



Innovative imaging solutions

Pessac, le 7 septembre 2017

**Chiffre d'affaires S1 2017 en deçà des attentes :  
Une feuille de route ambitieuse avec des produits propres  
en cours de développement**

Chiffre d'Affaires hors taxe			
EN K€	2017	2016	Variation
<b>Chiffre d'affaires 1er trimestre</b>	<b>3 542,6</b>	<b>3 077,3</b>	<b>15,1%</b>
dont i2s-Vision	2 069,9	2 109,7	-1,9%
dont i2s_DigiBook	1 472,7	967,6	52,2%
<b>Chiffre d'affaires 2ème trimestre</b>	<b>2 765,2</b>	<b>4 316,6</b>	<b>-35,9%</b>
dont i2s-Vision	1 986,0	2 913,5	-31,8%
dont i2s_DigiBook	779,2	1 402,8	-44,5%
<b>Chiffre d'affaires 1er semestre</b>	<b>6 307,9</b>	<b>7 393,8</b>	<b>-14,7%</b>
dont i2s-Vision	4 055,9	5 023,2	-19,3%
dont i2s_DigiBook	2 251,9	2 370,4	-5,0%

**Tassement des ventes au deuxième trimestre**

Au cours du 1<sup>er</sup> semestre 2017, **i2S-Innovative Imaging Solutions** a enregistré une baisse de 14,7% de son chiffre d'affaires, en raison d'un ralentissement significatif de l'activité sur le 2<sup>ème</sup> trimestre, constaté sur les deux divisions.

**L'activité VISION** (64% du CA) a été impactée par plusieurs événements au cours de ce premier semestre 2017 :

- La fin anticipée d'un important contrat avec un client OEM, qui a induit mécaniquement une baisse de 339 K€ de chiffre d'affaires sur la période,
- Des difficultés techniques rencontrées par deux autres clients OEM, occasionnant des retards dans la mise au point de leur produit, les mettant dans l'incapacité de générer le même flux d'affaires que celui dont i2S avait bénéficié sur le S1 2016 (impact de 610 K€ sur le semestre),
- Des décalages de commandes d'études spécifiques, qui ont entraîné un retard de facturation sur le semestre.

Aussi, le chiffre d'affaires de l'activité VISION sur le premier semestre 2017 s'établit-il à 4 M€, en recul de 19,3%. A noter cependant, que la part Distribution à Valeur Ajoutée de cette activité progresse de 255 K€ en chiffre d'affaires, confirmant ainsi sa résilience.

**L'activité DIGIBOOK** (36% du CA) a enregistré pour sa part une légère baisse de son chiffre d'affaires de 5% à 2,3 M€. Alors que le premier trimestre 2017 avait été un des meilleurs de ces six dernières années - grâce à un carnet de commandes bien garni à fin 2016 - les principaux moteurs tels la France et l'Allemagne, soumis à des appels d'offres saisonniers, n'ont pas pu démarrer au cours du deuxième trimestre, induisant une entrée de commandes décevante. Si les perspectives aux USA semblent encourageantes, il n'en est cependant pas de même en Chine, où les mesures anticorruption déployées par le gouvernement gèlent tout engagement de commandes des donneurs d'ordre.

L'Export représente 37,4% du chiffre d'affaires global (- 14,4%) et s'établit à 2,4 M€.

En K€	2017	2016	Variation
<b>Total i2S Export</b>	<b>2 356,4</b>	<b>2 750,3</b>	<b>-14,4%</b>
en % du CA	37,4%	37,2%	0,2%
<i>dont Export direct</i>	2 111,2	2 430,5	-13,1%
<i>dont Exonération de TVA</i>	245,2	319,8	-23,2%

## Une feuille de route ambitieuse

Malgré tous les efforts déployés, il est fortement probable qu'i2S ne parvienne pas à combler au cours du deuxième semestre 2017, le retard pris sur le premier semestre, sans toutefois remettre en cause les développements à venir, les aléas rencontrés n'étant que temporaires.

