

escar

Fleet Excellence

YATIRIMCI SUNUMU

1Ç25

2 Temmuz 2025



1

Kısaca Escar S.4

2

Sektör S.10

3

Faaliyetler S.14

4

Finansallar S.24

5

Büyüme Stratejisi S.38

6

Ekler S.42



Kısaca ESCAR



Net Satış¹



FAVÖK¹



Özkaynaklar



Piyasa Değeri²



**Araç
Parkı Büyüklüğü³**



1 - Finansal veriler 01.01.2025-31.03.2025 dönemi TMS 29 etkilerini içermektedir.

2 - Piyasa değeri 31.03.2025 tarihli kapanış verilerine göre hesaplanmıştır.

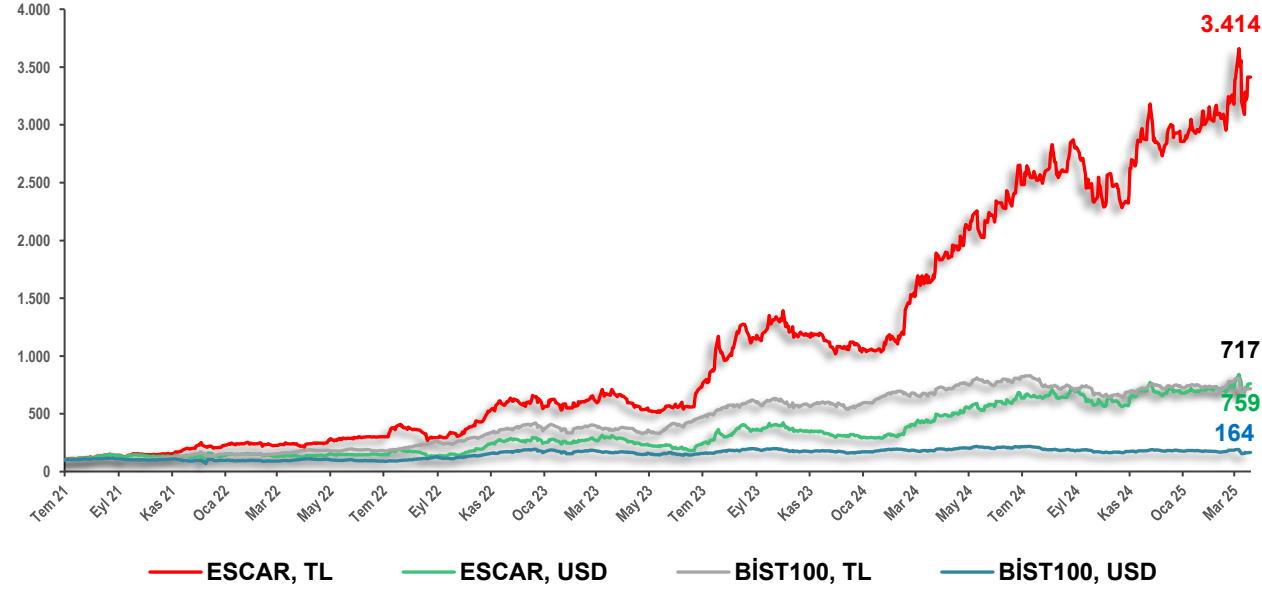
3 - Araç parkı büyüklüğü 31.03.2025 tarihi itibarıyla.



Yatırımcı Sunumu

Kısaca Şirket

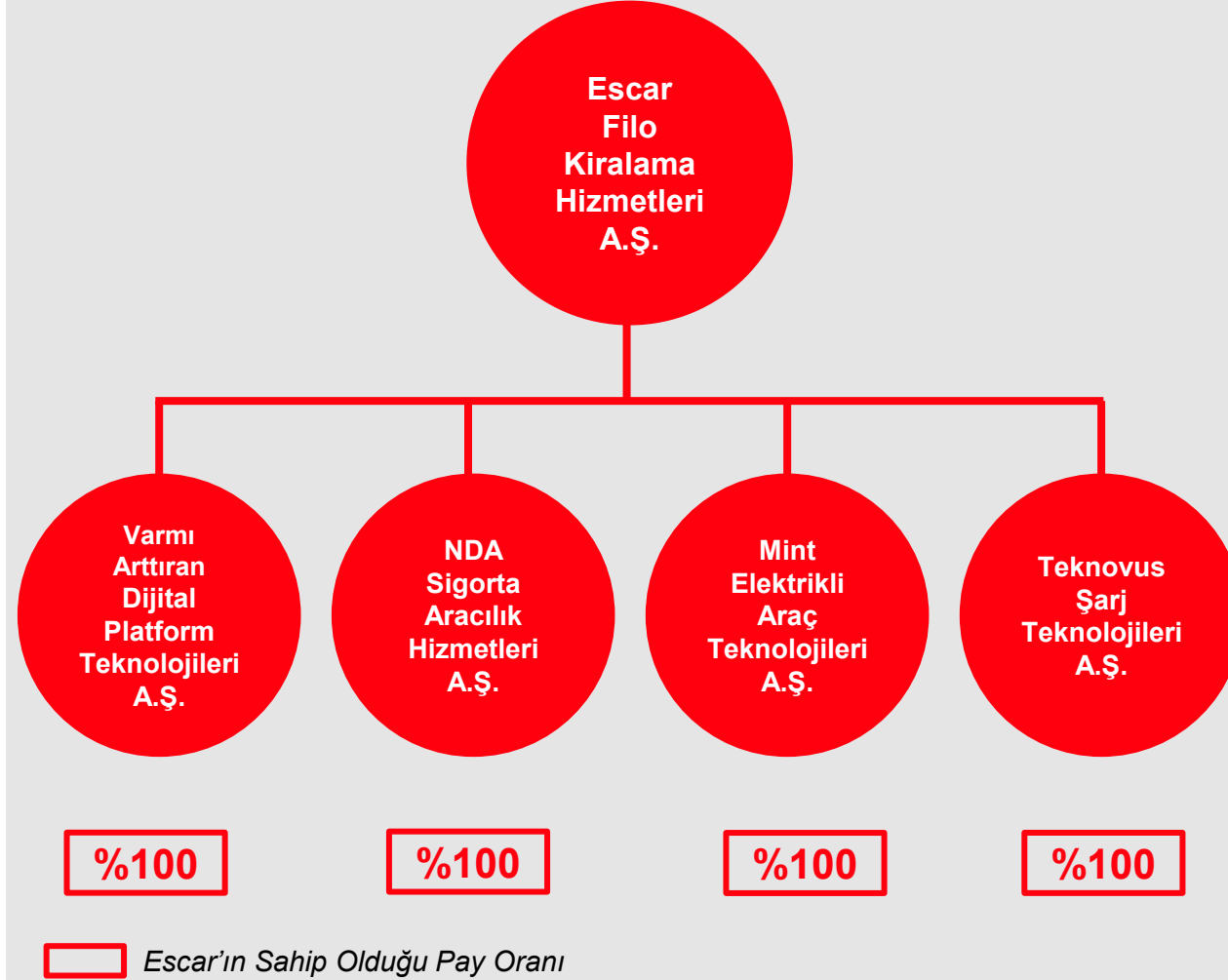
Halka Arzdan Bu Yana Hisse Performansı



13.07.2021 = 100

Şirketimizin payları Borsa İstanbul Yıldız Pazar'da işlem görmektedir.

Bağlı Ortaklıklar & İştirakler



Not: Şirketimizin 14.05.2025 tarihinde yapılan Yönetim Kurulu toplantısında; Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ünvanlı şirket ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş. ünvanlı şirketin kolaylaştırılmış birleşme hükümlerine göre birleşme işlemlerinin başlatılmasının Genel Kurul onayına sunulmasını kararlaştırmıştır.



Yönetim Kurulu

Görevi

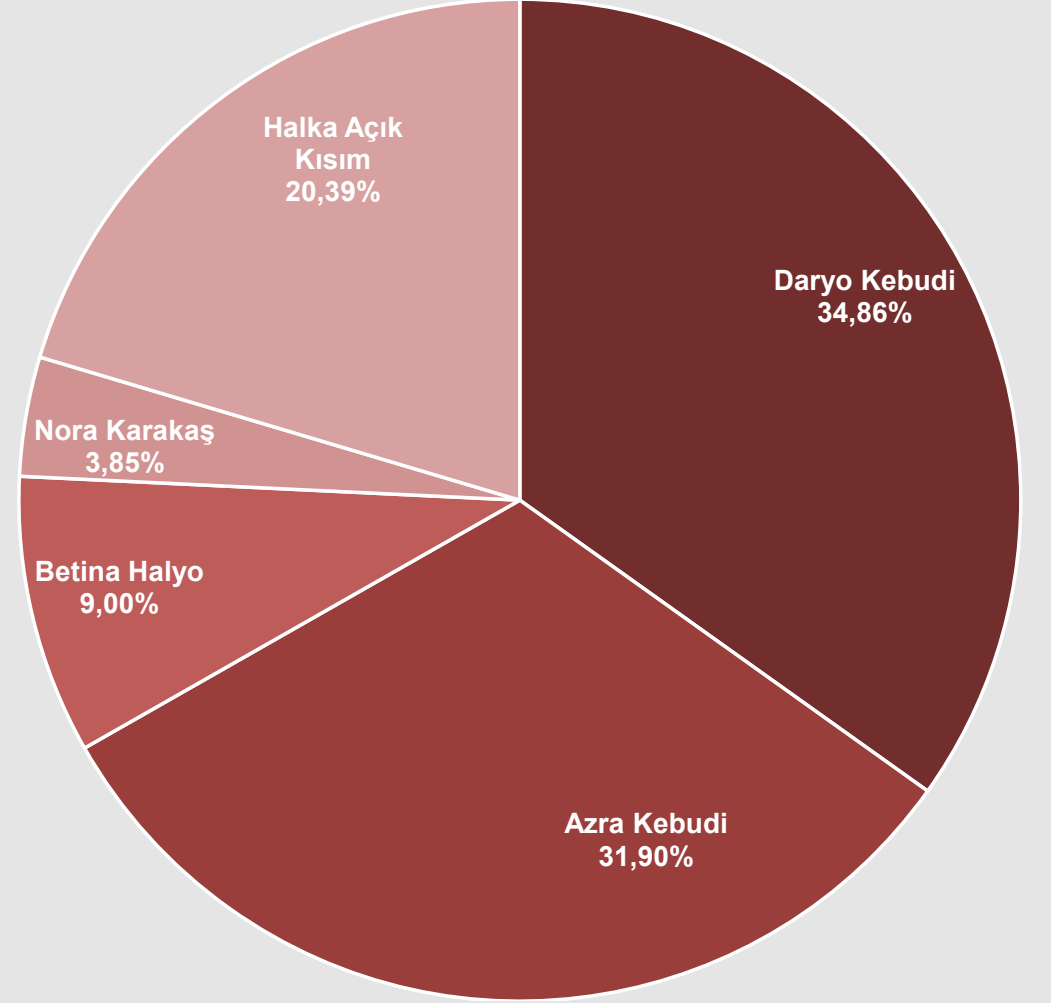
Azra Kebudi	Yönetim Kurulu Başkanı
Daryo Kebudi	Yönetim Kurulu Başkanı Vekili
Betina Halyo	Yönetim Kurulu Üyesi
Nora Karakaş	Yönetim Kurulu Üyesi
Murat Ethem Sümer	Yönetim Kurulu Üyesi
Cengiz Arabacı	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi
Alaettin Şafak Uras	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi
Tijen Akdoğan Ünver	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi

Üst Düzey Yöneticiler

Görevi

Daryo Kebudi	Yönetici Ortak
Azra Kebudi	Yönetici Ortak
Nora Karakaş	Genel Müdür

Ortaklık Yapısı



**BÜYÜME**

3A25'te TMS29 etkisi dahil, satışlarda 3A24'e kıyasla %42,8'lik büyüme yaşanırken FAVÖK'te %69,7 küçülme yaşanmıştır. Araç kiralama gelirlerinde 3A24'e kıyasla %9,2'lik artışla birlikte satılan ikinci el araç adetlerinin ve ortalama satış tutarlarındaki artış neticesinde ikinci el araç satış gelirlerinde %73,5'lik büyüme gerçeklemiştir.

3A25'te özellikle ikinci el araç satışlarının net defter değerindeki %324'lük artışla birlikte satışların maliyeti toplamda %199 artış gösterdi. Faaliyet giderlerindeki %28'lik artışla beraber FAVÖK baskılandı.

MARJLAR

Enflasyon muhasebesi nedeniyle araç maliyetleri, araç piyasa değerinin üstünde olup 2. el piyasasında araç fiyatlarının enflasyonun altında kalan artış neticesinde brüt kar marjı ve FAVÖK marjının düşmesinin temel nedeni oldu.

Araç Kiralama Brüt Karı 3A25'te %36,2 gerilerken ikinci el araç satışlarından enflasyon muhasebesinin de etkisiyle brüt zarar gerçekleşmiş ve brüt kar marjı baskılanmıştır.

ARAÇ PARKI

3A25 itibarıyla piyasa faizlerindeki yüksek seyir ve sektörde gözlenen sürdürülemez fiyatlama nedeniyle karlılığımızı korumak amacıyla sözleşmeli kiradaki araç sayısı kontrollü olarak gerilemiştir. Bu nedenle toplam araç sayısı, 2024 yıl sonuna göre 353 adet azalışla 4.035 adede gerilemiş olup araç parkının %93'ü sözleşmeli kirada olan araçlardan oluşmaktadır. Piyasa koşullarının normalleşmeye başladığı anda karlılığımızı koruyarak filomuzu genişletmeyi planlıyoruz.

GELECEK DÖNEM STRATEJİSİ

Mevcut filo kiralama sektöründe karlı ve kontrollü büyümenin yanında bağlı ortaklıklar üzerinden web tabanlı açık artırma yöntemiyle 2. el araç satış kanallarını alıcı ve satıcı tarafında çeşitlendirerek geliştirmek.



**Satış
Büyümesi**

3A25

43%



**FAVÖK
Büyümesi**

-70%

3A25



**Özkaynak
Büyümesi**

3A25

30%



**FAVÖK
Marjı**

3A25

11%

3A24

52%

- Büyümeler, önceki yılın aynı dönemine göre TMS29 etkisi dahil finansal verilerden hesaplanmıştır.
- **FAVÖK**: Brüt Kar – Faaliyet Giderleri + Amortisman



Sektör



Araç Kiralama Sektörü

95,8 Milyar TL

Araç yatırımı

95.622 Adet

Filoya Katılan Yeni Araç

280,2 Milyar TL

Aktif Büyüklük

251.832 Adet

Araç Parkı Büyüklüğü

27.805 Adet

Müşteri Sayısı

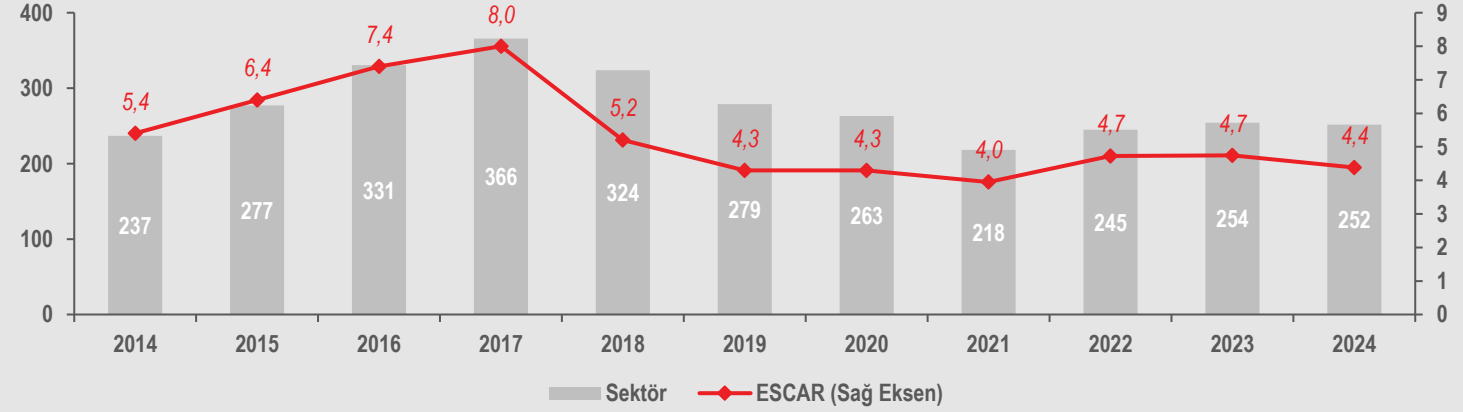
209.582 Adet

Kiradaki Araç Sayısı

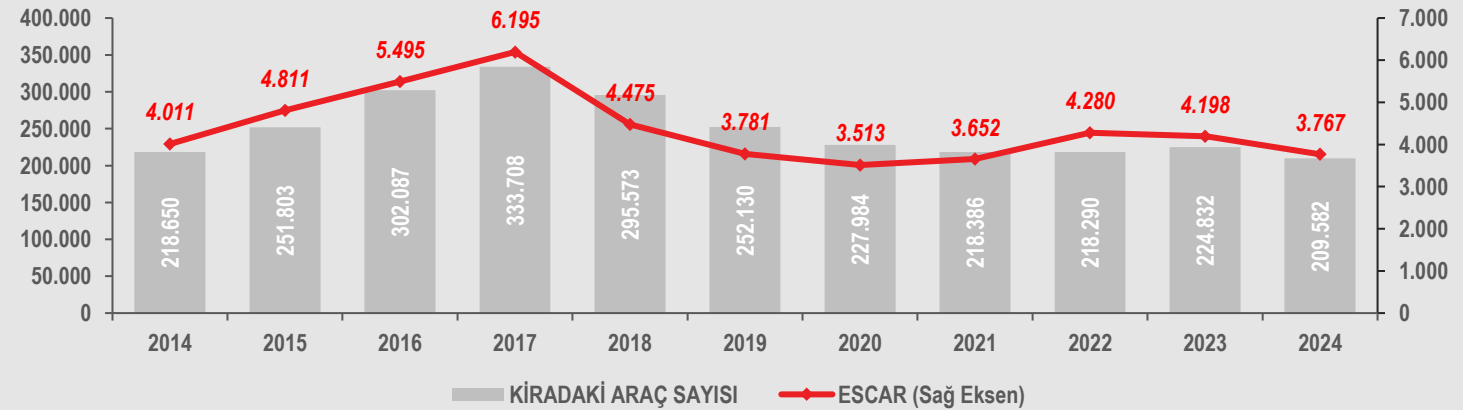
%1,80

Escar'ın Payı *

Sektör Araç Parkı Gelişimi (Bin Adet)



