

Juli – September 2023

Kommentar från Mattias Perjos, VD

Ökad försäljning, successivt stärkta marginaler och stabila kassaflöden

”Organiskt ökade Getinges omsättning med 5,7 procent i kvartalet. Inom Acute Care Therapies utvecklades merparten av verksamheten positivt med särskilt god utveckling för förbrukningsvaror inom Cardiac Assist. Omsättningen inom Life Science var oförändrad och Surgical Workflows växte i samtliga produktkategorier och regioner. Orderingången minskade totalt med 1,9 procent organiskt i kvartalet, vilket uteslutande kan kopplas till Acute Care Therapies där vi fortsatt har en stor orderbok att leverera på vilket påverkade kundernas vilja att göra ytterligare beställningar i kvartalet.

Koncernens marginaler och kassaflöde påverkades sekventiellt positivt av ökade leveranser av förbrukningsvaror inom främst Cardiac Assist. Fortsatt låg efterfrågan på produkter för utveckling och produktion av biofarmaceutiska läkemedel, direkt och indirekt löneinflation, samt kostnader för fälttätgärder inom Cardiac Assist och hantering av förpackningslösning inom Cardiopulmonary belastar dock resultatet negativt. Vi har hög intensitet i arbetet med att hantera dessa utmaningar och samtidigt kostnadseffektivisera verksamheten. I kvartalet nådde vi ett avslut avseende tidigare kommunicerade försäkringstvister kopplat till kirurgiska nätimplantat, som innebär att vi erhåller 450 Mkr vilket rapporteras som en jämförelsestörande post.

Insatserna för att skapa ökat värde för våra kunder har högsta prioritet och i kvartalet godkände FDA en ny ventilator för den amerikanska marknaden, vilken kompletterar vårt ledande erbjudande. I slutet av september fick vi ett förlängt undantag för leveranser av våra viktiga förbrukningsvaror för ECMO-behandling i EU. Det sträcker sig till slutet av september 2024, vilket ger oss marginal för att ha en godkänd förpackningslösning på plats. Efter kvartalets utgång förvärvades Healthmark, ett ledande företag inom förbrukningsvaror för steril godshantering på den amerikanska marknaden. Healthmarks erbjudande kompletterar vår befintliga portfölj inom Infection Control mycket väl, med minimal överlappning. Utöver att vi genom förvärvet stärker Getinges position på den amerikanska marknaden avsevärt kommer vi att kunna erbjuda Healthmarks produkter till våra kunder globalt. Sammantaget förväntas förvärvet bidra till en strukturellt ökad tillväxt och lönsamhet för affärsområdet över tid. Dessutom slutfördes förvärvet av High Purity New England, som ingår i Life Science från och med Q4 i år. I början av oktober godkände Science Based Target initiative våra mål för att bli koldioxidneutralt i hela värdekedjan. Det är ett kvitto på att våra högt ställda ambitioner är rimliga. Jag ser fram emot kommande kvartal med fortsatt arbete för att skapa nytta för våra kunder i deras viktiga arbete med att leverera mer och bättre vård till fler patienter.”

Juli - September 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 5,7 % och orderingången minskade med 1,9 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 3 890 Mkr (3 592) och marginalen till 51,1 % (51,8)
- Justerad EBITA uppgick till 1 101 Mkr (1 170) och marginalen till 14,5 % (16,9)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,66 kr (3,10)
- Fritt kassaflöde uppgick till 1 072 Mkr (1 005)
- Jeanette Hedén Carlsson, EVP Brand & Communication, beslutade sig för att avgå och process för att rekrytera ersättare har inletts
- Efter periodens utgång:
 - Slutfört förvärvet av High Purity New England som ingår i Life Science från Q4 2023
 - Genomfört förvärvet av Healthmark som ingår i Surgical Workflows från Q4 2023

Januari – September 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 4,8 % och orderingången minskade med 1,3 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 10 937 Mkr (10 209) och marginalen till 49,9 % (51,6)
- Justerad EBITA uppgick till 2 569 Mkr (2 964) och marginalen till 11,7 % (15,0)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 6,09 kr (7,55)
- Fritt kassaflöde uppgick till 648 Mkr (1 554)

Utsikter 2023: Nettoomsättningen för 2023 förväntas öka med 2–5 % organiskt. (Oförändrade utsikter)

Sammanfattning av den finansiella utvecklingen¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Orderingång	7 712	7 584	22 543	21 602	29 621
Organisk förändring, %	-1,9	-5,0	-1,3	-4,8	-5,3
Nettoomsättning	7 607	6 941	21 924	19 793	28 292
Organisk förändring, %	5,7	-2,6	4,8	-5,5	-5,4
Bruttoresultat, justerat	3 890	3 592	10 937	10 209	14 361
Marginal, %	51,1	51,8	49,9	51,6	50,8
EBITDA justerad	1 525	1 579	3 808	4 164	5 891
Marginal, %	20,0	22,7	17,4	21,0	20,8
EBITA justerad	1 101	1 170	2 569	2 964	4 281
Marginal, %	14,5	16,9	11,7	15,0	15,1
EBIT justerad	1 047	1 121	2 410	2 831	4 096
Marginal, %	13,8	16,2	11,0	14,3	14,5
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
Marginal, %	17,3	15,9	11,9	14,1	12,8
Resultat före skatt	1 227	1 075	2 357	2 691	3 472
Periodens resultat	901	805	1 710	1 955	2 516
Periodens resultat, justerat	730	852	1 673	2 076	2 994
Marginal, %	9,6	12,3	7,6	10,5	10,6
Justerat resultat per aktie, kr	2,66	3,10	6,09	7,55	10,90
Resultat per aktie, kr	3,28	2,93	6,22	7,10	9,15
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 411	1 276	1 633	2 346	3 367
Fritt kassaflöde	1 072	1 005	648	1 554	2 261

¹⁾ Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmätt

Koncernens utveckling

Orderingång

Orderingång affärsområden, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	3 931	4 145	-7,6	12 189	11 828	-2,3	16 108
Life Science	1 090	948	8,5	2 942	2 942	-6,4	3 932
Surgical Workflows	2 691	2 491	3,6	7 413	6 832	2,7	9 581
Totalt	7 712	7 584	-1,9	22 543	21 602	-1,3	29 621

Orderingång regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	3 079	3 033	-1,0	9 351	8 665	1,1	11 826
APAC	1 796	1 844	-1,8	4 991	5 315	-7,6	7 248
EMEA	2 837	2 708	-3,0	8 201	7 622	0,4	10 548
Totalt	7 712	7 584	-1,9	22 543	21 602	-1,3	29 621

Nettoomsättning

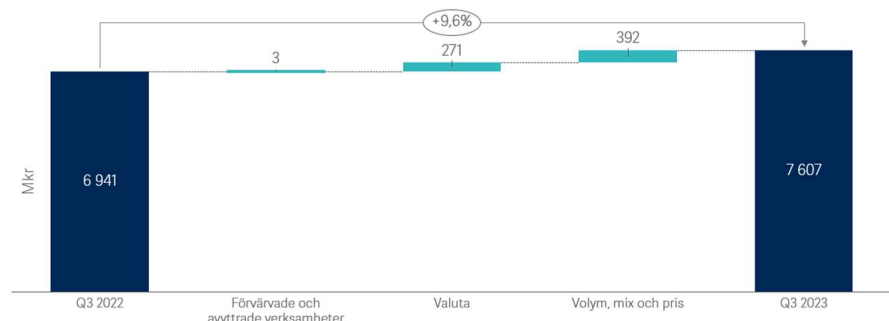
Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	4 197	3 842	6,0	11 794	10 924	2,4	15 285
Life Science	958	906	0,0	3 003	2 902	-3,2	4 026
Surgical Workflows	2 453	2 192	7,4	7 126	5 967	13,0	8 981
Totalt	7 607	6 941	5,7	21 924	19 793	4,8	28 292

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	3 245	3 039	3,6	9 210	8 226	4,9	11 467
APAC	1 692	1 563	9,1	4 827	4 693	1,0	6 695
EMEA	2 670	2 338	6,0	7 887	6 875	7,2	10 130
Totalt	7 607	6 941	5,7	21 924	19 793	4,8	28 292

