

Rapportperioden januari – juni

- **Orderingången** ökade med 3,8 % till 12 483 Mkr (12 025), organiskt ökade orderingången med 3,7 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 7,6 % till 11 680 Mkr (10 858), organiskt ökade nettoomsättningen med 7,0 %
- **Resultat före skatt** uppgick till 878 Mkr (1 285)
- **Nettovinsten** uppgick till 641 Mkr (951)
- **Vinst per aktie** uppgick till 2,67 kr (3,98)
- **EBITA resultatet** före omstrukturering minskade med 4,1 % till 1 797 Mkr (1 873). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter ökade EBITA resultatet med 9,7 %

Rapportperioden april – juni

- **Orderingången** ökade med 4,6 % till 6 515 Mkr (6 230), organiskt ökade orderingången med 5,4 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 7,2 % till 6 015 Mkr (5 612), organiskt ökade nettoomsättningen med 7,3 %
- **Resultat före skatt** uppgick till 626 Mkr (716)
- **EBITA resultatet** före omstrukturering minskade med 1,5 % till 1 004 Mkr (1 019). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter ökade EBITA resultatet med 10,9 %

2:a kvartalet 2013

Orderingången har förbättrats under perioden och möjligheterna för koncernen att uppnå en organisk tillväxt som överstiger fjolårets har stärkts. Produkt- och marknadsmix har varit en utmaning under kvartalet men om rörelseresultatet justeras med avseende på negativa valutakursförändringar och den nyligen införda skatten på medicintekniska produkter i USA förbättrades rörelseresultatet på ett tillfredsställande sätt.

Telefonkonferens med CEO Johan Malmquist & CFO Ulf Grunander

11 juli 2013 klockan 10.00 svensk tid

Sverige: +46 (0) 8 5065 3937

UK: +44 (0) 20 3427 1910

Kod: 5923551

Orderingång

Koncernens orderingång ökade organiskt med 5,4 % under kvartalet. Med beaktande av att orderingången under motsvarande kvartal föregående år ökade med organiskt goda 8,2 % får volymutvecklingen under perioden betraktas som mycket bra.

Samtliga affärsområden uppvisade en god ordertillväxt under kvartalet. För Medical Systems ökade orderingången organiskt med 4,1 %. För Extended Care och Infection Control var motsvarande siffror 4,1 respektive 9,9 %.

Ur ett geografiskt perspektiv och sett till koncernen som helhet uppvisade samtliga geografiska regioner tillväxt. I Västeuropa ökade den organiska orderingången blygsamt. Den Nordamerikanska marknaden är fortsatt stabil och den organiska orderingångsökningen uppgick till 5,7 % under perioden. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika, som utgör en växande andel av koncernens försäljning, ökade orderingången organiskt med 10,4 %.

Resultatet

Resultatet före skatt uppgick till 626 Mkr (716). Kvartalets resultat har planmässigt belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 74 Mkr som i första hand avser Infection Control och i mindre omfattning integrationen av TSS inom Extended Care. EBITA-resultatet uppgick till 1 004 Mkr (1 019). Justeras EBITA-resultatet för negativa valutakursförändringar och för den amerikanska skatten på medicintekniska produkter, som infördes vid årsskiftet, uppgick EBITA-resultatet till 1 130 Mkr vilket motsvarar en ökning med 10,9 % jämfört med fjolårskvartalet. Justerad EBITA-marginal uppgick till 18,8 % (18,2 %).

Medical Systems EBITA-resultat var i nivå med fjolårsperioden och uppgick till 598 Mkr (600). Faktureringsstillväxten har varit god under perioden men en sämre produkt- och marknadsmix inom Critical Care gör att brutto- och rörelsemarginalen för affärsområdet faller tillbaka något. Extended Cares EBITA-resultat minskade till 268 Mkr (293) till följd av fallande organisk faktureringsstillväxt och lägre bruttomarginaler. TSS bidrar planmässigt till rörelseresultatet. Infection Controls EBITA-resultat förbättrades i kvartalet och uppgick till 138 Mkr (126). De åtgärder som vidtagits för att sänka affärsområdets kostnadsnivå har bidragit till resultatförbättringen under kvartalet.

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten i kvartalet uppgick till 842 Mkr (784) vilket motsvarar en cash-conversion om 68,0 % (60,9 %).

