

Rapportperioden januari – september

- **Orderingången** ökade med 3,9 % till 18 464 Mkr (17 767), organiskt ökade orderingången med 3,3 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 6,7 % till 17 530 Mkr (16 433), organiskt ökade nettoomsättningen med 5,7 %
- **Resultat före skatt** minskade med 27,4 % till 1 445 Mkr (1 989)
- **Nettovinsten** minskade med 28,3 % till 1 055 Mkr (1 472)
- **Vinst per aktie** minskade med 28,5 % till 4,40 kr (6,15)
- **EBITA-resultatet** före omstrukturering minskade med 7,0 % till 2 704 Mkr (2 906). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter ökade EBITA resultatet med 4,6 %

Rapportperioden juli – september

- **Orderingången** ökade med 4,2 % till 5 981 Mkr (5 742), organiskt ökade orderingången med 2,4 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 5,0 % till 5 850 Mkr (5 574), organiskt ökade nettoomsättningen med 3,1 %
- **Resultat före skatt** minskade med 19,3 % till 568 Mkr (704)
- **EBITA-resultatet** före omstrukturering minskade med 12,2 % till 907 Mkr (1 033). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter minskade EBITA resultatet med 4,5 %
- **Starkt kassaflöde i perioden**
- **Getinges huvudkontor flyttar till Göteborg 2014**

3:e kvartalet 2013

Tredje kvartalet blev en besvikelse resultatmässigt. Den förbättrade volymtillväxten som präglat såväl orderingång som fakturering har inte fått det resultatgenomslag som prognostiserades, främst som en följd av ogynnsam marknads- och produktmix samt ett utmanande valutaläge. Koncernen kommer att intensifiera det pågående arbetet med att realisera den stora effektiviseringspotential som finns inom gruppen.

Telefonkonferens med CEO Johan Malmquist & CFO Ulf Grunander

15 oktober 2013 klockan 15.00 svensk tid

Sverige: +46 (0) 8 5033 6538

UK: +44 (0) 20 3427 1912

USA: +1 212 444 0896

Kod: 5099501

Orderingången

Orderingången under årets tredje kvartal ökade organiskt med 2,4 %. Sammantaget för årets tre första kvartal uppgår därmed den organiska orderingångsökningen till 3,3 %. Orderingången i Västeuropa var mycket god under perioden och ökade organiskt med 7,9 %. Den Nordamerikanska marknaden är fortsatt stabil och orderingången i perioden ökade organiskt med 5,1 % främst till följd av en god utveckling i USA. Orderingången på marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika utvecklades svagt jämfört med den starka fjolårsperioden då orderingången organiskt ökade med närmare 18 %.

Medical Systems, som hade en mycket god orderingång under motsvarande kvartal föregående år, ökade orderingången organiskt med 1,9 % med god utveckling i Västeuropa men med svagare utveckling på tillväxtmarknaderna.

Extended Cares orderingång förbättrades och ökade organiskt med 4,3 % med en god utveckling i Nordamerika och Västeuropa.

Infection Controls orderingång ökade organiskt med 1,7 %. I likhet med koncernens övriga affärsområden var utvecklingen god i Västeuropa och Nordamerika men svag på tillväxtmarknaderna.

Resultatet

Koncernens resultat före skatt uppgick till 568 Mkr (704). Periodens resultat har belastats med omstrukturerings- och förvärvskostnader uppgående till 40 Mkr (34). EBITA-resultatet för kvartalet uppgick till 907 Mkr (1 033). Det försämrade resultatet är hänförligt till en ogynnsam marknads- och produktmix, negativa valutakurseffekter samt den sedan årsskiftet införda skatten på medicintekniska produkter i USA. Koncernens EBITA-resultat justerat för valutakurseffekterna och för den ovan nämnda skatten uppgick till 986 Mkr (1 033).

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 923 Mkr (722) vilket motsvarar en cash-conversion om 78,2 % (56,6 %) vilket ligger över koncernens mål om en cash-conversion i intervallet 60-70 %.

Utsikter

Efterfrågan på koncernens produkter har utvecklats positivt under året men osäkerheten är fortsatt stor. På den Nordamerikanska marknaden, med tyngdpunkt på USA, har det skett en tydlig stabilisering av efterfrågan särskilt vad avser medicintekniska kapitalvaror. I Västeuropa har orderingången gradvis förbättrats under året och det finns skäl att tro att marknaden, som varit fallande sedan slutet av 2011, har nått eller närmar sig en vändpunkt speciellt vad avser medicintekniska investeringsvaror. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika är de långsiktiga tillväxtutsikterna fortsatt mycket goda även om den svagare orderingången under det senaste kvartalet ökat osäkerheten. För innevarande år bedöms den organiska tillväxten vad avser såväl order- som faktureringsvolymerna att uppgå till mellan 3 och 4 %.

Koncernens resultat före skatt bedöms för helåret att uppgå till mellan 3 000 Mkr och 3 200 Mkr. Resultatestimaten innefattar planerade omstruktureringskostnader om 450 Mkr och andra poster av engångskaraktär och är baserat på rådande valutaläge.

