

**RAPORTUL TRIMESTRIAL CONFORM
REGULAMENTULUI C.N.V.M. /A.S.F. NR.1/2006**

Data raportului: 31.03.2016

S.C. Grupul Industrial Electrocontact S.A BOTOSANI

Sediul social: Strada Calea Nationala nr.6, Botosani

Nr.telefon: 0231/517172, fax: 0231/513710

Nr.si data inregistrarii la Oficiul Registrului Comertului: J 07/88/1991

Cod fiscal: RO 607321

Capital social subscris si varsat: 14.500.000 lei

**Piața reglementată pe care se tranzacționează valorile mobiliare emise: Bursa de
Valori București**

Introducere

Prezentul raport prezinta evenimentele cu impact semnificativ asupra activitatii firmei, care au avut loc in perioada Ianuarie-Martie 2016, pentru o intelegere cat mai corecta a modificarilor ce au survenit in pozitia si performanta societatii.

Situatiile financiare intocmite la 31 martie 2016 nu au fost auditate, nefiind insotite de raportul auditorului financiar.

1. Prezentarea evenimentelor importante care s-au produs în perioada de timp relevantă și impactul pe care acestea îl au asupra poziției financiare a emitentului

SC Grupul Industrial Electrocontact SA are ca obiectiv principal pentru anul 2016 continuarea asigurării menținerii pe piața a firmei, în condițiile particulare generate de continuarea existenței în România a unor efecte nefavorabile asupra mediului de afaceri și a unor condiții de imprevizibilitate.

Mediul economic în care firma și-a desfășurat activitatea în perioada analizată, comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent în ceea ce privește rata inflației, cursul de schimb lei/euro și cursul de schimb lei/dolar se prezintă în felul următor :

Indicator	UM	3 luni 2015	3 luni 2016
Raportul mediu de schimb lei/euro	RON/EUR	4,4509	4,4926
Raportul mediu de schimb lei/dolar	RON/USD	3,9547	4,0766
Inflația		0,8	-2,38

În primele 3 luni ale anului 2015 volumul livrarilor intracomunitare s-a ridicat la suma de 67.552 lei, echivalent 15.169 EUR, dintr-un total al vânzărilor de 1.178.795 lei, în timp ce în perioada curentă nivelul atins a fost de 104.715,77 lei, echivalent 23.308,5 EUR, vânzările totale însumând 583.033 lei.

În acest prim trimestru 2016 activitatea Grupului Industrial Electrocontact SA s-a efectuat sub influența unor aspecte ale domeniului economic și social, caracterizate prin elemente particulare:

1. În trimestrul I al anului 2016, în România s-au resimțit în continuare influențele unor efecte nefavorabile ale unor stări de fapt care au caracterizat mediul economic și de afaceri românesc în anul 2015, activitățile economico-financiare continuând a fi afectate în continuare în mod defavorabil, pentru majoritatea domeniilor. Astfel, intrarea în stare de insolvență sau menținerea acestei stări în cazul unor beneficiari uzuali ai gamei de produse ale Grupului, starea de incertitudine a sectorului energetic bazat pe utilizarea carbunelui, evoluțiile cu tendința scăzătoare a pretului petrolului pe plan mondial, au determinat o continuare a diminuării activității productive în domeniile minier, petrol și gaze naturale, petrochimic, chimic, determinând menținerea limitării investițiilor, a activităților de mentenanță, ceea ce a condus la menținerea în continuare la niveluri minime a comenzilor din partea clienților principali, afectând negativ volumul de vânzări.

Chiar dacă s-a constatat o relativă stabilitate în domeniul activităților industriale concretizată într-un volum relativ ridicat de cereri de ofertă, totuși, necesitățile de consum ale beneficiarilor din domeniile industriale au înregistrat limitări iar piețele specifice gamei de fabricație proprii Grupului Industrial Electrocontact SA s-au menținut la un nivel redus și ca atare volumul cererii de produse specifice din partea principalilor clienți din domeniile petrochimic, minier, siderurgic, energetic, deși ridicat, a fost concretizat însă într-un număr mic de comenzi specifice. Chiar dacă în semestrul II 2015 s-au finalizat negocierile unui nou acord-cadru cu OMV Petrom, adecvate situației reale, situația dificilă din domeniul petrolier pe plan mondial a făcut ca practic comenzile din trim. I 2015 pentru produse specifice domeniului petrolier și gazelor naturale, să fie reduse.

Ținând cont de toate aceste aspecte, per total, prin comparație cu trimestrul I 2015, la sfârșitul

trimestrului I 2016 se înregistrează o scădere a cifrei de afaceri cu 50,54%.

Referitor la anul 2016, ca și în anul 2015, se estimează a fi un an în care creșterea economică prognoată va continua, cu o medie de 3,9% și o creștere a PIB-ului de 4%, determinate de o posibilă relansare treptată a activității tuturor sectoarelor. Totuși, dezvoltarea investițională în domeniile pentru care sunt destinate produsele SC Grupul Industrial ELECTROCONTACT SA (industria petrolului și gazelor naturale, industria petrochimică, domeniile energetice, distribuția electricității, construcții, siderurgie, feroviar, naval, minerit, etc.) va fi puternic determinată de clarificarea incertitudinilor care caracterizează mediile energetice bazate pe utilizarea carbunelui și cel al domeniului petrolier.

Pe de altă parte, modificarea crescătoare a salariului minim pe economie și eventuale creșteri ale preturilor la utilități vor contribui la modificări crescătoare ale costurilor de producție, având ca rezultat directă o diminuare a competitivității, în special pentru produsele realizabile în regim de subcontractare în vederea exportului/livrarilor intracomunitare.

Din punct de vedere al indicelui preturilor de consum, BNR estimează că în prima parte a anului 2016 inflația va fi în continuare negativă, determinând o scădere a preturilor, urmând apoi că până la începutul anului 2017, inflația să revină în intervalul țintă al BNR (2,5 la sută cu o toleranță de +/- 1 punct procentual), influențând o nouă creștere a preturilor.

Proгноza pe termen mediu 2015-2019 a Comisiei Naționale de Prognoză (CNP) afirmă că ponderea industriei în Produsul Intern Brut (PIB) a scăzut în 2015 cu 1,6 puncte procentuale, la 23,3% și urmează să scadă la 22,8% în anul 2016. Începând din 2017, ponderea industriei în structura PIB-ului urmează să crească, până la nivelul de 23,7% în 2019, însă sub cel din 2014, de 24,9%.

În 2015, scăderea ponderii industriei a fost compensată de creșterea ponderii serviciilor, de la 51,6% în 2014, la 52,9% anul trecut.

Pentru 2016, CNP anticipează că serviciile vor continua să aibă cea mai semnificativă contribuție la creșterea economică, de 1,6% din PIB.

Industria se va clasifica pe locul al doilea, cu o contribuție de 1,2% (cu toate că ponderea în structura economiei va fi mai scăzută), în vreme ce agricultura ar urma să aducă 0,4% la creșterea economică din acest an. De asemenea, din cadrul primei reuniuni a « Grupului la Nivel Înalt pentru industria siderurgică » desfășurată la Bruxelles, există decizia Consiliului Competitivitate de amplasare a industriei pe un loc central în economia europeană precum și a aprobării obiectivului politic de atingere de către industria prelucrătoare europeană a ponderii de 20% din PIB UE până în 2020. Totodată, există și vor exista acțiunile întreprinse de COM pentru aplicarea Planului de acțiune pentru siderurgie, subliniind că Europa nu poate să existe fără industria siderurgică, iar sectorul trebuie să rămână pe un loc central și să constituie un model de performanță.

