

hms networks

ÅRSREDOVISNING 2015

Connecting Devices™

INNEHÅLL



VD HAR ORDET.....	2
MARKNADEN.....	4-7
Trender ger ökad draghjälp.....	4
Connecting Devices™ – mer relevant än någonsin.....	6
INNOVATIVA PRODUKTER.....	8-15
Anybus® Embedded.....	8
Anybus® Gateways.....	10
Netbiter®.....	12
IXXAT®.....	14
VÅR VERKSAMHET.....	16-29
En värdeskapande affärsmodell.....	16
HMS strategier för lönsam tillväxt.....	18
Etablerade säljkanaler i mer än 50 länder.....	20
Många yrkesroller skapar dynamik.....	24
Ökat fokus på vårt hållbarhetsarbete.....	26
HMS-AKTIE.....	30
BOLAGSSTYRNING.....	32-41
Styrelseordföranden har ordet.....	32
Bolagsstyrningsrapport.....	33
Styrelsens rapport om intern kontroll.....	37
Styrelse.....	40
Koncernledning.....	41
ORDLISTA.....	42
EKONOMISKA DEFINITIONER.....	43
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE.....	46-50
FINANSIELLA RAPPORTER.....	51-57
NOTER.....	58-80
STYRELSENS FÖRSÄKRAN.....	81
REVISIONSBERÄTTELSE.....	82
FLERÅRSÖVERSIKT.....	83
KALLELSE TILL ÅRSSTÄMMA.....	84



7 ÖKAD UPPKOPPLING



12 INNOVATIVA PRODUKTER



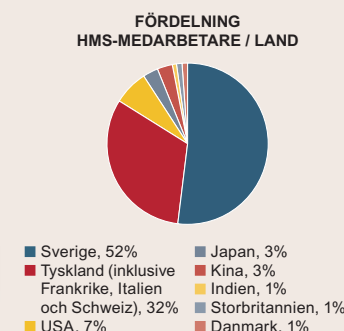
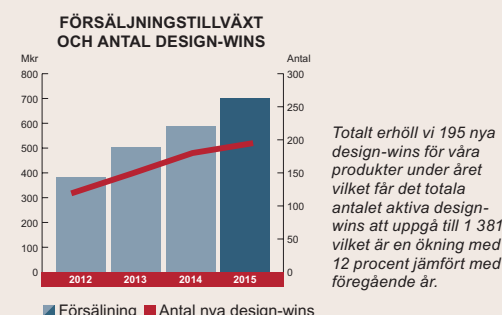
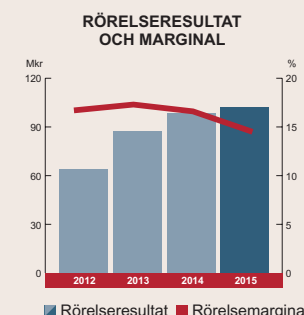
30 HÅLLBAR UTVECKLING



Vi får världens ma

HMS produkter gör det möjligt för olika maskiner och apparater att koppla upp sig mot industriella nätverk och system. Miljontals robotar, motorer, generatorer och annan affärskritisk utrustning förlitar sig idag på HMS teknik för industriell kommunikation.

FINANSIELL DATA I KORTHET, Mkr	2015	2014
Nettoomsättning	702	589
Tillväxt i nettoomsättning, %	19	18
Rörelseresultat	102	98
Rörelsemarginal, %	14	17
Periodens resultat	60	63
Orderingång	682	611
Resultat per aktie, kr	5,33	5,59
Kassaflöde från den löpande verksamheten	90	93
Medelantalet anställda	362	352



I TEKNIKENS FRAMKANT



Innovation ligger i blodet hos HMS, och man för ständigt ut nya produkter och lösningar på marknaden.

skiner att kommunicera

VÄRLDEN BLIR ALLTMER UPPKOPPLAD



Trender som The Internet of Things och Industrie 4.0 innebär att fler maskiner kommer att behöva kopplas upp. Detta är kärnan i HMS affärsidé – vi har arbetat med mottot "Connecting Devices™" i decennier.

ETABLERAD MARKNADSLEDARE

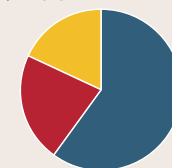
HMS är redan betrodd kommunikationspartner för världens största industriföretag och många industriföretag har standardiserat på HMS-produkter. Detta ger en solid finansiell ställning och många möjligheter för framtiden.

VÄRLDSOMSPÄNNANDE NÄRVARO



ETABLERADE SÄLJKANALER I MER ÄN 50 LÄNDER

PRODUKTFÖRSÄLJNING / REGION



■ EMEA, 60%
■ Nord- och Sydamerika, 22%
■ Asien, 18%

NYA STJÄRNOR UNDER UTVECKLING



Stor marknadspotential inom de växande segmenten Industrial Internet of Things, Remote Management och Safety.

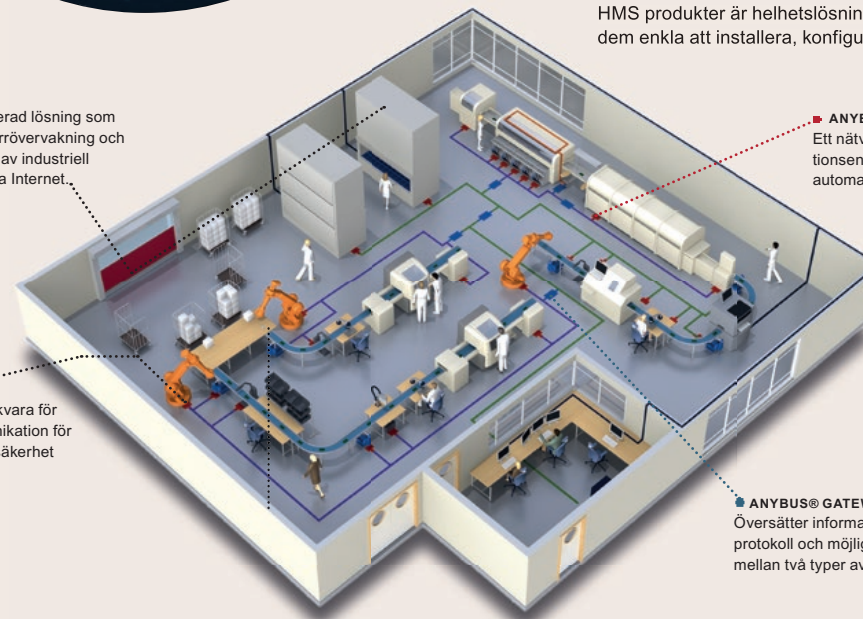
VI LÖSER KOMMUNIKATIONSPROBLEM PÅ FABRIKSGOLVET

HMS har miljontals installationer på fabriksfloor runt om i världen. Våra produkter ser till att industriella applikationer som drivsystem, robotar, generatorer, sensorer med mera kan kommunicera med styrsystem, nätverk och övervakningssystem. HMS produkter är helhetslösningar, med beprövad hård- och mjukvara, som gör dem enkla att installera, konfigurera och underhålla.



NETBITER®
En molnbaserad lösning som möjliggör fjärrövervakning och fjärrstyrning av industriell utrustning via Internet.

IXXAT®
Hårdvara och mjukvara för industriell kommunikation för maskiner, maskinsäkerhet och fordonstester.



■ **ANYBUS® EMBEDDED**
Ett nätverkskort som är inbyggt i en automationsenhet och möjliggör kommunikation mellan automationsenheten och ett industriellt nätverk.

■ **ANYBUS® GATEWAYS**
Översätter information mellan två olika protokoll och möjliggör kommunikation mellan två typer av industriella nätverk.

Fortsatt expansion och lönsam tillväxt

2015 blev ännu ett nytt rekordår för HMS gällande omsättning, lönsamhet och flera andra nyckeltal. En kombination av stark marknadsposition, lojala kunder och innovativa produkter har lagt grunden till vår fortsatta tillväxt. Under 2015 har dessutom den försvagade svenska kronan gett extra medvind och vi summerar 2015 till totalt 19 procents omsättningstillväxt jämfört med föregående år.

Vi har under året anställt 17 nya medarbetare, främst inom försäljning och produktutveckling. Vid årets slut hade vi 388 medarbetare i 10 länder. Efter att vi i början av februari 2016 förvärvade företaget eWON har vi nu cirka 450 medarbetare i 11 länder.

” Starka trender som *”Industrial Internet of Things”* och *”Industrie 4.0”* bygger på att produkter blir alltmer intelligenta och måste utbyta information med sin omgivning. Detta öppnar många nya möjligheter för HMS eftersom vårt fokus och kärnkompetens är just *”Connecting Devices”*.

Produkt + Tjänst = Lösning

Vi har under året fortsatt en intensiv produktutveckling inom våra tre varumärken Anybus, IXXAT och Netbiter och vi ser fortsatt goda möjligheter till fortsatt expansion baserat på både befintliga och nya produkter.

Som ett komplement till vår produktutveckling har vi även startat *”Technical Services”* där vi erbjuder kompletterande tjänster kring våra produkter. Tjänster är idag en liten del av vår omsättning men vi ser detta som ett steg i att kunna erbjuda en kombination av produkter och tjänster för att ge våra kunder en komplett lösning för industriell kommunikation.

Växande bas av kunder

Produktmässigt har samtliga av våra tre produktområden Anybus, IXXAT och Netbiter visat god tillväxt under året. Vi kan också konstatera en fortsatt stark tillväxt i antal nya design-wins under 2015 (se sidan 16 för förklaring av begreppet design-win). Totalt erhöll vi 195 nya design-wins under året vilket får det totala antalet aktiva design-wins att uppgå till rekordnivån 1 381 stycken – en ökning med 12 procent jämfört med föregående år. Av dessa är 1 023 i produktion medan 358 förväntas komma i produktion under de kommande åren. Denna goda tillströmning av nya kunder visar på ett attraktivt produkt-

erbjudande och en framgångsrik försäljningsorganisation.

Integration

IXXAT Automation GmbH som förvärvades 2013 har nu omstöpts till att dels blir varumärket IXXAT som säljs av HMS internationella säljkanaler men även den legala enheten HMS Technology Center Ravensburg GmbH, vilket nu är ett av våra två utvecklingscenter. Under året har vi utvecklat flera nya IXXAT-produkter, som delvis baseras på Anybus teknologi – en bra synergi för oss som accelererar produktutvecklingen.

Under 2015 slutfördes integrationen av wireless gateways som förvärvades från u-blox AG hösten 2014. Under höstens mässor har vi visat vår nya innovativa Anybus Wireless Bolt, ett helt nytt koncept för trådlös dataaccess i industriella miljöer, som ett resultat av integrationen.

Kvalitet och produktion

Arbetet med att förbättra effektivitet och kvalitet fortsätter. Detta syns i en stabil bruttomarginal för

året samt fortsatt fina nivåer på våra kvalitetsmått, som tidigare år kan vi summera våra fältreturer under året till 154 PPM (0,0154 procent) – vilket är i världsklass!

Breddning av erbjudandet

I början av februari 2016 ingick HMS avtal om att förvärva det Belgiska bolaget eWON SA.

eWON är idag marknadsledande inom området fjärrövervakning och fjärrstyrning och kommer väsentligt att stärka HMS position inom detta område. Bolaget har 58 anställda och omsätter cirka 140 Mkr med en rörelsemarginal på över 20 procent.

De produkter som eWON idag tillverkar och marknadsför är ett starkt komplement till vår befintliga lösning för fjärrövervakning. Tillsammans kommer dessa produkter att bli ett konkurrenskraftigt erbjudande där vi nu får en stark position som den ledande leverantören av lösningar för fjärrstyrning och fjärrövervakning för industriella applikationer. Extra glädjande är att de båda entreprenörerna bakom eWON väljer

att stanna kvar inom HMS och blir samtidigt stora aktieägare i HMS.

Spännande framtid för HMS

Teknikutvecklingen går snabbt framåt. Inom industriell datakommunikation och automation ser vi starka trender som "Industrial Internet of Things (IIoT)" och "Industrie 4.0" som båda bygger på att produkter blir alltmer intelligenta och måste utbyta information med sin omgivning. Vi ser att detta öppnar många nya möjligheter för HMS de kommande åren då vårt fokus och kärnkompetens är just "Connecting Devices".

Vi kommer fortsatt att utveckla vår teknologi och kompetens för att befästa vår position som en ledande spelare inom våra marknadssegment framöver. Nya innovativa produkter och tjänster växer nu fram inom vårt interna HMS Labs-initiativ och vi tror att industriell kommunikation fortsatt kommer att vara ett spännande framtidsområde.

Avslutningsvis vill jag tillsammans med bolagets ledning rikta ett stort tack till alla medarbeta-



I början av februari 2016 förvärvade HMS det belgiska bolaget eWON SA. Från vänster: Pierre Crokaert, Staffan Dahlström och Serge Bassem.

ta, kunder, partners, leverantörer och aktieägare för ett framgångsrikt år för HMS. Vi ser med tillförsikt fram emot en spännare framtid och en fortsatt tillväxtresa tillsammans.

Staffan Dahlström
Koncernchef och VD



Viktiga händelser 2015. 27 februari: AAEON Europe och HMS Networks AB (publ) tillkännager strategiskt samarbete i Europa. 27 april: HMS och Xilinx Inc. inleder samarbete för att ta fram nästa generations lösningar för industriell nätverksteknologi. 28 april: Charlotte Brogren efterträder Urban Jansson som styrelseordförande i HMS. 25 maj: HMS får en 1,4 MEUR order avseende Ethernet POWERLINK teknologi till elektriska drivsystem. 1 november: Nytt försäljningskontor i Basel, Schweiz. 3 november: Rockwell Automation Inc. väljer Netbiter för online-övervakning av frekvensomriktare. 16 november: HMS Industrial Networks presenterar nya lösningar för Industrial Internet of Things på SPS/IPC/Drives i Nürnberg.

Trender ger ökad draghjälp

Megatrenden Industrial Internet of Things, IIoT, innebär att industriella produkter, maskiner och system blir allt mer uppkopplade. Drivkraften ligger i industrins strävan efter hög flexibilitet, effektivitet och produktivitet. Data samlas in från den uppkopplade, industriella utrustningen och görs tillgänglig i IT-system där den kan analyseras och presenteras. Operatörer och beslutsfattare får en omedelbar insyn i de industriella processerna och kan på så sätt säkerställa att fabrikkssystemen fungerar, är rätt anpassade och att resurserna används optimalt. IIoT innebär också att underleverantörer kan övervaka levererade produkter i syfte att förutse underhållsbehov under produktlivscykeln och på så sätt öka servicenivån till industrin.



DRIVKRAFT

TEKNIKSKIFTE INOM INDUSTRIEN



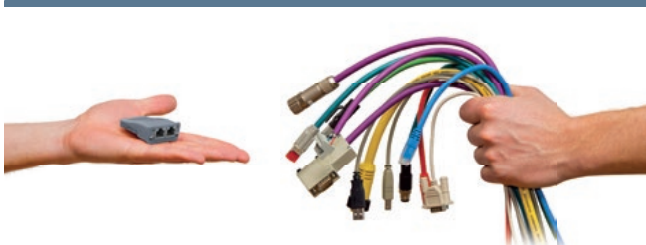
BETYDELSE

I och med trenden om alltings uppkoppling så startar ett tekniskifte inom industrin. Den tyska Industrie 4.0-agendan är ett exempel på ett IIoT-initiativ, där kommunikations- och IT-system automatiserar produktionen och skapar uppkopplade, intelligenta fabriker. Dessa fabriker kännetecknas av hög flexibilitet, effektivitet och produktivitet som en följd av anpassningsförmåga och resursoptimering. För marknadens aktörer innebär detta två typiska affärsmöjligheter – dels att kunna erbjuda lösningar för nyinstallation, men också lösningar som integrerar gammal utrustning med ny.

HMS:S ANGREPPSSÄTT

HMS kompetens kring såväl traditionell industriell kommunikation (fältbussar, industriellt Ethernet), som ny IT-teknik (till exempel IT-standarder för kommunikation, trådlös kommunikation och molnbaserade datahanteringssystem), gör att HMS kan erbjuda intelligenta, industriella kommunikationslösningar som integrerar gammalt med nytt. Effekten blir att kunderna kan återanvända väl fungerande och existerande system i industrin och kombinera den med modern utrustning. IIoT skapar på detta sätt nya användningsområden och affärsmöjligheter kring HMS produkter och HMS kan genom detta också erbjuda nya typer av tjänster inom den framväxande IIoT-marknaden.

ÖKAD UPPKOPPLING



Allt mer utrustning blir uppkopplat i nätverk och ny IT-teknik gör sitt intåg inom industrin. Informationskanaler över Ethernet, trådlös kommunikation, molnbaserade datalösningar och säkerhetslösningar är några av dessa nya tekniker. IIoT skapar nya värden som möjliggör att operatörer och beslutsfattare får omedelbar tillgång till information från de industriella processerna, där både äldre och ny utrustning kommunicerar och samverkar. Denna insyn ger förutsättning för process- och resursoptimering.

HMS verksamhet ligger helt i linje med IIoT – att koppla upp industriella produkter till nätverk. HMS utökar successivt erbjudandet kring IIoT, med utgångspunkt i kärnkompetensen inom industriell kommunikation. Anybus .NET- och SG- (Smart Grid) gateways är två innovativa IIoT-produkter som HMS nyligen lanserade och nu kan erbjuda den existerande kundbasen inom industrin och på så sätt skapa nya affärer. HMS investerar också i trådlös kommunikation, Anybus Wireless Bridge™/Bolt™, samt i molntjänsten Netbiter Argos där data från industriella processer görs tillgänglig.

ÖKAD GLOBALISERING



Den accelererande tekniska utvecklingen, den fortsatta industrialiseringen, internationella tillväxtmöjligheter för företag, ekonomiska och handelsmässiga samarbeten, samt globala forum för hållbar utveckling är några av de ämnen som driver på en ökad globalisering. I centrum av globaliseringen finns IIoT som möjliggör gränslös men säker kommunikation och informationsöverföring inom smarta och integrerade industriella lösningar. Data från de industriella processerna görs tillgänglig var helst man befinner sig, vilket bidrar till att optimera förutsättningarna för globala affärer, samt en hållbar och resurseffektiv industri globalt.

HMS är idag en global aktör med en tydlig lokal närvaro – en mix som ger en tydlig konkurrensfördel gentemot konkurrenterna. Cirka 90 procent av HMS försäljning går på export, vilket innebär att företaget är fullt ut etablerat på den internationella scenen och därmed redo för ytterligare tillväxt. HMS har 10 kontor som täcker alla primära marknader, där lokalt anpassad försäljning, tekniska tjänster och marknadsföring bedrivs. Dessa kontor utgör, tillsammans med ett ständigt ökande globalt distributionsnätverk på övriga marknader, en internationell organisation som är väl rustad att ta sig an framtiden.

HÖGRE STÄLLDA KRAV PÅ MILJÖANPASSNING



Industrin har en mycket viktig roll, och måste ta ett stort ansvar i det globala miljöarbetet för att en hållbar utveckling ska säkerställas. Genom att installera tillförlitliga, smarta och säkra produkter som kopplas upp till industriella kommunikations- och informationssystem, öppnas helt nya möjligheter att optimera utnyttjandet av energi och utrustning i de industriella systemen med bibehållen produktionskapacitet och effektivitet.

HMS bidrar till hållbar utveckling genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar och resurssnål produktion med minsta möjliga miljöpåverkan under sin livstid. Intelligenta kommunikationslösningar från HMS möjliggör minimerad energiförbrukning i industriell utrustning, exempelvis i motorstyrningar, pumpar och fläktsystem. HMS jobbar också aktivt med åtgärdsprogram för att hålla nere företagets miljöpåverkan till ett minimum, samt för att ställa relevanta miljö- och kvalitetskrav på underleverantörer för att förbättra hållbarheten på inköpta varor och tjänster.

Connecting Devices™ – mer relevant än någonsin

HMS kärnkompetens inom industriell kommunikation och nätverksprotokoll har etablerat företaget som en världsledande leverantör av kommunikationslösningar inom framför allt fabriksautomation. Behovet av kommunikation sprider sig till andra marknader såsom byggnads- och processautomation, kraft- och energimarknaden samt inom transport- och infrastruktursegmenten – inte minst tack vare trenden Industrial Internet of Things, som innebär att all industriell utrustning blir uppkopplad. Detta öppnar nya marknadsdörrar för HMS som redan gjort entré med nya riktade lösningar.



HMS spelar en viktig roll i att möjliggöra IIoT genom kärnkompetensen inom industriell kommunikation, sammanfattad i mottot Connecting Devices™. Ett teknikskifte påbörjas inom industrin globalt och efterfrågan ökar på hållbara och intelligenta industriella lösningar som innefattar tillförlitliga, säkra och robusta kommunikationslösningar, ofta innefattande trådlös teknik. Detta innebär att nya möjligheter och användningsområden framträder för HMS teknologi och produkter, vilket ger HMS extra draghjälp och marknadspositionen befästs ytterligare. HMS starka position inom industriell kommunikation är en utmärkt bas för att skapa nya innovativa produkter och tjänster för den framväxande globala IIoT-marknaden.

Heltäckande leverantör till industrin

Steg för steg har HMS etablerats som en heltäckande leverantör av produkter och lösningar för industriell kommunikation. HMS har förfinat erbjudandet till att nu innehålla innovativa lösningar som är relevanta och efterfrågade av alla typer av aktörer inom industrin. Såväl tillverkare av automationsprodukter, maskinleverantörer, systemintegratörer och slutanvändare ser HMS som en nyckelleverantör för att deras utrustning ska kunna kommunicera och interageras med övrig utrustning i industriella system på den internationella marknaden – inte bara inom

fabriksautomation utan även inom process-energi-, byggnads- och transportsektorerna.

