

Epiroc delårsrapport Kv2

April - juni 2018 i korthet

- Orderingången ökade med 21% till MSEK 10 483 (8 662), organisk tillväxt på 18%
- Intäkterna ökade 25% till MSEK 9 843 (7 879), organisk tillväxt på 22%
- Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 810 (1 468), inklusive kostnader om MSEK 181 (53) relaterade till splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning till långsiktiga incitamentsprogram
- Rörelsemarginalen uppgick till 18,4% (18,6), negativt påverkad med 1,8 procentenheter (0,7) av kostnader relaterade till split och incitamentsprogram
- Vinst per aktie före utspädning var SEK 1,09 (0,89)
- Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 199 (1 313)
- Epiroc noterades på Nasdaq Stockholm den 18 juni och refinansierades som ett fristående bolag

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv2	2017* Kv2	Δ	2018 Kv1-Kv2	2017* Kv1-Kv2	Δ	2017* Helår
Orderingång	10 483	8 662	21%	20 519	17 182	19%	33 831
Intäkter	9 843	7 879	25%	18 076	15 290	18%	31 364
Rörelseresultat	1 810	1 468	23%	3 325	2 882	15%	5 930
Rörelsemarginal, %	18,4	18,6		18,4	18,8		18,9
Resultat före skatt	1 766	1 458	21%	3 224	2 849	13%	5 793
Vinstmarginal, %	17,9	18,5		17,8	18,6		18,5
Periodens resultat	1 321	1 078	23%	2 402	2 127	13%	4 298
Operativt kassaflöde	199	1 313	-85%	865	2 424	-64%	4 610
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,09	0,89	22%	1,98	1,75	13%	3,55
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,09	-		1,97	-		-
Avkastning på sysselsatt kapital, %				29,6			27,4
Nettoskuld/EBITDA				0,40			0,75

* Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna. Se sid 14.

VD-kommentar



Ytterligare ett kvartal med orderingång över 10 miljarder

Det andra kvartalet 2018 fortsatte starkt, som förväntat. Orderingången ökade med 18% organiskt och uppgick till MSEK 10 483. Intäkterna ökade till MSEK 9 843 med 22% organisk tillväxt. Vårt rörelseresultat var MSEK 1 810, inklusive kostnader om MSEK 181 för splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram. Rörelsemarginalen var 18,4%, negativt påverkad med 1,8 procentenheter av kostnader relaterade till splitten och incitamentsprogram.

Efterfrågeutveckling och trender

Efterfrågan från våra kunder på vår utrustning och service fortsatte att vara stark i alla geografiska regioner med särskilt hög ordertillväxt i Sydamerika och i Afrika/Mellanöstern. Efterfrågan på utrustning från våra gruv- och infrastrukturkunder utvecklades gynnsamt både för under- och ovanjordstillämpningar. Inom gruvdelen fortsatte de flesta av våra utrustningsorder att vara för expansion i befintliga gruvor. Inom infrastruktur ökade orderingången både för bergbörningsutrustning och för hydrauliska verktyg i en god takt. Dessutom hade vår eftermarknad för service och bergbörverktyg en positiv utveckling på nästan alla våra marknader. Vi ser också att efterfrågan fortsätter att vara god i början av tredje kvartalet.

Högre produktion i våra fabriker, men fortfarande mer att göra

Det gläder mig att vi kunde öka våra utrustningsleveranser jämfört med första kvartalet. Vi fortsatte att öka vår kapacitet, inklusive ökad slutmontering hos underleverantörer för att behålla vår anpassningsförmåga och kapitaleffektivitet. Trots framstegen måste vi vidta ytterligare åtgärder för att få vår kapacitet i nivå med den nuvarande efterfrågan. De ökade intäktsvolymerna bidrog till en förbättring av den underliggande rörelsemarginalen med en tillfredsställande utveckling för segmentet Equipment & Service. Utvecklingen inom segmentet Tools & Attachments var mindre tillfredsställande och åtgärder pågår. Ökningen av rörelsekapitalet under kvartalet hade en negativ påverkan på vårt kassaflöde. Huvuddelen av ökningen är driven av kundfordringar och varulager på grund av vår fortsatta tillväxt, men vi adresserar också mer långsiktiga ineffektiviteter genom vårt pågående program för förbättringar av logistikkedjan.

Innovation

Intresset från våra kunder för automation och batteridrivna utrustningar är fortsatt starkt. Detta demonstrerades inte minst av initiativet från LKAB, Europas största järnmalmproducent, att skapa ett teknikpartnerskap med ambitionen att sätta en ny standard för hållbar gruvdrift med autonom, digitaliserad och koldioxidfri utrustning. Epiroc är stolta över att vara en utvald partner i detta samarbete. Jag tror att det här initiativet är ett tecken på den omvandling som våra kunder påbörjat, men det är viktigt att komma ihåg att denna omvandling tar både tid och betydande utvecklingsinsatser. Vi fortsätter att öka våra aktiviteter och resurser inom detta område, såväl som inom andra områden. Ett exempel på detta är ett smart ventilationssystem som optimerar luftkvalitet, luftflöde och energiförbrukning automatiskt och markant kan minska energiförbrukningen och ventilationskostnaderna för våra kunder.

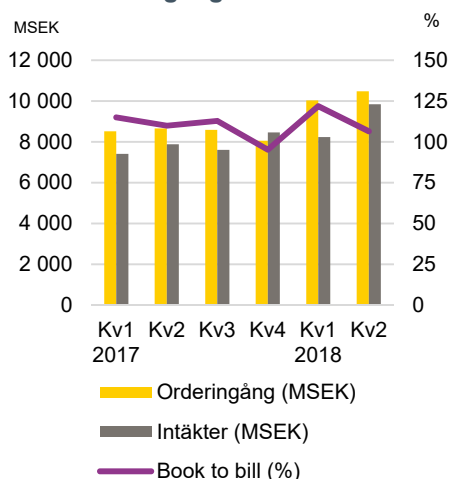
Noterade på Nasdaq Stockholm

18 juni var Epirocs födelsedag som ett fristående företag och handeln med våra aktier började på Nasdaq Stockholm. Delningen från Atlas Copco-koncernen och noteringsprocessen genererade kostnader under det första halvåret 2018 och vi kommer även att ha en del kostnader under det andra halvåret, om än på lägre nivå. Vi ser nu fram emot att skapa aktieägarvärde och fortsätta att ta hand om våra kunder på bästa sätt.

