
- Verbesserung von Schulden (DCR)- und Zinsdeckungsgrad (ICR)
 - ▶ DCR (in den letzten 12 Monaten):
Verbesserung von 0,8 (31.12.2012) auf 0,6
 - ▶ ICR (in den letzten 12 Monaten):
Verbesserung von 11,8 (31.12.2012) auf 24,9
 - Starke Bilanzkennziffern
 - ▶ Anteil der immateriellen Vermögenswerte in der Bilanz ging von 57 % per Ende 2012 auf 52 % zurück
 - ▶ Aktivierte Eigen- und Entwicklungsleistungen verringerten sich um 1,8 Mio. € von 21,9 Mio. € (31.12.2012) auf 20,1 Mio. €
 - ▶ Der Posten Rechte, Werte und Lizenzen reduzierte sich um 1,6 Mio. € von 2,5 Mio. € (31.12.2012) auf 0,9 Mio. €
 - Aktuelle Aktivitäten der EMCM (Auftragsfertigung)
 - ▶ Umsätze steigen trotz erheblich niedrigerer Verkäufe im Bereich Medical Aesthetics
 - ▶ Stärkere Nachfrage nach dem antiadhäsiven Produkt Adcon® sowie der Herstellung von Ampullen mit entflammaren Produkten treiben die Umsätze weiter voran
 - ▶ Die Entwicklung von Produkten auf scCO₂-Basis macht Fortschritte und der baldige Vertragsabschluss mit zwei Unternehmen wird erwartet

In der Medtech-Branche beobachten wir einen Anstieg der Übernahmeaktivitäten (M&A). Neben sogenannten „Bolt-on“-Übernahmen kleinerer Firmen durch die „Big Five“ Medtech-Unternehmen (Johnson & Johnson, Stryker, Medtronic, Zimmer und Smith & Nephew) hat beispielsweise die US-amerikanische Wright Medical (WMT) ihre orthopädische Hüft- und Knie-Rekonstruktionspartie für 290 Mio. \$ an die chinesische MicroPor Medical B.V. veräußert. Diese und andere Transaktionen demonstrieren eine neue Dynamik in der Branche.

- *Strong Balance sheet figures*
 - ▶ *Intangible assets percentage reduction (as of the balance sheet total) from 57% by the end of 2012 to 52%*
 - ▶ *Capitalized services were reduced by €1.8 million from €21.9 million (31.12.2012) to €20.1 million*
 - ▶ *Property, rights and patents were reduced by €1.6 million from €2.5 million (31.12.2012) to €0.9 million*
- *Recent activities with EMCM (contract manufacturing)*
 - ▶ *Sales are growing despite substantially lower sales of medical aesthetics*
 - ▶ *Sales are being driven by stronger demand for the anti-adhesive product Adcon® and the manufacturing of ampoules with inflammable products*
 - ▶ *Development of scCO₂ based products is advancing and contracts with two companies are expected to be concluded soon*

In the medical technology industry we observe an increase in M&A (merger & acquisition) activities. Next to so called "bolt-on" acquisitions of smaller companies by the Big Five medical technology companies (Johnson & Johnson, Stryker, Medtronic, Zimmer, Smith & Nephew), recent transactions have also included US-based Wright Medical's (WMT) divestment of their orthopedic hip and knee reconstruction business to China based MicroPor Medical B.V. for \$290 million. This and other transactions demonstrate a new dynamic in the industry.

This is also reflected in our recent joint venture for our orthopedic recon business in China, whereby the 2/3 majority shareholder of the joint venture is a China-based medical technology company. We believe this was the right strategic decision for the business, allowing

Dieser Trend spiegelt sich auch in unserem in diesem Jahr eingegangenen Joint Venture für unser orthopädisches Recon-Geschäft in China wider, wobei die Zweidrittel-Mehrheit von einem chinesischen Medtech-Unternehmen gehalten wird. Wir glauben, damit strategisch eine richtige Entscheidung getroffen zu haben, insbesondere auch mit dem Fokus sich mit lokaler Kompetenz Zugang zum chinesischen und indischen Markt für unsere Zement- und Recon-Produkte zu verschaffen. Wir freuen uns, dass die *aap Joints GmbH* die Registrierung erster Produkte in China begonnen hat und sich bereits mit möglichen Vertriebspartnern in Gesprächen befindet.

Auch mit Blick auf unsere Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten sind wir weiter auf Kurs: Im Bereich Silberbeschichtung läuft unsere erste Tierstudie nach Plan und wir erwarten, dass uns bis Ende 2013 der Großteil der Ergebnisse zur Verfügung steht. Im Bereich Magnesiumlegierungen ermutigt uns die Tatsache, dass die erste CE-Zulassung für ein Magnesium-Traumaprodukt erteilt wurde. Positive Nachrichten erhielten wir auch von unserem chinesischen Joint-Venture-Partner *eontec Co. Ltd.* und erwarten insofern Ergebnisse bezüglich Legierungs- und Beschichtungsmöglichkeiten Ende 2013/Anfang 2014.

Wir sind weiterhin dabei zusätzliche Alternativen im Rahmen der Fokussierung der *aap Implantate AG* zu evaluieren, darunter auch diverse Strategieoptionen bezüglich unserer niederländischen Tochter *EMCM* (Auftragsfertigung).

local teams to focus on creating access for our cement & recon products in the Chinese and Indian markets. We are pleased that aap Joints GmbH has initiated the registration of the first products in China and is identifying possible distributors.

Our research and development activities remain on track. In the silver coating area, our initial animal study is progressing according to plan, with the major results expected by the end of 2013. In the field of magnesium alloys, we are encouraged that the first magnesium trauma products received a CE-registration. We also have positive news from our Chinese joint venture partner eontec Co. Ltd., and expect results on the alloy and coating possibilities late 2013/early 2014.

We also continue to evaluate additional opportunities to narrow the focus of aap Implantate AG, including options for our Dutch subsidiary EMCM (contract manufacturing).



Biense Visser
Vorstandsvorsitzender / CEO
Chairman of the Management Board, CEO



Bruke Seyoum Alemu
Mitglied des Vorstands / COO
Member of the Management Board, COO



Marek Hahn
Mitglied des Vorstands / CFO
Member of the Management Board, CFO

Geschäftsentwicklung Business Development

6 Organizational and legal structure

aap Implantate AG • Quarterly 3 | 13

In den Konzernabschluss sind neben der aap Implantate AG alle Unternehmen nach der Methode der Vollkonsolidierung einbezogen worden, bei denen dem Mutterunternehmen aap Implantate AG direkt oder indirekt über einbezogene Tochtergesellschaften die Mehrheit der Stimmrechte zusteht.

Im Einzelnen:

	Anteilshöhe in %
aap Implantate AG, Berlin Muttergesellschaft	
aap Biomaterials GmbH Dieburg	100 %
EMCM B.V. Nijmegen, Niederlande	100 %
MAGIC Implants GmbH Berlin	100 %

An der aap BM productions GmbH, Dieburg, besteht eine 50 %-Beteiligung, die nach der Equity-Methode in den Konzernabschluss einbezogen ist.

An der aap Joints GmbH, Berlin besteht nach dem Verkauf von 67 % der Anteile eine Beteiligung in Höhe von 33 %, die ebenfalls nach der Equity-Methode in den Konzernabschluss einbezogen ist.

An der AEQUOS Endoprothetik GmbH besteht eine Beteiligung ohne maßgebenden Einfluss auf die Geschäfts- und Finanzpolitik in Höhe von 4,57 %.

Organizational and Legal Structure

The consolidated financial statements include, in addition to aap Implantate AG and on the basis of the full consolidation method, all companies in which the parent company aap Implantate AG holds a controlling interest, either directly or indirectly via consolidated subsidiaries.

They are, in detail:

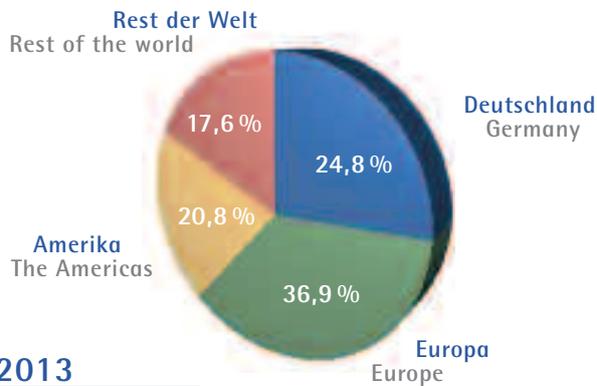
	Shareholding in %
aap Implantate AG, Berlin parent company	
aap Biomaterials GmbH Dieburg	100%
EMCM B.V. Nijmegen, Netherlands	100%
MAGIC Implants GmbH Berlin	100%

The 50% shareholding in aap BM productions GmbH, Dieburg, is stated at equity in the consolidated financial statements.

Following the sale of 67% of the shares in aap Joints GmbH, Berlin, aap Implantate AG retains a 33% stake that is also stated at equity in the consolidated financial statements.

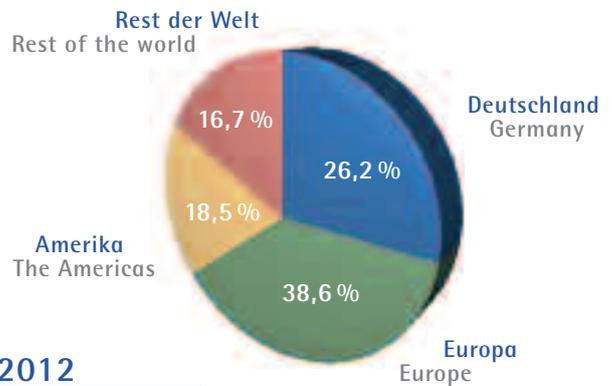
The 4.57% shareholding in AEQUOS Endoprothetik GmbH does not exercise a material influence on that company's business and financial policy.

Produkte, Märkte & Vertrieb

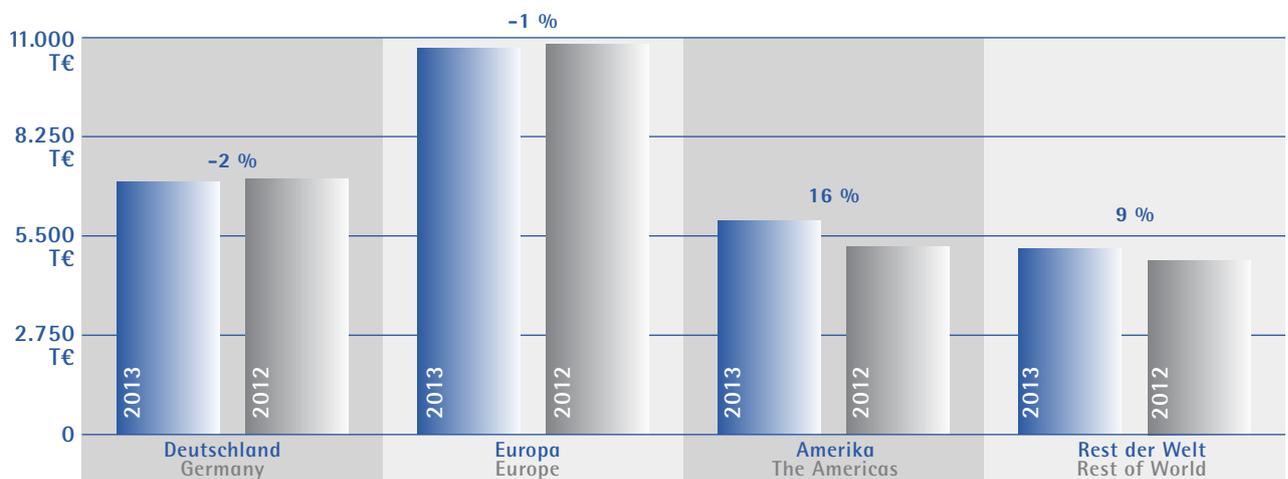


2013

Products, Markets & Sales



2012



Anteil Umsatz von aap in Europa in den ersten neun Monaten 2013: 61,7 % (Vorjahr: 64,8 %)
 Proportion of aap sales in Europe in the first 9 months of 2013: 61.7% (previous year: 64.8%)

aap konzentriert die internationalen Vertriebsaktivitäten über seine Distributionspartner auf Wachstumsmärkte und Schlüsselländer wie USA, EU, BRICS- und SMIT-Länder und den Mittleren Osten. Daneben verfügt aap über zwei weitere Vertriebskanäle, zum einen den Direktvertrieb in Deutschland an Krankenhäuser, Einkaufsgemeinschaften und Verbundkliniken und zum anderen den weltweiten Verkauf der Produkte unter eigenen und dritten Marken an Vertriebspartner globaler Orthopädieunternehmen.

Im dritten Quartal 2013 präsentierte sich aap mit seinen Produkten auf dem 32nd Annual Meeting der European Bone and Joint Infection Society (EBJIS) in Prag (Tschechien). Auf dem nationalen Parket war aap zudem auf dem Symposium Alterstraumatologie in Marburg

aap concentrates its international sales activities via distribution partners on growth markets and key countries such as the United States, the EU, the BRICS and SMIT countries and the Middle East. In addition, aap has two other sales channels at its disposal. One is direct sales in Germany to hospitals, hospital groups and purchasing pools; the other is global product sales under the company's own and third-party brand names to the distribution partners of global orthopaedic companies.

In the third quarter of 2013 aap presented itself and its products at the 32nd Annual Meeting of the European Bone and Joint Infection Society (EBJIS) in Prague, Czech Republic. In Germany, aap was also represented at the Geriatric Traumatology symposium in Marburg. At the end of August our Italian partner held a LOQTEQ® prod-

T€ corresponds to €K.

8 **aap Implantate AG • Quarterly 3 | 13** vertreten. Ende August fand ein LOQTEQ® Produkttraining unseres italienischen Partners in Mailand statt, indem der italienische Außendienst vor allem in den LOQTEQ® „Phase 2“ Produkten geschult wurde. Neben dem sehr guten Feedback konnte außerdem sowohl ein Osteotomie Set als auch ein Ellenbogen Set verkauft werden. Ende September haben aap Mitarbeiter unseren italienischen Distributor auf einem Traumakongress in Italien unterstützt, an dem über 600 Ärzten teilgenommen haben. Hauptaugenmerk lag auf der Präsentation unseres LOQTEQ® Produktportfolios. Des Weiteren wurde unsere Trauma Produktlinie, allen voran LOQTEQ®, auf dem jährlich stattfindenden wichtigsten karibischen Kongress S.P.O.T. (Sociedad Puertorriqueña de Ortopedia y Traumatología) in Puerto Rico gezeigt. aap nutzte die Gelegenheit und hielt in den Tagen vor dem Kongress eine Roadshow in Puerto Rico ab. Das Feedback der karibischen Ärzte zu unserem LOQTEQ® Portfolio, allen voran den neuen „Phase 2“ Produkten, war ausnahmslos positiv.