Affärsområde Medical Systems

Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för	2013	2012	Förändr. just. för
<i>Orderingång per marknad</i>	<i>kv 3</i>	<i>kv 3</i>	<i>valuta o. förvärv</i>	<i>9 mån</i>	<i>9 mån</i>	<i>valuta o. förvärv</i>
Västeuropa	925	827	10,2%	2 691	2 748	0,2%
USA och Kanada	1 045	1 062	1,7%	3 212	3 205	5,0%
Övriga världen	1 112	1 258	-3,4%	3 659	3 703	7,2%
Affärsområdet totalt	3 082	3 147	1,9%	9 562	9 656	4,5%

Medical Systems orderingång ökade organiskt med 1,9 %. Under motsvarande period föregående år ökade den organiska orderingången med goda 8,5 %. I Västeuropa ökade orderingången organiskt med 10,2 %. Med undantag för Beneluxregionen uppvisade samtliga marknader i Västeuropa god eller mycket god tillväxt. På den Nordamerikanska marknaden ökade orderingången organiskt med 1,7 % med en tvåsiffrig ordertillväxt i USA. På marknaderna utanför Nordamerika och Västeuropa minskade den organiska orderingången jämfört med ett mycket starkt fjolårskvartal då orderingången ökade med 22 %. Den lägre orderingången på tillväxtmarknaderna avser i första hand Ryssland och Brasilien som båda uppvisade mycket stark tillväxt under motsvarande period föregående år.

Resultat

	2013	2012	För-	2013	2012	För-	2012
	<i>kv 3</i>	<i>kv 3</i>	<i>ändr.</i>	<i>9 mån</i>	<i>9 mån</i>	<i>ändr.</i>	<i>helår</i>
Nettoomsättning, Mkr	3 053	3 125	-2,3%	9 010	8 794	2,5%	13 089
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			1,1%			7,9%	
Bruttovinst	1 745	1 818	-4,0%	5 283	5 169	2,2%	7 668
Bruttomarginal, %	57,2%	58,2%	-1,0%	58,6%	58,8%	-0,2%	58,6%
Rörelsekostnader, Mkr	-1 349	-1 290	4,6%	-4 091	-3 874	5,6%	-5 236
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	513	657	-21,9%	1 541	1 681	-8,3%	2 945
EBITA marginal %	16,8%	21,0%	-4,2%	17,1%	19,1%	-2,0%	22,5%
Förvärvskostnader	-7	0		-10	-2		1
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	0	-28		-31	-28		-49
EBIT	389	500	-22,2%	1 151	1 265	-9,0%	2 384
EBIT marginal %	12,7%	16,0%	-3,3%	12,8%	14,4%	-1,6%	18,2%

Affärsområdets EBITA-resultat för perioden uppgick till 513 Mkr (657). Det försämrade rörelseresultatet förklaras till stor del av en ogynnsam produkt- och marknadsmix inom Critical Care divisionen samtidigt som valutakurseffekter och den nyligen införda skatten på medicintekniska produkter i USA påverkat resultatet negativt. Justeras EBITA-resultatet för den ovan nämnda skatten och det försämrade valutaläget uppgick EBITA-resultatet till 562 Mkr (657).

Affärsområdets resultat har belastats med förvärvskostnader om 7 Mkr avseende due diligence kostnader för utvärdering av ett potentiellt förvärv som efter beslut inte genomförts.

Aktiviteter

Avyttring av produktlinje

Affärsområdet har efter rapportperiodens utgång tecknat avtal om att sälja två produktlinjer, SAFEGUARD® och AIR-BAND™. Produkterna används för att på mekanisk väg åstadkomma hemostas (stoppa blodflödet genom koagulering) efter kateterbaserade ingrepp. Verksamheten finns huvudsakligen i USA och ingår i Medical Systems Cardiovascular division. Köpare av de båda produkterna är Merit Medical Systems, Inc, baserat i Utah, USA, som anses ha större möjlighet att utveckla produkterna och öka försäljningen.

SAFEGUARD® och AIR-BAND™ har en årlig försäljningsvolym om cirka 46 Mkr. Köpeskillingen uppgår till cirka 180 Mkr och bedöms leda till en reavinst om cirka 90 Mkr. Affären förväntas slutföras under innevarande års fjärde kvartal.

Produktlanseringar

Under kvartalet påbörjades lanseringen av SERVO-u som är nästa generations ventilatorplattform inom Critical Care divisionen. SERVO-u är en ny plattform i tillägg till bästsäljaren SERVO-i, som de senaste 10 åren stått för merparten av Critical Care divisionens totala försäljning. SERVO-u ger en ytterligare förbättring av prestanda jämfört med sin föregångare men de stora framstegen som gjorts avser användarvänligheten. Genom ett intuitivt användargränssnitt kommer användare att snabbare kunna utnyttja de ventilationsmodaliteter som SERVO-u erbjuder och därmed ge en bättre behandling till intensivvårdspatienter. Mottagandet från de kunder som exponerats för produkten har varit mycket positivt.

Under kvartalet erhöles produktgodkännande från amerikanska FDA avseende VOLISTA. VOLISTA är en ny generation operationslampor baserad på LED teknik (Light Emitting Diode). VOLISTA använder den nya LMD-tekniken (Luminance Management Device) som möjliggör individuell reglering av varje enskild ljusdiod så att operationsområdet på patienten vid varje given tidpunkt under ett ingrepp är optimalt belyst, färg korrigerat och fritt från skuggor.

