

Epiroc delårsrapport Kv4

Oktober - december 2018 i korthet

- Orderingången ökade med 17% till MSEK 9 468 (8 058), organisk tillväxt på 11%
- Intäkterna ökade 25% till MSEK 10 558 (8 464), organisk tillväxt på 19%
- Rörelseresultatet uppgick till MSEK 2 162 (1 528), inklusive kostnader relaterade till splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning till långsiktiga incitamentsprogram på netto MSEK +8 (-50)
- Rörelsemarginalen uppgick till 20,5% (18,1) och justerad för splittkostnader och förändring i avsättningar till incitamentsprogram var marginalen 20,4% (18,6)
- Vinst per aktie före utspädning var SEK 1,35 (0,91)
- Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 2 242 (944)
- Avtal angående fyra förvärv
- Styrelsen föreslår utdelning om SEK 2,10 per aktie att betalas ut i två delar

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv4	2017* Kv4	Δ	2018 Helår	2017* Helår	Δ
Orderingång	9 468	8 058	17%	39 400	33 831	16%
Intäkter	10 558	8 464	25%	38 285	31 364	22%
Rörelseresultat	2 162	1 528	41%	7 385	5 930	25%
Rörelsemarginal, %	20,5	18,1		19,3	18,9	
Resultat före skatt	2 116	1 443	47%	7 201	5 793	24%
Vinstmarginal, %	20,0	17,0		18,8	18,5	
Periodens resultat	1 623	1 104	47%	5 437	4 298	27%
Operativt kassaflöde	2 242	944	138%	3 884	4 610	-16%
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,35	0,91	48%	4,50	3,55	27%
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,35	-		4,49	-	
Avkastning på sysselsatt kapital, %				32,0	27,4	
Nettoskuld/EBITDA				0,14	0,75	

* Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna. Se sid 14.

VD-kommentar



En solid avslutning under fjärde kvartalet...

Under det fjärde kvartalet uppgick orderingen till MSEK 9 468, vilket motsvarar en organisk tillväxt på 11% jämfört med fjärde kvartalet 2017, och den var i stort sett oförändrad sekventiellt. Vi har kunnat öka vår kapacitet inom tillverkning och service för att stödja våra kunder och intäkterna uppnådde rekordhöga MSEK 10 558, upp 19% organiskt. Vårt rörelseresultat ökade med 41% till MSEK 2 162. Lönsamheten förbättrades med stöd från såväl organisk tillväxt som från valuta. För Tools & Attachments förbättrades marginalen, förstärkt av våra effektivitetsåtgärder. Kostnaderna relaterade till uppdelningen från Atlas Copco minskar gradvis som planerat och inklusive en positiv förändring av avsättningar för personaloptionsprogram var effekten MSEK +8 i kvartalet. Rörelsemarginalen uppgick till 20,4% (18,6) exklusive dessa poster. Vi hade ett starkt kassaflöde under kvartalet, tack vare ett starkt rörelseresultat och en minskning av rörelsekapitalet.

...och ett starkt första år för Epiroc

Under vårt första år som Epiroc uppnådde vi en stark tillväxt både för intäkter och resultat, parallellt med en framgångsrik uppdelning och introduktion av det nya bolaget. Vi redovisade ökad ordergång och intäkter med 16% respektive 22%. Rörelseresultatet ökade med 25% och rörelsemarginalen, justerad för splittkostnader och avsättningar för långsiktiga incitamentsprogram, ökade från 19,4% till 20,3%.

Efterfrågan förväntas ligga kvar på en bra nivå

Kundernas efterfrågan på vår utrustning, service och verktyg var fortsatt på en bra nivå under kvartalet. På grusidan fortsätter vi att se att majoriteten av våra utrustningsorder är för expansion, och innehåller också några order för nya gruvprojekt. Efterfrågan var fortsatt robust inom infrastruktur. Vår eftermarknadsverksamhet fick stöd av den höga aktiviteten hos vår kunder och en stark tillväxt uppnåddes. Mineralpriserna förändrades inte väsentligt under kvartalet och våra kunder verkar se på framtiden med rimlig tillförsikt. Medan vi förväntar oss att efterfrågan fortsätter att ligga kvar på nuvarande nivå på kort sikt, finns det osäkerhet i form av oro kring konjunkturutvecklingen och spänningar i globala handelsrelationer.

Vi fortsätter med innovation och affärsutveckling

Vi lanserade den andra generationens batteridrivna utrustning vid ett evenemang i Örebro i november. Intresset från kunderna var starkt och vi har börjat få beställningar. Våra kunder är redo för ett stort teknikskifte mot mer automatisering, digitalisering och batteridrift. Även om skiftet kommer att ta tid är det spännande att redan nu se de positiva kundreaktionerna. Under kvartalet förvärvade vi en minoritetspost i ASI Mining. ASI:s kompetens och förmåga kompletterar vår befintliga portfölj av digitala lösningar mycket väl och vi kommer att ytterligare stärka vårt erbjudande inom automation digitalisering.

Förvärv förstärker vår position

Vårt mål är att växa minst 8% per år i genomsnitt över en konjunkturcykel. Medan vi växte väl utöver det under fjärde kvartalet och under 2018, tror vi att vi kontinuerligt behöver göra förvärv för att säkra långsiktig tillväxt samt tillgång till ny teknik, marknader och geografier. Förutom ASI-förvärvet kom vi överens om att förvärva Fordia, New Concept Mining och Sautec i kvartalet. Dessa förvärv kommer att stärka vår position inom prospektering, bergförstärkning och service och lägga till cirka 1,2 miljarder kronor i årliga intäkter. Vi välkomnar våra nya kollegor till Epiroc. Noterbart är också att vi har tecknat ett samarbetsavtal med Ericsson, den ledande leverantören av kommunikationsteknologi, för att gemensamt hjälpa gruvföretag att uppnå optimal trådlös anslutning i sin verksamhet genom 5G-teknik.

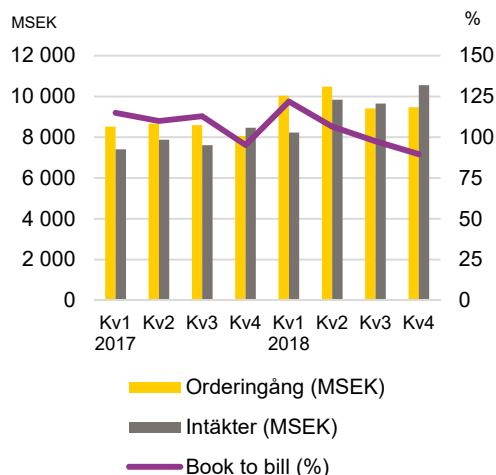
Framåtblick

Vi har byggt en stabil grund för Epiroc under 2018 och vi är inriktade på ytterligare värdeskapande. För 2019 fortsätter vi att fokusera på att förbättra våra kunderbjudanden, vår effektivitet, anpassningsbarhet och motståndskraft. Detta är, och kommer att fortsätta att vara, styrkorna i Epiroc.

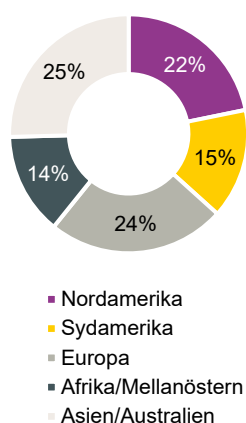
Per Lindberg
VD och koncernchef

Översikt Kv4

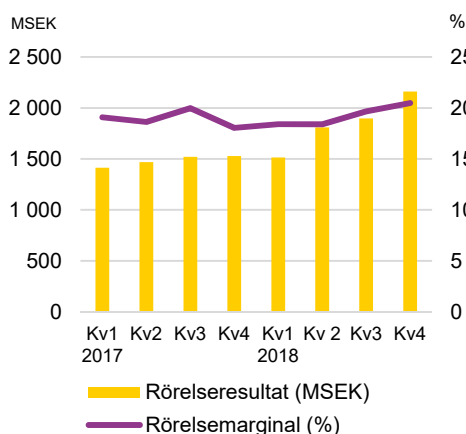
Orderingång och intäkter



Geografisk fördelning av intäkter



Rörelseresultat och marginal



Epiroc-koncernen

	2018 Kv4	2017 Kv4	Δ	2018 Helår	2017 Helår	Δ
MSEK						
Orderingång	9 468	8 058	17%	39 400	33 831	16%
Intäkter	10 558	8 464	25%	38 285	31 364	22%
Rörelseresultat	2 162	1 528	41%	7 385	5 930	25%
Rörelsemarginal, %	20,5	18,1		19,3	18,9	
Avkastning på sysselsatt kapital, 12 mån, %				32,0	27,4	

Marknadsöversikt och orderingång

Efterfrågan på produkter och service fortsatte att vara stark under fjärde kvartalet 2018. Orderingången ökade 17% till MSEK 9 468 (8 058), motsvarande en organisk tillväxt på 11%. Sekventiellt var orderingången för koncernen i stort oförändrad.

