

RAPPORT FÖR TREDJE KVARTALET 2018

NETTOOMSÄTTNING	RÖRELSERESULTAT (EBIT)	RÖRELSERESULTAT (EBIT) FÖRE JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER	OPERATIVT KASSAFLÖDE
4 501	702	702	843
MKR (3 399)	MKR (648)	MKR (482)	MKR (667)

TREDJE KVARTALET

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 4 501 Mkr (3 399), vilket motsvarar en ökning med 32%, varav 1% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet (EBIT) för kvartalet uppgick till 702 Mkr (648), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 15,6% (19,1%).
- De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (166). De jämförelsestörande posterna under det tredje kvartalet 2017 är relaterade till den strategiska konsolideringen av tillverkningen i Kina.
- Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster för kvartalet uppgick till 702 Mkr (482), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 15,6% (14,2%). Rörelsemarginalen exklusive SeaStar uppgick till 14,5%.
- Kassaflödet för kvartalet uppgick till 1 941 Mkr (610). Det operativa kassaflödet uppgick till 843 Mkr (667).
- Kvartalets resultat uppgick till 435 Mkr (448).
- Resultat per aktie: 1,47 kr (1,51).

DE FÖRSTA NIO MÅNADERNA

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 14 204 Mkr (10 791), vilket motsvarar en ökning med 32%, varav 7% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet (EBIT) för perioden uppgick till 2 259 Mkr (1 715), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 15,9% (15,9%).
- De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (166). De jämförelsestörande posterna under det tredje kvartalet 2017 är relaterade till den strategiska konsolideringen av tillverkningen i Kina.
- Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster för perioden uppgick till 2 259 Mkr (1 549), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 15,9% (14,4%). Rörelsemarginalen exklusive SeaStar uppgick till 15,1%.
- Kassaflödet för perioden uppgick till 1 825 Mkr (197). Det operativa kassaflödet uppgick till 1 757 Mkr (1 192).
- Periodens resultat uppgick till 1 440 Mkr (1 218).
- Resultat per aktie: 4,87 kr (4,12).

FINANSIELL ÖVERSIKT

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	LTM 2018	FY 2017
Nettoomsättning	4 501	3 399	14 204	10 791	17 457	14 044
EBITDA	835	724	2 644	1 948	2 924	2 228
% av nettoomsättning	18,6%	21,3%	18,6%	18,1%	16,8%	15,9%
Rörelseresultat (EBIT)	702	648	2 259	1 715	2 451	1 907
% av nettoomsättning	15,6%	19,1%	15,9%	15,9%	14,0%	13,6%
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	702	482	2 259	1 549	2 569	1 860
% av nettoomsättning	15,6%	14,2%	15,9%	14,4%	14,7%	13,2%
Periodens resultat	435	448	1 440	1 218	1 717	1 495
Resultat per aktie, kr	1,47	1,51	4,87	4,12	5,80	5,05
Periodens kassaflöde	1 941	610	1 825	197	1 211	-417
Operativt kassaflöde ⁽¹⁾	843	667	1 757	1 192	2 292	1 727
Nettorörelsekapital	4 317	3 057	4 317	3 057	4 317	3 376
Investeringar i anläggningstillgångar	-100	-84	-305	-218	-393	-306
Avkastning på operativt kapital	29,3%	36,8%	29,3%	36,8%	29,3%	33,0%

⁽¹⁾Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar och exklusive betald inkomstskatt.

ORGANISK TILLVÄXT GENOM DIVERSIFIERAD PORTFÖLJ



Vi kan se tillbaka på ett kvartal med organisk tillväxt, förbättrade marginaler och en fortsatt minskad nettoskuld i förhållande till EBITDA. Den totala omsättningen ökade med 32 procent, varav 1 procent utgjordes av organisk tillväxt, med positiv utveckling inom 7 av 8 verksamheter. Särskilt positivt resultat inom Aftermarket där den organiska tillväxten var 7 procent. Rörelsemarginalen förbättrades med 1,4 procentenheter, framför allt tack vare fortsatt fokus på prissättning och effektivitet inom hela organisationen.

Americas redovisade en stillastående organisk tillväxt, trots en nedgång på -7 procent för RV OEM. Rörelsemarginalen förbättrades med 0,2 procentenheter. Den underliggande marginalen påverkades negativt av råvarupriser och en försvagning av RV OEM-marknaden. Vi har anpassat organisationen efter en något lägre efterfrågan inom RV OEM framöver och vi kommer att fortsätta denna anpassning om det visar sig nödvändigt. Effekterna från tariffer bedöms vara begränsade under 2018, och de fulla effekterna kommer bli tydliga under 2019. Dometic har under de senaste månaderna tittat aktivt på olika sätt att öka effektiviteten genom en optimering av tillverkningsstrukturen. Den uppkomna situationen med tariffer har accelererat den processen för att minska de negativa effekterna genom lokal tillverkning och nya leverantörer i andra länder. Dessa aktiviteter kan medföra potentiella omstrukturingskostnader under fjärde kvartalet.

Jag är även mycket nöjd över att se en tillväxt inom de övriga verksamheterna i Americas, vilket visar på vikten av diversifiering och fokusering inom flera segment. Vi har fortsatt våra investeringar för att bygga upp dedikerade organisationer för Mobile Cooling och CPV.

EMEA redovisade en organisk tillväxt på 5 procent och en förbättring av rörelsemarginalen med 1,6 procentenheter. Regionen rapporterade tillväxt och förbättrade rörelsemarginaler inom 6 av 8 verksamheter. Aftermarket växte med 5 procent, vilket framför allt kan tillskrivas RV och Lodging. Aktiviteterna inom vårt lönsamhetsprogram ger fortsatt resultat, med förbättrad effektivitet och prissättning.

APAC redovisade en negativ organisk tillväxt på -6 procent. Rörelsemarginalen förbättrades med 4,8 procentenheter. Försäljningen påverkades negativt av att viss försäljning av strömomvandlare med låg lönsamhet inom CPV avslutades tidigare under 2018, samt av en svagare RV OEM-marknad. Rörelsemarginalen påverkades även positivt av tillväxt inom Retail, Lodging och Marine samt prissättning.

Det operativa kassaflödet ökade med 26 procent jämfört med samma kvartal förra året. Nettoskulden i förhållande till EBITDA var 3,1x i slutet av kvartalet och påverkades negativt av rörelser i valutakurserna. I jämförbar valuta var nettoskulden i förhållande till EBITDA 3,0x. Vi förväntar oss att se en fortsatt minskning av detta nyckeltal under det fjärde kvartalet. För att stärka vår finansieringsbas utfärdade Dometic sin första obligation i euro. Emissionsbeloppet uppgick till 300 miljoner euro till en fast ränta på 3 procent.

Vi ser fortfarande positiva trender och drivkrafter hos slutkunderna, med större ekonomiska satsningar på friluftsliv, ett växande intresse bland nya demografiska grupper och en efterfrågan på innovativa produkter. Genom de senaste förvärven har vi gjort en viktig strategisk förflyttning under 2018, där RV nu representerar 55 procent av försäljningen mot tidigare 65 procent, samtidigt som Marine idag står för 25 procent av försäljningen. Vi ska ytterligare öka vårt fokus på lönsam tillväxt, produktledarskap och kostnadsreduceringar för att bygga ett ännu mer diversifierat, innovativt och starkare bolag framöver.

Utsikterna ser oförändrade ut för våra verksamheter som helhet, med en uppskattad organisk tillväxt i linje med vårt finansiella mål på 5 procent. Med förvärvet av SeaStar, i kombination med fortsatta effektivitetsförbättringar, siktar vi mot att nå vårt mål om en rörelsemarginal på 15 procent under 2018. Nettoskulden i förhållande till EBITDA förväntas ligga runt 2,5x vid slutet av 2018.

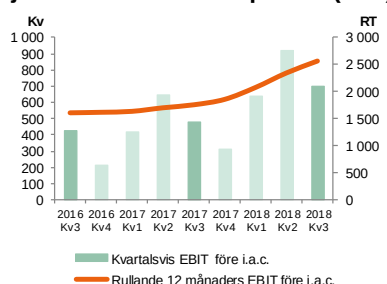
Juan Vargues, VD och koncernchef



Nettoomsättning (Mkr)



Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster (Mkr)



Samtliga referenser till rörelseresultat och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster

FINANSIELL SAMMANFATTNING FÖR DET TREDJE KVARTALET

Nettoomsättningen uppgick till 4 501 Mkr (3 399), vilket motsvarar en ökning med 32% jämfört med samma kvartal förra året. Ökningen utgörs av 1% organisk tillväxt, 8% valutaeffekter och 23% M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 702 Mkr (648), vilket motsvarar en ökning med 8% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 15,6% (19,1%).