Utsikter

Den osäkerhet som präglar flera av koncernens viktigare marknader försvårar bedömningen av tillväxtutsikterna på kort sikt. Efterfrågan på marknaderna utanför Nordamerika och Västeuropa som utgör en växande andel av koncernens omsättning, förväntas fortsatt att uppvisa god tillväxt såväl vad avser kapitalvaror som engångsartiklar och tjänster. På marknaderna i Västeuropa har sannolikt inte avmattningen av efterfrågan på kapitalvaror bottnat ut helt medan efterfrågan på förbrukningsvaror och tjänster fortsatt förväntas växa. I Nordamerika har det skett en stabilisering av efterfrågan under årets inledande kvartal och såväl förbrukningsvaror som kapitalvaror förväntas uppvisa tillväxt. Sammantaget förväntas volymtillväxten att ligga i nivå med helåret 2012 eller bättre.

Vinsttillväxten exklusive omstruktureringskostnader förväntas bli god under innevarande år även med hänsyn tagen till skatten på medicintekniska produkter som infördes i USA vid årsskiftet, samt negativa valutatransaktionseffekter som tillsammans förväntas uppgå till 230 Mkr.

Som en följd av kronans fortsatta förstärkning mot flertalet valutor i omvärlden bedöms de negativa valutaomräkningsdifferenserna att uppgå till ca 200 Mkr baserat på rådande valutaläge.

Affärsområde Medical Systems

Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för	2013	2012	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	kv 2	kv 2	valuta o. förvärv	6 mån	6 mån	valuta o. förvärv
Västeuropa	921	977	-1,8%	1 766	1 920	-4,1%
USA och Kanada	1 116	1 137	4,0%	2 167	2 143	6,6%
Övriga världen	1 371	1 372	8,5%	2 547	2 446	12,6%
Affärsområdet totalt	3 408	3 486	4,1%	6 480	6 509	5,7%

Affärsområdets orderingång ökade organiskt med 4,1 % i kvartalet. Under det motsvarande kvartalet föregående år ökade orderingången organiskt med 15,7 % vilket var affärsområdets ordermässigt starkaste kvartal under 2012. På den Västeuropeiska marknaden minskade orderingången något men i lägre takt än under årets första kvartal. Med undantag för de tysktalande marknaderna uppvisade samtliga geografiska regioner i Västeuropa tillväxt. Tillväxten på den Nordamerikanska marknaden uppgick organiskt till 4,0 %. På marknaderna utanför Nordamerika och Västeuropa är utvecklingen fortsatt mycket god och kvartalets organiska volymtillväxt om 8,5 % i perioden ska relateras till det starka fjolårskvartalet då orderingången i regionen ökade med 34,2 % organiskt.

Resultat

	2013	2012	För-	2013	2012	För-	2012
	kv 2	kv 2	ändr.	6 mån	6 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	3 152	2 980	5,8%	5 956	5 669	5,1%	13 089
d:o just. för valuta o. förvärv			12,5%			11,6%	
Bruttovinst	1 859	1 784	4,2%	3 538	3 351	5,6%	7 668
Bruttomarginal, %	59,0%	59,9%	-0,9%	59,4%	59,1%	0,3%	58,6%
Rörelsekostnader, Mkr	-1 377	-1 314	4,8%	-2 743	-2 583	6,2%	-5 236
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	598	600	-0,3%	1 027	1 024	0,3%	2 945
EBITA marginal %	19,0%	20,1%	-1,1%	17,2%	18,1%	-0,9%	22,5%
Förvärvskostnader	-3	-2		-3	-2		1
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-1	0		-31	0		-49
EBIT	478	468	2,1%	761	766	-0,7%	2 384
EBIT marginal %	15,2%	15,7%	-0,5%	12,8%	13,5%	-0,7%	18,2%

Medical Systems EBITA-resultat var i nivå med fjolårskvartalet och uppgick till 598 Mkr (600). Den organiska faktureringstillväxten har varit mycket god under kvartalet men tillväxten har till stor del varit koncentrerad till de mindre lönsamma medicintekniska kapitalvarorna vilket gör att resultatutvecklingen inte fullt ut speglar tillväxten. Bruttomarginalen har därutöver påverkats negativt av en ogynnsam produkt- och marknadsmix avseende Critical Care divisionen. Det försämrade valutaläget och införandet av skatten på medicintekniska produkter i USA har påverkat rörelseresultatet negativt. Justeras EBITA-resultatet med avseende på dessa båda komponenter ökade rörelseresultatet med 9,7 % till 658 Mkr och EBITA-marginalen uppgick till 20,9 %.

Aktiviteter

Integration av Atrium Medical

Integrationen av Atrium fortlöper planenligt. Fokus för integrationsarbetet ligger på att erbjuda Atriums starka produktprogram till Medical Systems befintliga kunder på marknader där Atrium inte finns representerat i dagsläget. Kostnaderna för integrationen av Atrium bedöms uppgå till cirka 45 Mkr, varav 30 Mkr har kostnadsförts under 2012. Första halvåret 2013 har belastats med 5 Mkr och resterande kostnaden om 10 Mkr kommer belasta återstoden av 2013. Atrium har uppvisat en mycket hög organisk tillväxt under de senaste åren och fortsätter att uppvisa en snabb tillväxt.