Produktentwicklungen und Zulassungen

Im Bereich **Trauma** stand nach wie vor die Weiterentwicklung der innovativen LOQTEQ®-Produktlinie im Fokus. Die Entwicklung der zusätzlichen Plattensysteme (Phase 2) macht Fortschritte. Vier der sechs Plattensysteme haben die CE-Kennzeichnung erhalten, sodass der von vielen Distributoren und Ärzten erwartete Produktlaunch im September erfolgen konnte. Nach Einreichung der Zulassungsunterlagen dieser vier Systeme bei der FDA haben zwei bereits die US-Marktfreigabe erhalten. Die europäische und US-amerikanische Marktfreigabe für alle sechs zusätzlichen Phase 2-Plattensysteme erwartet aap noch im Laufe des vierten Quartals. Das Ziel der etwa 80%igen Indikationsabdeckung für das LOQTEQ®-Gesamtsystem in 2013 ist somit auf Kurs. Weiterhin wurden die Unterlagen diver-

uct training course in Milan at which the Italian field sales force was mainly trained in LOQTEQ® Phase 2 products. After the very good feedback we were also able to sell both an osteotomy set and an elbow set. At the end of September, aap employees assisted our Italian distributor at a trauma congress in Italy that was attended by over 600 doctors. The main focus was on presenting our LOQTEQ® product portfolio. Our trauma product line, primarily the LOQTEQ® product family, was also exhibited at the annual S.P.O.T. (Sociedad Puertorriqueña de Ortopedia y Traumatología) congress in Puerto Rico, the most important congress of its kind in the Caribbean. aap made use of the opportunity to hold a roadshow in Puerto Rico in the days leading up to the congress. Feedback from Caribbean physicians on our LOQTEQ® portfolio, first and foremost the new Phase 2 products, was without exception positive.

Product Developments and Approvals

*In the **Trauma** segment the focus continued to be on further development of the LOQTEQ® product family. Development of additional Phase 2 plating systems is making headway. Four of the six plating systems received CE certification, enabling the product launch anticipated by many distributors and doctors to go ahead in September. Following submission to the FDA of documentation for these four systems, two have already received US market approval. aap expects to receive European and US market approval for all six additional Phase 2 plating systems in the course of the fourth quarter. We are thus on course for achieving our target of around 80% indication coverage for the overall LOQTEQ® system in 2013. Documentation for products in our Trauma portfolio was submitted for approval in countries that included Saudi Arabia and Lebanon.*

ser Produkte aus unserem Trauma-Portfolio zur Zulassung unter anderem in Saudi Arabien und dem Libanon eingereicht. Neben Standard Trauma-Produkten haben vor allem LOQTEQ® Systeme eine Marktfreigabe in unterschiedlichen Ländern erhalten. So wurden unterschiedliche Produkte unter anderem in Italien, dem Iran und der Türkei registriert.

Im Bereich **Biomaterialien** hat *aap* im dritten Quartal unter anderem Fortschritte bei der Silberbeschichtungstechnologie gemacht. Die ersten zulassungsrelevanten Tierversuche verlaufen erfolgreich. Die Proben einer ersten Versuchsgruppe befinden sich in der Auswertung, welche bis Ende 2013 abgeschlossen sein soll. Weitere Langzeit-Versuchsgruppen befinden sich in der Nachbeobachtung. Daneben verlaufen verschiedene Auftragsforschungsprojekte für namhafte MedTech-Unternehmen planmäßig. Im Bereich Magnesiumlegierung ist die Zusammenarbeit mit unserem chinesischen Partner etabliert und erfolgt plangemäß. *aap* hat im dritten Quartal diverse Produkte aus dem Bereich Biomaterialien, unter anderem in Costa Rica, zur Zulassung eingereicht. Des Weiteren wurden die Zulassungsunterlagen für ein Knochenersatzmaterial, welches zur Auffüllung von Knochendefekten verwendet wird, finalisiert und bei der Zulassungsbehörde in Bosnien eingereicht.

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Die Zahl der Mitarbeiter per 30. September 2013 betrug 288, davon 233 Vollzeit- und 55 Teilzeitbeschäftigte (Vorjahr: 271, davon 219 Vollzeit- und 52 Teilzeitbeschäftigte). Im Vergleich zum 31. Dezember 2012 hat sich die Mitarbeiterzahl somit um 9 % erhöht, was hauptsächlich auf eine Ausweitung der Mitarbeiter in der Produktion sowie in produktionsnahen Bereichen zurückzuführen ist (31.12.2012: 264).

Along with standard trauma products, LOQTEQ® systems in particular have received market approval in various countries. Different products were registered in countries including Italy, Iran and Turkey.

*In the **Biomaterials** segment *aap* achieved progress in the third quarter in, inter alia, silver coating technology. Initial approval-relevant animal experiments are proving successful. Samples taken from a first test group are undergoing evaluation, which is due to be completed by the end of 2013. Further long-term test groups are under follow-up observation. Various contract research projects for well-known medtech companies are also on schedule. In the magnesium alloys segment collaboration with our Chinese partner is established and progressing according to plan. In the third quarter *aap* applied for approval of various Biomaterials products in, inter alia, Costa Rica. Approval documents were also finalised and submitted to the approval authority in Bosnia for a bone replacement material that is used as a filler for bone defects.*

Employees

*As of September 30, 2013, the number of **employees** was 288, including 233 full-time and 55 part-time staff (previous year: 271, including 219 full-time and 52 part-time employees). Compared with December 31, 2012, employee numbers have thus risen by 9%, due mainly to an increase in the number of employees in production and allied areas (31.12.2012: 264).*

Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Earnings, Financial and Asset Position

Umsatzentwicklung und Gesamtleistung

Im dritten Quartal 2013 realisierte *aap* einen **Gesamtumsatz** von 8,8 Mio. €, was einem Wachstum von 2 % gegenüber dem Vorjahr entspricht (Vorjahr: 8,6 Mio. €). In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2013 realisierte *aap* einen Gesamtumsatz von 28,4 Mio. € und im vergleichbaren Vorjahreszeitraum einen Gesamtumsatz von 27,5 Mio. €. Daraus resultiert ein Umsatzanstieg in Höhe von 0,9 Mio. € (+3 %). Sowohl im dritten Quartal als auch in den ersten neun Monaten 2013 ergaben sich die Umsatzsteigerungen vor allem aus dem Bereich Trauma, der in den ersten neun Monaten 2013 ein Umsatzvolumen von 6,5 Mio. € (Vorjahr: 4,0 Mio. €) generierte. Auch mit Blick auf das dritte Quartal 2013 konnte *aap* mit seinem Traumaportfolio den anhaltenden Wachstumstrend fortsetzen und 2,2 Mio. € (Vorjahr: 1,5 Mio. €) erwirtschaften. Maßgeblicher Treiber war dabei unser innovatives LOQTEQ® System, das in den ersten neun Monaten mit 3,1 Mio. € (Vorjahr: 1,1 Mio. €) sowie im dritten Quartal mit 1,1 Mio. € (Vorjahr: 0,6 Mio. €) zum Wachstum beitrug. In den jeweiligen Betrachtungszeiträumen sind Umsätze aus Lizenzgeschäften enthalten: So realisierte *aap* in den ersten neun Monaten 2013 einen Umsatz von 3,7 Mio. € (Q3/2013: 0,5 Mio. €) während in 2012 ein Umsatz von 2,2 Mio. € (Q3/2012: 0 Mio. €) generiert wurde. Ohne Berücksichtigung dieses Effekts aus dem Lizenzgeschäft ergibt sich für die ersten neun Monate 2013 ein vergleichbarer Umsatz auf Produktebene von 24,7 Mio. € (Q3/2013: 8,3 Mio. €), was einem Umsatzrückgang im Jahresvergleich von 2 % (Q3/2013: -4 %) entspricht. Ausschlaggebend für diese Entwicklung ist der temporäre Umsatzrückgang im Bereich Knochenzement und Zementierungstechnik, der insbesondere im vierten Quartal wieder stark anziehen wird.

Sales Development and Total Output

In the third quarter of 2013, aap sales totalled €8.8 million, or a 2% increase on the previous year's €8.6 million. In the first nine months of the financial year 2013, aap sales totalled €28.4 million compared with €27.5 million in the previous year. At €0.9 million, sales growth amounted to 3%. In both the third quarter and the first nine months of 2013, sales growth was mainly in the Trauma sector, which in the first nine months of 2013 generated €6.5 million in sales (previous year: €4.0 million). In the third quarter of 2013 aap was also able to maintain the growth trend with Trauma portfolio sales totalling €2.2 million (previous year: €1.5 million). The main sales driver was our innovative LOQTEQ® plating system, which contributed €3.1 million (previous year: €1.1 million) towards growth in the first nine months and €1.1 million (previous year: €0.6 million) in the third quarter. The figures include sales from license business. In the first nine months of 2013, license sales totalled €3.7 million (Q3 2013: €0.5 million), compared with €2.2 million (Q3 2012: €0 million) in the previous year. Excluding the effect of license business, like-for-like sales at product level in the first nine months of 2013 were €24.7 million (Q3 2013: €8.3 million), down 2% on the year (Q3 2013: -4%). This trend was due mainly to a temporary sales downturn in the bone cement and cementing techniques sector, in which sales will recover strongly again, especially in the fourth quarter.

Total output was down in the first nine months despite higher total sales, due mainly to a significant increase in the reduction of inventories and to reduced capitalisation of own and development costs, by 3% to €29.4 million (previous year: €30.2 million). The picture for the third quarter is almost unchanged, higher total sales were countervailed by a slight increase in inventories and a slight decrease in capitalisation of own development costs, leading to a total output of €9.6 million in

Die **Gesamtleistung** verringerte sich im Neunmonatszeitraum trotz gestiegener Gesamtumsatzerlöse vor allem durch eine signifikant gestiegene Bestandsminderung sowie durch die verminderte Aktivierung von Eigen- und Entwicklungsleistungen um 3 % auf 29,4 Mio. € (Vorjahr: 30,2 Mio. €). Für das dritte Quartal 2013 ergibt sich gegenüber dem Vorjahr ein nahezu unverändertes Bild: Den gestiegenen Gesamtumsatzerlösen steht ein leicht erhöhter Bestandsaufbau bei gleichzeitig verringerter Aktivierung von Eigen- und Entwicklungsleistungen gegenüber und führt zu einer Gesamtleistung von 9,6 Mio. € in den beiden Vergleichs quartalen. Die Gesamtleistung enthält neben den Umsatzerlösen aus gewöhnlicher Geschäftstätigkeit sowohl Bestandsveränderungen als auch aktivierte Eigen- und Entwicklungsleistungen. Die im dritten Quartal 2013 ausgewiesene Bestandserhöhung resultiert vor allem aus zum Stichtag in der Bearbeitung befindlichen Bestellungen von Großkunden aus dem Bereich Knochenzement, die im vierten Quartal 2013 zur Auslieferung gelangen werden. Die fortgesetzte verminderte Aktivierung von Eigen- und Entwicklungsleistungen ist unter anderem Folge der unter der Fokussierungsstrategie erfolgten Konzentration auf weniger Projekte sowie dem gestiegenen Umfang an Auftragsentwicklungen, deren bilanzielle Konsequenzen sich im Rahmen der sogenannten „percentage-of-completion-method“ im Umsatz sowie den entsprechenden Kostenkategorien widerspiegeln.

Kostenstruktur und Ergebnis

Die **sonstigen betrieblichen Erträge** stiegen im dritten Quartal 2013 leicht von 0,2 Mio. € auf 0,3 Mio. €, während sie sich im Neunmonatszeitraum signifikant von 0,8 Mio. € auf 3,8 Mio. € erhöhten. Ausschlaggebend für diesen Anstieg war der Ausweis einer sogenannten „Vorabgebühr“ aus dem im ersten Quartal abgeschlossenen Entwicklungs- und Liefervertrag sowie der

both quarters. Total output includes, in addition to sales revenue from ordinary business activity, changes in inventories and in capitalised own and development costs. The increase in inventories stated for the third quarter of 2013 was due mainly to bone cement orders placed by large customers that were being processed as of the reporting date and will be shipped in the fourth quarter. The continued reduction in capitalisation of own and development costs was due in part to concentrating on fewer projects as part of the focus strategy and to an increase in contract manufacturing, the balance sheet consequences of which are reflected in both the sales figures and the corresponding cost categories in connection with the percentage of completion method.

Cost Structure and Result

Other operating income rose slightly in the third quarter of 2013 from €0.2 million to €0.3 million, compared with a significant €0.8 million increase to €3.8 million in the first nine months. This increase was due mainly to the statement of a so-called up-front payment in connection with the development and supply contract signed in the first quarter and to the sale of 67% of the

Verkauf von 67 % der Anteile an der *aap Joints GmbH* gegen 3,0 Mio. € in bar an ein Private Equity-Unternehmen mit Sitz auf den Britischen Jungferninseln und der damit verbundenen Entkonsolidierung zum 30.06.2013. Für weitere Details zu dieser Transaktion verweisen wir auf den Anhang.

Die bereinigte **Materialaufwandsquote** – ohne Berücksichtigung der Effekte aus den Lizenzgeschäften und der Anteilsveräußerung – liegt in den ersten neun Monaten 2013 mit 32 % über dem Niveau des vergleichbaren Vorjahreszeitraums von 29 %. Für das dritte Quartal 2013 ergibt sich ebenfalls eine gegenüber dem Vorjahr gestiegene Materialaufwandsquote von 32 % (Vorjahr: 29 %). Ursächlich für den Anstieg im Neunmonatsvergleich war vor allem eine veränderte Produktmix- / Umsatzstruktur mit höherem Materialeinsatz sowie ein nicht wiederkehrender Effekt im ersten Quartal 2013 von 0,25 Mio. € ohne korrespondierenden Umsatzausweis. Daneben kam es zu leichten Verzögerungen beim Kapazitätsaufbau für unsere Traumaprodukte, so dass zur Gewährleistung der vollen Lieferfähigkeit Teilschritte der Produktion an Drittunternehmen vergeben wurden. Mitte des vierten Quartals werden sämtliche Kapazitätsmaßnahmen abgeschlossen sein und einen positiven Effekt auf den Materialaufwand haben.

