

Communiqué de presse

Le Bourget-du-Lac, le 28 avril 2025 - 18h CEST



Résultats annuels 2024

Le Conseil d'Administration de Roctool (Euronext Growth – FR0010523167 – ALROC), spécialiste des technologies d'induction et des solutions innovantes de moulage, a approuvé le 25 avril 2025 les comptes consolidés de l'exercice clos au 31 décembre 2024. Dans un environnement marqué par un net recul de l'investissement industriel mondial, le Groupe enregistre un chiffre d'affaires 2024 de 6,3 M€, confirmant sa capacité à maintenir son cap stratégique malgré l'ampleur du ralentissement.

 En K€ - Données consolidées	2024	2023
Chiffre d'affaires	6 250	9 005
EBITDA*	(1 607)	(531)
EBIT (Résultat opérationnel)	(2 376)	(732)
Résultat net des entreprises intégrées	(2 576)	(979)

Les ventes de marchandises s'établissent à 3,3 M€ (soit -43% vs 2023), les prestations de services diminuent, passant de 2 M€ en 2023 à 1,6 M€ en 2024, et les licences et redevances progressent à 1,3 M€ versus 1,1 M€ en 2023.

L'EBITDA du Groupe s'établit à -1,6 M€ (vs -0,5 M€ en 2023), affecté par le recul de l'activité et un effet de ciseaux sur les charges d'exploitation. La marge brute 2024 est de +71% du chiffre d'affaires et les charges d'exploitation (hors amortissements et achats de marchandises) sont de -6,4 M€ (vs -6,9 M€ en 2023).

L'EBIT ressort à -2,4 M€ contre -0,7 M€ en 2023 et le résultat net compte tenu du résultat exceptionnel en perte de -0,2 M€ s'établit en perte à -2,6 M€, contre -1,0 M€ l'an passé.

Structure financière à fin 2024

Au 31 décembre 2024, les capitaux propres de Roctool s'établissent à 2,3 M€, renforcés par l'augmentation de capital réalisée début 2024 mais impacté négativement par la perte 2024. La dette financière, d'un montant de 1,4 M€ (-60% vs 2023), principalement des PGE, permet la maîtrise de la structure d'endettement.

Au 31 décembre 2024, la trésorerie était de 0,4 M€. À mi-janvier 2025, cette position s'est améliorée, passant à 0,7 M€. Cette évolution reflète une gestion rigoureuse, sans retard de paiement, dans un contexte de tension conjoncturelle. Même si la situation reste fragile, la mobilisation est intacte et la Société retrouve peu à peu la visibilité qui lui manquait tant en 2024. Par ailleurs, le plan de réduction des coûts débuté mi-2024 arrive à plein effet dès 2025. Cette réduction va contribuer à hauteur de 1 M€ sur 12 mois.

Mathieu Boulanger, Directeur Général de Roctool, déclare :

"2024 a mis notre organisation à rude épreuve, alors même que nos technologies n'ont jamais été aussi pertinentes. Grâce à l'engagement total de nos équipes, nous avons consolidé notre stratégie, renforcé nos partenariats, lancé de nouvelles solutions et conservé une vision de long terme. En 2025, notre ambition est claire : renouer avec la croissance et réaffirmer notre rôle moteur dans la transformation industrielle responsable."

Une conjoncture adverse... et une technologie toujours plus pertinente

La baisse de la demande dans les secteurs industriels clés – en particulier l'automobile – conjuguée à une visibilité réduite sur les projets d'investissement, a pesé lourdement sur l'exercice. Pour autant, la pertinence des solutions Roctool reste intacte, portée par l'innovation, la qualité de production et la réduction de l'empreinte environnementale.

Des signaux encourageants apparaissent dès la fin d'année (communiqué de presse du 25 novembre 2024), avec un début de reprise sur l'automobile, mais aussi des avancées notables dans des domaines spécifiques : électronique, défense et sports & loisirs. Roctool accompagne cette dynamique aux côtés de ses partenaires industriels pour répondre aux besoins concrets du terrain. A noter que sur ce début d'année Roctool avance sur deux opportunités de taille importante. Les prochains mois seront déterminants pour l'obtention de ces nouveaux projets.

Accélération des alliances stratégiques

Un contrat important de partenariat commercial, technique et de licence a été signé avec un acteur industriel asiatique (Compose MFG). Ce contrat cadre de plus d'1M€ et d'une durée initiale de 2 ans (renouvelable), couvre la période de fin 2024 à fin 2026. Il renforce la présence de Roctool en Asie, avec un focus particulier sur les composites thermoplastiques dans des secteurs tels que l'électronique, le sport et les loisirs, ou encore l'aéronautique.



Un exemple de pièce composite - Roctool & Compose MFG

Ce partenariat s'ajoute à celui signé avec ENRX, entré au capital début 2024 à hauteur de 16,3 %, et qui constitue un levier essentiel pour déployer la technologie Roctool à l'échelle mondiale via des synergies commerciales, industrielles et technologiques.

Cap sur 2025 : simplifier, innover, conquérir

Malgré ces résultats décevants, Roctool est déterminée à poursuivre la mise en œuvre d'une série de mesures pour retrouver une trajectoire de croissance durable. Ces mesures incluent l'optimisation des coûts au travers d'un plan de réduction des dépenses, la réévaluation de ses processus internes et la simplification de sa structure opérationnelle ; l'accélération de l'innovation, avec un focus renforcé sur le développement de nouvelles solutions adaptées aux besoins des secteurs à fort potentiel et à l'utilisation de matières recyclées ou recyclables ; la diversification des marchés et du portefeuille clients, en élargissant ses activités à de nouveaux territoires géographiques et en explorant de nouveaux segments industriels ; ainsi que la signature de partenariats stratégiques, industriels et financiers, afin d'accélérer le déploiement de ses solutions innovantes.

Roctool est confiante dans la pertinence de son modèle économique à long terme. La société continuera de s'appuyer sur ses compétences en matière d'innovation pour transformer l'industrie grâce à des technologies de pointe, tout en adoptant une gestion prudente et proactive face aux défis du marché.

Contact presse / Relations investisseurs

Aelyon

Valentine Boivin

+33 1 75 77 54 65

roctool@aelium.fr