Omstruktureringsprojekt inom Cardiovascular divisionen

Som tidigare rapporterats genomför affärsområdet för närvarande ett omstruktureringsprogram i syfte att effektivisera tillverkningen av kärlimplantat. Kostnader relaterade till programmet kostnadsfördes redan vid utgången av 2011.

Tillverkningen av kärlimplantat äger för närvarande rum vid två fabriker inom Cardiovascular divisionen. Samtlig produktion av textilbaserade kärlimplantat kommer att vara koncentrerad till produktionsenheten i franska La Ciotat. Avveckling av kärlimplantattillverkning i Wayne, USA, och flytten till La Ciotat kommer att frigöra produktionskapacitet i Wayne. Denna kapacitet kommer att utnyttjas för att flytta ballongkateterproduktionen från Fairfield, New Jersey, till Wayne med följd att produktionsenheten i Fairfield helt avvecklas.

Programmet beräknas vara slutfört under andra kvartalet 2014. Omstruktureringsprogrammet förväntas leda till årliga kostnadsbesparingar om ca 80 Mkr.

Affärsområde Extended Care

Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för	2013	2012	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	kv 2	kv 2	valuta o. förvärv	6 mån	6 mån	valuta o. förvärv
Västeuropa	767	695	-1,3%	1 569	1 440	-2,6%
USA och Kanada	652	432	10,6%	1 298	890	2,2%
Övriga världen	278	257	7,4%	510	484	3,0%
Affärsområdet totalt	1 697	1 384	4,1%	3 377	2 814	-0,1%

Extended Cares orderingång ökade organiskt med 4,1 % under kvartalet. I Västeuropa minskade orderingången något med en svag marknad i södra Europa och i Benelux. I Nordamerika utvecklades efterfrågan väl och orderingången ökade organiskt med goda 10,6 %. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika ökade orderingången organiskt med 7,4 %.

Resultat

	2013	2012	För-	2013	2012	För-	2012
	kv 2	kv 2	ändr.	6 mån	6 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 660	1 409	17,8%	3 381	2 872	17,7%	5 990
d:o just. för valuta o. förvärv			-1,0%			-2,3%	
Bruttovinst	803	746	7,6%	1 642	1 515	8,4%	3 052
Bruttomarginal, %	48,4%	52,9%	-4,5%	48,6%	52,8%	-4,2%	51,0%
Rörelsekostnader, Mkr	-567	-473	19,9%	-1 143	-924	23,7%	-1 871
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	268	293	-8,5%	564	632	-10,8%	1 274
EBITA marginal %	16,1%	20,8%	-4,7%	16,7%	22,0%	-5,3%	21,3%
Förvärvskostnader	0	0		0	0		-41
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-16	0		-182	0		-135
EBIT	220	273	-19,4%	317	591	-46,4%	1 005
EBIT marginal %	13,3%	19,4%	-6,1%	9,4%	20,6%	-11,2%	16,8%

Affärsområdets EBITA-resultat minskade till 268 Mkr (293). Resultatförsämringen förklaras av att faktureringsvolymerna minskat organiskt under kvartalet, samtidigt som bruttomarginalen försvagats. Den lägre bruttomarginalen beror dels av att TSS integrerats i affärsområdet och dels av att bruttomarginalen på medicinska sängar, där volymutvecklingen varit god, ligger lägre än affärsområdets genomsnitt. Kostnaderna är i likhet med tidigare kvartal under god kontroll. I likhet med Medical Systems har Extended Cares rörelseresultat påverkats negativt av den svenska kronans förstärkning och införandet av skatten på medicintekniska produkter i USA. Justeras resultatet med avseende på dessa båda faktorer uppgick EBITA-resultatet till 296 Mkr (293).

Aktiviteter

Integration av Therapeutic Support Systems (TSS)

Integrationen av TSS, som förvärvades under fjärde kvartalet 2012, fortlöper enligt plan. Transaktions- och omstruktureringskostnader beräknas totalt uppgå till 240 Mkr varav 170 Mkr kostnadsfördes i bokslutet 2012. Första halvåret 2013 har belastats med 32 Mkr varav 16 Mkr under perioden. Resterande 38 Mkr kommer att belasta andra halvåret 2013.

TSS förväntas bidra till koncernens vinst per aktie innevarande år inklusive avskrivningar på förvärvsrelaterade övervärden, finansieringskostnader och de omstruktureringskostnader om 70 Mkr som förväntas belasta innevarande år.