Kiradaki Araç Sayısı



Kaynak: TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

* 31.12.2024 itibarıyla Escar'ın geçici kiradaki araçlar da dahil toplam kiradaki araç sayısı / Sektörün toplam kiradaki araç sayısı



Araç Kiralama Sektörü

95,8 Milyar TL

Araç yatırımı

95.622 Adet

Filo Büyümesi

280,2 Milyar TL

Aktif Büyüklük

251.832 Adet

Araç Parkı Büyüklüğü

27.805 Adet

Müşteri Sayısı

209.582 Adet

Kiradaki Araç Sayısı

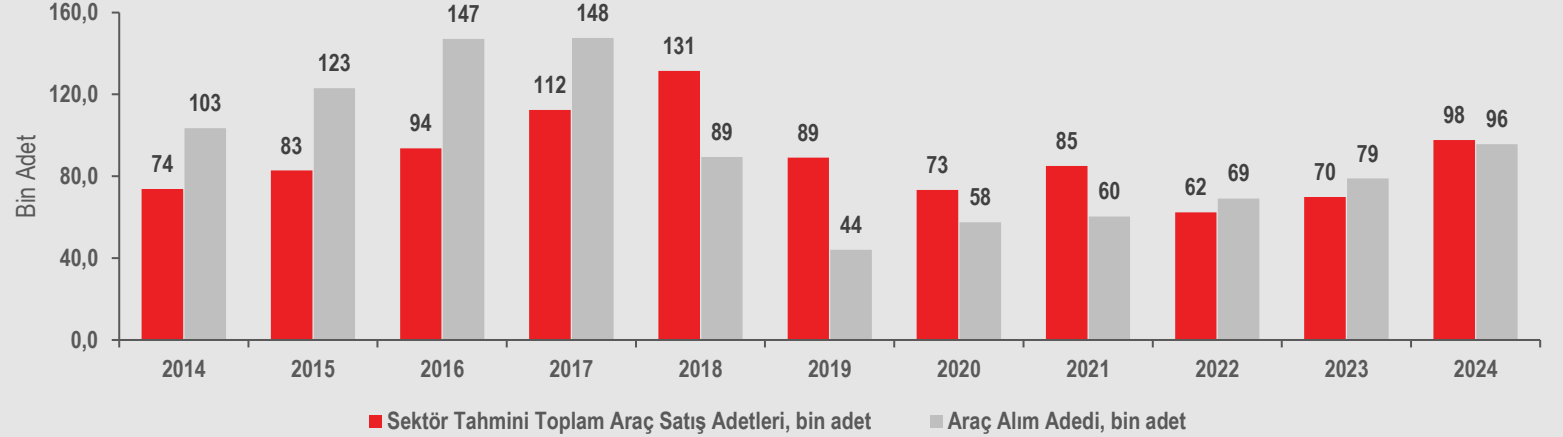
%1,80

Escar'ın Payı *

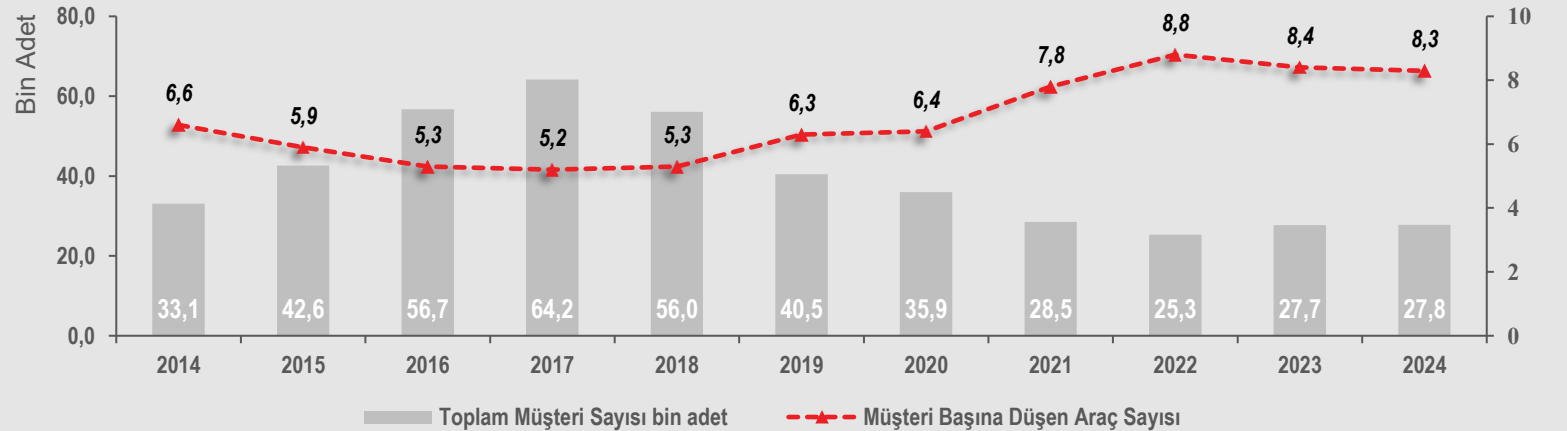
Kaynak: TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

* 31.12.2024 itibarıyla Escar'ın geçici kiradaki araçlar da dahil toplam kiradaki araç sayısı / Sektörün toplam kiradaki araç sayısı

Sektör Araç Alış & Satış Adedi



Toplam Müşteri Sayısı & Müşteri Başına Düşen Araç Sayısı





Araç Kiralama Sektörü

95,8 Milyar TL

Araç yatırımı

95.622 Adet

Filo Büyümesi

280,2 Milyar TL

Aktif Büyüklük

251.832 Adet

Araç Parkı Büyüklüğü

27.805 Adet

Müşteri Sayısı

209.582 Adet

Kiradaki Araç Sayısı

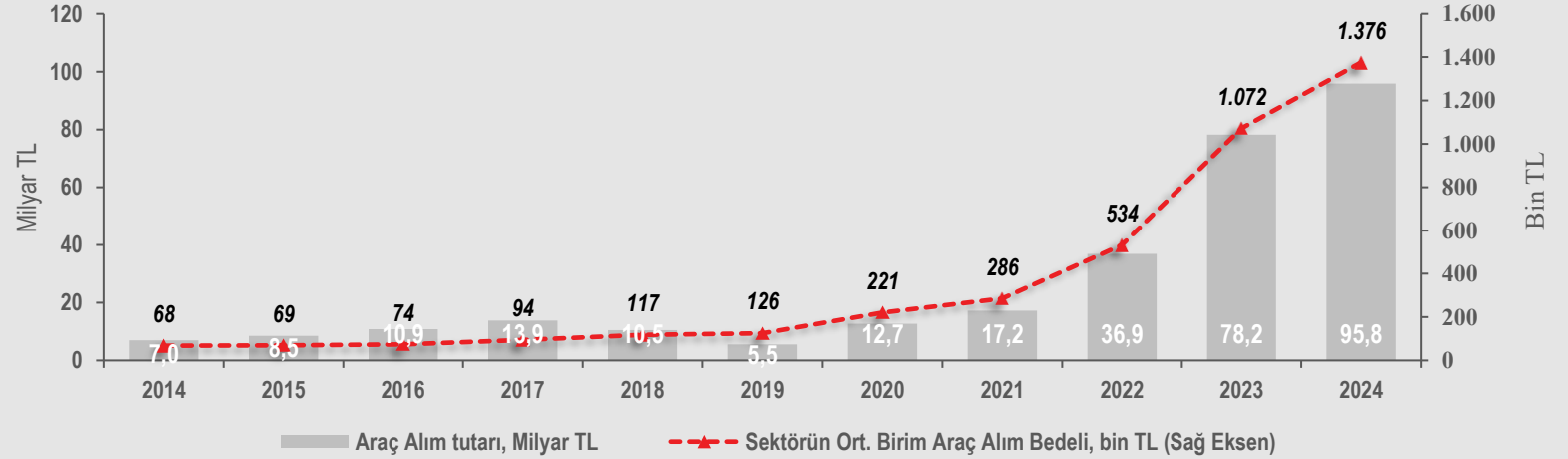
%1,80

Escar'ın Payı *

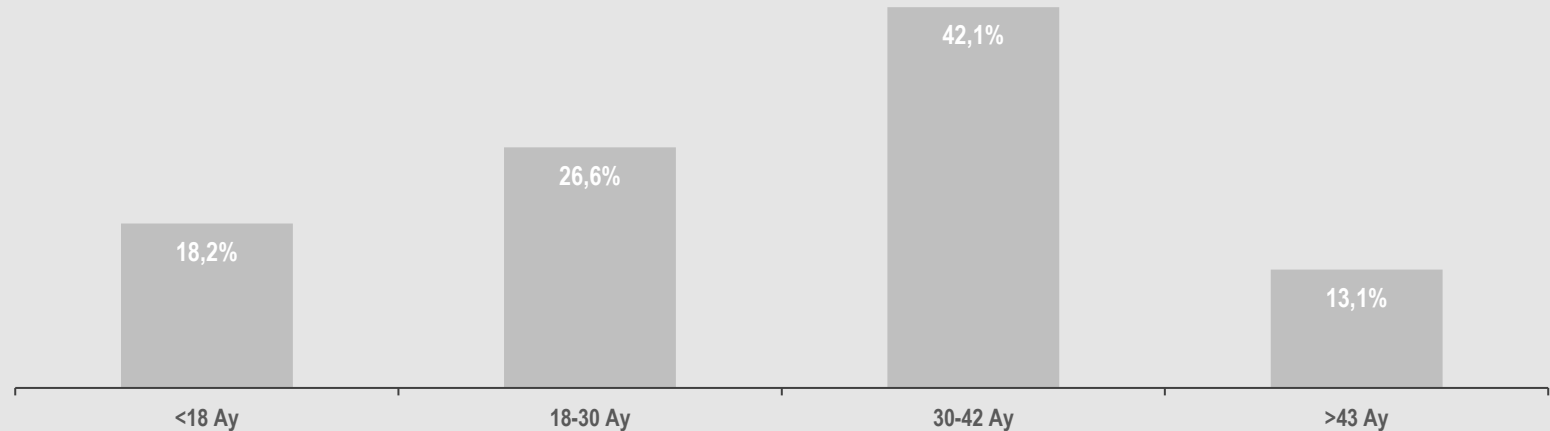
Kaynak: TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

* 31.12.2024 itibarıyla Escar'ın geçici kiradaki araçlar da dahil toplam kiradaki araç sayısı / Sektörün toplam kiradaki araç sayısı

Sektörde Araç Alım Tutarı & Ortalama Birim Araç Alım Bedeli



Kiralama Sözleşmelerinin Vade Yapısı (2024)





Faaliyetler



ESCAR Filo

escar

"Araç filo kiralama" esas faaliyet konusuyla,
2001 yılında kurulduk.

Kuruluş beklentimiz; uluslararası ve yerel alanda sektörümüzün lideri olmak. Felsefemiz ise; Nitelikli hizmet vererek sürdürülebilir bir iş ortağı olmak.

Şirketimiz, yıllar içerisinde uzmanlık gerekliliğine inanan yenilikçi iş yapma modelimiz, kısa sürede sektörün önde gelen markaları arasında yer almamızı sağlayan tecrübemiz, fark yaratan çözüm odaklı hizmet anlayışımız, yüksek müşteri sadakatimiz ve standardizasyonu sağlanmış satış sonrası operasyonumuzla, 2021 yılında filo kiralama sektöründe bir ilke imza atarak halka arz gerçekleştirdi.

Müşterilerimiz, çalışanlarımız ve tedarikçilerimize verdiğimiz önemle, uzun yıllar boyunca yatırımcılarımızın da memnuniyet duyacağı şekilde karlı projeler üretmeye; teknolojiye, dijitalleşmeye ve mobilite konularına yatırımlar yaparak, işimize değer katmaya devam edeceğiz.





İlk 10 Müşteri				
Araç Adedine Göre Operasyonel Kiralama	31.03.2025	Sektör	Çalışma Süresi (Yıl)	Yönetim Biçimi
	İlk 10 Müşteri			
1	WURTH SANAYİ URUNLERİ LTD.ŞTİ.	Otomotiv Bağlantı Malzemeleri Üretimi ve Ticaret	23	Global
2	DİVERSEY KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş.	Kimya Sektörü	9	Global
3	ALİ RAİF İLAÇ SANAYİ A.Ş.	Sağlık Hizmetleri, İlaç Üretimi Satış ve Pazarlaması	4	Yerli
4	NUMİL GIDA ÜRÜNLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	Gıda Hizmetleri	2	Global
5	SAMSUNG ELECTRONICS İSTANBUL PAZ. VE TİC. LTD. ŞTİ	Elektronik Cihaz Üretim ve Pazarlama	8	Global
6	ALCATEL LUCENT TELETAS TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.	Bilişim Teknolojileri ve Yeraltı Teknoloji Yatırımları	1	Global
7	NOVARTIS SAĞLIK GIDA VE URUNLERİ SAN.VE TİC.A.Ş.	Sağlık Hizmetleri, İlaç Üretimi Satış ve Pazarlaması	24	Global
8	MİCROSOFT BİLGİSAYAR YAZILIM HİZMETLERİ LTD.ŞTİ.	Bilişim Ve Yazılım Hizmetleri	23	Global
9	KUHNE NAGEL NAKLİYAT LTD. ŞTİ.	Uluslararası Taşımacılık	3	Global
10	MITSUBISHI ELECTRIC TURKEY ELEKTRİK ÜRÜNLERİ A.Ş.	Elektronik Cihaz Üretim ve Pazarlama	1	Global

Şirketimiz, güçlü müşteri portföyüyle uzun vadeli iş ilişkileri geliştirmekte olup, ilk 10 müşterimizle ortalama çalışma süremiz 10 yılın üzerindedir. Bu müşterilerin %90'ı global ölçekli yönetilmekte olup, farklı sektörlerde faaliyet göstermektedir. Uzun soluklu ve istikrarlı iş birliklerimiz, şirketimizin güvenilirliğini ve müşteri sadakatimizi destekleyen en önemli unsurlardan biridir.



MANİFESTO

2001 yılında filo kiralama sektörüne adım attığımızda, esas işimizin araç kiralama olmadığını fark yaratan özelliğimizin çözüm odaklı hizmet anlayışımız olduğunu biliyorduk. İlk günden beri bu bakış açısının doğruluğunu, deneyimlerimiz ve yaşamışlıklarımızda görüyoruz.

Yüksek müşteri sadakatimizin temelinde vazgeçemediğimiz prensiplerimiz yer alıyor. Bizimle çalışmaya başlamadan önce, tüm süreçlerde standardizasyonu sağlamış olduğumuzu görürsünüz. Çalışmaya başladıktan sonra da anlık gelişebilen özel durumlar karşısında düşük hiyerarşi, yüksek sorumluluk modeliyle hızlı çözüm bulma becerisine sahip olduğumuzu fark edersiniz. Sözleşmelerimiz son derece kapsamlı ve detaylıdır. Yine de en doğru şekilde hazırlanmış sözleşmelerin bile kapsamı dışında kalabilecek olaylarla karşılaşabileceğimizi hep aklımızda tutarız. Bu yüzden bir çözüme ihtiyaç duyduğunuzda size asla “sözleşmede yazmıyor” kalıbıyla cevap vermeyiz. Geride bıraktığımız 23 senenin gücüyle yol alırken, bizi daha da ileri taşıyacağına inandığımız kurum kimliğimizin temelinde işte bu anlayış var.

Bugüne kadar doğru yaptığımız her şeyi aynı şekilde yapmaya, daha iyi yapabileceğimiz her şeyi de daha iyi yapmak için çalışmaya devam edeceğiz.

İşte bu sözün karşılığı 2001 yılından beri ‘Fleet Excellence’*



varmiarttiran+

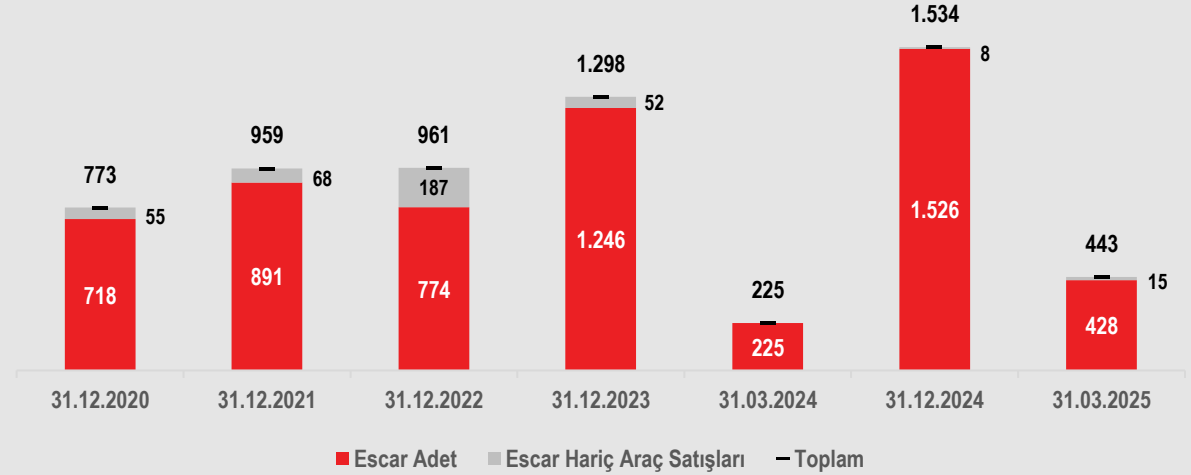
Varmı Arttıran Dijital Platform Teknolojileri A.Ş., günlük ve uzun süreli kiralamadan dönen araçların ikinci elde satışını www.varmiarttiran.com adresi üzerinden gerçekleştirmek amacıyla, 2013 yılında faaliyete geçen bir online ihale platformudur.

Kurulduğu günden bu yana Escar bünyesinde faaliyet gösteren www.varmiarttiran.com, sağladığı doğru fiyat, güvenilir ekspertiz raporları, şeffaf satın alma platformu ve satılan araçların belirli kriterlerde sağladığı geri alım güvencesiyle kısa sürede sektöre yön veren ve takip edilen bir internet sitesi haline geldi.

VarmıArttıran, 2022 yılında ikinci el araç alım-satım işini yeni bir modellemeye büyötmek amacıyla, kendi markasıyla ayrı bir şirket olarak faaliyetlerine devam etti . Markaya yaptığımız yeni yatırımla; 2.el iş kolunda pazara değör katacağımıza, ikinci el araç pazarının alıcı domine pazardan satıcı domine pazara dönüştüreceğimize ve pazarda dijital altyapı standartlarımızla etkin olacağımıza inanıyoruz. 2025 yılı itibarıyla bu alandaki yatırımlarımız ikinci el pazarının da gelişimine paralel olarak artarak devam edecektir.

www.varmiarttiran.com

Online Araç Satışları (Adet)





Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. & Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.

