



**Electrolux
Professional
Group**

Delårsrapport Q2

Andra kvartalet, april–juni 2024

- > Nettoomsättningen uppgick till 3 268 Mkr (3 153), en ökning med 3,7%. Organiskt minskade försäljningen med 0,7%. Förvärven bidrog med 5,9%. Valutaeffekter hade en negativ effekt om 1,6%.
- > EBITA uppgick till 410 Mkr (385), motsvarande en marginal om 12,5% (12,2). EBITA inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader för TOSEI och Adventys om 8 Mkr. Exklusive förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader skulle jämförbart EBITA ha uppgått till 418 Mkr och EBITA-marginalen till 12,8%.
- > Rörelseresultatet uppgick till 353 Mkr (345), motsvarande en marginal om 10,8% (10,9).
- > Periodens resultat uppgick till 230 Mkr (257), och resultat per aktie till 0,80 kr (0,89).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 392 Mkr (462).
- > Den 26 april 2024 förvärvades Adventys – en specialist inom induktions-teknologi, för en total köpeskilling om 259 Mkr.

Nyckeltal

Mkr	apr–jun 2024	apr–jun 2023	Förändring, %	jan–jun 2024	jan–jun 2023	Förändring, %
Nettoomsättning	3 268	3 153	3,7	6 323	6 122	3,3
EBITA*	410	385	6,4	736	725	1,5
EBITA marginal, %*	12,5	12,2		11,6	11,8	
Rörelseresultat*	353	345	2,3	624	646	-3,4
Rörelsemarginal, %*	10,8	10,9		9,9	10,5	
Resultat efter finansiella poster	313	321	-2,5	550	583	-5,5
Periodens resultat	230	257	-10,4	401	447	-10,3
Resultat per aktie, kr ¹	0,80	0,89		1,40	1,56	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	392	462		576	549	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a		17,4	17,9	

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24–25.

1) Före utspädning.



VD ord

Ytterligare ett steg mot vårt marginalmål

Under det andra kvartalet förbättrades lönsamheten, främst drivet av ökat bidrag från Tvätt.

Omsättningen ökade med 3,7% inklusive förvärv. Organiskt minskade försäljningen med 0,7%. EBITA uppgick till 410 Mkr (385) inklusive integrations- och förvärvsrelaterade kostnader för Adventys och TOSEI om 8 Mkr, vilket gav en EBITA-marginal om 12,5% (12,2). Jämförbar EBITA-marginal, exklusive integrations- och förvärvsrelaterade kostnader, uppgick till 12,8%. Orderingsgången var något högre än för ett år sedan.

Försäljningen inom Storkök och Dryck minskade organiskt med 4,3% jämfört med föregående år. EBITA var på en liknande nivå som föregående år, vilket gav en EBITA-marginal på 12,3% (12,2). Försäljningen på vår största marknad, Europa, var oförändrad, medan USA minskade med 8% och APAC-MEA med 15%. Försäljningsnedgången i APAC-MEA var helt hänförlig till Mellanöstern. I USA ser vi fortsatt tecken på återhämtning även om den institutionella marknaden fortfarande är svag. Under kvartalet växte försäljningen till kedjorna i USA. Orderingsgången var fortsatt något högre än för ett år sedan i USA, och i Europa betydligt högre.

Försäljningen inom Tvätt ökade med 17% inklusive det förvärvade TOSEI. Organiskt ökade försäljningen med 6,7%. Försäljningen i USA var särskilt stark. EBITA-marginalen uppgick till 16,5% (16,4). Exklusive TOSEI uppgick EBITA-marginalen till 17,4%. Orderingsgången var något högre än för ett år sedan.

Integrationen av TOSEI fortsätter enligt plan. TOSEI adderade en omsättning på 171 Mkr under kvartalet. EBITA-marginalen var, som förväntat i det säsongsmissigt svagaste kvartalet för TOSEI, under 10%.

Adventys, en tillverkare av professionell utrustning för matlagning på induktionshällar baserad i Frankrike, förvärvades i april. Induktionstekniken kommer att bli strategiskt viktig för framtidens hållbara matlagning, med tanke på dess betydligt lägre CO₂-utsläpp jämfört med gas – som för närvarande är det globalt mest använda värmesystemet.

Det operativa kassaflödet efter investeringar uppgick till 392 Mkr, vilket är något lägre än föregående år (462), delvis på grund av högre investeringar relaterade till innovationsprojekt för lanseringar under de kommande åren.

När det gäller hållbarhet minskade CO₂-utsläppen från vår verksamhet med 56% jämfört med första halvåret föregående år på grund av ökad användning av energi från solpaneler och minskad gasförbrukning.

Jag är nöjd med att vi, trots en organisk försäljningsnedgång inom Storkök och dryck, har kunnat förbättra både resultat och marginal, drivet av pris, lägre materialkostnader och förbättrad mix. Det visar att kvartalet är ytterligare ett steg i rätt riktning.

Alberto Zanata,
VD och koncernchef

I USA ser vi fortsatt tecken på återhämtning även om den institutionella marknaden fortfarande är svag. Under kvartalet växte försäljningen till kedjorna i USA.

Alberto Zanata, VD och koncernchef

Finansiell översikt

Utveckling under andra kvartalet

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det andra kvartalet uppgick till 3 268 Mkr (3 153), en ökning med 3,7% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 0,7%. Förvärven av TOSEI och Adventys bidrog med 5,9%. Valutaeffekter hade en negativ effekt om 1,6%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 4,3% och försäljningen inom Tvätt ökade organiskt med 6,7%. Organiskt ökade försäljningen i Europa med 1%, men minskade med 1% i Amerika och med cirka 9% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	apr-jun 2024	apr-jun 2023
Organisk tillväxt*	-0,7	8,3
Förvärv*	5,9	-
Avyttringar*	-	-0,3
Valutaeffekter	-1,6	7,5
Totalt	3,7	15,5

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24-25.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 410 Mkr (385), vilket motsvarar en marginal om 12,5% (12,2). EBITA inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader för TOSEI och Adventys om 8 Mkr. Rörelseresultatet uppgick till 353 Mkr (345), motsvarande en marginal om 10,8% (10,9). Den förbättrade marginalen beror främst på pris, lägre materialkostnader och högre volymer inom Tvätt.

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -40 Mkr (-24). Finansnettot är högre på grund av ökad skuldsättning relaterat till nyligen genomförda förvärv.

