

Kommentar från Mattias Perjos, VD

Stark försäljning och förbättrat resultat – fortsatt fokus på kundnytta och lönsamhet framåt

"Vi inleder 2025 med god organisk omsättningstillväxt och förbättrat justerat rörelseresultat trots motvind från valutaeffekter. Utvecklingen var främst driven av Acute Care Therapies, där vi som ledande leverantör arbetar intensivt för att möta kundernas ökade behov av ventilatorer och förbrukningsvaror inom ECLS. Den positiva trenden för Sterile Transfer inom Life Science håller i sig medan utmaningarna i marknaden för Bio-Processing kvarstår. Vi svarar på utvecklingen genom att stärka våra säljkanaler i Kina och USA samt effektivisera vår kostnadsbas. Infection Control fortsätter stärka affärsområdet Surgical Workflows samtidigt som försäljningen av operationsbord minskade jämfört med förra årets starka Q1.

Paragonix Technologies, Inc., som förvärvades i höstas, fortsätter sin imponerande tillväxtresa. KidneyVault™, som nyligen lanserades, har fått positiv återkoppling från användare, och förväntas bidra ytterligare till försäljningen. Dessutom har fem av bolagets sex produkter nu fått regulatoriskt EU MDR-godkännande vilket är en milstolpe i den pågående expansionen utanför USA. Inom Life Science lanserades den efterlängtdade DPTE®-FLEX Alpha-porten som minimerar risken för kontaminering av känsliga biofarmaceutiska läkemedel.

Avsikten att fasa ut Surgical Perfusion fortgår enligt plan. Detta påverkar visserligen organisk orderingång och omsättning negativt men förväntas redan i år börja bidra positivt till justerad rörelsemarginal, bland annat genom omallokering av resurser till mer lönsamma områden såsom ECLS och Transplant Care.

Tyvärr är sjukhusen och patienterna de stora förlorarna under den senaste tidens eskalering av handelshinder och geopolitisk oro, eftersom tullar innebär skev konkurrens och högre kostnader. Vi förbereder för olika scenarier och nödvändiga åtgärder, där prisjusteringar är ett av många verktyg för att motverka negativa effekter på vår lönsamhet. Sett utifrån ett globalt långsiktigt ökande vårdbehov och vår ledande ställning inom viktiga nischer samt diversifierade försörjningskedja, är vi väl positionerade för det som nu sker. Det gör att vi ser fortsatt positivt på 2025. Jag vill tacka alla våra kunder och medarbetare för deras viktiga insats med att skapa nytta för klinisk personal och patienter.

Januari – Mars 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 6,2 % (0,0) och organiskt ökade orderingången med 2,9 % (2,5)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 4 337 Mkr (3 855) och marginalen till 52,1 % (51,3)
- Justerad EBITA uppgick till 1 003 Mkr (842) och marginalen till 12,1 % (11,2)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,18 kr (1,92)
- Fritt kassaflöde uppgick till 160 Mkr (944)

Utsikter 2025: Nettoomsättningen för 2025 förväntas öka med 2–5 % organiskt. (oförändrad)

Sammanfattning av den finansiella utvecklingen¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Orderingång	8 632	8 059	34 232
Organisk förändring, %	2,9	2,5	6,3
Nettoomsättning	8 320	7 513	34 759
Organisk förändring, %	6,2	0,0	4,9
Bruttoresultat, justerat	4 337	3 855	17 409
Marginal, %	52,1	51,3	50,1
EBITDA justerad	1 442	1 255	6 646
Marginal, %	17,3	16,7	19,1
EBITA justerad	1 003	842	4 869
Marginal, %	12,1	11,2	14,0
EBIT justerad	896	784	4 549
Marginal, %	10,8	10,4	13,1
Rörelseresultat (EBIT)	598	755	2 854
Marginal, %	7,2	10,0	8,2
Resultat före skatt	428	638	2 282
Periodens resultat	304	464	1 654
Periodens resultat, justerat	597	528	3 211
Marginal, %	7,2	7,0	9,2
Justerat resultat per aktie, kr	2,18	1,92	11,73
Resultat per aktie, kr	1,10	1,69	6,01
Kassaflöde från den löpande verksamheten	470	1 249	4 577
Fritt kassaflöde	160	944	3 284

1) Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmått

- Acute Care Therapies organiska orderingsgång ökade starkt i kvartalet, främst inom ventilatorer i Critical Care och förbrukningsvaror inom ECLS.
- Life Science organiska orderingsgång backade efter tillbakagång i samtliga produktkategorier förutom Sterile Transfer där tillväxten var tvåsiffrig.
- Surgical Workflows organiska orderingsgång steg något efter fortsatt god tillväxt inom Infection Control.
- Geografiskt utvecklades den organiska orderingsgången positivt i alla regioner förutom APAC vilket kan bero på makroekonomisk osäkerhet i regionen och utmanande jämförelsetal.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade tvåsiffrigt i kvartalet, främst tack vare stark försäljning av ECLS förbrukningsvaror. Därutöver bidrog ventilatorer inom Critical Care till tillväxten.
- Life Science organiska nettoomsättning minskade i kvartalet. Detta trots tillväxt i samtliga produktkategorier förutom Bio-processing där marknaden fortsatt är utmanande.
- Surgical Workflows organiska nettoomsättning minskade något efter att både Digital Health Solutions och Surgical Workplaces backade jämfört med förra årets starka kvartal. Tillväxten inom Infection Control komprimerade i stort sett för detta.
- Geografiskt ökade omsättningen organiskt i samtliga regioner, bland annat efter god utveckling i USA.
- Återkommande intäkter ökade, där framförallt försäljning av förbrukningsvaror inom ECLS och Infection Control samt service bidrog. Även försäljningen av kapitalvaror ökade något i kvartalet.

- Nettoomsättningen ökade med 807 Mkr motsvarande 10,7 %.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 261 Mkr eller 3,5 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med +83 Mkr motsvarande +1,1 %.
- Framgångsrikt arbete med prisjusteringar och volym bidrog till att omsättningen ökade med 463 Mkr, motsvarande 6,2 %.

Koncernens utveckling

Orderingsgång

Orderingsgång affärsområden, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	4 924	4 243	8,6	17 719
Life Science	978	1 113	-12,9	4 601
Surgical Workflows	2 730	2 702	0,3	11 912
Totalt	8 632	8 059	2,9	34 232

Orderingsgång regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	4 085	3 537	6,4	15 188
APAC	1 531	1 678	-9,6	7 031
EMEA	3 017	2 843	5,8	12 013
Totalt	8 632	8 059	2,9	34 232

Nettoomsättning

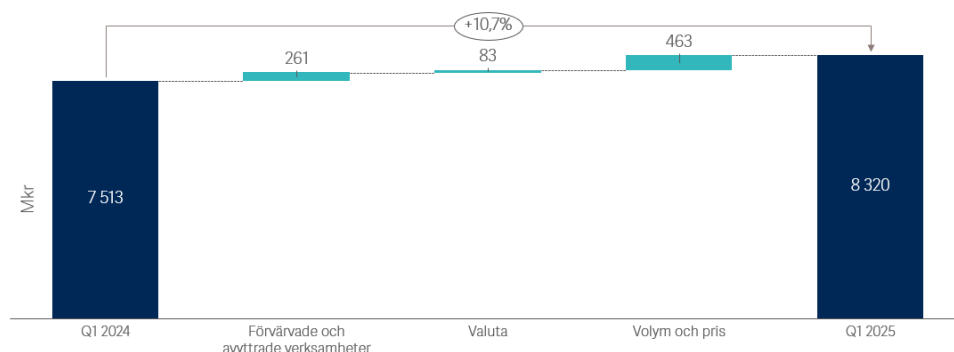
Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	4 775	3 969	12,4	17 948
Life Science	950	964	-2,3	4 552
Surgical Workflows	2 595	2 579	-0,2	12 258
Totalt	8 320	7 513	6,2	34 759

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	4 047	3 465	7,5	15 516
APAC	1 642	1 486	9,8	7 061
EMEA	2 630	2 562	2,3	12 182
Totalt	8 320	7 513	6,2	34 759

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	2 481	2 415	2,7	12 421
Återkommande intäkter ¹⁾	5 839	5 098	8,1	22 338
Totalt	8 320	7 513	6,2	34 759

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Nettoomsättning – brygga mellan Q1 2024 och Q1 2025



Resultatutveckling

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoresultat med +84 Mkr och justerad EBITA med -83 Mkr.
- Bruttomarginalen ökade, tack vare ökad försäljning, förvärv med stark marginalprofil, prisjusteringar, positiv mix och valuta.
- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 1,0 % tack vare produktivitetsförbättringar. Inorganiskt ökade de med 11,4 %. (Se mer på sid 4).
- Justerad EBITA ökade med 161 Mkr och marginalen förbättrades med 0,9 %-enheter.
- Förvärvs- och omstrukturingskostnaderna är till största delen kopplade till, och i linje med, tidigare kommunicerade förslag om utfasning av produktkategorin Surgical Perfusion.
- Finansnettot uppgick till -170 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld.
- Skattesatsen vid utgången av kvartalet var 29,0 %.

