

Tillväxt och stärkt orderbok

Januari-mars 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 2 863 Mkr (2 759). Organiskt ökade nettoomsättningen med 3,4 %.
- Bruttomarginalen ökade till 43,7 % (43,5).
- Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 486 Mkr (502).
- Det justerade rörelseresultatet uppgick till 208 Mkr (248). Justerat för valutaeffekter ökade det justerade rörelseresultatet med cirka 4 %.
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 125 Mkr (175).
- Resultat per aktie uppgick till 0,34 kr (0,48).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 184 Mkr (256), motsvarande en cash conversion om 41,3 % (54,2).
- Global lansering av nya patientlyften Maxi Move 5.
- Eva Brike utsedd till ny EVP Human Resources & Sustainability.

Utsikter 2025

- Den organiska omsättningstillväxten för 2025 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5 %.

Vi inleder året med tillväxt i linje med vår målsättning, stärkt orderbok och en förbättrad bruttomarginal. Lönsamheten dämpas till följd av den starkare svenska kronan men valutajusterat ökar det justerade rörelseresultatet under kvartalet. Vi har ett stort fokus på affären och stärker vår långsiktiga konkurrenskraft med nya lanseringar inom våra två största produkt-kategorier.

NICLAS SJÖSWÄRD
TILLFÖRORDNAD VD

Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Rullande 12 mån	Helår 2024
Nettoomsättning	2 863	2 759	11 396	11 292
Bruttoresultat	1 250	1 199	4 957	4 907
Bruttomarginal, %	43,7	43,5	43,5	43,5
EBITA, justerad ¹⁾	270	308	1 225	1 263
EBITA-marginal, justerad, % ¹⁾	9,4	11,2	10,7	11,2
EBITDA, justerad ¹⁾	486	502	2 070	2 086
EBITDA-marginal, justerad, % ¹⁾	17,0	18,2	18,2	18,5
Rörelseresultat (EBIT)	168	219	842	893
Rörelseresultat (EBIT), justerat ¹⁾	208	248	980	1 019
Resultat efter finansiella poster	125	175	634	684
Periodens resultat	91	132	457	498
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,34	0,48	1,68	1,83
Kassaflöde från den löpande verksamheten	184	256	1 444	1 516
Cash conversion, %	41,3	54,2	74,1	76,7

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 16 och Definitioner på sidan 19.

Tillväxt och stärkt orderbok

Marknaden fortsätter att utvecklas i rätt riktning med god efterfrågan på våra produkter och lösningar. Trots ett starkt jämförelsekvartal växer vi i linje med vår målsättning och fortsätter samtidigt att bygga vår orderbok. USA och Kanada är även detta kvartal viktiga drivkrafter för tillväxt, och inom vår amerikanska uthyrningsverksamhet noterades den högsta belägningsgraden någonsin under ett första kvartal. Inom Global Sales ser vi en blandad marknadsbild med god försäljningsutveckling i större europeiska marknader som Tyskland och Nederländerna, samtidigt som viss osäkerhet kvarstår avseende finansiering av sjukvården i exempelvis Frankrike.

Bruttomarginalförbättring och fortsatt kostnadsfokus

Bruttomarginalen förstärktes under kvartalet, drivet av gynnsamma geografiska mixeffekter och fortsatta prisjusteringar.

Kvartalets rörelseresultat tyngs av negativa valutaeffekter på grund av att den svenska kronan stärkts mot viktiga valutor som den amerikanska dollarn, euron och det brittiska pundet. Justerat för valutor utvecklades den underliggande lönsamheten dock positivt under kvartalet.

Vi jobbar sedan förra året med ett antal initiativ för att bli mer kostnadseffektiva, men har inte sett den utveckling vi önskat under det första kvartalet och accelererar därmed vårt arbete inom området – något som blir än viktigare givet rådande valutaläge.

Stärkt långsiktig konkurrenskraft i en osäker makroekonomisk miljö

Med den höga osäkerheten i omvärlden och den senaste tidens skiftande besked kring tullar är vi ödmjuka inför det faktum att det rådande världsläget kan påverka vår verksamhet. Vi har flexibilitet för att anpassa oss till nya förutsättningar och följer utvecklingen noga för att göra vad vi kan för att begränsa omfattningen och effekterna av de tullar som aviseras.