Riktat erbjudande

Från att inledningsvis endast ha fokuserat på tillverkare av automationsprodukter med ett sortiment av kreditkortsstora kommunikationskort, så innefattar HMS erbjudande idag ett antal väletablerade och växande produktlinjer. Dessa är paketerade och inriktade mot specifika led i den industriella värdekedjan, vilket successivt har breddat HMS marknadsnärvaro. Denna utveckling har varit en nyckel i HMS tillväxtprocess och har etablerat HMS som en marknadsledande aktör enligt följande:

Tillverkare av automationsprodukter erbjuds Anybus Embedded portfolio – världens mest använda lösningsprogram för att integrera stöd för industriell kommunikation. Under 2015 lanserades ett antal nya lösningar som gör att HMS adresserar ytterligare kundapplikationer med mål att ta nya marknadsandelar. Även Anybus Gateways används av tillverkare för att koppla upp till nätverk, ofta som en initial lösning för snabb time to market medan Anybus Embedded håller på att designas in i deras automationsprodukt.

Maskinleverantörer erbjuds främst IXXAT-produkter såsom Econ 100, INpact, CAN@net och USB to CAN för att skapa kontroll-, kommunikations- och infrastrukturlösningar för maskiner, men även Netbiter Remote Management och Anybus Gateways används

ANDERS HANSSON
Marknadsdirektör

frekvent för att fjärrövervaka respektive kommunera med maskiner.

Systemintegratörer erbjuds en omfattande verktygslåda i form av Anybus gateways, HMS marknadsledande produktlinje för systemintegration. Ingen annan leverantör har samma kapacitet som HMS att sammankoppla en mängd olika äldre och nya industriella nätverk, även över trådlösa anslutningar.

Slutkunder åtnjuter stabil och tillförlitlig kommunikation genom HMS produkter, men oftast utan direkt kontakt med HMS, eftersom HMS strategi hittills varit att främst arbeta med underleverantörer till industrin – de ovan nämnda kundgrupperna.

Stark position i en tydlig trend

Produktvarumärkena Anybus, IXXAT och Netbiter är välkända på marknaden och har tydliga individuella identiteter – men den gemensamma nämnaren är industriell kommunikation. *Läs mer om våra innovativa produkter och deras marknad på sidorna 10-17.*

Företag som Hilscher, Prosoft, Moxa och Molex konkurrerar med HMS i olika delsegment, men ingen kan matcha HMS totalt sett. Läger man ihop produktsortimentet inom HMS produktvarumärken så framträder ett totalerbjudande för industriell kommunikation som är attraktivt på ett ökande antal industriella marknader – dels för att HMS erbjudande utökas och inriktas, men också tack vare att industriell kommunikation ökar i betydelse tvärs genom industrin. HMS känner redan av effekter från den starka pågående trenden Industrial Internet of Things, IIoT, som innebär att industriella produkter, maskiner och system behöver bli allt mer

uppkopplade för att möjliggöra kommunikation och informationsöverföring inom industrin. Nya smarta lösningar skapar helt nya värden, där leverantörer kan övervaka sina levererade produkter i syfte att förutse underhållsbehov och där slutkunder kan analysera kritisk data från industriella processer i syfte att säkerställa att systemen fungerar och används optimalt.

Nytt och gammalt kopplas upp

Inte bara ny utrustning som behöver bli uppkopplad med den senaste tekniken inom industrin utan det handlar lika ofta om att koppla upp existerande industriell apparatur som innefattar äldre teknik. Tack vare HMS breda kompetens kring fältbusteknologi, industriellt Ethernet och trådlösa nätverk så kan HMS erbjuda lösningar för tillverkare av produkter och maskiner som vill integrera den senaste tekniken, såväl som för systemintegratörer som fått i uppdrag av slutkunder att koppla samman existerande äldre utrustning på fabriksgolvet med ny utrustning.

Connecting Devices™ – en slogan i tiden

IIoT-trenden ligger helt i linje med den slogan som alltid varit HMS sigill – Connecting Devices – har under 2015 tagit tydliga steg in i den nya marknadsbilden i och med förhandsvisningen av lösningar för informationsflöde mellan industriella nätverk och IT-system i fabriker respektive Smart Grid-system (SG). Lanseringen av gateway-varianterna Anybus .NET till PROFIBUS/PROFINET och Anybus SG-gateways, kombinerat med tidiga lösningar som stödjer OPC UA-kommunikation enligt specifikationer som framtagits inom ramen för Industrie 4.0, är tydliga bevis på HMS marknadsinriktning, vilket

ytterligare stärker företagets position och betydelse som leverantör av kommunikationslösningar.

KUNDERNA BERÄTTAR

”När jag kom tillbaka till kontoret slog det mig att jag hade stängt av varmvattnet i skolan. Men eftersom vi nu hade Netbiter installerat kunde jag slå på det från kontoret med ett musklick.

Mark Jenkyns, VD, Global Electrical Solutions



På EF Language Centre i Oxford, har systemintegratören Global Electrical Solutions (GES) Ltd. installerat ett system för att hålla koll på VVS, vatten, belysning med mera. Genom att använda Netbiter kan man se aktuella temperaturer, nivåer och förbrukning via en webbsida. Man kan även slå på lampor eller öppna fönster via internet – ett typiskt exempel på "Internet of Things".

SÅ FUNKAR DET: En Netbiter gateway är ansluten till en Rockwell-PLC som styr de olika systemen i byggnaden. Netbiter-enheten skickar data till den molnbaserade Netbiter Argos-tjänsten där GES och fastighetsägaren kan se aktuella värden samt fjärrstyra sin fastighet.

Anybus Embedded möjliggör kommunikation

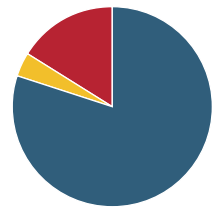
Marknaden för industriella nätverkskort växer

Marknaden för industriella nätverkskort, den specifika delmarknaden för produktlinjen Anybus Embedded, uppskattas vara värd cirka 10 miljarder kr. Tillverkare av industriell automationsutrustning som tar fram egna nätverkskort svarar för den största delen, cirka 7,5 miljarder kr, medan externa leverantörer som HMS, delar på cirka 2,5 miljarder kr. Denna marknad uppskattas fortsätta växa med runt 10 procent per år under de närmaste åren. Stora marknader är bland annat Tyskland, Japan och USA, men på senare tid växer även tillväxtmarknader som Kina, Indien och Brasilien.

På marknaden för externa leverantörer har HMS en ledande ställning med en marknadsandel på nästan 20 procent. Samtidigt finns en stor potential inom den del av marknaden där tillverkare av industriell automationsutrustning tar fram egna lösningar.

Krav på flexibla kommunikationslösningar

Andelen automatiserade maskiner och produktionsprocesser ökar inom all typ av tillverkning.



MARKNADENS FÖRDELNING

■ Egen tillverkning, industriell automationsutrustning, 80%
■ HMS, 4%
■ Övriga externa leverantörer, 16%

Med ökad automation ökar efterfrågan på kommunikationslösningar från tillverkare av industriell utrustning. Kommunikationen bedrivs över olika industriella nätverk. Det är ett måste för tillverkare som vill verka på en global marknad att kunna erbjuda produkter som kan anslutas till flertalet av dessa nätverk på ett flexibelt och effektivt sätt. HMS erbjuder kommunikationslösningar till en bred målgrupp genom Anybus Embedded som kan användas av alla typer av automationsprodukter för att ansluta till önskade industriella nätverk.

Starka kundvärden

ger ökad konkurrenskraft

HMS har kunder över hela världen som förbättrar sin konkurrenskraft på flera sätt genom användande av Anybus Embedded. Utvecklingskostnaderna reduceras med upp till 70 procent enligt undersökningar. Med hjälp av Anybus kan tillverkare erbjuda sina kunder en fullt flexibel produkt som enkelt kan konfigureras, anpassas och ställas om efter ändrade förutsättningar.

Konkurrens och potential

HMS har en särställning globalt bland de oberoende företag som fokuserar på kommunikations-

lösningar inom Embedded. Utifrån totalmarknaden för nätverkskort utgörs HMS största konkurrens av tillverkare av automationsutrustning som tar fram egna inbyggda nätverkskort. Denna interna utveckling och tillverkning svarar idag för merparten av den totala, globala volymen av inbyggda nätverkskort. HMS ser en väsentlig potential i att få fler företag som idag utvecklar sina kommunikationslösningar på egen hand att istället köpa in dem från HMS. Som specialist på industriell kommunikation kan HMS erbjuda de bästa och mest framtidssäkra lösningarna, kunder kan då istället fokusera på sin egen kärnteknik.

Anslutningsbara helhetslösningar

Anybus nätverkskort säljs i huvudsak som standardlösningar med komplett systemfunktionalitet för industriella nätverk. Produkterna erbjuder omedelbar anslutning till alla ledande fälthussar och industriella Ethernetsystem. Produkterna är certifierade för de olika nätverksstandarderna och uppfyller CE-, UL- och RoHS-standarderna.

Expansion av Anybus CompactCom

Redan 2013 lanserades det nya embedded-erbjudandet, kallat Anybus CompactCom 40-series. Den tillgängliggör CompactCom i tre

format – Chip, Brick och Module, som alla innehåller förbättrad funktionalitet, prestanda och realtidsegenskaper och erbjuds tvärs igenom nya 40-serien. Under 2015 lanserade HMS även Anybus IP där HMS levererar mjukvara för integration i andra leverantörers chip. Anybus CompactCom stödjer idag alla ledande industriella Ethernet nätverk och fälthusteknologier.

En säker lösning

Efterfrågan på kommunikationslösningar som uppfyller krav på personsäkerhet ökar inom industrin. Genom HMS safetylösningar som säkerhetsmodulen IXXAT Safe T100 eller dedikerad safety-programvara som kopplas till Anybus CompactCom har kunderna en säker lösning för att överföra säkerhetskritisk information över nätverket. Genom konceptet kan HMS kunder erbjuda säkerhetslösningar för sina automationsprodukter utan omfattande och dyra utvecklingsinsatser.



CHRISTIAN BERGDAHL
Chef för produktmarknadsföring
Embedded

KUNDERNA BERÄTTAR

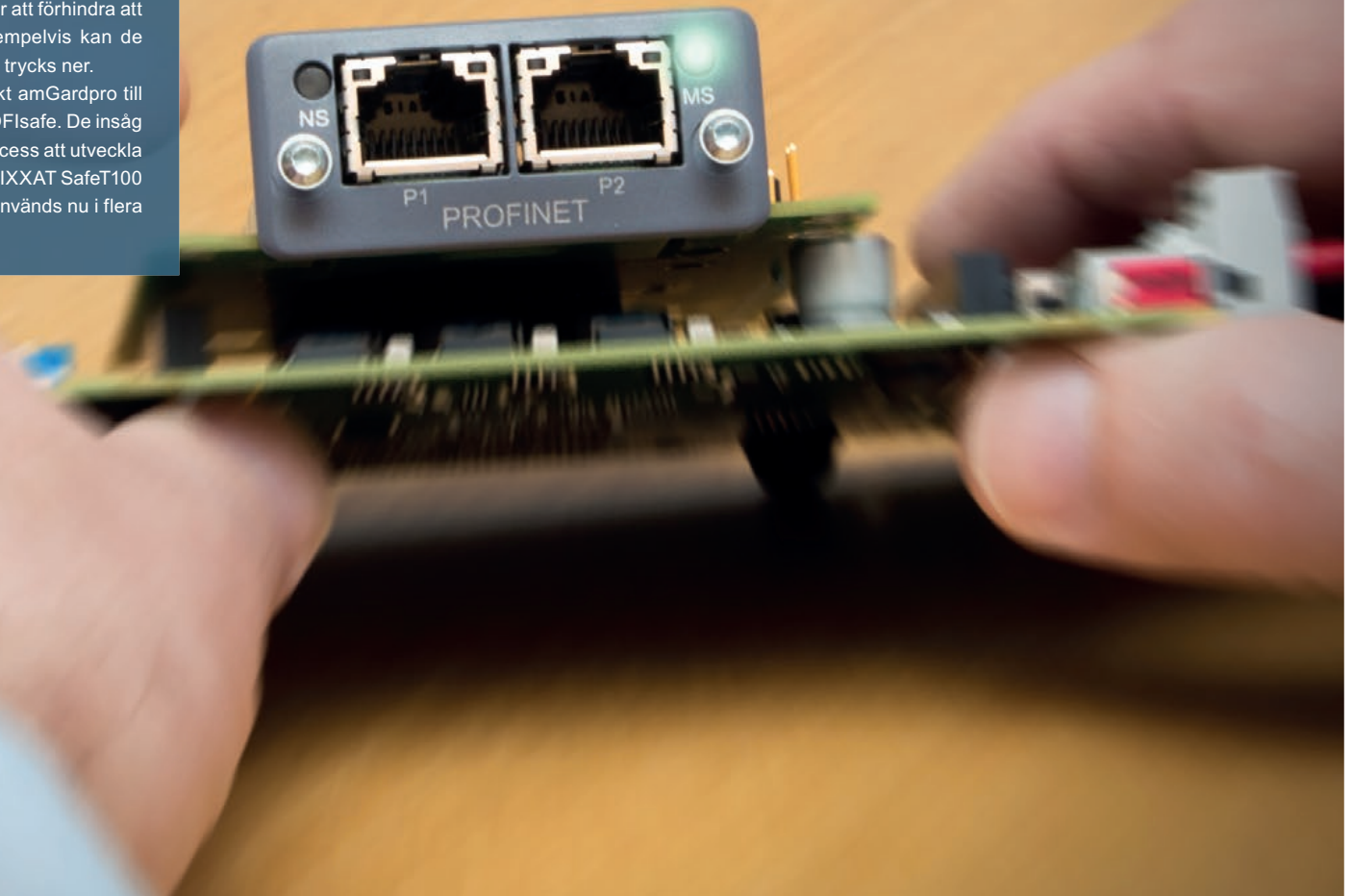


” Vi kan fokusera på att bygga förstklassiga förreglingar, medan HMS produkter hanterar kommunikationen med industriella nätverk.

Rob Johnson, Senior Electronics Engineer,
Fortress Interlocks

Brittiska Fortress Interlocks tillverkar så kallade industriella förreglingar, det vill säga säkerhetsspärrar som används för att förhindra att en maskin skadar sin operatör eller sig själv. Exempelvis kan de stanna en maskin när en dörr öppnas eller en knapp trycks ner.

Fortress Interlocks ville kunna koppla sin produkt amGardpro till nätverket PROFINET med säkerhetsprotokollet PROFIsafe. De insåg dock att det var en tidskrävande och komplicerad process att utveckla en säkerhetslösning. Med Anybus CompactCom och IXXAT SafeT100 kunde de få en lösning på plats snabbt. Lösningen används nu i flera fabrikers säkerhetssystem.



Anybus Gateways

– marknadsledande nätverkskopplare

Ökande marknad för gateways

Användandet av industriella nätverk fortsätter att öka inom industrin och med detta följer även behovet av att koppla ihop olika nätverk genom så kallade gateways. Marknaden för gateways uppskattas vara värd drygt 3 miljarder kr och ha en årlig tillväxttakt på cirka 10 procent. HMS har en tydlig profil och marknadsposition genom ett välkänt produktprogram som framför allt riktar sig mot fabriksautomation – samma arena som för Anybus Embedded.

Gammalt möter nytt

Automationsprojekt inom industrin innefattar ofta det faktum att modern utrustning ska integreras med en installerad bas av väl fungerande utrustning som kommunicerar med hjälp av äldre teknologi. Medan nyare automationsprodukter ofta kommunicerar över industriellt Ethernet, så kommunicerar den installerade basen normalt över en fältbuss alternativt genom seriell kommunikation. I en sådan situation kan en gateway, med två separata nätverksinterface, användas som effektiv problemlösare.

Anybus nätverksteknologi ger bred marknadstäckning

Bakgrunden till HMS ledande position inom gateways hänger ihop med själva kärnan i Anybus-teknologin, nämligen HMS unika kompetens inom de cirka 20 mest använda industriella nätverken internationellt sett. Utifrån grundidén att sammanfoga två olika Anybus nätverksinterface till färdigpaketerade gateways,



så har HMS skapat ett mycket brett produktprogram – idag över 300 produkter – som möjliggör koppling mellan i princip vilka industriella nätverk som helst. Tack vare detta efterfrågas och används Anybus Gateways av automationsingenjörer från hela världen, mestadels inom fabriksautomation men också inom närliggande områden såsom fastighetsautomation.

Genom den breda nätverkstäckningen har HMS en tydlig position på marknaden för gateways och företagets uppfattning är att ingen konkurrent i dagsläget kan erbjuda ett lika brett produktutbud som HMS. Konkurrenterna fokuserar främst på kopplingar mellan ett fåtal industriella nätverk, ofta på lokala eller regionala marknader.

Systemintegratörers behov i fokus

Systemintegratörer efterfrågar – precis som maskinbyggare och slutkunder – färdiga lösningar som snabbt och enkelt kan konfigureras till att koppla ihop nätverk och produkter, samtidigt som snabb och säker överföring av data

säkerställs. Anybus Gateways fokuseras på detta faktum och kräver därför endast en enkel konfigurering vid installation – användarna ställs inte inför tidskrävande programmering. Det faktum att Anybus Gateways är testade och verifierade av ledande tillverkare av nätverkssystem, såsom Siemens, Rockwell Automation, Schneider Electric, Mitsubishi, ABB, Omron, Hitachi, Beckhoff, Phoenix Contact och Bosch Rexroth med flera bidrar ytterligare till att HMS uppfattas som en stabil aktör av kunderna.

Tre olika gateways: Anybus Communicator, X-gateway och Wireless Bridge

Anybus Communicator möjliggör att alla typer av automationsprodukter, som antingen har ett seriellt interface eller ett CAN-interface, kan kopplas till fältbuss eller industriellt Ethernet.

Anybus X-gateway upprättar kommunikation mellan två industriella nätverk. I sann Anybus-anda så täcks totalt ett tjugotal nätverk och sorterat stödjer mer än 200 nätverkskombinationer.

Anybus Wireless Bridge möjliggör trådlös kommunikation mellan maskiner och nätverk på fabriksgolvet.

Nya produkter för framtiden

En ny produktlinje, EtherNet/IP Linking Devices, är under utveckling och en stor marknadsföringskampanj initierades under mässan Automation Fair i Chicago i november 2015. Dessa produkter kommer lanseras under första halvan av 2016 och riktar sig till Rockwell Automations kunder och distributörer som

efterfrågar kostnadseffektiva och enkla lösningar för att koppla ihop automationsenheter med Rockwells kontrollsystem.

Ett stort fokus under 2015 har varit Industrial Internet of Things samt Industrie 4.0 med målet att under 2016 lansera produkter som kopplar ihop fabriksutrustning med IT-världen.

Under 2016 fortsätter även satsningen på gateways för trådlös kommunikation med lanseeringen av Anybus Wirelss Bolt. Genom att montera denna produkt på ett elskåp eller en maskin så skapas ett trådlöst interface som kan användas för anslutning av smartphones och surfplattor eller för att kommunicera med en molnlösning.

För kommunikation inom smarta elnät kommer vi att lansera Anybus SG-gateway (Smart Grid). Dessa kan användas för fjärrstyrning och fjärrövervakning av utrustning i kraftnätet och för kommunikation mellan industriella nätverk och smarta elnät.



MARKUS BLADH OCH NIKLAS SELANDER
Produktchefer, Gateways



KUNDERNA BERÄTTAR



” DeviceNet är den standard som vi använder i de flesta av våra robotceller och i stället för att hantera konverteringen till andra nätverk själva, installerar vi bara en X-gateway från HMS.

Anders Mandorsson, Project Manager & Design, SVIA

SVIA tillverkar robotceller som tar upp föremål från ett transportband med hjälp av ett unikt optiskt system. De använder Anybus X-gateways för att ansluta sina robotceller till flera andra nätverk och kan på så sätt exportera sina produkter till vilken marknad som helst.

Netbiter – helhetslösning för fjärrövervakning

En marknad i utveckling

Marknaden för fjärrstyrning och fjärrövervakning av industriella maskiner och system är ännu ung och fragmenterad och svår att uppskatta, men flera drivkrafter visar att den växer i snabb takt. Vi ser en tydlig trend hos ledande automationsföretag där IoT-lösningar och de tjänster som denna typ av teknologi möjliggör är en del av prioriterade strategier för framtida tillväxt.

Med snabb teknikutveckling och höjda krav på funktionalitet och tillförlitlighet i kritiska system ökar antalet applikationsområden. HMS satsar på att göra helhetslösningen Netbiter känd för den breda industrin. Samtidigt fokuseras sälj- och marknadsinsatserna till fjärrövervakning inom ett antal vertikala segment med särskilt hög potential, bland annat reservkraftsystem, infrastruktursystem och fastighets- och fabriksautomation.

Kritisk information tillgängliggörs

Behoven av kostnadskontroll, driftsäkerhet och tidsbesparingar driver fram nya tekniska lösningar. Med fjärrövervakning behöver man inte göra onödiga besiktningaresor. En lösning för fjärrövervakning och fjärrstyrning förser systemägaren med värdefull information som effektiviserar driften och ökar livslängden på investeringen. Inom funktionskritiska installationer ökar kraven på driftsäkerhet, vilket driver efterfrågan på intelligenta styr- och övervakningssystem.

Ny teknik ger nya applikationsområden

Internet i kombination med utbyggnaden av mobila nätverk har skapat nya möjligheter att fjärrövervaka och fjärrstyra geografiskt spridd utrustning. Behov av intelligenta fjärrmanövrerade styr- och övervakningssystem finns inom många områden, bland annat inom trafik- och

transportsystem, telekomstationer, reservkraftsystem i exempelvis datacenter, sjukhus och banker. Energisektorn är ett annat tillväxtområde i och med den ökande produktionen av förnybar el från avlägsna energikällor som vindkraft och vattenkraft, men också i och med framväxande avancerade system för energidistribution och energistyrning. Detta är exempel på några potentiella tillväxtområden för Netbiter Remote Management.

Stor kundbas

Genom att integrera Netbiter kan tillverkare av industriella produkter och maskiner skapa en konkurrensfördel genom att förbereda sina produkter för fjärrövervakning i system som de senare ska ingå i. Maskinbyggare efterfrågar fjärråtkomst, så kallad Remote Access, till industriell apparatur för att på så sätt genomföra uppdateringar och allmän översyn av maskiner och system som används inom exempelvis fabriksautomation. Systemintegratörer ställs ofta inför situationer där slutkunder efterfrågar fjärrövervakningslösningar för deras specifika industri. Således finns affärspotential i alla led i värdekedjan.

