

hms networks

ÅRSREDOVISNING 2014

CONNECTING DEVICES

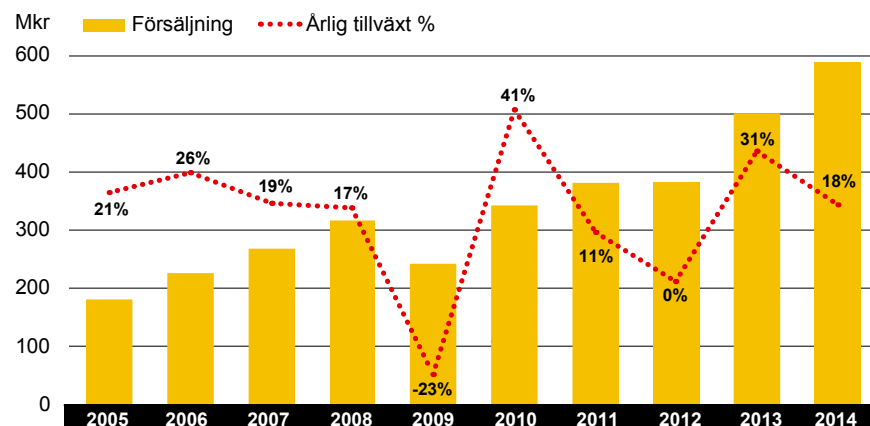
Nyckeltal

Finansiell data i korthet (Mkr)	2014	2013	2012	2011	2010	2009
Nettoomsättning	589	501	382	384	345	245
Tillväxt i nettoomsättning, %	18	31	-0,5	11	41	-23
Bruttovinst	367	314	229	232	208	143
Bruttomarginal, %	62	63	60	61	60	58
Rörelseresultat	98	87	64	72	84	31
Rörelsemarginal, %	17	17	17	19	24	13
Periodens resultat	63	63	52	54	62	21
Orderingång	611	516	424	388	342	258
Resultat per aktie, kr	5,59	5,54	4,64	4,84	5,41	1,88
Utdelning per aktie, kr	2,50*	2,25	2,25	2,25	2,00	1,00
Totala tillgångar	832	771	418	391	392	339
Eget kapital	423	378	342	299	286	240
Eget kapital per aktie, kr	35	32	30	27	25	21
Soliditet, %	51	49	82	76	72	70
Nettoskuldsättningsgrad, %	54	65	-9	0	-5	13
Avkastning på eget kapital, %	16	17	16	19	23	9
Avkastning på sysselsatt kapital, %	15	18	20	23	28	11
Investeringar i anläggningstillgångar	38	57	42	20	15	7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	93	89	83	46	75	31
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	8,26	7,92	7,27	3,96	6,71	2,89
Medelantalet anställda	352	338	241	213	164	153
Omsättning per anställd	1,7	1,5	1,6	1,8	2,1	1,6

* Styrelsens förslag

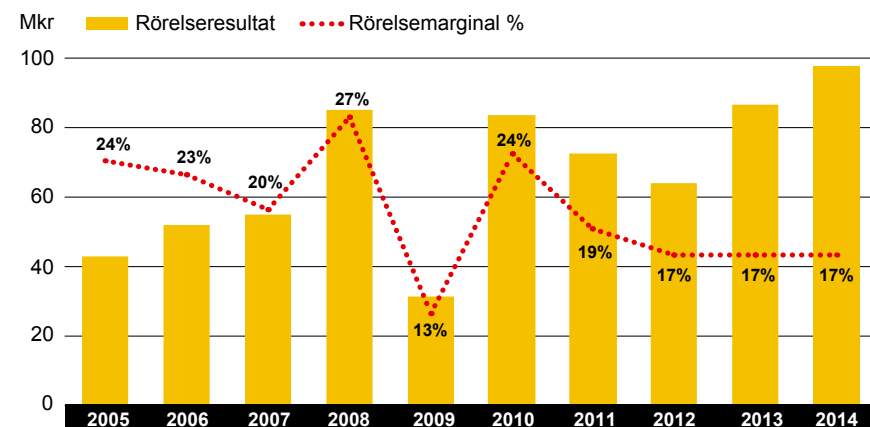


Försäljningsutveckling



Av koncernens försäljning sker ca 95% till marknader utanför Sverige och i en annan valuta än svenska kronor. Produktgrupperna Inbyggda nätverkskort och Gateways utvecklades väl under året medan produktgruppen Remote Management alltså inte har nått upp till förväntade försäljningsvolym.

Resultatutveckling



Trots ökade avskrivningar bibehölls en stark bruttomarginal. Tillsammans med en tillväxt i försäljningsvolym bidrog detta till ett förbättrat resultat. Trots en minskad nivå av aktiverade utvecklingskostnader vilket ökat rörelsekostnaderna kunde rörelsemarginalen bibehållas.

Innehåll

HMS i korthet	2
VD har ordet	4
Strategier för lönsam tillväxt	6
Affärsmodeller	7
Organisation och medarbetare	8
Marknad	12
Produktlinjer	20
Kvalitetsstyrning	28
Miljöarbete	30
Teknik	32
HMS-aktien	34
Styrelseordföranden har ordet	36
Bolagsstyrningsrapport	37
Styrelsens rapport om intern kontroll avseende den finansiella rapporteringen	41
Styrelse	44
Koncernledning	46
Ordlista	48
Förvaltningsberättelse	51
Finansiella rapporter	56
Noter	63
Revisionsberättelse	84
Välkommen till årsstämma	85
Aktieägarinformation	85

Vi gör industriell kommunikation möjlig

HMS är en världsledande leverantör av egenutvecklad patenterad teknik för intelligent industriell kommunikation. Forsprånget bygger på en unik kombination av kompakt och energisnål teknik med hög prestanda för ett stort antal applikationsområden – men också på att HMS produkter är helhetslösningar, med beprövad hård- och mjukvara, som gör dem enkla att installera, konfigurera och underhålla.

NETBITER

En molnbaserad lösning som möjliggör fjärrövervakning och fjärrstyrning av industriell utrustning via Internet.

IXXAT

Hårdvara och mjukvara för industriell kommunikation för maskiner, maskinsäkerhet och fordonstester.

ETHERNET TCP/IP

Kontorsnätverk mellan vanliga datorer samt för affärssystem och produktionsplanering. Inga stora krav på svarstid.

INDUSTRIAL CONTROL NETWORKS

Fabriksnätverk som binder ihop styrsystem och delar av processer. Svarstid <1/100 sekund.

DEVICE/SENSOR NETWORKS

Nätverk inuti en maskin eller för del av produktionslinje. Svarstid <1/1000 sekund.

MOTION CONTROL NETWORKS

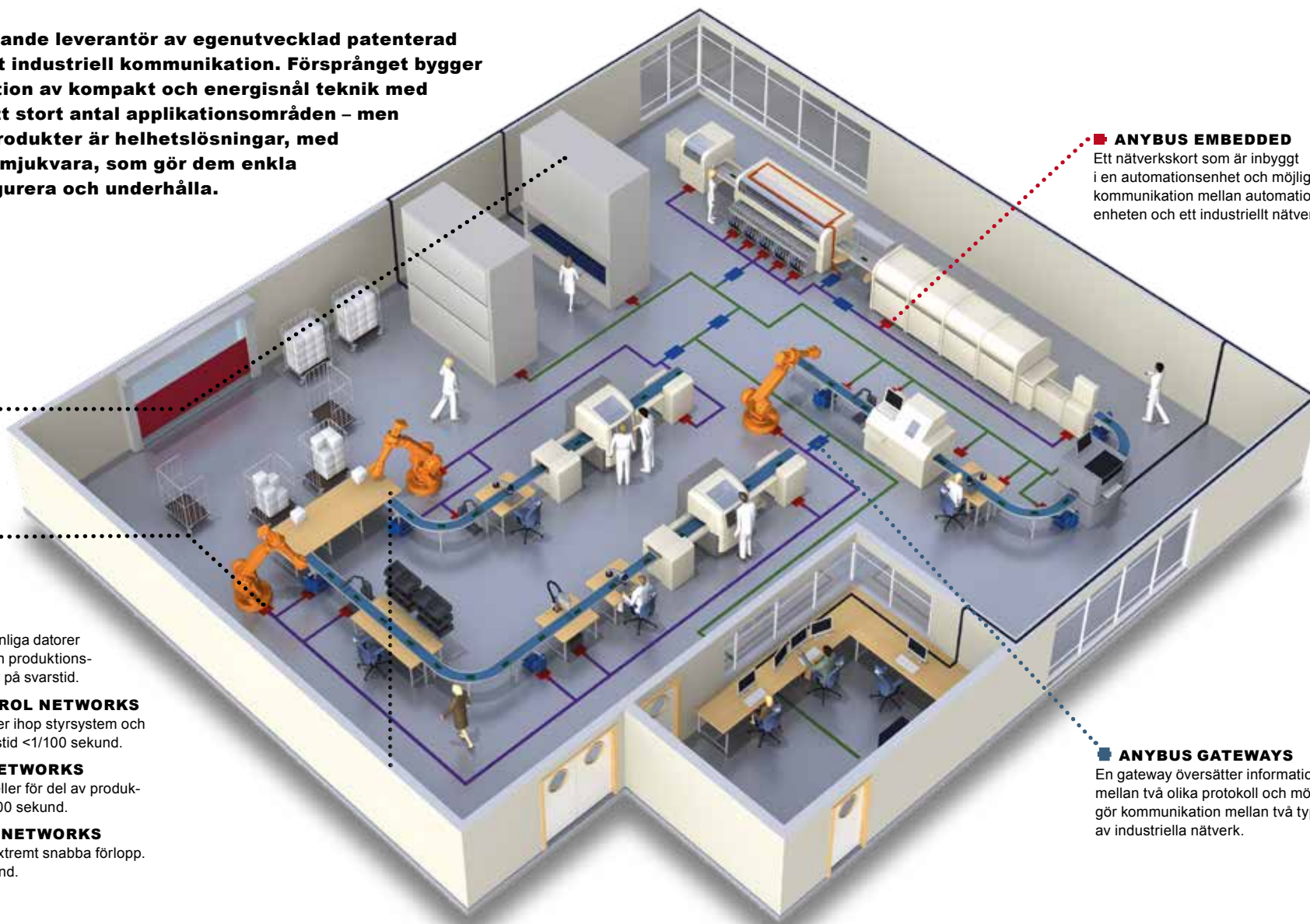
Synkroniserar rörelser, extremt snabba förlopp. Svarstid <1/100000 sekund.

ANYBUS EMBEDDED

Ett nätverkskort som är inbyggt i en automationsenhet och möjliggör kommunikation mellan automationsenheten och ett industriellt nätverk.

ANYBUS GATEWAYS

En gateway översätter information mellan två olika protokoll och möjliggör kommunikation mellan två typer av industriella nätverk.



Tre varumärken – Anybus, IXXAT och Netbiter



Anybus

Anybus bygger på HMS egenutvecklade mikroprocessorteknik för att konvertera information mellan olika nätverksprotokoll och riktar sig till den stadigt växande marknaden för industriautomation och industriella nätverk. Efterfrågan drivs av trender såsom Industrial Internet of Things (IIoT) och Industry 4.0 som ställer allt större krav på att maskiner och apparater ska vara uppkopplade. Detta skapar ett behov av intelligenta kommunikationslösningar.

Anybus Embedded

Anybus Embedded är nätverkskort som tillverkas av industriell automationsutrustning, exempelvis robotar, motorstyrningar och sensorer, bygger in i sina produkter redan vid konstruktion. Utrustningen behöver endast anpassas till kommunikationsstandarden i Anybus nätverkskort för att kunna kommunicera med de flesta industriella nätverk eftersom HMS teknik tar hand om översättningen. Kunderna slipper därmed ta hänsyn till vilka nätverkssystem och nätverksprotokoll som deras produkter ska anslutas till, vilket förklarar deras konstruktionsprocess och förbättrar deras konkurrenskraft och flexibilitet.

Anybus Gateways

Anybus Gateways bygger på samma teknik men består av fristående enheter, som installeras mellan olika nätverkssystem eller i befintlig automationsutrustning för att på samma sätt möjliggöra kommunikation oavsett nätverksprotokoll. Gateways vänder sig till slutanvändare i industrin eller system integratörer och systeminstallatörer med uppdrag inom industrin.



IXXAT

HMS varumärke IXXAT står för industriella kommunikationslösningar med hög prestanda för maskiner, maskinsäkerhet och fordonstester.

IXXAT Communication Solutions for Machines

IXXAT:s kommunikationslösningar för maskiner består av hårdvara och mjukvara för att ansluta industriella datorer till maskiner och koppla ihop komponenter som styrenheter, frekvensomriktare och sensorer inne i maskiner. Termen maskiner betyder i sammanhanget inte bara maskiner inom fabriksautomation utan också inom applikationer såsom medicinteknik (t.ex. röntgenmaskiner), förnybar energi (t.ex. vindkraftverk), fordon (t.ex. anläggningsmaskiner) och byggnader (t.ex. hissar). Idag finns en stor och fortsatt ökande mängd applikationer med tillhörande maskiner som är i behov av dessa kommunikationslösningar.

IXXAT Safety

Säkerhetsfunktioner i maskiner ska skydda människor och miljö från att skadas. Därför används redan säkerhetsteknik sedan flera decennier tillbaka för att förhindra tekniska fel och garantera personsäkerhet vid driftstopp. Numera används allt oftare modern kommunikationsteknik för att tillföra dessa säkerhetsfunktioner, och maskinbyggare upplever en stark efterfrågan på lösningar för att installera säkerhetsteknik i sina inbyggda maskindelar och komponenter i olika industriella applikationer. IXXAT Safety är ett produkt- och tjänstesortiment som erbjuder integration av säkerhetsfunktioner i maskiner på ett enkelt och effektivt sätt.

IXXAT Automotive

Jämfört med tillverkningsindustrier generellt använder fordonstillverkare olika typer av kommunikationsteknik och konstruktionsmetoder för att utveckla och testa komplexa kommunikationssystem i sina fordon. IXXAT Automotive erbjuder

lösningar speciellt framtagna för utvecklingsavdelningar och testsystem inom fordonsindustrin. Det som gör IXXAT Automotive till ett unikt erbjudande är att kommunikationsgränssnitten för fordonet och det industriella nätverket är integrerade i en kompakt, kostnadseffektiv och flexibel lösning.



Netbiter® Remote Management

Netbiter är en innovativ kommunikationslösning som gör det möjligt att fjärrövervaka och fjärrstyra fältutrustning som reservkraftsgeneratorer, pumpar, vattensystem, tankar, vindkraftverk mm. Netbiter verkar på den unga, växande marknaden för industriell remote management, med många nya applikationsområden under framväxt inom funktionskritiska system inom bland annat förnybar energi och samhällsinfrastruktur.



2014 – ett år av tillväxt och förnyelse

Under 2014 har HMS fortsatt att bygga en organisation som står väl rustad för att ta tillvara både dagens och morgondagens tillväxtmöjligheter. Tack vare en tydlig ambition har vi nått många av de mål som sattes i början av året och vi visar återigen en god organisk tillväxt. De utmanande marknadsförhållandena som påverkat både den globala ekonomin och marknaden för industriell kommunikation de senaste åren består. Vi har därför under 2014, efter ett antal år med hög rekryteringstakt, anpassat expansionen till att ligga mer i linje med marknadstillväxten.

Vi älskar tillväxt

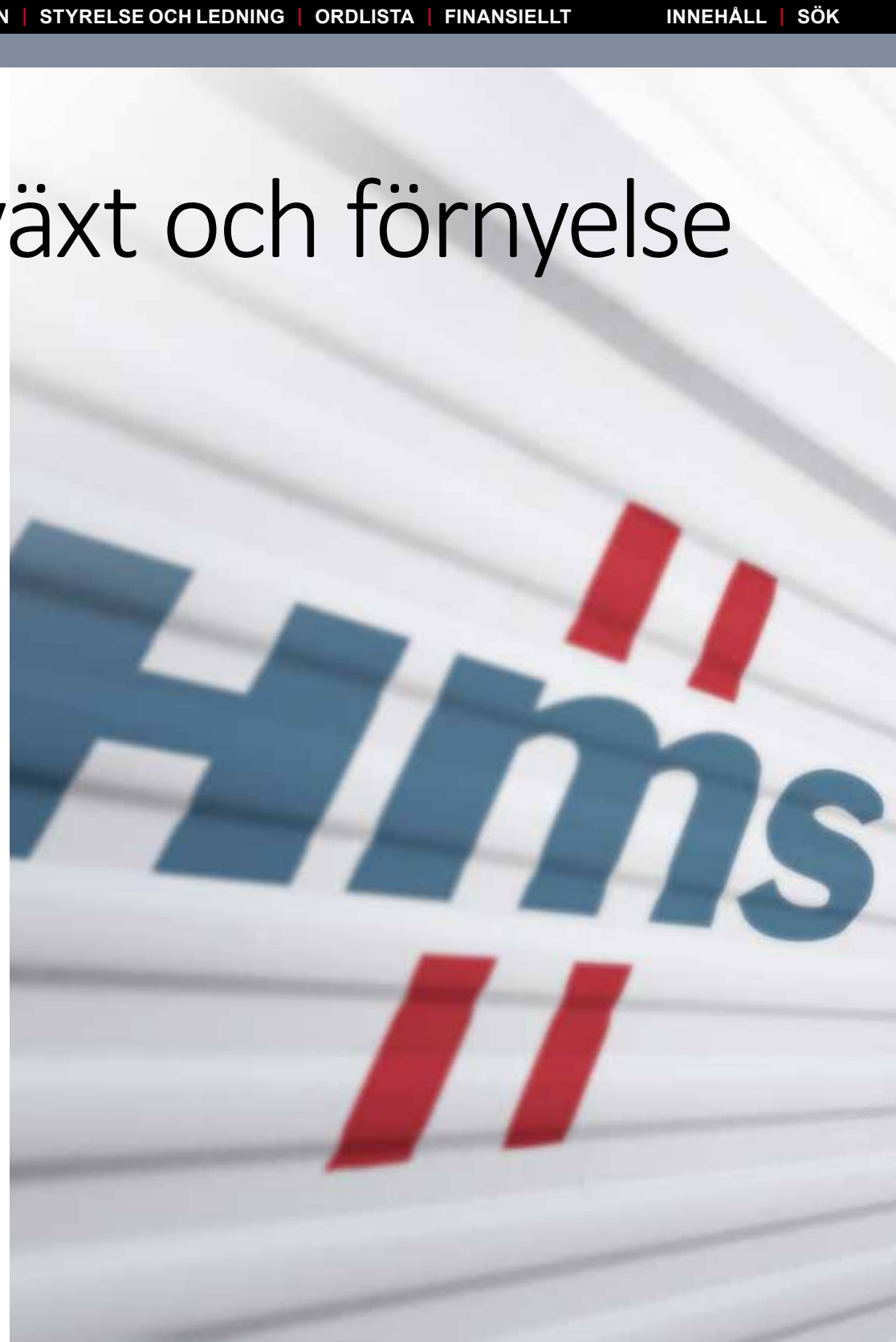
Tittar vi tillbaka på de senaste fem åren så har HMS omsättning växt med +19 % per år och samtidigt redovisat en rörelsemarginal på cirka 18 % i medeltal. Vi ligger därmed väldigt nära våra långsiktiga mål om 20 % årlig tillväxt samt 20 % rörelsemarginal. Med tanke på de senaste årens utmanande marknadssituation kan vi konstatera att detta är en god utveckling för bolaget.

Efter att ha växt via förvärv under 2013 har vi nu åter genererat organisk tillväxt under 2014. Samtliga av våra produktområden växte under året, till detta kommer en medvind från en försvagad svensk valuta vilket sammantaget summerar upp till en tillväxt på 18 % till. Extra glädjande är att den förvärvade IXXAT verksamheten, efter en framgångsrik integration i HMS globala säljorganisation och en därigenom breddad kundbas, visar en tvåsiffrig procentuell försäljningsökning.

Vi lyckas även kombinera tillväxt med ett starkt kassaflöde från den löpande verksamheten och koncernen har nått en soliditet på över 50 %. Detta känns tryggt för framtiden.

Breddning och förnyelse av vårt produkt erbjudande

För 5 år sedan bestod vår produktförsäljning till övervägande del av vår produktgrupp Anybus Embedded. Denna produktgrupp fortsätter att växa, men utgör idag cirka hälften av vår omsättning. Den förbättrade balansen mellan våra produktgrupper är ett resultat av en medveten satsning på att bredda vårt produkt erbjudande och öka vår tillgängliga marknad inom industriell kommunikation. Under året har vi lanserat ett antal nya produkter inom våra varumärken Anybus, IXXAT och Netbiter och vi upplever idag att vi har ett attraktivt och slagkraftigt erbjudande. Vi ser även fram mot vår nya satsning på produkter för trådlös kommunikationsteknik, ett resultat av det produktförvärv vi gjorde i oktober 2014 från Schweiziska u-blox AG. ►





Staffan Dahlström
Koncernchef och VD

” *Efter att ha växt via förvärv under 2013 har vi nu kommit tillbaka till god organisk tillväxt på 18 % under 2014.*

Kvalitet och hållbarhet

I stort sett alla våra kunder arbetar med applikationer där kommunikation är en oundgänglig del i deras automationssystem. Dessa automationssystem förekommer i allt från pappersbruk och bryggerier till reservkraftsgenerering vid strömavbrott. Krävande applikationer ställer höga krav på HMS och på att våra produkter alltid fungerar – idag likväl som om 10 år. Vi har ett väl utvecklat kvalitetsarbete och det är glädjande att vi under 2014 kan summera antalet fältreturer från kunder till mindre än 200 PPM (0,02%). Detta är världsklass!

Spännande framtid för HMS

Teknikutvecklingen går snabbt framåt. Inom industriell datakommunikation och automation ser vi flera nya starka trender som ”Industrial Internet of Things (IIoT)” och ”Industry 4.0” som båda bygger på att produkter blir alltmer intelligenta och måste utbyta information med sin omgivning. Vi ser att detta öppnar många nya möjligheter för HMS de kommande åren då

vårt fokus och kärnkompetens är just ”Connecting Devices”. Vi kommer fortsatt att utveckla vår teknologi och kompetens för att befästa vår position som en ledande spelare inom våra marknadssegment framöver. Nya innovativa produkter och tjänster växer nu fram inom vårt interna HMS Labs-initiativ och vi tror att industriell kommunikation fortsatt kommer att vara ett spännande framtidsområde.

Avslutningsvis vill jag tillsammans med bolagets ledning rikta ett stort tack till alla medarbetare, kunder, partners, leverantörer och aktieägare för ett framgångsrikt år för HMS. Vi ser med tillförsikt fram emot en spännare framtid och en fortsatt tillväxtresa tillsammans.

Staffan Dahlström
Koncernchef och VD

HMS strategier för lönsam tillväxt

HMS affärsidé

HMS affärsidé bygger på visionen att all automationsutrustning ska samverka i intelligenta nätverk. Affärsidén är att förse industrin med teknik för intelligent kommunikation mellan automationsenheter och nätverk, mellan flera nätverk eller mellan fjärrbelägna installationer och driftcentraler.

Organisk tillväxt – huvudstrategi

Baserat på företagets teknologi och marknadsställning inom Embedded, som ska befästas ytterligare, ska HMS expandera till närliggande industriella områden, såväl som framåt i värdekedjan, främst genom Gateways och Remote Management.

HMS ska i huvudsak växa organiskt genom att stärka sin position och utveckla sitt utbud av produkter och tjänster. Selektiva förvärv kan vara aktuella om de utgör ett värdefullt komplement till HMS teknik eller produktportfölj och stärker erbjudandet till marknaden.

Fokuserad produktutveckling

HMS ska utveckla produkter och lösningar baserade på den senaste teknologin och expertisen inom kommunikation i industriella nätverk, trådlös kommunikation och remote management. Grundstenen i allt utvecklingsarbete är att skapa tydliga värden genom ledande teknik utifrån marknads behov, med fortsatt tydligt kvalitetsfokus och miljöhänsyn.

Vision

The vision of HMS is that all industrial devices will be intelligent and networked. HMS shall be the market leading partner in the world of industrial communication.

Mission

We provide reliable, flexible and easy-to-use communication and remote management solutions to the world of industrial communication.

Mål

Långsiktig årlig genomsnittlig tillväxt på 20 procent.
Rörelsemarginal över 20 procent.
Minst 98 procent av leveranserna ska ske i utlovad tid.
Returer av produkter ska understiga 200 ppm (parts per million).

Strategiska produktområden

HMS ska tillhandahålla produkter inom de tre varumärkena Anybus, IXXAT och Netbiter. Produktportföljen inom varje område ska fortsätta att vidareutvecklas och breddas i takt med kundbehov och teknikutveckling i syfte att stärka HMS position som ledande leverantör av beprövade, kompletta lösningar för intelligent industriell kommunikation.

Optimala affärsmodeller

HMS arbetar efter optimala affärsmodeller utifrån marknads förutsättningar och kundernas behov. För inbyggda nätverkskort är den huvudsakliga affären ramavtal, så kallade design-wins, med tillverkare av automationsutrustning, vilket ger HMS en stark tillväxtgrund. Inom gateways, IXXAT och remote management tillverkar och levererar HMS produkter löpande mot kundorder via våra säljkontor eller distributörer runt om i världen. I konceptet Netbiter Remote Management ingår även att kunderna får tillgång till information i form av en abonnerad tjänst.

Försäljning och distribution

HMS har egna säljkontor på strategiskt viktiga nyckelmarknader (Centraleuropa, Nordamerika, Japan, Norden, Storbritannien, Italien, Kina och Indien) samt ett antal globala key account managers. På övriga marknader sker försäljning via ett effektivt nät av utvalda distributörer i ett 50-tal länder.

En strategisk säljkanal under uppbyggnad är HMS Partner Program med syfte att öka försäljningen av Gateways och Remote Management. Programmet vänder sig till systemintegratörer med uppdrag att koppla ihop industriella nätverk och skapa kommunikationslösningar för industrin. Genom ett närmare samarbete med dessa nyckelaktörer kan HMS bidra med både produktkunskap och utbildning samt bredda företagets erfarenheter och kompetens till fler industrisegment.

Förädlingskedja med full kontroll

HMS tillhandahåller helhetslösningar av hög kvalitet som är enkla att installera och använda. Det kräver full kontroll av hela förädlingskedjan, från produktutveckling till komponentförsörjning, tillverkning, distribution, utbildning och efter-

marknadsservice. HMS tillämpar sitt ledningssystem BMS (business management system) för att säkerställa kvalitet och ständiga förbättringar i förädlingskedjan.

Tillverkning sker i egen regi samt i nära samarbete med utvalda underleverantörer i Europa och Kina. I HMS egen anläggning i Halmstad, med närhet till utvecklingsavdelningen, sker produktion av prototyper, små serier och vissa kundanpassade produkter samt kvalitetskontroll och slutmontering.

HMS och dess strategiska leverantörer är sedan många år kvalitetscertifierade enligt ISO 9001.

Miljö och hållbar utveckling

HMS följer sin fastlagda miljöpolicy i all verksamhet samt tillämpar företagets modell för hållbar utveckling – ekostrategihjulet – i teknik- och produktutveckling samt tillverkning. HMS följer EU-direktiven RoHS för elektroniska produkter och Reach för kemikalieanvändning. HMS produkter är CE-märkta. Utvecklingsarbetet prioriterar lösningar som bidrar till hållbar utveckling, främst genom hög produktivitet, energieffektivitet och livslängd.

HMS affärsmodeller

HMS har format sina affärsmodeller efter respektive marknad och produktlinje. För Embedded gäller ramavtal, så kallade design-wins, med relativt lång säljcykel och konstruktionsfas i nära samarbete med kund och därefter säkra långsiktiga intäkter. För övriga produkter är affärsmodellen mer traditionell med kort säljcykel och tillverkning mot kundorder.

Embedded – design-wins

För Anybus Embedded bygger affärsmodellen på ramavtal, så kallade design-wins. En design-win innebär normalt ett samarbete på runt tio år med en tillverkare av automationsutrustning. Affärsmodellen innebär relativt lång utvecklingstid men därefter säkra intäkter över lång tid, förutsatt att kundens produkt får acceptans på marknaden.

I de flesta fall erbjuds produkter i standardutförande, som går snabbt och enkelt att bygga in och som passar många applikationsområden. För enskilda större kunder erbjuds helt kundanpassad hård- och mjukvara som uppfyller särskilda specifikationer, och i vissa fall även tillverkningslicens så att kunden kan tillverka nätverkskortet själv.

Gateways – utökade samarbeten

Gateways och flertalet av IXXAT produkter säljs som fristående produkter och tillverkas mot kundorder. De säljs via ett nät av cirka 50 distributörer antingen direkt till slutanvändare i industrin eller via systemintegratörer, installatörer och maskinbyggare som arbetar med att integrera nätverk och bygga kommunikationslösningar för industrin.

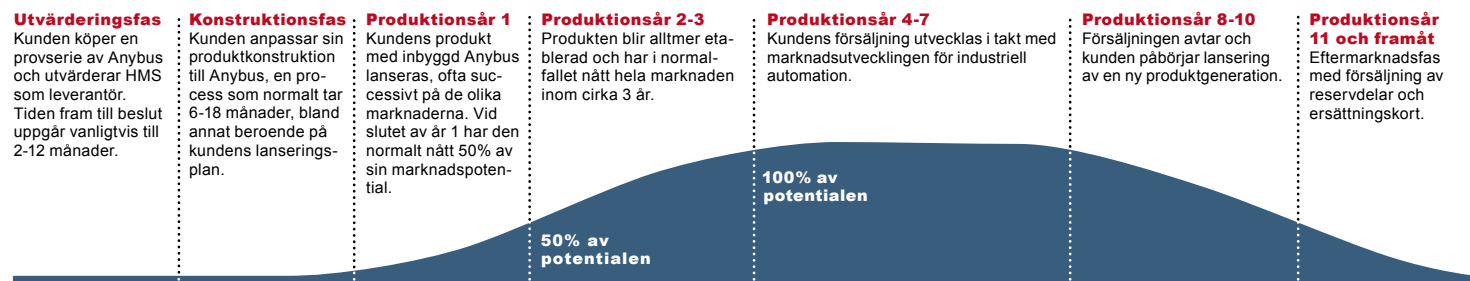
Remote Management – produkt och abonnerad tjänst

Netbiter Remote Management säljs som en gateway med tillhörande abonnemang på webbtjänsten Netbiter Argos där kunden kommer åt sin utrustning online. Netbiter Argos erbjuds dels som en av-



giftsfri standardlösning, dels som en mer avancerad tjänst med utökad funktionalitet som kräver ett betalabonnemang.

Intäktscykel för inbyggda nätverkskort i automationsutrustning



Intressentgrupper

Kunderna

Tillverkare av automationsutrustning slipper anpassa sina produkter till en mängd olika kommunikationsstandarder genom att använda HMS Anybus- och IXXAT-lösningar. HMS tar hand om kommunikationen så att kunden kan koncentrera sig på sin kärnverksamhet.

För geografiskt spridda installationer erbjuder Netbiter Remote Management en webbaserad lösning för fjärrövervakning och fjärrstyrning som innebär stora besparingar gällande service och underhåll samt ökar driftsäkerheten och livslängden för utrustningen.

Aktieägarna

HMS är en oberoende leverantör patenterad teknik för intelligent industriell kommunikation, som ökar industrins produktivitet, flexibilitet och energieffektivitet. Företaget levererar beprövade och certifierade helhetslösningar som svarar mot kundernas behov, inklusive konfigureringsverktyg, drivrutiner, utbildning och support.

HMS marknad växer till följd av ökad uppkoppling och efterfrågan på intelligenta kommunikationslösningar. En allt bredare produktportfölj av standardprodukter samt ökande säljvolymerna innebär större skal fördelar och god lönsamhet. De senaste fem åren har företaget vuxit snabbare än eller i takt med marknaden. HMS har en uttalad utdelningspolicy om upp till 50 procent av vinsten.

Medarbetarna

HMS erbjuder spännande teknikutveckling i en modern, dynamisk och växande organisation med många internationella kontaktytor och goda karriärmöjligheter. Företaget har ett modernt och öppet arbetsklimat baserat på gemensamma värderingar, lärande och eget ansvar. Medarbetarna i HMS har stora möjligheter att påverka sin arbetsituation och vidareutveckla sin kompetens och sin roll i företaget.

Miljön

HMS produkter tillför flexibilitet och energieffektivitet i industriella processer. HMS prioriterar utveckling av energieffektiva, utrymmessnåla produkter med lång livslängd och utan material eller komponenter som är skadliga för miljön. Hållbarhetsarbetet omfattar noggrann utvärdering av utvecklings- och tillverkningsprocesser, materialval och leverantörskvalitet.



Många yrkesroller skapar dynamik

HMS är ett högförädlade tillväxtföretag med egen verksamhet i alla förädlingssteg – från forskning och utveckling, till inköp, produktion, försäljning, marknadsföring och kundsupport. Det ger en stark dynamik med många yrkesroller som samarbetar i en lärande organisation. För att uppnå gemensamma mål och tillväxt med kvalitet krävs en stark företagskultur och värdegrund vilket i sin tur ger förutsättningar för korta beslutsvägar och eget ansvar för alla medarbetare.

Tydlig gemensam värdegrund

HMS är ett ungt, internationellt och entreprenörspräglad företag, med hög tillväxt, spännande teknikutveckling och närhet till kunderna. Det gör det extra viktigt att ha en gemensam värdegrund som säkerställer att beslut och arbetssätt genomförs i enlighet med vår långsiktiga strategi och som fungerar som ledstjärna för det dagliga arbetet och vårt bemötande av kunder, leverantörer, kollegor och andra intressenter. ►



HMS har formulerat denna värdegrund i fem principer – HMS High Five. Dessa är i stort sett självförklarande: Våra åtaganden mot kund är alltid prioriterade. Vi ska växa och vara innovativa. Vi har ett långsiktigt perspektiv i vårt arbete. Vi tror på att bygga relationer och vi är kostnads-effektiva.