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (166). De jämförelsestörande posterna under det tredje kvartalet 2017 är relaterade till den strategiska konsolideringen av tillverkningen i Kina.

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 702 Mkr (482), vilket motsvarar en ökning med 46% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 15,6% (14,2%). Rörelsemarginalen exklusive SeaStar uppgick till 14,5%.

De finansiella posterna uppgick netto till -137 Mkr (-56), vilket innefattar ränta på externa banklån på -103 Mkr (-24) och omvärdering av orealiserade valutakursdifferenser för kontanta medel på -22 Mkr (-8). Övriga valutaomvärderingar och övriga poster uppgick till -13 Mkr (-25) och de finansiella intäkterna till 1 Mkr (1).

Skatterna uppgick till -130 Mkr (-144), vilket motsvarar 23% (24%) av resultatet före skatt. Aktuell skatt uppgick till -70 Mkr (-45) och uppskjuten skatt till -60 Mkr (-99).

Kvartalets resultat uppgick till 435 Mkr (448).

Resultatet per aktie uppgick till 1,47 kr (1,51).

Det operativa kassaflödet uppgick till 843 Mkr (667).

Kassaflödet för kvartalet uppgick till 1 941 Mkr (610).

Finansiell ställning. Nettoskulden i förhållande till EBITDA var 3,1x (1,3) vid slutet av det tredje kvartalet 2018.

FINANSIELL SAMMANFATTNING FÖR DE FÖRSTA NIO MÅNADERNA

Nettoomsättningen uppgick till 14 204 Mkr (10 791), vilket motsvarar en ökning med 32% jämfört med samma period förra året. Ökningen utgörs av 7% organisk tillväxt, 3% valutaeffekter och 22% M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2 259 Mkr (1 715), vilket motsvarar en ökning med 32% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 15,9% (15,9%).

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (166). De jämförelsestörande posterna under det tredje kvartalet 2017 är relaterade till den strategiska konsolideringen av tillverkningen i Kina.

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 2 259 Mkr (1 549), vilket motsvarar en ökning med 46% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 15,9% (14,4%). Rörelsemarginalen exklusive SeaStar uppgick till 15,1%.

De finansiella posterna uppgick netto till -335 Mkr (-119), vilket innefattar ränta på externa banklån på -302 Mkr (-75) och omvärdering av orealiserade valutakursdifferenser för kontanta medel på -2 Mkr (-21). Övriga valutaomvärderingar och övriga poster uppgick till -37 Mkr (-25) och de finansiella intäkterna till 6 Mkr (2).

Skatterna uppgick till -484 Mkr (-378), vilket motsvarar 25% (24%) av resultatet före skatt. Aktuell skatt uppgick till -242 Mkr (-141) och uppskjuten skatt till -242 Mkr (-237). Den betalda skatten på 13% (4%) är högre än under samma period förra året, vilket huvudsakligen beror på koncernens skattesituation i Kanada.

Periodens resultat uppgick till 1 440 Mkr (1 218).

Resultatet per aktie uppgick till 4,87 kr (4,12).

Det operativa kassaflödet uppgick till 1 757 Mkr (1 192).

Kassaflödet för perioden uppgick till 1 825 Mkr (197).

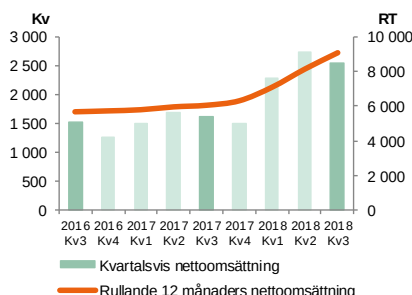
Väsentliga händelser efter perioden. Det har inte inträffat några väsentliga händelser efter periodens utgång.

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	Kv3 Förändring (%)		YTD 2018	YTD 2017	YTD Förändring (%)		LTM 2018	FY 2017
			Red.	Just. ⁽¹⁾			Red.	Just. ⁽¹⁾		
Americas ⁽³⁾	2 557	1 620	58%	46%	7 581	4 817	57%	57%	9 093	6 329
EMEA	1 530	1 353	13%	4%	5 290	4 714	12%	6%	6 539	5 962
Asia Pacific	414	426	-3%	-6%	1 333	1 260	6%	6%	1 826	1 753
Nettoomsättning	4 501	3 399	32%	23%	14 204	10 791	32%	28%	17 457	14 044
Americas ⁽³⁾	427	267	60%	47%	1 236	705	75%	74%	1 416	885
EMEA	183	141	30%	17%	728	580	25%	18%	765	618
Asia Pacific	91	74	24%	13%	295	264	12%	10%	388	357
Rörelseresultat (EBIT) före i.a.c.⁽²⁾	702	482	46%	33%	2 259	1 549	46%	42%	2 569	1 860
Americas ⁽³⁾	16,7%	16,5%			16,3%	14,6%			15,6%	14,0%
EMEA	12,0%	10,4%			13,8%	12,3%			11,7%	10,4%
Asia Pacific	22,1%	17,3%			22,2%	21,0%			21,2%	20,4%
Rörelseresultat % före i.a.c.⁽²⁾	15,6%	14,2%			15,9%	14,4%			14,7%	13,2%

⁽¹⁾Visar förändringen i jämförbar valuta. ⁽²⁾Före jämförelsestörande poster. ⁽³⁾Inkluderar SeaStar Solutions.

AMERICAS

Nettoomsättning (Mkr)



NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Tredje kvartalet 2018

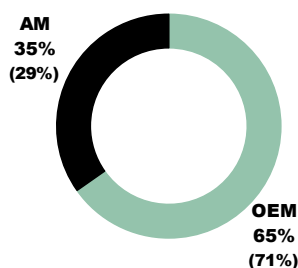
Americas redovisade en nettoomsättning på 2 557 Mkr (1 620), vilket motsvarar 57% av koncernens omsättning. Den totala tillväxten uppgick till 58%, varav 0% utgjordes av organisk tillväxt, 9% av valutaeffekter och 49% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 427 Mkr (267), vilket motsvarar en ökning med 60% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 16,7% (16,5%).

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 427 Mkr (267), vilket motsvarar en ökning med 60% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 16,7% (16,5%).

Försäljningsfördelning, AM/OEM



Marknadsutveckling

Under den rullande tremånadersperioden juni till augusti 2018 minskade RV-leveranserna i USA med -6%, till 117 932 enheter, jämfört med samma period förra året. Under perioden januari till augusti 2018 ökade RV-leveranserna med 4%, till 347 530 enheter.

Försäljningen av motorbåtar i USA ökade med 3% under den rullande tolv månadersperioden september 2017 till augusti 2018.

Höjdpunkter, Q3

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var 46%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt justerat för förvärvet av SeaStar var -7%.

Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 88%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt justerat för förvärvet av SeaStar var 15%.

RV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt, till följd av en svagare RV OEM-marknad i USA.

Marine OEM, justerat för SeaStar, redovisade en svagt negativ försäljningstillväxt. SeaStar presterade väl med en god försäljningstillväxt.

CPV OEM redovisade en svagt negativ försäljningstillväxt, som en följd av nedlagda verksamheter. Dometic fortsätter att investera i ökad marknadsnärvaro och nya, innovativa produkter.

Aftermarket, justerat för SeaStar, redovisade en stark försäljningstillväxt, till följd av en tvåsiffrig tillväxt inom alla verksamheter.

Förfaranden avseende grupptalan pågår. Efter att domstolen i Kalifornien godkände Dometics ansökan om att överföra de ärenden som pågick i Kalifornien till Southern District of Florida är förfarandena nu avslutade i Kalifornien.

Efter överföringen till Florida har alla ärenden konsoliderats i ett gemensamt förfarande och en gemensam, konsoliderad grupptalan har lämnats in. Detta konsoliderade förfarande pågår nu inför samma domare som tidigare beviljade så kallad summary judgment till förmån för Dometic.

Vi står fast vid vår bedömning att påståendena i det konsoliderade ärendet saknar grund.

