

Lyon, le 12 Juillet 2010

Activité commerciale du deuxième trimestre 2010

Croissance à 2 chiffres

Chiffre d'affaires non audité	T2 2010 M€	T2 2009 M€	T2 2010/T2 2009 Croissance**	S1 2010 M€	S1 2010/S1 2009 Croissance**
Dématérialisation*	6,47	4,52	+37%	12,06	+27%
Serveurs de fax	1,35	1,42	-12%	2,65	-5%
Host Access	0,71	0,54	+25%	1,23	+5%
Total	8,53	6,48	+25%	15,94	+18%

*Comprend DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc

** Variation à taux de change constant : Taux de change 2010 appliqués au chiffre d'affaires 2009

Accélération de la croissance

Au cours du deuxième trimestre 2010, le chiffre d'affaires d'Esker a progressé de 25% à taux de change constant et de 32% à taux de change courant par rapport au même trimestre de l'année précédente. Cette excellente performance s'explique par la bonne tenue de l'ensemble des régions et des gammes de produits du groupe. Elle confirme le retour d'une croissance à deux chiffres.

Croissance positive dans toutes les régions

Même si la zone Asie Pacifique continue d'afficher la meilleure performance du groupe à +101%, les zones Amérique et Europe ne sont pas en reste et affichent respectivement des hausses de 24% et 16%. Ce troisième trimestre consécutif de croissance positive aux Etats-Unis confirme la reprise des projets informatiques dans cette partie du monde. La croissance de l'Europe se maintient à un bon niveau grâce aux solutions à la demande (SaaS ou Cloud Computing).

Reprise de la croissance pour les solutions de dématérialisation traditionnelles

Les solutions traditionnelles de dématérialisation profitent de l'embellie de l'économie mondiale. Aux Etats-Unis comme en Asie Pacifique, les entreprises investissent à nouveau dans des projets importants. Sur l'ensemble du monde, les ventes du produit DeliveryWare progressent de 36% sur ce trimestre par rapport à la même période l'année dernière. Les licences DeliveryWare seules affichent une croissance de 48%. Cette activité reste stable en Europe.

Bonne performance des produits Host Access

Comme cela s'est souvent vérifié dans le passé, les périodes de reprise économique sont favorables aux produits historiques du groupe. Les clients finissent par réaliser les achats qu'ils avaient différés depuis deux ans. Ainsi, les produits Host Access affichent une performance exceptionnelle à +25%, en particulier aux Etats-Unis où ils augmentent de 46%.

Toujours un fort dynamisme des solutions SaaS

Une fois encore, les services « à la demande » (FlyDoc et Esker on Demand) continuent de progresser à un rythme soutenu (+37%). Les Etats-Unis bénéficient de la mise en production des contrats signés au cours du premier trimestre et affichent une hausse annuelle de 53% pour cette seule activité. L'activité SaaS qui était essentiellement basée en France commence à se développer rapidement dans les autres pays du monde. Le chiffre d'affaires généré par les offres « à la demande » d'Esker représente 38% de l'activité globale sur ce trimestre.

Un premier semestre profitable

Le bon niveau des ventes du premier semestre 2010 (+18%), associé à une maîtrise des coûts, permet à Esker de dégager un résultat opérationnel positif sur la période.

Au 30 juin 2010, la trésorerie du groupe s'établit à 8,7 M€ (contre 8,2 M€ au 31mars 2010).

Tendances pour le reste de l'année 2010

Les tendances constatées au cours du trimestre écoulé pourraient s'atténuer en raison des incertitudes pesant sur la reprise de la croissance économique mondiale sans toutefois remettre en question l'objectif d'une croissance à deux chiffres pour l'ensemble de l'année. Le nombre record de contrats SaaS importants signés au cours du deuxième trimestre et qui n'ont pas encore généré de chiffre d'affaires et le fort dynamisme de la région Asie-Pacifique devraient soutenir cette croissance. La récurrence du chiffre d'affaires qui atteint plus de 62% combinée à une gestion rigoureuse des dépenses permettra de dégager à nouveau un résultat d'exploitation positif en 2010.

Pour information, l'Assemblée Générale Ordinaire du 11 juin 2010 à voté l'autorisation de transférer la cotation de la Société d'Euronext vers Alternext, ce transfert devrait intervenir le 16 août 2010.

A propos d'Esker ■www.esker.fr

Créé en 1985, Esker est un des principaux éditeurs de solutions et services de dématérialisation à la demande et un des acteurs majeurs du SaaS en France (Software as a Service).

Dédiés à tous les acteurs de l'entreprise (Direction Financière, Comptabilité, Ressources Humaines, Marketing...), ses solutions et services à la demande, Esker DeliveryWare, Esker on Demand et FlyDoc permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception et l'envoi de leurs documents (factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, courriers commerciaux et marketing, bulletins de paie...) par courrier, fax, e-mail ou SMS. Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 organisations dans le monde telles que Adecco, AGF, Aldes, EDF, Flammarion, Lafarge, Manpower, Microsoft Corp., Whirlpool, Samsung... ainsi que par des PME, TPE, associations, professions libérales et particuliers.

Avec un chiffre d'affaires de 27,5 millions d'euros en 2009, Esker est présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 72% de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 43% aux Etats-Unis.

Esker est également 3^{ème} éditeur mondial de solutions de serveurs de fax (Source IDC) avec ses solutions Esker FaxTM , VSI FAX® for Unix et Esker FaxTM for Notes, et 6^{ème} éditeur mondial de logiciels Host Access avec ses solutions Tun® Plus et SmarTerm.

Esker est cotée sur Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).

© 2009 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

Inscrivez-vous sur notre liste de diffusion d'informations commerciales et financières en vous rendant sur notre site :www.esker.fr. La distribution automatique multimédia de nos communiqués de presse est assurée par Esker DeliveryWare Platform.

Pour toute information :

ESKER - Emmanuel Olivier
infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46
www.esker.com
ACTUS - Amalia Naveira
anaveira@actus.fr ou 04 72 18 04 92



Esker SA • 10 rue des Emeraudes • 69006 Lyon • France
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 • Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 • info@esker.fr • www.esker.fr



Ce communiqué vous a été envoyé via le bureau de poste électronique d'Esker

