

hms networks

DELÅRSRAPPORT 2012

JANUARI - MARS 2012

Senaste tolv månaderna

- Nettoomsättningen för de senaste tolv månaderna uppgick till 389 Mkr (360), vilket motsvarar en ökning med 11 % i lokala valutor
- Rörelseresultat för de senaste tolv månaderna uppgick till 69 Mkr (83), motsvarande en rörelsemarginal på 17,7 % (23,1)
- Orderingången för tolv månadersperioden uppgick till 407 Mkr (361)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten för de senaste tolv månaderna uppgick till 55 Mkr (63)
- Resultat efter skatt för de senaste tolv månaderna uppgick till 52 Mkr (61) och vinst per aktie till 4,66 kr (5,36)

Kvartalet

- Första kvartalets omsättning uppgick till 96 Mkr (92) motsvarande en ökning på 5 % och rörelseresultatet uppgick till 14 Mkr (18)
- Orderingången under första kvartalet uppgick till 116 Mkr (97)
- Under kvartalet erhöll HMS den största enskilda ordern i bolagets historia, uppgående till 16 Mkr.

VD kommentar

Den osäkerhet vi tidigare givit uttryck för om våra marknader består. Gällande våra viktigaste marknader ser vi att den svagt positiva utvecklingen på den amerikanska marknaden fortsätter, Tyskland är avvaktande medan den japanska ter sig fortsatt osäker. Vi ser ett fortsatt inflöde av nya design-wins vilket bekräftar vår starka position i marknaden och attraktiviteten i vårt produkterbjudande, men dessa nya kunder kommer att generera intäkter först 2013 och framåt. Efterfrågan på kundanpassningar av HMS teknologi är fortsatt hög och inom området embedded erhöll vi under det första kvartalet den största ordern i företagets historia, uppgående till 16 Mkr. Förutsättningarna för en fortsatt långsiktig tillväxt bedöms oförändrade även om våra kunder kortsiktigt intar en försiktig attityd.

Vi ser att vårt arbete med att utveckla vår inköpsprocess och relation till våra underleverantörer ger resultat, vilket bland annat visas i en stark bruttomarginal för vår produktförsäljning.

Vår strävan är nu att nå full effekt av de investeringar i nya resurser som genomförts under tidigare år. Investeringar som så här långt resulterat i ett fortsatt inflöde av design-wins, en effektivare försäljnings- och marknadsorganisation, en förstärkt utvecklingsavdelning och ett antal nya partners som ytterligare förstärker HMS närvaro på väsentliga marknader.

“Vår strävan är nu att nå full effekt av de investeringar i nya resurser som genomförts under tidigare år.



Staffan Dahlström
VD, HMS Networks AB

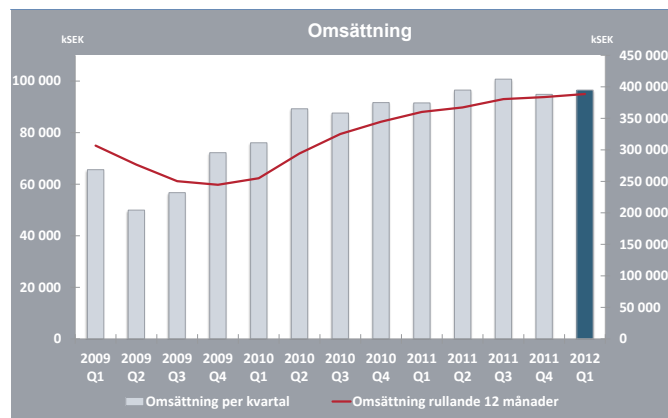


Kvartalsöversikt	Q1 2012	Q4 2011	Q3 2011	Q2 2011	Q1 2011	Q4 2010	Q3 2010	Q2 2010
Nettoomsättning (Mkr)	96	95	101	97	92	92	88	89
Orderingång (Mkr)	116	83	108	100	97	88	87	90
Rörelseresultat (Mkr)	14	10	24	20	18	20	24	22
Bruttomarginal (%)	61,9	60,8	60,6	61,3	59,6	60,4	61,6	60,2
Rörelsemarginal (%)	14,9	10,5	24,2	21,0	19,3	21,7	26,8	24,9
Avkastning på eget kapital (%)	17,6	18,6	21,6	22,1	22,6	23,2	23,0	21,2
Vinst per aktie (kr)	0,94	0,71	1,67	1,34	1,11	1,31	1,46	1,48
Eget kapital per aktie (kr)	27,74	26,77	25,96	24,41	25,08	25,30	24,37	22,80
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)	0,73	0,25	1,74	2,06	-0,08	2,27	1,86	1,64