Splittrad konkurrens

Det finns ett antal aktörer som levererar delsystem och produkter inom teknik för remote management, men enligt HMS bedömning finns ingen konkurrent som erbjuder motsvarande kostnadseffektiva, snabba och enkla helhetslösning som Netbiter. De flesta andra system som säljs idag är kundanpassade lösningar som är framtagna för specifika behov. Inom applikationsområdet Remote Access finns det några dominerande aktörer på marknaden men HMS ser möjligheter

till framgång genom att erbjuda en lösning som är säker och enkel att använda.

En enkel och komplett lösning

Med Netbiter får användarna en helhetslösning för insamling, lagring, hantering och grafisk visualisering av data, vilket bidrar till ökad driftsäkerhet samt tids- och kostnadsbesparingar. Lösningen består av specialanpassade gateways (Netbiter EasyConnect) som å ena sidan ansluter till den apparatur som önskas övervakas och å andra sidan möjliggör fjärrkontakt till apparaturen via Internet eller mobilnätet.

Installationen ansluts automatiskt till Netbiter Argos datacenter som samlar in, bearbetar och visualiserar data från alla övervakade parametrar. Operatören får information i realtid samt trendanalyser och automatiska rapporter genom det användarvänliga och överskådliga webbgränssnittet i Netbiter Argos. Så fort någon del av den industriella processen rör sig utanför av användaren fördefinierade gränsvärden så skickar Netbiter larm via e-post eller SMS.

Funktionen Remote Access gör det även möjligt för användaren att skapa en fjärranslutning direkt till styrsystem och kontrollutrustning för fjärrprogrammering eller felsökning.

Besparingar och ökad driftsäkerhet

Netbiter Remote Management erbjuder stora besparingar för systemägaren. Platsbesöken kan både planeras bättre och reduceras vilket leder till betydliga miljövinster genom färre resor och energisnåla övervakningsprocesser. Samtidigt ökar driftsäkerheten och därmed tillgängligheten i dessa ofta affärs- och samhällskritiska installationer tack vare tillförlitlig övervakning och



styrning av kritiska parametrar dygnet runt vilket ökar investeringens livslängd och sänker den totala ägandekostnaden.

Tillbaka till framtiden

Netbiterlösningen är ursprungligen designad som en generisk lösning för fjärrövervakning med applikationsområden tvärs genom industrin. I takt med kundförfrågningar från olika vertikala marknader har lösningen trimmats till att stödja krav inom specifika områden som reservkraft och telekomstationer avseende både teknik och paketerad lösning.

Genom lanseringen av Remote Access når HMS nu även kunder inom sin traditionella hemmamarknad fabriksautomation. HMS ambition är att kunna ta marknadsandelar relativt snabbt tack vare den existerande marknads- och kundkunskapen som HMS redan har genom många år av Anybus-försäljning till denna marknad.



KUNDERNA BERÄTTAR

”*Netbiterlösningen betalade sig i samma sekund som kunden ringde och ville ha hjälp.*”

Andy Leck, Electrical Design Engineer, C-Tech Innovation

C-Tech Innovation i Capenhurst, strax söder om Liverpool bygger elektrokemisk utrustning som används för livsmedel, kemisk processindustri, energi, värme och avancerad materialproduktion.

Användarna är vanligtvis stora multinationella företag och forskningscentra över hela världen. Produkterna är mycket avancerade och transporteras vanligtvis till Forskning och utvecklingsavdelningar och universitet – krävande kunder som ofta vill ha förändringar och optimeringar av deras produkter efter installationen.

Med hjälp av Netbiter, kan C-Tech Innovation omprogrammera sina lösningar från kontoret och slipper på så sätt långa internationella resor.



HENRIK ARLEVING
Produktchef
Remote Management



IXXAT – kommunikationslösningar med fokus på maskiner

Många marknader – en megatrend, Industrial Internet of Things

Kommunikationsteknik är en central fråga för alla automationsmaskiner. Vanliga kommunikationstekniker som används i maskiner är Controller Area Network (CAN) och Industrial Ethernet (till exempel EtherCAT) – teknik som är central i IXXATs erbjudande för maskinkommunikation.

Med Industrial Internet of Things blir uppkopplade maskiner en verklighet. Genom att koppla maskiner på fabriksgolvet till IT-system ökas effektivitet, flexibilitet och kvalitet. IXXATs erbjudande för maskinkommunikation är en viktig beståndsdel för att koppla ihop maskiner med IT-system.

Marknadsposition

De främsta kunderna är maskinbyggare och utrustningstillverkare som utvecklar och tillverkar maskiner i stora volymer. Som exempel kan nämnas: förpackningsmaskiner, vindkraftverk, röntgensystem och jordbruksutrustning.

Våra produkter ansluter även datorer till kommunikationsnätverket inne i maskiner, vilket möjliggör styrning och dataåtkomst via HMIer (Human Machine Interface) och underhållsverktyg. IXXAT infrastrukturprodukter gör det möjligt att optimera kommunikationen inuti maskiner vilket ökar flexibiliteten, prestandan och tillgängligheten.

IXXAT är ett ledande varumärke inom CAN området, och vi har många specifika OEM-produkter som löser specifika kundbehov. I kombination med vår kunskap om Ethernet-baserade tekniker, är HMS i en utmärkt position för att bli en marknadsledande IIoT-lösningssleverantör.

IXXAT säkerhetslösningar – Kompetens och produkter för en växande marknad

Säkerhetsmekanismer används för att förebygga person- och miljöskador samt se till att säkra driftstopp. Med hjälp av modern kommunikationsteknik, är det möjligt att överföra säkerhetsdata via ett enda nätverk. Detta ökar flexibiliteten och effektiviteten. Regelverk med högre krav på säkerhet har lett till ökad efterfrågan på säkerhetsutrustning bland maskinbyggare. Att imple-

mentera säkerhetsfunktioner kräver omfattande erfarenhet och kunskap inom utveckling och internationella standarder som IEC61508 och tar vanligtvis lång tid.

IXXAT säkerhetslösningar ger enklare och mer effektiv implementering. IXXAT Safe T100 är en färdig produkt för maskinsäkerhet vilket skär cirka två år från kundens utvecklingsarbete jämfört med egenutveckling. HMS erbjuder även konsulttjänster som hjälper OEM-kunder att förverkliga sina specifika behov.

IXXAT Automotive – Lösningar för en intressant marknad

Gateways används för sammankoppling av olika nätverk inuti ett fordon, och för datautbyte mellan fordonet och olika testsystem. Genom så

kallad signalsimulering, kan man testa fordonskomponenter och simulera olika bildelar under testet. IXXAT-teknik används för att koppla ihop bilen med testsystemen. Visualisering görs med hjälp av den senaste Internet-tekniken på en dator, surfplatta eller telefon.

Styrkan i IXXATs erbjudande för fordonsindustrin bygger på ett nära samarbete med våra kunder. BMW och IXXAT har samarbetat i utvecklingen av IXXATs fordonslösningar sedan många år. De flesta testsystem på BMWs fabriker är utrustade med IXXAT produkter. ZF och Bosch, viktiga leverantörer för många biltillverkare, baserar sitt erbjudande på lösningar från HMS.



THOMAS WAGGERSHAUSER
Chef för produktmarknadsföring
IXXAT



KUNDERNA BERÄTTAR



”Med IXXAT-programvara och Anybus X-gateway CANopen, är det enkelt att integrera våra plasmaanläggningar i alla nätverksmiljöer och få dem att kommunicera med fabrikernas informationssystem. Störningar på grund av den tuffa miljön är nu ett minne blott.

Dominik Burger, chef FoU, relyon plasma GmbH.

Atmosfärisk plasmabehandling är en av de mest effektiva metoderna för att förbehandla material inför industriella processer såsom limning, laminering och lackering. Det är en avancerad process som kräver exakt och tillförlitlig nätverkskommunikation.

relyon plasma GmbH tillverkar maskiner som utför denna process. Deras maskiner använder CAN-baserade protokoll för kommunikation inuti deras maskin, men behövde kommunicera med andra nätverk som inte är CAN-baserade. Med hjälp av specialdesignad programvara från IXXAT och HMS Anybus X-gateway CANopen gjorde man det möjligt för maskinerna att kommunicera med andra nätverk.

En värdeskapande affärsmodell

HMS har format sina affärsmodeller efter respektive marknad och produktlinje. För Embedded gäller ramavtal, så kallade design-wins, med relativt lång säljcykel och konstruktionsfas i nära samarbete med kund och därefter säkra långsiktiga intäkter. För övriga produkter är affärsmodellen mer traditionell med kort säljcykel och tillverkning mot kundorder.

Vision

In a world where all devices are intelligent and networked, HMS is the leader in making industrial devices and systems communicate - for a more productive and sustainable world.

Mission

We drive innovation in collaboration with partners and customers creating leading technologies, products and solutions bringing value to real-world challenges.

Affärsmodell

Exempel Anybus Embedded

UTVÄRDERINGSFAS

Kunden köper en provserie av Anybus och utvärderar HMS som leverantör. Tiden fram till beslut uppgår vanligtvis till 2-12 månader.

KONSTRUKTIONSFAS

Kunden anpassar sin produktkonstruktion till Anybus, en process som normalt tar 6-18 månader, bland annat beroende på kundens lanseringsplan.

PRODUKTIONSÅR 1

Kundens produkt med inbyggd Anybus lanseras, ofta successivt på de olika marknaderna. Vid slutet av år 1 har den normalt nått 50 procent av sin marknadspotential.

PRODUKTIONSÅR 2-3

Produkten blir alltmer etablerad och har i normalfallet nått hela marknaden inom cirka 3 år.

PRODUKTIONSÅR 4-7

Kundens försäljning utvecklas i takt med marknadsutvecklingen för industriell automation.

PRODUKTIONSÅR 8-10

Försäljningen avtar och kunden påbörjar lansering av en ny produktgeneration.

PRODUKTIONSÅR 11 OCH FRAMÅT

Eftermarknadsfas med försäljning av reservdelar och ersättningskort.

50 procent
av potentialen

100 procent
av potentialen

HMS affärsidé

HMS affärsidé bygger på visionen att all automationsutrustning ska samverka i intelligenta nätverk. Affärsidén är att förse industrin med teknik för intelligent kommunikation mellan automationsenheter och nätverk, mellan flera nätverk eller mellan fjärrbelägna installationer och driftcentraler.

Design-wins för Anybus Embedded och IXXAT

För Anybus Embedded och vissa IXXAT produkter bygger affärsmodellen på ramavtal, så kallade design-wins. En design-win innebär normalt ett samarbete på runt tio år med en tillverkare av automationsutrustning. Affärsmodellen innebär relativt lång utvecklingstid men därefter

säkra intäkter över lång tid, förutsatt att kundens produkt får acceptans på marknaden. I de flesta fall erbjuds produkter i standardutförande, som går snabbt och enkelt att bygga in och som passar många applikationsområden. För enskilda större kunder erbjuds helt kundanpassad hård- och mjukvara som uppfyller särskilda specifikationer, och i vissa fall även tillverkningslicens så att kunden kan tillverka nätverkskortet själv.

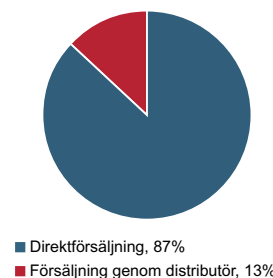
För Device Level är det primärt direktförsäljning till OEM kunder från HMS egna försäljningsingenjörer.

Direkt- och partnerförsäljning för Anybus Gateways och IXXAT

Anybus Gateways och flertalet av IXXAT produkter säljs som fristående produkter och tillver-

kas mot kundorder. De säljs via ett nät av cirka 300 fristående distributörer i cirka 50 länder antingen direkt till slutanvändare i industrin eller via systemintegratörer, installatörer och maskinbyggare som arbetar med att integrera nätverk och bygga kommunikationslösningar för industrin.

INTÄKTSFÖRDELNING



Affärsmodellen för integrerade Anybus- och IXXATprodukter. Kunden bestämmer sig för att använda HMS produkter (en så kallad "design-win") och gör därefter avrop allteftersom de tillverkar sina produkter.

Remote Management – produkt och abonnerad tjänst

Netbiter Remote Management säljs som en gateway med tillhörande abonnemang på webbtjänsten Netbiter Argos där kunden kommer åt sin utrustning online. Netbiter Argos erbjuds dels som en avgiftsfri standardlösning, dels som en mer avancerad tjänst med utökad funktionalitet som kräver ett betalabonnemang.

Hur vi skapar värde

Med utveckling i fokus och en gedigen förståelse och lyhördhet för nya behov och krav, skapar vi hållbar tillväxt och lönsamhet och därmed värde för våra intressenter.

Kunderna

Tillverkare av automationsutrustning slipper anpassa sina produkter till en mängd olika kommunikationsstandarder genom att använda HMS Anybus- och IXXAT-lösningar. HMS tar hand om kommunikationen så att kunden kan koncentrera sig på sin kärnverksamhet.

För geografiskt spridda installationer erbjuder Netbiter Remote Management en webbaserad lösning för fjärrövervakning och fjärrstyrning som innebär stora besparingar gällande service och underhåll samt ökar driftsäkerheten och livslängden för utrustningen. *Läs mer om våra innovativa produkter på sidorna 8-15.*

HMS produkter tillför flexibilitet och energieffektivitet i industriella processer och

löser konkreta kommunikationsproblem på fabriksgolvet. Genom vår utveckling av energieffektiva produkter med lång livslängd och utan material eller komponenter som är skadliga för miljön kan vi hjälpa våra kunder nå sina respektive hållbarhetsmål.

Aktieägarna

HMS övergripande mål är att långsiktigt skapa ökat värde för aktieägarna. Värde för HMS ägare skapas genom en positiv aktiekursutveckling samt genom utdelning.

HMS strävar efter en långsiktigt stabil och stigande utdelning till aktieägarna. HMS har en uttalad utdelningspolicy om upp till 50 procent av vinsten. *Läs mer om aktiens utveckling och utdelning på sidorna 30-31.*

Medarbetarna

Koncernen är beroende av motiverade och kompetenta medarbetare som tänker nytt och bidrar till företagets framgång. Medarbetarnas engagemang och prestationer är avgörande för att HMS ska lyckas med sin strategi, nå sina mål och fortsätta utvecklas. HMS ledare ska ge energi, mod och skapa förutsättningar för att alla ska nå sin fulla potential. HMS skapar värde för medarbetarna genom att erbjuda spännande teknikutveckling i en modern, dynamisk och växande organisation med många internationella kontakter och goda karriärmöjligheter. Företaget har ett modernt och öppet arbetsklimat baserat på



HMS produkter säljs både via direktförsäljning och via distributörer i mer än 50 länder.

gemensamma värderingar, lärande och eget ansvar. Medarbetarna i HMS har stora möjligheter att påverka sin arbetssituation och vidareutveckla sin kompetens och sin roll i företaget. *Läs mer om vårt arbetssätt och våra medarbetare på sidorna 24-25.*

Samhället

HMS bidrar till den lokala ekonomin som arbetsgivare i flera regioner. Förutom inkomstskatt betalar HMS även fastighetsskatter, moms, löneskatter, pensionsskatter, tull och energiskatter.

HMS önskan är att stärka relationen till samhällena där vi verkar genom ett starkt engagemang

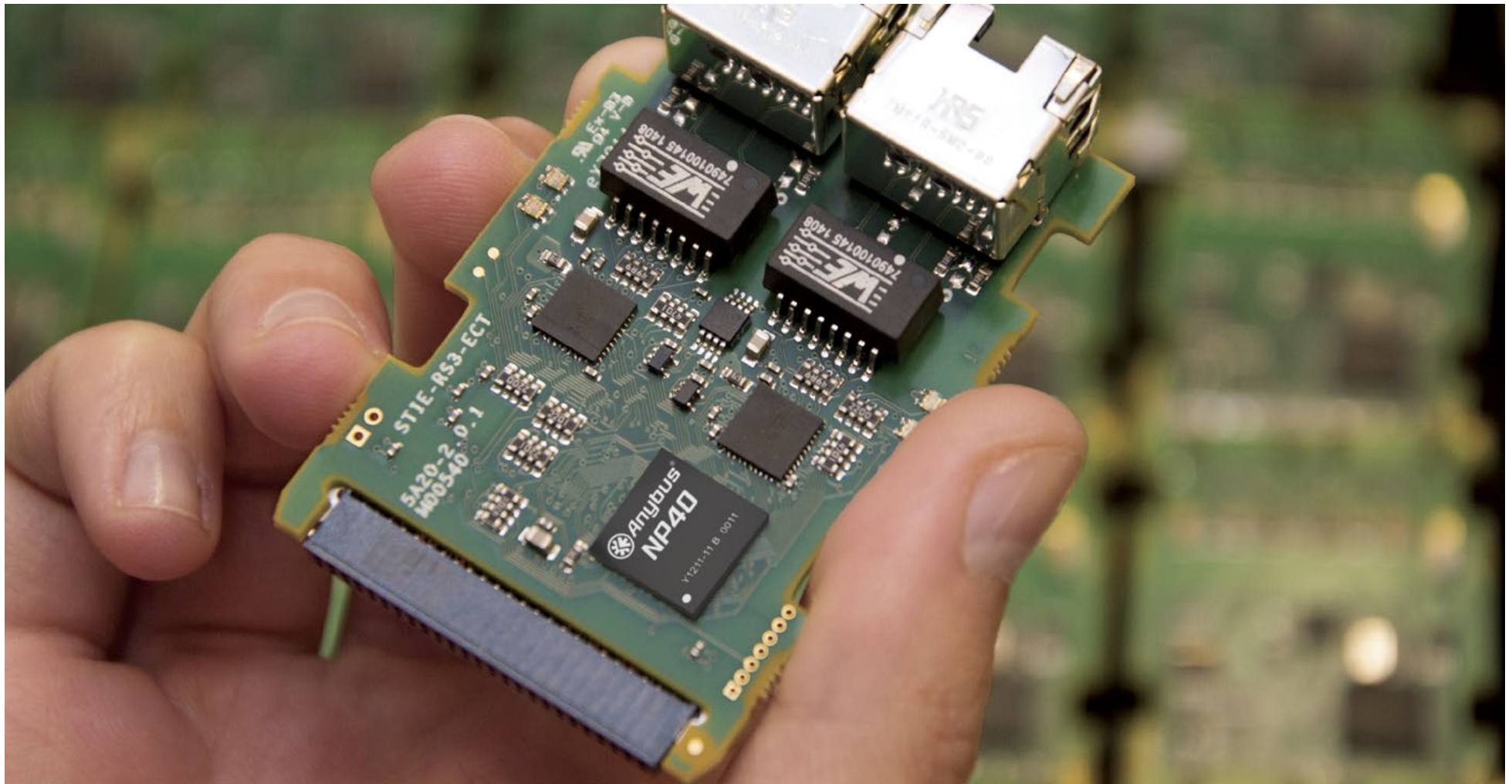
och lång tradition av samarbete med universitet och skolor i närområdet.

HMS hållbarhetsarbetet omfattar noggrann utvärdering av utvecklings- och tillverkningsprocesser, materialval och leverantörskvalitet.

Vi har även produkter som stödjer så kallade energiprofiler vilket innebär att maskiner automatiskt stängs av när de inte är i bruk. *Läs mer om hur HMS verkar som ett hållbart företag på sidorna 26-29.*

HMS strategier för lönsam tillväxt

Världen blir mer uppkopplad vilket ger HMS goda möjligheter för tillväxt i framtiden. Stabila och etablerade produkter inom framförallt Anybus och IXXAT ger HMS återkommande inkomster som gör det möjligt att utveckla och testa nya innovationer för industriell IoT.



Lönsam tillväxt inom strategiska produktområden

Baserat på företagets teknologi och starka marknadsställning inom embedded, ska HMS expandera till närliggande industriella områden såväl som framåt i värdekedjan, främst genom gateways och remote management.

HMS har som ambition att i huvudsak växa organiskt genom att stärka sin position och utveckla sitt utbud av produkter och tjänster. Selektiva förvärv kan vara aktuella om de utgör ett värdefullt komplement till HMS teknik eller produktportfölj och stärker erbjudandet till marknaden.

Fokuserad och hållbar produktutveckling

HMS tillhandahåller produkter inom de tre varumärkena Anybus, IXXAT och Netbiter. Produktportföljen inom varje område ska även fortsättningsvis vidareutvecklas och breddas i takt med kundbehov och teknikutveckling, i syfte att stärka HMS position som ledande leverantör av beprövade, kompletta lösningar för intelligent industriell kommunikation.

HMS produkter och lösningar utvecklas baserat på den senaste teknologin och expertisen inom kommunikation i industriella nätverk, trådlös kommunikation och remote management. Grundstenen i allt utvecklingsarbete är att skapa tydliga värden genom ledande teknik utifrån marknadens behov, med fortsatt tydligt kva-

litetsfokus och miljöhänsyn. *Läs mer om våra innovativa produkter på sidorna 8-15.*

Global spelare med lokal närvaro

En nyckelfaktor för HMS är den lokala närvaron. HMS har egna sälj- och marknadskontor på strategiskt viktiga nyckelmarknader (Centraleuropa, Nordamerika, Japan, Norden, Storbritannien, Italien, Kina och Indien), samt ett väl etablerat nät av utvalda distributörer i ett 50-tal länder. Tack vare denna kontext så kan HMS säkerställa såväl snabb och effektiv försäljning som proaktiva tekniska tjänster – Technical Services – på lokala språk, en viktig förutsättning för vidare global expansion.

Genom Technical Services så får kunder hjälp med att snabbt förstå och välja rätt lösning samt en effektiv väg till slutlig lösning, vilket även

snabbar på tiden till första kundorder för HMS. På samma gång befästs marknadens uppfattning om HMS som en kompetent leverantör som är redo att assistera kunderna fullt ut.