Den största ökningen av orderingången skedde i Nordamerika, följt av Sydamerika där en stor order erhöles för dagbrottet Quellaveco i Peru. Orderingången i Europa gick ner jämfört med samma period förra året.

Gruvkunder stod för 73% av orderingången under 2018.

Intäkter

Intäkterna ökade 25% till MSEK 10 558 (8 464), motsvarande en organisk tillväxt på 19%. Intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av vägranläggningsutrustning bidrog med 3% och valuta med 3%. Book to bill (orderingång i förhållande till intäkter) var 90%. Asien/Australien hade koncernens högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

Epiroc koncernen

	Orderingång MSEK, Δ, %	Intäkter MSEK, Δ, %	Rörelseresultat MSEK, Δ	Marginal, % Δ, pp
Kv4 2017	8 058	8 464	1 528	18,1
Organisk	+11	+19	+407	+1,0
Valuta	+3	+3	+143	+1,0
Struktur samt övrigt	+3	+3	+84*	+0,4
Totalt	+17	+25	+634	+2,4
Kv4 2018	9 468	10 558	2 162	20,5

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångskostnader och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram.

Resultat och avkastning

Rörelseresultatet ökade till MSEK 2 162 (1 528) och inkluderar kostnader för splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning till långsiktiga incitamentsprogram om netto MSEK +8 (-50). Kostnader relaterade till splitten var MSEK 59 och förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var MSEK +67 (-50). Kostnader för Epirocs koncerngemensamma funktioner uppgick till MSEK 52 under kvartalet.

Rörelsemarginalen var 20,5% (18,1), positivt påverkad av organisk tillväxt och valuta. Justerad för splittkostnader och förändringar i avsättning till incitamentsprogram var marginalen 20,4% (18,6)

Finansnettot var MSEK -46 (-85). Räntenettot var MSEK -37 (-109).

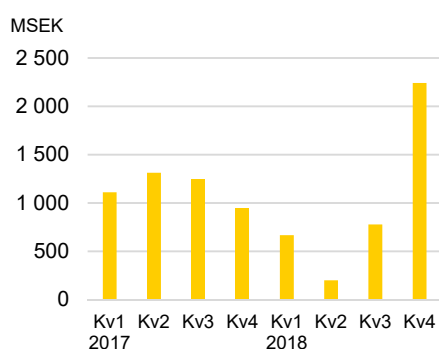
Resultat före skatt uppgick till MSEK 2 116 (1 443), motsvarande en marginal på 20,0% (17,0). Inkomstskatt uppgick till MSEK -493 (-339), motsvarande en effektiv skattesats på 23,3% (23,5).

Periodens resultat uppgick till MSEK 1 623 (1 104). Resultat per aktie före utspädning var SEK 1,35 (0,91).

Avkastningen på sysselsatt kapital beräknat på de senaste 12 månaderna var 32,0%. Avkastningen på eget kapital uppgick till 33,2%.

Kassaflöde och balansräkning

Operativt kassaflöde



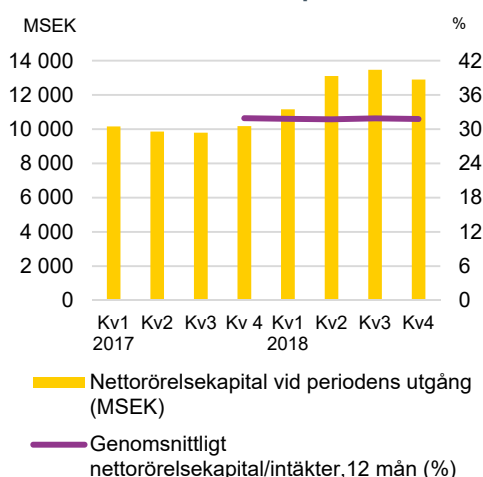
Operativt kassaflöde

Operativt kassaflöde var MSEK 2 242 (944) för kvartalet. Nettokassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 2 487 (1 016). Finansnettot, betalt, uppgick till MSEK -24 (-279). Betald skatt under kvartalet uppgick till MSEK -326 (-180). Rörelsekapitalet minskade med MSEK 415 (ökade med 157), huvudsakligen beroende på lägre varulager. Nettoinvesteringar i hyresmaskiner var MSEK 13 (112). Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar var MSEK 149 (76) och investeringar i immateriella tillgångar var MSEK 146 (73).

Förvärv och andra investeringar

Förvärv påverkade kassaflödet med MSEK -64 (-). Övriga investeringar, netto, inklusive avyttringar av några kreditportföljer från Payment Solutions, gav ett positivt kassaflöde om MSEK 118.

Nettorörelsekapital

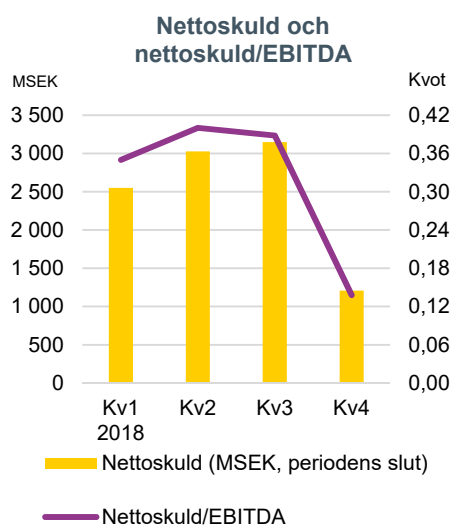


Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till MSEK 12 897 (10 173) i slutet av perioden, en ökning med 27% jämfört med förra året, huvudsakligen driven av högre volymer och den relaterade ökningen av varulager och kundfordringar, delvis motverkat av högre leverantörsskulder. Genomsnittligt rörelsekapital i procent av intäkterna de senaste 12 månaderna var 31,8%. Sekventiellt låg det genomsnittliga rörelsekapitalet i procent av intäkterna kvar på ungefär samma nivå som i det tredje kvartalet 2018.

Supply-chain program

Programmet för förbättring av logistikkedjan (supply-chain) som initierades under första kvartalet med målsättningen att förbättra leveransservicen till kunderna, sänka kostnaderna, till exempel för transport, och minska kapitalbindningen i varulager fortlöpte enligt plan.



Nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till MSEK 1 208, av vilka MSEK 283 avser ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Nettoskuld/EBITDA var 0,14. Nettoskuldsättningsgraden uppgick till 6,4%.

Kreditrating

I början av december 2018 tilldelades Epiroc en långsiktig kreditrating BBB+ med stabil utsikt från S&P Global Ratings.

Refinansiering

I december 2018 ersattes en stor del av bryggglånet, MSEK 4 000 av den utnyttjade summan på MSEK 5 000, av en långfristig finansiering. Refinansieringen gjordes genom upplåning av MSEK 2 000 på kapitalmarknaden samt en bilateral lånefinansieringsfacilitet på MSEK 2 000. De återstående MSEK 1 000 av bryggglånet kommer att ersättas i början av 2019.