Konsolidering av produktionsstruktur

Under kvartalet har affärsområdet slutfört förhandlingar om att avveckla verksamheten i Eslöv, Sverige, och i Wetzlar, Tyskland, som båda tillverkar hygienprodukter. Avvecklingen fortlöper enligt plan och den tyska anläggningen beräknas vara slutförd under årets fjärde kvartal och den svenska verksamheten beräknas vara slutförd under andra kvartalet 2014. Tillverkningen av duschsystem och patientlyftar kommer i framtiden att vara koncentrerad till affärsområdets befintliga produktionsenhet i Polen medan produktionen av badsystem kommer att förläggas till en extern leverantör i Östeuropa.

Omstruktureringskostnaderna bedöms uppgå till 146 Mkr och kostnadsfördes under årets första kvartal. Den ovan beskrivna förändringen av affärsområdets produktionsstruktur förväntas leda till årliga besparingar om 90-100 Mkr från och med 2015.

Produktlanseringar

Under kvartalet har affärsområdet förstärkt sitt sortiment av medicinska sängar med Enterprise® 8000 och Enterprise® 5000.

Enterprise-sortimentet är konstruerat med stor hänsyn till riskhantering, användarvänlighet och service. Enterprise® 8000 är en premiumprodukt för de mest krävande kunderna inom intensivvården och är godkänd enligt senaste IEC* standarder (International Electro-technical Commission). Enterprise® 8000 och Enterprise® 5000 är båda utrustade med ett stort antal funktioner för att förbättra patientsäkerheten.

*IEC = International Electrotechnical Commission är en kommission vars främsta syfte är att arbeta fram och fastställa internationella standarder inom elektroteknik och elektronik.

Affärsområde Infection Control

Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för	2013	2012	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	kv 2	kv 2	valuta o. förvärv	6 mån	6 mån	valuta o. förvärv
Västeuropa	568	554	7,0%	1 043	1 108	-1,9%
USA och Kanada	387	390	5,2%	749	750	5,3%
Övriga världen	455	416	18,4%	834	845	6,4%
Affärsområdet totalt	1 410	1 360	9,9%	2 626	2 703	2,7%

Affärsområdets orderingång ökade organiskt med goda 9,9 % under perioden och samtliga geografiska regioner utvecklades väl. På den Västeuropeiska marknaden ökade orderingången organiskt med 7,0 % och det var bara i Benelux som volymerna var fallande. Ordertillväxten på den Nordamerikanska marknaden var fortsatt god speciellt vad avser USA. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika var volymutvecklingen stark och förbättrades markant jämfört med det svagare första kvartalet.

Resultat

	2013	2012	För-	2013	2012	För-	2012
	kv 2	kv 2	ändr.	6 mån	6 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 204	1 223	-1,6%	2 343	2 317	1,1%	5 170
d:o just. för valuta o. förvärv			4,0%			7,0%	
Bruttovinst	459	478	-4,0%	889	895	-0,7%	1 984
Bruttomarginal, %	38,1%	39,1%	-1,0%	37,9%	38,6%	-0,7%	38,4%
Rörelsekostnader, Mkr	-325	-354	-8,2%	-689	-682	1,0%	-1 363
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	138	126	9,5%	206	217	-5,1%	631
EBITA marginal %	11,5%	10,3%	1,2%	8,8%	9,4%	-0,6%	12,2%
Förvärvskostnader	-2	0		-2	0		-3
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-56	0		-100	0		0
EBIT	76	124	-38,7%	98	213	-54,0%	618
EBIT marginal %	6,3%	10,1%	-3,8%	4,2%	9,2%	-5,0%	12,0%

Infection Controls EBITA-resultat stärktes i perioden och uppgick till 138 Mkr (126). Det förbättrade resultatet är till övervägande del en effekt av de åtgärder som vidtagits för att minska affärsområdets kostnadsmassa. Infection Control är det affärsområde som påverkats mest av den svenska kronans förstärkning. Justeras resultatet med avseende på valutakursförändringar och den i USA införda skatten på medicinteknikprodukter uppgick EBITA-resultatet till 176 Mkr och EBITA-marginalen till 14,6 % (10,3 %). Perioden har planenligt belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 56 Mkr. Omstruktureringskostnaderna avser det resultatförbättringsprogram som aviserades i samband med årsbokslutet 2012.

Aktiviteter

Effektiviseringar för förbättrad lönsamhet

Som tidigare kommunicerats genomför Infection Control ett omfattande effektiviseringsprogram för förbättrad lönsamhet vilket fortlöper planenligt. Ambitionen med programmet är att förbättra affärsområdets EBITA-marginal ifrån dagens nivå om ca 12 % till 15-16 % 2014-2015 och på sikt över 17 %. Ett viktigt led i effektiviseringsprogrammet är att koncentrera affärsområdets produktion till färre och mer resursstarka fabriker samtidigt som tillverkningen inriktas mot montering med följd att komponenttillverkningen läggs ut på externa leverantörer. Effektiviseringsprogrammet omfattar en översyn av distribution, logistik, administrativa processer samt avveckling av olönsamma produktlinjer. Omstruktureringskostnader för att genomföra programmet kommer att uppgå till cirka 440 Mkr över en fyraårsperiod.