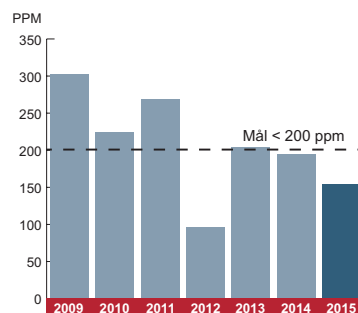
En hållbar förädlingskedja

HMS tillhandahåller helhetslösningar av hög kvalitet som är enkla att installera och använda. Detta har åstadkommit genom full kontroll av hela förädlingskedjan, från produktutveckling, komponentförsörjning, tillverkning, distribution, till utbildning och eftermarknadsservice. HMS tillämpar sitt ledningssystem BMS (business management system) för att säkerställa kvaliteten och ständiga förbättringar i förädlingskedjan.

Tillverkning sker i egen regi samt i nära samarbete med utvalda underleverantörer i Europa och Kina. I HMS egen anläggning i Halmstad,

med närhet till utvecklingsavdelningen, sker produktion av prototyper, små serier och vissa kundanpassade produkter samt kvalitetskontroll och slutmontering. Företaget är sedan många år kvalitetscertifierat enligt ISO 9001, precis som dess strategiskt viktiga underleverantörer. HMS hållbarhetsstrategi tar sin utgångspunkt i företagets vision och kärnvärden. Dessa kärnvärden bygger, tillsammans med en respekt gentemot kunder, kollegor, aktieägare och leverantörer, samt en medvetenhet om samhället och miljön, grunden för HMS sätt att arbeta. Företagets ansvar för hållbar utveckling börjar i produkt erbjudandet, där HMS bidrar till hållbar utveckling genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar för användarna med minsta möjliga miljöpåverkan under livstiden.

HÅLLBAR FÖRÄDLINGSKEDJA, PPM



FINANSIELLA MÅL

Långsiktig årlig genomsnittlig tillväxt på 20 procent.

Rörelsemarginal över 20 procent.

OPERATIVA MÅL

Minst 95 procent av leveranserna ska ske i utlovad tid.

Returer av produkter ska understiga 200 ppm (parts per million).

Etablerade säljkanaler i fler än 50 länder

Med kontor i 10 länder och distributörer i ytterligare ett 50-tal, är HMS närvarande på alla större industriella marknader. HMS produkter återfinns i hela världen, men framförallt i länder med mycket tillverkande industri.



DRIVKRAFTER FÖR TILLVÄXT INOM INDUSTRIELL AUTOMATION PER GEOGRAFISK REGION



NORD- OCH SYDAMERIKA

En tydlig men långsam återhämtning för HMS baserad på ett ökande produktivitetsbehov efterhand som konjunkturläget förbättras.

EUROPA

Etablerade tillverkningsländer som till exempel Tyskland uppvisar ett starkt behov av ökad flexibilitet i produktionsanläggningar.

MELLANÖSTERN OCH AFRIKA

Investeringar inom alternativa industrier för att diversifiera inkomstkällor tillsammans med satsningar inom infrastruktur gynnar bland annat HMS möjligheter till försäljning av fjärrövervakning.

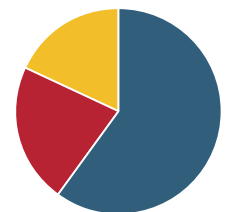


ASIEN

Stort behov av automationsrelaterad utrustning inom områdena energi, arbetsmiljö och infrastruktur.



HMS PRODUKTFÖRSÄLJNING PER REGION 2015



■ EMEA, 60%
■ Nord- och Sydamerika, 22%
■ Asien, 18%



CENTRALEUROPA

Central European Sales and Marketing Organization (CESMO) är baserad i Karlsruhe och ansvarar för försäljning, tjänster och marknadsföring i Tyskland, Österrike, Schweiz och Frankrike. CESMO består av 38 personer och har ett nära samarbete med HMS Technology Center i Ravensburg som tillsammans bildar en stark allians för att positionera HMS som ledande leverantör av kommunikationsteknologi inom Industrial Internet of Things och Industrie 4.0.

Under 2015 startade ett nytt försäljningskontor i Basel, Schweiz. Tillsammans med kontoren i Karlsruhe och Mulhouse har vi rätt bemanning för att

betjäna våra cirka 2 000 kunder. Med mer än 35 procent av koncernens intäkter, är CESMO det största försäljningsområdet i HMS koncernen.

Tyskland fortsätter att vara den viktigaste marknaden med sin stora automationsindustri. Med nästan 20 procent organisk tillväxt, fortsätter vi att ta marknadsandelar och vi har kvalificerade distributörer och systempartners som kompletterar vår direktförsäljning. Sedan tredje kvartalet, 2015, är många av våra produkter också tillgängliga via Conrad, Europas ledande katalogdistributör, med dess omfattande webbutik och logistiktjänster.



NORDAMERIKA

The North American Sales & Marketing Organization (NASMO) har sitt huvudkontor i centrala Chicago, med ett Solution Center i Bedford, New Hampshire. NASMO ansvarar för försäljning, marknadsföring, teknisk support, kundservice och kundanpassade lösningar för kunder i Nord-, Central- och Sydamerika (exklusive Brasilien). NASMO betjänar dels OEM kunder genom direktförsäljning samt genom systemintegratörer, maskinbyggare och slutanvändare via ett stort nätverk av distributörer.

Under året har minskade investeringar i den amerikanska industrin givit en svag efterfrågan, inte minst inom områden kopplade till olja- och gasindustrin.

HMS produkter för trådlös kommunikation och remote management gick dock bättre under 2015 än tidigare.

Viktiga händelser under 2015 inkluderade bland annat lanseringen av EtherNet/IP Linking Devices som är speciellt anpassade för Rockwell Automations automationssystem. En annan viktig händelse var att Rockwell beslutade att använda Netbiter som standardlösning vid övervakning av stora frekvensomriktare. Med hjälp av Netbiter ska de också kunna erbjuda sina kunder service- och underhållsavtal via remote management. The Industrial Internet of Things innebär stora möjligheter för HMS i Nordamerika då de ledande IT- och molntjänstföretagen ligger i USA.



JAPAN OCH KOREA

HMS Japan i Shin-Yokohama utanför Tokyo arbetar med försäljning, marknadsföring och teknisk support i Japan och Korea. I Japan är den industriella marknaden i expansion och HMS drar nytta av detta. Många stora japanska företag expanderar sin verksamhet på hemmaplan men även i USA och resten av Asien.

HMS gör goda affärer med tillverkare av robotar, ventiler och frekvensomriktare som i sin tur levererar utrustning till bil-, mobiltelefon- och halvledarfabriker. Vi ser goda potentiella affärsmöjligheter i Anybus CompactCom 40-serien och

IXXAT säkerhetslösningar då våra kunder behöver högre prestanda och fler funktioner som ställer höga krav på nätverkskommunikation.

HMS kan leverera lokal teknisk support för våra japanska kunder vilket är en stor fördel jämfört med många av våra konkurrenter.

CC-Link IE Field håller på att bli det dominerande nätverket på den östasiatiska marknaden och HMS är en av få leverantörer av kommunikationslösningar för detta nätverk. Det finns också ett stort intresse för våra kommande lösningar för Industrial Internet of Things i Japan.



INTERNATIONAL SALES



HMS Channel Sales

HMS Channel Sales är baserat i Sverige och omfattar de geografiska områden där HMS inte har egna säljkontor. På dessa marknader arbetar våra Channel Managers med distributörer och utvalda partner för att erbjuda HMS produkter på den lokala marknaden. Särskilt glädjande var försäljningen av våra IXXAT-produkter som ökade långt över förväntningarna (+82 procent).

HMS Kina

HMS verksamhet i Kina, baserad i Beijing, bedriver försäljning, marknadsföring och teknisk support till kunder och distributörer i Kina och Taiwan.

2015 nådde vår försäljning i Kina nya rekordnivåer med en tillväxt på 40 procent. Vi behöll vår projektbaserade verksamhet för Anybus Gateways och ovanpå detta växte vi

också Anybus Embedded och IXXAT. HMS Kina har byggt ett starkt team under de senaste åren och vi har nu möjlighet att erbjuda produkter och lösningar på ett effektivt sätt till våra kinesiska kunder.

HMS Indien

HMS indiska verksamhet, med kontor i Pune, bedriver försäljning, marknadsföring och teknisk support till kunder och distributörer i Indien.

2015 har varit ett intensivt år för HMS Indien och försäljningen ökade med 74 procent jämfört med året innan. Vi börjar se resultat av senaste årens arbete med att etablera HMS som en ledande och kompetent partner på den indiska marknaden. Kundprojekten går allt oftare från diskussionsstadium till riktiga projekt.

HMS Italien

HMS Italienska verksamhet utgår från vårt kontor utanför Milano och arbetar dels med direktkunder och dels ett mångårigt framgångsrikt samarbete med distributörer. Italienska marknaden har utvecklats mycket väl för HMS försäljningstillväxt med 25 procent jämfört med 2014. Många av våra kunder verkar inom den stora maskinbyggnadsindustrin i norra Italien och här har man kommit tillbaka till goda exportsiffror och förnyad framtidstro.

HMS Nordic

Den nordiska försäljningsverksamheten har sin bas i Halmstad, men vi har även medarbetare lokaliserade i Västerås och Malmö.

2015 var ett starkt år för vår nordiska försäljning, med en ökning på över 40 procent

från föregående år. Tillväxten drevs av tre faktorer; en stark underliggande konjunktur i Sverige och Danmark, större säljkår på HMS samt att IXXAT-varumärket utvecklades över förväntningarna, inte minst tack vare en korsförsäljningseffekt med andra HMS-varumärken.

HMS UK + EIRE

HMS verksamhet i Storbritannien är baserad i Coventry och bedriver försäljning, marknadsföring och teknisk support till kunder och distributörer i UK och på Irland. 2015 var ett svagt år för HMS UK + EIRE, dels på grund av en oväntad svag industrikonjunktur, dels på grund av framflyttade projekt kopplade till vår Netbiter-produkt.

Många yrkesroller skapar dynamik

HMS är ett högförädlade tillväxtföretag med egen verksamhet i alla steg – från forskning och utveckling, till inköp, produktion, försäljning, marknadsföring och kundsupport. Det ger en stark dynamik med många yrkesroller som samarbetar i en lärande organisation. För att uppnå gemensamma mål och tillväxt med kvalitet krävs en stark företagskultur och värdegrund vilket i sin tur ger förutsättningar för korta beslutsvägar och eget ansvar för alla medarbetare.



Tydlig gemensam värdegrund

HMS är ett ungt, internationellt och entreprenörspräglad företag, med hög tillväxt, spännande teknikutveckling och närhet till kunderna. Det gör det extra viktigt att ha en gemensam värdegrund som säkerställer att beslut och arbetssätt genomförs i enlighet med vår långsiktiga strategi och som fungerar som ledstjärna för det dagliga arbetet och vårt bemötande av kunder, leverantörer, kollegor och andra intressenter.

HMS har formulerat denna värdegrund i fem principer – HMS High Five. Dessa är i stort sett självförklarande: Våra åtaganden mot kund är alltid prioriterade. Vi ska växa och vara innovativa. Vi har ett långsiktigt perspektiv i vårt arbete. Vi tror på att bygga relationer och vi är effektiva.

Få beslutsnivåer och dynamisk arbetsmiljö

HMS har en platt organisation med långt delegerat ansvar, få beslutsnivåer och snabba beslutsvägar. Att ta eget ansvar, anta nya utmaningar och växa med uppgiften är vardag för medarbetare på HMS.

Det innebär samtidigt en dynamisk arbetsmiljö med stora möjligheter att påverka sin yrkesroll och utvecklas i sin karriär. Det skapar också en stark framåtanda och engagemang i det

” Jag uppskattar att arbeta med många olika länder och kulturer. Framförallt är det kul att arbeta med Japan och Tyskland där det ställs tuffa krav på oss som ingenjörer.

Björn Otterdahl, Projektledning

ständiga förbättringsarbete som är avgörande för framgång i ett högförädlade tillväxtföretag.

Rätt rekrytering ger tillväxt med kvalitet

HMS tillväxtstrategi är beroende av rätt medarbetarkompetens. Företaget har som många andra en utmaning i att rekrytera utvecklingsingenjörer och arbetar aktivt för att profilera HMS på arbetsmarknaden, speciellt med inriktning mot tekniker och ingenjörer. Det sker bland annat genom att delta i arbetsmarknadsdagar på universitet och högskolor, erbjuda möjlighet till examensarbeten och synliggöra företaget via olika sociala medier. I år har vi nyanställt 17 (25)

personer i koncernen varav 5 (7) i Sverige och 12 (18) utomlands.

Lyhördhet ger förbättringar

Medarbetarundersökningar genomförs regelbundet – en kortare temperaturmätare fyra gånger om året och en mer omfattande undersökning vartannat år. Syftet är att följa upp och mäta medarbetarnas syn på företagets värdegrund, arbetsmiljö, samarbetsklimat och ledning, såväl på avdelningsnivå som företaget i stort.

Undersökningarna ger värdefulla insikter och idéer om hur HMS kan bli ännu bättre som organisation och arbetsgivare. Senaste mätningarna visade bland annat att trivselen på arbetsplatsen och samarbetet med arbetskamraterna värderas mycket högt.

Arbete och karriär

HMS har en ung medarbetarkår och en organisation som präglas av lärande, både i den dagliga verksamheten och via utbildningsinsatser internt och externt.

En stor del av utvecklingsarbetet sker i nära samarbete med kunder, ofta med internationella kontaktytor som tillför nya perspektiv och personlig kompetensutveckling.

Inom bolaget finns ett särskilt utlandsprogram där ingenjörer från utvecklingsavdelningen får möjlighet att arbeta på något av företagets kontor runt om i världen.

Alla nya tjänster tillsätts öppet och företaget uppmuntrar interna ansökningar. Nyanställda genomgår ett individuellt introduktionsprogram och utöver det bjuds alla nyanställda i företaget



Sabina Lindén, Personalchef

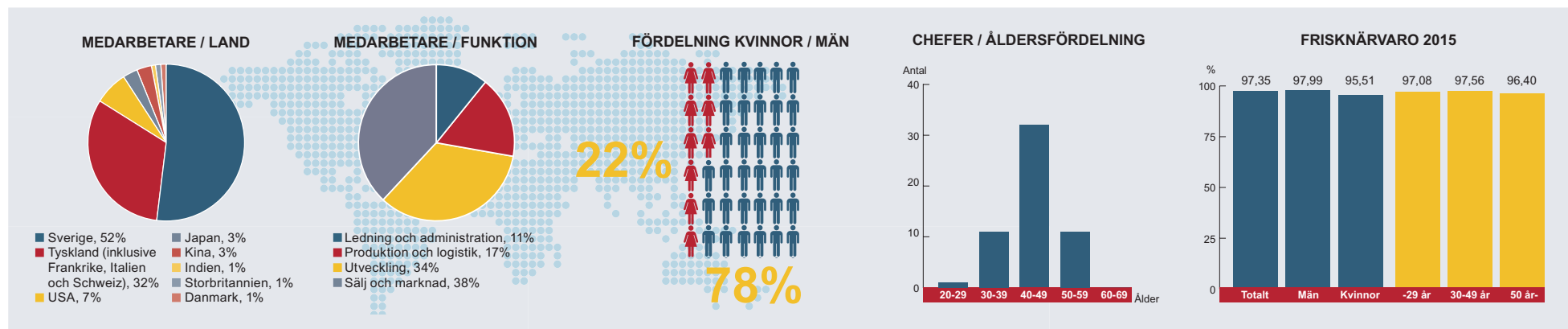
världen över till en introduktionsvecka i Halmstad, då man introduceras i bolagets verksamhet i stort och befäster företagets värderingar.

Hälsa och livsstil

För att värna om god hälsa och livsstil erbjuds regelbundet hälsokontroller, ergonomisk översyn av arbetsplatserna samt många olika slag av subventionerad träning. Gemensamma tränings- och trivselaktiviteter anordnas regelbundet. Under 2015 var sjukfrånvaron 2,65 procent (2,84) och personalomsättningen för koncernen var 4,8 procent (6,5), för Sverige 3,0 procent (5,5).

” För mig är det viktigt att kunna påverka och känna att ens insatser verkligen gör skillnad.

Cynthia Svensson, Ekonomi



Ökat fokus på hållbarhetsarbete

HMS är ett globalt företag med verksamhet i många länder. Vi bygger vår verksamhet på fem kärnvärden – High five. Dessa kärnvärden tillsammans med en respekt gentemot våra kunder, kollegor, aktieägare och leverantörer, samt en medvetenhet om samhället och miljön bygger grunden för HMS sätt att arbeta. HMS har under 2015 uppdaterat sin vision och fastställt som övergripande företagsmål att utforma och etablera ett hållbarhetsprogram under 2016.



Vår vision för hållbarhetsarbetet

HMS har som vision att få industriella enheter och system att kommunicera, för en mer produktiv och hållbar värld. Den principen ligger även bakom vår strategi att skapa positivt värde och hållbar utveckling för våra intressenter.

Hållbarhetsmål

Målet för 2016 är att utforma och etablera ett hållbarhetsprogram samt öka transparensen. Programmet ska bland annat leda till en redovisning av företagets hållbarhetsarbete för verksamheten 2016.

Hållbarhet för oss

Hållbar utveckling består av tre delar – Miljömässig, Ekonomisk och Social hållbarhet – som är ömsesidigt beroende av varandra. För HMS innebär dessa följande åtagande:

Miljömässig hållbarhet

- Att leverera tillförlitliga och smarta produkter som gör det möjligt för olika maskiner att koppla upp sig mot industriella nätverk och system.
- Att aktivt arbeta med miljöfrågor för att minska vår miljöpåverkan genom åtgärdsprogram.
- Att ställa relevanta miljö- och kvalitetskrav på våra leverantörer för att förbättra hållbarheten på de varor och tjänster vi köper.

Ekonomisk hållbarhet:

- Att vara en sund och framgångsrik verksamhet med god ekonomi och långsiktigt perspektiv.
- Att driva företaget med god affärsetik och motarbeta alla former av korruption.
- Att satsa på teknisk utveckling och initiativ för innovation.

Social hållbarhet:

- Att uppmuntra lärande och innovation och sträva efter att attrahera och behålla de bästa talangerna på marknaden.
- Att som företag bidra till samhällsutvecklingen på de platser där vi verkar.
- Att satsa på den unga generationen genom att främja teknikintresset bland unga och öppna vår arbetsplats för studenter.

Efterlevnad av lagar och koder

HMS är medvetet om sitt sociala ansvar som företag på den globala marknaden. Vi åtar oss att följa regler för etik, miljö, mänskliga rättigheter och arbetsmiljö vid våra verksamheter över hela världen. Vi tror på ett ansvarsfullt socialt och etiskt beteende.

Våra medarbetare får ta del av vår uppförandekod (HMS Code of conduct) under rekrytering. Koden är en samling externa och interna regelverk som guidar anställda i vardagen. Koden ger vägledning i hur HMS medarbetare ska agera etiskt och i enlighet med företagets värderingar.

Under 2016 ska uppförandekoden repeteras för alla anställda och rutinen förbättras så att medarbetarna regelbundet kan intyga att de förstår och följer dessa regelverk.

Mänskliga rättigheter

HMS respekterar de mänskliga rättigheterna i områden inom vår kontroll. Det innebär att HMS inte accepterar barnarbete, inte tolererar direkt eller indirekt diskriminering, stöder och respekterar skyddet av internationellt erkända rättigheter, inte använder någon form av tvångsarbete samt erkänner facklig rätt till kollektiva förhandlingar.

Affärsetik

HMS bedriver sin verksamhet professionellt, ärligt och etiskt. För oss innebär det följande:

- Våra medarbetare ska inte sätta sig i situationer där deras personliga och/eller ekonomiska intresse kan stå i konflikt med bolagets intresse.
- HMS är inte knutet till några politiska partier. Vi ger heller inte något ekonomiskt stöd till politiska partier eller har någon annan typ av politisk donation.
- Inga anställda får, direkt eller indirekt, kräva eller acceptera, erbjuda eller ge någon form av muta eller någon annan olaglig eller oetisk förmån till anställda, andra representanter eller någon tredje part. HMS accepterar inte otillbörliga gåvor eller betalningar till vår

personal eftersom det kan påverka affärsbeslut.

- Tillämplig lag mot korruption ska följas vid alla tillfällen. HMS respekterar rättvis konkurrens. Vi följer gällande lagar som skyddar och främjar konkurrensen.

Arbetsvillkor och rättigheter för anställda

En god och säker arbetsmiljö är en viktig strategisk fråga för HMS. Vårt mål är att skapa en fysiskt, psykiskt och socialt god och utvecklande arbetsplats för alla medarbetare, där risker för arbetsskador och arbetsrelaterad ohälsa minimeras. Alla medarbetare ska behandlas lika oavsett kön, etniskitet, religion och ålder.

Säkring av leverantörer

För att skapa trovärdighet för HMS eget hållbarhetsarbete, är det vitalt att vi även tar ansvar för den indirekta påverkan som våra inköp av varor och tjänster ger upphov till.

Vårt arbete med att följa upp krav om mänskliga rättigheter, arbetsrätt och miljö i leverantörskedjan är i sin linda. Under året har vi tagit fram nya inköpsvillkor för våra leverantörer där vi har förtydligat våra leverantörskrav och där vi ställer specifika hållbarhetskrav såsom krav på ledningssystem för ISO 14001 och SA8000.

Under 2016 ska vi ta fram en egen bedömning för våra viktigaste leverantörer som ska täcka mänskliga rättigheter, arbetsrätt, miljö och affärsetik.

HMS hanterar frågan om konfliktmineraler, innefattande efterlevnad av USA:s Dodd-Frank Act och den regel om informationsgivning som antagits av den amerikanska finansinspektionen (SEC), genom att samarbeta aktivt med leverantörer i den här frågan och redovisa resultatet i en rapport som publiceras på vår hemsida.

Miljöområdet

HMS minimerar användningen av miljöfarliga ämnen och underlättar återvinning genom att efterleva miljölagarna RoHS och REACH. Under 2015 har ett arbete påbörjats för att även följa WEEE direktivet. Att följa WEEE direktivet innebär bland annat att ta ansvar för att samla in och ta hand om eget el-avfall på ett miljömässigt korrekt sätt liksom att märka slutprodukter med överkryssad soptunna.