Få beslutsnivåer och dynamisk arbetsmiljö

HMS har en platt organisation med långt delegerat ansvar, få beslutsnivåer och snabba beslutsvägar. Att ta eget ansvar, anta nya utmaningar och växa med uppgiften är vardag för medarbetare på HMS.

Det innebär samtidigt en dynamisk arbetsmiljö med stora möjligheter att påverka sin yrkesroll och utvecklas i sin karriär. Det skapar också en stark framåtanda och engagemang i det ständiga förbättringsarbete som är avgörande för framgång i ett högförädlade tillväxtföretag.

Sabina Lindén
Personalchef

Rätt rekrytering ger tillväxt med kvalitet

HMS tillväxtstrategi är beroende av rätt medarbetarkompetens. Företaget har som många andra en utmaning i att rekrytera utvecklingsingenjörer och arbetar aktivt för att profilera HMS på arbetsmarknaden, speciellt med inriktning mot tekniker och ingenjörer. Det sker bland annat genom att delta i arbetsmarknadsdagar på universitet och högskolor, erbjuda möjlighet till examensarbeten och synliggöra företaget via olika sociala medier. I år har vi nyanställt 25 personer varav 7 i Sverige och 18 utomlands.

Lyhördhet ger förbättringar

Medarbetarundersökningar genomförs regelbundet – en kortare temperaturmätare fyra gånger om året och en mer omfattande undersökning var 18:e månad. Syftet är att följa upp och mäta medarbetarnas syn på företagets värdegrund, arbetsmiljö, samarbetsklimat och ledning, såväl på avdelningsnivå som företaget i stort.

Undersökningarna ger värdefulla insikter och idéer om hur HMS kan bli ännu bättre som organisation och arbetsgivare. Årets mätningar visade bland annat att trivseln på arbetsplatsen och samarbetet med arbetskamraterna värderas mycket högt.

Arbete och karriär

HMS har en ung medarbetarkår och en organisation som präglas av lärande, både i den dagliga verksamheten och via utbildningsinsatser internt och externt.

En stor del av utvecklingsarbetet sker i nära samarbete med kunder, ofta med internationella kontaktytor som tillför nya perspektiv och personlig kompetensutveckling.

Inom bolaget finns ett särskilt utlandsprogram där ingenjörer från utvecklingsavdelningen får möjlighet att arbeta på något av företagets kontor runt om i världen.

Alla nya tjänster tillsätts öppet och företaget uppmuntrar interna ansökningar. Nyanställda genomgår ett introduktionsprogram och utvecklingssamtal hålls varje år med alla medarbetare.

Hälsa och livsstil

För att värna om god hälsa och livsstil erbjuds regelbundet hälsokontroller, ergonomisk översyn av arbetsplatserna samt många olika slag av subventionerad träning. Gemensamma tränings- och trivselaktiviteter anordnas regelbundet. Under 2014 var sjukfrånvaron 2,84 % (1,91 %) och personalomsättningen för koncernen var 6,5 %, i Sverige 5,5 % (4,6 %).

Engagerade medarbetare



Josh Pearl Sedan jag började min karriär som utvecklingsingenjör på IXXAT Inc. 2005 har jag växlat mellan roller som applikationsingenjör och försäljningschef innan jag blev teknisk chef för HMS Nordamerika 2012. Jag har fått nöjet att arbeta med våra team inom HMS Inc. Solution Center och Technical Services för att utveckla kundanpassade produkter, ta fram applikationssäljstöd samt produktsupport till eftermarknaden för våra nordamerikanska kunder. Mitt personliga ansvar inkluderar ett antal arbetsuppgifter som att skapa kundspecifika lösningar, förhandla fram utvecklingsavtal, optimera arbetsflöden och underhålla lokal IT. Jag är stolt över att arbeta i framkant av industriell kommunikation tillsammans med en så skicklig och spännande grupp av kollegor.

Sandro Helic Jag arbetar på HMS sedan 13 år tillbaka och det har varit en fantastisk upplevelse att få följa hur företaget hela tiden utvecklar sig år efter år. Jag jobbar på Supply-avdelningen på HMS där jag är samordnare i en av grupperna. I min grupp gör vi selektiv lödning av hålmonterade komponenter. Jobbet består av montering, selektiv lödning och avsyning av färdiga produkter. I jobbet ingår ansvar för prototypkörningar och programmering av nya program för prototypkörningar. Jag har även ansvar för att se till att dagens körplan blir färdig i tid, att alla rutiner och produktionsunderlag följs, samt säkerhetsställa att ordning och reda råder. Jag ser verkligen fram emot att arbeta och hjälpa till i en framtida utveckling av HMS.



Johan Gunnarsson Jag har jobbat som utvecklingsingenjör på HMS sedan maj 2009. Min huvudsakliga arbetsuppgift är att skriva den mjukvara som används i våra Anybus embeddedprodukter, både för standardsortimentet kundanpassningar. I arbetet ingår även uppgifter som att ta fram specifikationer samt testning av moduler. Under 2012 fick jag chansen att jobba 6 månader på vårt kontor i Chicago. Detta var mycket givande då man jobbade närmare våra kunder och fick ett helt nytt perspektiv på hur våra produkter används. Varje nytt projekt innebär nya utmaningar vilket innebär att man hela tiden lär sig nya saker och kan fortsätta utveckla sig själv. Det i kombination med alla trevliga kollegor gör HMS till en kanonbra arbetsplats.





Klaus Angele Jag har arbetat som mjukvaruutvecklare på IXXAT sedan våren 2009. De senaste tre åren har jag mer och mer varit engagerad i utvecklingen av våra lösningar inom funktionell säkerhet och mer specifikt med mjukvaran FsoE (FailSafe over EtherCAT). Vi vill hjälpa våra kunder att integrera funktionell säkerhet snabbt och enkelt i sina produkter. Att få vara med och bygga upp ett växande produktområde inom IXXAT är mycket tillfredsställande för mig personligen. Genom att arbeta i små fokuserade team kan jag ta lärdom av mina erfarna och duktiga kollegor. Jag gillar vad jag gör eftersom det alltid innebär nya utmaningar. Det är en härlig känsla när utmaningarna kan lösas framgångsrikt och en produkt fungerar bra. Jag gillar verkligen att arbeta för ett företag med så många möjligheter.



Annika Bengtsson Jag har arbetat som ekonom på HMS sedan 1998 och har genom åren haft många olika arbetsuppgifter inom redovisning, bokslut och löns. Jag jobbade även något år som produktionsplanerare. Efterhand som bolaget har växt har behovet av att utveckla och tillhandahålla intern support för vårt affärssystem ökat och numera innefattar detta den största delen av min tjänst. Jag jobbar även med nya projekt och införande av system som kommunicerar med vårt affärssystem. Det bästa med HMS är att det är ett spännande och utvecklande företag att jobba på. Genom alla mina år på HMS har det alltid varit väldigt trivsamt med en positiv stämning mellan nya och gamla kollegor.

Niclas Eliasson En bild säger mer än tusen ord sägs det. De senaste fyra åren har jag jobbat med bilder och video för användning i HMS marknadsföring. Det innebär att ta fram bilder till web och broschyrer, samt videor till våra kontor runt om i världen. När det gäller produktbilder så använder vi oss sällan av vanlig fotografering och jobbar istället i 3D. Med hjälp av 3D-underlag kan man skapa fotorealistiska bilder där man enkelt kan styra t.ex. ljus, kameravinkel och ändra färg på produkten mm. Det känns väldigt stimulerande att tillsammans med kollegor jobba med marknads-material som visar upp våra spännande produkter på bästa sätt.



MARKNAD

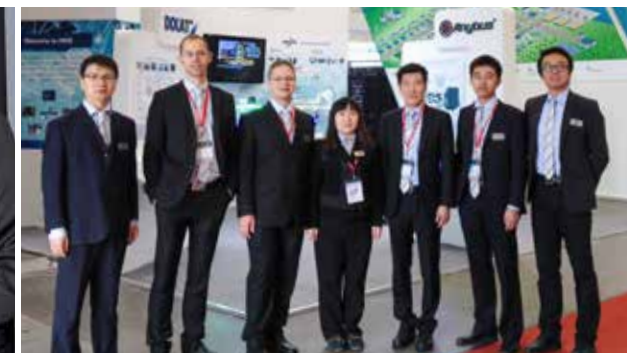
Att kommunicera industriellt

Under 2014 fortsatte arbetet med att befästa en tydlig marknadsföring av HMS på företagsnivå och av Anybus, IXXAT och Netbiter på varumärkes-/produktnivå. Inte minst på internet tydliggjordes detta i och med lanseringen av en företagsspecifik webbsajt som presenterar HMS som företaget bakom produkterbjudandet. HMS-sajten, www.hms.se, komplettar därmed de tre existerande sajterna för varje produktvarumärke. I takt med att produkterbjudandet utökades under året så sträckte produktmarknadsföringen sig till nya områden vilket bidrog till att etablera HMS på nya industriella såväl som geografiska marknader.

Tydliga varumärkesdefinitioner

Anybus, IXXAT och Netbiter har sina egna tydliga identiteter, men den gemensamma nämnaren är alltid industriell kommunikation. Anybus står för kapaciteten att ansluta produkter till olika industriella nätverk – ”multi-network connectivity for fieldbus and industrial Ethernet”, IXXAT är inriktat på kommunikation för maskiner och vissa specialsegment såsom säkerhet och bilindustrin – ►





”communication solutions for machines, safety and automotive”, medan Netbiter fokuseras på fjärrstyrning av industriell utrustning – ”remote management of industrial equipment”.

Traditionella och nya marknader

Lägger man ihop produktsortimentet inom HMS produktvarumärken så framträder ett totalerbjudande som är attraktivt på ett ökande antal industriella marknader – dels beroende på att HMS erbjudande utökats, men också tack vare att industriell kommunikation ökar i betydelse tvärs genom industrin. HMS marknadsstrategier 2014 baserades på detta och under året så genomfördes ett stort antal marknadsaktiviteter mot existerande såväl som nya marknader. Året innefattade många

produktlanseringar som främst riktade sig till den största marknaden fabriksautomation, men också till fastighets- och energiautomation, reservkraft, telekom och biltillverkningssektorn. Även specifika lösningar för kommunikation inom maskiner och motorstyrningar lanserades vilket ytterligare breddade marknadsbilden.

En (tre-)mil(jon)stolpe för Anybus

Under hösten nådde flaggskeppet Anybus en milstolpe. HMS lämnade under den tyska industrimässan SPS/IPC/Drives över en plakett till Bosch Rexroth som mottagare av den 3-miljonte Anybus-produkten som levererats från HMS. Bosch är en av tusentals tillverkare av automationsprodukter som köper produkter ur Anybus CompactCom-familjen och genom den senaste CompactCom-teknologin som lanserades under året, så har HMS kunnat adressera tidigare outnyttjad marknadspotential. Genom att proaktivt marknadsföra de nya nätverkslösningarna för industriellt Ethernet som finns tillgängliga i ett antal olika produktformat inom familjen – från traditionella kommunikationsmoduler till helt integrerade chiplösningar – så har HMS befast positionen som marknadsledande inom inbyggda lösningar för kommunikation.

Inom gateways så kunde HMS under året befästa positionen som marknadsledande – främst genom lanseringen av ett moderniserat gateway-erbjudande med fokus på systemintegratörer inom fabriksautomation, men även genom nya initiativ gentemot närliggande marknader såsom fastighetsautomation, där HMS nya BACnet gateway fått ett bra mottagande. Lanseringen av Anybus Wireless Bridge för trådlös uppkoppling har också bidragit till att profilera HMS som ett företag i framkant inom nya kommunikationslösningar.

IXXAT – maskiner och säkerhet i centrum

En stor del av IXXAT-erbjudandet fokuseras på maskinbyggare och automationsingenjörer och flera marknads lanseringar har stärkt denna identitet ytterligare under året. Nya marknadsområden har också kunnat adresseras av IXXAT under året i och med införlivandet av Anybus-teknologi i vissa produkter – exempelvis IXXAT Econ 100. Konkurrensfördelen blir mixen av IXXATs teknologi för PC-baserad kontroll av maskinapplikationer i kombination med Anybus nätverkskoppling. ►



Anders Hansson
Marknadsdirektör

MARKNAD

Drivkrafter för tillväxt inom industriell automation per geografisk region


Nord- och Sydamerika

En tydlig men långsam återhämtning för HMS baserad på ett ökande produktivitetsbehov efterhand som konjunkturläget förbättras.

Europa

Etablerade tillverkningsländer som t.ex. Tyskland uppvisar ett starkt behov av ökad flexibilitet i produktionsanläggningar.


Mellanöstern och Afrika

Investeringar inom alternativa industrier för att diversifiera inkomstkällor tillsammans med satsningar inom infrastruktur gynnar bland annat HMS möjligheter till försäljning av fjärrövervakning.

Asien

Stort behov av automationsrelaterad utrustning inom områdena energi, arbetsmiljö och infrastruktur.



Funktionell säkerhet blir allt viktigare inom industriell kommunikation och är således i fokus för tillverkare av automationsprodukter och maskiner. HMS erbjudande inom området marknadsförs under IXXAT-varumärket och säkerhetsmodulen IXXAT Safe T100 erhöi nyligen ett strategiskt viktigt certifikat från TÜV, vilket öppnar dörren för T100 att integreras i automationsprodukter tvärs genom industrin.

Nya grepp ger fart inom Netbiter

Inom Remote Management så inriktades marknadsföringen fortsatt mot viktiga segment som kraft- och telekommunikation. HMS kunde under 2014 adressera marknaden med ett nytt paketerat erbjudande som innehåller både produkter och tjänster. Kombinationen av produkten Netbiter EasyConnect 350 och den nya fjärruppkopplingslösningen Remote Access har öppnat införsäljningsmöjligheter inte minst gentemot maskinbyggare och PLC-tillverkare inom HMS huvudmarknad fabriksautomation. Remote Access är också benämningen på en av de tre tjänster som lanserades tillsammans med Netbiter under 2014 – de övriga är View & Control och Manage & Analyze, tydliga tjänster som relaterar till det

användarna söker inom fjärrövervakning. Denna totalbild har bidragit till att etablera Netbiter vidare på marknaden under 2014.

Technical Services i fokus

HMS har alltid haft ambitionen att ta ett helhetsgrepp, dvs. inte bara ta fram en konkurrenskraftig teknisk lösning, utan även ta ansvar för att med hög kvalitet tillverka och leverera de resulterande produkterna till kund med generösa garantier och gratis teknisk support.

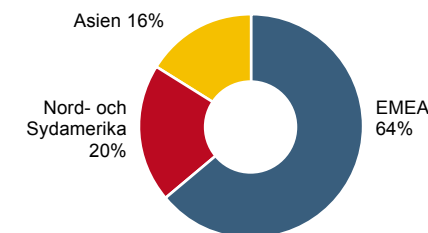
Inom marknadsidan så pågår en ny global satsning i linje med denna helhetsambition som benämns Technical Services där proaktivt kundstöd kombineras med traditionell teknisk support och utbildning kring produkterna. Kunderna skall känna att HMS är redo att hjälpa dem att snabbt och enkelt komma igång med HMS produkter och det skall tydligt uppfattas att HMS är företaget som står bakom Anybus, IXXAT och Netbiter.

Produkterna kommunicerar – så också HMS

Under hösten hade HMS sälj- och marknadsanställda som vanligt ett gyllene tillfälle att kommunicera med marknaden face-to-face när HMS

stälde ut på flera ledande branschmässor internationellt under oktober och november. Resultaten visar att det är tydligt att medvetenheten om vad HMS och produkt erbjudandet står för successivt ökar. Ett bra kvitto på att erbjudandet fortsätter att vara relevant är den stora mängden förfrågningar som HMS säljorganisation fick i samband med mässorna från potentiella kunder internationellt – både inom HMS traditionellt största marknad fabriksautomation och inom för HMS nyare marknadssegment såsom fjärrövervakning, maskinkommunikation, kraft- och energiförsörjning, process- och byggnadsautomation.

Många besökare på dessa mässor känner redan till HMS – antingen som tidigare kund eller efter att ha tagit del av HMS marknadsmix i olika kanaler. Under året publicerades ca 700 artiklar om HMS och produktsortimentet i internationell press. Detta tillsammans med regelbundna nyhetsbrev, moderna webbsidor och en klart definierad strategi för sociala medier bidrar till att HMS kommunicerar med den industriella marknaden på ett effektivt sätt – en annan, viktig vinkel på industriell kommunikation för HMS.

HMS produktförsäljning per geografisk marknad 2014


Centraleuropa

HMS sälj- och marknadsorganisation i Centraleuropa (CESMO) betjänar HMS marknader i Tyskland, Österrike, Schweiz och Frankrike. CESMO består av 34 personer varav de flesta är placerade på våra kontor i Karlsruhe (Tyskland) och Mulhouse (Frankrike).



Med runt 2 000 aktiva kunder och mer än 30% av koncernintäkterna är CESMO den största säljregionen i HMS-koncernen. Organisationen leds av Michael Volz som har en gedigen teknisk bakgrund inom industriell kommunikation och lång erfarenhet av att leda organisationen på ett framgångsrikt sätt.

CESMO har fullt ansvar för försäljning, teknisk service och lokal marknadsföring i Centraleuropa.

Tyskland är huvudmarknaden. Här betjänar CESMO sina kunder direkt med hjälp av egna medarbetare. Kvalificerade distributörer och systempartner kompletterar direktsäljningen i Österrike, Schweiz och Frankrike. Efter den framgångsrika integrationen av IXXAT kan vi erbjuda våra kunder en komplett produktportfölj med alla tre produktlinjerna Anybus, IXXAT och Netbiter.

Under 2014 etablerade vi framgångsrikt ett lokalt Solution Center i Karlsruhe för att hjälpa kunder att tillgodose deras individuella krav baserat på våra standardprodukter. De tjänster som erbjuds är bland annat modifieringar av de mekaniska dimensionerna och elektriska gränssnitten i våra inbyggda produkter såväl som implementering av kunders egenutvecklade protokoll i våra gateways. Denna service för att skräddarsy kundlösningar bidrar till att stärka relationerna med våra kunder.

CESMO har ett starkt fokus på att stödja kunder under fasen av inbyggnad och implementering av HMS produkter. Tillsammans med kvalificerade

applikationsingenjörer hjälper vår avdelning Technical Services kunderna att snabbare bygga in HMS produkter så att de istället kan fokusera på sin kärnteknik.

Tyskland är en betydande marknad för automationsteknik. Megatrender på marknaden såsom "Industry 4.0" och "Industrial Internet of Things" bidrar till ett fortsatt växande behov av kommunikationsteknik i alla industriella sektorer. Kommunikationsteknik är grunden för det framväxande "Industrial Internet of Things", vilket innebär goda möjligheter för ytterligare framtida tillväxt i för HMS i Centraleuropa.



Till Bosch Rexroth, en av de största kunderna i Tyskland, har HMS levererat sin tremiljonte Anybus-modul för att ansluta deras svetskontroll till Profinet.



Med 34 medarbetare servar CESMO HMS marknader i Tyskland, Österrike, Schweiz och Frankrike.

MARKNAD

Nordamerika

HMS Industrial Networks Inc. har sitt huvudkontor i hjärtat av Chicago och har även ett utvecklings- och teknikkontor, Solution Center, i Bedford, norr om Boston.



HMS Inc. ansvarar för försäljning, marknadsföring, teknisk support, kundservice och anpassade lösningar för kunder i Nordamerika, Centralamerika och Sydamerika (utom Brasilien).

HMS Inc. servar runt 900 aktiva kunder med hjälp av 25 anställda och ett distributionsnät bestående av 200 distributörer och 17 systempartner. Med egna kontor i Nordamerika kan HMS ge produktsupport och kundservice för att tillgodose lokala marknadsbehov. Dessutom arbetar vårt Solution Center i Bedford med att anpassa produkter för att skapa kundspecifika lösningar. Därmed kan HMS erbjuda kunderna skräddarsydda lösningar som uppfyller deras önskemål vad gäller anslutning till industriella nätverk, maskinkommunikation, trådlös kommunikation och fjärrstyrning.

HMS Inc. verkar inom en mängd olika industrisegment i Nordamerika, varav de främsta är fordons- och transportutrustning, livsmedelsindustri, olje- och gasproduktion, kemisk industri, metallindustri, maskintillverkning, datorer, medicinsk utrustning och andra elektroniska produkter samt elektrisk utrustning.

Fokusområden i Nordamerika 2014

Övergång till Industrial Ethernet

Anybus Embedded hjälper tillverkare av automationsutrustning som vågar, energi- och kraftstyr-system, motor samt pneumatiska och specialiserade sensorer att erbjuda anslutningsbarhet. Nordamerika har många tillverkare av tillverkningsutrustning. Med hjälp av Anybus Gateways kan befintlig utrustning anslutas till och kommunicera med nya automationssystem baserade på Industrial Ethernet.

Fjärrstyrning och molndatatjänster

Trådlös kommunikation och molndatatjänster är ett snabbväxande område i många branscher. HMS produkt Netbiter gör att kunder kan styra och övervaka sin produktionsutrustning. Det gör utrustningen effektivare och sänker driftkostnaderna. De branscher som HMS främst fokuserar på är utrustning för reservkraft, olje- och gasproduktion samt transportutrustning, industriell automation samt vatten- och avloppssystem.

Maskinbyggare

IXXATs produkter låter kunder som bygger specialmaskiner att lägga till avancerad teknik för CAN och Industrial Ethernet till sina maskiner. Exempel inkluderar medicinsk automation, transport och halvledartillverkning.

Som en del av HMS-koncernen kan HMS Inc. avslutningsvis erbjuda ett globalt perspektiv till våra nordamerikanska kunder, med insikt i globala trender och teknikutveckling som hjälper dem att expandera sina verksamheter till andra marknader och geografiska regioner.



Medarbetarna på kontoren i Chicago och i Bedford arbetar mot HMS marknader i Nordamerika, Centralamerika och Sydamerika.

Japan och Korea

HMS Japan, med kontor i Shin-Yokohama strax söder om Tokyo, servar den japanska och den koreanska marknaden med lösningar för industriell kommunikation.



I Japan har det industriella marknadsklimatet varit positivt sedan 2013 och det drar HMS nytta av. Stora tillverkare av utrustning för fabriksautomation har fortsatt att framgångsrikt exportera produkter i det gynnsamma valutaläget. I tillägg har den inhemska marknaden återhämtat sig under 2014.

HMS gör för närvarande mycket goda affärer med flera japanska robotstillverkare. Dessa växer sig allt starkare till följd av exporten till USA, Kina och Asien. HMS Japan lyckades också utöka affärerna för Anybus Embedded till flera koreanska robotstillverkare under 2014.

Anybus CompactCom 40-serien har hjälpt oss att återta vår position hos drivsystemstillverkarna. Vi ser nu sådana tillverkare välja Anybus för sina premiumprodukter och vi ser en positiv framtid med många potentiella projekt i det här segmentet.

Tillverkare av visuella sensorer är en annan viktig målgrupp för Anybus CompactCom 40. Visuella sensorer är en ny marknad för HMS Japan.

Efterfrågan för automatisk avsyning ökar inom flera områden.

Funktionell säkerhet är ett av de viktigaste nyckelorden för robot- och drivsystemstillverkare. Dessa utvärderar säkerhetslösningarna från IXXAT och vi har redan startat samtal med dem om aktuella projekt.

Anybus gateways blir allt mer kända på den japanska marknaden som en snabb och enkel lösning för att ansluta fabriksutrustningar till varandra. Samtidigt fungerar de som dörröppnare för att få nya kunder till andra Anybus-lösningar.

IXXAT och Netbiter salufördes inte i Japan förrän 2013. Under 2014 började vi marknadsföra dessa produkter på samma sätt som Anybus och under 2015 hoppas vi på en viktig japansk certifiering för Netbiter, vilket blir ett betydande steg för fler affärer. Vi ser potentiella Netbiter-kunder inom bland annat dieselgeneratorer och vattenreningsystem. Också intresset för IXXAT växer i Japan, och vi har tillsatt fler personella resurser

för att accelerera affärerna för både IXXAT och Netbiter.

Under 2013 anställde vi nya medarbetare som efter en inkörningsperiod nu har kompetens och erfarenhet, och vi genomför nu effektiva mark-

nadsaktiviteter och tekniska seminarier för våra kunder. Efter att vi startade verksamhet i Japan för 14 år sedan består nu teamet av tolv personer i en effektiv organisation beredd att möta utmaningarna för 2015.



Det japanska teamet har sitt kontor i Shin-Yokohama, utanför Tokyo.

International Sales

HMS International Sales omfattar HMS säljkontor i resten av världen inklusive ansvar för drygt 50 distributörer globalt. Samtliga säljteam har med sin höga kompetens och lojalitet till våra strategier bidragit till en tillväxt av 28 % under 2014. Utifrån den geografiska spridningen i våra affärer är marknadstrenderna i princip lika varierade som antalet länder vi är aktiva i.



Bilderna till höger visar delar av säljteamen i International Sales.



HMS KINA

Det här året markerar tio år för HMS i Kina. HMS har ett gott rykte i landet och tillhandahåller ett brett produkterbjudande med ett antal produkter av förstklassig kvalitet. Vi är stolta över att erbjuda HMS avancerade kommunikationsteknik till kinesisk industri tillsammans med lokalanpassade lösningar och teknisk support.

Historiskt har HMS Kina vuxit snabbt i takt med Kinas industriella tillväxt såväl som HMS globala expansion. Den kinesiska marknaden har varit föremål för snabba förändringar under det senaste årtiondet och tillväxten har mattats av jämfört med för några år sedan då ekonomin dominerades av investeringar inom industrin för masstillverkning. Den kinesiska automationsmarknaden har dominerats av behovet av att bygga fabriker och infrastruktur. Nyligen har vi sett ett ökande intresse för industriella nätverk från inhemska tillverkare av apparatur och OEM-tillverkare av maskiner i syfte att höja den tekniska nivån och produktkvaliteten. Efterfrågan på HMS lösningar växer alltså.

HMS INDIEN

HMS Indien grundades 2010 och även om marknaden i Indien har visat sig vara tuff så är den stabil och ökande. Överlag har vi genererat en god tillväxt av våra affärer i Indien under 2014. Vissa av vertikalerna som livsmedel, medicinteknisk utrustning och energi (olja och gas) har ännu inte påverkats av den tuffare marknaden medan telekom har bromsat in till följd av lägre marginaler och sträng myndighetsövervakning. Under 2014 lyckades vi generera ett flertal presumtiva affärer och omsätta dem till faktiska affärer i konkurrens med lokala märkesleverantörer och andra lågkostnadslösningar. Även om den nuvarande affären för Netbiter är liten i Indien är tillväxttakten för produktlinjen mycket lovande. Vi har också noterat ett starkt ökat intresse för IXXATs produkter. HMS Indien erbjuder också lokalt sälj- och eftermarknadsstöd. ►



HMS ITALIEN

HMS Italien har redovisat positiva resultat generellt och fortsätter att växa. Vi är marknadsledare inom embedded-produkter och under 2014 tog vi hem flera utmärkelser inom design för den nya serien Anybus CompactCom 40.

När vi utökade portföljen med IXXAT skapades många möjligheter till affärer i nya segment såsom medicinteknisk utrustning och fordonsindustrin.

Vi har aktivt marknadsfört och distribuerat Netbiter under 2014. Med lanseringen av EC310/350 ser vi nu betydande resultat.

Den italienska marknaden lider fortfarande av en allmän osäkerhet inom industriproduktionen, vilket främst har påverkat den inhemska marknaden. OEM-företagen exporterar dock fortfarande och uppvisar tillväxt. Detta har genererat positiva effekter för våra produktområden Gateway, IXXAT och Netbiter.

HMS UK+IRLAND

Industrin i UK och Irland har, trots oro för sämre konjunktur, varit relativt stabil under de senaste 12 månaderna. UK visar stor potential på marknaden för energioptimering såväl som inom fordonssektorn, vilket innebär tillväxtpotentialer för Netbiter och IXXAT. Produktförsäljningen i regionen har varit imponerande inom alla produktområden med en betydande försäljningsökning av 40 % under 2014. Netbiter har återigen visat sig svårare att sälja än förväntat men trots detta ökade försäljningen med 52 procent, främst tack vare framgångarna för Netbiter på den växande marknaden för energiovervakning i UK.

Kontoret för HMS UK+IRLAND invigdes 2012 och använder sig av både försäljning via distributörer och direktförsäljning, vilket skapar en god geografisk räckvidd.

Även om vi är ett relativt litet kontor känner vi oss som en del av HMS globala säljteam och som en viktig kugge i ett stort internationellt företag.

HMS NORDIC

HMS Nordic består av Sverige, Norge, Finland, Danmark och Island. Typiska segment för vår teknik på dessa marknader är livsmedelsindustri, medicinsk industri samt tillverkning av maskiner och mätinstrument.

Trots den svaga ekonomiska tillväxten i de nordiska länderna steg HMS försäljning med mer än 25 % under 2014 jämfört med 2013.

Efter lanseringen av produkterna i Anybus CompactCom 40 nådde vi också nya segment, såsom motion and control, där vi ser ett fortsatt ökande intresse för våra produkter.

Under 2014 övergick HMS till direktförsäljning av IXXAT-produkterna. Detta har stärkt vår ställning som marknadsledare i de nordiska länderna. Det öppnade dessutom dörren för nya marknader tack vare IXXAT-produkternas lämplighet för sjöfarts- och processindustri. Därigenom har Norge blivit en ännu mer intressant marknad för HMS.

HMS CHANNEL SALES

HMS Channel Sales är baserat i Sverige och täcker de geografiska marknader där HMS inte har egna säljkontor. På dessa marknader erbjuder vi våra produkter genom samarbeten med lokala partner och distributörer.

HMS Channel Managers arbetar med att utveckla affärerna tillsammans med våra distributörer och partner runtom i världen, och HMS tekniska serviceteam i Sverige tillhandahåller support, utbildning och teknisk service som också bidrar till försäljning och tillväxt.

Fokusmarknader är Brasilien, Benelux, Sydafrika, Spanien, Polen, Australien/Nya Zeeland, Sydostasien och Turkiet. Därutöver har vi samarbete med distributörer i 30 mindre länder och tillväxtekonomier.

Strukturen och efterfrågan på de lokala marknaderna bestämmer vilka applikationer HMS vänder sig till. I Sydafrika, till exempel, arbetar vi med många applikationer inom gruvindustri och energisektorn. I Turkiet finns efterfrågan främst inom diskret tillverkning.

Vårt fokus är att bygga upp långsiktiga relationer med våra partner och distributörer. Många av dessa har arbetat tillsammans med oss i mer än tio år.

Snabbare, smartare och mer flexibel

MARKNAD

Fortsatt växande marknad för industriella nätverkskort

Marknaden för industriella nätverkskort, den specifika delmarknaden för produktlinjen Anybus Embedded, uppskattas vara värd cirka 7,5 miljarder kronor. Tillverkare av industriell automationsutrustning som tar fram egna nätverkskort svarar för den största delen, cirka 6 miljarder kronor, medan externa leverantörer som HMS, delar på cirka 1,5 miljarder kronor. Denna marknad uppskattas fortsätta växa med runt 10 procent per år under de närmaste åren.

På marknaden för externa leverantörer har HMS en ledande ställning med en marknadsandel på nästan 20 procent. Samtidigt finns en stor potential inom den del av marknaden där tillverkare av industriell automationsutrustning tar fram egna lösningar.

Krav på flexibla kommunikationslösningar

Andelen automatiserade maskiner och produktionsprocesser ökar inom diskret tillverkning, såväl som i processindustri, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Med ökad automation ökar efterfrågan på kommunikationslösningar från tillverkare av industriell utrustning. Kommunikationen bedrivs över olika industriella nätverk – där 15–20 nätverk utgör den större delen av marknaden. Det är ett måste för tillverkare som vill verka på den globala marknaden att kunna erbjuda kunderna produkter som kan ansluta till flertalet av dessa nätverk på ett flexibelt och effektivt sätt.

Bred målgrupp med gemensamma krav inom kommunikation

Köparna av inbyggda nätverkskort utgörs främst av tillverkare av automationsutrustning för processindustri respektive diskret tillverkningsindustri. Dessa tillverkare en stor mångfald av produkter som behöver kommunicera i industriella nätverk, såsom robotar, motorstyrningar, sensorer, pumpar och fläktar. Även om målgruppen är spridd över ett mycket stort antal applikationsområden finns det dock tydliga gemensamma nämnare avseende kommunikation oberoende av produkttyp. HMS drar nytta av detta faktum och erbjuder kommunikationslösningar genom Anybus Embedded som kan användas av alla typer av automationsprodukter för att ansluta till önskade industriella nätverk.

Starka kundvärden ger ökad konkurrenskraft

Tillverkare av automationsutrustning förbättrar därmed sin konkurrenskraft på flera sätt. Utvecklingskostnaderna reduceras med upp till 70 procent enligt undersökningar, vilket därmed också kortar tillverkarens tid till marknads lansering väsentligt. Kortare leveranstid kan erbjudas gentemot slutkunderna tack vare den Plug'n'Play-funktionalitet som Anybus erbjuder. Effekten blir att tillverkaren snabbt kan anpassa sin produkt till slutanvändarens specificerade kommunikationslösning och val av industriellt nätverk. Med hjälp av Anybus kan tillverkare således erbjuda sina kunder en fullt flexibel produkt som enkelt kan konfigureras, anpassas och ställas om efter ändrade förutsättningar.

Kunder över hela världen

HMS har kunder av alla storlekar inom embedded-segmentet och dessa återfinns över hela världen. De största marknaderna är mogna marknader med hög automatiseringsgrad – såsom Tyskland, USA och Japan – men på senare tid också alltmer på tillväxtmarknader som Kina, Indien och Brasilien. Även den nordiska marknaden för inbyggda nätverkskort är intressant för HMS i och med en stark tradition inom tillverkning av industriell utrustning.

Konkurrens och potential

HMS har en särställning globalt bland de oberoende företag som fokuserar på kommunikationslösningar inom Embedded, mycket genom den breda produktportföljen som främst utgörs av Anybus kommunikationsmoduler. Närmaste konkurrent är tyska Hilscher som också utvecklar och tillverkar nätverkskort men erbjudandet är bara delvis jämförbart.