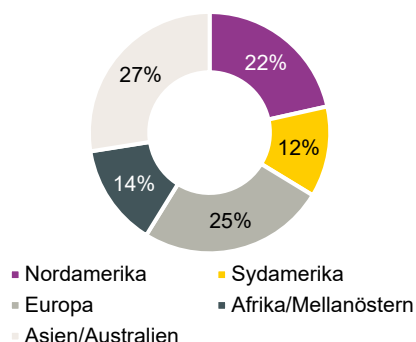
Per Lindberg
VD och koncernchef

Epiroc-koncernen – översikt Kv2

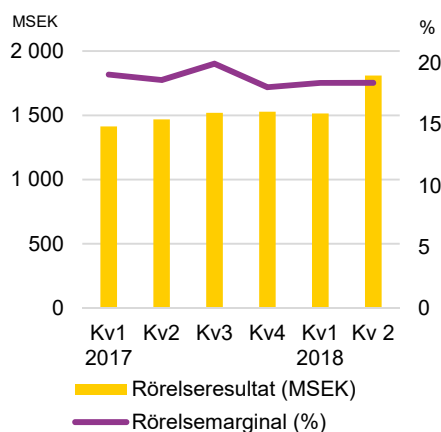
Orderingång och intäkter



Geografisk fördelning av intäkter



Rörelseresultat och marginal



Epiroc koncernen

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	Δ	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	Δ
Orderingång	10 483	8 662	21%	20 519	17 182	19%
Intäkter	9 843	7 879	25%	18 076	15 290	18%
Rörelseresultat	1 810	1 468	23%	3 325	2 882	15%
Rörelsemarginal, %	18,4	18,6		18,4	18,8	
Avkastning på sysselsatt kapital, %				29,6	-	

Marknadsöversikt och orderingång

Efterfrågan på Epiroc-koncernens produkter och service fortsatte att vara stark under andra kvartalet 2018. Orderingången ökade 21% till MSEK 10 483 (8 662), motsvarande en organisk tillväxt på 18%. Den starkaste tillväxten uppnåddes i segmentet Equipment & Service. Sekventiellt ökade orderingången för koncernen med 4% jämfört med första kvartalet 2018, i första hand tack vare gynnsamma valutakurser.

Orderingången ökade i alla geografiska regioner med undantag för Nordamerika, där orderingången minskade något jämfört med ett starkt andra kvartal 2017. Sydamerika tätt följt av Afrika/Mellanöstern hade den högsta tillväxttakten under kvartalet.

Gruvkunder stod för cirka 70% av orderingången.

Intäkter

Intäkterna ökade 25% till MSEK 9 843 (7 879), motsvarande en organisk tillväxt på 22%. Intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av vägranläggningssutrustning bidrog med 2% tillväxt och valuta med 1%. Book to bill (orderingång i förhållande till intäkter) var 107%. Asien/Australien hade koncernens högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

Epiroc koncernen

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	Marginal, %
	MSEK, Δ, %	MSEK, Δ, %	MSEK, Δ	Δ, pp
Kv2 2017	8 662	7 879	1 468	18,6
Organisk	+18	+22	+539	+2,2
Valuta	+1	+1	-70	-0,8
Struktur samt övrigt	+2	+2	-127*	-1,6
Totalt	+21	+25	+342	-0,2
Kv2 2018	10 483	9 843	1 810	18,4

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångskostnader och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram.

Resultat och avkastning

Det rapporterade rörelseresultatet ökade till MSEK 1 810 (1 468) och inkluderar kostnader för splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning till långsiktiga incitamentsprogram om MSEK 181 (53). Kostnader relaterade till splitt och noteringsprocess var MSEK 104 och förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var MSEK -77 (-53). Kostnader för Epirocs korncerngemensamma funktioner uppgick till cirka MSEK 57 under kvartalet.

Rörelsemarginalen var 18,4% (18,6) och var positivt påverkad av organisk tillväxt, men negativt påverkad av valuta, utspädning från förvärv och kontraktstillverkning samt kostnader för splitt och incitamentsprogram.

Kostnaderna relaterade till splitten tillsammans med avsättningar till långsiktiga incitamentsprogram påverkade marginalen negativt med 1,8 procentenheter (0,7).

Finansnettot var MSEK -44 (-10). Räntenettot var MSEK -38 (-6). Övriga finansiella poster uppgick till MSEK -6 (-4).

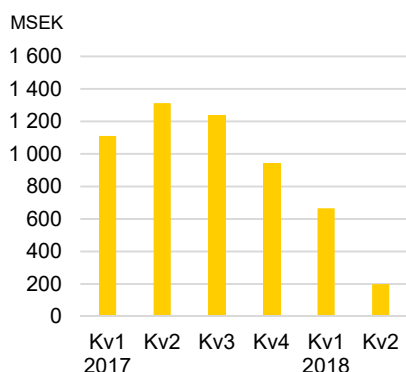
Resultat före skatt uppgick till MSEK 1 766 (1 458), motsvarande en marginal på 17,9% (18,5). Inkomstskatt uppgick till MSEK -445 (-380), motsvarande en effektiv skattesats på 25,2% (26,1). Den kommande sänkningen av den svenska skattesatsen hade en något positiv effekt på de uppskjutna inkomstskattekostnaderna.

Periodens resultat uppgick till MSEK 1 321 (1 078). Resultat per aktie före utspädning var SEK 1,09 (0,89).

Avkastningen på sysselsatt kapital beräknat på de senaste 12 månaderna var 29,6%. Avkastningen på eget kapital uppgick till 30,8%.

Epiroc-koncernen – kassaflöde och balansräkning

Operativt kassaflöde



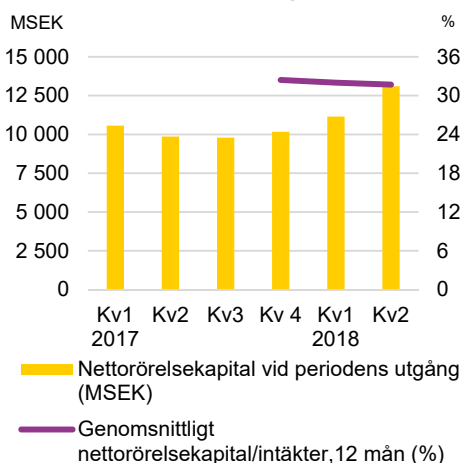
Operativt kassaflöde

Operativt kassaflöde var MSEK 199 (1 313). Nettokassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK -62 (1 486). Finansnettot, betalt, uppgick till MSEK -512 (-35). Ökningen beror främst på rullade valutaderivat för säkrande av interna lån. Betald skatt under kvartalet uppgick till MSEK -359 (-190). På grund av en ökning av kundfordringar och lager till följd av den starka volymtillväxten i intäkter och ordergång ökade rörelsekapitalet med MSEK 1 226 (53). Nettoinvesteringar i hyresmaskiner var MSEK 158 (150). Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar var MSEK 155 (114) och investeringar i immateriella tillgångar var MSEK 108 (59).

Förvärv och andra investeringar

Förvärv av dotterföretag och intresseföretag uppgick till MSEK 0 (-6). Övriga investeringar, netto, uppgick till MSEK -54.