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	8 320	7 513	34 759
Bruttoresultat, justerat	4 337	3 855	17 409
Marginal, %	52,1	51,3	50,1
Rörelsekostnader, justerat	-2 895	-2 600	-10 764
EBITDA justerat	1 442	1 255	6 646
Marginal, %	17,3	16,7	19,1
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar ¹⁾	-439	-413	-1 776
EBITA justerat	1 003	842	4 869
Marginal, %	12,1	11,2	14,0
A Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	-107	-58	-320
EBIT justerat	896	784	4 549
Marginal, %	10,8	10,4	13,1
B Förvärvs- och omstrukturingskostnader	-298	-29	-898
C Övriga jämförelsestörande poster ²⁾	-	-	-797
Rörelseresultat (EBIT)	598	755	2 854
Finansnetto	-170	-117	-571
Resultat före skatt	428	638	2 282
Resultat före skatt, justerat (justerat för A, B och C)	833	726	4 298
Marginal, %	10,0	9,7	12,4
Skatt	-124	-174	-628
D Skatt på justeringsposter ²⁾	-112	-24	-459
Periodens resultat, justerat (justerat för A, B, C och D)	597	528	3 211
Marginal, %	7,2	7,0	9,2
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	593	522	3 195
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr (justerat för A, B, C och D)	2,18	1,92	11,73

1) Exklusive jämförelsestörande poster, se not 4 Av- och nedskrivningar

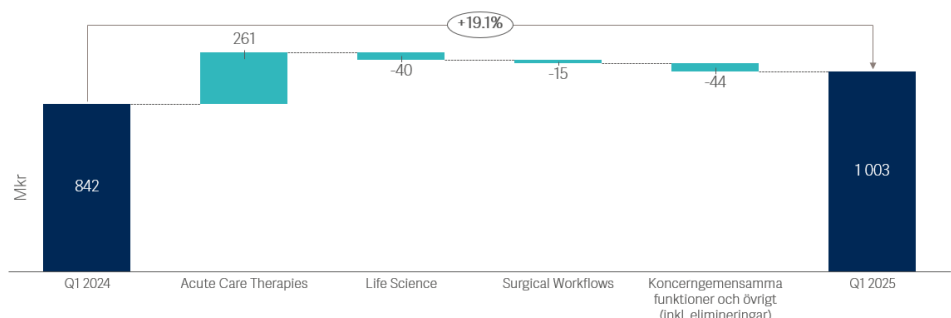
2) Se not 6 Justeringsposter

EBITA justerat per affärsområde¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	1 012	751	3 554
Marginal, %	21,2	18,9	19,8
Life Science	53	93	608
Marginal, %	5,5	9,7	13,4
Surgical Workflows	49	64	1 090
Marginal, %	1,9	2,5	8,9
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-110	-66	-383
Totalt	1 003	842	4 869
Marginal, %	12,1	11,2	14,0

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Justeringsposter

EBITA justerat – brygga mellan Q1 2024 och Q1 2025



- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 1,0 %, främst som en följd av lägre försäljningskostnader. Inorganiskt ökade dessa med 11,4 %, på grund av kostnader som tillkommit från förvärvade enheter och valuta.
- Skilnaden jämfört med föregående år avseende övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoresultat med +84 Mkr jämfört med föregående år, varav +29 Mkr från omräkningseffekter och +56 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.
- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter uppgick till -83 Mkr, varav +2 Mkr från omräkningseffekter och -85 Mkr från nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- I jämförelse med förra året, påverkades det fria kassaflödet negativt främst av ett ökat varulager, lägre rörelseskulder och högre omstruktureringskostnader.
- Den finansiella ställningen är fortsatt solid och i nivå med föregående år, även om räntebärande nettoskuld har ökat efter förvärvet av Paragonix Technologies, Inc.

- Ökad aktivitetsnivå medförde att utgifterna för FoU var 4,8 % högre än under motsvarande period föregående år.
- Aktiverade utvecklingskostnader var något högre jämfört med samma period föregående år.
- Av- och nedskrivningar uppgick till -100 Mkr varav nedskrivningar var 0 Mkr.

Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Försäljningskostnader	-1 404	-1 338	-5 355
Administrationskostnader	-1 075	-998	-4 240
Forsknings- och utvecklingskostnader	-301	-294	-1 332
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-115	30	164
Totalt	-2 895	-2 600	-10 764

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Justeringsposter för övriga jämförelsestörande poster

Valutapåverkan

Mkr	Jan-Mar 2025
Nettoomsättning	83
Bruttoresultat justerat	84
EBITDA, justerad	-81
EBITA, justerad	-83
EBIT, justerad	-84

Kassaflöde och finansiell ställning¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital ²⁾	1 132	1 025	5 036
Förändringar i rörelsekapital ²⁾	-662	224	-459
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-310	-305	-1 294
Fritt kassaflöde	160	944	3 284
Räntebärande nettoskuld	9 731	7 649	10 467
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>	<i>1,4</i>	<i>1,4</i>	<i>1,6</i>
Räntebärande nettoskuld exkl. avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	7 279	4 974	7 766
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>	<i>1,1</i>	<i>0,9</i>	<i>1,2</i>

1) Se not 6 Justeringsposter för jämförelsestörande poster och not 8 för alternativa nyckeltal

2) Omklassning av ej kassaflödespåverkande finansiella poster till rörelseskulder har gjorts för jämförelsetalen 2024.

Forskning och utveckling

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-477	-455	-1 992
Av- och nedskrivningar	-17	-16	-99
Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto	-494	-471	-2 091
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>5,9</i>	<i>6,3</i>	<i>6,0</i>
Aktiverade utvecklingskostnader	176	160	660
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>2,1</i>	<i>2,1</i>	<i>1,9</i>
Forsknings- och utvecklingskostnader, netto	-318	-311	-1 431
Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader¹⁾	-100	-92	-707

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

Utveckling inom hållbarhet

Kvartalsrapporten speglar Getinges dubbla väsentlighetsbedömning och baseras på ESRS struktur för att visa företagets påverkan, risker och möjligheter ur ett socialt-, miljömässigt- och styrningsperspektiv. Syftet är att kontinuerligt arbeta för att minimera negativ påverkan på människor och miljön och att skapa ett hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter.

- Nyckeltal för Q1 2025 och framåt har justerats. Vattenförbrukning har tillkommit. Sjukfrånvaro har ersatts med WRAR – arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid. Nyckeltal för arbetstagare och avfall i värdekedjan presenteras årligen i hållbarhetsrapporten.
- CO₂- och energidata för bolagen Ultra Clean, Healthmark och Paragonix ingår inte i den löpande kvartalsrapporteringen då dessa bolag förvärvats för mindre än 24 månader sedan. För dessa bolag, samt för Quadralene, kommer rapportering med helårssiffror att ske i Hållbarhetsrapporten för 2025.
- Utfall för CO₂ har en nedåtgående trend, främst tack vare ökad andel förnyelsebar elektricitet och gas.
- Vattenförbrukning är främst relaterad till testning i produktion och varierar därför över tid. Utfallet för R12 mars 2025 visar en stigande trend på grund av ökad produktion.
- Index för medarbetarengagemang är uppdaterad med resultatet från medarbetarundersökningen i Q4, 2024 och visar oförändrat resultat.
- WRAR (arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid) förbättras i R12 mars 2025 jämfört med helåret 2024.
- Nyckeltalet för regelefterlevnad förbättras jämfört med helåret 2024, vars inledande kvartal hade fler anmärkningar per revision.
- För produktkvalitet, baseras nyckeltalet på antalet inledda fältåtgärder. Detta nyckeltal har en positiv trend jämfört med samma period föregående år.
- Den positiva utvecklingen för online-utbildning av kunder fortsätter, mycket tack vare en kundaktivitet i oktober 2024, Getinge's Respiratory Care Week.
- Andel medarbetare som slutfört utbildning inom affärsetik visar en positiv trend över tid.