Die **Personalkostenquote** stieg infolge der gesunkenen Gesamtleistung bei erhöhten absoluten Personalaufwendungen in den ersten neun Monaten 2013 von 33 % auf 37 % beziehungsweise von 35 % auf 36 % im dritten Quartal 2013. Bei Betrachtung der absoluten Werte stiegen die Personalaufwendungen von 10,1 Mio. € auf 10,7 Mio. € (9-Monatszeitraum) beziehungsweise von 3,4 Mio. € auf 3,5 Mio. € im dritten Quartal 2013. Zu Ende September 2013 stieg die Mitarbeiterzahl auf 288 (31.12.2012: 264). Der Anstieg der Personalaufwendungen im Jahresvergleich resultiert im Wesentlichen aus dem höheren durchschnittlichen Personalbestand

shares in aap Joints GmbH for €3.0 million in cash to a private equity company based in the British Virgin Islands and the resulting deconsolidation as of June 30, 2013. For further details of this transaction please see the Notes.

*The adjusted **cost of materials ratio** for the first nine months of 2013, excluding the effects of license business and the sale of shares, was 32%, or more than the previous year's 29%. The ratio for the third quarter was identical: 32% (previous year: 29%). The reason for this increase was a change in product mix and sales structure with a higher material input and a non-recurring Q1 2013 effect of €0.25 million with no corresponding sales figure. There were also slight delays in building up capacity for our Trauma products with the result that in order to ensure full delivery capacity parts of the production had to be assigned to third-party companies. By the middle of the fourth quarter all capacity measures will have been completed, exercising a positive effect on the cost of materials.*

*The **cost of personnel ratio** rose from 33% to 37% in the first nine months of 2013 and from 35% to 36% in the third quarter of 2013 as a result of the lower total output and higher absolute personnel costs. In absolute terms, personnel costs rose from €10.1 million to €10.7 million in the first nine months and from €3.4 million to €3.5 million in the third quarter of 2013. At the end of September 2013 employee numbers had risen to 288 (31.12.2012: 264). The year-on-year increase in personnel expenses was mainly the result of a higher average number of employees and one-time effects of the expiry of contracts with former employees. The increase in personnel numbers was primarily in production and allied areas.*

*The **other operating expenses ratio** rose from 26% to 32% in the first nine months with significantly higher*

als auch aus Einmaleffekten aus der Vertragsbeendigung mit ehemaligen Mitarbeitern. Der Aufbau des Personalbestands erfolgte vor allem in der Produktion sowie produktionsnahen Bereichen.

Die Quote der sonstigen betrieblichen Aufwendungen stieg bei signifikant höheren absoluten Aufwendungen und gleichzeitig gesunkener Gesamtleistung in den ersten neun Monaten 2013 von 26 % auf 32 %. Das dritte Quartal 2013 blieb mit 28 % unverändert gegenüber dem Vorjahr. Auch bei Herausrechnung der korrespondierenden Effekte aus den Lizenzgeschäften sowie den Aufwendungen aus dem Verkauf der Anteile an der *aap* Joints GmbH stieg die Quote der sonstigen betrieblichen Aufwendungen von 26 % auf 28 % beziehungsweise blieb ebenfalls unverändert bei 27 %. Absolut betrachtet, lagen die bereinigten sonstigen betrieblichen Aufwendungen sowohl in den ersten neun Monaten als auch im zweiten Quartal mit 7,3 Mio. € (Vorjahr: 7,4 Mio. €) beziehungsweise 2,4 Mio. € (Vorjahr: 2,6 Mio. €) leicht unter ihren jeweiligen Vorjahresvergleichswerten.

Die planmäßigen Abschreibungen blieben sowohl im Neunmonats- als auch im Quartalsvergleich unverändert bei 2,3 Mio. € beziehungsweise bei 0,8 Mio. €.

Das **EBITDA** der *aap*-Gruppe erhöhte sich von 4,7 Mio. € auf 5,3 Mio. € bei einem leicht unter dem Vorjahreswert liegenden Quartalswert von 1,1 Mio. € (Vorjahr: 1,2 Mio. €). Das **EBIT** der Gruppe liegt bei 3,0 Mio. € (Vorjahr: 2,4 Mio. €) beziehungsweise bei 0,3 Mio. € (Vorjahr: 0,5 Mio. €) für das dritte Quartal.

Das **Finanzergebnis** verbesserte sich in den ersten neun Monaten sowie im dritten Quartal 2013 auf -0,1 Mio. € (Vorjahr: -0,4 Mio. €) beziehungsweise auf -0,03 (Vorjahr: -0,1 Mio. €). Ausschlaggebend für diese positive Entwicklung war die Reduktion der Nettoverschuldung.

*expenditure in absolute terms and a lower total output. The ratio for the third quarter was unchanged on the year at 28%. Even after adjustment for the effects of license business and the cost of selling the shares in *aap* Joints GmbH the other operating expenses ratio rose from 26% to 28% (nine months) or was unchanged at 27% (Q3). In absolute terms, adjusted other operating expenses were slightly lower than in the previous year at €7.3 million (previous year: €7.4 million) and €2.4 million (previous year: €2.6 million) respectively.*

Scheduled depreciation was unchanged on the year at €2.3 million and €0.8 million respectively.

*Group **EBITDA** increased from €4.7 million to €5.3 million with a slightly lower third-quarter total of €1.1 million (previous year: €1.2 million). Group **EBIT** was €3.0 million (previous year: €2.4 million) in the first nine months and €0.3 million (previous year: €0.5 million) in the third quarter of 2013.*

*The **financial result** improved both in the first nine months and in the third quarter of 2013 to -€0.1 million (previous year: -€0.4 million) and -€0.03 million (previous year: -€0.1 million) respectively. This positive trend was due largely to a significant reduction in net debt.*

**aap* thus achieved a substantial improvement in its result for the reporting period after taxes to €2.6 million (previous year: €1.8 million) and €0.3 million (unchanged on the year) for the third quarter.*

***Cash-EBT** (EBT excluding capitalised development work and depreciation thereof) totalled €2.4 million in the first nine months (previous year: €0.8 million) and €0.2 million (previous year: -€0.2 million) in the third quarter of 2013.*

14 **aap** erzielte damit ein stark verbessertes Periodenergebnis nach Steuern von 2,6 Mio. € (Vorjahr: 1,8 Mio. €) beziehungsweise von 0,3 Mio. € (Vorjahr: 0,3 Mio. €) für das dritte Quartal 2013.

Das Cash-EBT (EBT ohne Berücksichtigung von aktivierten Entwicklungsleistungen und darauf entfallende Abschreibungen) nach Ablauf der ersten neun Monate 2013 beträgt 2,4 Mio. € (Vorjahr: 0,8 Mio. €) beziehungsweise 0,2 Mio. € (Vorjahr: -0,2 Mio. €) für das dritte Quartal 2013.

Insgesamt lässt sich mit Blick auf die Entwicklung der Ergebniskennziffern im Neunmonatszeitraum sowie im dritten Quartal 2013 festhalten, dass die Strategie des profitablen Wachstums, d. h. dass das Ergebnis, stärker wächst als die Umsatzerlöse, konsequent weiter umgesetzt wird.

Bilanzentwicklung und Liquidität

Im Bilanzbild der aap-Gruppe gab es im Berichtszeitraum keine signifikanten Änderungen. So stehen den im Vergleich zum 31.12.2012 veränderten Werten auf der Aktivseite v. a. aus den Bereichen der immateriellen Vermögenswerte (-3,5 Mio. €), der Sachanlagen (+2,3 Mio. €), der Finanzanlagen (+1,5 Mio. €), der Vorräte (-2,2 Mio. €), der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (+4,0 Mio. €) sowie der Liquiden Mittel (-1,3 Mio. €) Veränderungen auf der Passivseite v. a. im Bereich des Eigenkapitals (+2,7 Mio. €) sowie der kurzfristigen Verbindlichkeiten (-1,9 Mio. €) gegenüber.

Der Rückgang bei den immateriellen Vermögenswerten von 3,5 Mio. € und bei den Vorräten von 2,2 Mio. € sowie der Zugang bei den Finanzanlagen (+1,5 Mio. €) sind vor allem Folge des im ersten Quartal abgeschlossenen Entwicklungs- und Liefervertrags, des Lizenzvertrags über das Nichtkernprodukt Adcon® sowie des Abgangs der entsprechenden Vermögenswerte (IP und

Overall it can be said that with regard to the development of performance indicators in the first nine months and in the third quarter of 2013 that the strategy of profitable growth, i.e. for results to grow faster than sales, continues to be pursued consistently.

Balance Sheet Development and Liquidity

There were no significant changes in the aap Group's balance sheet picture in the reporting period. Changes on the assets side in relation to 31.12.2012, mainly in intangible assets (-€3.5 million), fixed assets (+€2.3 million), financial assets (+€1.5 million), inventories (-€2.2 million), trade receivables (+€4.0 million) and cash and cash equivalents (-€1.3 million) were counterbalanced on the liabilities side by changes mainly in equity capital (+€2.7 million) and current liabilities (-€1.9 million).

The €3.5 million decline in intangible assets, the €2.2 million decline in inventories and the addition to financial assets (+€1.5 million) are mainly a result of the development and supply agreement signed in the first quarter, of the license agreement for the non-core product Adcon® and of the retirement of assets (IP and inventories) following the sale of 67% of the shares in aap Joints GmbH along with the addition at the same time of the at-equity shareholding at fair value. As reported in the annual

Vorräte) als Konsequenz aus dem Verkauf von 67 % der Anteile an der aap Joints GmbH bei gleichzeitigem Zugang des at-equity Anteils zum fair value. Wie im Jahresabschluss zum 31.12.2012 berichtet, wollen wir beginnend mit dem Geschäftsjahr 2013 den Anteil der immateriellen Vermögenswerte an der Bilanzsumme reduzieren. Mit Abschluss der beiden Verträge im ersten Quartal sowie der Anteilsveräußerung im zweiten Quartal konnten damit erste Erfolge verzeichnet werden: So verringerte sich der Anteil der immateriellen Vermögenswerte an der Bilanzsumme von 57 % (31.12.2012) auf 52 %.

Der Anstieg im Bereich der Sachanlagen (+2,3 Mio. €) spiegelt vor allem die Erweiterungsinvestitionen für den Kapazitätsaufbau im Bereich Trauma (30.09.2013: +2,0 Mio. €) wider. Bis zum Jahresende wird aap ca. 3,0 Mio. € in diesem Bereich investiert haben und damit den Produktionsausstoß mehr als verdoppelt haben. Die signifikante Erhöhung im Bereich der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (+4,0 Mio. €) resultiert im Wesentlichen aus einer stichtagsbedingten Erhöhung da ein signifikanter Anteil des Quartalsumsatzes im September realisiert wurde, aus der Bilanzierung von Forderungen aus Entwicklungsprojekten, die nach der sogenannten percentage of completion-Methode abgebildet werden sowie aus dem Forderungseffekt aus dem Abschluss des Lizenzvertrags über das Nichtkernprodukt Adcon® im ersten Quartal 2013.

Die Verringerung der kurzfristigen Verbindlichkeiten resultiert vor allem aus der stark verringerten Inanspruchnahme der Kontokorrentlinien sowie der Tilgung der hochverzinslichen Gesellschafterdarlehen nebst ausstehenden Zinsen.

Bei einer Bilanzsumme von 69,5 Mio. € (31.12.2012: 68,6 Mio. €) stieg die Eigenkapitalquote infolge der Veränderung des Eigenkapitals (positives Perioden- und

financial statements to 31 December 2012, our aim, starting with the financial year 2013, is to reduce intangible assets as a proportion of the balance sheet total. The two contracts signed in the first quarter and the sale of shares in the second quarter marked initial successes in this respect with the intangible assets share of the balance sheet total down to 52% from 57% as of 31.12.2012.

The increase in fixed assets (+€2.3 million) mainly reflects investment in expansion of capacity in the Trauma sector (30.09.2013: +€2.0 million). By the year's end aap will have invested about €3.0 million in this area, more than doubling its production output. The significant increase in trade receivables (+€4.0 million) is largely a reporting date-related increase because a significant share of the quarter's sales was achieved in September as a result of stating receivables from development projects on the basis of the percentage of completion method and of the effect on receivables of the signing of the license agreement for the non-core product Adcon® in the first quarter of 2013.

The decrease in current liabilities is due primarily to the greatly reduced recourse to current account credit lines and to the repayment of high-interest shareholder loans and outstanding interest.

On a **balance sheet** total of €69.5 million (31.12.2012: €68.6 million) the equity ratio rose to 77% (31.12.2012: 74%) as a result of the change in equity (positive result for the reporting period and the previous year) accompanied by a reduction in liabilities. Adjusted for goodwill, capitalised development work and other intangible assets, the adjusted equity ratio also rose: to 54% (31.12.2012: 44%).

In the first nine months the aap Group achieved a **cash flow from operating activity** of €1.9 million (previous year: €6.1 million) and a cash flow from operating activ-

16 **aap Implantate AG • Quarterly 3|13** Vorjahresergebnis) bei gleichzeitiger Reduktion der Verbindlichkeiten auf 77 % (31.12.2012: 74 %). Die bereinigte Eigenkapitalquote nach Abzug von Geschäfts- oder Firmenwert, aktivierten Entwicklungsleistungen und sonstigen immateriellen Vermögenswerten erhöhte sich ebenfalls auf 54 % (31.12.2012: 44 %).