Nettorörelsekapital



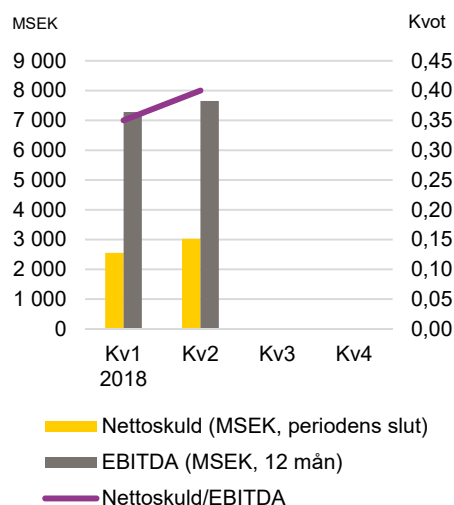
Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till MSEK 13 102 (9 859) i slutet av perioden, en ökning med 33% huvudsakligen driven av högre volymer och den relaterade ökningen av varulager och kundfordringar, delvis motverkat av högre leverantörsskulder. Genomsnittligt rörelsekapital i procent av intäkterna de senaste 12 månaderna var 31,7%.

Supply-chain program

Programmet för förbättring av logistikkedjan (supply-chain) som initierades under första kvartalet fortlöper enligt plan. Programmet beräknas pågå under 3-4 år.

Nettoskuld & EBITDA



Nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till MSEK 3 027, av vilka MSEK 176 avser ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Nettoskuld/EBITDA var 0,40. Nettoskuldsättningsgraden uppgick till 17,3%.

Finansiering

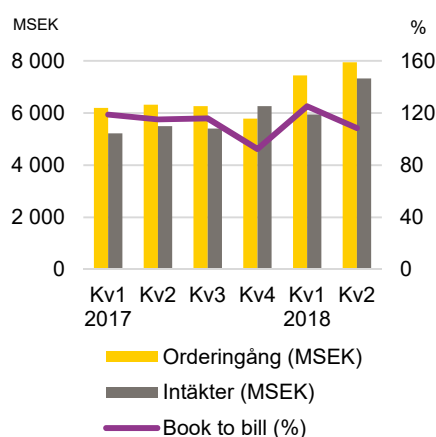
Den 18 juni ingick Epiroc två kreditfacilitetsavtal med en grupp banker, en revolverande kreditfacilitet på MSEK 4 000 (som är outnyttjad) samt ett bryggglån på MSEK 6 000. Den revolverande kreditfaciliteten har en löptid om fem år, med möjlighet till förlängning två gånger om vardera ett år. Bryggglånet förfaller om tolv månader, med möjlighet till förlängning två gånger med ytterligare sex månader vardera. MSEK 5 000 av bryggglånet är utnyttjat och planen är att ersätta bryggglånet med medel- eller långfristig finansiering. Epiroc har också beviljats ett bilateralt lån om MEUR 100 från Europeiska investeringsbanken med en löptid om fyra år.

Equipment & Service

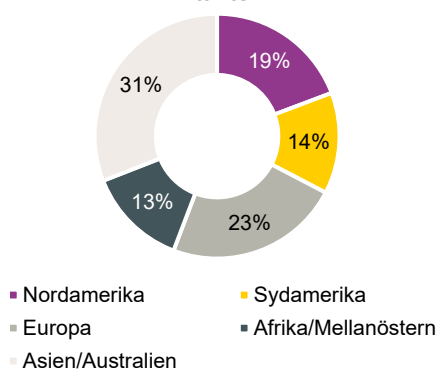
Segmentet Equipment & Service erbjuder bergborrtröstning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, borrning efter vatten, gas och olja samt relaterade reservdelar och service för gruv-, infrastruktur-, och råvaruindustrin.

- Organisk ordertillväxt på 22%
- Ökad produktion, organisk intäkstillväxt på 30%
- Rörelsemarginalen förbättrades till 23,9%

Orderingång och intäkter



Geografisk fördelning av intäkter



Equipment & Service

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	Δ	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	Δ
Orderingång	7 947	6 323	26%	15 389	12 523	23%
Intäkter	7 325	5 495	33%	13 268	10 715	24%
Rörelseresultat	1 747	1 242	41%	3 111	2 408	29%
Rörelsemarginal, %	23,9	22,6		23,4	22,5	

Marknadsutveckling och orderingång

Orderingången för Equipment & Service ökade med 26% till MSEK 7 947 (6 323), motsvarande en organisk tillväxt på 22%.

Geografiskt ökade orderingången i alla regioner. Sydamerika hade en högre tillväxt än de övriga regionerna i relativa termer med en mycket hög orderingång, vilken inkluderade ett antal stora order på underjordsutrustning.

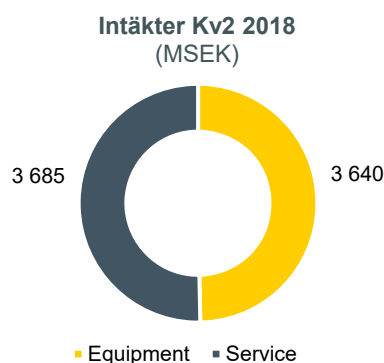
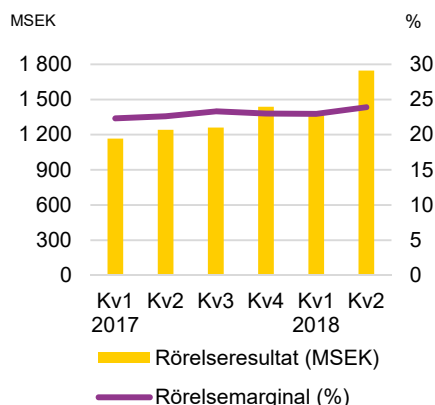
Equipment (utrustning) hade en organisk tillväxt på 31% och orderingången uppgick till MSEK 4 234 (3 142). Efterfrågan på utrustning från gruv- och infrastrukturkunder hade en gynnsam utveckling med likartad organisk tillväxttakt för underjords- och ovanjordsapplikationer. Merparten av orderingången från gruvkunder fortsatte att vara relaterad till expansion i eller i anslutning till existerande gruvor snarare än till ersättningsinvesteringar.

Serviceverksamheten ökade orderingången med 14% organiskt till MSEK 3 713 (3 181), ett resultat av en positiv marknadsutveckling och ytterligare marknadsförings- och försäljningsaktiviteter.

Intäkter

Intäkterna ökade med 33% till MSEK 7 325 (5 495), motsvarande en organisk tillväxt på 30%. Intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av väganläggningsutrustning bidrog med 3% tillväxt. Book to bill uppgick till 108%, en minskning sekventiellt från 125% under första kvartalet 2018, som återspeglar upprampningen av produktionen. Utrustning stod för 50% (45) av intäkterna i segmentet och service 50% (55). Asien/Australien hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Rörelseresultat och marginal



Försäljnings- och resultatbrygga

Equipment & Service

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	Marginal, %
	MSEK, Δ, %	MSEK, Δ, %	MSEK, Δ	Δ, pp
Kv2 2017	6 323	5 495	1 242	22,6
Organisk	+22	+30	+564	+2,7
Valuta	+0	+0	-60	-0,9
Struktur samt övrigt	+4	+3	+1*	-0,5
Totalt	+26	+33	+505	+1,3
Kv2 2018	7 947	7 325	1 747	23,9

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv och kontraktstillverkning.