Utifrån totalmarknaden för nätverkskort utgörs HMS största konkurrens av tillverkare av automationsutrustning som tar fram egna inbyggda nätverkskort. Denna interna utveckling och tillverkning svarar idag för merparten av den totala, globala volymen av inbyggda nätverkskort och HMS har hittills inte adresserat denna marknad fullt ut.

Ompositionering ökar tillgänglig marknad

HMS ser en väsentlig potential i att få fler företag som idag utvecklar sina kommunikationslösningar på egen hand att istället köpa in dem från HMS. Som specialist på industriell kommunikation kan HMS erbjuda de bästa och mest framtidssäkra lösningarna och dessa kunder kan då istället fokusera på sin egen kärnteknik. Med mål att adressera detta segment genomför HMS idag en ompositionering.

Den nya embedded-erbjudandet som lanserats under 2014 profilerar HMS mer som en helhetsleverantör där två huvudsakliga dimensioner berörs. Dels erbjuds fler produktformat, vilket gör att kunderna ges fler alternativ att använda Anybus när de konstruerar sin produkt, dels erbjuds avsevärt förbättrad funktion, uppskruvad prestanda och realtidsegenskaper genom kärnan i det nya erbjudandet – HMS egna nätverksprocessor Anybus NP40 – vilket gör att även de mest krävande applikationerna kan hanteras.

PRODUKT

Expansion av Anybus CompactCom

I slutet av 2013 så levererades de första produkterna inom ramen för det nya embedded-erbjudandet, kallat "Anybus CompactCom 40-series". Den ►





”Tillverkare av automationsutrustning ökar sin konkurrenskraft med Anybus inbyggda nätverkskort och en automationsenhet kan i princip fås att kommunicera i alla industriella nätverkssystem.”

Christian Bergdahl
Chef för produktmarknadsföring, Embedded



NP40-baserade produktserien innehåller det nya konceptet ”CBM” från HMS vilket expanderar och tillgängliggör CompactCom i tre format – ”Chip”, ”Brick” och ”Module”. Chip-formatet möjliggör att tillverkare som traditionellt konstruerat egna nätverkslösningar nu kan integrera en NP40-baserad Anybuslösning i sin konstruktion. Brick-formatet är inriktat mot kunder med specifika krav på inkapsling för krävande industriella miljöer. Modulformatet behålls intakt vilket möjliggör för kunder som redan använder CompactCom teknologi att migrera sina produkter till den senaste versionen av Anybus som nu innehåller förbättrad funktionalitet, prestanda och realtidsegenskaper som erbjuds tvärs igenom nya 40-serien.

Generellt erbjudande samt fokus på motorstyrningar

Genom prestandan i 40-serien finns ett tydligt fokus på högvolymssegmenten motorstyrningar och servoapplikationer. Framför allt den senare applikationen – servo – ställer betydligt högre krav på precision tidsmässigt och tack vare kapaciteten i Anybus NP40 och nya hårdvaru- och mjukvarulösningar inom CompactCom 40-serien kan denna typ av applikationer för första gången tillgodoses genom en standardprodukt från HMS.

Ethernet i fokus

Industriellt Ethernet tar mer och mer marknadsandelar bland de industriella nätverken och efterfrågan på kommunikationslösningar för dessa nätverk ökar. En modern embeddedlösning kräver således en flexibel Ethernet-lösning och här presenterar HMS en innovativ lösning som ingår som standard inom 40-serien som medger att kunderna utifrån samma hårdvara kan ladda ner det Ethernet-protokoll som önskas såsom PROFINET, Ethernet/IP, EtherCAT, Modbus TCP/IP och Powerlink. Under 2015 kommer HMS även att lägga till ytterligare ett industriellt Ethernet nätverk för Anybus CompactCom för att ytterligare bredda ett redan starkt produkt erbjudande.

CompactCom + IXXAT Safe T100 – en säker lösning från HMS

Efterfrågan på kommunikationslösningar som uppfyller krav på personsäkerhet ökar inom industrin. Genom att koppla HMS nya säkerhetsmodul IXXAT Safe T100 till Anybus CompactCom har kunderna en säker lösning för att överföra säkerhetskritisk information över nätverket såsom för nödstopp och liknande. Genom konceptet kan HMS kunder erbjuda säkerhetslösningar för sina automationsprodukter utan omfattande och dyra utveck-

lingsinsatser. Den första versionen av Safe T100 är framtagen för PROFINET som är den ledande standarden i Europa och som introducerats av HMS under 2014. Under 2015 kommer HMS erbjuda att utökas att även omfatta lösningar för CIP Safety som är dominant i Nordamerika och för FSoE. Detta innebär att såväl Anybus CompactCom som IXXAT Safe T100 kommer att anpassas för kunna användas för dessa säkerhetsprotokoll.

TEKNIK

Anslutningsbara helhetslösningar

Anybus inbyggda nätverkskort säljs i huvudsak som standardlösningar med komplett systemfunktionalitet för industriella nätverk – inklusive fysisk anslutning, hårdvarugränssnitt, konfigureringsfiler och protokollfunktionalitet. Produkterna erbjuder omedelbar anslutning till alla ledande fältbussar, industriella Ethernetsystem samt serie-, USB-kopplade eller trådlösa lösningar. Produkterna är certifierade för de olika nätverksstandarderna och uppfyller CE- UL- och RoHS-standarderna. Kunden kan anpassa både kort och hölje efter önskemål och större kunder erbjuds helt specialanpassade produkter.

Patenterad teknik

HMS har sedan tidigt fokuserat på att utveckla optimerade mikroprocessorlösningar för kommunikation i industriella nätverk. Den första lösningen, Anybus NP30, lanserades 2006 och var en innovativ kombination av integrerade minnen, hög prestanda, låg energiförbrukning i en liten förpackning. Den nya Anybus NP40 som är baserad på den senaste teknologin inom halvledarteknik erbjuder en ännu högre prestanda men med samma låga energiförbrukning som NP30.

Nya protokollstackar och nätverkskontrollers

Under 2013 och 2014 har HMS utvecklat en serie av egna protokollstackar med tillhörande nätverkskontrollers för att ta tillvara alla de tekniska fördelar som NP40 erbjuder. Dessa teknikblock är utvecklade helt av HMS och bygger alla på en gemensam arkitektur för att enklare kunna underhållas, utökas och ligga till grund för nya produkter eller kundanpassningar. Under 2015 kommer ett par olika områden att djupare analyseras och bearbetas för att kommande år kunna utvidga Anybus CompactCom erbjudandet.

Kombinationen av NP40 och de egna teknikblocken gör att HMS idag kan erbjuda marknadens mest kompletta industriella kommunikationslösning för en och samma mikroprocessor.

Marknadsledande nätverkskopplare

MARKNAD

Ökande marknad för gateways

Användandet av industriella nätverk fortsätter att öka inom industrin globalt och med detta följer även behovet av att koppla ihop olika nätverk genom så kallade gateways. Marknaden för gateways uppskattas vara värd drygt 3 miljarder kronor och ha en årlig tillväxttakt på cirka 15 procent. HMS har en tydlig profil och marknadsposition genom ett välkänt produktprogram som framför allt riktar sig mot fabriksautomation – samma arena som för Anybus Embedded.

En effektiv lösning för industrin

Industrin måste ständigt effektivisera, uppdatera och förfina produktionssystemen på ett kostnads-effektivt sätt för att bibehålla konkurrenskraft. Med detta följer ökad efterfrågan på automatiserade lösningar som genom industriella nätverk som länkar samman olika typer av automationsprodukter. Ju fler produkter som kan kommunicera med varandra på ett intelligent sätt i industriella system, desto effektivare styrning av industriella processer kan uppnås. Gateways bidrar till detta genom att de sammankopplar olika nätverk, vilket möjliggör en flexibilitet för industrin när produktionsmiljöer skall byggas upp utifrån de specifika förutsättningarna inom varje industri.

Gammalt möter nytt

Automationsprojekt inom industrin innefattar ofta det faktum att modern utrustning, som stödjer det senaste inom kommunikationsteknologi, ska

integreras med en redan installerad bas av väl fungerande utrustning som kommunicerar med hjälp av äldre teknologi. Medan nyare automationsprodukter ofta kommunicerar över industriellt Ethernet, så kommunicerar den installerade basen normalt över en fältbuss alternativt genom seriell kommunikation. I en sådan situation kan en gateway, med två separata nätverksinterface, som täcker vart och ett av nätverken i fråga, användas som effektiv problemlösare som automationsingenjörer kan luta sig mot för att koppla gammalt till nytt. Efterfrågan på trådlös kommunikation ökar också inom industrin, vilket öppnar en marknad för gateways som kan ge äldre utrustning en trådlös anslutning. Typiska användningsområden är bland annat för att konfigurera och övervaka system, men också för att skapa nya nätverkslösningar där trådlösa länkar ersätter traditionell och kostsam kabeldragning.

Anybus nätverksteknologi ger bred marknadstäckning

Bakgrunden till HMS ledande position inom gateways hänger ihop med själva kärnan i Anybus-teknologin, nämligen HMS unika kompetens inom de cirka 20 mest använda industriella nätverken internationellt sett. Utifrån grundidén att sammanfoga två olika Anybus nätverks-interface till färdigpaketerade gateways, så har HMS skapat ett mycket brett produktprogram – idag över 300 produkter – som möjliggör koppling mellan i princip vilka industriella nätverk som helst inom fabriksautomation. Tack vare detta efterfrågas och används Anybus Gateways av automations-

ingenjörer från hela världen, mestadels inom fabriksautomation men också inom närliggande områden såsom fastighetsautomation.

Genom den breda nätverkstäckningen har HMS en tydlig position på marknaden för gateways och företagets uppfattning är att ingen konkurrent i dagsläget kan erbjuda ett lika brett produktutbud som HMS. Konkurrenterna fokuserar främst på kopplingar mellan ett fåtal industriella nätverk, ofta på lokala eller regionala marknader.

Ökad lokal närvaro på alla plan

Tack vare HMS satsningar inom försäljnings- och distributörsnätverk för gateways så har HMS lokala närvaro ökat avsevärt de senaste åren. Utifrån varje marknads särart bearbetas kunder antingen genom egna säljare eller genom lokala distributörer och partners som representerar Any-

bus Gateways. Även om HMS är globalt uppfattas det som ett lokalt företag, vilket är en nyckelfaktor för gatewayförsäljning där kunden ofta söker en lösning för nätverkskoppling omgående. Att upprätthålla en snabb och effektiv sälj- och teknisk supportstyrka nära kunden är därför mycket viktigt för att optimera förutsättningarna att ta större marknadsandelar lokalt.

Systemintegratörers behov i fokus

Den största målgruppen för gateways utgörs av systemintegratörer som jobbar mot industrin. Trenden av ökad systemsamverkan och automatiseringsgrad har skapat en växande marknad för specialiserade systemintegratörer som hjälper industrin med nätverks- och kommunikationslösningar. Systemintegratörer efterfrågar – precis som maskinbyggare och slutkunder – färdiga lös-





”Bakgrunden till HMS ledande position inom gateways hänger ihop med själva kärnan i Anybus-teknologin, nämligen HMS unika kompetens inom de cirka 20 mest använda industriella nätverken internationellt sett.”

Markus Bladh, Produktchef, Gateways
Niklas Selander, Produktchef, Gateways



ningar som snabbt och enkelt kan konfigureras till att koppla ihop nätverk och produkter, samtidigt som snabb och säker överföring av data säkerställs. Anybus Gateways fokuseras på detta faktum och kräver därför endast en enkel konfiguration vid installation – användarna ställs inte inför tidskrävande programmering. Det faktum att Anybus gateways är testade och verifierade av ledande tillverkare av nätverkssystem, såsom Siemens, Rockwell Automation, Schneider Electric, Mitsubishi, ABB, Omron, Hitachi, Beckhoff, Phoenix Contact och Bosch Rexroth m.fl. bidrar ytterligare till att HMS uppfattas som en stabil aktör av kunderna.

PRODUKT

Communicator, X-gateway och Wireless Bridge

Anybus gateways består i huvudsak av tre produktfamiljer – Anybus Communicator, Anybus X-gateway och Anybus Wireless Bridge, vilka alla är ledande inom sina applikationsområden. Gemensamt för dem är den enkla igångsättningen genom enkla konfigurationsverktyg, utan att hårdvara eller mjukvara behöver anpassas.

Anybus Communicator möjliggör att alla typer av automationsprodukter, som antingen har ett seriellt interface eller ett CAN-interface, kan kopplas till fältbuss eller industriellt Ethernet. Användningsområdet ökas på så sätt för produkter som annars endast varit begränsade till vissa applikationer. Tack vare Communicator kan de behållas och integreras till moderna nätverkssystem, vilket sparar pengar för användaren och förlänger livslängden på produkterna i fråga.

Familjen Anybus X-gateway upprättar kommunikation mellan två industriella nätverk, vilka vart och ett kan utgöras av antingen traditionella fältbussar som Profibus-DP, DeviceNet och CAN-open, eller Ethernet-baserade nätverk som Ethernet/IP, EtherCAT eller Modbus TCP/IP. I sann Anybus-anda så täcks totalt ett tjugotal nätverk och sortimentet stödjer mer än 200 nätverkskombinationer. Detta, tillsammans med det faktum att produkterna är designade och certifierade för tuffa industriella förhållanden, gör X-gateway till en marknadsledande produktfamilj för nätverkskoppling. Under 2014 lanserades en moderniserad version av X-gateway, som uppdaterats för att möta kraven från dagens användare. Därigenom säkerställs att produkten bibehåller sin ledande position.

Sortimentet utökades under 2014 till att också innefatta ett nytt program för trådlös kommunikation som benämns Anybus Wireless Bridge. Baserad på marknadsledande teknik, så möjliggör Wireless Bridge trådlös koppling för automationsprodukter som kommunicerar seriellt eller över industriellt Ethernet. Produkterna är ideala för montering i farliga miljöer eller svårtillgängliga områden.

Utöver ovanstående så lanserade HMS under 2014 en specifik gateway med stöd för det populära nätverket BACnet för att på så sätt kunna möta efterfrågan från fastighetsautomationsbranschen.

TEKNIK

Nya marknadskrav förändrar teknikbilden

Ett antal nya krav från marknaden har bäring på industriell kommunikation och därmed också gateways. Marknaden efterfrågar allt kraftfullare lösningar som klarar lasten i allt större och komplexare nätverkssystem. Dessutom behövs lösningar med inbyggda funktioner för energistyrning och maskinsäkerhet, miljöinriktade lösningar såsom grön automation samt energieffekt-

iva lösningar baserade på den senaste kiselarkitekturen.

Aktuell forskning visar att användandet av industriella nätverk spelar en nyckelroll för att öka energieffektiviteten på fabriksgolven. Genom förmågan att nätverkskoppla automationsprodukter erbjuder Anybus Gateways möjligheten att optimera energiförbrukningen för apparatur som vanligtvis inte har inbyggt nätverksstöd – exempelvis brytare eller kompressorer – genom intelligent styrning från en PLC som är ansluten genom en gateway. Det sparar energi, höjer produktiviteten och minskar kostnaderna. HMS har även implementerat stöd för den specifika energiprofilen PROFIenergy i vissa gateways, vilket rönt uppmärksamhet i branschen.

Automation och kommunikation över industriella nätverk blir allt mer vanligt även utanför fabriksautomation. Detta skapar ständigt behov av nya kopplingslösningar mellan nätverk som används inom exempelvis, fastighetsautomation och kraftanläggningar och därmed öppnas nya affärsmöjligheter för HMS och Anybus gateways utanför den traditionella marknaden.

En helhetslösning för fjärrövervakning



MARKNAD

En marknad i utveckling

Marknaden för fjärrstyrning och fjärrövervakning av industriella maskiner och system är ännu ung och fragmenterad och därför svår att uppskatta, men flera tydliga drivkrafter visar att den växer i snabb takt. Vi ser en tydlig trend hos ledande automationsföretag där IoT-lösningar och de tjänster som denna typ av teknologi möjliggör är en del av prioriterade strategier för framtida tillväxt. Med snabb teknikutveckling och höjda krav på funktionalitet och tillförlitlighet i kritiska system ökar antalet applikationsområden. HMS satsar på att göra helhetslösningen Netbiter känd för den breda industrin. Samtidigt fokuseras sälj- och marknadsinsatserna till fjärrövervakning inom ett antal vertikala segment med särskilt hög potential, bland annat reservkraftssystem, infrastruktursystem och fastighets- och fabriksautomation.

Kritisk information tillgängliggörs

Behoven av kostnadskontroll, driftsäkerhet och tidsbesparingar driver fram nya tekniska lösningar. Med fjärrövervakning behöver inte längre besiktningssresor göras i onödan till avlägsna installationer.

Dessutom kan en avancerad lösning för fjärrövervakning och fjärrstyrning förse systemägaren med värdefull information som effektiviserar driften och ökar livslängden på investeringen. Inom funktionskritiska installationer så ökar kraven på driftsäkerhet, vilket driver efterfrågan på intelligenta styr- och övervakningssystem som kan fjärrövervakas.

Ny teknik ger nya applikationsområden

Internet i kombination med utbyggnaden av mobila nätverk har skapat nya möjligheter att fjärrövervaka och fjärrstyra geografiskt spridd utrustning. Behov av intelligenta fjärrmanövrade styr- och övervakningssystem finns inom många områden, bland annat inom trafik- och transportsystem, telekombasstationer, reservkraftssystem i exempelvis datacenter, sjukhus och banker. Energisektorn är ett annat tillväxtområde i och med den ökande produktionen av förnybar el från avlägsna energikällor som vindkraft och vattenkraft, men också i och med framväxande avancerade system för energidistribution och energistyrning. Alla dessa områden är potentiella tillväxtområden för Netbiter Remote Management.

Målgrupper

Genom att integrera Netbiter kan tillverkare av industriella produkter och maskiner skapa en konkurrensfördel genom att förbereda sina produkter för fjärrövervakning i system som de senare ska ingå i. Maskinbyggare efterfrågar fjärråtkomst, så kallad Remote Access, till industriell apparatur för att på så sätt genomföra uppdateringar och allmän översyn av maskiner och system som används inom exempelvis fabriksautomation. Systemintegratörer ställs ofta inför situationer där slutkunder efterfrågar fjärrövervakningslösningar för deras specifika industri. Således finns affärspotential i alla led i värdekedjan.

Splittrad konkurrens

Det finns ett antal aktörer som levererar delsystem och produkter inom teknik för remote management, men enligt företagets bedömning finns dock ingen konkurrent som erbjuder motsvarande kostnadseffektiva, snabba och enkla helhetslösningar som Netbiter. De flesta andra system som säljs idag är kundanpassade lösningar som är framtagna för specifika behov. Inom applikationsområdet Remote Access så finns det ett några dominerande aktörer på marknaden men HMS ser möjligheter till framgång genom att erbjuda en lösning som är säker och enkel att använda. ►





”Med fjärrövervakning behöver inte längre besiktningssesor göras i onödan till avlägsna installationer.”

Henrik Arleving
Produktchef, Remote Management



PRODUKT

Netbiter – en enkel men komplett lösning

Med Netbiter får användarna en helhetslösning för insamling, lagring, hantering och grafisk visualisering av data, vilket bidrar till ökad driftsäkerhet samt tids- och kostnadsbesparingar. Lösningen består av specialanpassade gateways (Netbiter EasyConnect) som å ena sidan ansluter till den apparatur som önskas övervakas och å andra sidan möjliggör fjärrkontakt till apparaturen via Internet eller mobilnätet.

Installationen ansluts automatiskt till Netbiter Argos datacenter som samlar in, bearbetar och visualiserar data från alla övervakade parametrar. Operatören får information i realtid samt trendanalyser och automatiska rapporter genom det användarvänliga och överskådliga webbgränssnittet i Netbiter Argos. Så fort någon del av den industriella processen rör sig utanför av användaren fördefinierade gränsvärden så skickar Netbiter larm via e-post eller SMS.

Funktionen Remote Access gör det även möjligt för användaren att skapa en fjärranslutning direkt till styrsystem och kontroll utrustning för fjärrprogrammering eller felsökning.

Besparingar och ökad driftsäkerhet

Netbiter Remote Management erbjuder stora besparingar för systemägaren. Platsbesöken kan både planeras bättre och reduceras vilket leder till betydliga miljövinster genom färre resor och energisnåla övervakningsprocesser. Samtidigt ökar driftsäkerheten och därmed tillgängligheten i dessa ofta affärs- och samhällskritiska installationer tack vare tillförlitlig övervakning och styrning av kritiska parametrar dygnet runt vilket ökar investeringens livslängd och sänker den totala ägandekostnaden.

Tillbaka till framtiden

Netbiterlösningen är ursprungligen designad som en generisk lösning för fjärrövervakning med applikationsområden tvärs genom industrin. I takt med kundförfrågningar från olika vertikala marknader har lösningen trimmats till att stödja krav inom

specifika områden som reservkraft och telekom-basstationer avseende både teknik och paketerad lösning.

Genom lanseringen av Remote Access når HMS nu även kunder inom sin traditionella hemmamarknad fabriksautomation. HMS ambition är att kunna ta marknadsandelar relativt snabbt tack vare den existerande marknads- och kundkunskapen som HMS redan har genom många år av Anybus-försäljning till denna marknad.

TEKNIK

Ny Netbiter gateway öppnar dörrar

Den nya generationen Netbiter gateways, EC300-familjen, tar Netbiter till en ny nivå. Jämfört med tidigare versioner har kapaciteten lyfts avsevärt vilket medger nya installations- och kommunikationsmöjligheter mot applikationer i fält, samtidigt som den är förberedd för den internationella marknaden. På denna nya plattform lanserades under året stöd för kommunikation med enheter över protokollet EtherNet/IP samt funktionen Remote Access.

Tillförlitlig med hög funktionalitet

Lösningen är standardiserad och enkel att implementera och använda. Ingen särskild mjukvara eller programmering krävs. Alternativ finns för trådbunden eller trådlös uppkoppling och alla nödvändiga komponenter ingår för att uppnå en säker, sömlös och skalbar lösning. Systemet är webbaserat och kräver inga extra säkerhetslösningar i form av brandväggsinställningar eller VPN-tunnlar. Andra viktiga fördelar som kunder världen över har uppmärksammat är lösningens enkelhet, tillförlitlighet och funktionalitet. Konceptet prisas också för sin flexibla anslutningsbarhet, kraftfulla larmfunktion och överskådliga visualisering av data.

Industriella kommunikationslösningar IXXAT®

IXXAT COMMUNICATION SOLUTIONS FOR MACHINES – PASSAR MÅNGA MARKNADER

Mogen teknik och beprövade produkter för många marknader

Kommunikationssystemet är idag det centrala systemet i fler och fler maskiner. Kommunikationstekniken används för att styra maskinen, hantera interaktionen mellan maskin och operatör, kontrollera kvaliteten samt för service- och underhållsändamål. Resultatet är maskiner med större flexibilitet, högre produktionskapacitet, bättre kostnadseffektivitet och längre serviceintervall.

Trenden att använda kommunikationssystem för att styra produktionslinjer – som härstammar från fabriksautomation – fortsätter att sprida sig till nya applikationer och marknader, till exempel förnybar energi, medicinteknik, elbilar, batterisystem, nyttofordon och jordbruksmaskiner. Den kommunikationsteknik som främst används i maskiner är CAN (Controller Area Network) och industriellt Ethernet exempelvis EtherCAT. IXXAT Communication Solutions for Machines har systemfunktionalitet för båda dessa kommunikationssystem.

Olika teknologier och ett omfattande urval produkter

Olika applikationer och maskiner kräver olika kommunikationslösningar. Med CAN går det att bygga ytterst flexibla och enkla kommunikationslösningar till en låg kostnad, dock för en begränsad

datamängd och nätverksanslutning. Om applikationen kräver stora datamängder och mycket exakt synkronisering och/eller större nätverk är EtherCAT ett perfekt alternativ. IXXAT-teamet på HMS är experter på båda!

Våra produkter ansluter industriella datorer till systemet inuti i maskinen för att styra maskinen men också för service- och underhållsändamål. Med hjälp av infrastrukturprodukter, såsom repeaters och gateways, kan kommunikationsarkitekturen både inuti och utanför maskiner optimeras. Resultatet för kunden blir en kommunikationsarkitektur med större flexibilitet och högre prestanda.

Maskinbyggare primär målgrupp

Kunder är maskinbyggare, systemintegratörer och slutanvändare på många olika marknader. Maskinbyggare eller tillverkare av utrustning som utvecklar en maskin och tillverkar denna i ett större antal enheter varje år utgör den primära

målgruppen. Från det att dessa har bestämt sig för IXXAT och integrerat produkterna i sin maskinkonstruktion kommer de att börja köpa större kvantiteter när maskinen börjar säljas. Maskinerna kan vara produktionsmaskiner såsom förpackningsmaskiner, vindturbiner, röntgensystem och jordbruksmaskiner, för att ge några exempel. Tack vare en väl utbyggd forskning- och utvecklingsverksamhet erbjuder IXXAT även anpassade OEM-produkter som uppfyller specifika kundkrav.

Konkurrens och marknadsposition

IXXAT är ett väl etablerat varumärke känt för hög kvalitet och beprövade, tillförlitliga produkter baserade på CAN. Varje år förlitar sig mer än 1 000 kunder på dessa produkter. Inom CAN-området är IXXAT en av världens ledande leverantörer. Tack vare vår ledande ställning inom teknik för de nya Ethernet-baserade teknologierna

som EtherCAT har vi dessutom en utmärkt position för att erbjuda både konventionell CAN-teknik och det allra senaste inom industriellt Ethernet.

IXXAT SAFETY – EXPERTIS OCH PRODUKTER FÖR EN SNABBVÄXANDE MARKNAD

Efterfrågan på säkra maskiner ökar

Säkerhetsfunktioner i maskiner ska skydda människor och miljö från att skadas. Därför används redan säkerhetsteknik sedan flera decennier tillbaka för att förhindra tekniska fel och garantera säkerhet vid nödstopp. Historiskt har sådan teknik installerats med hjälp av separata kablar och komponenter, vilket har inneburit låg flexibilitet vid kritiska händelser. Maskinen stoppar helt vid minsta säkerhetskritiska händelse, oavsett hur all-





"Inom CAN-området är IXXAT en av världens ledande leverantörer."

Thomas Waggshauser
Chef för produktmarknadsföring,
IXXAT



varlig situationen är, och måste därefter startas om, vilket tar tid och är ineffektivt. En stark trend är därför att använda modern kommunikationsteknologi för överföring av säkerhetskritiska data och att integrera maskindelar med säkerhetsfunktioner, vilket ger betydligt större flexibilitet. Nya föreskrifter i Europa och andra delar av världen ställer betydligt högre krav på personsäkerhet, vilket leder till större efterfrågan på säkerhetsteknik bland maskintillverkare och användare av dessa maskiner.

Experter på säkerhet

Att arbeta med säkerhetsteknik och behärska förmågan att implementera säkerhetsgränssnitt och säkerhetsfunktioner i inbyggd elektronik kräver djupa kunskaper i hårdvaru- och mjukvaruutveckling såväl som i certifieringsprocessen för sådan teknik. Internationella standarder, som IEC61508, definierar strikta regler som måste följas. Att skaffa den nödvändiga kunskapen och erfarenheten är svårt och tar lång tid. Speciellt små och medelstora företag har sällan möjlighet att investera i uppbyggnaden av egen kompetens på området och tar därför gärna hjälp utifrån.

IXXAT Safe T100 – säkerhet snabbt och enkelt

Säkerhetsmodulen IXXAT Safe T100, som har varit under utveckling i två år, är en nyckelprodukt för att integrera personsäkerhet i inbyggd elektronik. Den är ett unikt erbjudande från HMS och tillhandahåller alla nödvändiga säkerhetsfunktioner samt är säkerhetscertifierad av det tyska TÜV. Kunden kan enkelt och med endast små anpassningar integrera modulen i sin hårdvara och sparar därmed nästan två års utvecklingsarbete.

Oslagbart erbjudande

IXXAT Safety erbjuder hårdvara som gör det enkelt och effektivt att implementera personsäkerhet i maskiner. Med hjälp av konsulttjänster och mjukvarupaket får kunden hjälp att korta implementeringstiden och minska riskerna. OEM-kunder med specifika krav eller som inte vill lägga egen kraft på utveckling kan dessutom få hjälp att utveckla sina egna säkerhetslösningar, vilka HMS därefter tillverkar för deras räkning.

Med detta samlade erbjudande ligger HMS före de få potentiella konkurrenter som finns på marknaden.

IXXAT AUTOMOTIVE – FLEXIBLA KOMMUNIKATIONSÖSNINGAR FÖR FORDONSUTVECKLING OCH FORDONSTESTER

Specifika lösningar för fordonsindustrin

Gateways är nödvändiga för att överföra data mellan de olika kommunikationssystemen i en bil men också för att utväxla data mellan bilens nätverk och automationsnätverket som används i testsystemet i bilfabriken. Signalsimulering gör det möjligt att utföra specifika tester av en viss komponent i en bil genom att simulera obefintliga styrenheter eller händelser som inte har inträffat men som är relevanta för att testa komponenten. Visualisering av driftdata, parametrar eller användarinformation med hjälp av internetbaserad standardteknik gör att operatören kan använda PC, surfplatta eller till och med smarttelefon för att enkelt komma åt och kontrollera testsystemet. IXXAT erbjuder en skalbar och väl integrerad hårdvaruplattform med alla relevanta kommunikationsgränssnitt och kraftfull processkapacitet för dessa system och applikationer.

Det som gör IXXAT Automotive till ett unikt erbjudande är att kommunikationsgränssnitten för

fordonet och det industriella nätverket är integrerade i en kompakt, kostnadseffektiv och flexibel lösning.

En intressant marknad

Sedan många år har BMW och IXXAT arbetat tätt tillsammans för att utveckla lösningen IXXAT Automotive. De flesta testsystem inom BMW:s tillverkning och hos flera underleverantörer till BMW är redan utrustade med IXXAT Automotive. Egenskaperna och möjligheterna som IXXAT Automotive erbjuder är högtintressanta också för andra biltillverkare såsom Daimler, Audi, Toyota och General Motors, såväl som underleverantörer till dessa. När en fordonstillverkare väl har bestämt leverantör av test- och utvecklingsteknik måste dennes underleverantörer använda samma teknik för att utveckla och testa den utrustning som ska levereras till fordonet. IXXAT Automotive hjälper HMS att vinna nya kunder på denna marknad tack vare produkternas funktioner, enkla implementering och konkurrenskraftiga pris. Utöver standardprodukter efterfrågar fordonstillverkare och underleverantörer också OEM-produkter med specialanpassad hård- och mjukvara. Med sina tekniska konsulttjänster kan HMS även tillgodose dessa behov.

KVALITETSSTYRNING

Full kontroll över tillverkningskedjan

HMS har på kort tid vuxit till en världsledande leverantör av kommunikationslösningar för industriella nätverk. Företaget erbjuder ett brett utbud av nätverksprodukter för ett stort antal applikationsområden och nätverkssystem. En viktig förklaring till HMS växande, trogna kundbas är att företaget levererar tillförlitliga, fullt interoperatibla helhetslösningar med hög leveransprecision och kvalitet. Detta kräver noggrann kontroll och kvalitetsstyrning av hela förädlingskedjan.

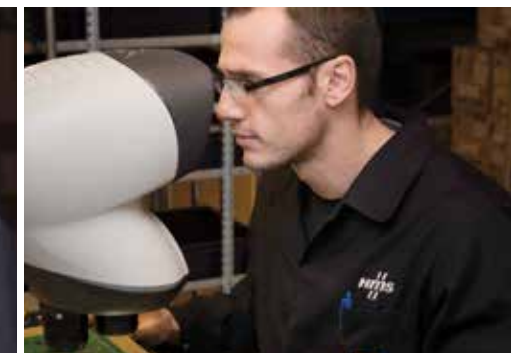
Kvalitetsstyrning ger resultat

HMS produkter ska vara enkla att installera och fungera felfritt i olika typer av automationsutrustningar och industriella applikationer. För att säkerställa högsta kvalitet måste samtliga processer i förädlingskedjan styras och samordnas nog, från utveckling, industrialisering och tillverkning till försäljning, distribution och support.

HMS kvalitetspolicy är inriktad mot kontinuerliga kvalitetsförbättringar och ligger till grund för hur företaget arbetar med systematisk process- och kvalitetsstyrning genom hela förädlingskedjan.

HMS verksamhet i Sverige är certifierat enligt kvalitetsledningssystemet ISO 9001:2008, i enlighet med företagets processorienterade verksamhet.

HMS har för närvarande en leveransprecision på i snitt 98 procent och mindre än 200 ppm i fältreturer, resultat som visar på mycket hög prestanda och kvalitet – men målet är att förbättra detta ytterligare. ►



Utveckling i egen regi

En viktig del av HMS kärnkompetens ligger i företagets produktutveckling. Av totalt 373 anställda är 130 sysselsatta med produktutveckling, vilket omfattar hela kedjan från kravspecifikation och design till hårdvarukonstruktion, programmering, systemintegration och verifisering.

Industrialisering

HMS har som strategi att behålla produktionskompetensen i egen regi för att kunna påverka produktkonstruktion och för att produkterna skall vara anpassade för produktion med hög effektivitet.

Produktion

I HMS egen anläggning i Halmstad tillverkas prototyper, pilotserier och lågvolymprodukter. Här sker även slutmontering av nätverkskort i monteringslinor som är bemannade med välutbildade operatörer för att kunna prestera korta ledtider och hög produktivitet.

Volymtillverkning sker hos utvalda underleverantörer (EMS) i Europa och Asien utifrån balans mellan inköpskostnad, riskspridning och flexibilitet. För varje nivå högre upp i förädlingskedjan ökar graden av insatser i egen regi.

HMS erbjuder hög spårbarhet av material, från kundorder och bakåt i leveranskedjan till produktionsmetod och konstruktion. Idag kan HMS system spåra vilka komponent-serier som monterats på respektive modul genom streckkods-märkning av varje individuell modul.