Hållbara produkter

HMS bidrar till hållbar utveckling genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar för sina användare med minsta möjliga miljöpåverkan under sin livstid. Ekostrategihjulet är HMS modell för att beakta miljöaspekter i samband med utveckling, tillverkning, skeppning och användning av HMS produkter, det vill säga under hela livsryteln.





Energieffektivitet i fokus

HMS fokuserar på utveckling av produkter och lösningar som bidrar till energieffektiv och resurssnål industriell produktion. Att använda automatiserade processer och intelligent industriell kommunikation möjliggör i sig effektivare energiförbrukning i industriell utrustning, exempelvis motorstyrningar, pumpar och fläktsystem.

HMS produkter för fjärrstyrning, fjärrövervakning och dess molnlösningar kan utnyttjas för att hantera globala utmaningar inom hållbar utveckling. Intelligent fjärrstyrning av utrustning ger energibesparingar, både genom effektivare drift och ett minskat behov av platsbesök för kontroll och besiktning. På så sätt bidrar HMS produkter till ökad energieffektivitet och därmed mindre miljöpåverkan.

Miljöhänsyn i produktutvecklingen

I produktutvecklingen tar HMS hänsyn till ett antal miljöaspekter. HMS använder energieffektiv teknik och lågenergikomponenter i sina produkter. HMS mikroprocessorer NP30 och NP40 använder modern kiselgeometri som medger kraftfullare och samtidigt energisnålare komponenter.

Produkterna konstrueras för att vara lätta att reparera och uppgradera på plats i syfte att uppnå maximal livslängd och undvika onödiga transporter. De konstrueras och förpackas också så kompakt som möjligt för att spara förpackningsmaterial och transportvolym.

Förpackningar designas för att ge minsta möjliga miljökonsekvenser, både vad gäller materialval och med tanke på återanvändning eller återvinning.

Kontrollerade materialval

Rutiner och arbetssätt finns för val av rätt material vid konstruktion. HMS följer EUs RoHS direktivs gränsvärden för elektroniska produkter när företaget utvecklar och tillverkar sina pro-



Friskvård och motion är ett prioriterat område på HMS. Årliga stegräknings-tävlingar engagerar hela företaget och man erbjuder ett flertal subventionerade friskvårdsaktiviteter.

dukter. Det innebär att inga hälsovådliga ämnen, såsom bly eller flamskyddsmedel, får användas. HMS följer även EU-direktivet REACH för begränsad användning av kemikalier.

Grön automation

HMS erbjuder produkter med PROFIenergy, en öppen standardiserad lösning för energistyrning och ett exempel på grön automation. Med denna kan energiförbrukningen i maskiner och processer minskas väsentligt genom att utrustning som befinner sig i överksamt läge slås av. Den gör också att fabriker på ett standardiserat sätt kan slå av utrustning under kortare eller längre produktionspauser istället för att låta den stå i stand-by-läge och dra energi.

HMS CODE OF CONDUCT

Vår uppförandekod handlar om trygga arbetsförhållanden, ansvar för miljön, etik i relationerna med kunder och leverantörer, och ett positivt samspel med samhället vi verkar i. Samtliga medarbetare ska regelbundet genomgå utbildning i koden.

Tillverkning – styrning och rutiner

I tillverkningen finns ytterligare viktiga miljöhänsyn att ta. Genom att styra produktionsprocesserna noggrant uppnås en effektiv och materialsnål tillverkning med minsta möjliga spill, avfall och energianvändning. Tillverkningsprocessen är utformad för att minimera utsläpp och användning av, såväl som mänsklig kontakt med, kemikalier.

Säker och effektiv resursanvändning Arbetsmiljö

För HMS är det viktigt att ha långtidsfriska medarbetare som vill och kan stanna kvar länge. Vi bedriver ett systematiskt arbetsmiljöarbete för att främja medarbetarnas hälsa och välbefinnande. Det sker främst via lokala skyddskommittéer där lokal ledning och skyddsombud ingår.

Ansaret för arbetsmiljö är tydligt delegerat. För att tydliggöra arbetsmiljöansaret för personer i olika ledande roller på HMS finns en sammanställning över vilken typ av ansvar som åligger ledning, avdelningschef och teamledare. Denna fungerar som bilaga till befattningsbeskrivningarna för dessa tre tjänstegrupper.



HMS SPONSRAR ÅRETS TEKNIKER 2015

HMS är en av sponsorerna till priset Årets Tekniker, som uppmärksammar teknikens betydelse för samhället, livskvalitet och företagande. Mottagare av 2015 års pris var Petra Wadström, VD och grundare av Solvatten AB. Petra Wadström har med "solvatten" hjälpt många människor att få tillgång till något som de flesta av oss tar för givet – rent vatten. Med hjälp av enbart solenergi får användarna tillgång till varmt och rent vatten utan tillsatta kemikalier som kan skada hälsa och miljö. Produkten bidrar på ett exceptionellt sätt till utveckling av samhälle och miljö på en internationell nivå, och är ett föredömligt exempel på svensk innovation.

Friskvård och hälsokontroll erbjuds som en förmån för att alla ska må bra och vi deltar i många externa friskvårdsaktiviteter.

HMS har under året förbättrat rutinerna för kemikaliehantering och tillsatt ett kemikalieråd, i den svenska verksamheten där vi har produktion. Under nästa år kommer vi att göra en fördjupad granskning av våra kemikalier samt göra riskbedömningar för de kemikalier vi använder i våra processer mer överskådliga och lättillgängliga.

Resursanvändning

HMS använder 100 procent förnyelsebar/grön el i våra anläggningar. Vi eftersträvar en låg energi-

användning genom att bland annat belysning, datorskärmar och skrivare har automatisk avstängning. Vid inköp av elkrävande utrustning väljer vi modeller med lägsta elförbrukning. Under 2016 kommer vi att genomföra en koldioxidkartläggning för att få ett bra beslutsunderlag för energieffektivisering av verksamheten med minskade koldioxidutsläpp som främsta målsättning.

Väl införda rutiner finns för avfallshantering och återvinning.

Minimerande av resor

HMS har lokal närvaro på våra största marknader och väljer video- och telefonkonferenser som ett komplement till fysiska möten i vår strävan mot ett grönare samhälle.

Kärnan i vårt samhällsengagemang

Vi bidrar aktivt till att sprida kunskap. HMS är en av de större privata arbetsgivarna i Halmstad och har ett starkt engagemang och en lång tradition av samarbete med universitet och skolor i närområdet. Det gör vi både genom forskningsprojekt inom innovation och genom vår kärnverksamhet där vi erbjuder studenter utbildningsprogram i form av arbetsplatsförlagd utbildning (AFU), examensprojekt och sommararbete på företaget. HMS anordnar också regelbundet studiebesök för allmänhet och studenter. Under året har vi haft 12 studiebesök från allmänheten och 15 studiebesök från studenter inklusive ett besök med 30 kinesiska ingenjörstudenter från Shanghai Dianji University.

För oss är det viktigt att medverka till att det arbetsplatsförlagda lärandet fungerar, där säkrandet av relevant framtida kompetens ses som en viktig effekt för HMS. Under 2015 har vi erbjudit praktikplats med arbetsplatsförlagt lärande för 5 praktikanter. Utöver det har 3 stycken studenter från högskola/universitet arbetat med sina examensprojekt på HMS.

Vi har också haft en praktikplats via Korta vägen under året. Korta vägen vänder sig till akademiker med utomnordisk bakgrund som behöver matcha sin kompetens mot arbetslivets behov. Syftet är att ta tillvara kompetenser och korta vägen till den svenska arbetsmarknaden.

I samarbete med Högskolan i Halmstad beviljar HMS årligen stipendier för bästa examensprojekt. Stipendiet delas ut vid UTEXPO-utställningen på Halmstad Högskola till framstående studenter inom datateknik, elektroteknik och mekatronik.

HMS är en av sponsorerna till priset som uppmärksammar teknikens betydelse för samhälle, livskvalitet och företagande, Årets tekniker. Genom priset "Årets Tekniker" kan vi lyfta tekniker som yrkeskategori och skapa intresse för teknik. Priset delas ut årligen och går till en tekniker som gjort skillnad.

Halmstad universitet har tillsammans med HMS som en av huvudsponsorerna byggt ett toppmodernt EMC test center i Halmstad. Detta ger HMS möjlighet att genomföra våra EMC mätningar på nära håll, endast ett par minuters väg från huvudkontoret. Testcentret invigdes under hösten av Helene Hellmark Knutsson, Minister för högre utbildning och forskning.



KUNDCASE: SOLENERGI

”Med Netbiter kan vi koppla oss mot vad som helst och få rapporter och statistik online.

Hassan Shamma, Operations Manager Enerwhere



På platser med mycket sol som Mellanöstern, Afrika och Latinamerika, är solenergi idag den mest effektiva energikällan.

Nya och innovativa solenergilösningar har gått om fossila bränslen när det gäller både energieffektivitet och kostnader. I dessa regioner är ström från solenergi 20-30 procent billigare än ström från dieselgeneratorer. Dubai-baserade energileverantören Enerwhere erbjuder en hybridlösning som kombinerar solkraftverk med dieselgeneratorer.

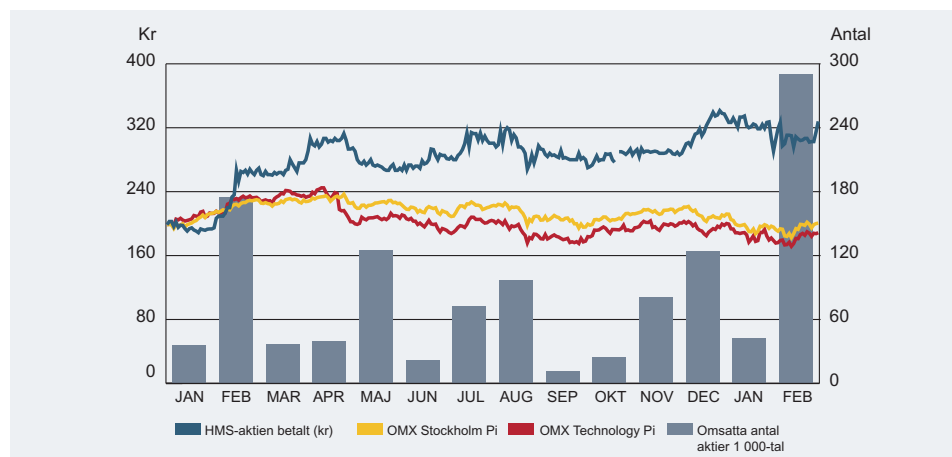
Solanläggningen används så mycket som möjligt på dagen, och dieselgeneratorerna klickar in när det behövs. Detta innebär en mycket pålitlig och kostnadseffektiv strömförsörjning.

Genom att övervaka sina anläggningar med Netbiter kan Enerwhere maximera den billigare solenergin och dessutom dra ner på serviceresor.

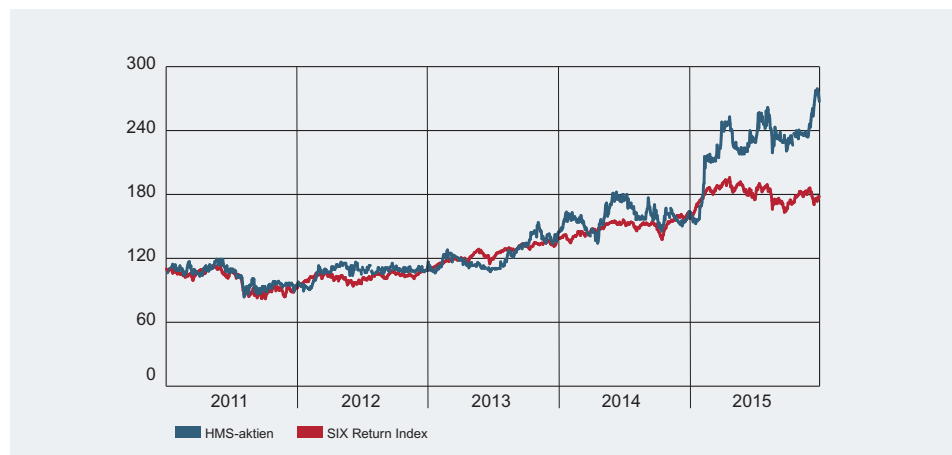
HMS-aktien

HMS-aktien är sedan 19 oktober 2007 noterad på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Aktiens ISIN-kod är SE0002136242. Bolaget handlas under namnet HMS. En handelspost omfattar 1 aktie.

HMS-aktiens utveckling 1/1 2015-29/2 2016



HMS-aktiens totalavkastning 1/1 2011-31/12 2015



Antal aktier och aktiekapital

Antalet aktier i HMS uppgår vid årsskiftet till 11 322 400. Aktiekapitalet uppgår till 1 132 240 kr. Samtliga aktier har samma röstvärde.

Kursutveckling

Under 2015 steg kursen på HMS aktie med 64 procent till 245,00 (149,00). OMX Technology (den sektor där HMS ingår) sköck under samma tidsperiod med 5 procent. Under året har HMS aktie som högst betalats med 264,00 och som lägst med 141,25 kr. Vid utgången av 2015 uppgick HMS börsvärde till 2 774 Mkr (1 687).

Handelsvolym

Under året omsattes 1 129 080 aktier till ett värde av 230 Mkr, vilket motsvarar en årlig omsättningshastighet på 10 procent. I genomsnitt handlades 4 516 (3 153) aktier till ett värde av 919 Tkr (456) per handelsdag.

Utdelningspolicy

HMS har som målsättning att dela ut cirka 50 procent av nettoresultatet. Utdelningen anpassas bland annat till koncernens resultatnivå, finansiella ställning samt framtida utvecklingsmöjligheter. För 2016 föreslår styrelsen en utdelning om 2,50 kr (2,50), vilket motsvarar cirka 47 procent av årets nettoresultat. Under de senaste fem åren har den genomsnittliga utdelningen varit cirka 45

procent. Under de senaste fem åren har HMS-aktien haft en genomsnittlig direktavkastning på 1,88 procent per år.

Tecknings- och personaloptioner

Samtliga anställda i HMS har erbjudits att delta i ett aktiesparprogram, som innebär att sparande i HMS-aktier kommer att genomföras under 2016.

Aktieägare och aktieägarstruktur

Antalet aktieägare i HMS Networks AB (publ) uppgick per den 31 december till 2 678 (2 425). De 10 största ägarna svarade för 79,0 procent (79,5) av rösterna och kapitalet.

Aktiekapitalets utveckling					
År	Transaktion	Förändring i antal aktier	Totalt antal aktier	Förändring i aktiekapital, kr	Totalt aktiekapital, kr
2004	Bolagsbildning	100 000	100 000	100 000	100 000
2004	Nyemission	900 000	1 000 000	900 000	1 000 000
2005	Nyemission	22 100	1 022 100	22 100	1 022 100
2006	Nyemission	1 900	1 024 000	1 900	1 024 000
2007	Teckningsoption	33 165	1 057 165	33 165	1 057 165
2007	Split 10:1	9 514 485	10 571 650	0	1 057 165
2009	Teckningsoption	581 250	11 152 900	58 125	1 115 290
2012	Teckningsoption	169 500	11 322 400	16 950	1 132 240

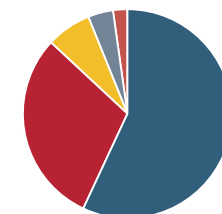
Aktieägare efter innehav 31 december 2015		
Innehav	Antal aktieägare	%
1 – 500	2 202	82,2
501 – 1 000	221	8,3
1 001 – 5000	189	7,1
5 001 – 10 000	24	0,9
10 001 – 15 000	5	0,2
15 001 – 20 000	6	0,2
20 001 –	31	1,2
Total	2 678	100,0

Nyckeltal*	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Aktiekurs (sista handelsdag)	245,0	149,0	136,5	112,3	94,8	108,0
Volymviktad snittkurs	203,5	144,6	112,8	102,7	99,8	87,2
Genomsnittlig omsättning per dag, Mkr	0,9	0,5	1,2	0,5	0,7	1,1
Genomsnittligt antal omsatta aktier per dag	4 516	3 153	10 416	4 754	7 204	12 059
Antal aktier **	11 322	11 322	11 322	11 254	11 169	11 158
Resultat per aktie **	5,33	5,59	5,54	4,64	4,83	5,40
Börsvärde, Mkr	2 774	1 687	1 546	1 271	1 057	1 205
Företagsvärde, EV (Börsvärde+nettoskuld), Mkr	2 951	1 915	1 789	1 240	1 056	1 189
P/E	46,0	26,7	24,6	24,2	19,6	20,0
Nettoskuld /EBITDA	1,3	1,8	2,3	N/A	N/A	N/A
EV/EBITDA	21,8	15,2	17,1	16,6	12,8	12,8
EV/Nettoomsättning	4,2	3,2	3,6	3,2	2,8	3,5

* HMS-aktien noterades 2007.

** Antal aktier beräknas från 2014 som totalt antal utestående aktier. Tidigare år beräknas antal aktier som totalt antal aktier efter utspädning.

ÄGARSTRUKTUR PER DEN 31 DECEMBER 2015



■ Svenska institutella ägare, 57%
■ Svenska privatpersoner, 30%
■ Svenska pensionsfonder, 7%
■ Utländska institutella ägare, 4%
■ Svenska juridiska personer, 2%

Ägarstruktur per den 31 december 2015		
	Antal aktier	Andel av röster och kapital, %
Investment AB Latour	3 027 322	26,7
Staffan Dahlström	1 617 073	14,3
Swedbank Robur fonder	1 089 194	9,6
Lannebo fonder	1 066 418	9,4
SEB Fonder	902 706	8,0
Fjärde AP-Fonden	493 054	4,4
Handelsbanken Fonder	228 964	2,0
AMF	231 414	2,0
HMS Management *	151 234	1,3
Deka Bank	141 700	1,3
State Street Bank	140 000	1,2
Nordea småbolagsfond	138 954	1,2
DNB Norden Micro Cap	123 029	1,1
Eklund & Peterson AB	118 672	1,0
Avanza Pension	114 144	1,0
Övriga	1 738 522	15,5
Totalt	11 322 400	100,0

* HMS koncernledning och styrelse

Styrelseordföranden har ordet



2015 var 6:e året i följd som HMS visar på tvåsiffrig tillväxt och levererar ett starkt resultat.

Vid stämman 2015, fick jag det stora förtroendet att ta över som ordförande för HMS efter Urban Jansson. Under Urbans åtta år som ordförande utvecklades HMS till ett globalt framgångsrikt företag, och min och övriga styrelsens ambition är givetvis att fortsätta i samma anda med lönsam tillväxt i fokus.

HMS är ett unikt teknikbaserat tillväxtbolag som skapar arbetstillfällen både i Sverige och globalt, som levererar lösningar för att förbättra produktiviteten för kunder över hela världen och som har en bra position att vara med och leverera smarta lösningar i det som nu kallas för den fjärde industriella revolutionen.

För att säkerställa framtida utveckling lägger HMS 18 procent av sin omsättning i produktutveckling och satsning på nya teknologiplattformar för att öka konkurrenskraften och befästa grunden för långsiktig tillväxt.

Vi har en tydlig strategi och arbetar målmedvetet mot långsiktig lönsam tillväxt genom att ta tillvara affärsmöjligheter och göra vår hemläxa vad gäller teknik, produkter och inte minst kvalitet. Inte bara siffrorna utan också kundernas växande antal och lojalitet talar sitt tydliga språk.

Affären är rätt. Den snabba teknik- och IT-utvecklingen når många nya områden i snabb

takt, både inom industrin och ute i samhället, vilket gynnar efterfrågan på HMS produkter. Detta visar sig inte minst genom det allt större intresset för bolagets teknologi, inte minst inom nya intressanta utvecklingsområden som Industrial Internet of Things och Industrie 4.0.

För ett tillväxtbolag i en snabbväxande sektor är styrelsens roll viktig. Det gäller att dels aktivt stödja företagsledningen genom att lyssna och coacha i strategiska frågor samt att säkerställa att strategier formuleras rätt och följs upp samt ha uppsikt över riskerna.

Styrelsearbetet följer i stort sett en fast årscykel med inplanerade möten och en i arbetsordningen fastställd arbets- och ansvarsfördelning. Redan vid det konstituerande styrelsemötet i samband med årsstämman sätter vi strukturen för det kommande styrelseåret.

Styrelsens medlemmar kompletterar varandra väl. Några är personer i företagsledande ställning med god insikt i och förståelse för HMS-ledningens utmaningar. Andra tillför värdefulla erfarenheter från ledande befattningar inom områden som aktiemarknad, företagsförvärv, teknikutveckling och marknadsföring. Inte minst vid våra strategiska diskussioner – då hela företagsledningen deltar – skapar denna mix en spännande och värdefull dynamik.

Varje år görs en utvärdering av styrelsearbetet, där varje ledamot besvarar ett antal frågor som jag som ordförande sedan sammanställer och återkopplar till styrelsen. Denna utvärdering, som bland annat delges valberedningen, är av stor vikt för att säkerställa ett effektivt styrelsearbete men även som vägledning för att uppnå rätt sammansättning och kompetens hos styrelsen. Årets summering visade återigen ett mycket väl fungerande styrelsearbete.

Vid sidan av revisions- och ersättningsutskottet har arbetet i utvecklingsutskottet, med uppgift att särskilt bevaka de viktiga frågorna runt produkt- och teknikutveckling samt kompetensförsörjning, fortsatt att utvecklas väl.

Styrelsens utmaningar framåt är att bistå och sparra ledningen inom ett antal strategiskt viktiga fokusområden. Det gäller att säkra HMS långsiktiga konkurrenskraft på en föränderlig och växande marknad genom rätt fokus vad gäller produktutveckling, marknadsexpansion, kundorientering och kompetensförsörjning, kort sagt att utveckla HMS inför framtiden

Charlotte Brogren
Styrelseordförande

Bolagsstyrningsrapport

HMS styrelse och ledning strävar efter att företaget skall leva upp till de krav som Nasdaq OMX, aktieägare och andra intressenter ställer på bolaget. Styrelsen följer också den debatt som förs i ämnet och de rekommendationer som olika aktörer utfärdar. HMS följer de regler som Svensk kod för bolagsstyrning innefattar. Bolagsstyrning inom HMS utövas främst genom årsstämman och styrelsen. I ett vidare perspektiv omfattar frågorna även ledningen, dess uppgifter samt kontroll- och rapporteringsfunktionerna inom koncernen.

