

LOGICOM PUBLIC LIMITED

Ομιλία κ. Βαρνάβα Ειρήναρχου Αντιπροέδρου και Διευθύνοντος Διοικητικού Συμβούλου Γενική Συνέλευση 22 Ιουνίου 2017

Αγαπητοί μέτοχοι, συνεργάτες, φίλες και φίλοι,

Είναι με ιδιαίτερη χαρά που σας καλωσορίζω και φέτος στην Ετήσια Γενική Συνέλευση του Συγκροτήματος Logicom.

Το Συγκρότημα μας, κατάφερε και για το 2016, να καταγράψει αύξηση στην κερδοφορία που αναλογεί στους μετόχους της εταιρείας. Η κερδοφορία το 2016 ανήλθε στα €12,2 εκ., σε σχέση με €10,8 εκ., το 2015, αύξηση της τάξης του 13%, επιβραβεύοντας για ακόμη μια φορά

- τη σκληρή δουλειά και την επίμονη προσπάθεια όλων των συναδέλφων και
- τη σωστή καθοδήγηση της διοίκησης του συγκροτήματος

Σας ευχαριστώ όλους και προσβλέπω με ανυπομονησία να συνεχίσουμε μαζί το συναρπαστικό μας ταξίδι και να βάλουμε τη Logicom ακόμη πιο ψηλά στον κόσμο της τεχνολογίας.

Εκτενέστερη αναφορά και ανάλυση των αποτελεσμάτων θα κάνει ο οικονομικός μας διευθυντής και συνάδελφος στο διοικητικό συμβούλιο κ. Ανθούλης Παπαχριστοφόρου.

Το 2016 δεν ήταν μόνο μια χρονιά καλών αποτελεσμάτων αλλά ήταν επίσης και η αφητηρία της μεταμόρφωσης του συγκροτήματος σύμφωνα και με τις νέες ψηφιακές προκλήσεις της εποχής μας.

Ζούμε και επιχειρούμε στον συνεχώς και ραγδαία μεταβαλλόμενο κόσμο του σήμερα και στις μεγάλες προκλήσεις του,

- βρίσκεται σε εξέλιξη ίσως η σημαντικότερη τεχνολογική ανατροπή που είχαμε ποτέ,
- η μεγαλύτερη μεταμόρφωση της επιχειρηματικής δραστηριότητας,
- η τέταρτη βιομηχανική επανάσταση,
- **ο ψηφιακός μετασχηματισμός.**

Ο ψηφιακός μετασχηματισμός είναι η εφαρμογή της καινοτομίας και της πρωτοτυπίας στην οικονομία και στην καθημερινότητά μας, αξιοποιώντας την τεχνολογία. Μέσω του ψηφιακού μετασχηματισμού μας δίδεται η δυνατότητα δημιουργίας νέων και πρωτοποριακών επιχειρηματικών μοντέλων και πρακτικών.

Τα παραδείγματα πολλά. Η Amazon, το Alibaba, το Facebook, η Google, το Uber, το Airbnb, και πολλές άλλες νεοεμφανιζόμενες επιχειρήσεις, ανατρέπουν και μεταμορφώνουν τον τρόπο του επιχειρείν και πρωταγωνιστούν στην παγκόσμια επιχειρηματικότητα, παραγκωνίζοντας παραδοσιακούς κολοσσούς. Η χρηματιστηριακή αξία του Facebook, της Google, της Amazon, του Alibaba ξεπέρασε την αντίστοιχη αξία των κολοσσών General Electric, ExxonMobil και Walmart. Η Tesla, η οποία το 2016 κατάφερε να πουλήσει λιγότερα από 80,000 αυτοκίνητα, με ζημιά \$725 εκατομμύρια, έχει σήμερα μεγαλύτερη χρηματιστηριακή αξία από την BMW, η οποία το 2016 πούλησε 2,4 εκατομμύρια αυτοκίνητα, με κέρδος \$7,7 δισεκατομμύρια.

Παρατηρούμε τους συνεργάτες μας, τη Microsoft, την HP, τη Cisco, την Intel, την IBM, την Oracle να αναπροσαρμόζουν διαρκώς τη στρατηγική, τις προτεραιότητες και το επιχειρηματικό τους μοντέλο έτσι ώστε να μπορούν να συμβαδίζουν με τις νέες τάσεις και να συνεχίσουν να πρωτοπορούν.