I perioden erhöles CE-märkning i Europa för EIRUS. EIRUS är en unik produkt för kontinuerlig övervakning av blodsocker- och mjölksyrenivåer (laktat) hos patienter inom intensivvården. För höga eller för låga värden av blodsocker och mjölksyra i blodet hos kritiskt sjuka patienter är förknippat med negativa effekter för patienten och en ökad risk för allvarliga komplikationer. EIRUS bedöms ha potential att bli en betydande produkt på den globala intensivvårdsmarknaden.

Integration av Atrium Medical

Integrationen av Atrium som förvärvades hösten 2011 fortlöper planenligt. Fokus för integrationsarbetet ligger på att erbjuda Atriums starka produktprogram till Medical Systems befintliga kunder på marknader där Atrium inte finns representerat i dagsläget. Kostnaderna för integrationen av Atrium bedöms uppgå till cirka 45 Mkr, varav 30 Mkr har kostnadsförts under 2012. De tre första kvartalen 2013 har belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 5 Mkr och resterande kostnaden om 10 Mkr kommer belasta innevarande års fjärde kvartal. Atrium har uppvisat en mycket hög organisk tillväxt under de senaste åren och fortsätter att växa snabbt.

Omstruktureringsprojekt inom Cardiovascular divisionen

Som tidigare rapporterats genomför affärsområdet för närvarande ett omstruktureringsprogram i syfte att effektivisera tillverkningen av kärlimplantat. Omstruktureringsprogrammet kostnadsfördes redan vid utgången av 2011.

Tillverkningen av kärlimplantat äger för närvarande rum vid två fabriker inom Cardiovascular divisionen. Samtlig produktion av textilbaserade kärlimplantat kommer när omstruktureringsprogrammet är genomfört att vara koncentrerad till produktionsenheten i franska La Ciotat. Avveckling av kärlimplantattillverkning i Wayne, USA, och flytten till La Ciotat kommer att frigöra produktionskapacitet i Wayne. Denna kapacitet kommer att utnyttjas för att flytta ballongkateterproduktionen från Fairfieldfabriken i New Jersey, till Wayne med följd att produktionsenheten i Fairfield helt avvecklas och att fastigheten i Fairfield avyttras.

Programmet beräknas vara slutfört under andra kvartalet 2014.

Affärsområde Extended Care

Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för	2013	2012	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	kv 3	kv 3	valuta o. förvärv	9 mån	9 mån	valuta o. förvärv
Västeuropa	780	650	2,8%	2 349	2 090	-1,0%
USA och Kanada	658	424	10,4%	1 956	1 313	4,8%
Övriga världen	274	304	-1,1%	783	787	1,4%
Affärsområdet totalt	1 712	1 378	4,3%	5 088	4 190	1,3%

Orderingången ökade organiskt med 4,3 % under perioden vilket ska jämföras med ett ordermässigt svagt fjolårskvartal. I Västeuropa, som är den volymmässigt viktigaste regionen för affärsområdet, ökade orderingången med knappa 3 % med god tillväxt i Storbritannien, Skandinavien och på de tysktalande marknaderna. Orderingången i Nordamerika var mycket god både i USA och i Kanada. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika som utgör en relativt liten andel av affärsområdets omsättning minskade den organiska orderingången marginellt.

Resultat

	2013	2012	För-	2013	2012	För-	2012
	kv 3	kv 3	ändr.	9 mån	9 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 650	1 341	23,0%	5 031	4 213	19,4%	5 990
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			2,6%			-0,7%	
Bruttovinst	786	673	16,8%	2 428	2 188	11,0%	3 052
Bruttomarginal, %	47,6%	50,2%	-2,6%	48,3%	51,9%	-3,6%	51,0%
Rörelsekostnader, Mkr	-539	-426	26,5%	-1 682	-1 350	24,6%	-1 871
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	280	268	4,5%	843	901	-6,4%	1 274
EBITA marginal %	17,0%	20,0%	-3,0%	16,8%	21,4%	-4,6%	21,3%
Förvärvskostnader	0	-6		0	-6		-41
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-15	0		-198	0		-135
EBIT	232	241	-3,7%	548	832	-34,1%	1 005
EBIT marginal %	14,1%	18,0%	-3,9%	10,9%	19,7%	-8,8%	16,8%

Extended Cares EBITA-resultat ökade till 280 Mkr (268) vilket motsvarar en EBITA-marginal om 17,0 % (20,0 %). Den lägre EBITA-marginalen förklaras till sin helhet av det förvärvade bolaget TSS, som integrerats i affärsområdet från november 2012. TSS uppvisar ännu inte en lönsamhet i paritet med den övriga verksamheten. Exkluderat TSS förbättrades affärsområdets rörelsemarginal. Periodens resultat har påverkats negativt av valutakursförändringar och av skatten på medicintekniska produkter i USA. Exkluderat dessa båda effekter uppgick EBITA-resultatet till 298 Mkr, en ökning med 11,2 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Periodens resultat har belastats med omstrukturingskostnader uppgående till 15 Mkr som till sin helhet avser integrationen av TSS-verksamheten.

Aktiviteter

Integration av Therapeutic Support Systems (TSS)

Som tidigare kommunicerats så fortlöper integrationen av TSS. De kostnadsmässiga synergier som förvärvet av TSS medför förväntas bli större än vad som antogs vid förvärvstillfället. Dock har delar av integrationsprogrammet förskjutits i tiden vilket innebär att innevarande års synergieffekter blir mindre än beräknat. Omstrukturerings- och integrationsprogrammet förväntas vara avslutat i sin helhet under 2014.