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	2 742	2 557	3,5	8 066	7 189	6,4	11 101
Återkommande intäkter ¹⁾	4 866	4 383	6,9	13 858	12 604	3,8	17 191
Totalt	7 607	6 941	5,7	21 924	19 793	4,8	28 292

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Nettoomsättning – brygga mellan Q3 2022 och Q3 2023



- Den minskade organiska orderingången i kvartalet är uteslutande hänförlig till Acute Care Therapies, där främst Cardiac Assist bidrar till nedgången. Detta beror främst på att kunder inväntar leveranser av redan bokade ballongpumpar innan de lägger nya beställningar.
- Life Science ökade sin orderingång inom samtliga viktiga kategorier förutom Sterile Transfer. Utvecklingen var stark i USA medan orderingången i Kina var svag.
- Surgical Workflows orderingång ökade organiskt inom både Infection Control och Surgical Workplaces. Orderingången var fortsatt positiv i USA.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade tack vare stora leveranser av förbrukningsvaror inom Cardiac Assist. Tillväxten var även god inom Critical Care och Cardiac Surgery i kvartalet.
- Life Science organiska nettoomsättning var oförändrad, med stora leveranser inom autoklaver. Försäljningen av produkter för Sterile Transfer till kunder inom biofarmasegmentet fortsatte att minska. Kina utvecklades särskilt svagt i kvartalet, medan försäljningen till Europeiska kunder ökade.
- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och regioner, med särskilt stark tillväxt i Sydostasien inklusive Japan och Australien.
- Intäkter från service utvecklades starkt i kvartalet, vilket tillsammans med stora leveranser av förbrukningsvaror inom Acute Care Therapies bidrog till att tillväxten för återkommande intäkter var god.

- Nettoomsättningen ökade med 666 Mkr motsvarande 9,6 %.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 3 Mkr eller knappt 0,1 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med 271 Mkr motsvarande 3,9 %.
- Volym, mix och pris påverkade omsättningen netto med 392 Mkr, motsvarande 5,7 %.

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoreultat med 114 Mkr och justerad EBITA med 17 Mkr under kvartalet.
- Bruttomarginalen minskade bland annat som en effekt av temporära kostnader kopplat till redan kommunicerade utmaningar inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt lägre volymer inom produkter för kunder inom biofarmasegmentet i Life Science. Därtill påverkades marginalen negativt av generell ökade kostnader och valutaeffekter. Detta motverkades delvis av prishöjningar och aktiviteter för ökad produktivitet.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 17,4 %. Organiskt ökade de med 13,6 %. (Se mer på sid 4).
- Justerad EBITA minskade med 69 Mkr jämfört med samma period föregående år och marginalen sjönk 2,4 %-enheter.
- En försäkringslikvid om 450 Mkr kopplat till kirurgiska nätimplantat ingår i övriga jämförelsestörande poster.
- Finansnettot uppgick till -88 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld och högre genomsnittlig räntenivå.

Resultatutveckling

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	7 607	6 941	21 924	19 793	28 292
Bruttoreultat, justerat	3 890	3 592	10 937	10 209	14 361
<i>Marginal, %</i>	<i>51,1</i>	<i>51,8</i>	<i>49,9</i>	<i>51,6</i>	<i>50,8</i>
Rörelsekostnader, justerat	-2 364	-2 014	-7 129	-6 045	-8 470
EBITDA justerat	1 525	1 579	3 808	4 164	5 891
<i>Marginal, %</i>	<i>20,0</i>	<i>22,7</i>	<i>17,4</i>	<i>21,0</i>	<i>20,8</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar ¹⁾	-424	-409	-1 239	-1 199	-1 610
EBITA justerat	1 101	1 170	2 569	2 964	4 281
<i>Marginal, %</i>	<i>14,5</i>	<i>16,9</i>	<i>11,7</i>	<i>15,0</i>	<i>15,1</i>
A Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	-54	-49	-158	-133	-185
EBIT justerat	1 047	1 121	2 410	2 831	4 096
<i>Marginal, %</i>	<i>13,8</i>	<i>16,2</i>	<i>11,0</i>	<i>14,3</i>	<i>14,5</i>
B Förvärvs- och omstrukturingskostnader	-108	-14	-187	-33	-228
C Övriga jämförelsestörande poster ²⁾	376	-	376	-	-242
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
Finansnetto	-88	-31	-241	-107	-154
Resultat före skatt	1 227	1 075	2 357	2 691	3 472
Resultat före skatt, justerat (justerat för A, B och C)	1 014	1 139	2 327	2 857	4 127
<i>Marginal, %</i>	<i>13,3</i>	<i>16,4</i>	<i>10,6</i>	<i>14,4</i>	<i>14,6</i>
Skatt	-326	-270	-648	-736	-956
D Justering av skatt ²⁾	43	-17	-7	-45	-177
Periodens resultat, justerat (justerat för A, B, C och D)	730	852	1 673	2 076	2 994
<i>Marginal, %</i>	<i>9,6</i>	<i>12,3</i>	<i>7,6</i>	<i>10,5</i>	<i>10,6</i>
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	724	845	1 657	2 056	2 969
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr (justerat för A, B, C och D)	2,66	3,10	6,09	7,55	10,90

1) Exklusive jämförelsestörande poster (se not 3 för av- och nedskrivningar)

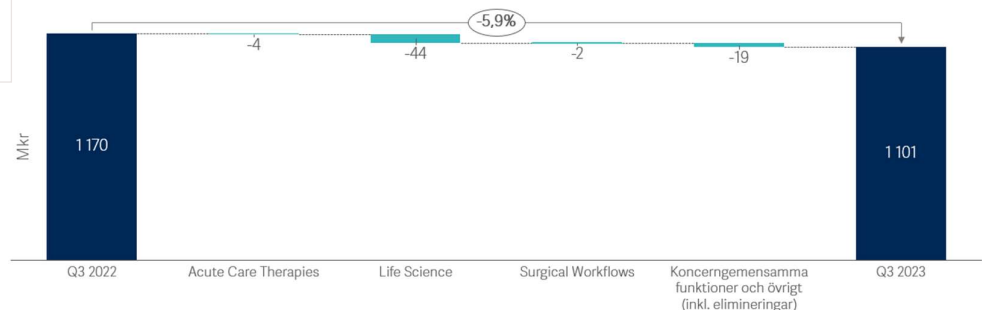
2) Se not 5

EBITA justerat per affärsområde¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	942	946	2 239	2 489	3 402
<i>Marginal, %</i>	<i>22,5</i>	<i>24,6</i>	<i>19,0</i>	<i>22,8</i>	<i>22,3</i>
Life Science	108	152	355	532	650
<i>Marginal, %</i>	<i>11,3</i>	<i>16,8</i>	<i>11,8</i>	<i>18,3</i>	<i>16,1</i>
Surgical Workflows	144	146	253	178	549
<i>Marginal, %</i>	<i>5,9</i>	<i>6,6</i>	<i>3,5</i>	<i>3,0</i>	<i>6,1</i>
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-93	-74	-278	-234	-320
Totalt	1 101	1 170	2 569	2 964	4 281
<i>Marginal, %</i>	<i>14,5</i>	<i>16,9</i>	<i>11,7</i>	<i>15,0</i>	<i>15,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

EBITA justerat – brygga mellan Q3 2022 och Q3 2023



Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Försäljningskostnader	-1 175	-1 096	-3 544	-3 225	-4 424
Administrationskostnader	-940	-769	-2 772	-2 246	-3 060
Forsknings- och utvecklingskostnader	-266	-243	-803	-738	-1 001
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	16	93	-10	165	15
Totalt	-2 364	-2 014	-7 129	-6 045	-8 470

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Valutapåverkan

Mkr	Jul-Sep 2023	Jan-Sep 2023
Nettoomsättning	271	1 163
Bruttoresultat justerat	114	582
EBITDA, justerat	45	241
EBITA, justerat	17	165
EBIT, justerat	14	155

Kassaflöde och finansiell ställning¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	1 600	1 375	3 140	3 259	4 610
Förändringar i rörelsekapital	-189	-100	-1 507	-913	-1 243
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-339	-271	-986	-793	-1 106
Fritt kassaflöde	1 072	1 005	648	1 554	2 261
Räntebärande nettoskuld			3 796	3 159	2 602
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>0,7</i>	<i>0,5</i>	<i>0,4</i>
Räntebärande nettoskuld exkl. pensionsavsättning			1 476	660	148
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>0,3</i>	<i>0,1</i>	<i>0,0</i>

1) Se not 5 för jämförelsestörande poster och not 7 för alternativa nyckeltal

Forskning och utveckling

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-423	-353	-1 268	-1 080	-1 486
Av- och nedskrivningar	-15	-13	-44	-36	-172
Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto	-438	-366	-1 312	-1 115	-1 658
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>5,8</i>	<i>5,3</i>	<i>6,0</i>	<i>5,6</i>	<i>5,9</i>
Aktiverade utvecklingskostnader	157	111	464	341	473
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>2,1</i>	<i>1,6</i>	<i>2,1</i>	<i>1,7</i>	<i>1,7</i>
Forsknings- och utvecklingskostnader, netto	-281	-255	-847	-774	-1 185
Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader¹⁾	-146	-92	-320	-273	-593

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

- Justerade rörelsekostnader ökade med 17,4 % främst som en följd av negativa valutaeffekter och ökade kostnader för inköp av tjänster, löner samt ökade kostnader för hantering av utmaningarna inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary inom Acute Care Therapies. Organiskt ökade rörelsekostnaderna med 13,6 %.