Βλέπουμε όλες αυτές τις εξελίξεις και σίγουρα δεν μπορούμε να μείνουμε και δεν μένουμε απαθείς. Είναι επικίνδυνο, και θα έλεγα μοιραίο, για τις επιχειρήσεις να παραμένουν στάσιμες και προσκολλημένες σε ξεπερασμένα επιχειρηματικά και επιχειρησιακά μοντέλα. Νομοτελειακά οι επιχειρήσεις αυτές θα ξεπεραστούν και σιγά σιγά θα εξαφανιστούν..

Στη Logicom έγκαιρα έχουμε κάνει βαθιές τομές στην στρατηγική και στο επιχειρηματικό μας μοντέλο. Το 2016 εφαρμόσαμε ένα πολυδιάστατο πρόγραμμα ψηφιακής μεταμόρφωσης και με δομημένα αλλά και τολμηρά βήματα θέσαμε τις βάσεις για την ψηφιακή μετεξέλιξη της Logicom, αλλά και των συνεργατών της. Μέσα σε αυτό το πλαίσιο,

- Στις χώρες που δραστηριοποιούμαστε, έχουμε προχωρήσει στη δημιουργία ενός ψηφιακού οικοσυστήματος, το Logicom Cloud Marketplace, βασισμένο σε υπερσύγχρονες ψηφιακές πλατφόρμες, οι οποίες συνδέουν γρήγορα και εύκολα
 - προμηθευτές υπηρεσιών Cloud, Cyber security και άλλων λύσεων,
 - κατασκευαστές λογισμικού,
 - συνεργάτες και πελάτες,

σε ένα ενοποιημένο περιβάλλον κάτω από την ομπρέλα της Logicom.

Οι πλατφόρμες αυτές προσφέρουν την ευχέρεια στους συνεργάτες και πελάτες μας,

- να διεκπεραιώνουν αυτόματα τις παραγγελίες λύσεων οι οποίες πληρώνονται με τον μήνα ή με την κατανάλωση,
 - να κάνουν άμεση ενεργοποίηση των υπηρεσιών αυτών με αυτόματες συνδέσεις με τους προμηθευτές των υπηρεσιών,
 - να έχουν άμεσα διαθέσιμες όλες τις πληροφορίες που αφορούν την κατανάλωση των υπηρεσιών που χρησιμοποιούν και των αντίστοιχων χρεώσεων, και
 - να έχουν άμεση ηλεκτρονική υποστήριξη, 24 X 7, από εξειδικευμένο προσωπικό, στα Ελληνικά, Αγγλικά και Αραβικά.
- Δημιουργήσαμε σύγχρονες ψηφιακές λύσεις με στόχο την τεχνολογική αναβάθμιση των πελατών μας και την δημιουργία νέων πηγών εισοδημάτων.

Συγκεκριμένα έχουμε δώσει μεγάλη έμφαση στο υπολογιστικό σύννεφο (Cloud), έτσι ώστε να δώσουμε επιλογές στους πελάτες μας. Με το μοντέλο Cloud ένας πελάτης μπορεί να αγοράσει και να πληρώνει υπολογιστική ισχύ, ή ακόμη και εφαρμογές, με τον μήνα, ή και ανάλογα με την κατανάλωση που κάνει. Οι πελάτες μας έχουν αγκαλιάσει πολύ γρήγορα αυτό τον τρόπο αγοράς λύσεων, και σήμερα, σε πολύ σύντομο χρονικό διάστημα καταφέραμε να, εξυπηρετούμε πέραν των 30,000 χρηστών. Οι πιο μεγάλοι παγκόσμιοι πάροχοι υπηρεσιών Cloud, όπως η Microsoft, IBM και τελευταία η Oracle έχουν εμπιστευτεί την Logicom για την αυτόματη διάθεση των υπηρεσιών Cloud τους στο δίκτυο των συνεργατών και πελατών της Logicom.

Η πιστοποίηση της Logicom από την Oracle ως Cloud Managed Service Provider (MSP), επιβεβαιώνει τις σωστές επιλογές και ενέργειες μας στον τομέα του Cloud, και τοποθέτησε τη Logicom στο παγκόσμιο χάρτη της Oracle. Μέχρι σήμερα, μόνο 29 εταιρείες παγκοσμίως, έχουν πετύχει την πιστοποίηση αυτή, και η Logicom είναι η μόνη πιστοποιημένη εταιρεία στην ευρύτερη μας περιοχή, δίδοντας μας έτσι σημαντικό ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.