Strategisk komponentförsörjning

Ett nätverkskort består av ett hundratal delkomponenter. För HMS är komponentförsörjning en strategisk framgångsfaktor och företaget har utvecklat långsiktiga relationer med tillverkare av komponenter och distributörer för att säkerställa inköpspriser, tillgång till komponenter, utveckling av komponenter samt kvalitetssäkring. Samtliga strategiska leverantörer granskas regelbundet av HMS för att säkerställa kvalitativa och effektiva processer.

Optimerad leveranskedja

Komponentförsörjning planeras mot prognos eller kundorder. Tillverkning sker mot kundorder eller

färdigvarulager. Samtliga HMS utleveranser sker idag direkt från SLC (Supply Logistic Center) Halmstad till kund. Under 2015 kommer SLC Bedford, USA att skapas för leveranser till de nordamerikanska kunderna.

För att uppnå kostnads- och miljöeffektiva logistiklösningar har HMS fraktpartneravtal med ett fåtal fraktbolag samt en gemensam fraktportal för avisering och spårning till kund. Detta ger både volymfördelar och möjlighet att ställa krav på kvalitet och miljöprestanda.

Utmaningen för oss är att utveckla vår försörjningskedja för att stödja vår organiska tillväxt samt möjlighet att absorbera förvärvade produktlinjer eller verksamheter.

Höga poäng för HMS kundservice

HMS har en hög eftermarknadsservice och arbetar ständigt för att förbättra den ytterligare. I 2014 års kundundersökning fick HMS mycket höga poäng på servicenivån inom teknisk support (88 av 100) och garantihantering (81 av 100).



Patrik Arvidsson
Produktionschef

Ekostrategi säkerställer miljöhänsyn i hela HMS

HMS värnar om miljö och hållbar utveckling i sin produktutveckling, tillverkning och övriga verksamhet. HMS bidrar främst genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar för sina användare med minsta möjliga miljöpåverkan under sin livstid. Ekostrategihjulet är HMS modell för att beakta miljöaspekter i samband med utveckling, tillverkning, skeppning och användning av HMS produkter, det vill säga under hela livscykeln. Modellen används både för att generera idéer till förbättringar och för att kontrollera och följa upp hållbarhetsarbetet.



**Katarina
Lekander**
Kvalitetschef



Energieffektivitet i fokus

HMS fokuserar på utveckling av produkter och lösningar som bidrar till energieffektiv och resurssnål industriell produktion.

Att använda automatiserade processer och intelligent industriell kommunikation möjliggör i sig effektivare energiförbrukning i industriell utrustning, exempelvis motorstyrningar, pumpar och fläktsystem.

Intelligent fjärrstyrning av utrustning ger också energibesparingar, både genom effektivare drift och ett minskat behov av platsbesök för kontroll och besiktning. På så sätt bidrar HMS produkter till ökad energieffektivitet och därmed mindre miljöpåverkan.

Miljöhänsyn i produktutvecklingen

I produktutvecklingen tar HMS hänsyn till ett antal miljöaspekter. HMS använder energieffektiv teknik och lågenergikomponenter i sina produkter. HMS mikroprocessorer NP30 och NP40 använder modern kiselgeometri som medger kraftfullare och samtidigt energisnåla komponenter.

Produkterna konstrueras för att vara lätta att reparera och uppgradera på plats i syfte att uppnå maximal livslängd och undvika onödiga transporter. De konstrueras och förpackas också så kompakt som möjligt för att spara förpackningsmaterial och transportvolym.

Förpackningar designas för att ge minsta möjliga miljökonsekvenser, både vad gäller materialval och med tanke på återanvändning eller återvinning.

Kontrollerade materialval

Rutiner och arbetssätt finns för val av rätt material vid konstruktion. HMS följer EU:s RoHS direktivs gränsvärden för elektroniska produkter när företaget utvecklar och tillverkar sina produkter. Det innebär att inga hälsovådliga ämnen, såsom bly eller flamskyddsmedel, får användas. HMS följer även EU-direktivet REACH för begränsad användning av kemikalier.

Grön automation

Allt fler av HMS produkter finns nu att få med PROFIenergy, en öppen standardiserad lösning för energistyrning och ett exempel på grön automation. Med denna kan energiförbrukningen i



maskiner och processer minskas väsentligt genom att utrustning som befinner sig i över- samt läge slås av. Den gör också att fabriker på ett standardiserat sätt kan slå av utrustning under kortare eller längre produktionspauser istället för att låta den stå i stand-by-läge och dra energi.

Tillverkning – styrning och rutiner

I tillverkningen finns ytterligare viktiga miljöhänsyn att ta. Genom att styra produktionsprocesserna noggrant uppnås en effektiv och materialsnål tillverkning med minsta möjliga spill, avfall och energianvändning.

Tillverkningsprocessen är utformad för att minimera utsläpp och användning av, såväl som mänsklig kontakt med, kemikalier.

Väl införda rutiner finns för avfallshantering som säkerställer hög grad av återvinning.

Leverantörer utvärderas

HMS har cirka 75 leverantörer, varav 15 står för runt 95 procent av alla inköp. Dessa strategiska leverantörer utvärderas löpande med hänsyn till miljöcertifiering, miljöprestanda och tillhörande policyer samt arbetsmiljö och uppförandekod.

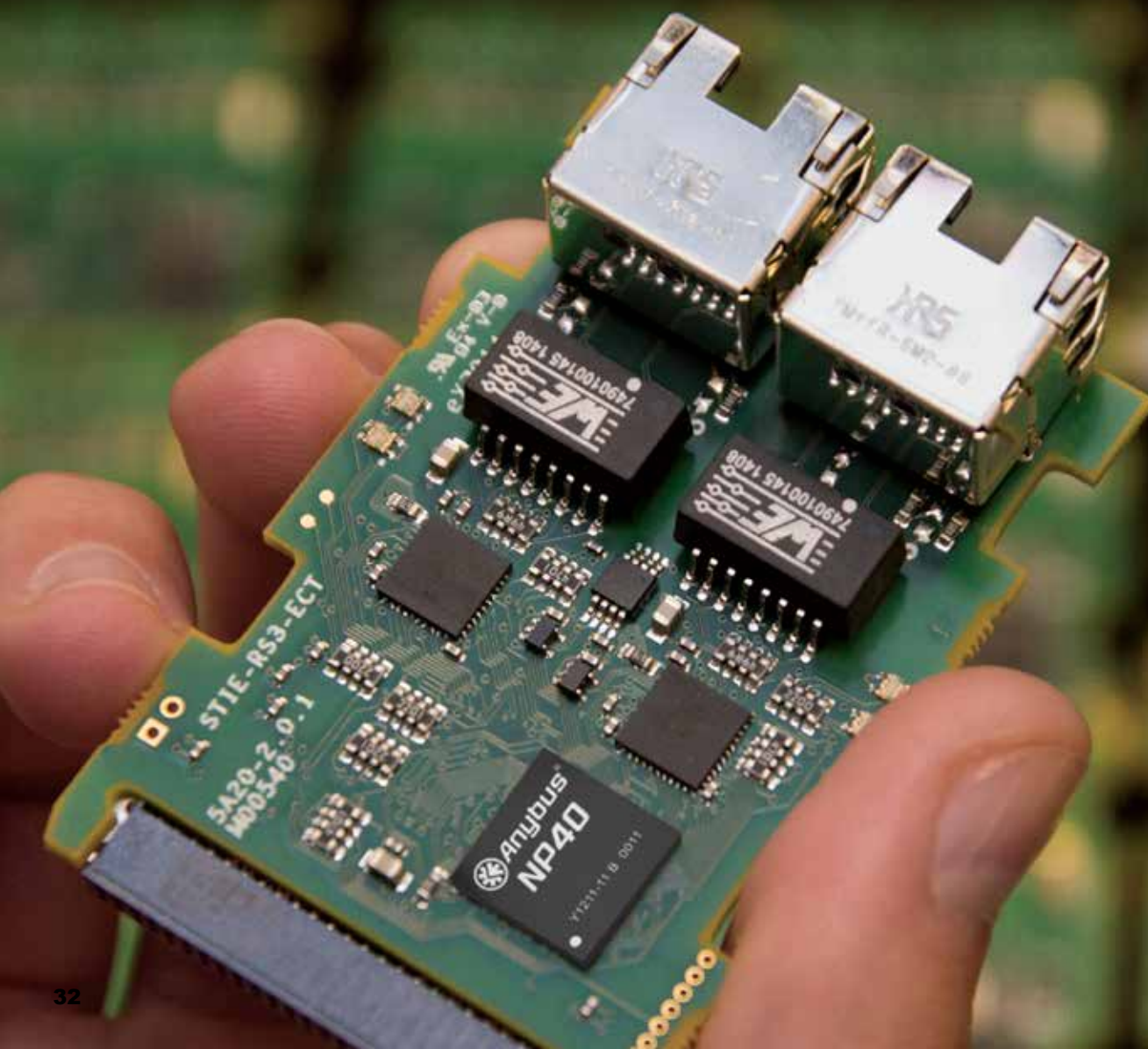


Reservkraftstationer

En av HMS kunder är Skandinaviska Kraftprodukter. Deras reservverk ser till att Sveriges internettrafik aldrig går ner. Med hjälp av HMS Netbiterlösning är det möjligt att övervaka reservverken och se till att de alltid kan starta när det behövs.

"Då vi har en aktiv miljöpolicy, innebär detta mindre resor, med mindre utsläpp som följd samt lägre kostnader för kunden", säger Marcus Ahlström från Skandinaviska Kraftprodukter. "Det innebär också ökad trygghet, då våra kunder kan få rapporter samt status på driftläge, aktiva larm, bränslenivå med mera skickat till sig utan att åka ut på plats."

Trender som formar framtiden för industriell kommunikation



Den industriella kommunikationsmarknaden genomgår för närvarande en datarevolution som drivs av trender som Industri 4.0 och Internet of Things (IoT). I stora drag innebär dessa trender att maskiner och apparater behöver bli alltmer uppkopplade. HMS möjliggör detta med sitt erbjudande för "Connecting Devices".

Industri 4.0, även kallad den fjärde industriella revolutionen, är en term som myntats i Tyskland med hänvisning till datoriseringen av tillverkningsindustrin där kommunikations- och IT-system automatiserar produktionen och skapar uppkopplade, intelligenta fabriker. Dessa fabriker kännetecknas av hög flexibilitet, effektivitet och produktivitet som en följd av anpassningsförmåga och resursoptimering.

En annan drivkraft för Industry 4.0 är efterfrågan på individualiserade produkter. Det slutliga målet är massproduktion av specialanpassade och individualiserade enheter med samma effektivitet som med traditionell massproduktion.

För att uppnå detta måste mer data och information fångas från system, maskiner och apparater i fabriker och göras tillgängliga för IT-system. Denna datafångst innebär att enheter måste nätverkskopplas och är själva grunden för trenden som kallas Internet of Things (IoT). När man applicerar industriella krav som robusthet, tillför- ►



Jörgen Palmhager
Operativ och teknisk chef

litlighet, säkerhet och industriella realtidssystem, kallas det ofta IIoT (Industrial Internet of Things).

IIoT innebär nya utmaningar och möjligheter då ny teknik gör sitt intåg på fabriksgolvet. Trådlösa lösningar och säkerhetslösningar är några av dessa nya tekniker. IIoT innebär också att operatörer och beslutsfattare får omedelbar tillgång till information från fabriken. Men informationen måste också hanteras. Molnbaserade lösningar införs just nu för att hantera och bearbeta data från smarta applikationer.

Dessa nya sätt att designa och bygga intelligenta, industriella lösningar skapar nya möjligheter och användningsområden för HMS produkter och lösningar. Vår starka tekniska position inom industriella realtidsnätverk fungerar som en utmärkt bas för att skapa nya innovativa produkter och tjänster för den framväxande IIoT-marknaden.

HMS Labs och innovation

HMS Labs är vårt initiativ för framtida tillväxt och innovation inom nya applikationsområden. HMS Labs fokus är att utnyttja vår starka position inom industriell kommunikation och kombinera den med de nya möjligheter som uppstår Industry 4.0 och IIoT. "Combinnovation" – att kombinera befintlig teknik med ny teknik och innovativa idéer – innebär att relevanta lösningar kan realiseras utan behov av omfattande, grundläggande utvecklingsprojekt.

HMS Labs arbetar som ett tvärfunktionellt team och ansvarar för att driva och forma ny teknik, nya applikationer och kreativa affärsmodeller.

HMS Labs tillvägagångssätt är att omvandla nya idéer till verkliga affärsmöjligheter genom att analysera kundernas behov och skapa prototyper till innovativa lösningar samtidigt som man blandar in slutanvändaren på ett tidigt stadium. Resultatet är lösningar och proof-of-concepts som utvärderas med kunder i pilotprojekt och fältförsök.

HMS Labs fokuserar för tillfället på två tillämpningsområden:

Smarta uppkopplade fabriker

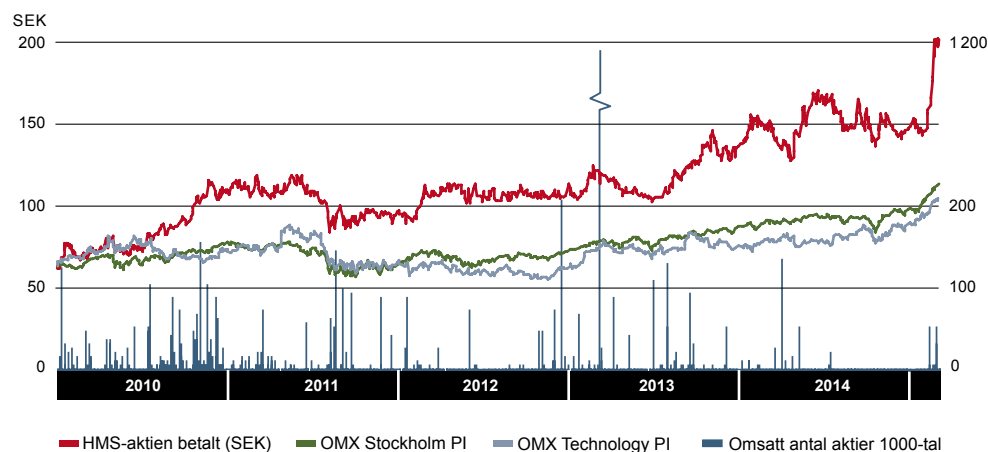
HMS Labs har pågående samarbeten med ett antal kunder och har utvecklat prototyper som syftar till att ansluta maskiner till IT-system. Förutom traditionell Ethernet-baserad kommunikation, har vi också studerat hur trådlösa tekniker som till exempel Bluetooth Low Energy kan användas i sådana tillämpningar.

Smart Energy Solutions

Kommunikationsteknologi för mätning, övervakning och kontroll kan förvandla ett vanligt kraftnät till en verkligt "Smart Grid." HMS Labs har utvecklat en prototyp av en kommunikationsgateway som testas i pilotprojekt med virtuella kraftverk och så kallade "Demand-Response"-företag.

Aktien

HMS-aktien 2010–2014



HMS-aktien är sedan 19 oktober 2007 noterad på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Small Cap, sektorn Information Technology. Aktiens ISIN-kod är SE0002136242. Bolaget handlas under namnet HMS. En handelspost omfattar 1 aktie. (Aktien handlas på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap från 2 februari 2015.)

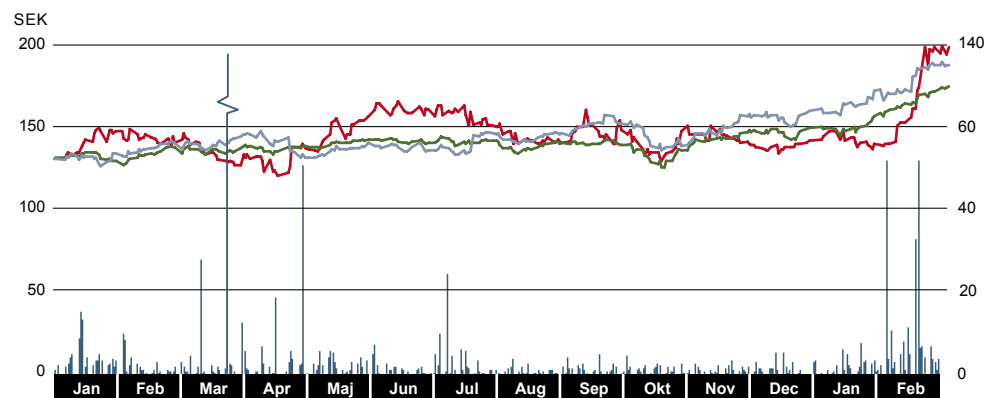
Antal aktier och aktiekapital

Antalet aktier i HMS uppgår till 11 322 400. Aktiekapitalet uppgår till 1 132 240 kr. Samtliga aktier har samma röstvärde.

Kursutveckling

Under 2014 steg kursen på HMS aktie med 9 procent till 149,00 (136,50). OMX Industrial steg under samma tidsperiod med 7 procent. Under året har HMS aktie som högst betalats med 169,00 och som lägst med 124,50 kronor. Vid utgången av 2014 uppgick HMS börsvärde till 1 687 Mkr (1 546 Mkr).

HMS-aktien 2014



Handelsvolym

Under året omsattes 763 145 aktier till ett värde av 110 Mkr, vilket motsvarar en årlig omsättnings-hastighet på 7 procent. I genomsnitt handlades 3 153 aktier till ett värde av 456 tkr per handelsdag.

Utdelningspolitik

HMS har som målsättning att dela ut ca 50 procent av nettoresultatet.

Tecknings- och personaloptioner

Samtliga anställda i HMS har erbjudits att delta i ett aktiesparprogram, som innebär att sparande i HMS-aktier kommer att genomföras under 2015.

Aktieägare och aktieägarstruktur

Antalet aktieägare i HMS Networks AB (publ) uppgick per den 31 december till 2 425 (2 484). De 10 största ägarna svarade för 79,5 procent (78,7) av rösterna och kapitalet.

Följande analytiker följer HMS löpande

Andreas Joelsson och Johanna Ahlqvist, SEB
Enskilda Equity Research.

Nyckeltal*

	2014	2013	2012	2011	2010	2009
Aktiekurs (sista handelsdag)	149,0	136,5	112,3	94,8	108,0	59,8
Volymviktad snittkurs	144,6	112,8	102,7	99,8	87,2	58,7
Genomsnittlig omsättning per dag (mkr)	0,5	1,2	0,5	0,7	1,1	0,5
Genomsnittligt antal omsatta aktier per dag	3 153	10 416	4 754	7 204	12 059	8 879
Antal aktier **	11 322	11 322	11 254	11 169	11 158	11 121
Resultat per aktie **	5,59	5,54	4,64	4,83	5,40	1,81
Börsvärde (mkr)	1 687	1 546	1 271	1 057	1 205	667
Företagsvärde, EV (Börsvärde+nettoskuld, (mkr)	1 915	1 789	1 240	1 056	1 189	697
P/E	26,7	24,6	24,2	19,6	20,0	33,0
Nettoskuld /EBITDA	1,8	2,3	N/A	N/A	N/A	0,8
EV/EBITDA	15,2	17,1	16,6	12,8	12,8	17,7
EV/Nettoomsättning	3,2	3,6	3,2	2,8	3,5	2,9

* HMS-aktien noterades 2007.

** Antal aktier beräknas från 2014 som totalt antal utestående aktier. Tidigare år beräknas antal aktier som totalt antal aktier efter utspädning.

Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	Förändring i antal aktier	Totalt antal aktier	Förändring i aktiekapital (SEK)	Totalt aktiekapital (SEK)
2004	Bolagsbildning	100 000	100 000	100 000	100 000
2004	Nyemission	900 000	1 000 000	900 000	1 000 000
2005	Nyemission	22 100	1 022 100	22 100	1 022 100
2006	Nyemission	1 900	1 024 000	1 900	1 024 000
2007	Teckningsoption	33 165	1 057 165	33 165	1 057 165
2007	Split 10:1	9 514 485	10 571 650	0	1 057 165
2009	Teckningsoption	581 250	11 152 900	58 125	1 115 290
2012	Teckningsoption	169 500	11 322 400	16 950	1 132 240

Fördelning efter aktieinnehav 31 december 2014

Innehav	Antal aktieägare	%
1–500	1 956	80,7%
501–1 000	219	9,0%
1 001–5000	182	7,5%
5 001–10 000	26	1,1%
10 001–15 000	5	0,2%
15 001–20 000	5	0,2%
20 001–	32	1,3%
Total	2 425	100,0%

HMS största aktieägare 31 december 2014

	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Investment AB Latour	3 027 322	26,7%
Staffan Dahlström	1 617 073	14,3%
Swedbank Robur fonder	1 146 500	10,1%
SEB Fonder	902 706	8,0%
Lannebo Fonder	778 669	6,9%
Fjärde AP-Fonden	498 054	4,4%
Handelsbanken Fonder	315 609	2,8%
Nordea småbolagsfond	280 190	2,5%
AMF	231 414	2,0%
HMS Management *	204 190	1,8%
Deka Bank	140 200	1,2%
State Street Bank	140 000	1,2%
Avanza Pension	111 548	1,0%
Greenspecialisten AB	105 303	0,9%
Övriga	1 823 622	16,1%
Total	11 322 400	100,0%

* HMS koncernledning och styrelse

Styrelseordföranden har ordet

Utvecklingen på HMS viktigaste marknader fortsatte att förbättras under 2014. HMS kunde uppvisa en viss omsättningstillväxt och ett starkt resultat för året.

Som ordförande i styrelsen kan jag se ett antal faktorer bakom den stabila utvecklingen. HMS fortsätter att investera 20% av sin omsättning i produktutveckling och satsning på nya teknologiplattformar för att öka konkurrenskraften och befästa grunden för långsiktig tillväxt. Vi har följt vår strategi och arbetat målmedvetet mot långsiktig lönsam tillväxt genom att ta tillvara affärsmöjligheter och göra vår hemläxa vad gäller teknik, produkter och inte minst kvalitet. Inte bara siffrorna utan också kundernas växande antal och lojalitet talar sitt tydliga språk.

Affären är rätt. Den snabba teknik- och IT-utvecklingen når många nya områden i snabb takt, både inom industrin och ute i samhället, vilket gynnar efterfrågan på HMS produkter. Detta visar sig inte minst genom det allt större intresset för bolagets teknologi, inte minst inom nya intressanta utvecklingsområden som Internet of things och Industry 4.0. Internt talar vi här om att ta nästa steg i bolagets utveckling till ett HMS 2.0 redo att anta utmaningarna inom dessa nya områden.

För ett tillväxtbolag i en snabbväxande sektor är styrelsens roll viktig. Det gäller att aktivt stödja företagsledningen genom att lyssna och coacha i strategiska frågor. En andra viktig roll är den kontrollerande, att säkerställa att strategier formuleras rätt och följs upp samt ha uppsikt över riskerna.

Styrelsearbetet följer i stort sett en fast årscykel med inplanerade möten och en i arbetsordningen fastställd arbets- och ansvarsfördelning. Redan vid det konstituerande styrelsemötet i samband med årsstämman sätter vi strukturen för det kommande styrelseåret.

” *Styrelsens utmaningar framåt är att bistå och sparra ledningen inom ett antal strategiskt viktiga fokusområden.*

Styrelsens medlemmar kompletterar varandra väl. Några är personer i företagsledande ställning med god insikt i och förståelse för HMS-ledningens utmaningar. Andra tillför värdefulla erfarenheter från ledande befattningar inom områden som aktiemarknad, företagsförvärv, teknikutveckling och marknadsföring. Inte minst vid våra strategiska diskussioner – då hela företagsledningen deltar – skapar denna mix en spännande och värdefull dynamik.

Varje år görs en utvärdering av styrelsearbetet, där varje ledamot besvarar ett antal frågor som jag som ordförande sedan sammanställer och återkopplar till styrelsen. Denna utvärdering, som bland annat delges valberedningen, är av stor vikt för att säkerställa ett effektivt styrelsearbete men även som vägledning för att uppnå rätt sammansättning och kompetens hos styrelsen. Årets summering visade återigen ett mycket väl fungerande styrelsearbete.

Vid sidan av revisions- och ersättningsutskotten har arbetet i utvecklingsutskottet, med uppgift att särskilt bevaka de viktiga frågorna runt produkt- och teknikutveckling samt kompetensförsörjning, fortsatt att utvecklas väl.

Styrelsens utmaningar framåt är att bistå och sparra ledningen inom ett antal strategiskt viktiga fokusområden. Det gäller att säkra HMS långsiktiga konkurrenskraft på en föränderlig och växande marknad genom rätt fokus vad gäller produktutveckling, marknadsexpansion, kundorientering och kompetensförsörjning, kort sagt att utveckla HMS 2.0 inför framtiden

Det gäller också att bevaka och hantera de allmänna risker som ökar ju större företaget blir, både utifrån en allt globalare verksamhet – HMS har nu kunder i mer än 50 länder – men också med tanke på miljökrav och hållbarhetsaspekter. Det strukturerade arbetssätt styrelsen utarbetat för att identifiera väsentliga risker i bolagets verksamheter och processer fortsätter att utvecklas. Denna riskbedömning kommer framgent att utgöra en integrerad del av bolagets arbete med strategier för framtida tillväxt. Samtidigt måste den turbulenta makroekonomiska utvecklingen och utvärderingar av hur olika skeenden påverkar företaget bevakas.

HMS är både ett tillväxtföretag och kunskapsföretag som kräver tempo, målmedvetenhet och rätt kompetensförsörjning för att lyckas. Det är svåra och viktiga utmaningar som styrelsen har stor respekt för. Detta stimulerande arbete kommer nu från och med årets stämma att ske utan min medverkan. Efter ett engagemang i bolagets styrelse som sträcker sig över de senaste 17 åren är det nu min avsikt att lämna över ansvaret som styrelsens ordförande. Under dessa 17 år har bolaget utvecklats till ett väletablerat bolag på Stockholmsbörsen. Det har varit en spännande, utmanande och givande resa. Till den fortsatta resan önskar jag nu alla anställda, styrelsekollegor och ledning fortsatt framgång och lycka till.

Urban Jansson
Styrelseordförande



Bolagsstyrningsrapport

HMS styrelse och ledning strävar efter att företaget skall leva upp till de krav som Nasdaq OMX, aktieägare och andra intressenter ställer på bolaget. Styrelsen följer också den debatt som förs i ämnet och de rekommendationer som olika aktörer utfärdar. HMS följer de regler som Svensk kod för bolagsstyrning innefattar.

Bolagsstyrning inom HMS utövas främst genom årsstämman och styrelsen. I ett vidare perspektiv omfattar frågorna även ledningen, dess uppgifter samt kontroll- och rapporteringsfunktionerna inom koncernen.

Struktur för bolagsstyrning

HMS aktieägare är de som ytterst fattar beslut om koncernens styrning. På årsstämman utser aktieägarna styrelse, styrelsens ordförande och revisorer samt beslutar om hur valberedning ska utses. Styrelsen ansvarar inför ägarna för koncernens organisation och förvaltning av koncernens angelägenheter. Revisorerna rapporterar på årsstämman om sin granskning.

Aktieägare och årsstämma

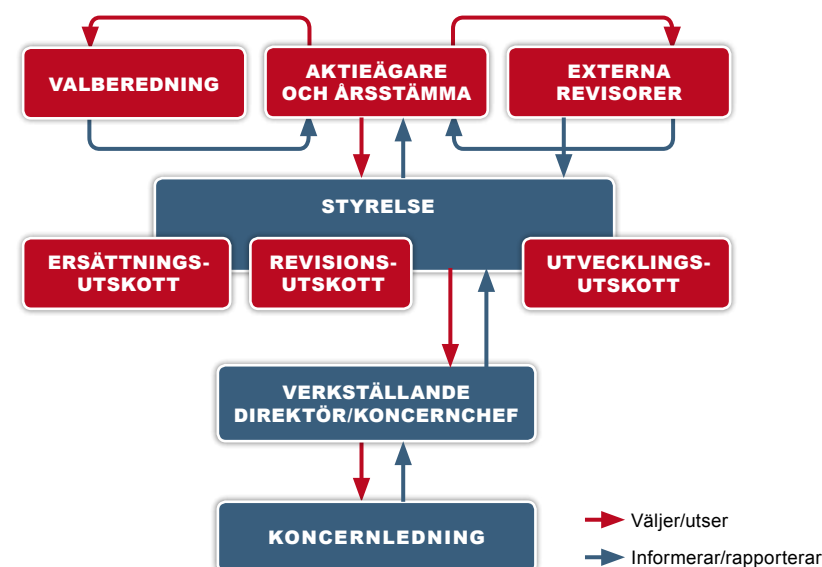
Aktieägars rätt att besluta i bolagets angelägenheter utövas på bolagsstämman, som är bolagets högsta beslutande organ. Ordinarie bolagsstämma (årsstämma) beslutar bland annat om fastställande av resultat- och balansräkning, vinstdisposition, ansvarsfrihet för styrelsen, val av styrelse och revisorer samt ersättning till styrelsens ordförande, övriga styrelseledamöter och till revisorer. Årsstämman beslutar också om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Därutöver fattar aktieägarna på årsstämman beslut om eventuell ändring av bolagets bolagsordning, eventuella nyemissioner samt införande

av aktierelaterade incitamentsprogram. Bolagsordningen är det grundläggande styrdokumentet för bolaget i vilket bland annat framgår vilken verksamhet bolaget ska bedriva, aktiekapitalets storlek, aktieägarnas rätt att delta på bolagsstämma och vad som ska förekomma på årsstämman.

För att en aktieägare ska kunna få ett ärende behandlat vid årsstämman måste han/hon inkomma med en skriftlig begäran till styrelsen i så god tid att ärende kan tas upp i kallelsen till stämman. Uppgift om när sådan begäran ska vara styrelsen tillhanda framgår på bolagets webbplats. Information inför och protokoll från bolagets årsstämma återfinns på bolagets webbplats www.hms.se.

Årsstämman ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets utgång. Samtliga aktieägare som är registrerade i aktieboken per avstämningsdagen (fem kalenderdagar före dagen för årsstämman) och är anmälda har rätt att delta. Varje aktie ger aktieägare rätt till en röst. Kallelse ska ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor i förväg genom annonser i Dagens Industri och Post- och Inrikes Tidningar.



Årsstämma 2014

Årsstämma hölls 25 april 2014 på bolagets kontor i Halmstad. Vid stämman närvarade ägare vilka representerade ca 76% av antalet aktier och röster. Vid stämman var styrelsens ordförande Urban Jansson samt ledamöterna Henrik Johansson, Ray Mauritsson, Charlotte Brogren, Kerstin Lindell och Karl Thedéen närvarande. Vidare deltog valberedningens ordförande Jan Svensson och från det stämموvalda revisionsbolaget Olof Enerbäck. På stämman fattade aktieägarna beslut om bland annat följande:

- utdelning med 2,25 kronor per aktie, sammanlagt 25 475 400 kr
- styrelsen ska bestå av sex ledamöter utan suppleanter

- omval av Urban Jansson till ordförande i styrelsen
- omval av Charlotte Brogren, Ray Mauritsson och Henrik Johansson till styrelseledamöter. Gunilla Wikman och Göran Sigfridsson avböjde omval
- nyval av Kerstin Lindell och Karl Thedéen till styrelseledamöter
- styrelsearvode om 1 050 000 kr för påföljande mandatperiod, varav 300 000 kr ska utgå till styrelsens ordförande och 150 000 kr vardera till resterande styrelserepresentanter
- val av PwC som revisor med ansvarig auktoriserad revisor Fredrik Göransson ►

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT



- principer för utseende av valberedning
- riktlinjer för lön och annan ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare
- bemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission
- förvärv av aktier i HMS Networks AB i anslutning till fastlagt aktiesparprogram
- aktiesparprogram för samtliga anställda inom koncernen.

Valberedning

Årsstämman beslutar om hur valberedningen ska utses. Valberedningens uppgift är att bereda och lämna förslag till nästa årsstämma på ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt om arvode till ordföranden och övriga ledamöter. I valberedningens uppdrag ingår att utvärdera styrelsens arbete, i första hand utifrån den rapport som styrelsens ordförande lämnar till valberedningen. Valberedningen föreslår även val av revisorer och arvode till dessa.

Vid årsstämman 2014 beslutades om principerna för inrättande av en valberedning i HMS Networks AB. Aktieägarna på årsstämman beslöt, i enlighet med valberedningens förslag, att styrelsens

ordförande tillsammans med representanter för de tre största aktieägarna (per den 31 augusti) ska utgöra valberedning för tiden till nästa ordinarie bolagsstämma har hållits eller vid behov till dess att ny valberedning utsetts.

Staffan Dahlströms kunskap och erfarenhet har i detta sammanhang ansetts som så viktig för valberedningens arbete och kontinuiteten i den högsta ledningen av företaget att detta motiverar en representation i valberedningen.

Valberedningen ska inom sig utse en ordförande (styrelsens ordförande eller annan ledamot i styrelsen får ej utses till valberedningens ordförande). För det fall någon av de tre största aktieägarna avstår från sin rätt att utse en representant, övergår rätten till den aktieägare som efter berörd aktieägare har det största aktieinnehavet per nämnda datum. Lämnar ledamot valberedningen i förtid ska, om så bedöms erforderligt, ersättare utses av samma aktieägare som utsett den avgångne ledamoten eller om denna aktieägare inte längre tillhör de tre största aktieägarna, av den aktieägare som storekmsmässigt står näst i tur.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras på bolagets hemsida senast sex månader före kommande ordinarie årsstämma.

Valberedningen eftersträvar en jämn könsfördelning i styrelsen. Andelen kvinnor i bolagets styrelse uppgick till 33 procent.

Externa revisorer

Revisorer utses av årsstämman. Revisorerna är ansvariga inför aktieägarna på stämman och lämnar en revisionsberättelse över bland annat årsredovisningen och styrelsens förvaltning. Revisorerna rapporterar muntligen och skriftligen löpande till revisionsutskottet om hur revisionen har bedrivits och hur de bedömer att ordningen och kontrollen är i bolaget. Revisorerna rapporterar även personligen minst en gång per år till hela styrelsen om sin granskning och avger omdöme om den interna kontrollen.

