

Getinge blir världsledande inom trycksårsprevention och -behandling

Getinge har idag tecknat ett bindande avtal med USA-baserade Kinetic Concepts Inc. om förvärv av divisionen Therapeutic Support Systems (TSS). Getinge är för närvarande ledande i Europa avseende marknaden för att förebygga och behandla trycksår, medan KCI innehar motsvarande position för special madrasser i Nordamerika. Getinges och KCI's verksamheter skapar tillsammans en global plattform med starka positioner på flertalet viktiga marknader. Genom en sammanslagning av verksamheterna förväntas synergier att genereras på såväl kostnads- som på intäktssidan. TSS:s produktportfölj och verksamheter kommer att integreras i affärsområdet Extended Care under varumärket ArjoHuntleigh.

Therapeutic Support Systems

TSS har en verksamhet som i huvudsak består av special madrasser för trycksårsbehandling. TSS är speciellt starka inom intensivvård och inom vård av kraftigt överviktiga personer. Produktprogrammet omfattar även produkter för patienthantering. TSS's omsättning för 2011 uppgick till 247 miljoner USD och verksamheten sysselsätter närmare 1 300 medarbetare globalt. TSS har egna säljbolag främst i USA, Kanada, Tyskland, Österrike, Italien, Schweiz, Storbritannien och Frankrike. 2011 stod den amerikanska marknaden för 60 % av TSS's intäkter, medan Europa stod för cirka 30 %. I likhet med Extended Care så utgörs merparten av TSS's verksamhet av uthyrning av sårvårdsmadrasser. Genom förvärvet uppnår Extended Care en bättre balans mellan försäljning av kapitalvaror och stabila intäkter från uthyrning av produkter samtidigt som försäljningen i Nordamerika stärks betydligt, i linje med de strategiska målen för verksamheten.

"Förvärvet av TSS är ett optimalt komplement till Getinges affärsområde Extended Care. Det gör oss till en starkare och attraktivare partner till våra kunder samtidigt som vi skapar bättre förutsättningar för ökad konkurrenskraft och tillväxt", säger Johan Malmquist, koncernchef för Getinge Group.

Synergieffekter

Genom en sammanslagningen av Extended Care's och TSS's befintliga sårvårdsverksamheter förväntas synergier skapas inom försäljning, distribution och tillverkning samt inom centrala funktioner. Den sammanslagna produktportföljen förväntas generera ökat kundvärde och tillväxt genom erbjudande av ett slagkraftigt sortiment. TSS har starka positioner inom akut- och intensivvård samt inom vård för kraftigt överviktiga personer medan Extended Care's fokus huvudsakligen har varit inom allmänvård.

Finansiella effekter

Förvärvet av TSS verksamhet är en så kallad inkrämsaffär (carve-out) där Getinge köper alla materiella och immateriella tillgångar som avser TSS. Förvärvspriset uppgår till 275 miljoner USD på skuldfri basis (Enterprise Value). Förvärvspriset motsvarar en EV/EBITDA-multipel på 5,7x baserat på 2011 års resultat. Förvärvet av TSS:s nettotillgångar kommer att ge upphov till en goodwill post, som är skattemässigt avdragsgill. Värdet av den skattetillgång som uppstår uppgår till cirka 30 miljoner USD (inte inkluderat i ovanstående multipel). Transaktions- och omstrukturingskostnaderna uppgår totalt till 35 MUSD varav 25 MUSD belastar innevarande års fjärde kvartal. Resterande 10 MUSD kommer att belasta nästa år. För att förvärvet ska slutföras krävs ett godkännande av konkurrensmyndigheterna i flera länder. Affären förväntas slutföras under fjärde kvartalet 2012. Förvärvet förväntas bidra till Getinges vinst per aktie under 2013, inklusive omstrukturings-, finansieringskostnader samt avskrivningar av förvärvsrelaterade övervärden. Förvärvet kommer att finansieras med ett så kallat bridge-loan.

Konferenssamtal

Denna information kommer att följas upp med ett konferenssamtal kl. 10.00 CET, som leds av Johan Malmquist, CEO Getinge Group, Ulf Grunander, CFO Getinge Group och Alex Myers, CEO Extended Care.

För att delta i konferenssamtalet, ring:

Inom Sverige: +46 (0)8 5876 9445

Inom Storbritannien: +44 (0)20 7136 6283

Deltagarkod: 3750840

Agenda

09.45 Ring in till konferensen

10.00 Presentation av TSS-förvärvet

10.15 Q&A

11.00 Avslut av konferensen

För att komma åt presentationen under konferenssamtalet, använd följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=3750840&role=attend&pw=pw6005>

eller gå in på VisionCast-sidan och logga in på mötet med mötes-ID och lösenord nedan:

VisionCast: <http://www.euvision.com>

Ditt namn: (Ange ditt namn)

Webbmöte ID: 3750840

Webbmöte lösenord: pw6005

En inspelad version av konferensen kommer att vara tillgänglig i fem arbetsdagar på följande telefonnummer:

Sverige: +46 (0) 8 5051 3897
England: +44 (0) 20 3427 0598
Kod: 3750840

För mer information, kontakta:

Johan Malmquist
CEO, Getinge Group

Ulf Grunander
CFO, Getinge Group

Telefon: +46 10 335 55 33

Telefon: +46 10 335 55 80

E-post: johan.malmquist@getinge.com

E-post: ulf.grunander@getinge.com

Alex Myers
CEO, Extended Care

Telefon: +46 10 335 46 53

E-post: alex.myers@ArjoHuntleigh.com

GETINGE GROUP är en ledande global leverantör av produkter och system som bidrar till kvalitetsförbättring och kostnadseffektivitet inom vård, omsorg och forskning. Vi är verksamma under de tre varumärkena ArjoHuntleigh, GETINGE och MAQUET. ArjoHuntleigh fokuserar på lösningar för patienters mobilitet och sårvård. GETINGE tillhandahåller lösningar för infektionskontroll inom hälso- och sjukvård samt kontamineringsförebyggande verksamhet inom bioteknik. MAQUET är specialiserat på lösningar, behandlingar och produkter för kirurgi, interventionell kardiologi och intensivvård.

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument.