

LOGICOM PUBLIC LIMITED**Ομιλία του Αντιπροέδρου και Διευθύνοντα διοικητικού συμβούλου****κ. Βαρνάβα Ειρήναρχου****στην Ετήσια Γενική Συνέλευση 2015**

(18/06/2015 - Ξενοδοχείο Χίλτον Πάρκ, Λευκωσία)

Με μεγάλη χαρά σας καλωσορίζουμε και φέτος στην Ετήσια Γενική μας Συνέλευση.

Το υπό ανασκόπηση έτος 2014 ήταν κομβικής σημασίας για την Κύπρο. Ήταν η χρονιά κατά την οποία η Κυπριακή Οικονομία, κατάφερε να απορροφήσει τους κραδασμούς και τις παρενέργειες των συνεπειών των αδέξιων και κοντόφθαλμων χειρισμών των προηγούμενων χρόνων, αλλά και των σκληρών αποφάσεων του Eurogroup του Μαρτίου του 2013.

Η πραγματική οικονομική δραστηριότητα στην Κύπρο το 2014 μειώθηκε κατά 2.3% σε σύγκριση με μείωση 5.4% το 2013. Η οικονομική επίδοση το 2014 ήταν σημαντικά καλύτερη από τις αρχικές προβλέψεις και οφειλόταν κυρίως στην ευελιξία της Κυπριακής Οικονομίας αλλά και στην ανθεκτικότητα συγκεκριμένων τομέων της.

Η αποκατάσταση της αξιοπιστίας της χώρας και του τραπεζικού της συστήματος, καθώς και η δημοσιονομική και τραπεζική εξυγίανση συνεχίζουν να αποτελούν τις βασικές προϋποθέσεις για την ουσιαστική επανεκκίνηση μιας νέας διατηρήσιμης αναπτυξιακής πορείας.

Σήμερα, δυο χρόνια και τρεις μήνες μετά την πρώτη απόφαση του Eurogroup και παρά τις αντίξοες διεθνείς οικονομικές συνθήκες είναι εμφανές ότι η Κυπριακή Οικονομία μπήκε στο δρόμο της σταθεροποίησης και της ανάκαμψης.

- Οι συνεχόμενες θετικές αξιολογήσεις της Τρόικα για την πρόοδο του Μνημονιακού Προγράμματος,
- η σειρά αναβαθμίσεων από τους οίκους αξιολόγησης,
- η επιτευχθείσα ανακεφαλαίωση του τραπεζικού μας συστήματος και η επιτυχία των Κυπριακών Τραπεζών στη Συνολική Αξιολόγηση που διενεργήθηκε από την Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα,
- η άρση όλων των περιορισμών που είχαν επιβληθεί στις τραπεζικές συναλλαγές και κυρίως η σχετικά πρόσφατα ανακοινωθείσα πλήρης άρση των περιορισμών για την εξαγωγή συναλλάγματος, και
- η επάνοδος της Κύπρου στις διεθνείς αγορές από τον Ιούνιο του 2014 με τις επιτυχείς εκδόσεις ομολόγων,

καταδεικνύουν ότι βαδίζουμε αργά αλλά σταθερά, στο δρόμο της επαναφοράς της αναπτυξιακής πορείας της οικονομίας μας.

Η άποψη αυτή επιβεβαιώνεται και από τα στοιχεία που πρόσφατα δημοσίευσε η Στατιστική Υπηρεσία, σύμφωνα με τα οποία το πρώτο τρίμηνο του 2015, η Κυπριακή Οικονομία μετά από τριάμισι χρόνια, επέστρεψε σε θετικούς ρυθμούς ανάπτυξης.

Δυστυχώς, αντίθετα με την Κύπρο, οι εξελίξεις στην Ελλάδα, έχουν αποσταθεροποιήσει την Ελληνική Οικονομία και έχουν αυξήσει σημαντικά τους επιχειρησιακούς κινδύνους αποθαρρύνοντας επενδυτικές πρωτοβουλίες.

Παρακολουθούμε στενά τις εξελίξεις και λαμβάνουμε όλα τα δυνατά μέτρα, έτσι ώστε να προστατεύσουμε στον βαθμό που είναι εφικτό το Συγκρότημα από τις αρνητικές επιπτώσεις.