Die *aap*-Gruppe realisierte in den ersten neun Monaten 2013 einen operativen Cash-Flow von 1,9 Mio. € (Vorjahr: 6,1 Mio. €) mit einem operativen Cash-Flow von -1,7 Mio. € (Vorjahr: 1,2 Mio. €) für das dritte Quartal. Ausgehend von einem höheren Nettoergebnis nach Steuern resultiert die starke Verringerung des operativen Cash-Flows vor allem aus der hohen Kapitalbindung in den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, die den operativen Cash-Flow in den ersten neun Monaten mit einer Veränderung von -4,0 Mio. € beeinflussten (Effekt Q3/13: -2,4 Mio. €). Resultierend aus dem Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit von -0,7 Mio. € (Vorjahr: -3,5 Mio. €) und dem Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit von -2,5 Mio. € (Vorjahr: -1,5 Mio. €) beträgt der Bestand an liquiden Mitteln zum Stichtag 2,4 Mio. € (31.12.2012: 3,7 Mio. €).

Im Bereich der Investitionstätigkeit stehen den Auszahlungen für Zugänge zu den immateriellen Vermögenswerten (-1,5 Mio. €) und den Zugängen zu den Sachanlagen (-2,5 Mio. €) Einzahlungen aus der Veräußerung von 67 % der Anteile an der *aap Joints GmbH* von 2,5 Mio. € (Transaktion im zweiten Quartal 2013) sowie aus der Veräußerung von 50 % der Anteile an der *aap BM productions GmbH* (Transaktion im vierten Quartal 2012) von 0,8 Mio. € gegenüber.

Die treibenden Effekte in den ersten neun Monaten 2013 im Bereich der Finanzierungstätigkeit lassen sich wie folgt zusammenfassen:

- Geringere Nutzung der Kontokorrentlinien (-3,0 Mio. €)

ity of -€1.7 million (previous year: €1.2 million) in the third quarter. Starting with a higher net result after taxes the large decrease in cash flow from operating activity was due mainly to the high capital commitment of trade receivables that influenced the cash flow from operating business in the first nine months to the extent of -€4.0 million (Q3 2013 effect: -€2.4 million). As a result of the -€0.7 million cash flow from investment activity (previous year: -€3.5 million) and the -€2.5 million cash flow from financing activity (previous year: -€1.5 million), cash and cash equivalents held as of the reporting date totalled €2.4 million (31.12.2012: €3.7 million).

*In the area of investment activity, payments made for additions to intangible assets (-€1.5 million) and fixed assets (-€2.5 million) were largely offset by the €2.5 million received for the disposal of 67% of the shares in *aap Joints GmbH* von €2.5 million (a Q2 2013 transaction) and the €0.8 million received from the sale of 50% of the shares in *aap BM productions GmbH* (a Q4 2012 transaction).*

The driving effects of financing activity in the first nine months of 2013 can be summarised as follows:

- *Reduced recourse to current account lines of credit (-€3.0 million)*
- *Repayment of shareholder loans on the second quarter of 2013 (-€0.8 million)*
- *New financing of investments in expansion (+€1.4 million)*
- *Scheduled loan repayments (-€0.1 million).*

Net indebtedness (the sum total of interest-bearing liabilities less credits with banks) was reduced from €4.3 million as of 31.12.2012 to €3.0 million with a slight decline in cash and cash equivalents held.

*As of 30 September 2013 the *aap* Group had at its disposal contractually agreed credit lines totalling €5.8*

- Rückzahlung der Gesellschafterdarlehen im zweiten Quartal 2013 (-0,8 Mio. €)
- Neuaufnahme Finanzierung für Erweiterungsinvestitionen (+1,4 Mio. €)
- Planmäßige Tilgungsleistungen auf Darlehen (-0,1 Mio. €).

Die **Nettoverschuldung** (Summe aller zinstragenden Verbindlichkeiten abzüglich Guthaben bei Kreditinstituten) verringerte sich bei leicht gesunkenem Bestand an liquiden Mitteln von 4,3 Mio. € (31.12.2012) auf 3,0 Mio. €.

Der *aap*-Gruppe standen zum 30.09.2013 vertraglich zugesicherte Kreditlinien in Höhe von 5,8 Mio. € (31.12.2012: 5,8 Mio. €) zur Verfügung, von denen zum Stichtag 1,4 Mio. € (31.12.2012: 4,5 Mio. €) in Anspruch genommen wurden. Zum 30.09.2013 verfügte *aap* über eine nutzbare Liquidität (Summe aus Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten und freiverfügbaren Kreditlinien) in Höhe von 6,7 Mio. € (31.12.2012: 4,9 Mio. €).

Weiterhin erfreulich bleibt die Entwicklung der für *aap* strategisch wichtigen Finanzierungskennzahlen Schuldendeckungsgrad und Zinsdeckungsgrad. So ergibt sich für den rollierenden Schuldendeckungsgrad (Basis: letzte 4 Quartale) ein Wert von 0,6 (31.12.2012: 0,8) und für den rollierenden Zinsdeckungsgrad (Basis: letzte 4 Quartale) ein Wert von 24,9 (31.12.2012: 11,8). Mit diesen gegenüber 2012 verbesserten Werten liegt *aap* auch weiterhin über den von den Banken üblicherweise geforderten Mindestwerten und bildet eine solide Basis zur weiteren Sicherung des profitablen Wachstums der *aap*-Gruppe. Auch für das Jahr 2013 gelten die stringenten Maßstäbe hinsichtlich der Zielwerte für einen Schuldendeckungsgrad kleiner 2,0 sowie einem Zinsdeckungsgrad größer 10 (jeweils bezogen auf das rollierende EBITDA).

million (31.12.2012: €5.8 million), of which €1.4 million (31.12.2012: €4.5 million) had been taken up as of the reporting date. As of 30 September 2013 the usable liquidity at aap's disposal (the sum total of credits with banks and freely available lines of credit) was €6.7 million (31.12.2012: €4.9 million).

The development of debt and interest coverage ratios, which are strategically important key financing figures for aap, continues to be pleasing. The rolling debt coverage ratio for the past four quarters is now 0.6 (31.12.2012: 0.8) and the rolling interest coverage ratio for the past four quarters is 24.9 (31.12.2012: 11.8). With these figures, which are an improvement on 2012, aap continues to be above the minimum ratios that the banks generally require. They are a firm foundation for ensuring continued profitable growth by the aap Group. For 2013 the strict targets of a debt coverage ratio of less than 2.0 and an interest coverage ratio of more than 10, each in relation to the rolling EBITDA, continue to apply.

Ausblick und Perspektiven*

Outlook and Prospects*

18 Der Vorstand bestätigt den im Geschäftsbericht 2012 veröffentlichten langfristigen Ausblick sowie die Angaben im Risikobericht. Untermauert wird dies durch die Identifizierung potenziell langfristiger Wachstumsmöglichkeiten für aap's Trauma-Produktlinien, insbesondere dem LOQTEQ®-Portfolio. Auf Makroebene erwarten wir eine positive Entwicklung durch das Wachstum auf dem Gesundheitsmarkt in bestimmten Schlüsseländern wie den Vereinigten Staaten sowie den BRICS- und SMIT-Ländern. Der Vorstand sieht in diesen Ländern signifikante Wachstumsmöglichkeiten, erkennt aber zugleich an, dass es Risiken und Herausforderungen in Bezug auf regulatorische Fragen staatlicherseits sowie intensiven Wettbewerb gibt. Die größten Wettbewerbsrisiken sehen wir in Ländern, in denen Ausschreibungsverfahren, Kommissionsgeschäfte oder Einkaufsgemeinschaften gängig sind. Diese Marktpraktiken begünstigen oftmals größere, etablierte Unternehmen. Als Beispiel kann der deutsche Krankenhausmarkt genommen werden, der seit langem von einigen großen Wettbewerbern beherrscht wird.

Erfreulich ist die Entwicklung bestimmter Bilanzkennzahlen: Sowohl die Reduzierung der immateriellen Vermögenswerte um 3,5 Mio. € auf 35,9 Mio. € (31.12.2012: 39,4 Mio. €) als auch die Verringerung der Differenz zwischen Aktivierung und Abschreibungen auf Entwicklungskosten, wie im Risikobericht erörtert (siehe Geschäftsbericht 2012), unterstreichen diese Entwicklung.

Im dritten Quartal erzielte das Unternehmen Fortschritte in allen Bereichen der im aktuellen Geschäftsbericht veröffentlichten Management Agenda:

*Die Prognosen von Umsatz und EBITDA beziehen sich auf den gewöhnlichen Geschäftsverlauf und schließen ausdrücklich sogenannte Einmaleffekte wie Desinvestitionen von nicht zum Kerngeschäft gehörenden Tätigkeiten und/oder Produkten aus.

The management board confirms the long term outlook and the risk report as published in the annual report 2012. This is supported by the identification of potential long term growth opportunities for the trauma product lines, in particular the LOQTEQ® portfolio. On a macro level, we expect to benefit from a growing healthcare market in certain key countries, including the USA, as well as the BRICS and SMIT countries. While we believe this provides us with significant growth opportunities, we also acknowledge that there are risks and challenges related to governmental regulatory issues and intensive competition. We see the highest competitive risks in countries that utilize a tender process, consignment business, or purchasing groups, which favors larger, established companies. For example, the German hospital market has been dominated by certain competitors for a long time.

Furthermore, the management board is pleased to highlight the Company's progress in reducing the intangible assets by €3.5 million to €35.9 million (31.12.2012: €39.4 million) and reducing the gap between the appreciation and depreciation of development costs, as discussed in the risk report (see Annual Report 2012).

During the third quarter the Company made progress in each area of the management agenda, as published in the annual report:

*Our statements about sales and EBITDA relate to the normal course of business and do explicitly exclude so called one time effects like, but not limited to, the divestment of non-core activities and/or products.

Kunden

Das Umsatzwachstum von Traumaprodukten in den ersten neun Monaten war kräftig und entsprach den Erwartungen. Wir sind ebenfalls auf Kurs mit unseren Produktlinienerweiterungen für das LOQTEQ®-Plattensystem. Es werden zudem weitere Fortschritte bei der Identifizierung und Bestellung neuer Distributionspartner erzielt. Zur Zeit stehen wir in aktiven Verhandlungen mit Distributoren in der Schweiz, Libyen, Saudi-Arabien und Ägypten, aufbauend auf unseren bestehenden Beziehungen mit Vertriebspartnern in Brasilien, China, Mexiko, der Türkei und dem kürzlich hinzugekommenen russischen Markt.

Innovation

Aus der Forschungs- und Entwicklungsperspektive kann der Vorstand über Fortschritte in den Projektbereichen Silberbeschichtung und Magnesiumlegierung berichten. Eine Studie über polyaxiale Produkte wurde ebenfalls initiiert.

Finanzen

Die Entwicklung unserer Umsatzwachstums- und Rentabilitätsziele verläuft planmäßig. Das gilt auch für die Ziele, die wir uns in Bezug auf Working Capital, Schuldendeckungs- und Zinsdeckungsgrad gesetzt haben. Die positive Entwicklung unserer Ergebniskennziffern wurde in den ersten neun Monaten von stetigem Umsatzwachstum und dem Abschluss einer Lizenz- und Liefervereinbarung über Knochenzement mit einem weltweit tätigen Unternehmen im ersten Quartal getragen.

Organisation

Das Unternehmen bleibt weiterhin dem Ziel verpflichtet, das Geschäft auf IP-geschützte Traumaprodukte zu fokussieren. Bislang haben wir im Jahre 2013 zwei Projekte für Nichtkernprodukte abgeschlossen, die unsere Fortschritte bei der Umsetzung der Management Agenda veranschaulichen:

Customers

The sales growth of Trauma products in the first nine months was strong and in line with expectations. We are also on track with our product line extensions for the LOQTEQ® plating system. We continue to make progress with the identification and appointment of new distributors, and we currently have active negotiations with distributors in Switzerland, Lybia, Saudi Arabia and Egypt, building on our established relationships in Brazil, China, Mexico, Turkey, and the recently added Russian market.

Innovation

From a research and development perspective, the management board reports progress in the project areas silver coating and magnesium alloy. Also, a study around "polyaxial" products has been initiated.

Finance

Our goals for growth of sales and profitability are on track. The same applies to our goals for Working Capital, DCR and ICR. The Company's strong financial performance in the first nine months of the year was driven by steady revenue growth and the closing of a license and supply agreement for bone cement with a global company in the first quarter.

Organization

The company is committed to its strategy to focus our business on our IP-protected trauma products. So far in 2013, we have completed two projects for our non-core products that illustrate the progress in the execution of the management agenda:

- Veräußerung der Recon-Produktlinien (Hüfte, Knie und Schulter)
- Abschluss einer weltweiten Lizenzvereinbarung für das Adhäsionsschutzprodukt Adcon®.

Ausblick (Q4 2013, Geschäftsjahre 2013 und 2014)

2013

Für das vierte Quartal 2013 prognostiziert der Vorstand Umsätze zwischen 10,5 Mio. € und 11,6 Mio. € sowie ein EBITDA zwischen 1,3 Mio. € und 1,7 Mio. €. Umsatz und Rentabilität werden in erster Linie von Trauma-produkt-Verkäufen (insbesondere LOQTEQ®) sowie – wie bereits angekündigt – vom Umsatz im Bereich Knochen-zement- und Misch- & Applikationssysteme voran-getrieben.

Der Ausblick für das vierte Quartal 2013 unterstreicht die Prognose für das Gesamtjahr 2013: Umsatzwachstum von ca. 10 % auf rund 40 Mio. € und EBITDA-Wachstum von ca. 15 % auf 7 Mio. €.

Der Vorstand bestätigt, dass er sich weiterhin mit stra-tegischen Optionen für das Tochterunternehmen EMCM (Auftragsfertigung) beschäftigt.

2014

Außerdem bestätigt der Vorstand seinen langfristigen Ausblick für 2014: Umsätze in Höhe von ca. 44 Mio. € und ein EBITDA von rund 8 Mio. €.

- *Divestment of Recon product line (hip, knee and shoulder)*
- *Entering a worldwide license deal for the anti-adhesive product Adcon®*

Outlook (Fourth Quarter 2013, Full Year 2013 and 2014)

2013

For the fourth quarter of 2013, the management board forecasts sales in the range of €10.5 million to €11.6 million and an EBITDA of €1.3 million to €1.7 million. Sales and profitability will be mainly driven by sales of trauma products, especially LOQTEQ®, and as previously announced, bone cement and cementing devices.

The Outlook for the fourth quarter 2013 supports the reconfirmation of the full year forecast of sales growth of 10% to approx. €40 million and an EBITDA growth of approx. 15% to €7 million.

The management board confirms that it continues to evaluate strategic options for its subsidiary EMCM (con-tract manufacturing).