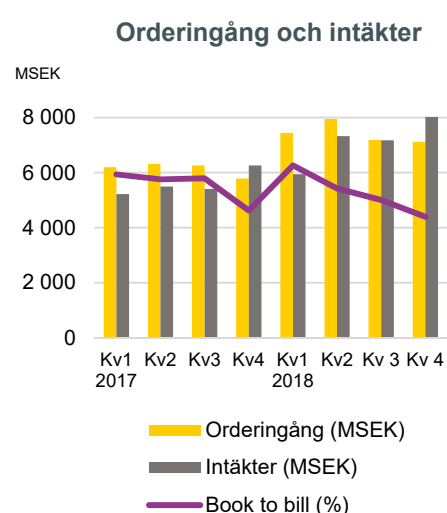
Utdelning

Styrelsen föreslår till årsstämman en utdelning om SEK 2,10 per aktie motsvarande MSEK 2 519. Utdelningen föreslås att betalas ut i två delar, med avstämningdatum den 13 maj och 30 oktober 2019.

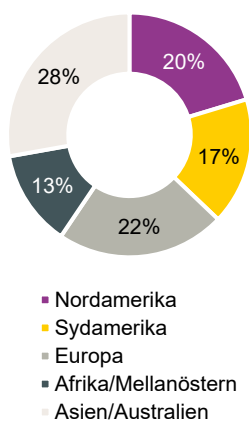
Equipment & Service

Segmentet Equipment & Service erbjuder bergborrtröstning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, borrning efter vatten, gas och olja samt relaterade reservdelar och service för gruv-, infrastruktur-, och råvaruindustrin.

- Organisk ordertillväxt på 17%
- Hög produktion - organisk intäkstillväxt på 22%
- Rörelsemarginalen uppgick till 23,2% (23,0)



Geografisk fördelning av intäkter



Equipment & Service

MSEK	2018 Kv4	2017 Kv4	Δ	2018 Helår	2017 Helår	Δ
Orderingång	7 116	5 788	23%	29 695	24 574	21%
Intäkter	8 094	6 262	29%	28 540	22 383	28%
Rörelseresultat	1 876	1 438	30%	6 751	5 107	32%
Rörelsemarginal, %	23,2	23,0		23,7	22,8	

Marknadsutveckling och orderingång

Orderingången för Equipment & Service ökade med 23% till MSEK 7,116 (5,788), motsvarande en organisk tillväxt på 17%.

Geografiskt hade Nord- och Sydamerika en mycket stark ökning i orderingången, medan Europa hade en något negativ utveckling. En stor order erhöles i Peru för dagbrottet Quallaveco.

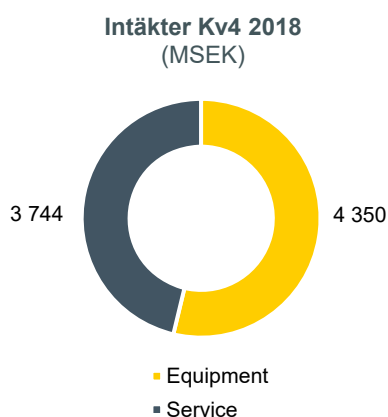
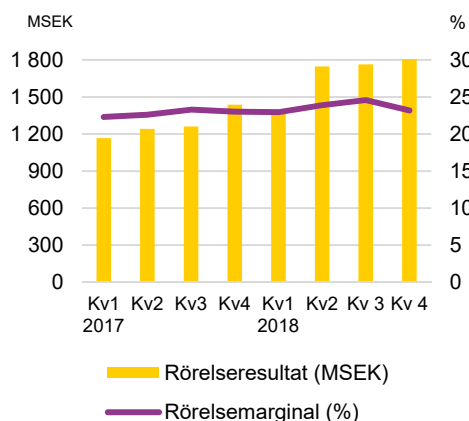
Equipment (utrustning) hade en organisk tillväxt på 17% och orderingången uppgick till MSEK 3 355 (2 676). Efterfrågan på utrustning var god från både gruv- och infrastrukturkunder. Orderingången för underjordsutrustning hade stark tillväxt medan orderingången för ovanjordsutrustning var i princip oförändrad. Merparten av orderingången från gruvkunder fortsatte att vara relaterad till expansion i eller i anslutning till existerande gruvor snarare än till ersättningsinvesteringar.

Serviceverksamheten fortsatte att utvecklas väl och orderingången ökade med 21% till MSEK 3 761 (3 112). Den organiska tillväxten var 16%. En fortsatt positiv marknadsutveckling och ytterligare marknadsförings- och försäljningsaktiviteter bidrog till tillväxten. Förvärv bidrog med 3%.

Intäkter

Intäkterna ökade med 29% till MSEK 8 094 (6 262), motsvarande en organisk tillväxt på 22%. De vidtagna åtgärderna för att öka produktionen har givit positiv effekt. Gynnsamma valutakurser bidrog med 3% och intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av vägranläggningsutrustning bidrog med 4% tillväxt. Book to bill uppgick till 88%. Utrustning stod för 54% (51) av intäkterna i segmentet och service 46% (49). Asien/Australien hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Rörelseresultat och marginal



Försäljnings- och resultatbrygga

Equipment & Service

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK Δ,%	MSEK Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv4 2017	5 788	6 262	1 438	23,0
Organisk	+17	+22	+308	-0,3
Valuta	+3	+3	+105	+0,9
Struktur samt övrigt	+3	+4	+25*	-0,4
Totalt	+23	+29	+438	+0,2
Kv4 2018	7 116	8 094	1 876	23,2

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv och kontraktstillverkning.

Försäljningsbrygga

	Equipment		Service	
	Orderingång MSEK, Δ,%	Intäkter MSEK, Δ,%	Orderingång MSEK, Δ,%	Intäkter MSEK, Δ,%
Kv4 2017	2 676	3 174	3 112	3 088
Organisk,%	+17	+29	+16	+16
Valuta,%	+4	+3	+2	+2
Struktur samt övrigt,%	+4	+5	+3	+3
Totalt, %	+25	+37	+21	+21
Kv4 2018	3 355	4 350	3 761	3 744

Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 876 (1 438), motsvarande en marginal på 23,2% (23,0). Marginalen fick stöd av valuta, men blev utspädd av investeringar i marknadsföring och FoU, mixeffekter och även förvärv och kontraktstillverkning.

Affärsutveckling

Två förvärv slutfördes under kvartalet:

- 34% av ASI Mining, en USA-baserad leverantör av tekniska lösningar för autonom drift av gruvfordon.
- Sautec A.S., en estnisk distributör av underjordsgruvutrustning samt demoleringsverktyg för anläggningsindustrin.

I februari 2019 förvärvades Noland Drilling Equipment, en amerikansk distributör av utrustning och relaterade reservdelar, service och förbrukningsvaror för brunnborrning.

Ett samarbetsavtal ingicks med kommunikationsleverantören Ericsson för att gemensamt hjälpa gruvbolag att erhålla optimal trådlös anslutning i sin verksamhet genom LTE (Long-Term-Evolution) och 5G för att kunna bygga det ekosystem som behövs för automatisering och digitalisering.

Kontraktstillverkningen av väganläggningsutrustning upphörde i slutet av 2018.

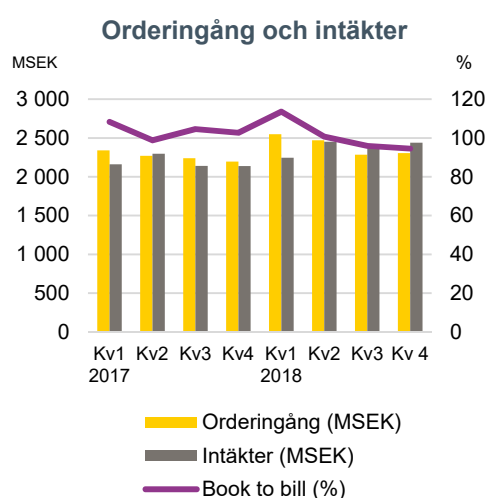
Innovationer lanserade under kvartalet

Den andra generationen av batteridrivna maskiner lanserades, innefattande större underjordsmaskiner som 14- och 18-tons lastare, en 42-tons truck och en familj medelstora borrhjuggar. De batteridrivna maskinerna kommer att medföra flera fördelar för kunderna.