Q3

NETTOOMSÄTTNING

2 557

MKR
(1 620)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

427

MKR
(267)

RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)

16,7%

(16,5 %)

Samtliga referenser till rörelseresultat och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster

EMEA

Nettoomsättning (Mkr)



NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Tredje kvartalet 2018

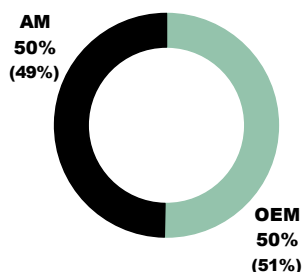
EMEA redovisade en nettoomsättning på 1 530 Mkr (1 353), vilket motsvarar 34 % av koncernens omsättning. Den totala tillväxten uppgick till 13%, varav 5% utgjordes av organisk tillväxt, 8% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 183 Mkr (141), vilket motsvarar en ökning med 30% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 12,0% (10,4%).

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 183 Mkr (141), vilket motsvarar en ökning med 30% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 12,0% (10,4%).

Försäljningsfördelning, AM/OEM



Marknadsutveckling

Under den rullande tremånadersperioden juni till augusti 2018 ökade registreringen av RV-fordon på de största europeiska marknaderna med 4%, till 34 780 enheter, jämfört med samma period förra året. Under perioden januari till augusti 2018 ökade registreringen av RV-fordon med 7%, till 102 117 enheter.

Under den rullande tremånadersperioden juni till augusti 2018 ökade registreringen av tunga lastbilar med 3% jämfört med samma period förra året.

Höjdpunkter, Q3

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var 12%, varav 4% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 14%, varav 5% i jämförbar valuta.

RV OEM redovisade en stillastående försäljningstillväxt. Trots en lagerkorrigering hos återförsäljare är den underliggande efterfrågan hos slutkunderna fortfarande positiv.

Marine OEM redovisade en god försäljningstillväxt och den underliggande efterfrågan är fortsatt positiv.

CPV OEM redovisade en stark försäljningstillväxt. Efterfrågan är fortsatt hög inom segmentet passagerarfordon.

Aftermarket redovisade en ökad försäljning och förbättrade marginaler, vilket framför allt kan tillskrivas en positiv utveckling inom RV AM, Lodging och Marine.

Q3

NETTOOMSÄTTNING

1 530

MKR
(1 353)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

183

MKR
(141)

RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)

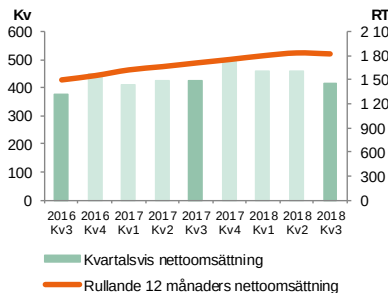
12,0%

(10,4 %)

Samtliga referenser till rörelseresultat och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster

APAC

Nettoomsättning (Mkr)



NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

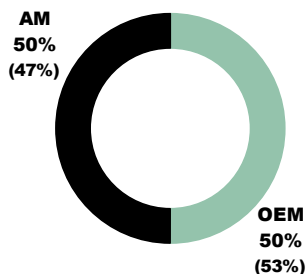
Tredje kvartalet 2018

APAC redovisade en nettoomsättning på 414 Mkr (426), vilket motsvarar 9% av koncernens omsättning. Den totala tillväxten uppgick till -3%, varav -6% utgjordes av organisk tillväxt, 3% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 91 Mkr (240), vilket motsvarar en minskning med 62% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 22,1% (56,3%).

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (166). De jämförelsestörande posterna under det tredje kvartalet 2017 är relaterade till den strategiska konsolideringen av tillverkningen i Kina.

Försäljningsfördelning, AM/OEM



Marknadsutveckling

Under den rullande tremånadersperioden juni till augusti 2018 ökade RV-produktionen i Australien med 7%, till 6 353 enheter, jämfört med samma period förra året. Under perioden januari till augusti 2018 ökade RV-produktionen med 2%, till 15 139 enheter. Jämförelsen med 2017 års siffror är dock missvisande eftersom tillverkare har lagts till under 2018.

Höjdpunkter, Q3

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -8%, varav -10% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 2%, varav -2% i jämförbar valuta.

RV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt, med en svagare efterfrågan inom såväl Stillahavsområdet som övriga Asien.

Marine OEM redovisade en stark utveckling, som framför allt kan tillskrivas en hög tillväxt i övriga Asien.

CPV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt, som i hög grad påverkades av beslutet tidigare under 2018 att avsluta viss försäljning av strömmvandlare med låg lönsamhet.

Aftermarket redovisade en negativ utveckling. En god tillväxt inom Retail och Lodging kompenserade inte fullt ut den avslutade försäljningen av strömmvandlare inom CPV.

Q3

NETTOOMSÄTTNING

414

MKR
(426)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

91

MKR
(74)

RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)

22,1%

(17,3 %)

Samtliga referenser till rörelseresultat och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster

MODERBOLAGET DOMETIC GROUP AB (PUBL)*Tredje kvartalet*

I moderbolaget Dometic Group AB (publ) ingår huvudkontorets centrala funktioner, som koncernledning och administrativa tjänster. Moderbolaget fakturerar koncernbolagen för sina kostnader.

Under det tredje kvartalet 2018 hade moderbolaget ett rörelseresultat på 2 Mkr (-5). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -42 Mkr (-25) och övriga rörelseintäkter och kostnader på 44 Mkr (20).

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på 49 Mkr (81), vilket innefattar ränteintäkter från koncernbolag på 70 Mkr (6), räntekostnader till koncernbolag på 0 Mkr (0) samt andra finansiella intäkter och kostnader på -22 Mkr (75).

Periodens resultat uppgick till -2 Mkr (-1).

De första nio månaderna

Moderbolagets rörelseresultat för de första nio månaderna 2018 uppgick till -4 Mkr (-4). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -134 Mkr (-93) och övriga rörelseintäkter och kostnader på 130 Mkr (89).

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på -470 Mkr (210), vilket innefattar ränteintäkter från koncernbolag på 188 Mkr (35), räntekostnader till koncernbolag på 0 Mkr (0) samt andra finansiella intäkter och kostnader på -657 Mkr (175).

Periodens resultat uppgick till -7 Mkr (-4).

För ytterligare information, se moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag på sidan 11.

Solna, 25 oktober 2018

Juan Vargues
VD och koncernchef

ÅRSSTÄMMA 2018

Dometic Groups årsstämma kommer att hållas den 10 april 2019 i Stockholm.

REVISORS GRANSKNINGSRAPPORT

Dometic Group AB (publ) org nr 556829-4390

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Dometic Group AB (publ) per 30 september 2018 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, 25 oktober 2018
PricewaterhouseCoopers AB

Anna Rosendal
Auktoriserad revisor

VALBEREDNING – ÅRSSTÄMMAN 2018

I enlighet med det beslut som fattades av årsstämman 2018 kommer valberedningen inför årsstämman 2019 att utgöras av styrelseordföranden tillsammans med en representant från var och en av de tre största aktieägarna, baserat på ägarstrukturen den 30 september 2018. Närmare information om valberedningen finns på vår webbplats: www.dometic.com

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Nettoomsättning	4 501	3 399	14 204	10 791	14 044
Kostnad för sålda varor	-2 962	-2 302	-9 529	-7 298	-9 599
Bruttoresultat	1 539	1 097	4 675	3 493	4 445
Försäljningskostnader	-569	-421	-1 686	-1 330	-1 791
Administrationskostnader	-213	-163	-631	-522	-667
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	0	-14	61	-40	-52
Jämförelsestörande poster	0	166	0	166	47
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-55	-17	-161	-52	-76
Rörelseresultat	702	648	2 259	1 715	1 907
Finansiella intäkter	1	1	6	2	6
Finansiella kostnader	-138	-57	-341	-121	-212
Finansiella poster - netto	-137	-56	-335	-119	-206
Resultat före skatt	565	592	1 924	1 596	1 700
Skatt	-130	-144	-484	-378	-206
Periodens resultat	435	448	1 440	1 218	1 495
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	435	448	1 440	1 218	1 495
Resultat per aktie före och efter - utspädning - hänförligt till moderbolagets aktieägare	1,47	1,51	4,87	4,12	5,05
Antal aktier, miljoner	295,8	295,8	295,8	295,8	295,8

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Periodens resultat	435	448	1 440	1 218	1 495
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till periodens resultat					
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner, netto efter skatt	8	0	38	-3	0
	8	0	38	-3	0
Poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:					
Kassaflödessäkringar, netto efter skatt	-15	8	-2	2	25
Resultat från säkring av nettoinvesteringar i utländsk verksamhet, netto efter skatt	55	39	-29	80	66
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-244	-293	709	-699	-502
	-203	-246	678	-617	-411
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-195	-246	716	-620	-411
Summa totalresultat för perioden	240	202	2 156	598	1 084
Summa totalresultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare	240	202	2 156	598	1 084

