

ACTIVITÉ DU 2^{ÈME} TRIMESTRE ET DU 1^{ER} SEMESTRE 2025

- > CROISSANCE DE 2% AU 2^{ÈME} TRIMESTRE (+5% À DONNÉES COMPARABLES)
- > CHIFFRE D'AFFAIRES SEMESTRIEL EN PROGRESSION DE 3% (+4% À DONNÉES COMPARABLES)
- > REVENU RÉCURRENT MENSUEL (MRR) STABLE À 2,7 M€ MALGRÉ UN IMPACT DES VARIATIONS DE CHANGE DE -0,2 M€

Chiffre d'affaires (IFRS) En milliers d'euros	2024	2025	Variation	Variation à données comparables ¹
1 ^{er} trimestre	17 729	18 413	+4%	+3%
2 ^{ème} trimestre	23 034	23 535	+2%	+5%
1^{ER} SEMESTRE	40 763	41 948	+3%	+4%

Données du 2^{ème} trimestre et du 1^{er} semestre non auditées

Chiffre d'affaires (IFRS) En milliers d'euros	1 ^{er} semestre 2024	1 ^{er} semestre 2025	Variation	Variation à données comparables ¹
EMEA	18 175	19 437	+7%	+7%
États-Unis / Canada	9 859	11 617	+18%	+18%
Amérique latine	4 192	4 742	+13%	+14%
Asie-Pacifique	8 538	6 152	-28%	-27%
TOTAL	40 763	41 948	+3%	+4%

Données soumises à un examen limité des commissaires aux comptes d'Ateme

Revenu récurrent mensuel (MRR) En milliers d'euros	Juillet 2024	Juillet 2025
Revenu récurrent mensuel ²	2 600	2 712

Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'Ateme

Paris, le 17 juillet 2025 - Ateme (ISIN : FR0011992700) a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 23,5 M€ au 2^{ème} trimestre 2025, en progression de 2% (+5% à données comparables).

Sur l'ensemble du 1^{er} semestre 2025, les ventes sont en croissance de 3% (+4% à données comparables).

¹ A taux de change et périmètre constants

² Le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

- > Le chiffre d'affaires de la zone EMEA (Europe, Moyen-Orient & Afrique) a progressé de 7% (variation identique à données comparables) pour s'établir à 19,4 M€. La région renforce sa position de principal marché du Groupe, totalisant 46% des revenus semestriels ;
- > La région Etats-Unis / Canada a réalisé un chiffre d'affaires semestriel de 11,6 M€, en hausse de 18% à données comparables. Dans un marché marqué par la transition rapide de la télévision traditionnelle vers les plateformes de streaming, cette région a enregistré une contre-performance en 2024 ayant conduit AteME à mettre en place une nouvelle organisation et repenser sa stratégie commerciale depuis le début de l'année 2025. La performance du 2^{ème} trimestre (+21% et +23% à données comparables) a confirmé le retour à la croissance amorcé au 1^{er} trimestre (+15% et +14% à données comparables). Alors que le redressement est resté modéré au 1^{er} semestre, AteME anticipe une accélération de cette tendance au 2nd semestre 2025 ;
- > Les ventes de la région Amérique latine ont progressé de 13% (+14% à données comparables) à 4,7 M€ ;
- > Le chiffre d'affaires semestriel en Asie-Pacifique a reculé de 28% (-27% en données comparables) à 6,2 M€, évolution qui est la conséquence d'un meilleur mix-produits avec une part réduite des ventes de hardware (serveurs tiers).

Le revenu récurrent mensuel (MRR³) est demeuré stable au 2^{ème} trimestre 2025, à 2,712 M€ en juillet 2025 contre 2,708 M€ en avril 2025. L'évolution aurait été nettement plus favorable sans un impact négatif des variations de change de l'ordre de -0,2 M€. Pour rappel, le recul enregistré sur le 1^{er} semestre 2025 est principalement due au non-renouvellement d'un unique et important contrat de maintenance au 1^{er} trimestre.

Nouveaux contrats pour des plateformes OTT et des acteurs de l'industrie du Sport

Les plateformes OTT (Over The Top service) représentent les principales sources de revenus d'AteME. Le Groupe accompagne depuis longtemps ses clients traditionnels, notamment les opérateurs de télévision payante (*pay-TV*), dans la transformation de leurs opérations, ainsi que les groupes médias et les chaînes de télévision dans le développement de leurs stratégies D2C (*direct-to-consumer* - diffusion directe au consommateur).