De aceea, pentru specificul produselor GI ECB, se poate estima în aceste condiții menținerea pietelor aparatajului electric destinat funcționării în **medii potențial explozive, echipamentelor** pentru **distribuția energiei electrice** și protecției circuitelor electrice din instalațiile aferente, și aparatajului industrial destinat reabilitărilor și mentenanței instalațiilor din domeniile industriale specifice hidro și termoelectricității.

Însă previziunile ar putea fi infirmate parțial de influența în continuare a unor factori care tin de o anumită inerție a modificărilor fundamentale la nivel socio-economic, ceea ce nu ne permite estimarea unei reveniri economice spectaculoase a Grupului Industrial Electrocontact SA în perioada următoare și pe termen mediu.

2. Situația actuală și de perspectivă determină că și principalii clienți care activează în domeniile petrolier (decizia OMV Petrom de a limita și în 2016 valoarea investițiilor), petrochimic și siderurgic să persiste în impunerea reducerii preturilor de achiziție a produselor specifice, chiar dacă dinamica preturilor de desfacere a produselor acestor companii nu justifică întru totul aceste demersuri. Aceasta determină și în continuare atât preferința autorităților contractante pentru produse caracterizate prin preturi foarte scăzute, în detrimentul aspectelor de calitate și fiabilitate, cât și o durată mai îndelungată a procedurilor de renegociere a contractelor cadru aflate la limita de valabilitate sau a procedurilor de

negociere finala a unor oferte facute pentru produse utilizabile in scopuri de mentenanta. Rezulta o influenta nefavorabila asupra comenzilor si deci a vanzarilor, aferent perioadei de negociere si acceptare de catre parti a noilor contracte, respectiv ofertelor. Modificarea prevederilor reglementare legate de procedurile de achizitii publice, micșorarea cuantumului fondurilor alocate acestora, incertitudinea activitatilor operatorilor economici din domeniile energetic si minier, au determinat din nou unele amanari ale organizarii de licitatii sau au deplasat domeniul de interes al autoritatilor contractante catre cel al licitatiilor de lucrari/servicii in detrimentul celor de produse. A continuat de asemenea impunerea in documentele de achizitii publice a unor conditii particulare de eligibilitate (responsabilitate sociala, etc.) care suplimenteaza conditiile legale indeplinite si a solicitarilor pentru termene de livrare foarte scurte, termene, conditii si modalitati de efectuare a platilor mai putin avantajoase pentru furnizori. Pentru asigurarea posibilitatii de participare la proceduri, certificatele respective trebuie sa fie obtinute, chiar daca sunt necesare activitati complexe, foarte costisitoare si de durata. Toate acestea conduc la diminuarea nivelului de vanzari catre aceste organizatii si reprezinta bariere in calea posibilitatii de participare la procedurile de achizitii publice.

In concluzie, situatia existenta pe piata produselor industriale din gama de productie a Grupului Industrial ELECTROCONTACT, situatie caracterizata prin activitati investitionale, de modernizari si mentenanta scazute, face ca practic diminuarea comenzilor oricarui client sa aiba un impact negativ asupra volumului de vanzari. In acelasi sens, nu este posibil de a fi refuzata nici o posibila comanda, chiar daca realizarea acesteia presupune un efort deosebit din partea producatorului.

3. Au continuat actiunile intreprinse in scopul creșterii livrarilor intracomunitare in domeniul realizarii/reparatiilor de matrite pentru piese turnate, piese prelucrate prin deformare mecanica si/sau a pieselor turnate si a executiei de piese din mase plastice, actiuni concretizate in incercari de identificare a unor noi parteneri UE sau europeni, dar fara a se inregistra concretizari in noi colaborari. Acest lucru se datoreaza atat preturilor ridicate fata de asteptarile clientilor externi cat si persistentei aspectelor legate de dotari tehnologice improprii solicitarilor dorite; de asemenea, datorita pozitionarii geografice si situatiei infrastructurii rutiere si de transport, au fost preferate de regula alte localizari din Vest-ul si centrul tarii. Nivelul de competitivitate este influentat negativ si de faptul ca pentru materiile prime si materialele neferoase de tipul aliajelor de Aluminiu, Zinc, Cupru, Argint cotațiile de pret pe piata externa (cotațiile London Metal Exchange) au cunoscut pe parcursul anului 2015 si in primul trimestru al anului 2016 evolutii fluctuante, dar cu toate acestea, s-a constatat mentinerea fenomenului prin care in preturile practicate de furnizorii/producatorii de materiale din Romania au fost inregistrate numai creșteri. Aceeasi influenta nefasta asupra competitivitatii o au si creșterile continue din 2006 si pana acum inregistrate la nivelul salariului minim pe economie, care a impus adaptarea tarifelor de productie in sens crescator.