Försäljningsbrygga

	Equipment		Service	
	Orderingång MSEK	Intäkter MSEK	Orderingång MSEK	Intäkter MSEK
Kv2 2017	3 142	2 469	3 181	3 026
Organisk, %	+31	+43	+14	+19
Valuta, %	+0	+1	+0	+0
Struktur samt övrigt, %	+4	+3	+3	+3
Totalt, %	+35	+47	+17	+22
Kv2 2018	4 234	3 640	3 713	3 685

Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 747 (1 242), motsvarande en marginal på 23,9% (22,6). Marginalen understöddes av volym, men var negativt påverkad av valuta samt utspädning från förvärv och kontraktstillverkning.

Affärsutveckling

Epiroc har ingått ett samarbetsavtal med LKAB (Europas största järnmalmsproducent), ABB, Combitech och AB Volvo för att sätta en ny världsstandard för hållbar gruvdrift. I samarbetet ska ny teknologi utvecklas och testas i en verklig gruva såväl som i en virtuell gruvmiljö. Epiroc kommer att bidra med autonoma och batteridrivna produkter och digitala lösningar som ökar produktiviteten och säkerheten i gruvan. Projektet kommer att löpa under flera år.

Innovationer lanserade under kvartalet

Minetruck MT2010 Battery är den senaste maskinen i Epiroc's flotta av eldriven utrustning. Det är en truck speciellt byggd för att transportera tung last upp till 20 ton genom trånga underjordspassager. Batteriet kan bytas ut på några minuter eller snabbt laddas. Den diesel fria driften eliminerar skadliga partiklar och utsläpp och genererar mindre oljud och värme och ger en tystare, mer hälsosam arbetsmiljö.

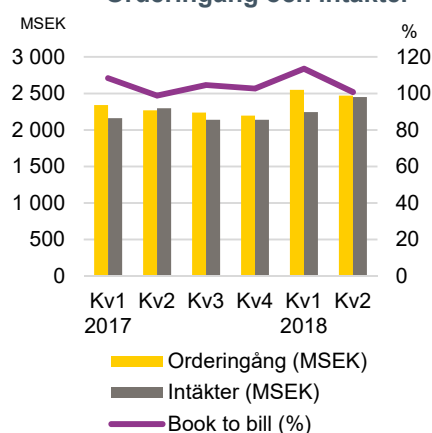
Serpent Automatic är en automatisk version av ventilationssystem Serpent. Systemet optimerar automatiskt luftkvalitet, luftflöde och energikostnader. Sensorer mäter regelbundet kolmonoxid och kväveoxidnivåer för att avgöra luftkvaliteten och justerar därefter automatiskt fläkthastigheten för att kontinuerligt garantera ett lämpligt luftflöde och perfekt reglerad arbetsmiljö under jord.

Tools & Attachments

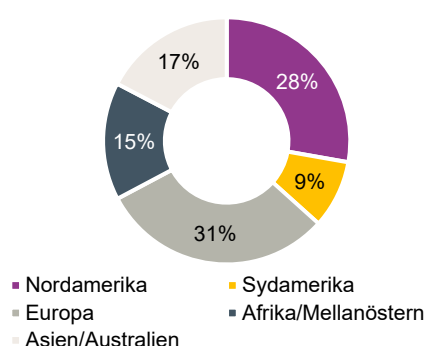
Segmentet Tools & Attachments tillhandahåller bergbörverktyg och hydrauliska verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrar, demolering, återvinning, samt för bergbrytning. Det erbjuder också relaterad service och reservdelar till gruv-, infrastruktur- och råvaruindustrin.

- Organisk ordertillväxt på 6%
- God efterfrågan på både bergbörverktyg och hydrauliska verktyg
- Rörelsemarginal på 12,4% (14,3)

Orderingång och intäkter



Geografisk fördelning av intäkter



Tools & Attachments

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	Δ	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	Δ
Orderingång	2 470	2 270	9%	5 020	4 611	9%
Intäkter	2 452	2 297	7%	4 697	4 458	5%
Rörelseresultat	304	328	-7%	591	649	-9%
Rörelsemarginal, %	12,4	14,3		12,6	14,6	

Marknadsutveckling och orderingång

Marknaden för både infrastruktur- och gruvindustrin fortsatte att vara gynnsam för Tools & Attachment. Orderingången ökade med 9% till MSEK 2 470 (2 270), motsvarande en organisk tillväxt på 6% med snarlik tillväxttakt för både bergbörverktyg och hydrauliska verktyg.

Geografiskt ökade orderingången i alla regioner utom i Nordamerika, där orderingången minskade något jämfört med ett starkt andra kvartal 2017. Den högsta tillväxten uppnåddes i Afrika/Mellanöstern.

Intäkter

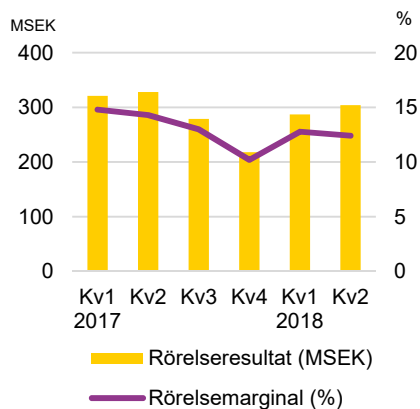
Intäkterna var MSEK 2 452 (2 297), motsvarande en organisk tillväxt på 5%. Förvärv samt valuta bidrog till intäktsstillväxten med vardera 1%. Book to bill uppgick till 101%. Europa hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

	Orderingång		Intäkter		Rörelseresultat	
	MSEK, Δ, %		MSEK, Δ, %		MSEK, Δ	Marginal, %, Δ, pp
Kv2 2017	2 270		2 297		328	14,3
Organisk	+6		+5		-21	-1,5
Valuta	+2		+1		-3	-0,3
Struktur samt övrigt	+1		+1		+0*	-0,1
Totalt	+9		+7		-24	-1,9
Kv2 2018	2 470		2 452		304	12,4

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv

Rörelseresultat och marginal



Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 304 (328), motsvarande en marginal om 12,4% (14,3). Marginalen påverkades negativt av kostnader, mix, valuta och utspädning från förvärv.

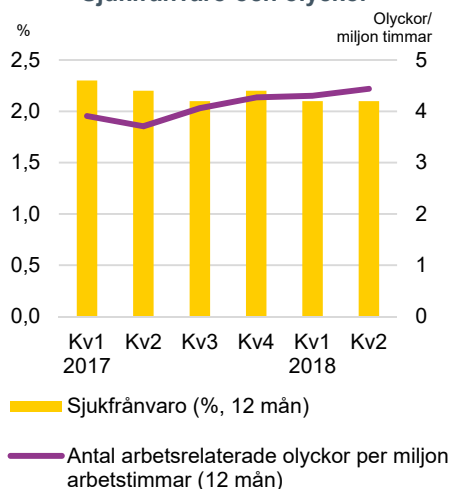
Innovationer lanserade under kvartalet

V-LOK No Weld Clamp är ett nytt system för att hålla samman olika delar av borrarsträngen. Systemet ökar säkerheten och produktiviteten genom att eliminera behovet av svetsning, slipning och tillstånd för att utföra heta arbeten, är enkelt att montera och ersätter det nuvarande systemet där svetsflikar används för att hålla samman fogarna.