Omsättning

Nettoomsättningen för de senaste tolv månaderna uppgick till 388,6 Mkr (360,0) motsvarande en ökning på 7,9 %. Totalt för de senaste fyra kvartalen har förstärkningen av den svenska kronan i förhållande till de för HMS väsentliga valutorna påverkat koncernens nettoomsättning med -12,6 Mkr jämfört med närmast föregående 12 månaders period. Orderingen för motsvarande period uppgick till 407,1 Mkr (361,0).

Omsättningen för det första kvartalet 2012 uppgick till 96,5 Mkr (91,5), vilket motsvarar en ökning med 5,4 % jämfört med motsvarande period föregående år. Justerat för valutaeffekter på 1,5 Mkr uppgick ökningen i omsättning till 3,8 %. Orderingen för kvartalet ökade med 19,5 Mkr till 116,3 Mkr (96,8), varav 96,1 Mkr med beräknad levererans under nästkommande tolv månader. I lokala valutor motsvarade kvartalets ordergång en ökning med 18,6 %.

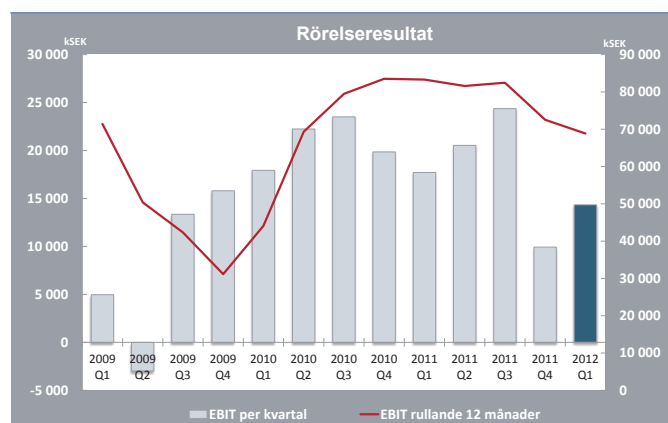


Grafen visar omsättning per kvartal i staplarna med skala på axeln till vänster. Linjen visar omsättningen den senaste 12-månadersperioden med skala på axeln till höger.

Rörelseresultat

Rörelseresultat för de senaste 12 månaderna uppgick till 68,8 Mkr (83,3) motsvarande en rörelsemarginal på 17,7 %. Förändringar i valutakurser har påverkat rörelseresultatet negativt med 5,9 Mkr jämfört med närmast föregående 12 månaders period.

Rörelseresultatet för det första kvartalet 2012 uppgick till 14,3 Mkr (17,7). Förändringar i valutakurser jämfört med motsvarande kvartal föregående år har påverkat kvartalets resultat positivt med 1,0 Mkr.



Grafen visar rörelseresultat per kvartal i staplarna med skalan på axeln till vänster. Linjen visar rörelseresultatet den senaste 12-månadersperioden med skala på axeln till höger.

Skatt

Kvartalets skattekostnad uppgick till 3,9 Mkr (4,6). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skatt-situation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående rapporterande enheterna.

Eget Kapital

Koncernens eget kapital uppgick till 309,4 Mkr (279,8). Totalt antal aktier vid periodens utgång var 11 152 900. Efter fullt utnyttjande av utestående teckningsoptioner uppgår antalet aktier till 11 322 400. Koncernens soliditet förstärktes till 78,4 % (73,3).

Koncernen, förändring av eget kapital			
Tkr	2012-03-31	2011-03-31	2011-12-31
Ingående eget kapital den 1 januari	298 543	285 815	285 815
Summa totalresultat för perioden	10 808	12 181	53 261
Utdelning	0	0	-22 306
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	0	-18 227	-18 227
Utgående eget kapital	309 351	279 769	298 543

Valutapåverkan

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Valutasäkringskontrakt omvärderas vid varje balansdag och får dessutom en effekt när de löses. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter och lösen av valutasäkringskontrakt redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader. Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkt- och kostnadsposten. Kvartalets rörelseintäkter utgörs ungefär till 59 % av euro, 23 % av amerikanska dollar, 10 % av japanska yen och 8 % av svenska kronor och övriga valutor. I kostnad sålda varor ingår kostnader i utländska valutor med 41 % i euro, 14 % i amerikanska dollar samt 1 % i japanska yen. Rörelsekostnader utgörs till 16 % av euro, 7 % av amerikanska dollar, 7 % av japanska yen och 70 % av svenska kronor och övriga valutor. Koncernen tillämpar en policy för valutasäkring som närmare beskrivs i bolagets årsredovisning.