Επικεντρωνόμαστε επίσης στην διάθεση σύγχρονων ψηφιακών λύσεων στους τομείς της κυβερνοασφάλειας, των κέντρων δεδομένων, και του Internet of Things.

- Έχουμε εισάξει, βέλτιστες πρακτικές ψηφιακής εμπειρίας για τους πελάτες μας και,
- Έχουμε υιοθετήσει για εσωτερική χρήση από το προσωπικό μας τις τελευταίες ψηφιακές και τεχνολογικές δυνατότητες.

Πέραν όμως από το ψηφιακό μετασχηματισμό της Logicom καταφέραμε το 2016 στον τομέα της Διανομής να εμπλουτίσουμε την προϊοντική μας γκάμα με τη προσθήκη νέων προμηθευτών όπως είναι

- Η IBM στη Σαουδική Αραβία, στο Λίβανο και στην Ιορδανία,
- Η Aruba σε όλες τις χώρες όπου έχουμε παρουσία
- Το XBOX της Microsoft στην Ελλάδα, Κύπρο, Μάλτα,
- Η επέκταση του συμβολαίου της Microsoft στην περιοχή του Αραβικού Κόλπου και
- Η Nokia στην Ελλάδα, Κύπρο και Μάλτα. Η Nokia επανέρχεται κάτω από καινούργιο ιδιοκτησιακό καθεστώς και με νέες Android συσκευές.

Επιπρόσθετα Αξιοποιώντας τις δυνατότητες του κέντρου διανομής μας στο Ντουμπάι, ξεκινήσαμε τη διανομή προϊόντων Intel, στη Νότιο Αφρική. Στην πορεία θα αξιολογήσουμε την προοπτική ενίσχυσης της παρουσίας μας στη χώρα αυτή και θα πράξουμε αναλόγως.

Στον τομέα Υπηρεσιών εκτελέσαμε σημαντικά έργα υποδομής στην Κύπρο αλλά και στο εξωτερικό όπως

- Η αναβάθμιση της εφαρμογής Customer Care and Billing για την Αρχή Ηλεκτρισμού Κύπρου,
- Η μηχανογράφηση της Αρχής Λιμένων
- Το σύστημα διαχείρισης ειδήσεων του ΡΙΚ
- Το Data Loss Prevention (DLP) της Τράπεζας Κύπρου
- Η αναβάθμιση της υποδομής των τηλεπικοινωνιακών παρόχων GO και MELITA που εδρεύουν στην Μάλτα
- Η υλοποίηση πρόσθετων eGovernment υπηρεσιών από διάφορους οργανισμούς και τμήματα του Δημοσίου στο eGateway Project – Ariadne – που είναι ο ακρογωνιαίος λίθος της ψηφιακής Στρατηγικής της Κυπριακής Δημοκρατίας, και πολλά άλλα

Πετύχαμε επίσης την ανανέωση της σύμβασης συνεργασίας, με την Computer Associates, για ακόμα 5 χρόνια, προσθέτοντας στην περιοχή ευθύνης της Logicom Solutions τη Σερβία και ακόμη 12 χώρες της Κοινοπολιτείας Ανεξαρτήτων Κρατών , περιλαμβανομένων της Ρωσίας, Ουκρανίας, Γεωργίας και Λευκορωσίας.

Καλύψαμε πιστεύω αρκετούς από τους στόχους μας και είναι με ιδιαίτερη χαρά που είδαμε την προσπάθεια και τους κόπους μας να αναγνωρίζονται Όχι μόνο μέσω των πολύ καλών αποτελεσμάτων, αλλά και μέσα από την επιβράβευση μας από τους συνεργάτες και προμηθευτές μας. Το 2016 έχουμε πάρει πέραν των 15 βραβείων από την HP, τη Cisco, την Microsoft, την APC, την EMC, την IBM και άλλους.

Έχουμε επίσης καταφέρει

- Την πιστοποίηση του συγκροτήματος μας ως Oracle Platinum Partner (η μόνη εταιρεία στην Κύπρο) και,

- Να ανανεώσουμε την πιστοποίηση μας ως Cisco GOLD συνεργάτης

Είναι επίσης μεγάλη τιμή για μας, η πρόσκληση και η συμμετοχή, της Logicom στα Advisory Boards των συνεργατών μας όπως της Oracle και της Microsoft, καθώς επίσης και η συμμετοχή μας στο Global Technology Distribution Council, στο οποίο μέλη είναι οι μεγαλύτεροι διανομείς προϊόντων πληροφορικής παγκοσμίως. Μέσα από την ενεργό συμμετοχή στα συμβούλια, αυτά μπορούμε όχι μόνο να είμαστε πάντοτε κοντά στις εξελίξεις, και να μαθαίνουμε από πρώτο χέρι, τις νέες τάσεις, τις νέες τεχνολογίες και τη στρατηγική που καθορίζει το μέλλον της τεχνολογίας, αλλά και να ακούγεται και να λαμβάνεται υπόψη η γνώμη της Logicom.