Vi har ett fortsatt stort fokus på att utveckla vår egen affär och stärker vår långsiktiga konkurrenskraft med nya produkter inom våra två största produktkategorier. Med nya patientlyften Maxi Move 5, som är den senaste generationen av en av våra bäst säljande produkter, gör vi det möjligt för en enskild vårdgivare att på egen hand förflytta vårdtagare på ett säkert och effektivt sätt – något som blir allt viktigare givet personalbristen inom vården. Kundmottagandet har hittills varit mycket positivt för både Maxi Move 5 och badsystemet Symbliss som vi lanserade tidigare i år. Detta stärker vår tilltro till att kunna fortsätta hjälpa vårdgivare att driva sina verksamheter ännu mer effektivt framåt.

Vårdsektorn präglas i grunden av en relativt hög grad av förutsägbarhet och stabilitet – trots turbulens i omvärlden. Investeringsbehovet är stort inom hälso- och sjukvården och vi har starka globala marknadspositioner och en bred produktportfölj som ger oss möjlighet att fortsätta generera långsiktigt hållbar lönsam tillväxt – ett arbete vi kommer driva med stort fokus under året.

NICLAS SJÖSWÄRD
TILLFÖRORDNAD VD



Organisk tillväxt

3,4%

i det första kvartalet 2025

Koncernens utveckling

Nettoomsättning per segment

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2024
Global Sales	1 576	1 548	1,4%	6 510	6 481
Nordamerika	1 175	1 105	6,3%	4 484	4 415
Övrigt	116	108	2,2%	415	408
Elimineringar	-4	-2	—	-13	-12
Totalt	2 863	2 759	3,4%	11 396	11 292

Nettoomsättning och resultat

Första kvartalet 2025

Nettoomsättningen ökade till 2 863 Mkr (2 759) i kvartalet, vilket motsvarar en organisk ökning med 3,4 %.

I Nordamerika ökade tillväxten med 6,3 % organiskt med god försäljningsutveckling inom kapitalutrustning, uthyrning och service. Den amerikanska marknaden utvecklades fortsatt väl och Kanada levererade ännu ett starkt kvartal med tvåsiffrig tillväxt.

Försäljningen inom Global Sales ökade med 1,4 % organiskt med god utveckling inom service och uthyrning men något lägre försäljning av kapitalutrustning. I Europa utvecklades större marknader som Tyskland, Nederländerna och Storbritannien väl, medan försäljningen i Frankrike sjönk tillbaka på grund av fortsatt osäkerhet kring statliga sjukvårdsbudgetar. I övriga världen var försäljningsutvecklingen god i bland annat Australien och Afrika.

Bruttomarginalen ökade till 43,7 % (43,5), främst drivet av en gynnsam geografisk mix, fortsatt arbete med prisjusteringar och god produktivitet i koncernens fabriker.

Sedan 2024 bedrivs ett flertal initiativ för att öka effektiviteten avseende koncernens omkostnader. Då utvecklingen inte nått önskad effekt under det första kvartalet ökas nu takten i förbättringsarbetet.

Jämförelsestörande poster uppgick till 40 Mkr och avser främst omstruktureringsaktiviteter kopplat till förändringar i koncernledningen, integrationskostnader relaterade till nyligen genomförda förvärv samt förändringen av koncernens försäljningsmodell i Kina.

Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 486 Mkr (502) och den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 17,0 % (18,2).

Kvartalets finansnetto uppgick till -43 Mkr (-44). Sänkta räntekostnader motverkades av att valutakurseffekterna om 3 Mkr var lägre än i jämförelsekvartalet (17).

Valutakurseffekt

MSEK	Kvartal 1 2025
Translationseffekt (vs 2024)	
Försäljning	+16
Kostnad för sålda varor	-11
Bruttovinst	+5
Rörelsekostnader	-6
Omstrukturering och övriga rörelseintäkter/kostnader	+0
Total translationseffekt, EBIT	-1
Transaktionseffekt (vs 2024)	
Kostnad för sålda varor	-7
Bokförda omvärderingseffekter	
Övriga rörelseintäkter/kostnader	-34

I kvartalet uppgår translationseffekterna till -1 Mkr och transaktions-effekterna till -7 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder till -34 Mkr i kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 184 Mkr (256) i kvartalet och kassaflödet från rörelsekapitalet var negativt -180 Mkr (-140 Mkr). Utvecklingen av rörelsekapitalet i kvartalet beror på ökad kapitalbindning i kundfordringar om 76 Mkr (91), vilket följer ett normalt säsongsmönster då en större del av försäljningen äger rum i slutet av kvartalet. Även en lageruppbyggnad om 54 Mkr (10), främst relaterad till den goda orderboken samt kommande investeringar inom uthyrningsflottan, bidrog till den negativa utvecklingen. Cash conversion uppgick till 41,3 % (54,2).