Utsikter

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av design-wins, ett bredare produkterbudande framför allt inom området Gatewayprodukter och Remote Management, ett förstärkt kundfokus samt en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

Den globala konjunkturen bedöms som fortsatt svag. Dess effekter på marknaden för HMS produkterbudande samt valutapåverkan är svårbedömda, men HMS långsiktiga mål är oförändrade: En långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20 % per år och en rörelsemarginal över 20 %.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

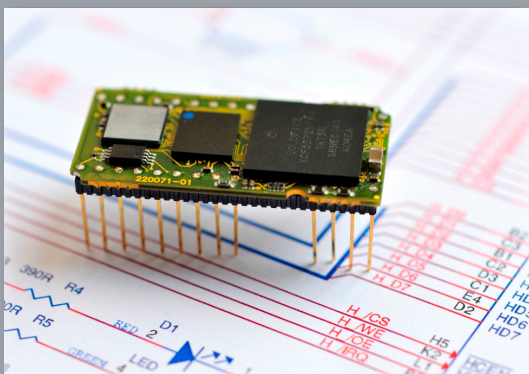
Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 8,1 Mkr (-0,9) under det första kvartalet.

Kvartalets investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 5,5 Mkr (3,6) och investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 4,8 Mkr (3,4). Investeringar i immateriella tillgångar består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten.

Vid periodens slut uppgick likvida medel till 20,7 Mkr (25,1) samt icke utnyttjade kreditfaciliteter till 20,0 Mkr. Koncernens nettoskuld uppgick till 0,7 Mkr (10,5).

Viktiga händelser

- ☐ I januari flyttade det svenska bolaget in i nya tillbyggda lokaler i Halmstad.
- ☐ HMS erhöll den största enskilda ordern i bolagets historia uppgående till 16 Mkr.
- ☐ HMS erhöll en order på 2 Mkr från en av Europas ledande tillverkare verksam inom industriell energimätning och övervakning.



Redovisningsprinciper

HMS upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft 1 januari 2012 har inte haft någon påverkan på koncernens redovisning per 31 mars 2012.

Från och med första kvartalet 2012 ingår i redovisade uppgifter för orderingång även kundorder avseende utvecklingsprojekt med framtida avtalade volymåtaganden samt avropsorder med uppskattade framtida volymer. Som ett förtydligande anges även till vilken del orderingången avser leveranser under nästkommande tolv månader.

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

HMS Networks AB:s aktie

HMS Networks AB (publ) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Small Cap, sektorn Information Technology. Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 11 152 900.

Risker och osäkerhetsfaktorer

HMS koncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2011. Utöver vad som beskrivs i dessa dokument har några ytterligare väsentliga risker ej tillkommit.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD har bolaget inga anställda. Rörelseresultatet för året uppgick till 0,1 Mkr (0,2). Likvida medel uppgick till 0,5 Mkr (0,0) och upplåningen till 20,4 Mkr (35,4).

HALMSÅD GOTHENBURG PUNE
COVENTRY BEIJING TOKYO
COPENHAGEN KARLSRUHE
MILANO MULHOUSE CHICAGO

Kort om bolaget

Strategier

Tillväxtstrategi - HMS huvudsakliga fokus är organisk tillväxt. Expansion på existerande marknad ska ske med förbättrat och utökat produkterbjudande, ny teknologi, hög service och nya försäljningskanaler. Viss tillväxt kan ske genom selektiva förvärv av verksamheter som kan utgöra värdefulla komplement till bolagets organiska tillväxtstrategi.

Utvecklingsstrategi - Bolagets kärnkompetens utgörs av ett brett och djupt kunnande kring kommunikation i industriella nätverk.