Årsstämman 2014 valde PwC till revisionsbyrå, med den auktoriserade revisorn Fredrik Göransson som huvudansvarig revisor till och med datum för nästkommande årsstämma. Utöver revision bistår PwC med rådgivning avseende redovisning och skatter. Rådgivningen bedöms ej vara föremål för jävsituation.

Den samlade ersättningen till HMS revisorer under 2014 uppgick till 1 423 tkr (1 030). Ytterligare uppgifter om ersättningar till revisorerna återfinns i not 7.

Styrelse

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltar bolagets angelägenheter för ägarnas räkning. Styrelsen ska fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och se till att bolaget är organiserat så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska förhållande i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen fastställer policies och instruktioner för hur detta ska gå till och fastställer en arbetsordning för styrelsen och en instruktion för verkställande direktören. Av dessa centrala styrdokument framgår hur ansvar och befogenheter fördelas mellan styrelsen som helhet, utskott och kommittéer, samt mellan styrelsens ordföranden och verkställande direktör. Styrelsen utser verkställande direktör. Ordföranden ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete och delger valberedningen resultatet av utvärderingen.

Styrelsearbetets grunder

De grundläggande frågorna om kompetensfördelningen mellan styrelse, styrelsens utskott, ordförande och verkställande direktör kommer till uttryck i styrelsens arbetsordning samt instruktioner till verkställande direktören. Arbetsordningen reglerar bland annat hur ofta styrelsen ska ►



Valberedningens sammansättning och röstrepresentation

Representant	Ägare	Röstandel i % per 31 dec 2014
Jan Svensson, ordförande	Investment AB Latour	26,7
Staffan Dahlström	Eget innehav	14,3
Evert Carlsson	Swedbank Robur Fonder	10,1
Urban Jansson, styrelseordförande		

sammanträda och vad som ska behandlas vid respektive tillfälle. Av arbetsordningen framgår även ansvarsfördelningen mellan styrelse, dess ordförande och verkställande direktör.

Styrelsen har till uppgift att fastställa strategier, affärsplaner samt budgetar, delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning. Vidare har styrelsen att tillsätta och avsätta verkställande direktör samt besluta om betydande förändringar i HMS organisation och verksamhet. Arbetsordningen anger beloppsgränser för när styrelsen ska besluta om investeringar, företagsförvärv, företagsöverlåtelser, lån med mera.

Utvärdering av styrelsens arbete sker löpande, dels rörande styrelsearbetet som helhet, dels rörande enskilda medlemmars bidrag. Syftet är att säkerställa att HMS har en väl sammansatt styrelse sett till kompetens och engagemang.

Styrelsens sammansättning

Styrelsen består av sex ledamöter. Styrelsens ledamöter har en bred och omfattande erfarenhet från näringslivet och samtliga ledamöter är eller har varit verkställande direktörer och/eller har haft ledande befattningar i större företag och flertalet upprätthåller andra uppdrag som ledamot i styrelser för större företag. Några av bolagets ledamöter har arbetat i bolagets styrelse under längre tid och är väl förtrogna med bolagets verksamhet.

Svensk kod för bolagsstyrning innehåller bestämmelser om att majoriteten av de bolagsstämvalda ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och koncernledningen samt att minst två av de oberoende ledamöterna ska vara oberoende även i förhållande till aktieägare som kontrollerar tio procent eller mer av aktier eller röster i bolaget. Valberedningen har vid en samlad

bedömning av varje ledamots förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare funnit att samtliga ledamöter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare. Enskilda medlemmars unika kompetens, och därmed även styrelsens kompetensmässiga sammansättning framgår av beskrivningen på sidorna 44-45.

Totalt styrelsearvode för 2014 utgick med 1 050 tkr (1 100). För en närmare beskrivning av styrelseledamöternas närvaro hänvisas till not 26.

Styrelseordförande

Av styrelsens arbetsordning framgår bland annat att ordföranden ska se till att styrelsens arbete bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina skyldigheter. I detta ligger att organisera och leda styrelsens arbete samt skapa bästa möjliga förutsättningar för dess arbete. Dessutom ska ordföranden se till att styrelsens ledamöter löpande uppdaterar och fördjupar sina kunskaper om bolaget och att nya ledamöter får lämplig introduktion och utbildning. Ordföranden ska stå till förfogande som rådgivare och diskussionspartner till verkställande direktören men också utvärdera dennes arbete samt redogöra för sin bedömning i

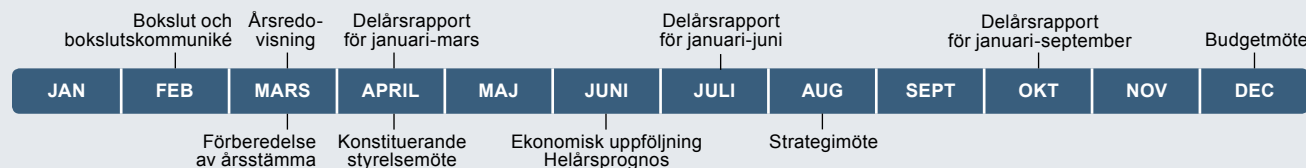
styrelsen. Därutöver ankommer det på ordförande att se till att styrelsens arbete utvärderas årligen och att informera valberedningen om utvärderingen.

Vid årsstämman 25 april 2014 omvaldes Urban Jansson till styrelsens ordförande. Styrelseordföranden deltar ej i den operativa ledningen av bolaget.

Styrelsens arbete 2014

Styrelsen har sedan årsstämman 25 april 2014 genomfört nio protokollförda sammanträden fram till fastställandet av denna årsredovisning. Verkställande direktör och finansdirektör i HMS Networks AB deltar vid styrelsens sammanträden som föredragande respektive sekreterare. Styrelsen behandlade vid sina möten de fasta punkter som, i enlighet med styrelsens arbetsordning, förelåg vid respektive styrelsemöte. Hit hör affärsläge, budget, delårsrapporter och årsbokslut. I övrigt fokuserades arbetet på att vidareutveckla de sedan tidigare framtagna marknads- och förvärvsstrategierna. Vid sidan av de schemalagda mötena består styrelsens arbete av löpande ekonomisk uppföljning, strategisk produktutveckling, rekommendationer kring ersättningsnivåer, förvärvsfrågor samt frågor kring redovisning och revision. ►

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

Styrelsearbetet följer en struktur med fasta och återkommande ärenden i huvudsak enligt följande plan**Ersättningsutskott**

Inom sig utser styrelsen ett ersättningsutskott som löpande utvärderar de ledande befattningshavarnas anställningsvillkor mot bakgrund av gällande marknadsvillkor för motsvarande befattningshavare i andra företag. Styrelsen beslutar om principer för ersättning till ledande befattningshavare och ersättning till den verkställande direktören.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande (Urban Jansson) och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter (Ray Mauritsson). Till ordförande i ersättningsutskottet utsågs Ray Mauritsson. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100%.

Revisionsutskott

Inom sig utser styrelsen ett revisionsutskott, som övervakar den finansiella rapporteringen genom att granska alla kritiska redovisningsfrågor och andra förhållanden som kan påverka den finansiella rapporteringens kvalitativa innehåll. Utskottet övervakar även effektiviteten i bolagets och koncernens interna kontroll, riskhanteringssystem samt de externa revisorernas opartiskhet och självständighet. Utskottet utvärderar revisionsinsatsen och biträder valberedningen i fråga om val av revisor. I utskottet beslutar man även om alla inköp av

konstultjänster från bolagets revisor som inte faller inom revisionsnära rådgivning.

Revisionsutskottet består av styrelsens ordförande (Urban Jansson) och en av styrelsen utsedd styrelseledamot (Kerstin Lindell). Till ordförande i revisionsutskottet utsågs Kerstin Lindell. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100%.

Utskottet har regelbunden kontakt med externrevisorerna, som rapporterar till utskottet om viktiga omständigheter vilka framkommit vid den lagstadgade revisionen, särskilt om eventuella brister i den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen.

Utvecklingsutskott

Inom sig utser styrelsen ett utvecklingsutskott. Utskottet ska verka som bollplank till HMS ledning runt frågor om forskning och utveckling, enskilda projekt och bolagets portfölj av utvecklingsprojekt, organisation av utvecklingsavdelningen och dess ledning samt personal- och kompetensutveckling. Utskottet ska dessutom vara en resurs för att bereda och förankra forsknings- och utvecklingsärenden som kräver styrelsebeslut på grund av strategisk inriktning, investeringsbeslut eller samarbeten med andra parter. Utskottet ska säkerställa att HMS styrelse är insatt och uppdaterad på, för

HMS utveckling, relevanta frågeställningar inom området för forskning och utveckling. Utvecklingsutskottet består av tre av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Charlotte Brogren, Henrik Johansson och Karl Thedéen). Till ordförande i utvecklingsutskottet utsågs Charlotte Brogren. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100%.

Verkställande direktör och koncernledning

Verkställande direktör ansvarar för bolagets affärsutveckling samt leder och samordnar den dagliga verksamheten i enlighet med de instruktioner och anvisningar som styrelsen har antagit. Det innebär bland annat ansvar för ekonomisk rapportering, framtagande av informations- och beslutsunderlag samt att förpliktelser, avtal eller andra juridiska handlingar inte står i strid med svenska eller utländska lagar och författningar. Verkställande direktör ska också övervaka att målsättningar, policies och strategiska planer följs och vid behov uppdateras. Verkställande direktör utser övriga medlemmar i koncernledningen.

Verkställande direktör ansvarar dessutom för att styrelsen får information och nödvändigt beslutsunderlag, vilket sänds till samtliga ledamöter sju dagar före styrelsemötena, samt är föredrag-

ande vid dessa. Verkställande direktör håller kontinuerligt styrelsen och ordföranden informerade om bolagets och koncernens finansiella ställning och utveckling.

Koncernledningen leds av verkställande direktören och består av ytterligare sju medlemmar; Chief Financial Officer, Chief Operating Officer, HR Manager, Marketing Director, General Manager NASMO, General Manager CESMO och General Manager för IXXAT. För ytterligare uppgifter om koncernledningen hänvisas till sidorna 46-47.

Koncernledningen har det övergripande ansvaret för verksamheten i koncernen i enlighet med den strategi och långsiktiga målsättning som fastställts av styrelsen för HMS. Koncernledningen sammanträder cirka åtta gånger per år. Vid dessa möten behandlas frågor av strategisk art och av betydelse för hela koncernen. Mötena leds av verkställande direktören, som fattar beslut efter samråd med övriga medlemmar.

Den totala ersättningen (inklusive pensionsavsättning) till verkställande direktören under 2014 uppgick till 2 473 tkr (1 793). För mer information om ersättningar till verkställande direktör och koncernledningsgruppen, se not 26.

Styrelsens rapport om intern kontroll

avseende den finansiella rapporteringen

HMS arbete med intern kontroll har utformats för att säkerställa korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering¹⁾ och redovisning i enlighet med tillämpliga lagar och förordningar, redovisningsstandarder samt övriga krav på noterade bolag. Arbetet med intern kontroll tillför värde genom tydliggörande av roller och ansvar, förbättrad processeffektivitet, ökad riskmedvetenhet och förbättrade beslutsunderlag samt ökad säkerhet i finansiell rapportering och uppföljning.

Beskrivning

Intern kontroll över finansiell rapportering är inom HMS en integrerad del av bolagsstyrningen. Den innehåller processer och metoder för att säkerställa koncernens tillgångar och riktigheten i den finansiella rapporteringen och syftar till att skydda ägarnas investering i bolaget. För att organisera och ytterligare förbättra detta arbete tar HMS sin utgångspunkt i COSO-ramverket, som utgör en strukturerad grund för utvärdering och uppföljning av den interna kontrollen över den finansiella rapporteringen.

Kontrollmiljö

Grunden för den interna kontrollen utgörs av den övergripande kontrollmiljön som styrelsen och ledningen har fastställt. Den bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar där befogenheter och ansvar definierats med tydliga instruktioner samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållandet av god intern kontroll.

Koncernen har som ambition att dess värderingar (sid 8-9) ska genomsyra organisationen. Stor vikt läggs vid att samtliga handlingar, såväl internt som externt, ska präglas av denna värdegrundsgrund. HMS har även fastställt en "Code of Conduct", som väl beskriver önskat förhållnings-sätt i olika situationer.

Styrelsen har det övergripande ansvaret för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har fastställt en skriftlig arbetsordning som klargör styrelsens ansvar och som reglerar dess utskotts inbördes arbetsfördelning. Styrelsen har vidare utsett ett revisionsutskott som har som huvudsaklig uppgift att säkerställa den finansiella rapporteringen och interna kontrollen samt att ändamålsenliga relationer med bolagets revisor upprätthålls. Styrelsen har även upprättat en instruktion för verkställande direktören och instruktion för ekonomisk rapportering till styrelsen i HMS. Ansvaret för att upprätthålla

en effektiv kontrollmiljö och det löpande arbetet med den interna kontrollen är delegerat till verkställande direktören som i sin tur delegerat funktionsspecifikt ansvar till chefer på olika nivåer i koncernen.

HMS interna kontrollarbete syftar till att säkerställa att koncernen lever upp till sina mål för den finansiella rapporteringen. Ett minimikrav är att de kontrollaktiviteter som genomförs ska täcka de nyckelrisker som identifierats inom koncernen.

Ansvar och befogenheter definieras i instruktioner för attesträtt, manualer, policies och rutiner. Några exempel är HMS manual för redovisning och rapportering, finans- och kreditpolicy, informationspolicy, it säkerhetspolicy samt HR policies. Dessa riktlinjer utgör tillsammans med lagar och andra externa regelverk den så kallade kontrollmiljön. Alla anställda måste följa dessa riktlinjer.

För att ge styrelsen underlag att fastställa nivå vad gäller intern styrning och kontroll har HMS

under 2014 fortsatt sin översyn av befintliga interna kontroller, i enlighet med fastställda riktlinjer. Arbetet utmynnar i en utvärdering och verifiering av de styrande dokument och riktlinjer som ligger till grund för koncernens verksamhetsstyrning.

Riskbedömning

Riskbedömning utgår ifrån koncernens finansiella mål. De övergripande finansiella riskerna är identifierade som likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kundkreditrisk. De hanteras huvudsakligen av ekonomi- och finansfunktionen i enlighet med koncernens finanspolicy. För detaljerad redogörelse, se not 3. Genom genomförda kvantitativa och kvalitativa riskanalyser med utgångspunkt i koncernens balans- och resultaträkning identifierar HMS vilka nyckelrisker som kan utgöra hot mot att nå affärsmässiga och finansiella mål. I riskbedömningen ingår att identifiera risker som kan ►



1) Med finansiell rapportering avses delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning samt intern rapportering.

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT



uppträda om de grundläggande kraven på den finansiella rapporteringen (fullständighet, riktighet, värdering och rapportering) i koncernen inte uppfylls.

Fokus läggs på risker i den finansiella rapporteringen avseende väsentliga resultat- och balansposter, som relativt sett är högre beroende på komplexiteten i processen eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i transaktionerna är betydande. Resultatet av utförda granskningar leder till åtgärder som exempelvis förbättrade kontrollrutiner för att ytterligare säkerställa en korrekt finansiell rapportering.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteter begränsar identifierade risker och säkerställer korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering såväl som processeffektivitet. Kontrollaktiviteterna inkluderar såväl övergripande som detaljerade kontroller och syftar till att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser.

Den centrala finans- och ekonomiavdelningen ansvarar för koncernredovisning och koncernbokslut samt för ekonomiska och administrativa styrsystem. I avdelningens ansvar ingår även att säkerställa att instruktioner av betydelse för den finansiella rapporteringen görs kända och tillgängliga för berörd personal.

Inom redovisnings- och controllerfunktionen sker fortlöpande avstämmningar och kontroller av redovisade belopp samt analyser av resultat- och balansräkningar. Controllerfunktionen utför kontrollaktiviteter på samtliga nivåer i bolaget. Funktionen analyserar och följer upp budgetavvikelser, upprättar prognoser, följer upp väsentliga fluktuationer över perioder och rapporterar vidare i företaget vilket minimerar riskerna för fel i den finansiella rapporteringen.

De ekonomiansvariga i dotterbolagen ansvarar för att kontrollaktiviteterna i den finansiella rapporteringen för deras respektive enheter är ändamålsenliga, det vill säga att de är utformade för att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser, samt att de står i överensstämmelse med interna riktlinjer och instruktioner.

En hög IT-säkerhet är en förutsättning för en god intern kontroll av den finansiella rapporteringen. Därför finns regler och riktlinjer för att säkerställa tillgänglighet, riktighet, sekretess och spårbarhet i informationen i affärssystemet. Behörigheter till affärssystem är begränsade enligt befogenheter, ansvar och roller baserat på Segregation of duties, i syfte att säkerställa oavsiktlig/avsiktlig felaktig registrering.

Som ett led i arbetet med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen har styrelsen inträtt ett revisionsutskott bestående av styrelsens ordförande samt en styrelseledamot. Utskottet behandlar bl a kritiska redovisningsfrågor samt övervakar effektiviteten i internkontrollen och riskhanteringen avseende den finansiella rapporteringen.

Information och kommunikation

Information och kommunikation om risker, kontroller och kontrollresultat i HMS-koncernen bidrar till att säkerställa att riktiga affärsbeslut fattas. Koncernens ambition är att informations- och kommunikationsvägar avseende den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen ska vara ändamålsenliga och kända i koncernen.

Riktlinjer för den finansiella rapporteringen kommuniceras till samtliga berörda inom koncernen genom policies, manualer och arbetsinstruktioner. Informationen inkluderar metodik, instruktioner och praktiska checklistor, beskrivningar av roller och ansvar samt en övergripande tidplan. HMS-koncernens publicerade externa rapporter bygger på rapportering från samtliga legala enheter i enlighet med en standardiserad rapporteringsrutin.

HMS-koncernens redovisningsprinciper och eventuella förändringar kommuniceras alltid gen-

om direktutskick till samtliga berörda personer i organisationen. Samtliga dotterbolag avger dessutom varje månad en månadsrapport, innehållande finansiell status och utveckling.

Styrelsen har fastställt en informationspolicy som anger vad som ska kommuniceras, av vem samt på vilket sätt informationen ska utges för att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig. Dessutom finns instruktioner för hur den finansiella informationen ska kommuniceras mellan ledning och övriga medarbetare.

En förutsättning för korrekt informations-spridning är även goda rutiner kring informationssäkerhet.

HMS rutiner och system för informationsgivning syftar till att förse marknaden med relevant, tillförlitlig, korrekt och aktuell information om koncernens utveckling och finansiella ställning. HMS har en informationspolicy som uppfyller de krav som ställs på ett noterat bolag.

Finansiell information lämnas i form av:

- Delårsrapporter och bokslutskommuniké, vilka publiceras som pressmeddelanden
- Årsredovisning
- Pressmeddelanden om viktiga nyheter och händelser som väsentligt kan påverka aktiekursen ►



- Presentationer och telefonkonferenser för finansanalytiker, investerare och media samma dag som boksluts- och delårsrapporter publiceras samt i samband med publicering av annan viktig information
- Möten med finansanalytiker och investerare

Alla rapporter, presentationer och pressmeddelanden publiceras samtidigt på koncernens hemsida <http://investors.hms.se>.

Uppföljning

Uppföljning och tester av kontrollaktiviteter utförs kontinuerligt för att säkerställa att risker har beaktats och behandlats på ett tillfredsställande sätt. Uppföljningen omfattar både formella och informella rutiner som tillämpas av chefer och processägare samt kontrollutförare. Dessa rutiner inbegriper bl.a. uppföljning av resultat mot budgetar och planer, analyser och nyckeltal.

Kontroller som fallerat åtgärdas, vilket betyder att åtgärder vidtas och implementeras för att rätta till bristerna.

Styrelsen avhandlar koncernens samtliga kvartalsrapporter, bokslutskommuniké samt årsredovisning innan dessa publiceras. Styrelsen erhåller

månadsvis finansiella rapporter avseende koncernens ställning och resultatutveckling och vid varje styrelsesammanträde behandlas koncernens ekonomiska situation. Finansavdelningen och ledningen analyserar månatligen den ekonomiska rapporteringen på detaljnivå.

Andra väsentliga koncerngemensamma delar i den interna kontrollen är prognosprocessen. Försäljningen prognosticeras på produktnivå, av ansvariga inom försäljningsorganisationen. Försäljningsprognoserna konsolideras och valideras i samband med att de fullständiga prognoserna för verksamheten upprättas. De fullständiga prognoserna upprättas en gång per år. Utöver den fullständiga prognosen upprättas även en budget, vilken ligger till grund för styrelsens godkännande i räkenskapsårets fjärde kvartal. Utöver prognosen och budget arbetar koncernledningen med övergripande strategiska planer.

Revisionsutskottet följer upp den ekonomiska redovisningen och får rapportering från bolagets revisor med iakttagelser och rekommendationer. Effektiviteten i de interna kontrollaktiviteterna följs upp regelbundet på olika nivåer i koncernen.

Styrelsen har mot bakgrund av verksamhetens omfattning och befintliga kontrollaktiviteter

fattat beslut om att det inte föreligger något behov av att införa en särskild granskningsfunktion (internrevisionsfunktion).

Av samma skäl har styrelsen beslutat att revisionsutskottet ska bestå av två styrelseledamöter, vilket är en avvikelse i förhållande till koden som stipulerar tre styrelseledamöter.

Det är styrelsens uppfattning att bolaget följer Svensk Kod för Bolagsstyrning förutom i avseende på:

- Internrevision
- Antal medlemmar i revisionsutskottet
- Sammansättningen av medlemmar i valberedningen

Motivering till dessa avvikelser finns angivet i denna bolagsstyrningsrapport.

Halmstad, 24 mars 2015

Urban Jansson	Charlotte Brogren
Henrik Johansson	Kerstin Lindell
Ray Mauritsson	Karl Thedéen

Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till årsstämman i HMS Networks AB (publ), org.nr 556661-8954

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2014 på sidorna 37-43 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vi har läst bolagsstyrningsrapporten och baserat på denna läsning och vår kunskap om bolaget och koncernen anser vi att vi har tillräcklig grund för våra uttalanden. Detta innebär att vår lagstadgade genomgång av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har.

Vi anser att en bolagsstyrningsrapport har upprättats, och att dess lagstadgade information är förenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

Halmstad den 24 mars 2015
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad revisor

Styrelse



URBAN JANSSON

Född 1945. Styrelseordförande 2007. Ledamot sedan 1999. Oberoende från bolaget och dess huvudägare.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i EAB. Vice ordförande i Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ). Styrelseledamot i Lindéngruppen AB.

Utbildning: Högre examen inom bankverksamhet från Skandinaviska Banken.

Aktieinnehav: 59 750 aktier.

CHARLOTTE BROGREN

Född 1963. Styrelseledamot sedan 2010. Oberoende från bolaget och dess huvudägare.

Övriga uppdrag: Generaldirektör för Vinnova och ordförande i Industrifonden, styrelseledamot i Q-Free AS och Gunnebo AB.

Tidigare befattningar: utvecklingschef för ABB Robotics och ledande positioner inom ABBs forskningsorganisation.

Utbildning: Teknisk Doktor i kemiteknik från Lunds universitet.

Aktieinnehav: 1 000 aktier.

HENRIK JOHANSSON

Född 1966. Styrelseledamot för HMS sedan april 2009. Oberoende från bolaget och dess huvudägare.

Övriga uppdrag: Verkställande Direktör för Arctos Equity Partner samt styrelseledamot i Tele-Radio International Holding AB.

Tidigare befattningar: Ledande befattningar inom Investment AB Latour, Brady Corporation och Tradex Converting med en lång erfarenhet av internationellt expansiva verksamheter.

Utbildning: Civilingenjör i industriell ekonomi vid Chalmers tekniska högskola.

Aktieinnehav: 6 400 aktier.



KERSTIN LINDELL

Född 1967. Styrelseledamot för HMS sedan april 2014. Oberoende från bolaget och dess huvudägare.

Övriga uppdrag: VD på Bona AB sedan 2007, styrelseledamot i PEAB AB, Exel Composites Plc samt vice ordförande i Sydsvenska Handelskammaren.

Tidigare befattningar: Forsknings- och utvecklingschef på Akzo Nobel.

Utbildning: Civilingenjör i Kemiteknik och Tekn. Lic. Polymerkemi från Lunds tekniska högskola samt civil-ekonom från Lunds universitet.

Aktieinnehav: 0 aktier.

RAY MAURITSSON

Född 1962. Styrelseledamot sedan 2007. Oberoende från bolaget och dess huvudägare.

Övriga uppdrag: VD för Axis AB (publ).

Utbildning: Civilingenjörsexamen i teknisk fysik samt Executive MBA från Lunds universitet.

Aktieinnehav: 5 000 aktier.

KARL THEDEÉN

Född 1963. Styrelseledamot för HMS sedan april 2014. Oberoende från bolaget och dess huvudägare.

Övriga uppdrag: VD på Transmode AB (publ) sedan 2007 och styrelseledamot i Latour Industries AB.

Tidigare befattningar: Styrelseledamot i Ericsson Network Technologies AB från 2004 till 2007 och Vice President Product Area Wireline, Ericsson AB, från 2004 till 2006.

Utbildning: Civilingenjörsexamen i Systems Engineering vid Kungliga tekniska högskolan i Stockholm

Aktieinnehav: 700 aktier.

Koncernledning

**STAFFAN DAHLSTRÖM***Chief Executive Officer*

Född 1967. VD och koncernchef i HMS. Medgrundare av HMS sedan 1989 och tidigare global marknads- och försäljningschef i HMS. Staffan har en examen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad samt Executive MBA från Ekonomihögskolan i Lund.

Aktieinnehav: 1 618 282 aktier.

ANDERS HANSSON*Marketing Director*

Född 1968. Marknadsdirektör på HMS sedan 2010. Anders började på HMS 2000 som produktchef och därefter har han haft ett antal positioner inom internationell försäljning och marknadsföring, såsom chef för HMS försäljning mot globala nyckelkunder och sälj- och marknadschef för bl.a. HMS i Frankrike. Anders har en magisterexamen i Industriell Organisation och Ekonomi från Högskolan i Halmstad.

Aktieinnehav: 7 452 aktier.

GUNNAR HÖGBERG*Chief Financial Officer*

Född 1956. Finanschef för HMS sedan augusti 2006. Gunnar har tidigare varit CFO för Roxtec AB, Kipling Holding AB (publ), CEO för Roxtec Inc. samt koncernredovisningschef för Althin Medical AB (publ). Gunnar har vidare flerårig erfarenhet inom revision, bland annat som auktoriserad revisor på Ernst & Young. Gunnar har en civilekonomexamen från Uppsala Universitet.

Aktieinnehav: 46 653 aktier.

KEVIN KNAKE*Executive Vice President, HMS Inc.*

Född 1961, Executive Vice President vid HMS Inc sedan januari 2009. Kevin har många års erfarenhet från forskning och utveckling (FoU), FoU-ledning samt sälj- och verksamhetsledning inom industriell automation. Kevin har kandidatexamen i industriell teknik och datavetenskap från Central Michigan University.

Aktieinnehav: 6 372 aktier.



SABINA LINDÉN

Human Resources Manager

Född 1979. Personalchef för HMS sedan april 2006. Sabina innehar en kandidatexamen i arbetslivsinriktad sociologi från Göteborgs Universitet.

Aktieinnehav: 6 961 aktier.

JÖRGEN PALMHAGER

*Chief Operating Officer och
Chief Technology Officer*

Technology Officer
Född 1968. Operativ chef för HMS sedan januari 2007 samt dessförinnan utvecklingschef för HMS från 1992 till 2006. Jörgen har en kandidatexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.

Aktieinnehav: 39 750 aktier.

CHRISTIAN SCHLEGEL

Managing Director, IXXAT Automation GmbH

Född 1965. Vd för IXXAT Automation GmbH sedan 1998. Christian har många års erfarenhet av utveckling- och forskningsstyrning och har omfattande expertis inom industriell kommunikation och inbyggda system. Christian har en kandidatexamen i maskinteknik från Ravensburg-Weingarten University of Applied Sciences, Tyskland.

Aktieinnehav: 3 118 aktier.

MICHAEL VOLZ

Managing Director, HMS GmbH

Född 1957. Michael började vid HMS 2000. Han grundade HMS kontor i Karlsruhe, Tyskland, och har idag ledaransvar för sälj- och marknadsorganisationen för Centraleuropa. Michael har kandidatexamen i kommunikationsteknologi från University of Dieburg, Tyskland. Michael har många års erfarenhet inom området industriell kommunikation.

Aktieinnehav: 6 788 aktier.

Ordlista

ARM – en familj 32-bits processkärnor med RISC-arkitektur, utvecklad av ARM Ltd. ARM är den mest spridda RISC-baserade arkitekturen för lösningar med hög prestanda och låg energiförbrukning.

CBM – Chip Brick Module, de olika format som HMS nya embedded koncept erbjuds i.

Design-win – ett ramavtal med ett OEM-företag, som innebär att företaget bygger in Anybus i sin produkt så länge denna tillverkas.

Diskret tillverkning – innebär produktionsvolymerna bestående av diskreta enheter av en produkt som byggs efter en tillverkningsbeskrivning och komponentlista, exempelvis datorer, bilar och brödrostar. Tillverkning sker ofta i partier (batcher) och den slutliga produkten kan oftast demonteras i sina ursprungliga komponenter.

EMS (Electronic Manufacturing Services) – EMS:er är företag som erbjuder kontraktstillverkning av elektronik. Deras slutkunder är oftast tillverkare av originalutrustning (så kallade OEM:er – Original Equipment Manufacturers).

ESD-skydd – Skydd mot elektrostatiske urladdning (electrostatic discharge).

FPGA – Field-programmable Gate Array, en integrerad krets vars logiska funktion kan ändras genom programmering av en logikmatris. Genom att FPGA-kretsens logiska funktion kan anpassas efter olika funktionskrav får man flexibla lösningar med hög prestanda och optimerad funktion.

Gateway – en sammankopplingspunkt mellan nätverk av olika typer, där någon form av adress- och dataöversättning sker. I praktiken någon form av ingångsutrustning, nätbryggor, datorer, programvaror eller annan utrustning, t.ex. router, som konverterar data mellan nätverk eller mellan nätverk och utrustningar med olika standarder.

IoT (Internet of Things) – Med "Sakernas Internet" avses vanligen fysiska enheter och apparater som ansluter till internet. Detta gör information från "sakerna" tillgänglig för IT-system där den kan behandlas och analyseras.

IIoT (Industrial Internet of Things) avser industriella enheter och maskiner som kan utbyta uppgifter och information med tillverkningssystem, kontrollsystem och operatörer.

NP40 – HMS nätverksprocessor som utgör grundteknologin i HMS nya embedded koncept.

Nätverk – allmän benämning på ett system med sammankopplade datorer som kan konstrueras på olika sätt. I ett industriellt nätverk, i exempelvis en produktionsanläggning, kopplas maskiner och utrustningar ihop under styrning av en industriell styrdator, sk PLC-enhet, så att de kan samverka med varandra.

Nätverksprotokoll – en uppsättning regler, eller en standard, för hur två eller fler datorprogram ska kommunicera och utbyta information med varandra. Exempel på kommunikationsprotokoll för datorer är HTTP (överföring av webbsidor över Internet), TCP/IP (för den grundläggande Internet-kommunikationen) och SMTP (överföring av e-post).

Höga realtidskrav – innebär att kunna veta exakt när data kommer fram. Sådana krav ställs när överföringen av data är extremt tidskritisk och kräver millisekunders precision. E-post har som jämförelse låga realtidskrav och kräver inte ens sekundprecision.

OEM – Original Equipment Manufacturer, ett företag som under eget varumärke tillverkar och säljer produkter som även innehåller komponenter och produkter från andra företag.

PFOS – EU-direktiv 2006/122/EG om förbud mot perfluorerade ämnen och ämnen som kan brytas ned till perfluorerade ämnen i kemiska produkter och varor.

PLC – Programmable Logic Controller. Programmerbart styrsystem som styr hela eller delar av ett automationssystem eller en maskin inom diskret tillverkning.

Port – ett gränssnitt på en dator som en enhet kan anslutas till. Persondatorer har olika typer av portar. Internt finns det många olika för att ansluta diskenheter, bildskärmskort m.m. På utsidan finns det portar för anslutning av modem, skrivare, mus och andra yttre enheter.

Processtillverkning – innebär att produktionen sker kontinuerligt efter recept eller processteg, till exempel kontinuerliga mängder av vätska, gas eller pulver. Resultaterande produkt kan oftast inte återställas till sina ursprungliga beståndsdelar.

Reach – EU-förordning (2006/1907/EG) om registrering, utvärdering, godkännande och begränsning av kemikalier. Trädde i kraft 2006-12-18.

RISC – Reduced Instruction Set Computing, en processorarkitektur som kräver färre logiknivåer och därför klarar högre klockfrekvenser samtidigt som den förbrukar mindre kisel. Det ger hög prestanda och hög kostnadseffektivitet.

RoHS – EU-direktiv (2002/95/EG) om begränsning av vissa farliga ämnen i elektriska och elektroniska artiklar marknadsförda från 1 juli 2006. Förbjudna ämnen är kvicksilver, bly, sexvärt krom och flamskyddsmedlen PBB och PBDE. Ansvarig myndighet i Sverige är Kemikalieinspektionen.

RTA – Real Time Accelerator, HMS unika IP som möjliggör att HMS nätverkskort kan användas i de mest krävande realtidsapplikationer.

Serieport – en in/utmatningskanal där data överförs seriellt (oftast en bit i taget). Används ofta för kommunikation med terminaler och modem. En persondator brukar ha 2-4 serieportar. Serieportar kan som mest överföra 115,2 kbit/s och ersätts därför allt oftare av USB som i version 1.0 överför data med 12 Mbit/s och i version 2.0 med 480 Mbit/s.

