

# Zwischenbericht zum 1. Quartal 2006

1. Januar bis 31. März 2006

Weiteres profitables  
Wachstum

---

# IFRS-Kennzahlen der GEA Group

in Mio EUR

	Q1 2006	Q1 2005	Veränderung in %
<b>Ertragslage</b>			
Umsatz	<b>1.091,4</b>	942,8	15,8
davon Ausland	<b>846,0</b>	718,9	17,7
davon Inland	<b>245,4</b>	223,9	9,6
Auftragseingang	<b>1.527,1</b>	1.159,4	31,7
Auftragsbestand	<b>3.463,9</b>	2.674,4	29,5
EBITDA	<b>44,3</b>	33,3	33,0
EBIT	<b>26,9</b>	15,5	73,7
in % vom Umsatz	<b>2,5</b>	1,6	–
Ergebnis vor Ertragsteuern aus fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>17,8</b>	2,2	714,3
in % vom Umsatz	<b>1,6</b>	0,2	–
Ergebnis nach Steuern aus fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>10,6</b>	1,3	701,6
Ergebnis nach Steuern aus nicht fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>0,0</b>	9,6	– 100,0
Konzernergebnis	<b>10,6</b>	10,9	– 2,8
Minderheiten am Ergebnis	<b>0,0</b>	– 0,5	95,7
<b>Vermögenslage</b>			
Bilanzsumme	<b>4.957,9</b>	5.334,8	– 7,1
Konzern-Eigenkapital	<b>1.587,3</b>	1.689,7	– 6,1
in % der Bilanzsumme	<b>32,0</b>	31,7	–
Nettoposition <sup>1</sup>	<b>165,5</b>	59,9	176,1
Zahlungsmittel	<b>301,3</b>	299,9	0,5
Wertpapiere	<b>11,5</b>	55,6	– 79,3
Bankverbindlichkeiten + Anleihen	<b>147,3</b>	295,6	– 50,2
Gearing in % <sup>2</sup>	<b>– 10,4</b>	– 3,5	–
<b>Finanzlage</b>			
Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit	<b>– 131,3</b>	– 231,3	43,2
Free Cash-Flow <sup>3</sup>	<b>– 144,4</b>	– 260,8	44,6
Investment (Stichtag) <sup>4</sup>	<b>2.237,6</b>	2.192,7	2,0
ROCE in % <sup>5</sup>	<b>1,2</b>	0,7	–
Investitionen inkl. Finanzierungsleasing	<b>22,0</b>	36,7	– 40,1
<b>Mitarbeiter</b> <sup>6</sup>			
Mitarbeiter zum Stichtag	<b>17.884</b>	17.133	4,4
davon Inland	<b>7.400</b>	7.428	– 0,4
davon Ausland	<b>10.484</b>	9.705	8,0
<b>Aktie</b>			
Aktienkurs zum Jahresende (in EUR)	<b>13,88</b>	9,87	40,6
Ergebnis je Aktie („einfach“)	<b>0,06</b>	0,06	1,4
davon entfallen auf nicht fortgeführte Geschäftsbereiche	<b>0,00</b>	0,05	– 100,0
Ø-gewichtete Anzahl Aktien (Mio Stück)	<b>188,0</b>	188,0	0,0
Economic Value Added	<b>– 14,0</b>	– 20,8	32,7

1) Nettoposition = Zahlungsmittel + Wertpapiere – Anleihen – Bankverbindlichkeiten

4) Investment = Anlagevermögen + Umlaufvermögen – Verbindlichkeiten aus LuL –

2) Gearing = Nettoposition<sup>1</sup>/Konzern-Eigenkapital

Sonstige Verbindlichkeiten – Erhaltene Anzahlungen – Zahlungsmittel

3) Free Cash-Flow = Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit +

5) ROCE = EBIT / Investment

Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit

6) Mitarbeiterzahlen nach Kapazitäten ohne Auszubildende

# Customized Systems

in Mio EUR

	<b>Q1 2006</b>	Q1 2005	Veränderung in %
Umsatz	<b>168,1</b>	146,5	14,8
Auftragseingang	<b>209,0</b>	165,3	26,5
Auftragsbestand	<b>211,6</b>	150,0	41,1
EBITDA	<b>9,9</b>	8,4	18,0
EBIT	<b>6,7</b>	5,3	26,0
in % vom Umsatz	<b>4,0</b>	3,6	–
Ergebnis vor Ertragsteuern	<b>6,6</b>	5,6	18,0
Cash-Flow <sup>1</sup>	<b>– 3,0</b>	– 25,3	88,1
Mitarbeiter zum Stichtag <sup>2</sup>	<b>4.260</b>	4.327	– 1,5

# Process Equipment

in Mio EUR

	<b>Q1 2006</b>	Q1 2005	Veränderung in %
Umsatz	<b>272,2</b>	239,4	13,7
Auftragseingang	<b>347,1</b>	277,6	25,0
Auftragsbestand	<b>391,5</b>	262,9	48,9
EBITDA	<b>25,2</b>	22,2	13,8
EBIT	<b>19,9</b>	17,3	14,9
in % vom Umsatz	<b>7,3</b>	7,2	–
Ergebnis vor Ertragsteuern	<b>18,2</b>	15,2	19,4
Cash-Flow <sup>1</sup>	<b>– 24,2</b>	– 47,6	49,2
Mitarbeiter zum Stichtag <sup>2</sup>	<b>5.998</b>	5.707	5,1

# Process Engineering

in Mio EUR

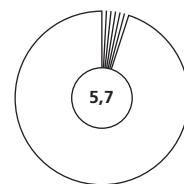
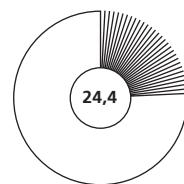
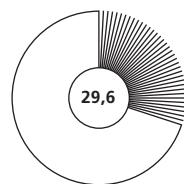
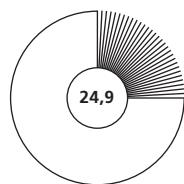
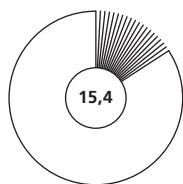
	<b>Q1 2006</b>	Q1 2005	Veränderung in %
Umsatz	<b>322,8</b>	249,3	29,5
Auftragseingang	<b>587,4</b>	333,2	76,3
Auftragsbestand	<b>1.197,0</b>	791,5	51,2
EBITDA	<b>13,1</b>	11,2	16,4
EBIT	<b>9,7</b>	8,1	20,5
in % vom Umsatz	<b>3,0</b>	3,2	–
Ergebnis vor Ertragsteuern	<b>9,2</b>	8,0	14,3
Cash-Flow <sup>1</sup>	<b>8,2</b>	– 71,7	111,4
Mitarbeiter zum Stichtag <sup>2</sup>	<b>5.110</b>	4.481	14,0

# Plant Engineering

in Mio EUR

	<b>Q1 2006</b>	Q1 2005	Veränderung in %
Umsatz	<b>266,5</b>	265,0	0,6
Auftragseingang	<b>325,4</b>	399,7	– 18,6
Auftragsbestand	<b>1.683,2</b>	1.468,2	14,6
EBITDA	<b>– 4,7</b>	– 1,0	– 387,6
EBIT	<b>– 7,1</b>	– 5,0	– 43,2
in % vom Umsatz	<b>– 2,7</b>	– 1,9	–
Ergebnis vor Ertragsteuern	<b>– 6,4</b>	– 6,4	– 0,7
Cash-Flow <sup>1</sup>	<b>– 72,3</b>	– 31,6	– 129,2
Mitarbeiter zum Stichtag <sup>2</sup>	<b>2.113</b>	2.106	0,3

Anteile am Konzernumsatz in Prozent



1) Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit

2) Nach Kapazitäten ohne Auszubildende

Weiteres profitables Wachstum in Q1 2006

- Auftragseingang legt um 31,7 Prozent zu
- Umsatz wächst um 15,8 Prozent
- EBIT verbessert sich um 73,7 Prozent
- EBT steigt von 2,2 Mio auf 17,8 Mio EUR
- Moody's hebt Rating auf Baa3 an

# Zwischenbericht zum 1. Quartal 2006

## 002 Aktie

002 GEA Group Aktie

## 004 Lagebericht

- 004 Rahmenbedingungen
- 004 Unternehmenssituation
- 010 Nachtragsbericht
- 011 Ausblick 2006

## 012 Konzernabschluss

- 014 Konzernbilanz
- 016 Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung
- 017 Konzern-Cash-Flow-Statement
- 018 Konzern-Eigenkapitalspiegel
- 020 Konzernanhang

Zwischenbericht

zum 1. Quartal 2006

002 Aktie

004 Lagebericht

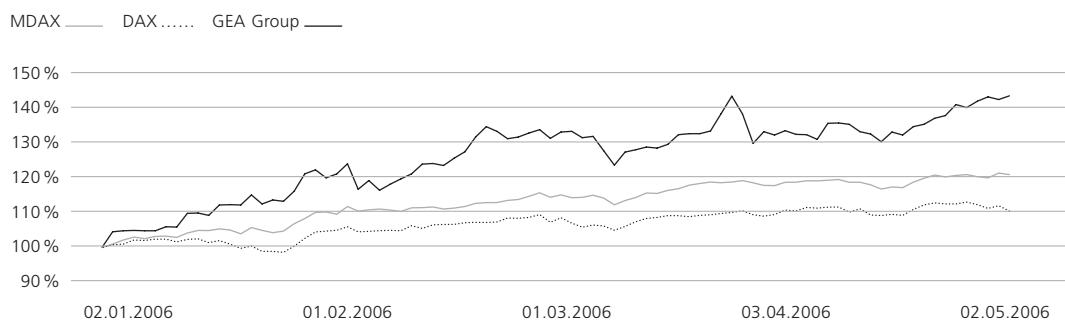
012 Konzernabschluss

# Aktie

## GEA Group Aktie

Mit einem Kursanstieg von rund 27 Prozent bewegte sich die GEA Group Aktie während des ersten Quartals 2006 über der ebenfalls positiven Entwicklung des MDAX. Der MDAX stieg in den ersten drei Monaten um 17 Prozent und schlug damit den DAX, der lediglich um rund 10 Prozent anstieg.

