

# INFORME Q1 2025 FAES FARMA

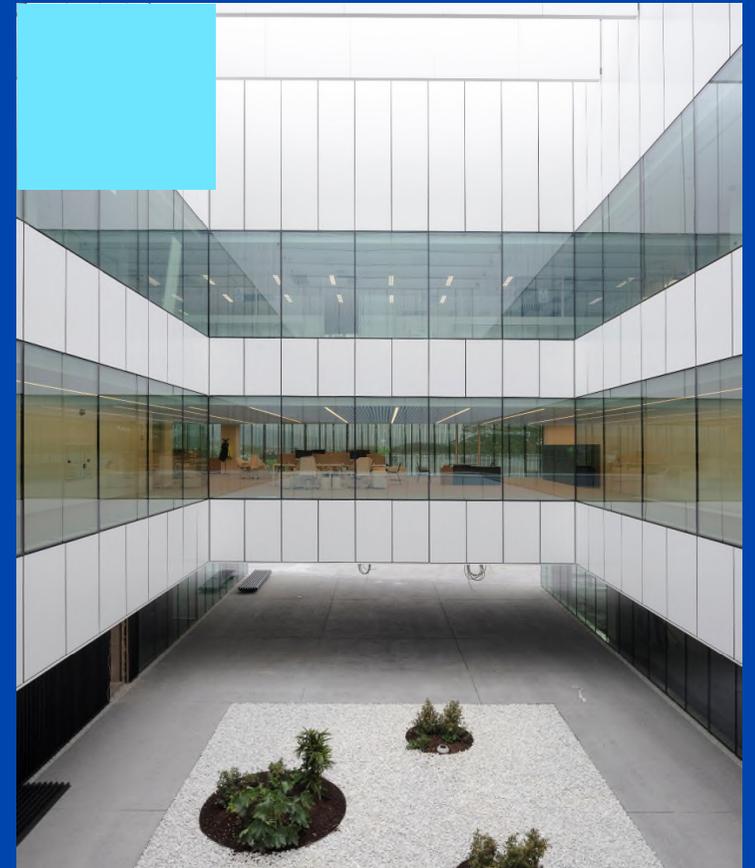


# ÍNDICE

1/ Aspectos destacados y principales magnitudes

2/ Evolución de los negocios Q1 2025

3/ Resultados financieros, previsiones y Q&A



1/

## Aspectos destacados y principales magnitudes



# Aspectos destacados



## NEGOCIO

- / Ingresos totales **+9,7%**, en el rango alto de las guías, impulsados por el crecimiento de las **tres moléculas estratégicas +14%**
- / Ingresos de Farma **+8%** destacando como motor de crecimiento el mercado de **LATAM (+19%) y licencias (+12%)**
- / EBITDA ajustado **+3%** excluyendo los costes extraordinarios de Derio

## I+D+i

- / Aprobación bilastina pediátrica en Europa **<6 años**
- / Presentación de Dossier mesalazina comprimidos 1,5 mgs a Autoridades Reguladora Europeas en abril
- / Finalización fase clínica de bioequivalencia de 3 estudios en abril

## Situación financiera

- / Pago primer dividendo a cuenta de 2024 en enero (12M€)
- / Situación financiera: Completadas inversiones en Derio e ISF más Capex orgánico sin necesidad de endeudamiento.

## Otros

- / Firma del contrato (SPA) para la adquisición de **Laboratorios Edol**
- / Presentación del nuevo **Plan Estratégico del Grupo 2025-2030**
- / Definición de la **nueva cultura y organización** del Grupo Faes Farma