22 Haziran 2022 tarihinde sermayedeki payı %50 olacak şekilde, Kontrolmatik Teknoloji Enerji ve Mühendislik A.Ş. ile güç birliği yaparak birlikte elektrikli araç kiralama ve paylaşım teknolojileri konusunda faaliyette bulunmak üzere 20.000.000 TL (10.000.000 TL'si Escar'a ait) sermaye ile "Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş." (Mint) şirketini kurulmuş ve sermayesi 50.000.000 TL'ye çıkartılmıştır. 4 Nisan 2024 tarihinde %50 oranında pay sahibi olduğumuz, Mint'in sermayesini temsil eden payların kalan %50'si de ilgili pay sahiplerinden devir alınmıştır ve sermayesi 100.000.000 TL'ye çıkartılmıştır. Ancak; başta projeye uygun elektrikli araç tedariki ve araçların fiyatlanması konularında yaşanan dalgalı seyir, kredi faizlerindeki seviye, projede kullanılması planlanan mobil şarj teknolojisinin geliştirilme gerekliliği gibi sektörel konular değerlendirilerek, Şirket menfaatlerini gözetmek suretiyle geline aşamada araçların sistemden çekilerek şartlar uygun hale gelene kadar faaliyetlerin ara verilmesine Yönetim Kurulu tarafından 18 Aralık 2024 tarihinde karar verilmiştir.

Sermayesinin tamamına sahip olduğumuz bağlı ortaklığımız Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ve Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş. nin Şirketimiz çatısı altında "Devralma Yoluyla Kolaylaştırılmış Usulde Birleşme" onayı için Sermaye Piyasası Kurulu'na 15 Mayıs 2025 tarihinde başvuruda bulunulmuştur.





NDA Sigorta Aracılık Hizmetleri A.Ş.

NDA Sigorta Aracılık Hizmetleri A.Ş. profesyonel ve yenilikçi sigortacılık anlayışı ile müşterilerini en iyi şekilde güvence altına alan poliçeleri ve teminatları en iyi şartlarda sağlamayı, Varmıarttırın'ın büyüme stratejisine paralel olarak Varmıarttırın'ın online ihale sitesinden ve benzeri online işlem siteleri ile işbirlikleri yaparak araç sigortası satışında bireysel portföy oluşturmayı hedeflemektedir.

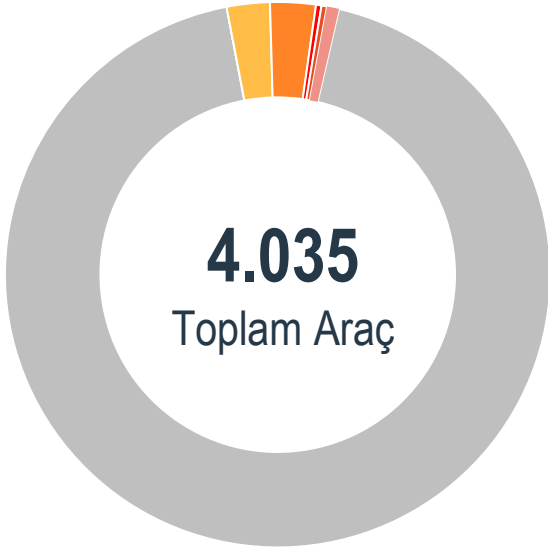


Profesyonel ve yenilikçi sigortacılık anlayışı



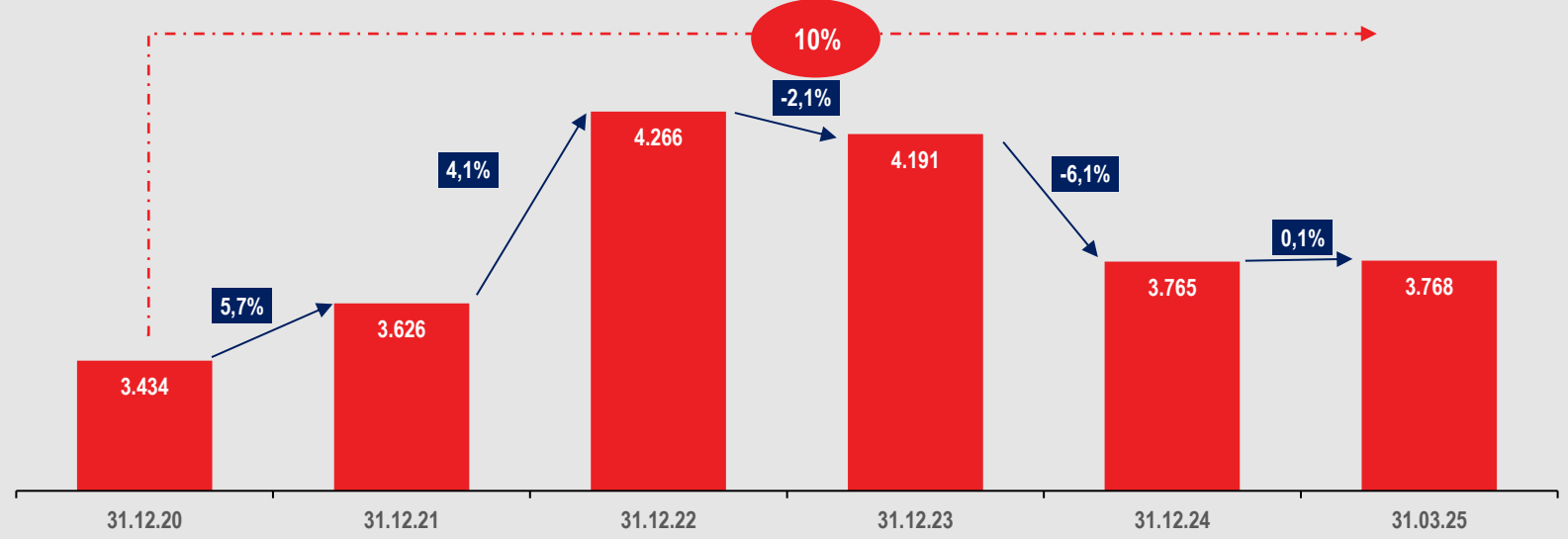


31.03.2025 İtibarıyla Araç Parkı Dağılımı

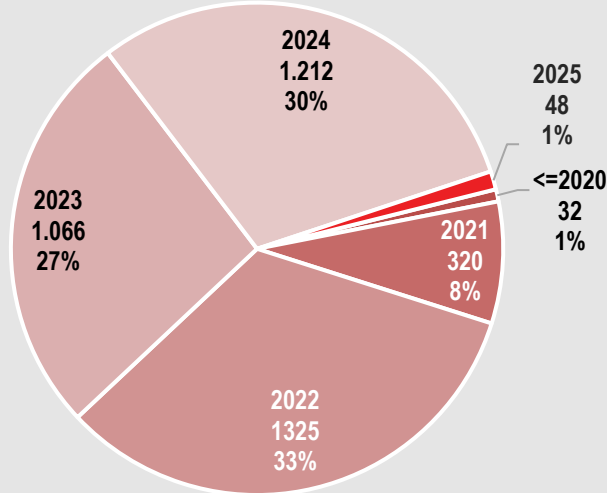


- Sözleşmeli Kirada: 3.768, %93,4
- Geçici Kirada: 0, %0,0
- İkame / Havuz: 103, %2,6
- 2.el Satışta - Filo: 109, %2,7
- Teslimat / Stok: 13, %0,3
- Çalıntı / Hukuk: 13, %0,3
- Görevli/Demirbaş: 29, %0,7

Sözleşmeli Kiradaki Araç Sayısı



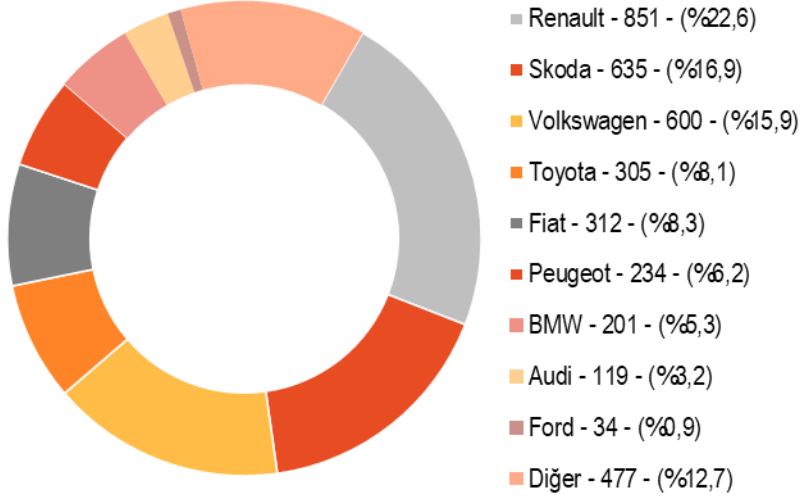
Model Yılı Bazında Araç Parkı



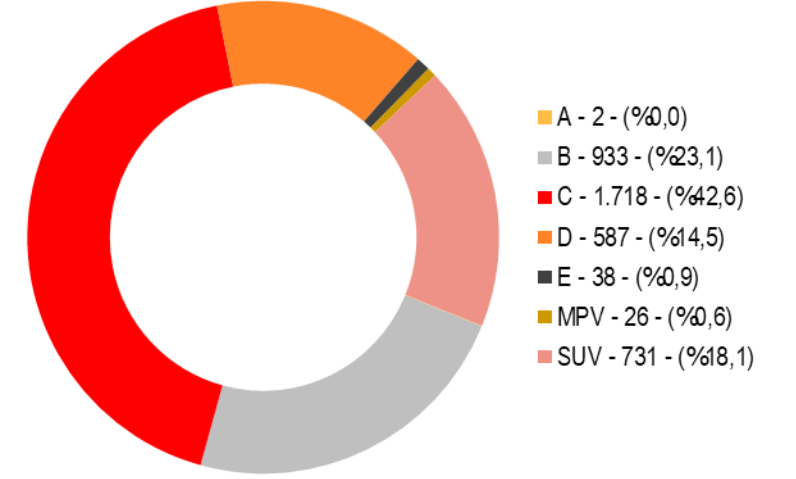
30 Haziran 2023'ten itibaren piyasa faizlerinde gerçekleşen yükseliş ve sektörde fiyatlamada yaşanan rekabet nedeniyle karlılığımızı sürdürebilmek adına mevcut müşterilerimizle devam eden uzun süreli ticari ilişkimizi korumayı önceliklendirdik. Bu sebeplerle sözleşmeli kiradaki araç sayısı kontrollü olarak gerilemiş olup piyasa koşullarının normalleşmeye başlamasıyla karlılığımızı koruyarak filomuzu genişletmeyi planlıyoruz.



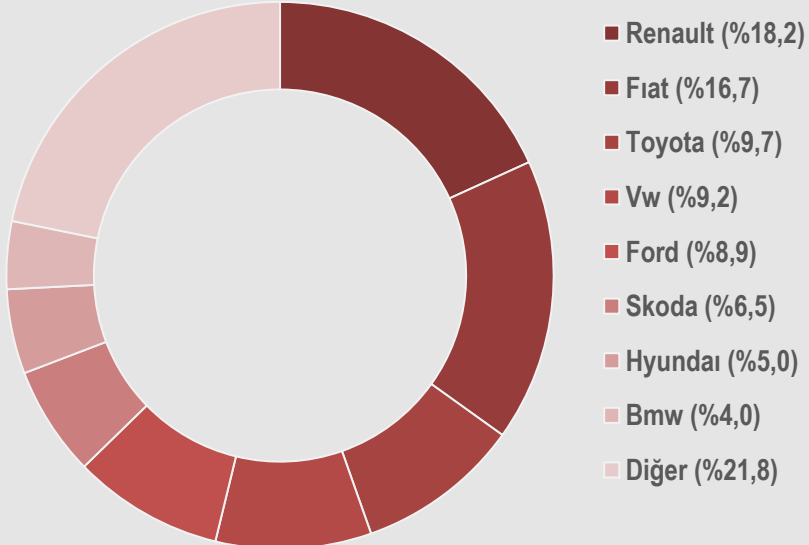
31.03.2025 Escar Araç Parkı Marka Dağılımı



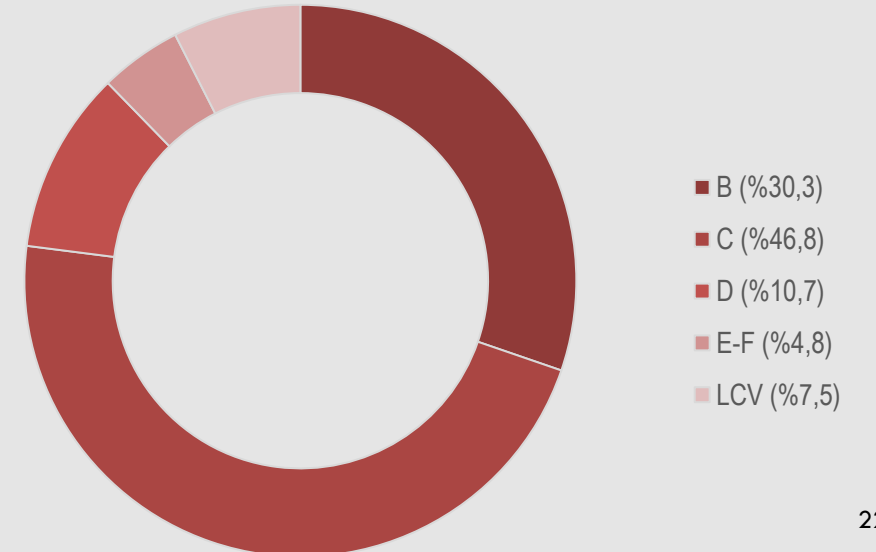
31.03.2025 Escar Araç Parkı Segment Dağılımı



Sektördeki Marka Bazlı Araç Dağılımı



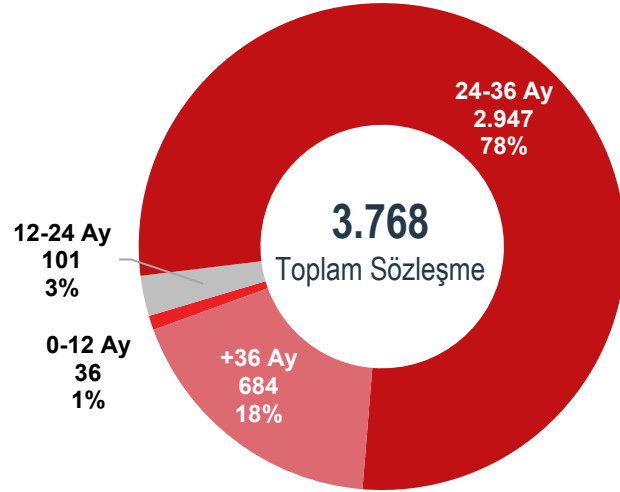
Sektördeki Araç Segment Dağılımı



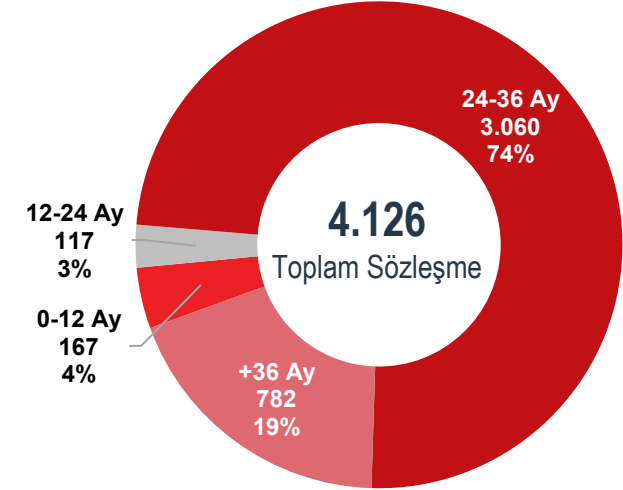


Yatırımcı Sunumu Filo Bilgileri

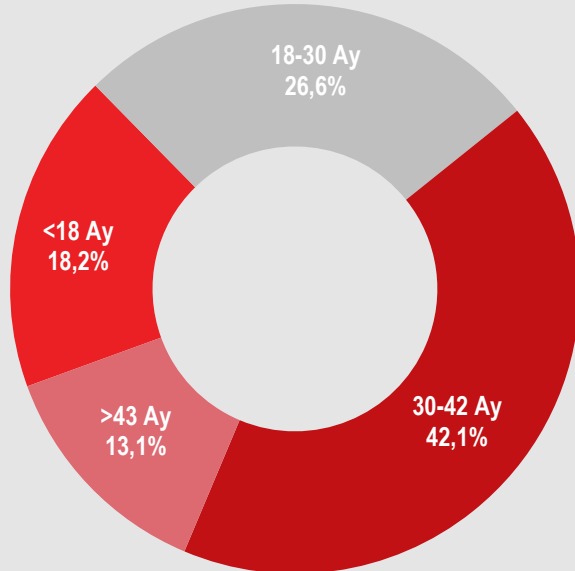
31.03.2025 İtibarıyla Sözleşme Süreleri



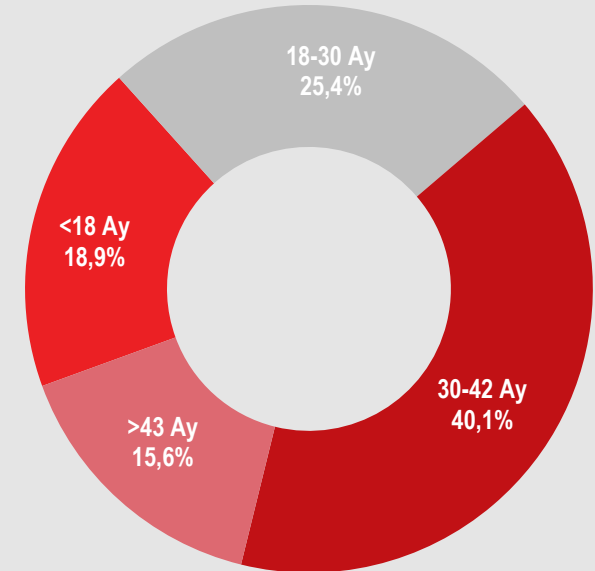
31.03.2024 İtibarıyla Sözleşme Süreleri



Sektörde Kiralama Sözleşmelerinin Vade Yapısı (2024)



Sektörde Kiralama Sözleşmelerinin Vade Yapısı (2023)