Nyckelområden	R12 Mar 2025 ¹⁾	R12 Mar 2024 ¹⁾	Δ, % ²⁾	Jan-Dec 2024	Δ, % ³⁾
Miljö, Klimat & Energi					
Växthusgasutsläpp Scope 1 & 2 i produktion, ton CO ₂ -ekvivalenter ⁷⁾	3 891	4 865	-20,0	4 163	-6,5
Total energikonsumtion i produktion, MWh ⁷⁾	76 472	78 417	-2,5	77 117	-0,8
Andel förnyelsebar energi av total energi, % ⁷⁾	72	66	6,0*	70	2,0*
Vattenförbrukning i anläggningar i områden med vattenbrist, m ³ ⁴⁾	102 894	85 699	20,1	97 710	5,3
Socialt					
Egna medarbetare					
Medarbetarengagemang, % ⁵⁾	71	71	0,0*	71	0,0*
Andel kvinnliga medarbetare, % ⁶⁾	37,7	36,8	0,9*	37,7	0,0*
Andel kvinnliga chefer, % ⁶⁾	34,3	34,1	0,2*	34,5	-0,2*
Arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid, WRAR	0,90	0,89	1,1	0,92	-2,2
Kunder och slutanvändare					
Regelefterlevnad, revisionsanmärkningar per revision för kvalitetssystem ⁷⁾	1,7	2,2	-20,3	2,5	-31,2
Produktkvalitet, fältåtgärder per miljard SEK i nettointäkt ⁷⁾	1,3	1,7	-22,9	1,2	7,0
Online-utbildning av kunder ⁷⁾	49 962	45 535	9,7	48 486	3,0
Styrning					
Affärsetik					
Andel medarbetare som slutfört utbildning inom affärsetik	91	89	2,0*	90	1,0*

*) Förändring i procentenheter

1) R12 = Rullande 12 månader

2) Index R12 Mar 2025/R12 Mar 2024

3) Index R12 Mar 2025/Jan-Dec 2024

4) Produktionsanläggningar som omfattas är de som ligger i områden med hög vattenstress, definierade som "hög" och "extremt hög" enligt WRI Water Risk Atlas verktyg Acqueduct. Åtta av företagets produktionsanläggningar ligger i områden med hög vattenstress.

5) Mäts och uppdateras halvårsvis

6) Värde vid periodens utgång

7) Under 2024 genomfördes omräkningar av data, se Getinges Hållbarhetsrapport 2024 för mer detaljer

Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor, effektiv hantering av organ för transplantation samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Acute Care Therapies organiska orderingång ökade starkt i kvartalet, främst inom ventilatorer i Critical Care och förbrukningsvaror inom ECLS.
- Geografiskt ökade den organiska orderingången kraftigt i Americas. APAC backade något efter tillbakagång i Kina.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade tvåsiffrigt i kvartalet, främst tack vare stark försäljning av ECLS förbrukningsvaror. Därutöver bidrog ventilatorer inom Critical Care till tillväxten.
- Försäljningen ökade tvåsiffrigt i både Americas och APAC. Även försäljningen i EMEA var positiv.
- Kapitalvarorgick starkt framåt organiskt. Likaså ökade återkommande intäkter med starkt bidrag från både service och förbrukningsvaror.

- Justerad bruttomarginal ökade med 0,4 %-enheter, till största delen hänförligt till volym, förvärv, prisjusteringar, mixeffekter och valuta.
- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 1,0 %, främst som en följd av lägre aktivitet och produktivitetsförbättringar. Inorganiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 16,6 % framförallt kopplat till förvärv och valutaeffekter.
- Justerad EBITA ökade med 261 Mkr, tack vare högre försäljning, prisjusteringar och mixeffekter. Marginalen ökade med 2,3 %-enheter.
- Valutaeffekter påverkade med +55 Mkr på omsättningen, +58 Mkr på justerat bruttoreultat och -43 Mkr på justerad EBITA.

Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	2 747	2 093	17,1	9 120
APAC	949	967	-2,7	3 897
EMEA	1 228	1 184	2,9	4 702
Totalt	4 924	4 243	8,6	17 719

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	2 650	2 034	15,7	9 223
APAC	1 024	879	15,5	3 983
EMEA	1 101	1 055	3,4	4 742
Totalt	4 775	3 969	12,4	17 948

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	1 037	889	15,5	4 318
Återkommande intäkter ¹⁾	3 737	3 080	11,5	13 631
Totalt	4 775	3 969	12,4	17 948

¹⁾ Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	4 775	3 969	17 948
Bruttoreultat, justerat	2 894	2 389	10 417
Marginal, %	60,6	60,2	58,0
EBITDA justerad	1 236	967	4 474
Marginal, %	25,9	24,4	24,9
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-224	-216	-920
EBITA justerad	1 012	751	3 554
Marginal, %	21,2	18,9	19,8

¹⁾ Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Justeringsposter för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- De första kliniska användningarna och även första reguljära flygtransporterna har gjorts med Paragonix KidneyVault™ – en viktig milstolpe inom bevarandet av njurar för transplantation. KidneyVault™ är ett system för transport och perfusion av njurar, som godkändes av FDA under förra kvartalet.
- Under det första kvartalet gjordes ytterligare framsteg i arbetet med att uppfylla EU:s MDR-krav. Inom produktområdet Transplant Care erhöll Paragonix EU MDR-godkännande för fem organbevarande produkter och inom kardiiovaskulär kirurgi erhöles EU MDR-godkännande för Hemopro 2, en del av erbjudandet inom endoskopisk kärlexplantering.
- CE-marknadslansering av Neural Pressure Support (NPS) för våra Servo-u/n-ventilatorer. NPS bygger vidare på NAVA och fyller gapet mellan traditionell och neuralt styrd ventilation. Det ger bättre stöd för patienter med komplexa sjukdomstillstånd, till exempel vid lungsjukdomen KOL eller ARDS, samtidigt som diafragman hålls aktiv – något som kan underlätta en tidigare och tryggare avväjning.

Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Life Science organiska ordergång backade efter tillbakagång i samtliga produktkategorier förutom Sterile Transfer där tillväxten var tvåsiffrig.
- Den svaga trenden inom produktkategorin Bio-Processing fortsatte med Americas som särskilt utmanande.
- Totalt minskade den organiska ordergången avsevärt i både Americas och APAC medan Life Science största region, EMEA, ökade.

- Life Science organiska nettoomsättning minskade i kvartalet. Detta trots tillväxt i samtliga produktkategorier förutom Bio-processing där marknaden är fortsatt utmanande.
- Försäljningen ökade i samtliga regioner bortsett från Americas där den minskade inom Bio-processing och autoklaver.
- Kapitalvaror minskade i kvartalet och även i år förväntas en större andel av försäljningen andra halvåret. Däremot steg återkommande intäkter främst tack vare ökad försäljning av förbrukningsvaror inom Sterile Transfer.

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 1,1 %-enheter främst orsakat av lägre försäljning och därmed minskad produktivitet.
- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 5,2 %, framförallt tack vare lägre försäljningskostnader. Inorganiskt ökade de med 7,8 %, till största delen på grund av valutaeffekter.
- Justerad EBITA minskade med 40 Mkr och marginalen minskade med 4,2 %-enheter, främst som en följd av lägre bruttoresultat och valutaeffekter.
- Valutaeffekter påverkade med +8 Mkr på omsättningen, +8 Mkr på justerat bruttoresultat och -18 Mkr på justerad EBITA.

Ordergång och nettoomsättning

Ordergång regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	336	436	-24,7	1 862
APAC	108	162	-34,0	573
EMEA	534	515	3,8	2 166
Totalt	978	1 113	-12,9	4 601

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	369	441	-18,2	1 937
APAC	108	94	14,6	559
EMEA	473	429	10,3	2 057
Totalt	950	964	-2,3	4 552

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	312	343	-9,7	1 970
Återkommande intäkter ¹⁾	638	621	1,8	2 582
Totalt	950	964	-2,3	4 552

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	950	964	4 552
Bruttoresultat, justerat	374	391	1 808
<i>Marginal, %</i>	<i>39,4</i>	<i>40,5</i>	<i>39,7</i>
EBITDA justerad	108	144	818
<i>Marginal, %</i>	<i>11,4</i>	<i>14,9</i>	<i>18,0</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-56	-50	-211
EBITA justerad	53	93	608
<i>Marginal, %</i>	<i>5,5</i>	<i>9,7</i>	<i>13,4</i>

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Jämförelsestörande poster för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Lansering av nya DPTE®-FLEX Alpha-Port, som minimerar risken för kontaminering av känsliga biofarmaceutiska läkemedel genom att förenkla komponentöverföring utan fysisk kontakt.
- Ökad dynamik i marknaden som innebär både möjligheter och utmaningar. I USA ser vi att universitet och forskningslaboratorium är mer avvaktande utifrån osäkerhet kring finansiella bidrag medan större biofarmaceutiska bolag planerar för expansion och investeringar.

Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

- Surgical Workflows orderingsgång steg något efter fortsatt god tillväxt inom Infection Control.
- Utvecklingen var positiv i EMEA. APAC och Americas backade på grund av lägre orderingsgång inom operationsbord jämfört med förra årets starka inledning.

- Surgical Workflows organiska nettoomsättning minskade något efter att både Digital Health Solutions och Surgical Workplaces backade jämfört med förra årets starka kvartal. Tillväxten inom Infection Control vägde i stort sett upp för detta.
- Utvecklingen var positiv i Americas medan försäljningen i EMEA och APAC minskade.
- Tillväxt inom service och förbrukningsvaror i kvartalet medan försäljningen av kapitalvaror minskade.

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 0,5 %-enheter, främst som en följd av inflation och lägre försäljning.
- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 3,6 %, till största delen på grund av lägre försäljningskostnader. Inorganiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 0,5 %.
- Justerad EBITA minskade med 15 Mkr och marginalen minskade med 0,6 %-enheter, framförallt hänförligt till lägre bruttoresultat och valutaeffekter.
- Valutaeffekter påverkade med +20 Mkr på omsättningen, +18 Mkr på justerat bruttoresultat och -10 Mkr på justerad EBITA.

Orderingsgång och nettoomsättning

Orderingsgång regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	1 001	1 008	-2,5	4 206
APAC	473	550	-14,5	2 561
EMEA	1 255	1 145	9,8	5 145
Totalt	2 730	2 702	0,3	11 912

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	1 028	989	2,1	4 356
APAC	510	513	-0,9	2 519
EMEA	1 056	1 077	-2,0	5 383
Totalt	2 595	2 579	-0,2	12 258

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	1 132	1 183	-4,7	6 133
Återkommande intäkter ¹⁾	1 463	1 396	3,6	6 125
Totalt	2 595	2 579	-0,2	12 258

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	2 595	2 579	12 258
Bruttoresultat, justerat	1 068	1 076	5 185
<i>Marginal, %</i>	<i>41,2</i>	<i>41,7</i>	<i>42,3</i>
EBITDA justerad	205	209	1 728
<i>Marginal, %</i>	<i>7,9</i>	<i>8,1</i>	<i>14,1</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-157	-144	-638
EBITA justerad	49	64	1 090
<i>Marginal, %</i>	<i>1,9</i>	<i>2,5</i>	<i>8,9</i>

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Jämförelsestörande poster för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- För operationsbordssystemet Otesus lanserades en ny bordsplatta i kolfiber, optimerad särskilt för ingrepp inom bäcken-, hjärt-kärl-, ortopedi- och traumabehandlingar.
- Förbrukningsvaror och tillbehör inom Infection Control i USA växte med nästan 10 % under kvartalet, mycket tack vare synergier mellan Healthmark och Getinges tidigare förbrukningssortiment.
- De senaste åren har affärsområdet genomfört omfattande insatser för att öka produktiviteten i leveranskedjan, bland annat genom förenklad produktionsstruktur, inköp och digitalisering. Under kvartalet infördes en ny mjukvara för effektivare lagerhantering inom den amerikanska verksamheten samt ett digitalt ordersystem som förenklar global spårning av kundorder.

Övrig information

Händelser efter rapportperiodens utgång

Den 2 april tillkännagav USA:s president Donald Trump ett omfattande globalt tullprogram. Getinge följer och anpassar aktivt sin verksamhet utifrån pågående utveckling. Koncernen har en god överblick av dess varuflöden och således också tullar och andra handelshinders påverkan. Getinge har en geografiskt diversifierad inköps- och tillverkningsstrategi vilket delvis kan begränsa eventuella negativa konsekvenser.

Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med bolag i Carl Bennet AB-sfären rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Getinges finansiella mål 2024–2028 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >12 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

Getinges hållbarhetsmål

Miljö

- Minska utsläppen av Scope 1 och 2 med 90 % till 2030*
- Minska utsläppen av Scope 3 med 25 % till 2030 och med 90 % till 2050*
- Minska energiförbrukningen med 20 % fram till 2030*
- Minska vattenförbrukningen i anläggningar som ligger i områden med vattenbrist med 20 % fram till 2030*
- Noll avfall går till deponi år 2030, med undantag för det material som måste deponeras enligt lokala bestämmelser

Socialt

- Medarbetarengagemang: >70 %
- Sänka frekvensen av arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid (Work Related Accident Rate, WRAR) till under 1 senast 2025
- Säkerställa rättvisa arbetsförhållanden och utvecklingsmöjligheter utan diskriminering. Uppföljning % kvinnliga vs manliga chefer och medarbetare.
- Efterlevnad av kvalitet, revisionsresultat/inspektion: <1,5 avvikelse

Styrning

- Alla medarbetare får tillräcklig utbildning i affärsetik

* Basår 2021

Riskhantering

Externa risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier m.m.	Snabbt uppkomna situationer, som kan drabba stora geografiska områden, ett enskilt land, en region eller en specifik anläggning.	Den främsta risken med sådana händelser är att anställda kan komma till skada. Dessutom kan verksamheten drabbas av avbrott, vilket kan få negativa effekter på försäljningen och resultatet. Prisökningar mot kund är ett ytterligare scenario.	Genom aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker identifieras tidigt, vilket ger koncernen möjlighet att anpassa sig till förändrade förhållanden. Koncernen arbetar aktivt med kontinuitetsrisker. Inom detta arbete inkluderas även scenarier som baseras på externa chocker som en del av Getinges proaktiva riskhantering. Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. Vid Rysslands invasion 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen.
Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer	Kritiska komponenter som tillverkas av externa leverantörer är en avgörande del av Getinges produktionskedja. Om dessa leveranser inte sker enligt plan kan allvarliga produktionsstörningar uppstå.	Konsekvensen kan bli att livsviktig utrustning inte levereras till kunder, vilket kan försvåra eller förhindra att nödvändig sjukvård upprätthålls.	Getinge följer och anpassar aktivt sin verksamhet utifrån pågående utveckling avseende ökade handelshinder såsom tullar. Koncernen har en god överblick av dess varuflöden och således också tullar och andra handelshinders påverkan. Getinge har en geografiskt diversifierad inköps- och tillverkningsstrategi vilket delvis kan begränsa eventuella negativa konsekvenser. Getinge kan konstatera att det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten, exempelvis på grund av störningar i tillgången till kritiska komponenter som halvledare, på grund av det globala säkerhetsläget. Getinge har en aktiv uppföljning av kritiska leverantörer, vilket inleds redan vid etableringen av samarbeten och fortsätter med kontinuerliga utvärderingar. Inköpsavdelningen har verktyg för riskbedömning och genomgår regelbunden utbildning inom området. Koncernen arbetar också för att säkerställa tillräckliga lager av kritiska komponenter, antingen internt eller hos leverantören. Leveransavbrott från nyckelleverantörer hanteras som en central del av arbetet med kontinuitetsrisker. Se även avsnittet "Avbrott i verksamheten."
Risker kopplade till vårdens ersättningssystem	Politiska beslut kan förändra förutsättningarna för vården genom justeringar i ersättningsmodellerna för vårdgivare.	Ändringar i ersättningssystemen kan få betydande effekter på specifika marknader, där budgetminskningar eller uppskjutna anslag kan påverka verksamheten.	Även om denna risk är svår att påverka direkt, då besluten ligger utanför koncernens kontroll, mildras den genom närvaro på ett stort antal marknader, vilket minskar den totala påverkan av enskilda ändringar.
Nya konkurrenter och teknologier	På vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter kan erövra marknadsandelar från etablerade aktörer, inklusive Getinge, vilket kan leda till minskad försäljning och lägre resultat.	Genom kontinuerlig innovationsutveckling och marknadsanalys strävar Getinge efter att ligga i framkant, identifiera potentiella konkurrenter och anpassa sig till teknologiska förändringar. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
Ökade förväntningar samt nya lagar och regler relaterade till hållbarhet	De krav och förväntningar på hållbarhetsområdet som ställs på Getinge som bolag är föränderliga, och omfattningen ökar i snabb takt.	Om Getinge inte lyckas uppfylla de ständigt ökande kraven gällande miljö, sociala aspekter och bolagsstyrning, kan detta få negativa konsekvenser för företagets rykte, verksamhet och finansiella resultat. Det kan även påverka bolagets möjligheter att rekrytera och behålla kompetent personal samt riskera att diskvalificera företaget från att delta i upphandlingar med särskilda krav.	Genom att interagera med intressenter och förbättra sin väsentlighetsbedömning och ERM-process, ökar Getinge sin förståelse för de förväntningar som ställs på bolaget. Det hjälper även bolaget att fastställa de fokusområden som ska prioriteras framöver. Bolaget har därutöver utvecklat sitt hållbarhetsramverk, med fokus på de produkter och lösningar som sätts på marknaden för att säkerställa kvalitet och bolagets ansvarstagande. Detta leder också till engagemang från medarbetare. Bolaget rapporterar årligen hur det presterar inom hållbarhet på ett transparent sätt och förbereder inför den kommande CSRD-regleringen.
Ökande konkurrens om allmänna budgetmedel	Minskade offentliga budgetar för investeringar i medicinteknisk utrustning påverkar den totala marknadspotentialen.	Ökad konkurrens om begränsade offentliga medel kan leda till minskad finansiering för medicintekniska investeringar, vilket i sin tur påverkar Getinges försäljningssiffror negativt.	Getinge arbetar aktivt med att erbjuda lösningar som förbättrar effektiviteten i sjukvården vilket anses kunna generera god efterfrågan även i ett läge där budgetar är begränsade.