## Magnitudes principales Q1 2025

### Ingresos

153,0 M€

+9,7%

### EBITDA

39,3 M€

-4,1%

### Ingresos Top 3 moléculas

66,7 M€

+14,5%

### EBITDA ajustado\*

42,2 M€

+3,0%

### Ingresos Farma

136,3 M€

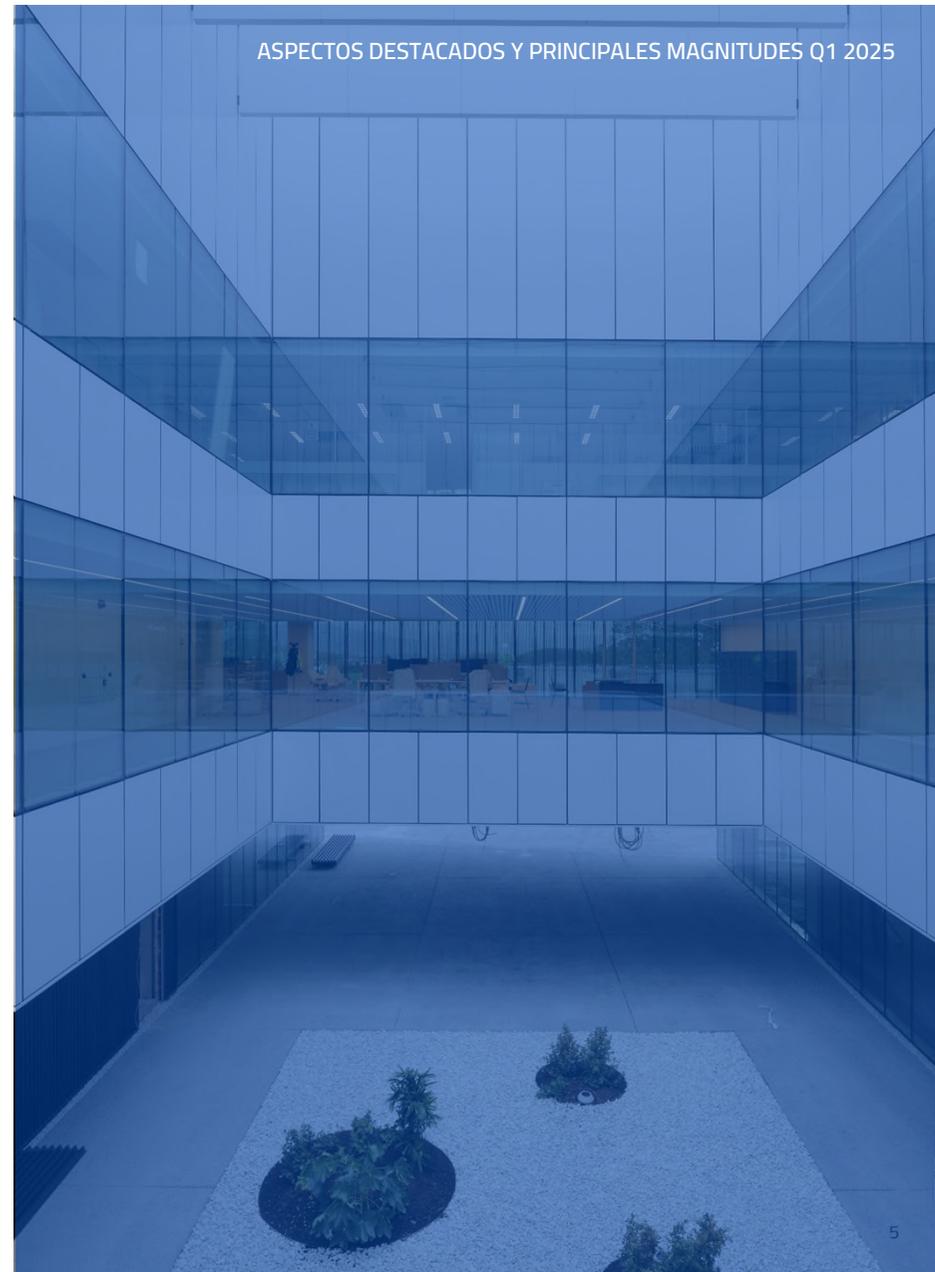
+8%

### Beneficio Neto

28,4 M€

-6,8%

\*Ebitda excluyendo costes extraordinarios Derio



2/

## Evolución de los negocios Q1 2025



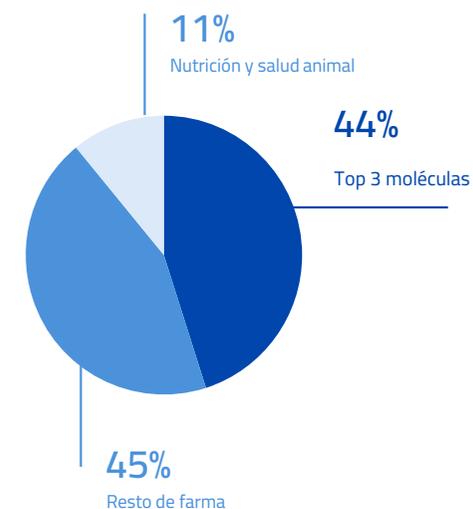
## Crecimiento en todas las áreas del Grupo