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 215 Mkr (141) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 138 Mkr (85) respektive immateriella anläggningstillgångar om 77 Mkr (56). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan om 101 Mkr (59).

Koncernens likvida medel uppgick till 609 Mkr (802) och räntebärande nettoskuld uppgick till 4 299 Mkr (4 402). Arjo har avtalade outnyttjade kreditfaciliteter om 4 652 Mkr (4 975) tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 51,2 % (50,7). Nettoskuld/justerad EBITDA minskade till 2,1 (2,3).

Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 80 Mkr (78), varav 39 Mkr (38) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,8 % (2,8) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2025

Den organiska omsättningstillväxten för 2025 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5 %.



Övriga händelser under kvartalet

Lansering av nya patientlyften Maxi Move 5

I april lanserades patientlyften Maxi Move 5, den senaste generationen av en av koncernens bäst säljande produkter. Maxi Move 5 är avsedd för att förflytta och ompositionera patienter inom både sjukvård och långtidsvård. Lyften underlättar även vid hygienvård och rehabiliteringsövningar. En oberoende klinisk studie visar att Maxi Move minskar den ackumulerade ansträngningen som krävs för att genomföra en patientförflyttning med upp till 68 % jämfört med de konkurrerande lösningar som ingick i studien¹.

Patienthantering stod för cirka 26 % av Arjos försäljning under 2024 och är den enskilt största kategorin sett till den totala produktportföljen. Maxi Move 5 har hittills lanserats i USA, Frankrike, Tyskland och Nederländerna och planeras vara tillgänglig i cirka fyrtio marknader vid slutet av 2025.

Dawes-Redman CTG Analysis får 510(k) godkännande från FDA

Dawes-Redman CTG Analysis™, som används för fosterdiagnostik, har fått så kallat 510(k) godkännande från amerikanska Food and Drug Administration (FDA). Arjos diagnostikverksamhet Huntleigh Healthcare är sedan många år tillbaka exklusiv global distributör för lösningen och godkännandet innebär att den nu kan erbjudas till kunder även på den amerikanska marknaden. Med hjälp av Dawes-Redman CTG-analys utvärderas faktorer som basal hjärtfrekvens, sinusoidala rytmer och den kortsiktiga variationen av fostrets hjärtfrekvens, en faktor som är omöjlig att beräkna manuellt.

Förändringar i koncernledningen

Under kvartalet har Eva Brike utsetts till ny Executive Vice President Human Resources & Sustainability med start den 1 juni 2025. Eva kommer närmast från positionen som Vice President People & Culture på Atos Medical och efterträder Marion Gullstrand, som efter en lång operativ karriär valt att ägna sig åt nya möjligheter.

Som tidigare kommunicerats lämnade Joacim Lindoff uppdraget som VD och koncernchef under januari och kort därefter lämnade även Christian Stentoft sitt uppdrag som försäljningsansvarig för regionen Global Sales & Service och medlem av koncernledningen.

Resultat från randomiserad klinisk studie för WoundExpress

Vissa slutsatser kan nu dras från den randomiserade kliniska studien för WoundExpress, som jämfört två grupper av patienter med svårsläktade bensår som behandlats med enbart rådande standardbehandling respektive rådande standardbehandling samt WoundExpress.

Studien visar att användarvänligheten klassas som mycket god och en majoritet av patienterna ville fortsätta använda WoundExpress även efter att studien avslutats, något som ligger väl i linje med resultaten från tidigare studier. Som studien var designad och genomförd kunde den däremot inte visa någon statistiskt säkerställd skillnad avseende smärtnivåer eller förändring av sårstorleken efter 16 veckors behandling.

Det fullständiga resultatet från studien planeras publiceras under det tredje kvartalet 2025.

