



Fjärde kvartalet, oktober–december 2024

- > Nettoomsättningen uppgick till 3 329 Mkr (2 974), en ökning med 11,9%. Organiskt ökade försäljningen med 3,3%. Förvärven bidrog med 7,6%. Valutaeffekter hade en positiv effekt om 1,0%.
- > EBITA uppgick till 400 Mkr (302), motsvarande en marginal om 12,0% (10,1).
- > Rörelseresultatet uppgick till 339 Mkr (261), motsvarande en marginal om 10,2% (8,8).
- > Periodens resultat uppgick till 215 Mkr (168) och resultat per aktie till 0,75 kr (0,59).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 532 Mkr (570).
- > Styrelsen föreslår en utdelning om 0,85 kr (0,80) per aktie.

Nyckeltal

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	Förändring, %	jan-dec 2024	jan-dec 2023	Förändring, %
Nettoomsättning	3 329	2 974	11,9	12 583	11 848	6,2
EBITA*	400	302	32,5	1 461	1 317	10,9
EBITA marginal, %*	12,0	10,1		11,6	11,1	
Rörelseresultat*	339	261	30,1	1 231	1 154	6,6
Rörelsemarginal, %*	10,2	8,8		9,8	9,7	
Resultat efter finansiella poster	308	236	30,3	1 097	1 033	6,2
Periodens resultat	215	168	27,6	803	775	3,6
Resultat per aktie, kr ¹	0,75	0,59		2,79	2,70	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	532	570		1 548	1 453	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a		16,4	18,1	

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22–23.

1) Före utspädning.



// Inför början av 2025 innebär det att vi räknar med fortsatta förbättringar. //

Alberto Zanata, VD och koncernchef

VD ord

Förbättrad försäljning och lönsamhet, Storkök & dryck Amerika visar åter tillväxt

Under det fjärde kvartalet ökade försäljningen med 11,9% varav 3,3% organiskt. EBITA uppgick till 400 Mkr (302), vilket gav en EBITA-marginal på 12,0% (10.0).

Den förbättrade EBITA-marginalen beror på volymtillväxt inom Tvätt samt marginalförbättringar inom Storkök och dryck både i Europa och Amerika. Orderingsgången var högre än för ett år sedan.

Försäljningen inom Storkök och dryck ökade med 3,2% men minskade organiskt med 1,9% jämfört med föregående år. EBITA förbättrades, vilket resulterade i en EBITA-marginal på 9,6% (8,8). Försäljningen i Europa minskade på grund av utfasning av lågmarginalprodukter och svag marknad i centraleuropa och nord. Samtidigt var det mycket glädjande att se Amerika återgå till organisk tillväxt med en förbättrad marginal. Försäljningen i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika minskade, främst på grund av en fortsatt svag utveckling i Mellanöstern. Orderingsgången för Storkök och dryck var högre än för ett år sedan.

Försäljningen inom Tvätt ökade med 26,5%. Förvärvet av TOSEI bidrog med 14,7% och den organiska tillväxten uppgick till 11,8%, drivet av Europa men framförallt av en stark utveckling i USA. EBITA-marginalen uppgick till 18,0% (15,7). TOSEIs marginal var i linje med koncernens marginal och dess försäljning ökade under kvartalet. Integrationen fortsätter enligt plan. Totalt var orderingsgången för Tvätt högre än för ett år sedan.

Det operativa kassaflödet efter investeringar uppgick till 532 Mkr (570). Investeringarna var betydligt högre än för ett år sedan, beroende på investeringar i produktinnovation.

Jag är mycket stolt över att Electrolux Professional Group uppmärksammades bland de 500 bästa företagen i World's Best Companies – Sustainable Growth 2025 av TIME och Statista. Detta visar att finansiell tillväxt och hållbar utveckling går hand i hand, och understryker vår position som ledare inom hållbarhet i vår bransch. Under 2024 minskade vi våra CO2-utsläpp (scope 1 och 2) med 18% jämfört med 2023.

Under 2024 växte vi genom två strategiska förvärv: TOSEI, ledande inom tvätt och vakuumpförpackning i Japan och Adventys, en fransk tillverkare av induktionsutrustning för matlagning. Organiskt var försäljningen oförändrad för helåret, men vi fortsatte mot vårt mål att förbättra koncernens lönsamhet och nådde en EBITA-marginal på 11,6%. Exklusive förvärvs- och integrationskostnader skulle vår EBITA-marginal ha varit 12,0% (11,1). Kassaflödet förbättrades, vilket gör att vi har en stark balansräkning med en förbättrad nettoskuld/EBITDA på 1,4 ggr, jämfört med i början av året.

Även om vi ser ett fortsatt osäkert makroekonomiskt och geopolitiskt klimat, fortsätter Tvätt att vara stark, Storkök och dryck i USA har återgått till tillväxt och Storkök och dryck i Europa har förbättrat sin lönsamhet. Inför början av 2025 innebär det att vi räknar med fortsatta förbättringar.

Alberto Zanata,
VD och koncernchef

Finansiell översikt

Utveckling under fjärde kvartalet

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet uppgick till 3 329 Mkr (2 974), en ökning med 11,9% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 3,3%. Förvärven av TOSEI och Adventys bidrog med 7,6%. Valutaeffekter hade en positiv effekt om 1,0%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 1,9% medan försäljningen inom Tvätt ökade organiskt med 11,8%.

Geografiskt ökade försäljningen organiskt i Amerika med cirka 12% men var oförändrad i Europa och Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	okt-dec 2024	okt-dec 2023
Organisk tillväxt*	3,3	-3,7
Förvärv*	7,6	-
Avyttringar*	-	-
Valutaeffekter	1,0	1,6
Totalt	11,9	-2,2

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 400 Mkr (302), vilket motsvarar en marginal om 12,0% (10,1). Rörelseresultatet uppgick till 339 Mkr (261), motsvarande en marginal om 10,2% (8,8). Den förbättrade marginalen beror på pris, lägre materialkostnader, högre volymer inom Tvätt och förbättrade marginaler inom Storkök och dryck i Europa och Amerika.

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -31 Mkr (-24). Finansnettot är högre på grund av ökad skuldsättning relaterat till nyligen genomförda förvärv. Lånekostnaderna förbättrades dock på grund av lägre räntor och förändringar i lånestrukturen.