Die GEA Group Aktie im indexierten Quartalsvergleich zu DAX und MDAX



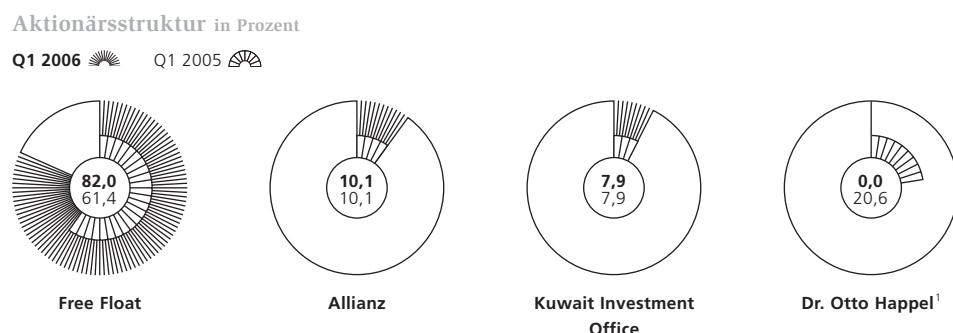
Der Kurs der GEA Group Aktie erreichte mit 15,02 EUR am 23. März sein Hoch und schloss am Quartalsende mit 13,88 EUR. Der Tiefstkurs des ersten Quartals lag am 2. Januar bei 10,97 EUR.

Die Marktkapitalisierung der GEA Group belief sich zum Ende des ersten Quartals 2006 bei einer Aktienanzahl von 188,0 Mio Stück auf 2,61 Mrd EUR; am 31. März des Vorjahrs hatte dieser Wert bei einer Aktienanzahl von 188,0 Mio Stück rund 1,86 Mrd EUR betragen. Die Deutsche Börse AG berücksichtigte für die Berechnung der Marktkapitalisierung nur den Streubesitz und ermittelte so einen Wert von rund 1,65 Mrd EUR zum 31. März 2006. Damit rangierte die GEA Group unter allen börsennotierten deutschen Aktiengesellschaften auf Position 51 (Rang 54 Ende 2005). Beim Handelsvolumen belegte die GEA Group Rang 54 (Rang 58 Ende 2005).

Der durchschnittliche Tagesumsatz lag in den ersten drei Monaten 2006 mit 1.125.956 Stück um 124 Prozent über dem vergleichbaren Vorjahresumsatz von 502.603 Stück. Der Großteil des Handelsvolumens entfiel auf den XETRA-Computerhandel. Die Gesellschaft hat im ersten Quartal 2006 keine Aktien zurückgekauft und hielt damit gegenüber Ende 2005 unverändert rund 6,4 Millionen eigene Aktien.

## Free Float gestiegen

Herr Dr. Otto Happel teilte am 27. März 2006 mit, sich aus persönlichen Gründen von seinem Aktienpaket an der GEA Group trennen zu wollen. Am 30. März 2006 gab Herr Dr. Happel bekannt, dass sein Stimmrechtsanteil an der GEA Group Aktiengesellschaft von 20,6 auf 0,57 Prozent gesunken ist. Dementsprechend gingen circa 40 Millionen Aktien in den Streubesitz über. Die neue Aktionärsstruktur stellt sich wie folgt dar:



1) Die Ende März 2006 gehaltenen 0,57 Prozent sind im Free Float enthalten.

## Bezugsrechte von Organmitgliedern und Arbeitnehmern

Zum 31. März 2006 wurden von Vorstandsmitgliedern 60.000 Optionen und von Mitgliedern des Aufsichtsrats 8.000 Optionen gehalten. Die Anzahl der Optionen aus der 6. Tranche 2003/2006 beträgt unverändert zum vierten Quartal des Jahres 2005 912.000 Stück.

## Kennzahlen der GEA Group Aktie

	Q1 2006	Q1 2005
Anzahl der ausstehenden Aktien (31.03. in Mio Stück)	<b>188,0</b>	194,4
Anzahl der ausstehenden Aktien (Durchschnitt in Mio Stück)	<b>188,0</b>	188,0
Aktienkurs (31.03. in EUR)	<b>13,88</b>	9,87
Aktienkurs: Hoch (in EUR)	<b>15,02</b>	10,60
Aktienkurs: Tief (in EUR)	<b>10,97</b>	8,69
Marktkapitalisierung (31.03. in Mrd EUR)	<b>2,61</b>	1,86
Ergebnis je Aktie („einfach“ in EUR)	<b>0,06</b>	0,06
davon entfallen auf nicht fortgeführte Geschäftsbereiche	<b>0,00</b>	0,05

Kurse: Xetra-Schlusskurse

## Stammdaten der GEA Group Aktie

WKN	660 200
ISIN	DE0006602006
Kürzel Reuters	G1AG.DE
Kürzel Bloomberg	G1A.GR
Xetra	G1A.DE

# Lagebericht

## Aufwärtstrend setzt sich fort

### Rahmenbedingungen

Die ersten drei Monate des Jahres 2006 waren geprägt von anhaltendem weltwirtschaftlichem Aufschwung. Wachstumsmotoren blieben die USA sowie Asien, wo insbesondere China und Indien treibende Kräfte waren. Rohstoffe verteuerten sich nochmals aufgrund des konjunkturell bedingt gestiegenen Bedarfs, aber auch durch zunehmende politische Unsicherheiten. Besonders erhöhten sich die Preise für Rohöl und Nichteisen-Metalle. Von dieser Entwicklung profitierten die Rohstoff exportierenden Länder. Die in diesen Ländern spürbar erhöhte Investitionsbereitschaft verlieh der Weltwirtschaft zusätzliche Impulse.

Weitgehend unbeeindruckt von den Auswirkungen der hohen Rohstoffpreise verbesserten sich in der Berichtszeit auch die konjunkturellen Perspektiven in den Ländern der Europäischen Union. In Deutschland blieb der Export der wesentliche Wachstumsträger. Die vom ifo Institut für Wirtschaftsforschung für die gewerbliche Wirtschaft monatlich ermittelten Indizes für das Geschäftsklima, die Beurteilung der Geschäftslage und die Geschäftserwartungen erreichten im März jeweils den höchsten Stand seit mehr als zehn Jahren.

Der deutsche Maschinenbau nahm den Schwung der letzten Monate 2005 mit in das neue Jahr. In den drei Monaten bis März 2006 stieg der Auftragseingang nach Angaben des Verbandes deutscher Maschinen- und Anlagenbau e.V. im Vorjahresvergleich um 16 Prozent. Die Inlandsaufträge wuchsen um 18 Prozent und die Auslandsaufträge um 15 Prozent. Bei den Inlandsaufträgen war der März der fünfte Monat in Folge mit zweistelligen Wachstumsraten. Die Auslandsaufträge bewegten sich weiter auf dem hohen Niveau der zurückliegenden Monate.

### Unternehmenssituation

#### Auftragseingang

Auftragseingang in Mio EUR

	Q1 2006	Q1 2005	Veränderung in %
Customized Systems	<b>209,0</b>	165,3	26,5
Process Equipment	<b>347,1</b>	277,6	25,0
Process Engineering	<b>587,4</b>	333,2	76,3
<b>Summe</b>	<b>1.143,5</b>	776,1	47,4
Plant Engineering	<b>325,4</b>	399,7	-18,6
Sonstige und Konsolidierung <sup>1</sup>	<b>58,2</b>	-16,4	454,9
<b>GEA Group</b>	<b>1.527,1</b>	1.159,4	31,7

1) Beinhaltet auch die segmentübergreifenden Konsolidierungseffekte

Die Zuwachsrate beim Auftragseingang der GEA Group ist im ersten Quartal 2006 gegenüber dem letzten Quartal des Jahres 2005 nochmals gestiegen. Ohne Veränderungen im Konsolidierungskreis nahm der Auftragseingang um 29,8 Prozent zu.