4. Necesitatea mentinerii cheltuielilor sub un control strict, diminuarea nivelului de comenzi, necesitatea adaptarii la prevederile legislative referitoare la creșterea salariului minim pe economie incepand cu 01.01.2015 si in perspectiva noua creștere incepand cu 01.05.2016, au impus adaptarea permanenta la un proces de adaptare a activitatii, inclusiv din punct de vedere al personalului si a posibilitatii de mentinere a acestuia in masura impusa de cuantumul de activitate desfasurata. Cheltuielile cu personalul au scazut cu 168346 lei, ponderea lor in volumul cheltuielilor de exploatare a crescut la 54.66%, fata de 39,11%, cat reprezenta ponderea acestora in primele 3 luni ale anului 2015. In conditiile diminuarii cifrei de afaceri cu un procentaj de 50,54% s-a inregistrat o scadere a cheltuielilor de exploatare cu 44,45%. Scaderea veniturilor din exploatare comparativ cu cea a cheltuielilor a condus la inregistrarea unei pierderi, astfel incat la sfarsitul trimestrului I 2016 s-a inregistrat o pierdere de 114.081 lei, mai mare decat cea de 35.465 lei inregistrata la sfarsitul trimestrului I 2015, cu 78.616 lei.

5. Se constata in continuare manifestarea unei instabilitati si a unor incoerente legislative, se mentine starea de incertitudine asupra viitorului companiilor din sectorul energetic romanesc, intrarea in insolventa a Complexului Energetic Hunedoara, activitati puternic diminuate in cazul Complexului Energetic Oltenia. prăbușirea si mentinerea prețului petrolului pe plan mondial la un nivel deosebit de

scazut, ceea ce a redus din ce în ce mai mult capacitatea producătorilor de hidrocarburi de a investi în înlocuirea rezervelor și menținerea nivelului producției. Pe de altă parte, unii producători de energie electrică cu capital majoritar de stat, din sectoarele hidro și cărbune, sunt fie sunt în continuare în insolvență, fie la marginea ei; toate acestea își pun amprenta asupra climatului de afaceri românesc, care este în continuare caracterizat prin impredictibilitate, firma trebuind să găsească modalități corespunzătoare de adaptare pentru a răspunde aspectelor negative legate de venituri.

Diminuarea nivelului de comenzi din domeniul petrolier, gaze naturale, petrochimic, chimic, sau chiar lipsa totală a comenzilor din domeniul minier afectează puternic nivelul de lichidități al Grupului Industrial Electrocontact SA, cu influențe nefaste asupra posibilităților de efectuare a plăților către furnizorii noștri pentru produsele deja recepționate și pentru posibilitățile de achiziții de materii prime, materiale, utilități, necesare desfășurării în condiții corespunzătoare a activității. Existența unor datorii importante către furnizori, cu implicații asupra credibilității și viabilității firmei, inclusiv posibilitatea creditorilor de a acționa pentru a întrerupe furnizarea de utilități sau de a cere insolvența firmei, este una dintre consecințele care afectează posibilitatea desfășurării unei activități normale. Modificările aduse de noul cod fiscal referitoare la taxele și impozitele asupra clădirilor conduc la creșterea foarte puternică a nivelului acestor taxe, care pentru a putea fi sustinute vor impune necesitatea realizării unui volum ridicat de vânzări.