Produktstrategi - HMS marknadsför tre tydliga produktlinjer, vilka till viss del baseras på en gemensam teknisk plattform;

- ☐ Anybus Embedded – inbyggda nätverkskort
- ☐ Anybus Gateways – kommunikationsöversättare mellan olika nätverk
- ☐ Netbiter Remote Management – fjärrövervakning och styrning av industriella apparater

Produktionsstrategi - HMS bibehåller en egen låg-volymproduktion för Anybus-produkterna i den egna fabriken i Halmstad. Volymproduktion sker i nära samarbete med underleverantörer (i Sverige och Kina) för att uppnå flexibilitet i kostnader och utnyttja volymmässiga skalfördelar.

Marknadsstrategi - Anybus nätverkskort marknadsförs och säljs till aktörer inom industri- och infrastrukturautomation och Anybus Gateways till systemintegratörer, maskinbyggare och slutanvändare inom industri- och infrastrukturautomation. Netbiterprodukter marknadsförs och säljs till en stor bredd av kunder, från apparattillverkare till ägare av installationer som behöver fjärrövervakning/styrning.

Säljstrategi - Försäljning sker via egna säljkontor på definierade nyckelmarknader i 10 länder. På bolagets övriga marknader i ett 50-tal länder sker försäljning via agenter/distributörer.

Affärsmodell

HMS har format sina affärsmodeller efter respektive marknad och produktlinje. För Embedded gäller ramavtal, så kallade design-wins, med relativt lång säljcykel och konstruktionsfas i nära samarbete med kund och därefter säkra långsiktiga intäkter. För Gateways och Remote Management är affärsmodellen mer traditionell med kort säljcykel och tillverkning mot kundorder.

Rapporttillfällen

- ☐ Halvårsrapport 2012 presenteras 12/7, 2012
- ☐ Delårsrapport kvartal 3, 2012 presenteras 23/10, 2012
- ☐ Bokslutskommunikée 2012 presenteras 7/2, 2013

Halmstad 2012-04-18

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Denna rapport har inte granskats
av bolagets revisorer.

Ytterligare information kan erhållas av:
CEO Staffan Dahlström, telefon 035-17 29 01 eller
CFO Gunnar Högberg, telefon 035-17 29 95

Koncernens nyckeltal

	Q1 2012	Q1 2011	Q1-Q4 2011	1104-1203 12 månader
Nettoomsättningstillväxt (%)	5,4	20,3	11,3	7,9
Bruttomarginal (%)	61,9	59,6	60,6	61,2
Rörelsemarginal EBIT (%)	14,9	19,3	18,8	17,7
Avkastning på sysellsatt kapital (%)*	22,3	27,4	23,2	22,3
Avkastning på eget kapital (%)*	17,6	22,6	18,6	17,6
Rörelsekapital i förhållande till omsättning (%)*	11,1	8,9	8,3	11,1
Kapitalomsättningshastighet	1,00	0,98	0,98	1,00
Nettoskulsättningsgrad	0,00	0,04	0,00	0,00
Soliditet (%)	78,4	73,3	76,3	78,4
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	5 455	3 605	9 341	11 186
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	4 802	3 390	10 744	12 157
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-1 386	-1 123	-4 661	-4 924
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-1 115	-1 204	-5 539	-5 450
Antal anställda (genomsnitt)	233	197	213	222
Omsättning per anställd*	1,7	1,8	1,8	1,8
Eget kapital per aktie före utspädning, kr	27,74	25,08	26,77	27,74
Eget kapital per aktie efter utspädning, kr	27,71	25,02	26,76	27,71
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie före utspädning, kr	0,73	-0,07	4,13	4,93
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie efter utspädning, kr	0,73	-0,07	4,12	4,93
Antal aktier före utspädning, genomsnitt, tusental	11 153	11 153	11 153	11 153
Antal aktier efter utspädning, genomsnitt, tusental	11 163	11 182	11 169	11 165

*Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats till rullande 12 månaders värden.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Q1 2012	Q1 2011	Q1-Q4 2011	1104-1203 12 månader
Nettoomsättning	96 493	91 527	383 592	388 558
Kostnad för sålda varor och tjänster	-36 727	-36 975	-151 099	-150 851
Bruttoresultat	59 766	54 552	232 493	237 707
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-25 732	-20 751	-92 543	-97 524
Administrationskostnader	-9 304	-7 731	-30 643	-32 216
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8 911	-8 337	-36 725	-37 299
Övriga rörelseintäkter	307	1 101	1 120	325
Övriga rörelsekostnader	-1 787	-1 130	-1 490	-2 147
Rörelseresultat	14 338	17 704	72 213	68 847
Finansiella intäkter	143	17	2 591	2 717
Finansiella kostnader	-195	-748	-1 036	-483
Resultat före skatt	14 286	16 973	73 768	71 081
Skatt	-3 857	-4 583	-19 839	-19 114
Periodens resultat	10 429	12 390	53 929	51 967
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,94	1,11	4,84	4,66
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,93	1,11	4,83	4,65