Hållbarhetsutveckling

- Antalet olyckor låg kvar på samma nivå som 2017
- Hög efterfrågan ökade flygtransporter och CO₂-utsläpp
- Energibesparingar till följd av koncentration av produktion

Sjukfrånvaro och olyckor



Hållbarhetsmått

	2018 Kv2	2017 Kv2	2017 Helår
Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar (12 mån)	4,4	3,7	4,3
Sjukfrånvaro (%; 12 mån)	2,1	2,2	2,2
MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	7,8	8,6	8,5
Transport CO ₂ (ton)/kostnad sålda varor (MSEK, 12 mån)	5,7	5,1	5,8

Olyckor

De arbetsrelaterade olyckorna låg kvar på samma nivå som under helåret 2017. Jämfört med 12-månadersperioden fram till den 30 juni 2017 ökade olyckorna. Aktiviteter och utbildningar som fokuserar på säkerhet pågår.

Energi and CO₂-utsläpp

MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor har minskat under den senaste tovmånadersperioden, beroende på en koncentration av produktion till färre enheter i USA och Kina.

CO₂-utsläpp från transporter ökade jämfört med 12-månadersperioden som slutade i juni 2017 på grund av ökad efterfrågan från kunderna, vilket ökade behovet av att använda flygfrakt.

Personal

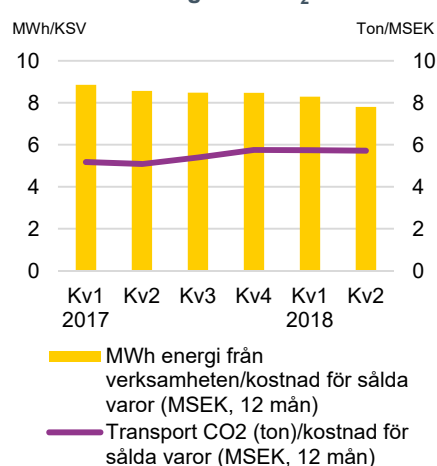
Den 30 juni 2018 uppgick antalet anställda till 13 572 (12 240). Antalet konsulter/extern personal uppgick till 1 603 (1 264). För jämförbara enheter ökade personalstyrkan med 10% från den 30 juni 2017. Ökningen av personalstyrkan skedde främst inom service. Sjukfrånvaron fortsatte att ligga på en låg nivå.

Hållbarhetsaktiviteter

Epirocs säkerhetsdag hölls den 27 april i syfte att betona och stärka koncernens arbete med säkerhet och hälsa.

Information och aktiviteter för att stärka kunskapen om Epirocs uppförandekod lanserades. Distribution av uppförandekoden på lokala språk påbörjades och en ny utbildning om uppförandekoden som också innehåller ett åtagande om efterlevnad finns nu tillgänglig. Utbildningen är obligatorisk för alla chefer inom koncernen.

Energi och CO₂



Epiroc-koncernen januari – juni 2018 i korthet

Orderingången under det första halvåret 2018 ökade till MSEK 20 519 (17 182), en organisk tillväxt på 19%. Intäkterna var MSEK 18 076 (15 290), motsvarande en organisk ökning på 18%.

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 3 325 (2 882) inklusive kostnader för splitten från Atlas Copco om MSEK 199 och förändringar i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om MSEK -77 (-98). Rörelsemarginalen var 18,4% (18,8). Exklusive splitt- och incitamentsprogramkostnader var rörelsemarginalen 19,9% (19,5).

Resultat före skatt uppgick till MSEK 3 224 (2 849), motsvarande en marginal om 17,8% (18,6). Periodens resultat var MSEK 2 402 (2 127). Resultat per aktie före utspädning uppgick till SEK 1,98 (1,75). Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 865 (2 424).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Inga väsentliga händelser har skett efter periodens utgång.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och externa risker, finansiella risker, verksamhets- och kommersiella risker samt legala risker. Mer information om risker och riskhantering finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande bild över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Nacka den 19 juli 2018

Epiroc AB

Lennart Evrell
Ledamot

Ronnie Leten
Ordförande

Johan Forssell
Ledamot

Jeane Hull
Ledamot

Per Lindberg
VD och koncernchef, ledamot

Ulla Litzén
Ledamot

Astrid Skarheim Onsum
Ledamot

Anders Ullberg
Ledamot

Kristina Kanestad
Ledamot, arbetstagarrepresentant

Bengt Lindgren
Ledamot, arbetstagarrepresentant

Revisorns Granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Epiroc AB för perioden 1 januari - 30 juni 2018. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Nacka den 19 juli 2018
Deloitte AB

Thomas Strömberg
Auktoriserad revisor

Redovisningsprinciper

De konsoliderade finansiella rapporterna för Epiroc-koncernen har upprättats i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards) antagna av EU. De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm" i not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna, med undantag för antagandet av nya standarder som träder i kraft den 1 januari 2018, vilka överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. Jämförande information kommer inte att räknas om. Bland annat inför IFRS 9 en ny modell för nedskrivningar av finansiella tillgångar. Syftet med modellen är att kreditförluster ska redovisas tidigare än enligt IAS 39. Dessutom har klassificeringen av vissa finansiella instrument förändrats. Det uppstod inga väsentliga effekter för Epiroc till följd av införandet av IFRS 9.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder ersätter IAS 11 Entreprenadavtal och IAS 18 Intäkter. Epiroc-koncernen har tillämpat standarden från 1 januari 2018 med full retroaktivitet. Samma redovisningsprincip för intäktsredovisning har därför tillämpats för samtliga perioder som presenteras i delårsrapporten. För ytterligare information om effekterna av tidpunkten för intäktsredovisning på grund av införandet av IFRS 15, se not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm".

IFRS 15 effekter på de finansiella rapporterna

Balansräkning

MSEK	30 juni 2017 före omräkning	Omräkning	30 juni 2017 efter omräkning
Uppskjutna skattefordringar	368	9	377
Varulager	7 862	83	7 945
Eget kapital	16 183	-27	16 156
Övriga skulder och avsättningar	3 106	118	3 224

Resultaträkning

MSEK	Kv2 2017 före omräkning	Omräkning	Kv2 2017 efter omräkning
Intäkter	15 236	54	15 290
Kostnad för sålda varor	-9 633	-31	-9 664
Inkomstskatt	-718	-4	-722

Epiroc AB har upprättat sin delårsrapport i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2, Redovisning för juridiska personer. Epiroc AB har upprättat sin senaste årsredovisning i enlighet med årsredovisningslagen och bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Dotterföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Redovisat värde för andelar i koncernföretag provas för nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36, Nedskrivningar. Transaktionskostnader som uppkommer i samband med ett rörelseförvärv redovisas av moderbolaget som del av förvärvskostnaderna och kostnadsförs därmed inte.