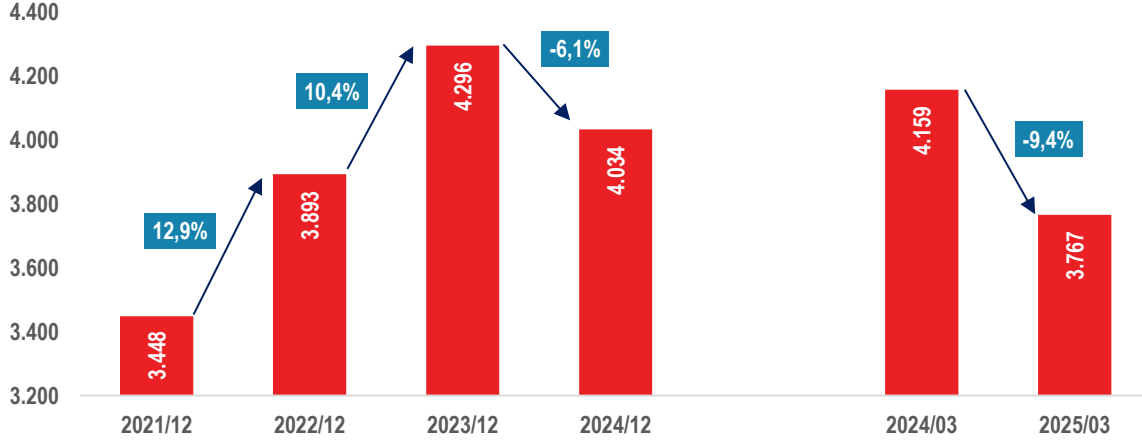
FINANSALLAR



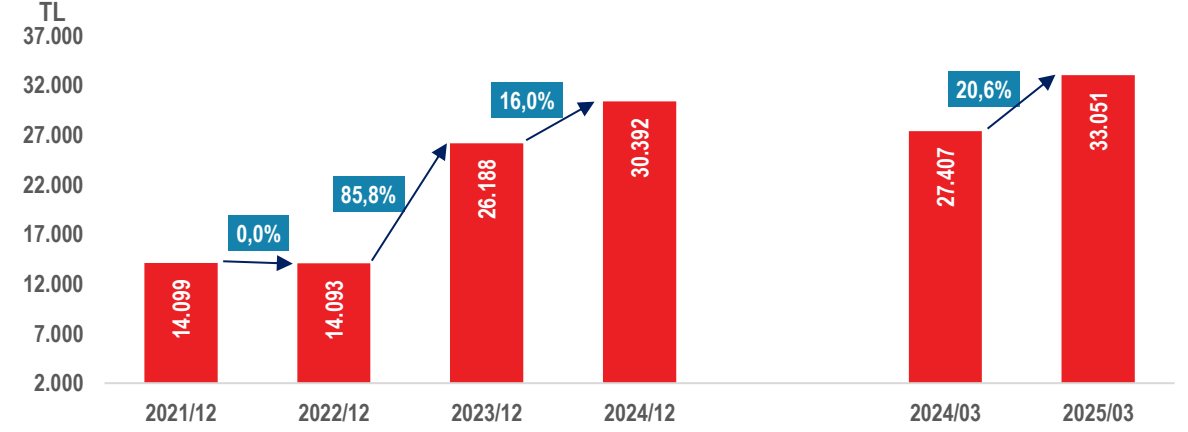


Yatırımcı Sunumu Filo Kiralama Geliri

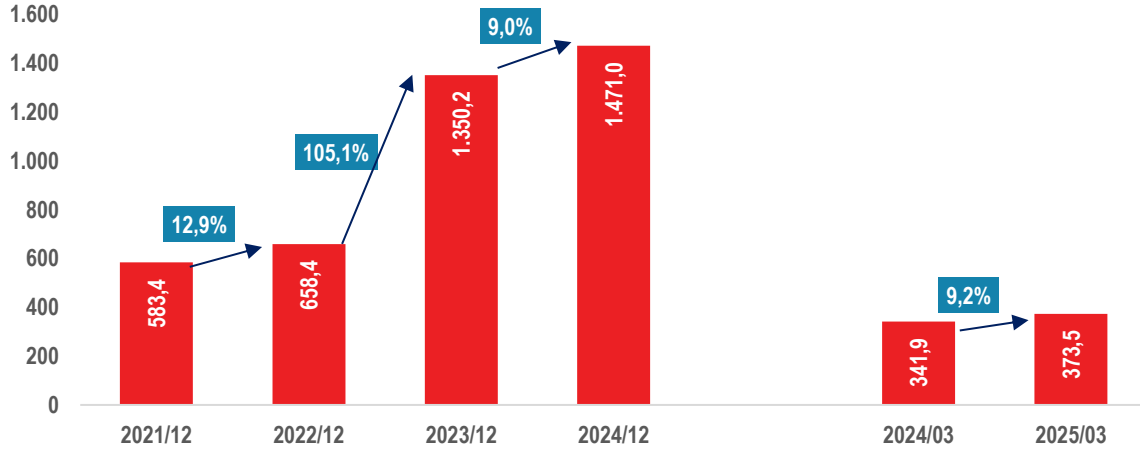
Kiradaki Ortalama Araç Sayısı



Ortalama Aylık Araç Başı Kiralama Geliri



Filo Kiralama Geliri, Milyon TL



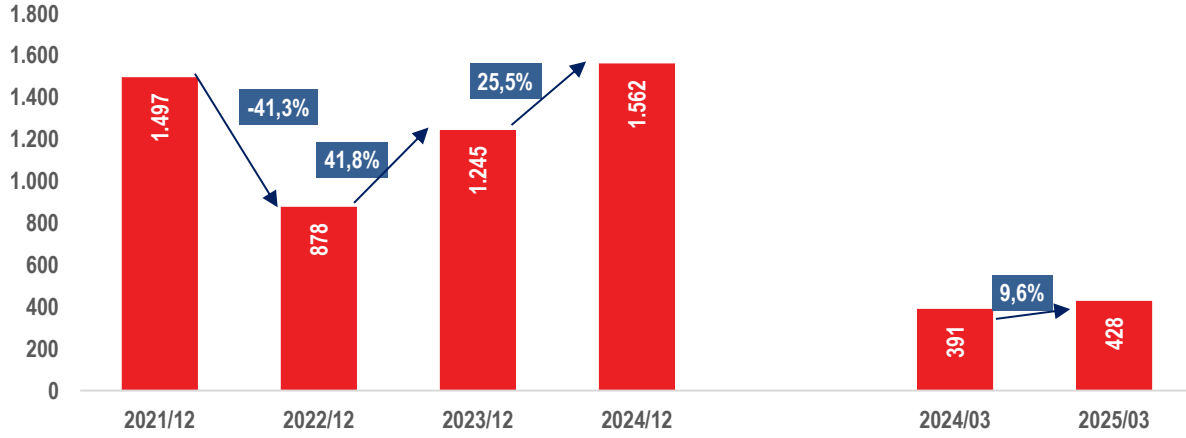
Kiradaki ortalama araç sayısı 3A25'te önceki yılın aynı dönemine göre %9,4 azalışla 3.767 adet olurken filo kiralama geliri %9,2 artışla 373,5 milyon TL'ye yükseldi. Yaşanan enflasyon nedeniyle sözleşme yenilemeler gerçekleştikçe araç başı kiralama gelirlerinde önemli artışlar olmaktadır. 3A25'te araç başı kiralama geliri %20,6 artarken TMS29 etkisi nedeniyle ilgili büyüme reel büyüme olup TMS29 hariç çok daha güçlü bir büyüme gerçekleşmiştir.

Finansal veriler TMS 29 etkilerini içermektedir.

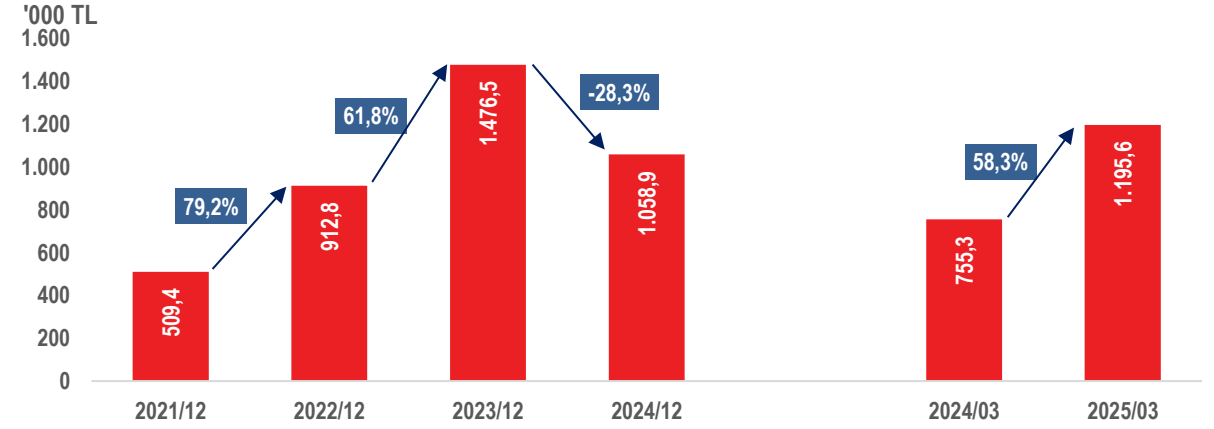
Kiradaki Ortalama Araç Sayısı Dönem Başı, ara dönemler ve dönem sonundaki araç sayısının ortalamasını ifade etmektedir. Aylık ortalama kira geliri ilgili dönemdeki aylık gelirin ortalama araç sayısına bölünmesiyle hesaplanmıştır.



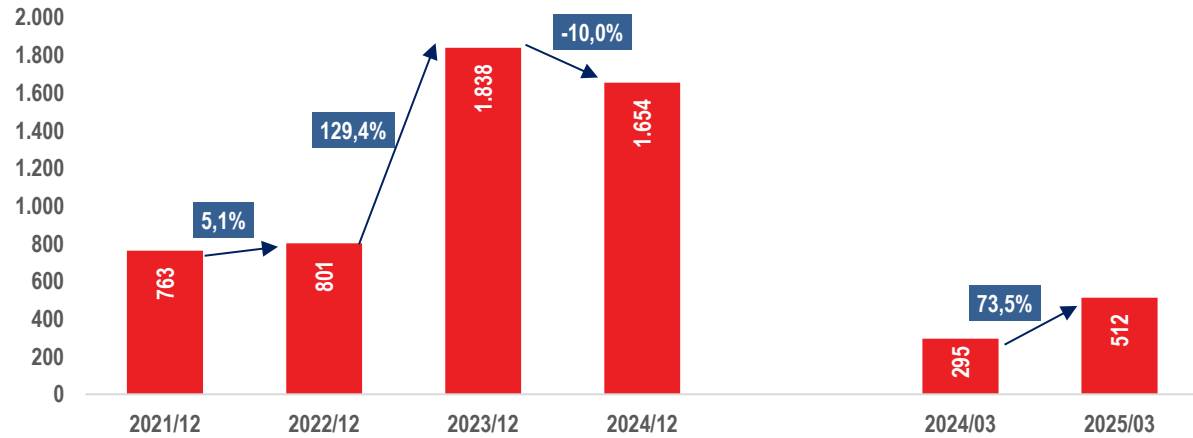
İkinci El Satış Adedi



Ortalama İkinci El Araç Başı Satış Fiyatı



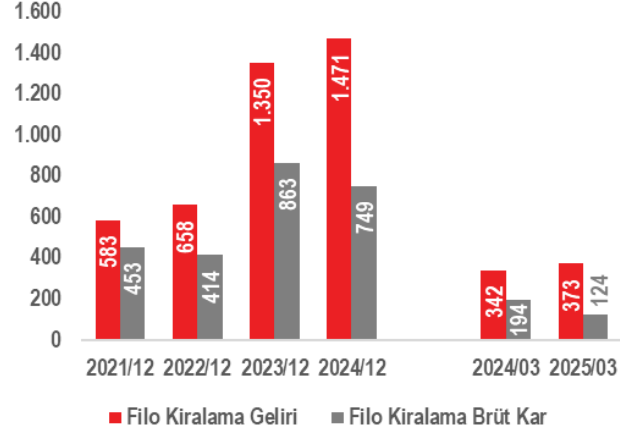
İkinci El Satış Geliri, Milyon TL



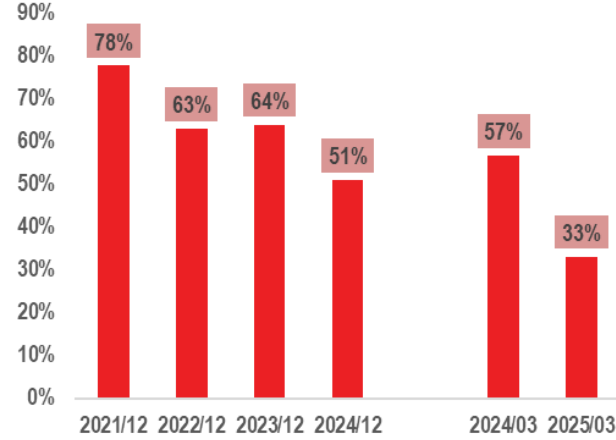
Satılan ikinci el araç satış adedi 3A25'te bir önceki yılın aynı dönemine göre %9,6 artışla 428 adet olurken ikinci el ortalama araç başı satış fiyatı %58,3 artmıştır. İkinci el satış geliri %73,5 artışla 512 milyon TL olarak gerçekleşmiştir. Enflasyon muhasebesi sonrası karlılığın düşmesi ve yüksek faiz ortamında araçların bir yatırım aracı olmaktan çıkmaya başlaması bu segmentteki gelir ve karlılık azalışının temelini oluşturmaktadır. Sektör için ikinci el araç satışları kredi anapara döngüleri için kullanılan bir segment olması hasebiyle karlılık kiralama tarafından elde edilmektedir.



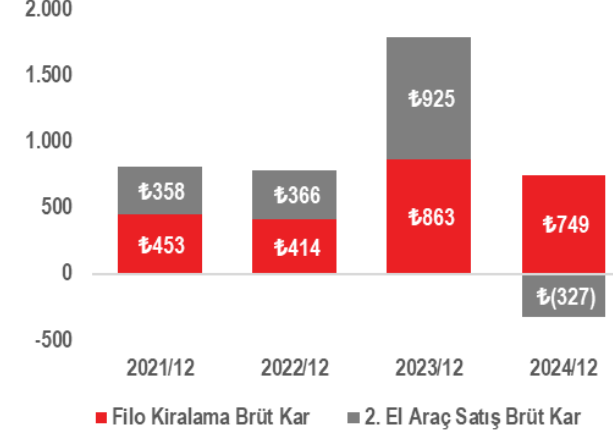
Filo Kiralama Gelir & Brüt Kar, mTL



Filo Kiralama Brüt Kar Marjı

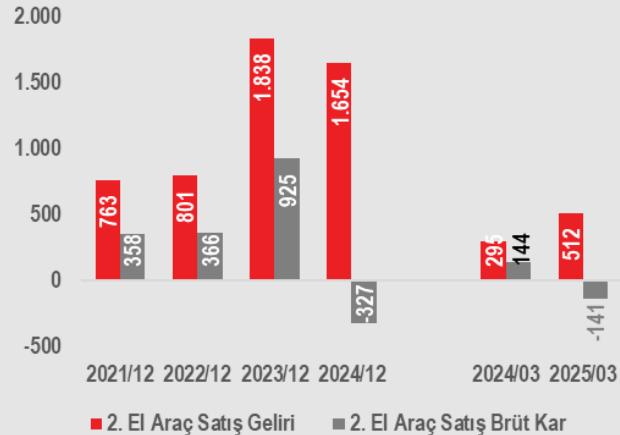


Gelir Segmenti Bazında Brüt Kar (mTL)

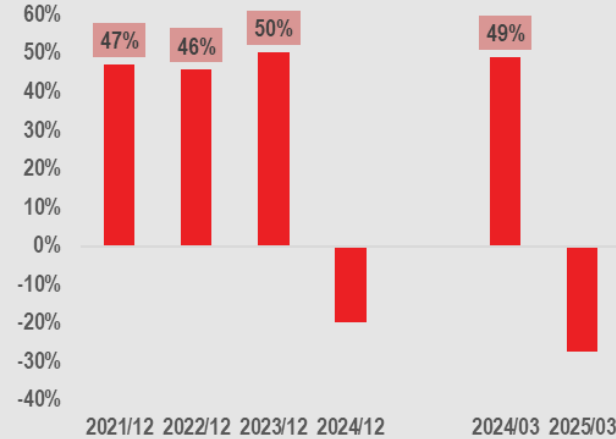


31.03.2025 döneminde filo kiralama geliri 2024'ün aynı dönemine göre %9,2 artış göstererek 373 milyon TL olarak kaydedilirken bakım & onarım gideri, sigorta giderleri ve amortisman giderlerindeki artış brüt kar marjını baskıladı ve filo kiralama segmentinin brüt kar marjı 3A24'teki %57 seviyesinden 3A25'te %33 seviyesine geriledi.