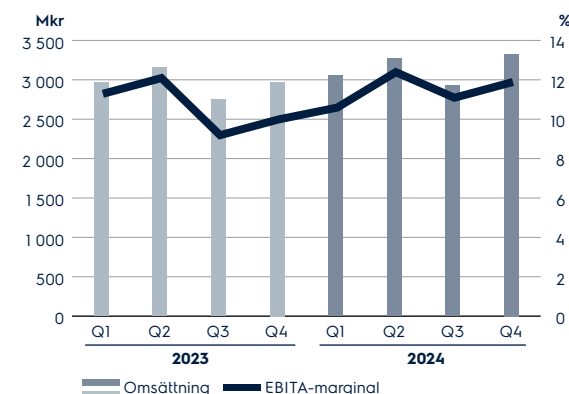
Periodens resultat

Periodens resultat för det tredje kvartalet uppgick till 215 Mkr (168), motsvarande ett resultat per aktie om 0,75kr (0,59). Periodens skatt uppgick till -93 Mkr (-68). Den effektiva skattesatsen för fjärde kvartalet var 30,3% (28,8). Skattesatsen påverkades negativt av en engångsskattekostnad.

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -39 Mkr (-37).

Omsättning och EBITA-marginal



Omsättning per segment, oktober-december 2024

Storkök och Dryck

Tvätt

57% (62)

43% (38)

Omsättning per region, oktober-december 2024

Europa

Amerika

Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika

56% (61)

26% (26)

18% (13)

Utveckling under året, januari–december 2024

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för januari–december uppgick till 12 583 Mkr (11 848), en ökning med 6,2% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 0,1%, förvärven bidrog med 7,2% och valutaeffekter hade en negativ effekt om 0,9%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 0,4% och försäljningen inom Tvätt ökade totalt med 18,1%, varav organiskt med 4,5%. Geografiskt ökade försäljningen organiskt i Europa med cirka 1%, med 1% i Amerika men minskade med 7% i Asien-Stillahavsområdet, Mellan-östern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	jan–dec 2024	jan–dec 2023
Organisk tillväxt*	-0,1	2,6
Förvärv*	7,2	-
Avyttringar*	-	-0,2
Valutaeffekter	-0,9	4,9
Totalt	6,2	7,3

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidornas 22-23.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 1 461 Mkr (1 317), vilket motsvarar en marginal om 11,6% (11,1). EBITA inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader för TOSEI och Adventys om 52 Mkr. Exklusive förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader uppgick EBITA-marginalen till 12,0%. Rörelseresultatet uppgick till 1 231 Mkr (1 154), motsvarande en marginal om 9,8% (9,7).

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -133 Mkr (-121). Finansnettot är högre på grund av ökad skuldsättning relaterat till nyligen genomförda förvärv. De relativa lånekostnaderna förbättrades dock på grund av lägre räntor och förändringar i lånestrukturen.

Periodens resultat

Periodens resultat uppgick till 803 Mkr (775), motsvarande ett resultat per aktie om 2,79 kr (2,70). Periodens skatt uppgick till -295 Mkr (-259). Den effektiva skattesatsen var 26,8% (25,0). Skattesatsen påverkades negativt av en engångsskattekostnad i det fjärde kvartalet.

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -159 Mkr (-152).

Omsättning per segment, januari–december 2024



Omsättning per region, januari–december 2024



Segment Storkök och dryck

Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det fjärde kvartalet uppgick till 1 913 Mkr (1 855), en ökning med 3,2% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 1,9%, förvärvet av TOSEI och Adventys bidrog med 3,8% och valuta-effekter hade en effekt om 1,3%.

Försäljningen ökade i Amerika med cirka 3% men minskade i Europa med cirka 5% och med 2% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika (APMEA). Försäljningsnedgången i Europa

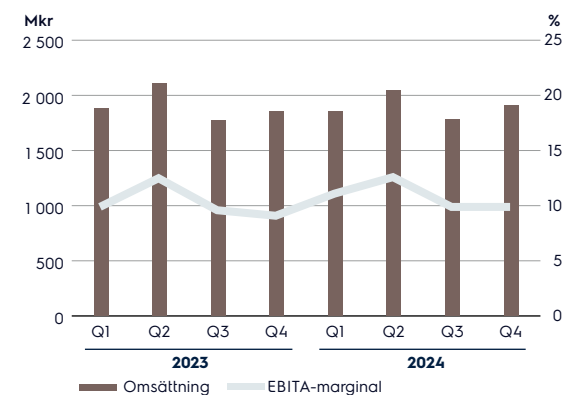
är delvis hänförlig till utfasning av lågmarginalprodukter medan nedgången i APMEA är relaterat till Mellanöstern.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 183 Mkr (163), vilket motsvarar en marginal om 9,6% (8,8).

Rörelseresultatet uppgick till 137 Mkr (126), motsvarande en marginal om 7,2% (6,8).

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	Förändring, %	jan-dec 2024	jan-dec 2023	Förändring, %
Nettoomsättning	1 913	1 855	3,2	7 585	7 616	-0,4
Organisk tillväxt, %	-1,9	-4,2	-	-2,7	-1,0	-
Förvärv, %	3,8	-	-	3,3	-	-
Avyttringar, %	-	-	-	-	-0,1	-
Förändringar av valutakurser, %	1,3	1,6	-	-1,0	5,6	-
EBITA	183	163	12,8	808	766	5,5
EBITA marginal, %	9,6	8,8	-	10,6	10,1	-
Rörelseresultat	137	126	8,9	637	620	2,8
Rörelsemarginal, %	7,2	6,8	-	8,4	8,1	-

Nettoomsättning och EBITA-marginal



Segment Tvätt

Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 416 Mkr (1 120) under det fjärde kvartalet, en ökning med 26,5% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 11,8% och valuta-effekter hade en positiv effekt om 0,7%. Förvärvet av TOSEI bidrog med 14,0%.

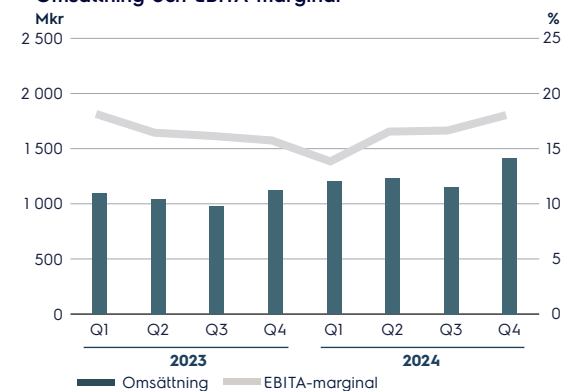
Försäljningen ökade organiskt i Europa med cirka 8% och med 35% i Amerika, och med 1% i Asien-Stillahavs-området, Mellanöstern och Afrika.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 255 Mkr (176), motsvarande en marginal om 18,0% (15,7). Den förbättrade EBITA marginalen beror på högre volymer och lägre materialkostnader. Införlivandet av TOSEI påverkade marginalen negativt. EBITA inkluderar integrationsrelaterade kostnader för TOSEI på 1 Mkr.