Transaktions- och omstruktureringskostnader i anslutning till TSS förvärvet beräknas totalt att uppgå till 240 Mkr varav 170 Mkr kostnadsfördes i bokslutet 2012. De tre första kvartalen 2013 har belastats med ytterligare 49 Mkr i omstruktureringskostnader varav 15 Mkr under den senaste perioden. Resterande omstruktureringskostnader om 21 Mkr kommer att belasta innevarande års fjärde kvartal.

Fortsatt effektivisering av produktionsstruktur

Som tidigare rapporterats avvecklar affärsområdet produktionsenheterna i Eslöv, Sverige, och i Wetzlar, Tyskland, som båda tillverkar hygienprodukter. Avvecklingen fortlöper enligt plan. Överföring av tillverkningen till affärsområdets befintliga produktionsenhet i Polen och till en extern leverantör i Östeuropa har inletts. Avvecklingen av den tyska produktionsanläggningen beräknas vara slutförd under årets fjärde kvartal och flytten av den svenska verksamheten beräknas vara slutförd under andra kvartalet 2014.

Omstruktureringskostnaderna bedöms uppgå till 146 Mkr och kostnadsfördes under årets första kvartal. Den ovan beskrivna förändringen av affärsområdets produktionsstruktur förväntas leda till årliga besparingar om 90-100 Mkr från och med 2015.

Affärsområde Infection Control

Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för	2013	2012	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	kv 3	kv 3	valuta o. förvärv	9 mån	9 mån	valuta o. förvärv
Västeuropa	470	433	11,4%	1 514	1 541	1,8%
USA och Kanada	378	360	8,9%	1 127	1 110	6,5%
Övriga världen	337	426	-14,0%	1 171	1 270	-0,4%
Affärsområdet totalt	1 185	1 219	1,7%	3 812	3 921	2,4%

Affärsområdets orderingång ökade organiskt med 1,7 %. På marknaderna i Västeuropa ökade den organiska orderingången med goda 11,4 %. Med undantag för de tysktalande marknaderna och Benelux uppvisade samtliga regioner en mycket god tillväxt. I Nordamerika fortsatte den goda ordertrenden som etablerats sedan inledningen av innevarande år. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika utvecklades volymerna under förväntan och orderingången var fallande. Orderingången var framförallt svag i Kina och i Ryssland, jämfört med fjolårsperioden.

Resultat

	2013	2012	För-	2013	2012	För-	2012
	kv 3	kv 3	ändr.	9 mån	9 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 147	1 107	3,6%	3 489	3 425	1,9%	5 170
d:o just. för valuta o. förvärv			9,5%			7,8%	
Bruttovinst	423	428	-1,2%	1 312	1 323	-0,8%	1 984
Bruttomarginal, %	36,9%	38,7%	-1,8%	37,6%	38,6%	-1,0%	38,4%
Rörelsekostnader, Mkr	-312	-322	-3,1%	-1 001	-1 005	-0,4%	-1 363
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	115	108	6,5%	321	325	-1,2%	631
EBITA marginal %	10,0%	9,8%	0,2%	9,2%	9,5%	-0,3%	12,2%
Förvärvskostnader	0	0		-3	0		-3
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-18	0		-119	0		0
EBIT	93	106	-12,3%	189	318	-40,6%	618
EBIT marginal %	8,1%	9,6%	-1,5%	5,4%	9,3%	-3,9%	12,0%

Infection Controls EBITA-resultat ökade till 115 Mkr (108) främst till följd av en fortsatt god faktureringsstillväxt och förbättrad kostnadskontroll. I likhet med koncernens två övriga affärsområden påverkas verksamheten negativt av valutakursförändringar och av skatten på medicintekniska produkter i USA. Exkluderat dessa båda effekter uppgick affärsområdets EBITA-resultat till 126 Mkr, en ökning med 17 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Aktiviteter

Effektiviseringar för förbättrad lönsamhet

Som tidigare kommunicerats genomför Infection Control ett omfattande effektiviseringsprogram för att förbättra lönsamheten. Ambitionen med programmet är att förbättra affärsområdets EBITA-marginal från dagens nivå om ca 12 % till 15-16 % 2014-2015 och på sikt till nivåer över 17 %. Ett viktigt led i effektiviseringsprogrammet är att koncentrera affärsområdets produktion till färre och mer resursstarka fabriker samtidigt som tillverkningen inriktas mot montering, med följd att komponenttillverkningen läggs ut på externa leverantörer som i ökande omfattning kommer att återfinnas i lågkostnadsländer.

Effektiviseringsprogrammet omfattar även en översyn av distribution, logistik och administrativa processer samt avveckling av olönsamma produktlinjer. Omstruktureringskostnader för att genomföra programmet kommer att uppgå till cirka 440 Mkr över en fyraårsperiod.

Tredje kvartalet 2013 har belastats med omstruktureringskostnader om 18 Mkr vilka främst relaterar till omstruktureringar i Frankrike och Sverige. Totalt har de tre första kvartalen belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 119 MSEK.