Operativa risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv	En stor del av Getinges produktsortiment omfattas av strikt lagstiftning som kräver omfattande utvärdering, kvalitetskontroller och detaljerad dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan påverkas negativt om företaget inte lyckas uppfylla regulatoriska krav eller om dessa krav förändras.	För att begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande kvalitets- och regulatoriskt arbete. Funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs är representerad i både koncernledningen och i ledningen för varje affärsområde, samt på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom utbildas Getinges säljare och servicetekniker i kvalitet och regelverk vartannat år, följt av förnyad certifiering, vilket är ett krav för att representera företaget. Getinge bedriver ett omfattande arbete inom Forskning och Utveckling i syfte att produktportföljen ska möta alla existerande och framtida kvalitets- och regulatoriska krav. Majoriteten av produktionsanläggningarna är certifierade enligt ISO 13485 och/eller ISO 9001. Sammanfattningsvis investerar Getinge betydande resurser i kvalitets- och regulatoriska frågor, vilket prioriteras högt inom koncernens strategi. Som tidigare rapporterats under det första kvartalet 2023, beslutade ackrediteringsorgan, TÜV SÜD, att tillfälligt dra tillbaka CE-märkning för Getinges HLS- och PLS-set för ECLS-terapi samt för Getinges aortaballongpump. Som en följd av detta initierade företaget korrigerande åtgärder, i syfte att åter erhålla CE-märkning för berörda produkter. I slutet av september 2024 återinförde TÜV SÜD Getinges CE-certifikat för HLS- och PLS-set med vissa villkor. Den tillfälliga avstängningen av Getinges aortaballongpump, Cardiosave, som trädde i kraft i mars 2024, förlängdes till den 1 juli 2025. Den 8 maj 2024 skickade FDA ett brev till vårdgivare i USA. Brevet hänvisar inte till några nya fältåtgärder, men vårdgivare uppmanas att övergå från Getinges Cardiosave, Cardiohelp och HLS-set till alternativa produkter och att fortsätta använda Getinges produkter endast om inga andra alternativ finns tillgängliga. Som en följd av FDA:s brev har Getinge beslutat att pausa marknadsföringsaktiviteter avseende berörda produkter i USA tills utestående åtgärder relaterade till kvalitetsförbättringar har åtgärdats och godkänts. Försäljningen av dessa produkter begränsas till kunder som inte har några andra alternativ. Den 15 november 2024 publicerade FDA ett brev till vårdgivare på sin webbplats, som påminde om den frivilliga återkallelsen och leveransbegränsningar relaterade till alla Getinges VasoView Hemopro Endoscopic Vessel Harvesting (EVH)-system. Åtgärder pågår i överenskommelse med FDA.
Produktkvalitet ur ett kundperspektiv	I vissa fall uppfyller Getinges produkter inte kundernas förväntningar.	Bristande produktkvalitet kan leda till att kunder söker sig till alternativa leverantörer, vilket i sin tur kan påverka försäljning och lönsamhet negativt över tid.	Getinge bedriver ett omfattande kvalitetsarbete för att säkerställa en hög och jämn kvalitet, vilket är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. Om kvaliteten brister är det viktigt att snabbt åtgärda problemen vid första servicebesöket. Getinge följer noggrant upp "first time fix"-faktorn inom service och arbetar aktivt med att förbättra denna.
Produktansvarsrisker	Sjukvårdsleverantörer riskerar, likt andra aktörer inom hälso- och sjukvård, att bli föremål för produktansvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringsskydden.	Det omfattande arbete som koncernen bedriver med kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlikningsförfarandet avseende multidistriktsprocess (MDL, Multidistrict Litigation) kopplat till produktansvar för kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlikningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023. Förlikningen är inte ett erkännande av ansvar eller felaktigheter från företagets sida. Getinge kommer att fortsätta att försvara sig mot eventuella tvister som inte kan lösas genom det slutliga avtalet. Kostnader för sådana processer förväntas inte vara väsentliga.
Informations- och datasäkerhet	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system i detta sammanhang kan inte heller utpressning eller sabotage uteslutas.	Intrång i IT system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt. Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter.	Getinge har globala IT tjänster som säkerställer effektivitet, samordning och säkerhet. Getinges IT-struktur i produktion är till stor del decentraliserad, vilket minskar konsekvensen av viss cyberrisk genom att sprida riskerna över olika system. Getinge har en central identitetshantering och bedriver övervakning av den centrala infrastrukturen för att snabbt kunna upptäcka och motverka säkerhetshot via sin övervakningstjänst (SOC). Getinge utbildar löpande alla anställda för att minska cyberrisker baserade på den mänskliga faktorn.
Bristande cybersäkerhet	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökande lagkrav på hantering av personlig information. I detta sammanhang kan inte heller utpressning eller sabotage uteslutas.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande och systematiskt, riskbaserat arbete för att säkerställa integriteten i uppkopplad utrustning. Genom att kontinuerligt utvärdera och prioritera säkerhetsrisker kan vi effektivt skydda både våra system och våra kunders data. Innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder genomförs omfattande intrångstester för att identifiera och åtgärda potentiella sårbarheter.
Avbrott i verksamheten	Oförutsedda händelser såsom naturkatastrofer eller bränder med mera kan orsaka störningar i produktionen eller leveranskedjan.	Sådana händelser kan resultera i fördyrande, försenade eller uteblivna leveranser till Getinges kunder, vilket kan påverka koncernens resultat negativt.	Getinge bedriver kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkra hög tillgänglighet och leveranssäkerhet, bland annat genom regelbundna inspektioner av produktionsanläggningarna med hjälp av extern expertis.
Bristande efterlevnad av lagar och regelverk främst gällande affärsetik	Överträdelse av lagstiftning och regelverk som rör exempelvis konkurrensrätt, antikorruption, AI, cybersäkerhet, dataskydd eller handels- restriktioner.	Brott mot dessa regelverk kan leda till böter, sanktioner och negativ påverkan på Getinges varumärke.	Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Processen är alltjämt pågående med den brasilianska federala myndigheten Comptroller General of the Union (CGU). Under det tredje kvartalet 2024 gjorde Getinge, i linje med tillämpliga redovisningsregler, en avsättning om 482 Mkr kopplat till förväntade kostnader i samband med denna process. Avsättningen är resultatet av en pågående konstruktiv dialog att nå en slutsats i förhandlingarna med CGU. De slutliga och definitiva kostnaderna kommer att fastställas när förhandlingarna avslutats, och ett sådant belopp kan både understiga eller överstiga den nu gjorda avsättningen. Under första kvartalet 2025 har ingen information framkommit som gör att avsättningen förändras.