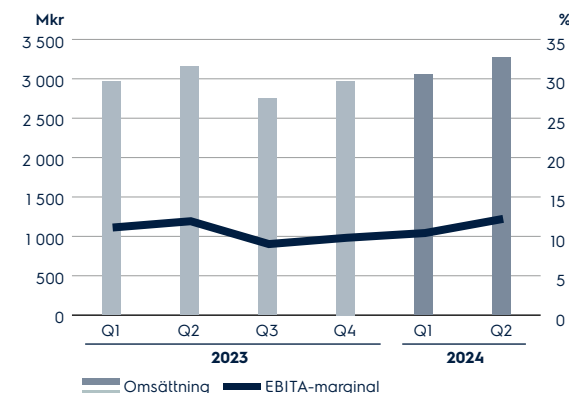
Periodens resultat

Periodens resultat för det första kvartalet uppgick till 230 Mkr (257), motsvarande ett resultat per aktie om 0,80 kr (0,89). Periodens skatt uppgick till -83 Mkr (-64). Den effektiva skattesatsen för andra kvartalet var 26,5% (20,0).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -45 Mkr (-44).

Omsättning och EBITA-marginal



Omsättning per segment, april-juni 2024

Storkök och Dryck

Tvätt

62%

38%

Omsättning per region, april-juni 2024

Europa

Amerika

Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika

60%

25%

15%

Utveckling under året, januari–juni 2024

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för de första sex månaderna uppgick till 6 323 Mkr (6 122), en ökning med 3,3% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 2,5%. Förvärvet av TOSEI och Adventys bidrog med 6,9%. Valutaeffekter hade en negativ effekt om 1,2%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 3,9% och försäljningen inom Tvätt ökade organiskt med 0,3%. Organiskt var försäljningen i Europa oförändrad och minskade i Amerika med 6% och med 7% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	jan–jun 2024	jan–jun 2023
Organisk tillväxt*	-2,5	10,4
Förvärv*	6,9	-
Avyttringar*	-	-0,4
Valutaeffekter	-1,2	7,4
Totalt	3,3	17,4

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24–25.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 736 Mkr (725), vilket motsvarar en marginal om 11,6% (11,8). EBITA inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader för TOSEI och Adventys om 45 Mkr. Exklusive förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader skulle jämförbart EBITA ha uppgått till 781 Mkr och EBITA-marginalen till 12,4%. Rörelseresultatet uppgick till 624 Mkr (646), motsvarande en marginal om 9,9% (10,5).

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -73 Mkr (-63). Finansnettot är högre på grund av ökad skuldsättning relaterat till nyligen genomförda förvärv.

Periodens resultat

Periodens resultat för de första sex månaderna uppgick till 401 Mkr (447), motsvarande ett resultat per aktie om 1,40 kr (1,56). Periodens skatt uppgick till -149 Mkr (-136). Den effektiva skattesatsen för första halvåret var 27,1% (23,2).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -85 Mkr (-82).

Omsättning per segment, januari–juni 2024

Storkök och Dryck

Tvätt

62%

38%

Omsättning per region, januari–juni 2024

Europa

Amerika

Asien-Stillahavs-
området, Mellan-
östern och Afrika

60%

23%

17%

Segment Storkök och dryck

Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det andra kvartalet uppgick till 2 041 Mkr (2 109), en minskning med 3,2% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 4,3%, förvärvet av TOSEI och Adventys bidrog med 2,8% och valutaeffekter hade en negativ effekt om 1,7%.

Försäljningen var oförändrad i Europa men minskade med cirka 8% i Amerika och med 15% Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern

och Afrika. Försäljningsnedgången i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika är helt hänförlig till Mellanöstern. I USA beror nedgången på lägre Institutionell försäljning.

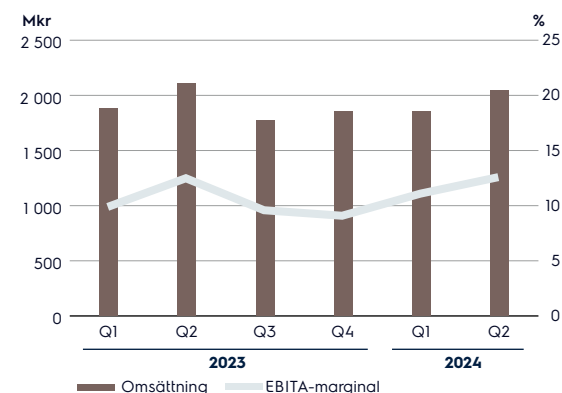
Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 252 Mkr (258), vilket motsvarar en marginal om 12,3% (12,2). EBITA inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader för Adventys på 7 Mkr. Exklusive integrationsrelaterade

kostnader skulle jämförbart EBITA ha uppgått till 259 Mkr och EBITA-marginalen till 12,7%.

Rörelseresultatet uppgick till 211 Mkr (222), motsvarande en marginal om 10,3% (10,5).

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	Förändring, %	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Förändring, %	Helår 2023
Nettoomsättning	2 041	2 109	-3,2	3 893	3 987	-2,3	7 616
Organisk tillväxt, %	-4,3	0,5		-3,9	4,4		-1,0
Förvärv, %	2,8	-		2,9	-		-
Avyttringar, %	-	-0,1		-	-0,1		-0,1
Förändringar av valutakurser, %	-1,7	7,8		-1,3	8,3		5,6
EBITA	252	258	-2,4	453	438	3,4	766
EBITA marginal, %	12,3	12,2		11,6	11,0		10,1
Rörelseresultat	211	222	-5,2	372	367	1,4	620
Rörelsemarginal, %	10,3	10,5		9,6	9,2		8,1

Nettoomsättning och EBITA-marginal



Segment Tvätt

Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 227 Mkr (1 044) under det andra kvartalet, en ökning med 17,5% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 6,7% och valutaeffekter hade en negativ effekt om 1,4%. Förvärvet av TOSEI bidrog med 12,1%.

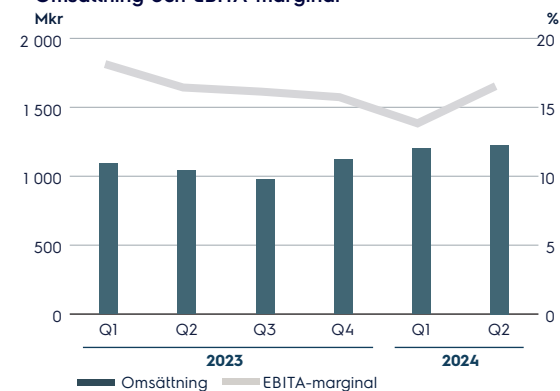
Försäljningen ökade organiskt i Europa med cirka 5%, med 22% i Amerika men minskade med 2% i Asien-Stillahavs-området, Mellan-östern och Afrika.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 203 Mkr (171), motsvarande en marginal om 16,5% (16,4). Det högre EBITA beror på högre volymer, lägre materialkostnader och införlivandet av TOSEI.

Rörelseresultatet uppgick till 187 Mkr (167), motsvarande en marginal om 15,2% (16,0).