Σε εντελώς διαφορετικό κλίμα κινούνται οι χώρες του Αραβικού Κόλπου, όπως τα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα, το Κατάρ, το Κουβέιτ και η Σαουδική Αραβία, οι οποίες το 2014 συνεισέφεραν το 58% του συνόλου του Κύκλου Εργασιών του Συγκροτήματος. Παρά την πτώση στην τιμή του πετρελαίου και το ασταθές πολιτικό περιβάλλον στην περιοχή του Κόλπου, οι οικονομίες των χωρών αυτών παραμένουν ισχυρές με επενδυτική και αναπτυξιακή διάθεση.



Το 2014 αποτέλεσε χρονιά αξιοσημείωτης προόδου για το Συγκρότημα της Logicom.

Άρχισαν να ωριμάζουν οι καρποί της στρατηγικής την οποία από καιρό χάραξε το Διοικητικό Συμβούλιο και την οποία με άοκνες προσπάθειες υλοποιεί η Διευθυντική Ομάδα και το προσωπικό του Συγκροτήματος.

Η στρατηγική αυτή, το επίκεντρο της οποίας ήταν πρώτιστα η δημιουργία αξίας για τους μετόχους και τους συμμετόχους μας, βασίζεται μεταξύ άλλων στις ακόλουθες αρχές:

- Διαρκής ανάπτυξη μέσω της επέκτασης των εργασιών μας σε νέες γεωγραφικές περιοχές, νέα προϊόντα και νέες υπηρεσίες και δραστηριότητες,
- Διαρκής εξέλιξη και βελτίωση των διαδικασιών και της διαχείρισης, με έμφαση στην αξιοπιστία και στην αποτελεσματικότητα.
- Ευελιξία και ικανότητα για γρήγορη προσαρμογή στις αλλαγές του επιχειρησιακού περιβάλλοντος, κάτι που άλλωστε έχει ιδιαίτερη σημασία στον τομέα της τεχνολογίας, και
- Ουσιαστική διασπορά των πολλαπλών επιχειρησιακών κινδύνων αλλά και προληπτική και αποτελεσματική διαχείρισή τους.

Συνεπώς παρά το δυσμενές και αντίξοο οικονομικό περιβάλλον, στηριζόμενοι στην ακολουθούμενη στρατηγική μας και τη δυνατότητα να διαχειριζόμαστε με επάρκεια και ταχύτητα τους πολλαπλούς επιχειρησιακούς κινδύνους, καταφέραμε όχι μόνο να αντιμετωπίσουμε δημιουργικά τις επιχειρηματικές προκλήσεις αλλά και να τις μετατρέψουμε σε ευκαιρίες, αυξάνοντας σημαντικά τον κύκλο εργασιών και την κερδοφορία μας.

Στο πλαίσιο αυτό, παρά τις ιδιαίτερα δυσμενείς συνθήκες στην Κυπριακή και την Ελληνική Οικονομία, οι πωλήσεις στις δύο αυτές χώρες αυξήθηκαν κατά 21% και 27% αντίστοιχα. Παράλληλα λόγω της έγκαιρης, ταχείας και αποτελεσματικής επέκτασης των εργασιών μας στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα, στη Σαουδική Αραβία και άλλες χώρες του Αραβικού Κόλπου, οι πωλήσεις στις χώρες αυτές αυξήθηκαν κατά 38%. Έτσι ο Κύκλος Εργασιών του Συγκροτήματος αυξήθηκε κατά 29%, ανερχόμενος στα €631 εκ. από €490 εκ. τον προηγούμενο χρόνο. Η αύξηση αυτή ήταν σε απόλυτους αριθμούς η μεγαλύτερη που επιτεύχθηκε στην ιστορία του Συγκροτήματος.

Λόγω της σημαντικής αύξησης του Κύκλου Εργασιών του Συγκροτήματος το κέρδος από λειτουργικές δραστηριότητες το 2014 ανήλθε σε €13.8 εκ. από €9.8 εκ. το 2013, αυξημένο δηλαδή κατά 41%.