KONCERNENS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	30 sep, 2018	30 sep, 2017	31 dec, 2017
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill och varumärken	17 959	12 222	17 016
Övriga immateriella tillgångar	4 394	923	4 260
Materiella tillgångar	2 083	1 573	1 952
Uppskjuten skattefordran	623	998	897
Derivat, långfristiga	6	1	1
Övriga långfristiga fordringar	73	59	65
Summa anläggningstillgångar	25 138	15 776	24 191
Omsättningstillgångar			
Varulager	3 628	2 704	3 350
Kundfordringar	2 045	1 541	1 485
Aktuella skattefordringar	202	42	180
Derivat, kortfristiga	110	71	90
Övriga fordringar	615	313	418
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	112	95	132
Likvida medel	3 020	1 763	1 159
Summa omsättningstillgångar	9 732	6 529	6 814
SUMMA TILLGÅNGAR	34 870	22 305	31 005
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL	16 064	14 028	14 514
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut, långfristiga	11 338	4 011	9 810
Uppskjutna skatteskulder	1 972	634	1 901
Övriga skulder, långfristiga	44	–	–
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	670	527	687
Övriga avsättningar, långfristiga	183	114	131
Summa långfristiga skulder	14 207	5 286	12 529
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut, kortfristiga	1 366	326	733
Leverantörsskulder	1 356	1 187	1 459
Aktuella skatteskulder	363	329	371
Förskott från kunder	35	21	23
Derivat, kortfristiga	80	58	45
Övriga avsättningar, kortfristiga	250	241	289
Övriga skulder	303	174	264
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	846	655	778
Summa kortfristiga skulder	4 599	2 991	3 962
SUMMA SKULDER	18 806	8 277	16 491
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	34 870	22 305	31 005

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL (I SAMMANDRAG)

Mkr	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Eget kapital vid periodens ingång	14 514	13 977	13 977
Periodens resultat	1 440	1 218	1 495
Övrigt totalresultat	716	-620	-411
Summa totalresultat	2 156	598	1 084
Transaktioner med aktieägare			
Utdelning	-606	-547	-547
Summa transaktioner med aktieägare	-606	-547	-547
Eget kapital vid periodens utgång	16 064	14 028	14 514

KONCERNENS KASSAFLÖDE

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Löpande verksamheten					
Rörelseresultat	702	648	2 259	1 715	1 907
<i>Justering av övriga ej likviditetspåverkande poster</i>					
Av- och nedskrivningar	133	76	385	233	321
Justering av poster som inte påverkar kassaflödet	30	-150	99	-152	-99
<i>Förändring av rörelsekapital</i>					
Ökning/minskning av varulager	22	-71	-76	-188	-361
Ökning/minskning av kundfordringar	433	351	-477	-542	-151
Ökning/minskning av leverantörsskulder	-202	-97	-170	226	296
Övriga förändringar i den löpande verksamheten	-175	-6	42	118	120
Betald skatt	-21	-31	-257	-70	-105
Kassaflöde från den löpande verksamheten	922	720	1 805	1 340	1 928
Investeringsverksamheten					
Förvärv av verksamheter	0	-10	16	-197	-7 482
Investeringar i anläggningstillgångar	-100	-84	-305	-218	-306
Försäljning av anläggningstillgångar	1	138	68	139	139
Placeringar	0	-	-233	-	-
Övriga investeringar	-1	-1	-3	-3	-4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-100	43	-457	-279	-7 653
Finansieringsverksamheten					
Upptagna lån från kreditinstitut	2 736	5	3 174	41	6 301
Amortering av lån från kreditinstitut	-1 483	-113	-1 717	-229	-229
Betald ränta	-100	-24	-287	-75	-99
Erhållen ränta	1	1	3	2	5
Övriga finansiella poster	-35	-22	-90	-56	-122
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	-	-	-606	-547	-547
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 119	-153	477	-864	5 308
Periodens kassaflöde	1 941	610	1 825	197	-417
Likvida medel vid periodens början	1 089	1 169	1 159	1 599	1 599
Valutakursdifferens i likvida medel	-10	-16	36	-33	-23
Likvida medel vid periodens slut	3 020	1 763	3 020	1 763	1 159

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Administrationskostnader	-42	-25	-134	-93	-133
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	44	20	130	89	130
Rörelseresultat	2	-5	-4	-4	-3
Ränteintäkter, dotterbolag	70	6	188	35	50
Räntekostnader, dotterbolag	0	0	0	–	–
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-22	75	-657	175	-77
Finansiella poster - netto	49	81	-470	210	-28
Koncernbidrag	-54	-77	466	-210	-157
Resultat före skatt	-2	-1	-7	-4	-188
Skatt	0	0	0	0	2
Periodens resultat	-2	-1	-7	-4	-186

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	30 sep, 2018	30 sep, 2017	31 dec, 2017
TILLGÅNGAR			
Aktier i dotterbolag	16 622	13 563	16 622
Övriga långfristiga fordringar	5 528	22	5 116
Summa anläggningstillgångar	22 150	13 585	21 738
Kortfristiga fordringar	2 043	1 936	893
SUMMA TILLGÅNGAR	24 193	15 521	22 631
EGET KAPITAL	10 232	11 027	10 845
AVSÄTTNINGAR			
Avsättningar	39	18	27
Summa avsättningar	39	18	27
SKULDER			
Långfristiga skulder	11 338	4 011	9 810
Summa långfristiga skulder	11 338	4 011	9 810
Kortfristiga skulder	2 584	466	1 949
Summa kortfristiga skulder	2 584	466	1 949
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	24 193	15 521	22 631

NOTER I SAMMANDRAG

NOT 1 | REDOVISNINGSPRINCIPER

Dometic Group AB (publ) ("Dometic") tillämpar IFRS-standarderna (International Financial Reporting Standards) såsom de antagits av EU. Föreliggande delårsrapport för koncernen har utarbetats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Moderbolaget har upprättat sin delårsredovisning enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–20 och sidorna 1–7 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport (IAS 34.16A).

Det kan hända att totalsummor som anges i tabeller och rapporter till följd av avrundningsskillnader inte alltid utgör den exakta summan av de enskilda posterna. Målsättningen är att varje post ska motsvara uppgiften i dess källa och avrundningsskillnader kan därför uppstå.

Nya och ändrade redovisningsprinciper 2018 som har antagits av koncernen

Koncernen har antagit standarden IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Denna standard ersätter alla tidigare intäktsredovisningskrav inom ramen för IFRS. Koncernen har valt att tillämpa den fullständiga retroaktiva övergångsmetoden. Standarden trädde i kraft den 1 januari 2018. Koncernen har kommit fram till att jämförelsetalen för räkenskapsåret 2017 inte behöver räknas om eftersom påverkan inte är väsentlig, vilket är skälet till att standarden inte medför några effekter för de första nio månaderna 2018. Som en följd av detta behövde ingen övergångs-avsättning redovisas i slutet av december 2017. Redovisningsprinciperna för koncernens huvudsakliga intäktstyp beskrivs nedan.

IFRS 9 Finansiella instrument har också den antagits, och trädde i kraft per 1 januari 2018.

Ändringar i redovisningsprinciper som gäller från och med den 1 januari 2018

Som beskrivs ovan motsvarar de tillämpade redovisningsprinciperna de som beskrivs i årsredovisningen för 2017, med undantag för IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder och IFRS 9 Finansiella instrument, utifrån vilka det har skett förändringar av Dometics redovisnings- och värderingsprinciper jämfört med de principer som beskrivs i noterna 2 och 4 i årsredovisningen för 2017.

Den detaljerade beskrivningen av de redovisnings- och värderingsprinciper som koncernen följer i denna delårsrapport ska ses som ett komplement till de beskrivningar som återfinns i noterna 1, 2 och 4 i årsredovisningen för 2017. Årsredovisningen finns att läsa på www.dometic.com.

Förberedelser för de nya redovisningsstandarderna

Följande information bör beaktas i tillägg till beskrivningen av de nya redovisningsstandarderna och de tillhörande aktiviteterna i not 2 i årsredovisningen för 2017.

IFRS 16 Leasingavtal

Dometic utvärderar för närvarande vilken påverkan den nya standarden kommer att få. Avtal har samlats in och lästs in i koncernens konsolideringssystem där vidare analys fortsätter under 2018. En viss påverkan kan förväntas på den finansiella

rapporteringen från och med 2019. I not 8 i årsredovisningen redovisas de framtida kassaflödena för befintliga operationella leasingavtal. Dessa kassaflöden, diskonterade till nuvärde, kan ge en indikation på den ökning av tillgångar och skulder som koncernen kommer att få se i balansräkningen.