Ersättningar till anställda

Förmånsbestämda planer

I moderbolaget tillämpas andra grunder för beräkning av förmånsbestämda planer än de som anges i IAS 19. Moderbolaget följer Tryggandelagens bestämmelser och Finansinspektionens föreskrifter, eftersom detta är en förutsättning för skattemässig avdragsrätt. De viktigaste skillnaderna jämfört med reglerna i IAS 19 gäller främst hur diskonteringsräntan fastställs samt att beräkning av den förmånsbestämda förpliktelsen sker utifrån nuvarande lönenivå utan antagande om framtida löneökningar, och att alla aktuariella vinster och förluster redovisas i resultatet då de uppstår.

Finansiella garantier

Finansiella garantier som moderbolaget har ställt till förmån för dotterföretag värderas inte till verkligt värde. De redovisas som eventalförpliktelser, såvida det inte blir sannolikt att garantierna kommer att leda till betalningar. I sådana fall redovisas en avsättning.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

I Sverige är koncernbidrag avdragsgilla, till skillnad från aktieägartillskott. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Aktieägartillskott redovisas som en ökning av andelar i koncernföretag och prövas för nedskrivningsbehov.

Sammanlagda finansiella rapporter

IFRS behandlar inte särskilt upprättandet av sammanslagna finansiella rapporter. Termen "sammanslagna finansiella rapporter" avser den finansiella information som upprättas genom att slå samman finansiell information för enheter under gemensamt bestämmande inflytande som inte motsvarar definitionen av en koncern enligt IFRS 10. Bildandet av Epiroc-koncernen bestod av transaktioner mellan företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Eftersom dessa transaktioner inte omfattas av någon IFRS-standard har en lämplig redovisningsprincip tillämpats enligt IAS 8. En lämplig och etablerad metod är att använda tidigare redovisat värde (det tidigare företags redovisningsgrund), vilken är den princip som Epirockoncernen har tillämpat.

Redovisningsprinciperna för koncernen finns också i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	2017 Helår
Intäkter	9 843	7 879	18 076	15 290	31 364
Kostnad för sålda varor	-6 275	-4 990	-11 501	-9 664	-20 101
Bruttoresultat	3 568	2 889	6 575	5 626	11 263
Marknadsföringskostnader	-676	-596	-1 276	-1 157	-2 280
Administrationskostnader	-713	-550	-1 277	-1 083	-2 121
Forsknings- och utvecklingskostnader	-257	-184	-479	-374	-795
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-112	-91	-218	-130	-137
Rörelseresultat	1 810	1 468	3 325	2 882	5 930
Finansnetto	-44	-10	-101	-33	-137
Resultat före skatt	1 766	1 458	3 224	2 849	5 793
Inkomstskatt	-445	-380	-822	-722	-1 495
Periodens resultat	1 321	1 078	2 402	2 127	4 298
Resultat hänförligt till					
- moderbolagets ägare	1 319	1 078	2 398	2 127	4 298
- innehav utan bestämmande inflytande	2	0	4	0	0

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	2017 Helår
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,09	0,89	1,98	1,75	3,55
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,09	-	1,97	-	-
Antal aktier före utspädning, miljoner	1 214	1 212	1 214	1 212	1 212
Antal aktier efter utspädning, miljoner	1 214	-	1 214	-	-
Rörelsemarginal, %	18,4	18,6	18,4	18,8	18,9
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK			14,45	13,33	9,94
Avkastning på sysselsatt kapital, %			29,6	-	27,4
Avkastning på eget kapital, mån %			30,8	-	29,1
Nettoskuld/EBITDA			0,40	-	0,75
Skuldsättningsgrad vid periodens slut, %			17,3	5,4	45,0
Andel eget kapital vid periodens slut, %			50,1	52,2	43,7
Antal anställda, vid periodens slut			13 572	12 420	12 948

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	2017 Helår
Periodens resultat	1 321	1 078	2 402	2 127	4 298
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen					
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	-28	0	2	61	65
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att omföras	5	1	-3	-14	-14
Summa poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen	-23	1	-1	47	51
Poster som senare kan omföras till resultaträkningen					
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	97	-587	346	-605	-756
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	97	-587	346	-605	-756
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	74	-586	345	-558	-705
Periodens totalresultat	1 395	492	2 747	1 569	3 593
Totalresultat hänförligt till					
- moderbolagets ägare	1 392	492	2 742	1 569	3 594
- innehav utan bestämmande inflytande	3	0	5	0	-1

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 30 jun	2017 30 jun	2017 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 637	3 136	3 121
Hyresmaskiner	1 300	1 271	1 215
Övriga materiella anläggningstillgångar	2 455	2 273	2 271
Intresseföretag	93	31	94
Finansiella tillgångar och övriga fordringar	1 399	1 455	1 101
Uppskjutna skattefordringar	501	377	425
Summa anläggningstillgångar	9 385	8 543	8 227
Varulager	10 664	7 945	8 440
Kundfordringar	7 898	5 857	6 271
Övriga fordringar	1 259	1 066	1 362
Skattefordringar	385	140	287
Övriga finansiella omsättningstillgångar	1 228	6 804	1 152
Likvida medel	4 205	610	1 808
Summa omsättningstillgångar	25 639	22 422	19 320
Summa tillgångar	35 024	30 965	27 547
Aktiekapital	500	20	21
Balanserade vinstmedel	16 989	16 130	12 020
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	17 489	16 150	12 041
Innehav utan bestämmande inflytande	48	6	6
Summa eget kapital	17 537	16 156	12 047
Räntebärande skulder	1 179	5 768	2 250
Ersättningar efter avslutad anställning	176	183	181
Övriga skulder och avsättningar	325	269	289
Summa långfristiga skulder	1 680	6 220	2 720
Räntebärande skulder	5 931	854	4 808
Leverantörsskulder	4 749	3 467	3 966
Skatteskulder	761	1 044	436
Övriga skulder	4 366	3 224	3 570
Summa kortfristiga skulder	15 807	8 589	12 780
Summa eget kapital och skulder	35 024	30 965	27 547

Verkligt värde på derivat och lån

Det redovisade värdet och verkliga värdet på koncernens utestående derivat och lån visas i tabellen nedan. Det verkliga värdet på derivat och andra lån är baserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Inga finansiella instrument är värderade i kategori 3. Jämfört med 2017 har inga förflyttningar gjorts mellan olika nivåer i hierarkin för verkligt värde för derivat eller lån och inga väsentliga förändringar har gjorts när det gäller värderingstekniker, input eller antaganden.