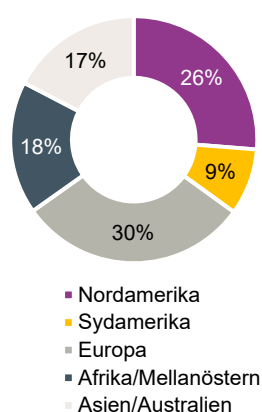
Tools & Attachments

Segmentet Tools & Attachments tillhandahåller bergbörverktyg och hydrauliska verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrar, demolering, återvinning, samt för bergbrytning. Det erbjuder också relaterad service och reservdelar till gruv-, infrastruktur- och råvaruindustrin.

- Orderingen ökade med 1% organiskt
- Organisk intäktsstillväxt på 10% och förbättrad rörelsemarginal
- Avtal tecknat om att förvärva verktygstilverkare i Kanada och Sydafrika



Geografisk fördelning av intäkter



Tools & Attachments

MSEK	2018 Kv4	2017 Kv4	Δ	2018 Helår	2017 Helår	Δ
Orderingenång	2 306	2 197	5%	9 611	9 047	6%
Intäkter	2 440	2 139	14%	9 519	8 738	9%
Rörelseresultat	324	218	49%	1 239	1 146	8%
Rörelsemarginal, %	13,3	10,2		13,0	13,1	

Marknadsutveckling och orderingång

Marknaden för både infrastruktur- och gruvindustrin fortsatte att vara god för Tools & Attachment. Orderingenång ökade med 5% till MSEK 2 306 (2 197), motsvarande en organisk tillväxt på 1%. Hydrauliska verktyg visade solid tillväxt. Bergbörverktygen hade en lägre orderingång, vilken påverkades av produktmix och samt effektivitetsåtgärder.

Geografiskt visade alla regioner positiv utveckling, förutom Nordamerika som visade en liten minskning. Europa hade den högsta tillväxten.

Intäkter

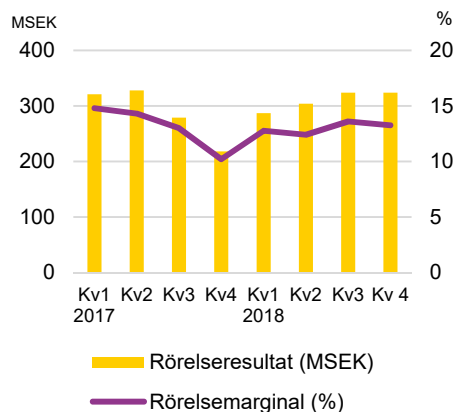
Intäkterna ökade till MSEK 2 440 (2 139), motsvarande en organisk tillväxt på 10%. Valuta bidrog med 3% och förvärv med 1%. Book to bill uppgick till 95%. Europa hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

	Orderingenång		Intäkter		Rörelseresultat	
	MSEK	Δ, %	MSEK	Δ, %	MSEK, Δ	Marginal, % Δ, pp
Kv4 2017	2 197		2 139		218	10,2
Organisk	+1		+10		+71	+2,0
Valuta	+3		+3		+34	+1,1
Struktur samt övrigt	+1		+1		+1*	+0,0
Totalt	+5		+14		+106	+3,1
Kv4 2018	2 306		2 440		324	13,3

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv.

Rörelseresultat och marginal



Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 324 (218), motsvarande en marginal om 13,3% (10,2). Marginalen påverkades positivt av organisk tillväxt, effektivitetsåtgärder och valuta.

Affärsutveckling

Avtal ingicks om två förvärv under kvartalet:

- Fordia Group, en kanadensisk tillverkare av borrarverktyg för prospektering. Bolaget har cirka 250 anställda och årliga intäkter på cirka MSEK 580. Förvärvet slutfördes i januari 2019.
- Innovative Mining Products, också känt som New Concept Mining, en sydafrikansk tillverkare av bergförstärkningsprodukter för gruvor under jord. Bolaget har cirka 900 anställda och årliga intäkter på cirka MSEK 600. Förvärvet förväntas slutföras under första kvartalet 2019.

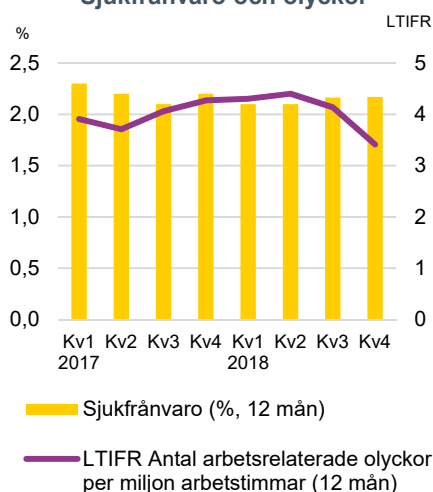
Innovationer lanserade under kvartalet

Tre nya serier av rotationsfräsar introducerades. De nya rotationsfräsarna innebär ännu högre precision och produktivitet vid utmanande applikationer och smala dikningar. Borrdrivenheterna passar för svårbearbetade jordmåner och borrarapplikationer i mjuka bergarter. De nya modellerna har hög pålitlighet och ger ökad produktivitet för en lång rad arbetsuppgifter inom schaktning och demolering.

Hållbarhetsutveckling

- Olycksfrekvensen förbättrades
- CO₂-utsläpp från transporter förbättrades
- Energibesparingar till följd av koncentration av produktion

Sjukfrånvaro och olyckor



Hållbarhetsmått

	2018 Kv4 och helår	2017 Kv4 och helår
Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar (12 mån)	3,4	4,3
Sjukfrånvaro (%), 12 mån	2,2	2,2
MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	7,6	8,5
Transport CO ₂ (ton)/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)*	5,6	6,2

Antal olyckor med frånvaro

Antal arbetsrelaterade olyckor med frånvaro per miljon arbetstimmar (LTIFR) förbättrades jämfört med 12-månadersperioden som slutade den 31 december 2017. Förebyggande åtgärder och ett fortsatt fokus på aktiviteter och utbildningar för att minska antalet olyckor bidrog till minskningen.

Energi and CO₂-utsläpp

MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor har fortsatt att minska under den senaste 12-månadersperioden, beroende på en koncentration av produktion till färre enheter i USA och Kina.

CO₂-utsläpp från transporter förbättrades jämfört med 12-månadersperioden som slutade i december 2017. Under 2018 har åtgärder vidtagits för att minska CO₂-utsläppen från transporter. Exempel på detta är samordnade transporter av produkter och material, minskning av import och utökning av lokala leverantörer samt ökad förplanering av order har lett till en högre andel båttransport istället för flygtransport.

Personal

Vid årets slut uppgick antalet anställda till 13 847 (12 948). Antalet konsulter/extern personal uppgick till 1 610 (1 397). För jämförbara enheter ökade personalstyrkan med 6,8% från den 31 december 2017. Ökningen av personalstyrkan skedde främst inom service. Sjukfrånvaron fortsatte att ligga på en låg nivå.

Hållbarhetsaktiviteter

Som en del av Epirocs säkerhetskultur har ett antal säkerhetsåtaganden som alla anställda måste följa introducerats. Åtagandena gäller både beteende och fysisk säkerhet. Till exempel är alla som utför någon form av aktivitet som svetsning, montering, flyttning av utrustning etc ansvariga för att genomföra en riskbedömning och rapportera riskobservationer och händelser. Säkerhetsåtagandena kommer att ingå i olika utbildningar.

*Omräkning av tidigare års transport CO₂ / kostnad för sålda varor har gjorts tack vare förbättrade beräkningsmetoder. Tidigare redovisat resultat för Q4 2017 var 5,8. Nyckeltalen för alla kvartalen 2018 är påverkade av denna omräkning.

Januari – december 2018 i korthet

Orderingången under helåret 2018 ökade till MSEK 39 400 (33 831), motsvarande en organisk tillväxt på 13%. Intäkterna var MSEK 38 285 (31 364), motsvarande en organisk ökning på 18%.

