



## Résultats Semestriels 2013-2014

### Désendettement progressif

- **Chiffre d’Affaires de 333,1 M€ vs 301,2 M€ sur le premier semestre N-1.**
- **Résultat Opérationnel Courant (EBIT) de 6,3 M€ vs 5,5 M€.**  
Hors effet des acquisitions, l’EBIT est de 3,9% du chiffre d’affaires vs 1,8%.
- **Réduction de l’Endettement Financier Net : 86,6 M€ vs 92,8 M€,**  
acquisition de Holmer incluse.
- **Structure financière solide : capitaux propres = 36% du bilan.**

Données consolidées en M€	2012-2013	2013-2014			Variation en M€	Variation en %
		Périmètre Constant	Effet Acquisition	Périmètre Courant		
Chiffre d'affaires	301.2	295.1	38.0	333.1	31.9	10.6%
ROC (EBIT)	5.5	11.6	-5.4	6.3	0.8	14.3%
EBIT en % du CA	1.8%	3.9%	-14.2%	1.9%		
Résultat financier	-6.5			-1.7	4.8	NA
Résultat avant impôt	-3.8			5.6	9.4	NA
Résultat net	-4.6			-1.0	3.6	NA
Résultat net Part du groupe (99.3%)	-4.6			-1.0	3.6	
Effectif	3 371			3 626		

- **Analyse des résultats du premier semestre 2013-2014**

#### Compte de Résultats :

Au cours du premier semestre 2013-2014, le chiffre d'affaires consolidé d'EXEL Industries a progressé principalement lié à un effet périmètre suite à l'acquisition de Hozelock et Tricoflex en septembre 2012 et de Holmer en avril 2013. A périmètre constant, le chiffre d'affaires de la Protection des Végétaux progresse de 6,7%, alors que le chiffre d'affaires de la Protection des Matériaux est en retrait de 19,3%

Le Résultat Opérationnel Courant (EBIT courant) de 6,3 M€, soit 1,9% du chiffre d'affaires à périmètre courant, est en progression de 0,8 M€, sachant que Holmer a été intégrée dans le périmètre de consolidation au deuxième semestre N-1.

A périmètre constant, l'EBIT est en progression significative et représente 3,9% du chiffre d'affaires contre 1,8% en N-1. L'amélioration de l'EBIT est le résultat d'une meilleure efficacité opérationnelle de nos sites de production de pulvérisateurs agricoles, et d'une activité industrielle caractérisée par une réduction du nombre de projets à faible marge et d'un accroissement des ventes d'équipements à marge plus contributives au cours de ce premier semestre.

Le résultat financier de -1,7 M€ comprend le coût de l'endettement financier pour -0,3 m€ et des écarts de change provenant principalement de l'évolution du Dollar Américain et Australien vis-à vis de l'Euro pour -1,4 m€.

Le résultat net de -1,0 M€ a été fortement impacté par l'augmentation de 10,7% du taux d'imposition en France, et par la non-activation des pertes reportables sur nos dernières acquisitions.

#### Bilan :

Le BFR à fin février est de 96 jours de chiffre d'affaires contre 105 jours l'année dernière à la même époque.

L'endettement financier net (EFN) du Groupe est de 86,6 M€ contre 92,7 M€ l'année dernière. A périmètre constant, c'est-à dire sans l'effet Holmer, l'EFN aurait été de 68,3 M€.

Le gearing du Groupe EXEL Industries ressort à 39,4%, et ses fonds propres représentent 36% du bilan consolidé.

### • Perspectives et Stratégie

M. Guerric Ballu, Directeur Général du Groupe EXEL Industries, commente :

«Le Groupe EXEL Industries, spécialiste mondial des techniques de pulvérisation, poursuit son internationalisation et a réalisé 65% de son chiffre d'affaires à l'international au cours du premier semestre de son exercice 2013-2014.

Notre stratégie s'appuie sur ses quatre activités – Pulvérisation Agricole, Betteraves, Grand Public et Industrie – qui se sont renforcées par l'intégration des dernières acquisitions Agrifac, Hozelock-Tricoflex et Holmer.

Cette intégration donne ses premiers résultats sur le premier semestre 2013-2014 avec une progression de notre EBIT et une diminution de notre endettement sur les douze derniers mois.

Toutefois, nous confirmons notre prudence sur le niveau de la croissance de notre chiffre d'affaires cette année.

Sur le second semestre de notre exercice, nous prévoyons une tendance légèrement baissière dans la pulvérisation agricole, conséquence d'un attentisme en France comme dans certains

pay d'Europe, et des conséquences des évènements en Ukraine. En revanche, notre plan de développement aux USA suit son cours.

Dans l'activité Betteraves, nos plans d'actions industriels et commerciaux, et la prise de commande, sont en ligne avec nos objectifs de réduction de perte.

Dans l'activité Grand Public, après deux années de climat printanier défavorable, nous abordons la saison de jardinage avec un développement de nos référencements en Europe et une météo prometteuse.

Les acquisitions dans l'activité Grand Public et dans l'activité Arracheuses de Betteraves augmenteront la saisonnalité de notre activité Végétaux sur le second semestre car le pic d'activité du Grand Public est entre mars et juin et celui de l'activité Arracheuses de Betteraves est entre juin et octobre.

Dans les Matériaux, les projets automobiles gagnés au cours du premier semestre, qui seront pour partie facturés au cours du deuxième semestre, pourraient compenser le retard du premier semestre et la baisse des ventes d'équipements dans la distribution qui se confirme.

Dans une conjoncture économique difficile, EXEL Industries a l'ambition de renforcer son leadership mondial sur ses marchés, en améliorant encore ses résultats, et en accompagnant ses clients par une innovation permanente et une présence internationale accrue.

Nous investissons dans nos sites industriels avec entre autre un bâtiment logistique pour l'activité Grand Public en région lyonnaise, un bâtiment de montage pour l'activité Industries à Grenoble...

Nous continuons à innover dans toutes nos activités et on peut noter l'innovation et la commercialisation prochaine d'un tracteur enjambeur 100% électrique sous la marque Tecnoma : le Voltis® »

**Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2013-14, le 25 juin 2014.**

A propos d'EXEL Industries : [www.exel-industries.com](http://www.exel-industries.com)

*Spécialiste mondial des techniques de pulvérisation de précision pour l'agriculture (n°1 mondial) et l'industrie (n°3 mondial), leader mondial des Arracheuses de Betteraves, EXEL Industries emploie environ 3 600 personnes dans 27 pays, sur les 5 continents.*

*NYSE-Euronext Paris, SRD Long, Compartiment B, CAC Mid&Small190  
(Mnemo EXE / ISIN FR0004527638)*



*VOS CONTACTS*

Guerric BALLU  
Directeur Général Groupe  
EXEL Industries  
52 rue de la Victoire  
75009 PARIS - FRANCE

**EXE**  
LISTED  
NYSE  
EURONEXT

Sylvain ROUSSEAU  
Directeur Financier Groupe  
Relations Investisseurs  
[Sylvain.Rousseau@exel-industries.com](mailto:Sylvain.Rousseau@exel-industries.com)  
Tél : + 33 1 71 70 49 50