Utestående derivatinstrument redovisade till verkligt värde

MSEK	2018 30 jun	2017 31 dec
Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder		
Tillgångar	8	193
Skulder	107	21

Redovisat värde och verkligt värde för räntebärande skulder

MSEK	2018 30 jun	2018 30 jun	2017 31 dec	2017 31 dec
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Övriga lån	7 110	7 122	7 058	7 058

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

MSEK	Eget kapital hänförligt till		Summa eget kapital
	moderbolagets ägare	innehav utan bestämmande inflytande	
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1	-	1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	2 742	5	2 747
Transaktioner med aktieägare	2 693	37	2 730
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	12	-	12
Vid periodens slut, 30 juni 2018	17 489	48	17 537
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	-	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	1 569	0	1 569
Utdelningar till Atlas Copco	-229	-	-229
Transaktioner med aktieägare	-975	6	-969
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	19	-	19
Vid periodens slut, 30 juni 2017	16 150	6	16 156
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	-	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	3 594	-1	3 593
Utdelningar till Atlas Copco	-5 178	-	-5 178
Transaktioner med aktieägare	-2 096	7	-2 089
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-45	-	-45
Vid årets slut, 31 december 2017	12 041	6	12 047

Finansieringsaktiviteter och transaktioner med aktieägare

Transaktioner med aktieägare innefattar det aktieägartillskott från Atlas Copco om MSEK 4 100, reducerat med förvärv av dotterbolag från Atlas Copco om MSEK 1 300 och andra likviditetstransaktioner mellan Atlas Copco och Epiroc, totalt innebärande en nettotransaktion av likvida medel mellan Epiroc och Atlas Copco om MSEK 2 700.

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	2018 Kv2	2017 Kv2	2018 Kv1-Kv2	2017 Kv1-Kv2	2017 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	1 810	1 468	3 325	2 882	5 930
Justering för av- och nedskrivningar	340	308	657	628	1 254
Justering för realisationsresultat m m	54	148	-17	-25	-134
Finansnetto, erhållet/betalt	-512	-35	-371	-92	-344
Betald skatt	-359	-190	-680	-276	-666
Tillskott till fonderade pensioner och utbetald pension	-11	-10	-46	-51	-90
Förändring av rörelsekapital	-1 226	-53	-1 691	-132	-403
Investeringar i hyresmaskiner	-265	-241	-443	-361	-793
Försäljning av hyresmaskiner	107	91	183	168	422
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	-62	1 486	917	2 741	5 176
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-161	-116	-290	-224	-424
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	6	2	16	15	70
Investeringar i immateriella tillgångar	-108	-59	-211	-108	-289
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-	-6	-482	-72	-137
Övriga investeringar, netto	-54	-1 093	-191	269	6 323
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-317	-1 272	-1 158	-120	5 543
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
Utdelningar till/från Atlas Copco	-	-229	-	-229	-5 178
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	6	6
Förändring av räntebärande skulder	2 294	1 612	2 569	-1 242	-889
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	2 294	1 383	2 569	-1 465	-6 061
Periodens nettokassaflöde	1 915	1 597	2 328	1 156	4 658
Likvida medel vid periodens början	2 255	615	1 808	481	481
Valutakursdifferens i likvida medel	35	-21	69	-20	-39
Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare	-	-1 581	-	-1 007	-3 292
Likvida medel vid periodens slut	4 205	610	4 205	610	1 808
Operativt kassaflöde					
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	-62	1 486	917	2 741	5 176
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-317	-1 272	-1 158	-120	5 543
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-	6	482	72	137
Övriga justeringar*	578	1 093	624	-269	-6 246
Operativt kassaflöde	199	1 313	865	2 424	4 610

**Huvudsakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco och valutasäkringar av lån.

Segment i sammandrag kvartalsvis

Epiroc har två rapporteringssegment, Equipment & Service och Tools & Attachments. Därutöver rapporterar Epiroc koncerngemensamma funktioner, vilka innefattar Payment Solutions, som erbjuder kundfinansiering, koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt elimineringar. Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, till exempel finansiell leasing, vilka redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en hyresflotta som genererar operationella leasingbetalningar, vilka redovisas som intäkter.

Orderingång

	2017				2017	2018	
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	7 442	7 947
Equipment	3 147	3 142	3 281	2 676	12 246	4 054	4 234
Service	3 053	3 181	2 982	3 112	12 328	3 388	3 713
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	2 550	2 470
Koncerngemensamma funktioner	-21	69	89	73	210	44	66
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	10 036	10 483

Intäkter

	2017				2017	2018	
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	5 943	7 325
Equipment	2 219	2 469	2 414	3 174	10 276	2 678	3 640
Service	3 001	3 026	2 992	3 088	12 107	3 265	3 685
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 141	2 149	8 738	2 245	2 452
Koncerngemensamma funktioner	30	87	63	63	243	45	66
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	8 233	9 843

Rörelseresultat och resultat före skatt

	2017				2017	2018	
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2
Equipment & Service	1 166	1 242	1 261	1 438	5 107	1 364	1 747
Tools & Attachments	321	328	279	218	1 146	287	304
Koncerngemensamma funktioner	-73	-102	-20	-128	-323	-136	-241
Epiroc-koncernen	1 414	1 468	1 520	1 528	5 930	1 515	1 810
Finansnetto	-23	-10	-19	-85	-137	-57	-44
Resultat före skatt	1 391	1 458	1 501	1 443	5 793	1 458	1 766

Rörelsemarginal

	2017				2017	2018	
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2
Equipment & Service	22,3%	22,6%	23,3%	23,0%	22,8%	22,9%	23,9%
Tools & Attachments	14,8%	14,3%	13,0%	10,2%	13,1%	12,8%	12,4%
Epiroc-koncernen	19,1%	18,6%	20,0%	18,1%	18,9%	18,4%	18,4%

Kostnader för splitt och incitamentsprogram*

	2017				2017	2018	
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2
Förändring i avsättningar för aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram	-45	-53	-15	-50	-163	0	-77
Kostnader hänförliga till splitt från Atlas Copco	-	-	-	-	-	-95	-104
Epiroc-koncernen	-45	-53	-15	-50	-163	-95	-181

*Kostnader för splitt och incitamentsprogram redovisas i koncerngemensamma funktioner. Avsättning till incitamentsprogram redovisas som administrationskostnader.

Geografisk fördelning av orderingång och intäkter

Geografisk fördelning av orderingång

MSEK	2017				2017		2018		
% valutajusterad	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	Kv2	%
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	+21	10 036	10 483	+20
Nordamerika	1 967	2 092	1 897	1 657	7 613	+19	2 176	2 076	-2
Sydamerika	1 167	1 189	1 105	1 262	4 723	+23	1 488	1 844	+53
Europa	2 246	2 190	1 937	2 031	8 404	+21	2 488	2 503	+14
Afrika/Mellanöstern	1 033	990	1 339	1 220	4 582	+14	1 478	1 518	+51
Asien/Australien	2 107	2 201	2 313	1 888	8 509	+25	2 406	2 542	+15
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	+25	7 442	7 947	+25
Nordamerika	1 371	1 349	1 179	1 008	4 907	+25	1 426	1 385	+2
Sydamerika	928	1 015	896	1 062	3 901	+25	1 255	1 633	+58
Europa	1 518	1 498	1 280	1 368	5 664	+25	1 662	1 765	+18
Afrika/Mellanöstern	690	675	983	881	3 229	+18	1 127	1 056	+55
Asien/Australien	1 693	1 786	1 925	1 469	6 873	+28	1 972	2 108	+18
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	+12	2 550	2 470	+7
Nordamerika	646	701	623	604	2 574	+10	737	662	-7
Sydamerika	239	174	216	201	830	+13	232	211	+20
Europa	709	677	646	641	2 673	+14	804	715	+4
Afrika/Mellanöstern	343	315	358	339	1 355	+5	350	462	+44
Asien/Australien	404	403	396	412	1 615	+18	427	420	+4