Το κέρδος που αναλογεί στους μετόχους της Εταιρείας ανήλθε στα €6.5 εκ. το 2014 από €4.1 εκ. το 2013, αυξημένο κατά €2.4 εκ. και σε ποσοστιαία βάση κατά 60%.

Το κέρδος καθώς και το πλήρως κατανομημένο κέρδος ανά μετοχή το 2014 ανήλθε στα 8.74 σεντ, παρουσιάζοντας ανάλογη αύξηση.

Λαμβάνοντας υπόψη το γενικότερο οικονομικό περιβάλλον στο οποίο λειτουργήσαμε, τα τελικά αποτελέσματα κρίνονται ικανοποιητικά.

Θα ακολουθήσει παρουσίαση και ανάλυση των αποτελεσμάτων και των σχετικών με αυτά οικονομικών δεικτών από τον Οικονομικό Διευθυντή του Συγκροτήματος κ. Παπαχριστοφόρου.

Βασικοί άξονες της λειτουργικής μας στρατηγικής στην επίτευξη των αποτελεσμάτων συνεχίζουν να είναι:

- η διαρκής βελτίωση της λειτουργικής αποδοτικότητας
- η ενίσχυση των συνεργειών και των οικονομιών κλίμακας
- η συγκράτηση των εξόδων
- η διαφύλαξη της ρευστότητας και
- η συνετή διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης,

διασφαλίζοντας έτσι την οικονομική ευρωστία του Συγκροτήματος.

Στα πλαίσια υλοποίησης της στρατηγικής μας για διαρκή ανάπτυξη και επέκταση, θα εντείνουμε τις προσπάθειές μας για

- την περαιτέρω αύξηση των συνεργασιών και της προϊοντικής γκάμας του Τομέα Διανομής και την περαιτέρω επέκταση των δραστηριοτήτων μας και σε άλλες χώρες με θετικές προοπτικές,
- την περαιτέρω ενίσχυση και αναβάθμιση του Τομέα Υπηρεσιών, την επέκταση του εύρους των προσφερόμενων λύσεων αλλά και την επέκταση των εργασιών του σε άλλες χώρες πέραν της Κύπρου και της Ελλάδας και
- την περαιτέρω εδραίωση της παρουσίας μας σε Έργα Υποδομών,.

Κατά το υπό επισκόπηση έτος, στον κάθε ένας από τους τρεις αυτούς Τομείς, έγιναν συνδυασμένες και πολύπλευρες ενέργειες για την υλοποίηση των στόχων του Συγκροτήματος.

Για ενημέρωσή σας, θα αναφέρω πιο κάτω τις βασικότερες από αυτές τις ενέργειες καθώς και σημαντικά στοιχεία και γεγονότα, που αφορούν τους τρεις αυτούς τομείς:

Στον Τομέα Διανομής

- Ενισχύσαμε σημαντικά την παρουσία μας στην Σαουδική Αραβία, η οποία αποτελεί σήμερα τη βασική αγορά για την ανάπτυξή μας. Επενδύσαμε σημαντικά τόσο στην ενδυνάμωση του ανθρώπινου δυναμικού μας όσο και σε νέα γραφεία και σύγχρονο κέντρο διανομής, αναβαθμίζοντας σημαντικά τις επιχειρησιακές μας δυνατότητες.
- Στελεχώσαμε τις θυγατρικές εταιρείες στο Κουβέιτ και στο Κατάρ, για τη διανομή όλων των προϊόντων των βασικών προμηθευτών μας. Οι εταιρείες αυτές ενεργοποιήθηκαν τον Μάιο του 2014 και άρχισαν να συνεισφέρουν στην περαιτέρω αύξηση των πωλήσεων του Συγκροτήματος.
- Στα πλαίσια ενίσχυσης της παραγωγικότητας, της αποδοτικότητας και της βελτίωσης της εξυπηρέτησης των πελατών μας, μετακομίσαμε σε νέα γραφεία και κέντρο διανομής στην

Ιορδανία. Και ξεκινήσαμε νέα μελέτη για επέκταση των υφιστάμενων εγκαταστάσεων μας στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα

- Επεκτείναμε τη συνεργασία μας με την HP σε πολύ σημαντικές αγορές, όπως αυτή του Αραβικού Κόλπου, της Σαουδικής Αραβίας, του Λιβάνου και της Ιορδανίας.
- Επίσης από το Νοέμβριο το 2014 άρχισε η συνεργασία μας με την Autodesk, την κορυφαία εταιρεία δημιουργικού λογισμικού που ειδικεύεται σε πρωτοπόρες εφαρμογές τρισδιάστατου σχεδιασμού, κατάλληλων για τους τομείς της αρχιτεκτονικής, της μηχανικής, των κατασκευών, της βιομηχανίας, καθώς και αυτών της ψυχαγωγίας και των μέσων μαζικής ενημέρωσης.