- Skilnaden jämfört med föregående år avseende övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoresultat med 114 Mkr jämfört med föregående år, varav 172 Mkr från omräknings-effekter och -58 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.

- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter var 66 Mkr kopplat till omräkningseffekter och -50 Mkr avseende nettot av transaktions-effekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Det fria kassaflödet påverkades av att rörelseresultatet var högre i kvartalet.

- Förändringen i rörelsekapital förklaras främst av förändringar i lager och övriga kortfristiga fordringar.

- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, med låg andel räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA.

- Utgifterna för FoU var närmare 20 % högre än under motsvarande period föregående år som en följd av ökad aktivitet, generella kostnadsökningar och valutaeffekter.

- Aktiverade utvecklingskostnader ökade med drygt 41 % jämfört med samma period föregående år.

Utveckling inom hållbarhet

Getinges ramverk inom hållbarhet innefattar fokusområdena Kvalitetskultur, Engagerade medarbetare, Miljö & samhällsengagemang samt Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap. Syftet är att skapa hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter. Vid kapitalmarknadsdagen i november 2021 sattes mål för de fyra fokusområdena och Getinge rapporterar kvartalsutveckling inom relevanta indikatorer enligt nedan.

- Utvecklingen avseende index för förbättringar av kundkvalitet beror främst på att mängden öppna klagomål och korrigerande åtgärder befinner sig på en högre nivå i förhållande till jämförelseperioden.
- Koldioxidutsläpp, konsumtion av energi och andel förnyelsebar energi fortsätter att utvecklas i positiv riktning tack vare pågående förbättringar i verksamheten. I kvartalet rapporterade dessutom ytterligare en av de större produktionsenheterna köp av International Renewable Energy (iREC) certifikat för hela 2023. Enligt Greenhouse Gas Protocol (GHG) och Scientific Based Targets initiative (SBTi) kan iREC-certifikat användas i syfte att minska mängden koldioxidutsläpp, vilket även innebär att de kan tas hänsyn till i redovisningen. Detta medför att rapporterade koldioxidutsläpp i enlighet med Scope 1 & 2 samt andelen förnyelsebar energi förändras påtagligt under de tre första kvartalen 2023 jämfört med samma period året före.
- Efter periodens utgång: I början av oktober meddelade SBTi:s valideringsteam att Getinges kortsiktiga och långsiktiga mål, som syftar till att nå netto-nollutsläpp av växthusgaser i hela värdekedjan fram till 2050 från och med basåret 2021, ligger i linje med SBTi:s ramverk för 1,5-gradersmålet.

Nyckelområden	R12 Sep 2023	Jan-Dec 2022
Kvalitetskultur		
Index för förbättringar av kundkvalitet (%) ¹⁾	60	64
Online-utbildning av kunder (utbildningstillfällen)	50 828	52 328
Engagerade medarbetare		
Sjukfrånvaro (%) ³⁾	3,3	3,2
Andel kvinnliga medarbetare (%) ³⁾	37	37
Andel kvinnliga chefer (%) ³⁾	34	33
Miljö & samhällsengagemang		
Koldioxidutsläpp Scope 1 & 2 (ton CO ₂ -ekvivalenter) ²⁾	5 048	7 667
Total energikonsumtion i produktion (MWh)	74 987	78 540
Andel förnyelsebar energi av total energi (%)	75	60
Andel återvunnet avfall (%)	46	48
Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap		
Andel av medarbetare som har slutfört online-utbildning inom affärsetik (%) ³⁾	88	88

1) Baserat på regelbundna interna undersökningar, där respondenterna betygsätter nivån på medvetenhet om kvalitetsstrategi och engagemang i relevanta initiativ samt förändringar av kvalitetsrelaterade KPI:er.

2) Koldioxidutsläpp från produktion. Scope 1, inklusive utsläpp från förbrukning av olja och gas, samt Scope 2, inklusive utsläpp från konsumtion av el, uppvärmning och kylning (i ton CO₂-ekvivalenter)

3) Genomsnittligt värde under perioden

Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Den minskade organiska orderingen i kvartalet är främst kopplad till Cardiac Assist. Detta beror till största delen på att kunder inväntar leveranser av redan bokade ballongpumpar innan de lägger nya beställningar. Detta mönster präglade orderingen i samtliga regioner.
- Orderboken för affärsområdet som helhet är drygt 10 procent större än föregående år.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade tack vare stora leveranser av förbrukningsvaror inom Cardiac Assist. Tillväxten var även god inom Critical Care och Cardiac Surgery i kvartalet.
- Ökade volymer av förbrukningsvaror inom Cardiac Assist samt stark utveckling inom service och reservdelar bidrog till att återkommande intäkter ökade, medan låga leveransvolymer av hårdvara inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary bidrog till att kapitalvaror minskade.

- Justerad bruttomarginal minskade med 0,6 %-enheter främst på grund av negativa mixeffekter och högre kostnader kopplat till pågående förbättringsarbete inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary. Därutöver påverkades marginalen av negativa valutaeffekter, ökade kostnader för insatsvaror och personal. Detta motverkades av prishöjningar, stark försäljning inom främst förbrukningsvaror i Cardiac Assist och fortsatt arbete med att förbättra produktiviteten.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 15,7 %, som en följd av negativa valutaeffekter och ökade rörelsekostnader för att hantera utmaningarna inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist samt högre kostnader för medarbetare och inköp av tjänster. Organiskt ökade justerade rörelsekostnader med 13,5 %.
- De ökade rörelsekostnaderna bidrog till att justerad EBITA var 4 Mkr lägre än föregående år och marginalen minskade med 2,1 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med 124 Mkr på omsättningen, 64 Mkr på justerat bruttoresultat och 22 Mkr på justerad EBITA.

Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	1 965	1 999	-3,7	6 199	5 640	3,1	7 722
APAC	955	1 017	-5,2	2 830	2 972	-6,2	3 995
EMEA	1 010	1 129	-16,7	3 159	3 217	-8,1	4 391
Totalt	3 931	4 145	-7,6	12 189	11 828	-2,3	16 108

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	2 178	2 031	4,2	5 916	5 506	0,8	7 624
APAC	971	865	13,2	2 708	2 544	4,8	3 510
EMEA	1 048	947	3,3	3 170	2 875	3,3	4 151
Totalt	4 197	3 842	6,0	11 794	10 924	2,4	15 285

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	920	949	-4,9	2 612	2 729	-8,1	4 099
Återkommande intäkter ¹⁾	3 277	2 893	9,6	9 183	8 196	5,9	11 186
Totalt	4 197	3 842	6,0	11 794	10 924	2,4	15 285

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	4 197	3 842	11 794	10 924	15 285
Bruttoresultat, justerat	2 537	2 344	6 985	6 629	9 174
<i>Marginal, %</i>	<i>60,4</i>	<i>61,0</i>	<i>59,2</i>	<i>60,7</i>	<i>60,0</i>
EBITDA justerad	1 173	1 165	2 907	3 137	4 274
<i>Marginal, %</i>	<i>28,0</i>	<i>30,3</i>	<i>24,6</i>	<i>28,7</i>	<i>28,0</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-231	-219	-667	-648	-872
EBITA justerad	942	946	2 239	2 489	3 402
<i>Marginal, %</i>	<i>22,5</i>	<i>24,6</i>	<i>19,0</i>	<i>22,8</i>	<i>22,3</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- I juli godkände FDA Getinges Servo-air® Lite, en icke-invasiv mekanisk ventilator som inte är beroende av gastillförsel från vägganslutning.
- Under kvartalet erhöll affärsområdet flera positiva regulatoriska nyheter, bland annat ett godkännande från TÜV SÜD (ett organ för certifieringstjänster) att återuppta leveranserna av Cardiosave IABP (intra-aorta ballongpump) inom Europa och ett MDR-certifikat (Medical Device Regulation) för MEGA IAB-katetrar (intraaortaballonger).
- Den 29 september förlängde Europeiska kommissionen undantaget som tillåter leverans av HLS- och PLS-set för ECMO-terapi till EU-länder fram till den 30 september 2024. Detta möjliggör fortsatt leverans av dessa livsuppehållande produkter till europeiska kunder till dess att en ny paketering lanseras.

Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

Orderingång och nettoomsättning

- Life Science ökade sin orderingång inom samtliga viktiga kategorier förutom Sterile Transfer där kunderna fortfarande har tillräckligt av DPTE®-BetaBag på lager.
- Utvecklingen var stark i Americas, inte minst i USA, medan orderingången i Kina var svag.

Orderingång regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	393	304	26,0	1 131	1 056	0,8	1 367
APAC	174	165	4,3	369	643	-44,2	860
EMEA	522	479	-1,3	1 441	1 243	7,0	1 706
Totalt	1 090	948	8,5	2 942	2 942	-6,4	3 932

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	360	345	1,2	1 086	1 016	0,0	1 447
APAC	163	200	-18,6	537	652	-20,3	858
EMEA	435	361	9,2	1 381	1 234	3,3	1 721
Totalt	958	906	0,0	3 003	2 902	-3,2	4 026

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	494	393	19,5	1 531	1 285	11,6	1 940
Återkommande intäkter ¹⁾	464	513	-14,9	1 472	1 617	-14,9	2 086
Totalt	958	906	0,0	3 003	2 902	-3,2	4 026

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Life Science organiska nettoomsättning var oförändrad, med stora leveranser inom autoklaver. Försäljningen av produkter för Sterile Transfer till kunder inom biofarmasegmentet fortsatte att minska.
- Kina utvecklades särskilt svagt i kvartalet, medan försäljningen till europeiska kunder ökade.
- Den positiva trenden avseende serviceaffären håller i sig. Återkommande intäkter minskade dock totalt som en följd av lägre volymer av förbrukningsvaror som riktar sig till biofarmasegmentet.
- Den justerade bruttomarginalen minskade med 4,5 %-enheter, som en följd av negativ produktmix samt ökade kostnader för insatsvaror, personal och valutaeffekter. Prishöjningar bidrog till att minska dessa negativa effekter.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 10,1 % på grund av negativa valutaeffekter och löneinflation medan rationaliseringsåtgärder hade en positiv effekt. Organiskt ökade kostnaderna med 2,5 %.
- Justerad EBITA minskade med 44 Mkr och marginalen minskade med 5,5 %-enheter, som en följd av lägre justerat bruttoresultat, ökade justerade rörelsekostnader och negativa valutaeffekter.
- Valutaeffekter bidrog med 51 Mkr på omsättningen, 11 Mkr på justerat bruttoresultat och -5 Mkr på justerad EBITA.

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	958	906	3 003	2 902	4 026
Bruttoresultat, justerat	341	363	1 128	1 165	1 548
<i>Marginal, %</i>	<i>35,6</i>	<i>40,1</i>	<i>37,6</i>	<i>40,2</i>	<i>38,5</i>
EBITDA justerad	153	192	494	650	801
<i>Marginal, %</i>	<i>15,9</i>	<i>21,2</i>	<i>16,4</i>	<i>22,4</i>	<i>19,9</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-45	-40	-139	-118	-151
EBITA justerad	108	152	355	532	650
<i>Marginal, %</i>	<i>11,3</i>	<i>16,8</i>	<i>11,8</i>	<i>18,3</i>	<i>16,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinge lanserade AppliFlex ST GMP, ett bioreaktorsystem för engångsbruk, som är utformat för att skapa en sömlös övergång från forskning till produktion inom cell- och gentterapi samt mRNA, vilket bidrar till en mer effektiv och säker process.
- Efter kvartalets utgång slutförde Getinge förvärvet av 100% av aktierna i High Purity New England Inc., ett ledande amerikanskt företag inom förbrukningsvaror som används vid utveckling och tillverkning av biofarmaceutiska läkemedel.

Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

- Surgical Workflows orderingsgång ökade organiskt inom både Infection Control och Surgical Workplaces.
- Orderingsgången var fortsatt positiv på den strategiskt viktiga USA-marknaden. Tillväxten var även god i Tyskland och Japan medan orderingsgången minskade i Latinamerika.

- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och regioner.
- Utvecklingen var särskilt stark i Sydostasien inklusive Japan medan omsättningen i Kina minskade.
- Fortsatt stark utveckling avseende service, reservdelar, förbrukningsvaror samt erbjudandet inom Digital Health medförde att omsättningen kopplat till återkommande intäkter ökade relativt sett mer än kapitalvaror.

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 0,9 %-enheter, främst som en följd av prisökningar och ökad försäljningsvolym. Detta motverkades av ökade kostnader för insatsvaror och personal samt negativa valutaeffekter.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 21,8 %, främst som en följd av valutaeffekter samt en ökad aktivitetsnivå inom försäljning och högre kostnader för inköp av tjänster och medarbetare. Organiskt ökade de med 14,8 %.
- Justerad EBITA minskade med 2 Mkr och marginalen sjönk med 0,7 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med 95 Mkr på omsättningen, 38 Mkr på justerat bruttoresultat och -2 Mkr på justerad EBITA.

Orderingsgång och nettoomsättning

Orderingsgång regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	720	729	-5,1	2 021	1 969	-4,3	2 737
APAC	666	662	1,8	1 792	1 700	4,0	2 392
EMEA	1 305	1 100	10,4	3 600	3 163	6,4	4 451
Totalt	2 691	2 491	3,6	7 413	6 832	2,7	9 581

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	707	664	3,1	2 208	1 704	20,9	2 395
APAC	558	498	13,3	1 582	1 497	3,9	2 327
EMEA	1 188	1 031	7,4	3 337	2 766	13,0	4 259
Totalt	2 453	2 192	7,4	7 126	5 967	13,0	8 981

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	1 328	1 215	5,0	3 923	3 175	16,8	5 062
Återkommande intäkter ¹⁾	1 125	977	10,4	3 203	2 792	8,7	3 919
Totalt	2 453	2 192	7,4	7 126	5 967	13,0	8 981

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	2 453	2 192	7 126	5 967	8 981
Bruttoresultat, justerat	1 012	885	2 824	2 414	3 639
<i>Marginal, %</i>	<i>41,3</i>	<i>40,4</i>	<i>39,6</i>	<i>40,5</i>	<i>40,5</i>
EBITDA justerad	290	293	679	603	1 127
<i>Marginal, %</i>	<i>11,8</i>	<i>13,4</i>	<i>9,5</i>	<i>10,1</i>	<i>12,5</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar	-146	-147	-426	-426	-577
och materiella anläggningstillgångar	144	146	253	178	549
<i>Marginal, %</i>	<i>5,9</i>	<i>6,6</i>	<i>3,5</i>	<i>3,0</i>	<i>6,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Efter kvartalets utgång förvärvade Getinge 100 % av aktierna i det amerikanska företaget Healthmark Industries Co. Inc., en ledande leverantör av innovativa förbrukningsvaror på den amerikanska marknaden för steril godshantering. Förvärvet ökar Getinges närvaro på den strategiskt viktiga amerikanska marknaden och underlättar en global expansion för Healthmark. Getinges och Healthmarks produktportföljer har minimal överlappning – Healthmarks förbrukningsvaror för rengöringsverifikation samt förpackning är ett starkt komplement till Getinges erbjudande inom rengöring- och desinfektionsutrustning samt digitala lösningar. Healthmark har cirka 400 medarbetare globalt och cirka 90 % av försäljningen sker i USA. Nettoomsättningen för räkenskapsåret som avslutas den 31 oktober 2023, förväntas uppgå till cirka 126 MUSD, vilket är en ökning med cirka 15 % jämfört med räkenskapsåret 2021/2022. Köpeskillingen uppgår till cirka 320 MUSD. Förvärvet förväntas inte ha en materiell påverkan på Getinges vinst samt vinst per aktie under 2023.