Arjo kommer analysera resultaten i mer detalj och därefter besluta om eventuella vidare studier. Som tidigare kommunicerat är inga betydande försäljningsvolymmer avseende WoundExpress inkluderade i Arjos planer de närmaste åren.

1. Fray M, D'Arcy L, Loughborough University, UK. Powered drive and positioning systems in patient floor lifts reduce caregiver workload: A clinical study.

Övrig information

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillståndet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. Som del av Arjos strategi satsar koncernen allt mer på att bevisa den kliniska och finansiella nyttan med koncernens produkter och lösningar, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, cirkularitet, produktens livscykel, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produkter och lösningar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.



Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter och lösningar, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Givet storleken på den amerikanska marknaden och osäkerheten kring tariffer på importvaror, kan utfallet komma att få inverkan på Arjos verksamhet. Bolaget följer därför utvecklingen noga och utvärderar löpande situationen och potentiella åtgärder för att begränsa effekterna av eventuella tullar.

Arjo följer även den utvecklingen i andra delar av världen, exempelvis utvecklingen i Mellanösternregionen och Rysslands invasion av Ukraina. Sedan 2022 har Arjo stoppat alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland.

Risker i värdekedjan

Oförutsedda och plötsliga händelser kan medföra störningar i produktion eller leveranskedja, vilket kan leda till såväl ökade kostnader som försenade eller uteblivna leveranser till Arjos kunder. Detta kan i sin tur få en negativ påverkan på koncernens resultat.

Hållbarhetsrelaterade risker

Arjo arbetar aktivt med att monitorera och löpande utvärdera hållbarhetsrelaterade risker och dess påverkan på koncernens verksamhet eller resultat. Detta görs bland annat genom en återkommande dubbel väsentlighetsanalys, uppföljning av mål och åtaganden samt genom granskning av olika enheter i företaget såsom säkerhetsaspekter inom koncernens produktionsanläggningar eller stickprov för regelefterlevnad. Koncernen har en etablerad struktur för styrning som involverar både företagsledning och styrelse, och arbetar löpande med att förbättra företagets hållbarhetsarbete och minimera relaterade risker.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP, EU MDR och UK MDR.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001 från BSI.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en policy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet. För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO samt av de externa revisorerna. Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 10.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 29 april 2025

Johan Malmquist
Styrelsens
ordförande

Carl Bennet
Styrelsens
vice ordförande

Ulrika Dellby
Styrelseledamot

Eva Elmstedt
Styrelseledamot

Dan Frohm
Styrelseledamot

Ulf Grunander
Styrelseledamot

Carola Lemne
Styrelseledamot

Niclas Sjöswärd
Tillförordnad VD

Sten Börjesson
Styrelseledamot
Arbetstagarrepresentant

Kajsa Haraldsson
Styrelseledamot
Arbetstagarrepresentant

Koncernens finansiella rapporter

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Nettoomsättning	2	2 863	2 759	11 292
Kostnad för sålda varor		-1 613	-1 560	-6 386
Bruttoresultat		1 250	1 199	4 907
Försäljningskostnader		-586	-555	-2 236
Administrationskostnader		-385	-367	-1 511
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-39	-38	-150
Jämförelsestörande poster	5	-40	-29	-126
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-32	12	18
Resultat från andelar i intresseföretag		-	-3	-9
Rörelseresultat (EBIT)	3	168	219	893
Finansnetto		-43	-44	-209
Resultat efter finansiella poster		125	175	684
Skatt		-34	-44	-187
Periodens resultat		91	132	498
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare		91	132	498
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		0,34	0,48	1,83

1. Före och efter utspädning, för definition se sidan 19.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Periodens resultat	91	132	498
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kan omföras till resultatet			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	6	-18	20
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	21	4	-8
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet			
Omräkningsdifferenser	-745	485	585
Säkring av nettoinvesteringar	98	-73	-62
Kassaflödessäkringar	2	-	-2
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	27	-17	-28
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-592	381	504
Summa totalresultat för perioden	-500	513	1 002
Totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	-500	513	1 002