Struktur för bolagsstyrning

HMS aktieägare är de som ytterst fattar beslut om koncernens styrning. På årsstämman utser aktieägarna styrelse, styrelsens ordförande och revisorer samt beslutar om hur valberedning ska utses. Styrelsen ansvarar inför ägarna för koncernens organisation och förvaltning av koncernens angelägenheter. Revisorerna rapporterar på årsstämman om sin granskning.

Aktieägare och årsstämma

Aktieägarers rätt att besluta i bolagets angelägenheter utövas på bolagsstämman, som är bolagets högsta beslutande organ. Ordinarie bolagsstämma (årsstämma) beslutar bland annat om fastställande av resultat- och balansräkning, vinstdisposition, ansvarsfrihet för styrelsen, val av styrelse och revisorer samt ersättning till styrelsens ordförande, övriga styrelseledamöter och till revisorer. Årsstämman beslutar också om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Därutöver fattar aktieägarna på årsstämman beslut om eventuell ändring av bolagets bolagsordning, eventuella nyemissioner samt införande av aktierelaterade incitamentsprogram. Bolagsordningen är det grundläggande styrdokumentet för bolaget i vilket bland annat framgår vilken verksamhet bolaget ska bedriva, aktiekapitalets storlek, aktieägarnas rätt att delta på bolags-

stämma och vad som ska förekomma på årsstämman.

För att en aktieägare ska kunna få ett ärende behandlat vid årsstämman måste han/hon inkomma med en skriftlig begäran till styrelsen i så god tid att ärendet kan tas upp i kallelsen till stämman. Uppgift om när sådan begäran ska vara styrelsen tillhanda framgår på bolagets webbplats. Information inför och protokoll från bolagets årsstämma återfinns på bolagets webbplats www.hms.se.

Årsstämman ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets utgång. Samtliga aktieägare som är registrerade i aktieboken per avstämningsdagen (fem kalenderdagar före dagen för årsstämman) och är anmälda har rätt att delta. Varje aktie ger aktieägare rätt till en röst. Kallelse ska ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor i förväg genom annonser i Dagens Industri och Post- och Inrikes Tidningar.

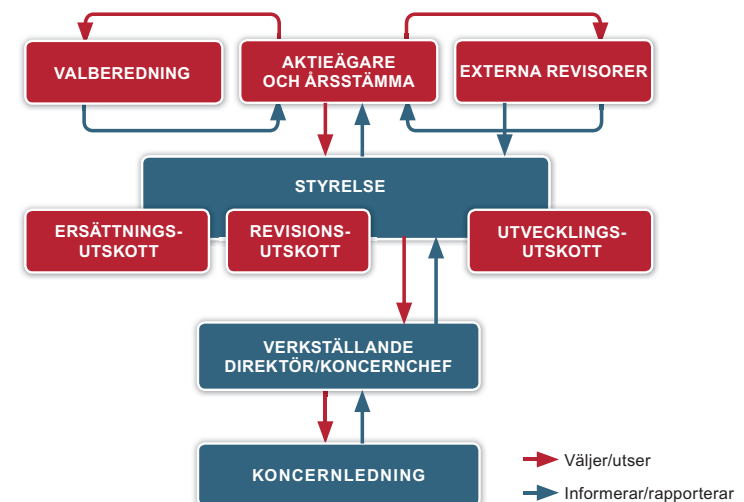
Årsstämma 2015

Årsstämma hölls 28 april 2015 på bolagets kontor i Halmstad. Vid stämman närvarade ägare vilka representerade cirka 66 procent (76) av antalet aktier och röster. Vid stämman var styrelsens ordförande Urban Jansson samt ledamöterna Henrik Johansson, Ray Mauritsson, Charlotte Brogren,

Kerstin Lindell och Karl Thedéen närvarande. Vidare deltog valberedningens ordförande Jan Svensson och från det stämموvalda revisionsbolaget Fredrik Göransson. På stämman fattade aktieägarna beslut om bland annat följande:

- utdelning med 2,50 kr per aktie, sammanlagt 28 306 000 kr (28 306 000).
- styrelsen ska bestå av sex ledamöter utan suppleanter.
- nyval av Charlotte Brogren till ordförande i styrelsen. Urban Jansson avböjde omval.

- omval av Ray Mauritsson, Henrik Johansson, Kerstin Lindell och Karl Thedéen.
- nyval av Fredrik Hansson till styrelseledamot.
- styrelsearvode om 1 275 000 kr för påföljande mandatperiod, varav 400 000 kr ska utgå till styrelsens ordförande och 175 000 kr vardera till resterande styrelserepresentanter.
- val av Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (PwC) som revisor med ansvarig auktoriserad revisor Fredrik Göransson.



- principer för utseende av valberedning.
- riktlinjer för lön och annan ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare.
- bemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission
- förvärv av aktier i HMS Networks AB i anslutning till fastlagt aktiesparprogram.
- aktiesparprogram för samtliga fastanställda inom koncernen.

Valberedning

Årsstämman beslutar om hur valberedningen ska utses. Valberedningens uppgift är att bereda och lämna förslag till nästa årsstämma på ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt om arvode till ordföranden och övriga ledamöter. I valberedningens uppdrag ingår att utvärdera styrelsens arbete, i första hand utifrån den rapport som styrelsens ordförande lämnar till valberedningen. Valberedningen föreslår även val av revisorer och arvode till dessa.

Vid årsstämman 2015 beslutades om principerna för inrättande av en valberedning i HMS Networks AB. Aktieägarna på årsstämman beslöt, i enlighet med valberedningens förslag, att styrelsens ordförande tillsammans med representanter för de tre största aktieägarna (per den 31 augusti) ska utgöra valberedning för tiden till nästa ordinarie bolagsstämma har hållits eller vid behov till dess att ny valberedning utsetts.

Staffan Dahlströms kunskap och erfarenhet har i detta sammanhang ansetts som så viktig för valberedningens arbete och kontinuiteten i den högsta ledningen av företaget att detta motiverar en representation i valberedningen.

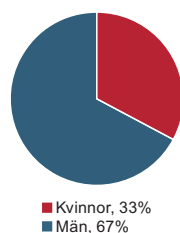
Valberedningen ska inom sig utse en ordförande (styrelsens ordförande eller annan ledamot i styrelsen får ej utses till valberedningens ordförande). För det fall någon av de tre största aktieägarna avstår från sin rätt att utse en representant, övergår rätten till den aktieägare som efter berörd aktieägare har det största aktieinnehavet per nämnda datum. Lämnar ledamot valberedningen i förtid ska, om så bedöms erforderligt, ersättare utses av samma aktieägare som utsett den avgångne ledamoten eller om denna aktieägare inte längre tillhör de tre största aktieägarna, av den aktieägare som storleksmässigt står näst i tur.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras på bolagets hemsida senast sex månader före kommande ordinarie årsstämma. Valberedningen eftersträvar en jämn könsfördelning i styrelsen. Andelen kvinnor i bolagets styrelse uppgick till 33 procent (33).

VALBEREDNINGEN INFÖR ÅRSSTÄMMAN 2016

Namn/representerade	Andel av röster 2015-12-31
Jan Svensson, Investment AB Latour	27%
Staffan Dahlström, eget innehav	14%
Evert Carlsson, Swedbank Robur Fonder	10%
Charlotte Brogren, styrelsens ordförande	0%

FÖRDELNING KVINNOR/MÄN I STYRELSEN



delning i styrelsen. Andelen kvinnor i bolagets styrelse uppgick till 33 procent (33).

Externa revisorer

Revisorer utses av årsstämman. Revisorerna är ansvariga inför aktieägarna på stämman och lämnar en revisionsberättelse över bland annat årsredovisningen och styrelsens förvaltning. Revisorerna rapporterar muntligen och skriftligen löpande till revisionsutskottet om hur revisionen har bedrivits och hur de bedömer att ordningen och kontrollen är i bolaget. Revisorerna rapporterar även personligen minst en gång per år till hela styrelsen om sin granskning och avger omdöme om den interna kontrollen.

Årsstämman 2015 valde Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (PwC) till revisionsbyrå, med den auktoriserade revisorn Fredrik Göransson som huvudansvarig revisor till och med datum för nästkommande årsstämma. Utöver revision bistår PwC med rådgivning avseende finansiell rapportering och skatter. Rådgivningen bedöms ej vara föremål för jävsituation.

Den samlade ersättningen till HMS revisorer under 2015 uppgick till 1 862 Tkr (1 423). Ytterligare uppgifter om ersättningar till revisorerna återfinns i not 7.

REVISOR



Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor
Huvudansvarig revisor i HMS Networks AB sedan 2014.
Utbildning: Civilekonom, auktoriserad revisor sedan 2003.
Uppdrag: Huvudansvarig revisor i bland annat Bulten AB (publ) samt VBG Group AB (publ).
Född: 1973

Styrelse

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltar bolagets angelägenheter för ägarnas räkning. Styrelsen ska fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och se till att bolaget är organiserat så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska förhållande i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen fastställer policies och instruktioner för hur detta ska gå till och fastställer en arbetsordning för styrelsen och en instruktion för verkställande direktören. Av dessa centrala styrdokument framgår hur ansvar och befogenheter fördelas mellan styrelsen som helhet, utskott och kommittéer, samt mellan styrelsens ordförande och verkställande direktör. Ordföranden ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete och delger valberedningen resultatet av utvärderingen.

Styrelsearbetets grunder

De grundläggande frågorna om kompetensfördelningen mellan styrelse, styrelsens utskott, ordförande och verkställande direktör kommer till uttryck i styrelsens arbetsordning samt instruktioner till verkställande direktören. Arbetsordningen reglerar bland annat hur ofta styrelsen ska sammanträda och vad som ska behandlas vid respektive tillfälle. Av arbetsordningen framgår även ansvarsfördelningen mellan styrelse, dess ordförande och verkställande direktör.

Styrelsen har till uppgift att fastställa strategier, affärsplaner samt budgetar, delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning. Vidare har styrelsen att tillsätta och avsätta verkställande direktör samt besluta om betydande förändringar i HMS organisation och verksamhet. Arbetsord-

ningen anger beloppsgränser för när styrelsen ska besluta om investeringar, företagsförvärv, företagsöverlåtelser, lån med mera.

Utvärdering av styrelsens arbete sker löpande, dels rörande styrelsearbetet som helhet, dels rörande enskilda medlemmars bidrag. Syftet är att säkerställa att HMS har en väl sammansatt styrelse sett till kompetens och engagemang. Varje år görs en utvärdering av styrelsearbetet, där varje ledamot besvarar ett antal frågor som ordföranden sammanställer och presenterar för styrelsen. Denna utvärdering, som bland annat delges valberedningen, är av stor vikt för att säkerställa ett effektivt styrelsearbete.

Styrelsens sammansättning

Styrelsen består av sex ledamöter. Styrelsens ledamöter har en bred och omfattande erfarenhet från näringslivet och samtliga ledamöter är eller har varit verkställande direktörer och/eller har haft ledande befattningar i större företag och flertalet upprätthåller andra uppdrag som ledamot i styrelser för större företag. Några av bolagets ledamöter har arbetat i bolagets styrelse under längre tid och är väl förtrogna med bolagets verksamhet.

Svensk kod för bolagsstyrning innehåller bestämmelser om att majoriteten av de bolagsstämmovalda ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och koncernledningen samt att minst två av de oberoende ledamöterna ska vara oberoende även i förhållande till aktieägare som kontrollerar tio procent eller mer av aktier eller röster i bolaget. Valberedningen har vid en samlad bedömning av varje ledamots förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare funnit att samtliga ledamöter är

oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare. Enskilda medlemmars unika kompetens, och därmed även styrelsens kompetensmässiga sammansättning framgår av beskrivningen på sidan 40.

Totalt styrelsearvode för 2015 utgick med 1 275 tkr (1 050). För en närmare beskrivning av styrelseledamöternas närvaro hänvisas till not 26.

Styrelseordförande

Av styrelsens arbetsordning framgår bland annat att ordföranden ska se till att styrelsens arbete bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina skyldigheter. I detta ligger att organisera och leda styrelsens arbete samt skapa bästa möjliga förutsättningar för dess arbete. Dessutom ska ordföranden se till att styrelsens ledamöter löpande uppdaterar och fördjupar sina kunskaper om bolaget och att nya ledamöter får lämplig introduktion och utbildning. Ordföranden ska stå till förfogande som rådgivare och diskussionspartner

till verkställande direktören men också utvärdera dennes arbete samt redogöra för sin bedömning i styrelsen. Därutöver ankommer det på ordförande att se till att styrelsens arbete utvärderas årligen och att informera valberedningen om utvärderingen.

Vid årsstämman 28 april 2015 valdes Charlotte Brogren till styrelsens ordförande. Styrelseordföranden deltar ej i den operativa ledningen av bolaget.

Styrelsens arbete 2015

Styrelsen har sedan årsstämman 28 april 2015 genomfört tretton protokollförda sammanträden fram till fastställandet av denna årsredovisning. Verkställande direktör och finansdirektör i HMS Networks AB deltar vid styrelsens sammanträden som föredragande respektive sekreterare. Styrelsen behandlade vid sina möten de fasta punkter som, i enlighet med styrelsens arbetsordning, förelåg vid respektive styrelsemöte. Hit hör affärsläge, budget, delårsrapporter och årsbokslut. I övrigt fokuserades arbetet på att vidareutveckla de sedan tidigare framtagna marknads-

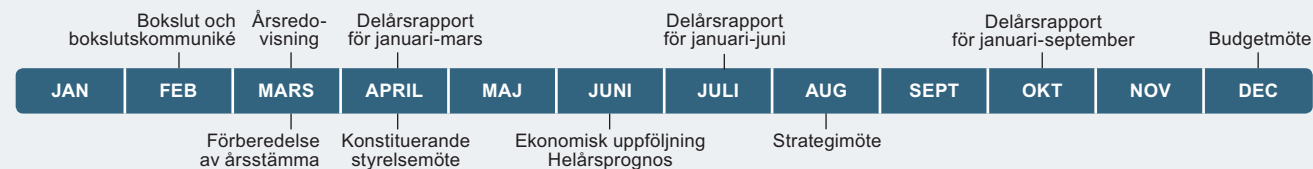
och förvärvsstrategierna. Vid sidan av de schema-lagda mötena består styrelsens arbete av löpande ekonomisk uppföljning, strategisk produktutveckling, rekommendationer kring ersättningsnivåer, förvärvsfrågor samt frågor kring redovisning och revision.

Ersättningsutskott

Inom sig utser styrelsen ett ersättningsutskott som löpande utvärderar de ledande befattningshavarnas anställningsvillkor mot bakgrund av gällande marknadsvillkor för motsvarande befattningshavare i andra företag. Styrelsen beslutar om principer för ersättning till ledande befattningshavare och ersättning till den verkställande direktören.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande (Charlotte Brogren) och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter (Ray Mauritsson). Till ordförande i ersättningsutskottet utsågs Ray Mauritsson. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 procent.

Styrelsearbetet följer en struktur med fasta och återkommande ärenden i huvudsak enligt följande plan



ERSÄTTNING TILL KONCERNLEDNING 2015, Tkr

	Grundlön*	Rörlig ersättning	Pensionskostnader	Summa 2015
Verkställande direktör	2 088	790	638	3 516
Koncernledning, övriga (7st)	8 521	1 532	2 317	12 370
Summa	10 609	2 322	2 955	15 886

*Inklusive övriga ersättningar

Revisionsutskott

Inom sig utser styrelsen ett revisionsutskott, som övervakar den finansiella rapporteringen genom att granska alla kritiska redovisningsfrågor och andra förhållanden som kan påverka den finansiella rapporteringens kvalitativa innehåll. Utskottet övervakar även effektiviteten i bolagets och koncernens interna kontroll, riskhanteringssystem samt de externa revisorernas opartiskhet och självständighet. Utskottet utvärderar revisionsinsatsen och biträder valberedningen i fråga om val av revisor. I utskottet beslutar man även om alla inköp av konsulttjänster från bolagets revisor som inte faller inom revisionsnära rådgivning.

Revisionsutskottet består av två av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Kerstin Lindell och Fredrik Hansson). Till ordförande i revisionsutskottet utsågs Kerstin Lindell. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 procent.

Utskottet har regelbunden kontakt med externrevisorerna, som rapporterar till utskottet om viktiga omständigheter vilka framkommit vid den lagstadgade revisionen, särskilt om eventuella brister i den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen.

Utvecklingsutskott

Inom sig utser styrelsen ett utvecklingsutskott. Utskottet ska verka som bollplank till HMS led-

ning runt frågor om forskning och utveckling, enskilda projekt och bolagets portfölj av utvecklingsprojekt, organisation av utvecklingsavdelningen och dess ledning samt personal- och kompetensutveckling. Utskottet ska dessutom vara en resurs för att bereda och förankra forsknings- och utvecklingsärenden som kräver styrelsebeslut på grund av strategisk inriktning, investeringsbeslut eller samarbeten med andra parter. Utskottet ska säkerställa att HMS styrelse är insatt och uppdaterad på, för HMS utveckling, relevanta frågeställningar inom området för forskning och utveckling.

Utvecklingsutskottet består av tre av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Charlotte Brogren, Henrik Johansson och Karl Thedéen). Till ordförande i utvecklingsutskottet utsågs Henrik Johansson. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 procent.

Verkställande direktör och koncernledning

Verkställande direktör ansvarar för bolagets affärsutveckling samt leder och samordnar den dagliga verksamheten i enlighet med de instruktioner och anvisningar som styrelsen har antagit. Det innebär bland annat ansvar för ekonomisk rapportering, framtagande av informations- och beslutsunderlag samt att förpliktelser, avtal eller andra juridiska handlingar inte står i strid med

svenska eller utländska lagar och författningar. Verkställande direktör ska också övervaka att målsättningar, policies och strategiska planer följs och vid behov uppdateras. Verkställande direktör utser övriga medlemmar i koncernledningen.

Verkställande direktör ansvarar dessutom för att styrelsen får information och nödvändigt beslutsunderlag, vilket sänds till samtliga ledamöter sju dagar före styrelsemötena, samt är föredragande vid dessa. Verkställande direktör håller kontinuerligt styrelsen och ordföranden informerade om bolagets och koncernens finansiella ställning och utveckling.

Koncernledningen leds av verkställande direktören och består av ytterligare sju medlemmar; Chief Financial Officer, Chief Operating Officer, HR Manager, Marketing Director, General Manager NASMO, General Manager

CESMO och General Manager för IXXAT. För ytterligare uppgifter om koncernledningen hänvisas till sidan 41.

Koncernledningen har det övergripande ansvaret för verksamheten i koncernen i enlighet med den strategi och långsiktiga målsättning som fastställts av styrelsen för HMS. Koncernledningen sammanträder cirka åtta gånger per år. Vid dessa möten behandlas frågor av strategisk art och av betydelse för hela koncernen. Mötena leds av verkställande direktören, som fattar beslut efter samråd med övriga medlemmar.

Den totala ersättningen (inklusive pensionsavsättning) till verkställande direktören under 2015 uppgick till 3 516 tkr (2 473). För mer information om ersättningar till verkställande direktör och koncernledningsgruppen, se not 26.



Styrelsens rapport om intern kontroll

HMS arbete med intern kontroll har utformats för att säkerställa korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering¹ och redovisning i enlighet med tillämpliga lagar och förordningar, redovisningsstandarder samt övriga krav på noterade bolag. Arbetet med intern kontroll tillför värde genom tydliggörande av roller och ansvar, förbättrad processeffektivitet, ökad riskmedvetenhet och förbättrade beslutsunderlag samt ökad säkerhet i finansiell rapportering och uppföljning.

Beskrivning

Intern kontroll över finansiell rapportering är inom HMS en integrerad del av bolagsstyrningen. Den innehåller processer och metoder för att säkerställa koncernens tillgångar och riktigheten i den finansiella rapporteringen och syftar till att skydda ägarnas investering i bolaget. För att organisera och ytterligare förbättra detta arbete tar HMS sin utgångspunkt i COSO-ramverket, som utgör en strukturerad grund för utvärdering och uppföljning av den interna kontrollen över den finansiella rapporteringen.

Kontrollmiljö

Grunden för den interna kontrollen utgörs av den övergripande kontrollmiljön som styrelsen och ledningen har fastställt. Den bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar där befogenheter och ansvar definierats med tydliga instruktioner samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållandet av god intern kontroll.

Koncernen har som ambition att dess värderingar ska genomsyra organisationen. Stor vikt läggs vid att samtliga handlingar, såväl internt

som externt, ska präglas av denna värderingsgrund. HMS har även fastställt en "Code of Conduct", som väl beskriver önskat förhållningssätt i olika situationer.

Styrelsen har det övergripande ansvaret för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har fastställt en skriftlig arbetsordning som klargör styrelsens ansvar och som reglerar dess utskotts inbördes arbetsfördelning. Styrelsen har vidare utsett ett revisionsutskott som har som huvudsaklig uppgift att säkerställa den finansiella rapporteringen och interna kontrollen samt att ändamålsenliga relationer med bolagets revisor upprätthålls. Styrelsen har även upprättat en instruktion för verkställande direktören och instruktion för ekonomisk rapportering till styrelsen i HMS. Ansvaret för att upprätthålla en effektiv kontrollmiljö och det löpande arbetet med den interna kontrollen är delegerat till verkställande direktören som i sin tur delegerat funktionsspeci-

fikt ansvar till chefer på olika nivåer i koncernen.

HMS interna kontrollarbete syftar till att säkerställa att koncernen lever upp till sina mål för den finansiella rapporteringen. Ett minimikrav är att de kontrollaktiviteter som genomförs ska täcka de nyckelrisker som identifierats inom koncernen.