Övrig information

Rysslands invasion av Ukraina

Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen.

Tyska åklagarmyndigheten lägger ned utredning

I Q2-rapporten 2022 rapporterade Getinge om en utredning relaterad till potentiella överträdelser av tyska medicintekniska regler. Fem nuvarande och tidigare Getinge-anställda utreddes för dessa potentiella överträdelser av åklagarmyndigheten i Tyskland. Brottsmisstankarna har nu lagts ner av åklagarmyndigheten.

Getinge erhåller 450 Mkr efter förlikning med försäkringsbolag

Den 27 september tecknade Getinge förlikningsavtal med Trygg-Hansa Försäkring, en filial till Tryg Forsikring A/S, samt If Skadeförsäkringar AB (publ), relaterat till ersättning för skadeståndskrav för kirurgiska nätimplantat. Förlikningsbeloppet uppgår till totalt 450 Mkr varav 250 Mkr betalades till Getinge i slutet av september och resterande del betalades under inledningen av oktober.

Förändringar i ledningsgruppen

I september meddelade Jeanette Hedén Carlsson att hon beslutat sig för att avgå efter 6 år som Executive Vice President, Brand & Communication, och medlem av koncernledningen. Processen att rekrytera en efterträdare påbörjades omedelbart.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Slutförda förvärv

Efter kvartalets utgång slutfördes två förvärv, vilka presenteras på sidorna 7 och 8.

Validering av hållbarhetsmål

I början av oktober meddelade SBTi:s valideringsteam att Getinges kortsiktiga och långsiktiga mål, som syftar till att nå netto-nollutsläpp av växthusgaser i hela värdekedjan fram till 2050 från och med basåret 2021, ligger i linje med SBTi:s ramverk för 1,5-gradersmålet.

Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med Arjo (som delades ut till aktieägarna i december 2017) rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Getinges finansiella mål 2022–2025 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig organisk tillväxt i nettoomsättning: 4–6 %
- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >10 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

Getinges hållbarhetsmål 2022–2025

- Index för förbättrad kundkvalitet >70 %
- Medarbetarengagemang >70 %
- CO₂-neutralt i egen verksamhet 2025
- Samtliga medarbetare utbildade inom affärsetik samt ansvarsfullt ledarskap

Valberedning inför årsstämma 2024

Valberedningen inför årsstämma ska, i enlighet med de principer som antogs vid årsstämman 2020, utgöras av ledamöter utsedda av de fyra röstmässigt största aktieägarna på grundval av en förteckning över ägarregistrerade aktieägare från Euroclear Sweden AB eller annan tillförlitlig ägarinformation, per den 31 augusti varje år, samt styrelsens ordförande. Därutöver ska det, om styrelsens ordförande i samråd med ledamoten utsedd av den röstmässigt största aktieägaren bedömer det lämpligt, ingå en i förhållande till bolaget och dess större ägare oberoende representant för de mindre aktieägarna som ledamot av valberedningen.

Getinges valberedning inför årsstämman 2024 har utsetts och består av bolagets styrelseordförande, Johan Malmquist, samt representanter utsedda av följande ägare, i styrkeordning:

- **Carl Bennet AB:** Carl Bennet, ordförande i valberedningen
- **Fjärde AP-fonden:** Jannis Kitsakis
- **AMF Pension & Fonder:** Dick Bergquist
- **Swedbank Robur:** Marianne Nilsson

Aktieägare som önskar lämna förslag till Getinges valberedning 2024 kan vända sig till valberedningen på e-mail: valberedningen@getinge.com eller på adress: Getinge AB, Att: Valberedningen, Box 8861, 402 72 GÖTEBORG. För att med säkerhet kunna beaktas av valberedningen bör förslag ha inkommit senast den 12 januari 2024.

Årsstämma 2024

Getinge AB:s årsstämma kommer hållas den 22 april 2024 i Kongresshallen, Hotell Tylösand, Halmstad. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman kan lämna förslaget till Getinges styrelseordförande på email: arenden.bolagsstamma@getinge.com eller på adress: Getinge AB, Att: Bolagsstämmoärenden, Box 8861, 402 72 GÖTEBORG. Förslag måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelse och dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 4 mars 2024.

Riskhantering

Getinges primära risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier etc.	Ofta hastigt uppfammande situationer som endera drabbar stora delar av världen, ett land, en region eller en enskild anläggning.	Den primära konsekvensen av den här typen av risker är att anställda kan komma till skada. Därtill kommer risker för avbrott i verksamheten som kan leda till negativ påverkan på försäljning och resultat.	Genom en aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker upptäckas på ett tidigt stadium och koncernen har därmed möjlighet att anpassa sig till ett nytt läge. Under 2022 fortsatte processen att förbättra koncernens hantering av kontinuitetsrisker. Inom ramen för detta arbete kommer även scenarier baserade på externa chocker att vara en del av de risker Getinge arbetar proaktivt med. Den 24 februari 2022 invaderade Ryssland Ukraina. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har successivt försämrats och ur ett finansiellt perspektiv kan det fortsatta kriget komma att ha en negativ påverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock inte möjligt att bedöma de direkta långsiktiga konsekvenserna.
Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv	Betydande delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar omfattande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.	För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Den koncerngemensamma funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs har en representant i koncernledningen och även en representant i ledningsgruppen för respektive affärsområde och funktionen är representerad på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom genomgår Getinges säljare och servicetekniker relevanta utbildningar avseende kvalitet och regelverk vartannat år, varpå de erhåller förnyad certifiering. Detta är ett krav för att få representera Getinge. Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001. Sammantaget lägger koncernen betydande resurser på arbetet med kvalitet och regulatoriska frågor för att hantera denna riske exponering på bästa sätt och kvalitet har högsta prioritet i koncernens strategi. I Q2-rapporten 2022 rapporterade Getinge om en utredning relaterad till potentiella överträdelser av tyska medicintekniska regler. Fem nuvarande och tidigare Getinge-anställda utreddes för dessa potentiella överträdelser av åklagarmyndigheten i Tyskland. Samtliga brottsmisstankar har nu lagts ner av åklagarmyndigheten.
Produktkvalitet ur ett kundperspektiv	I vissa fall förekommer att Getinges produkter inte möter kundernas förväntningar.	Kunder som upplever brister i Getinges produktkvalitet medför en ökad risk för att fler vänder sig till alternativa leverantörer. Detta kan medföra en risk för lägre försäljning och lägre lönsamhet över tid.	Getinge har ett omfattande kvalitetsarbete som syftar till en hög och jämn kvalitetsnivå för att möta kundernas rättmätiga höga krav. Det är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. I de fall kvaliteten brister gäller det att vara snabbt på plats med rätt utrustning för att avhjälpa felet vid första servicebesöket. Getinge har en noggrann uppföljning av den s.k. "first time fix-faktorn" i serviceverksamheten och bedriver ett omfattande förbättringsarbete relaterat till sådana fel eller brister.
Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer	Externa leverantörer som levererar kritiska komponenter till koncernen är en mycket viktig del av Getinges tillverkningsprocess. Om dessa komponenter inte levereras enligt plan kan produktionsstörningar uppstå.	Följden av en sådan situation kan bli att livräddande utrustning inte levereras till kunder på det sätt som behövs för att upprätthålla kritisk sjukvård.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp kritiska leverantörer. Arbetet startar i samband med att samarbetet etableras och följs därefter upp kontinuerligt. Inköpsorganisationen har verktyg för riskutvärdering samt utbildning inom området. Koncernen arbetar också med att säkerställa adekvata lagernivåer av kritiska komponenter i den egna verksamheten eller hos leverantören i fråga. Leveransavbrott från kritiska leverantörer ingår även som en viktig del i arbetet kring kontinuitetsrisker. Se "Avbrott i verksamheten".
Digitalisering och innovation	Getinges framtida tillväxt är beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Inte minst inom området digitalisering. Getinges innovationsförmåga är en mycket viktig faktor för att bibehålla och etablera ledande positioner för koncernens produktsegment.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens position i marknaden påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Koncernen är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
Fragmenterad produktportfölj	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.