Liderado por el buen comportamiento de las tres moléculas estratégicas

### Ingresos por línea de portfolio

	Q1 2025	Q1 2024	%
<b>Farma</b>	<b>136,3</b>	<b>126,5</b>	<b>8%</b>
Farma top 3 moléculas	66,7	58,3	14%
Resto Farma	69,6	68,2	2%
<b>Nutrición y Salud Animal</b>	<b>16,7</b>	<b>12,9</b>	<b>29%</b>
<b>Total Grupo</b>	<b>153,0</b>	<b>139,4</b>	<b>10%</b>

### Ingresos por línea de portfolio



Los datos se presentan redondeados

## Aspectos destacados de las principales moléculas

Evolución muy positiva destacando el desempeño tanto de venta directa como en licencias

### Bilastina



44,3 M€

Buen desempeño durante el trimestre con un crecimiento del +15% en el que el principal motor ha sido la evolución en las filiales internacionales acompañado por una evolución también positiva, tanto en España, como en licencias.

### Calcifediol



16,5 M€

Crecimiento de las ventas de la molécula del +8% en el trimestre sustentado principalmente en la evolución de las ventas de licencias y las de las filiales internacionales y Portugal

### Mesalazina



5,9 M€

Mesalazina es la molécula que más crece porcentualmente con un +39% con respecto a 2024. En este caso el crecimiento casi en su totalidad viene de las licencias principalmente por la buena marcha del producto en Polonia.

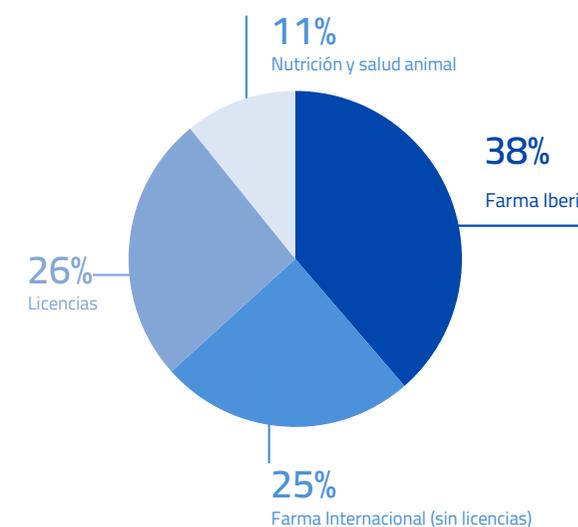
## Todas las áreas de negocio con tendencia positiva

### Ingresos por área de negocio

	Q1 2025	Q1 2024	%
<b>Farma</b>	<b>136,3</b>	<b>126,5</b>	<b>8%</b>
Farma Iberia	58,8	55,6	6%
Farma Internacional (sin licencias)	37,5	34,7	8%
Farma Licencias	39,5	35,1	12%
Otros*	0,4	1,1	-
<b>Nutrición y Salud Animal</b>	<b>16,7</b>	<b>12,9</b>	<b>29%</b>
<b>Total Grupo</b>	<b>153,0</b>	<b>139,4</b>	<b>10%</b>

\* ingresos no comerciales e impacto por tipo de cambio

### Ingresos por área de negocio



Los datos se presentan redondeados

## Negocio Farma, crecimiento sólido en todas las líneas

### Ingresos Totales Farma: 136,3 M€ +8%

/01

#### IBERIA +6%

Liderado por el conjunto de **Farma España +7%** cuyo crecimiento tanto en Visita Medica como en Healthcare compensa parte de la ralentización coyuntural en el crecimiento de Portugal.

/02

#### INTERNACIONAL +8%

Destacando el buen comportamiento de **LATAM +19%** mitigando la caída en **ROW -7%** debido al efecto de la estacionalidad en los pedidos de esa región distinta a la del mismo periodo del 2024.