Andra kvartalet 2013 har belastats med omstruktureringskostnader om 56 Mkr vilket främst relaterar till avveckling av produktsegmentet Water Systems och till nedskärningar inom den franska tillverkningsenheten i Toulouse. Därutöver har sammanslagning av affärsområdets marknadsbolag i Frankrike påbörjats med syfte att koncentrera verksamheten till Paris.

Under perioden har även beslut tagits om att lägga ett varsel om att minska personalstyrkan med 40 medarbetare i produktionsenheten i Getinge.

Övrig information

Getinge utser ny Executive Vice President Human Resources & Sustainability

Getingekoncernen har under perioden utsett Andreas Quist till Executive Vice President Human Resources & Sustainability. Andreas efterträder Magnus Lundbäck som beslutat att lämna koncernen. Andreas har varit anställd sedan 2010 som Vice President Human Resources inom affärsområdet Extended Care. Andreas tillträdde sin nya tjänst den 1 juli 2013.

Redovisning

Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen 2012 och ska läsas tillsammans med dessa.

Nya redovisningsprinciper för 2013

Nya eller reviderade IFRS samt tolkningsuttalanden från IFRIC som beskrivs i årsredovisningen 2012, not 1, har inte haft någon materiell effekt på koncernens eller moderbolagets resultat eller ställning. Utökade upplysningskrav för finansiella instrument har inkluderats i denna rapport under särskild rubrik på sidan 13.

Riskhantering

En av de större riskerna i Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar vårdens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.

Delar av Getingekoncernens produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. Det kan inte uteslutas att Getingekoncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att bemöta myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.

Finansiell riskhantering. Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Nästa rapporttillfälle

Nästa rapport från Getingekoncernen (tredje kvartalet 2013) lämnas den 15 oktober 2013.

Telefonkonferens

Telefonkonferens äger rum idag kl. 10.00 (svensk tid) med Johan Malmquist, CEO, och Ulf Grunander, CFO.

Telefonnummer för att delta i konferensen:

Sverige: +46 (0) 8 5065 3937

UK: +44 (0) 20 34 3427 1910

Kod: 5923551

Agenda:

09.45 Ring konferensnummer

10.00 Genomgång av delårsrapporten

10.20 Q&A

11.00 Avslutning

En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nummer:

Sverige: +46 (0) 8 5853 6965

UK: +44 (0) 20 3478 5300

US: +1 212 444 0412

Kod: 5923551

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att få tillgång till denna presentation, vänligen klicka på följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=5923551&role=attend&pw=pw6034>

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 11 juli 2013

Carl Bennet
Ordförande

Henrik Blomdahl

Johan Bygge

Cecilia Daun Wennborg

Thomas Funk

Carola Lemne

Johan Malmquist
Verkställande direktör

Johan Stern

Maths Wahlström

Getinge AB
Box 69, 305 05 Getinge
Telefon 010-335 00 00. Telefax 035-549 52
e-post: info@getinge.com
Organisationsnummer 556408-5032
www.getingegroup.com

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.

Koncernens resultaträkning

M kr	2013 kv 2	2012 kv 2	För- ändr.	2013 6 mån	2012 6 mån	För- ändr.	2012 Helår
Nettoomsättning	6 015	5 612	7,2%	11 680	10 858	7,6%	24 248
Kostnad för sålda varor	-2 893	-2 606	11,0%	-5 611	-5 098	10,2%	-11 544
Bruttovinst	3 122	3 006	3,9%	6 069	5 760	5,4%	12 704
<i>Bruttomarginal</i>	<i>51,9%</i>	<i>53,6%</i>	<i>-1,7%</i>	<i>52,0%</i>	<i>53,0%</i>	<i>-1,0%</i>	<i>52,4%</i>
Försäljningskostnader	-1 443	-1 359	6,2%	-2 860	-2 688	6,4%	-5 452
Administrationskostnader	-631	-606	4,2%	-1 272	-1 151	10,5%	-2 405
Forsknings- och utvecklingskostnader ¹	-152	-154	-1,3%	-323	-327	-1,2%	-598
Förvärvskostnader	-4	-2		-5	-2		-44
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-74	0		-314	0		-184
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-43	-20		-120	-24		-15
Rörelseresultat ²	775	865	-10,4%	1 175	1 568	-25,2%	4 006
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>12,9%</i>	<i>15,4%</i>	<i>-2,5%</i>	<i>10,1%</i>	<i>14,4%</i>	<i>-4,3%</i>	<i>16,5%</i>
Finansnetto	-149	-149		-297	-283		-570
Resultat före skatt	626	716	-12,6%	878	1 285	-31,7%	3 436
Skatt	-169	-186		-237	-334		-905
Nettovinst	457	530	-13,8%	641	951	-32,6%	2 531
Hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare	455	529		637	948		2 521
Innehav utan bestämmande inflytande	2	1		4	3		10
Nettovinst	457	530		641	951		2 531
Vinst per aktie ³	1,91	2,22	-14,0%	2,67	3,98	-32,9%	10,58