Chiar dacă pe de altă parte există estimări favorabile, din partea zonei politice, referitoare la unele perspective de creștere economică pe domeniile petrochimic și gaze naturale, siderurgic, nuclear, naval, feroviar, energii regenerabile, infrastructura pentru mașini electrice, compania se confruntă și cu o serie de amenințări reale: pierderea de piețe de desfacere prin închiderea diverselor societăți în special în domeniul mineritului, intrarea în stare de insolvență/faliment a societăților energetice și situația administrativă incertă și instabilă din domeniul energetic; creșterea concurenței din partea firmelor cu oferte la prețuri reduse, existența unei concurențe neloiale importante pentru produsele industriale similare cu cele ale G. I. ECB, scăderea accentuată a volumului comenzilor pentru produsele destinate sectorului petrolier, din cauza diminuării activităților de investiții, modernizări, mentenanță ca urmare a reducerii cheltuielilor alocate de către beneficiari, reducere influențată de scăderea și/sau menținerea la un nivel scăzut a prețului petrolului, creșterea prețurilor la principalele utilități și materii prime, creșterea salariului minim pe economie care va determina necesitatea modificării în sens crescător al prețurilor GI ECB, cu implicații asupra efectuării unor oferte competitive.

De aceea, pentru un termen scurt și mediu de evoluție, se estimează o tendință de menținere a situației existente, din punct de vedere al nivelului de vânzări și al activității productive. Aceasta va depinde totuși în mare măsură de modificările generale care vor surveni în economia românească și de contextul economic și social al situației internaționale, care pot cunoaște deteriorări semnificative. Influența acestor factori va fi decisivă asupra modului de evoluție a SC Grupul Industrial Electrocontact SA.

2. Descrierea generală a poziției financiare și performanțelor emitentului aferente perioadei de timp relevante

2.a. SITUAȚIA ECONOMIC-FINANCIARĂ PE BAZA ELEMENTELOR DE BILANT

Nr. crt.	ACTIV	-lei-	
		01.01.2016	31.03.2016
1.	Imobilizări corporale	13.159.237	13.121.137
2.	Imobilizări financiare	1.298.286	1.298.286
1.	TOTAL ACTIVE IMOBILIZATE	14.457.523	14.419.423
3.	Stocuri	2.127.013	2.246.372

4.	Alte active circulante	2.219.449	1.923.702
II.	TOTAL ACTIVE CIRCULANTE	4.346.462	4.170.074
III.	CONTURI DE REGULARIZARE SI ASIMILATE		
	TOTAL ACTIV	18.803.985	18.589.497
	PASIV		
5.	Capital social	14.500.000	14.500.000
6.	Ajustari ale capitalului social	2.986.809	2.986.809
7.	Rezerve din reevaluare	11.650.376	11.650.376
8.	Rezerve	1.425.706	1.425.706
9.	Rezultatul reportat	(7.324.857)	(8.075.050)
10.	Rez. reportat din aplicarea prima data IAS29	(6.202.982)	(6.202.982)
11.	Profit		
12.	Pierdere	750.193	115.749
13.	Aciuni proprii	35.196	35.196
I.	CAPITALURI PROPRII	16.249.663	16.133.914
II.	TOTAL DATORII	2.554.322	2.455.583
III.	CONTURI DE REGULARIZARE SI ASIMILATE		
	TOTAL PASIV	18.803.985	18.589.497