WEEE – EU-direktiv (2002/96/EG) om avfall som utgörs av eller innehåller elektriska eller elektroniska produkter. Direktivet antogs och trädde i kraft 2003-01-27. Ansvarig myndighet i Sverige är Naturvårdsverket.

VPN – virtual private network, en teknik som används för att skapa säkra förbindelser, så kallade tunnlar, mellan två punkter i ett data-nätverk.

A robotic hand, rendered in a dark grey, metallic style, is shown holding a black cable with a connector. The background is a light blue-grey gradient featuring a faint world map, glowing white lines connecting various points, and binary code (0s and 1s) scattered across the scene. The overall aesthetic is high-tech and digital.

Finansiella rapporter

Innehåll

51	Förvaltningsberättelse	78	Not 24	Ställda säkerheter och Ansvarsförbindelser
56	Koncernens resultaträkning	78	Not 25	Finansiell leasing
56	Koncernens rapport över totalresultat	78	Not 26	Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, m.m.
57	Koncernens balansräkning	80	Not 27	Andelar i dotterbolag
58	Koncernens rapport över kassaflöden	80	Not 28	Resultat från andelar i koncernföretag
59	Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	80	Not 29	Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter
60	Moderbolagets resultaträkning	80	Not 30	Övriga räntekostnader och liknande resultatposter
61	Moderbolagets balansräkning	80	Not 31	Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter
62	Moderbolagets rapport över kassaflöden	81	Not 32	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter
62	Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	81	Not 33	Närstående
63	Noter	81	Not 34	Rörelseförvärv
63	Not 1 Allmän information	81	Not 35	Finansiella instrument per kategori
63	Not 2 Redovisningsprinciper	81	Not 36	Händelser efter balansdagen
69	Not 3 Finansiell Riskhantering	82	Not 37	Finansiella nyckeltal
71	Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål	84		Revisionsberättelse
71	Not 5 Segmentinformation	85		Välkommen till årsstämma
71	Not 6 Kostnader fördelade på kostnadsslag	85		Aktieägarinformation
71	Not 7 Ersättning till revisorerna			
72	Not 8 Ersättningar till anställda			
73	Not 9 Inkomstskatt			
73	Not 10 Valutakursdifferenser – netto			
73	Not 11 Resultat per aktie			
73	Not 12 Utdelning per aktie			
74	Not 13 Immateriella anläggningstillgångar			
75	Not 14 Materiella anläggningstillgångar			
75	Not 15 Derivatinstrument			
76	Not 16 Kundfordringar och andra fordringar			
76	Not 17 Varulager			
76	Not 18 Likvida medel			
77	Not 19 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital			
77	Not 20 Avsättningar			
77	Not 21 Upplåning			
77	Not 22 Uppskjuten skatt			
78	Not 23 Pensionsförpliktelser			

Gunnar Högberg
Finansdirektör
Tel: 035-17 29 95
guh@hms.se



Förvaltningsberättelse

Verksamhet

HMS är den ledande oberoende leverantören av produkter för industriell kommunikation. Produkterna gör det möjligt för industriella maskiner och apparater att kommunicera med olika industriella nätverk. De möjliggör även övervakning och styrning via webben.

Utveckling och tillverkning sker på huvudkontoret i Halmstad, Sverige samt i Weingarten, Tyskland. Lokala försäljnings- och supportkontor finns i Kina, Danmark, Frankrike, Tyskland, Italien, Indien, Japan, Storbritannien och USA, plus distributörer i mer än 50 länder. HMS är noterat på OXM Nasdaq Nordic och sysselsatte vid årets slut 371 personer.

Säsongsvariationer

HMS har inga signifikanta säsongsvariationer i verksamheten med undantag för högre kostnader under fjärde kvartalet, främst kopplat till många och stora marknadsaktiviteter under denna period.

Väsentliga händelser

HMS avslutar året med en tillväxt på 18% och en årsomsättning på den nya rekordnivån 589 Mkr (501). Årets orderingång uppgick till 611 Mkr (516), vilket även detta motsvarar en ny rekordnivå och en tillväxt på 18%.

IXXAT, som förvärvades 2013, har via integration i HMS globala säljorganisation fått fler kunder, framförallt i Nordamerika. Med en positiv utveckling både i fråga om nya kunder och ökande volymer på befintlig kundbas ser vi en tillväxt för IXXAT på 11% för 2014.

Årets volymtillväxt och starka bruttomarginal gör att HMS, trots betydligt lägre aktiverade utvecklingskostnader med åtföljande högre omkostnader, når ett förstärkt rörelseresultat jämfört med föregående år.

HMS har under året lanserat de flesta av de nya produkterna inom Anybus Embedded, som utvecklats under de senaste åren. För Anybus® och IXXAT® har HMS haft ett inflöde av 180 nya design-wins under året, vilket innebär att bolaget vid årets slut har 1 241 (1 061) aktiva design-wins, varav 929 (830) befinner sig i produktionsfas.

Bolaget förvärvade under fjärde kvartalet en produktlinje inom trådlös kommunikation av u-blox AB, vilken framgångsrikt har transfererats till och erbjuds inom HMS produktområde Anybus Gateways.

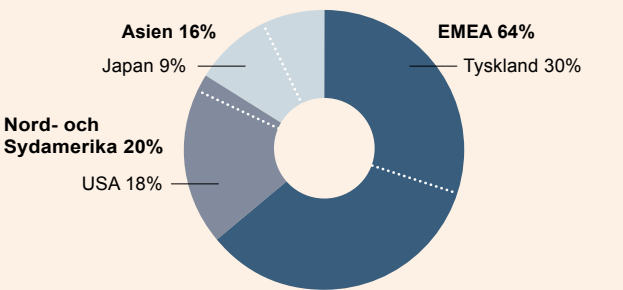
HMS avhöll den 25 april 2014 sin årsstämma. Samtliga av styrelsens och valberedningens förslag fastställdes av stämman. Urban Jansson omvaldes till styrelsens ordförande. Till styrelseledamöter omvaldes Ray Mauritsson, Henrik Johansson och Charlotte Brogren. Kerstin Lindell och Karl Thedéen valdes till nya styrelseledamöter.

På konstituerande styrelsemöte utsågs Staffan Dahlström till VD och koncernchef för HMS Networks AB.

Väsentliga händelser i korthet:

- HMS och Nokia ställer ut en gemensam lösning för energibesparing i telecom basstationer på en telecom mäss i Turkiet.
- HMS får en 0,6 M€ order från en världsledande tysk sensortillverkare för att koppla vibrationssensorer till industriella nätverk.
- Den under första halvåret rapporterade orderingången konstaterades vara felaktigt rapporterad med 11%. Korrekt orderingång var under Q1 19 Mkr lägre och under Q2 17 Mkr lägre än vad som tidigare rapporterats. Efter justeringen uppgick tillväxten i första halvårets orderingång till 12%.
- HMS förvärvar en produktlinje för trådlös kommunikation från schweiziska u-blox AG.

HMS koncernens intäktsfördelning per marknad 2014



- HMS erhåller en order på 0,5 M€ för Anybus Ethernet/IP teknologi avseende styrsystem för maskinsäkerhet.
- HMS levererar den tre miljonte Anybus-modulen till Bosch Rexroth.

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning ökade med 18 procent och uppgick till 589,2 Mkr (501,1). Förändring i valutakurser har under året påverkat nettoförsäljningen positivt med 25,4 Mkr, jämfört med föregående år. Faktureringen fördelar sig på EMEA 64% (64), Nord- och Sydamerika 20% (21) och Asien 16% (15). Koncernens största enskilda marknader är Tyskland, USA och Japan.

Resultat

Rörelseresultatet efter avskrivningar uppgick till 97,6 Mkr (86,6). Rörelsemarginalen uppgick till 16,6% (17,3). Finansnetto uppgick till -11,8 Mkr (-5,2) och resultat efter finansnetto till 85,8 Mkr (81,5). Efter skatt om -22,7 Mkr (-18,7) uppgick årets resultat till 63,1 Mkr (62,8).

Investeringar

Årets investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 6,0 Mkr (4,5) och investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 31,8 Mkr (52,4). Investeringar i immateriella tillgångar består till övervägande del av aktivering av intern utveckling av

Rapport över resultat i sammandrag

	2014	2013
Nettoomsättning, Mkr	589,2	501,1
Rörelseresultat, Mkr	97,6	86,6
Rörelsemarginal, %	16,6	17,3
Resultat efter finansiella poster, Mkr	85,8	81,5
Årets resultat, Mkr	63,1	62,8
Resultat per aktie, kr	5,59	5,54

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Flerårsjämförelse (Mkr)	2014	2013	2012	2011	2010	2009
Nettoomsättning	589	501	382	384	345	245
Tillväxt i nettoomsättning, %	18	31	-0,5	11	41	-23
Bruttovinst	367	314	229	232	208	143
Bruttomarginal, %	62	63	60	61	60	58
Rörelseresultat	98	87	64	72	84	31
Rörelsemarginal, %	17	17	17	19	24	13
Periodens resultat	63	63	52	54	62	21
Orderingång	611	516	424	388	342	258
Resultat per aktie, kr	5,59	5,54	4,64	4,84	5,41	1,88
Utdelning per aktie, kr	2,50*	2,25	2,25	2,25	2,00	1,00
Totala tillgångar	832	771	418	391	392	339
Eget kapital	423	378	342	299	286	240
Eget kapital per aktie, kr	35	32	30	27	25	21
Soliditet, %	51	49	82	76	72	70
Nettoskuldsättningsgrad %	54	65	-9	0	-5	13
Avkastning på eget kapital, %	16	17	16	19	23	9
Avkastning på sysselsatt kapital, %	15	18	20	23	28	11
Investeringar i anläggningstillgångar	38	57	42	20	15	7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	93	89	83	46	75	31
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	8,26	7,92	7,27	3,96	6,71	2,89
Medelantalet anställda	352	338	241	213	164	153
Omsättning per anställd	1,7	1,5	1,6	1,8	2,1	1,6

* Styrelsens förslag

teknikplattformar. I och med att flera nya grundteknologier färdigstänkts har en jämförelsevis mindre andel av koncernens utvecklingskostnader aktiverats under året.

Finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick per 31 december 2014 till 17,6 Mkr (15,8), exklusive outnyttjade checkräkningskrediter på 30,0 Mkr (30,5). Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 93,3 Mkr (89,5). Efter nettoinvesteringar om -38,0 Mkr (-324,6) samt nya upptagna lån, amortering, och lämnad utdelning, totalt -54,8 Mkr (219,4), uppgick årets kassaflöde till 0,5 Mkr (-15,7).

Koncernens nettoskuld uppgick till 227,8 Mkr (244,0). Nettoskuldsättningsgraden var 0,5 gånger (0,6) och soliditeten uppgick till 50,8 procent (49,0).

Koncernförhållande

HMS Networks AB, org nr 556661-8954, är moderbolag för det helägda dotterbolaget HMS Industrial Networks AB. HMS Industrial Networks AB är i sin tur moderbolag för HMS Industrial Networks Inc, HMS Industrial Networks GmbH, HMS Electronics AB, HMS Industrial Networks S.r.l., HMS Industrial Networks K.K., HMS Industrial Networks India Private Limited, HMS Industrial Networks Ltd, HMS Industrial Networks ApS, Intellicom Innovation AB, IXXAT Automation GmbH samt IXXAT Sarl. IXXAT Automation GmbH utgör ett utvecklingscenter i HMS gruppen medan övriga dotterbolag ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på sina respektive geografiska marknader.

Utländska filialer

Koncernen har filialer i Beijing och Mulhouse. Filialerna ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på den kinesiska respektive franska marknaden.

Miljöpåverkan och hållbar utveckling

HMS värnar om miljö och hållbar utveckling i sin produktutveckling, tillverkning och övriga verksamhet. HMS bidrar främst genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar för sina användare med minsta möjliga miljöpåverkan under sin livstid. Ekostrategihjulet är HMS modell för att beakta miljöaspekter i samband med utveckling, tillverkning, skeppning och användning av HMS produkter, d v s under hela livsrytmen. Modellen används både för att generera idéer till förbättringar och för att kontrollera och följa upp hållbarhetsarbetet.

HMS har sedan 2006 övergått till blyfri lödning i produktion enligt RoHS direktivet. Lagkravet omfattar i huvudsak elektronik i konsumentprodukter. HMS har ändå valt att på ett tidigt stadium fasa ut bly, kvicksilver, hexavalent krom, kadmium och flamskyddsmedel från Anybus® produkterna och produktionsprocessen. Koncernen bedriver ingen tillståndspliktig eller anmälningspliktig verksamhet.

Forskning och utveckling

Koncernen har under året kostnadsfört 85,0 Mkr (52,0) avseende forskning och utveckling. Utöver detta har 27,5 Mkr (52,6) i utvecklingskostnader aktiverats, varav 26,9 Mkr (43,0) avser arbete för egen räkning och 0,6 Mkr (9,6) avser kundspecifika arbeten. Totala investeringar i forskning och utveckling utgör 19% (21) av omsättningen. Koncernens policy är att endast aktivera större utvecklingsprojekt för framtagning av integrerade kretsar samt nya plattformar för produkter som avses ingå i inbyggda system. Utveckling av följdprodukter eller applikationer baserade på dessa aktiveras ej. Kundspecifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utvecklingen kompenseras av framtida intäkter.

Personal

Vid årets slut hade koncernen 371 anställda (359). Koncernen har nu resurser på plats som långsiktigt kommer att stärka marknadspositionen ytterligare.

Principer för kompensation till ledande befattningshavare

På konstituerande styrelsemöte 2014 utsågs av bolagets styrelse ett ersättningsutskott. Följande principer vilka föreslagits av bolagets ersättningsutskott kommer att föreläggas bolagets årsstämma 2015. Ersättning till den verkställande direktören och andra personer i HMS koncernledning utgörs av grundlön, kort- och långsiktiga incitamentsprogram samt pension. Övriga förmåner och övrig ersättning erhålls på motsvarande grunder som för övriga anställda.

Målsättningen med HMS ersättningspolicy för de ledande befattningshavarna är att erbjuda kompensation som främjar att behålla och rekrytera kvalificerad kompetens till HMS. Grundlönen fastställs med utgångspunkt från att den skall vara konkurrenskraftig tillsammans med kort- och långsiktiga incitament. Den absoluta nivån är beroende av den aktuella befattningen samt den enskildes prestation. Ersättning till verkställande direktören fastställs av styrelsen på förslag från ersättningsutskottet. Ersättning till övriga ledande befattningshavare fastställs av verkställande direktören efter godkännande från ersättningsutskottet.

Kortsiktiga incitamentsprogram för verkställande direktören och de ledande befattningshavarna baseras på finansiella mål för koncernen. Incitamentsprogrammet skall i huvudsak baseras på tillväxt i kombination med lönsamhet. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare är det enskilt högsta bonusbeloppet maximerat till 50% av grundlönen under 2014.

Pensionsåldern för verkställande direktören är 65 år. Pensionspremierna skall uppgå till 35 procent av den fasta månadslönen. För andra ledande befattningshavare tillämpas ITP-avtalet med en pensionsålder på 65 år.

I händelse av uppsägning gäller för verkställande direktören sex månaders ömsesidig uppsägningstid. Vid uppsägning av verkställande direktören från bolagets sida utgår ett avgångsvederlag motsvarande 12 månadslöner. Andra inkomster avräknas ej från avgångsvederlaget. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag. Mellan bolaget och övriga

ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader.

För upplysning om ersättningsutskottets sammansättning se sid 40.

Risker och osäkerhetsfaktorer**Marknadsrelaterade risker**

HMS är utsatt för marknadsrelaterade risker, som ligger utanför koncernens kontroll. Dessa risker är huvudsakligen risker förenade med konjunkturutvecklingen, konkurrenssituationen, efterfrågan på världsmarknaden och tillgång till resurser som är viktiga i koncernens verksamhet.

Konjunktur

HMS produkter används främst inom industrin. Industrin påverkas av det allmänna ekonomiska läget och investeringsnivåerna, som i sin tur kan påverkas av ett antal faktorer som ligger utanför koncernens kontroll, till exempel räntenivåer, valutakurser, inflation, deflation, politisk osäkerhet, skatter, aktiemarknadens utveckling, arbetslöshet och andra faktorer som påverkar tilltron till ekonomin. Påverkan av ovanstående faktorer kan komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Konkurrenser

Marknaden för HMS produkter är konkurrensutsatt. HMS konkurrerar på varje lokal marknad med ett antal aktörer och ytterligare aktörer kan etablera sig på marknaden. HMS strategi syftar till att förbättra koncernens redan starka position på marknaden och därigenom förbereda bolaget på en eventuellt hårdnande konkurrens. Förändrad konkurrenssituation påverkar både försäljningsvolymerna och bruttovinstmarginalerna. Om inte HMS framgångsrikt kan möta konkurrensen kan detta komma att påverka koncernens resultat och ställning i övrigt.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Operationella risker

Koncernen utsätts för rörelserisker i sin verksamhet. Dessa risker är förknippade med bolagets strategi, verksamhet och dess relation med omvärlden.

Leverantörer

HMS är beroende av att samarbetet med leverantörerna fungerar tillfredsställande. HMS är beroende av sina komponentleverantörer, men även andra leverantörer är viktiga. Skulle samarbetet med dessa leverantörer försvåras eller avbrytas, skulle koncernen vara tvungen att ersätta dem med nya leverantörer, alternativa komponenter eller eventuellt omkonstruera produkten. Detta skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Kunder

Koncernens försäljning sker till professionella företag. Det är av största vikt för HMS att kunna erbjuda attraktiva och konkurrenskraftiga produkter för att bibehålla sin marknadsposition. Det är därför väsentligt att HMS även i framtiden har förmåga att utveckla och marknadsföra nya produkter som accepteras av marknaden och tillgodoser kundönskemålen och även har kapacitet att förbättra befintliga produkter. Skulle större förändringar ske i köpmönstret hos koncernens största kunder skulle det påverka koncernens lönsamhet. Det stora antalet kunder begränsar beroendet av någon enskild kund. En begränsning i koncernens möjlighet att upprätthålla sina relationer med en eller flera kunder kan dock medföra att koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

Medarbetare

Koncernens framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner stannar i organisationen. Det finns ingen garanti för att HMS lyckas behålla sådana nyckelpersoner. En eventuell förlust av någon eller några nyckelmedarbetare kan komma att leda till en negativ utveckling av verksamheten. HMS har hittills inte haft svårigheter att rekrytera kvalificerad personal, men koncernen kan inte garantera att ersättare med likvärdig kompetens kan rekryteras i

framtiden. Om HMS inte längre lyckas locka till sig och behålla högt kvalificerad ledningspersonal och annan kunnig personal riskerar HMS att inte längre kunna upprätthålla eller vidareutveckla sin verksamhet.

Förvärv

HMS kan framledes komma att genomföra förvärv, avyttringar och avvecklingar av verksamheter och företag. Alla sådana transaktioner är förenade med osäkerheter och risker. I syfte att reducera riskerna och undvika en felaktig prissättning vid förvärv sker en noggrann utvärdering inför en transaktion. En utvärdering inför ett förvärv är dock inte alltid tillräcklig för att säkerställa framgång eller minimera riskerna med förvärvet.

Risker relaterade till nya produkter

Om HMS inte lyckas ta fram nya och innovativa produkter eller följa med i den tekniska utvecklingen kan verksamheten och intäkterna påverkas negativt. HMS anser att dess framgångar delvis är beroende av koncernens förmåga att ta fram nya och innovativa produkter och att kontinuerligt vidareutveckla befintliga produkter. Koncernens intäkter och marknadsandelar kan påverkas negativt om koncernens konkurrenter introducerar nya eller förbättrade produkter eller tjänster som kunderna uppfattar som attraktiva. Om HMS inte lyckas följa med i produktutvecklingen och den tekniska utvecklingen, eller inte lyckas möta kundernas behov, kan detta komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Fel i produkter

Tillverkning och försäljning av produkter inom industrin medför risk för garantikrav och produktansvar. HMS utformar därför normalt sina produkter enligt detaljerade tekniska specifikationer för att uppfylla kraven inom industrin. Även om koncernen testar sina produkter grundligt för att säkerställa att de skall uppfylla de relevanta specifikationerna kan verksamhet inom detta område medföra en ökad risk för produkt- och garantiansvar. När HMS genomför närmare undersökningar avseende produktsäkerhet förlitar sig bolaget till

både intern och extern analys för att säkerställa att produkterna motsvarar överenskomna produktspecifikationer. Trots att koncernen anser att sådana åtgärder har varit tillräckliga i varje enskilt fall, kan koncernen inte garantera att något produkt- eller garantiansvar inte kan uppstå även efter att dessa eller liknande framtida åtgärder har vidtagits.

Inköp och beställningar av komponenter från underleverantörer medför även risk för att fel i levererade komponenter upptäcks först i ett senare led av produktionen eller efter försäljning. I en sådan situation kan det vara svårt att i efterhand avgöra var felet har uppstått och att erhålla ersättning från leverantören både vad gäller bortfall i försäljning och produkt- och garantiansvar.

Även om HMS anser sig ha ett adekvat försäkringsskydd vad avser produktansvar, kan det fortfarande inte garanteras att försäkringsbeloppen kommer att vara tillräckliga för att täcka sådana krav som kan komma att riktas mot koncernen i framtiden. Produktansvar eller garantianspråk kan medföra avsevärda kostnader för rättegångar och skadestånd. Krav som riktas mot HMS med framgång och som överstiger koncernens försäkringsskydd, eller krav som medför avsevärd negativ publicitet, kan få betydande negativa effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Legala risker*Lagstiftning och reglering*

HMS och marknaden för HMS verksamhet påverkas delvis av tillämplig lagstiftning och andra föreskrifter som reglerar verksamheten. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan således negativt påverka HMS möjlighet att bedriva eller utveckla sin verksamhet.

Immateriella rättigheter

HMS immateriella rättigheter är väsentliga för bolagets verksamhet. HMS har registrerat patent och varumärken i ett flertal länder. Även om HMS har försökt skydda sina varumärken genom registrering i varje land där koncernen för närvarande är verksamt eller kan tänkas bli verksamt inom överskådlig framtid och har sökt patent-skydd där koncernen ansett det vara affärsmässigt motiverat, kan

det inte garanteras att dessa åtgärder är eller kommer att vara tillräckliga för att skydda de immateriella rättigheterna. HMS kan inte garantera att koncernens konkurrenter inte försöker använda HMS varumärken och logotyper vid marknadsföring av sina produkter och därigenom gör intrång i eller på annat sätt utgör ett hot mot koncernens immateriella rättigheter. Om de immateriella rättigheterna inte kan skyddas, oavsett vad orsaken är, kan koncernens verksamhet komma att påverkas på ett negativt sätt.

Tvister

Koncernen är idag inte part i någon tvist. Även om inga potentiella framtida tvister har identifierats kan det inte uteslutas att koncernen involveras i tvister som skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat eller ställning.

Finansiella risker

Koncernens internationella verksamhet medför ett antal finansiella risker vilka hanteras av policies fastställda av styrelsen. Det övergripande målet är att koncernens finansfunktion tillhandahåller finansiering till koncernbolagen samt hanterar finansiella risker så att effekterna på koncernens resultat minimeras. Koncernen är främst exponerad för finansierings-, valuta-, ränte- och kreditrisker. För ytterligare information hänvisas till not 3 i räkenskaperna.

Valutaexponering

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Valutasäkringskontrakt omvärderas vid varje balansdag och får dessutom en effekt när de löses. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter och lösen av valutasäkringskontrakt redovisas under posterna övriga intäkter och övriga kostnader. Värdeförändring avseende säkring av nettoinvestering redovisas i övrigt totalresultat. Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Rörelseintäkterna utgörs ungefär till 64% (65) av euro, 24% (24) av amerikanska dollar, 7% (6) av japanska yen och 5% (5) av svenska kronor och övriga valutor. Kostnader sålda varor utgörs till 72% (53) av euro, 19% (16) av amerikanska dollar, 8% (30) av svenska kronor och 1% (1) av japanska yen. Rörelsekostnader utgörs till 40% (33) av euro, 9% (12) av amerikanska dollar, 3% (5) av japanska yen och 48% (50) av svenska kronor och övriga valutor.

Koncernens policy är att reducera valutaexponeringen med hjälp av terminssäkringar.

Framtidsutsikter

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av design-wins, ett bredare produkterbjudande framför allt inom området Gateway produkter och Remote Management, komplett-erande teknologiplattformar från IXXAT samt ett förstärkt kundfokus och en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

Den globala konjunkturutvecklingen bedöms som ojämn med en försiktig positiv underton. Dess effekter på marknaden för HMS produkterbjudande samt valutapåverkan är svårbedömda, men HMS långsiktiga mål är oförändrade: En långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20% per år och en rörelsemarginal över 20%.

HMS-aktien

HMS Networks AB är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Mid Cap i kategorin Information Technology. Genomsnittligt antal omsatta aktier uppgick till 3 153 (10 416) per handelsdag. Aktiens volymviktade snittkurs under 2014 uppgick till 144,6 kr (112,8). Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 11 322 400, varav 31 000 innehas i eget förvar. Samtliga aktier har lika röstvärde.

MODERBOLAGET

Information om verksamheten

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Utöver koncernens verkställande direktör har moderbolaget inga anställda.

Förslag till vinstdisposition i moderbolaget

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Balanserat resultat och andra fria reserver	97 947 593
Årets resultat	-48 410
Totalt fritt eget kapital	97 899 183

Styrelsen och verkställande direktören föreslår:

Till aktieägarna utdelas 2,50 kr/aktie	28 228 500
Att i ny räkning balanseras	69 670 683
	97 899 183

Styrelsens uppfattning är att den föreslagna utdelningen ej hindrar bolaget, och övriga i koncernen ingående bolag, från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt, ej heller att fullgöra erforderliga investeringar. Den föreslagna utdelningen kan därmed försvaras med hänsyn till vad som anförs i ABL 17 kap 3 paragrafen 2–3 st (försiktighetsregeln).

Koncernens resultaträkning

Tkr	Not	2014	2013
Nettoomsättning	5	589 212	501 145
Kostnad för sålda varor och tjänster		-222 366	-187 229
BRUTTORESULTAT		366 846	313 916
Försäljningskostnader		-138 766	-128 346
Administrationskostnader		-53 750	-48 442
Forsknings- och utvecklingskostnader		-85 052	-52 018
Övriga rörelseintäkter	10	9 809	2 828
Övriga rörelsekostnader	10	-1 506	-1 290
RÖRELSERESULTAT	6, 7, 8, 26	97 582	86 647
Finansiella intäkter	10, 30	37	203
Finansiella kostnader	10, 31	-11 809	-5 357
Summa resultat från finansiella investeringar		-11 772	-5 154
RESULTAT FÖRE SKATT		85 811	81 494
Inkomstskatt	9	-22 713	-18 744
ÅRETS RESULTAT		63 098	62 750
Resultat per aktie, kr	11	5,59	5,54
Totalt antal utestående aktier, tusental		11 291	11 307
Utbetald utdelning per aktie, kr	12	2,25	2,25

Koncernens rapport över totalresultat

Tkr	Not	2014	2013
Årets resultat		63 098	62 750
Övrigt totalresultat:			
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen			
Kassaflödessäkringar		-2 720	-1 751
Säkring i nettoinvestering		-13 029	-9 309
Valutakursdifferenser		18 395	10 004
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	22	3 465	2 433
Övrigt totalresultat för året, netto efter skatt		6 111	1 377
Summa totalresultat för året		69 209	64 127

Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2014-12-31	2013-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Patent	13	237	277
Balanserade utvecklingsarbeten		108 374	96 062
Goodwill		400 752	390 844
Kunder och teknologiplattformar		64 408	64 064
Varumärken		84 060	79 001
Summa immateriella anläggningstillgångar		657 830	630 249
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	14, 25	9 938	8 922
Inventarier, installationer och utrustning		8 582	11 257
Summa materiella anläggningstillgångar		18 520	20 179
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	22	1 328	724
Andra långfristiga fordringar		1 498	0
Summa finansiella anläggningstillgångar		2 826	724
Summa anläggningstillgångar		679 176	651 152
Omsättningstillgångar			
Varulager	17	53 953	35 971
Kundfordringar	16, 35	69 494	53 985
Derivatinstrument	15, 35	0	460
Övriga fordringar	16	7 459	9 086
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	31	4 630	4 091
Likvida medel	18, 35	17 629	15 818
Summa omsättningstillgångar		153 165	119 411
SUMMA TILLGÅNGAR		832 341	770 563

Tkr	Not	2014-12-31	2013-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	19	1 132	1 132
Övrigt tillskjutet kapital	19	125 641	125 641
Reserver		9 755	3 645
Balanserad vinst		286 070	247 139
Summa eget kapital		422 599	377 557
Långfristiga skulder			
Upplåning	21, 35	204 891	223 789
Uppskjuten skatteskuld	22	65 115	65 143
Summa långfristiga skulder		270 006	288 932
Kortfristiga skulder			
Upplåning	21, 35	40 497	36 058
Leverantörsskulder	35	40 695	28 342
Aktuella skatteskulder		7 802	4 769
Derivatinstrument	15, 35	2 260	0
Övriga skulder	35	12 641	7 922
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	32	33 475	24 979
Avsättningar	20	2 366	2 003
Summa kortfristiga skulder		139 736	104 073
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		832 341	770 563

Koncernens rapport över kassaflöden

Tkr	Not	2014	2013
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		97 582	86 647
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		27 998	17 231
Nedskrivning av immateriella tillgångar		2 011	0
Aktiesparprogram	8	1 238	744
Valutakursdifferenser		-4 502	-1 070
Erhållen ränta		0	77
Betald ränta		-5 851	-5 357
Betald inkomstskatt		-19 034	-11 253
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		99 442	87 019
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-17 140	3 931
Förändring av kundfordringar		-13 370	-7 568
Förändring av övriga korta fordringar		839	13 974
Förändring av leverantörsskulder		12 186	758
Förändring av övriga korta skulder		11 298	-8 615
Kassaflöde från den löpande verksamheten		93 255	89 499
Investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	14	-6 037	-4 493
Investeringar i immateriella tillgångar	13	-31 773	-52 357
Investeringar i dotterbolag	34	0	-267 326
Förändring av kortfristiga finansiella placeringar		-172	-379
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-37 982	-324 554

Tkr	Not	2014	2013
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån		7 375	261 109
Amortering av skuld		-36 778	-46 843
Ökning kortfristiga finansiella skulder		0	34 488
Återköp av egna aktier		0	-3 895
Utdelning till moderbolagets aktieägare	12	-25 405	-25 475
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-54 808	219 383
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL			
		465	-15 672
Likvida medel vid årets början	18	15 818	31 487
Kursdifferens i likvida medel		172	379
Omräkningsdifferens		1 174	-376
Likvida medel vid årets slut	18	17 629	15 818

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Tkr	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans den 1 januari 2013		1 132	125 641	2 267	213 015	342 056
Totalresultat						
Årets resultat					62 750	62 750
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar	15			-1 751		-1 751
Säkring i nettoinvestering	15			-9 309		-9 309
Valutakursdifferenser				10 004		10 004
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	9			2 433		2 433
Summa totalresultat		0	0	1 377	62 750	64 127
Transaktioner med aktieägare						
Återköp av egna aktier					-3 895	-3 895
Aktierelaterad ersättning					744	744
Utdelning avseende 2012	12				-25 475	-25 475
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-28 626	-28 626
Utgående balans per 31 december 2013		1 132	125 641	3 644	247 139	377 557

Tkr	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2014		1 132	125 641	3 644	247 139	377 557
Totalresultat						
Årets resultat					63 098	63 098
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar	15			-2 720		-2 720
Valutakursdifferenser	15			-13 029		-13 029
Valutasäkring i nettoinvestering				18 395		18 395
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	9			3 465		3 465
Summa totalresultat		0	0	6 111	63 098	69 209
Transaktioner med aktieägare						
Återköp av egna aktier						0
Aktierelaterad ersättning					1 238	1 238
Utdelning avseende 2013	12				-25 405	-25 405
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-24 167	-24 167
Utgående balans per 31 december 2014		1 132	125 641	9 755	286 070	422 599

Moderbolagets resultaträkning

Tkr	Not	2014	2013
Nettoomsättning	5	8 835	7 845
BRUTTORESULTAT		8 835	7 845
Administrationskostnader	7, 8, 26	-8 834	-7 818
RÖRELSERESULTAT		1	27
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i koncernföretag	28	0	50 000
Ränteintäkter och liknande resultatposter	29	0	9
Räntekostnader och liknande resultatposter	30	-1	-16
Summa resultat från finansiella investeringar		-1	49 993
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		0	50 020
Skatt på årets resultat		-48	-4
ÅRETS RESULTAT		-48	50 016

Moderbolagets balansräkning

Tkr	Not	2014-12-31	2013-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	27	244 039	244 039
Summa finansiella anläggningstillgångar		244 039	244 039
Summa anläggningstillgångar		244 039	244 039
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Skattefordran		101	8
Övriga fordringar		21	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	31	332	239
Summa kortfristiga fordringar		454	247
Kassa och bank		192	808
Summa omsättningstillgångar		646	1 056
SUMMA TILLGÅNGAR		244 685	245 095

Tkr	Not	2014-12-31	2013-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	19	1 132	1 132
Reservfond		19 446	19 446
Summa bundet eget kapital		20 578	20 578
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		79 350	54 740
Överkursfond		18 598	18 598
Årets resultat		-48	50 016
Summa fritt eget kapital		97 899	123 353
Summa eget kapital		118 477	143 931
Obeskattade reserver		8	8
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		427	535
Skulder till koncernföretag		122 888	99 321
Övriga skulder		561	455
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	32	2 323	844
Summa kortfristiga skulder		126 200	101 155
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		244 685	245 095
STÄLLDA SÄKERHETER	24	244 039	244 039
ANSVARSFÖRBINDELSER	24	271 665	287 969

Moderbolagets rapport över kassaflöden

Tkr	Not	2014	2013
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		1	27
Betald ränta		-1	-7
Betald inkomstskatt		-141	102
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-141	122
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av övriga korta fordringar		-114	603
Förändring av leverantörsskulder		-108	-742
Förändring av övriga korta skulder		25 153	-20 489
Kassaflöde från den löpande verksamheten		24 789	-20 506
Finansieringsverksamheten			
Återköp egna aktier		0	-3 895
Erhållen utdelning	28	0	50 000
Utbetald utdelning		-25 405	-25 475
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-25 406	20 630
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL			
		-617	124
Likvida medel vid årets början		808	684
Likvida medel vid årets slut		192	808

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

		Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			
Tkr	Not	Aktie- kapital	Reserv- fond	Balanserad vinst	Över- kursfond	Årets resultat	Summa
Ingående balans per den 1 januari 2013							
		1 132	19 446	84 117	18 598	-7	123 285
Överföring av 2012 års resultat				-7		7	0
Återköp av egna aktier				-3 895			-3 895
Utdelning avseende 2012	12			-25 475			-25 475
Årets resultat						50 016	50 016
Utgående balans per den 31 december 2013							
		1 132	19 446	54 740	18 598	50 016	143 931

Tkr	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2014		1 132	19 446	54 740	18 598	50 016	143 931
Överföring av 2013 års resultat				50 016		-50 016	0
Utdelning avseende 2013		12		-25 405			-25 405
Årets resultat						-48	-48
Utgående balans per den 31 december 2014		1 132	19 446	79 350	18 598	-48	118 477

Noter

Alla belopp i Tkr om inget annat anges

Not 1 Allmän information

HMS-koncernen är en världsledande leverantör av kommunikationsteknologi för industriautomation. Koncernen utvecklar och tillverkar flexibla, innovativa och pålitliga lösningar för att ansluta industriella produkter till nätverk samt gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärket Anybus och IXXAT samt produkter för fjärrövervakning under varumärket Netbiter. Vid huvudkontoret i Halmstad samt i Weingarten bedrivs den övervägande delen av produktutveckling och delar av tillverkningen. Försäljning sker från huvudkontoret i Sverige samt försäljningskontoren i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Indien, England och Danmark.