¹ Utvecklingskostnader uppgående till 337 Mkr (358) har aktiverats under året, varav 182 Mkr (197) i kvartalet.

² Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-151	-152		-303	-303		-615
— på immateriella tillgångar	-119	-101		-231	-201		-415
— på materiella anl tillgångar	-193	-170		-392	-339		-712
	-463	-423		-926	-843		-1 742

³ Det förekommer ingen utspädning

Rapport över totalresultatet

	2013	2012	2013	2012
M kr	kv 2	kv 2	6 mån	6 mån
Periodens resultat	457	530	641	951
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Omräkningsdifferenser	330	339	-138	8
Kassaflödessäkringar	-15	-273	171	-75
Inkomstskatt relaterad till övriga delresultatposter	4	72	-46	20
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	319	138	-13	-47
Summa totalresultat för perioden	776	668	628	904
Totalresultatet hänförligt till				
Moderföretagets aktieägare	774	667	624	901
Innehav utan bestämmande inflytande	2	1	4	3

Resultat per kvartal

	2011	2011	2011	2012	2012	2012	2012	2013	2013
M kr	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2
Nettoomsättning	4 963	4 865	7 354	5 246	5 612	5 574	7 816	5 664	6 015
Kostnad för sålda varor	-2 379	-2 335	-3 550	-2 492	-2 606	-2 654	-3 792	-2 717	-2 893
Bruttovinst	2 584	2 530	3 804	2 754	3 006	2 920	4 024	2 947	3 122
Rörelsekostnader	-1 815	-1 725	-2 144	-2 050	-2 141	-2 073	-2 433	-2 547	-2 347
Rörelseresultat	768	805	1 660	704	865	847	1 591	400	775
Finansnetto	-114	-115	-129	-134	-149	-143	-144	-148	-149
Resultat före skatt	654	690	1 531	570	716	704	1 447	252	626
Skatt	-170	-179	-410	-148	-186	-183	-388	-68	-169
Nettovinst	484	511	1 121	422	530	521	1 059	184	457

Koncernens balansräkning

Tillgångar M kr	2013 30 jun	2012 30 jun	2012 31 dec
Immateriella tillgångar	25 615	24 539	24 895
Materiella anläggningstillgångar	4 096	3 713	4 066
Finansiella anläggningstillgångar	682	798	887
Varulager	4 498	4 298	4 060
Kortfristiga fordringar	8 052	6 612	7 759
Likvida medel	1 080	1 219	1 254
Summa tillgångar	44 023	41 179	42 921

Eget kapital och skulder			
Eget kapital	14 839	14 638	15 200
Långfristiga skulder	19 334	17 874	17 718
Kortfristiga skulder	9 850	8 667	10 003
Summa eget kapital och skulder	44 023	41 179	42 921

Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

Värderingstekniker använda för att beräkna verkliga värden i Nivå 2.

Derivat i nivå 2, som används för säkringsändamål, består av valutaterminer och ränteswappar.

Värderingen till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminskurser på en aktiv marknad.

Värderingen av ränteswappar baseras på terminsräntor framtagna utifrån observerbara yieldkurvor.

Verkligt värde hierarkin

Koncernen innehar derivat för säkringsändamål nivå 2 per den 30 juni 2013 där tillgångarna uppgår till 546 Mkr och skulder till 702 Mkr. Motsvarande siffror per den 31 december 2012 uppgick till 528 Mkr respektive 852 Mkr.

Då koncernen innehar enbart finansiella derivatinstrument som värderas enligt nivå 2 har det inte skett några överföringar mellan värderingskategorierna mellan kvartalen.