2014

Furthermore, the management board affirms the mini-mum long term outlook for 2014 of sales of approx. €44 million and an EBITDA of approx. €8 million.

Der Vorstand, im November 2013

Biense Visser

Vorstandsvorsitzender / CEO

Chairman of the Management Board, CEO

The Management Board, November 2013

Bruke Seyoum Alemu

Mitglied des Vorstands / COO

Member of the Management Board, COO

Marek Hahn

Mitglied des Vorstands / CFO

Member of the Management Board, CFO

Anteilsbesitz Shareholdings

Die nachstehende Tabelle zeigt den direkten und indirekten Anteilsbesitz aller Mitglieder des Aufsichtsrats und des Vorstands an der Gesellschaft per 30. September 2013.

The following table shows the shares in the company held directly and indirectly by all members of the Supervisory Board and the Management Board as of September 30, 2013.

MITGLIEDER DES AUFSICHTSRATS/ SUPERVISORY BOARD MEMBERS	AKTIEN/SHARES	OPTIONEN/OPTIONS
Rubino Di Girolamo	1.626.157	0
Prof. Prof. h.c. Dr. Dr. Dr. h.c. Reinhard Schnettler	197.094	0
Ronald Meersschaert	0	0

MITGLIEDER DES VORSTANDS/ MANAGEMENT BOARD MEMBERS	AKTIEN/SHARES	OPTIONEN/OPTIONS
Biense Visser	395.000	400.000
Bruke Seyoum Alemu	70.000	350.000
Marek Hahn	30.000	175.000

Konzernbilanz

Consolidated Statement of Financial Position

22

aap Implantate AG • Quarterly 3 | 13

QUARTALSBERICHT / QUARTERLY REPORT (Stichtag aktuelles Quartal) / (Date of current quarter)	30.09.2013	31.12.2012	ABSCHLUSS / ANNUAL REPORT (Stichtag letzter Jahresabschluss) / (Date of last annual report)
AKTIVA	T€	T€	ASSETS
Langfristige Vermögenswerte	45.306	44.921	Non-current assets
▪ Immaterielle Vermögenswerte	35.882	39.403	▪ <i>Intangible assets</i>
▪ Geschäfts- oder Firmenwert	12.490	12.490	▪ <i>Goodwill</i>
▪ Übrige immaterielle Vermögenswerte	23.392	26.913	▪ <i>Other intangible assets</i>
▪ Sachanlagevermögen	7.464	5.107	▪ <i>Tangible assets</i>
▪ Finanzanlagen	1.960	411	▪ <i>Financial assets</i>
Kurzfristige Vermögenswerte	24.175	23.669	Current assets
▪ Vorräte	11.719	13.943	▪ <i>Inventories</i>
▪ Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	3.098	2.784	▪ <i>Raw materials and supplies</i>
▪ Unfertige Erzeugnisse/Leistungen	2.475	2.949	▪ <i>Work in progress</i>
▪ Fertige Erzeugnisse und Waren	6.059	8.116	▪ <i>Finished goods and goods for resale</i>
▪ Anzahlungen	87	94	▪ <i>Prepayments made</i>
▪ Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände	10.088	6.028	▪ <i>Accounts receivable and other assets</i>
▪ Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	8.219	4.226	▪ <i>Accounts receivable</i>
▪ Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	1.869	1.802	▪ <i>Other current assets</i>
▪ Liquide Mittel	2.368	3.698	▪ <i>Cash and cash equivalents</i>
Aktiva, gesamt	69.481	68.590	Total assets

QUARTALSBERICHT / QUARTERLY REPORT (Stichtag aktuelles Quartal) / (Date of current quarter)		ABSCHLUSS / ANNUAL REPORT (Stichtag letzter Jahresabschluss) / (Date of last annual report)	
PASSIVA	30.09.2013	31.12.2012	LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY
	T€	T€	
Eigenkapital	53.566	50.866	Shareholders' equity
▪ Gezeichnetes Kapital	30.670	30.670	▪ Subscribed capital
▪ Kapitalrücklage	18.759	18.611	▪ Capital reserve
▪ Gewinnrücklagen	228	228	▪ Revenue reserves
▪ Neubewertungsrücklage	608	608	▪ Revaluation reserve
▪ Bilanzgewinn	3.301	749	▪ Consolidated Balance Sheet Profit
Langfristige Schulden (über 1 Jahr)	4.841	4.706	Non-current liabilities (above 1 year)
▪ Sonstige Rückstellungen	27	27	▪ Other provisions
▪ Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	2.199	2.019	▪ Due to banks
▪ Sonderposten für Investitionszuschüsse	174	201	▪ Special item for investment grants
▪ Latente Steuern	2.005	2.090	▪ Deferred taxes
▪ Finanzleasingverbindlichkeiten und übrige Verbindlichkeiten	436	369	▪ Financial leasing liabilities and other liabilities
Kurzfristige Verbindlichkeiten (bis 1 Jahr)	11.074	13.018	Current liabilities (up to 1 year)
▪ Sonstige Rückstellungen	382	205	▪ Other provisions
▪ Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	2.576	4.497	▪ Due to banks
▪ Erhaltene Anzahlungen	912	1.125	▪ Advance payment
▪ Entwicklungsaufträge mit passivischem Saldo	94	-	▪ Gross amount due to customers for contract work
▪ Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	3.671	3.259	▪ Trade accounts payable
▪ Sonderposten für Investitionszuschüsse	47	44	▪ Special item for investment grants
▪ Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern	0	1.057	▪ Due to partners
▪ Finanzleasingverbindlichkeiten und übrige Verbindlichkeiten	3.392	2.831	▪ Financial leasing liabilities and other liabilities
Passiva, gesamt	69.481	68.590	Total Liabilities and Shareholders' equity

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

Consolidated Statement of Comprehensive Income

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG	QUARTALSBERICHT/QUARTERLY REPORT (Vergleichsquarter Vorjahr)/(comparative quarter previous year)	
	QUARTALSBERICHT/ QUARTERLY REPORT (aktuelles Quartal)/(current quarter)	
	01.07.2013-30.09.2013	01.07.2012-30.09.2012
	T€	T€
▪ Umsatzerlöse	8.822	8.615
▪ Sonstige betriebliche Erträge	308	187
▪ Bestandsveränderungen an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	371	169
▪ Andere aktivierte Eigenleistungen	398	834
▪ Materialaufwand/Aufwand für bezogene Leistungen	-2.657	-2.495
▪ Personalaufwand	-3.480	-3.352
▪ Abschreibung auf Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände	-753	-755
▪ Sonstige betriebliche Aufwendungen	-2.691	-2.729
▪ Übrige Steuern	0	0
Betriebsergebnis	318	474
▪ Finanzergebnis	-35	-118
▪ Erträge / Aufwendungen aus Gemeinschaftsunternehmen und assoziierten Unternehmen	1	0
Ergebnis vor Steuern (und Minderheitenanteilen)	284	356
▪ Steuern vom Einkommen und Ertrag	-9	-73
Ergebnis vor Minderheitenanteilen	275	283
▪ Minderheitenanteile	0	0
Ergebnis nach Steuern / Gesamtergebnis	275	283
▪ Ergebnis je Aktie (unverwässert) in €	0,01	0,01
▪ Ergebnis je Aktie (verwässert) in €	0,01	0,01
▪ Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert) in Tausend Stück	30.670	30.670
▪ Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien (verwässert) in Tausend Stück	30.865	30.670

KUMULIERTER ZEITRAUM/ACCUMULATED PERIOD (Vergleichszeitraum Vorjahr)/(comparative period previous year)			
KUMULIERTER ZEITRAUM/ ACCUMULATED PERIOD (aktuelles Jahr)/(current year)			
01.01.2013-30.09.2013	01.01.2012-30.09.2012	INCOME STATEMENT	
T€	T€		
28.402	27.468	▪ Sales	
3.785	814	▪ Other operating income	
-453	479	▪ Changes in inventories of finished goods and work in progress	
1.455	2.253	▪ Other own work capitalized	
-7.709	-8.441	▪ Cost of purchased materials and services	
-10.747	-10.099	▪ Personnel expenses	
-2.331	-2.310	▪ Depreciation of tangible assets and intangible assets	
-9.398	-7.723	▪ Other operating expenses	
-53	-2	▪ Other taxes	
2.951	2.439	Operating income	
-146	-399	▪ Financial result	
-30	0	▪ Income / Expense from joint ventures and associates	
2.775	2.040	Result before income taxes (and minority interest)	
-223	-249	▪ Income tax	
2.552	1.791	Result before minority interest	
0	0	▪ Minority interest	
2.552	1.791	Result after tax / Total comprehensive income	
0,08	0,06	▪ Net income per share (basic) in €	
0,08	0,06	▪ Net income per share (diluted) in €	
30.670	30.670	▪ Weighted average shares outstanding (basic) in thousand units	
30.865	30.670	▪ Weighted average shares outstanding (diluted) in thousand units	

Konzern-Kapitalflussrechnung

Consolidated Statement of Cash Flows

26

aap Implantate AG • Quarterly 3 | 13

	KUMULIERTER ZEITRAUM / ACCUMULATED PERIOD (aktuelles Jahr) / (current year)		KUMULIERTER ZEITRAUM / ACCUMULATED PERIOD (Vergleichszeitraum Vorjahr) / (comparative period previous year)	
	01.01.2013 -30.09.2013		01.01.2012-30.09.2012	
	T€		T€	
▪ Periodenergebnis (vor Steuern)	2.775		2.040	▪ Net income (before tax)
▪ Periodenergebnis (nach Steuern)	2.552		1.791	▪ Net income (after tax)
▪ Zahlungenunwirksamer Aufwand Aktienoptionen	149		157	▪ Stock options expenses without effect on payments
▪ Abschreibungen auf Anlagevermögen/ Umlaufvermögen	2.331		2.310	▪ Depreciation fixed assets/ current assets
▪ Anteil am Verlust / Gewinn aus Beteiligungen	30		0	▪ Share of net profit/ loss of associate
▪ Gewinn/Verlust aus Abgang Anlagevermögen	1.344		0	▪ Gains/loss from retirement of fixed assets
▪ Veränderungen latente Steuern	-86		-72	▪ Changes in deferred taxes
▪ Änderungen der Rückstellungen und Wertberichtigungen	177		22	▪ Changes in provisions
▪ Änderungen der Verbindlichkeiten sowie anderer Passiva	-349		1.353	▪ Changes in other liabilities
▪ Änderung der Forderungen, der Vorräte sowie anderer Aktiva	-4.261		577	▪ Changes in receivables, inventories and other assets
Cash-Flow aus betrieblicher Tätigkeit	1.887		6.138	Cash flow from operating activities
▪ Auszahlungen für Investitionen	-3.990		-3.460	▪ Outgoing payments from investing activities
▪ Einzahlungen für Investitionen	24		9	▪ Incoming payments from investing activities
▪ Einzahlungen aus Abgang von Anteilen an Tochterunternehmen	3.239		0	▪ Incoming payments from retirement of shares from subsidiaries
Cash-Flow aus Investitionstätigkeit	-727		-3.451	Cash flow from investing activities
▪ Cash Flow aus der übrigen Finanzierungstätigkeit	-1.740		-49	▪ Cash Flow from other financing activities
▪ Tilgung von Gesellschafterdarlehen	-750		-1.395	▪ Redemption of shareholder loan
▪ Auszahlung für Aufstockung der Eigentumsanteile an Tochterunternehmen	0		-101	▪ Outgoing payments from raising ownership shares in subsidiaries
Cash-Flow aus Finanzierungstätigkeit	-2.490		-1.545	Cash flow from financing activities
▪ Erhöhung/Verminderung der liquiden Mittel	-1.330		1.142	▪ Decrease / Increase in cash & cash equivalents
▪ Liquide Mittel zu Beginn der Periode	3.698		2.152	▪ Cash & cash equivalents at beginning of period
Liquide Mittel am Ende der Periode	2.368		3.294	Cash & cash equivalents at end of period

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

Condensed Consolidated Statement of Changes in Equity

Alle Angaben in 1.000 €/
all figures in € 1,000.