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	Förändring, %	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Förändring, %	Helår 2023
Nettoomsättning	1 227	1 044	17,5	2 430	2 135	13,8	4 231
Organisk tillväxt, %	6,7	28,5		0,3	23,8		9,7
Förvärv, %	12,1	-		14,4	-		-
Avyttringar, %	-	-0,9		-	-0,9		-0,3
Förändringar av valutakurser, %	-1,4	6,0		-0,8	4,9		3,5
EBITA	203	171	18,1	367	369	-0,4	702
EBITA marginal, %	16,5	16,4		15,1	17,3		16,6
Rörelseresultat	187	167	11,8	337	361	-6,7	686
Rörelsemarginal, %	15,2	16,0		13,8	16,9		16,2

Omsättning och EBITA-marginal



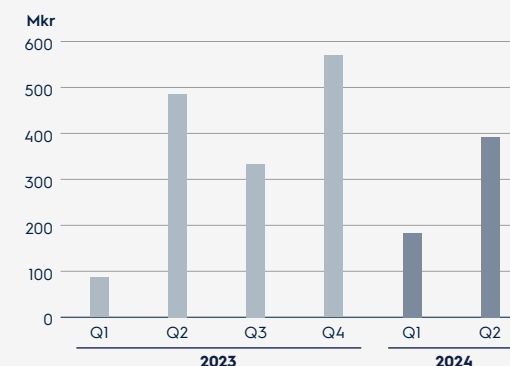
Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	2 041	2 109	3 893	3 987	7 616
EBITA	252	258	453	438	766
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-41	-36	-81	-71	-145
Rörelseresultat	211	222	372	367	620
Tvätt					
Nettoomsättning	1 227	1 044	2 430	2 135	4 231
EBITA	203	171	367	369	702
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-16	-4	-31	-8	-17
Rörelseresultat	187	167	337	361	686
Koncerngemensamma poster					
EBITA	-45	-44	-85	-82	-151
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-0	-0	-1
Rörelseresultat	-45	-44	-85	-82	-152
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	3 268	3 153	6 323	6 122	11 848
EBITA	410	385	736	725	1 317
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-57	-40	-112	-79	-163
Rörelseresultat	353	345	624	646	1 154
Finansiella poster, netto	-40	-24	-73	-63	-121
Resultat efter finansiella poster	313	321	550	583	1 033
Skatter	-83	-64	-149	-136	-259
Periodens resultat	230	257	401	447	775

Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 392 Mkr (462). Investeringar relaterade till innovationsprojekt ökade.

Operativt kassaflöde efter investeringar

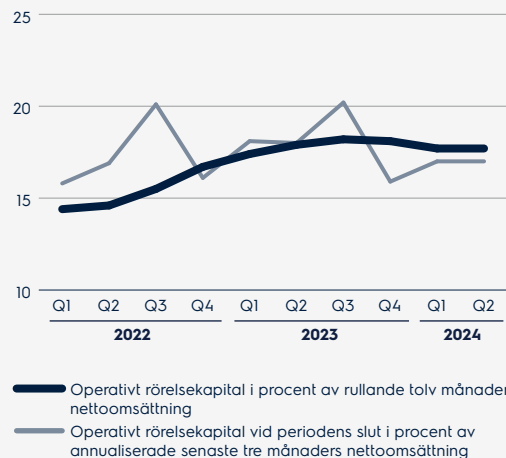


Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Rörelseresultat	353	345	624	646	1 154
Avskrivningar, anläggningstillgångar	83	65	162	129	264
Avskrivningar, immateriella tillgångar	57	40	112	79	163
Övriga ej kassapåverkande poster	8	8	-0	16	36
Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster	502	458	897	870	1 616
Förändring av varulager	-48	43	-75	-66	260
Förändring av kundfordringar	-125	-118	-274	-217	96
Förändring av leverantörsskulder	124	-11	254	18	-269
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	16	116	-122	-12	-62
Operativt kassaflöde	468	488	681	593	1 641
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-76	-30	-106	-48	-191
Förändringar i övriga investeringar	1	4	1	4	3
Operativt kassaflöde efter investeringar	392	462	576	549	1 453

Operativt rörelsekapital

Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 17,4% under det andra kvartalet jämfört med 17,9% under det andra kvartalet 2023.

Operativt rörelsekapital
i procent av nettoomsättning



Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 30 juni 2024 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingkulder och pensionsavsättningar) om 2 593 Mkr jämfört med 973 Mkr per den 31 december 2023. Ökningen är driven av förvärv om 1 142 Mkr, medan operativt kassaflöde motverkade en del av ökningen.

Leasingkulder uppgick till 376 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 138 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 3 106 Mkr per den 30 juni 2024, jämfört med 1 390 Mkr per den 31 december 2023. Långfristiga lån uppgick till 2 030 Mkr. Kortfristiga lån uppgick till 1 476 Mkr. Total upplåning uppgick till 3 506 Mkr jämfört med 1 963 Mkr per den 31 december 2023.

Likvida medel per den 30 juni 2024 uppgick till 731 Mkr jämfört med 959 Mkr per den 31 december 2023.

Förändringar i kreditfaciliteter och lån

Per den 30 juni 2024 hade koncernen emitterat 900 Mkr under MTN-programmet om 5 000 Mkr och emitterat 570 Mkr under koncernens företagscertifikatsprogram om 2 000 Mkr. Vid kvartalets slut var koncernens revolverande kreditfacilitet på 200 miljoner euro outnyttjad. Inget av lånen eller kreditfaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter.

Nettoskuld

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 december 2023
Kortfristiga lån	573	7	642
Kortfristig del av långfristiga lån	851	-	74
Kortfristig upplåning	1 425	7	716
Finansiella derivatskulder	24	41	40
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	28	12	14
Total kortfristig upplåning	1 476	60	771
Total långfristig upplåning	2 030	2 371	1 192
Total upplåning¹	3 506	2 431	1 963
Kassa och bank	731	474	959
Kortfristiga placeringar	-	236	-
Likvida medel	731	710	959
Finansiella derivattillgångar	182	49	29
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	2	3	1
Likvida medel och övrigt	914	762	989
Finansiell nettoskuld (total upplåning minus likvida medel och övrigt)	2 593	1 669	973
Leasingkulder	376	307	319
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	138	110	98
Nettoskuld*	3 106	2 086	1 390
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,9	1,3	0,9
EBITDA* ²	1 625	1 625	1 581

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24-25.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 3 455 Mkr per den 30 juni 2024, 2 378 Mkr per den 30 juni 2023 och 1 908 Mkr per den 31 december 2023.

2) Rullande fyra kvartal.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkontor, produktion och försäljning i och från Sverige.