/03

#### LICENCIAS +12%

Impulsado por el buen comportamiento de **Bilastina +5%** que absorbe totalmente el efecto de la pérdida de exclusividad en Japón y Canadá, junto con el crecimiento de **Otras licencias +44%**.

### Evolución ingresos de Farma en M€

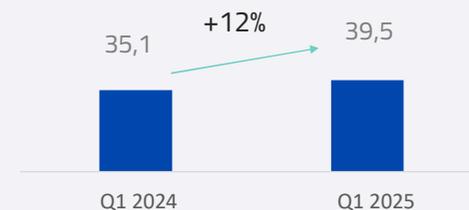
Iberia\*



Internacional\*\*



Licencias



\*España y Portugal

\*\*sin licencias ni Portugal

## Farma Iberia, los diferentes canales evolucionan positivamente

### Ingresos Iberia: 58,8 M€ +6%

#### /01 ESPAÑA +7%

Visita Médica crece +7% con evolución positiva de todos los productos estratégicos, especialmente bilastina +15% gracias a los nuevos formatos y la franquicia de respiratorio que crece a doble dígito +24%.

En Healthcare +6% destaca la buena evolución tanto en las marcas prioritarias en promoción como en otras más maduras.

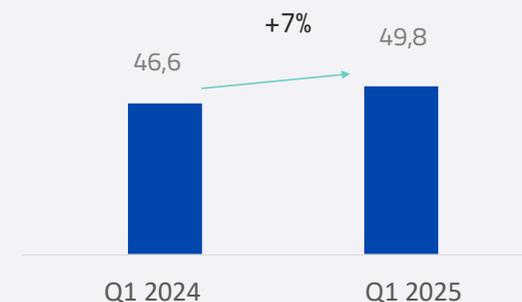
Consumer +18%, con una buena evolución en todos sus productos.

#### /02 PORTUGAL +1%

Evolución con crecimiento principalmente en visita médica compensando el desempeño de algunos productos de Healthcare.

### Ingresos de Farma Iberia en M€

#### España



#### Portugal



# Farma Internacional, Latam como motor de crecimiento

## Ingresos Internacional: 37,5M€, +8%

/01

### LATAM +19%

Destaca el fuerte crecimiento de **Colombia +51%** apoyado en un importante incremento del equipo de promoción. **Ecuador +36%** sigue la senda de crecimiento del año pasado. **México +20%**, presenta un crecimiento significativo resultado del plan de ampliación del equipo enfocando los esfuerzos en nuestros dos productos principales: bilastina y calcifediol.

/02

### ROW (Rest of the World) -7%

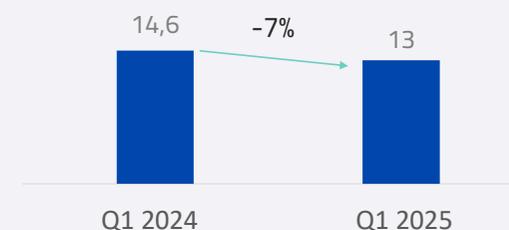
Impacto por estacionalidad de pedidos distinta a la del mismo periodo del 2024. Los decrecimientos están limitados a **Golfo** y a las exportaciones a **Asia** y son coyunturales. Las filiales de **Nigeria** y **Colpharma** (Italia) crecen en línea con las previsiones.

## Ingresos de Farma Internacional en M€

### LATAM



### Rest of the world



## Ingresos Licencias: 39,5M€ +12%

### /01

#### **BILASTINA +5%**

Crece en nuevos mercados (Australia y China) y muestra una evolución muy positiva en mercados existentes (principalmente en Europa del Este y Sudeste Asiático)

Brasil, uno de los grandes mercados, mantiene estabilidad en ventas pese a la competencia de los genéricos, principalmente apoyados en el potencial de la formulación pediátrica.

### /02

#### **OTRAS LICENCIAS +44%**

Mesalazina registra un aumento significativo gracias al fuerte crecimiento de las ventas locales en Polonia (alcanzando una cuota del 60%) y en los países nórdicos.