Ansvar och befogenheter definieras i instruktioner för attesträtt, manualer, policies och rutiner. Några exempel är HMS manual för redovisning och rapportering, finans- och kreditpolicy, informationspolicy, it-säkerhetspolicy samt HR policies. Dessa riktlinjer utgör tillsammans med lagar och andra externa regelverk den så kallade kontrollmiljön. Alla anställda måste följa dessa riktlinjer.

För att ge styrelsen underlag att fastställa nivå vad gäller intern styrning och kontroll har HMS under 2015 fortsatt sin översyn av befintliga interna kontroller, i enlighet med fastställda riktlinjer. Arbetet utmynnar i en utvärdering och

verifiering av de styrande dokument och riktlinjer som ligger till grund för koncernens verksamhetsstyrning.

Riskbedömning

Riskbedömning utgår ifrån koncernens finansiella mål. De övergripande finansiella riskerna är identifierade som likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kundkreditrisk. De hanteras huvudsakligen av ekonomi- och finansfunktionen i enlighet med koncernens finanspolicy. För detaljerad redogörelse, se not 3. Genom genomförda kvantitativa och kvalitativa riskanalyser med utgångspunkt i koncernens balans- och resultaträkning identifierar HMS vilka nyckelrisker som kan utgöra hot mot att nå affärsmässiga och finansiella mål. I riskbedömningen ingår att identifiera risker som kan uppstå om de grundläggande kraven på den finansiella rapporteringen (fullständighet, riktighet, värdering och rapportering) i koncernen inte uppfylls.



¹ Med finansiell rapportering avses delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning samt intern rapportering.

Fokus läggs på risker i den finansiella rapporteringen avseende väsentliga resultat- och balansposter, som relativt sett är högre beroende på komplexiteten i processen eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i transaktionerna är betydande. Resultatet av utförda granskningar leder till åtgärder som exempelvis förbättrade kontrollrutiner för att ytterligare säkerställa en korrekt finansiell rapportering.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteter begränsar identifierade risker och säkerställer korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering såväl som processeffektivitet. Kontrollaktiviteterna inkluderar såväl övergripande som detaljerade kontroller och syftar till att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser.

Den centrala finans- och ekonomiavdelningen ansvarar för koncernredovisning och koncernbokslut samt för ekonomiska och administrativa styrsystem. I avdelningens ansvar ingår även att säkerställa att instruktioner av betydelse för den finansiella rapporteringen görs kända och tillgängliga för berörd personal.

Inom redovisnings- och controllerfunktionen sker fortlöpande avstämmningar och kontroller av redovisade belopp samt analyser av resultat- och balansräkningar. Controllerfunktionen utför kontrollaktiviteter på samtliga nivåer i bolaget. Funktionen analyserar och följer upp budgetavvikelser, upprättar prognoser, följer upp väsentliga fluktuationer över perioder och rapporterar vidare i företaget vilket minimerar riskerna för fel i den finansiella rapporteringen.

De ekonomiansvariga i dotterbolagen ansvarar för att kontrollaktiviteterna i den finansiella rapporteringen för deras respektive enheter är

ändamålsenliga, det vill säga att de är utformade för att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser, samt att de står i överensstämmelse med interna riktlinjer och instruktioner.

En hög IT-säkerhet är en förutsättning för en god intern kontroll av den finansiella rapporteringen. Därför finns regler och riktlinjer för att säkerställa tillgänglighet, riktighet, sekretess och spårbarhet i informationen i affärssystemet. Behörigheter till affärssystem är begränsade enligt befogenheter, ansvar och roller baserat på Segregation of duties, i syfte att säkerställa oavsiktlig/avsiktlig felaktig registrering.

Som ett led i arbetet med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen har styrelsen inrättat ett revisionsutskott bestående av två av styrelsen utsedda styrelseledamöter. Utskottet behandlar bland annat kritiska redovisningsfrågor samt övervakar effektiviteten i internkontrollen och riskhanteringen avseende den finansiella rapporteringen.

Information och kommunikation

Information och kommunikation om risker, kontroller och kontrollresultat i HMS-koncernen bidrar till att säkerställa att riktiga affärsbeslut fattas. Koncernens ambition är att informations- och kommunikationsvägar avseende den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen ska vara ändamålsenliga och kända i koncernen.

Riktlinjer för den finansiella rapporteringen kommuniceras till samtliga berörda inom koncernen genom policys, manualer och arbetsinstruktioner. Informationen inkluderar metodik, instruktioner och praktiska checklistor, beskrivningar av roller och ansvar samt en övergripande tidplan. HMS-koncernens publicerade externa

rapporter bygger på rapportering från samtliga legala enheter i enlighet med en standardiserad rapporteringsrutin.

HMS-koncernens redovisningsprinciper och eventuella förändringar kommuniceras alltid genom direktutskick till samtliga berörda personer i organisationen. Samtliga dotterbolag avger dessutom varje månad en månadsrapport, innehållande finansiell status och utveckling.

Styrelsen har fastställt en informationspolicy som anger vad som ska kommuniceras, av vem samt på vilket sätt informationen ska utges för att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig. Dessutom finns instruktioner för hur den finansiella informationen ska kommuniceras mellan ledning och övriga medarbetare. En förutsättning för korrekt informationsspridning är även goda rutiner kring informationssäkerhet.

HMS rutiner och system för informationsgivning syftar till att förse marknaden med relevant, tillförlitlig, korrekt och aktuell information om koncernens utveckling och finansiella ställning.

HMS har en informationspolicy som uppfyller de krav som ställs på ett noterat bolag.

Finansiell information lämnas i form av:

- Delårsrapporter och bokslutskommuniké, vilka publiceras som pressmeddelanden.
- Årsredovisning.
- Pressmeddelanden om viktiga nyheter och händelser som väsentligt kan påverka aktiekursen.
- Presentationer och telefonkonferenser för finansanalytiker, investerare och media samma dag som boksluts- och delårsrapporter publiceras samt i samband med publicering av annan viktig information.
- Möten med finansanalytiker och investerare. Alla rapporter, presentationer och pressmeddelanden publiceras samtidigt på koncernens hemsida <http://investors.hms.se>.



Uppföljning

Uppföljning och tester av kontrollaktiviteter utförs kontinuerligt för att säkerställa att risker har beaktats och behandlats på ett tillfredsställande sätt. Uppföljningen omfattar både formella och informella rutiner som tillämpas av chefer och processägare samt kontrollutförare. Dessa rutiner inbegriper bl. a. uppföljning av resultat mot budgetar och planer, analyser och nyckeltal.

Kontroller som fallerat åtgärdas, vilket betyder att åtgärder vidtas och implementeras för att rätta till bristerna.

Styrelsen avhandlar koncernens samtliga kvartalsrapporter, bokslutskommuniké samt årsredovisning innan dessa publiceras. Styrelsen erhåller månadsvis finansiella rapporter avseende koncernens ställning och resultatutveckling och vid varje styrelsesammanträde behandlas koncernens ekonomiska situation. Finansavdelningen och ledningen analyserar månatligen den ekonomiska rapporteringen på detaljnivå.

Andra väsentliga koncerngemensamma delar i den interna kontrollen är prognosprocessen. Försäljningen prognosticeras på produktnivå, av ansvariga inom försäljningsorganisationen. Försäljningsprognoserna konsolideras och valideras i samband med att de fullständiga prognoserna för verksamheten upprättas. De fullständiga prognoserna upprättas en gång per år. Utöver den fullständiga prognosen upprättas även en budget, vilken ligger till grund för styrelsens godkännande i räkenskapsårets fjärde kvartal. Utöver prognosen och budget arbetar koncernledningen med övergripande strategiska planer.

Revisionsutskottet följer upp den ekonomiska redovisningen och får rapportering från bolagets revisor med iakttagelser och rekommendationer.

Effektiviteten i de interna kontrollaktiviteterna följs upp regelbundet på olika nivåer i koncernen och återrapportering sker till styrelsen via revisionsutskottet. Styrelsen har mot bakgrund av verksamhetens omfattning och befintliga kontrollaktiviteter fattat beslut om att det inte föreligger något behov av att införa en särskild granskningsfunktion (internrevisionsfunktion).

Av samma skäl har styrelsen beslutat att revisionsutskottet ska bestå av två styrelseledamöter, vilket är en avvikelse i förhållande till koden som stipulerar tre styrelseledamöter.

Det är styrelsens uppfattning att bolaget följer Svensk Kod för Bolagsstyrning förutom i avseende på:

- Internrevision.
- Antal medlemmar i revisionsutskottet.
- Sammansättningen av medlemmar i valberedningen.

Motivering till dessa avvikelser finns angivet i denna bolagsstyrningsrapport.

Halmstad, 21 mars 2016

Charlotte Brogren Fredrik Hansson

Henrik Johansson Kerstin Lindell

Ray Mauritsson Karl Thedéen

Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till årsstämman i HMS Networks AB (publ), org.nr 556661-8954

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2015 på sidorna 33-39 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vi har läst bolagsstyrningsrapporten och baserat på denna läsning och vår kunskap om bolaget och koncernen anser vi att vi har tillräcklig grund för våra uttalanden. Detta innebär att vår lagstadgade genomgång av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har.

Vi anser att en bolagsstyrningsrapport har upprättats, och att dess lagstadgade information är förenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

Halmstad den 22 mars 2016
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad revisor

Styrelse



Namn	Charlotte Brogren	Fredrik Hansson	Henrik Johansson	Kerstin Lindell	Ray Mauritsson	Karl Thedéen
Roll i styrelsen	Styrelseordförande	Styrelseledamot	Styrelseledamot	Styrelseledamot	Styrelseledamot	Styrelseledamot
Nuvarande sysselsättning	Generaldirektör för Vinnova och ordförande i Industriefonden.	Verksam i eget bolag.	Verkställande Direktör för Arctos Equity Partner.	Verkställande Direktör för Bona AB.	Verkställande Direktör för Axis AB (publ).	Verkställande Direktör för Transmode AB (publ).
Utbildning	Teknisk Doktor i kemiteknik från Lunds universitet.	Bachelor of Science, Economics and Finance från UNA (University of North Alabama).	Civilingenjör i industriell ekonomi vid Chalmers tekniska högskola.	Civilingenjör i Kemiteknik och Tekn. Lic. Polymerkemi från Lunds tekniska högskola samt civilekonom från Lunds universitet.	Civilingenjörsexamen i teknisk fysik samt Executive MBA från Lunds universitet.	Civilingenjörsexamen i Systems Engineering vid Kungliga tekniska högskolan i Stockholm.
Invald år	2010	2015	2009	2014	2007	2014
Född	1963	1971	1966	1967	1962	1963
Bosatt i	Täby	Lyckeby	Sävedalen	Limhamn	Limhamn	Spånga
Andra uppdrag	Styrelseordförande i Q-Free AS och styrelseledamot i Gunnebo AB.	Styrelseledamot i Roxtec AB, Nord Lock AB, Cale AB, Hedson AB samt Wapro AB.	Styrelseordförande i Rapid Images AB samt Styrelseledamot i Tele-Radio International Holding AB.	Styrelseledamot i PEAB AB, Exel Composites Plc samt vice ordförande i Sydsvenska Handelskammaren.	Inga	Styrelseledamot i Kabona AB och Edgware AB.
Beroende	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.
Tidigare erfarenhet	Utvecklingschef för ABB Robotics och ledande positioner inom ABBs forskningsorganisation.	Verkställande Direktör på Roxtec Group AB.	Ledande befattningar inom Investment AB Latour, Brady Corporation och Tradex Converting med en lång erfarenhet av internationellt expansiva verksamheter.	Forsknings- och utvecklingschef på Akzo Nobel.	Olika ledande befattningar inom tac (nu Schneider Electric) från 1987 till 1995. Divisionschef samt andra ledande befattningar inom Axis Communications från 1995 till 2003.	Styrelseledamot i Ericsson Network Technologies AB från 2004 till 2007 och Vice President Product Area Wireline, Ericsson AB, från 2004 till 2006.
Aktieinnehav (eget och närstående)	1 000	600	6 400	0	5 000	700
Revisionsutskott		X		X (ordf)		
Ersättningsutskott	X				X (ordf)	
Utvecklingsutskott	X		X (ordf)			X
Närvaro styrelsemöten	100%	100%	100%	100%	92%	85%
Ersättning 2015*	400 000	175 000	175 000	175 000	175 000	175 000

*Avser perioden årsstämma 2015 till årsstämma 2016.

Koncernledning



Namn	Staffan Dahlström	Anders Hansson	Gunnar Högberg	Kevin Knake	Sabina Lindén	Jörgen Palmhager	Christian Schlegel	Michael Volz
Nuvarande position	Verkställande Direktör	Marknadsdirektör	Finanschef	General Manager NASMO	Personalchef	Teknisk och operativ chef	General Manager Technology Center Ravensburg	General Manager CESMO
Utbildning	Examen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad samt Executive MBA från Ekonomihögskolan i Lund.	Magistorexamen i Industriell Organisation och Ekonomi från Högskolan i Halmstad.	Civilekonomexamen från Uppsala Universitet.	Kandidatexamen i industriell teknik och datavetenskap från Central Michigan University.	Kandidatexamen i arbetslivsinriktad sociologi från Göteborgs Universitet.	Kandidatexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.	Kandidatexamen i maskinteknik från Ravensburg-Weingarten University of Applied Sciences, Tyskland.	Kandidatexamen i kommunikationsteknologi från University of Dieburg, Tyskland.
Född	1967	1968	1956	1961	1979	1968	1965	1957
Nationalitet	Sverige	Sverige	Sverige	USA	Sverige	Sverige	Tyskland	Tyskland
Andra uppdrag	Inga	Inga	Styrelsemedlem för På i Stockholm AB. Medlem i Meritmind ABs rådgivande kommitté.	Ordförande i ODVA:s nätverk för EtherNet/IP.	Inga	Inga	Inga	Inga
Tidigare erfarenhet	Försäljnings- och marknadschef på HMS.	Tidigare tjänster på HMS: Global Key Account Manager, Sälj- och marknadschef för Frankrike, Benelux, Spanien och Portugal, samt Produktchef.	Revisor på Ernst & Young. Controllingchef på Althin Medical AB. Finanschef på Kipling AB. Finanschef på Roxtec AB.	Teknisk chef på Rockwell Automation, Micro Processor Systems INC., samt Pyramid Solutions Inc.		Utvecklare på Haldex. Utvecklare, projektledare och utvecklingschef på HMS.	Utvecklingschef	Gruppchef på Bosch. Verkställande Direktör för PROFIBUS i Tyskland. Grundare av Vcom GmbH.
Aktieinnehav (eget och närstående)	1 618 581	7 613	46 706	6 557	7 097	59 750	3 970	7 163
Anställd	1989	2000	2006	2003	2006	1992	1991	2000
I nuvarande position sedan	2009	2010	2006	2009	2007	2007	1998	2000

Ordlista

ARM – en familj 32-bits processkärnor med RISC-arkitektur, utvecklad av ARM Ltd. ARM är den mest spridda RISC-baserade arkitekturen för lösningar med hög prestanda och låg energiförbrukning.

CBM – Chip Brick Module, de olika format som HMS nya embedded koncept erbjuds i.

Design-win – ett ramavtal med ett OEM-företag, som innebär att företaget bygger in Anybus i sin produkt så länge denna tillverkas.

Diskret tillverkning – innebär produktionsvolymerna bestående av diskreta enheter av en produkt som byggs efter en tillverkningsbeskrivning och komponentlista, exempelvis datorer, bilar och brödrostar. Tillverkning sker ofta i partier (batcher) och den slutliga produkten kan oftast demonteras i sina ursprungliga komponenter.

EMS (Electronic Manufacturing Services) – EMS:er är företag som erbjuder kontraktstillverkning av elektronik. Deras slutkunder är oftast tillverkare av originalutrustning (så kallade OEM:er – Original Equipment Manufacturers).

ESD-skydd – Skydd mot elektrostatisk urladdning (electrostatic discharge).

FPGA – Field-programmable Gate Array, en integrerad krets vars logiska funktion kan ändras genom programmering av en logikmatris. Genom att FPGA-kretsens logiska funktion kan anpassas efter olika funktionskrav får man flexibla lösningar med hög prestanda och optimerad funktion.

Gateway – en sammankopplingspunkt mellan nätverk av olika typer, där någon form av adress- och dataöversättning sker. I praktiken någon form av ingångsutrustning, nätbryggor, datorer, programvaror eller annan utrustning, t.ex. router, som konverterar data mellan nätverk eller mellan nätverk och utrustningar med olika standarder.

IoT (Internet of Things) – Med "Sakernas Internet" avses vanligen fysiska enheter och apparater som ansluter till internet. Detta gör information från "sakerna" tillgänglig för IT-system där den kan behandlas och analyseras.

IIoT (Industrial Internet of Things) avser industriella enheter och maskiner som kan utbyta uppgifter och information med tillverkningsystem, kontrollsystem och operatörer.

NP40 – HMS nätverksprocessor som utgör grundteknologin i HMS nya embedded koncept.

Nätverk – allmän benämning på ett system med sammankopplade datorer som kan konstrueras på olika sätt. I ett industriellt nätverk, i exempelvis en produktionsanläggning, kopplas maskiner och utrustningar ihop under styrning av en industriell styrdator, så kallad PLC-enhet, så att de kan samverka med varandra.

Nätverksprotokoll – en uppsättning regler, eller en standard, för hur två eller fler datorprogram ska kommunicera och utbyta information med varandra. Exempel på kommunikationsprotokoll för datorer är HTTP (överföring av webbsidor över Internet), TCP/IP (för den grundläggande Internet-kommunikationen) och SMTP (överföring av e-post).

Höga realtidskrav – innebär att kunna veta exakt när data kommer fram. Sådana krav ställs när överföringen av data är extremt tidskritisk och kräver millisekunders precision. E-post har som jämförelse låga realtidskrav och kräver inte ens sekundprecision.

OEM – Original Equipment Manufacturer, ett företag som under eget varumärke tillverkar och säljer produkter som även innehåller komponenter och produkter från andra företag.

PFOS – EU-direktiv 2006/122/EG om förbud mot perfluorerade ämnen och ämnen som kan brytas ned till perfluorerade ämnen i kemiska produkter och varor.

PLC – Programmable Logic Controller. Programmerbart styrsystem som styr hela eller delar av ett automationssystem eller en maskin inom diskret tillverkning.

Port – ett gränssnitt på en dator som en enhet kan anslutas till. Persondatorer har olika typer av portar. Internt finns det många olika för att ansluta diskenheter, bildskärmskort m.m. På utsidan finns det portar för anslutning av modem, skrivare, mus och andra yttre enheter.

PPM – Retur av produkter.

Processtillverkning – innebär att produktionen sker kontinuerligt efter recept eller processteg, till exempel kontinuerliga mängder av vätska, gas eller pulver. Resultatet kan oftast inte återställas till sina ursprungliga beståndsdelar.

Reach – EU-förordning (2006/1907/EG) om registrering, utvärdering, godkännande och begränsning av kemikalier. Trädde i kraft 2006-12-18.

RISC – Reduced Instruction Set Computing, en processorarkitektur som kräver färre logiknivåer och därför klarar högre klockfrekvenser samtidigt som den förbrukar mindre kisel. Det ger hög prestanda och hög kostnadseffektivitet.

RoHS – EU-direktiv (2002/95/EG) om begränsning av vissa farliga ämnen i elektriska och elektroniska artiklar marknadsförda från 1 juli 2006. Förbjudna ämnen är kvicksilver, bly, sexvärt krom och flamskyddsmedlen PBB och PBDE. Ansvarig myndighet i Sverige är Kemikalieinspektionen.

RTA – Real Time Accelerator, HMS unika IP som möjliggör att HMS nätverkskort kan användas i de mest krävande realtidsapplikationer.

Serieport – en in/utmatningskanal där data överförs seriellt (oftast en bit i taget). Används ofta för kommunikation med terminaler och modem. En persondator brukar ha 2-4 serieportar. Serieportar kan som mest överföra 115,2 kbit/s och ersätts därför allt oftare av USB som i version 1.0 överför data med 12 Mbit/s och i version 2.0 med 480 Mbit/s.

WEEE – EU-direktiv (2002/96/EG) om avfall som utgörs av eller innehåller elektriska eller elektroniska produkter. Direktivet antogs och trädde i kraft 2003-01-27. Ansvarig myndighet i Sverige är Naturvårdsverket.

VPN – virtual private network, en teknik som används för att skapa säkra förbindelser, så kallade tunnlar, mellan två punkter i ett datanätverk.

Ekonomiska definitioner

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

Avkastning på eget kapital

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Avkastning på totalt kapital

Andel av resultat efter finansiella kostnader hänförliga till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt totalt kapital.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar och exklusive jämförelsestörande poster.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar och exklusive jämförelsestörande poster.

Eget kapital per aktie

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.

Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel.

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga finansiella skulder reducerat med finansiella tillgångar.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

P/E-tal

Börskurs i förhållande till resultat per aktie.

Resultat per aktie

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Rörelsekapital

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.



FINANSIELLA RAPPORTER

INNEHÅLL

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	46-50
Väsentliga händelser	46
Hållbarhetsarbete.....	47
Risker och osäkerhetsfaktorer	48
Medarbetare	49
Framtidsutsikter	50
KONCERNEN	51-54
Koncernens resultaträkning	51
Koncernens rapport över totalresultat	51
Koncernens balansräkning	55
Koncernens rapport över kassaflöden	53
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	54
MODERBOLAGET	55-57
Moderbolagets resultaträkning	55
Moderbolagets balansräkning	56
Moderbolagets rapport över kassaflöden	57
Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	57
NOTER	58-80
Not 1 Allmän information	58
Not 2 Redovisningsprinciper	58
Not 3 Finansiell Riskhantering	65
Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål	67
Not 5 Segmentinformation	68
Not 6 Kostnader fördelade på kostnadsslag	68
Not 7 Ersättning till revisorerna.....	68
Not 8 Ersättningar till anställda	69
Not 9 Inkomstskatt	70
Not 10 Valutakursdifferenser – netto	70
Not 11 Resultat per aktie	70
Not 12 Utdelning per aktie	70

Not 13 Immateriella anläggningstillgångar	71
Not 14 Materiella anläggningstillgångar	72
Not 15 Derivatinstrument	73
Not 16 Kundfordringar och andra fordringar.....	73
Not 17 Varulager	74
Not 18 Likvida medel	74
Not 19 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital	74
Not 20 Avsättningar	74
Not 21 Upplåning	74
Not 22 Uppskjuten skatt	75
Not 23 Pensionsförpliktelser	76
Not 24 Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser	76
Not 25 Finansiell leasing	76
Not 26 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera	76
Not 27 Andelar i dotterbolag	78
Not 28 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	78
Not 29 Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	78
Not 30 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	78
Not 31 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	78
Not 32 Närstående	79
Not 33 Rörelseförvärv	79
Not 34 Finansiella tillgångar och finansiella skulder	80
Not 35 Händelser efter balansdagen.....	80
STYRELSENS FÖRSÄKRAN	81
REVISIONSBERÄTTELSE	82

Förvaltningsberättelse

Verksamhet

HMS är den ledande oberoende leverantören av produkter för industriell kommunikation. Produkterna gör det möjligt för olika maskiner att koppla upp sig mot industriella nätverk och system. Miljon-tals robotar, motorer, generatorer och annan affärskritisk utrustning förlitar sig idag på HMS teknik för industriell kommunikation.