## L'activité VISION

Afin d'asseoir le positionnement de cette activité sur des technologies sources de différenciation (Térahertz, Multi spectral, Supra résolution) qui doit conduire à accroître le niveau des ventes et de valeur ajoutée mais aussi à élargir le nombre de clients concernés, en particulier à l'export, i2S vient de finaliser ses accords de partenariats avec trois laboratoires prestigieux : le CEA Tec, le LCPO et l'INRIA.

i2S a d'ores et déjà lancé d'importants efforts en R&D et en Marketing & Communication. Ces investissements doivent déboucher, à terme, sur le déploiement d'une offre de produits propres i2S, suscitant l'émergence d'un nouveau modèle économique de **Conception & Fabrication de Briques Technologiques sur fonds propres**, à haute valeur ajoutée, spécifiées et planifiées en interne, et destinées à être vendues internationalement à un grand nombre de clients, en version standard ou spécifique.

Ce nouveau modèle économique viendra compléter celui déjà existant de **Distributeur à Valeur Ajoutée** (en France) et de **Prestataire de Travail à Façon** (Etudes et Fabrications de solutions optoélectroniques sur mesure, spécifiées et planifiées par des clients à fort potentiel).

A côté de la caméra Terahertz TzCam, déjà en cours de promotion, i2S anticipe la sortie de deux nouvelles gammes de produits propres avant la fin de l'année. Les effets sur le chiffre d'affaires de ces investissements sont attendus au cours du second semestre 2018.

Xavier DATIN, récemment nommé Directeur Général Délégué d'i2S, suite au départ de Jean-Louis BLOUIN ayant fait valoir ses droits à la retraite (*communiqué du 4 septembre*), accompagnera l'introduction de ce nouveau modèle économique, de nature à remobiliser l'entreprise autour d'objectifs ambitieux, à provoquer un réveil de la croissance et en particulier à accélérer le développement des ventes à l'export.

### **L'activité DIGIBOOK**

Les succès attendus sur deux gros appels d'offres (en France et en Pologne) dans le courant du deuxième semestre 2017, relatifs à des systèmes répondant aux plus hautes exigences normatives ayant cours sur le marché des solutions de dématérialisation de documents patrimoniaux, en matière de qualité d'images (gammes QUARTZ et COPIBOOK OS), devrait nous permettre de revenir en ligne avec notre budget annuel de Chiffre d'Affaires et d'Entrée Commandes pour l'année 2017. L'introduction, courant S2 2017, d'un nouveau scanner 3D couleur grand format dans la gamme QUARTZ, devrait maintenir notre image de marque d'innovation, de qualité, de productivité et d'ergonomie, auprès des grands donneurs d'ordre internationaux.

### **Obtention de nouvelles subventions régionales**

Afin de ne pas déséquilibrer la structure financière de la société, impactée par l'adjonction du nouveau modèle économique au sein de la division VISION, avec les investissements et les embauches qu'elle nécessite, des subventions ont été sollicitées et obtenues auprès du Conseil Régional Nouvelle Aquitaine (pour 629 K€) et du FEDER (pour 625 K€), soit un montant total de 1,25 M€, dont une avance de 503 K€ a déjà été versée.

Deux prêts à moyen terme de 500 K€ chacun ont également été obtenus auprès de la BPI et déjà débloqués, permettant ainsi à la société d'affronter sereinement les nouveaux défis induits par sa feuille de route ambitieuse.

#### A propos d'i2S :

*i2S -Innovative Imaging Solutions- est un spécialiste de la vision numérique, qu'elle décline autour de deux divisions : i2S -Vision pour la vision industrielle et i2S -DigiBook pour la numérisation documentaire.*

*i2S -Vision est depuis 1980 un acteur européen pour les systèmes d'acquisition et de traitement d'images, présent sur les marchés des équipements biomédicaux et des équipements de contrôle et mesure industriels, demandant une haute technicité et une grande qualité.*

*i2S -DigiBook, lancée en 1995 est devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux.*

**La Société i2S est cotée sur Euronext Growth**

(ISIN : FR 0005854700 / Mnémo : ALI2S). -<http://www.i2s.fr/investisseurs/communiques/>



#### **Prochain rendez-vous**

**Le 18 octobre 2017 (après Bourse) : Résultats du premier semestre 2017**

**Contacts I2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS**

**Alain RICROS, Président Directeur Général, [a.ricros@i2s.fr](mailto:a.ricros@i2s.fr)**