Beroende av att möta klimatmål

Getinge är beroende av att möta de klimatmål som satts upp för att nå nettonollutsläpp 2050 och som godkänts av SBTi. Getinges analys visar att majoriteten av utsläppen kommer från inköp av varor, varulogistik och användning av sålda produkter. Det innebär att bolaget inte har full kontroll över utsläppen och därmed inte har direkt rådgighet på dess minskning.

Om Getinge inte möter sina klimatmål kan det ha en väsentlig negativ inverkan på bolagets rykte och verksamhet, utöver negativ inverkan på klimatet.

Utöver CGU:s utredning har Getinge tidigare informerat om att förlikningsavtal har ingåtts med den brasilianska federala åklagarmyndigheten (Ministério Público Federal) 2018 och konkurrensmyndigheten, Administrative Council for Economic Defense (CADE) 2019, båda kopplat till konkurrenshämmande metoder för försäljning av medicinteknik. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men det går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Funktionen Ethics & Compliance representeras i koncernledningen genom EVP Sustainability, Legal & Compliance, vilket understryker hur högt prioriterade dessa frågor är. Regelbundna utbildningsprogram i affärsetik genomförs, och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket omfattar även externa distributörer som säljer Getinges produkter.

Getinge är beroende av att möta de klimatmål som satts upp för att nå nettonollutsläpp 2050 och som godkänts av SBTi. Getinges analys visar att majoriteten av utsläppen kommer från inköp av varor, varulogistik och användning av sålda produkter. Det innebär att bolaget inte har full kontroll över utsläppen och därmed inte har direkt rådgighet på dess minskning.

Strategiska risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Brist på framtida kompetenser	Risk för beroende av nyckelpersoner inklusive bristande successionsplanering och ineffektiva processer för att fånga och sprida kritisk kunskap inom organisationen. Även risk för att inte kunna attrahera och behålla rätt talanger och kompetenser.	Brist på framtida kompetenser kan leda till ökad personalomsättning, driftstörningar och skada Getinges varumärke. På lång sikt kan det orsaka negativ påverkan på Getinges långsiktiga hållbarhet och tillväxt, och i slutändan påverka Getinges förmåga att attrahera och behålla talanger.	Getinge förbättrar kontinuerligt processen för successionsplanering för att säkerställa den globala utvecklingen av talanger. Getinge fokuserar på talangmobilitet och kunskapsdelning och strävar efter att skapa en kultur och ett ledarskap som attraherar både nya och befintliga talanger. Getinges mål är att vara ett företag där alla kan trivas och växa.
Digitalisering och innovation	Getinges framtida tillväxt är beroende av framgångsrik produktutveckling, särskilt inom digitalisering, innovationskraften är avgörande för att bibehålla och stärka bolagets ledande position.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens marknadsposition påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Getinge är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
Fragmenterad produktportfölj	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.
Risker kopplade till immateriella rättigheter	Getinges framstående position inom flera produktområden bygger på patent- och varumärkesrättigheter, vilket kan leda till rättstvister med konkurrenter.	Kostsamma rättstvister kring immateriella rättigheter kan minska avkastningen på investeringar i forskning och utveckling. Det går inte att utesluta att kostnader som kan uppstå kopplat till detta kan vara av materiell karaktär.	Getinge följer noga konkurrenternas aktiviteter och försvarar aktivt sina immateriella rättigheter vid behov genom juridiska processer.
Finansiella risker	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparters kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyn. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 18 i årsredovisningen.
Lönsamhetsberoende av vissa produkter och marknader	Vissa produkter och marknader bidrar i högre grad till den totala lönsamheten.	Om försäljningsvolymerna på dessa marknader skulle minska kan det få negativ effekt på koncernens lönsamhet.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
Förflyttning av produktportfölj	Långa ledtider inom forskning och utveckling till följd av omfattande reglering samt långa valideringsprocesser hämmar en snabb utveckling till mer hållbara produkt- och paketeringslösningar. Marknaden för medicinteknik är strikt reglerad bland annat för att säkerställa patientsäkerhet, vilket kan påverka hur snabbt Getinges produkter kan bli hållbara.	Om Getinges produkt- och paketeringslösningar inte tillräckligt snabbt kan förflyttas till mer hållbara lösningar riskerar det minska Getinges konkurrenskraft och rykte.	Getinge kommer alltid att ha patientsäkerhet som högsta prioritet och följa gällande regleringar. Utan att inverka på den grundinställningen har bolaget utökat implementeringen av EcoDesign-principer i sin utvecklingsprocess, och börjat genomföra livscykelanalyser av sina produkt- och paketeringslösningar för att säkerställa att förflyttningar sker när möjligheter uppstår.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg den 22 april 2025

Johan Malmquist
Ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Carl Bennet
Vice ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Johan Bygge
Stämмоvald styrelseledamot

Cecilia Daun Wennborg
Stämмоvald styrelseledamot

Dan Frohm
Stämмоvald styrelseledamot

Mattias Perjos
VD och koncernchef,
stämmovald styrelseledamot

Malin Persson
Stämмоvald styrelseledamot

Kristian Samuelsson
Stämмоvald styrelseledamot

Fredrik Brattborn
Styrelseledamot
Representant för IF Metall

Åke Larsson
Styrelseledamot
Representant för Sveriges
Ingenjörer

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	2, 3	8 320	7 513	34 759
Kostnad för sålda varor		-4 225	-3 880	-18 606
Bruttoresultat	2, 3, 4	4 095	3 632	16 153
Försäljningskostnader		-1 586	-1 468	-5 979
Administrationskostnader		-1 180	-1 099	-4 654
Forsknings- och utvecklingskostnader		-318	-311	-1 431
Förvärvskostnader		-2	0	-50
Omstruktureringskostnader		-296	-29	-848
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-115	30	-336
Rörelseresultat (EBIT)	3, 4	598	755	2 854
Finansnetto	3	-170	-117	-571
Resultat efter finansiella poster	3	428	638	2 282
Skatt		-124	-174	-628
Periodens resultat		304	464	1 654
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare		300	459	1 638
Innehav utan bestämmande inflytande		4	5	16
Periodens resultat		304	464	1 654
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		1,10	1,69	6,01
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Periodens resultat	304	464	1 654
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kan omföras till resultatet			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	102	67	31
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-29	-15	-3
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet			
Omräkningsdifferenser	-2 430	1 447	2 063
Säkring av nettoinvesteringar	-518	305	393
Kassaflödessäkringar	2	-4	12
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	106	-62	-83
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-2 766	1 739	2 412
Totalresultat för perioden	-2 462	2 203	4 066
Totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	-2 472	2 191	4 038
Innehav utan bestämmande inflytande	10	12	28
Totalresultat för perioden	-2 462	2 203	4 066

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 Mars 2025	31 Mars 2024	31 December 2024
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		35 991	32 301	39 242
Materiella anläggningstillgångar		3 598	3 876	3 902
Nyttjanderättstillgångar		1 590	1 780	1 795
Finansiella anläggningstillgångar		49	66	47
Uppskjutna skattefordringar		878	949	770
Varulager		6 650	7 123	6 590
Kundfordringar		5 265	4 879	6 348
Övriga kortfristiga fordringar		2 046	1 987	2 263
Likvida medel	7	4 203	3 358	2 961
Summa tillgångar		60 270	56 320	63 918
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		30 748	32 603	33 210
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser, räntebärande	7	2 452	2 675	2 700
Leasingskulder	7	1 595	1 776	1 800
Andra räntebärande skulder	7	9 887	6 555	8 927
Uppskjutna skatteskulder		1 998	1 765	2 172
Övriga avsättningar, långfristiga		420	501	615
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		1 501	193	1 892
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 939	1 149	1 714
Leverantörsskulder		2 221	2 376	2 398
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		7 509	6 725	8 488
Summa eget kapital och skulder		60 270	56 320	63 918

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver ¹⁾	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 Januari 2024	136	6 789	3 380	19 861	30 166	237	30 403
Summa totalresultat för perioden	-	-	2 372	1 665	4 038	28	4 066
Utdelning	-	-	-	-1 198	-1 198	-29	-1 228
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-31	-31
Utgående balans per 31 December 2024	136	6 789	5 752	20 328	33 005	205	33 210
Ingående balans per 1 Januari 2025	136	6 789	5 752	20 328	33 005	205	33 210
Summa totalresultat för perioden	-	-	-2 825	373	-2 452	-10	-2 462
Utgående balans per 31 Mars 2025	136	6 789	2 927	20 701	30 553	195	30 748