Der Auftragseingang der Kernsegmente nahm um 47,4 Prozent zu. Besonders erfreulich war der Geschäftsverlauf im Segment Process Engineering. Hier profitierte die Division Energietechnik von der ungebrochenen starken Nachfrage im weltweiten Kraftwerksbau. Auch ohne die 2H Kunststoff GmbH, die ab dem 1. April 2005 konsolidiert wurde, sowie die GEA Lyophil GmbH (zuvor STERIS GmbH) und die GEA Process Engineering India Ltd. (zuvor L&T-Niro Ltd.), deren Erstkonsolidierung zum 31. Dezember 2005 bzw. zum 1. Juni 2005 erfolgte, wurde eine Zunahme um 74,5 Prozent erreicht.

Bei erwartungsgemäß verbesserten Marktbedingungen in der Division Kältetechnik wuchs der Auftragseingang im Segment Customized Systems deutlich. Das Segment Process Equipment steigerte sich auf dem hohen Niveau des Vorjahres weiter. Dabei wuchs das Segment ohne die Beiträge der im vierten Quartal 2005 übernommenen Flatplate Inc. und Membraflow-Gruppe um 23,4 Prozent.

Im Segment Plant Engineering verzeichnete die Division Gas zu Chemie, Synthetische und Bio-Kraftstoffe (Lurgi) eine ungebrochen starke Nachfrage nach Anlagen aus ihrem Produktpool mit Schwerpunkt Bio-Kraftstoffe. Die Division Energie und Umwelt (Lurgi Lentjes) konnte einen erwarteten Großauftrag noch nicht realisieren und blieb deshalb deutlich hinter dem Auftragseingang des Vorjahrs zurück. Unverändert schwierig ist das Marktumfeld in der Division PET und Fasern (Zimmer).

## Umsatz

**Umsatz** in Mio EUR

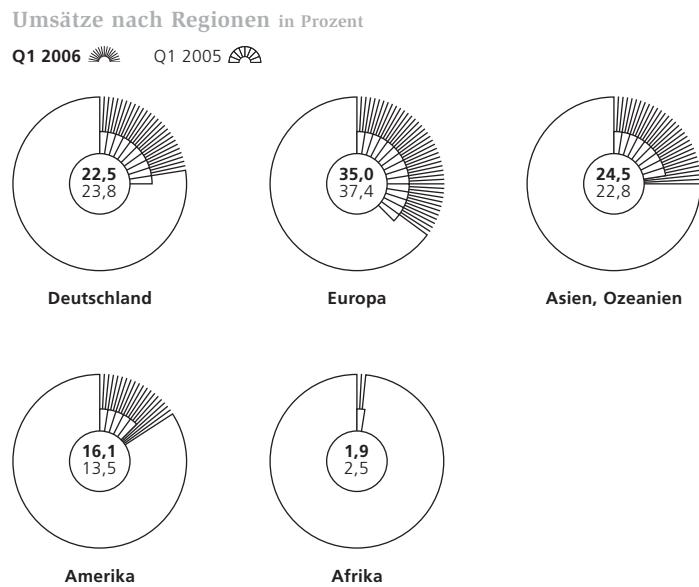
	<b>Q1 2006</b>	Q1 2005	Veränderung in %
Customized Systems	<b>168,1</b>	146,5	14,8
Process Equipment	<b>272,2</b>	239,4	13,7
Process Engineering	<b>322,8</b>	249,3	29,5
<b>Summe</b>	<b>763,0</b>	635,2	20,1
Plant Engineering	<b>266,5</b>	265,0	0,6
Sonstige und Konsolidierung <sup>1</sup>	<b>61,9</b>	42,6	45,1
<b>GEA Group</b>	<b>1.091,4</b>	942,8	15,8

1) Beinhaltet auch die segmentübergreifenden Konsolidierungseffekte

Der Umsatz der GEA Group im ersten Quartal 2006 erhöhte sich gegenüber dem gleichen Zeitraum des Vorjahrs um 15,8 Prozent. Das organische Wachstum belief sich dabei auf 13,9 Prozent.

Das Segment Customized Systems profitierte von der lebhaften Nachfrage seit dem dritten Quartal 2005 und gewann nach einem relativ schwachen Gesamtjahr 2005 beim Umsatz deutlich hinzu. Hauptverantwortlich für die anhaltend erfreuliche Geschäftsentwicklung im Segment Process Equipment waren Absatzerfolge mit Plattenwärmetauschern. Getragen von reger Nachfrage aus dem Bereich der Gasverflüssigung und dem anhaltenden Boom im Kraftwerksbau in China erwirtschaftete das Segment Process Engineering einen überdurchschnittlichen Umsatzzuwachs. Im Segment Plant Engineering wurden Umsatzerholungen bei Zimmer und Lurgi Lentjes durch einen moderaten Anstieg bei Lurgi ausgeglichen.

Zwischenbericht  
zum 1. Quartal 2006  
002 Aktie  
004 Lagebericht  
012 Konzernabschluss



## Auftragsbestand

### Auftragsbestand in Mio EUR

	<b>Q1 2006</b>	<b>Q1 2005</b>	Veränderung in %
Customized Systems	<b>211,6</b>	150,0	41,1
Process Equipment	<b>391,5</b>	262,9	48,9
Process Engineering	<b>1.197,0</b>	791,5	51,2
<b>Summe</b>	<b>1.800,1</b>	1.204,3	49,5
Plant Engineering	<b>1.683,2</b>	1.468,2	14,6
Sonstige und Konsolidierung <sup>1</sup>	<b>- 19,4</b>	1,8	> - 1.000
<b>GEA Group</b>	<b>3.463,9</b>	2.674,4	29,5

1) Beinhaltet auch die segmentübergreifenden Konsolidierungseffekte

Aufgrund der sehr erfreulichen Auftragslage erhöhte sich der Auftragsbestand im Konzern zum 31. März 2006 um 29,5 Prozent. Die Auftragsreichweite im Segment Plant Engineering liegt bezogen auf den Jahresumsatz 2005 mit 17,3 Monaten weiterhin auf hohem Niveau. Insgesamt nahm die Auftragsreichweite in der GEA Group gegenüber Ende 2005 um einen Monat auf 9,2 Monate zu.

## Ergebnis

Entwicklung des Ergebnisses in Mio EUR

	Q1 2006	Q1 2005	Veränderung absolut	Veränderung in %
Customized Systems	<b>6,7</b>	5,3	1,4	26,0
Process Equipment	<b>19,9</b>	17,3	2,6	14,9
Process Engineering	<b>9,7</b>	8,1	1,6	20,5
<b>Summe</b>	<b>36,3</b>	30,7	5,6	18,3
Plant Engineering	<b>-7,1</b>	-5,0	-2,1	-43,2
Sonstige und Konsolidierung <sup>1</sup>	<b>-2,3</b>	-10,2	7,9	77,5
<b>EBIT</b>	<b>26,9</b>	15,5	11,4	73,7
Zinsergebnis	<b>-9,0</b>	-13,3	4,2	32,0
<b>EBT</b>	<b>17,8</b>	2,2	15,6	714,3
Steuern	<b>-7,3</b>	-0,9	-6,4	-733,7
Ergebnis nach Steuern aus				
fortgeföhrten Geschäftsbereichen	<b>10,6</b>	1,3	9,3	701,6
Ergebnis nach Steuern aus				
nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen	<b>0,0</b>	9,6	-9,6	-100,0
<b>Konzernergebnis</b>	<b>10,6</b>	10,9	-0,3	-2,8

1) Beinhaltet auch die segmentübergreifenden Konsolidierungseffekte

Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern EBIT verbesserte sich insgesamt im Vergleich zum Umsatz überproportional um 73,7 Prozent. Damit wuchs die EBIT-Marge des Konzerns in der Berichtszeit auf 2,5 Prozent nach 1,6 Prozent im gleichen Quartal des Vorjahrs.

Das EBIT der Kernsegmente stieg um 18,3 Prozent. Insbesondere die Divisionen Kältetechnik, Verfahrenstechnische Komponenten und Landtechnik verbesserten die EBIT-Marge, während bei der Division Prozesstechnologie ein großer Anteil von Aufträgen mit hohem Materialzukauf und damit geringeren Margen abgerechnet wurde.

Das Segment Plant Engineering zeigt ein reduziertes EBIT; der Wegfall des deutlich positiven Ergebnisses der Zimmer konnte bisher noch nicht kompensiert werden, die anderen Divisionen liegen über Vorjahr und entsprechen den Erwartungen.

Bei den Sonstigen Gesellschaften konnte ein positives Quartalsergebnis erzielt werden. Zusammen mit reduzierten Holding-Kosten verbesserte sich damit der Ergebnisbeitrag aus Sonstige und Konsolidierung im Berichtszeitraum substanzial.

