

OVHcloud confirme ses objectifs financiers 2025, porté par un bon début d'année, en croissance organique de +10,1 % au premier trimestre

Chiffre d'affaires de 264 millions d'euros au T1 FY2025, dont 52 % à l'international, en croissance organique de +10,1 %

- Accélération de la croissance organique du Cloud public à +15,8 % soutenue par une augmentation du revenu par client (ARPAC)
- Croissance organique du Cloud privé à +10,2 % notamment portée par une demande toujours soutenue aux Etats-Unis
- Fidélité réaffirmée des clients avec un taux de rétention net du chiffre d'affaires de 109 %

Renforcement de la présence à l'international et poursuite du déploiement des offres d'IA

- Poursuite du développement de l'offre des Local Zones, disponibles dans 17 grandes villes dans le monde à fin novembre 2024
- Annonce de l'ouverture d'une nouvelle région 3-AZ en Europe, à Milan d'ici la fin d'année 2025 pour répondre aux demandes clients de haute résilience avec un faible temps de latence
- Extension de la gamme de solutions et de produits IA pour répondre à des besoins clients croissants en termes d'inférence

Confirmation des objectifs annuels FY2025

- Croissance organique du chiffre d'affaires comprise entre +9 et +11 % par rapport à FY2024
- Marge d'EBITDA ajusté aux alentours de 40 %
- Capex compris entre 30 et 34 % du chiffre d'affaires, avec des capex récurrents et de croissance respectivement compris entre 11 à 13 %, et 19 à 21 %
- Un *Unlevered Free Cash-Flow* supérieur à 25 millions d'euros, en croissance par rapport à FY2024

Résultat de l'offre publique de rachat d'actions (OPRA)

- 47,6 millions d'actions ont été apportées à l'offre, sur un total offert à racheter de 38,9 millions d'actions
- La composition de l'actionnariat sera mise à jour sur le site internet d'OVHcloud, une fois que les déclarations de franchissement de seuil auront été publiées

Benjamin Revcolevschi, Directeur Général d'OVHcloud, a déclaré :

« Nous sommes satisfaits de ce bon début d'année. Ce premier trimestre témoigne de la fidélité et de la confiance que nous accordent nos clients. Notre croissance à deux chiffres dans le Cloud privé et le Cloud public est portée par nos nouvelles gammes, nos offres souveraines et nos solutions en intelligence artificielle. En parallèle, nous continuons de renforcer notre présence à l'international avec le déploiement de Local Zones dans de nouvelles villes et l'ouverture d'ici la fin d'année 2025 d'une région 3-AZ à Milan pour répondre aux demandes de clients qui souhaitent une haute résilience et un faible temps de latence.

La solidité de ce premier trimestre nous permet de confirmer nos objectifs financiers pour l'année 2025. Comme annoncé en octobre, nous restons pleinement engagés dans l'exécution de la nouvelle phase de développement d'OVHcloud, laquelle s'inscrit dans un modèle de croissance prédictible et génératrice de trésorerie. »

Chiffre d'affaires du premier trimestre FY2025 de 264 millions d'euros, en hausse de 10,1 % en données comparables¹ et de 9,9 % en données publiées

Le chiffre d'affaires consolidé d'OVHcloud a atteint 263,5 millions d'euros au premier trimestre 2025, en hausse de 10,1 % en données comparables par rapport au premier trimestre 2024 et de 9,9 % en données publiées. Cette dynamique résulte d'une très bonne fidélité des clients matérialisée par un taux de rétention net du chiffre d'affaires élevé qui s'établit à 109 % en données comparables et en données publiées.

Chiffre d'affaires par segment de produits

(en millions d'euros)	T1 FY 2024	T1 FY 2025	Variation (%)	Variation (%) en données comparables
Cloud privé	149,6	164,5	+9,9%	+10,2%
Cloud public	43,5	50,3	+15,7%	+15,8%
Webcloud et autres	46,7	48,8	+4,5%	+4,4%
Total chiffre d'affaires	239,8	263,5	+9,9%	+10,1%

Le **Cloud privé**, qui intègre *Bare Metal Cloud* et *Hosted Private Cloud*, a réalisé un chiffre d'affaires de 164,5 millions d'euros au premier trimestre 2025, soit une croissance de +9,9 % en données publiées et +10,2 % en données comparables.