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	31 Mar 2025	31 Mar 2024	31 Dec 2024
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		7 365	7 534	7 651
Materiella anläggningstillgångar		1 598	1 753	1 695
Materiella leasingtillgångar		1 144	1 138	1 215
Finansiella anläggningstillgångar	7	824	793	862
Andelar i intresseföretag ¹⁾		-	146	-
Varulager		1 341	1 368	1 388
Kundfordringar		1 756	1 789	1 798
Kortfristiga finansiella fordringar	7	28	17	29
Övriga kortfristiga fordringar		519	639	603
Likvida medel	7	609	802	892
Tillgångar som innehas för försäljning ¹⁾		130	-	143
Summa tillgångar		15 312	15 980	16 276
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		7 838	8 095	8 338
Långfristiga finansiella skulder	7	1 902	2 034	2 163
Långfristiga leasingskulder	7	797	808	851
Avsättningar för pensioner, räntebärande	7	34	33	36
Övriga avsättningar		302	315	348
Kortfristiga finansiella skulder	7	2 112	2 223	1 976
Kortfristiga leasingskulder	7	407	386	428
Leverantörsskulder		578	678	607
Andra icke räntebärande skulder		1 342	1 410	1 530
Summa eget kapital och skulder		15 312	15 980	16 276

1. Från kvartal 4 2024 redovisas innehavet i intresseföretaget BBI som tillgångar som innehas för försäljning.

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹⁾
Ingående balans per 1 januari 2024	91	1 315	6 176	7 582
Summa totalresultat för perioden	-	492	509	1 002
Utdelning	-	-	-245	-245
Utgående balans per 31 december 2024	91	1 807	6 440	8 338
Ingående balans per 1 januari 2025	91	1 807	6 440	8 338
Summa totalresultat för perioden	-	-618	118	-500
Utgående balans per 31 mars 2025	91	1 189	6 558	7 838

1. I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)		168	219	893
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	278	254	1 084
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		3	11	-41
Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹⁾		40	29	105
Utbetalda jämförelsestörande poster		-14	-22	-43
Finansiella poster		-51	-57	-217
Betald skatt		-60	-38	-192
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		364	397	1 589
Förändringar i rörelsekapital				
Varulager		-54	-10	0
Kortfristiga fordringar		-76	-91	-98
Kortfristiga skulder		-50	-39	25
Kassaflöde från den löpande verksamheten		184	256	1 516
Investeringsverksamheten				
Förvärvade verksamheter	11	-	-	-55
Investeringar, netto		-215	-141	-581
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-215	-141	-635
Finansieringsverksamheten				
Upptagande av lån		5 582	8 158	26 835
Återbetalning av finansiella skulder		-5 580	-8 319	-27 170
Återbetalning av leasingskulder		-117	-99	-431
Förändring av pensionstillgångar/skulder		-2	-2	-6
Förändring av räntebärande fordringar		9	0	13
Utdelning		-	-	-245
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		-109	17	97
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-217	-245	-907
Periodens kassaflöde		-248	-130	-26
Likvida medel vid periodens början		892	923	923
Omräkningsdifferenser		-35	9	-5
Likvida medel vid periodens slut		609	802	892

1. Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i årsredovisningen 2024, vilken finns publicerad på www.arjo.com. Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2025 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Arjo har valt att inte förtidstillämpa nya

standarder, ändringar och tolkningar som har publicerats men inte träder ikraft förrän det räkenskapsår som börjar 1 januari 2026 eller senare.

Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

Under kvartal fyra 2024 omklassificerades innehavet i intresseföretaget BBI till tillgångar som innehas för försäljning. Detta innebär att kapitalandelsmetoden inte längre tillämpas och därmed redovisas ingen resultatandel i resultaträkningen från och med kvartal fyra 2024.

2 Segmentsredovisning

Mkr	Kvartal 1 2025						Kvartal 1 2024					
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncern-funktioner	Elimi-neringar	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncern-funktioner	Elimi-neringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	757	696	109	-	-4	1 558	771	666	102	-	-2	1 537
Service inklusive reservdelar	379	178	7	-	0	563	352	170	6	-	0	528
Uthyrning	441	300	-	-	-	741	425	269	-	-	-	694
Total nettoomsättning	1 576	1 175	116	-	-4	2 863	1 548	1 105	108	-	-2	2 759
Rörelseresultat	209	289	17	-347	-	168	242	256	11	-290	-	219
Finansnetto						-43						-44
Resultat efter finansiella poster						125						175
Skatt						-34						-44
Periodens resultat						91						132