Rörelseresultatet uppgick till 241 Mkr (172), motsvarande en marginal om 17,0% (15,3).

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	Förändring, %	jan-dec 2024	jan-dec 2023	Förändring, %
Nettoomsättning	1 416	1 120	26,5	4 998	4 231	18,1
Organisk tillväxt, %	11,8	-3,0	-	4,5	9,7	-
Förvärv, %	14,0	-	-	14,2	-	-
Avyttringar, %	-	-	-	-	-0,3	-
Förändringar av valutakurser, %	0,7	1,5	-	-0,6	3,5	-
EBITA	255	176	44,9	811	702	15,5
EBITA marginal, %	18,0	15,7	-	16,2	16,6	-
Rörelseresultat	241	172	40,2	752	686	9,6
Rörelsemarginal, %	17,0	15,3	-	15,0	16,2	-

Omsättning och EBITA-marginal



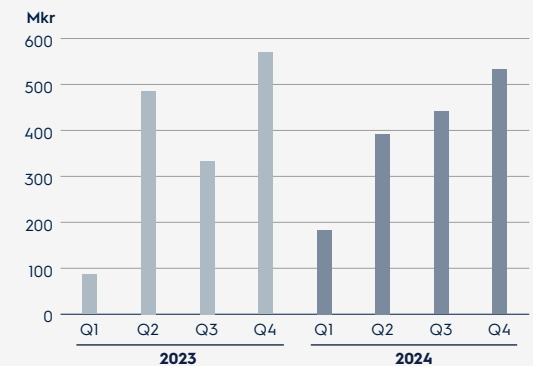
Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Storkök och dryck				
Nettoomsättning	1 913	1 855	7 585	7 616
EBITA	183	163	808	766
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-46	-37	-170	-145
Rörelseresultat	137	126	637	620
Tvätt				
Nettoomsättning	1 416	1 120	4 998	4 231
EBITA	255	176	811	702
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-14	-4	-59	-17
Rörelseresultat	241	172	752	686
Koncerngemensamma poster				
EBITA	-39	-37	-158	-151
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-1	-1
Rörelseresultat	-39	-37	-159	-152
Totalt koncernen				
Nettoomsättning	3 329	2 974	12 583	11 848
EBITA	400	302	1 461	1 317
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-60	-41	-230	-163
Rörelseresultat	339	261	1 231	1 154
Finansiella poster, netto	-31	-24	-133	-121
Resultat efter finansiella poster	308	236	1 097	1 033
Skatter	-93	-68	-295	-259
Periodens resultat	215	168	803	775

Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 532 Mkr (570). Investeringarna ökade, relaterade till projekt inom produkt-innovation.

Operativt kassaflöde efter investeringar

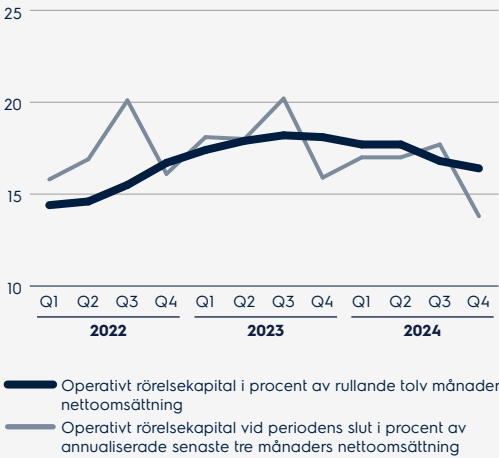


Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Rörelseresultat	339	261	1 231	1 154
Avskrivningar, anläggningstillgångar	86	69	333	264
Avskrivningar, immateriella tillgångar	60	41	230	163
Övriga ej kassapåverkande poster	12	9	21	36
Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster	498	380	1 815	1 616
Förändring av varulager	116	207	60	260
Förändring av kundfordringar	-23	31	0	96
Förändring av leverantörsskulder	102	58	133	-269
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	4	-18	-148	-62
Operativt kassaflöde	697	658	1 860	1 641
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-170	-87	-316	-191
Förändringar i övriga investeringar	4	-0	4	3
Operativt kassaflöde efter investeringar	532	570	1 548	1 453

Operativt rörelsekapital

Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 16,4% under det fjärde kvartalet jämfört med 18,1% under det fjärde kvartalet 2024.

Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättning



Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 31 december 2024 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingkulder och pensionsavsättningar) om 2 090 Mkr jämfört med 973 Mkr per den 31 december 2023. Leasingkulder uppgick till 362 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 29 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 2 481 Mkr per den 31 december 2024, jämfört med 1 390 Mkr per den 31 december 2023. Långfristiga lån uppgick till 2 358 Mkr. Kortfristiga lån uppgick till 535 Mkr. Total upplåning uppgick till 2 968 Mkr jämfört med 1 963 Mkr per den 31 december 2023.

Likvida medel per den 31 december 2024 uppgick till 794 Mkr jämfört med 959 Mkr per den 31 december 2023.

Förändringar i kreditfaciliteter och lån

Per den 31 december 2024 hade koncernen emitterat 1 300 Mkr under MTN-programmet om 5 000 Mkr och emitterat 370 Mkr under koncernens företagscertifikatsprogram om 2 000 Mkr. Vid kvartalets slut var koncernens revolverande kreditfacilitet på 200 miljoner euro outnyttjad. Inget av lånen eller kreditfaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter.

Nettoskuld

Mkr	31 december 2024	31 december 2023
Kortfristiga lån	383	642
Kortfristig del av långfristiga lån	153	74
Kortfristig upplåning	535	716
Finansiella derivatskulder	51	40
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	23	14
Total kortfristig upplåning	610	771
Total långfristig upplåning	2 358	1 192
Total upplåning¹	2 968	1 963
Kassa och bank	794	959
Likvida medel	794	959
Finansiella derivattillgångar	82	29
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	2	1
Likvida medel och övrigt	878	989
Finansiell nettoskuld (total upplåning minus likvida medel och övrigt)	2 090	973
Leasingkulder	362	319
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	29	98
Nettoskuld²	2 481	1 390
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,4	0,9
EBITDA* ²	1 794	1 581

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 2 894 Mkr per den 31 december 2024 och 1 908 Mkr per den 31 december 2023.