Övriga risker som är av stor betydelse

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Risker kopplade till vårdens ersättningssystem	Politiska beslut kan ändra förutsättningarna för sjukvården genom förändrade modeller för ersättning till vårdgivare.	Förändringar i sjukvårdens ersättnings-system kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden.	Det är svårt att påverka denna risk då dessa beslut ligger utanför koncernens kontroll, men risken begränsas av att Getinge är verksamt på ett stort antal marknader.
Produktsansvars-risker	Sjukvårdsleverantörer riskerar, likt andra aktörer inom hälso- och sjukvård att bli föremål för produktansvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktsansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringsskydden.	Det omfattande arbete som koncernen utför inom kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlikning avseende kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlikningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023.
Risker kopplade till immateriella rättigheter	Getinges ledande positioner i flertalet av koncernens produktområden baseras på patent- och varumärkesrättigheter. Dessa rättigheter kan leda till tvister med konkurrenter.	Getinge investerar betydande resurser i produktutveckling som leder till patenträttigheter. Det finns en risk att koncernen hamnar i kostsamma rättighetstvister och därvid en risk att nedlagda resurser ej når den väntade avkastningen i händelse av förlust i dylika tvister.	För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Getinge sina immateriella rättigheter genom juridiska processer.
Finansiella risker	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparter kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolycyn. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 28 i årsredovisningen.
Informations- och datasäkerhet	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system.	Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter. Intrång i IT-system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt.	Koncernens IT-struktur är att betrakta som decentraliserad vilket minskar konsekvensen av ett eventuellt obehörigt intrång. Koncernen har under året förbättrat autentiseringen av användare för att förhindra intrång. Detta arbete fortsätter under det kommande året. Koncernen bedriver också en omfattande bevakning av kritiska system för att kunna förhindra intrång.
Bristande cybersäkerhet	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökande lagkrav på hantering av personlig information.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande arbete för att säkerställa integriteten i utrustning som är uppkopplad. Det sker omfattande intrångstester m.m. innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder.
Avbrott i verksamheten	Oförutsedda och plötsliga händelser såsom naturkatastrofer, bränder med mera som medför störningar i produktion eller leveranskedja.	Eventuella avbrott och ökade kostnader i leveranskedjan och produktionen kan leda till mer kostsamma, försenade eller i värsta fall uteblivna leveranser till Getinges kunder. En sådan situation riskerar att medföra negativa konsekvenser för koncernens resultat.	Det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten kopplat till en ytterligare försämrad tillgång till kritiska komponenter såsom halvledare som följd av pandemi och det globala säkerhetsläget. Koncernen bedriver ett kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkerställa en hög tillgänglighet och leveranssäkerhet. Extern expertis utför regelbundet inspektioner av koncernens produktionsenheter i syfte att identifiera och åtgärda potentiella avbrottsrisker enligt en koncerngemensam standard. Under 2023 fortsätter processen att ytterligare förbättra koncernens kontinuitetsarbete.
Lönsamhets-beroende av vissa produkter och marknader	I vissa fall är en relativt stor andel av den totala lönsamheten för en produkt kopplad till försäljningen på en viss marknad.	Följden av en sådan situation är att lönsamheten kan påverkas negativt om försäljningsvolymen skulle minska till följd av ändrade konkurrensförhållanden på marknaden.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
Nya konkurrenter och ny teknik	På vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter skulle kunna erövra marknadsandelar från mer etablerade aktörer såsom Getinge med följd att försäljning och resultat kan påverkas negativt.	I Getinges långsiktiga strategiarbete ingår en aktiv omvärldsbevakning av konkurrenslandskapet för att kunna möta den här typen av konkurrenter. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
Lagar och förordningar främst gällande affärsetik	Brott mot lagstiftning gällande konkurrensrätt, antikorruption, dataskyddsförordningar (såsom GDPR) eller handelsrestriktioner.	Kan leda till böter och avgifter på en eller flera marknader samt har en negativ påverkan på Getinges varumärke.	Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskomelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Denna process har fortsatt under 2023 och är alltjämt pågående. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskomelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Koncernfunktionen Ethics & Compliance har utökats under senare år och chefen för avdelningen har sedan 2020 en plats i Getinges koncernledning för att ytterligare visa hur hög prioritet dessa frågor har i organisationen. Löpande genomförs omfattande utbildningsprogram gällande affärsetik och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket för affärsetik inom Getinge omfattar även de externa distributörer som säljer Getinges produkter i ett stort antal länder där koncernen inte har egen närvaro.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg den 23 oktober 2023

Johan Malmquist
Ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Carl Bennet
Vice ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Johan Bygge
Stämموald styrelseledamot

Cecilia Daun Wennborg
Stämموald styrelseledamot

Barbro Fridén
Stämموald styrelseledamot

Dan Frohm
Stämموald styrelseledamot

Mattias Perjos
VD och koncernchef,
stämmovald styrelseledamot

Malin Persson
Stämموald styrelseledamot

Kristian Samuelsson
Stämموald styrelseledamot

Fredrik Brattborn
Styrelseledamot
Representant för IF Metall

Åke Larsson
Styrelseledamot
Representant för Sveriges
Ingenjörer

REVISORNS GRANSKNINGSRAPPORT

DELÅRSRAPPORT UPPRÄTTAD I ENLIGHET MED IAS 34 OCH 9 KAP. ÅRSREDOVISNINGSLAGEN

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Getinge AB (publ) per 30 september 2023 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Göteborg den 23 oktober 2023

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Peter Nyllinge
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Karin Olsson
Auktoriserad revisor

Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	2	7 607	6 941	21 924	19 793	28 292
Kostnad för sålda varor		-4 016	-3 561	-11 715	-10 211	-14 882
Bruttoresultat	2, 3	3 591	3 380	10 209	9 582	13 410
Försäljningskostnader		-1 299	-1 212	-3 907	-3 555	-4 870
Administrationskostnader		-1 054	-885	-3 109	-2 587	-3 516
Forsknings- och utvecklingskostnader		-281	-255	-847	-774	-1 185
Förvärvskostnader		-81	-3	-125	-9	-22
Omstruktureringskostnader		-27	-11	-62	-24	-206
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		466	93	440	165	15
Rörelseresultat (EBIT)	2, 3	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
Finansnetto	2	-88	-31	-241	-107	-154
Resultat efter finansiella poster	2	1 227	1 075	2 357	2 691	3 472
Skatt		-326	-270	-648	-736	-956
Periodens resultat		901	805	1 710	1 955	2 516
Hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare		894	798	1 695	1 935	2 491
Innehav utan bestämmande inflytande		7	7	15	20	25
Periodens resultat		901	805	1 710	1 955	2 516
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		3,28	2,93	6,22	7,10	9,15
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat	901	805	1 710	1 955	2 516
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till resultatet					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	166	168	166	1 055	1 126
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-44	-49	-44	-289	-310
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet					
Omräkningsdifferenser och säkringar av nettoinvesteringar	-319	1 752	1 029	4 180	3 143
Kassaflödessäkringar	4	-30	28	-57	-15
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	11	2	-17	-3	-19
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-181	1 843	1 162	4 886	3 924
Totalresultat för perioden	720	2 648	2 872	6 841	6 440
Totalresultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare	721	2 631	2 848	6 791	6 378
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	16	23	50	62
Totalresultat för perioden	720	2 648	2 872	6 841	6 440

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 September 2023	30 September 2022	31 December 2022
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		27 962	28 327	27 010
Materiella anläggningstillgångar		3 682	3 478	3 532
Nyttjanderättstillgångar		1 394	1 312	1 336
Finansiella anläggningstillgångar		79	54	50
Uppskjutna skattefordringar		1 028	1 065	998
Varulager		7 237	6 466	6 232
Kundfordringar		4 510	4 435	5 275
Övriga kortfristiga fordringar		2 310	1 931	1 923
Likvida medel	6	5 337	4 839	5 676
Summa tillgångar		53 540	51 907	52 032
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		32 016	30 907	30 453
Pensionsavsättningar, räntebärande	6	2 319	2 499	2 454
Leasingskulder	6	1 389	1 290	1 314
Andra räntebärande skulder	6	5 425	4 209	4 510
Uppskjutna skatteskulder		1 438	1 206	1 150
Övriga avsättningar, långfristiga		749	1 266	818
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		137	130	132
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 579	2 710	3 142
Leverantörsskulder		2 142	1 902	2 252
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		6 345	5 789	5 806
Summa eget kapital och skulder		53 540	51 907	52 032