Moderbolagets nettoomsättning och finansiella ställning

Nettoomsättningen för moderbolaget Electrolux Professional AB, för perioden 1 januari – 30 juni 2024 uppgick till 1 566 Mkr (1 575) av vilket 644 Mkr (612) är hänförliga till försäljning till koncernbolag och 922 Mkr (963) till externa kunder. Resultat efter finansiella poster var 324 Mkr (158). Periodens resultat uppgick till 265 Mkr (124).

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 11 Mkr (10).

Kassa och bank, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 476 Mkr vid periodens utgång, jämfört med 778 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens utgång uppgick till 6 778 Mkr jämfört med 6 740 Mkr vid årets ingång.

Den 3 maj, 2024, betalade Electrolux Professional AB utdelning till sina aktieägare på 230 Mkr.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 19.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en internationell koncern som är geografiskt spridd på många marknader och är därför exponerad för ett antal verksamhets- och finansiella risker. Riskhanteringen för Electrolux Professional Group syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovisningen och omfattar strategiska risker, operativa risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finansiella risker. Jämfört med årsredovisningen som offentliggjordes den 28 mars 2024 har inga nya väsentliga risker identifierats.

Övriga upplysningar

Omvandling av aktier

Enligt bolagsordningen för Electrolux Professional AB har ägare till aktier av serie A rätt att begära att sådan aktie omvandlas till aktie av serie B. Omvandling minskar det totala antalet röster i bolaget. Under det andra kvartalet har 1 083 aktier omvandlats. Det totala antalet registrerade aktier i bolaget uppgick den 30 juni 2024 till 287 397 450 varav 8 029 985 A-aktier och 279 367 465 B-aktier. Det totala antalet röster i bolaget uppgick till 35 966 731,5.

Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 4 365 (3 987). Ökningen beror på förvärven av TOSEI och Adventys.

Årsstämma 2024

Electrolux Professionals årsstämma hölls den 25 april 2024 i Stockholm. Aktieägarna kunde även utöva sin rösträtt genom poströstning i förväg. Moderbolagets och koncernens resultat- och balansräkningar fastställdes och beslut fattades om en utdelning om 0,80 kr per aktie för verksamhetsåret 2023. Samtliga styrelseledamöter omvaldes. Deloitte AB omvaldes som revisor för perioden till nästa årsstämma. Ett långsiktigt prestationsbaserat aktieprogram för 2024 inklusive säkringsåtgärder i anledning därav godkändes, med liknande villkor som föregående år.

Händelser efter balansdagen

Efter rapportperiodens slut har inga väsentliga händelser ägt rum som kan påverka företagets verksamhet.

Styrelsen samt verkställande direktören och koncernchefen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolaget Electrolux Professional ABs och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm 19 juli 2024

Electrolux Professional AB (publ)

Kai Wörn

Styrelsens ordförande

Katharine Clark

Styrelseledamot

Lorna Donatone

Styrelseledamot

Josef Matosevic

Styrelseledamot

Hans Ola Meyer

Styrelseledamot

Daniel Nodhäll

Styrelseledamot

Joachim Nord

*Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant*

Jens Pierard

*Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant*

Martine Snels

Styrelseledamot

Carsten Voigtländer

Styrelseledamot

Alberto Zanata

VD och koncernchef

Revisors granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Electrolux Professional AB (publ), org. nr 556003-0354, för perioden 1 januari till 30 juni 2024. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en

annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts.

Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 19 juli 2024

Deloitte AB

Jonas Ståhlberg
Auktoriserad revisor



Matlagning på induktionshäll reducerar CO₂-utsläppen väsentligt jämfört med annan teknik som exempelvis gas, eftersom den enbart använder energi när spisytan är aktiverad.

Förvärv

Adventys – en specialist inom induktionsteknologi

- > Förvärvet av Adventys slutfördes den 26 april 2024.
- > Adventys, som grundades i Frankrike 1999, är en pionjär inom utrustning för matlagning på induktionshäll.
- > 40 anställda baserade vid fabriken i Seurre, Frankrike.
- > Omsättning på cirka 70 Mkr under 2023.
- > Adventys ger Electrolux Professional Group tillgång till egen utveckling av induktionsteknologi, samtidigt som det stärker koncernens ledande position inom matlagning på spisar och stekbord ytterligare.



Crathco I-PRO 2 med autofill

- > Ingen mer manuell påfyllning, inga fler avbrott
- > Produkten är alltid tillgänglig, vilket ökar försäljningen.
- > Automatiserar direkt nuvarande I-PROs dryckesprogram för behållare till granita och slush.
- > Sparar arbetstid – ger mer tid för kunden.
- > Jämn kvalitet med automatisk påfyllning.
- > Full integration med befintligt system.



Finansiella rapporter

Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	3 268	3 153	6 323	6 122	11 848
Kostnad för sålda varor	-2 117	-2 086	-4 118	-4 024	-7 850
Bruttoresultat	1 151	1 067	2 205	2 098	3 997
Försäljningskostnader	-532	-518	-1 036	-1 021	-1 969
Administrationskostnader	-264	-202	-543	-431	-873
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-3	-2	-3	-0	-1
Rörelseresultat	353	345	624	646	1 154
Finansiella poster, netto	-40	-24	-73	-63	-121
Resultat efter finansiella poster	313	321	550	583	1 033
Skatt	-83	-64	-149	-136	-259
Periodens resultat	230	257	401	447	775
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:					
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	3	-1	0	-2	4
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	-1	-2	-0	0	-1
Totalt	2	-3	-0	-2	3
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:					
Kassaflödessäkringar	-3	2	4	2	-15
Säkring av nettoinvesteringar	63	-	61	-	-
Valutakursdifferenser	-123	200	102	224	-138
Kostnad för säkringar	10	-	25	-	-
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	-13	-10	-33	-10	13
Totalt	-67	191	159	215	-140
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-64	188	159	213	-137
Periodens totalresultat	166	445	561	660	638

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Periodens resultat hänförligt till:					
Innehavare av aktier i moderbolaget	230	257	401	447	775
Totalt	230	257	401	447	775
Periodens resultat hänförligt till:					
Innehavare av aktier i moderbolaget	166	445	561	660	638
Totalt	166	445	561	660	638
Resultat per aktie					
Före utspädning, kr	0,80	0,89	1,40	1,56	2,70
Efter utspädning, kr	0,80	0,89	1,40	1,56	2,70
Genomsnittligt antal aktier					
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4