Etablering av globalt innovationscenter i Göteborg

Infection Controls verksamhet har under det senaste året snabbt utvecklats mot en mer funktionsbaserad och global organisation. Ett globalt Forsknings- och Utvecklingscenter kommer att etableras för att styra samtlig produktutveckling som bedrivs inom affärsområdet, inklusive den som idag sker lokalt i anslutning till befintliga affärsenheter. Lokaliseringen av det nya innovationscentret kommer att bli Göteborg, Sverige, med närhet till ett välrenommerat universitetssjukhus och förstklassiga akademiska institutioner samtidigt som man får bättre tillgång till nödvändig produktutvecklingskompetens för framtiden. Verksamheten kommer initialt att omfatta ett 20-tal medarbetare och beräknas vara etablerad under första kvartalet 2014.

Övrig information

Getinges huvudkontor flyttar till Göteborg

Getingekoncernens huvudkontor har varit lokaliserat till orten Getinge i Halland sedan verksamheten förvärvades från Electrolux 1989.

Getingekoncernen har ambitionen att öka samordningen mellan affärsområdena för att därigenom ytterligare stärka konkurrenskraften och sänka kostnaderna. Samordningen berör primärt administrativa processer och inköp i syfte att dra nytta av de skalfördelar som inte fullt ut tillvaratas i dagens organisationsstruktur. Som en följd av denna nya inriktning får koncernens huvudkontor en utökad roll att samordna dessa aktiviteter och realisera potentiella synergier. Rekrytering av den specialistkompetens som kommer att bli nödvändig för att genomföra koncernens ambitioner underlättas betydligt om Getinges huvudkontor förläggs i en miljö där kompetensutbudet är större och kommunikationerna enklare.

Mot denna bakgrund inleder Getinge AB diskussioner med fackliga företrädare med syfte att flytta koncernens huvudkontor till Göteborg i början av 2014.

Getingekoncernen sysselsätter idag 550 anställda på orten Getinge. Flytten av koncernens huvudkontor kommer att beröra ett 20-tal medarbetare.

Redovisning

Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen 2012 och ska läsas tillsammans med dessa.

Nya redovisningsprinciper för 2013

Nya eller reviderade IFRS samt tolkningsuttalanden från IFRIC som beskrivs i årsredovisningen 2012, not 1, har inte haft någon effekt på koncernens eller moderbolagets resultat eller ställning. Utökade upplysningskrav för finansiella instrument har inkluderats i denna rapport under särskild rubrik på sidan 16.

Valberedning inför årsstämma 2014

I enlighet med beslut på Getinge AB:s bolagsstämma 2005 består valberedningen av Getinges styrelseordförande tillsammans med representanter för de fem största aktieägarna per 31 augusti 2013 samt en representant för de mindre aktieägarna. Inför årsstämman 2014 innebär detta att Getinges valberedning utgörs av: Carl Bennet, Carl Bennet AB; Bo Selling, Alecta; Marianne Nilsson, Swedbank Robur AB; Carina Lundberg Markow, Folksam Gruppen; Hans Ek, SEB Fonder; samt Anders Olsson, representant för de mindre aktieägarna.

Aktieägare som önskar lämna förslag till Getinges valberedning 2014 kan vända sig till valberedningen på e-mail: valberedningen@getinge.com eller på adress; Getinge AB, Att: Valberedningen, Box 69, 305 05 GETINGE.

Årsstämma

Getinge AB:s årsstämma kommer att hållas den 20 mars 2014, kl.14:00 i Kongresshallen, Hotell Tylösand, Halmstad. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman den 20 mars 2014 kan lämna förslaget till Getinges styrelseordförande på email: arenden.bolagsstamma@getinge.com eller på adress Getinge AB Att: Bolagsstämмоärenden, Box 69, 305 05 GETINGE. Förslagen måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämmans dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 22 januari 2014.

Riskhantering

Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar vårdens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.

Delar av Getingekoncernens produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. Det kan inte uteslutas att Getingekoncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att bemöta myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.

Finansiell riskhantering. Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Nästa rapporttillfälle

Nästa rapport från Getingekoncernen (fjärde kvartalet 2013) lämnas den 28 januari 2014.

Telefonkonferens

Telefonkonferens äger rum idag kl. 15.00 (svensk tid) med Johan Malmquist, CEO, och Ulf Grunander, CFO.

Telefonnummer för att delta i konferensen:

Sverige: +46 (0) 8 5033 6538

UK: +44 (0) 20 3427 1912

US: +1 212 444 0896

Kod: 5099501

Agenda:

14.45 Ring konferensnummer

15.00 Genomgång av delårsrapporten

15.20 Q&A

16.00 Avslutning

En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nummer:

Sverige: +46 (0) 8 5051 3897

UK: +44 (0) 20 3427 0598

US: +1 347 366 9565

Kod: 5099501

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att få tillgång till denna presentation, vänligen klicka på följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=5923551&role=attend&pw=pw6034>

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 15 oktober 2013

Carl Bennet
Ordförande

Henrik Blomdahl

Johan Bygge

Cecilia Daun Wennborg

Tomas Funk

Carola Lemne

Johan Malmquist
Verkställande direktör

Johan Stern

Maths Wahlström

Getinge AB
Box 69, 305 05 Getinge
Telefon 010-335 00 00. Telefax 035-549 52
e-post: info@getinge.com
Organisationsnummer 556408-5032
www.getingegroup.com

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.

Granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Getinge AB för perioden 1 januari till 30 september 2013. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö den 15 oktober 2013

Öhrlings PricewaterhouseCoopers

Magnus Willfors
Auktoriserad revisor

Eric Salander
Auktoriserad revisor

Huvudansvarig

Koncernens resultaträkning

M kr	2013 kv 3	2012 kv 3	För- ändr.	2013 9 mån	2012 9 mån	För- ändr.	2012 Helår
Nettoomsättning	5 850	5 574	5,0%	17 530	16 433	6,7%	24 248
Kostnad för sålda varor	-2 896	-2 654	9,1%	-8 507	-7 753	9,7%	-11 544
Bruttovinst	2 954	2 920	1,2%	9 023	8 680	4,0%	12 704
Bruttomarginal	50,5%	52,4%	-1,9%	51,5%	52,8%	-1,3%	52,4%
Försäljningskostnader	-1 354	-1 314	3,0%	-4 214	-4 003	5,3%	-5 452
Administrationskostnader	-660	-588	12,2%	-1 932	-1 739	11,1%	-2 405
Forsknings- och utvecklingskostnader ¹	-137	-129	6,2%	-460	-456	0,9%	-598
Förvärvskostnader	-7	-6		-12	-8		-44
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-33	-28		-347	-28		-184
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-48	-8		-168	-31		-15
Rörelseresultat ²	715	847	-15,6%	1 890	2 415	-21,7%	4 006
Rörelsemarginal	12,2%	15,2%	-3,0%	10,8%	14,7%	-3,9%	16,5%
Finansnetto	-147	-143		-445	-426		-570
Resultat före skatt	568	704	-19,3%	1 445	1 989	-27,4%	3 436
Skatt	-153	-183		-390	-517		-905
Nettovinst	415	521	-20,3%	1 055	1 472	-28,3%	2 531
Hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare	413	518		1 049	1 465		2 521
Innehav utan bestämmande inflytande	2	3		6	7		10
Nettovinst	415	521		1 055	1 472		2 531
Vinst per aktie ³	1,73	2,17	-20,4%	4,40	6,15	-28,5%	10,58
Justerad vinst per aktie	2,32	2,75	-15,6%	6,89	7,67	-10,2%	13,19

¹ Utvecklingskostnader uppgående till 499 Mkr (533) har aktiverats under året, varav 161 Mkr (176) i kvartalet.

² Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-152	-152		-455	-455		-615
— på immateriella tillgångar	-121	-104		-352	-305		-415
— på materiella anl tillgångar	-192	-173		-584	-512		-712
	-465	-429		-1 391	-1 272		-1 742

³ Det förekommer ingen utspädning

Rapport över totalresultatet

	2013	2012	2013	2012
M kr	kv 3	kv 3	9 mån	9 mån
Nettovinst	415	521	1 055	1 472
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Omräkningsdifferenser	-158	-631	-296	-623
Kassaflödessäkringar	307	-20	478	-95
Inkomstskatt relaterad till övriga delresultatposter	-83	5	-129	25
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	66	-646	53	-693
Summa totalresultat för perioden	481	-125	1 108	779
Totalresultatet hänförligt till				
Moderföretagets aktieägare	479	-128	1 104	772
Innehav utan bestämmande inflytande	2	3	4	7

Resultat per kvartal

	2011	2011	2012	2012	2012	2012	2013	2013	2013
M kr	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3
Nettoomsättning	4 865	7 354	5 246	5 612	5 574	7 816	5 664	6 015	5 850
Kostnad för sålda varor	-2 335	-3 550	-2 492	-2 606	-2 654	-3 792	-2 717	-2 893	-2 896
Bruttovinst	2 530	3 804	2 754	3 006	2 920	4 024	2 947	3 122	2 954
Rörelsekostnader	-1 725	-2 144	-2 050	-2 141	-2 073	-2 433	-2 547	-2 347	-2 239
Rörelseresultat	805	1 660	704	865	847	1 591	400	775	715
Finansnetto	-115	-129	-134	-149	-143	-144	-148	-149	-147
Resultat före skatt	690	1 531	570	716	704	1 447	252	626	568
Skatt	-179	-410	-148	-186	-183	-388	-68	-169	-153
Nettovinst	511	1 121	422	530	521	1 059	184	457	415

Koncernens balansräkning

	2013	2012	2012
Tillgångar M kr	30 sep	30 sep	31 dec
Immateriella tillgångar	24 966	23 569	24 895
Materiella anläggningstillgångar	4 115	3 695	4 066
Finansiella anläggningstillgångar	854	928	887
Varulager	4 566	4 441	4 060
Kortfristiga fordringar	7 469	6 550	7 759
Likvida medel	1 237	1 392	1 254
Summa tillgångar	43 207	40 575	42 921

Eget kapital och skulder			
Eget kapital	15 314	14 513	15 200
Långfristiga skulder	18 316	17 298	17 718
Kortfristiga skulder	9 577	8 764	10 003
Summa eget kapital och skulder	43 207	40 575	42 921

Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

Värderingstekniker använda för att beräkna verkliga värden i Nivå 2.

Derivat i nivå 2, som används för säkringsändamål, består av valutaterminer och ränteswappar.

Värderingen till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminskurser på en aktiv marknad.

Värderingen av ränteswappar baseras på terminsräntor framtagna utifrån observerbara yieldkurvor.

Verkligt värde hierarkin

Koncernen innehar derivat för säkringsändamål nivå 2 per den 30 september 2013 där tillgångarna uppgår till 719 Mkr och skulder till 599 Mkr. Motsvarande siffror per den 31 december 2012 uppgick till 528 Mkr respektive 852 Mkr. Då koncernen innehar enbart finansiella derivatinstrument som värderas enligt nivå 2 har det inte skett några överföringar mellan värderingskategorierna mellan kvartalen.