L'activité *Bare Metal Cloud* est principalement soutenue par une demande toujours élevée de la part des entreprises technologiques aux Etats-Unis. En Europe, certains clients ont continué à optimiser leurs *workloads* (charges de travail), conduisant à un ralentissement de la croissance de l'ARPA. Toutefois, la tendance d'acquisition clients reste soutenue grâce à la montée en puissance d'une nouvelle gamme de serveurs lancée au premier trimestre FY2025 et la réussite de la campagne digitale menée pendant le *Black Friday*.

L'activité *Hosted Private Cloud* reste en solide progression. Elle continue d'être soutenue par des effets prix liés au changement de facturation des licences VMware par Broadcom depuis mai 2024, ainsi que par la

¹ Données comparables : à taux de change et périmètre constants comparés à 2024.

bonne dynamique des offres hautement sécurisées et souveraines en Europe, et plus particulièrement les offres SecNumCloud en France.

Le **Cloud public** a enregistré un chiffre d'affaires de 50,3 millions d'euros au premier trimestre en 2025, soit une croissance en données publiées et comparables de respectivement +15,7 % et +15,8 %. Cette croissance à deux chiffres est soutenue par une amélioration de la croissance de l'ARPAC comparée aux précédents trimestres, liée à la poursuite du déploiement de l'offre de nouveaux produits, au succès des offres *Savings Plan* encourageant les clients à s'engager sur de plus longues périodes et à la dynamique de l'offre d'intelligence artificielle.

Grâce à sa gamme étendue d'offres dans l'Intelligence Artificielle, OVHcloud peut répondre à des cas d'usages clients sur le marché de l'inférence toujours plus nombreux. Par exemple, OVHcloud soutient l'ESN (Entreprise de Services du Numérique) Sopra Steria, partenaire stratégique, dans le déploiement de son *Engineering Platform* grâce à la mise à disposition de ses GPUs ainsi que de ses solutions PaaS dont AI Deploy.

Enfin, le développement de l'offre de Local Zones se poursuit avec 17 grandes villes dans le monde à fin novembre 2024.

Le segment **Webcloud et autres** a réalisé un chiffre d'affaires de 48,8 millions d'euros au cours du premier trimestre de l'exercice 2025, en progression en données publiées et comparables de respectivement +4,5 % et +4,4 %. Cette croissance est portée par la très bonne dynamique des noms de domaine, soutenue par la mise en place d'engagements pluriannuels dans de nouvelles géographies. En excluant les sous-segments Connectivité et Téléphonie, activités historiques du Groupe, la croissance du segment Webcloud atteint +7,4 % en données comparables.

Chiffre d'affaires par zone géographique

(en millions d'euros)	T1 FY 2024	T1 FY 2025	Variation (%)	Variation (%) en données comparables
France	116,7	127,1	+8,9%	+8,9%
Europe (hors France)	69,9	76,7	+9,9%	+8,9%
Reste du monde	53,2	59,7	+12,2%	+14,2%
Total chiffre d'affaires	239,8	263,5	+9,9%	+10,1%

Le chiffre d'affaires en **France** a atteint 127,1 millions d'euros au premier trimestre 2025, soit 48 % du total du Groupe. Les activités de Cloud privé et de Cloud public en France progressent respectivement de 9,9% et 15,6% en données comparables. Représentant 30% de l'activité de la zone, la dynamique du Web Cloud et autres est en légère progression comparée au premier trimestre 2024.

Dans les **autres pays européens**, représentant 29 % du total du Groupe, l'Europe centrale est la zone la plus dynamique, avec notamment la montée en puissance d'un contrat signé avec une entreprise de santé au cours de l'exercice 2024.

Dans le **Reste du monde**, représentant 23 % du total du Groupe, la croissance en données comparables est soutenue à +14,2 % par rapport au premier trimestre 2024. Cette zone bénéficie d'une très bonne

dynamique des activités du Cloud public et du Cloud privé, notamment aux Etats-Unis, mais également en Asie Pacifique et au Moyen Orient.

Perspectives – Confirmation de l'ensemble des objectifs

Pour l'exercice FY2025, OVHcloud confirme les objectifs financiers suivants :

- Croissance organique du chiffre d'affaires comprise entre 9 et 11 % par rapport à FY2024
- Marge d'EBITDA ajusté FY2025 aux alentours de 40 %
- Capex compris entre 30 et 34 % du chiffre d'affaires, avec des capex récurrents et de croissance respectivement compris entre 11 à 13 %, et 19 à 21 %
- Un *Unlevered Free Cash-Flow* supérieur à 25 millions d'euros, en croissance par rapport à FY2024

Les résultats du premier trimestre FY2025 sont en ligne avec nos prévisions, avec des effets saisonniers habituels pour les capex, confirmant ainsi nos prévisions pour l'exercice 2025.