Koncernens balansräkning

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 december 2023
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 673	1 597	1 559
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	363	296	309
Goodwill	4 391	3 537	3 290
Övriga immateriella tillgångar	1 485	965	837
Uppskjutna skattefordringar	489	475	427
Tillgångar i pensionsplaner	4	0	2
Övriga anläggningstillgångar	37	18	17
Summa anläggningstillgångar	8 442	6 888	6 441
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 998	2 118	1 692
Kundfordringar	2 419	2 322	1 904
Skattefordringar	74	153	86
Övriga omsättningstillgångar	504	331	266
Kortfristiga finansiella tillgångar	-	236	-
Kassa och bank	731	474	959
Summa omsättningstillgångar	5 725	5 633	4 906
Summa tillgångar	14 167	12 522	11 347

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 december 2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare:			
Aktiekapital	29	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5	5
Övriga reserver	537	732	378
Balanserade vinstmedel	4 443	3 947	4 293
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	5 014	4 713	4 705
Summa eget kapital	5 014	4 713	4 705
Långfristiga skulder			
Långfristig upplåning	2 030	2 371	1 192
Långfristiga leasingskulder	243	223	221
Uppskjutna skatteskulder	291	113	96
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	141	110	100
Övriga avsättningar	314	326	317
Summa långfristiga skulder	3 020	3 143	1 926
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2 245	2 144	1 761
Skatteskulder	453	485	360
Övriga skulder	1 739	1 824	1 659
Kortfristig upplåning	1 425	7	716
Kortfristiga leasingskulder	133	83	98
Övriga avsättningar	140	122	122
Summa kortfristiga skulder	6 133	4 666	4 716
Summa eget kapital och skulder	14 167	12 522	11 347

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Ingående balans	4 705	4 270	4 270
Periodens totalresultat	561	660	638
Aktieincitamentsprogram	-7	10	25
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-15	-27	-27
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-230	-201	-201
Totala transaktioner med aktieägare	-251	-218	-203
Utgående balans	5 014	4 713	4 705

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	353	345	624	646	1 154
Avskrivningar	140	106	274	208	427
Övriga ej kassapåverkande poster	8	8	-0	16	36
Betalda finansiella poster, netto ¹	-48	-27	-59	-60	-111
Betald skatt	-63	-156	-105	-206	-355
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	391	275	733	604	1 150
Förändringar av rörelsekapital					
Förändring av varulager	-48	43	-75	-66	260
Förändring av kundfordringar	-125	-118	-274	-217	96
Förändring av leverantörsskulder	124	-11	254	18	-269
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	16	116	-122	-12	-62
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	-34	30	-217	-277	24
Kassaflöde från den löpande verksamheten	357	305	517	327	1 175
Investeringsverksamheten					
Förvärv av verksamheter	-240	-	-1 142	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-69	-25	-93	-42	-163
Investeringar i produktutveckling	-1	-4	-3	-4	-9
Investeringar i övriga immateriella tillgångar	-6	-1	-10	-1	-19
Övrigt	1	4	1	4	3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-315	-26	-1 247	-44	-188
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	42	278	-731	283	987

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Finansieringsverksamheten					
Förändring av kortfristiga placeringar, netto	-	-23	-	-36	200
Förändring av kortfristiga lån, netto ²	84	26	-208	155	766
Långfristig nyupplåning	-	-	2 500	-	-
Amortering av långfristiga lån	9	-164	-1 478	-547	-1 543
Återbetalning av leasingskulder	-33	-21	-64	-42	-86
Utdelning	-230	-201	-230	-201	-201
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-15	-27	-15	-27	-27
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-184	-411	506	-698	-892
Periodens kassaflöde	-142	-133	-225	-416	94
Kassa och bank vid periodens början	877	614	959	898	898
Kursdifferenser i kassa och bank	-5	-8	-3	-9	-34
Kassa och bank vid periodens slut	731	474	731	474	959

1) Under perioden 1 januari till 30 juni: uppgick erhållen ränta och liknade poster till 41,4 Mkr (10,7), betald ränta och liknade poster till -85,8 Mkr (-77,7) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till -6,5 Mkr (11,5). Betald ränta för leasingskulder uppgick till -7,9 Mkr (-5,0).

2) Varav kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader under perioden 1 januari till 30 juni, nyupplåning 244 Mkr (-), återbetalning - Mkr (-).

Kvartalsdata

Mkr	Q2 2024	Q1 2024	Helår 2023	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023
Storkök och dryck							
Nettoomsättning	2 041	1 852	7 616	1 855	1 775	2 109	1 878
EBITA	252	201	766	163	165	258	180
EBITA-marginal, %	12,3	10,9	10,1	8,8	9,3	12,2	9,6
Avskrivning av immateriella tillgångar	-41	-39	-145	-37	-38	-36	-35
Rörelseresultat	211	162	620	126	127	222	145
Rörelsemarginal, %	10,3	8,7	8,1	6,8	7,2	10,5	7,7
Tvätt							
Nettoomsättning	1 227	1 203	4 231	1 120	977	1 044	1 090
EBITA	203	165	702	176	157	171	198
EBITA-marginal, %	16,5	13,7	16,6	15,7	16,1	16,4	18,1
Amortering av immateriella tillgångar	-16	-15	-17	-4	-4	-4	-4
Rörelseresultat	187	150	686	172	153	167	194
Rörelsemarginal, %	15,2	12,4	16,2	15,3	15,7	16,0	17,8
Koncerngemensamma kostnader	-45	-40	-152	-37	-33	-44	-38
Totalt koncernen							
Nettoomsättning	3 268	3 055	11 848	2 974	2 752	3 153	2 968
EBITA	410	326	1 317	302	290	385	340
EBITA-marginal,%	12,5	10,7	11,1	10,1	10,5	12,2	11,4
Amortering av immateriella tillgångar	-57	-55	-163	-41	-42	-40	-39
Rörelseresultat	353	271	1 154	261	247	345	301
Rörelsemarginal, %	10,8	8,9	9,7	8,8	9,0	10,9	10,1
Finansiella poster, netto	-40	-33	-121	-24	-33	-24	-39
Resultat efter finansiella poster	313	237	1 033	236	214	321	262
Periodens resultat	230	171	775	168	159	257	190
Resultat per aktie, kr ¹	0,80	0,60	2,70	0,59	0,55	0,89	0,66

1) Före utspädning.