Försäljnings- och resultatbrygga

Epiroc koncernen				
	Orderingång MSEK, Δ,%	Intäkter MSEK, Δ,%	Rörelseresultat MSEK, Δ	Marginal, % Δ,pp
Kv4 2017	33 831	31 364	5 930	18,9
Organisk	+13	+18	+1 500	+1,1
Valuta	+1	+1	+132	+0,2
Struktur samt övrigt	+2	+3	-177	-0,9
Totalt	+16	+22	+1 455	+0,4
Kv4 2018	39 400	38 285	7 385	19,3

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 7 385 (5 930) inklusive kostnader för splitten från Atlas Copco om MSEK 328 och förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om MSEK -66 (-163). Rörelsemarginalen var 19,3% (18,9). Exklusive splitt- och incitamentsprogramkostnader var rörelsemarginalen 20,3% (19,4).

Resultat före skatt uppgick till MSEK 7 201 (5 793), motsvarande en marginal om 18,8% (18,5). Periodens resultat var MSEK 5 437 (4 298). Resultat per aktie före utspädning uppgick till SEK 4,50 (3,55). Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 3 884 (4 610).

Den 18 juni 2018 ingick Epiroc två kreditfacilitetsavtal med en grupp banker, en revolverande kreditfacilitet på MSEK 4 000 (som är outnyttjad) samt ett bryggglån på MSEK 6 000, av vilket MSEK 5 000 var utnyttjat. Den revolverande kreditfaciliteten har en löptid om fem år, med möjlighet till förlängning två gånger om vardera ett år. Bryggglånet har en förfallotid om tolv månader, med möjlighet till förlängning två gånger med ytterligare sex månader vardera. Epiroc har också beviljats ett bilateralt lån om MEUR 100 från Europeiska investeringsbanken med en löptid om fyra år. I december ersattes MSEK 4 000 av den utnyttjade bryggfaciliteten med en långfristig finansiering. MSEK 2 000 refinansierades genom ett kapitalmarknadslån med fem års löptid. MSEK 2 000 refinansierades med en femårig bilateral lånefacilitet med möjlighet till två förlängningar om ett år vardera. De återstående MSEK 1 000 av bryggfaciliteten kommer att ersättas i början av 2019.

Övriga väsentliga händelser

Martin Hjerpe utnämndes till M&A- och strategidirektör, med start den 1 mars 2019. Martin Hjerpe kommer att vara medlem av Epirocs koncernledning.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Fordia Group, en kanadensisk tillverkare av borrarverktyg för prospektering förvärvades i januari 2019. Bolaget har cirka 250 anställda och årliga intäkter på cirka MSEK 580.

Noland Drilling Equipment, en amerikansk distributör av utrustning och relaterade reservdelar, service och förbrukningsvaror för brunnborrning förvärvades i februari 2019. Bolaget är verksamt i ett flertal stater i huvudsak i sydöstra USA.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och externa risker, finansiella risker, verksamhets- och kommersiella risker samt legala risker. Mer information om risker och riskhantering finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Nacka den 5 februari 2019

Epiroc AB

Per Lindberg
VD och koncernchef

Denna rapport har inte reviderats.

Redovisningsprinciper

De konsoliderade finansiella rapporterna för Epiroc-koncernen har upprättats i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards) antagna av EU. De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm" i not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna, med undantag för antagandet av nya standarder som träder i kraft den 1 januari 2018, vilka överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. Jämförande information har inte räknats om. Bland annat införde IFRS 9 en ny modell för nedskrivningar av finansiella tillgångar. Syftet med modellen är att kreditförluster ska redovisas tidigare än enligt IAS 39. Dessutom har klassificeringen av vissa finansiella instrument förändrats. Det uppstod inga väsentliga effekter för Epiroc till följd av införandet av IFRS 9.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder ersätter IAS 11 Entreprenadavtal och IAS 18 Intäkter. Epiroc-koncernen har tillämpat standarden från 1 januari 2018 med full retroaktivitet. Samma redovisningsprincip för intäktsredovisning har därför tillämpats för samtliga perioder som presenteras i delårsrapporten. För ytterligare information om effekterna av tidpunkten för intäktsredovisning på grund av införandet av IFRS 15, se not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm".

IFRS 15 effekter på de finansiella rapporterna

Balansräkning

MSEK	31 dec 2017 före omräkning	Omräkning	31 dec 2017 efter omräkning
Uppskjutna skattefordringar	407	18	425
Varulager	8 272	152	8 424
Kundfordringar och övriga fordringar	7 633	16	7 649
Eget kapital	12 108	-61	12 047
Övriga skulder	3 053	247	3 300

Resultaträkning

MSEK	Kv4 2017 före omräkning	Omräkning	Kv4 2017 efter omräkning
Intäkter	31 440	-76	31 364
Kostnad för sålda varor	-20 157	56	-20 101
Inkomstskatt	-1 500	5	-1 495

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 Leasing träder i kraft den 1 januari 2019 och ersätter befintlig leasingstandard IAS 17, leasingavtal och relaterade tolkningar. IFRS 16 kräver att leasetagare redovisar samtliga leasar under en enda balansräkningsmodell liknande redovisningen av finansiella leasingavtal enligt IAS 17. Redovisningen för leasegivare är väsentligen oförändrad jämfört med nuvarande redovisning enligt IAS 17. IFRS 16 kräver ytterligare upplysningar för både leasegivare och leasetagare.

Koncernen har under året genomfört en detaljerad analys avseende inverkan på de finansiella rapporterna. Vid övergång kommer den modifierade retrospektiva metoden att tillämpas. Jämförande information kommer därmed inte att omräknas. Vid förstagångstillämpningen av IFRS 16 har nyttjanderättstillgången värderats till ett belopp motsvarande leaseskulden, justerat med belopp för eventuella förutbetalda eller upplupna leasekostnader hänförliga till leaseavtalet som redovisats i rapporten för finansiell ställning omedelbart före datum för övergång. Det har således ingen inverkan på koncernens eget kapital. Leaseskulden har värderats till nuvärdet av de återstående leasebetalningarna, diskonterat med den inkrementella låneräntan. Epiroc har fastställt den inkrementella låneräntan vid datum för övergång baserat på de olika kontraktsvalutorna och leasingperioden. Hyreskontrakt för fastigheter, utrustning, fordon och maskiner som används av tillverkande enheter har redovisats i balansräkningen som en anläggningstillgång och finansiell skuld. Den huvudsakliga effekten är relaterad till koncernens hyreskontrakt för fastigheter. Icke-leasingkomponenter såsom kostnader för underhåll har exkluderats från beloppet för nyttjanderättstillgång och leasingsskuld för koncernens leasingkontrakt avseende fastigheter.

Koncernen har applicerat det praktiska undantaget som tillåter att inte omvärdera huruvida ett kontrakt är, eller innehåller, en lease vid datum för övergång. Koncernen har även applicerat det undantag vilket exkluderar leasingavtal som slutar inom 12 månader efter datum för övergång samt leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Sådana leasingavtal

redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden. Koncernen har leasingavtal av viss kontorsutrustning (dvs. persondatorer, tryck- och foto kopieringsmaskiner) vilka anses vara av lågt värde. Det föreligger ingen väsentlig inverkan på koncernens resultaträkning. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal har ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgången och räntekostnader på leasingskulden där den senare redovisas i finansnettot. Tidpunkten för nuvarande kassaflöden påverkas inte av den nya standarden. Dock redovisas amorteringsdelen av koncernens leasingavgifter som ett kassaflöde från finansieringsverksamheten istället för operativt kassaflöde. Leasingavgifter för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde samt för kortfristiga leasingavtal kommer fortsättningsvis att redovisas som operativa kassaflöden tillsammans med räntebetalningar på leasingskulden. De förväntade effekterna på relevanta rader presenteras i tabellen nedan.