	Gezeichnetes Kapital/ Subscribed capital	Kapitalrücklage/ Capital reserve	Gewinnrücklagen/Revenue reserves Gesetzliche Rücklagen/ Legal reserves	Andere Gewinnrücklagen/ Other revenue reserves	Neubewertungsrücklage/ Revaluation reserve	Unterschied aus der Währungsumrechnung/ Difference arising from currency conversion	Bilanzverlust/ Consolidated Balance Sheet loss	Konzernperiodenergebnis/ Net Income of the group	Summe/Total	Anteile anderer Gesellschafter/ Minority interests	Summe/Total
Stand / Status 31.12.2010	27.882	39.968	42	186	608	0	-23.967	0	44.719	133	44.852
Kapitalerhöhung / Increase in shares	2.788	251	-	-	-	-	-	-	3.039	-	3.039
Transaktionskosten / Cost of transaction	-	-7	-	-	-	-	-	-	-7	-	-7
Aktioptionen / Stock options	-	154	-	-	-	-	-	-	154	-	154
Währungsdifferenzen / Currency differences	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Gewinnausschüttung / Einlagenrückgewähr Dividend / Refund of contribution	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-56	-56
Konzernergebnis zum / Income of the group per 30.06.2011	-	-	-	-	-	-	-	122	122	2	124
Eigene Aktien / Treasury Stocks	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Sonstiges Gesamteinkommen / Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	0	0	-	0
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	122	122	2	124
Stand / Status 30.09.2011	30.670	40.366	42	186	608	0	-23.967	122	48.027	79	48.106
Kapitalerhöhung / Increase in shares	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Transaktionskosten / Cost of transaction	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Aktioptionen / Stock options	-	56	-	-	-	-	-	-	56	-	56
Währungsdifferenzen / Currency differences	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Gewinnausschüttung / Einlagenrückgewähr Dividend / Refund of contribution	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-83	-83
Konzernergebnis zum / Income of the group per 31.12.2011	-	-	-	-	-	-	-	392	-122	270	271
Eigene Aktien / Treasury Stocks	-	-	-	0	-	-	-	-	0	-	0
Sonstiges Gesamteinkommen / Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	0	0	0	0	0
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	392	(-122)	270	1	271
Stand / Status 31.12.2011	30.670	40.422	42	186	608	0	-23.575	0	48.353	-3	48.350
Kapitalerhöhung / Increase in shares	0	0	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Aufstockung der Eigentumsanteile an Tochtergesellschaften / Raising ownership shares in subsidiaries	-	-105	-	-	-	-	-	-	-105	3	-102
Transaktionskosten / Cost of transaction	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Aktioptionen / Stock options	-	157	-	-	-	-	-	-	157	-	157
Währungsdifferenzen / Currency differences	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Gewinnausschüttung / Einlagenrückgewähr Dividend / Refund of contribution	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Konzernergebnis zum / Income of the group per 30.06.2012	-	-	-	-	-	-	-	1.791	1.791	0	1.791
Eigene Aktien / Treasury Stocks	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Sonstiges Gesamteinkommen / Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	0	0	-	0
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	1.791	1.791	-	1.791
Stand / Status 30.09.2012	30.670	40.474	42	186	608	0	-23.575	1.791	50.196	0	50.196
Kapitalerhöhung / Increase in shares	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Transaktionskosten / Cost of transaction	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Aktioptionen / Stock options	-	51	-	-	-	-	-	-	51	-	51
Währungsdifferenzen / Currency differences	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0	0
Verrechnung Kapitalrücklage mit Bilanzverlust / Settlement of capital reserve with balance sheet loss	-	-21.914	-	-	-	-	21.914	-	0	-	0
Konzernergebnis zum / Income of the group per 31.12.2012	-	-	-	-	-	-	2.410	-1.791	619	-	619
Eigene Aktien / Treasury Stocks	-	-	-	0	-	-	-	-	0	-	0
Sonstiges Gesamteinkommen / Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	0	0	0	0	0
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	2.410	(-1.791)	619	0	619
Stand / Status 31.12.2012	30.670	18.611	42	186	608	0	749	0	50.866	0	50.866
Kapitalerhöhung / Increase in shares	0	0	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Aufstockung der Eigentumsanteile an Tochtergesellschaften / Raising ownership shares in subsidiaries	-	0	-	-	-	-	-	-	0	0	0
Transaktionskosten / Cost of transaction	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Aktioptionen / Stock options	-	148	-	-	-	-	-	-	148	-	148
Währungsdifferenzen / Currency differences	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Gewinnausschüttung / dividends	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0
Konzernergebnis zum / Income of the group per 30.06.2013	-	-	-	-	-	-	2.552	-	2.552	0	2.552
Sonstiges Gesamteinkommen / Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	0	-	0	-	0
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	2.552	-	2.552	-	2.552
Stand / Status 30.06.2013	30.670	18.759	42	186	608	0	3.301	0	53.566	0	53.566

Erläuterungen zum Konzern-Zwischenabschluss

Notes to the Interim Consolidated Financial Statements

● 1. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden ●

Der ungeprüfte Zwischenabschluss zum 30. September 2013 wird nach den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt. Im Zwischenabschluss werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wie im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2012 angewendet. Für weitere Informationen verweisen wir auf den Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012, der die Basis für den vorliegenden Zwischenabschluss darstellt.

Im Rahmen der Erstellung eines Konzernabschlusses zur Zwischenberichterstattung gemäß IAS 34 sind vom Vorstand Beurteilungen und Schätzungen vorzunehmen sowie Annahmen zu treffen, die die Anwendung der Rechnungslegungsgrundsätze im Konzern und den Ansatz, Ausweis und die Bewertung der Vermögenswerte und Schulden sowie der Erträge und Aufwendungen beeinflussen. Die tatsächlichen Beträge können von diesen Schätzwerten abweichen.

Der Konzernzwischenabschluss berücksichtigt alle laufenden Geschäftsvorfälle und Abgrenzungen, die nach Auffassung des Vorstands für eine zutreffende Darstellung des Zwischenergebnisses notwendig sind. Der Vorstand ist der Überzeugung, dass die dargestellten Informationen und Erläuterungen geeignet sind, ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- Finanz- und Ertragslage zu vermitteln.

● 2. Neue und geänderte Standards und deren Anwendung ●

IAS 12

»Latente Steuern: Realisierung zugrundeliegender Vermögenswerte«

Die Änderung behandelt die Bemessung der latenten Steuern im Fall von nicht mehr zum beizulegenden Zeit-

● 1. Accounting and Valuation Methods ●

The unaudited interim financial statements to September 30, 2013 were drawn up in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS) as applicable in the European Union. The same accounting and valuation methods were used as for the consolidated annual financial statements for 2012. For further information please see the consolidated financial statements to December 31, 2012, which form the basis for these interim financial statements.

In preparing consolidated interim financial statements according to IAS 34 the Management Board has to make assessments, estimates and assumptions that influence the application of accounting standards in the Group and the amount reported and the statement and valuation of assets and liabilities and of income and expenses. The actual amounts may differ from these estimates.

The consolidated interim financial statements take into account all current business transactions and accruals and deferrals that the Management Board deems necessary for an accurate presentation of the interim result. The Management Board is convinced that the information provided and the explanations given are such as to convey an accurate picture of the asset, financial and earnings position.

● 2. New and Amended Standards and their Application ●

IAS 12

»Deferred Taxes: Recovery of Underlying Assets«

The amendment deals with the assessment of deferred taxes in the case of real estate held as a financial

wert bewerteten als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien. Erörtert wird die Frage ob der Buchwert eines Vermögenswertes durch Nutzung oder durch Veräußerung realisiert wird. Es gilt die widerlegbare Vermutung, dass die Realisierung des Buchwerts im Normalfall durch Veräußerung erfolgt. Die Änderung ist erstmals auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder ab 01.01.2013 beginnen.

Es ergeben sich keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

IAS 19

»Leistungen an Arbeitnehmer«

Die wesentlichen Änderungen betreffen die Ermittlung von erwarteten Erträgen aus dem leistungsorientierten Planvermögen, die Aufhebung der Korridormethode und die Bilanzierung von Leistungen bei Beendigung des Arbeitsverhältnisses. Die Änderung ist erstmals auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder ab 01.01.2013 beginnen.

aap Implantate AG ist von diesem Standard nicht betroffen.

IFRS 7

»Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten«

Mit der Änderung und den zusätzlichen Anhangangaben soll die Vergleichbarkeit der Saldierungsregelungen zwischen den IFRS und US-GAAP erleichtert werden. Das gemäß IAS 32 geltende Saldierungsmodell wird beibehalten. Danach sind finanzielle Vermögenswerte und Schulden nur dann aufrechenbar, wenn ein gegenwärtig rechtlich durchsetzbarer Anspruch auf Saldierung besteht und darüberhinaus die Absicht besteht die Saldierung auch durchzuführen. Die Änderung ist erstmals auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder ab 01.01.2013 beginnen.

investment that is no longer assessed at fair value. The issue discussed is whether the book value of an asset is recovered by use or disposal. The disputable presumption is that the book value is normally recovery by disposal. The amendment first applies to financial years beginning on or after 01.01.2013.

It has no repercussions on the Group's assets, financial and earnings position.

IAS 19

»Employee Benefits«

The main changes relate to the establishment of anticipated income from performance-related plan assets, the abolition of the corridor method and the statement of benefits on termination of the employment relationship. The amendment first applies to financial years beginning on or after 01.01.2013.

aap Implantate AG is not affected by this standard.

IFRS 7

»Offsetting Financial Assets and Financial Liabilities«

The amendment and supplementary notes are intended to make comparability of IFRS and US-GAAP offsetting provisions easier. The offsetting model in IAS 32 is retained. It states that financial assets and liabilities can only be offset if a current, legally enforceable entitlement to offsetting exists and if, in addition, offsetting is intended. The amendment first applies to financial years beginning on or after 01.01.2013.

There are no additional disclosure requirements for aap Implantate AG.

30 Für die *aap* Implantate AG ergeben sich keine zusätzlichen Angabepflichten.

IFRS 13

»Bemessung des beizulegenden Zeitwertes«

Soweit ein IFRS Standard die Bewertung eines Vermögenswertes oder einer Schuld zum beizulegenden Zeitwert vorschreibt, finden sich nun in IFRS 13 die einheitlichen Regularien zur Ermittlung beizulegender Zeitwerte. Darüberhinaus wurden die Anhangangaben für alle zum beizulegenden Zeitwert zu bewertenden Vermögenswerte und Schulden ausgeweitet. IFRS 13 definiert den beizulegenden Zeitwert als Preis den ein Unternehmen unter marktüblichen Bedingungen am Bewertungsstichtag für den Verkauf eines Vermögenswertes vereinnahmt bzw. bei Übertragung einer Schuld zahlen würde. IFRS 13 führt zu zusätzlichen Angabepflichten (siehe 6.). Die Änderung ist erstmals auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder ab 01.01.2013 beginnen.

Es ergeben sich keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

● 3. Änderungen in der Zusammensetzung des Unternehmens ●

Mit Gesellschaftsvertrag vom 25.03.2013 ist die *MAGIC Implants GmbH* gegründet worden. *aap* Implantate AG hält sämtliche Anteile an der Gesellschaft. Die Eintragung im Handelsregister erfolgte am 23.05.2013.

Mit Vertrag vom 28.06.2013 hat die *aap* Implantate AG ihr *RECON*-Portfolio (Knie, Schulter, Hüfte) und die *C~ment®*-Linie an ihre 100%-ige Tochter *aap* Joints GmbH übertragen. Die mit der Produktionslinie in Zusammenhang stehenden Vermögenswerte wurden ohne Gegenleistung in die *aap* Joints GmbH eingebracht. Der Wert der übertragenen immateriellen Vermögens-

IFRS 13

»Fair Value Measurement«

Insofar as an IFRS standard requires the fair value assessment of an asset or a liability, IFRS 13 now states uniform regulations for establishing fair values. Furthermore, the disclosure requirements in the Notes for all assets and liabilities to be assessed at fair value have been extended. IFRS 13 defines fair value as the price that a company would receive for the sale of an asset in ordinary market conditions on the valuation date or that it would pay for the transfer of a liability. IFRS 13 leads to additional disclosure requirements (see 6. (below)). The amendment first applies to financial years beginning on or after 01.01.2013.

There are no repercussions on the Group's assets, financial and earnings position.

● 3. Changes in the Composition of the Company ●

MAGIC Implants GmbH was founded with articles of association dated March 25, 2013. aap Implantate AG is the company's sole shareholder. It was entered in the Companies Register on May 23, 2013.

By the terms of an agreement dated June 28, 2013, aap Implantate AG transferred its recon portfolio (knee, shoulder and hip) and the C~ment® Line to its wholly owned subsidiary aap Joints GmbH. Assets relating to the production line were contributed to aap Joints GmbH without consideration. The intangible assets transferred (know-how, patents and customer relationships) were contractu-

werte (KnowHow, Patente und Kundenbeziehungen) wurde mit 1.250 T€, der Wert der übergebenen Vorräte wurde mit 1.900 T€ vertraglich festgelegt. Als Folge der weiteren Umsetzung der Fokussierungsstrategie auf Trauma und Biomaterialien hat die *aap Implantate AG* 67 % der Anteile an der *aap Joints GmbH* zu einem Kaufpreis von 3 Mio. € an einen Dritten veräußert und damit die Beherrschung über das Unternehmen verloren. Der vereinbarte Teilkaufpreis wurde am 28.06.2013 gezahlt. Die vertragliche Einigung mit dem Käufer wurde am 03.07.2013 notariell beurkundet.

Das Nettovermögen der *aap Joints GmbH* wurde erfolgswirksam entkonsolidiert, so dass alle im sonstigen Ergebnis ausgewiesenen Beträge in Bezug auf dieses Unternehmen so bilanziert werden als hätte das Mutterunternehmen die dazugehörigen Vermögenswerte und Schulden direkt veräußert. Die Bewertung der verbleibenden 33% der Anteile erfolgte zum beizulegenden Zeitwert. Der beizulegende Zeitwert stellt zugleich den Zugangswert für die Bewertung der Anteile an dem assoziierten Unternehmen nach der Equity-Methode dar. Der Anteil am Gewinn und Verlust des assoziierten Unternehmens wird vom Erwerbszeitpunkt an in der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns erfasst. Veränderungen der Rücklagen sind anteilig in der Konzernrücklage zu erfassen. Die kumulierten Veränderungen werden mit dem Beteiligungsbuchwert verrechnet. Die Abschlüsse der nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligung werden nach einheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden aufgestellt.

● 4. Aktienkursbasierte Vergütungen ●

Im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 wurde gesondert über das konzernweit bestehende aktienkursbasierte Vergütungssystem mit Eigenkapitalausgleich für die Mitarbeiter der *aap Implantate AG* und der verbundenen Unternehmen berichtet. Für weitere Informationen

ally valued at €1.25 million and that of the inventories transferred at €1.9 million. As a result of further implementation of the strategy to focus on Trauma and Biomaterials aap Implantate AG sold 67% of the shares in aap Joints GmbH to a third party for €3.0 million and no longer has a controlling interest in the company. The purchase price instalment agreed was paid on June 28, 2013. Contractual agreement with the purchaser was notarised on July 3, 2013.

The net assets of aap Joints GmbH were deconsolidated with an effect on net income, meaning that all amounts stated as other income in relation to this company are shown as if the parent company had the assets and liabilities in question directly. The remaining 33% of shares held were stated at current market value. Current market value is also the amount initially recognised for valuing the shares in the associated company by the equity method. The share in the profits and losses of the associated company is stated from the time of acquisition in the consolidated income statement. Changes in reserves are to be stated pro rata in the group reserves. Cumulative changes are netted out against the carrying amount of the equity interest. Financial statements of the equity interest accounted for using the equity method are prepared in accordance with uniform accounting and valuation methods.

● 4. Share-Based Remuneration ●

The consolidated financial statements to December 31, 2012 include a separate section on the share-based remuneration system in use across the Group with its equity capital adjustment for employees of aap Implantate AG and associated companies. For further

wird auf den Konzernabschluss verwiesen.

Für die Aktienoptionsprogramme gelten die folgenden Bedingungen:

information please see the consolidated financial statements.

The following terms and conditions applied to stock option programs:

Übersicht der laufenden Optionsprogramme				
	2008	2010	2012	2013
Bezugsrecht	Jede Option gewährt den berechtigten Personen das Recht zum Bezug von einer auf den Inhaber lautenden Stückaktie der aap AG gegen Zahlung des Ausübungspreises			
Berechtigte Personen	<ul style="list-style-type: none"> Mitarbeiter und Vorstandsmitglieder der Gesellschaft Mitarbeiter und Mitglieder der Geschäftsführung der gem. §§ 15 ff. AktG verbundenen Unternehmen 		<ul style="list-style-type: none"> Mitarbeiter der Gesellschaft Mitarbeiter der gem. §§ 15 ff. AktG verbundenen Unternehmen 	
Wartezeit	2 Jahre nach Ausgabe 25 %; jeweils weitere 25 % 3 Jahre, 4 Jahre und 5 Jahre nach Ausgabebetag	4 Jahre		
Laufzeit	Bis zu 5 Jahre ab Ausgabebetag	Bis zu 8 Jahre ab Ausgabebetag		
Ausübungszeiträume	<p style="text-align: center;">2008</p> Jederzeit nach Ablauf der Wartefrist möglich, jedoch nicht innerhalb der folgenden Zeiträume: <ul style="list-style-type: none"> in der Zeit ab dem letzten Tag, an dem sich Aktionäre zur Teilnahme an der Hauptversammlung der Gesellschaft anmelden können, bis zum dritten Bankarbeitstag in Frankfurt am Main nach dieser Hauptversammlung; in der Zeit ab dem Tag der Veröffentlichung eines Bezugsangebotes auf neue Aktien oder auf Schuldverschreibungen mit Wandel- und/oder Optionsrechten auf Aktien der aap in einem Pflichtblatt der Wertpapierbörse in Frankfurt am Main bis zum Tage, an dem die Bezugsfrist endet; in der Zeit von vier Wochen vor der Veröffentlichung des jeweiligen Quartals- oder Jahresabschlusses <p style="text-align: center;">2010, 2012 und 2013</p> Innerhalb von vier Wochen beginnend am zweiten Handelstag der Frankfurter Wertpapierbörse <ul style="list-style-type: none"> nach der ordentlichen Hauptversammlung der Gesellschaft nach dem Tag, an dem die Geschäftsführung der Börse den Jahresfinanzbericht, den Halbjahresfinanzbericht oder den Zwischenbericht zum ersten oder dritten Quartal des Geschäftsjahres der Gesellschaft dem Publikum zur Verfügung gestellt hat 			
Ausübungspreis	Durchschnittlicher Schlusskurs der aap Aktie im elektronischen Handel (XETRA oder Nachfolgesystem) an der Frankfurter Wertpapierbörse an den			
	20 Börsentage	5 Handelstagen		
	die dem ersten Tag des Erwerbszeitraums vorangehen			
Erfolgsziel	(Durchschnittswert) des Schlussauktionspreises der aap Aktie im XETRA-Handel (oder einem vergleichbaren Nachfolgesystem) an der Frankfurter Wertpapierbörse			
	während der letzten 20 Börsentage	am letzten Handelstag		
	vor dem Tag der Ausübung des Bezugsrechts den Ausübungspreis um mindestens			
	20 %	10 %		
	übersteigt			

Overview of Current Stock Option Programs				
	2008	2010	2012	2013
Stock options	Each option grants the authorised person the right to purchase one <i>aap</i> AG bearer share on payment of the exercise price			
Authorised persons	<ul style="list-style-type: none"> Employees and Management Board members of the company Employees and Management Board members of affiliated companies as defined in Section 15 ff. of the German Companies Act (AktG) 		<ul style="list-style-type: none"> Employees of the company Employees of affiliated companies as defined in Section 15 ff. of the German Companies Act (AktG) 	
Waiting period	2 years after the issue date: 25%; a further 25% after 3, 4 and 5 years after the issue date	4 years		
Term to maturity	8 years from the issue date	8 years from the issue date		
Exercise periods	<p style="text-align: center;">2008</p> At any time after the waiting period has expired but not within the following periods: <ul style="list-style-type: none"> From the last day on which shareholders can register to attend the company's Annual General Meeting until the third bank working day in Frankfurt am Main after the day of the Annual General Meeting; From the day of publication in an official gazette of the Frankfurt stock exchange of an offer of new shares or bonds with conversion and/or option rights to <i>aap</i> shares until the day on which the subscription right ends; In the four weeks prior to publication of a quarterly or annual reports <p style="text-align: center;">2010, 2012 and 2013</p> Within four weeks from the second Frankfurt stock exchange trading day <ul style="list-style-type: none"> After the company's Annual General meeting After the day on which the Management Board has submitted to the stock exchange the annual financial report, six-month report or first- or third-quarter financial report of the company's financial year for general publication 			
Exercise price	The average value of the closing auction price for <i>aap</i> shares in electronic trading (XETRA or a functionally comparable successor system) at the Frankfurt stock exchange over the 20 trading days before the first day of the acquisition period		5 trading days	
Performance target	(Average value) of the closing auction price for <i>aap</i> shares in electronic trading (XETRA or a functionally comparable successor system) at the Frankfurt stock exchange			
	over the 20 trading days	on the last trading day		
	before the option exercise date on which the exercise price was exceeded by at least			
	20 %	10 %		

Während der Berichtsperiode bestanden folgende Optionsprogramme:

The following stock option programs were in force during the reporting period:

Optionsprogramm	Zusagezeitpunkt je Tranche	Anzahl der gewährten Optionen	Verfallstag	Ausübungspreis	Beizulegender Zeitwert zum Zeitpunkt der Gewährung
<i>Option Program</i>	<i>Date Option Tranche Was Confirmed</i>	<i>Number of Options Granted</i>	<i>Expiry Date</i>	<i>Exercise Price</i>	<i>Fair Value at the Time of Issue</i>
2008	01.12.2008	200.000	30.11.2014	1,61€	0,55€
2008	26.05.2009	487.500	25.05.2015	1,29€	0,48€
2010	29.07.2010	360.000	28.07.2018	1,29€	0,58€
2010	17.11.2010	505.000	16.11.2018	1,17€	0,50€
2010	15.07.2011	481.600	14.07.2019	1,01€	0,40€
2010	15.11.2011	55.000	14.11.2019	1,00€	0,39€

Optionsprogramm	Zusagezeitpunkt je Tranche	Anzahl der gewährten Optionen	Verfallstag	Ausübungspreis	Beizulegender Zeitwert zum Zeitpunkt der Gewährung
<i>Option Program</i>	<i>Date Option Tranche Was Confirmed</i>	<i>Number of Options Granted</i>	<i>Expiry Date</i>	<i>Exercise Price</i>	<i>Fair Value at the Time of Issue</i>
2012	25.07.2012	65.000	24.07.2020	1,00€	0,51€
2012	28.11.2012	180.000	27.11.2020	1,30€	0,63€
2012	03.07.2012	65.000	02.07.2021	1,27€	0,64€
2013	03.07.2012	165.000	02.07.2021	1,27€	0,64€

Am 03.07.2013 wurden aktienbasierte Vergütungen aus den Programmen 2012 und 2013 gewährt. Beide Optionsprogramme sind inhaltlich identisch.

On 3 July 2013, share-based remuneration was paid for the 2012 and 2013 programs. Both option programs are identical in content.

Die beizulegenden Zeitwerte wurden mittels eines Binomialmodells ermittelt. Im Rahmen der Ermittlung wurden die folgenden Parameter berücksichtigt:

Fair values were established by means of a binomial model. In the process, the following parameters were taken into consideration:

Aktienoptionsprogramm 2012 und 2013	Tranche 07/2013
<i>Stock Option Programs 2012 and 2013</i>	<i>07/2013 Tranche</i>
Gewährungszeitpunkt / <i>Grant date</i>	03.07.2013
Erfolgsziel / <i>Performance target</i>	1,40 €
Risikofreier Zinssatz / <i>Risk-free interest rate</i>	0,68 %
Erwartete Volatilität / <i>Expected volatility</i>	48,11 %
Erwarteter Dividendenertrag / <i>Expected dividend yield</i>	0 €
Börsenkurs im Bewertungsstichtag / <i>Share price on grant date</i>	1,35 €
Erwartete Optionslaufzeit / <i>Expected option term</i>	5 Jahre / years

In die Ermittlung der voraussichtlichen Optionslaufzeit ist die beste Schätzung des Vorstands hinsichtlich folgender Einflussfaktoren eingegangen: Nichtübertragbarkeit, Ausübungseinschränkungen, einschließlich der Wahrscheinlichkeit, dass die an die Option geknüpften Marktbedingungen erfüllt werden, und Annahmen zum Ausübungsverhalten. Die Volatilität wurde auf Basis von Wochenrenditen ermittelt. Die erwartete Volatilität der Aktie basiert auf der Annahme, dass von historischen Volatilitäten auf künftige Trends geschlossen werden kann, wobei die tatsächlich eintretende Volatilität der Aktie von den getroffenen Annahmen abweichen kann. Zur Berücksichtigung frühzeitiger Ausübungseffekte wurde angenommen, dass die Mitarbeiter ihre ausübungsfähigen Optionen ausüben, wenn der Aktienkurs dem 1,4 fachen des Ausübungspreises entspricht.

The best Management Board estimate of the following influencing factors went into establishing the likely option term: non-transferability, exercise restrictions, including the likelihood that the market conditions attached to the option will be fulfilled, and assumptions on exercise behaviour. Volatility was stated on the basis of weekly yields. The share's expected volatility is based on the assumption that inferences can be drawn from historic volatilities as to future trends, with the share's actual volatility possibly differing from the assumptions used. To take early exercise effects into consideration it was assumed that employees would exercise their exercisable options if the share price corresponded to the 1.4-fold of the exercise price.

Die nachfolgende Tabelle veranschaulicht die Anzahl und die gewichteten Durchschnitte der Ausübungspreise (GDAP)

The following table shows the number of options and their weighted average exercise prices (GDAP) along with the development of stock options in the course of

sowie die Entwicklung der Aktienoptionen während des Geschäftsjahres:

the financial year:

	2013		2012	
	Anzahl <i>Number</i>	GDAP in € <i>GDAP in €</i>	Anzahl <i>Number</i>	GDAP in € <i>GDAP in €</i>
Ausstehend zum 01.01. / <i>Outstanding as of 01.01.</i>	2.114.100	1,22	2.055.600	1,22
Gewährt / <i>Granted</i>	230.000	1,27	245.000	1,22
Verfallen / Verzichtet / Verwirkt / <i>Lapsed / foregone</i>	-35.000	1,10	-186.500	1,76
Ausgeübt / <i>Exercised</i>	0	-	0	-
Ausstehend zum 30.09. / <i>Outstanding as of 30.09.</i>	2.309.100	1,19		
Ausstehend zum 31.12. / <i>Outstanding as of 31.12.</i>			2.114.100	1,22
davon ausübbar / <i>Thereof exercisable</i>	451.875		351.250	

Die Bandbreite der Ausübungspreise für die zum 30.09.2013 ausstehenden Aktienoptionen beläuft sich auf 1,00 € bis 1,61 € (Vorjahr 1,00 € bis 2,27 €). Die am Ende des Berichtszeitraums ausstehenden Aktienoptionen haben eine gewichtete durchschnittliche Restlaufzeit von 4,7 Jahren (Vorjahr 5,2 Jahre). Der im Berichtszeitraum erfasste Aufwand aus aktienbasierter Vergütung mit Ausgleich durch Eigenkapitalinstrumente betrug 149 T€ (2012 gesamt 208 T€).

The bandwidth of exercise prices for stock options outstanding as of 30 September 2013 ranges from €1.00 to €1.61 (previous year: €1.00 to €2.27). Stock options outstanding at the end of the reporting period have a weighted average residential term to maturity of 4.7 years (previous year: 5.2 years). The cost of share-based remuneration offset by equity capital instruments in the reporting period was €149K (2012: €208K).

● 5. Ergebnis je Aktie nach IAS 33 ●

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie ergibt sich, indem das auf die Aktien entfallende Periodenergebnis durch die durchschnittliche gewichtete Anzahl der Aktien dividiert wird.

● 5. Earnings per Share as per IAS 33 ●

Undiluted earnings per share are calculated by dividing earnings by the shares for the period by the average weighted number of shares.

Das verwässerte Ergebnis je Aktie ergibt sich unter Berücksichtigung der in 2008 bis 30.09.2013 ausgegebenen Aktienoptionen.

Diluted earnings per share into account stock options issued between 2008 and 30 September 2013.

		Jan - Sep 2013	Jan - Sep 2012
		<i>Jan - Sep 2013</i>	<i>Jan - Sep 2012</i>
Periodenergebnis / <i>Result for the period</i>	T€	2.552	1.791
Aktienanzahl (in Tausend Stück) / <i>Number of shares (in thousands)</i>		30.670	30.670
Ergebnis je Aktie / <i>Earnings per share</i>	€	0,08	0,06
Verwässerte Aktienanzahl (in Tsd. Stück) / <i>Diluted number of shares (in thousands)</i>		30.865	30.670
Ergebnis je Aktie / <i>Earnings per share</i>	€	0,08	0,06

Das Ergebnis je Aktie aus fortzuführenden Geschäftsbereichen entspricht den oben dargestellten Ergebnissen.

Earnings per share from continuing operations correspond to the figures stated above.

● 6. Berichterstattung zu Finanzinstrumenten ●

Zusätzliche Informationen zu Finanzinstrumente finden sich im Konzernjahresabschluss zum 31. Dezember 2012. Die Wertansätze zum Stichtag 30.09.2013 der einzelnen Finanzinstrumente nach Bewertungskategorien zeigen die nachfolgenden Tabellen.

Bewertungskategorien:

- 1 Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte (Fair Value Through Profit or Loss (FVTPL))
- 2 Zu fortgeführten Anschaffungskosten gehaltene Verbindlichkeiten (Financial Liabilities Measured at Amortised Cost (FLAC))
- 3 Bis zur Endfälligkeit zu haltende Finanzinvestitionen (Held to Maturity (HtM))
- 4 Kredite und Forderungen (Loans and Receivables (LaR))
- 5 Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (Available for Sale (AFS))

● 6. Reporting on Financial Instruments ●

For additional information about financial instruments see the Consolidated Annual Financial Statements as of 31 December 2012. The following tables show the valuation of individual financial instruments by valuation category on the reporting date 30 September 2013.