Durch den Abbau der Verschuldung verbesserte sich das Zinsergebnis. Die Steuerquote liegt bei circa 40 Prozent. Das Ergebnis nach Steuern aus fortgeföhrten Geschäftsbereichen fiel mit 10,6 Mio EUR gegenüber 1,3 Mio EUR beträchtlich höher aus. Das Ergebnis des ersten Quartals 2005 aus nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen in Höhe von 9,6 Mio EUR betrifft ausschließlich die Dynamit Nobel Kunststoff-Gruppe und ist geprägt von den gemäß IFRS nicht mehr vorzunehmenden planmäßigen Abschreibungen. Das Konzernergebnis des ersten Quartals 2006 blieb insoweit mit 10,6 Mio EUR nahezu unverändert.

Zwischenbericht
zum 1. Quartal 2006
002 Aktie
004 Lagebericht

## Finanzlage

### Kurzfassung Kapitalflussrechnung in Mio EUR

	Q1 2006	Q1 2005	Veränderung absolut
Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit	- 131,3	- 231,3	100,0
Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	- 13,1	- 29,5	16,4
Free Cash-Flow	- 144,4	- 260,8	116,4
Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	11,8	- 28,3	40,1
Nettoposition	165,5	59,9	105,6
Gearing in %	- 10,4	- 3,5	-

Der um 55 Mio EUR geringere Anstieg des Working Capital sowie der Wegfall des Mittelabflusses „Nicht fortgeföhrter Geschäftsbereiche“ waren neben dem operativen Geschäftserfolg maßgeblich für die deutliche Verbesserung des Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit.

Die Nettoposition (Zahlungsmittel plus Wertpapiere minus Anleihen minus Bankverbindlichkeiten) hat sich um mehr als 100 Mio EUR verbessert. Daraus folgt ein Gearing (Nettoposition dividiert durch Konzern-Eigenkapital) von -10,4 Prozent.

Die Ratingagentur Moody's hat die Einstufung der GEA Group Aktiengesellschaft von Ba1 auf „Investment Grade“ Baa3 mit „Outlook Stable“ angehoben.

## Vermögenslage

### Kurzfassung Bilanz in Mio EUR

	31.03.2006	in % der Bilanzsumme	31.12.2005	in % der Bilanzsumme	Veränderung in %
<b>Aktiva</b>					
Langfristige Vermögenswerte	2.631,1	53,1	2.460,8	51,4	6,9
davon Goodwill	1.282,1	25,9	1.280,3	26,8	0,1
davon latente Steuern	749,9	15,1	581,0	12,1	29,1
Kurzfristige Vermögenswerte	2.308,0	46,5	2.300,7	48,1	0,3
Zur Veräußerung					
gehaltene Vermögenswerte	18,9	0,4	23,4	0,5	- 19,1
<b>Summe Aktiva</b>	<b>4.957,9</b>	<b>100,0</b>	<b>4.784,9</b>	<b>100,0</b>	<b>3,6</b>
<b>Passiva</b>					
Eigenkapital	1.587,3	32,0	1.584,1	33,1	0,2
Langfristige Schulden	1.257,9	25,4	1.085,8	22,7	15,9
davon latente Steuern	216,0	4,4	39,9	0,8	440,8
Kurzfristige Schulden	2.112,8	42,6	2.102,1	43,9	0,5
Schulden im Zusammenhang mit					
zur Veräußerung gehaltenen					
Vermögenswerten	0,0	0,0	12,9	0,3	- 100,0
<b>Summe Passiva</b>	<b>4.957,9</b>	<b>100,0</b>	<b>4.784,9</b>	<b>100,0</b>	<b>3,6</b>

Die Bilanzsumme stieg zum 31. März 2006 im Vergleich zum 31. Dezember 2005 um 3,6 Prozent. Dieser Anstieg resultierte überwiegend aus der unterjährig nicht vorgenommenen Saldierung der latenten Steuern. Infolge des Verkaufs der Claus Queck GmbH sanken die „Schulden im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten“ auf null. Auf der Aktivseite betreffen die zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerte im Wesentlichen zum Verkauf stehende Immobilien.

## Mitarbeiter

Mitarbeiter der GEA Group ohne Auszubildende

	<b>31.03.2006</b>	31.03.2005
Customized Systems	<b>4.260</b>	4.327
Process Equipment	<b>5.998</b>	5.707
Process Engineering	<b>5.110</b>	4.481
<b>Summe</b>	<b>15.368</b>	14.515
Plant Engineering	<b>2.113</b>	2.106
Sonstige	<b>403</b>	512
<b>GEA Group</b>	<b>17.884</b>	17.133

Die Zahl der Mitarbeiter ohne Auszubildende erhöhte sich zum Ende des ersten Quartals 2006 im Vergleich zum 31. März 2005 um 751 Mitarbeiter. Der Anstieg ist überwiegend auf Akquisitionen in den Segmenten Process Equipment (Flatplate, Membraflow) und Process Engineering (2H Kunststoff, GEA Process Engineering India, Lyophil) sowie Erstkonsolidierungseffekte (im Wesentlichen China) zurückzuführen.

Ohne Berücksichtigung der Veränderungen im Konsolidierungskreis stieg die Beschäftigtenzahl um 175 Mitarbeiter. Der Anstieg reflektiert das organische Wachstum im Segment Process Engineering, insbesondere in der Division Energietechnik mit einer sehr guten Auslastung der Fertigung in den USA.

## Forschung und Entwicklung

Im ersten Quartal 2006 beliefen sich die Aufwendungen für F&E auf 16,1 Mio EUR nach 12,3 Mio EUR im vergleichbaren Vorjahresquartal. Neben diesem F&E-Aufwand gibt es weitere F&E-Kosten, die als Bestandteil der Gesamtkosten langfristiger Aufträge Kunden berechnet werden und in den Herstellungs-kosten enthalten sind.

---

Zwischenbericht

---

zum 1. Quartal 2006

---

002 Aktie

---

004 Lagebericht

---

012 Konzernabschluss

## Risiken

Bestandsgefährdende Risiken für die GEA Group sind nicht erkennbar. Hinsichtlich der sonstigen externen und internen Risiken gab es im Berichtszeitraum im Vergleich zu dem Stand, der im Geschäftsbericht 2005 dargestellt ist, wesentliche Änderungen nur bei den rechtlichen Risiken.

Ende März 2006 konnte das im Geschäftsbericht 2005 auf den Seiten 30 und 101 erwähnte Spruchstellenverfahren abgeschlossen werden. Dieses Verfahren betraf die Höhe der Abfindung der außenstehenden Aktionäre der Westfalia Separator AG bei Eingliederung der Gesellschaft in die GEA AG im Jahre 1995.

Der in erster Instanz ergangene Beschluss des Landgerichts Dortmund vom 1. April 2004, mit dem die ursprünglich gezahlte Abfindung der außenstehenden Aktionäre der Westfalia Separator AG erhöht worden war, wurde in der zweiten Instanz durch das Oberlandesgericht Düsseldorf mit Beschluss vom 31. März 2006 teilweise zugunsten der GEA Group AG geändert. Die rechtskräftige Entscheidung des Oberlandesgerichts Düsseldorf geht von einem Wertverhältnis von 105,44 EUR pro Westfalia-Aktie im Nennwert von 50 DM aus. Für die entstehenden Ausgleichszahlungen zuzüglich Zinsen besteht eine ausreichende bilanzielle Vorsorge.

Bei den Eventualschulden und Eventualforderungen der GEA Group haben sich im Vergleich zum Bilanzstichtag am 31. Dezember 2005 keine wesentlichen Veränderungen ergeben.

## Nachtragsbericht

Infolge des durchgeföhrten Statusverfahrens endeten die Mandate der derzeitigen Aufsichtsratsmitglieder mit Ablauf der Hauptversammlung am 4. Mai 2006. Auf der Hauptversammlung am 4. Mai 2006 wurden als Vertreter der Aktionäre die Herren Dr. Jürgen Heraeus, Dieter Ammer, Ahmad M.A. Bastaki, Louis Graf von Zech, Dr. Dietmar Kuhnt und Dr. Helmut Perlet zu Mitgliedern des Aufsichtsrats gewählt. Herr Dr. Otto Happel und Herr Andreas Rittstieg schieden mit Ablauf der Hauptversammlung aus dem Aufsichtsrat aus. Als Arbeitnehmervertreter sind nunmehr im Aufsichtsrat die Herren Reinhold Siegers, Rainer Gröbel, Klaus Hunger, Michael Kämpfert, Kurt-Jürgen Löw sowie Joachim Stöber vertreten, die durch Beschluss des Amtsgerichts Bochum vom 12. April 2006 mit Wirkung zum Ablauf der Hauptversammlung bestellt wurden. In der konstituierenden Aufsichtsratssitzung, die unmittelbar im Anschluss an die Hauptversammlung stattfand, wurden Herr Dr. Jürgen Heraeus als Aufsichtsratsvorsitzender und Herr Reinhold Siegers als stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender gewählt. Herr Gerd Delaveaux und Frau Christine Kruse sind mit Ablauf der Hauptversammlung am 4. Mai 2006 aus dem Aufsichtsrat ausgeschieden. Die Hauptversammlung hat am 4. Mai 2006 dem Vorschlag von Aufsichtsrat und Vorstand zugestimmt, für das abgelaufene Geschäftsjahr 2005 eine Dividende von 0,10 EUR je gewinnberechtigter Stückaktie auszuschütten.