La notoriété d'AteME est désormais croissante auprès d'acteurs majeurs du streaming et de l'industrie du sport.

La technologie de compression de pointe d'AteME est particulièrement précieuse pour les plateformes mondiales de streaming dont l'audience se compte non pas en millions, mais en dizaines de millions, voire en centaines de millions d'abonnés. À ce titre, AteME a été sélectionné par l'une des principales plateformes mondiales, et d'autres évaluations technologiques sont en cours avec de potentiels nouveaux clients.

Dans l'industrie du sport, une révolution est également en marche, avec de grandes fédérations et ligues sportives qui se détournent des diffuseurs traditionnels. Pour ces nouveaux acteurs, AteME propose une gamme de solutions particulièrement complète, allant de la production en direct (encodeurs de contribution et de distribution B2B à l'international) jusqu'à une solution intégrée *end-to-end* (de bout en bout) pour leurs services de streaming, ainsi que des expériences de réalité augmentée innovantes. AteME a notamment accompagné DAZN, la principale plateforme de streaming sportif au monde, pour le traitement et la diffusion de flux vidéo immersifs en direct à 180°, ainsi que du contenu à la demande à 360°, pour son application DAZN: FIFA Club World Cup XR Experience, disponible sur les appareils Meta Quest aux États-Unis.

³ Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME : le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

L'application DAZN a ainsi rapproché les fans de football de l'action comme jamais auparavant.

Michel Artières, Président-Directeur général d'Ateme, déclare : " Ateme a renoué avec une croissance modérée au 1^{er} semestre 2025, notamment aux États-Unis où notre récente réorganisation produit déjà ses effets. De plus, cette croissance semestrielle a été réalisée avec un meilleur mix-produits et une base de coûts réduite. Nous nous attendons à ce que cette tendance se confirme au 2nd semestre. Ateme entend demeurer agile face aux évolutions du marché et continue d'élargir avec succès sa base de clients, en particulier dans le streaming et l'industrie du sport"

Prochain événement :

25 septembre 2025 : Résultats semestriels 2025
(après la clôture des marchés d'Euronext Paris)

À propos d'Ateme

Ateme est un leader mondial des solutions de compression et de diffusion vidéo aidant les fournisseurs de contenu, les fournisseurs de services et les plates-formes de streaming à augmenter leur audience et l'engagement des abonnés.

Tirant parti d'un groupe de travail R&D unique dans le secteur de la vidéo, les solutions d'Ateme rendent possible des services de télévision durables, améliorent la qualité de l'expérience des utilisateurs finaux, optimisent le coût total d'acquisition des services TV / VOD et génèrent de nouvelles sources de revenus basées sur la personnalisation et l'insertion de publicité. Au-delà de l'agilité technologique, la proposition de valeur d'Ateme est de s'associer à ses clients en leur offrant une grande flexibilité dans les modèles d'engagement et d'affaires correspondant à leurs priorités financières. Une conséquence est un passage rapide aux revenus récurrents, renforçant la résilience de l'entreprise et créant de la valeur à long terme pour les actionnaires.

Fondée en 1991, Ateme compte 550 employés répartis dans son siège social en France et 20 bureaux dans le monde dont les États-Unis, le Brésil, l'Argentine, le Royaume-Uni, l'Espagne, l'Allemagne, les Émirats Arabes Unis, Singapour, la Chine, la Corée, le Canada et l'Australie. Ateme est cotée sur le marché Euronext de Paris depuis 2014 et a fait l'acquisition en novembre 2020 d'Anevia, fournisseur de solutions logicielles OTT et IPTV. En 2024, Ateme a servi près de 1 000 clients dans le monde avec un chiffre d'affaires de 93 millions d'euros, dont plus de 90% en dehors de son marché domestique.

Plus d'informations sur : www.ateme.com.

Libellé : Ateme - Code ISIN : FR0011992700 - Mnémonique : Ateme - Compartiment : C

Ateme

Michel Artières
Président-Directeur général

RELATIONS INVESTISSEURS

Mathieu Omnes
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 92
ateme@actus.fr

RELATIONS PRESSE

Amaury Dugast
+33 (0)1 53 67 36 74
adugast@actus.fr

AVERTISSEMENT

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'Ateme. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'Ateme.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'Ateme, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

Ateme décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.