Faits marquants récents

Annnonce de l'ouverture d'une nouvelle région 3-AZ à Milan en 2025

OVHcloud poursuit son expansion à l'international avec l'ouverture de la région 3-AZ à Milan d'ici la fin de l'année 2025. Cette région proposera aux entreprises et organisations une présence dans trois datacenters (AZ ou *Availability Zone*) géographiquement proches afin qu'elles bénéficient d'une forte résilience et de faibles temps de latence entre les trois datacenters.

Lancement de OVHcloud Managed Rancher Service : solutions pour gérer des containers dans un environnement multi-Cloud

Disponible au sein du portefeuille Cloud public autour des solutions de « containers », OVHcloud Managed Rancher Service s'appuie sur un déploiement privé complet de la solution Rancher qui offre la gestion et l'orchestration des clusters Kubernetes dans un environnement multi-Cloud.

Conférence téléphonique

La direction d'OVHcloud organise une conférence téléphonique en anglais, ce jeudi 9 janvier 2025 à 10h00 (CET – Paris).

La conférence téléphonique est accessible par :

- Webcast sur le lien suivant :
https://channel.royalcast.com/ovhcloud-eng/#!/ovhcloud-eng/20250109_1
- Téléphone aux numéros suivants :
 - Paris : +33 (0) 1 70 37 71 66
 - UK-Wide : +44 (0) 33 0551 0200
 - USA : +1 786 697 3501
 - Précisez ensuite à l'oral à l'opérateur le code « OVHcloud »

Après la conférence, le replay du webcast sera disponible dans la rubrique Relations investisseurs du site d'OVHcloud sur ce lien : <https://corporate.ovhcloud.com/fr/investor-relations/financial-results/>

Calendrier

6 février 2025 : Assemblée Générale Mixte Annuelle

18 avril 2025 : Publication des résultats du premier semestre 2025

À propos d'OVHcloud

OVHcloud est un acteur mondial et le leader européen du Cloud opérant plus de 450 000 serveurs dans 43 centres de données sur 4 continents à destination de 1,6 million de clients dans plus de 140 pays. Fer de lance d'un Cloud de confiance et pionnier d'un Cloud durable au meilleur ratio performance-prix, le Groupe s'appuie depuis plus de 20 ans sur un modèle intégré qui lui confère la maîtrise complète de sa chaîne de valeur : de la conception de ses serveurs, à la construction et au pilotage de ses centres de données, en passant par l'orchestration de son réseau de fibre optique. Cette approche unique lui permet de couvrir en toute indépendance l'ensemble des usages de ses clients en leur faisant profiter des vertus d'un modèle raisonné sur le plan environnemental avec un usage frugal des ressources et d'une empreinte carbone atteignant les meilleurs ratios de l'industrie. OVHcloud propose aujourd'hui des solutions de dernière génération alliant performance, prévisibilité des prix et une totale souveraineté sur leurs données pour accompagner leur croissance en toute liberté.

Contacts

Relations presse

Pely Correa Mendy

Directrice des relations presse

media.france@ovhcloud.com

+33 (0)6 40 93 80 19

Relations investisseurs

Benjamin Mennesson

Directeur des relations investisseurs et du financement

investor.relations@ovhcloud.com

+ 33 (0)6 99 72 73 17

Avertissements

Le présent communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes, en ce compris des références, concernant la croissance et la rentabilité attendues du Groupe à l'avenir, qui peuvent avoir un impact significatif sur les performances attendues indiquées dans ces déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes sont liés à des facteurs hors du contrôle de la Société et ne pouvant être estimés avec précision, tels que les conditions de marché ou le comportement des concurrents. Les déclarations prospectives contenues dans le présent communiqué de presse sont des déclarations relatives aux croyances et attentes d'OVHcloud et doivent être appréciées comme telles.

Les déclarations prospectives comprennent des déclarations pouvant porter sur les plans, objectifs, stratégies, buts, événements futurs, revenus ou performances futurs d'OVHcloud, ainsi que sur d'autres informations ne constituant pas des informations historiques. Les événements ou résultats réels peuvent différer de ceux décrits dans le présent communiqué en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2024, qui a été déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 18 novembre 2024 sous le numéro D.24-0831.

Tous les montants sont présentés en millions d'euros sans décimale. Cela peut, dans certaines circonstances, entraîner des différences non significatives entre la somme des chiffres et les sous-totaux apparaissant dans les tableaux. OVHcloud ne prend aucun engagement et rejette expressément toute obligation ou responsabilité de mettre à jour ou de réviser toute information ci-dessus, sauf si la loi applicable l'y oblige.