Koncernen kan inte kvantifiera påverkan på koncernredovisningen i det här skedet i projektet.

För övergången till IFRS 16 har Dometic beslutat att använda den modifierade retroaktiva metoden.

Standarden börjar gälla den 1 januari 2019. Dometic kommer inte att tillämpa den i förtid.

Beskrivning av redovisningsprinciper som ska ses som ett komplement till beskrivningarna i noterna 1, 2 och 4 i årsredovisningen för 2017

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

Intäktsredovisningen för Dometic Group är baserad på IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. I denna standard specificeras redovisningskraven för intäkter från alla avtal med kunder, med undantag för avtal som faller inom ramen för standarderna för leasingavtal, försäkringsavtal och finansiella instrument.

Dometic tillverkar och säljer ett brett utbud av produkter inom områdena Klimat, Hygien & Sanitet, Mat & Dryck, Energi & Styrning och Säkerhet & Trygghet. Produkterna används framför allt i fritidsfordon, fritidsbåtar, arbetsbåtar, lastbilar och personbilar i premiumsegmentet.

Produkter inom området "mobile living" säljs via två försäljningskanaler: OEM-tillverkare (tillverkare av originalutrustning) och Aftermarket (AM).

Den nya modellen för intäktsredovisning består av en serie steg som hjälper bolagen att avgöra när och till vilken storlek intäkter skall redovisas.

I det första steget i intäktsredovisningsmodellen identifierar koncernen avtalet med kunden. Detta följs av ett andra steg där de olika varorna och tjänsterna som behöver redovisas separat, eller distinkta prestationsåtaganden, identifieras. I det tredje steget fastställer koncernen transaktionspriset, som är det totala belopp som koncernen anser sig ha rätt till, och i det fjärde steget allokeras transaktionspriset till de distinkta prestationsåtagandena. Slutligen redovisas det intäktsbelopp som allokats till varje distinkt prestationsåtagande, antingen vid en viss tidpunkt eller över en tidsperiod – beroende på när kunden får kontroll över de utlovade varorna eller tjänsterna inom det aktuella prestationsåtagandet.

Kundavtal

Inköpsorder från kunden, som är det vanligaste sättet att beställa varor, uppfyller kraven för ett avtal enligt IFRS 15. I detta ingår alla verkställbara rättigheter och skyldigheter som krävs.

Distinkta prestationsåtaganden

Alla löften är distinkta, eftersom kunden kan utnyttja varorna som de är och tjänsterna (om sådana ingår i kontraktet) tillsammans med de lättillgängliga varorna. Varje löfte (prestationsåtagande) redovisas separat.

I de sällsynta fall då koncernen erbjuder installationstjänster, redovisas intäkter för detta prestationsåtagande över hela den avtalsperiod då tjänsterna tillhandahålls. För närvarande är servicedelen en obetydlig del av koncernens intäkter, vilket är anledningen till att intäkter över tid inte presenteras separat i uppgifterna.

Transaktionspris

Försäljningar redovisas baserat på det pris som anges i kundavtalet, med avdrag för uppskattade rabatter och returer vid tidpunkten för försäljning. Samlad erfarenhet används för att uppskatta och göra avsättningar för rabatter och returer. Om köpeskillingen innehåller ett variabelt belopp, innefattar transaktionspriset en uppskattning av vad enheten har rätt att erhålla. De uppskattade rabatterna redovisas vid försäljningstidpunkten och dessa minskar samtidigt de externa intäkterna. Beloppet uppskattas genom användning av antingen förväntat värde eller det mest sannolika beloppet.

Den uppskattade intäkten inkluderas endast i transaktionspriset om det är mycket sannolikt att det inte kommer att ske en betydande återföring avseende beloppet för de samlade redovisade intäkterna.

Intäktsredovisning

En intäkt redovisas när koncernen har uppfyllt sitt prestationsåtagande, vilket innebär att koncernen har överfört den utlovade varan eller tjänsten till kunden. Varan anses överförd när kunden har fått kontroll över varan eller tjänsten. Intäkter från försäljning av varor och tjänster redovisas enligt ett mönster som visar överföringen av kontrollen över den utlovade varan eller tjänsten till kunden, och denna överföring äger rum när kunden har erhållit möjlighet att styra över användningen av varan och i allt väsentligt har erhållit alla kvarvarande fördelar som tillgången innebär.

Kontrollen överförs till kunden antingen över tid eller vid en bestämd tidpunkt, och detta fastställs när avtalet upprättas. Bedömningen av om kontrollen överförs över tid eller vid en bestämd tidpunkt är av avgörande betydelse för tidpunkten för intäktsredovisningen, eftersom intäkten redovisas när eller i takt med att kontrollen överförs.

Koncernen har ett begränsat antal avtal där prestationsåtagandena uppfylls över tid, däribland för vissa tjänster men även avseende en liten volym specialanpassade varor som byggs specifikt för vissa kunder. För att erhålla korrekt tidpunkt för intäktsredovisningen, måste förloppet mot ett uppfyllande av prestationsåtagandet mätas.

Indikatorer som visar om överföringen av kontroll har skett vid en bestämd tidpunkt för varor är om koncernen har rätt till betalning för varorna eller om kunden har legal äganderätt till varorna. Andra indikatorer som koncernen tar i beaktande är om koncernen har överfört det fysiska innehavet av varorna och om kunden i allt väsentligt har erhållit de risker och fördelar som är förknippade med ägandet av varorna.

Därutöver beaktar koncernen om kunden har accepterat varorna i enlighet med klausulen om kundgodkännande.

Internationella kommersiella villkor spelar en viktig roll som en kontrollpunkt för att fastställa när kontrollen har överförts till kund. Koncernen måste göra en bedömning för att avgöra om alla relevanta IFRS-kontrollfaktorer sammantaget indikerar att kunden har erhållit kontrollen innan intäkten redovisas.

Finansieringskomponent

Om betalningen av köpeskillingen sker i förväg eller är uppskjuten och tidpunkten utgör en betydande finansiell fördel,

ska betalningen justeras för pengars tidsvärde. Eftersom försäljningar normalt sker med en kreditid på 30–60 dagar, vilket är i enlighet med marknadspraxis, anses dock ingen finansieringskomponent finnas.

Rätt till retur

Intäkter redovisas inte för produkter som förväntas bli returnerade, i fall där kunden har returrätt enligt avtalet. En skuld avseende återbetalningen (återbetalningsskuld) och en tillgång plus justering för kostnad för sålda varor, för koncernens rätt att återfå produkterna från kunden när återbetalningsskulden regleras, redovisas.

Garanti

Dometic erbjuder en standardgaranti, som normalt ligger inom intervallet två till tre år. I vissa fall kan en utökad garanti erbjudas till kunden. Standardgarantin redovisas som en avsättning och en garantikostnad i resultaträkningen, medan den utökade garantin betraktas som ett separat prestationsåtagande. Den andel av transaktionspriset i avtalet som är allokerad till den utökade garantin redovisas som en intäkt över garantiperiodens förlopp.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument behandlar klassificering, redovisning, värdering och nedskrivning av finansiella instrument och säkringsredovisning. Standarden ersätter den tidigare standarden IAS 39 och började gälla den 1 januari 2018, även om tidigare tillämpning var tillåten.

Dometic tillämpar den nya standarden sedan den 1 januari 2018 utan justering av tidigare jämförelsetal, vilket är tillåtet enligt standarden.

Dometic har analyserat standarden under den senare delen av 2016 och 2017 och dragit slutsatsen, som presenteras i årsredovisningen för 2017, att de nya reglerna rörande klassificering och värdering endast får marginella effekter för Dometic Group. Som en följd av detta har inga betydande övergångseffekter identifierats och inga övergångseffekter redovisas heller i koncernredovisningen från den 31 december 2017.

Dometic har fastställt att alla befintliga säkringsförhållanden som för närvarande är identifierade som effektiva säkringsförhållanden kommer att fortsätta uppfylla kraven för säkringsredovisning under IFRS 9.

Finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar redovisas initialt till verkligt värde plus transaktionskostnader, med undantag för finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen. Finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen redovisas initialt till verkligt värde och transaktionskostnaderna kostnadsförs i resultaträkningen. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från investeringen har löpt ut och alla risker och fördelar som är förknippade med ägandet i allt väsentligt har överförts. Avistaköp eller avistaförsäljning av en finansiell tillgång redovisas på affärsdagen, dagen då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången.