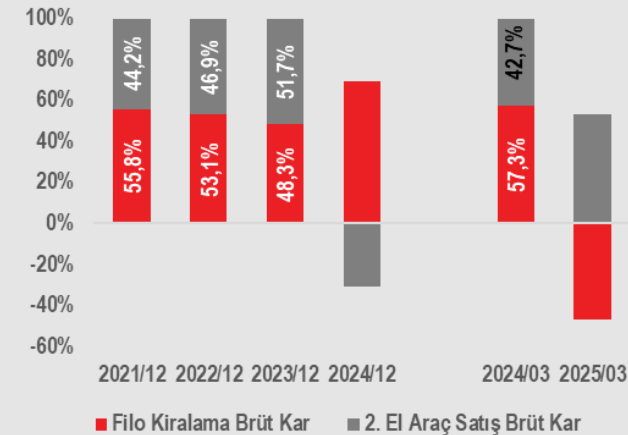
İkinci El Satış Gelir & Brüt Kar, mTL



İkinci El Satış Brüt Kar Marjı



Brüt Karın Dağılımı

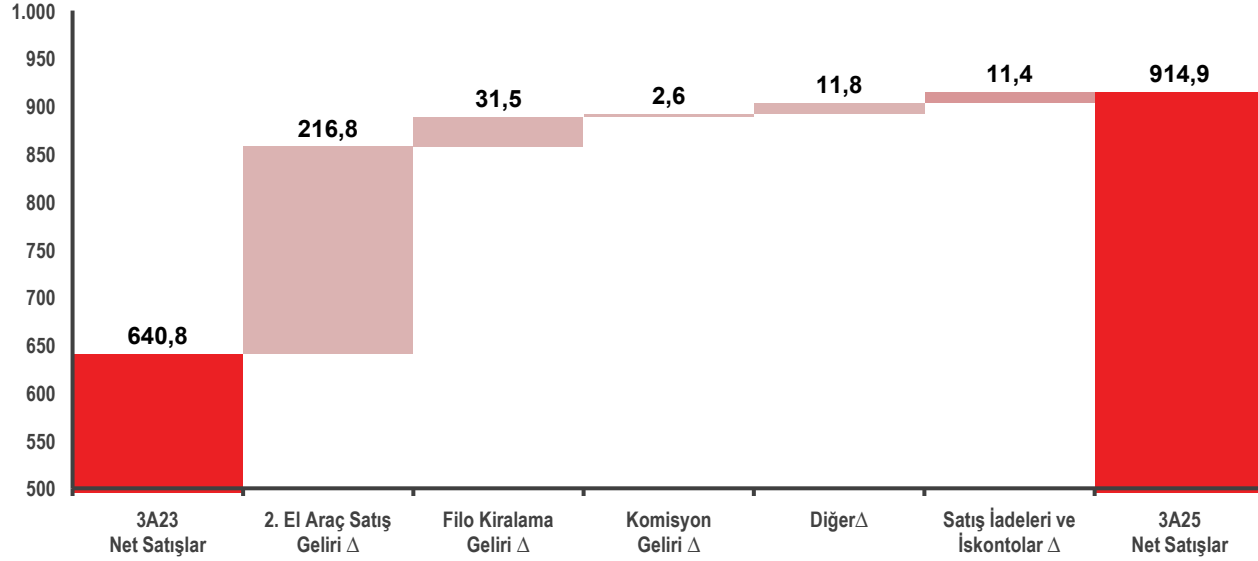


31.03.2025 döneminde ikinci el satış geliri, satış adetlerindeki %9,6'lık, araç başı satış fiyatındaki %58,3'lük artış nedeniyle %73,5 artışla 512 milyon TL olarak kaydedilirken enflasyon muhasebesi neticesinde maliyetler yükselmiştir ve brüt karlılık negatif görünmektedir. İkinci el araç satışları sektörde karlılıktan ziyade kredi anapara döngüsünün ödemesi için ön plana çıkmaktadır.



Yatırımcı Sunumu 12 Aylık Veriler

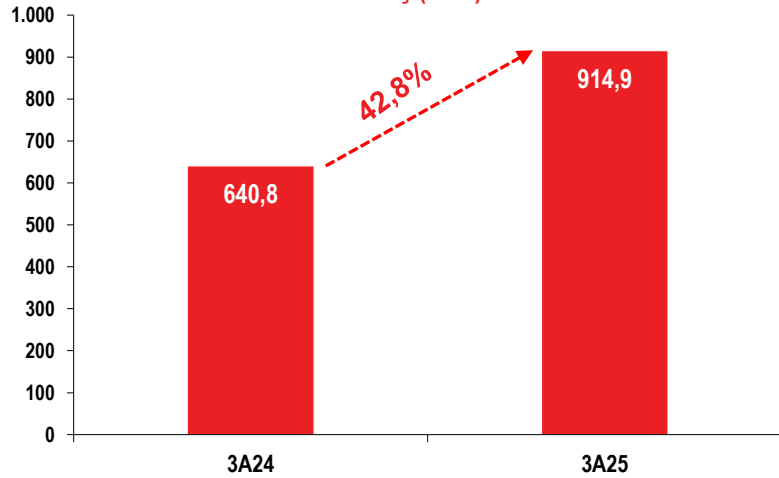
3A25 Gelir Kırılımı Bazında Net Satış Değişimi (mTL)



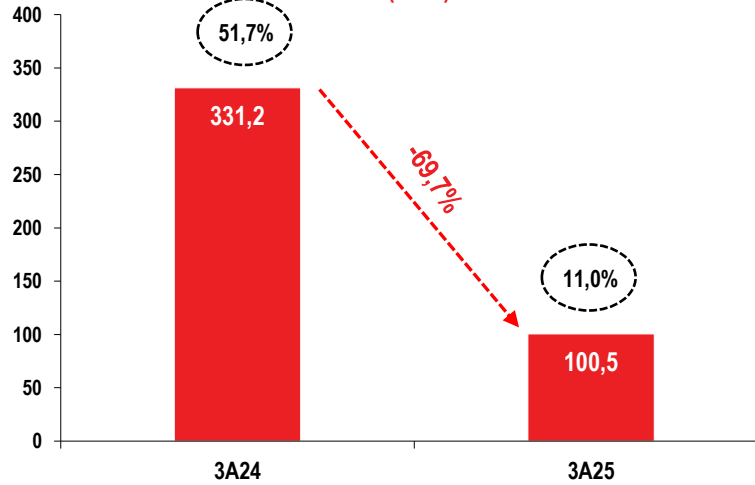
3A25'te, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla TMS29 etkisi dahil net satışlar %42,8 artış gösterirken FAVÖK %69,7 gerilemiştir. Araç kiralama gelirlerinde 3A24'e kıyasla %9,2'lik artışa karşın satılan ikinci el araç adetlerinin ve ortalama satış tutarlarındaki artış neticesinde ikinci el araç satış gelirlerinde %73,5'lik büyüme gerçekleştirmiştir. 3A25'te özellikle ikinci el araç satışlarının net defter değerindeki %324'lük artışla birlikte toplam satışların maliyeti %199 arttı. Faaliyet giderlerindeki %28'lik artış FAVÖK'ü baskıladı.

Mint'in faaliyetlerine ara verilmesi nedeniyle 31.03.2025 yılı finansal tablolarında 9,6 mn TL tutarında durdurulan faaliyet zararı kaydedilmiştir. Mint'in faaliyetlerine ara verilmesiyle birlikte durdurulan faaliyetlerin etkisi, dönem net karı üzerinde kısa vadeli geçici bir baskı oluşturmuş ve gelecek dönemlerde gelir tablosunda negatif bir etki yaratmayacağı beklenmektedir.

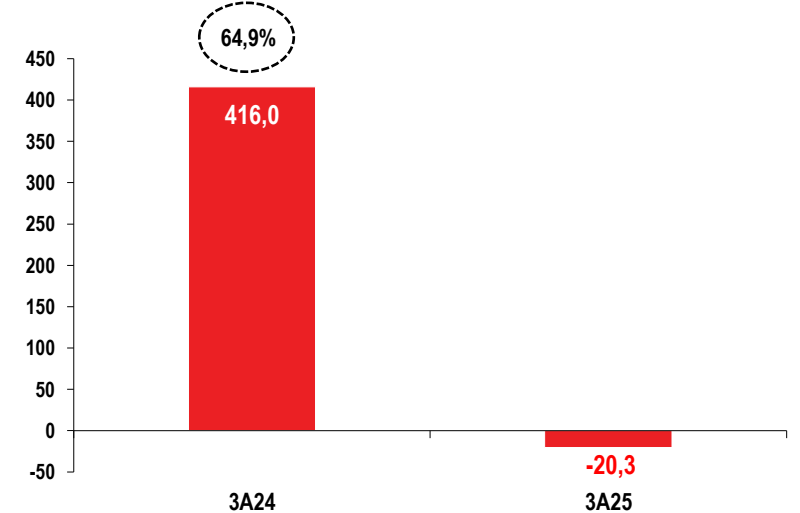
Net Satış (mTL)



FAVÖK (mTL)



Net Kar (mTL)



Finansal veriler TMS 29 etkilerini içermektedir.

FAVÖK: Brüt Kar – Faaliyet Giderleri + Amortisman



FAVÖK ve Net Kar Marjı



FAVÖK'teki Gerileme Net Karı Baskıladı

70,2 Milyon TL

Filo Kiralama Brüt Kar Azalışı

289,3 Milyon TL

2. El Satış Brüt Kar Azalışı

230,7 Milyon TL

FAVÖK Azalışı

117,7 Milyon TL

Yatırım Faal. Gelir Azalışı

3,2 Milyon TL

Finansal Gelir Azalışı

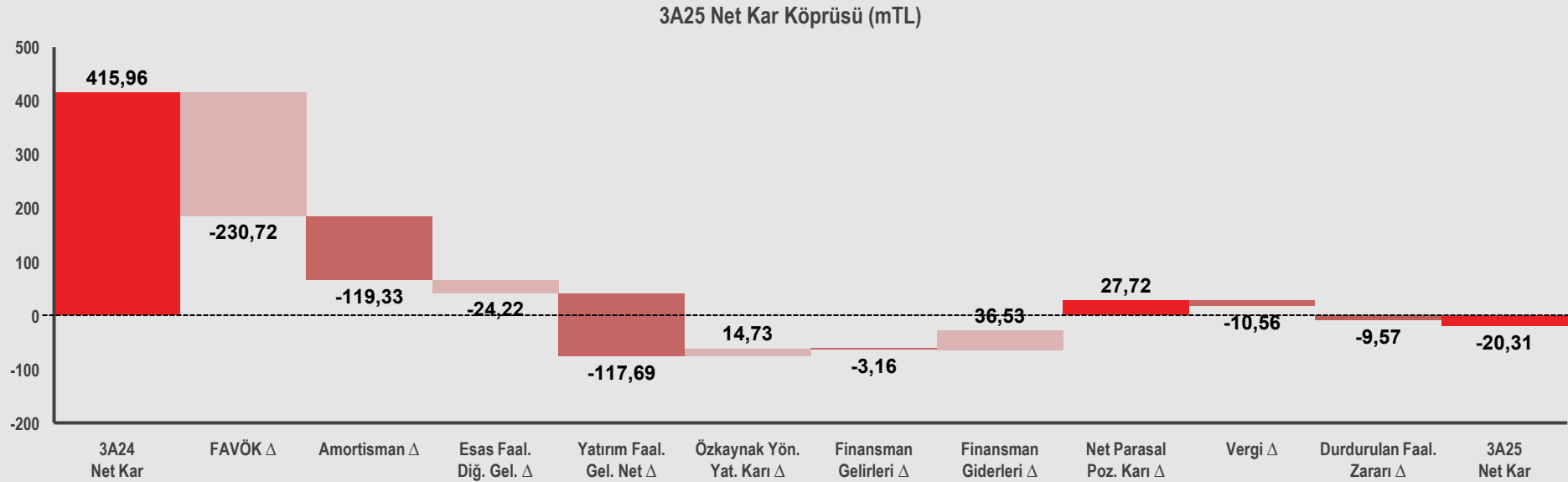
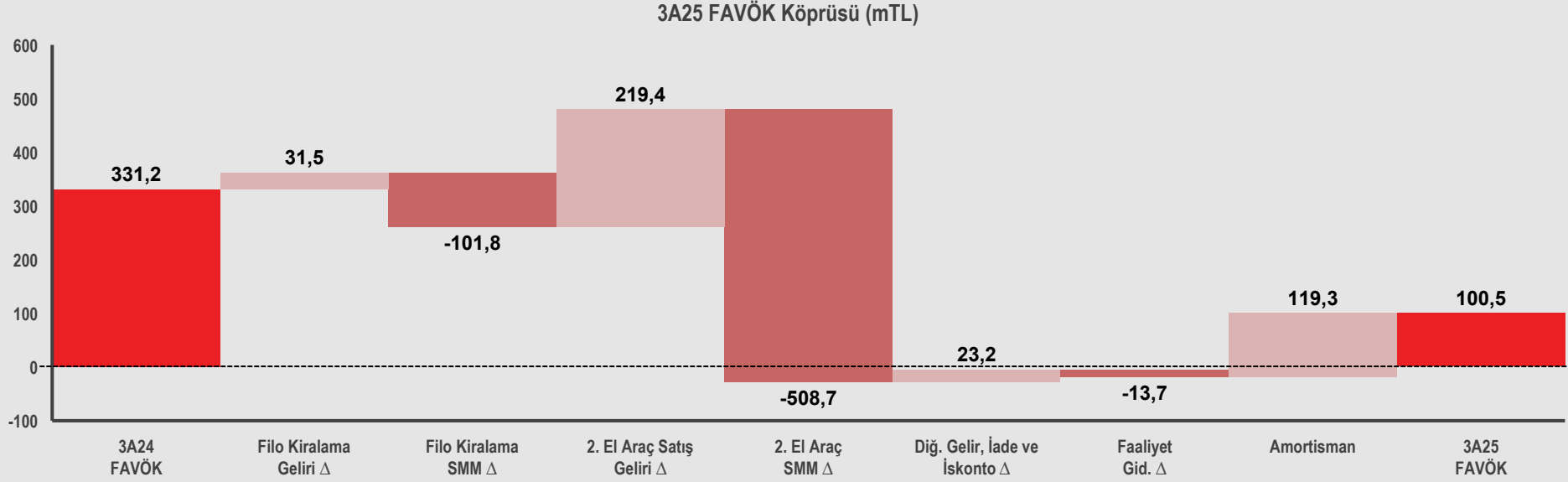
36,5 Milyon TL

Finansman Gider Artışı

436,3 Milyon TL

Net Kar Azalışı

3A25 Net Kar Köprüsü



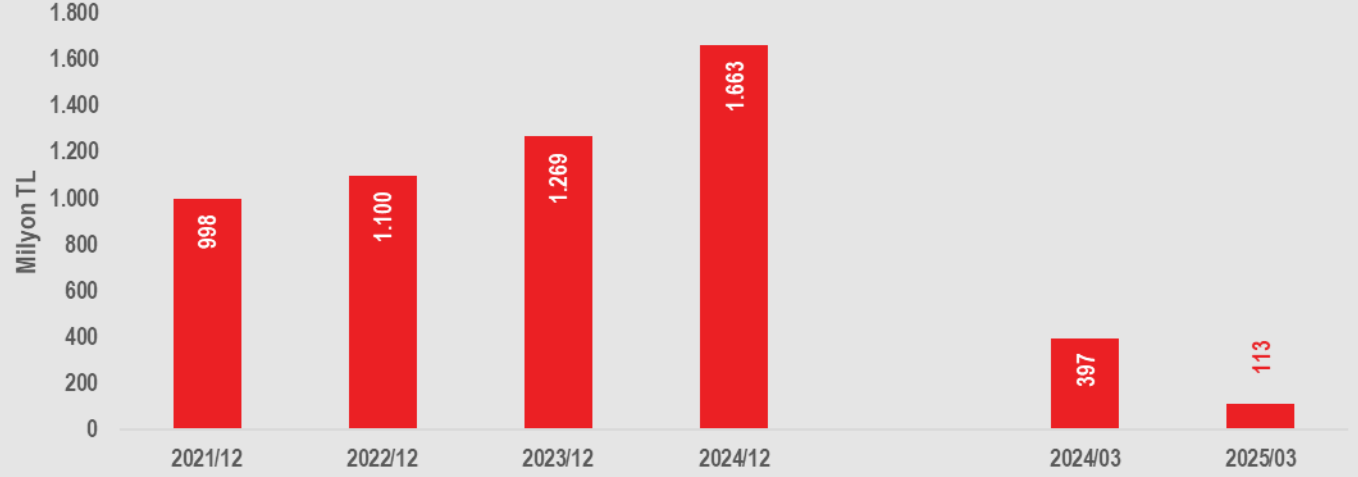
* Mint'in faaliyetlerin durdurulmasıyla oluşan durdurulan faaliyet zararından 2023 yılında oluşan özkaynak yöntemiyle değerlendirilen yatırımların kar payları mahsup edilmiştir.



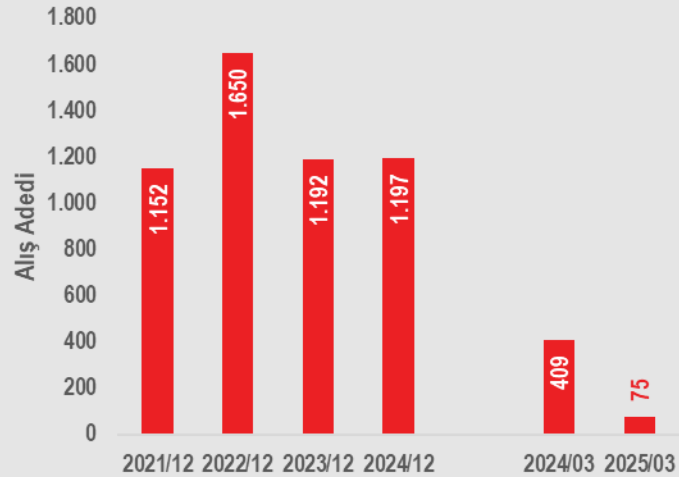
Geçmiş yıllarda global araç tedarikindeki sorunlar, araçların döviz bazında fiyatını artırırken döviz kurlarında yaşanan yükseliş sıfır araç fiyatlarının beklentinin üzerinde artmasını beraberinde getirdi.

Cari dönemde ise araç arzının artması ve yükselen faizler ile araç bir yatırım aracı olmaktan çıkmaya başladı. 31.03.2025 dönemi itibarıyla sıfır araç yatırım tutarı, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %71,5 azalarak 113 milyon TL olarak gerçekleşmiştir.