Le présent communiqué de presse est diffusé à titre d'information uniquement et ne constitue pas une offre d'achat ou de vente, ni une sollicitation d'une offre de vente ou d'achat de titres.

Annexes

Glossaire

Les **données comparables** sont calculées à taux de change et périmètre constants. Les variations de périmètre concernent les acquisitions.

Le **taux de rétention net du chiffre d'affaires** pour une période est égal au pourcentage calculé en divisant (i) le chiffre d'affaires généré au cours de cette période par les clients qui étaient présents au cours de la même période l'année précédente, par (ii) le chiffre d'affaires généré par la totalité des clients au cours de cette période de l'année précédente. Lorsque le taux de rétention du chiffre d'affaires est supérieur à 100 %, cela signifie que le chiffre d'affaires généré par les clients concernés a augmenté entre la période concernée de l'année précédente et la même période de l'année en cours, au-delà de l'impact de la perte de chiffre d'affaires dû au désabonnement de clients.

L'ARPAC (Chiffre d'affaires moyen par client actif) représente le chiffre d'affaires enregistré au cours d'une période donnée pour un groupe de clients donné, divisé par le nombre moyen de clients de ce groupe au cours de cette période (le nombre moyen de clients est déterminé sur la même base que pour déterminer les acquisitions nettes de clients). L'ARPAC augmente à mesure que les clients d'un groupe donné dépensent plus pour les services d'OVHcloud. Il peut également augmenter en raison d'un changement dans le mix, car une augmentation (ou une diminution) de la proportion de clients qui dépensent beaucoup augmente (ou diminue) l'ARPAC, indépendamment de l'augmentation des revenus totaux du groupe de clients concerné.

L'EBITDA courant est égal au chiffre d'affaires diminué de la somme des charges de personnel et des autres charges opérationnelles (il exclut les charges d'amortissement, ainsi que des éléments qui sont classés comme « autres produits et charges opérationnels non courants »).

L'EBITDA ajusté correspond à l'EBITDA courant ajusté pour exclure les rémunérations fondées sur des actions et les charges résultant du paiement de compléments de prix d'acquisition.

Les **capex récurrents** représentent les dépenses d'investissement nécessaires pour maintenir les revenus générés au cours d'une certaine période lors de la période suivante.

Les **capex de croissance** représentent toutes les dépenses d'investissement en capex autres que le capex récurrent.

Les **Unlevered free cash-flow** représentent les flux de trésorerie liés à l'activité moins les capex.

Chiffre d'affaires par segment et par géographie

<i>En millions d'€</i>	T1 FY24	T1 FY25
Cloud privé	149,6	164,5
Cloud public	43,5	50,3
Web Cloud et autres	46,7	48,8
Chiffre d'affaires total	239,8	263,5

<i>Croissance en %</i>	T1 FY25 comparable	T1 FY25 publié
Cloud privé	+10,2%	+9,9%
Cloud public	+15,8%	+15,7%
Web Cloud et autres	+4,4%	+4,5%
Chiffre d'affaires total	+10,1%	+9,9%

<i>En millions d'€</i>	T1 FY24	T1 FY25
France	116,7	127,1
Europe (hors France)	69,9	76,7
Reste du monde	53,2	59,7
Chiffre d'affaires total	239,8	263,5

<i>Croissance en %</i>	T1 FY25 comparable	T1 FY25 publié
France	+8,9%	+8,9%
Europe (hors France)	+8,9%	+9,9%
Reste du monde	+14,2%	+12,2%
Chiffre d'affaires total	+10,1%	+9,9%

Réconciliation de la croissance en données comparables et données publiées

<i>En millions d'euros par segments</i>	T1 FY24 publié	Effets de change	Effets de périmètre	T1 FY24 comparable
Cloud privé	149,6	(0,4)	0,0	149,3
Public Cloud	43,5	0,0	0,0	43,5
Web Cloud et autres	46,7	0,1	0,0	46,7
Chiffre d'affaires total	239,8	(0,3)	0,0	239,4

<i>En millions d'euros par géographies</i>	T1 FY24 publié	Effets de change	Effets de périmètre	T1 FY24 comparable
France	116,7	0,0	0,0	116,7
Europe (hors France)	69,9	0,6	0,0	70,5
Reste du monde	53,2	(1,0)	0,0	52,3
Chiffre d'affaires total	239,8	(0,3)	0,0	239,4