Dometic Group klassificerar och värderar koncernens finansiella tillgångar med användning av följande kategorier: Upplupet anskaffningsvärde och verkligt värde via resultaträkningen.

- a) Upplupet anskaffningsvärde: Koncernens fordringar utgörs av kundfordringar och övriga fordringar, liksom av likvida medel i balansräkningen. Syftet med

kundfordringar, likvida medel och andra finansiella tillgångar är att inneha den finansiella tillgången för att erhålla kassaflödet, enligt affärsmodellen "Hold to Collect". Tillgångarna i denna kategori utgörs uteslutande av betalningar av ränta och kapitalbelopp och värderas därför till upplupet anskaffningsvärde. Försäljning av eller handel med koncernens finansiella tillgångar är inte en del av affärsmodellen. Om en försäljning ändå skulle ske, skulle det röra sig om enstaka fall.

Kundfordringar är belopp som ska erhållas från kunder inom ramen för den normala affärsverksamheten. Kundfordringar redovisas initialt till verkligt värde och värderas därefter till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden, med avdrag för avsättningar för nedskrivning.

- b) Verkligt värde via resultaträkningen: Finansiella derivat som inte omfattas av säkringsredovisning redovisas alltid till verkligt värde via resultaträkningen. Värderingen av finansiella derivat till verkligt värde görs med användning av de senaste uppdaterade marknadspriserna. Vinster eller förluster till följd av förändringar i verkligt värde inom kategorin "finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen" redovisas i rörelseresultatet eller finansnettot i resultaträkningen, beroende på typen av ekonomisk relation med den underliggande tillgången.

Tillgångar klassificeras som omsättningstillgångar om de förväntas bli avvecklade inom 12 månader, i annat fall klassificeras de som anläggningstillgångar. Fordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, med fasta eller fastställbara betalningar, som inte är noterade på en aktiv marknad. De räknas till omsättningstillgångar, förutom när förfallodagen infaller mer än 12 månader efter balansdagen.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen har reviderat sin metod för nedskrivning av finansiella tillgångar i enlighet med nedskrivningsmodellen för finansiella tillgångar i IFRS 9, till en förlustreservmatris. Med start den 1 januari 2018 redovisar Dometic förväntade kreditförluster över kundfordringarnas förväntade livslängd. Historisk information om koncernbolag, med avseende på tidigare kreditförluster och åldersanalys, används för att göra prognoser om framtida kreditförluster. Dessutom används nuvarande och framåtblickande information om koncernbolag för att skapa en bild av nuvarande och förväntade framtida förluster. För att stödja och harmonisera arbetet inom koncernen, har en beräkningsmatris för beräkning av förväntade kreditförluster tagits fram av huvudkontoret och skickats ut till relevanta funktioner inom koncernen.

Dometic tillämpar den förenklade metoden för att värdera förväntade kreditförluster för kundfordringar under dessas löptid för att hantera förlustavsättningar vid varje bokslut. Den nya modellen har påverkat förlustreserven obetydligt.

Finansiella skulder

Finansiella skulder redovisas initialt till verkligt värde, netto upparbetade transaktionskostnader. Skulder till kreditinstitut anges därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållit belopp (netto transaktionskostnader) och återbetalningsvärdet redovisas i resultaträkningen över låneskuldens löptid med användning av effektivräntemetoden. Avgifter som betalas vid upprättandet av lånefaciliteter redovisas som transaktionskostnader för lånet i den utsträckning det är sannolikt att delar av eller hela faciliteten kommer att utnyttjas. Om så är fallet skjuts avgiften upp till dess att kreditutnyttjandet sker. I den mån det inte finns några bevis för att det är sannolikt att delar av eller hela faciliteten kommer att utnyttjas, aktiveras avgiften som en förskottsbetalning för tillgång av likviditeten och

skrivs av över löptiden för den facilitet den avser. Skulder till kreditinstitut klassificeras som kortfristiga skulder, såvida inte koncernen har rätt att skjuta upp betalningen av skulden till en tidpunkt minst 12 månader efter balansdagen. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när skuldens förpliktelse fullgörs eller på annat sätt utsläcks.

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats från leverantörer inom ramen för den normala affärsverksamheten. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om betalningen ska ske inom ett år. I annat fall redovisas de som långfristiga skulder. Leverantörsskulder redovisas initialt till verkligt värde och värderas därefter till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden.

Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och nettobeloppet redovisas i balansräkningen när det finns legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och när det finns avsikt att reglera posterna på nettobasis eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

Derivatinstrument och säkringsverksamhet

Derivat redovisas initialt till verkligt värde på det datum då derivatavtalet ingås och omvärderas sedan till gällande verkligt värde. Vilken metod som används för att redovisa resulterande vinst eller förlust beror på om derivatet har identifierats som ett säkringsinstrument och, i så fall, vilken typ av post som har säkrats. Dometic's derivat säkrar en specifik risk kopplad till en redovisad tillgång eller skuld eller en mycket sannolik prognostiserad transaktion (kassaflödessäkring).

Kassaflödessäkring

Den effektiva delen av en förändring i verkligt värde för derivat som identifierats som och uppfyller kraven för kassaflödessäkringar redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i reserver i eget kapital. Vinsten eller förlusten för den ineffektiva delen redovisas omedelbart i resultaträkningen. Ackumulerade belopp i eget kapital redovisas i resultaträkningen för de perioder då den säkrade posten påverkar resultatet. Vinst eller förlust avseende den effektiva delen av ränteswappar som säkrar lån med rörlig ränta redovisas i finansnettot. Vinst eller förlust avseende den ineffektiva delen redovisas också i finansnettot. När ett säkringsinstrument löper ut eller säljs, eller när en säkring inte längre uppfyller kriterierna för säkringsredovisning, ska eventuell ackumulerad vinst eller förlust som vid denna tidpunkt finns i eget kapital förbli i eget kapital och redovisas när den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen.

Säkringar av nettoinvesteringar

Dometic tillämpar säkringsredovisning av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter. Säkringar av netto-investeringar i utlandsverksamheter redovisas på liknande sätt som kassaflödessäkringar. Eventuell vinst eller förlust för säkringsinstrument som rör den effektiva delen av säkringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i reserver i eget kapital. Vinst eller förlust som rör den ineffektiva delen redovisas omedelbart som vinst eller förlust i övriga inkomster eller övriga utgifter. Vinster eller förluster ackumulerade i eget kapital omklassificeras till vinst eller förlust när utlandsverksamheten säljs.

NOT 2 | RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Som alla företag är Dometic utsatt för ett antal risker som skulle kunna påverka koncernen på ett betydande sätt. Dessa risker är faktorer som kan påverka Dometics förmåga att uppnå de

fastställda koncernmålen. Detta gäller såväl de finansiella målen som mål inom andra områden som beskrivs i Dometics affärsstrategi. Dometic utför årliga riskanalyser genom att bedöma sannolikheten för och konsekvenserna av varje definierad risk i en riskförteckning. Detta leder fram till globala och regionala riskplaner som presenteras för koncernledningen och styrelsen och utgör grunden för Dometics riskkontroll-åtgärder. De risker som Dometic är utsatt för klassificeras i fyra huvudkategorier (verksamhets- och marknadsrisker, operativa risker, risker rörande lagar och regelverk samt finansiella risker), där varje kategori har underliggande risker. Riskerna kan vara både interna och externa. De interna riskerna hanteras och kontrolleras huvudsakligen av Dometic medan de externa riskerna vare sig orsakas av eller kan kontrolleras av Dometic. Däremot kan effekterna begränsas genom en effektiv riskhantering.

Dometic utsätts för transaktionsrisker i samband med köp, försäljning och finansiella transaktioner.

Transaktionsexponeringen är främst kopplad till valutorna EUR, USD och AUD. Eftersom större delen av koncernens vinst intjänas i länder utanför Sverige exponeras Dometic Group även för omräkningsrisk för alla större valutor.

Effektiv riskhantering är en löpande process som sker inom ramen för affärsstyrning. Den är en del av den kontinuerliga översynen och den långsiktiga utvärderingen av verksamheten.

Under utarbetandet av ekonomiska rapporter måste styrelsen och koncernledningen göra vissa uppskattningar och egna bedömningar. Dessa påverkar såväl resultat- och balansräkningen som de upplysningar som lämnas. Olika omständigheter kan göra att den faktiska utvecklingen blir en annan än den uppskattade.