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver ¹⁾	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 Januari 2022	136	6 789	1 245	16 579	24 750	427	25 176
Summa totalresultat för perioden	-	-	3 072	3 307	6 378	62	6 440
Utdelning	-	-	-	-1 089	-1 089	-21	-1 111
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-53	-53
Utgående balans per 31 December 2022	136	6 789	4 317	18 796	30 038	415	30 453
Ingående balans per 1 Januari 2023	136	6 789	4 317	18 796	30 038	415	30 453
Summa totalresultat för perioden	-	-	1 032	1 817	2 848	23	2 872
Utdelning	-	-	-	-1 158	-1 158	-23	-1 181
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-128	-128
Utgående balans per 30 September 2023	136	6 789	5 349	19 455	31 729	287	32 016

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat (EBIT)		1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
Återläggning av- och nedskrivningar	3	566	458	1 491	1 332	2 027
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-1	-6	-5	-6	11
Återläggning omstrukturingskostnader ¹⁾		5	11	34	24	205
Utbetalda omstrukturingskostnader		-37	-19	-128	-55	-91
Finansiella poster		-76	-42	-208	-124	-156
Betald skatt		-172	-133	-644	-711	-1 012
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital		1 600	1 375	3 140	3 259	4 610
Förändringar i rörelsekapital						
Varulager		-205	-248	-859	-957	-998
Rörelsefordringar		-177	215	563	576	-351
Rörelseskulder ²⁾		194	-67	-1 210	-531	107
Kassaflöde från den löpande verksamheten		1 411	1 276	1 633	2 346	3 367
Investeringsverksamheten						
Förvärv av verksamhet	8	-36	-267	-332	-296	-365
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-343	-276	-1 013	-815	-1 136
Avyttringar av anläggningstillgångar		3	5	27	22	31
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-375	-538	-1 318	-1 088	-1 470
Finansieringsverksamheten						
Förändring av räntebärande skulder		-35	-20	830	666	1 021
Amortering av leasingskulder		-114	-106	-333	-306	-415
Förändring av långfristiga fordringar		-5	-4	-28	1	5
Utbetald utdelning		-7	-15	-1 181	-1 110	-1 111
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-161	-145	-711	-749	-500
Periodens kassaflöde		875	593	-396	509	1 397
Likvida medel vid periodens början		4 434	4 147	5 676	4 076	4 076
Omräkningsdifferenser		29	99	57	255	203
Likvida medel vid periodens slut		5 337	4 839	5 337	4 839	5 676

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) 2023 års helårssiffror har påverkats av utbetalda förlikningsbelopp avseende kirurgiska nätimplantat

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2022 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

Not 2 Segmentsöversikt

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning, Mkr					
Acute Care Therapies	4 197	3 842	11 794	10 924	15 285
Life Science	958	906	3 003	2 902	4 026
Surgical Workflows	2 453	2 192	7 126	5 967	8 981
Totalt	7 607	6 941	21 924	19 793	28 292
Bruttoresultat, Mkr					
Acute Care Therapies	2 339	2 229	6 558	6 283	8 600
Life Science	319	342	1 057	1 106	1 471
Surgical Workflows	933	808	2 594	2 193	3 339
Totalt	3 591	3 380	10 209	9 582	13 410
Rörelseresultat (EBIT), Mkr					
Acute Care Therapies	1 266	908	2 469	2 390	2 889
Life Science	101	140	332	500	600
Surgical Workflows	122	135	201	151	480
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) ¹⁾	-174	-77	-403	-243	-343
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
Finansnetto	-88	-31	-241	-107	-154
Resultat efter finansiella poster	1 227	1 075	2 357	2 691	3 472

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringar

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-54	-49	-158	-133	-185
Immateriella tillgångar	-210	-164	-512	-484	-875
Nyttjanderättstillgångar	-128	-108	-364	-321	-433
Materiella anläggningstillgångar	-174	-136	-456	-394	-534
Totalt	-566	-458	-1 491	-1 332	-2 027
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-89</i>	<i>0</i>	<i>-97</i>	<i>-1</i>	<i>-234</i>

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Kostnad för sålda varor	-290	-213	-719	-626	-951
Försäljningskostnader	-124	-116	-363	-330	-446
Administrationskostnader	-114	-116	-337	-341	-456
Forsknings- och utvecklingskostnader	-15	-13	-44	-36	-172
Omstruktureringskostnader	-23	-	-28	-	-1
Totalt	-566	-458	-1 491	-1 332	-2 027
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-89</i>	<i>0</i>	<i>-97</i>	<i>-1</i>	<i>-234</i>

Not 4 Resultat per kvartal

Mkr	Jul-Sep 2023	Apr-Jun 2023	Jan-Mar 2023	Okt-Dec 2022	Jul-Sep 2022	Apr-Jun 2022	Jan-Mar 2022	Okt-Dec 2021
Nettoomsättning	7 607	7 176	7 141	8 498	6 941	6 670	6 182	7 987
Kostnad för sålda varor	-4 016	-4 077	-3 622	-4 671	-3 561	-3 521	-3 129	-4 048
Bruttoresultat	3 591	3 099	3 519	3 828	3 380	3 150	3 053	3 939
Rörelsekostnader	-2 276	-2 717	-2 617	-2 999	-2 273	-2 239	-2 273	-2 828
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	383	901	828	1 107	911	780	1 112
Finansnetto	-88	-78	-75	-47	-31	-44	-32	-36
Resultat efter finansiella poster	1 227	305	826	781	1 075	867	749	1 075
Skatt	-326	-88	-233	-220	-270	-255	-210	-300
Periodens resultat	901	216	593	561	805	611	538	775

Not 5 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	942	946	2 239	2 489	3 402
Life Science	108	152	355	532	650
Surgical Workflows	144	146	253	178	549
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-93	-74	-278	-234	-320
Totalt	1 101	1 170	2 569	2 964	4 281

Justeringar av EBITA, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA					
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	-15	-6	-37	-6	-142
Omstruktureringskostnader, Life Science	0	-6	-3	-13	-24
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	-12	0	-22	-6	-39
Nedskrivning av FoU, Acute Care Therapies	-66	-	-66	-	-231
Försäkringsersättning, Acute Care Therapies ¹⁾	450	-	450	-	-
Övrigt, Acute Care Therapies ¹⁾	-9	-	-9	-	-11
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-81	-3	-125	-9	-22
Totalt	268	-14	189	-33	-470

Jämförelsestörande poster per segment	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	361	-6	338	-6	-384
Life Science	0	-6	-3	-13	-24
Surgical Workflows	-12	0	-22	-6	-39
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-81	-3	-125	-9	-22
Totalt	268	-14	189	-33	-470

1) Rapporteras inom övriga rörelseintäkter- och rörelsekostnader

EBITA, Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	1 303	941	2 578	2 483	3 018
Life Science	107	146	352	519	626
Surgical Workflows	132	146	231	171	510
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-174	-77	-403	-243	-343
Totalt	1 369	1 156	2 757	2 931	3 811

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Justering av skatt, Mkr					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	54	49	158	133	185
Jämförelsestörande poster	-268	14	-189	33	470
Justeringsposter, totalt	-213	63	-30	166	655
Skatteeffekt på justeringsposter ²⁾	43	-17	-7	-45	-177
Justering för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Totalt	43	-17	-7	-45	-177

1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande

2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

Not 6 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 September 2023	30 September 2022	31 December 2022
Andra räntebärande skulder, kortfristiga	1 877	419	410
Andra räntebärande skulder, långfristiga	3 548	3 789	4 100
Pensionsavsättningar, räntebärande	2 319	2 499	2 454
Leasingskulder, kortfristiga	399	370	383
Leasingskulder, långfristiga	990	921	931
Räntebärande skulder	9 133	7 998	8 278
Avgår likvida medel	-5 337	-4 839	-5 676
Räntebärande nettoskuld	3 796	3 159	2 602