Miljarder SEK	
Tillgångar	
Nyttjanderättstillgångar	2,0
Skulder	
Räntebärande leasingskulder	2,0
Nettopåverkan på eget kapital	-

Sammanlagda finansiella rapporter

Termen "sammanlagda finansiella rapporter" avser den finansiella information som upprättas genom att slå samman finansiell information för enheter under gemensamt bestämmande inflytande som inte motsvarar definitionen av en koncern enligt IFRS 10. Bildandet av Epiroc-koncernen bestod av transaktioner mellan företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Eftersom dessa transaktioner inte omfattas av någon IFRS-standard har en lämplig redovisningsprincip tillämpats enligt IAS 8. En lämplig och etablerad metod är att använda tidigare redovisat värde (det tidigare företagets redovisningsgrund), vilken är den princip som Epirockoncernen har tillämpat.

Redovisningsprinciperna för koncernen finns också i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Redovisningsprinciper för moderbolaget

Epiroc AB har upprättat sin delårsrapport i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, Redovisning för juridiska personer. Epiroc AB har upprättat sin senaste årsredovisning i enlighet med årsredovisningslagen och bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Övergången hade ingen påverkan på moderbolaget.

Dotterföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Redovisat värde för andelar i koncernföretag provas för nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36, Nedskrivningar. Transaktionskostnader som uppkommer i samband med ett rörelseförvärf redovisas av moderbolaget som del av förvärvskostnaderna och kostnadsförs därmed inte.

Ersättningar till anställda

Förmånsbestämda planer

I moderbolaget tillämpas andra grunder för beräkning av förmånsbestämda planer än de som anges i IAS 19. Moderbolaget följer Tryggandelagens bestämmelser och Finansinspektionens föreskrifter, eftersom detta är en förutsättning för skattemässig avdragsrätt. De viktigaste skillnaderna jämfört med reglerna i IAS 19 gäller främst hur diskonteringsräntan fastställs samt att beräkning av den förmånsbestämda förpliktelsen sker utifrån nuvarande lönenivå utan antagande om framtida löneökningar, och att alla aktuariella vinster och förluster redovisas i resultatet då de uppstår.

Finansiella garantier

Finansiella garantier som moderbolaget har ställt till förmån för dotterföretag värderas inte till verkligt värde. De redovisas som eventalförpliktelser, såvida det inte blir sannolikt att garantierna kommer att leda till betalningar. I sådana fall redovisas en avsättning.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

I Sverige är koncernbidrag avdragsgilla, till skillnad från aktieägartillskott. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Aktieägartillskott redovisas som en ökning av andelar i koncernföretag och provas för nedskrivningsbehov.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Kv4	2017 Kv4	2018 Helår	2017 Helår
Intäkter	10 558	8 464	38 285	31 364
Kostnad för sålda varor	-6 721	-5 563	-24 317	-20 101
Bruttoresultat	3 837	2 901	13 968	11 263
Marknadsföringskostnader	-668	-597	-2 574	-2 280
Administrationskostnader	-621	-569	-2 589	-2 121
Forsknings- och utvecklingskostnader	-281	-232	-977	-795
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-105	25	-443	-137
Rörelseresultat	2 162	1 528	7 385	5 930
Finansnetto	-46	-85	-184	-137
Resultat före skatt	2 116	1 443	7 201	5 793
Inkomstskatt	-493	-339	-1 764	-1 495
Periodens resultat	1 623	1 104	5 437	4 298
Resultat hänförligt till				
- moderbolagets ägare	1 622	1 104	5 430	4 298
- innehav utan bestämmande inflytande	1	0	7	0

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv4	2017 Kv4	2018 Helår	2017 Helår
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,35	0,91	4,50	3,55
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,35	-	4,49	-
Antal aktier före utspädning, miljoner	1 201	1 212	1 206	1 212
Antal aktier efter utspädning, miljoner	1 201	-	1 206	-
Rörelsemarginal, %	20,5	18,1	19,3	18,9
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK			15,63	9,94
Avkastning på sysselsatt kapital, %			32,0	27,4
Avkastning på eget kapital, %			33,2	29,1
Nettoskuld/EBITDA			0,14	0,75
Skuldsättningsgrad vid periodens slut, %			6,4	45,0
Andel eget kapital vid periodens slut, %			52,1	43,7
Antal anställda, vid periodens slut			13 847	12 948

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	2018 Kv4	2017 Kv4	2018 Helår	2017 Helår
Periodens resultat	1 623	1 104	5 437	4 298
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen				
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	-93	4	-122	65
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att omföras	20	0	25	-14
Summa poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen	-73	4	-97	51
Poster som senare kan omföras till resultaträkningen				
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	79	291	8	-756
Kassaflödessäkringar	22	-	22	-
Skatt hänförlig till poster som kan komma att omföras	-5	-	-5	-
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	96	291	25	-756
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	23	295	-72	-705
Periodens totalresultat	1 646	1 399	5 365	3 593
Totalresultat hänförligt till				
- moderbolagets ägare	1 643	1 400	5 358	3 594
- innehav utan bestämmande inflytande	3	-1	7	-1

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 31 dec	2017 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 620	3 121
Hyresmaskiner	1 233	1 215
Övriga materiella anläggningstillgångar	2 473	2 271
Intresseföretag	208	94
Finansiella tillgångar och övriga fordringar	1 119	1 101
Uppskjutna skattefordringar	543	425
Summa anläggningstillgångar	9 196	8 227
Varulager	10 516	8 440
Kundfordringar	8 005	6 271
Övriga fordringar	1 289	1 362
Skattefordringar	333	287
Övriga finansiella omsättningstillgångar	944	1 152
Likvida medel	5 872	1 808
Summa omsättningstillgångar	26 959	19 320
Summa tillgångar	36 155	27 547
Aktiekapital	500	21
Balanserade vinstmedel	18 297	12 020
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	18 797	12 041
Innehav utan bestämmande inflytande	50	6
Summa eget kapital	18 847	12 047
Räntebärande skulder	5 095	2 250
Ersättningar efter avslutad anställning	283	181
Övriga skulder och avsättningar	412	289
Summa långfristiga skulder	5 790	2 720
Räntebärande skulder	1 702	4 808
Leverantörsskulder	4 711	3 966
Skatteskulder	605	436
Övriga skulder och avsättningar	4 500	3 570
Summa kortfristiga skulder	11 518	12 780
Summa eget kapital och skulder	36 155	27 547

Verkligt värde på derivat och lån

Det redovisade värdet och verkliga värdet på koncernens utestående derivat och lån visas i tabellen nedan. De verkliga värdena är beräknade på marknadskurser och nuvärde av framtida kassaflöden. Det verkliga värdet på obligationer är baserade på nivå 1 och det verkliga värdet på derivat och andra lån är baserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Jämfört med 2017 har inga förflyttningar gjorts mellan olika nivåer i hierarkin för verkligt värde för derivat eller lån och inga väsentliga förändringar har gjorts när det gäller värderingstekniker, input eller antaganden.

Utestående derivatinstrument redovisade till verkligt värde

MSEK	2018 31 dec	2017 31 dec
Anläggningstillgångar		
Tillgångar	0	-
Skulder	-	-
Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder		
Tillgångar	108	193
Skulder	7	21

Redovisat värde och verkligt värde för räntebärande skulder

MSEK	2018 31 dec	2018 31 dec	2017 31 dec	2017 31 dec
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Obligationer	1 996	2 010	-	-
Övriga lån	4 801	4 852	7 058	7 058
	6 797	6 862	7 058	7 058

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

MSEK	Eget kapital hänförligt till		Summa eget kapital
	moderbolagets ägare	innehav utan bestämmande inflytande	
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1	-	1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	5 358	7	5 365
Transaktioner med aktieägare	2 693	37	2 730
Förvärv och avyttringar av egna aktier	-1 308	-	-1 308
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	12	-	12
Vid årets slut, 31 december 2018	18 797	50	18 847
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	-	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	3 594	-1	3 593
Utdelningar till Atlas Copco	-5 178	-	-5 178
Transaktioner med aktieägare	-2 096	7	-2 089
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-45	-	-45
Vid årets slut, 31 december 2017	12 041	6	12 047

Finansieringsaktiviteter och transaktioner med aktieägare

Transaktioner med aktieägare innefattar det aktieägartillskott från Atlas Copco om 4,4 miljarder SEK, reducerat med förvärv av dotterbolag från Atlas Copco om 1,6 miljarder SEK och andra likviditetstransaktioner mellan Atlas Copco och Epiroc, totalt innebärande en nettotransaktion av likvida medel mellan Epiroc och Atlas Copco om 2,7 miljarder SEK.