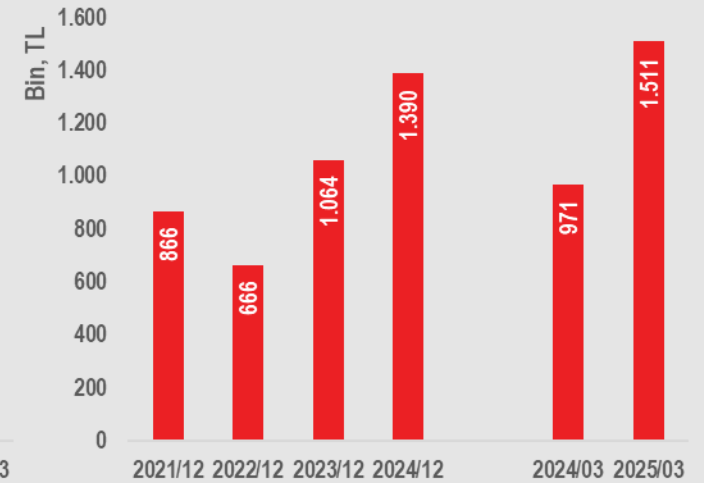
Sıfır Araç Yatırım Tutarı (KDV Hariç)



Sıfır Araç Alış Adedi

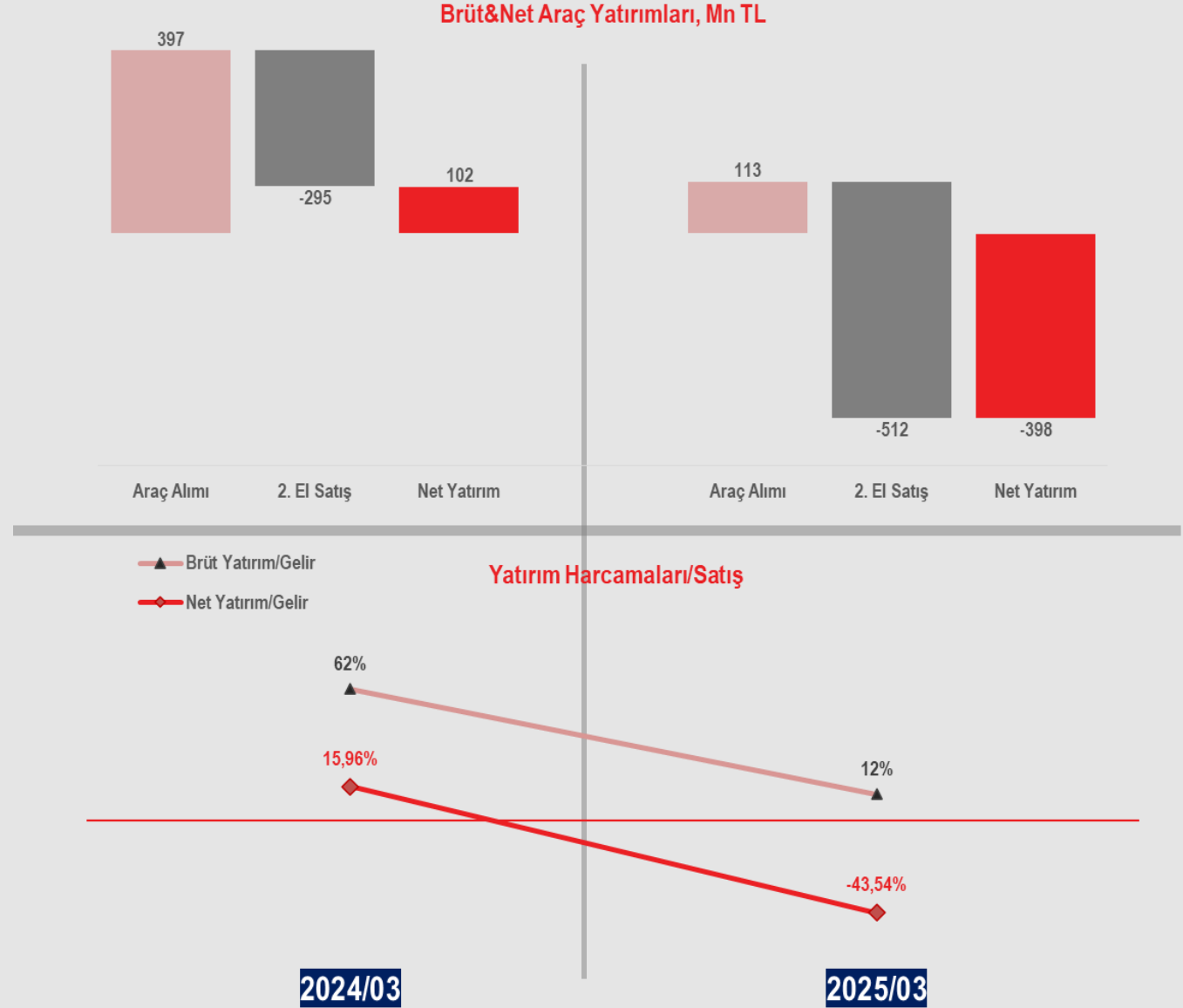


Sıfır Araç Ortalama Alım Fiyatı





Sözleşme süresi sonunda kiralamadan dönen araçları satarak nakde dönüştürürken araç parkına sıfır araç alımı yaparak filomuzu gençleştiriyoruz. Araç alımları yaparken sözleşme durumuna, finansal koşullara ve sektördeki gelişmelere göre karar veriyoruz.





Enflasyon kaynaklı alacak artışı ve sektörde gözlenen sürdürülemez fiyatlama nedeniyle filomuzdaki araç sayısındaki kontrollü gerileme ile birlikte ticari borçlardaki azalma yaşanmıştır. Araç satışlarında ertelenmiş kiralama gelirleri ve müşteri sözleşmelerinden doğan yükümlülüklerdeki artıştan kaynaklı olarak Şirket'in işletme sermayesi ihtiyacı gerilemektedir. 3A25 döneminde %3,2 olan işletme sermayesi/satış rasyosu operasyonların verimli yönetildiğini işaret etmektedir.

İşletme Sermayesi Analizi

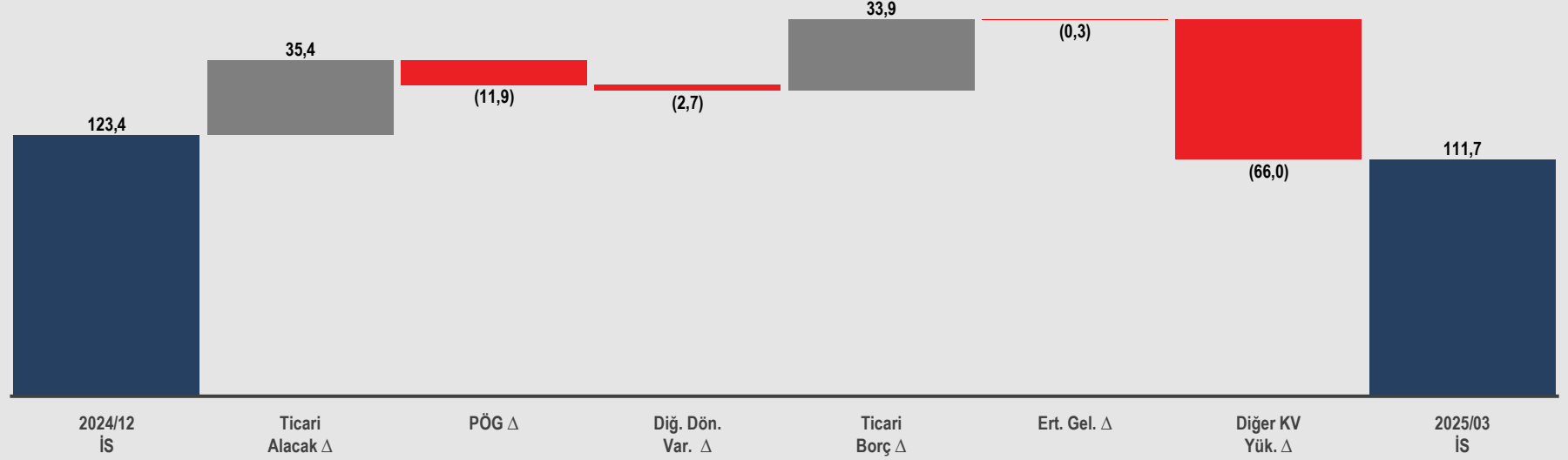
mn TL	2024/12	2025/03
Ticari Alacak	199,5	234,9
Peşin Ödenmiş Giderler	58,0	46,2
Diğ. Dön. Var.	3,9	1,2
Ticari Borç	(73,4)	(39,5)
Ertelenmiş Gelir	(2,3)	(2,6)
Diğer KV Yük.	(62,4)	(128,4)
İşletme Sermayesi	123,4	111,7
İşletme Sermayesi/Net Satış	3,9%	3,2%
Net Satışlar	3.199,1	3.473,3

*Son 12 Aylık satış dikkate alınmış olup TMS29 kapsamında 31.03.2025 tarihine getirilmiştir.

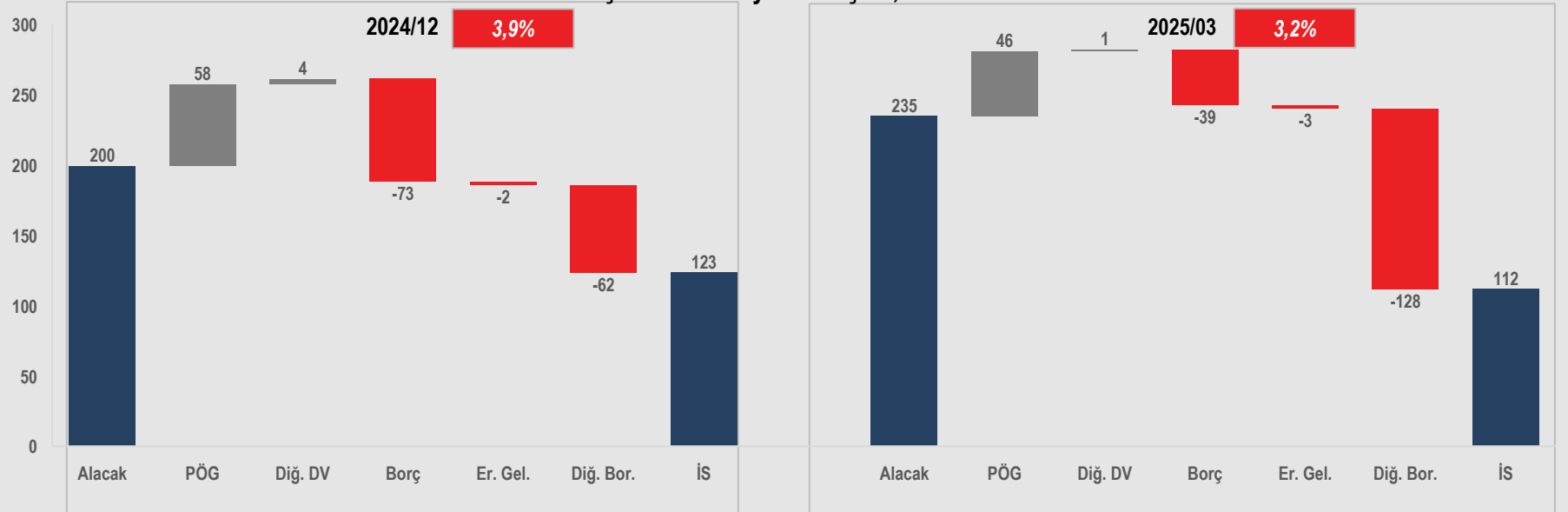


Araç alımlarının ağırlıklı olarak nakit olarak yapılması paralelinde ticari borçlardaki azalışa ek olarak müşteri sözleşmelerinden doğan yükümlülüklerdeki azalışla birlikte işletme sermayesinde gerileme oldu. Şirket, düşük işletme sermayesi gereksinimi ile güçlü nakit dönüşümü sağlayarak faaliyetlerini etkin bir şekilde sürdürmekte ve finansal esnekliğini korumaktadır.

2024/12 - 2023/12 İşletme Sermayesi köprüsü, mTL



İşletme Sermayesi Gelişimi, Mn TL

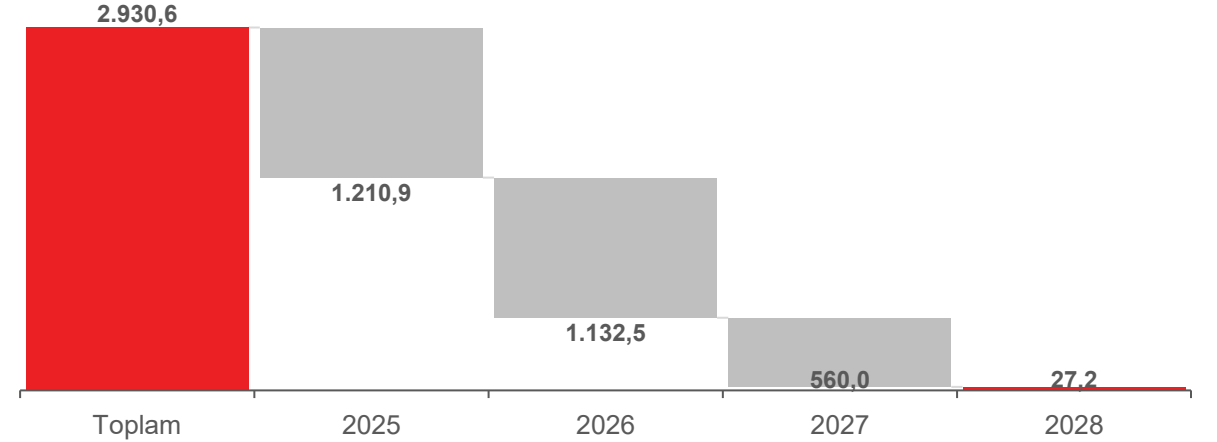


İşletme Sermayesi / Net Satışlar



Sözleşme Büyüklükleri		
Yıl	31.Mar.25	31.Mar.24
2025	1.210.906.218	1.343.904.589
2026	1.132.479.646	890.208.031
2027	560.005.175	322.969.560
2028	27.175.313	7.626.433
Toplam	2.930.566.352	2.564.708.614

31.03.2025 İtibarıyla Aktif Sözleşmelerin Gelire Yansıması, m₺



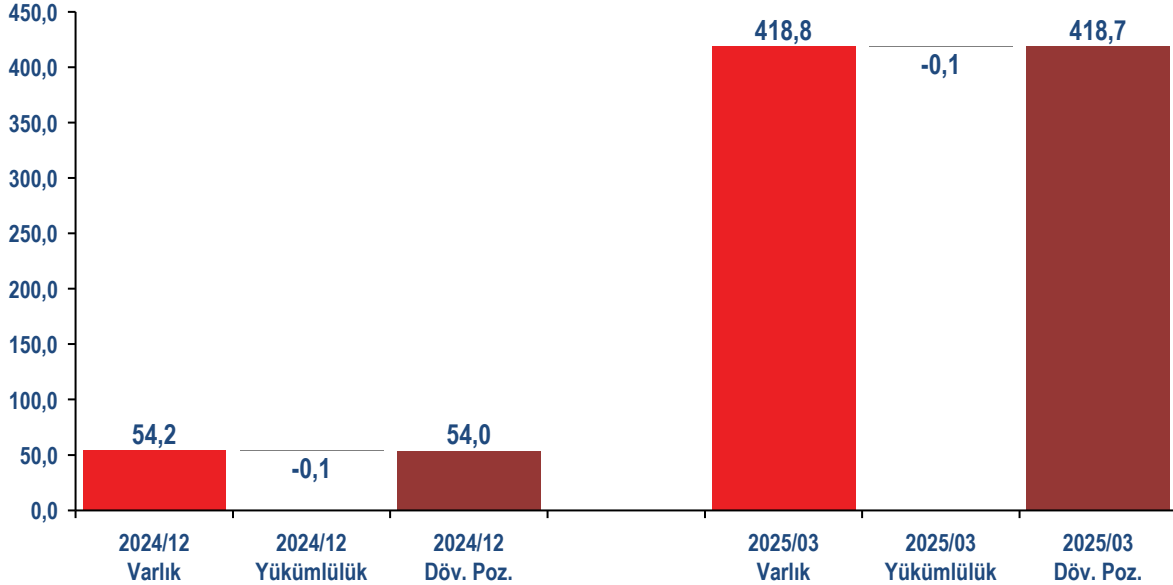
Şirket, iptal edilemeyen faaliyet kiralama sözleşmelerinden doğan alacaklarını müşterilerine aylık olarak faturalandırmaktadır. 31.03.2025 itibarıyla, mevcut sözleşmelere ilişkin faturalandırılmamış alacaklar bulunmakta olup 31.03.2025 alım gücü ile hesaplanmış toplam büyüklüğü 2.930,6 m₺ TL'dir. Bu tutarlar, gelecekte gelire yansıyacak olup Şirketimizin öngörülebilir nakit akışına ve finansal istikrarına katkı sağlamaktadır.



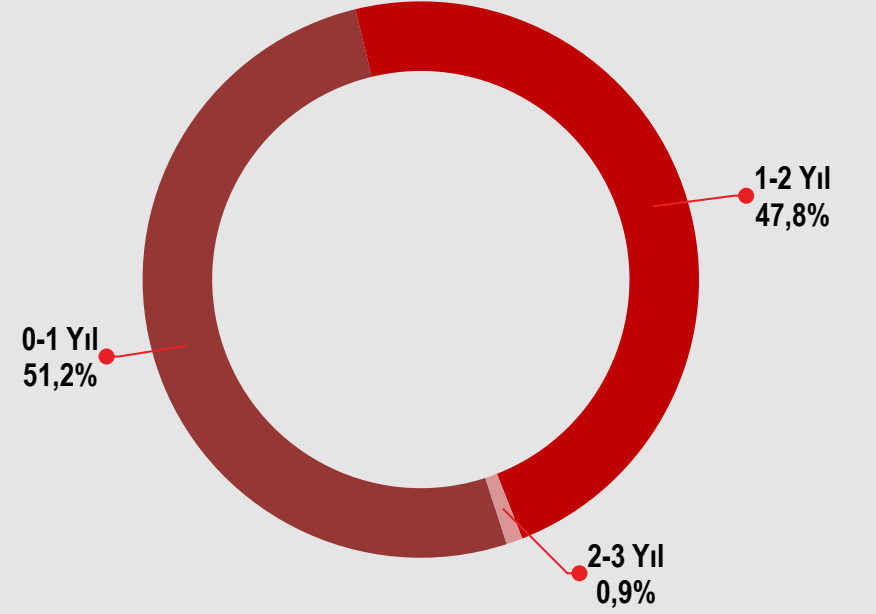
31.03.2025 itibariyle finansal borçlanmalar TL cinsinden olup finans kuruluşlarına döviz yükümlülüğü bulunmamaktadır.

31.03.2025 döneminde finansal yatırımlarda döviz varlıklarındaki artışla birlikte 31.12.2024'te 54 mn TL olan döviz pozisyonumuz, 31.03.2025'te 418,7 milyon TL'ye yükselmiştir.