2) Rullande fyra kvartal.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkontor, produktion och försäljning i och från Sverige.

Moderbolagets nettoomsättning och finansiella ställning

Nettoomsättningen för moderbolaget Electrolux Professional AB, för perioden 1 januari–31 december 2024 uppgick till 3 346 Mkr (3 218) av vilket 1 307 Mkr (1 228) är hänförliga till försäljning till koncernbolag och 2 039 Mkr (1 990) till externa kunder. Resultat efter finansiella poster var 753 Mkr (509). Periodens resultat uppgick till 645 Mkr (454).

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 124 Mkr (47).

Kassa och bank, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 616 Mkr vid periodens utgång, jämfört med 778 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens utgång uppgick till 7 176 Mkr jämfört med 6 740 Mkr vid årets ingång.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 17.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en internationell koncern som är geografiskt spridd på många marknader och är därför exponerad för ett antal verksamhets- och finansiella risker. Riskhanteringen för Electrolux Professional Group syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovisningen och omfattar strategiska risker, operativa risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finansiella risker. Jämfört med årsredovisningen som offentliggjordes den 28 mars 2024 har inga nya väsentliga risker identifierats, annat än osäkerheten kring potentiella materiella tullavgifter på produkter som importeras till USA. Då Electrolux Professional köper och tillverkar sina produkter globalt och importerar dem till USA kan det inte uteslutas att sådana potentiella tullavgifter kan ha en negativ effekt på Electrolux Professional Group.

Övriga upplysningar

Omvandling av aktier

Enligt bolagsordningen för Electrolux Professional AB har ägare till aktier av serie A rätt att begära att sådan aktie omvandlas till aktie av serie B. Omvandling minskar det totala antalet röster i bolaget. Under det fjärde kvartalet har 48 aktier omvandlats. Det totala antalet registrerade aktier i bolaget uppgick den 31 december 2024 till 287 397 450 varav 8 029 337 A-aktier och 279 368 113 B-aktier. Det totala antalet röster i bolaget uppgick till 35 966 148,3.

Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 4 317 (3 978). Ökningen beror på förvärven av TOSEI och Adventys.

Händelser efter balansdagen

Efter rapportperiodens slut har inga väsentliga händelser ägt rum som kan påverka företagets verksamhet.

Årsstämma 2024

2025 års årsstämma kommer att hållas den 7 maj 2025, klockan 15.00 på hotell Courtyard by Marriott, Rålambshovsleden 50, Stockholm. Aktieägare kan också utnyttja sin rösträtt genom poströstning i enlighet med Electrolux Professionals bolagsordning.

Ledningsförändring

Bo Erickson har utsetts till President för Affärsområde Storkök Amerika från och med den 1 januari 2025. Han efterträder Dave Herring som gick i pension 31 december 2024.

Föreslagen utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning till aktieägarna om 0,85 kr (0,80) per aktie för räkenskapsåret 2024, motsvarande 30% av årets resultat. Detta är i linje med policyn, att betala cirka 30% av nettoresultatet i utdelning. Det föreslagna datumet för avstämning är den 9 maj 2025 och utbetalning förväntas ske den 14 maj 2025.

Stockholm 31 januari 2025

Electrolux Professional AB (publ)

Styrelsen

Uppgifterna i denna delårsrapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Ledare inom hållbarhet

Electrolux Professional Group ett av världens 500 bästa företag inom hållbar tillväxt

Electrolux Professional Group – högt rankade i branschen:

- > ranking **#34** bland globala företag inom teknik, verkstad och medicintekniska sektorn,
- > och **#9** bland företag med huvudkontor i Sverige.

Sustainable Growth 2024 identifierar företag som utmärker sig inom hållbar utveckling och goda finanser.

- > fokus på ökad försäljning,
- > finansiell stabilitet och
- > miljöpåverkan.



Finansiella rapporter

Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Nettoomsättning	3 329	2 974	12 583	11 848
Kostnad för sålda varor	-2 223	-2 020	-8 261	-7 850
Bruttoresultat	1 107	955	4 322	3 997
Försäljningskostnader	-534	-481	-2 049	-1 969
Administrationskostnader	-235	-216	-1 040	-873
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	2	3	-3	-1
Rörelseresultat	339	261	1 231	1 154
Finansiella poster, netto	-31	-24	-133	-121
Resultat efter finansiella poster	308	236	1 097	1 033
Skatt	-93	-68	-295	-259
Periodens resultat	215	168	803	775
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:				
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	109	2	106	4
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	-14	-0	-13	-1
Totalt	95	2	93	3
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:				
Kassaflödessäkringar	12	-19	2	-15
Säkring av nettoinvesteringar	6	-	2	-
Valutakursdifferenser	264	-299	329	-138
Kostnad för säkringar	-9	-	35	-
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	-25	25	-32	13
Totalt	248	-293	336	-140
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	343	-291	429	-137
Periodens totalresultat	558	-123	1 231	638

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Periodens resultat hänförligt till:				
Innehavare av aktier i moderbolaget	215	168	803	775
Totalt	215	168	803	775
Periodens resultat hänförligt till:				
Innehavare av aktier i moderbolaget	558	-123	1 231	638
Totalt	558	-123	1 231	638
Resultat per aktie				
Före utspädning, kr	0,75	0,59	2,79	2,70
Efter utspädning, kr	0,75	0,59	2,79	2,70
Genomsnittligt antal aktier				
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4

Koncernens balansräkning

Mkr	31 december 2024	31 december 2023
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 810	1 559
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	348	309
Goodwill	4 552	3 290
Övriga immateriella tillgångar	1 457	837
Uppskjutna skattefordringar	404	427
Tillgångar i pensionsplaner	116	2
Övriga anläggningstillgångar	104	17
Summa anläggningstillgångar	8 791	6 441
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 899	1 692
Kundfordringar	2 117	1 904
Skattefordringar	72	86
Övriga omsättningstillgångar	401	266
Kassa och bank	794	959
Summa omsättningstillgångar	5 285	4 906
Summa tillgångar	14 075	11 347