Koncernens rapport över totalresultat

Tkr	Q1 2012	Q1 2011	Q1-Q4 2011	1103-1204 12 månader
Periodens resultat	10 429	12 390	53 929	51 967
Övrigt totalresultat				
Intäkter/kostnader redovisade direkt i eget kapital				
Kassaflödessäkringar	624	-259	-1 035	-152
Valutakursdifferenser	-81	-19	94	32
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	-164	68	273	41
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	379	-210	-668	-79
Summa totalresultat för perioden	10 808	12 181	53 261	51 888

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	2012-03-31	2011-03-31	2011-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	236 071	236 071	236 071
Övriga immateriella anläggningstillgångar	26 630	20 336	23 353
Materiella anläggningstillgångar	19 298	13 048	15 347
Uppskjuten skattefodran	736	701	770
Summa anläggningstillgångar	282 735	270 156	275 541
Varulager	31 673	29 376	35 584
Kundfordringar	42 928	48 119	42 781
Övriga kortfristiga fordringar	16 485	9 141	10 634
Likvida medel	20 691	25 128	26 573
Summa omsättningstillgångar	111 777	111 764	115 572
SUMMA TILLGÅNGAR	394 512	381 920	391 113
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	309 351	279 769	298 543
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	21 370	35 599	25 192
Uppskjuten skatteskuld	21 744	17 102	20 705
Summa långfristiga skulder	43 114	52 701	45 897
Leverantörsskulder	17 764	25 048	22 216
Övriga kortfristiga skulder	24 283	24 403	24 457
Summa kortfristiga skulder	42 047	49 450	46 673
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	394 512	381 920	391 113

Kassaflöde för koncernen i sammandrag

Tkr	Q1 2012	Q1 2011	Q1-Q4 2011	1104-1203 12 månader
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	6 307	15 486	64 986	55 807
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	1 818	-16 370	-18 977	-789
Kassaflöde från den löpande verksamheten	8 125	-884	46 009	55 018
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-10 257	-25 222	-37 114	-22 149
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-3 750	-3 750	-37 306	-37 306
Periodens kassaflöde	-5 882	-29 856	-28 411	-4 437
Likvida medel och kortfristiga placeringar vid periodens början	26 573	54 984	54 984	25 128
Likvida medel vid periodens slut	20 691	25 128	26 573	20 691

Förändringar av korta fordringar/skulder hänförliga till derivatinstrument redovisas i sin helhet som kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital.

Kvartalsdata för koncernen

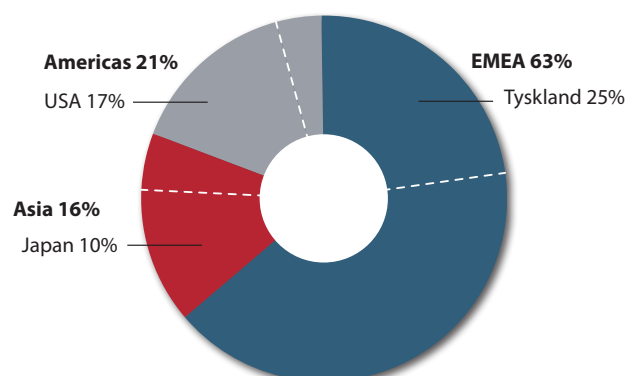
Försäljning per region Tkr	Q1 2012	Q4 2011	Q3 2011	Q2 2011	Q1 2011	Q4 2010	Q3 2010	Q2 2010	Q1 2010	Q4 2009	Q3 2009	Q2 2009
EMEA	60 387	55 876	64 900	61 757	60 379	55 109	57 441	53 697	47 979	46 284	38 184	34 789
Americas	20 429	20 330	18 844	17 418	17 167	19 354	15 715	14 206	12 611	13 373	10 892	8 221
Asia	15 677	18 642	16 976	17 322	13 981	17 184	14 423	21 339	15 471	12 558	7 659	6 959
Resultaträkning i sammandrag, Tkr	Q1 2012	Q4 2011	Q3 2011	Q2 2011	Q1 2011	Q4 2010	Q3 2010	Q2 2010	Q1 2010	Q4 2009	Q3 2009	Q2 2009
Nettoomsättning (Mkr)	96 493	94 848	100 720	96 498	91 527	91 647	87 579	89 242	76 061	72 215	56 735	49 969
Bruttoresultat	59 766	57 686	61 062	59 193	54 552	55 385	53 931	53 723	44 518	43 408	34 245	26 752
<i>Bruttomarginal</i>	<i>61,9%</i>	<i>60,8%</i>	<i>60,6%</i>	<i>61,3%</i>	<i>59,6%</i>	<i>60,4%</i>	<i>61,6%</i>	<i>60,2%</i>	<i>58,5%</i>	<i>60,1%</i>	<i>60,4%</i>	<i>53,5%</i>
Rörelseresultat	14 338	9 925	24 360	20 224	17 704	19 848	23 502	22 242	17 932	15 802	13 349	-2 989
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>14,9%</i>	<i>10,5%</i>	<i>24,2%</i>	<i>21,0%</i>	<i>19,3%</i>	<i>21,7%</i>	<i>26,8%</i>	<i>24,9%</i>	<i>23,6%</i>	<i>21,9%</i>	<i>23,5%</i>	<i>-6,0%</i>
Resultat före skatt	14 286	10 715	25 544	20 536	16 973	20 232	22 702	22 834	18 295	15 965	12 423	-4 964