Not 7 Koncernens nyckeltal

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Finansiella och operativa nyckeltal					
Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål					
Organisk försäljningstillväxt, %	5,7	-2,6	4,8	-5,5	-5,4
Justerat resultat per aktie ¹⁾ , kronor	2,66	3,10	6,09	7,55	10,90
Övriga operativa och finansiella nyckeltal					
Organisk ordertillväxt, %	-1,9	-5,0	-1,3	-4,8	-5,3
Bruttomarginal, %	47,2	48,7	46,6	48,4	47,4
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	17,1	17,5	17,8	18,0	17,2
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	13,9	12,7	14,2	13,1	12,4
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	5,8	5,3	6,0	5,6	5,9
Rörelsemarginal, %	17,3	15,9	11,9	14,1	12,8
EBITDA, Mkr	1 881	1 564	4 090	4 131	5 653
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr			22,2	43,6	39,0
Nettoskuldssättningsgrad, ggr			0,12	0,10	0,09
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr			0,7	0,5	0,4
Sysselsatt kapital, Mkr			34 791	30 533	31 510
Avkastning på sysselsatt kapital, %			10,6	14,7	13,0
Avkastning på eget kapital, %			7,3	10,1	8,9
Soliditet, %			59,8	59,5	58,5
Eget kapital per aktie, kronor			117,55	113,47	111,81
Antal anställda			11 119	11 112	11 082

1) Före och efter utspädning

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Bruttoresultat justerat, Mkr					
Bruttoresultat	3 591	3 380	10 209	9 582	13 410
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	290	213	719	626	951
Övriga jämförelsestörande poster	74	-	74	-	109
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-66	-	-66	-	-109
Bruttoresultat justerat	3 890	3 592	10 937	10 209	14 361

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
EBITDA justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	512	409	1 333	1 199	1 842
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	54	49	158	133	185
Övriga jämförelsestörande poster	-376	-	-376	-	242
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	108	14	187	33	228
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringsskostnader	-89	-	-94	-	-232
EBITDA justerad	1 525	1 579	3 808	4 164	5 891

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
EBITA justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	54	49	158	133	185
Övriga jämförelsestörande poster	-376	-	-376	-	242
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	108	14	187	33	228
EBITA justerad	1 101	1 170	2 569	2 964	4 281

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
EBIT justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	1 315	1 107	2 599	2 798	3 626
<i>Återläggning av:</i>					
Övriga jämförelsestörande poster	-376	-	-376	-	242
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	108	14	187	33	228
EBIT justerad	1 047	1 121	2 410	2 831	4 096

	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat, justerat, Mkr					
Periodens resultat	901	805	1 710	1 955	2 516
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	54	49	158	133	185
Övriga jämförelsestörande poster	-376	-	-376	-	242
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	108	14	187	33	228
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Skatt på återlagda poster	43	-17	-7	-45	-177
Periodens resultat, justerat	730	852	1 673	2 076	2 994

Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:					
Resultat (täljare), Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat, justerat	730	852	1 673	2 076	2 994
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-7	-7	-15	-20	-25
Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie	724	845	1 657	2 056	2 969
Antal aktier (nämnare)	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr	2,66	3,10	6,09	7,55	10,90

Not 8 Förvärv

Förvärv 2023

I kvartalet har tilläggsköpeskillingar om 36 Mkr avseende Fluoptics SAS samt 5 Mkr avseende Irasun GmbH erlagts.

I april och juni 2023 förvärvades aktier i dotterbolaget Pulsion Medical Systems SE för 128 Mkr och i mars 2023 genomfördes förvärv av 100 % av aktierna i Ultra Clean Systems Inc., en amerikansk tillverkare av teknik för ultraljuds-rengöring av kirurgiska instrument som används av sjukhus och specialistkliniker för kirurgi. Ultra Clean Systems Inc. som är baserat nära Tampa, Florida i USA har 39 anställda och omsatte 90 Mkr år 2022. Köpeskillingen uppgick till 163 Mkr, varav 107 Mkr avser goodwill som hänförs till strategiska fördelar i form av tillväxtpotentialer och försäljningsrelaterade synergier. Kostnaderna för förvärvet uppgick till 9 Mkr och har belastat resultatet. Under perioden har förvärvsanalysen ännu inte färdigställts. Förvärvet har inte haft någon materiell påverkan på Getinges omsättning och resultat under kvartalet.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Jul-Sep 2023	Jul-Sep 2022	Jan-Sep 2023	Jan-Sep 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	47	34	163	128	187
Administrationskostnader	-158	-52	-330	-196	-336
Rörelseresultat	-111	-18	-167	-68	-149
Resultat från andelar i koncernföretag ¹⁾	495	7	2 527	3 508	3 512
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter ²⁾	13	0	35	7	13
Räntekostnader och övriga liknande kostnader ²⁾	-68	-25	-199	-86	-130
Resultat efter finansiella poster	329	-36	2 196	3 361	3 246
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	135
Skatt	23	3	26	1	-17
Periodens resultat³⁾	352	-33	2 222	3 362	3 364

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 September 2023	30 September 2022	31 December 2022
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	1	4	3
Materiella anläggningstillgångar	3	4	3
Andelar i koncernföretag	28 413	28 333	28 413
Uppskjutna skattefordringar	133	106	97
Långfristiga fordringar hos koncernföretag	-	134	191
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	352	106	357
Kortfristiga fordringar	293	81	28
Likvida medel	961	1 101	1 671
Summa tillgångar	30 156	29 869	30 763
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	25 141	24 075	24 077
Långfristiga skulder	2 970	2 044	2 544
Övriga avsättningar	24	20	16
Kortfristiga skulder till koncernföretag	1 136	3 537	3 908
Kortfristiga skulder	885	193	218
Summa eget kapital och skulder	30 156	29 869	30 763

Definitioner

Finansiella termer

Avkastning på eget kapital: Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital: Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat justerat: Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

EBIT: Rörelseresultat.

EBIT justerad: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringsskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

EBITA justerad: EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringsskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal: EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

EBITDA justerad: EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringsskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal: EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

Eget kapital per aktie: Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

Justerat resultat per aktie: Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Jämförelsestörande poster: Förvärvs- och omstruktureringsskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

Kapitalvaror: Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

Nettoskuldsättningsgrad: Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring: En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Periodens resultat justerat: Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringsskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

Resultat före skatt justerat: Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringsskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

Resultat per aktie: Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Räntetäckningsgrad: Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

Rörelsefordringar: Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalsstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseskulder: Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

Soliditet: Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital: Genomsnittlig balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

Valutatransaktionseffekt: Växling av innevarande års volymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

Återkommande intäkter: Produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

Medicinska termer

Autoklav: Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

DPTE®-BetaBag: Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

ECMO: Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporeal membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

Endoskop: Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

Endovaskulär: Behandling inom kärl, via katetrar.

Extrakorporeal livsuppehållande support: Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

Grafter: Artificiella kärlimplantat.

Hemodynamisk övervakning: Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

Kardiopulmonell: Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

Kardiovaskulär: Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

Lågtemperatursterilisering: Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

NAVA: Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragman och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

Perfusionist: Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

Stent: Cylinder för endovaskulär kärlvidgning.

Vaskulär intervention: Ett medicinskt ingrepp via kärlpunkt i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

Ventilator: Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

Geografiska benämningar

Americas: Nord- och Centralamerika.

APAC: Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

EMEA: Europa, Mellanöstern och Afrika.

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Lars Sandström, hålls den 23 oktober 2023, kl 10.00–11.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på www.getinge.com. Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.getinge.com. Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

1 februari 2024	Q4-rapport 2023
1 april 2024	Årsredovisning 2023
22 april 2024	Q1-rapport 2024
22 april 2024	Årsstämma
18 juli 2024	Q2-rapport 2024
18 oktober 2024	Q3-rapport 2024
28 januari 2025	Q4-rapport 2024

Kontakt

Lars Mattsson, Head of Investor Relations
+46 (0)10 335 0043
lars.mattsson@getinge.com

Jeanette Hedén Carlsson, Kommunikationsdirektör
+46 (0) 10 335 1003
jeanette.hedencarlsson@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 23 oktober 2023 kl 08.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har 11 000 anställda runt om i världen och produkterna säljs i över 130 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

Getinge AB (publ) | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: info@getinge.com | Organisationsnummer: 556408-5032 | www.getinge.com