Mkr	31 december 2024	31 december 2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare:		
Aktiekapital	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5
Övriga reserver	713	378
Balanserade vinstmedel	4 950	4 293
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	5 697	4 705
Summa eget kapital	5 697	4 705
Långfristiga skulder		
Långfristig upplåning	2 358	1 192
Långfristiga leasingskulder	227	221
Uppskjutna skatteskulder	308	96
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	145	100
Övriga avsättningar	331	317
Summa långfristiga skulder	3 368	1 926
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	2 172	1 761
Skatteskulder	279	360
Övriga skulder	1 764	1 659
Kortfristig upplåning	535	716
Kortfristiga leasingskulder	135	98
Övriga avsättningar	125	122
Summa kortfristiga skulder	5 010	4 716
Summa eget kapital och skulder	14 075	11 347

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Ingående balans	4 705	4 270
Periodens totalresultat	1 231	638
Aktieincitamentsprogram	6	25
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-15	-27
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-230	-201
Totala transaktioner med aktieägare	-239	-203
Utgående balans	5 697	4 705

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	339	261	1 231	1 154
Avskrivningar	147	110	563	427
Övriga ej kassapåverkande poster	12	9	21	36
Betalda finansiella poster, netto ¹	-40	-26	-122	-111
Betald skatt	-131	-101	-333	-355
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	327	252	1 360	1 150
Förändringar av rörelsekapital				
Förändring av varulager	116	207	60	260
Förändring av kundfordringar	-23	31	0	96
Förändring av leverantörsskulder	102	58	133	-269
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	4	-18	-148	-62
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	199	278	45	24
Kassaflöde från den löpande verksamheten	526	530	1 405	1 175
Investeringsverksamheten				
Förvärv av verksamheter	-	-	-1 142	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-149	-81	-275	-163
Investeringar i produktutveckling	-3	-2	-9	-9
Investeringar i övriga immateriella tillgångar	-18	-4	-31	-19
Övrigt	4	-0	4	3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-165	-87	-1 454	-188
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	361	443	-49	987

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Finansieringsverksamheten				
Förändring av kortfristiga placeringar, netto	-	-	-	200
Förändring av kortfristiga lån, netto ²	-339	131	-459	766
Långfristig nyupplåning	-	-	2 900	-
Amortering av långfristiga lån	-	-229	-2 182	-1 543
Återbetalning av leasingskulder	-36	-24	-134	-86
Utdelning	-	-	-230	-201
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-	-	-15	-27
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-375	-122	-120	-892
Periodens kassaflöde	-14	321	-169	94
Kassa och bank vid periodens början	806	654	959	898
Kursdifferenser i kassa och bank	3	-16	4	-34
Kassa och bank vid periodens slut	794	959	794	959

1) Under perioden 1 januari till 31 december: uppgick erhållen ränta och liknade poster till 62 Mkr (23), betald ränta och liknade poster till -158 Mkr (-137) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till -10 Mkr (13). Betald ränta för leasingskulder uppgick till -16 Mkr (-11).

2) Varav kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader under perioden 1 januari till 31 december, nyupplåning 412 Mkr (-), återbetalning -244 Mkr (-).

Kvartalsdata

Mkr	Helår 2024	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024	Helår 2023	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023
Storkök och dryck										
Nettoomsättning	7 585	1 913	1 778	2 041	1 852	7 616	1 855	1 775	2 109	1 878
EBITA	808	183	171	252	201	766	163	165	258	180
EBITA-marginal, %	10,6	9,6	9,6	12,3	10,9	10,1	8,8	9,3	12,2	9,6
Avskrivning av immateriella tillgångar	-170	-46	-43	-41	-39	-145	-37	-38	-36	-35
Rörelseresultat	637	137	128	211	162	620	126	127	222	145
Rörelsemarginal, %	8,4	7,2	7,2	10,3	8,7	8,1	6,8	7,2	10,5	7,7
Tvätt										
Nettoomsättning	4 998	1 416	1 152	1 227	1 203	4 231	1 120	977	1 044	1 090
EBITA	811	255	189	203	165	702	176	157	171	198
EBITA-marginal, %	16,2	18,0	16,4	16,5	13,7	16,6	15,7	16,1	16,4	18,1
Amortering av immateriella tillgångar	-59	-14	-14	-16	-15	-17	-4	-4	-4	-4
Rörelseresultat	752	241	175	187	150	686	172	153	167	194
Rörelsemarginal, %	15,0	17,0	15,2	15,2	12,4	16,2	15,3	15,7	16,0	17,8
Koncerngemensamma kostnader	-159	-39	-35	-45	-40	-152	-37	-33	-44	-38
Totalt koncernen										
Nettoomsättning	12 583	3 329	2 931	3 268	3 055	11 848	2 974	2 752	3 153	2 968
EBITA	1 461	400	325	410	326	1 317	302	290	385	340
EBITA-marginal,%	11,6	12,0	11,1	12,5	10,7	11,1	10,1	10,5	12,2	11,4
Amortering av immateriella tillgångar	-230	-60	-58	-57	-55	-163	-41	-42	-40	-39
Rörelseresultat	1 231	339	268	353	271	1 154	261	247	345	301
Rörelsemarginal, %	9,8	10,2	9,1	10,8	8,9	9,7	8,8	9,0	10,9	10,1
Finansiella poster, netto	-133	-31	-29	-40	-33	-121	-24	-33	-24	-39
Resultat efter finansiella poster	1 097	308	239	313	237	1 033	236	214	321	262
Periodens resultat	803	215	187	230	171	775	168	159	257	190
Resultat per aktie, kr ¹	2,79	0,75	0,65	0,80	0,60	2,70	0,59	0,55	0,89	0,66

1) Före utspädning.

Alternativa nyckeltal

Mkr om ej annat anges	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Nettoomsättning	3 329	2 974	12 583	11 848
Organisk tillväxt, %*	3,3	-3,7	-0,1	2,6
EBITA*	400	302	1 461	1 317
EBITA-marginal, %*	12,0	10,1	11,6	11,1
EBITA exkl. jämförelsestörande poster*	400	302	1 461	1 317
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	12,0	10,1	11,6	11,1
Rörelseresultat*	339	261	1 231	1 154
Rörelsemarginal, %*	10,2	8,8	9,8	9,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster*	339	261	1 231	1 154
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	10,2	8,8	9,8	9,7
Resultat efter finansiella poster	308	236	1 097	1 033
Periodens resultat	215	168	803	775
Investeringar*	-170	-87	-316	-191
Operativt kassaflöde efter investeringar*	532	570	1 548	1 453
Resultat per aktie, kr ¹	0,75	0,59	2,79	2,70
Nettoskuld*	n/a	n/a	2 481	1 390
EBITDA*	n/a	n/a	1 794	1 581
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	n/a	n/a	1,4	0,9
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a	16,4	18,1
Avkastning på nettotillgångar, %*	n/a	n/a	15,1	17,6
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning*	n/a	n/a	13,8	15,9
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ¹	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 317	3 978	4 317	3 978

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

1) Före utspädning.