Σημαντική διάκριση αποτέλεσε για μάς η απονομή του βραβείου 'Best HP PPS Distribution Partner for MEMA για το έτος 2014, το οποίο απονέμεται κάθε χρόνο στον καλύτερο μεταξύ των διανομέων για την περιφέρεια της Μέσης Ανατολής, Μεσογείου και Αφρικής.

Τέλος σημειώνω ότι ο Κύκλος Εργασιών του Τομέα Διανομής παρουσίασε σημαντική αύξηση της τάξης του 29% κυρίως λόγω της αύξησης των πωλήσεων στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα και στη Σαουδική Αραβία.

Στον Τομέα Υπηρεσιών

- Στην Κύπρο αναλάβαμε μεταξύ άλλων σημαντικά έργα όπως την αναβάθμιση της υποδομής single run της CYTA για υποστήριξη της 4^{ης} γενιάς κινητής τηλεφωνίας, κάτι που θα δούμε πολύ σύντομα στην αγορά. Και την επέκταση του Κέντρου Δεδομένων της FX Pro. Στην Ελλάδα έχουμε υλοποιήσει το έργο της αποθήκευσης δεδομένων της Βουλής των Ελλήνων και στη Μάλτα αναλάβαμε την επέκταση του δικτύου της Μαλτέζικης εταιρείας Τηλεπικοινωνιών «Go».

Σημαντικότερη επιτυχία για τον Τομέα Υπηρεσιών αποτέλεσε, η πρόσφατη πιστοποίησή μας στο ανώτατο επίπεδο συνεργάτη της Cisco. Η πιστοποίησή μας ως Cisco Gold Partner επιβεβαιώνει την προσήλωσή μας στους συνεργάτες μας και κυρίως τη δέσμευσή μας για παροχή άριστων υπηρεσιών.

Επίσης πρόσφατα στα πλαίσια του φετινού προγράμματος Oracle Excellence που διεξήχθη στην Πράγα μάς απονεμήθηκε πανευρωπαϊκό βραβείο το οποίο αποτελεί αναγνώριση για το ψηλό επίπεδο εξειδίκευσης του προσωπικού μας και προσφοράς καινοτόμων λύσεων στους πελάτες μας.

Ο Κύκλος Εργασιών του Τομέα Υπηρεσιών αντίθετα με το 2013 όπου υπήρξε μείωση λόγω των δυσμενών συνθηκών σε Κύπρο και Ελλάδα, το 2014 παρουσίασε σημαντική αύξηση της τάξης του 30%, κυρίως λόγω της αύξησης των πωλήσεων από τις δραστηριότητες στην Κύπρο αλλά και στη Μάλτα.

Στον Τομέα των Μεγάλων Έργων Υποδομής

- Ο σταθμός αφαλάτωσης στην Επισκοπή τέθηκε σε λειτουργία τον Απρίλιο του 2014 και παρήγαγε 5,5 εκατομμύρια κυβικά μέτρα νερού, εξυπηρετώντας τις δυτικές περιοχές της Λεμεσού. Ο σταθμός συνέχισε τη λειτουργία του χωρίς οποιαδήποτε προβλήματα μέχρι το Μάιο του 2015 οπότε τέθηκε σε κατάσταση αναμονής για 3 μήνες. Λόγω της αυξημένης βροχόπτωσης. Όπως έχουμε αναφέρει και σε προηγούμενες ενημερώσεις, η σύμβαση προβλέπει ότι κατά τη περίοδο που ο σταθμός θα βρίσκεται σε αναμονή, θα καλύπτονται από το κράτος το κόστος της επένδυσης, τα έξοδα λειτουργίας και συντήρησης και το αναλογούν κέρδος που συμφωνήθηκε.
- Επιπρόσθετα, συνεχίζεται η ανακαίνιση της Μονάδας Αφαλάτωσης στη Λάρνακα η οποία προγραμματίζεται να παραδοθεί μέσα σ' αυτό το μήνα. Η Μονάδα αυτή αναμένεται να αποτελέσει την παραγωγικότερη και αποδοτικότερη Μονάδα Αφαλάτωσης στην Κύπρο.