Dometics framtida riskexponering väntas inte avvika från den exponering som är förknippad med Dometics löpande affärsverksamhet. Se Dometics årsredovisning för 2017 för en mer ingående riskanalys och information om riskhantering.

NOT 3 | FINANSIELLA INSTRUMENT

Dometic använder ränteswappar för att säkra de seniora lånefaciliteternas ränta, från en rörlig till en fast ränta. Koncernen använder även valutaterminer för att säkra en del av sin kassaflödesexponering.

Det verkliga värdet på Dometics derivattillgångar och -skulder var 116 Mkr (kv 3 2017: 72 Mkr) respektive 80 Mkr (kv 3 2017: 58 Mkr). Derivatens värde baseras på balansdagens aktuella marknadsnoteringar på en aktiv marknad. Inga förflyttningar mellan olika nivåer i verkligt värde-hierarkin har inträffat under perioden.

För andra finansiella tillgångar och skulder än derivat antas det verkliga värdet vara lika med det bokförda värdet.

TABELL TILL NOT 3 – FINANSIELLA INSTRUMENT

30 sep, 2018	Balansräkning till bokfört värde	Fin. instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Fin. instrument värderade till verkligt värde	Derivat som används för säkringsändamål
Per kategori				
Derivat	116	–	14	102
Finansiella tillgångar	5 753	5 753	–	–
Summa finansiella tillgångar	5 869	5 753	14	102
Derivat	80	–	18	62
Finansiella skulder	14 364	14 364	–	–
Summa finansiella skulder	14 443	14 364	18	62

NOT 4 | REDOVISNING PER SEGMENT

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Nettoomsättning, extern					
Americas ⁽¹⁾					
OEM	1 669	1 146	5 211	3 415	4 576
Aftermarket	888	474	2 370	1 402	1 753
Americas nettoomsättning, extern	2 557	1 620	7 581	4 817	6 329
RV	1 472	1 394	4 462	4 112	5 341
Marine	970	136	2 821	437	651
CPV	63	58	171	166	208
Övrigt (Lodging och Retail)	52	32	127	102	128
Americas nettoomsättning, extern	2 557	1 620	7 581	4 817	6 329
EMEA					
OEM	770	686	2 649	2 350	3 154
Aftermarket	760	667	2 641	2 363	2 808
EMEA nettoomsättning, extern	1 530	1 353	5 290	4 714	5 962
RV	686	605	2 442	2 180	2 821
Marine	191	162	606	547	725
CPV	450	392	1 414	1 250	1 553
Övrigt (Lodging och Retail)	203	193	828	737	863
EMEA nettoomsättning, extern	1 530	1 353	5 290	4 714	5 962
APAC					
OEM	207	224	655	631	847
Aftermarket	207	202	678	629	907
APAC nettoomsättning, extern	414	426	1 333	1 260	1 753
RV	221	240	700	688	921
Marine	30	27	87	81	109
CPV	31	42	120	120	160
Övrigt (Lodging och Retail)	132	117	426	371	563
APAC nettoomsättning, extern	414	426	1 333	1 260	1 753
Nettoomsättning, extern					
Americas ⁽¹⁾	2 557	1 620	7 581	4 817	6 329
EMEA	1 530	1 353	5 290	4 714	5 962
APAC	414	426	1 333	1 260	1 753
Summa nettoomsättning, extern	4 501	3 399	14 204	10 791	14 044
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster					
Americas ⁽¹⁾	427	267	1 236	705	885
EMEA	183	141	728	580	618
APAC	91	74	295	264	357
Summa rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	702	482	2 259	1 549	1 860
Jämförelsestörande poster					
Americas ⁽¹⁾	–	–	–	–	-58
EMEA	–	–	–	–	-61
APAC	–	166	–	166	166
Summa jämförelsestörande poster	–	166	–	166	47
Rörelseresultat (EBIT)					
Americas ⁽¹⁾	427	267	1 236	705	827
EMEA	183	141	728	580	557
APAC	91	240	295	430	523
Summa rörelseresultat (EBIT)	702	648	2 259	1 715	1 907
Finansiella intäkter	1	1	6	2	6
Finansiella kostnader	-138	-57	-341	-121	-212
Skatt	-130	-144	-484	-378	-206
Periodens resultat	435	448	1 440	1 218	1 495

⁽¹⁾Inkluderar SeaStar Solutions.

Segmentens resultat bedöms huvudsakligen utifrån omsättning och rörelseresultat. Intäktsuppgifterna för respektive region baseras på var kunderna har sin geografiska hemvist. Koncernledningens uppföljning utgår från de integrerade resultaten för varje segment. För närmare information, se not 5 i årsredovisningen för 2017.

Internsegmentförsäljning existerar enligt följande fördelning.

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Americas ⁽¹⁾	100	77	309	291	357
EMEA	97	114	372	369	464
APAC	747	755	2 491	2 151	3 029
Elimineringar	945	946	3 172	2 811	3 850

⁽¹⁾Inkluderar SeaStar Solutions.

NOT 5 | JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Mkr	Kv3 2018	Kv3 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Konsolidering av produktion i Kina	—	166	—	166	166
Förvärvsrelaterade kostnader Seastar Solutions	—	—	—	—	-58
Lösamhetsförbättringsprogram EMEA	—	—	—	—	-61
Totalt	—	166	—	166	47

Nedan följer jämförelsestörande kostnader fördelat per funktion.

Mkr	Konsolidering av produktion i Kina			Förvärvsrelaterade kostnader Seastar Solutions			Lösamhetsförbättringsprogram EMEA			Total		
	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Kostnad för sålda varor	—	—	—	—	—	—	—	—	-34	—	—	-34
Försäljningskostnader	—	—	—	—	—	—	—	—	-18	—	—	-18
Administrationskostnader	—	—	—	—	—	—	—	—	-9	—	—	-9
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	—	166	166	—	—	-58	—	—	—	—	166	108
Totalt	—	166	166	—	—	-58	—	—	-61	—	166	47

NOT 6 | AVSKRIVNINGAR PÅ FÖRVÄRVSRELATERADE IMMATERIELLA TILLGÅNGAR – PER FUNKTION

Mkr	Avskrivningar kundrelationer			Avskrivningar teknologi			Avskrivningar immateriella rättigheter			Total		
	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017	YTD 2018	YTD 2017	FY 2017
Kostnad för sålda varor	—	—	—	-33	—	-2	-17	-17	-23	-50	-17	-25
Försäljningskostnader	-111	-36	-52	—	—	—	—	—	—	-111	-36	-52
Administrationskostnader	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Totalt	-111	-36	-52	-33	—	-2	-17	-17	-23	-161	-52	-76

NOT 7 | TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan Dometic och närstående under 2018 som väsentligen har påverkat bolagets ställning och resultat.

NOT 8 | FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR 2018

Förvärv av SeaStar Solutions

Under Q1 2018 har goodwillposten i den preliminära förvärvsanalysen justerats med +13 Mkr. Q2 2018 erhöles en återbetalning om 16 Mkr av den kontant erlagda köpeskillingen som innehållits i villkorsdepå, vilken justerades mot goodwill (vilket minskade goodwill med -16 Mkr).

Förvärv av IPV och Oceanair Marine Limited

Förvärvsanalyserna för IPV och Oceanair Marine Limited är nu slutliga. Inga ändringar har gjorts.

2017

Förvärv av SeaStar Solutions

Den 22 november 2017 tillkännagav Dometic att bolaget förvärvat SeaStar Solutions, en ledande leverantör av system för fartygskontroll, bränslehantering och systemintegration för fritidsbåtsbranschen. SeaStar Solutions är baserat i Nordamerika och har 1 250 anställda. Transaktionen slutfördes den 15 december 2017 efter att alla godkännanden erhållits från berörda konkurrensmyndigheter och bolaget är konsoliderat i Dometics redovisning från detta datum. Den totala kontanta köpeskillingen uppgick till 868 miljoner US-dollar (7 286 Mkr). Summan av verkligt värde av nettotillgångar som ett resultat av

den preliminära förvärvsanalysen för SeaStar Solutions uppgår till 7 361 Mkr, varav goodwill 3 361 Mkr, varumärke och varunamn 1 376 Mkr, övriga immateriella tillgångar 3 365 Mkr, materiella anläggningstillgångar 347 Mkr, övriga anläggnings-tillgångar 1 Mkr, likvida medel 1 Mkr, netto rörelsetillgångar och rörelseskulder 686 Mkr samt avsättningar och andra långfristiga skulder -1 777 Mkr.