Mkr	Helår 2024					
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncern-funktioner	Elimi-neringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	3 269	2 621	385	-	-10	6 266
Service inklusive reservdelar	1 478	711	23	-	0	2 212
Uthyrning	1 733	1 082	-	-	-1	2 814
Total nettoomsättning	6 481	4 415	408	-	-12	11 292
Rörelseresultat	1 062	1 011	55	-1 235	-	893
Finansnetto						-209
Resultat efter finansiella poster						684
Skatt						-187
Periodens resultat						498

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales, Nordamerika och Övrigt, i vilken Arjos verksamhet för Diagnostik redovisas. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet, Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokerats ut till respektive segment. Resterande del av kostnaderna för

koncernfunktionerna redovisas som koncernkostnader. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjord på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2024 årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inget sådant belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsfattaren.

3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Immateriella tillgångar	-62	-60	-244
Varav hänförliga till förvärv	-18	-21	-82
Materiella anläggningstillgångar	-103	-93	-412
Materiella leasingtillgångar	-114	-101	-428
Totalt	-278	-254	-1 084
Varav nedskrivningar	0	0	-17

Av- och nedskrivningar per funktion, Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Kostnad för sålda varor	-185	-165	-699
Försäljningskostnader	-43	-41	-166
Administrationskostnader	-48	-46	-192
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2	-2	-9
Övriga rörelsekostnader	-	0	0
Jämförelsestörande poster	0	-	-17
Totalt	-278	-254	-1 084
Varav nedskrivningar	0	0	-17

4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Utvecklingskostnader, brutto	-80	-78	-319
Aktiverade utvecklingskostnader	41	39	169
Utvecklingskostnader, netto	-39	-38	-150

5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Förvärvskostnader	0	0	-4
Realisationsförlust avyttring BBI-tillgångar	-	-	-54
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-40	-29	-68
Totalt	-40	-29	-126

Jämförelsestörande poster per funktion, Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Kostnad för sålda varor	-6	-10	-21
Försäljningskostnader	-4	-5	-17
Administrationskostnader	-29	-12	-34
Övriga rörelsekostnader	0	-2	-54
Totalt	-40	-29	-126

I tabellen ovan visas i vilken funktion posterna hade redovisats om de inte hade klassificerats som jämförelsestörande post.

6 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
31 Mar 2025, Mkr			
Övriga kortfristiga fordringar	7	-	7
Övriga finansiella anläggningstillgångar	128	-	128
Summa tillgångar	135	-	135
Övriga icke räntebärande skulder	18	0	18
Summa skulder	18	0	18

	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
31 Mar 2024, Mkr			
Övriga kortfristiga fordringar	76	-	76
Övriga finansiella anläggningstillgångar	131	-	131
Summa tillgångar	206	-	206
Övriga icke räntebärande skulder	5	-	5
Summa skulder	5	-	5

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker, härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin. Koncernen har innehav i onoterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde.

7 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 Mar 2025	31 Mar 2024	31 Dec 2024
Långfristiga finansiella skulder	1 902	2 034	2 163
Långfristiga leasingskulder	797	808	851
Kortfristiga finansiella skulder	2 112	2 223	1 976
Kortfristiga leasingskulder	407	386	428
Pensionsavsättningar	34	33	36
Räntebärande skulder	5 253	5 483	5 453
Avgår finansiella fordringar	-125	-101	-141
Avgår pensionstillgångar	-220	-177	-229
Avgår likvida medel	-609	-802	-892
Räntebärande nettoskuld	4 299	4 402	4 191