Στον τομέα των αφαλατώσεων, συνεχίζεται η πλήρης λειτουργία και των δύο εργοστασίων, στην Επισκοπή και στην Λάρνακα. Οι ενδείξεις μέχρι στιγμής είναι ότι και τα δύο εργοστάσια θα συνεχίσουν σε πλήρη λειτουργία και για το 2017.

Δυστυχώς οι εκκρεμότητες που αφορούν τις αξιώσεις της κοινοπραξίας μας αναφορικά με τα δύο αυτά έργα ακόμη να επιλυθούν και αυτό επηρεάζει αρνητικά την κερδοφορία από αυτό τον τομέα δραστηριοποίησης μας.

Πέρα από το καθαρά επιχειρηματικό κομμάτι, ξεκινήσαμε το 2016 την ετοιμασία μελέτης και στρατηγικής σε θέματα που αφορούν την Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη. Ο στόχος μας είναι μέσα στο 2018 να παρουσιάσουμε στους μετόχους καθώς και στους υπόλοιπους συμμετόχους την σχετική έκθεση, σύμφωνα με τις πρόνοιες της σχετικής Ευρωπαϊκής και Κυπριακής νομοθεσίας, και να λάβουμε την πιστοποίηση για το ISO 26000.

Μέσα στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης μας, είναι με μεγάλη χαρά που συμμετέχουμε μαζί με τη Cisco, το Υπουργείο Υγείας του Λιβάνου και άλλες μη κυβερνητικές οργανώσεις στο Λιβάνο και στη Γερμανία, στην ανθρωπιστική πρωτοβουλία για την κατασκευή και εγκατάσταση μιας κινητής ιατρικής μονάδας σε καταυλισμό προσφύγων στον Λίβανο. Η μονάδα αυτή θα προσφέρει επί τόπου ιατρικές υπηρεσίες, ασφαλή φύλαξη των φαρμάκων και εμβολίων, τηλεϊατρική, δυνατότητα εξ αποστάσεως ψυχιατρικής υποστήριξης, συνδεσιμότητα με το διαδίκτυο και επανένωση οικογενειών μέσω συστημάτων τηλεπαρουσίασης.

Αγαπητοί φίλες και φίλοι,

Θεωρώ ότι είμαστε ακόμη στην αρχή του ταξιδιού μας και συνεχίζουμε χωρίς εφησυχασμό, με το ίδιο πάθος, για συνεχή ανάπτυξη και πρόοδο.

Στον τομέα Διανομής, οι προτεραιότητες μας είναι

- Η ενίσχυση της δραστηριοποίησης μας στο Cloud εμπλουτίζοντας τα Cloud προϊόντα και υπηρεσίες μας και με άλλους προμηθευτές και η επέκταση της δραστηριότητας αυτής σε όλες τις χώρες που έχουμε παρουσία
- Η συνεχής αναβάθμιση της πλατφόρμας ηλεκτρονικού εμπορίου (e commerce) της Logicom
- Να αξιοποιήσουμε την υφιστάμενη παρουσία και υποδομή μας στις χώρες που δραστηριοποιούμαστε έτσι ώστε να διευρύνουμε ακόμη περισσότερο την προϊοντική και πελατειακή μας βάση
- Να ενισχύσουμε ακόμη περισσότερο τη σχέση μας με τους στρατηγικούς μας προμηθευτές με τη συμμετοχή της Logicom στις δράσεις και ενέργειες που κατά καιρούς προβάλλουν ή υποστηρίζουν

Στον τομέα των Υπηρεσιών οι προτεραιότητες μας είναι

- Η ενίσχυση των υπηρεσιών και λύσεων Cloud προς τους πελάτες μας
- Η ενδυνάμωση της παρουσίας μας στους τομείς του security, mobility και data analytics & IoT
- Η εδραίωση της παρουσίας του τομέα υπηρεσιών στις νέες χώρες που προστέθηκαν στο συμβόλαιο συνεργασίας με τη CA
- Η περεταίρω επένδυση στη σχέση με την Oracle και ιδιαίτερα στη καινούργια πιστοποίηση της Logicom ως Cloud Managed Service Provider
- Τα στρατηγικής σημασίας έργα που έχουν ήδη εξαγγελθεί από το δημόσιο και ημιδημόσιο τομέα και τα οποία αφορούν κρίσιμες υποδομές
- Τα μεγάλα έργα υποδομής που σχεδιάζονται και στον ιδιωτικό τομέα και ιδιαίτερα στον χρηματοοικονομικό.