Los nuevos lanzamientos de calcifediol en mercados tan relevantes como Francia, Polonia o Países Bálticos continúan ganando cuota de mercado, siendo una de las principales palancas de crecimiento del área de negocio.

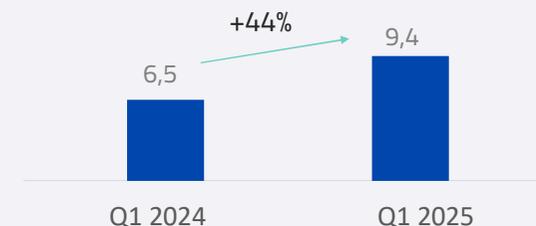
Los datos se presentan redondeados

## Ingresos de Licencias en M€

### Bilastina



### Otras licencias



**Ingresos FARM Faes: 16,7M€ +29%**

/01

Crecimiento significativo en ingresos, aunque a nivel sectorial, el mercado porcino nacional sigue afectado el PRRS (síndrome respiratorio reproductivo porcino) y por la disminución del censo de madres.

La puesta en marcha del negocio de ISF ha sido muy positiva con unos ingresos que han superado expectativas.

En el primer trimestre se ralentiza el negocio internacional principalmente por la caída de negocio en Asia.

**Ingresos de FARM Faes en M€**

3/

## Resultados financieros, previsiones y Q&A



# Cuenta de Resultados

## Destacados Q1 2025

### /01 – Ingresos

- Crecimiento a doble dígito en el rango alto de las guías impulsado por Farma Internacional y licencias demostrando el robusto crecimiento de las tres moléculas estratégicas.

### /02 – Gastos

- Incrementos de gastos en línea con las prioridades del plan estratégico, aceleración en fuerza comercial en las filiales LATAM y Golfo e impulso en la actividad de I+D+i.
- Impacto de gastos duplicados por la nueva planta de Derio de 2.9M en Q1.
- Incrementos en amortizaciones por las nuevas plantas.

### /03 EBITDA Ajustado

- Impacto en márgenes por el mix de productos por la nueva línea de productos de la fábrica ISF de Farm Faes.
- Crecimiento sin el efecto Derio en línea con expectativas.

## Resultados

miles €	Q1 2025	Q1 2024	Variación
Importe cifra de negocio	145.565	131.133	11,0%
Otros ingresos de explotación	7.434	7.892	-5,8%
Trabajos realizados por la E <sup>a</sup> para su activo	0	406	
<b>Total Ingresos</b>	<b>152.999</b>	<b>139.431</b>	<b>9,7%</b>
Coste de las ventas	-48.605	-42.330	14,8%
<b>Margen bruto de las ventas</b>	<b>104.393</b>	<b>97.101</b>	<b>7,5%</b>
Gastos de personal	-30.829	-27.835	10,8%
Otros gastos de explotación	-34.463	-28.301	21,8%
Resultados por inmovilizado	180	0	-
<b>EBITDA</b>	<b>39.282</b>	<b>40.964</b>	<b>-4,1%</b>
<b>EBITDA Ajustado*</b>	<b>42.182</b>	<b>40.964</b>	<b>3,0%</b>
Amortización y deterioro inmovilizado	-5.619	-5.047	11,3%
<b>Resultado de explotación</b>	<b>33.664</b>	<b>35.917</b>	<b>-6,3%</b>
Resultado financiero	198	132	49,8%
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>33.862</b>	<b>36.049</b>	<b>-6,1%</b>
Impuesto de sociedades	-5.477	-5.602	-2,2%
<b>Beneficio Consolidado</b>	<b>28.385</b>	<b>30.447</b>	<b>-6,8%</b>
Beneficio atribuido a la dominante	28.378	30.465	-6,9%