# Ausblick 2006

## **Weltwirtschaft setzt Aufschwung fort**

Trotz hoher Ölpreise und steigender Zinsen ist für das Jahr 2006 mit weiterem Wachstum der Weltwirtschaft zu rechnen. In den USA und China wird die Dynamik kaum nachlassen. In Japan bestehen gute Chancen für eine nachhaltige Belebung. Günstig sind die Perspektiven in anderen asiatischen Ländern sowie in Lateinamerika und Osteuropa. Im Euroraum zieht die Konjunktur an.

Deutschland profitiert weiter von einer lebhaften Exportnachfrage. Darüber hinaus wird mit stark steigenden Ausrüstungsinvestitionen gerechnet. Gleichzeitig werden die dämpfenden Effekte der Bauinvestitionen geringer. Für den deutschen Maschinen- und Anlagenbau geht der VDMA für 2006 von einem realen Zuwachs der Produktion um 2 Prozent aus. Dabei sollten die für die GEA Group maßgebenden Branchen an den guten Verlauf des Jahres 2005 anknüpfen können.

## **Wachstumsprognose für die GEA Group bestätigt**

Wir gehen für das Gesamtjahr 2006 von einer Steigerung des bereits hohen Niveaus des Auftragsbeginns 2005 aus. Der Umsatz wird im Vergleich zum Vorjahr deutlich steigen und das operative Ergebnis dabei überproportional zunehmen.

Bei den Kernsegmenten wird die hohe EBIT-Marge insgesamt leicht steigen. Bei deutlichen Umsatzzuwachsen wird so ein erfreulicher Beitrag zum Ergebnis je Aktie geleistet werden können. Der Großanlagenbau wird sich beim operativen Ergebnis weiter verbessern können. Die erhebliche Unterauslastung der Zimmer AG wird jedoch in 2006 Einmaleffekte verursachen. Die möglichen Maßnahmen werden z. Zt. analysiert.

Unabhängig davon werden wir für den Großanlagenbau in 2006 zu entscheiden haben, wie die zunehmend positive Entwicklung der Kerntechnologien, wie z. B. Bio-Kraftstoffe oder Synthesegaserzeugung, am vorteilhaftesten genutzt werden kann.

Die weiteren Reduzierungen bei den Holding-Kosten sowie eine Verbesserung bei den Sonstigen Gesellschaften werden das Ergebnis des Konzerns stärken.

Die im ersten Quartal bereits erfolgreiche Reduzierung des Working Capital wird sich für das Gesamtjahr fortsetzen und zusammen mit dem verbesserten Ergebnis zu einer Erhöhung des Free Cash-Flow führen.

Zwischenbericht

---

zum 1. Quartal 2006

---

002 Aktie

---

004 Lagebericht

---

012 Konzernabschluss

# Konzernabschluss für das 1. Quartal 2006

Zwischenbericht

zum 1. Quartal 2006

002 Aktie

004 Lagebericht

012 Konzernabschluss

# Konzernbilanz

zum 31. März 2006

## Aktiva in T EUR

	<b>31.03.2006</b>	31.12.2005	Veränderung zum 31.12.2005 in %
Sachanlagen	<b>404.310</b>	412.753	– 2,0
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	<b>63.089</b>	55.303	14,1
Goodwill	<b>1.282.133</b>	1.280.333	0,1
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	<b>25.278</b>	24.876	1,6
Beteiligungen an at-Equity bilanzierten Unternehmen	<b>17.022</b>	20.804	– 18,2
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte	<b>89.377</b>	85.825	4,1
Latente Steuern <sup>1</sup>	<b>749.859</b>	580.954	29,1
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>2.631.068</b>	2.460.848	6,9
Vorräte	<b>491.031</b>	422.127	16,3
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<b>1.283.927</b>	1.225.670	4,8
Ertragsteuerforderungen	<b>17.228</b>	6.408	168,9
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	<b>214.523</b>	181.755	18,0
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<b>301.276</b>	464.739	– 35,2
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>2.307.985</b>	2.300.699	0,3
<b>Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte</b>	<b>18.896</b>	23.358	– 19,1
<b>Summe Aktiva</b>	<b>4.957.949</b>	4.784.905	3,6

1) Die Saldierung der latenten Steuern wurde nur zum Jahresende vorgenommen.

**Passiva in T EUR**

	<b>31.03.2006</b>	31.12.2005	Veränderung zum 31.12.2005 in %
Gezeichnetes Kapital	<b>496.890</b>	496.890	0,0
Kapitalrücklage	<b>1.077.076</b>	1.077.076	0,0
Gewinnrücklagen und Konzernergebnis	<b>68.655</b>	58.086	18,2
Übriges kumuliertes Konzernergebnis	<b>9.077</b>	16.418	- 44,7
Eigene Anteile	<b>- 65.263</b>	- 65.263	0,0
Minderheiten am Eigenkapital	<b>850</b>	884	- 3,8
<b>Eigenkapital</b>	<b>1.587.285</b>	1.584.091	0,2
Langfristige Rückstellungen	<b>277.976</b>	280.801	- 1,0
Langfristige Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern	<b>695.968</b>	695.764	0,0
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	<b>57.898</b>	59.778	- 3,1
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	<b>10.099</b>	9.489	6,4
Latente Steuern <sup>1</sup>	<b>215.966</b>	39.931	440,8
<b>Langfristige Schulden</b>	<b>1.257.907</b>	1.085.763	15,9
Kurzfristige Rückstellungen	<b>267.664</b>	265.775	0,7
Kurzfristige Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern	<b>134.246</b>	139.715	- 3,9
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	<b>115.012</b>	98.127	17,2
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	<b>766.903</b>	836.298	- 8,3
Ertragsteuerverbindlichkeiten	<b>27.500</b>	22.106	24,4
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	<b>801.432</b>	740.087	8,3
<b>Kurzfristige Schulden</b>	<b>2.112.757</b>	2.102.108	0,5
<b>Schulden im Zusammenhang mit zur Veräußerung</b>			
<b>gehaltenen Vermögenswerten</b>	<b>0</b>	12.943	- 100,0
<b>Summe Passiva</b>	<b>4.957.949</b>	4.784.905	3,6

1) Die Saldierung der latenten Steuern wurde nur zum Jahresende vorgenommen.

Zwischenbericht

zum 1. Quartal 2006

002 Aktie

004 Lagebericht

012 Konzernabschluss

# Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

vom 1. Januar – 31. März 2006

in T EUR

	Q1 2006	Q1 2005	Veränderung in %
Umsatzerlöse	<b>1.091.414</b>	942.825	15,8
Herstellungskosten	<b>– 854.392</b>	– 727.942	– 17,4
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>	<b>237.022</b>	214.883	10,3
Vertriebskosten	<b>– 104.262</b>	– 98.535	– 5,8
Allgemeine Verwaltungskosten	<b>– 99.190</b>	– 93.742	– 5,8
Sonstige Erträge	<b>17.872</b>	13.747	30,0
Sonstige Aufwendungen	<b>– 24.871</b>	– 21.236	– 17,1
Ergebnis von at-Equity bilanzierten Unternehmen	<b>49</b>	71	– 31,0
Übrige Finanzerträge	<b>275</b>	297	– 7,4
Übrige Finanzaufwendungen	<b>– 12</b>	– 4	– 200,0
<b>Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)</b>	<b>26.883</b>	15.481	73,7
Zinserträge	<b>5.123</b>	3.556	44,1
Zinsaufwendungen	<b>– 14.164</b>	– 16.846	15,9
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern aus fortgeführten Geschäftsbereichen</b>	<b>17.842</b>	2.191	714,3
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	<b>– 7.253</b>	– 870	– 733,7
davon laufende Steuern	<b>– 5.242</b>	– 5.272	0,6
davon latente Steuern	<b>– 2.011</b>	4.402	– 145,7
<b>Ergebnis nach Steuern aus fortgeführten Geschäftsbereichen</b>	<b>10.589</b>	1.321	701,6
<b>Ergebnis nach Steuern aus nicht fortgeführten Geschäftsbereichen</b>	<b>0</b>	9.576	– 100,0
<b>Konzernergebnis</b>	<b>10.589</b>	10.897	– 2,8
davon Anteil der Minderheitsgesellschafter am Ergebnis	<b>20</b>	469	– 95,7
davon Anteil der Aktionäre der GEA Group Aktiengesellschaft	<b>10.569</b>	10.428	1,4

je Aktie in EUR

<b>Ergebnis je Aktie („einfach“)</b>	<b>0,06</b>	0,06	1,4
davon aus fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>0,06</b>	0,01	287,0
davon aus nicht fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>0,00</b>	0,05	– 100,0
<b>Ergebnis je Aktie („verwässert“)</b>	<b>0,06</b>	0,06	1,4
<b>Durchschnittlich gewichtete Anzahl ausgegebener Aktien (in Mio Stück)</b>	<b>188,0</b>	188,0	0,0