Verkligt värde på upplåning

	2013 30 Jun	2012 31 Dec
Långfristiga lån	15 550	13 311
Kortfristiga lån	3 124	4 362

Övriga finansiella tillgångar och skulder

Verkligt värde på nedanstående finansiella tillgångar och skulder uppskattas i allt väsentligt vara lika med dess bokförda värde:

- Kundfordringar och andra fordringar
- Övriga kortfristiga fordringar
- Kassa och övriga likvida medel
- Leverantörsskulder och övriga skulder
- Övriga tillgångar och skulder

Uppllysningar kring nettoredovisning av finansiella tillgångar och skulder

Upplåning samt finansiella instrument i koncernen redovisat brutto

	Tillgångar	Skulder	Netto
Lån	0	-18 674	-18 674
Räntederivat	45	-502	-457
Fx-derivat	501	-200	301
Summa	546	-19 376	-18 830

Koncernen har ISDA avtal med samtliga av sina väsentliga motparter för upplåning och handel med finansiella instrument. Detta innebär att samtliga fordringar och skulder som innehas av koncernen är fullt ut kvittningsbara. Koncernen har nettoredovisat värdet av koncernens basis swapar mot lån i balansräkningen. Värdet på nettoredovisade basis swapar per 30 juni 2013 är +44 Mkr (+148 Mkr per 31 dec 2012).

Koncernen tillämpar inte nettoredovisning för några av sina övriga väsentliga tillgångar och skulder.

Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2013 kv 2	2012 kv 2	2013 6 mån	2012 6 mån	2012 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>					
EBITDA	1 238	1 288	2 101	2 411	5 748
Kostnadsförda omstruktureringskostnader	74	0	314	0	184
Utbetalda omstruktureringskostnader	-87	-21	-155	-49	-128
Övriga icke kassaflödespåverkande poster	8	13	21	18	43
Finansiella poster	-149	-149	-297	-283	-570
Betald skatt	-227	-254	-494	-473	-966
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	857	877	1 490	1 624	4 311
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Varulager	-86	-178	-428	-458	-126
Kortfristiga fordringar	27	108	334	856	-201
Kortfristiga rörelseskulder	44	-23	-187	-516	-297
Kassaflöde från den löpande verksamheten	842	784	1 209	1 506	3 687
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Förvärv av dotterföretag	0	-73	-219	-73	-2 226
Aktiverade utvecklingskostnader	-182	-197	-337	-358	-745
Utrustning för uthyrning	-70	-99	-180	-156	-296
Förvärv av anläggningstillgångar	-257	-294	-457	-460	-959
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-509	-663	-1 193	-1 047	-4 226
<i>Finansieringsverksamheten</i>					
Förändring av räntebärande skuld	1 301	1 313	1 135	453	1 040
Förändring av långfristiga fordringar	10	12	222	12	99
Utbetald utdelning	-989	-894	-989	-894	-894
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	322	431	368	-429	245
Periodens kassaflöde	655	552	384	30	-294
Likvida medel vid periodens början	1 075	1 131	1 254	1 207	1 207
Omräkningsdifferenser	-650	-464	-558	-18	341
Likvida medel vid periodens slut	1 080	1 219	1 080	1 219	1 254

Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2013 30 jun	2012 30 jun	2012 31 dec
Skulder till kreditinstitut	18 630	17 168	17 525
Avsättningar för pensioner, räntebärande	2 141	1 601	2 111
Avgår likvida medel	-1 080	-1 219	-1 254
Räntebärande nettoskuld	19 691	17 550	18 382

Förändring eget kapital

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet		Balanserad		Innehav utan bestämmande	Summa eget
		kapital	Reserver	vinst	Totalt	inflytande	kapital
Ingående balans per							
1 januari 2012	119	5 960	-1 375	9 904	14 608	28	14 636
Utdelning				-894	-894	-8	-902
Summa totalresultat för perioden			-47	948	901	3	904
Utgående balans per 30 juni 2012	119	5 960	-1 422	9 958	14 615	23	14 638
Ingående balans per							
1 januari 2013	119	5 960	-2 160	11 251	15 170	30	15 200
Utdelning				-989	-989		-989
Summa totalresultat för perioden			-13	637	624	4	628
Utgående balans per 30 juni 2013	119	5 960	-2 173	10 899	14 805	34	14 839