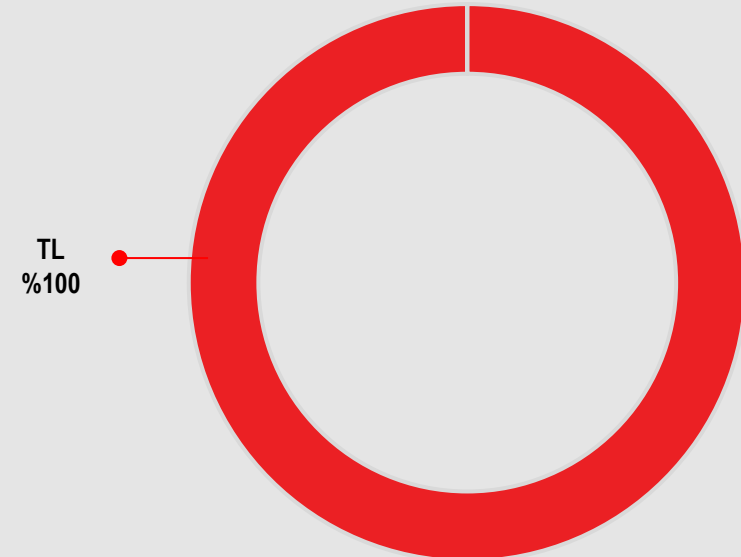
Döviz Pozisyonu, Mn TL



Finansal Borç Vade Dağılımı (2025/03)



Kur bazlı Borç Dağılımı (2025/03)

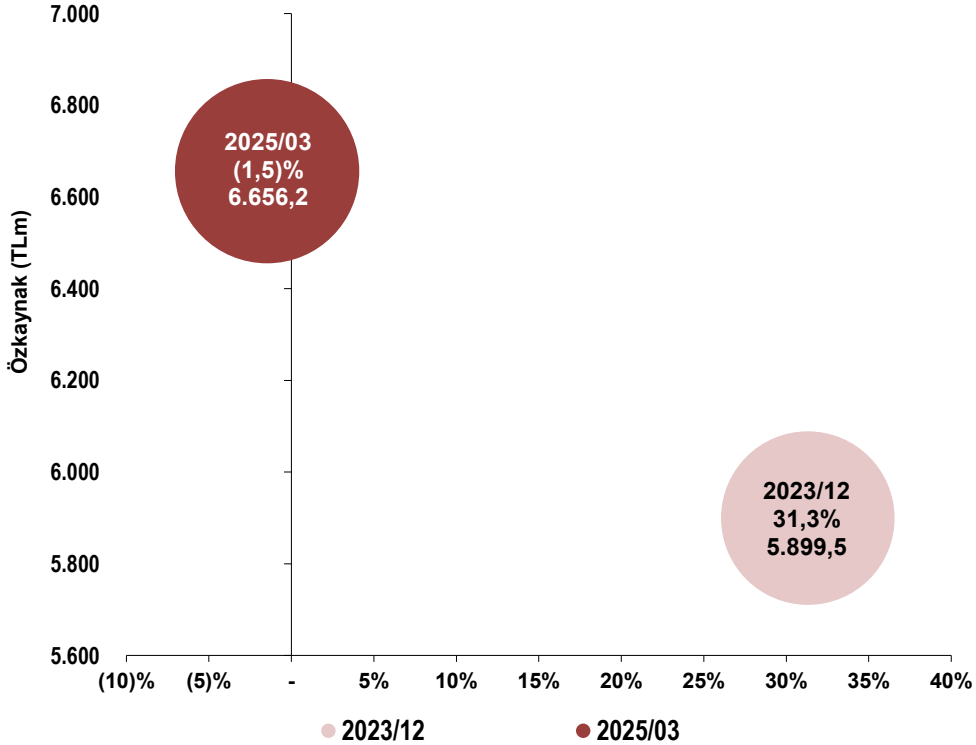




%7,9 FAVÖK Marjı

Likit bilanço, düşük borçluluk, efektif finansal yönetim.

Özkaynak Karlılığı (ROE)

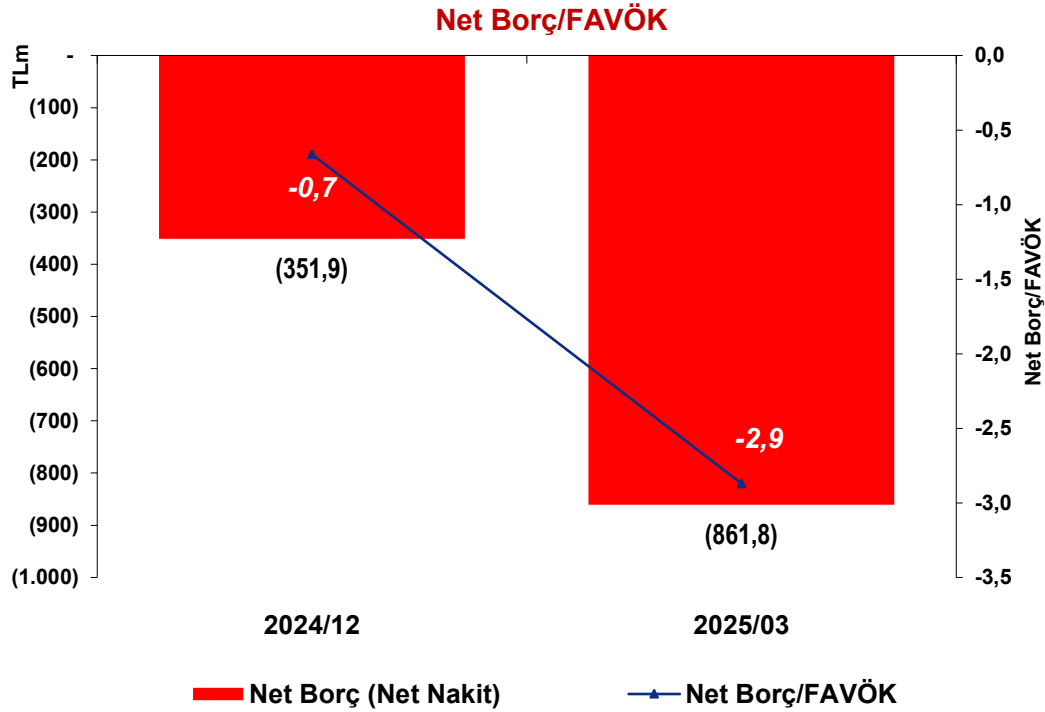


Likidite Rasyoları	2024/12	2025/03	Referans
Cari Oran	2,40	2,47	1,0-1,5
Likidite Oranı	2,05	2,34	0,8-1,0

Borçluluk Oranları	2024/12	2025/03	Referans
Toplam Borçlar/Toplam Aktifler	38,8%	35,6%	<%40
Kısa Vad. Fin. Borç/Özkaynak	24,2%	22,8%	<100%
FAVÖK/Finansal Giderler	6,0	5,4	>3
Net Borç/FAVÖK	-0,7	-3,4	<4
Kısa Vad. Yab. Borç/Pasif	15,7%	14,3%	Sektör
Uzun.Vad.Yab.Borç/Pasif	23,0%	21,4%	Sektör
Özkaynak/Pasif	61,2%	64,4%	Sektör
Toplam Borçlar/Özkaynaklar	63,3%	55,3%	Sektör
Finansal Borçlar/Toplam Borçlar	69,9%	69,4%	Sektör

Karlılık Oranları (Yıllıklandırılmış)	2024/12	2025/03	Referans
Brüt Marj	13,9%	2,1%	Sektör
Esas Faliyet Marjı	5,9%	-5,6%	Sektör
FAVÖK Marjı	16,6%	7,9%	Sektör
Net Kar Marjı	11,6%	-3,1%	Sektör
Özkaynak Karlılığı	5,1%	-1,5%	>Tahvil Getirisi

Yatırım Rasyoları (Yıllıklandırılmış)	2024/12	2025/03	Referans
Net Yatırım/Amortisman	42,9%	-9,2%	>%100
Net Yatırım/Net Satış	4,6%	-1,2%	Sektör
ROIC (Yatırımın Getirisi)	1,8%	-1,9%	>%AOSM
CRR	258,0%	220,3%	<%100



Net Finansal Borç & Özkaynak & Finansal Kaldıraç

TLm	2024/12	2025/03
Nakit ve Nakit Benzerleri	9,0	158,3
Finansal Yatırımlar	3.154,0	2.945,0
Kısa Vad. Fin. Borç	1.475,6	1.200,2
Uzun Vad. Fin. Borç	1.335,4	1.041,4
Net Borç (Net Nakit)	(351,9)	(861,8)
Özkaynak	6.676,4	6.656,2
Net Borç/Özkaynak	-5,3%	-12,9%
FAVÖK*	531,0	300,2
Net Borç/FAVÖK	-0,7	-2,9

*Son 12 Aylık FAVÖK dikkate alınmış olup TMS29 kapsamında 31.03.2025 tarihine getirilmiştir.

Kredi Derecelendirme			
Kurum	Rating*	Yatırım Düzeyi**	Kredi Kalitesi**
JCR	A+ (tr) Stabil	Yatırım Yapılabilir Seviye	Yüksek Kredi Kalitesi

*Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu

** JCR Rating Skalası baz alınmıştır.



Finansal Borçların tamamı TL olup 2024/12'de 351,9 milyon TL net nakit pozisyonundayken 2025/03 döneminde 861,8 milyon TL net nakit pozisyonu bulunmaktadır. Yüksek faiz ortamında Şirket'in net nakit pozisyonunda olması önemli bir avantaj olarak görülmektedir.



Yatırım Tezi & Büyüme Stratejisi & Temettü



- Şirketimiz, enflasyon muhasebesi etkisine rağmen sürdürülebilir FAVÖK karlılığı ve öz kaynakların verimli kullanımı ile finansal anlamda güçlü durumda.
- Likit ve enflasyona karşı koruma sağlayan taşıt portföyümüz ve farklı sektörlerde faaliyet gösteren global müşterilerimiz mevcut.
- Ortalama kiralama sözleşme vadelerimiz uzun.
- Düşük borçluluk ve net nakit pozisyonumuz yüksek borçlanma kapasitesi yaratıyor.
- Hem kiralama hem de araç satışı ile tamamlayıcı gelir profili

1 VARMİ ARTTIRAN

varmiarttiran.com

Gelecekte online ihale platformumuzun hem satış hem de alıcı faaliyetleriyle daha da büyümesini bekliyoruz

2 TEMETTÜ

Temettü Potansiyeli

Şirketimiz, sürdürülebilir temettü politikası ve güçlü finansal performansı ile hissedarlarına sürdürülebilir bir değer yaratmayı hedeflemektedir.

3 FİNANSALLAR

Dengeli Gelir Profili

Hem kiralama hem de araç satışı ile tamamlayıcı gelir profili



Escar, güçlü mali verileri, büyüme potansiyeli ve stratejik bir sektörde faaliyet göstermesi ile yatırımcıların gözünde önemli bir potansiyele sahip.



Temettü Potansiyeli – Nakit üreten bir iş modeli, temettü potansiyeline işaret etmekte.



Müşteri Portföyü – Sözleşme yenileme oranı yüksek, itibarlı, çok uluslu ve yerel kurumsal müşteri portföyü



Net Nakit Pozisyonu – Net nakit pozisyonu sayesinde olumlu kaldıraç rasyoları ve yüksek borçlanma kapasitesi



Yüksek Kredi Kalitesi – JCR tarafından yapılan kredi derecelendirmesinde A+ rating ile yatırım yapılabilir seviye.



İkili Gelir Modeli – Kontrat süresi boyunca kiraladığımız araçları süreç sonunda satışını yaparak hem kira geliri hem de araç satış geliri elde etmekteyiz.



Düşük İşletme Sermayesi İhtiyacı – Düşük işletme sermayesi ihtiyacı ve yeterli likidite rasyoları.



Varmı Arttıran – Dijital teknoloji altyapı yatırımları ile büyüyen 2.el araç satış platformu



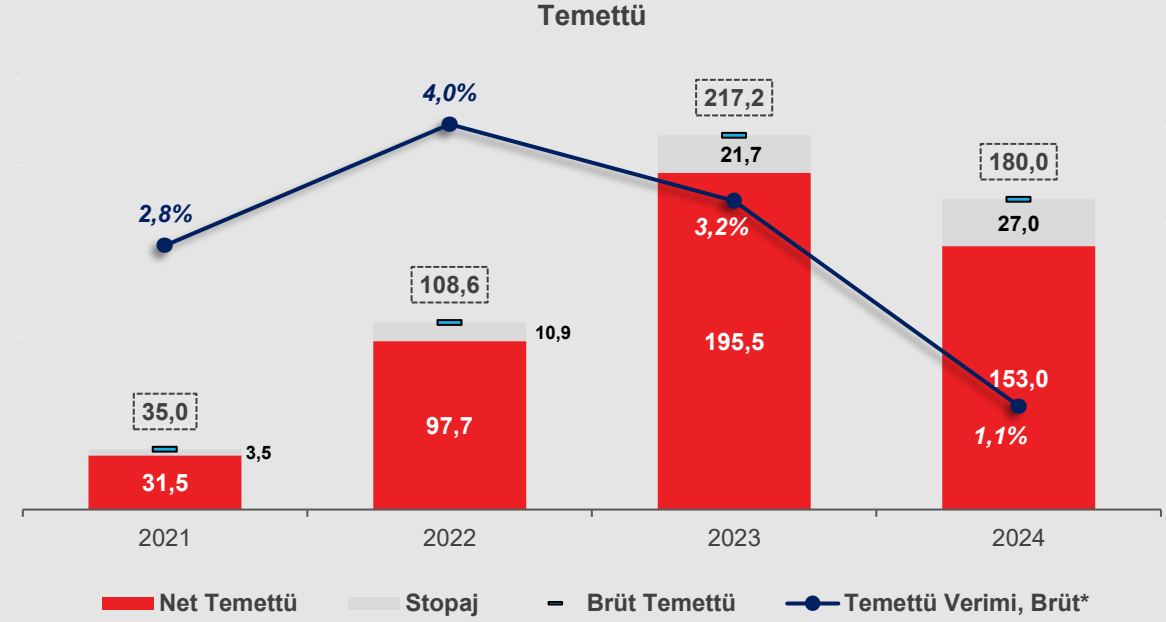
Sürdürülebilir FAVÖK – Yıllara sari istikrarlı FAVÖK.

escar

Fleet Excellence



Şirketimiz, halka arzdan bu yana her yıl düzenli olarak temettü dağıtarak hissedarlarına değer yaratmayı temel hedeflerinden biri haline getirmiştir. Hissedarlarımıza sağladığımız bu istikrarlı gelir akışı, uzun vadeli yatırımcı güvenini artırırken, şirketimizin finansal sağlamlığını ve sürdürülebilir büyüme stratejisini de desteklemektedir. Gelecekte de güçlü finansal performansımız doğrultusunda, hissedarlarımız için değer üretmeye ve temettü politikamızı sürdürülebilir şekilde uygulamaya devam etmeyi hedefliyoruz.





Ekler



21.01.2025

**Kayıtlı Sermaye Tavanı Artırımı**

Şirketimizin son sermaye artırımı neticesinde çıkarılmış sermayemizin, kayıtlı sermaye tavanını aşmış olması nedeniyle mevcut 400.000.000 TL tutarındaki Kayıtlı Sermaye Tavanının 5.000.000.000 TL'ye çıkarılması ve kayıtlı sermaye tavanı kullanım süresinin 2025-2029 yılları olarak belirlenmesine ilişkin başvurumuz Sermaye Piyasası Kurulu'nun 6 Ocak 2025 tarihli ve E-29833736-110.04.04-65576 sayısı ve T.C. Ticaret Bakanlığı'nın E-50035491-431.02-00105210192 sayılı yazılı ile onaylanmıştır. Yapılacak ilk Genel Kurul toplantısında pay sahiplerinin onayına sunulacaktır.

31.01.2025

Mali İşler Direktörü Ataması

Yönetim Kurulumuzun 31 Ocak 2025 tarihli toplantısında, Sayın Öztunç Karadağ'ın 03 Şubat 2025 itibarıyla Mali İşler Direktörü (CFO) olarak atanmasına toplantıya katılanların oybirliği ile karar verilmiştir.

09.04.2025

Kar Payı Dağıtımı

31.12.2024 finansal tablolarına göre Şirketimizin 2024 yılına ait net dönem karı 338.198.645 TL'dir. 024 yılı için, 500.000.000,00.-TL sermayeyi temsil eden pay sahiplerine hukuki durumlarına bağlı olarak 180.000.000,00.-TL ve %36 Brüt, 153.000.000.-TL ve %30,6 Net oranında Kâr Payının eşit olarak 1.taksiti 22.04.2025 tarihinde, 2.taksiti 22.07.2025 tarihinde ve 3.taksiti 22.09.2025 tarihinde nakden dağıtılması hususu 09 Nisan 2025 tarihinde yapılan genel kurul toplantısında kabul edilmiştir.

09.04.2025

Kayıtlı Sermaye Tavanı İşlemleri

Şirketimizin mevcut 400.000.000 TL tutarındaki kayıtlı sermaye tavanının 5.000.000.000 TL'ye artırılması ve mevcut kayıtlı sermaye tavanının geçerlilik süresinin 2025 yılından itibaren beş yıllık süre için (2025-2029 yıllarında) geçerli olması amacıyla Sermaye Piyasası Kurulu ile T.C. Ticaret Bakanlığı'ndan alınmış olan izinler doğrultusunda, kayıtlı sermaye tavan artırımı ve Şirket esas sözleşmesinin "Sermaye" başlıklı 6. Maddesinin tadil edilmesi hususu 09.04.2025 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısında oyçokluğu ile kabul edilmiştir.

10.04.2025

Yönetim Kurulu Üyesi Ataması

Yönetim Kurulumuzun 09 Nisan 2025 tarih 2025/12 sayılı toplantısında Yönetim Kurulu üyeleri ataması ve görev dağılımları yapılmış olup Murat Ethem Sümer'in Yönetim Kurulu Üyesi olarak atanmasına karar verilmiştir.



14.05.2025



Birleşme İşlemlerine İlişkin Bildirim

Şirketimizin 14.05.2025 tarihinde yapılan Yönetim Kurulu toplantısında; Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. ünvanlı şirket ile Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş. ünvanlı şirketin kolaylaştırılmış birleşme hükümlerine göre bütün aktif ve pasifleriyle birlikte devir almak suretiyle birleştirilmesine ve şirketin özvarlık tespitlerinin yaptırılmasına, ilgili kanunlarda belirtilen birleşme raporunun düzenlenmemesine, düzenlenen inceleme hakkının kullanılmamasına, genel kurulun onayına sunulmamasına, Şirketimizin devir olan şirketlerin %100'üne sahip olması sebebi ile herhangi bir sermaye artırımları yapılmamasına, Sermaye Piyasası Kurulu'nun Birleşme ve Bölünme Tebliği (II-23.2) uyarınca duyuru metni, birleşme sözleşmesi ve ilgili Tebliğ'in öngördüğü birleşme işlemine ilişkin başvurularda gerekli diğer bilgi ve belgelerin hazırlanarak Sermaye Piyasası Kurulu'na onay için başvurulmasına, katılanların oybirliği ile karar verildi.

23.05.2025

Birleşme İşlemlerine İlişkin Bildirim

Şirketimiz Yönetim Kurulu tarafından 23.05.2025 tarihinde, Şirketimiz Esas Sözleşmenin 12. maddesinde Yönetim Kurulu'na verilen yetkiye istinaden 1.000.000.000 TL'ye kadar nominal değerde, Şirketin ve ekonominin genel durumu ile yatırımcıların beklentisine uygun olarak 3 (üç) yıla kadar vadeli, Türk Lirası cinsinden, yurt içinde, bir veya birden çok seferde, halka arz edilmeksizin tahsisli ve/veya nitelikli yatırımcılara satış şeklinde ve piyasa koşullarına göre iskontolu ve/veya kuponlu, kuponlu tahvil veya finansman bonolarının sabit veya değişken kuponlu olarak borçlanma aracı ihraç edilmesine karar verilmiş olup 23.05.2025 tarihinde Sermaye Piyasası Kurulu'na başvuru yapılmıştır.