Valuation categories:

- 1 Financial assets measured at fair value through profit or loss (FVTPL)
- 2 Financial liabilities measured at amortised cost (FLAC)
- 3 Financial investments held to maturity (HtM)
- 4 Loans and receivables (LaR)
- 5 Financial assets available for sale (AFS)

Wertansatz Bilanz nach IAS 39	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 30.09.2013	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral	Wertansatz zu IAS 17	Beizulegender Zeitwert 30.09.2013
<i>IAS 39 balance sheet valuation</i>	<i>IAS 39 valuation categories</i>	<i>Book value as of 30.09.2013</i>	<i>Amortised cost</i>	<i>Fair value not recognised in profit or loss</i>	<i>IAS 17 valuation</i>	<i>Fair value as of 30.09.2013</i>
Vermögenswerte / Assets		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Finanzielle Vermögenswerte / <i>Financial assets</i>	AFS	356	0	356	-	356
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade receivables</i>	LaR	8.219	8.219	0	-	8.219
Sonstige finanzielle Vermögenswerte / <i>Other financial assets</i>	LaR	1.186	1.186	0	-	1.186
Zahlungsmittel und Zahlungäquivalente / <i>Cash and cash equivalents</i>	LaR	2.368	2.368	0	-	2.368
Verbindlichkeiten / Liabilities		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Finanzverbindlichkeiten / <i>Financial liabilities</i>	FLAC	4.775	4.775	0	-	4.775
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade payables</i>	FLAC	3.671	3.671	0	-	3.671
Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern / <i>Owed to shareholder</i>	FLAC	0	0	0	-	0
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten / <i>Financial leasing liabilities</i>	-	604	-	0	604	604
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten / <i>Other financial liabilities</i>	FLAC	2.099	2.099	0	-	2.099

davon aggregiert nach Bewertungskategorien gemäß IAS 39:	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 30.09.2013	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgneutral	Wertansatz zu IAS 17	Beizulegender Zeitwert 30.09.2013
<i>Thereof according to valuation categories under IAS 39</i>	<i>IAS 39 valuation categories</i>	<i>Book value as of 30.09.2013</i>	<i>Amortised cost</i>	<i>Fair value not recognised in profit or loss</i>	<i>IAS 17 valuation</i>	<i>Fair value as of 30.09.2013</i>
		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte / <i>Financial assets available for sale</i>	AfS	356	0	356	-	356
Kredite und Forderungen (inkl. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente) / <i>Loans and receivables (including cash and cash equivalents)</i>	LaR	11.773	11.773	0	-	11.773
Finanzielle Vermögenswerte insgesamt / <i>Total financial assets</i>		12.129	11.773	356	-	12.129
Zu fortgeführten Anschaffungskosten gehaltene Verbindlichkeiten / <i>Financial liabilities measured at amortised cost</i>	FLAC	10.544	10.544	0	-	10.544
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten / <i>Financial leasing liabilities</i>		604	-	-	604	604
Finanzielle Verbindlichkeiten gesamt / <i>Total financial liabilities</i>		11.148	10.544	0	604	11.149

Wertansatz Bilanz nach IAS 39	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 31.12.2012	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgneutral	Wertansatz zu IAS 17	Beizulegender Zeitwert 31.12.2012
<i>IAS 39 balance sheet valuation</i>	<i>IAS 39 valuation categories</i>	<i>Book value as of 31.12.2012</i>	<i>Amortised cost</i>	<i>Fair value not recognised in profit or loss</i>	<i>IAS 17 valuation</i>	<i>Fair value as of 31.12.2012</i>
		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Vermögenswerte / <i>Assets</i>						
Finanzielle Vermögenswerte / <i>Financial assets</i>	AfS	356	0	356	-	356
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade receivables</i>	LaR	4.226	4.226	0	-	4.226
Sonstige finanzielle Vermögenswerte / <i>Other financial assets</i>	LaR	1.331	1.331	0	-	1.331
Zahlungsmittel und Zahlungsäquivalente / <i>Cash and cash equivalents</i>	LaR	3.698	3.698	0	-	3.698
Verbindlichkeiten / <i>Liabilities</i>						
Finanzverbindlichkeiten / <i>Financial liabilities</i>	FLAC	6.516	6.516	0	-	6.516
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade payables</i>	FLAC	3.259	3.259	0	-	3.259
Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern / <i>Owed to shareholder</i>	FLAC	1.057	1.057	0	-	1.057
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten / <i>Financial leasing liabilities</i>	-	499	-	0	499	499
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten / <i>Other financial liabilities</i>	FLAC	1.612	1.612	0	-	1.612

davon aggregiert nach Bewertungskategorien gemäß IAS 39:	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 30.12.2012	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral	Wertansatz zu IAS 17	Beizulegender Zeitwert 31.12.2012
<i>Thereof according to valuation categories under IAS 39</i>	<i>IAS 39 valuation categories</i>	<i>Book value as of 30.12.2012</i>	<i>Amortised cost</i>	<i>Fair value not recognised in profit or loss</i>	<i>IAS 17 valuation</i>	<i>Fair value as of 31.12.2012</i>
		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte / <i>Financial assets available for sale</i>	AfS	356	0	356	-	356
Kredite und Forderungen (inkl. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente) / <i>Loans and receivables (including cash and cash equivalents)</i>	LaR	9.255	9.255	0	-	9.255
Finanzielle Vermögenswerte insgesamt / <i>Total financial assets</i>		9.611	9.255	356	-	9.611
Zu fortgeführten Anschaffungskosten gehaltene Verbindlichkeiten / <i>Financial liabilities measured at amortised cost</i>	FLAC	12.444	12.444	0	-	12.444
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten / <i>Financial leasing liabilities</i>		499	-	-	499	499
Finanzielle Verbindlichkeiten gesamt / <i>Total financial liabilities</i>		12.943	12.444	0	499	12.943

Der aap-Konzern verfügt über originäre Finanzinstrumente. Hierzu zählen auf der Aktivseite im Wesentlichen die übrigen Beteiligungen, die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Forderungen aus ausgereichten Darlehen sowie sonstigen Forderungen und die flüssigen Mittel. Auf der Passivseite enthalten die originären Finanzinstrumente im Wesentlichen die zu Anschaffungskosten bewerteten Verbindlichkeiten.

Der Bestand an originären Finanzinstrumenten wird in der Bilanz ausgewiesen. Die Höhe der finanziellen Vermögenswerte entspricht dem maximalen Ausfallrisiko. Soweit Ausfallrisiken erkennbar sind, werden diese durch Wertberichtigungen erfasst. Wertminderungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden auf gesonderten Wertberichtigungskonten erfasst.

Die beizulegenden Zeitwerte ergeben sich aus den Börsenkursen oder werden mit anerkannten Bewertungsmethoden ermittelt.

The aap Group holds only original financial instruments. On the assets side they consist mainly of other investments, trade receivables, loan receivables, other receivables cash and cash equivalents. On the liabilities side the original financial instruments consist mainly of liabilities stated at cost of acquisition.

Original financial instruments are stated in the balance sheet. The amount of financial assets corresponds to the maximum risk of default. Where default risks are apparent, they are covered by value adjustments. Depreciation of trade receivables is stated in separate value adjustment accounts.

Fair values are derived from share prices or established by means of recognised valuation methods.

Die Marktwerte von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten, von kurzfristigen Forderungen, von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, von sonstigen finanziellen Verbindlichkeiten und Finanzschulden entsprechen ihren Buchwerten, insbesondere aufgrund der kurzen Laufzeit solcher Finanzinstrumente.

Langfristige festverzinsliche und variabel verzinsliche Forderungen werden auf der Basis verschiedener Parameter wie Zinssätze, der individuellen Bonität des Kunden und der Risikostruktur des Finanzierungsgeschäfts, bewertet. Danach entsprechen die Buchwerte dieser Forderungen abzüglich der gebildeten Wertberichtigungen zum 30.09.2013 und 31.12.2012 annähernd ihren Marktwerten.

Der Marktwert von Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und sonstigen Finanzschulden, Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing sowie sonstigen finanziellen Verbindlichkeiten werden durch Abzinsung der erwarteten zukünftigen Zahlungsströme mit den für ähnliche Finanzschulden mit vergleichbaren Restlaufzeiten marktüblichen Zinsen bewertet.

Die zur Veräußerung verfügbaren finanzielle Vermögenswerte betreffen die Anteile an der AEQUOS Endoprothetik GmbH, die erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden und gemäß IFRS 7 der Bewertungshierarchie Stufe 3 (Die Marktwertermittlung für diese Vermögenswerte erfolgte auf Basis von Parametern, für die keine beobachtbaren Marktdaten zur Verfügung stehen) zugeordnet sind. Die Bewertung orientierte sich an den im Rahmen der durchgeführten Kapitalerhöhungen gezahlten Aufgeldern. In der Berichtsperiode hat sich keine Veränderung des beizulegenden Zeitwertes ergeben.

The market values of cash and cash equivalents, current receivables, trade payables, other financial liabilities and financial debts correspond to their carrying amounts, especially in view of the short term to maturity of financial instruments of this kind.

Non-current fixed and variable interest receivables are valued on the basis of various parameters such as interest rates, the individual customer's creditworthiness and the risk structure of the financing transaction. These receivables' carrying amounts thus correspond more or less to their market values, less value adjustments as of 30.09.2013 and 31.12.2012.

The market value of amounts owed to banks and other financial debts, financial leasing liabilities and other financial liabilities is established by discounting expected future payments flows at interest rates comparable to those charged for similar financial debts with comparable terms to maturity.

The financial assets available for sale are the shares in AEQUOS Endoprothetik GmbH stated at fair value with effect on net income and at Stage 3 in the valuation hierarchy as per IFRS 7 (the market value of these assets was established on the basis of parameters for which no observable market data is available). The valuation was geared to the premiums paid in the course of the capital increases undertaken. There was no change in fair value during the reporting period.

● 7. Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen ●

Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen werden nach Personengruppen dargestellt.

In der Berichtsperiode wurden folgende Transaktionen mit nahe stehenden Unternehmen und Personen getätigt:

	Nahestehende Unternehmen	Sonstige nahestehende Personen
	<i>Related enterprises</i>	<i>Other related parties</i>
30.09.2013	T€/€K	T€/€K
Verkäufe von Gütern und Dienstleistungen / <i>Sales of goods and services</i>	570	0
Bezogene Dienstleistungen / <i>Purchased services</i>	0	-122
Zinsertrag / <i>Interest earnings</i>	2	0
• Zinssatz / <i>Interest rate</i>	6,5 %	0
Zinsaufwand / <i>Interest expense</i>	-24	0
• Zinssatz / <i>Interest rate</i>	9 %	0
30.09.2012	T€/€K	T€/€K
Verkäufe von Gütern / <i>Sales of goods</i>	0	0
Bezogene Dienstleistungen / <i>Purchased services</i>	0	-229
Zinsaufwand / <i>Interest expense</i>	-243	0
• Zinssatz / <i>Interest rate</i>	6 % - 9 %	0

Alle Transaktionen erfolgen zu marktüblichen Konditionen.

Die Geschäfte haben zu folgenden Abschlussposten geführt:

	Nahestehende Unternehmen	Sonstige nahestehende Personen
	<i>Related enterprises</i>	<i>Other related parties</i>
30.09.2013	T€/€K	T€/€K
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade receivables</i>	570	0
Darlehensforderungen / <i>Loans receivable</i>	102	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade payables</i>	-311	-70
Verbindlichkeiten Darlehen / <i>Loan liabilities</i>	0	0
Rückstellungen / <i>Provisions</i>	0	0
30.09.2012	T€/€K	T€/€K
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / <i>Trade payables</i>	0	-12
Verbindlichkeiten Darlehen / <i>Loan liabilities</i>	-2.146	0
Rückstellungen / <i>Provisions</i>	0	-187

● 7. Related Enterprises and Parties ●

Relations with related enterprises and related parties are shown by groups of persons. Details for individuals are not stated.

The following transactions with related enterprises and parties took place in the reporting period:

All transactions are undertaken on market terms and conditions.

Business with related enterprises and parties led to the following financial statement items:

● 8. Freigabe des Konzernabschlusses ●

Der Vorstand der aap Implantate AG hat den Konzernzwischenabschluss für das dritte Quartal 2013 am 8. November 2013 zur Vorlage an den Aufsichtsrat sowie zur anschließenden Veröffentlichung freigegeben.

● 8. Release of the Interim Consolidated Financial Statements ●

aap Implantate AG's Management Board released on November 8 2013 the interim consolidated financial statements for the third quarter of 2013 for submission to the Supervisory Board and subsequent publication.

Zukunftsgerichtete Aussagen und Prognosen

Dieser Bericht enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die auf den gegenwärtigen Erwartungen, Vermutungen und Prognosen des Vorstands sowie ihm derzeit zur Verfügung stehender Informationen basieren. Die zukunftsgerichteten Aussagen sind nicht als Garantien der darin genannten zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse zu verstehen. Verschiedene bekannte wie auch unbekannt Risiken, Ungewissheiten und andere Faktoren können dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft wesentlich von den hier gegebenen Einschätzungen abweichen. Diese Faktoren schließen auch diejenigen ein, die aap in veröffentlichten Berichten beschrieben hat. Zukunftsgerichtete Aussagen gelten deshalb nur an dem Tag, an dem sie gemacht werden. Wir übernehmen keine Verpflichtung, die in dieser Mitteilung gemachten zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren und an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen.

Forward-looking statements

This report contains forward-looking statements based on current experience, estimates and projections of the management board and currently available information. They are not guarantees of future performance. Various known and unknown risks, uncertainties and other factors could lead to material differences between the actual future results, financial situation, development or performance of the company and the estimates given here. Many factors could cause the actual results, performance or achievements of aap to be materially different from those that may be expressed or implied by such statements. These factors include those discussed in aap's public reports. Forward-looking statements therefore speak only as of the date they are made. aap does not assume any obligation to update the forward-looking statements contained in this release or to conform them to future events or developments.

© aap Implantate AG

Lorenzweg 5 • 12099 Berlin • Germany
Fon: +49 30 75019-133 • Fax: +49 30 75019-290
ir@aap.de • www.aap.de

Änderungen, Irrtümer und Druckfehler vorbehalten.
Subject to change. Errors and omissions excepted.
Gestaltung und Satz | Design and Composing
deSIGN graphic - Wolfram Passlack



Investor Relations
app download

© aap Implantate AG
Lorenzweg 5 • 12099 Berlin • Germany
Fon +49 30 75019-133
Fax +49 30 75019-290
ir@aap.de • www.aap.de