Valutakurser

SEK Valutakurs	31 december 2024		31 december 2023	
	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,47	1,51	1,50	1,41
CZK	0,4547	0,4550	0,4778	0,4488
DKK	1,53	1,54	1,54	1,49
EUR	11,42	11,46	11,46	11,10
GBP	13,49	13,82	13,17	12,77
JPY	0,0699	0,0703	0,0754	0,0710
NOK	0,98	0,97	1,01	0,99
CHF	12,01	12,17	11,78	11,98
THB	0,3006	0,3212	0,3044	0,2922
TRY	0,3222	0,3119	0,4594	0,3398
USD	10,56	11,03	10,59	10,04

Balansdagskurser kommer från Europeiska centralbanken.

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per början av året	8 031 461	279 365 989	287 397 450
Konvertering av aktier	-2 124	2 124	-
Antal aktier per slutet av perioden	8 029 337	279 368 113	287 397 450

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Nettoomsättning	996	901	3 346	3 218
Kostnad för sålda varor	-635	-610	-2 275	-2 264
Bruttoresultat	361	291	1 071	954
Försäljningskostnader	-125	-106	-448	-434
Administrationskostnader	-39	-36	-240	-219
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	13	-15	2	-17
Rörelseresultat	210	134	385	284
Finansiella intäkter och -kostnader	178	-36	369	304
Nedskrivning av aktier och andelar	-	-79	-1	-79
Finansnetto	388	19	753	509
Bokslutsdispositioner	15	10	15	10
Resultat före skatt	403	29	768	519
Skatt	-72	-9	-123	-65
Periodens resultat	331	20	645	454

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	31 december 2024	31 december 2023
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	9 750	7 774
Omsättningstillgångar	3 032	2 909
Summa tillgångar	12 782	10 683
Eget kapital och skulder		
Bundet eget kapital	38	36
Fritt eget kapital	7 176	6 740
Summa eget kapital	7 214	6 776
Obeskattade reserver	76	88
Avsättningar	123	121
Långfristiga skulder	2 358	1 192
Kortfristiga skulder	3 011	2 506
Summa eget kapital och skulder	12 782	10 683

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2023. Under första kvartalet har koncernen genomfört säkring av nettoinvesteringar. Förändringar i värde på säkringsinstrumentet, på grund av växelkurser, relaterat till den effektiva delen av säkringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i eget kapital. Övriga förändringar i verkligt värde redovisas också i övrigt totalresultat som kostnad för säkringar. Vinster eller förluster relaterade till den ineffektiva delen redovisas omedelbart i resultaträkningen. Vid avyttring av utländska verksamheter återförs vinsten eller förlusten som ackumulerats i eget kapital via resultaträkningen, vilket ökar eller minskar vinsten eller förlusten vid avyttringen. Kostnaden för säkring representerar realiserade förändringar och kommer att vara noll när säkringsinstrumentet förfaller.

Electrolux Professional har tillämpat undantaget från att redovisa och lämna information om uppskjutna skattefordringar och -skulder relaterade till Pillar two inkomstskatter.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995: 1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering. Under första kvartalet implementerades säkring av aktier i dotterbolag (verkligt värde säkring). Förändringen i det säkrade instrumentets verkliga värde redovisas i resultaträkningen, medan förändringar i verkligt värde som är relaterade till kostnaden för säkring redovisas i övrigt totalresultat. Förändringen i verkligt värde med avseende på den säkrade risken (förändring i växelkurser) för aktierna redovisas också i resultaträkningen. Kostnaden för säkring representerar realiserade förändringar och kommer att vara noll när säkringsinstrumentet förfaller.

Rapporterbara segment

Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt.

NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av de rapporterbara segmentens intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Mkr	okt-dec 2024			okt-dec 2023		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	1 058	799	1 857	1 093	737	1 830
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	257	339	597	202	177	379
Amerika	598	278	875	560	205	765
Totalt	1 913	1 416	3 329	1 855	1 120	2 975

Mkr	jan-dec 2024			jan-dec 2023		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	4 349	2 897	7 246	4 414	2 804	7 218
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	931	1 239	2 170	783	696	1 479
Amerika	2 305	861	3 166	2 419	732	3 151
Totalt	7 585	4 998	12 583	7 616	4 231	11 848

NOT 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om nettning (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivatfordringar och skulder. För derivatinstrument redovisas fordringar och skulder brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avista-kurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett

till avistakurs. För nivå 2 instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel.

Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt

Nivå 3: Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

		31 december 2024		31 december 2023	
Mkr	Hierarki nivå	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori					
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	14	14	0	0
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		2 912	2 912	2 863	2 863
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	85	85	29	29
Finansiella tillgångar totalt		3 010	3 010	2 892	2 892
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		5 149	5 065	3 696	3 670
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	53	53	40	40
Finansiella skulder totalt		5 202	5 118	3 736	3 710

NOT 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Mkr	31 december 2024	31 december 2023
Koncernen		
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	11	10

NOT 5 FÖRVÄRVADE VERKSAMHETER

Förvärv under 2024

TOSEI Corporation

Den 10 januari 2024 förvärvade Electrolux Professional 100 % av aktierna i TOSEI Corporation i en kontantaffär. Rörelsevärdet uppgår till 23 006 miljoner japanska yen motsvarande 1 620 Mkr.

TOSEI, som grundades 1950, hade en försäljning på cirka 940 Mkr under 2023. Efter synergier förväntas EBITA-marginalen vara väl i linje med Electrolux Professionals EBITA-mål på 15%.

Företaget har cirka 340 anställda och är baserat i Tokyo. TOSEI driver en tillverkningsanläggning i Izunokuni, Shizuoka och har sex regionala försäljningskontor i Japan. Bolaget erbjuder tvättmaskiner, torktumlare, kombinerade tvättmaskiner och torktumlare, vakuumpackmaskiner av bänkmödel och stationära vakuumpackmaskiner under huvudvarumärkena TOSEI och TOSPACK.