Moderföretaget HMS Networks AB (publ) är ett noterat svenskt aktiebolag med säte i Halmstad, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Stationsgatan 37 i Halmstad. Företaget är noterat på NASDAQ-OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Styrelsen har den 24 mars 2015 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning för offentliggörande.

Not 2 Redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

2.1 Grund för den finansiella rapportens upprättande

Koncernredovisningen för HMS koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad avser vissa finansiella tillgångar värderade till verkligt värde i övrigt totalresultat.

Moderföretagets redovisning är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, redovisning för juridiska personer. I de fall moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen anges detta särskilt under respektive rubrik nedan.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga redovisningsmässiga uppskattningar. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen

av redovisningsprinciperna. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges när det är tillämpligt i not.

2.1.1 Ändringar i redovisningsprinciper och upplysningar

a) Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Koncernen har under räkenskapsåret inte tillämpat någon ny eller ändrad standard med väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

b) Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som ännu inte har trätt i kraft och som inte har tillämpats i förtid av koncernen

Vid upprättandet av koncernredovisningen per 31 december 2014 har ett flertal standarder och tolkningar publicerats vilka ännu inte trätt i kraft och vilka är tillämpliga för koncernen. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

IFRS 9 "Finansiella instrument" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. IFRS 9 ersätter de delar i IAS 39 som är relaterade till klassificering och värdering av finansiella instrument. IFRS 9 innehåller tre värderingskategorier: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat och verkligt värde över resultaträkningen. Hur ett instrument ska klassificeras beror på företagets affärsmodell och instrumentets karaktäristiska egenskaper. Investeringar i eget kapitalinstrument ska redovisas till verkligt värde över resultaträkningen men det finns även en möjlighet att vid första redovisningstillfället redovisa instrumentet till verkligt värde över övrigt totalresultat. Ingen omklassificering till resultaträkningen kommer då ske vid avyttring av instrumentet. IFRS 9 inför också en ny modell för beräkning av kreditförlustreserv som utgår från förväntade kreditförluster. För finansiella skulder så ändras inte klassificeringen och värderingen förutom i det fall då en skuld redovisas till verkligt värde över resultaträkningen baserat på verkligt värde alternativet. Värdeförändringar hänförliga till förändringar i egen kreditrisk ska då redovisas i övrigt totalresultat. IFRS 9 förändrar kraven för tillämpning av säkringsredo-

visning genom att 80-125-kriteriet ersätts med krav på ekonomisk relation mellan säkringsinstrument och säkrat föremål och att säkringskvoten ska vara samma som används i riskhanteringen. Även säkringsdokumentationen ändras lite jämfört med den som tas fram under IAS 39. Standarden ska tillämpas för räkenskapsår som påbörjas 1 januari 2018. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av standarden.

IFRS 15 "Revenue from contracts with customers" reglerar hur redovisning av intäkter ska ske. De principer som IFRS 15 bygger på ska ge användare av finansiella rapporter mer användbar information om företagets intäkter. Den utökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktsslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplande till intäktsredovisning samt kassaflöde till företagets kundkontrakt ska lämnas. En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhåller nyttan från varan eller tjänsten. IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt därtill hörande SIC och IFRIC. IFRS 15 träder i kraft den 1 januari 2017. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av standarden.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

2.2 Koncernredovisning

a) Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytande upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlätna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde

NOTER

på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg omvärderas de tidigare egetkapitalandelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuellt uppkommen vinst eller förlust redovisas i resultatet.

Varje villkorad köpeskillning som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en tillgång eller skuld redovisas i enlighet med IAS 39, Finansiella instrument, antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskillning som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

b) Försäljning av dotterföretag

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, värderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde per den tidpunkt när den förlorar det bestämmande inflytandet. Ändringen i redovisat värde redovisas i resultaträkningen. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de hänförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet.

2.3 Segmentsrapportering

Segmentupplysningar ska presenteras utifrån ledningens perspektiv, vilket innebär att den presenteras på det sätt som den

används i den interna rapporteringen. Utgångspunkten för identifiering av rapporterbara segment är den interna rapporteringen såsom den rapporteras till och följs upp av den högste verkställande beslutsfattaren. Ledningen har analyserat den interna rapporteringen och konstaterat att koncernens högsta verkställande beslutsfattare, koncernledningen, löpande tar del av försäljningsrapporter, kvalitetsuppföljning och koncernens resultaträkning och kassaflöde. Denna rapportering baseras på det faktum att den gemensamma teknologiplattformen, utvecklingsprocessen, tillverkningsprocessen, marknadsstrategin och de gemensamma försäljningsresurserna vare sig möjliggör eller skapar behov av en ytterligare uppdelning av verksamheten. Sålunda sker ingen uppföljning av resultatet för någon enskild del (segment) av verksamheten.

2.4 Omräkning av utländsk valuta

a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (kr), som är koncernens rapportvaluta.

b) Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutans enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Undantag är då transaktionerna utgör säkringar som uppfyller villkoren för säkringsredovisning av kassaflöden, då vinster/förluster redovisas i övrigt totalresultat.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till inköp av råvaror och produkter redovisas i resultaträkningen som kostnader för sålda varor. Övriga valutakursvinster och -förluster redovisas i posterna Övriga rörelseintäkter resp. Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- a) tillgångar och skulder omräknas till balansdagens valutakurs
- b) intäkter och kostnader omräknas till genomsnittlig valutakurs
- c) alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs. Valutakursdifferenser redovisas i övrigt totalresultat.

2.5 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter ökar tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparation och underhåll kostnadsförs i den period de uppkommer.

Avskrivningarna baserar sig på ursprungliga anskaffningsvärden och på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Maskiner och andra tekniska anläggningar	3–7 år
Inventarier, installationer och utrustning	3–7 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i posterna Övriga rörelseintäkter eller Övriga rörelsekostnader.

2.6 Immateriella anläggningstillgångar

a) Goodwill

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget samt verkligt värde per förvärvsdagen på tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget, överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om beloppet understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagets nettotillgångar, i händelse av ett förvärv till lågt pris, redovisas mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

Koncernens kassagenererande enheter som förväntas bli gynnande av ett rörelseförvärv och som gett upphov till goodwill prövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov.

b) Kunder och teknologiplattformar

Kunder och teknologiplattformar har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Kunder och teknologiplattformar har en bestämt nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar.

Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 år.

c) Varumärken

Varumärken har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken har en obestämd nyttjandeperiod och nedskrivningsprövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov.

d) Balanserade utvecklingsarbeten

HMS teknologi bygger på internt utvecklade lösningar för att ansluta industriell utrustning till nätverk, samt för att koppla ihop olika nätverk. Teknologin i HMS produkter bygger på den patenterade Anybus tekniken. IXXAT produkterna bygger på kompletta system-

lösningar samt hård- och mjukvarulösningar inom områdena inbyggda delsystem.

Kostnader som är nära förknippade med utveckling av identifierbara unika integrerade kretsar, strategiska IP block, nya produktlinjeplattformar samt kostnader fram till och med den första protokollversionen för ett specifikt nätverk i en produktlinje, och som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella anläggningstillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa ovanstående utvecklingsprojekt så att utvecklingsresultatet kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa utvecklingsprojektet och att använda eller sälja resultatet,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja utvecklingsresultatet,
- det kan visas hur utvecklingsresultatet genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja utvecklingsresultatet finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till projektet under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Kundspecifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utvecklingen kompenseras av framtida intäkter.

I kostnaderna ingår personalkostnader för internt arbete inom utvecklingen, externa kostnader och en skälig andel indirekta kostnader.

Immateriella tillgångar till följd av utvecklingsarbete redovisas till anskaffningsvärde. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Utvecklingen av nya produktplattformar aktiveras löpande under utvecklingsfasen. Underhåll av mjukvara och utökningar av befintliga produkter och produktlinjer beaktas som anpassningar av kärnprodukten och aktiveras inte. Projekt under forskningsfas aktiveras inte.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts balanseras inte som tillgång i senare perioder.

Förskott avseende extern utveckling redovisas som immateriell tillgång i de fall bolaget har kontroll över tillgången.

Avskrivningar görs beräknat på ursprunglig anskaffningskostnad och baserat på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Balanserade utvecklingsarbeten	5–7 år
--------------------------------	--------

2.7 Nedskrivningar

Tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod, såsom goodwill, varumärken eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdeminskning när händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden. Aktiverat utvecklingsarbete testas årligen med avseende på nedskrivningsbehov innan de är färdiga att tas i bruk.

2.8 Finansiella instrument

2.8.1 Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen, låne- och kundfordringar samt derivatinstrument som säkringsåtgärd.

Klassificeringen är beroende av för vilket syfte den finansiella tillgången förvärvades. Ledningen fastställer klassificeringen av de finansiella tillgångarna vid det första redovisningstillfället.

a) Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen är finansiella tillgångar som innehas för handel. En finansiell tillgång klassificeras i denna kategori om den förvärvas huvudsakligen i syfte att säljas inom kort. Derivat klassificeras som att de innehas för handel om de inte är identifierade som säkrings-

NOTER

instrument. Tillgångar i denna kategori klassificeras som omsättningstillgångar om de förväntas bli reglerade inom tolv månader, annars klassificeras de som anläggningstillgångar.

b) Låne- och kundfordringar

Kundfordringar och likvida medel är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Låne- och kundfordringar utgörs av kundfordringar och andra fordringar samt Likvida medel i balansräkningen (noterna 2.10 och 2.11).

c) Derivatinstrument och säkringsåtgärder

Koncernen utnyttjar derivatinstrument för att täcka riskerna för valutakursförändringar avseende framtida kommersiella kassaflöden, såväl externa som interna, i utländsk valuta. Innehavet av finansiella derivatinstrument utgörs av valutaterminer.

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen på kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar. Samtliga derivatinstrument klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder. Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument, som används för säkrings syften, återfinns i not 15.

Vid fastställandet av verkligt värde på säkringsinstrumentet används noterade kurser för valutan på balansdagen. Koncernen bedömer per varje balansdag om det finns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov föreligger för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. I de fall då ett nedskrivningsbehov föreligger skrivs tillgången ned till dess verkliga värde.

Då transaktionen ingås dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och strategin avseende säkringen. Koncernen dokumenterar också sin bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner är effektiva när det gäller att motverka förändringar i verkligt värde eller kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Säkringar utformas så att de kan förväntas vara effektiva. Den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på derivatinstrumentet redovisas i övrigt totalresultat. Den vinst eller förlust som hänför sig till en eventuell ineffektiv del redovisas omedelbart i resultaträkningens rörelseresultat. Ackumulerade belopp i eget kapital återförs till resultaträkningen i de perioder då den säkrade posten påverkar resultatet.

När ett säkringsinstrument förfaller eller säljs, eller när säkringen inte längre uppfyller villkoren för säkringsredovisning och ackumulerade vinster eller förluster avseende säkringen finns i eget kapital, kvarstår dessa vinster/förluster i eget kapital. Dessa resultatförs samtidigt som den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas ske, överförs den ackumulerade vinst eller förlust som redovisats i eget kapital omdelbart till resultaträkningens rörelseresultat.

Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter redovisas på liknande sätt som kassaflödessäkringar. Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital redovisas i resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

2.8.2 Redovisning och värdering

Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, vilket är det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument, förutom finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader. Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas första gången till verkligt värde, medan hänförliga transaktionskostnader redovisas i resultaträkningen.

Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella tillgångar som kan säljas och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas efter anskaffningstidpunkten till verkligt värde. Lånefordringar och kundfordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Vinster och förluster till följd av förändringar i verkligt värde avseende kategorin finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen, resultatredovisas i den period då de uppstår och ingår i posterna Övriga rörelseintäkter/Övriga rörelsekostnader.

2.8.3 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten både i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

2.9 Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Råvaror värderas till anskaffningsvärde. Färdiga varor värderas till standardkostnad. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av råmaterial/komponenter, direkt lön och andra direkta och indirekt hänförliga tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader. Internvinster vid försäljning mellan koncernbolag elimineras.

2.10 Kundfordringar

Kundfordringar är belopp som ska betalas av kunder för sålda varor eller utförda tjänster i den löpande verksamheten. Om betalning förväntas inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre), klassificeras de som omsättningstillgångar. Om inte, redovisas de som anläggningstillgångar.

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värde-

minskning. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns objektiva bevis för att koncernen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor.

2.11 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa, banktillgodohavanden och övriga kortfristiga placeringar med förfallodag inom tre månader från anskaffnings-tidpunkten.

2.12 Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital.

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Då något koncernföretag köper Moderföretagets aktier (återköp av egna aktier) reducerar den betalda köpeskillingen, inklusive eventuella direkta hänförliga transaktionskostnader (netto efter skatt), den balanserade vinsten, till dess aktierna annulleras eller avyttras. Om dessa stamaktier senare avyttras, redovisas erhållna belopp (netto efter eventuella direkt hänförliga transaktionskostnader och skatteeffekter) i balanserad vinst.

2.13 Reserver

Andra reserver utgörs av säkrings- och omräkningsreserver. Säkringsreserven omfattar orealiserade vinster och förluster på terminskontrakt, vilka redovisas i resultaträkningen i de perioder under vilka de säkrade transaktionerna påverkar resultaträkningen. Omräkningsreserven omfattar valutakursdifferenser som uppstår som en följd av att resultat- och balansräkning för alla koncernföretag omräknas till koncernens rapportvaluta.

2.14 Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.15 Upplåning och lånekostnader

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Checkräkningskrediter redovisas som upplåning bland Kortfristiga skulder i balansräkningen.

Koncernen har inga utvecklingsprojekt av sådan betydelse att det är aktuellt att aktivera lånekostnader. Samtliga lånekostnader kostnadsförs således när de uppkommer.

2.16 Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatte-regler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatt redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat.

Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skatte-regler och skattesatser som är beslutade eller som är aviserade

per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran eller uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjuten skatt beräknas på skattepliktiga temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt och när dessa hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

2.17 Ersättningar till anställda

a) Pensionsförpliktelser

Inom koncernen finns både förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensioner. En avgiftsbestämd plan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som inte är avgiftsbestämd. Utmärkande för förmånsbestämda planer är att de anger ett belopp för de pensionsförmåner en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserad på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid och lön.

Pensionsåtaganden för tjänstemän i Sverige tryggs genom en försäkring i Alecta, vilken är en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2014 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsåtagandena redovisas därför som avgiftsbestämd plan.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till privatadministrerade pensionsförsäkringsplaner på avtalsenlig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning.

NOTER

b) Aktierelaterade ersättningar

Koncernens incitamentsprogram syftar till att främja rekrytering samt stimulera till ett långsiktigt engagemang hos de anställda i koncernens resultat- och verksamhetsutveckling.

Samtliga fastanställda inom HMS-koncernen har erbjudits att under 2014 delta i ett aktiesparprogram där regleringen görs med aktier och där koncernen erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens eget kapitalinstrument. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier kostnadsförs i resultaträkningen i posten personalkostnader, och motsvarande bokning sker i eget kapital i posten balanserad vinst. Det totala belopp som ska kostnadsföras baseras på verkligt värde på de tilldelade aktierna, vilket fastställs vid tilldelningstillfället. Icke marknadsrelaterade villkor för intjänande beaktas i antagandet om hur många aktier som förväntas bli intjänade. Den totala kostnaden redovisas fördelat över intjänandeperioden, vilket är den period under vilken alla de angivna intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren. Den eventuella avvikelser mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital. De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning, vilket innebär att sociala avgifter beräknas utifrån verkligt värde på aktierna vid respektive rapporttillfälle.

2.18 Avsättningar

Avsättningar för omstruktureringskostnader och rättsliga krav redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Avsättningar för omstrukturering innefattar kostnader för uppsägning av personal och för avgångsersättningar. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

Om det finns ett antal liknande åtaganden, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela gruppen av åtaganden. En av-

sättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtaganden är ringa.

Avsättning för reklamationer och garantianspråk baseras på en individuellt företagsanpassad rutin.

2.19 Intäktsredovisning

Intäkter redovisas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

Koncernen redovisar en intäkt när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt och det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget. Koncernen grundar sina bedömningar på historiska utfall och beaktar därvid typ av kund, typ av transaktion och speciella omständigheter i varje enskilt fall.

Koncernen tillverkar och säljer produkter för att ansluta industriell utrustning till nätverk och för att koppla ihop olika nätverk samt produkter för fjärrövervakning.

Försäljningen av produkter redovisas vid leverans av produkterna till kunden, i enlighet med försäljningsvillkoren, när de väsentliga riskerna och förmånerna överförts till köparen.

Koncernen säljer även utvecklingstjänster inom industriell nätverksteknologi. Dessa tjänster tillhandahålls baserat på tid och material eller som fastprisavtal. Intäkter från tids- och materialbaserade avtal redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar levereras och direkta kostnader uppstår.

För utförda tjänsteuppdrag till fastpris redovisas intäkterna i förhållande till uppdragets färdigställandegrad på balansdagen (successiv vinstavräkning). Ett uppdrags färdigställandegrad baseras på hur stor del av tjänster som utförts, utgör av de totala tjänster som ska utföras.

Om några omständigheter uppstår som kan förändra den ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdigställandegrad, omprövas uppskattningarna. Dessa omprövningar kan resultera i öknings- eller minskningar i uppskattade intäkter eller kostnader och påverkar intäkterna under den period då de omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledningens kännedom.

Ränteintäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivräntemetoden. När värdet på en fordran i kategorin lånefordringar och kundfordringar har gått ner, minskas det redovisade värdet till det återvinningsbara värdet, vilket utgörs av bedömt framtida kassaflöde diskonterat med den ursprungliga effektiva räntan för instrumentet, och fortsätter att lösa upp diskonteringseffekten som ränteintäkt. Ränteintäkter på nedskrivna lånefordringar redovisas till ursprunglig effektiv ränta.

2.20 Leasing

Leasing där en väsentlig del av riskerna och fördelarna med ägande behålls av leasgivaren klassificeras som operationell leasing. Betalningar som görs under leasingtiden kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden.

Koncernen leasar vissa materiella anläggningstillgångar. Leasingavtal av anläggningstillgångar där koncernen i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing.

Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiella kostnader. Motsvarande betalningsförpliktelser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster Långfristig upplåning och Kortfristig upplåning. Räntedelen i de finansiella kostnaderna redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal skrivs av under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden.

2.21 Utdelning

Utdelning till Moderföretagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns av Moderbolagets aktieägare.

2.22 Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalys för koncernen upprättas enligt den indirekta metoden. Årets förändring av kassabehållningen delas upp i rörelse-, investerings- respektive finansieringsverksamhet. Utgångspunkten för den indirekta metoden är rörelseresultatet justerat med sådana transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificeras kassa- och banktillgodohavanden samt kortfristiga finansiella placeringar med kortare löptid än tre månader. Samtliga poster inom likvida medel kan med relativt kort varsel omvandlas till kontanter.

Not 3 Finansiell Riskhantering

3.1 Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker i form av marknadsrisk (innefattande valuta- och ränterisk), kreditrisk samt finansierings- och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat. Koncernen använder derivatinstrument för att säkra viss riskexponering.

Riskhanteringen sköts av en central finansavdelning enligt policies som fastställts av styrelsen. Finansansvarig för koncernen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Styrelsen har upprättat skriftliga policies såväl för den övergripande riskhanteringen som för specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisk, användning av derivatinstrument och finansiella instrument som inte är derivat samt placering av överlikviditet.

a) Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framförallt avseende US-dollar (USD), euro (EUR) och japanska yen (JPY). Koncernens valutarisker består dels av transaktionsrisken genom framtida affärstransaktioner i utländska valutor och dels av omräkningsrisken av redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utländska dotterbolag.

Transaktionsrisken reduceras genom valutasäkringar av kommande tolv månaders förväntade nettovalutaflöden. Koncernens riskhanteringspolicy innebär att valutakurssäkring av de kommande tre månaderna skall ske till 60% av exponeringen och för nästkommande tre till nio månader ska säkring ske inom intervallet 10–40% av förväntad exponering.

Omräkningsrisk uppstår genom att koncernens egna kapital påverkas av valutakursfluktuationer på investeringar i dotterbolag

samt upplåning i utländsk valuta. Valutaexponeringen som uppstår från nettotillgångarna i den under 2013 år förvärvade verksamheten hanteras huvudsakligen genom upplåning i den berörda valutan.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2014 varit 5,2 Mkr (8,3) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till US-dollar med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2014 varit 3,6 Mkr (3,4) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till japanska yen med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2014 varit 1,5 Mkr (1,0) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

b) Ränterisk

Koncernens ränterisk uppstår genom långfristig upplåning. Upplåning med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Koncernens finanspolicy anger att räntekostnader i möjligaste mån skall minimeras. I syfte att minimera koncernens räntekostnader får räntederivat användas. För 2014 gjordes bedömningen att utnyttjande av räntederivat ej skulle komma att minska koncernens räntekostnader.

Om räntorna på upplåning i euro per den 31 december 2014 varit 1 procent högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade vinsten före skatt för räkenskapsåret varit 2,5 Mkr (2,6) lägre/högre. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, hade

resultatet före skatt för räkenskapsåret varit 0,3 Mkr (0,3) högre/lägre till följd av ökade/minskade räntekostnader.

c) Kreditrisk

Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund innan standardvillkor för betalning och leverans erbjuds. Genom koncernens kreditpolicy finns klara riktlinjer för kreditgivning till kunder samt när säkerheter erfordras. Det är koncernledningens uppfattning att det inte föreligger någon betydande kreditrisk-koncentration till någon viss kund, motpart eller geografisk region.

d) Finansierings- och likviditetsrisk

Finansieringsrisker avser riskerna att refinansiering av förfallande lån försvåras eller blir kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Med likviditetsrisk avses risken för svårigheter att fullgöra åtaganden som är förenade med finansiella skulder. Se not 21 för analys av koncernens upplåning, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen.

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras av koncernens centrala finansavdelning. Finansansvarig för koncernen följer noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (som består av outnyttjade kreditlöften och likvida medel) för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten samtidigt som de löpande bibehåller tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter som inte nyttjats så att koncernen inte bryter mot lånelimiter eller lånevillkor på några av koncernens kreditfaciliteter. Detta sker centralt för samtliga i koncernen ingående rörelsedrivande enheter i enlighet med den praxis och de limiter som fastställts för företaget. Vidare ingår det även i likviditetshanteringen att beräkna förväntade kassaflöden i större valutor och överväga vilken mängd olika likvida tillgångar som krävs för att möta dessa, att övervaka balansräkningsbaserade likviditetsmått i förhållande till interna och externa tillsynskrav och att upprätthålla planer för skuldfinansiering.

NOTER

Finansieringsrisk uppstår då det, vid en given tidpunkt, föreligger svårigheter att erhålla finansiering. För att minimera kostnaden för koncernens upplåning och finansiering ska finansfunktionen tillhandahålla kreditlöften som täcker koncernens behov av rörelsekrediter. HMS målsättning är att alltid ha tillgång till ca 10% av omsättningen i likvida medel, överskottslikviditet och outnyttjade kreditfaciliteter, vilket vid årets slut motsvarade ca 8% (9).

Överskottslikviditet kan enligt koncernens finanspolicy placeras i räntebärande papper med en maximal löptid på ett år och en genomsnittlig löptid på sex månader. Motpartsrisk hanteras genom föreskrifter i finanspolicyn avseende långsiktig rating av emittenter varvid anges att placeringar får göras i Svenska företagsobligationer med rating lägst BBB+ enligt Standard & Poors, Svenska företagscertifikat med rating lägst K1, Svenska bostadsinstitut och Svenska staten. All upplåning sker i samråd med moderbolagets finansfunktion.

Nedanstående tabell analyserar koncernens icke derivata finansiella skulder och nettoreglerade derivatinstrument som utgör finansiella skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena.

3.2 Hantering av kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att

generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter samt att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapital nere.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Koncernen bedömer kapitalet på basis av nettoskuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt eget kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna Kortfristig upplåning och Långfristig upplåning i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som Eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

Nettoskuldsättningsgraden per 31 december 2014 respektive 2013 var som följer:

	2014	2013
Total upplåning (not 21)	245 388	259 848
Avgår likvida medel (not 18)	-17 629	-15 818
Nettoskuld	227 759	244 030
Totalt eget kapital	422 599	377 557
Summa kapital	650 358	621 587
Nettoskuldsättningsgrad	54%	65%

Per 31 december 2014	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år
Finansiell leasing	-189	-568	-541	-992	
Derivatinstrument	-1 209	-1 051			
Banklån	-10 698	-31 739	-41 656	-120 429	-48 240
Leverantörsskulder	-40 695				
Per 31 december 2013	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år
Finansiell leasing	-72	-215	-214		
Derivatinstrument	7	453			
Banklån	-10 347	-31 969	-40 219	-115 983	-83 328
Leverantörsskulder	-28 342				

3.3 Redovisning av derivatinstrument och säkringsåtgärder

Koncernen innehar finansiella derivatinstrument i form av valuta-terminskontrakt, i syfte att säkra inköp och försäljning i utländsk valuta.

Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument som används för säkringssyften återfinns i not 15.

3.4 Beräkning av verkligt värde

Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1)
- Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs som prisnotering) eller indirekt (dvs härledda från prisnoteringar) (nivå 2)
- Data för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara marknadsdata (dvs ej observerbara data) (nivå 3)

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2014:

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Summa tillgångar	0	0	0	0
Skulder				
Derivatinstrument som används för säkringsändamål		-2 260		-2 260
Summa skulder	0	-2 260	0	-2 260

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2013:

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Tillgångar				
Derivatinstrument som används för säkringsändamål		460		460
Summa tillgångar	0	460	0	460
Summa skulder	0	0	0	0

Verkligt värde för derivatinstrument fastställs genom användning av marknadspriser för valutan på balansdagen.

Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

a) Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2.7. Återvinningsvärdet för koncernens kassagenererande enhet har fastställts genom beräkning av nyttjandevärdet. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras (not 13). Redovisat goodwillvärde uppgår till 400,8 Mkr (390,8).

Känslighetsanalys visar att ett förhöjt avkastningskrav efter skatt, på 11 procentenheter (dvs ett avkastningskrav på 20%) inte medför att nedskrivningsbehov föreligger.

b) Intäktsredovisning

Koncernen tillämpar successiv vinstavräkning vid redovisning av fastprisavtal för försäljning av utvecklingstjänster. Successiv vinstavräkning innebär att koncernen måste göra uppskattningar av hur stor del de tjänster som redan utförts per balansdagen utgör av de totala tjänster som ska utföras.

c) Balanserade utvecklingskostnader

Bolaget aktiverar utgifter som är förknippade med utveckling av identifierbara unika integrerade kretsar när kriterier som beskrivs

under avsnitt 2.6 b är uppfyllda och utgiften bedöms kompenseras av framtida volymåtaganden från kunder som överstiger utgiften. Koncernen undersöker två gånger per år att det sker eller kommer att ske försäljning på de produkter för vilka det finns ett bokfört värde. Koncernen gör nedskrivning för de produkter där framtida intäkter bedöms understiga bokfört värde. Under 2014 har denna nedskrivningsprövning resulterat i en nedskrivning på 2 011 tkr (0).

Not 5 Segmentinformation

HMS-koncernen säljer produkter i framförallt fem länder vilka återspeglas i nedanstående tabell. Dessa länder utgör inte geografiska segment. Information avseende koncernens segment se not 2.3. Indelningen nedan utgörs av till vilket land leverans av varan eller tjänsten gjorts. Förvärvet av IXXAT 2013 har inte påverkat koncernens segmentsindelning.

Nettoomsättning per land	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Tyskland	176 505	141 699		
USA	103 899	91 436		
Japan	51 773	44 471		
Sverige	40 852	35 912	8 835	7 845
Finland	33 089	36 985		
Övriga länder	183 094	150 642		
Totalt	589 212	501 145	8 835	7 845

Redovisade värden på tillgångar och investeringar Sverige uppgår till 56% (2013: 54%) och i Tyskland till 41% (2013: 43%) av koncernens totala tillgångar. Redovisade värden på anläggningstillgångar i Sverige uppgår till 53% (2013: 53%) och i Tyskland till 46% (2013: 47%) av koncernens totala anläggningstillgångar.

Intäkter om ca 27 391 tkr (2013: 31 280 tkr) avser en enskild extern kund. Dessa intäkter hänförs till Finland.

Not 6 Kostnader fördelade på kostnadsslag

	2014	2013
Kostnad för inköp och hantering av insatsvaror	161 557	148 693
Kostnader för ersättningar till anställda (not 8)	246 761	221 328
Av- och nedskrivningar (Not 13,14)	30 384	18 158
Marknadskostnader	10 872	9 501
Fraktkostnader	4 384	4 066
Övriga externa kostnader	73 449	66 898
Aktiverade utvecklingskostnader	-27 473	-52 609
Summa kostnad för sålda varor, försäljning, administration, samt forskning och utveckling	499 934	416 035

Not 7 Ersättning till revisorerna

Ersättning till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
PwC				
Revisionsuppdraget*	1 000	823	690	477
Skatterådgivning	422	118	189	
Övriga tjänster		89		75
Summa	1 423	1 030	879	552

* Med revisionsuppdraget avses arvode för den lagstadgade revisionen, d.v.s. sådant arbete som varit nödvändigt för att avge revisionsberättelsen, samt så kallad revisionsrådgivning som lämnas i samband med revisionsuppdraget.

NOTER

Not 8 Ersättningar till anställda

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Löner och ersättningar	184 347	165 099	3 031	2 501
Sociala avgifter	49 981	44 454	1 111	814
Pensionskostnader	12 433	11 775	492	392
Totalt	246 761	221 328	4 634	3 707

Löner utbetalda i moderbolaget avser VD och styrelsearvoden.

	2014			2013		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)		Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	
Löner och ersättningar samt sociala kostnader						
Styrelseledamöter och verkställande direktörer	7 207	2 251 (853)		6 001	1 911 (728)	
Ledande befattningshavare	4 389	2 935 (1 252)		4 211	3 057 (1 395)	
Övriga anställda	172 752	57 228 (10 328)		154 887	51 261 (9 652)	
Koncernen totalt	184 347	62 414 (12 433)		165 099	56 229 (11 775)	

	2014		2013	
	Medelantal anställda	Varav män	Medelantal anställda	Varav män
Medelantal anställda				
Sverige	190	142	184	140
Tyskland	104	84	101	84
USA	23	15	16	12
Frankrike	2	2	2	2
Italien	5	4	5	4
Japan	10	7	11	7
Kina	8	7	8	7
England	4	3	4	3
Danmark	2	1	2	1
Indien	4	4	5	4
Koncernen totalt	352	269	338	264

	2014		2013	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare				
Styrelseledamöter	6	4	6	4
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	8	7	8	7
Koncernen totalt	14	11	14	11

Aktierelaterade ersättningar

För att främja ett personligt långsiktigt ägarengagemang bland de anställda är det styrelsens intention att årligen återkomma till årsstämman med förslag på aktiesparprogram. Årsstämmorna 2012, 2013 och 2014 beslutade att införa aktiesparprogram för samtliga tillsvidareanställda inom HMS koncernen. Således har HMS per den 31 december 2014 tre aktiesparprogram.

Varje aktiesparprogram innebär i korthet att anställda som deltar i programmet, förutsatt en egen investering i HMS aktier genom sparande under investeringsperioden (1 januari – 31 december år 1), under våren år fem vederlagsfritt för varje investerad aktie tilldelas ytterligare aktier i HMS, dels i form av s.k. matchningsaktier och dels i form av s.k. prestationsaktier. Anställda som deltar i programmet måste avsätta minst 1% av den årliga bruttolönen och max 3%, förutom ett fåtal nyckelpersoner som kan sätta av upp till 6% av bruttolönen, för köp av aktier under investeringsperioden. För att deltagarna skall vara berättigade att erhålla matchningsaktier krävs dels en anställning inom koncernen under hela kvalifikationsperioden (perioden från utgången av investeringsperioden till och med den 31 december år 4) och dels att investerade HMS aktier under investeringsperioden behålls under hela kvalifikationsperioden.

Berättigande att erhålla prestationsaktier förutsätter dessutom att HMS Networks AB (publ) uppnår vissa finansiella mål vad gäller vinst per aktie under kvalifikationsperioden. Om kravet på sparande är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie en matchningsaktie. Om både sparkravet och prestationskravet är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie även en prestationsaktie.