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	2018 Kv4	2017 Kv4	2018 Helår	2017 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	2 162	1 528	7 385	5 930
Justering för av- och nedskrivningar	350	341	1 369	1 254
Justering för realisationsresultat m m	-81	-112	101	-134
Finansnetto, erhållet/betalt	-24	-279	-483	-344
Betald skatt	-326	-180	-1 747	-666
Tillskott till fonderade pensioner och utbetald pension	4	-13	-52	-90
Förändring av rörelsekapital	415	-157	-1 875	-403
Investeringar i hyresmaskiner	-238	-243	-896	-793
Försäljning av hyresmaskiner	225	131	522	422
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	2 487	1 016	4 324	5 176
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-151	-115	-577	-424
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	2	39	26	70
Investeringar i immateriella tillgångar	-146	-73	-459	-289
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-64	-	-546	-137
Övriga investeringar, netto	118	3 011	219	6 323
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-241	2 862	-1 337	5 543
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Utdelningar till/från Atlas Copco	-	-1 222	-	-5 178
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	6
Avyttring/återköp av egna aktier	-207	-	-1 307	-
Förändring av räntebärande skulder	-110	56	2 367	-889
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	-317	-1 166	1 060	-6 061
Periodens nettokassaflöde	1 929	2 712	4 047	4 658
Likvida medel vid periodens början	3 949	728	1 808	481
Valutakursdifferens i likvida medel	-6	8	17	-39
Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare	-	-1 640	-	-3 292
Likvida medel vid periodens slut	5 872	1 808	5 872	1 808
Operativt kassaflöde				
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	2 487	1 016	4 324	5 176
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-241	2 862	-1 337	5 543
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	64	-	546	137
Övriga justeringar	-68*	-2 934**	351*	-6 246**
Operativt kassaflöde	2 242	944	3 884	4 610

*Huvudsakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco innan splitten och valutasäkringar av lån.

**Huvudsakligen valutasäkringar av lån och avyttringar av portföljer från Payment Solutions.

Segment i sammandrag kvartalsvis

Epiroc har två rapporteringssegment, Equipment & Service och Tools & Attachments. Därutöver rapporterar Epiroc koncerngemensamma funktioner, vilka innefattar Payment Solutions, som erbjuder kundfinansiering, koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt elimineringsar. Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, till exempel finansiell leasing, vilka redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en hyresflotta som genererar operationella leasingbetalningar, vilka redovisas som intäkter.

Orderingång

	2017				2017	2018				2018
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	7 442	7 947	7 190	7 116	29 695
Equipment	3 147	3 142	3 281	2 676	12 246	4 054	4 234	3 601	3 355	15 244
Service	3 053	3 181	2 982	3 112	12 328	3 388	3 713	3 589	3 761	14 451
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	2 550	2 470	2 285	2 306	9 611
Koncerngemensamma funktioner	-21	69	89	73	210	44	66	-62	46	94
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	10 036	10 483	9 413	9 468	39 400

Intäkter

	2017				2017	2018				2018
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	5 943	7 325	7 178	8 094	28 540
Equipment	2 219	2 469	2 414	3 174	10 276	2 678	3 640	3 570	4 350	14 238
Service	3 001	3 026	2 992	3 088	12 107	3 265	3 685	3 608	3 744	14 302
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 141	2 139	8 738	2 245	2 452	2 382	2 440	9 519
Koncerngemensamma funktioner	30	87	63	63	243	45	66	91	24	226
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	8 233	9 843	9 651	10 558	38 285

Rörelseresultat och resultat före skatt

	2017				2017	2018				2018
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
Equipment & Service	1 166	1 242	1 261	1 438	5 107	1 364	1 747	1 764	1 876	6 751
Tools & Attachments	321	328	279	218	1 146	287	304	324	324	1 239
Koncerngemensamma funktioner	-73	-102	-20	-128	-323	-136	-241	-190	-38	-605
Rörelseresultat	1 414	1 468	1 520	1 528	5 930	1 515	1 810	1 898	2 162	7 385
Finansnetto	-23	-10	-19	-85	-137	-57	-44	-37	-46	-184
Resultat före skatt	1 391	1 458	1 501	1 443	5 793	1 458	1 766	1 861	2 116	7 201

Rörelsemarginal

	2017				2017	2018				2018
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
Equipment & Service	22,3%	22,6%	23,3%	23,0%	22,8%	22,9%	23,9%	24,6%	23,2%	23,7%
Tools & Attachments	14,8%	14,3%	13,0%	10,2%	13,1%	12,8%	12,4%	13,6%	13,3%	13,0%
Epiroc-koncernen	19,1%	18,6%	20,0%	18,1%	18,9%	18,4%	18,4%	19,7%	20,5%	19,3%

Kostnader för splitt och incitamentsprogram*

	2017				2017	2018				2018
MSEK	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
Förändring i avsättningar för långsiktiga incitamentsprogram	-45	-53	-15	-50	-163	-	-77	-56	67	-66
Splitt från Atlas Copco	-	-	-	-	-	-95	-104	-70	-59	-328
Epiroc-koncernen	-45	-53	-15	-50	-163	-95	-181	-126	8	-394

*Kostnader för splitt och incitamentsprogram redovisas i koncerngemensamma funktioner. Avsättning till incitamentsprogram redovisas som administrationskostnader.

Geografisk fördelning av orderingång och intäkter

Geografisk fördelning av orderingång

MSEK	2017				2017		2018					2018	
% valutajusterad	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	%	Helår	%
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	+21	10 036	10 483	9 413	9 468	+15	39 400	+16
Nordamerika	1 967	2 092	1 897	1 657	7 613	+19	2 176	2 076	2 180	2 379	+36	8 812	+14
Sydamerika	1 167	1 189	1 105	1 262	4 723	+23	1 488	1 844	1 236	1 657	+29	6 225	+31
Europa	2 246	2 190	1 937	2 031	8 404	+21	2 488	2 503	2 388	1 969	-4	9 349	+11
Afrika/Mellanöstern	1 033	990	1 339	1 220	4 582	+14	1 478	1 518	1 191	1 260	+0	5 446	+17
Asien/Australien	2 107	2 201	2 313	1 888	8 509	+25	2 406	2 542	2 418	2 203	+16	9 568	+13
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	+25	7 442	7 947	7 190	7 116	+20	29 695	+20
Nordamerika	1 371	1 349	1 179	1 008	4 907	+25	1 426	1 385	1 572	1 709	+61	6 093	+22
Sydamerika	928	1 015	896	1 062	3 901	+25	1 255	1 633	1 023	1 449	+34	5 360	+36
Europa	1 518	1 498	1 280	1 368	5 664	+25	1 662	1 765	1 790	1 275	-7	6 491	+15
Afrika/Mellanöstern	690	675	983	881	3 229	+18	1 127	1 056	811	906	+0	3 899	+19
Asien/Australien	1 693	1 786	1 925	1 469	6 873	+28	1 972	2 108	1 994	1 777	+20	7 852	+15
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	+12	2 550	2 470	2 285	2 306	+2	9 611	+5
Nordamerika	646	701	623	604	2 574	+10	737	662	689	634	-2	2 721	+4
Sydamerika	239	174	216	201	830	+13	232	211	213	209	+2	865	+5
Europa	709	677	646	641	2 673	+14	804	715	598	691	+7	2 807	+4
Afrika/Mellanöstern	343	315	358	339	1 355	+5	350	462	380	354	+1	1 547	+12
Asien/Australien	404	403	396	412	1 615	+18	427	420	405	418	+0	1 671	+4