# Konzern-Cash-Flow-Statement

vom 1. Januar – 31. März 2006

in T EUR

	Q1 2006	Q1 2005
Konzernergebnis	<b>10.589</b>	10.897
zuzüglich Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	<b>7.253</b>	870
zuzüglich Ergebnis nach Steuern aus nicht fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>0</b>	– 9.576
Ergebnis vor Ertragsteuern aus fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>17.842</b>	2.191
Zinsergebnis	<b>9.041</b>	13.290
<b>Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)</b>	<b>26.883</b>	15.481
Abschreibungen/Zuschreibungen auf langfristige Vermögenswerte	<b>17.436</b>	17.833
Weitere nicht zahlungswirksame Aufwendungen und Erträge	<b>– 324</b>	– 555
Verpflichtungen an Arbeitnehmer	<b>– 6.543</b>	– 6.432
Veränderung der Rückstellungen	<b>– 10.867</b>	– 44.698
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen Gegenständen des Anlagevermögens	<b>– 1.654</b>	– 393
Veränderung der Vorräte inklusive noch nicht fakturierter POC-Forderungen <sup>1</sup>	<b>– 125.234</b>	– 77.560
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<b>67.355</b>	– 2.074
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	<b>– 74.357</b>	– 104.993
Veränderung der sonstigen betrieblichen Aktiva und Passiva	<b>– 13.328</b>	30.730
Gezahlte Steuern	<b>– 10.676</b>	– 21.878
Netto-Cash-Flow laufende Geschäftstätigkeit nicht fortgeführter Geschäftsbereiche	<b>0</b>	– 36.757
<b>Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit</b>	<b>– 131.309</b>	– 231.296
Mittelzuflüsse aus Desinvestments langfristiger Vermögenswerte	<b>4.951</b>	5.125
Auszahlungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	<b>– 18.591</b>	– 12.266
Auszahlungen für langfristige finanzielle Vermögenswerte	<b>– 3.786</b>	– 6.333
Zins- und Dividendeneinnahmen	<b>4.275</b>	2.893
Mittelabfluss aus Unternehmenserwerben	<b>0</b>	– 18.875
Mittelzufluss aus dem Verkauf nicht fortgeführter Geschäftsbereiche	<b>43</b>	0
<b>Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>– 13.108</b>	– 29.456
Auszahlungen aus dem Kauf eigener Anteile	<b>0</b>	– 457
Veränderung aus dem Finanzierungsleasing	<b>– 1.377</b>	– 1.380
Einzahlungen aus der Aufnahme von Finanzkrediten	<b>16.397</b>	21.453
Auszahlungen aus der Tilgung von Finanzkrediten inkl. Anleihen	<b>0</b>	– 50.000
Zinszahlungen	<b>– 3.217</b>	2.072
<b>Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>11.803</b>	– 28.312
Wechselkursbedingte und sonstige Wertänderungen des Finanzmittelbestandes	<b>– 2.206</b>	0
<b>Veränderung der frei verfügbaren flüssigen Mittel</b>	<b>– 134.820</b>	– 289.064
Frei verfügbare flüssige Mittel zum Jahresanfang	<b>424.363</b>	583.447
<b>Frei verfügbare flüssige Mittel zum Bilanzstichtag</b>	<b>289.543</b>	294.383
Nicht frei verfügbare flüssige Mittel	<b>11.733</b>	5.541
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente in der Bilanz</b>	<b>301.276</b>	299.924

1) Einschließlich erhaltener Anzahlungen

Zwischenbericht  
zum 1. Quartal 2006  
002 Aktie  
004 Lagebericht  
012 Konzernabschluss

# Konzern-Eigenkapitalspiegel

zum 31. März 2006

in T EUR

	Aktien Stück	Gezeichnetes Kapital	Kapital- rücklage	Gewinn- rücklagen und Konzern- ergebnis
Stand am 31.12.2004	188.020.616	496.890	1.077.076	124.570
Konzernergebnis				- 64.286
Minderheiten am Ergebnis				- 2.198
Erfolgsneutrales Konzernergebnis				
Gesamtertrag und -aufwand des Geschäftsjahres				
davon auf Minderheitsgesellschafter				
davon auf Anteil der Aktionäre der GEA Group AG				
Erwerb eigener Anteile	- 75.000			
Erwerb Minderheiten GEA AG (Squeeze-out)				
Abgang Minderheiten aus Veräußerung				
Veränderung sonstiger Minderheiten am Kapital				
Stand am 31.12.2005	187.945.616	496.890	1.077.076	58.086
Konzernergebnis				10.589
Minderheiten am Ergebnis				- 20
Erfolgsneutrales Konzernergebnis				
Gesamtertrag und -aufwand des Geschäftsjahres				
davon auf Minderheitsgesellschafter				
davon auf Anteil der Aktionäre der GEA Group AG				
Veränderung sonstiger Minderheiten am Kapital				
<b>Stand am 31.03.2006</b>	<b>187.945.616</b>	<b>496.890</b>	<b>1.077.076</b>	<b>68.655</b>

**Übriges kumulierte Konzernergebnis**

Unterschieds- betrag aus der Währungs- umrechnung	Ergebnisse aus der Markt- bewertung Wertpapiere	Hedge- Accounting	Eigene Anteile	Minderheiten am Eigenkapital	<b>Summe</b>
– 10.721	318	10.043	– 64.584	38.897	<b>1.672.489</b>
					<b>– 64.286</b>
34.319	518	– 18.059		2.198	<b>0</b>
				– 270	<b>16.508</b>
					<b>– 47.778</b>
					<b>1.928</b>
					<b>– 49.706</b>
			– 679		<b>– 679</b>
				– 14.540	<b>– 14.540</b>
				– 24.453	<b>– 24.453</b>
				– 948	<b>– 948</b>
23.598	836	– 8.016	– 65.263	884	<b>1.584.091</b>
					<b>10.589</b>
– 11.869	– 172	4.700		20	<b>0</b>
				– 12	<b>– 7.353</b>
					<b>3.236</b>
					<b>8</b>
					<b>3.228</b>
				– 42	<b>– 42</b>
<b>11.729</b>	<b>664</b>	<b>– 3.316</b>	<b>– 65.263</b>	<b>850</b>	<b>1.587.285</b>

---

Zwischenbericht

---

zum 1. Quartal 2006

---

002 Aktie

---

004 Lagebericht

---

012 Konzernabschluss

# Erläuternder Anhang

Der Zwischenabschluss der GEA Group Aktiengesellschaft und die in den Konzernabschluss einbezogenen Zwischenabschlüsse der Tochtergesellschaften stehen im Einklang mit den „International Financial Reporting Standards“ (IFRS).

Die in dem vorliegenden Zwischenabschluss angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden sind unverändert zum 31.12.2005 und wurden im Geschäftsbericht zum Konzernabschluss der GEA Group auf den Seiten 44 bis 55 ausführlich beschrieben. Darauf hinaus wurden im abgelaufenen Zwischenberichtszeitraum keine für den Konzern relevanten IFRS-Rechnungslegungsvorschriften erlassen bzw. erstmals angewandt.

Der Zwischenabschluss spiegelt im Berichtszeitraum ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wider.

Die Erstellung eines Zwischenabschlusses erfordert, dass Einschätzungen und Annahmen getroffen werden, die sich auf die Vermögenswerte, die Verbindlichkeiten, die Rückstellungen, die aktivischen und passivischen latenten Steuern, die Erträge und Aufwendungen sowie den Ausweis der Haftungsverhältnisse und Eventualverbindlichkeiten auswirken. Obwohl die Einschätzungen und Annahmen sorgfältig und gewissenhaft vorgenommen werden, kann nicht ausgeschlossen werden, dass die sich tatsächlich einstellenden Beträge von den im Zwischenabschluss verwendeten Schätzungen abweichen.

Faktoren, die eine Abweichung von den Erwartungen verursachen können, können eine verschlechterte Lage der Weltwirtschaft, Entwicklungen der Währungskurse und Zinssätze sowie Änderungen von umweltrechtlichen bzw. sonstigen gesetzlichen Bestimmungen sein. Produktionsfehler, Rechtsstreitigkeiten, ein Ausfall von wesentlichen Kunden sowie eine veränderte Finanzierung können gleichfalls den zukünftigen Erfolg des Konzerns beeinträchtigen.

Alle Beträge in der Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Kapitalflussrechnung, Eigenkapitalentwicklung sowie Segmentberichterstattung wurden kaufmännisch gerundet. In Einzelfällen können sich daher bei der Addition von Einzelwerten zum Summenwert Differenzen in einer Größenordnung von 0,1 Mio EUR ergeben.