Οι προκλήσεις και οι ευκαιρίες που είναι μπροστά μας, όπως και το εύρος, η πολυπλοκότητα και ο δυναμισμός του γεωγραφικού χώρου στον οποίο έχουμε παρουσία, απαιτούν συνεχή επαγρύπνηση, χωρίς περιθώρια εφησυχασμού.

Είμαι όμως βέβαιος ότι

- η ομάδα που καταφέραμε να κτίσουμε όλα αυτά τα χρόνια και που αποτελείται από τους συναδέλφους μου στο Διοικητικό Συμβούλιο, τους διευθυντές και τα στελέχη μας στην Κύπρο και στο εξωτερικό, τους συμβούλους και τους τραπεζίτες μας,
- η οικονομική ευρωστία του Συγκροτήματός μας,
- οι υγιείς βάσεις ανάπτυξης που έχουμε θεμελιώσει,

αποτελούν ισχυρά εχέγγυα που θα μας επιτρέψουν να διαχειριστούμε με επιτυχία τις μελλοντικές προκλήσεις, μετατρέποντάς τις σε ευκαιρίες, έτσι ώστε να συνεχίσει με επιτυχία η πορεία του Συγκροτήματός μας.

Κλείνοντας, θέλω να ευχαριστήσω θερμά:

- Τον Πρόεδρο κ. Αδάμο Αδαμίδη, για την πολύχρονη και πολύτιμη συνεισφορά, βοήθεια και συνεχή στήριξη και καθοδήγηση,
- Τα Μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου και πολύτιμα μέλη της ομάδας μας:
 - Σπασή Μόδεστου,
 - Τάκη Κληρίδη,
 - Νίκο Μιχαηλά
 - Γιώργο Παπαϊωάννου και
 - Ανθούλη Παπαχριστοφόρου,

για τη συνεχή και πάντα πολύτιμη βοήθεια και συνεργασία τους.

Τον οικονομικό μας διευθυντή Ανθούλη Παπαχριστοφόρου θα ήθελα να ευχαριστήσω ιδιαίτερα για την αφοσίωση και τον επαγγελματισμό του.

Ευχαριστούμε επίσης

- Τον Δήμο Αναστασίου, Διευθυντή Σχεδιασμού και Ανάπτυξης Εργασιών
- Τον Αδάμο Χριστοδούλου Διευθύνοντα Σύμβουλο της Newcytech
- Τον Θέρη Θεράποντος Διευθύνοντα Σύμβουλο της Logicom Solutions
- Τον Μιχάλη Παπαηρακλέους Διευθυντή Διανομής και
- Τον Νίκο Κυριάκου Διευθυντή Εργασιών Διανομής

καθώς και όλα τα Διευθυντικά Στελέχη των τμημάτων και το Προσωπικό της εταιρείας, για τη συμβολή τους στα εξαιρετικά ικανοποιητικά αποτελέσματα της περσινής χρονιάς αλλά και για τις άοκνες προσπάθειες τους στην επιτυχημένη πορεία ανάπτυξης του Συγκροτήματός μας.

Τέλος, ευχαριστώ θερμά τους μετόχους και τους συμμετόχους της εταιρείας, τους τραπεζίτες, τους ελεγκτές, τους νομικούς μας συμβούλους και, οπωσδήποτε τους πελάτες και τους προμηθευτές μας, για τη στήριξη και κυρίως για την εμπιστοσύνη με την οποία περιβάλλουν τη Logicom.

Σας ευχαριστώ για την υπομονή και την προσοχή σας.

Βαρνάβας Ειρήναρχος
Αντιπρόεδρος και Διευθύνων διοικητικός σύμβουλος