För att säkerställa leverans av aktier enligt aktiesparprogrammen har årsstämman beslutat om förvärv av egna aktier för samtliga program.

Program 1

I enlighet med beslut på årsstämman 2012 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att under 2013 spara i aktier i ett aktiesparprogram. 60 % valde att delta. Antalet förvärvade aktier i sparprogrammet uppgick till totalt 24 939 st. I anslutning till programmet har bolaget under 2013 förvärvat 31 000 egna aktier för att uppfylla förpliktelser om framtida matchnings- och prestationsaktier.

Program 2

I enlighet med beslut på årsstämman 2013 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att under 2014 spara aktier i ett aktiesparprogram. 51% valde att delta. Antalet förvärvade aktier i sparprogrammet uppgick till totalt 20 049 st.

Program 3

I enlighet med beslut på årsstämman 2014 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att delta i ett aktiesparprogram. Anmälningstiden för att delta pågick under december 2014 och ca 47% valde att delta. Aktiesparprogrammet innebär att sparande i HMS aktier kommer att genomföras under 2015.

Det verkliga värdet av de tjänster som utförs baseras på aktiekursen för de matchningsaktier och prestationsaktier som förväntas tilldelas. Aktiekursen fastställs vid tilldelningstidpunkten. Koncernens kostnader för aktiesparprogrammet redovisas i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar (se även beskrivning under redovisningsprinciper). Koncernens totala personalkostnad för aktiesparprogrammet uppgick under 2014 till 1 790 tkr (2013: 713), varav 1 238 tkr (2013: 543) redovisats mot eget kapital och 552 tkr (2013: 171) redovisats som avsättning för framtida sociala kostnader.

Not 9 Inkomstskatt

	2014	2013
Aktuell skatt	21 692	13 962
Uppskjuten skatt (not 22)	1 021	4 782
Skatt	22 713	18 744

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	2014	2013
Resultat före skatt	85 811	81 494
Inkomstskatt beräknad enligt svensk skattesats (22%)	18 878	17 929
Skatt föregående års taxeringar	326	316
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter/ ej avdragsgilla kostnader	407	308
Skillnad i skattesatser i utländska dotterbolag	3 102	192
Skattekostnad	22 713	18 744
Vägd genomsnittlig skattesats	26,5%	23,0%

Ökningen i vägd genomsnittlig skattesats orsakas framför allt av en förändring i lönsamhet för koncernens dotterföretag i de olika länderna.

Skatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat uppgår för kassafödessåkringar 598 tkr (2013: 385) och för säkring i netto-investering till 2 866 tkr (2013: 2 048).

Not 10 Valutakursdifferenser – netto

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

	2014	2013
Övriga rörelseintäkter	9 809	2 828
Övriga rörelsekostnader	-1 506	-1 290
Finansiella poster - netto	-6 050	127
	2 253	1 665

Not 11 Resultat per aktie

Resultatet per aktie beräknas genom att det resultat enligt resultaträkningen som är hänförligt till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

	2014	2013
Resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare	63 098	62 750
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier (tusental)	11 291	11 307
Resultat per aktie (kr per aktie)*	5,59	5,54

*Avser såväl före som efter utspädning.

Not 12 Utdelning per aktie

Utdelning som betalats ut under 2014 och 2013 uppgick till 25 405 tkr (2,25 kr per aktie) respektive 25 475 tkr (2,25 kr per aktie).

På bolagsstämman den 28 april 2015 kommer en utdelning avseende räkenskapsåret 2014 på 2,50 kr per aktie, totalt 28 229 tkr, att föreslås. Den föreslagna utdelningen har inte redovisats som skuld i dessa finansiella rapporter.

NOTER

Not 13 Immateriella anläggningstillgångar

	Patent	Balanserade utvecklings- arbeten	Goodwill	Kunder, teknologi plattformar	Varumärken	Summa
Per 1 januari 2013						
Anskaffningsvärde	448	87 228	236 071			323 745
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-130	-38 636				-38 766
Redovisat värde	318	48 592	236 071	0	0	284 981
Räkenskapsåret 2013						
Ingående redovisat värde	318	48 592	236 071			284 981
Inköp		52 609				52 609
Förvärv av dotterbolag			149 219	68 002	76 167	293 387
Valutakursdifferenser			5 555	2 320	2 835	10 711
Avskrivningar	-41	-5 140		-6 258		-11 438
Utgående redovisat värde	277	96 062	390 844	64 064	79 001	630 249
Per 31 december 2013						
Anskaffningsvärde	448	139 838	385 290	68 002	76 167	669 744
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-171	-43 776	5 555	-3 937	2 835	-39 493
Redovisat värde	277	96 062	390 844	64 064	79 001	630 249
Räkenskapsåret 2014						
Ingående redovisat värde	277	96 062	390 844	64 064	79 001	630 249
Inköp		27 473		4 300		31 773
Valutakursdifferenser			9 908	3 773	5 058	18 740
Nedskrivningar		-2 011				-2 011
Avskrivningar	-41	-13 150		-7 730		-20 920
Utgående redovisat värde	237	108 374	400 752	64 408	84 060	657 830
Per 31 december 2014						
Anskaffningsvärde	448	167 311	385 289	72 302	76 167	701 516
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-211	-58 937	15 463	-7 894	7 893	-43 686
Redovisat värde	237	108 374	400 752	64 408	84 060	657 830

I resultaträkningen ingår av- och nedskrivningar på 20 920 tkr (2013: 10 458) i Kostnader för sålda varor, 2 011 tkr (2013: 0) i Forsknings- och utvecklingskostnader samt 0 tkr (2013: 980) i Försäljningskostnader.

Genom förvärvet av HMS Networks AB under 2004 tillfördes koncernen kompetens vilket medfört synergieffekter i form av lednings- och finansieringsmöjligheter. Detta har lett till ökade tillväxtmöjligheter, vilka visas i goodwillposten till ett värde av 236 071 tkr.

2013 förvärvades den tyska verksamheten IXXAT, vilket medförde övervärden i form av kunder, teknikplattformar och varumärken. Den nya verksamheten medförde även synergieffekter för koncernen i form av kompletterande teknik och marknad, vilket gav upphov till en goodwill på 149 219 tkr.

Balanserade utvecklingkostnader och varumärken provas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. Under 2014 har prövningen resulterat i en nedskrivning på 2 011 tkr (2013: 0).

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernens goodwillpost har utvärderats i enlighet med IAS 36. Återvinningsvärdet för den kassagenererande enheten har baserats på dess nyttjandevärde. I detta har antaganden gjorts avseende tillväxt, vinstmarginal, kapitalbindning, investeringsbehov och riskpremie. Principen för antagandena är oförändrade jämfört med föregående år.

Finansiella prognoser baseras på bolagets budget för nästkommande år samt bolagets femåriga finansiella plan. Till grund för dessa prognoser ligger bolagets marknadsbedömning för respektive period. Uppskattnings av framtida kassaflöden har gjorts utifrån tillgångens befintliga struktur och inkluderar ej förvärv.

Bolagets antaganden om framtida tillväxt baseras på tidigare erfarenhet, externa informationskällor och bolagets långsiktiga affärsplan. I detta antagande har även beaktats den förväntade marknadstillväxten och den förväntade prisutvecklingen.

Antaganden om framtida marginaler följer bolagets finansiella plan och dess historiska prestation.

Investeringar under perioden baseras på bolagets interna investeringsplan och bedöms motsvara återanskaffningsbehovet.

Dessa uppskattningar ligger till grund för beräkningen av nyttjandevärdet och den genomförda kassaflödesprognosen för en period omfattande fastställd budget och bolagets femåriga finansiella plan. Kassaflödet därefter har extrapolerats med en antagen årlig tillväxt på 2,0% (2013: 2,5) vilket är lägre än den faktiska årliga tillväxttakten. Behovet av rörelsekapital (exklusive likvida medel) antas långsiktigt uppgå till 8% (2013: 8) av bolagets nettoförsäljning. Avkastningskravet (WACC) före skatt har definierats uppgå till 10,6% (2013: 11,1).

Det framräknade återvinningsvärdet överskrider med god marginal det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden vid nedskrivningsbedömningen av dess kassagenererande enheter skulle medföra att återvinningsvärdet skulle understiga det redovisade värdet.

Not 14 Materiella anläggningstillgångar

	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, installa- tioner och utrustning	Summa
Per 1 januari 2013			
Anskaffningsvärde	24 592	29 689	54 281
Ackumulerade avskrivningar	-15 530	-17 646	-33 176
Redovisat värde	9 062	12 044	21 106
Räkenskapsåret 2013			
Ingående redovisat värde	9 062	12 043	21 106
Valutakursdifferenser		-388	-388
Inköp	2 622	1 871	4 493
Ökning genom rörelseförvärv		1 642	1 642
Avskrivningar	-2 762	-3 912	-6 674
Utgående redovisat värde	8 922	11 257	20 179
Per 31 december 2013			
Anskaffningsvärde	27 214	32 815	60 029
Ackumulerade avskrivningar	-18 292	-21 558	-39 850
Redovisat värde	8 922	11 257	20 179
Räkenskapsåret 2014			
Ingående redovisat värde	8 922	11 257	20 179
Valutakursdifferenser		-244	-244
Inköp	4 147	1 890	6 037
Avskrivningar	-3 132	-4 320	-7 453
Utgående redovisat värde	9 938	8 582	18 520
Per 31 december 2014			
Anskaffningsvärde	31 361	34 704	66 065
Ackumulerade avskrivningar, kurseffekter	-21 423	-26 122	-47 546
Redovisat värde	9 938	8 582	18 520

Avskrivningskostnader på 3 415 tkr (2013: 3 398) ingår i kostnader för sålda varor, 1 346 tkr (2013: 1 092) i försäljningskostnader, 1 346 tkr (2013: 1 092) i administrationskostnader och 1 346 tkr (2013: 1 092) i forsknings- och utvecklingskostnader.

Not 15 Derivatinstrument

Koncernen	2014		2013	
	Tillgångar	Skulder	Tillgångar	Skulder
Valutaterminskontrakt - kassaflödessäkringar		2 260	460	
Summa	0	2 260	460	0

Derivatinstrument som innehas för handel klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder. Hela det verkliga värdet på ett derivatinstrument som utgör säkringsinstrumentet klassificeras som anläggningstillgång eller långfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid är längre än 12 månader, och som omsättningstillgång eller kortfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid understiger 12 månader. Koncernen har under perioden inte haft några derivat för handel.

(a) Valutaterminskontrakt

Det nominella beloppet för utestående valutaterminskontrakt uppgick per 31 december 2014 till 62 698 tkr (2013: 57 237).

De säkrade, mycket sannolika prognostiserade transaktionerna i utländsk valuta förväntas inträffa vid varierande tidpunkter under de kommande tolv månaderna. Vinster och förluster på valuta-terminskontrakt per 31 december 2014, vilka redovisats i eget kapital, redovisas i resultaträkningens rörelseresultat i de perioder då den säkrade transaktionen påverkar resultatet.

Realiserade valutaterminskontrakt har 2014 påverkat rörelse-resultatet negativt med 785 tkr (2013: positivt 2 021).

(b) Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamheter

Koncernens upplåning i EUR uppgående till 237 888 tkr (2013: 259 347) är identifierad som säkring av nettoinvestering avseende förvärvet av IXXAT. Koncernens bedömning är att det verkliga värdet motsvarar det redovisade värdet per 31 december 2014. Kursförlusten på omräkning av upplåningen till svenska kronor uppgår till 13 029 tkr (2013: 9 309) vid rapportperiodens slut och redovisas i övrigt totalresultat.

NOTER

Not 16 Kundfordringar och andra fordringar

	2014	2013
Kundfordringar	69 853	54 152
Reservering för osäkra fordringar	-359	-167
Kundfordringar - netto	69 494	53 985
Det verkliga värdet på kundfordringar och andra fordringar är som följer:	2014	2013
Kundfordringar	69 494	53 985
Övriga fordringar	7 459	9 086
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter, se not 32	4 630	4 091
	81 583	67 162

Per den 31 december 2014 har koncernen redovisat en förlust avseende återföring och nedskrivning av kundfordringar på 474 tkr (2013: 51). Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 359 tkr per den 31 december 2014 (2013: 167). Koncernen saknar system för att kunna redovisa extern kreditvärdering men har historiskt sett haft mycket låga kreditförluster.

Per den 31 december 2014 var kundfordringar uppgående till 14 686 tkr (2013: 10 121) förfallna utan att något nedskrivningsbehov ansågs föreligga. Dessa gäller kunder vilka inte haft några betalningssvårigheter tidigare.

Åldersanalysen av dessa framgår nedan.

	2014	2013
1-15 dagar	10 252	7 718
15 dagar till 3 månader	3 629	2 514
3 till 6 månader	805	-111
	14 686	10 121

Per den 31 december 2014 har koncernen redovisat kundfordringar där nedskrivningsbehov föreligger på 353 tkr (2013: 152).

Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 359 tkr per den 31 december 2014 (2013: 167). Bedömningen har gjorts att en del av fordringarna förväntas inflyta.

Åldersanalysen av dessa framgår nedan

	2014	2013
Mindre än 3 månader	0	77
3 till 6 månader	0	0
mer än 6 månader	353	75
	353	152

Avsättningar till respektive återföringar av reserver för osäkra kundfordringar ingår i posten försäljningskostnader i resultaträkningen. Belopp som redovisas på värdeminskningsskontot skrivs vanligen bort när koncernen inte förväntas återvinna ytterligare likvida medel.

I övriga kategorier inom kundfordringar och andra fordringar ingår inte några tillgångar för vilka nedskrivningsbehov föreligger.

Redovisat belopp, per valuta, för koncernens kundfordringar är följande:

	2014	2013
EUR	36 289	32 879
USD	22 879	15 595
SEK	4 578	2 695
JPY	4 523	1 909
GBP	1 338	825
DKK	239	244
INR	7	6
Total	69 853	54 152

Not 17 Varulager

Koncernen	2014	2013
Råvaror och förnödenheter	32 675	25 128
Produkter i arbete	2 731	2 502
Färdiga varor	18 547	8 341
	53 953	35 971

Kostnader för lagernedskrivning (inkurans) som belastat årets resultat ingår i posten kostnad för sålda varor och påverkade resultatet positivt med 1 650 tkr (2013: negativt 654). Koncernen saknar finansiell information för att kunna ange materialets andel av kostnad såld vara.

Not 18 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande:

Koncernen	2014	2013
Kassa och bank	17 629	15 818
	17 629	15 818

Not 19 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier (tusental)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 1 januari 2013	11 322	1 132	125 641	126 773
Per 31 december 2013	11 322	1 132	125 641	126 773
Per 31 december 2014	11 322	1 132	125 641	126 773

Totalt antal aktier är 11 322 400 stycken (11 322 400) med ett kvotvärde på 0,1 kr per aktie (0,1 kr per aktie). Bolaget har återköpt 31 000 egna aktier på Stockholmsbörsen under 2013. Det totala belopp som betalades för aktierna var 3 895 tkr. Aktierna innehas som egna aktier.

Not 20 Avsättningar

	2014	2013
Reklamationsreserv	2 366	2 003
Summa	2 366	2 003

Not 21 Upplåning

	Koncernen	
	2014	2013
Långfristig		
Banklån	203 358	223 575
Skulder avseende finansiell leasing (not 25)	1 533	214
	204 891	223 789
Kortfristig		
Banklån	39 740	35 772
Skulder avseende finansiell leasing (not 25)	757	286
	40 497	36 058
Summa upplåning	245 388	259 847

	Koncernen	
	2014	2013
Exponering avseende upplåning vid rapportperiodens slut		
3 månader eller mindre	10 124	9 015
Mellan 3 månader och 1 år	30 373	27 044
Mellan 1 och 2 år	40 822	35 986
Mellan 2 och 5 år	116 492	107 316
Mer än 5 år	47 578	80 487
	245 388	259 847

Banklånen förfaller fram till 2021. Räntan på banklånet är rörligt och knuten till EURIBOR. Genomsnittliga räntan under 2014 var 2,14% (2013: 2,11). Säkerhet för banklån utgörs av aktier i dotterbolag (not 24). Lånevillkor avseende banklån baseras på utvecklingen av nettoskuld och EBITDA.

Not 22 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar	Övrigt	Skatte- mässiga underskott	Summa
Per 1 januari 2013		852	852
Valutakursdifferenser		-127	-127
Redovisat i resultaträkningen		-1	-1
Per 31 december 2013	0	724	724
Valutakursdifferenser	355	145	500
Redovisat i resultaträkningen	104		104
Per 31 december 2014	459	869	1 328

Uppskjutna skatteskulder	Obeskattade reserver	Imateriella anläggnings- tillgångar	Valuta- säkringar	Övrigt	Summa
Per 1 januari 2013	22 618	62	487	0	23 168
Redovisat i resultaträkningen	5 178	-396			4 782
Redovisat i övrigt totalresultat			-2 433		-2 433
Koncernmässigt värde hänförligt till förvärvade nya dotterbolag		38 204			38 204
Valutakursdifferenser		1 422			1 422
Per 31 december 2013	27 796	39 293	-1 946	0	65 143
Redovisat i resultaträkningen	2 919	-1 181		-613	1 125
Redovisat i övrigt totalresultat			-3 465	-225	-3 690
Valutakursdifferenser		2 537			2 537
Per 31 december 2014	30 716	40 648	-5 411	-838	65 115

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Dessa förlustavdrag förfaller inte inom överskådlig framtid.

Uppskjuten skattefordran om 869 tkr (2013: 724) avser underskottsavdrag i dotterbolaget i USA. Fordran bedöms kunna utnyttjas fullt ut. Övriga uppskjutna skattefordringar är hänförliga till temporära skattemässiga skillnader i dotterbolag.

NOTER

Not 23 Pensionsförpliktelser

Pensionsförmåner

För tjänstemän i Sverige tryggas ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension genom en försäkring i Alecta, som omfattar flera arbetsgivare. För en tidig grupp anställda tryggas åtagandet för ålderspension via en försäkring i Skandia. Ett fåtal personer i koncernen innehar en avgiftsbaserad lösning. För räkenskapsåret 2014 har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av ITP-planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan.

Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid. Årets avgifter för pensionsförsäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 5 972 tkr (2013: 5 575). Årets avgifter för pensionsförsäkringar tecknade i Skandia uppgår till 2 595 tkr (2013: 2 524). Förväntade avgifter nästa rapportperiod för ITP 2-försäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 6 270 tkr. Koncernen står för en oväsentlig del av planen.

Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 155 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 155 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premiereduktioner. Vid utgången av 2014 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 143 procent (2013: 148).

I de utländska enheterna klassificeras pensionsåtagandena som avgiftsbestämda och har i resultaträkningen redovisats med totalt 3 540 tkr (2013: 3 229).

Not 24 Ställda säkerheter och Ansvarsförbindelser

Koncernen Ställda säkerheter	2014	2013
Aktier i dotterbolag	452 266	378 337

Ansvarsförbindelser		
Ansvarsförbindelser	inga	inga

Moderbolaget Ställda säkerheter	2014	2013
Aktier i dotterbolag	244 039	244 039

Ansvarsförbindelser		
Borgen för dotterföretag	271 665	287 969

Not 25 Finansiell leasing

I koncernens materiella anläggningstillgångar ingår leasingobjekt som innehas enligt finansiellt leasingavtal.

Maskiner och andra tekniska anläggningar

	2014	2013
Anskaffningvärden – aktiverad		
finansiell leasing	13 501	11 337
Akkumulerade avskrivningar	-11 211	-10 836
Redovisat värde	2 290	501

Nuvärdet av framtida betalningsåtaganden till följd av finansiella leasingavtal redovisas som skuld till kreditinstitut enligt följande:

	2014	2013
Inom 1 år	757	286
Mellan 1 och 5 år	1 533	214
Summa framtida leasingavgifter	2 290	501

Operationell leasing

Koncernen hyr ett antal kontorslokaler, produktions- och lagerlokaler samt leasar diverse kontorsmaskiner. Leasingperioden varierar vanligtvis mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

	2014	2013
Räkenskapsårets totala minimileasingavgifter	15 718	14 614
Summa totala minimileasavgifter	15 718	14 614

Framtida avtalade leasingavgifter

	2014	2013
Inom 1 år	19 440	15 283
Mellan 1 och 5 år	79 724	62 676
Summa framtida leasingavgifter	99 164	77 959

Not 26 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, m.m.

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Något särskilt arvode utgår inte för kommittéarbete. Arbetstagarrepresentanter erhåller inte styrelsearvode.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare i det rörelsedrivande bolaget HMS Industrial Networks AB utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner och pension. Med andra ledande befattningshavare avses de sju personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 50% av grundlönen. Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till uppsatta mål. Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

Ersättningar och övriga förmåner 2014	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Summa 2014	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Urban Jansson	300			300	100%
Styrelseledamot Ray Mauritsson	150			150	90%
Styrelseledamot Henrik Johansson	150			150	100%
Styrelseledamot Charlotte Brogren	150			150	100%
Styrelseledamot Karl Thedéen	150			150	100%
Styrelseledamot Kerstin Lindell	150			150	100%
Summa styrelse	1 050	0	0	1 050	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	1 513	468	492	2 473	
Andra ledande befattningshavare (7 st)	7 152	1 413	1 613	10 178	
Summa	9 714	1 881	2 105	13 701	

Ersättningar och övriga förmåner 2013	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Summa 2013	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Urban Jansson	300			300	100%
Styrelseledamot Nicolas Hassbjer (styrelsemedlem i 4 månader)	50			50	100%
Styrelseledamot Ray Mauritsson	150			150	100%
Styrelseledamot Göran Sigfridsson	150			150	88%
Styrelseledamot Henrik Johansson	150			150	100%
Styrelseledamot Gunilla Wikman	150			150	88%
Styrelseledamot Charlotte Brogren	150			150	88%
Summa styrelse	1 100	0	0	1 100	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	1 401		392	1 793	
Andra ledande befattningshavare (7 st)	7 711		1 731	9 442	
Summa	10 212	0	2 123	12 335	

Rörlig ersättning avser för verksamhetsåret kostnadsförd bonus, vilken utbetalas under det kommande året. För upplysning om hur bonus beräknas, se vidare nedan.

Vid HMS årsstämma 25 april 2014 omvaldes Urban Jansson till styrelsens ordförande. Vid samma tillfälle omvaldes Ray Mauritsson, Henrik Johansson, och Charlotte Brogren som styrelseledamöter. Göran Sigfridsson och Gunilla Wikman valde att avgå ur styrelsen, och Kerstin Lindell samt Karl Thedéen valdes till nya ledamöter i styrelsen.

Styrelsen har sedan årsstämman 25 april 2014 genomfört 9 protokollförda sammanträden fram till fastställandet av denna årsredovisning.

Rörlig ersättning

Rörlig ersättning för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare baseras i huvudsak på tillväxt i kombination med lönsamhet fastställd av styrelsen. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För 2014 motsvarar den rörliga ersättningen för verkställande direktören 34% av grundlönen (2013: 0) och för andra ledande befattningshavare 19% (2013: 0). Den rörliga ersättningen är maximerad till 50% av grundlönen (2013: 30).

*Inklusive övriga ersättningar.

Förmånsbestämd/Avgiftsbestämd pensionsplan

Koncernen har både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. Se avsnitt 2.17 och not 23. Pensionskostnad avser den kostnad som påverkat årets resultat.

Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören är 65 år. För andra ledande befattningshavare uppgår pensionsåldern till 65 år.

Avgångsvederlag

Mellan företaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till 12 månadslöner utöver ordinarie lön. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader.

Berednings- och beslutsprocess

Ersättningsutskottet har under året utarbetat förslag till styrelsen avseende principer för ersättning till ledande befattningshavare. Dessa har innefattat proportionerna mellan fast och rörlig ersättning samt storleken på eventuella löneökningar. Ersättningsutskottet har vidare föreslagit kriterier för bedömning av utfall av rörlig ersättning, tilldelning och storlek i form av finansiella instrument etc, samt pensionsvillkor och avgångsvederlag. Ersättningsutskottet har vidare prövat skäligheten i ersättningen till övriga styrelseledamöter för konsultuppdrag inom koncernen.

Styrelsen har diskuterat ersättningsutskottets förslag och fattat beslut med ledning av utskottets rekommendationer. Ersättningar till verkställande direktören för verksamhetsåret 2014 har beslutats av styrelsen utifrån ersättningsutskottets rekommendation. Ersättningar till andra ledande befattningshavare har beslutats av verkställande direktören efter samråd med ersättningsutskottet.

Ersättningsutskottet består av styrelseordförande samt en styrelseledamot.

NOTER

Not 27 Andelar i dotterbolag

Aktier ägda av moderbolaget	Säte	Org.nr.	Andel	Antal aktier	Med kvotvärde	141231	131231
HMS Industrial Networks AB	Halmstad, Sverige	556529-9251	100%	6 540	100	244 039	244 039
Aktier ägda av dotterbolag	Säte	Org.nr.	Andel	Eget kapital	Resultat		
HMS Industrial Networks GmbH	Karlsruhe, Tyskland	35006/39876	100%	14 157	3 649		
HMS Industrial Networks Inc	Chicago, USA	5983-659-5	100%	2 889	796		
Intellicom Innovation AB	Halmstad, Sverige	556537-7826	100%	7 921	0		
HMS Industrial Networks S.r.l.	Milano, Italien	5260930960	100%	865	287		
HMS Electronics AB	Halmstad, Sverige	556463-9374	100%	247	0		
HMS Industrial Networks K.K	Tokyo, Japan	0200-01-060118	100%	1 733	311		
HMS Industrial Networks ApS	Köpenhamn, Danmark	33363842	100%	346	32		
HMS Industrial Networks Ltd.	Coventry, England	7521411	100%	531	176		
HMS Industrial Networks India Pvt. Ltd.	Pune, India	138298	100%	263	52		
IXXAT Automation GmbH	Weingarten, Tyskland	29724241	100%	33 252	17 194		
IXXAT Sarl	Orsay Cedex, Frankrike	534 368 113	100%	103	1 086		

Not 28 Resultat från andelar i koncernföretag

Moderbolaget	2014	2013
Utdelning		50 000
Totalt	0	50 000

Not 30 Övriga räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Räntekostnader	-5 758	-5 357	-1	
Valutakursdifferenser	-6 050			-16
Totalt	-11 809	-5 357	-1	-16

Not 29 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Ränteintäkter	37	76		9
Valutakursdifferenser		127		
Totalt	37	203	0	9

Not 31 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Hyror	222	2 079		
Upplupna intäkter	1 197	754		
Övriga poster	3 211	1 258	332	239
Totalt	4 630	4 091	332	239

Not 32 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Upplupna löner	9 604	3 201		
Semesterlöner	7 381	6 098	246	163
Sociala avgifter	8 672	7 928	375	324
Övriga poster	7 817	7 752	1 702	357
Totalt	33 475	24 979	2 323	844

Not 33 Närstående

Inga transaktioner har skett med närstående förutom det som anges i not 26 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare.

Not 34 Rörelseförvärv

Den 31 januari 2013 förvärvade koncernen 100% av aktiekapitalet i tyska IXXAT GmbH för 32,0 meur (253 849 tkr). Köpeskillningen har skett med likvida medel.

IXXAT, med sin huvudsakliga verksamhet i tyska Weingarten, är en ledande leverantör av kommunikationsteknologi för industriell automation, maskinindustri och fordonsindustri. IXXAT högteknologiska produkt och tjänsteerbjudande utgör ett utmärkt komplement till HMS verksamhet och deras starka position på den viktiga tyska marknaden ger HMS en starkare position på världens ledande marknad för industriella kommunikationslösningar.

Den intäkt från IXXAT som ingår i koncernens resultaträkning sedan 31 januari 2013 uppgår till 102 935 tkr. IXXAT bidrog 2013 med ett rörelseresultat på 12 800 tkr.

Om IXXAT skulle ha konsoliderats från 1 januari 2013, skulle koncernens resutaträkning visa intäkter på 509 175 tkr och ett resultat på 62 860 tkr för helåret 2013. Efter avdrag för det verkliga värdet på de förvärvade nettotillgångarna uppstod en koncernmässig goodwill om 149 219 tkr.

Not 35 Finansiella instrument per kategori

Tillgångar i balansräkningen	Per 31 december 2014	
	Låne- och kundfordringar	Summa
Kundfordringar och andra fordringar exklusive interimfordringar	73 719	73 719
Likvida medel	17 629	17 629
Summa	91 348	91 348

Skulder i balansräkningen	Övriga finansiella skulder	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Upplåning (exklusive skulder avseende finansiell leasing)	243 098		243 098
Skulder avseende finansiell leasing	2 290		2 290
Derivatinstrument		2 260	2 260
Leverantörsskulder och andra skulder exklusive icke finansiella skulder	43 754		43 754
Summa	289 142	2 260	291 402

	Per 31 december 2013		
	Låne- och kundfordringar	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Tillgångar i balansräkningen			
Derivatinstrument		460	460
Kundfordringar och andra fordringar exklusive interimfordringar	57 572		57 572
Likvida medel	15 818		15 818
Summa	73 390	460	73 850

Skulder i balansräkningen	Övriga finansiella skulder	Summa
Upplåning (exklusive skulder avseende finansiell leasing)	259 347	259 347
Skulder avseende finansiell leasing	500	500
Leverantörsskulder och andra skulder exklusive icke finansiella skulder	31 098	31 098
Summa	290 945	290 945

Not 36 Händelser efter balansdagen

Inga händelser som är att betrakta som väsentliga har inträffat efter balansdagen men före under-tecknandet av årsredovisningen.

Not 37 Finansiella nyckeltal

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

Avkastning på eget kapital

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Avkastning på totalt kapital

Andel av resultat efter finansiella kostnader hänförliga till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt totalt kapital.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar och exklusive jämförelsestörande poster.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar och exklusive jämförelsestörande poster.

Eget kapital per aktie

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.

Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel.

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga finansiella skulder reducerat med finansiella tillgångar.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

P/E-tal

Börskurs i förhållande till resultat per aktie.

Resultat per aktie

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Rörelsekapital

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Resultat- och balansräkningarna kommer att föreläggas bolagsstämman den 28 april 2015 för fastställelse.

Halmstad den 24 mars 2015

Urban Jansson
Ordförande

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Kerstin Lindell

Ray Mauritsson

Henrik Johansson

Karl Thedéen

Charlotte Brogren

Vår revisionsberättelse har avgivits den 24 mars 2015
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

Revisionsberättelse

Till årsstämman i HMS Networks AB (publ) Org nr 556661-8954

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för HMS Networks AB (publ) år 2014. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 51-83.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte

i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för HMS Networks AB (publ) för år 2014.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Halmstad den 24 mars 2015

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson

Auktoriserad Revisor

Välkommen till årsstämma

Aktieägarna i HMS Networks AB (publ) kallas härmed till årsstämma tisdagen den 28 april 2015 klockan 10.30 i bolagets lokaler, Stationsgatan 37, Halmstad. Inregistrering för stämman börjar klockan 09.30.

Rätt att delta vid årsstämman

Aktieägare som önskar delta vid årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden förda aktieboken onsdagen den 22 april 2015, dels anmäla sig hos bolaget senast onsdagen den 22 april 2015.

Anmälan ska ske via telefon 035-17 29 00 eller skriftligen till HMS Industrial Networks AB, c/o Computershare AB, Box 610, 182 16 Danderyd eller på www.hms.se/investors. Vid anmälan ska namn, person-/organisationsnummer, aktieinnehav, adress, telefonnummer dagtid och uppgift om eventuella biträden samt i förekommande fall uppgift om ställföreträdare uppges. Till anmälan ska därtill i förekommande fall bifogas fullständiga behörighetshandlingar såsom registreringsbevis, fullmakt eller motsvarande.

Ombud

Aktieägare som företräds genom ombud ska utfärda dagtecknad fullmakt för ombudet. Om fullmakten utfärdas av juridisk person ska bestyrkt kopia av registreringsbevis eller motsvarande för den juridiska personen bifogas. Fullmakten och eventuellt registreringsbevis får inte vara äldre än ett år. Fullmakten i original samt

eventuellt registreringsbevis bör i god tid före stämman insändas till HMS Industrial Network AB, c/o Computershare AB, Box 610, 182 16 Danderyd. Blankett för fullmakt finns att hämta på www.hms.se/investors och på bolagets huvudkontor.

Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier genom bank eller värdepappersinstitut måste för att äga rätt att delta i stämman tillfälligt låta registrera om aktierna i eget namn. Sådan registrering måste vara verkställd hos Euroclear Sweden onsdagen den 22 april 2015, vilket innebär att aktieägaren i god tid före detta datum måste underrätta förvaltaren.

Halmstad i mars 2015
HMS Networks AB (publ)
Styrelsen

Aktieägarinformation

Kommande informationstillfällen

- Delårsrapport kvartal 1, 24 april 2015
- Halvårsrapport, 23 juli 2015
- Delårsrapport kvartal 3, 28 oktober 2015
- Bokslutskommuniké, februari 2016

Samtliga rapporter, årsredovisningar och i förekommande fall presentationer finns publicerade på HMS hemsida www.hms.se/investors. En tryckt version av årsredovisningen distribueras endast till de aktieägare och investerare som uttryckligen begär en sådan. Årsredovisningen kan beställas genom att maila fullständig adress till ir@hms.se



Världsledande experter inom industriell kommunikation

Vi tillhandahåller tillförlitliga lösningar för att ansluta utrustningar som robotar, styrsystem, motorer och sensorer till alla industriella nätverk.

Våra produkter och vår expertis hjälper kunder att nå en större marknad och ansluta utrustningar oavsett nätverksmiljö. Detta gör vår teknik eftertraktad för systemintegratörer och tillverkare av industriell utrustning som vill verka på en global marknad.

Vår långa erfarenhet, stora installerade bas och breda marknadstäckning gör oss till den självklara marknadsledaren på vårt område.

Get connected!



Box 4126, 300 04 Halmstad
Telefon: 035-17 29 00
info@hms.se, www.hms.se