8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Jan - Mar 2025	Jan - Mar 2024	Helår 2024
Försäljningsmått			
Nettoomsättning	2 863	2 759	11 292
Nettoomsättningstillväxt, %	3,8	4,6	2,8
Organisk försäljningstillväxt, %	3,4	4,3	3,1
Kostnadsmått			
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning, %	20,5	20,1	19,8
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning, %	13,5	13,3	13,4
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen, %	2,8	2,8	2,8
Resultatmått			
Rörelseresultat (EBIT)	168	219	893
Rörelseresultat (EBIT) justerat ¹⁾	208	248	1 019
EBITA	230	279	1 137
EBITA justerad ¹⁾	270	308	1 263
EBITDA	446	473	1 977
EBITDA-tillväxt, %	-5,8	3,2	1,6
EBITDA justerad ¹⁾	486	502	2 086
Resultat per aktie, kronor	0,34	0,48	1,83
Marginalmått			
Bruttomarginal, %	43,7	43,5	43,5
Rörelsemarginal, %	5,9	7,9	7,9
Rörelsemarginal justerad, % ¹⁾	7,3	9,0	9,0
EBITA-marginal, %	8,0	10,1	10,1
EBITA-marginal justerad, % ¹⁾	9,4	11,2	11,2
EBITDA-marginal, %	15,6	17,2	17,5
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	17,0	18,2	18,5
Kassaflödes- och avkastningsmått			
Avkastning på eget kapital, % ²⁾	5,7	6,4	6,3
Cash Conversion, %	41,3	54,2	76,7
Arbetande kapital	12 629	12 861	12 539
Avkastning på arbetande kapital, % ²⁾	7,8	7,7	8,1
Kapitalstruktur			
Räntebärande nettoskuld	4 299	4 402	4 191
Räntetäckningsgrad, ggr ²⁾	4,3	3,7	4,2
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	0,5	0,5	0,5
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1, 2)}	2,1	2,3	2,0
Soliditet, %	51,2	50,7	51,2
Eget kapital per aktie, kronor	28,8	29,7	30,6
Övrigt			
Antal aktier, st	272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel	6 999	6 711	6 932

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definition på sidan 19.

2. Rullande 12 månader.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
EBIT/EBITA/EBITDA justerad, Mkr			
Rörelseresultat (EBIT)	168	219	893
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	62	60	244
EBITA	230	279	1 137
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	216	194	840
EBITDA	446	473	1 977
Jämförelsestörande poster ¹⁾	40	29	126
Återläggning av nedskrivningar av jämförelsestörande poster	0	-	-17
Justerat Rörelseresultat (EBIT)	208	248	1 019
Justerad EBITA	270	308	1 263
Justerad EBITDA	486	502	2 086

	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Cash conversion			
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	184	256	1 516
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	168	219	893
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr	278	254	1 084
EBITDA, Mkr	446	473	1 977
Cash Conversion, %	41,3	54,2	76,7

	31 Mar 2025	31 Mar 2024	31 Dec 2024
Nettoskuldsättningsgrad			
Räntebärande nettoskuld, Mkr	4 299	4 402	4 191
Eget kapital, Mkr	7 838	8 095	8 338
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	0,5	0,5	0,5

	Jan - Mar 2025	Jan - Mar 2024	Helår 2024
Beräkning av avkastning på arbetande kapital			
Balansomslutning vid periodens början, Mkr	15 980	15 965	15 444
Balansomslutning vid periodens slut, Mkr	15 312	15 980	16 276
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 646	15 973	15 860
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 646	15 973	15 860
Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr	-706	-852	-908
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr	-308	-289	-327
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr	-2 004	-1 971	-2 087
Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr	12 629	12 861	12 539
Rörelseresultat (EBIT), Mkr ²⁾	842	902	893
Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr ²⁾	137	84	126
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr	980	986	1 019
Avkastning på arbetande kapital, %	7,8	7,7	8,1

1. Se not 5 Jämförelsestörande poster.

2. Rullande 12 månader.

9 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2024	Kvartal 2 2024	Kvartal 3 2024	Kvartal 4 2024	Kvartal 1 2025
Nettoomsättning	2 759	2 810	2 734	2 989	2 863
Kostnad för sålda varor	-1 560	-1 586	-1 587	-1 653	-1 613
Bruttoresultat	1 199	1 224	1 147	1 336	1 250
Rörelsekostnader	-960	-985	-970	-981	-1 010
Jämförelsestörande poster	-29	-3	-5	-88	-40
Övriga rörelseintäkter, rörelsekostnader och resultatandelar från intresseföretag	9	-7	-13	20	-32
Rörelseresultat (EBIT)	219	229	158	287	168
Finansnetto	-44	-65	-59	-41	-43
Resultat efter finansiella poster	175	164	100	245	125
Skatt	-44	-44	-27	-72	-34
Periodens resultat	132	120	73	174	91
EBITDA justerad ¹⁾	502	496	434	653	486
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	18,2	17,7	15,9	21,9	17,0

1. EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster, Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definitioner på sidan 19.