Οι ευκαιρίες πολλές. Το ίδιο όμως και οι κίνδυνοι.

Επιχειρούμε σε μια περιοχή η οποία τα τελευταία χρόνια έχει περάσει και ακόμη περνά μέσα από σημαντικές πολιτικές και οικονομικές αστάθειες. Επιπρόσθετα βιώνουμε μια τεχνολογική ανατροπή μια επανάσταση που και αυτή κρύβει τους δικούς της κινδύνους. Χρειάζεται μεγάλη εγρήγορση και προσοχή στη διαχείριση των κινδύνων αυτών.

Ένα σημαντικό μέρος της επιτυχίας ενός οργανισμού έγκειται στην ικανότητά του να ενθαρρύνει τα στελέχη του να αναπτύσσουν διαρκώς τις γνώσεις, τι δεξιότητες και τις ικανότητές τους και να επιμένουν στην επίτευξη των στόχων που θέτουν, παρά τις όποιες δυσκολίες ή αποτυχίες που μπορεί να έχουν στην πορεία. Αυτό ονομάζεται **GROWTH MINDSET**

Η επιτυχία δεν είναι κατ' ανάγκη το αποτέλεσμα της έμφυτης ικανότητας ή το ταλέντο των στελεχών ενός οργανισμού, αφού χωρίς τη διάθεση και τη νοοτροπία της συνεχούς εκπαίδευσης και αναβάθμισης των γνώσεων τους, αυτό μπορεί να τους βάζει σε μια κατάσταση εφησυχασμού και στασιμότητας και επομένως να φέρνει ακριβώς το αντίθετο αποτέλεσμα. **FIXED MINDSET**

Οι αθλητές που καταφέρνουν να ξεχωρίσουν, που καταφέρνουν να ανέβουν αλλά πιο σημαντικό, να διατηρηθούν στην κορυφή, όλοι έχουν αυτό που ονομάζεται – Growth Mindset.

Χρειάζεται σίγουρα το ταλέντο για να μπορεί κάποιος να ξεχωρίσει αλλά είναι

- η σκληρή δουλειά,
- οι πολλές ώρες προπόνησης και
- η επιμονή

που θα κάνουν κάποιο πρωταθλητή, που θα τον βοηθήσουν να ξεπεράσει τον εαυτό του, να υπερβεί τις αδυναμίες του και να διατηρηθεί στην κορυφή.

Οι άνθρωποι που στο τέλος καταφέρνουν να ξεχωρίσουν και να πετύχουν είναι αυτοί που έχουν το χάρισμα να μπορούν να εντοπίσουν, να αντιληφθούν τις δυνατότητες και τις αδυναμίες τους. Οι άνθρωποι με Growth Mindset φαίνεται να έχουν αυτό το χάρισμα.

- Η συνεχής εγρήγορση,
- η δίψα για πρόοδο,
- η όρεξη για σκληρή δουλειά,
- η δυνατή επιθυμία για περεταίρω ανάπτυξη και
- η επιμονή για την επίτευξη των στόχων,

είναι όλα αυτά που συνθέτουν την ταυτότητα της Logicom και καθορίζουν την πορεία της

Δραστηριοποιούμαστε σε ένα πολύ δυναμικό και διαρκώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον που δεν επιτρέπει τον παραμικρό εφησυχασμό. Αυτό απαιτεί να μπορούμε με ταχύτητα και υπευθυνότητα

- να αντιλαμβανόμαστε και να χειριζόμαστε τις προκλήσεις,
- να μαθαίνουμε από τις αποτυχίες και τα λάθη μας έτσι ώστε να μην τα επαναλαμβάνουμε και άμεσα να τα διορθώνουμε,
- να αναβαθμίζουμε συνεχώς τις γνώσεις μας και
- να είμαστε διαρκώς ενημερωμένοι για τις νέες τάσεις, τεχνολογίες και λύσεις

Μόνο έτσι μπορούμε ως εταιρεία, Διοικητικό Συμβούλιο, διεύθυνση και προσωπικό να αναπτυσσόμαστε, να βελτιωνόμαστε και να μεγαλώνουμε!