## Konsolidierungskreis

Im ersten Quartal 2006 wurde in der Division Energietechnik die Wassersparte der Munters Euroform GmbH, ein Unternehmen der schwedischen Munters AB, erworben. Sie umfasst Entwicklung, Produktion, Vertrieb und Installation von Kühlturmeinbauten sowie von Komponenten für die Wasser- und Abwasserbehandlung. In der Division Lufttechnik wurde der türkische Lufttechnikspezialist ISISAN mit Sitz in Istanbul übernommen, der nach dem Aufbau der erforderlichen Berichtsstrukturen zum 1. April 2006 erstkonsolidiert wurde. Mit der Akquisition der deutschen Huppmann-Gruppe in Kitzingen stärkt die Division Prozesstechnologie ihre Brauereisparte. Aufgrund der erst im April 2006 erfolgten kartellrechtlichen Zustimmung wird die Huppmann-Gruppe im zweiten Quartal 2006 in den Konsolidierungskreis einzbezogen.

Am 28. Februar 2006 wurde die dem Segment Sonstige zugeordnete Claus Queck GmbH an die Haslinger Stahlbau Ges.mBh, Feldkirchen/Österreich, veräußert und entkonsolidiert.

## Nicht fortgeführte Geschäftsbereiche

Mit dem Verkauf der Dynamit Nobel Kunststoff-Gruppe am 30. Dezember 2005 an die Plastal Group AB, Kungälv (Schweden) wurde der Verkauf der Dynamit Nobel abgeschlossen. Im ersten Quartal 2005 wurde dieser Bereich nach den Vorschriften des IFRS 5 „Non-current Assets Held for Sale and Discontinued Operations“ als nicht fortgeföhrter Geschäftsbereich getrennt ausgewiesen. Demzufolge ist in dem Zwischenberichtszeitraum des Vorjahres dieser Geschäftsbereich in der Konzernbilanz in den Posten „Zum Verkauf bestimmte Vermögenswerte“ bzw. „Schulden im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten“ sowie in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im „Ergebnis aus nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen“ enthalten.

Das Ergebnis aus nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen in Höhe von 9,6 Mio EUR beinhaltet im ersten Quartal 2005 das laufende Ergebnis nach Steuern der Dynamit Nobel Kunststoff-Gruppe einschließlich der Effekte aus der gemäß IFRS 5.25 nicht mehr vorgenommenen planmäßigen Abschreibung auf abnutzbare Vermögenswerte. Der Außenumsatz dieses Geschäftsbereiches betrug im Berichtszeitraum des Vorjahres 223,2 Mio EUR.

### 1. Finanzergebnis

Das Zinsergebnis, das in der Segmenttabelle auf der Seite 23 ausgewiesen wird, setzt sich aus den Zinsaufwendungen und -erträgen sowie den Erträgen aus Wertpapieren zusammen. Das Zinsergebnis nach IFRS umfasst auch den Aufwand aus der Aufzinsung der sonstigen Rückstellungen sowie den Netto-Aufwand aus der Aufzinsung der Rückstellungen für Pensionen und Krankenrestkostenversicherungen nach Saldierung mit den erwarteten Zinserträgen auf das gegebenenfalls vorhandene Planvermögen. Das vorstehend definierte Zinsergebnis stellt die Zinskomponente der Kennzahlen EBITDA und EBIT dar.

### 2. Steuern

Auf der Grundlage von IAS 34.30 wird der ausgewiesene Steueraufwand im Zwischenberichtszeitraum mit der für das Geschäftsjahr 2005 erwarteten Steuerquote von 38,9 Prozent geschätzt. Im vergleichbaren Vorjahreszeitraum 2005 betrug diese noch 39,7 Prozent. Mit der im Geschäftsjahr 2005 erfolgten Sitzverlegung der ehemaligen mg technologies ag von Frankfurt am Main nach Bochum und den Veränderungen im Konsolidierungskreis hat sich der durchschnittliche Gewerbesteuersatz vermindert. Soweit zulässig wurden in der Bilanz zum 31. Dezember 2005 die aktivischen und passivischen latenten Steuern saldiert. In dem Zwischenberichtszeitraum für das erste Quartal 2006 wurde wie im Vorjahr keine Saldierung der latenten Steuern vorgenommen.

### Kapitalflussrechnung

Die Kapitalflussrechnung wird gemäß der indirekten Methode ermittelt. Die gezahlten und erhaltenen Zinsen sowie die gezahlten Ertragsteuern werden offen ausgewiesen. Demzufolge knüpft die Ermittlung des Cash-Flow an das Konzernergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) an. Während die gezahlten und erhaltenen Zinsen in den Sektionen, die die zinstragenden Bilanzposten enthalten, ausgewiesen werden, finden sich die Zahlungsströme aus Ertragsteuern im Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit.

Zwischenbericht
zum 1. Quartal 2006
002 Aktie
004 Lagebericht
012 Konzernabschluss

Im Vorjahreszeitraum wurde die Kapitalflussrechnung in den differenzierten Bestandteilen vollständig um die nicht fortgeführten Geschäftsbereiche bereinigt. Der nach IFRS 5.33 geforderte Ausweis der Netto-Cash-Flows nicht fortgeführter Geschäftsbereiche in den einzelnen Kategorien wurde aus Transparenzgründen im Cash-Flow-Statement des Zwischenberichtes nicht vorgenommen. Die Netto-Cash-Flows der nicht fortgeführten Geschäftsbereiche sind in der Kapitalflussrechnung in dem Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit zusammengefasst. Der Mittelabfluss von – 36.757 T EUR im ersten Quartal 2005 beinhaltet die im Konzern verrechneten konzerninternen Finanzverbindlichkeiten der Dynamit Nobel Kunststoff-Gruppe.

Die Kapitalflussrechnung der Dynamit Nobel Kunststoff-Gruppe im Detail:

in Mio EUR	Q1 2005
Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit	– 41,7
Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	– 1,3
Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	48,4
<b>Veränderung der frei verfügbaren flüssigen Mittel</b>	<b>5,4</b>

#### Segmentinformationen zum Cash-Flow-Statement in T EUR

	Customized Systems	Process Equipment	Process Engineering	Plant Engineering	Sonstige	GEA Group
<b>01.01.– 31.03.2006</b>						
CF aus laufender Geschäftstätigkeit	– 3.010	– 24.179	8.197	– 72.348	– 39.969	– 131.309
CF aus der Investitionstätigkeit	– 5.152	– 1.080	– 5.751	249	– 1.374	– 13.108
CF aus der Finanzierungstätigkeit	19.099	22.622	5.986	35.219	– 71.123	11.803
Wechselkursbedingte Wertänderungen des Finanzmittelbestandes	0	0	– 1.950	0	– 256	– 2.206
<b>Veränderung der frei verfügbaren flüssigen Mittel</b>	<b>10.937</b>	<b>– 2.637</b>	<b>6.482</b>	<b>– 36.880</b>	<b>– 112.722</b>	<b>– 134.820</b>
<b>01.01.– 31.03.2005</b>						
CF aus laufender Geschäftstätigkeit	– 25.328	– 47.566	– 71.727	– 31.572	– 55.103	– 231.296
CF aus der Investitionstätigkeit	– 2.164	558	– 20.260	– 5.858	– 1.732	– 29.456
CF aus der Finanzierungstätigkeit	26.153	48.323	91.319	30.278	– 224.385	– 28.312
Wechselkursbedingte Wertänderungen des Finanzmittelbestandes	0	0	1.124	0	– 1.124	0
<b>Veränderung der frei verfügbaren flüssigen Mittel</b>	<b>– 1.339</b>	<b>1.315</b>	<b>456</b>	<b>– 7.152</b>	<b>– 282.344</b>	<b>– 289.064</b>