10 Transaktioner med närstående

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Försäljning	9	5	22
Inköp av varor	-4	-2	-9
Kundfordringar	2	3	3
Leverantörsskulder	1	2	1

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getinge-koncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

11 Förvärv

Förvärv 2024 av GerroMed Pflege- und Medizintechnik GmbH samt Tech Med SAS

Arjo förvärvade under det tredje kvartalet 2024 samtliga aktier i det tyska bolaget GerroMed Pflege- und Medizintechnik GmbH som bedriver uthyrningsverksamhet med inriktning på trycksårsprevention. Den årliga omsättningen uppgår till cirka 30 Mkr.

Under det fjärde kvartalet 2024 förvärvades samtliga aktier i det franska bolaget Tech Med SAS som är en av Arjos distributörer av diagnostiklösningar. Den årliga omsättningen uppgår till cirka 25 Mkr.

Köpeskillingen för båda förvärven uppgick till 70 Mkr inklusive tilläggsköpeskillingar.

Moderbolagets finansiella rapporter

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 1 2024	Helår 2024
Nettoomsättning	-	-	329
Administrationskostnader	-39	-49	-431
Jämförelsestörande poster ¹⁾	-28	0	-3
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0	-1	1
Rörelseresultat (EBIT)	-68	-50	-104
Resultat från andelar i koncernföretag	-	86	1 029
Finansnetto ²⁾	-20	-25	-90
Resultat efter finansiella poster	-88	10	835
Skatt	18	16	-6
Periodens resultat	-70	26	830

1. Jämförelsestörande poster avser förvärvskostnader 0 Mkr (0) och omstrukturingskostnader -28 Mkr (-), samt för helåret 2024 förvärvskostnader (-3).

2. Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	31 Mar 2025	31 Mar 2024	31 Dec 2024
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	367	328	339
Materiella anläggningstillgångar	-	0	-
Finansiella anläggningstillgångar	6 056	6 062	6 041
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	10	-	-
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	177	174	284
Kortfristiga fordringar	29	20	36
Likvida medel	0	-	0
Summa tillgångar	6 639	6 585	6 700
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	4 488	3 999	4 558
Avsättningar	26	4	2
Kortfristiga finansiella skulder	2 089	2 208	1 936
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	-	343	161
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	11	6	3
Andra icke räntebärande skulder	26	24	41
Summa eget kapital och skulder	6 639	6 585	6 700

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 932 Mkr (5 940) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp om 5 000 Mkr (5 000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 2 096 Mkr (2 226). Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

FINANSIELLA TERMER

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt engångsposter av större karaktär.

Nettoskulsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare	91 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370
Resultat per aktie	0,34 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

MEDICINSKA OCH ÖVRIGA TERMER

DVT (djup ventrombos)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

ESG

En förkortning för de engelska orden Environmental, Social och Governance vilka utgör områden för företagsanalys ur ett icke-finansiellt perspektiv.

FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regelbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

IPC (intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för bland annat behandling av venösa bensår. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig rörelse, vilket ökar blodflödet i benen.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE (venös tromboembolism)

Förkortningen VTE kommer från engelskans "venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

TELEFONKONFERENS

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 29 april kl. 15:00 CEST.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk: <https://arjo.events.inderes.com/q1-report-2025>

Deltagare som önskar ställa muntliga frågor via telefonkonferensen behöver registrera sig via länken nedan. Efter registreringen erhålls ett telefonnummer och konferens-ID för att logga in till konferensen. Länk för registrering: <https://conference.inderes.com/teleconference/?id=5009659>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen: <https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/investerare/rapporter--presentationer/2025/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk: <https://arjo.events.inderes.com/q1-report-2025>

FINANSIELL INFORMATION

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2025:

29 april 2025	Årsstämma 2025
11 juli 2025	Delårsrapport jan-jun 2025
22 oktober 2025	Delårsrapport jan-sep 2025



KONTAKT

Maria Nilsson

EVP Communication & Public Relations
+46 734 244 515
maria.nilsson@arjo.com

Erik Roslund

Investor Relations & Corporate Communications
+46 768 996 303
erik.roslund@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 29 april 2025 kl. 14:00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientförflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med över 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på över 6 500 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com