Koncernens nyckeltal

	2013	2012	För-	2011	2013	2012	För-	2011	2012
	kv 2	kv 2	ändr.	kv 2	6 mån	6 mån	ändr.	6 mån	Helår
Orderingång, Mkr	6 515	6 230	4,6%	5 153	12 483	12 025	3,8%	10 395	24 416
d:o just. för valuta o. förvärv			5,4%				3,7%		
Nettoomsättning, Mkr	6 015	5 612	7,2%	4 963	11 680	10 858	7,6%	9 634	24 248
d:o just. för valuta o. förvärv			7,3%				7,0%		
EBITA före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader	1 004	1 019	-1,5%	929	1 797	1 873	-4,1%	1 731	4 849
EBITA-marginal före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader	16,7%	18,2%	-1,5%	18,7%	15,4%	17,2%	-1,8%	18,0%	20,0%
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-74	0		-54	-314	0		-54	-184
Förvärvskostnader	-4	-2		0	-5	-2		0	-44
EBITA	926	1 017	-8,9%	875	1 478	1 871	-21,0%	1 677	4 621
EBITA-marginal	15,4%	18,1%	-2,7%	17,6%	12,7%	17,2%	-4,5%	17,4%	19,1%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	1,91	2,22	-14,0%	2,03	2,67	3,98	-32,9%	3,78	10,58
Antal aktier, tusen	238 323	238 323		238 323	238 323	238 323		238 323	238 323
Räntetäckningsgrad, ggr					7,0	7,7	-0,7	7,5	7,3
Arbetande kapital, Mkr					31 453	27 541	14,2%	26 096	31 920
Avkastning på arbetande kapital, procent					13,2%	14,7%	-1,5%	14,6%	13,1%
Avkastning på eget kapital, procent					17,6%	17,7%	-0,1%	17,6%	17,0%
Nettoskulsättningsgrad, ggr					1,33	1,20	0,13	1,01	1,21
Cash Conversion	68,0%	60,9%	7,1%		57,5%	62,5%	-5,0%	64,2%	64,1%
Soliditet, procent					33,7%	35,5%	-1,8%	38,6%	35,4%
Eget kapital per aktie, kronor					62,20	61,30	1,5%	53,80	63,70

Femårsöversikt

	2013	2012	2011	2010	2009
Mkr	30 jun	30 jun	30 jun	30 jun	30 jun
Nettoomsättning	11 680	10 858	9 634	10 512	10 677
Nettovinst	641	951	905	890	715
Vinst per aktie	2,67	3,98	3,78	3,72	2,99

Moderbolagets resultaträkning

	2013	2012	2013	2012	2012
M kr	kv 2	kv 2	6 mån	6 mån	Helår
Administrationskostnader	-37	-27	-70	-53	-114
Rörelseresultat	-37	-27	-70	-53	-114
Finansnetto	705	62	818	343	2 281
Resultat efter finansiella poster	668	35	748	290	2 167
Resultat före skatt	668	35	748	290	2 167
Skatt	-3	-12	-6	-82	-6
Nettovinst	665	23	742	208	2 161

Moderbolagets balansräkning

	2013	2012	2012
Tillgångar M kr	30 jun	30 jun	31 dec
Materiella anläggningstillgångar	28	23	38
Andelar i koncernföretag	10 757	11 469	7 605
Uppskjuten skattefordran	11	0	23
Fordringar hos koncernföretag	32 752	34 680	30 929
Kortfristiga fordringar	117	70	32
Likvida medel	0	0	32
Summa tillgångar	43 665	46 242	38 659
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	9 301	7 206	9 570
Långfristiga skulder	15 258	14 248	13 059
Skulder till koncernföretag	15 971	21 914	11 728
Kortfristiga skulder	3 135	2 874	4 302
Summa eget kapital och skulder	43 665	46 242	38 659

Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden januari - juni 2013

Resultaträkning

Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en orealiserad vinst om 569 Mkr (372) ingår i periodens finansnetto.

Förvärv under 2013

Trans Medikal Devices Inc.

Infection Control förvärvade under första kvartalet 2013 det turkiska bolaget Trans Medikal Devices Inc.. Bolaget, som bedriver tillverkning av autoklaver och distribution av desinfektorer, omsätter ca 55 Mkr och har 70 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 93 Mkr, varav 63 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

Förvärvade nettotillgångar

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	20	20
	Materiella tillgångar	4		4
	Varulager	4		4
	Övriga omsättningstillgångar	10		10
	Avsättningar	0	-3	-3
	Kortfristiga skulder	-10	-30	-40
		8	-13	-5
	Goodwill			68
	Totalt förvärv med likvida medel			63
	Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet			63

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultatat från och med den 1 april 2013.

LAAx Inc.

Medical Systems förvärvade under första kvartalet 2013 det amerikanska bolaget LAAx Inc. Bolaget, som är verksam inom området hjärt- och kärlkirurgi, omsätter ca 8 MSEK och har 5 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 182 Mkr, varav 156 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

Förvärvade nettotillgångar, goodwill och övervärden i samband med förvärvet

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	32	32
	Materiella tillgångar	1		1
	Varulager	1		1
	Avsättningar	0	-13	-13
	Kortfristiga skulder	-1	-26	-27
		1	-7	-6
	Goodwill			162
	Totalt förvärv med likvida medel			156
	Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet			156

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultatat från och med den 1 april 2013.

Definitioner

EBIT	Rörelseresultat
EBITA	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar
Cash conversion	Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.