# Segmentinformationen

## Primäres Berichtsformat – Geschäftssegmente

Segmentinformationen in Mio EUR

	Custo- mized Systems	Process Equip- ment	Process Engineer- ing	Plant Engineer- ing	Sonstige	Konsoli- dierung	<b>GEA Group</b>
<b>Q1 2006</b>							
Außenumsatz	<b>168,0</b>	<b>248,5</b>	<b>316,9</b>	<b>266,5</b>	<b>91,5</b>	–	<b>1.091,4</b>
Innenumsatz	<b>0,1</b>	<b>23,6</b>	<b>5,9</b>	<b>0,0</b>	<b>1,9</b>	– 31,5	–
Gesamtumsatz	<b>168,1</b>	<b>272,2</b>	<b>322,8</b>	<b>266,5</b>	<b>93,4</b>	– 31,5	<b>1.091,4</b>
EBITDA	<b>9,9</b>	<b>25,2</b>	<b>13,1</b>	– 4,7	<b>0,9</b>	–	<b>44,3</b>
EBIT	<b>6,7</b>	<b>19,9</b>	<b>9,7</b>	– 7,1	– 2,3	–	<b>26,9</b>
Segmentergebnis vor Steuern	<b>6,6</b>	<b>18,2</b>	<b>9,2</b>	– 6,4	– 9,6	–	<b>17,8</b>
Finanzerträge	<b>0,8</b>	<b>1,5</b>	<b>2,1</b>	<b>6,0</b>	<b>5,8</b>	– 10,7	<b>5,4</b>
Finanzaufwendungen	<b>0,9</b>	<b>3,0</b>	<b>2,5</b>	<b>5,3</b>	<b>13,1</b>	– 10,7	<b>14,2</b>
Equity-Ergebnis im Finanzergebnis	–	<b>0,1</b>	– 0,0	–	–	–	<b>0,0</b>
Segmentvermögen	<b>773,5</b>	<b>1.513,0</b>	<b>1.530,9</b>	<b>1.553,8</b>	<b>2.221,2</b>	– 2.634,5	<b>4.957,9</b>
Segmentschulden	<b>279,2</b>	<b>579,3</b>	<b>922,1</b>	<b>1.174,6</b>	<b>1.936,2</b>	– 1.520,8	<b>3.370,7</b>
Sachinvestitionen	<b>2,7</b>	<b>4,2</b>	<b>6,8</b>	<b>1,3</b>	<b>3,5</b>	–	<b>18,6</b>
Abschreibungen	<b>3,1</b>	<b>5,3</b>	<b>3,4</b>	<b>2,4</b>	<b>3,2</b>	–	<b>17,4</b>
Anzahl der Mitarbeiter <sup>1</sup>	<b>4.260</b>	<b>5.998</b>	<b>5.110</b>	<b>2.113</b>	<b>403</b>	–	<b>17.884</b>
<b>Q1 2005</b>							
Außenumsatz	146,4	222,5	246,9	265,0	62,0	–	942,8
Innenumsatz	0,0	16,9	2,4	0,0	2,0	– 21,4	–
Gesamtumsatz	146,5	239,4	249,3	265,0	64,0	– 21,4	942,8
EBITDA	8,4	22,2	11,2	– 1,0	– 3,6	– 3,9	33,3
EBIT	5,3	17,3	8,1	– 5,0	– 6,3	– 3,9	15,5
Segmentergebnis vor Steuern	5,6	15,2	8,0	– 6,4	– 20,2	–	2,2
Finanzerträge	1,2	1,3	1,5	4,0	4,8	– 8,8	3,9
Finanzaufwendungen	0,9	3,2	1,4	5,4	18,6	– 12,8	16,9
Equity-Ergebnis im Finanzergebnis	–	0,0	0,1	–	–	–	0,1
Ergebnis aus nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen	–	–	–	–	9,6	–	9,6
Außenumsatz nicht fortgeföhrter Geschäftsbereiche	–	–	–	–	223,2	–	–
Segmentvermögen	<b>766,3</b>	<b>1.455,4</b>	<b>1.206,6</b>	<b>1.319,2</b>	<b>3.333,4</b>	– 2.746,1	<b>5.334,8</b>
davon aus nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen	–	–	–	–	653,1	–	–
Segmentschulden	<b>285,4</b>	<b>592,8</b>	<b>627,6</b>	<b>1.025,6</b>	<b>2.730,5</b>	– 1.616,9	<b>3.645,1</b>
davon aus nicht fortgeföhrten Geschäftsbereichen	–	–	–	–	441,7	–	–
Sachinvestitionen	3,3	2,9	2,6	0,9	2,6	–	12,3
Abschreibungen	3,0	4,9	3,2	4,0	2,7	–	17,8
Anzahl der Mitarbeiter <sup>1</sup>	4.327	5.707	4.481	2.106	512	–	17.133

1) Mitarbeiterzahlen nach Kapazitäten ohne Auszubildende

Zwischenbericht
zum 1. Quartal 2006
002 Aktie
004 Lagebericht
012 Konzernabschluss

Nach IAS 14 („Segment Reporting“) erfolgt die Segmentberichterstattung grundsätzlich nach der konzerninternen Organisations- und Berichtsstruktur. Zusätzlich ist allerdings zu berücksichtigen, dass die Segmente auch nach Chancen- und Risikogesichtspunkten voneinander abgrenzbar sind („Risk and Reward Approach“). Nach IAS 14 werden zwei Berichtsformate unterschieden. Für den Konzern stellen die operativen Geschäftssegmente das primäre Berichtsformat dar, während die geographischen Segmente als sekundäres Berichtsformat gelten.

Die nicht zum Kerngeschäft gehörenden Unternehmen der vier Segmente werden im Segment Sonstige zusammengefasst. Hierin sind neben der GEA Group Aktiengesellschaft, u.a. die Tochterunternehmen Ruhr-Zink GmbH, mg vermögensverwaltungs gmbh sowie die in den USA ansässige GEA North America Inc. enthalten.

### Sachinvestitionen und Abschreibungen

Bei den Sachinvestitionen handelt es sich um cash-wirksame Erwerbe von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen sowie, abweichend zur Kapitalflussrechnung, um zusätzlich aktivierte Leasingverpflichtungen aus Finanzierungsleasingverträgen. Bei den Abschreibungen handelt es sich um den Werteverzehr des gesamten Anlagevermögens.

### Sekundäres Berichtsformat – Geographische Segmente

Segmentierung nach Regionen in Mio EUR

	Deutschland	Europa	Amerika	Asien, Ozeanien	Afrika	<b>Summe</b>
<b>01.01.–31.03.2006</b>						
Außenumsatz	<b>245,4</b>	<b>382,2</b>	<b>175,4</b>	<b>267,2</b>	<b>21,3</b>	<b>1.091,4</b>
in % von Gesamt	<b>22,5</b>	<b>35,0</b>	<b>16,1</b>	<b>24,5</b>	<b>1,9</b>	<b>100,0</b>
Segmentvermögen	<b>2.805,0</b>	<b>1.368,2</b>	<b>498,6</b>	<b>240,5</b>	<b>45,7</b>	<b>4.957,9</b>
Sachinvestitionen	<b>11,4</b>	<b>4,0</b>	<b>1,6</b>	<b>1,5</b>	<b>0,0</b>	<b>18,6</b>
Mitarbeiter <sup>1</sup>	<b>7.400</b>	<b>6.747</b>	<b>1.993</b>	<b>1.375</b>	<b>369</b>	<b>17.884</b>
<b>01.01.–31.03.2005</b>						
Außenumsatz	<b>223,9</b>	<b>353,0</b>	<b>126,5</b>	<b>215,4</b>	<b>24,1</b>	<b>942,8</b>
in % von Gesamt	<b>23,8</b>	<b>37,4</b>	<b>13,5</b>	<b>22,8</b>	<b>2,5</b>	<b>100,0</b>
Segmentvermögen	<b>3.258,1</b>	<b>1.465,7</b>	<b>433,9</b>	<b>129,3</b>	<b>47,7</b>	<b>5.334,8</b>
davon aus nicht fortgeführten Geschäftsbereichen	<b>406,2</b>	<b>222,3</b>	<b>20,4</b>	<b>4,3</b>	<b>0,0</b>	<b>653,1</b>
Sachinvestitionen	<b>6,3</b>	<b>3,8</b>	<b>0,8</b>	<b>1,4</b>	<b>0,0</b>	<b>12,3</b>
Mitarbeiter <sup>1</sup>	<b>7.428</b>	<b>6.675</b>	<b>1.813</b>	<b>865</b>	<b>352</b>	<b>17.133</b>

1) Mitarbeiterzahlen nach Kapazitäten ohne Auszubildende

Dieser Zwischenbericht beinhaltet in die Zukunft gerichtete Aussagen zur GEA Group AG, zu ihren Tochter- und Beteiligungsgesellschaften sowie zu den wirtschaftlichen und politischen Rahmenbedingungen, die den Geschäftsverlauf der GEA Group beeinflussen können. All diese Aussagen basieren auf Annahmen, die der Vorstand aufgrund der ihm derzeit zur Verfügung stehenden Informationen getroffen hat. Sofern diese Annahmen nicht oder nur teilweise eintreffen oder weitere Risiken eintreten, kann die tatsächliche Geschäftsentwicklung von der erwarteten abweichen. Eine Gewähr kann deshalb für die Aussagen nicht übernommen werden.

# Finanzkalender

11. Mai 2006	Zwischenbericht zum 31. März 2006
10. August 2006	Zwischenbericht zum 30. Juni 2006
9. November 2006	Zwischenbericht zum 30. September 2006

**GEA Group Aktiengesellschaft**

Dorstener Straße 484

44809 Bochum

[www.geagroup.com](http://www.geagroup.com)

**Kommunikation**

Tel. + 49 (0) 234/9 80-10 81

Fax + 49 (0) 234/9 80-10 87

Mail [kommunikation@geagroup.com](mailto:kommunikation@geagroup.com)

**Investor Relations**

Tel. + 49 (0) 234/9 80-14 90

Fax + 49 (0) 234/9 80-14 91

Mail [investor.relations@geagroup.com](mailto:investor.relations@geagroup.com)