Geografisk fördelning av intäkter

MSEK	2017				2017		2018		
% valutajusterad	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	Kv2	%
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	+14	8 233	9 843	+24
Nordamerika	1 806	1 722	1 785	1 823	7 136	+14	1 888	2 118	+23
Sydamerika	1 100	1 104	969	1 103	4 276	+18	1 024	1 199	+7
Europa	1 758	2 109	1 977	2 148	7 992	+14	1 864	2 471	+16
Afrika/Mellanöstern	997	1 003	1 037	1 048	4 085	+2	1 103	1 350	+28
Asien/Australien	1 750	1 941	1 842	2 342	7 875	+19	2 354	2 705	+42
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	+17	5 943	7 325	+27
Nordamerika	1 126	958	1 084	1 189	4 357	+17	1 173	1 410	+41
Sydamerika	827	880	745	859	3 311	+21	813	981	+5
Europa	1 323	1 564	1 484	1 710	6 081	+20	1 235	1 696	+3
Afrika/Mellanöstern	615	647	691	685	2 638	+1	766	972	+35
Asien/Australien	1 329	1 446	1 402	1 819	5 996	+21	1 956	2 266	+54
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 140	2 140	8 738	+9	2 245	2 452	+4
Nordamerika	649	683	635	546	2 513	+11	700	681	-3
Sydamerika	189	184	196	213	782	+7	211	218	+16
Europa	638	694	640	621	2 593	+8	607	750	+5
Afrika/Mellanöstern	319	324	320	334	1 297	+3	337	378	+13
Asien/Australien	366	412	349	426	1 553	+12	390	425	+2

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Kv 2	2017* Kv 2	2018 Kv1-Kv2	2017* Kv1-Kv2	2017 Helår
Administrationskostnader	-34	0	-70	0	-8
Marknadsföringskostnader	-4	-	-6	-	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-19	0	-73	0	-6
Rörelseresultat	-57	0	-149	0	-14
Finansiella intäkter och kostnader	-3	0	-3	0	-1
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	15
Resultat före skatt	-60	0	-152	0	0
Inkomstskatt	16	0	36	0	-
Periodens resultat	-44	0	-116	0	0

* Inga jämförelsesiffror tillgängliga för första och andra kvartalet 2017 då bolaget inte bedrev någon verksamhet.

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 30 jun	2017 30 jun	2017 31 dec
Summa anläggningstillgångar	46 838	-	45 574
Summa omsättningstillgångar	7 432	39	4 555
Summa tillgångar	54 270	39	50 129
Summa bundet eget kapital	503	24	24
Summa fritt eget kapital	47 464	14	43 886
Summa eget kapital	47 967	38	43 910
Summa avsättningar	193	-	-
Summa långfristiga skulder	1 042	-	-
Summa kortfristiga skulder	5 068	1	6 219
Summa eget kapital och skulder	54 270	39	50 129
Ställda säkerheter	0	-	0
Eventualförpliktelser	57	-	-

Förvärv

Datum	Bolag	Segment	Intäkter MSEK*	Antal anställda*
1 feb 2018	Hy-Performance Fluid Power	Equipment & Service	50	26
3 jan 2018	Rock Drill Services Australia	Equipment & Service	90	37
3 jan 2018	Cate Drilling Solutions	Equipment & Service		35
2 jan 2018	Renegade Drilling Supplies	Tools & Attachments		22
4 juli 2017	Mobilaris MCE AB (34%）**	Equipment & Service	30	20
2 feb 2017	Erkat	Tools & Attachments	110	38

*Årliga intäkter och antal anställda vid förvärvstillfället. För distributörer anges inga intäkter.

**Inte konsoliderat.

Transaktioner med närstående

Under 2018 har det ägt rum transaktioner mellan Atlas Copco-koncernen och Epiroc-koncernen relaterade till fördelningen av nettoskulden mellan koncernerna. Dessa transaktioner har klassificerats som transaktioner med närstående och genomförts via eget kapital och finns redovisade i Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag. Den 31 mars 2018 erhöll Epiroc AB ett ovillkorat aktieägartillskott på MSEK 4 150 från Atlas Copco AB. Den 26 april förföll valutaderivatet mellan Epiroc Treasury AB och Atlas Copco AB och betalades. Den 18 juni 2018 återbetalade Epiroc AB lånet på MSEK 3 752 till Atlas Copco. Kundfordringar och leverantörsskulder mellan Atlas Copco och Epiroc från perioden när Atlas Copco AB var moderbolag, har inkluderats i balansräkningen som externa poster. Posterna mellan Atlas Copco och Epiroc är inte materiella.

De sammanslagna finansiella rapporterna i årsredovisningen per den 31 december 2017 innehåller kundfordringar och leverantörsskulder som kommer att tas emot och betalas av annan koncernenhet än den enhet som är inkluderad i de sammanslagna finansiella rapporterna.

Återköp av aktier

Epirocs styrelse har bemyndigats att förvärva maximalt 30 200 000 aktier för att säkra leveransen av aktier och betalning av social avgifter enligt optionsprogrammen för åren 2014-2018 samt även maximalt 70 000 aktier för att säkra kostnaderna i relation till ersättning i form av syntetiska aktier till styrelsemedlemmar. Inga sådana återköp har skett fram till den 30 juni 2018, men planeras påbörjas under tredje kvartalet.

Finansiella definitioner

Finansiella definitioner finns på bolagets webbsida www.epirocgroup.com/se/investors. Alternativa nyckeltal finns också presenterade i rapporten, eftersom de bedöms vara viktiga kompletterande mått för bolagets utveckling. Vidare information om hur dessa mått har beräknats finns också på www.epirocgroup.com/se/investors.

För mer information

Analytiker och investerare:
Ingrid Östhols, Vice President Investor Relations
E- post ir@epiroc.com
Tel: 010 755 0106

Media:
Ola Kinnander, Media Relations Manager
media@epiroc.com
Tel: 070 347 2455

Finansiell kalender

Kv3 2018 – 25 oktober 2018

Kv4 2018 – 5 februari 2019

Denna information är sådan information som Epiroc AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 19 juli 2018 kl. 12:00 CEST.

Epiroc i korthet

Epiroc är en ledande produktivitetspartner för gruv-, infrastruktur- och råvaruindustrin. Med banbrytande teknologi utvecklar och producerar bolaget innovativa borrhjäl, bergbrytnings- och anläggningsutrustning, och tillhandahåller förstklassig service och förbrukningsvaror. Bolaget grundades i Stockholm och har passionerade medarbetare som samarbetar och ger support till kunder i över 150 länder. Mer information finns på www.epirocgroup.com/se.

Epiroc AB (publ)
Org nr. 556041-2149
Box 4015
131 04 Nacka
Tel: 010 755 0000
www.epirocgroup.com