Η συνεχής ανάπτυξη και βελτίωση είναι έννοιες βαθιά ριζωμένες και ενσωματωμένες στο DNA της Logicom και όπως πολλές φορές έχουμε επαναλάβει εταιρείες που δεν μεγαλώνουν πεθαίνουν.

Όλα αυτά τα χρόνια φροντίσαμε να δημιουργήσουμε τις προϋποθέσεις και τις βάσεις για να συνεχίσει η εξέλιξη και ανάπτυξη του Συγκροτήματος μας.

Καταφέραμε ακόμη να έχουμε το κρίσιμο μέγεθος που μας επιτρέπει να διεκδικούμε ακόμη μεγαλύτερο μερίδιο στον κόσμο της τεχνολογίας και να δημιουργούμε ακόμη μεγαλύτερη αξία για τους μετόχους και συμμετόχους μας.

Η συνταγή μας απλή.

- Επικεντρώνουμε την προσοχή και τη δραστηριότητα μας στους τομείς και στις περιοχές που έχουμε ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, διαμορφώνοντας ξεκάθαρη στρατηγική που αξιοποιεί τα πλεονεκτήματα αυτά και διαφοροποιεί τη Logicom σε σχέση με τον ανταγωνισμό.
- Βρισκόμαστε σε συνεχή επαγρύπνηση και προσοχή έτσι ώστε τα έξοδα μας να είναι πλήρως εναρμονισμένα με τη στρατηγική και τους στόχους μας, και
- Έχουμε ευέλικτη επιχειρησιακή δομή η οποία μπορεί αποτελεσματικά και αποδοτικά να ανταποκρίνεται και να υποστηρίζει την ανάπτυξη μας.

Η μεγέθυνση και οι στόχοι της Εταιρείας αλλά και οι δεδουλευμένες ικανότητες των στελεχών της εισηγούνται και επιβάλλουν αναδιαρθρώσεις στη διευθυντική δομή. Η εκ του αποτελέσματος καταξίωση και αναγνώριση της υποδειγματικής λειτουργίας του Διοικητικού Συμβουλίου δεν εξαντλεί την ανάγκη να εξετασθεί η περαιτέρω διεύρυνσή του και η αναδόμησή του. Και η απόφαση του προέδρου μας να παραδώσει τη σκυτάλη έχει επισπεύσει την ανάγκη σχεδιασμού και εφαρμογής αλλαγών στην κορυφή της πυραμίδας. Το Διοικητικό Συμβούλιο εξετάζει τα ζητήματα αυτά και οι αποφάσεις του θα ανακοινωθούν καθώς επιβάλλεται.

Κλείνοντας, θέλω να ευχαριστήσω θερμά:

- Τον Πρόεδρο κ. Αδάμο Αδαμίδη, για την πολύχρονη και πολύτιμη συνεισφορά, βοήθεια και συνεχή στήριξη και καθοδήγηση,
- Τα Μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου και πολύτιμα μέλη της ομάδας μας:
 - Τάκη Κληρίδη,
 - Νίκο Μιχαηλά
 - Γιώργο Παπαϊωάννου
 - Ανθούλη Παπαχριστοφόρου και

– Αναστάσιο Αθανασιάδη

για τη συνεχή και πάντα πολύτιμη βοήθεια και συνεργασία τους.

Θα ήθελα επίσης να ευχαριστήσω τα Διευθυντικά Στελέχη και το Προσωπικό της εταιρείας, για τη συμβολή τους στην επιτυχία της περσινής χρονιάς αλλά και για τις άοκνες προσπάθειες τους στην επιτυχημένη πορεία ανάπτυξης του Συγκροτήματός μας.

Τέλος, ευχαριστώ θερμά τους μετόχους και τους συμμετόχους της εταιρείας, τους τραπεζίτες, τους ελεγκτές, τους νομικούς μας συμβούλους και, οπωσδήποτε τους πελάτες και τους προμηθευτές μας, για τη στήριξη και κυρίως για την εμπιστοσύνη με την οποία περιβάλλουν τη Logicom.

Σας ευχαριστώ για την υπομονή και την προσοχή σας.

Βαρνάβας Ειρήναρχος
Αντιπρόεδρος και Διευθύνων διοικητικός σύμβουλος