Alternativa nyckeltal

Mkr om ej annat anges	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	3 268	3 153	6 323	6 122	11 848
Organisk tillväxt, %*	-0,7	8,3	-2,5	10,4	2,6
EBITA*	410	385	736	725	1 317
EBITA-marginal, %*	12,5	12,2	11,6	11,8	11,1
EBITA exkl. jämförelsestörande poster*	410	385	736	725	1 317
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	12,5	12,2	11,6	11,8	11,1
Rörelseresultat*	353	345	624	646	1 154
Rörelsemarginal, %*	10,8	10,9	9,9	10,5	9,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster*	353	345	624	646	1 154
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	10,8	10,9	9,9	10,5	9,7
Resultat efter finansiella poster	313	321	550	583	1 033
Periodens resultat	230	257	401	447	775
Investeringar*	-76	-30	-106	-48	-191
Operativt kassaflöde efter investeringar*	392	462	576	549	1 453
Resultat per aktie, kr ¹	0,80	0,89	1,40	1,56	2,70
Nettoskuld*	n/a	n/a	3 106	2 086	1 390
EBITDA*	n/a	n/a	1 625	1 625	1 581
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	n/a	n/a	1,9	1,3	0,9
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a	17,4	17,9	18,1
Avkastning på nettotillgångar, %*	n/a	n/a	15,5	18,5	17,6
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning*	n/a	n/a	16,7	18,0	15,9
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ¹	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 365	3 987	4 365	3 987	3 978

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24-25.

1) Före utspädning.

Valutakurser

SEK Valutakurs	30 juni 2024		30 juni 2023		31 december 2023	
	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,46	1,46	1,51	1,49	1,50	1,41
CZK	0,4547	0,4539	0,4800	0,4972	0,4778	0,4488
DKK	1,53	1,52	1,53	1,59	1,54	1,49
EUR	11,38	11,36	11,37	11,81	11,46	11,10
GBP	13,30	13,42	13,00	13,75	13,17	12,77
JPY	0,0691	0,0661	0,0775	0,0751	0,0754	0,0710
NOK	0,99	1,00	1,01	1,01	1,01	0,99
CHF	11,86	11,79	11,52	12,06	11,78	11,98
THB	0,2909	0,2889	0,3059	0,3068	0,3044	0,2922
TRY	0,33	0,32	0,53	0,42	0,46	0,34
USD	10,51	10,61	10,54	10,86	10,59	10,04

Balansdagskurser kommer från den Europeiska centralbanken.

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per början av året	8 031 461	279 365 989	287 397 450
Konvertering av aktier	-1 476	1 476	-
Antal aktier per slutet av perioden	8 029 985	279 367 465	287 397 450

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	apr-jun 2024	apr-jun 2023	jan-jun 2024	jan-jun 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	818	755	1 566	1 575	3 218
Kostnad för sålda varor	-574	-560	-1 107	-1 143	-2 264
Bruttoresultat	244	195	459	432	954
Försäljningskostnader	-113	-116	-223	-222	-434
Administrationskostnader	-68	-64	-137	-127	-219
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-	1	1	-3	-17
Rörelseresultat	63	16	100	80	284
Finansiella intäkter och -kostnader	104	74	228	78	304
Nedskrivning av aktier och andelar	-5	-	-4	-	-79
Finansnetto	162	90	324	158	509
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	10
Resultat före skatt	162	90	324	158	519
Skatt	-32	-18	-59	-34	-65
Periodens resultat	130	72	265	124	454

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 december 2023
TILLGÅNGAR			
Anläggningsstillgångar	9 645	7 969	7 774
Omsättningsstillgångar	2 900	3 010	2 909
Summa tillgångar	12 545	10 979	10 683
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	37	38	36
Fritt eget kapital	6 778	6 412	6 740
Summa eget kapital	6 815	6 450	6 776
Obeskattade reserver	88	97	88
Avsättningar	117	114	121
Långfristiga skulder	2 030	2 371	1 192
Kortfristiga skulder	3 495	1 947	2 506
Summa eget kapital och skulder	12 545	10 979	10 683

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2023. Under första kvartalet har koncernen genomfört säkring av nettoinvesteringar. Förändringar i värde på säkringsinstrumentet, på grund av växelkurser, relaterat till den effektiva delen av säkringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i eget kapital. Övriga förändringar i verkligt värde redovisas också i övrigt totalresultat som kostnad för säkringar. Vinster eller förluster relaterade till den ineffektiva delen redovisas omedelbart i resultaträkningen. Vid avyttring av utländska verksamheter återförs vinsten eller förlusten som ackumulerats i eget kapital via resultaträkningen, vilket ökar eller minskar vinsten eller förlusten vid avyttringen. Kostnaden för säkring representerar realiserade förändringar och kommer att vara noll när säkringsinstrumentet förfaller.

Electrolux Professional har tillämpat undantaget från att redovisa och lämna information om uppskjutna skattefordringar och -skulder relaterade till Pillar two inkomstskatter.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995: 1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering. Under första kvartalet implementerades säkring av aktier i dotterbolag (verkligt värde säkring). Förändringen i det säkrade instrumentets verkliga värde redovisas i resultaträkningen, medan förändringar i verkligt värde som är relaterade till kostnaden för säkring redovisas i övrigt totalresultat. Förändringen i verkligt värde med avseende på den säkrade risken (förändring i växelkurser) för aktierna redovisas också i resultaträkningen. Kostnaden för säkring representerar realiserade förändringar och kommer att vara noll när säkringsinstrumentet förfaller.

Rapporterbara segment
Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt.

NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av de rapporterbara segmentens intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Mkr	apr-jun 2024			apr-jun 2023		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	1 234	741	1 975	1 268	711	1 980
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	219	275	494	201	161	362
Amerika	588	211	799	639	172	812
Totalt	2 041	1 227	3 268	2 109	1 045	3 153

Mkr	jan-jun 2024			jan-jun 2023		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	2 315	1 458	3 774	2 364	1 446	3 810
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	448	620	1 068	383	349	732
Amerika	1 130	352	1 482	1 240	340	1 580
Totalt	3 893	2 430	6 323	3 987	2 135	6 122

NOT 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om nettning (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivatfordringar och skulder. För derivatinstrument redovisas fordringar och skulder brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avista-kurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett till avistakurs.

För nivå 2 instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

- Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt
- Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

Mkr	Hierarki nivå	30 juni 2024		30 juni 2023		31 december 2023	
		Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori							
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	13	13	0	0	0	0
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	1	-	-	236	236	-	-
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		3 149	3 149	2 796	2 796	2 863	2 863
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	182	182	49	49	29	29
Finansiella tillgångar totalt		3 344	3 344	3 081	3 081	2 892	2 892
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		5 477	5 700	4 582	4 522	3 696	3 670
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	24	24	41	41	40	40
Finansiella skulder totalt		5 501	5 723	4 623	4 563	3 736	3 710

NOT 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

SEKm	30 juni 2024	30 juni 2023	31 december 2023
Koncernen			
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	11	11	10

NOT 5 FÖRVÄRVADE VERKSAMHETER

Förvärv under 2024

TOSEI Corporation

Den 10 januari 2024 förvärvade Electrolux Professional 100 % av aktierna i TOSEI Corporation i en kontantaffär. Rörelsevärdet uppgår till 23 006 miljoner japanska yen motsvarande 1 620 Mkr.