Verkligt värde på upplåning

	2013	2012
	30 Sep	31 Dec
Långfristiga lån	14 689	13 311
Kortfristiga lån	3 262	4 362

Övriga finansiella tillgångar och skulder

Verkligt värde på nedanstående finansiella tillgångar och skulder uppskattas i allt väsentligt vara lika med dess bokförda värde:

- Kundfordringar och andra fordringar
- Övriga kortfristiga fordringar
- Kassa och övriga likvida medel
- Leverantörsskulder och övriga skulder
- Övriga tillgångar och skulder

Upplysningar kring nettoredovisning av finansiella tillgångar och skulder

Upplåning samt finansiella instrument i koncernen redovisat brutto

	Tillgångar	Skulder	Netto
Lån	0	-17 951	-17 951
Räntederivat	211	-481	-270
Fx-derivat	508	-119	389
Summa	719	-18 551	-17 832

Koncernen har ISDA avtal med samtliga av sina väsentliga motparter för upplåning och handel med finansiella instrument. Detta innebär att samtliga fordringar och skulder som innehas av koncernen är fullt ut kvittningsbara. Koncernen har nettoredovisat värdet av koncernens basis swapar mot lån i balansräkningen. Värdet på nettoredovisade basis swapar per 30 september 2013 är +165 Mkr (+148 Mkr per 31 dec 2012).

Koncernen tillämpar inte nettoredovisning för några av sina övriga väsentliga tillgångar och skulder.

Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2013 kv 3	2012 kv 3	2013 9 mån	2012 9 mån	2012 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>					
EBITDA	1 180	1 276	3 281	3 687	5 748
Kostnadsförda omstrukturingskostnader	33	28	347	28	184
Utbetalda omstrukturingskostnader	-76	-22	-230	-71	-128
Övriga icke kassaflödespåverkande poster	13	5	34	23	43
Finansiella poster	-147	-143	-445	-426	-570
Betald skatt	-147	-208	-641	-681	-966
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	856	936	2 346	2 560	4 311
Förändringar i rörelsekapital					
Varulager	-173	-223	-601	-681	-126
Kortfristiga fordringar	36	-120	371	736	-201
Kortfristiga rörelseskulder	204	129	18	-387	-297
Kassaflöde från den löpande verksamheten	923	722	2 134	2 228	3 687
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Förvärv av dotterföretag	0	-301	-248	-374	-2 226
Aktiverade utvecklingskostnader	-161	-176	-499	-534	-745
Utrustning för uthyrning	-58	-76	-237	-232	-296
Förvärv av anläggningstillgångar	-247	-195	-703	-655	-959
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-466	-748	-1 687	-1 795	-4 226
<i>Finansieringsverksamheten</i>					
Förändring av räntebärande skuld	-894	-563	241	-110	1 040
Förändring av långfristiga fordringar	-12	-15	210	-3	99
Utbetald utdelning	0	0	-989	-894	-894
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-906	-578	-538	-1 007	245
Periodens kassaflöde	-449	-604	-91	-574	-294
Likvida medel vid periodens början	1 080	1 219	1 254	1 207	1 207
Omräkningsdifferenser	606	777	74	759	341
Likvida medel vid periodens slut	1 237	1 392	1 237	1 392	1 254

Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2013	2012	2012
	30 sep	30 sep	31 dec
Skulder till kreditinstitut	17 786	16 659	17 525
Avsättningar för pensioner, räntebärande	2 091	1 547	2 111
Avgår likvida medel	-1 237	-1 392	-1 254
Räntebärande nettoskuld	18 640	16 814	18 382

Förändring eget kapital

	Övrigt tillskjutet kapital			Balanserad vinst		Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Mkr	Aktiekapital	Reserver			Totalt		
Ingående balans per							
1 januari 2012	119	5 960	-1 375	9 904	14 608	28	14 636
Utdelning				-894	-894	-8	-902
Summa totalresultat för perioden			-693	1 465	772	7	779
Utgående balans per 30 september 2012	119	5 960	-2 068	10 475	14 486	27	14 513
Ingående balans per							
1 januari 2013	119	5 960	-2 160	11 251	15 170	30	15 200
Utdelning				-989	-989	-5	-994
Summa totalresultat för perioden			53	1 051	1 104	4	1 108
Utgående balans per 30 september 2013	119	5 960	-2 107	11 313	15 285	29	15 314