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)		598	755	2 854
Återläggning av- och nedskrivningar	4	566	471	2 421
Övriga icke kassaflödespåverkande poster ²⁾		11	3	808
Återläggning omstrukturingskostnader ¹⁾		276	29	523
Utbetalda omstrukturingskostnader		-105	-27	-288
Finansiella poster ³⁾		-118	-117	-542
Betald skatt		-95	-89	-742
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital		1 132	1 025	5 036
Förändringar i rörelsekapital				
Varulager		-684	-360	46
Rörelsefordringar		766	900	-712
Rörelseskulder ³⁾		-744	-316	208
Kassaflöde från den löpande verksamheten		470	1 249	4 577
Investeringsverksamheten				
Förvärv av verksamhet	9	-91	-3	-3 256
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-313	-308	-1 309
Avyttringar av anläggningstillgångar		3	4	15
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-401	-308	-4 549
Finansieringsverksamheten				
Förändring av räntebärande skulder		1 266	-174	2 207
Amortering av leasingskulder		-129	-119	-506
Förändring av långfristiga fordringar		-1	-2	31
Utbetald utdelning		-	-	-1 227
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 136	-296	504
Periodens kassaflöde		1 205	645	532
Likvida medel vid periodens början		2 961	2 728	2 728
Omräkningsdifferenser		37	-16	-299
Likvida medel vid periodens slut		4 203	3 358	2 961

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) Avsättning för fältåtgärder gällande Cardiosave har påverkat med 297 Mkr och förhandlingar med CGU i Brasilien med 482 Mkr under 2024

3) Omklassning av ej kassaflödespåverkande finansiella poster till rörelseskulder har gjorts för jämförelsetalen 2024.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2024 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

Not 2 Nettoomsättning per intäktsslag

Nettoomsättning, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	2 481	2 415	12 421
Återkommande intäkter			
Produktförsäljning	4 150	3 577	15 588
Tjänsteuppdrag inklusive reservdelar	1 689	1 521	6 750
Totalt återkommande intäkter	5 839	5 098	22 338
Totalt	8 320	7 513	34 759

Nettoomsättning, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Intäkter tagna vid en given tidpunkt	7 394	6 678	30 791
Intäkter tagna över tid			
Service	761	660	3 025
Successiv vinstavräkning	117	132	676
Övriga intäkter tagna över tid	48	43	267
Totalt intäkter tagna över tid	925	835	3 968
Totalt	8 320	7 513	34 759

Not 3 Segmentsöversikt

Nettoomsättning, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	4 775	3 969	17 948
Life Science	950	964	4 552
Surgical Workflows	2 595	2 579	12 258
Totalt	8 320	7 513	34 759

Bruttoresultat, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	2 769	2 273	9 615
Life Science	346	364	1 696
Surgical Workflows	979	995	4 842
Totalt	4 095	3 632	16 153

Rörelseresultat (EBIT), Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	692	711	2 065
Life Science	38	75	526
Surgical Workflows	-21	36	703
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) ¹⁾	-112	-67	-440
Rörelseresultat (EBIT)	598	755	2 854
Finansnetto	-170	-117	-571
Resultat efter finansiella poster	428	638	2 282

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringar

Not 4 Av- och nedskrivningar

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-107	-58	-320
Immateriella tillgångar	-164	-145	-928
Nyttjanderättstillgångar	-136	-126	-534
Materiella anläggningstillgångar	-159	-143	-639
Totalt	-566	-471	-2 421
varav nedskrivningar	-20	-	-357

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Kostnad för sålda varor	-242	-223	-960
Försäljningskostnader	-181	-130	-625
Administrationskostnader	-105	-102	-414
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17	-16	-99
Omstruktureringskostnader	-20	-	-325
Totalt	-566	-471	-2 421
varav nedskrivningar	-20	-	-357

Not 5 Resultat per kvartal

Mkr	Jan-Mar 2025	Okt-Dec 2024	Jul-Sep 2024	Apr-Jun 2024	Jan-Mar 2024	Okt-Dec 2023	Jul-Sep 2023	Apr-Jun 2023
Nettoomsättning	8 320	11 071	7 870	8 305	7 513	9 903	7 607	7 176
Kostnad för sålda varor	-4 225	-6 018	-4 315	-4 394	-3 880	-5 617	-4 016	-4 077
Bruttoresultat	4 095	5 053	3 556	3 911	3 632	4 286	3 591	3 099
Rörelsekostnader	-3 497	-3 969	-3 372	-3 081	-2 877	-3 149	-2 276	-2 717
Rörelseresultat (EBIT)	598	1 084	184	830	755	1 137	1 315	383
Finansnetto	-170	-173	-152	-130	-117	-152	-88	-78
Resultat efter finansiella poster	428	911	32	700	638	986	1 227	305
Skatt	-124	-243	-24	-187	-174	-267	-326	-88
Periodens resultat	304	668	8	513	464	719	901	216

Not 6 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	1 012	751	3 554
Life Science	53	93	608
Surgical Workflows	49	64	1 090
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-110	-66	-383
Totalt	1 003	842	4 869

Justeringar av EBITA, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA			
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	-251	-17	-715
Omstruktureringskostnader, Life Science	0	-10	-35
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	-45	-2	-91
Avsättning förhandlingar med CGU i Brasilien, Acute Care Therapies ¹⁾	-	-	-289
Avsättning förhandlingar med CGU i Brasilien, Surgical Workflows ¹⁾	-	-	-193
Avsättning för fälttågärder gällande Cardiosave, Acute Care Therapies ²⁾	-	-	-297
Övrigt, Acute Care Therapies	-	-	-18
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) ³⁾	-2	0	-57
Totalt	-298	-29	-1 695
Jämförelsestörande poster per segment			
Acute Care Therapies	-251	-17	-1 319
Life Science	0	-10	-35
Surgical Workflows	-45	-2	-284
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-2	0	-57
Totalt	-298	-29	-1 695

1) Rapporteras inom övriga rörelseintäkter- och rörelsekostnader

2) Rapporteras inom kostnad för sålda varor

3) Varav förvärvskostnader -2 Mkr (0) och omstruktureringskostnader - Mkr (-) för kvartalet samt förvärvskostnader -50 Mkr och omstruktureringskostnader -7 Mkr för helåret 2024.

EBITA, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	761	734	2 235
Life Science	53	84	573
Surgical Workflows	4	62	806
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-112	-67	-440
Totalt	705	813	3 174

Effekt av justering av skatt, Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	107	58	320
Jämförelsestörande poster	298	29	1 695
Justeringsposter, totalt	405	87	2 016
Skatt på justeringsposter ²⁾	-112	-24	-459
Justering för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-
Totalt	-112	-24	-459

1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande

2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

Not 7 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 Mars 2025	31 Mars 2024	31 December 2024
Andra räntebärande skulder, kortfristiga	1 769	2 811	1 956
Andra räntebärande skulder, långfristiga	8 118	3 744	6 971
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser, räntebärande	2 452	2 675	2 700
Leasingskulder, kortfristiga	450	447	491
Leasingskulder, långfristiga	1 145	1 329	1 309
Räntebärande skulder	13 934	11 007	13 428
Avgår likvida medel	-4 203	-3 358	-2 961
Räntebärande nettoskuld	9 731	7 649	10 467

Not 8 Koncernens nyckeltal

Finansiella och operativa nyckeltal	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål			
Justerat resultat per aktie ¹⁾ , kronor	2,18	1,92	11,73
Tillväxt av justerat resultat per aktie ¹⁾ , %	13,5	-17,9	27,6
Övriga operativa och finansiella nyckeltal			
Organisk ordertillväxt, %	2,9	2,5	6,3
Organisk försäljningstillväxt, %	6,2	0,0	4,9
Bruttomarginal, %	49,2	48,3	46,5
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	19,1	19,5	17,2
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	14,2	14,6	13,4
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	5,9	6,3	6,0
Rörelsemarginal, %	7,2	10,0	8,2
EBITDA, Mkr	1 164	1 226	5 275
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr	12,0	13,6	12,3
Nettoskulsättningsgrad, ggr	0,32	0,23	0,32
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr	1,4	1,4	1,6
Sysselsatt kapital, Mkr	41 365	37 100	40 952
Avkastning på sysselsatt kapital, %	11,3	9,5	11,1
Avkastning på eget kapital, %	4,7	7,3	5,2
Soliditet, %	51,0	57,9	52,0
Eget kapital per aktie, kronor	112,89	119,70	121,93
Antal anställda	11 827	11 862	11 791