TOSEI, som grundades 1950, hade en försäljning på cirka 940 Mkr under 2023. Efter synergier förväntas EBITA-marginalen vara väl i linje med Electrolux Professionals EBITA-mål på 15%.

Företaget har cirka 340 anställda och är baserat i Tokyo. TOSEI driver en tillverkningsanläggning i Izunokuni, Shizuoka och har sex regionala försäljningskontor i Japan. Bolaget erbjuder tvättmaskiner, torktumlare, kombinerade tvättmaskiner och torktumlare, vakuumpackmaskiner av bänkmodell och stationära vakuumpackmaskiner under huvudvarumärkena TOSEI och TOSPACK.

Förvärvet av TOSEI kommer att göra Electrolux Professional till en större aktör i Japan, vilket är den näst största marknaden inom tvätt och den tredje största marknaden för livsmedelsservice globalt. Dessutom kommer Electrolux Professional att kunna expandera affären för vakuumpackmaskiner som används globalt i det snabbväxande segmentet sous-vidematlagning.

Goodwill representerar i huvudsak värdet av Electrolux Professionals ökade närvaro i Japan. Goodwill kommer inte att vara avdragsgill för inkomstskatt.

TOSEIs nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2024 till slutförandet av affären är oväsentliga och är inkluderade fullt ut i Electrolux Professionals finansiella rapporter. TOSEI har under det första halvåret 2024 bidragit till nettoomsättning och rörelseresultat (inklusive avskrivningar av övervärden) med 5 892 miljoner japanska yen respektive -239 miljoner japanska yen, cirka 407 Mkr respektive -17 Mkr.

Cirka 70 % av verksamheten ingår i segmentet Tvätt och 30 % i Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader under 2023 relaterade till förvärvet uppgick till 7 Mkr och kostnadsfördes löpande i rörelseresultatet under förvärvprocessen inom koncerngemensamma kostnader.

Transaktionskostnader under 2024 uppgår till 4 Mkr och har kostnadsförts inom Storkök och dryck med 1,3 Mkr och inom Tvätt med 2,7 Mkr.

Adventys

Den 26 april 2024 förvärvade Electrolux Professional 100 % av aktierna i Adventys i en kontantaffär. Rörelsevärdet uppgick till 22,1 miljoner euro motsvarande 259 Mkr.

Adventys, som grundades 1999, designar och tillverkar induktionsutrustning för matlagning och har cirka 40 anställda, varav flera inom FoU, och är baserat med en fabrik i Seurre, Frankrike. Bolaget hade en global omsättning på cirka 70 Mkr 2023 och en EBITA-marginal som är högre än Electrolux Professionals EBITA-mål på 15%.

Förvärvet av Adventys ger Electrolux Professional tillgång till utvecklingen av vår egen induktionsteknologi samtidigt som vi bibehåller och stärker Electrolux Professionals ledarskap inom matlagning på spisar och stekbord.

Goodwill representerar främst värdet av att öka Electrolux Professionals kunnande inom induktionsteknologi. Goodwill kommer inte att vara avdragsgill för inkomstskatt.

Adventys nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2024 till slutförandet av affären uppgick till 2,2 miljoner euro respektive 0,03 miljoner euro, cirka 25,4 Mkr respektive 0,3 Mkr. Adventys ingår i Electrolux Professionals konsoleaderade räkenskaper från och med förvärvstidpunkten. För perioden från förvärvstidpunkten till slutet av rapportperioden har Adventys bidragit till nettoomsättning och rörelseresultat (inklusive avskrivningar av övervärden) med 1,1 miljoner euro respektive -0,25 miljoner euro, cirka 12,0 Mkr respektive -3 Mkr.

Verksamheten ingår i segmentet Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader under 2024 relaterade till förvärvet uppgår till 3 Mkr och har kostnadsförts i rörelseresultatet inom segmentet Storkök och dryck.

Förvärv

	2024	TOSEI
	Adventys	Corporation
Köpeskillning		
Rörelsevärde	259	1 620
Minus finansiell skuld	-	-628
Betalt för förvärvet	259	992
Redovisade värden av förvärvade tillgångar och övertagna skulder		
Materiella anläggnings-tillgångar, ägda	16	88
Materiella anläggnings-tillgångar, nyttjanderätt	8	69
Immateriella tillgångar	136	610
Varulager	25	177
Kundfordringar ¹⁾	13	201
Övriga anläggnings-tillgångar	2	108
Leverantörsskulder	-3	-208
Statliga subventioner	-2	-
Övriga rörelseskulder	-51	-337
Förvärvade netto-tillgångar, totalt	142	708

	2024	TOSEI
	Adventys	Corporation
Kassa och bank	19	89
Leasingskulder	-8	-69
Upplåning	-13	-624
Förvärvad nettoskuld	-2	-603
Goodwill	118	887
Totalt	259	992
¹⁾ Kundfordringar		
Kundfordringar, brutto	14	201
Avsättning för osäkra kundfordringar	-1	-0
Totalt	13	201

Betalningar för förvärv

	2024	
Betalning för årets förvärv	259	992
Förvärvade kassa och bank tillgodohavanden	-19	-89
Totalt betalat	240	903

Förvärvsbalanserna är preliminära och kan komma att ändras.

Årlig utveckling per segment

Mkr	2023	2022	2021	2020	2019
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	7 616	7 290	4 704	4 198	5 895
EBITA*	766	679	299	87	568
EBITA, %	10,1	9,3	6,4	2,1	9,6
Rörelseresultat*	620	542	244	35	522
Rörelsemarginal, %	8,1	7,4	5,2	0,8	8,9
Tvätt					
Nettoomsättning	4 231	3 747	3 159	3 065	3 386
EBITA	702	608	492	467	507
EBITA, %	16,6	16,2	15,6	15,2	15,0
Rörelseresultat	686	590	475	452	488
Rörelsemarginal, %	16,2	15,7	15,0	14,7	14,4
Koncerngemensamma kostnader					
Rörelseresultat	-152	-177	-128	-100	-18
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	11 848	11 037	7 862	7 263	9 281
EBITA	1 317	1 111	663	456	1 058
EBITA, %	11,1	10,1	8,4	6,3	11,4
Rörelseresultat	1 154	955	592	387	992
Rörelsemarginal, %	9,7	8,7	7,5	5,3	10,7

*) Alternativa nyckeltal

Jämförelsestörande poster

Mkr	2023	2022 ¹	2021	2020 ²	2019 ²
Storkök och dryck	-	-16	-	-55	-67
Tvätt	-	-19	-	-22	35
Totalt koncernen	-	-35	-	-77	-32

1) Kostnader relaterade till avveckling av verksamheten i Ryssland, inklusive posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.