Yatırımcı Sunumu Kilometre Taşları

2001

Filo kiralama sektöründe faaliyet göstermek üzere İstanbul'da **kuruldu**.

2008

250.000 TL sermayeli kurulan **Standart Filo Kiralama A.Ş.**'ye %87 oranında iştirak edildi.

2010

"Central Rent a Car" markasıyla yerli ve yabancı turistlere günlük araç kiralama faaliyetine başlandı. Toplam 25 şubeye 5 yıl sonunda sektördeki en güçlü rakipler olan global şirketler arasına girildi. Sektörde bir ilki gerçekleştirerek, araçlarını ilk bakım periyotları gelmeden 3-4 aylık dönemlerde yenileyen bir modelin öncüsü oldu.

2011

Standart Filo Kiralama A.Ş.'nin unvanı **CNT Turizm Taşımacılık Pazarlama Tic. A.Ş.** olarak değiştirildi. Escar'ın CNT Turizm'deki payı %96'ya yükseldi.

2013

Şirketin merkez adresi mevcut durumdaki adresine, Kağıthane'ye taşındı.

2014

Günlük ve uzun süreli kiralamadan dönen araçların 2. elde satışını gerçekleştirmek amacıyla, **Varmı Arttıran** markası ile bir ihale platformu kurarak araçlarını internet sitesi üzerinden online ihale yoluyla bu platformda satmaya başladı

2015

CNT Turizm'deki payı %96'dan %100'e çıktı. CNT Turizm ile devralma yoluyla birleşti.

2018

Türkiye'de satışta olan tüm otomobil markalarının yetkili satış bayilerini tek bir çatı altında toplayan, böylece kullanıcılara araç alma süreçlerinde zamandan ve mekandan tasarruf ettiren yeni bir sistem olarak **www.otoboom.com kuruldu**.

2019

ISO/IES 27001:2013 (Filo Kiralama Hizmetlerindeki Kayıtların Bilgi Varlıklarının Korunmasına İlişkin Sertifika) ve **ISO 9001:2015** (Kalite Yönetim Sistemi Sertifikası) sertifikalarını aldı.

2021

Temmuz'da **Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladı**.

2022

Varmı Arttıran Dijital Platform Teknolojileri A.Ş., **NDA Sigorta** Aracılık Hizmetleri A.Ş., **Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş.** ve **Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş.** şirketlerinin kuruluşları tamamlandı.

2023

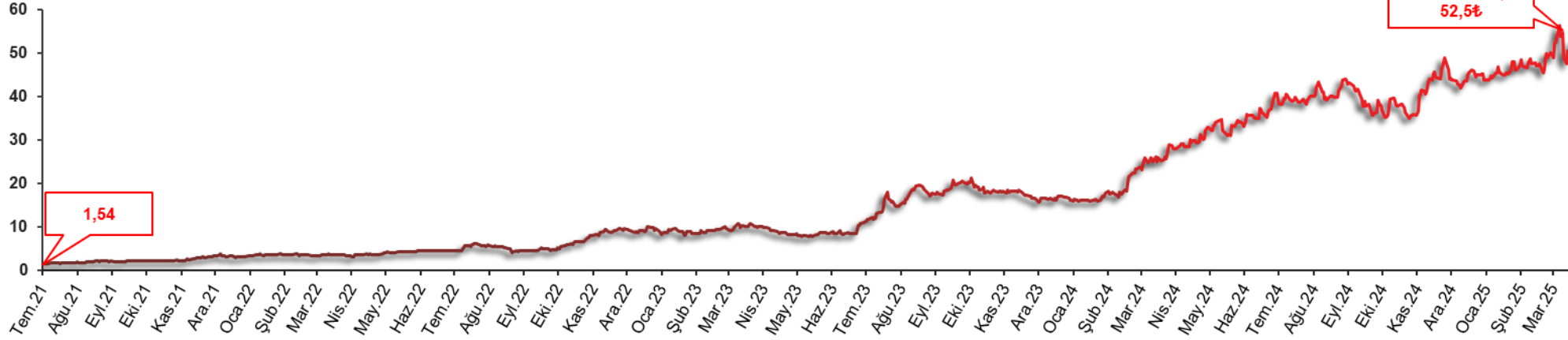
Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş.'nin sermayesi 20 mn TL'den **50 mn TL'ye** artırıldı.

2024

Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. paylarının **%50 si ilgili pay sahiplerinden devralınmış ve sermayesi 100 mn TL'ye** artırılmıştır. Mint Elektrikli Araç Teknolojileri A.Ş. nin %100 hissedarı olduğu Teknovus Şarj Teknolojileri A.Ş. de devralınarak Escar Filo Kiralama Hizmetleri A.Ş. Grup şirketlerine dahil olmuştur.

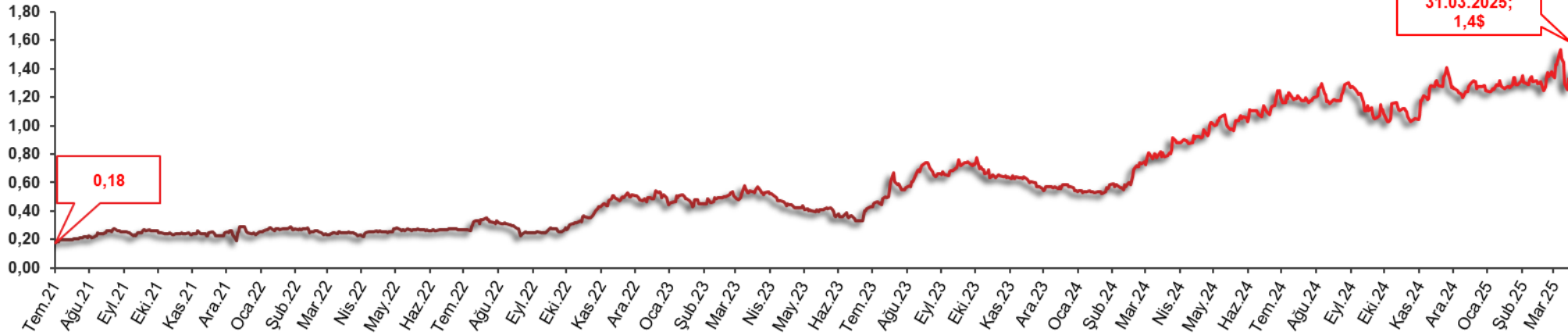


ESCAR, Hisse Kapanış Fiyatı - TL



Halka arzdan
bu yana*
TL bazlı
3.314%
getiri

ESCAR, Hisse Kapanış Fiyatı - USD



Halka arzdan
bu yana*
USD bazlı
684%
getiri

- 31.03.2025 tarihli kapanış verilerine göre hesaplanmıştır.
- Borsa İstanbul'da ilk işlem görme tarihi 13.07.2021'dir.



Bilanço (TL)	2024/12	2025/03
Dönen Varlıklar	4.116.773.012	3.648.420.344
Nakit ve Nakit Benzerleri	9.005.440	158.320.048
Finansal Yatırımlar	3.153.979.545	2.945.036.632
Ticari Alacaklar	199.533.825	234.938.104
Diğer Alacaklar	14.366.157	14.153.336
Stoklar	601.265.348	193.106.731
Peşin Ödenmiş Giderler	58.033.599	46.151.491
Cari Dönem Vergisiyle İlgili Varlıklar	1.357.187	22.942
Diğer Dönen Varlıklar	2.549.549	1.166.493
Satış Amaçlı Sınıflandırılan Duran Varlıklar	76.682.362	55.524.567
Duran Varlıklar	6.786.520.330	6.691.157.517
Maddi Duran Varlıklar	6.777.974.337	6.676.808.228
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	8.545.993	14.349.289
VARLIKLAR	10.903.293.342	10.339.577.861
Kısa Vadeli Yükümlülükler	1.714.118.978	1.475.116.685
Kısa Vadeli Borçlanmalar	629.496.071	404.334.139
Uzun Vadeli Borç. Kısa Vad. Kıs.	846.133.655	795.863.113
Ticari Borçlar	73.373.560	39.494.383
Diğer Borçlar	13.189.234	39.279.909
Satış Amaçlı Sın. Var. Yükümlülükler	87.235.294	65.092.419
Müşteri Sözl. Doğan Yükümlülükler	51.442.741	122.483.296
Ertelenmiş Gelirler	2.315.189	2.633.184
Kısa Vadeli Karşılıklar	10.933.234	5.936.242
Uzun Vadeli Yükümlülükler	2.512.816.017	2.208.222.708
Uzun Vadeli Borçlanmalar	1.335.426.929	1.041.401.593
Müşteri Sözl. Doğan Yükümlülükler	7.096.208	14.455.365
Uzun Vadeli Karşılıklar	4.113.433	4.364.910
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	1.166.179.447	1.148.000.840
Özkaynaklar	6.676.358.347	6.656.238.468
Ödenmiş Sermaye	500.000.000	500.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	376.756.042	376.756.042
Paylara İlişkin Primler	209.281.676	209.281.676
Kar veya Zararda Yeniden Sın. Bir. Diğ. Kap. Gel.	(17.988.334)	(17.798.826)
Geçmiş Yıllar Karları	5.236.078.176	5.608.308.963
Net Dönem Karı/(Zararı)	372.230.787	(20.309.387)
KAYNAKLAR	10.903.293.342	10.339.577.861

Gelir Tablosu (TL)	2024/03	2025/03	2025/03 - 2024/03 Değişim
Net Satışlar	640.782.335	914.942.404	42,8%
Satışların Maliyeti	(306.470.263)	(916.947.726)	199,2%
Brüt Kar	334.312.072	(2.005.322)	(100,6%)
Brüt Marj	52,2%	-0,2%	(52,4%) puan
Genel Yönetim Giderleri	(41.622.883)	(55.491.792)	33,3%
Pazarlama Giderleri	(7.988.115)	(7.856.061)	(1,7%)
Amortisman	46.537.932	165.870.783	256,4%
FAVÖK	331.239.006	100.517.608	(69,7%)
FAVÖK Marjı	51,7%	11,0%	(40,7%) puan
Esas Faaliyetlerden Diğ. Gelirler	4.673.794	8.894.947	90,3%
Esas Faaliyetlerden Diğ. Giderler	(2.275.863)	(30.718.953)	1.249,8%
Esas Faaliyet Karı	287.099.005	(87.177.181)	(130,4%)
Esas Faaliyet Kar Marjı	44,8%	-9,5%	(54,3%) puan
Yatırım Faaliyetlerden Gelir (Giderler), Net	117.195.852	(494.316)	(100,4%)
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımların Karlarından (Zararlarından) Paylar	(14.727.120)	-	(100,0%)
Finansman Geliri	213.150.936	209.992.969	(1,5%)
Finansman Gideri	(265.766.772)	(229.237.732)	(13,7%)
Net Parasal Pozisyon Karı	50.214.728	77.939.508	55,2%
Vergi Öncesi Kar	387.166.629	(28.976.752)	(107,5%)
Vergi Geliri (Gideri)	28.791.513	18.235.214	(36,7%)
Durudurulan Faal. Dönem Net Zararı	-	(9.567.849)	a.d.
Net Kar	415.958.142	(20.309.387)	(104,9%)
Net Kar Marjı	64,9%	-2,2%	(67,1%) puan

**Kredi Derecelendirme Raporu**

JCR Avrasya Derecelendirme A.Ş. tarafından 27 Eylül 2024 tarihli raporunda “Escar Filo Kiralama Hizmetleri A.Ş.” nin Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu “A+ (tr)” olarak teyit edilmiş olup, tüm notları ise aşağıdaki şekilde oluşmuştur.

- Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu : A+ (tr) / (Stabil Görünüm)
- Kısa Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu : J1+ (tr) / (Stabil Görünüm)
- Uzun Vadeli Uluslararası Yabancı Para Kurum Kredi Rating Notu : BB / (Stabil Görünüm)
- Uzun Vadeli Uluslararası Yerel Para Kurum Kredi Rating Notu : BB / (Stabil Görünüm)





UYARI

- Bu sunum Escar Filo Kiralama A.Ş. ile ilgili bilgiler içermektedir. ("Escar") yeniden dağıtılamaz, çoğaltılamaz, yayınlanamaz veya başka bir kişiye aktarılamaz veya tamamen veya kısmen başka bir amaçla kullanılamaz. Bu belgeye erişerek, bu belgede belirtilen sınırlamalara ve bu sunumun kullanıma sunulduğu Escar web sayfasında belirtilen sınırlamalara uymayı kabul edersiniz.
- Bu belge yalnızca bilgi amaçlı sunulmuştur. Yatırım tavsiyesi olarak değerlendirilmemeli, herhangi bir değerlendirme veya menkul kıymet için temel oluşturması amaçlanmamalı ve herhangi bir kişinin herhangi bir hisse veya diğer menkul kıymetleri satın alması, elinde tutması veya elden çıkarması yönünde bir tavsiye olarak değerlendirilmemelidir.
- Bu sunum, Escar yönetimi tarafından yapılan güncel varsayımlara ve tahminlere ve Escar'ın halihazırda kullanabileceği diğer bilgilere dayanan ileriye dönük beyanlar içerebilir. Çeşitli bilinen ve bilinmeyen riskler, belirsizlikler ve diğer faktörler, şirketin gelecekteki fiili sonuçları, mali durumu, gelişimi veya performansı ile burada verilen tahminler arasında önemli farklılıklara yol açabilir. Escar, verdiği bu bilgiler için herhangi bir sorumluluk ve beyan kabul etmez.
- Ne Escar ne de herhangi bir Escar temsilcisi, alıcıya herhangi bir ek bilgiye erişim sağlama veya bu sunumu veya herhangi bir bilgiyi güncelleme veya bu tür bilgilerdeki herhangi bir yanlışlığı düzeltme yükümlülüğünü üstlenmez.
- Bu sunumdaki belirli sayısal veriler, mali bilgiler ve piyasa verileri (yüzdeler dahil) yerleşik ticari standartlara göre yuvarlanmıştır. Sonuç olarak, bu sunumdaki toplam tutarlar (toplamlar veya ara toplamlar veya farklılıklar veya sayılar ilişkilendirilmişse), her durumda konsolide finansal tablolarda görünen temel (yuvarlanmamış) rakamlarda yer alan tutarlara karşılık gelmeyebilir. Ayrıca, tablolarda ve grafiklerde, bu yuvarlatılmış rakamlar, ilgili tablo ve grafiklerde yer alan toplamlara tam olarak uymayabilir.



Yatırımcı Sunumu **Yatırımcı İlişkileri**



Mutlu Balakkız
Yatırımcı İlişkileri Sorumlusu



T: +90 212 290 67 10
F: +90 212 290 67 17



yatirimciiliskileri@escar.com.tr

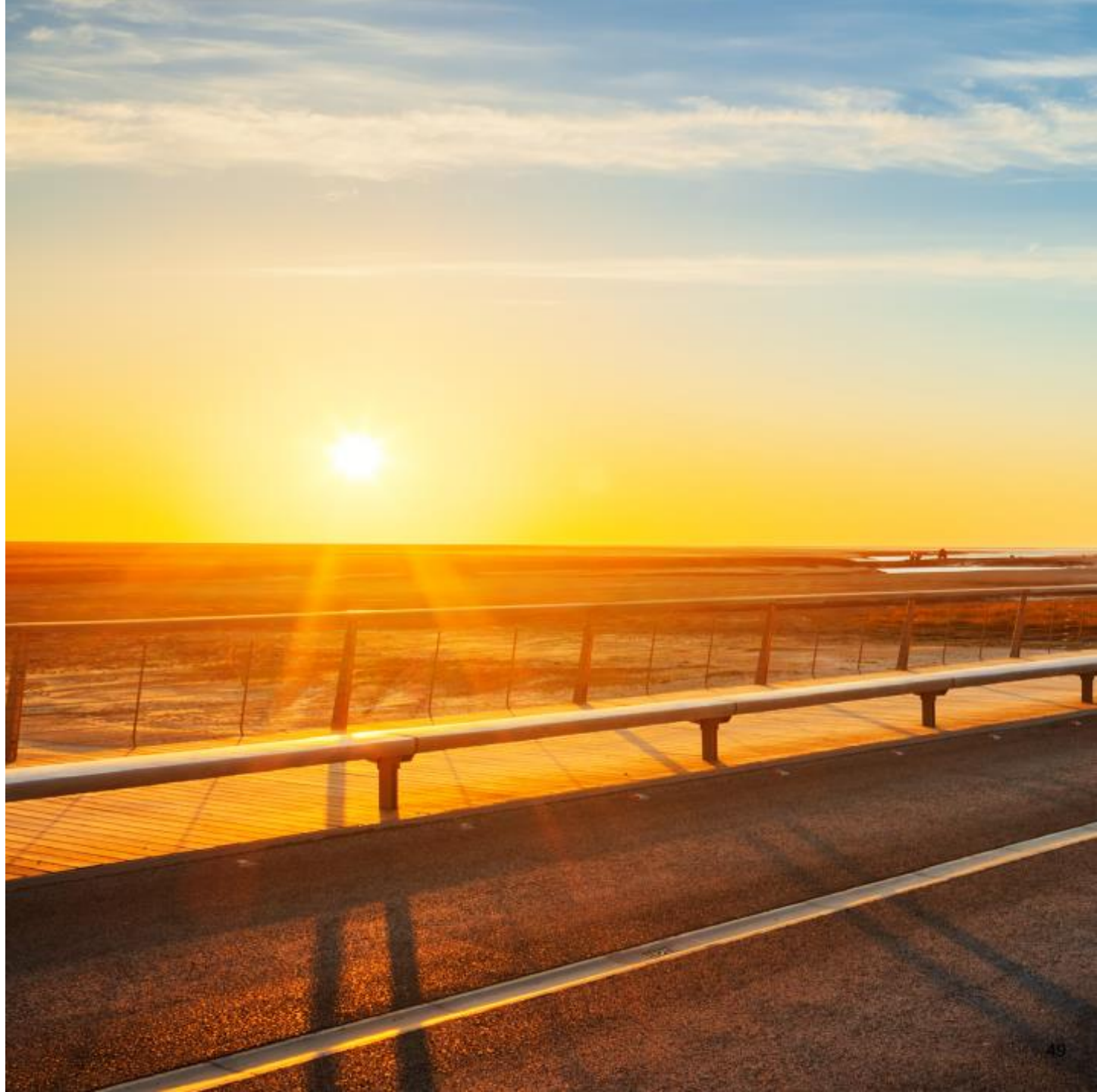


Papirus Plaza Merkez Mah. Ayazma Cad.
No:37 K:4 34406 Kağıthane / İstanbul

TEŞEKKÜR EDERİZ.

Detaylı bilgi için lütfen e-
posta ile bize ulaşın.

iletisim@escar.com.tr



escar