Geografisk fördelning av intäkter

MSEK	2017				2017		2018					2018	
% valutajusterad	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	%	Helår	%
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	+14	8 233	9 843	9 651	10 558	+21	38 285	+20
Nordamerika	1 806	1 722	1 785	1 823	7 136	+14	1 888	2 118	2 141	2 300	+19	8 447	+16
Sydamerika	1 100	1 104	969	1 103	4 276	+18	1 024	1 199	1 230	1 573	+39	5 026	+16
Europa	1 758	2 109	1 977	2 148	7 992	+14	1 864	2 471	2 224	2 545	+17	9 104	+13
Afrika/Mellanöstern	997	1 003	1 037	1 048	4 085	+2	1 103	1 350	1 444	1 456	+34	5 353	+28
Asien/Australien	1 750	1 941	1 842	2 342	7 875	+19	2 354	2 705	2 612	2 684	+12	10 355	+31
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	+17	5 943	7 325	7 178	8 094	+21	28 540	+21
Nordamerika	1 126	958	1 084	1 189	4 357	+17	1 173	1 410	1 412	1 644	+26	5 639	+23
Sydamerika	827	880	745	859	3 311	+21	813	981	1 020	1 361	+49	4 175	+18
Europa	1 323	1 564	1 484	1 710	6 081	+20	1 235	1 696	1 488	1 807	+0	6 225	-2
Afrika/Mellanöstern	615	647	691	685	2 638	+1	766	972	1 054	1 031	+40	3 823	+36
Asien/Australien	1 329	1 446	1 402	1 819	5 996	+21	1 956	2 266	2 204	2 251	+17	8 678	+39
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 141	2 139	8 738	+9	2 245	2 452	2 382	2 440	+10	9 519	+6
Nordamerika	649	683	635	546	2 513	+11	700	681	703	641	+9	2 725	+5
Sydamerika	189	184	196	213	782	+7	211	218	210	212	-3	851	+6
Europa	638	694	641	620	2 593	+8	607	750	688	738	+17	2 783	+5
Afrika/Mellanöstern	319	324	320	334	1 297	+3	337	378	390	425	+22	1 530	+13
Asien/Australien	366	412	349	426	1 553	+12	390	425	391	424	-3	1 630	+4

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Kv 4	2017 Kv 4	2018 Helår	2017 Helår
Administrationskostnader	-26	-8	-143	-8
Marknadsföringskostnader	-4	-	-13	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-9	-4	-43	-6
Rörelseresultat	-39	-12	-199	-14
Finansiella intäkter och kostnader	-8	0	-17	0
Bokslutsdispositioner	4 424	14	4 424	14
Resultat före skatt	4 377	2	4 208	0
Inkomstskatt	-963	0	-927	0
Periodens resultat	3 414	2	3 281	0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 31 dec	2017 31 dec
Summa anläggningstillgångar	50 823	45 574
Summa omsättningstillgångar	5 553	4 555
Summa tillgångar	56 376	50 129
Summa bundet eget kapital	503	24
Summa fritt eget kapital	49 553	43 886
Summa eget kapital	50 056	43 910
Summa avsättningar	167	0
Summa långfristiga skulder	5 023	-
Summa kortfristiga skulder	1 130	6 219
Summa eget kapital och skulder	56 376	50 129
Ställda säkerheter	4	0
Eventualförpliktelser	81	-

Förvärv

Datum	Bolag	Segment	Intäkter MSEK*	Antal anställda*
1 feb 2019	Noland Drilling Equipment	Equipment & Service		8
3 jan 2019	Fordia	Tools & Attachments	580	250
2 nov 2018	Sautec	Equipment & Service		6
30 okt 2018	ASI Mining (34%)**	Equipment & Service	55	
1 feb 2018	Hy-Performance Fluid Power	Equipment & Service	50	26
3 jan 2018	Rock Drill Services Australia	Equipment & Service	90	37
3 jan 2018	Cate Drilling Solutions	Equipment & Service		35
2 jan 2018	Renegade Drilling Supplies	Tools & Attachments		22
4 juli 2017	Mobilaris MCE AB (34%)**	Equipment & Service	30	
2 feb 2017	Erkat	Tools & Attachments	110	38

*Årliga intäkter och antal anställda vid förvärvstillfället. För distributörer anges inga intäkter

**Ingår som intresseföretag

Transaktioner med närstående

Under 2018 har det ägt rum transaktioner mellan Atlas Copco-koncernen och Epiroc-koncernen relaterade till fördelningen av nettoskulden mellan koncernerna. Dessa transaktioner har klassificerats som transaktioner med närstående och genomförts via eget kapital och finns redovisade i Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag. Den 31 mars 2018 erhöll Epiroc AB ett ovillkorat aktieägartillskott på MSEK 4 150 från Atlas Copco AB. Den 26 april förföll valutaderivatet mellan Epiroc Treasury AB och Atlas Copco AB och betalades. Den 18 juni 2018 återbetalade Epiroc AB lånet på MSEK 3 752 till Atlas Copco. Kundfordringar och leverantörsskulder mellan Atlas Copco och Epiroc från perioden när Atlas Copco AB var moderbolag, har inkluderats i balansräkningen som externa poster. Posterna mellan Atlas Copco och Epiroc är inte materiella. Efter utdelningen av Epiroc-aktierna från Atlas Copco den 18 juni 2018 är Atlas Copco inte längre närstående.

De sammanslagna finansiella rapporterna för 2017 innehåller kundfordringar och leverantörsskulder som kommer att tas emot och betalas av annan koncernenhet än den enhet som är inkluderad i de sammanslagna finansiella rapporterna.

Återköp av aktier

Epirocs styrelse har bemyndigats att förvärva, flytta och sälja egna aktier i relation till Epirocs prestationsbaserade personaloptionsprogram. Mer information om optionsprogrammen finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Under det fjärde kvartalet förvärvade Epiroc 2 650 000 A-aktier för SEK 208,179,228 och sålde 4 002 A-aktier för SEK 251,655 i enlighet med det givna mandatet. Per den 31 december 2018, innehade Epiroc AB 13 991 877 A-aktier.

Det totala antalet utgivna Epiroc-aktier per den 31 december 2018 var 1 213 738 703 aktier, varav 823 765 854 A-aktier och 389 972 849 B-aktier.

Finansiella definitioner

Finansiella definitioner finns på bolagets webbsida www.epirocgroup.com/se/investors. Alternativa nyckeltal finns också presenterade i rapporten, eftersom de bedöms vara viktiga kompletterande mått för bolagets utveckling. Vidare information om hur dessa mått har beräknats finns också på www.epirocgroup.com/se/investors.

För mer information

Analytiker och investerare:
Ingrid Östhols, Chef investerarrelationer
E- post: ir@epiroc.com
Tel: 010 755 0106

Media:
Ola Kinnander, Presschef
E-post: media@epiroc.com
Tel: 070 347 2455

Finansiell kalender

13 mars 2019
30 april 2019
9 maj 2019
19 juli 2019
25 oktober 2019
31 januari 2020

Årsredovisning 2018 (tillgänglig på www.epirocgroup.com)
Kv1 2019
Årsstämma 2019
Kv2 2019
Kv3 2019
Kv4 2019

Denna information är sådan information som Epiroc AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 5 februari 2019 kl. 13:00.

Epiroc i korthet

Epiroc är en ledande produktivitetspartner för gruv- och infrastrukturindustrin. Med banbrytande teknologi utvecklar och tillverkar Epiroc innovativa, säkra och hållbara borrhjull, bergbrytnings- och anläggningsutrustning och verktyg. Bolaget tillhandahåller också förstklassig service och lösningar för automation och interoperabilitet. Epiroc har sitt säte i Stockholm, hade intäkter på 38 miljarder kronor under 2018, och mer än 14 000 passionerade medarbetare som ger stödjer och samarbetar med kunder i över 150 länder. Mer information finns på www.epirocgroup.com/se.

Epiroc AB (publ)
Org nr. 556041-2149
Box 4015
131 04 Nacka
Tel: 010 755 0000
www.epirocgroup.com