2) Jämförelsestörande poster under 2020 och 2019 avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

Femårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning	11 848	11 037	7 862	7 263	9 281
Organisk tillväxt, %*	2,6	16,9	10,6	-21,0	-0,3
EBITA	1 317	1 111	663	456	1 058
EBITA, %	11,1	10,1	8,4	6,3	11,4
Rörelseresultat	1 154	955	592	387	992
Rörelsemarginal, %	9,7	8,7	7,5	5,3	10,7
Resultat efter finansiella poster	1 033	895	587	363	978
Periodens resultat	775	686	487	278	663
Jämförelsestörande poster*	-	-35	-	-77	-32
Investeringar*	-191	-139	-159	-273	-257
Operativt kassaflöde efter investeringar*	1 453	636	1 116	570	1 138
Resultat per aktie, kr ¹	2,70	2,39	1,69	0,97	2,31
Utdelning per aktie, kr ¹	0,80	0,70	0,50	-	-
Nettoskuld*	1 390	2 050	1 705	549	1 025
EBITDA*	1 581	1 369	886	684	1 280
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	0,9	1,5	1,9	0,8	0,8
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	18,1	16,7	14,9	19,9	17,7
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ¹	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 978	4 022	3 973	3 515	3 624

*) Alternativa nyckeltal.

1) Före utspädning.

Definitioner

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de

finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Från och med första kvartalet 2024 har två nya alternativa nyckeltal introducerats 'Avkastning på nettotillgångar, %' och 'Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning'. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida www.electroluxprofessional.com/corporate/interim-reports/

Mått	Definition	Förklaring
Organisk tillväxt (%)	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
Förvärv (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Avyttringar (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och skatt.	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelse-störande poster visar rörelse-resultatet förhållande till netto-omsättningen, justerat för jämförelse-störande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Investeringar	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.

Mått	Definition	Förklaring
EBITA	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av övervärden hänförliga till förvärv.
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
EBITA exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
EBITA marginal exklusive jämförelsestörande poster	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
EBITDA	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
Operativt kassaflöde efter investeringar	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetariser likvida medel från kärnverksamheten.
Nettoskuld	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda räntetäckter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavskattningar för förmåner efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna räntetäckter).	Nettoskuden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.
Nettotillgångar	Totala tillgångar minskade med likvida medel och pensionstillgångar minus icke räntebärande skulder. (Icke räntebärande skulder = totala skulder minus eget kapital, total upplåning, pensionskulder och leasingskulder)	Nettotillgångar beskriver de operativa tillgångarna minus rörelseskulder som används för att driva verksamheten.
Avkastning på nettotillgångar, %	Tolv månaders rullande rörelseresultat uttryckt i procent av tolv månaders genomsnitt av operativa nettotillgångar.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar rörelseresultat från ianspråktaga operativa nettotillgångar.
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning	Summan av valutajusterade kundfordringar, leverantörsskulder och varulager (Operativt rörelsekapital) vid periodens slut i förhållande till de tre senaste månadernas annualiserade valutajusterade genomsnittliga nettoomsättning. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Ögonblicksbild av hur operativt rörelsekapital vid slutet av perioden utvecklas jämfört med genomsnittlig historisk trend.

Mission

Att göra det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt – och verkligt hållbart

Finansiella mål

Omsättningstillväxt

Årlig organisk tillväxt om mer än

4%

över tid, kompletterad med värdeskapande förvärv.

Lönsamhet EBITA-marginal

15%

Kapitaleffektivitet Operativt rörelsekapital lägre än

15%

av nettoomsättningen.

Kapitalstruktur Nettoskuld/EBITDA under

2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid händelse av förvärv, under förutsättning att det finns entydig plan för minskad nettoskuldsättning.

Utdelningspolicy

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

Vår affär

- > **Produktutveckling**
och innovation av smarta produkter som erbjuder kunden hållbara lösningar.
- > **Produktion**
i världsklass med fokus på låg miljöpåverkan samt god arbetsmiljö.
- > **Marknadsföring**
med fokus på hur vi gör kundens liv enklare mer lönsamt och verkligt hållbart.
- > **Försäljning**
främst genom återförsäljare och agenter.
- > **Customer Care**
samt försäljning av tillbehör, reservdelar, kemikalier och förbrukningsvaror.

Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt bygger på fyra grundstenar med operationell excellens i leveranskedjan som bas. På följande sidor beskriver vi de viktigaste aktiviteterna inom varje grundsten.

1 VÄXA
genom innovation.

2 EXPANDERA
inom produkter, segment och marknader med hög marginal.

3 ÖKA
Försäljning av Customer Care och service som erbjudande.

4 INVESTERA
i digitalisering för att skapa ytterligare kundvärde.

Skäl att investera i Electrolux Professional?

Följande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi.

Stark ställning på strukturellt växande underliggande slutmarknader.

Geografiskt balanserad verksamhet med en stor andel återkommande försäljning. Relativt motståndskraftig mot konjunkturedgångar.

Hittills levererat stabil EBITA, kassaflöde och kassageniering. Stark balansräkning.

Handlingsplan för expansion inom högmarginalprodukter, nya segment och geografier, med stöd av potentiella förvärv.

Innovationsfokuserad med attraktiv pipeline av produktansökaner.

Beslutna att vara ledare inom hållbarhet i vår bransch.

Aktieägarinformation

VD och koncernchef Alberto Zanatas kommentarer till andra kvartalets resultat 2024

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida www.electroluxprofessionalgroup.com

Telefonkonferens 10.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 10.00 idag, den 19 juli. Alberto Zanata, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommer att kommentera rapporten.

Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31

Deltagare i UK/Europa: +44 207 107 0613

Deltagare i USA: +1 631 570 5613

Presentation för nedladdning:

www.electroluxprofessionalgroup.com

Länk till webcast:

<https://electrolux-professional-group.creo.se/9d4feef0-32fe-4adc-a594-7306b24deaf7>

För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

Finansiell kalender 2024

	Date
Delårsrapport Q3, juli – september 2024	25 oktober 2024
Bokslutskommuniké, oktober – december 2024	31 januari 2025
Delårsrapport Q1, januari – mars 2025	29 april 2025
Årsstämma	7 maj 2025

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 19 juli 2024, klockan 07.30.

Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter tillverkas i 13 fabriker i åtta länder och säljs i mer än 110 länder. Vi har ca 4 300 medarbetare. Under 2023 omsatte Electrolux Professional Group globalt 12 miljarder kronor. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på
<https://www.electroluxprofessionalgroup.com>

Denna rapport innehåller "framtidssinriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidssinriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvist, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidssinriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux
Professional
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354
Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,
112 51 Stockholm
Telefon: +46 8 410 564 50

Webbplats: www.electroluxprofessionalgroup.com