Förvärvet av TOSEI gör Electrolux Professional till en större aktör i Japan, vilket är den näst största marknaden inom tvätt och den tredje största marknaden för livsmedelsservice globalt. Dessutom kommer Electrolux Professional att kunna expandera affären för vakuumpackmaskiner som används globalt i det snabbväxande segmentet sous-vidematlagning.

Goodwill representerar i huvudsak värdet av Electrolux Professionals ökade närvaro i Japan. Goodwill kommer inte att vara avdragsgill för inkomstskatt.

TOSEIs nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2024 till slutförandet av affären är oväsentliga och är inkluderade fullt ut i Electrolux Professionals finansiella rapporter. TOSEI har under perioden januari till slutet av rapportperioden bidragit till nettoomsättning och rörelseresultat (inklusive avskrivningar av övervärden) med 11 518 miljoner japanska yen respektive 28 miljoner japanska yen, cirka 805 Mkr respektive 2 Mkr.

Cirka 70% av verksamheten ingår i segmentet Tvätt och 30% i Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader under 2023 relaterade till förvärvet uppgick till 7 Mkr och kostnadsfördes löpande i rörelseresultatet under förvärvsprocessen inom koncerngemensamma kostnader.

Transaktionskostnader under 2024 uppgår till 4 Mkr och har kostnadsförts inom Storkök och dryck med 1,3 Mkr och inom Tvätt med 2,7 Mkr.

Adventys

Den 26 april 2024 förvärvade Electrolux Professional 100 % av aktierna i Adventys i en kontantaffär. Rörelsevärdet uppgick till 22,1 miljoner euro motsvarande 259 Mkr.

Adventys, som grundades 1999, designar och tillverkar induktionsutrustning för matlagning och har cirka 40 anställda, varav flera inom FoU, och är baserat med en fabrik i Seurre, Frankrike. Bolaget hade en global omsättning på cirka 70 Mkr 2023 och en EBITA-marginal som är högre än Electrolux Professionals EBITA-mål på 15%.

Förvärvet av Adventys ger Electrolux Professional tillgång till utvecklingen av vår egen induktionsteknologi samtidigt som vi bibehåller och stärker Electrolux Professionals ledarskap inom matlagning på spisar och stekbord.

Goodwill representerar främst värdet av att öka Electrolux Professionals kunnande inom induktionsteknologi. Goodwill kommer inte att vara avdragsgill för inkomstskatt.

Adventys nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2024 till slutförandet av affären uppgick till 2,2 miljoner euro respektive 0,03 miljoner euro, cirka 25,4 Mkr respektive 0,3 Mkr. Adventys ingår i Electrolux Professionals konsoleaderade räkenskaper från och med förvärvstidpunkten. För perioden från förvärvstidpunkten till slutet av rapportperioden har Adventys bidragit till nettoomsättning och rörelseresultat (inklusive avskrivningar av övervärden) med 3,8 miljoner euro respektive -0,13 miljoner euro, cirka 43,2 Mkr respektive -1,5 Mkr.

Verksamheten ingår i segmentet Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader under 2024 relaterade till förvärvet uppgår till 4,7 Mkr. Kostnaderna har kostnadsförts i rörelseresultatet inom segmentet Storkök och dryck med 4,2 Mkr och inom koncerngemensamma kostnader med 0,5 Mkr.

Förvärvsbalanser

Mkr	TOSEI Corporation	
Köpeskilling		
Rörelsevärde	259	1 620
Minus finansiell skuld	-	-628
Betalt för förvärvet	259	992
Redovisade värden av förvärvade tillgångar och övertagna skulder		
Materiella anläggnings-tillgångar, ägda	16	88
Materiella anläggnings-tillgångar, nyttjanderätt	8	69
Immateriella tillgångar	136	610
Varulager	25	177
Kundfordringar ¹	13	201
Övriga anläggnings-tillgångar	2	108
Leverantörsskulder	-3	-208
Statliga subventioner	-2	-
Övriga rörelseskulder	-51	-337
Förvärvade netto-tillgångar, totalt	142	708

Mkr	TOSEI Corporation	
Kassa och bank	19	89
Leasingskulder	-8	-69
Upplåning	-13	-624
Förvärvad nettoskuld	-2	-603
Goodwill	118	887
Totalt	259	992
¹⁾ Kundfordringar		
Kundfordringar, brutto	14	201
Avsättning för osäkra kundfordringar	-1	-0
Totalt	13	201

Betalningar för förvärv

Mkr	TOSEI Corporation	
Betalning för årets förvärv	259	992
Förvärvade kassa och bank tillgodohavanden	-19	-89
Totalt betalat	240	903

Förvärvsbalansen för Adventys är preliminär och kan komma att ändras.

Förvärv under 2023

Inga förvärv gjordes under 2023.

Årlig utveckling per segment

Mkr	2024	2023	2022	2021	2020
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	7 585	7 616	7 290	4 704	4 198
EBITA*	808	766	679	299	87
EBITA, %	10,6	10,1	9,3	6,4	2,1
Rörelseresultat*	637	620	542	244	35
Rörelsemarginal, %	8,4	8,1	7,4	5,2	0,8
Tvätt					
Nettoomsättning	4 998	4 231	3 747	3 159	3 065
EBITA	811	702	608	492	467
EBITA, %	16,2	16,6	16,2	15,6	15,2
Rörelseresultat	752	686	590	475	452
Rörelsemarginal, %	15,0	16,2	15,7	15,0	14,7
Koncerngemensamma kostnader					
Rörelseresultat	-159	-152	-177	-128	-100
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	12 583	11 848	11 037	7 862	7 263
EBITA	1 461	1 317	1 111	663	456
EBITA, %	11,6	11,1	10,1	8,4	6,3
Rörelseresultat	1 231	1 154	955	592	387
Rörelsemarginal, %	9,8	9,7	8,7	7,5	5,3

*) Alternativa nyckeltal

Jämförelsestörande poster

Mkr	2024	2023	2022 ¹	2021	2020 ²
Storkök och dryck	-	-	-16	-	-55
Tvätt	-	-	-19	-	-22
Totalt koncernen	-	-	-35	-	-77

1) Kostnader relaterade till avveckling av verksamheten i Ryssland, inklusive posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.
2) Jämförelsestörande poster under 2020 avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

Femårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	12 583	11 848	11 037	7 862	7 263
Organisk tillväxt, %*	-0,1	2,6	16,9	10,6	-21,0
EBITA	1 461	1 317	1 111	663	456
EBITA, %	11,6	11,1	10,1	8,4	6,3
Rörelseresultat	1 231	1 154	955	592	387
Rörelsemarginal, %	9,8	9,7	8,7	7,5	5,3
Resultat efter finansiella poster	1 097	1 033	895	587	363
Periodens resultat	803	775	686	487	278
Jämförelsestörande poster*	-	-	-35	-	-77
Investeringar*	-316	-191	-139	-159	-273
Operativt kassaflöde efter investeringar*	1 548	1 453	636	1 116	570
Resultat per aktie, kr ¹	2,79	2,70	2,39	1,69	0,97
Utdelning per aktie, kr ²	0,85	0,80	0,70	0,50	-
Nettoskuld*	2 481	1 390	2 050	1 705	549
EBITDA*	1 794	1 581	1 369	886	684
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,4	0,9	1,5	1,9	0,8
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen ³	16,4	18,1	16,7	14,9	19,9
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 317	3 978	4 022	3 973	3 515

1) Före utspädning

2) Av styrelsen föreslagen utdelning 2025

3) Rullande tolv månader, valutajusterat

Definitioner

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de

finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Från och med första kvartalet 2024 har två nya alternativa nyckeltal introducerats 'Avkastning på nettotillgångar, %' och 'Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning'. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida www.electroluxprofessional.com/corporate/interim-reports/

Mått	Definition	Förklaring
Organisk tillväxt (%)	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
Förvärv (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Avyttringar (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och skatt.	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelse-störande poster visar rörelse-resultatet förhållande till netto-omsättningen, justerat för jämförelse-störande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Investeringar	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.

Mått	Definition	Förklaring
EBITA	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av övervärden hänförliga till förvärv.
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
EBITA exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
EBITA marginal exklusive jämförelsestörande poster	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
EBITDA	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
Operativt kassaflöde efter investeringar	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetariser likvida medel från kärnverksamheten.
Nettoskuld	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda räntetäckter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavskattningar för förmåner efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna räntetäckter).	Nettoskuden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.
Nettotillgångar	Totala tillgångar minskade med likvida medel och pensionstillgångar minus icke räntebärande skulder. (Icke räntebärande skulder = totala skulder minus eget kapital, total upplåning, pensionskulder och leasingskulder)	Nettotillgångar beskriver de operativa tillgångarna minus rörelseskulder som används för att driva verksamheten.
Avkastning på nettotillgångar, %	Tolv månaders rullande rörelseresultat uttryckt i procent av tolv månaders genomsnitt av operativa nettotillgångar.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar rörelseresultat från ianspråktaga operativa nettotillgångar.
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning	Summan av valutajusterade kundfordringar, leverantörsskulder och varulager (Operativt rörelsekapital) vid perioden slut i förhållande till de tre senaste månadernas annualiserade valutajusterade genomsnittliga nettoomsättning. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Ögonblicksbild av hur operativt rörelsekapital vid slutet av perioden utvecklas jämfört med genomsnittlig historisk trend.

Mission

Att göra det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt – och verkligt hållbart

Finansiella mål

Omsättningstillväxt

Årlig organisk tillväxt om mer än

4%

över tid, kompletterad med värdeskapande förvärv.

Lönsamhet EBITA-marginal

15%

Kapitaleffektivitet Operativt rörelsekapital lägre än

15%

av nettoomsättningen.

Kapitalstruktur Nettoskuld/EBITDA under

2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid händelse av förvärv, under förutsättning att det finns entydig plan för minskad nettoskuldsättning.

Utdelningspolicy

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat. Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

Vår affär

- > **Produktutveckling**
och innovation av smarta produkter som erbjuder kunden hållbara lösningar.
- > **Produktion**
i världsklass med fokus på låg miljöpåverkan samt god arbetsmiljö.
- > **Marknadsföring**
med fokus på hur vi gör kundens liv enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart.
- > **Försäljning**
främst genom återförsäljare och agenter.
- > **Customer Care**
samt försäljning av tillbehör, reservdelar, kemikalier och förbrukningsvaror.

Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt bygger på fyra grundstenar med operationell excellens i leveranskedjan som bas. På följande sidor beskriver vi de viktigaste aktiviteterna inom varje grundsten.

1 VÄXA
genom innovation.

2 EXPANDERA
inom produkter, segment och marknader med hög marginal.

3 ÖKA
Försäljning av Customer Care och service som erbjudande.

4 INVESTERA
i digitalisering för att skapa ytterligare kundvärde.

Skäl att investera i Electrolux Professional?

Följande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi.

Stark ställning på strukturellt växande underliggande slutmarknader.

Geografiskt balanserad verksamhet med en stor andel återkommande försäljning. Relativt motståndskraftig mot konjunkturedgångar.

Hittills levererat stabil EBITA, kassaflöde och kassageniering. Stark balansräkning.

Handlingsplan för expansion inom högmarginalprodukter, nya segment och geografier, med stöd av potentiella förvärv.

Innovationsfokuserad med attraktiv pipeline av produktansökaner.

Beslutna att vara ledare inom hållbarhet i vår bransch.

Aktieägarinformation

VD och koncernchef Alberto Zanatas kommentarer till fjärde kvartalets resultat 2024

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida www.electroluxprofessionalgroup.com

Telefonkonferens 10.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 10.00 idag, den 31 januari. Alberto Zanata, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommer att kommentera rapporten.

Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31

Deltagare i UK/Europa: +44 207 107 0613

Deltagare i USA: +1 631 570 5613

Presentation för nedladdning:

www.electroluxprofessionalgroup.com

Länk till webcast:

<https://electrolux-professional-group.creo.se/9fba1ff7-7918-42be-8537-d853c021d7bd>

För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

Finansiell kalender

	Datum
Delårsrapport Q1, januari – mars 2025	29 april 2025
Årsstämma	7 maj 2025
Delårsrapport Q2, april – juni 2025	22 juli 2025
Delårsrapport Q3, juli – september 2025	29 oktober 2025

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 31 januari 2025, klockan 07.30.

Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter tillverkas i 14 fabriker i åtta länder och säljs i mer än 110 länder. Vi har ca 4 300 medarbetare. Under 2024 omsatte Electrolux Professional Group globalt 12,5 miljarder kronor. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på

<https://www.electroluxprofessionalgroup.com>

Denna rapport innehåller "framtidssinriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidssinriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvist, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidssinriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux
Professional
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354

Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,

112 51 Stockholm

Telefon: +46 8 410 564 50

Webbplats: www.electroluxprofessionalgroup.com