\*Ebitda sin el efecto de Derio

## Guías 2025 vs Q1 2025

**Ingresos 2025**

**+8/10%**

**Ingresos Q1 2025**

**+9,7%**

**EBITDA 2025**

**-6/-9%**

**EBITDA Q1 2025**

**-4,1%**

**EBITDA ajustado\* 2025**

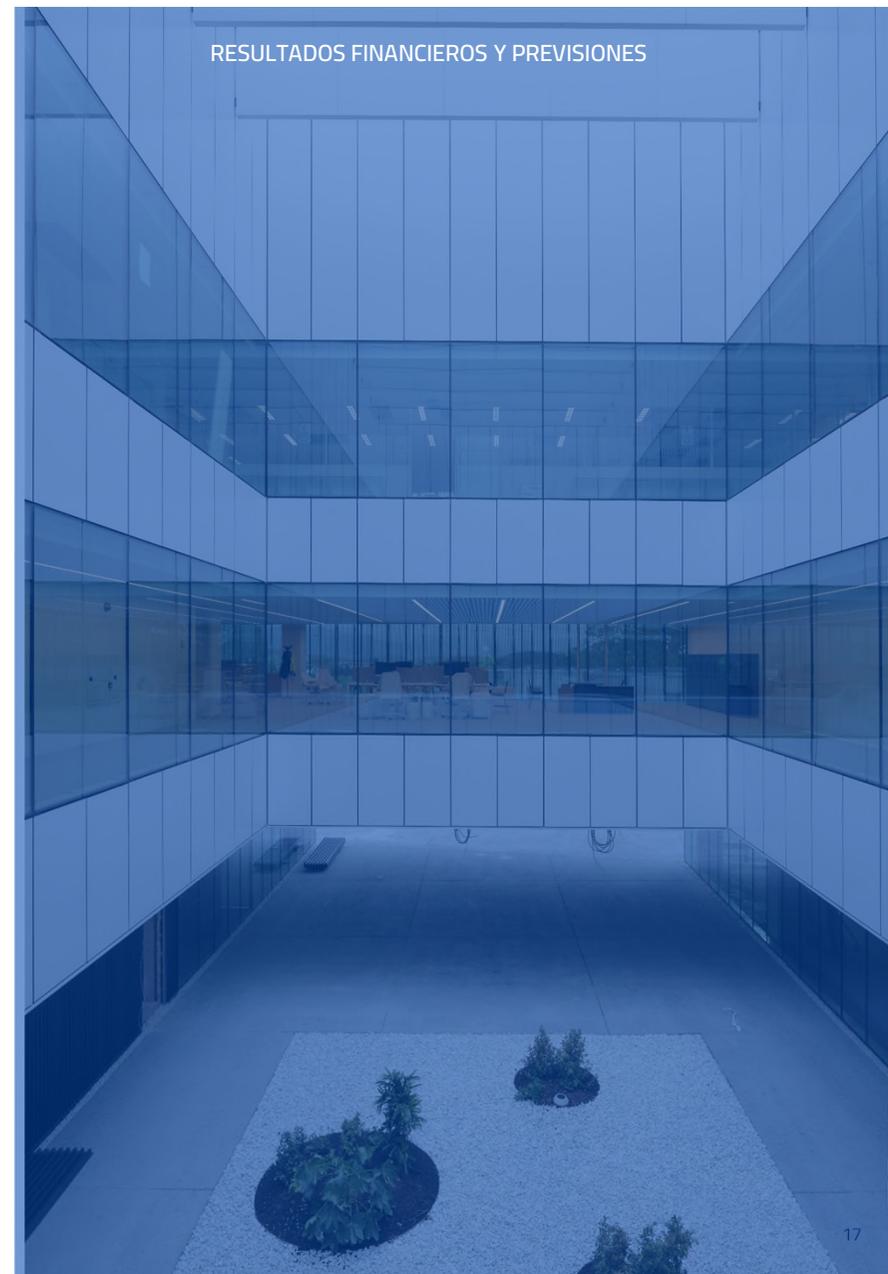
**+3/5%**

**EBITDA ajustado\* Q1 2025**

**+3%**

\*Ebitda excluyendo costes extraordinarios Derio

RESULTADOS FINANCIEROS Y PREVISIONES





# Q&A



FAES FARMA

#### ADVERTENCIA LEGAL

Esta presentación ha sido preparada y publicada por el Grupo Faes Farma y se presenta exclusivamente para propósitos de información. Esta presentación no es un folleto ni supone una oferta o recomendación para realizar una inversión. Esta presentación no constituye un compromiso de suscripción, ni una oferta de financiación, ni una oferta para vender o para comprar valores de Faes Farma.