1) Före och efter utspädning

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Bruttoresultat justerat, Mkr			
Bruttoresultat	4 095	3 632	16 153
Återläggning av:			
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	242	223	960
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	297
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-	-	-
Bruttoresultat justerat	4 337	3 855	17 409

	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
EBITDA justerad, Mkr			
Rörelseresultat (EBIT)	598	755	2 854
Återläggning av:			
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	459	413	1 823
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	107	58	320
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringkostnader	298	29	898
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringkostnader	-20	-	-46
EBITDA justerad	1 442	1 255	6 646

	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
EBITA justerad, Mkr			
Rörelseresultat (EBIT)	598	755	2 854
Återläggning av:			
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	107	58	320
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringkostnader	298	29	898
EBITA justerad	1 003	842	4 869

	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
EBIT justerad, Mkr			
Rörelseresultat (EBIT)	598	755	2 854
Återläggning av:			
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringkostnader	298	29	898
EBIT justerad	896	784	4 549

	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Periodens resultat, justerat, Mkr			
Periodens resultat	304	464	1 654
Återläggning av:			
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	107	58	320
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringkostnader	298	29	898
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-
Skatt på återlagda poster	-112	-24	-459
Periodens resultat, justerat	597	528	3 211

Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:			
Resultat (täljare), Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Periodens resultat, justerat	597	528	3 211
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-4	-5	-16
Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie	593	522	3 195
Antal aktier (nämnare)	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr	2,18	1,92	11,73

Not 9 Förvärv

Det har inte skett några förvärv under första kvartalet som haft en väsentlig påverkan på koncernens finansiella resultat och ställning.

I september 2024 förvärvades 100% av aktierna i Paragonix Technologies, Inc. Under första kvartalet har Paragonix uppnått vissa regulatoriska milstolpar och en tilläggsköpeskillning om 110 Mkr har utbetalats. Därtill har förvärvsbalansräkningen justerats vilket resulterat i en reducerad köpeskillning om 19 Mkr.

Villkorade köpeskillningar

I samband med förvärv av tillgångar och dotterföretag har Getinge ingått avtal om villkorade köpeskillningar. Skulderna för dessa tilläggsköpeskillningar värderas till verkligt värde via resultaträkningen i enlighet med nivå 3 i värdehierarkin. Tilläggsköpeskillningarna är villkorade av att vissa myndighetsgodkännanden erhålls kopplat till de förvärvade produktutvecklingsprojekten samt villkorade av resultatutveckling i de förvärvade verksamheterna.

Villkorade köpeskillningar	31 Mars 2025	31 Mars 2024	31 December 2024
Ingående balans	3 280	498	498
Rörelseförvärv	-	-	3 112
Upplösning av avsättning	-	-	-13
Verkligt värde-justeringar redovisade i resultaträkningen	5	-	11
Utbetalningar	-110	-	-512
Diskonterings effekt	31	0	32
Omräkningsdifferenser	-291	31	152
Utgående balans	2 915	529	3 280

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	107	86	293
Administrationskostnader	-88	-45	-328
Rörelseresultat	19	42	-35
Resultat från andelar i koncernföretag ¹⁾	-	-	1 743
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter ²⁾	17	9	37
Räntekostnader och övriga liknande kostnader ²⁾	-55	-54	-218
Resultat efter finansiella poster	-19	-3	1527
Bokslutsdispositioner	-	-	139
Skatt	-4	-9	-39
Periodens resultat³⁾	-23	-12	1627

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	31 Mars 2025	31 Mars 2024	31 December 2024
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	-	0	-
Materiella anläggningstillgångar	2	2	2
Andelar i koncernföretag	29 582	28 336	29 582
Uppskjutna skattefordringar	95	89	99
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	1 797	1 076	1 244
Kortfristiga fordringar	43	34	18
Likvida medel	903	1	0
Summa tillgångar	32 422	29 538	30 946
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	25 645	25 228	25 669
Långfristiga skulder	5 093	3 470	3 595
Övriga avsättningar	20	16	16
Kortfristiga skulder till koncernföretag	1	3	7
Kortfristiga skulder	1 663	821	1 660
Summa eget kapital och skulder	32 422	29 538	30 946

Definitioner

Finansiella termer

Avkastning på eget kapital: Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital: Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat justerat: Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

EBIT: Rörelseresultat.

EBIT justerad: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstrukturingskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

EBITA justerad: EBITA med återläggning av förvärvs- och omstrukturingskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal: EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

EBITDA justerad: EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstrukturingskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal: EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

Eget kapital per aktie: Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

Justerat resultat per aktie: Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Jämförelsestörande poster: Förvärvs- och omstrukturingskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

Kapitalvaror: Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

Nettoskuldssättningsgrad: Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring: En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Periodens resultat justerat: Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstrukturingskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

Resultat före skatt justerat: Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstrukturingskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

Resultat per aktie: Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Räntetäckningsgrad: Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

Rörelsefordringar: Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalsstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseskulder: Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

Soliditet: Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital: Genomsnittlig balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

Valutatransaktionseffekt: Växling av innevarande årsvolymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

Återkommande intäkter: Intäkter från försäljning av produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

Hållbarhetstermer

Dubbel väsentlighetbedömning: Process för att fastställa en organisations påverkan på människor och miljö samt de finansiella riskerna och möjligheterna med hållbarhetsrelaterade aspekter för organisationen. Resultatet används även för att avgöra om en hållbarhetsaspekt ska ingå i företagets hållbarhetsredovisning.

ESRS: Europeiska standarder för hållbarhetsrapportering.

Medarbetarengagemang: Engagemangsindex i Getinges medarbetarundersökning.

Online-utbildning av kunder: Antal utbildningar för kunder. Totalt antal gånger en kund har avslutat en e-learning eller deltagit i ett utbildningswebinar.

REC (Renewable Energy Certificates): Certifikat för att verifiera att elektriciteten kommer från förnybara källor.

Scope 1 & 2: Koldioxidutsläpp från produktion (i ton CO₂-ekvivalenter). Scope 1 innefattar utsläpp från olje- och gasförbrukning. Utsläpp från Getinges fordonsflotta är exkluderat i kvartalsrapporten men helårsvärden presenteras i hållbarhetsrapporten. Scope 2 innefattar utsläpp från el, värme och kyla. Utsläpp från hyrda lokaler är exkluderade i kvartalsrapporten men helårsvärden presenteras i hållbarhetsrapporten.

WRAR (Work Related Accident Rate): Antal arbetsolyckor dividerat med arbetade timmar, normaliserat genom multiplikation med 200 000 timmar.

Medicinska termer

Autoklav: Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

DPTE®-BetaBag: Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

ECMO: Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporeal membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

Endoskop: Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

Endovaskulär: Behandling inom kärl, via katetrar.

EVH: Endoscopic Vessel Harvesting, på svenska Endoskopisk kärlexplantering är en

minimalt invasiv teknik för att ta ut blodkärl, till exempel vid kranskärloperationer.

Extrakorporeal livsuppehållande support (ECLS): Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

Grafter: Artificiella kärlimplantat.

Hemodynamisk övervakning: Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

Kardiopulmonell: Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

Kardiovaskulär: Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

Kärlexplantation: Benämning för processen att ta ut blodkärl från kroppen.

Lågtemperatursterilisering: Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

NAVA: Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragman och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

Perfusionist: Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

Stent: Cylinder för endovaskulär kärlvidgning.

Vaskulär intervention: Ett medicinskt ingrepp via kärlpunktion i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

Ventilator: Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

Geografiska benämningar

Americas: Nord-, Syd- och Centralamerika.

APAC: Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

EMEA: Europa, Mellanöstern och Afrika.

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Agneta Palmér, hålls den 22 april 2025, kl 13.00–14.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via denna länk för att delta via telefonkonferens: <https://conference.inderes.com/teleconference/?id=5009498>. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen, där det är möjligt att ställa frågor muntligen.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen använd följande länk: <https://getinge.events.inderes.com/q1-report-2025>, där inspelningen även finns tillgänglig i efterhand under tre år.

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på www.getinge.com. Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.getinge.com. Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

18 juli 2025	Q2-rapport 2025
21 oktober 2025	Q3-rapport 2025

Kontakt

David Kördel, Head of Investor Relations
+46 (0)10 335 0077
david.kordel@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 22 april 2025 kl 12.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 medarbetare runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

Getinge AB (publ) | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: info@getinge.com | Organisationsnummer: 556408-5032 | www.getinge.com