Försäljning

Geografisk fördelning av försäljning under första kvartalet 2012 framgår av grafen till höger.

Embedded produkter stod för 69 % av koncernens intäkter, Gateway produkter 25 % och Remote Management produkter uppgick till 3 %.

Samtliga produktgrupper baseras på gemensam teknologi samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.



Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Q1 2012	Q1 2011	Q1-Q4 2011	1104-1203 12 månader
Nettoomsättning	1 891	1 735	7 428	7 584
Kostnad för sålda varor och tjänster	0	0	0	0
Bruttoresultat	1 891	1 735	7 428	7 584
Administrationskostnader	-1 745	-1 528	-6 589	-6 806
Rörelseresultat	146	207	839	778
Räntekostnader och liknande resultatposter	-146	-207	-839	-778
Resultat före skatt	0	0	0	0
Skatt	0	0	-8	-8
Periodens resultat	0	0	-8	-8

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	2012-03-31	2011-03-31	2011-12-31
TILLGÅNGAR			
Finansiella anläggningstillgångar	244 039	244 039	244 039
Summa finansiella anläggningstillgångar	244 039	244 039	244 039
Övriga fordringar	829	596	444
Likvida medel	542	5	18
Summa omsättningstillgångar	1 371	601	462
SUMMA TILLGÅNGAR	245 410	244 640	244 501
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	133 098	155 411	133 098
Obeskattade reserver	8	8	8
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	20 368	35 368	24 118
Leverantörsskulder	150	124	525
Skulder till koncernföretag	90 666	52 759	85 769
Övriga kortfristiga skulder	1 120	970	983
Summa kortfristiga skulder	91 936	53 853	87 277
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	245 410	244 640	244 501

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande.

Avkastning på sysselsatt kapital

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning i förhållande till totalt kapital.

Resultat per aktie

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Rörelsekapital

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga finansiella skulder reducerat med finansiella tillgångar.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande.

Eget kapital per aktie

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.



HMS Networks (publ) är en världsledande leverantör av kommunikationsteknologi för industriautomation. Försäljningen som 2011 uppgick till 384 Mkr sker till mer än 90 % utanför Sverige. Vid huvudkontoret i Halmstad bedrivs all produktutveckling och delar av tillverkningen. Försäljningskontor finns i Tokyo, Beijing, Karlsruhe, Chicago, Milano, Pune, Coventry, Köpenhamn och Mulhouse. HMS har 240 anställda och producerar nätverkskort samt Gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärket Anybus® samt produkter för fjärrövervakning under varumärket Netbiter®. HMS är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Small Cap, sektorn Information Technology.



Our vision

“The vision of HMS is that all automation devices will be intelligent and networked. HMS shall be the market leader in connectivity solutions for industrial devices”.

Our purpose

“To create long term value for our customers, employees and investors”.

Our mission

“We provide world class solutions to connect industrial devices to networks and products enabling interconnection between different industrial networks”.