Koncernens nyckeltal

	2013	2012	För-	2011	2013	2012	För-	2011	2012
	kv 3	kv 3	ändr.	kv 3	9 mån	9 mån	ändr.	9 mån	Helår
Orderingång, Mkr	5 981	5 742	4,2%	5 184	18 464	17 767	3,9%	15 579	24 416
d:o just. för valuta o. förvärv			2,4%				3,3%		
Nettoomsättning, Mkr	5 850	5 574	5,0%	4 865	17 530	16 433	6,7%	14 500	24 248
d:o just. för valuta o. förvärv			3,1%				5,7%		
EBITA före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader	907	1 033	-12,2%	919	2 704	2 906	-7,0%	2 650	4 849
EBITA-marginal före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader	15,5%	18,5%	-3,0%	18,9%	15,4%	17,7%	-2,3%	18,3%	20,0%
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-33	-28		0	-347	-28		-54	-184
Förvärvskostnader	-7	-6		0	-12	-8		0	-44
EBITA	867	999	-13,2%	919	2 345	2 870	-18,3%	2 596	4 621
EBITA-marginal	14,8%	17,9%	-3,1%	18,9%	13,4%	17,5%	-4,1%	17,9%	19,1%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	1,73	2,17	-20,4%	2,14	4,40	6,15	-28,5%	5,92	10,58
Justerad vinst per aktie	2,32	2,75	-15,6%	2,49	6,89	7,67	-10,2%	7,11	13,19
Antal aktier, tusen	238 323	238 323		238 323	238 323	238 323		238 323	238 323
Räntetäckningsgrad, ggr					6,7	7,4	-0,7	7,7	7,3
Arbetande kapital, Mkr					31 695	27 544	15,1%	26 286	31 920
Avkastning på arbetande kapital, procent					12,6%	14,7%	-2,1%	14,4%	13,1%
Avkastning på eget kapital, procent					13,9%	17,8%	-3,9%	17,3%	17,0%
Nettoskuldsättningsgrad, ggr					1,22	1,16	0,06	0,99	1,21
Cash Conversion	78,2%	56,6%	21,6%	59,6%	65,0%	60,4%	4,6%	62,6%	64,1%
Soliditet, procent					35,4%	35,8%	-0,4%	38,7%	35,4%
Eget kapital per aktie, kronor					64,20	60,80	5,6%	56,50	63,70

Femårsöversikt

	2013	2012	2011	2010	2009
Mkr	30 sep	30 sep	30 sep	30 sep	30 sep
Nettoomsättning	17 530	16 433	14 500	15 531	15 971
Nettovinst	1 055	1 472	1 416	1 386	1 126
Vinst per aktie	4,40	6,15	5,92	5,80	4,71

Moderbolagets resultaträkning

	2013	2012	2013	2012	2012
M kr	kv 3	kv 3	9 mån	9 mån	Helår
Administrationskostnader	-43	-46	-113	-99	-114
Rörelseresultat	-43	-46	-113	-99	-114
Finansnetto	-467	724	351	1 067	2 281
Resultat efter finansiella poster	-510	678	238	968	2 167
Resultat före skatt	-510	678	238	968	2 167
Skatt	-3	-206	-9	-288	-6
Nettovinst	-513	472	229	680	2 161

Moderbolagets balansräkning

	2013	2012	2012
Tillgångar M kr	30 sep	30 sep	31 dec
Materiella anläggningstillgångar	28	31	38
Andelar i koncernföretag	21 689	11 741	7 605
Uppskjuten skattefordran	14	0	23
Fordringar hos koncernföretag	14 837	33 958	30 929
Kortfristiga fordringar	107	88	32
Likvida medel	0	0	32
Summa tillgångar	36 675	45 818	38 659

Eget kapital och skulder			
Eget kapital	8 765	7 660	9 570
Långfristiga skulder	14 286	13 840	13 059
Skulder till koncernföretag	10 360	21 315	11 728
Kortfristiga skulder	3 264	3 003	4 302
Summa eget kapital och skulder	36 675	45 818	38 659

Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden
januari - september 2013

Resultaträkning

Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en valutakurs vinst om 238 Mkr (961) ingår i periodens finansnetto.

Förvärv under 2013

STS East LLC

Infection Control förvärvade under första kvartalet 2013 verksamheten i det amerikanska serviceföretaget STS East LLC, som omsätter ca 25 Mkr och har 17 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 29 Mkr.

Förvärvade nettotillgångar

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	3	3
	Varulager	2	0	2
		2	3	5
	Goodwill			24
	Totalt förvärv med likvida medel			29
	Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet			29

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 januari 2013.

Trans Medikal Devices Inc.

Infection Control förvärvade under första kvartalet 2013 det turkiska bolaget Trans Medikal Devices Inc.. Bolaget, som bedriver tillverkning av autoklaver och distribution av desinfektorer, omsätter ca 55 Mkr och har 70 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 93 Mkr, varav 63 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

Förvärvade nettotillgångar

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	20	20
	Materiella tillgångar	4		4
	Varulager	4		4
	Övriga omsättningstillgångar	10		10
	Avsättningar	0	-3	-3
	Kortfristiga skulder	-10	-30	-40
		8	-13	-5
	Goodwill			68
	Totalt förvärv med likvida medel			63
	Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet			63

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 april 2013.

LAAx Inc.

Medical Systems förvärvade under första kvartalet 2013 det amerikanska bolaget LAAx Inc. Bolaget, som är verksam inom området hjärt- och kärlkirurgi, omsätter ca 8 MSEK och har 5 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 182 Mkr, varav 156 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

Förvärvade nettotillgångar, goodwill och övervärden i samband med förvärvet

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	32	32
	Materiella tillgångar	1		1
	Varulager	1		1
	Avsättningar	0	-13	-13
	Kortfristiga skulder	-1	-26	-27
		1	-7	-6
	Goodwill			162
	Totalt förvärv med likvida medel			156
	Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet			156

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 april 2013.

Definitioner

EBIT	Rörelseresultat
EBITA	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar
Cash conversion	Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.
Justerad vinst	Nettovinst justerat för förvärvskostnader, omstrukturings- och integrationskostnader samt avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar med beaktande av skatteeffekt på samtliga poster