La información incluida en esta presentación no ha sido verificada por fuentes independientes y parte de la información se presenta en formato resumido. Ninguna declaración ni garantía, explícitas o implícitas, son expresadas por el Grupo Faes Farma, ni por sus directores, responsables, empleados ni representantes con respecto a la equidad, precisión, exhaustividad o exactitud de la información u opiniones expresadas en el presente documento, y estas no deben servir de apoyo fiable. Ningún miembro del Grupo Faes Farma, ni sus correspondientes directores, responsables, empleados ni representantes asumirán responsabilidad alguna (por negligencia u otro motivo) debido a cualquier pérdida, daños, costes o prejuicios, directos o resultantes, que se produzcan a raíz del uso de esta presentación o su contenido o que se produzcan de otro modo con relación a la presentación, salvo con respecto a cualquier responsabilidad por fraude, y renuncian a toda responsabilidad, ya sea directa o indirecta, explícita o implícita, contractual, delictiva, reglamentaria o de otra índole, con relación a la precisión o exhaustividad de la información con relación a las opiniones incluidas en el presente documento o cualquier error, omisión o inexactitud incluidos en esta presentación.

Faes Farma no garantiza la exactitud de la información contenida en esta presentación, ni que la misma sea completa. La información aquí contenida se ha obtenido de fuentes consideradas fidedignas por Faes Farma, pero Faes Farma no manifiesta ni garantiza que sea completa ni exacta, en particular respecto a los datos suministrados por terceros.

Esta presentación contiene información y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre Faes Farma, S.A. Tales declaraciones incluyen proyecciones y estimaciones financieras con sus presunciones subyacentes que no constituyen hechos históricos. En este sentido si bien Faes Farma S.A. considera que las expectativas recibidas en tales afirmaciones son razonables, se advierte de que la información y las afirmaciones con proyecciones de futuro están sometidas a riesgos e incertidumbres, conocidos o no, que podrían hacer que la evolución del negocio del grupo sea diferente de lo expresado o inferido y condicionar su materialización.

# Anexo

## INGRESOS FARMA IBERIA

	Q1 2025	Q1 2024*	%var
<b>Farma España</b>	<b>49,8</b>	<b>46,6</b>	7%
Visita Médica	31,7	29,5	7%
Bilastina	5,3	4,7	
Calcifediol	11,9	11,7	
Mesalazina	1,7	1,7	
Resto	12,7	11,5	
<b>Healthcare &amp; Consumer</b>	<b>18,1</b>	<b>17,1</b>	6%

	Q1 2025	Q1 2024	%var
<b>Portugal Farma</b>	<b>9,0</b>	<b>8,9</b>	1%

<b>Otros ingresos no comerciales</b>	<b>0,2</b>	<b>0,7</b>	
--------------------------------------	------------	------------	--

## INGRESOS INTERNACIONAL (sin licencias)

	Q1 2025	Q1 2024*	%var
<b>Internacional (sin licencias)</b>	<b>37,5</b>	<b>34,7</b>	8%
Filiales LATAM	24,5	20,6	19%
Centro América Dominicana	6,5	6,8	
Colombia	5,8	3,8	
Chile	4,5	3,8	
México	3,6	3,0	
Ecuador	2,8	2,0	
Perú	0,8	0,7	
Resto	0,4	0,5	

	Q1 2025	Q1 2024	%var
<b>ROW</b>	<b>13,1</b>	<b>14,1</b>	-7%
Exportaciones ROW	9,8	10,5	
Faes Gulf	0,3	1,3	
Italia	2,8	2,2	
Nigeria	0,2	0,1	

<b>Diferencias de cambio</b>	<b>0,2</b>	<b>0,4</b>	
------------------------------	------------	------------	--

## INGRESOS LICENCIAS

	Q1 2025	Q1 2024*	%var
<b>Licencias</b>	<b>39,5</b>	<b>35,1</b>	12%
Bilastina	30,1	28,6	5%
Otros Productos	9,4	6,5	44%

## INGRESOS FARM FAES

	Q1 2025	Q1 2024*	%var
<b>Nutrición y Salud Animal</b>	<b>16,7</b>	<b>12,9</b>	29%
Iberia	16,5	12,7	
Filiales LATAM	0,2	0,2	

\*Mínimas variaciones por reorganización en línea con criterios contables