2.b. SITUATIA FINANCIAR-CONTABILA PE BAZA CONTULUI DE PROFIT SI PIERDERE

-lei-

Nr.crt.	DENUMIRE INDICATORI	31.03.2015	31.03.2016
1.	Cifra de afaceri	1.178.795	583.033
2.	Venituri din productia stocata	403.296	155.209
3.	Venituri din productia de imobilizari		
4.	Alte venituri din exploatare	4.551	152
I.	VENITURI DIN EXPLOATARE	1.586.642	738.394
5.	Cheltuieli privind marfurile	32.217	6.135
6.	Cheltuieli materiale	561.513	133.236
7.	Cheltuieli cu lucrari si servicii executate de terti	69.395	70.159
8.	Cheltuieli cu impozite si taxe	34.861	1.500
9.	Cheltuieli cu personalul	634.366	466.020
10.	Alte cheltuieli de exploatare	246.499	137.325
11.	Cheltuieli cu amortizarile si provizioanele	43.256	38.100
II.	CHELTUIELI PENTRU EXPLOATARE	1.622.107	852.475
A.	REZULTAT DIN EXPLOATARE		
	- PROFIT		
	- PIERDERE	35.465	114.081
III.	VENITURI FINANCIARE	10	306
IV.	CHELTUIELI FINANCIARE	1.540	1.974
B.	REZULTAT FINANCIAR	(1.530)	(1.668)

V.	VENITURI EXCEPTIONALE		
VI.	CHELTUIELI EXCEPTIONALE		
C.	REZULTAT EXCEPTIONAL (PIERDERE)		
VII.	VENITURI TOTALE	1.586.652	738.700
VIII.	CHELTUIELI TOTALE	1.623.647	854.449
D.	REZULTAT BRUT		
	- PROFIT		
	- PIERDERE	36.995	115.749
	IMPOZIT PE PROFIT	-	-
E.	REZULTAT NET		
	- PROFIT		
	- PIERDERE	36.995	115.749

2.c. VENITURI DIN ACTIVITATEA DE BAZA

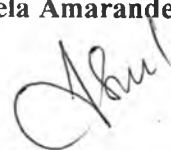
-lei-

CATEGORIA DE VENITURI	31.03.2015	31.03.2016
Venituri din vanzarea marfurilor	44.931	9.059
Venituri din productia vanduta	1.133.864	573.974
Venituri din productia stocata	403.296	155.209
Venituri din productia de imobilizari	0	0
Alte venituri din exploatare	4.551	152
TOTAL VENITURI DIN EXPLOATARE	1.586.642	738.394

Director General Executiv,
Alexandra Avasiloaie



Director Economic,
Daniela Amarandei



Președinte Executiv,
Viorica Munteanu




B. INDICATORII ECONOMICO-FINANCIARI

- % -

Nr. Crt.	Dezumire indicatori	Formula de calcul	31.03.2016
1.	Indicatorul lichidității curente	Active curente/Datorii curente	1,90
2.	Indicatorul gradului de îndatorare	Capital împrumutat/Capital propriu X 100	Nu este cazul
3.	Viteza de rotație a debitorilor-clienții	Sold mediu clienți/CA X 90 (pentru trimestrul I)	175,86
4.	Viteza de rotație a activelor	Cifra de afaceri/Active imobilizate	0.04

1) Oferă garanția acoperirii datoriilor curente din activele curente.

Valoarea recomandată acceptabilă este aproximativ 2.

2) Exprimă eficacitatea managementului riscului de credit, indicând potențiale probleme de finanțare, de lichiditate, cu influențe în onorarea angajamentelor asumate.

Capital împrumutat = Credite peste 1 an

Capital angajat = Capital împrumutat + Capital propriu

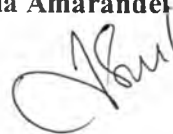
3) Exprimă eficacitatea societății în colectarea creanțelor sale, respectiv numărul de zile până la data la care debitorii își achită datoriile către societate.

4) Exprimă eficacitatea managementului activelor imobilizate, prin examinarea cifrei de afaceri (pentru S.I.F. valoarea veniturilor activității curente) generate de o anumită cantitate de active imobilizate.

Director General Executiv,
Alexandru Avasilbaie



Director Economic,
Daniela Amarandei



Președinte Executiv,
Viorica Munteanu