Goodwill motiveras av nya potentiella kunder och ny framtida teknik tack vare SeaStar Solutions ledande ställning inom styrsystem, bränslesystem och systemintegration för fartyg och starka relationer med tillverkare. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 58 Mkr och redovisas som jämförelsestörande poster under det fjärde kvartalet 2017. Försäljnings- och kostnads-synergier på 20 miljoner US-dollar per år förväntas, fullt ut realiserade inom tre år. Förvärvet har påverkat koncernens nettoomsättning från förvärvsdatumet med 108 Mkr och rörelseresultatet med 5 Mkr, vilket inkluderar kostnader för omvärdering av lager till verkligt värde på 9 Mkr. Om förvärvet hade konsoliderats den 1 januari 2017 hade effekten på proforma-nettoomsättningen varit 320 miljoner US-dollar och EBITDA 85 miljoner US-dollar.

Även om bolaget använder så noggranna uppskattningar och antaganden som möjligt i förvärvsanalysen för att värdera förvärvade tillgångar och övertagna skulder per förvärvsdatum, är förvärvsanalysen för förvärvet preliminär i upp till 12 månader efter förvärvsdatumet och föremål för justering när mer detaljerade analyser är slutförda och ytterligare information om tillgångarnas och skuldernas verkliga värde blir tillgängliga.

Förvärv av IPV och Oceanair Marine Limited

Den 22 december 2016 meddelade Dometic att bolaget förvärvat tillgångarna i IPV, en Tysklandsbaserad leverantör av kylboxar och andra utomhusprodukter för aftermarket-segmentet.

Förvärvet stärker Dometics position på marknaden för bärbara kylboxar i EMEA. Köpeskillingen uppgick till 3,5 miljoner EUR och transaktionen slutfördes den 3 januari 2017. Den 7 februari 2017 förvärvade Dometic Oceanair Marine Ltd, en marknadsledande tillverkare av persiennar, solskydd och inrednings-textilier för marint bruk för fritidsbåts- och lyxjaktsegmenten med bas i Storbritannien. Förvärvet stärker Dometics närvaro på marknaden för marina produkter och breddar produktportföljen. För räkenskapsåret 2015/2016 redovisade företaget intäkter på 11,4 miljoner GBP. Den initiala köpeskillingen uppgick till 14,0 miljoner GBP kontant med eventuell tilläggsköpeskillning om maximalt 2,5 miljoner GBP förutsatt att vissa prestationsrelaterade mål nås under den kommande 16-månadersperioden.

Totalt sett uppgår den redovisade värdejusteringen till följd av förvärvet av Oceanair till 160 Mkr, vilket innefattar goodwill om 80 Mkr, övriga immateriella tillgångar (varumärken och kundrelationer) om 100 Mkr och en uppskjuten skatteskuld om 20 Mkr. De förvärvsrelaterade kostnaderna som redovisats i koncernens resultaträkning i första kvartalet 2017 uppgår till 2,5 Mkr.

Den totala kontanta köpeskillingen för transaktionerna (IPV och Oceanair), exklusive likvida medel, uppgår till 197 Mkr, inklusive en tilläggsköpeskillning som betalades ut under det tredje kvartalet. Förvärven hade inte någon betydande påverkan på rörelseresultatet under 2017.

NOT 9 | VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

Det har inte inträffat några väsentliga händelser efter periodens utgång.

AVSTÄMNING AV UPPGIFTER SOM INTE ÄR UPPRÄTTADE ENLIGT IFRS MOT IFRS (ALTERNATIVA FINANSIELLA MÅTT)

Dometic presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets finansiella utveckling, finansiella ställning och trender i verksamheten. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Se Dometics webbplats www.dometic.com för närmare information om avstämningen.

EBITDA

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar.

EBITDA marginal

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar dividerat med nettoomsättning.

Leverage ratio (Nettoskuld/EBITDA)

Nettoskuld, exklusive pensioner och upplupen ränta, i förhållande till EBITDA.

Nettorörelsekapital

Består av varulager och kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Total upplåning, inklusive pensioner och upplupen ränta, minus likvida medel.

Operativt kassaflöde

EBITDA +/- kassaflöde från den löpande verksamheten exklusive betald skatt, efter investeringar.

Organisk tillväxt

Försäljningsökning exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Kvartal beräknas med jämförbar valuta, med tillämpning av senaste periodens snittkurs.

RoOC – Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med operativt kapital (baserat på EBIT för de senaste fyra kvartalen dividerat med genomsnittligt operativt kapital för de senaste fyra kvartalen, utom goodwill och varumärken).

DEFINITIONER OCH NYCKELTAL

AM

Aftermarket. (Eftermarknaden)

CPV

Commercial and Passenger Vehicles. (Transport- och passagerarfordon).

FY 2017

Räkenskapsår (Financial Year) avslutat den 31 december 2017.

Investeringar

Utgifter i samband med förvärv av materiella och immateriella tillgångar.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är exempelvis kostnader för omstruktureringsprogram, kostnader hänförliga till större omvärderingar samt intäkter och kostnader hänförliga till större förvärv eller avyttringar av dotterbolag.

Kv 3 2018

Juli till september 2018 för resultaträkning.

Kv 3 2017

Juli till september 2017 för resultaträkning.

LTM

Last twelve months (Senaste tolv månaderna)

OEM

Original Equipment Manufacturers (tillverkare av originalutrustning).

Operativt kapital exklusive goodwill och varumärken

Räntebärande skulder plus eget kapital minus likvida medel, exklusive goodwill och varumärken.

Nettoresultat

Periodens resultat.

Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

RV

Recreational Vehicles (husvagnar/husbilar).

Räntebärande skulder

Skulder till kreditinstitut plus skulder till närstående bolag plus avsättningar till pensioner.

Rörelsekapital

Nettorörelsekapital plus övriga omsättningstillgångar minus övriga kortfristiga skulder och avsättningar som hör till verksamheten.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med nettoomsättning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före finansiella poster och skatt.

ÖT

Övrigt totalresultat.

PRESENTATION AV DELÅRSRAPPORTEN

Analytiker och journalister är välkomna att delta i en telefonkonferens den 25 oktober 2018 kl.10.00 (CEST), där Juan Vargues, VD och koncernchef, samt Per-Arne Blomquist, CFO, kommer att presentera rapporten och svara på frågor. Ring in fem minuter innan webbcasten/telefonkonferensen börjar om du vill delta:

Sverige: +46 8 566 426 66
UK: +44 20 300 898 02
US: +1 855 831 5944

Länk till webbcast och presentation finns tillgänglig på www.dometic.com

KONTAKTUPPIFTER

Dometic Group AB (publ)

Hemvärnsgatan 15
SE-171 54 Solna, Sweden
Tel: +46 8 501 025 00
www.dometic.com
Organisationsnummer: 556829-4390

OM DOMETIC

Dometic är världsledande inom lösningar för det mobila livet inom områdena Klimat, Hygien & Sanitet, Mat & Dryck, Energi & Styrning och Säkerhet och Trygghet. Dometic har verksamhet i Nord- och Sydamerika, EMEA samt Asien och Stillahavsområdet och erbjuder produkter som används i fritidsfordon, lastbilar och premiumbilar, i fritidsbåtar och arbetsbåtar samt inom en rad andra områden. Dometic erbjuder produkter och lösningar som berikar människors upplevelser utanför hemmet, oavsett om det är i en husbil, husvagn, båt eller lastbil. Vår drivkraft är att skapa smarta och tillförlitliga produkter med enastående design. Vi driver 28 tillverknings- och monteringsanläggningar i elva länder och säljer våra produkter i ett hundratal länder. Vi har ett globalt nätverk av återförsäljare som servar aftermarket. Dometic har cirka 8 800 medarbetare världen över, redovisade en nettoomsättning på 14,0 miljarder kronor för år 2017 och har sitt huvudkontor i Solna, Sverige.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

Johan Lundin
Head of Investor Relations and Communications
Tel: +46 8 501 025 46
E-post: ir@dometic.com

Denna information är sådan information som Dometic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 25 oktober 2018 kl. 08:00 CEST.

FINANSIELL KALENDER

8 FEBRUARI, 2019: Bokslutskommuniké 2018
10 APRIL, 2019: Årsstämma
26 APRIL, 2019: Delårsrapport för det första kvartalet 2019
17 JULI, 2019: Delårsrapport för det andra kvartalet 2019
24 OKTOBER, 2019: Delårsrapport för det tredje kvartalet 2019