Vid huvudkontoret i Halmstad (Sverige) samt i Ravensburg (Tyskland) bedrivs produktutveckling och delar av tillverkningen. Försäljningskontor finns i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Indien, England och Danmark samt distributörer i mer än 50 länder. HMS har över 370 anställda och producerar nätverkskort samt gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärket Anybus och IXXAT samt produkter för fjärrövervakning under varumärket Netbiter. HMS är noterat på NASDAQ-OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Säsongsvariationer

HMS har inga signifikanta säsongsvariationer i verksamheten med undantag för högre kostnader under fjärde kvartalet, främst kopplat till många och stora marknadsaktiviteter under denna period.

Väsentliga händelser

HMS avslutar året med en tillväxt på 19 procent (18) och en årsomsättning på den nya rekordnivån 702 Mkr (589). Under året har HMS haft medvind av den svenska kronans försvagning, men även i lokala valutor har bolaget en tvåsiffrig procentuell tillväxttakt. Årets orderingång uppgick till 682 Mkr (611), vilket motsvarar en tillväxt på 12 procent (18).

Vidare fortsätter en minskad aktivering av bolagets utvecklingskostnader, vilket påverkar resultatet negativt. Geografiskt har Tyskland, Norden och Japan uppvisat stabil tillväxt under året medan den amerikanska marknaden har fortsatt vara relativt svag.

Produktmässigt visar samtliga tre produktområden Anybus, IXXAT och Netbiter god tillväxt. Bolaget kan också konstatera en fortsatt stark tillväxt i antal nya design-wins under 2015. Totalt erhöles 195 nya design-wins för produkter under året, vilket får det totala antalet aktiva design-wins att uppgå till 1 381, en ökning med 12 procent jämfört med föregående år. Av dessa design-wins är

1 023 i produktion medan 358 förväntas komma i produktion under de kommande åren.

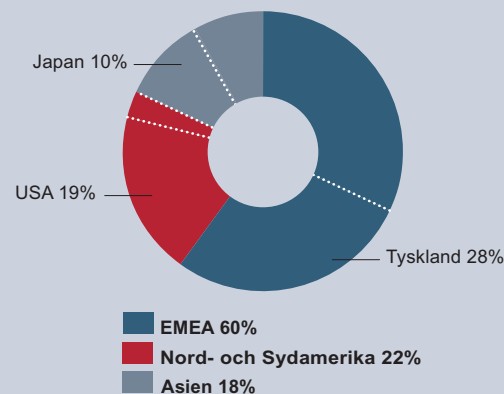
Ett arbete med att lansera produkter i enlighet med HMS nya strategi för Industrial Internet of Things (IIoT) inleddes under 2015, vilket resulterat i nya produkter inriktade på effektiv datainsamling och dataöverföring inom IIoT applikationer. Satsningen på IIoT har under året inneburit ökade investeringar inom områdena försäljning, marknadsföring och utveckling.

I början av februari 2016 ingick HMS avtal om att förvärva det Belgiska bolaget eWON SA. eWON är idag marknadsledande inom området fjärrövervakning och fjärrstyrning och kommer väsentligt att stärka HMS position inom detta område. Bolaget har 58 anställda och omsätter ca 140 Mkr med en historisk rörelsemarginal på över 20 procent.

De produkter som eWON idag tillverkar och marknadsför är ett starkt komplement till HMS befintliga lösning för fjärrövervakning. Tillsammans kommer dessa produkter att bli ett konkurrenskraftigt erbjudande där bolaget nu får en stark position som den ledande leverantören av lösningar för fjärrstyrning och fjärrövervakning för industriella applikationer.

HMS avhöll den 28 april 2015 sin årsstämma. Samtliga av styrelsens och valberedningens förslag fastställdes av stämman.

HMS koncernens intäktsfördelning per marknad 2015



Charlotte Brogren valdes till styrelsens ordförande. Till styrelseledamöter omvaldes Ray Mauritsson, Henrik Johansson, Kerstin Lindell och Karl Thedéen. Fredrik Hansson valdes till ny styrelseledamot.

På konstituerande styrelsemöte utsågs Staffan Dahlström till VD och koncernchef för HMS Networks AB.

Väsentliga händelser i korthet:

- HMS Netbiter EC 300-series blev certifierad för Schneider Electric Collaborative Automation Partner Program
- Den industriella PC tillverkaren AAEON väljer IXXAT Inpact Real-Time Ethernet PC-Interface för ett strategiskt samarbete
- IXXAT Safety produkter erhåller global certifiering från det tyska certifieringsorganet TÜV
- HMS inleder samarbete med Xilinx för att utveckla lösningar för industriell nätverksteknologi
- HMS erhåller 14 Mkr order avseende Ethernet POWERLINK teknologi till elektriska drivsystem
- Efter periodens utgång har HMS förvärvat det belgiska bolaget eWON SA.

Rapport över resultat i sammandrag

	2015	2014
Nettoomsättning, Mkr	701,7	589,2
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA), Mkr	135,5	126,0
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	19,3	21,4
Rörelseresultat efter avskrivningar (EBIT), Mkr	101,6	97,6
Rörelsemarginal efter avskrivningar (EBIT), %	14,5	16,6
Resultat efter finansiella poster, Mkr	87,6	85,8
Årets resultat, Mkr	60,2	63,1
Resultat per aktie, kr	5,33	5,59

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning ökade med 19 procent och uppgick till 701,7 Mkr (589,2). Förändring i valutakurser har under året påverkat nettoförsäljningen positivt med 51,4 Mkr, jämfört med föregående år. Faktureringen fördelar sig på EMEA 60 procent (64), Nord- och Sydamerika 22 procent (20) och Asien 18 procent (16). Koncernens största enskilda marknader är Tyskland, USA och Japan.

Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 135,5 Mkr (126,0), motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar på 19,3 procent (21,4). Rörelseresultatet efter avskrivningar (EBIT) uppgick till 101,6 Mkr (97,6), motsvarande en rörelsemarginal efter avskrivningar på 14,5 procent (16,6). Finansnetto uppgick till -14,0 Mkr (-11,8) och resultat efter finansnetto till 87,6 Mkr (85,8). Efter skatt om -27,4 Mkr (-22,7) uppgick årets resultat till 60,2 Mkr (63,1).

Investeringar

Årets investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 5,0 Mkr (6,0) och investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 20,4 Mkr (31,8). Investeringar i immateriella tillgångar består till övervägande del av utveckling av teknikplattformar. I och med att flera nya grundteknologier nyligen färdigställts har en jämförelsevis mindre andel av koncernens utvecklingskostnader aktiverats under året. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 17,6 Mkr (13,1) och nedskrivningar till 0 Mkr (2,0).

Finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick per 31 december 2015 till 19,5 Mkr (17,6), exklusive outnyttjade checkräkningskrediter på 30,0 Mkr (30,0). Koncernens nettoskuld uppgick till 177,4 Mkr (227,8). Nettoskuldsättningsgraden var 0,4 gånger (0,5) och soliditeten uppgick till 54,9 procent (50,8).

Koncernens lån amorteras med ca 37 Mkr per år. Totalt har 37 Mkr (37) amorterats under 2015. Under andra kvartalet utbetalades utdelning med 2,50 kr per aktie (2,25), totalt 28 Mkr.

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 90,0 Mkr (93,3). Efter nettoinvesteringar om -25,4 Mkr (-38,0) samt nya upp-

tagna lån, amortering, och lämnad utdelning, totalt -62,9 Mkr (-54,8), uppgick årets kassaflöde till 1,7 Mkr (0,5).

Koncernförhållande

HMS Networks AB, org nr 556661-8954, är moderbolag för det helägda dotterbolaget HMS Industrial Networks AB. HMS Industrial Networks AB är i sin tur moderbolag för HMS Industrial Networks Inc, HMS Industrial Networks GmbH, HMS Industrial Networks K.K., HMS Technology Center Ravensburg GmbH, HMS Industrial Networks S.r.l., HMS Industrial Networks India Private Limited, HMS Industrial Networks Ltd, HMS Industrial Networks ApS, Intellicom Innovation AB (vilande) samt HMS Electronics AB (vilande). HMS Technology Center Ravensburg GmbH utgör ett utvecklingscenter inom HMS koncernen medan övriga dotterbolag ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på sina respektive geografiska marknader.

Utländska filialer

Koncernen har en filial i Beijing, som ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på den kinesiska marknaden.

Hållbarhetsarbete

HMS har som vision att få industriella enheter och system att kommunicera, för en mer produktiv och hållbar värld. Den principen ligger även bakom strategin att skapa positivt värde och hållbar utveckling för intressenterna.

HMS hållbara utveckling består av tre delar – Miljömässig, Ekonomisk och Social hållbarhet – som är ömsesidigt beroende av varandra.

Miljömässig hållbarhet:

- Att leverera tillförlitliga och smarta produkter som gör det möjligt för olika maskiner att koppla upp sig mot industriella nätverk och system.
- Att aktivt arbeta med miljöfrågor för att minska vår miljöpåverkan genom åtgärdsprogram.
- Att ställa relevanta miljö- och kvalitetskrav på våra leverantörer för att förbättra hållbarheten på de varor och tjänster vi köper.

Ekonomisk hållbarhet:

- Att vara en sund och framgångsrik verksamhet med god ekonomi och långsiktigt perspektiv.
- Att driva företaget med god affärsetik och motarbeta alla former av korruption.
- Att satsa på teknisk utveckling och initiativ för innovation.

Social hållbarhet:

- Att uppmuntra lärande och innovation och sträva efter att attrahera och behålla de bästa talangerna på marknaden.
- Att som företag bidra till samhällsutvecklingen på de platser där vi verkar.
- Att satsa på den unga generationen genom att främja teknikutbilden bland unga och öppna vår arbetsplats för studenter.

Efterlevnad av lagar och koder

HMS är medvetet om sitt sociala ansvar som företag på den globala marknaden. Bolaget åtar sig att följa regler för etik, miljö, mänskliga rättigheter och arbetsmiljö vid våra verksamheter över hela världen.

Mänskliga rättigheter

HMS respekterar de mänskliga rättigheterna i områden inom bolagets kontroll.

Affärsetik

HMS bedriver sin verksamhet professionellt, ärligt och etiskt.

Arbetsvillkor och rättigheter för anställda

En god och säker arbetsmiljö är en viktig strategisk fråga för HMS.

Säkring av leverantörer

För att skapa trovärdighet för HMS eget hållbarhetsarbete, är det viktigt att även ta ansvar för den indirekta påverkan som inköp av varor och tjänster ger upphov till.

Miljö

HMS minimerar användningen av miljöfarliga ämnen och underlättar återvinningen genom att efterleva miljölagarna RoHS och REACH. Under 2015 har ett arbete påbörjats för att även följa WEEE direktivet.

Hållbara produkter

HMS bidrar till hållbar utveckling genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar för sina användare med minsta möjliga miljöpåverkan under sin livstid. Ekostrategijuhlet är HMS modell för att beakta miljöaspekter i samband med utveckling, tillverkning, skeppning och användning av HMS produkter, det vill säga hela livscykeln.

Energieffektivitet i fokus

HMS fokuserar på utveckling av produkter och lösningar som bidrar till energieffektiv och resurssnål industriell produktion.

Miljöhänsyn i produktutvecklingen

I produktutvecklingen tar HMS hänsyn till ett antal miljöaspekter, såsom energieffektiv teknik och lågenergikomponenter i produkterna.

Kontrollerade materialval

Rutiner och arbetssätt finns för val av rätt material vid konstruktion.

Grön automation

HMS erbjuder produkter med PROFIenergy, en öppen standardiserad lösning för energistyrning och ett exempel på grön automation.

Tillverkning – styrning och rutiner

I tillverkning finns ytterligare viktiga miljöhänsyn att ta, t ex genom att styra produktionsprocesserna noggrant uppnås en effektiv och materialsnål tillverkning med minsta möjliga spill, avfall och energianvändning.

Säker och effektiv resursanvändning

HMS bedriver ett systematiskt arbetsmiljöarbete för att främja medarbetarnas hälsa och välbefinnande.

Resursanvändning

HMS använder 100 procent förnyelsebar/grön el i bolagets anläggningar.

Minimerande av resor

HMS har lokal närvaro på de största marknaderna.

Hållbarhetsmål

Målet för 2016 är att utforma och etablera ett hållbarhetsprogram samt öka transparensen. Programmet ska bland annat leda till en redovisning av företagets hållbarhetsarbete för verksamheten 2016.

Forskning och utveckling

Koncernen har under året kostnadsfört 103,1 Mkr (85,1) avseende forskning och utveckling. Utöver detta har 20,0 Mkr (27,5) i utvecklingskostnader aktiverats. Totala kostnader för forskning och utveckling utgör 18 procent (19) av omsättningen. Koncernens policy är att endast aktivera större utvecklingsprojekt för framtagning av integrerade kretsar samt nya plattformar för produkter som avses ingå i inbyggda system. Utveckling av följdprodukter eller applikationer baserade på dessa aktiveras inte. Kunds specifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utveckling kompenseras av framtida intäkter.

Personal

Vid årets slut hade koncernen 388 anställda (371).

Principer för compensation till ledande befattningshavare

På konstituerande styrelsemöte 2015 utsågs av bolagets styrelse ett ersättningsutskott. Följande principer vilka föreslagits av bolagets ersättningsutskott kommer att föreläggas bolagets årsstämma 2016. Ersättning till den verkställande direktören och andra personer i HMS koncernledning utgörs av grundlön, kort- och långsiktiga incitamentsprogram samt pension. Övriga förmåner och övrig ersättning erhålls på motsvarande grunder som för övriga anställda.

Målsättningen med HMS ersättningspolicy för de ledande befattningshavarna är att erbjuda compensation som främjar att behålla och rekrytera kvalificerad kompetens till HMS. Grundlönen fastställs med utgångspunkt från att den skall vara konkurrenskraftig tillsammans med kort- och långsiktiga incitament. Den absoluta nivån är beroende av den aktuella befattningen samt den enskildes prestation. Ersättning till verkställande direktören fastställs av sty-

relsen på förslag från ersättningsutskottet. Ersättning till övriga ledande befattningshavare fastställs av verkställande direktören efter godkännande från ersättningsutskottet.

Kortsiktiga incitamentsprogram för verkställande direktören och de ledande befattningshavarna baseras på finansiella mål för koncernen. Incitamentsprogrammet skall i huvudsak baseras på tillväxt i kombination med lönsamhet. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare är det enskilt högsta årliga beloppet maximerat till 50 procent av grundlönen under 2015.

Pensionsåldern för verkställande direktören är 65 år. Pensionspremien skall uppgå till 35 procent av den fasta månadslönen. För andra ledande befattningshavare tillämpas ITP-avtalet med en pensionsålder på 65 år.

I händelse av uppsägning gäller för verkställande direktören sex månaders ömsesidig uppsägningstid. Vid uppsägning av verkställande direktören från bolagets sida utgår ett avgångsvederlag motsvarande 12 månadslöner. Andra inkomster avräknas inte från avgångsvederlaget. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag. Mellan bolaget och övriga ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader.

För upplysning om ersättningsutskottets sammansättning se sid 35.

Risker och osäkerhetsfaktorer**Marknadsrelaterade risker**

HMS är utsatt för marknadsrelaterade risker, som ligger utanför koncernens kontroll. Dessa risker är huvudsakligen risker förenade med konjunkturutvecklingen, konkurrenssituationen, efterfrågan på världsmarknaden och tillgång till resurser som är viktiga i koncernens verksamhet.

Konjunktur

HMS produkter används främst inom industrin. Industrin påverkas av det allmänna ekonomiska läget och investeringsnivåerna, som i sin tur kan påverkas av ett antal faktorer som ligger utanför koncernens kontroll, till exempel räntenivåer, valutakurser, inflation, defla-

tion, politisk osäkerhet, skatter, aktiemarknadens utveckling, arbetslöshet och andra faktorer som påverkar tilltron till ekonomin. Påverkan av ovanstående faktorer kan komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Konkurrenter

Marknaden för HMS produkter är konkurrensutsatt. HMS konkurrerar på varje lokal marknad med ett antal aktörer och ytterligare aktörer kan etablera sig på marknaden. HMS strategi syftar till att förbättra koncernens redan starka position på marknaden och därigenom förbereda bolaget på en eventuell hårdnande konkurrens. Förändrad konkurrenssituation påverkar både försäljningsvolymerna och bruttovinstmarginalerna. Om inte HMS framgångsrikt kan möta konkurrensen kan detta komma att påverka koncernens resultat och ställning i övrigt.

Operationella risker

Koncernen utsätts för rörelserisker i sin verksamhet. Dessa risker är förknippade med bolagets strategi, verksamhet och dess relation med omvärlden.

Leverantörer

HMS är beroende av att samarbetet med leverantörerna fungerar tillfredsställande. HMS är beroende av sina komponentleverantörer, men även andra leverantörer är viktiga. Skulle samarbetet med dessa leverantörer försvåras eller avbrytas, skulle koncernen vara tvungen att ersätta dem med nya leverantörer, alternativa komponenter eller eventuellt omkonstruera produkten. Detta skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Kunder

Koncernens försäljning sker till professionella företag. Det är av största vikt för HMS att kunna erbjuda attraktiva och konkurrenskraftiga produkter för att bibehålla sin marknadsposition. Det är därför väsentligt att HMS även i framtiden har förmåga att utveckla och marknadsföra nya produkter som accepteras av marknaden och tillgodoser kundönskemålen och även har kapacitet att förbättra befintliga produkter. Skulle större förändringar ske i köpmönstret hos koncernens största kunder skulle det påverka koncernens lönsamhet. Det stora antalet kunder begränsar beroendet av någon enskild kund. En begränsning i koncernens möjlighet att upprätthålla sina relationer med en eller flera kunder kan dock medföra att koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

Medarbetare

Koncernens framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner stannar i organisationen. Det finns ingen garanti för att HMS lyckas behålla sådana nyckelpersoner. En eventuell förlust av någon eller några nyckelmedarbetare kan komma att leda till en negativ utveckling av verksamheten. HMS har hittills inte haft svårigheter att rekrytera kvalificerad personal, men koncernen kan inte garantera att ersättare med likvärdig kompetens kan rekryteras i framtiden. Om HMS inte längre lyckas locka till sig och behålla högt kvalificerad ledningspersonal och annan kunnig personal riskerar HMS att inte längre kunna upprätthålla eller vidareutveckla sin verksamhet.

Förvärv

HMS kan framledes komma att genomföra förvärv, avyttringar och avvecklingar av verksamheter och företag. Alla sådana transaktioner är förenade med osäkerheter och risker. I syfte att reducera riskerna och undvika en felaktig prissättning vid förvärv sker en noggrann utvärdering inför en transaktion. En utvärdering inför ett förvärv är dock inte alltid tillräcklig för att säkerställa framgång eller minimera riskerna med förvärvet.

Risker relaterade till nya produkter

Om HMS inte lyckas ta fram nya och innovativa produkter eller följa med i den tekniska utvecklingen kan verksamheten och intäkterna påverkas negativt. HMS anser att dess framgångar delvis är beroende av koncernens förmåga att ta fram nya och innovativa produkter och att kontinuerligt vidareutveckla befintliga produkter. Koncernens intäkter och marknadsandelar kan påverkas negativt om koncernens konkurrenter introducerar nya eller förbättrade produkter eller tjänster som kunderna uppfattar som attraktiva. Om HMS inte lyckas följa med i produktutvecklingen och den tekniska utvecklingen, eller inte lyckas möta kundernas behov, kan detta

komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Fel i produkter

Tillverkning och försäljning av produkter inom industrin medför risk för garantikrav och produktansvar. HMS utformar därför normalt sina produkter enligt detaljerade tekniska specifikationer för att uppfylla kraven inom industrin. Även om koncernen testar sina produkter grundligt för att säkerställa att de skall uppfylla de relevanta specifikationerna kan verksamhet inom detta område medföra en ökad risk för produkt- och garantiansvar. När HMS genomför närmare undersökningar avseende produktsäkerhet förlitar sig bolaget till både intern och extern analys för att säkerställa att produkterna motsvarar överenskomna produktspecifikationer. Trots att koncernen anser att sådana åtgärder har varit tillräckliga i varje enskilt fall, kan koncernen inte garantera att något produkt- eller garantiansvar inte kan uppstå även efter att dessa eller liknande framtida åtgärder har vidtagits.

Inköp och beställningar av komponenter från underleverantörer medför även risk för att fel i levererade komponenter upptäcks först i ett senare led av produktionen eller efter försäljning. I en sådan situation kan det vara svårt att i efterhand avgöra var felet har uppstått och att erhålla ersättning från leverantören både vad gäller bortfall i försäljning och produkt- och garantiansvar.

Även om HMS anser sig ha ett adekvat försäkringsskydd vad avser produktansvar, kan det fortfarande inte garanteras att försäkringsbeloppen kommer att vara tillräckliga för att täcka sådana krav som kan komma att riktas mot koncernen i framtiden. Produktansvar eller garantianspråk kan medföra avsevärda kostnader för rättegångar och skadestånd. Krav som riktas mot HMS med framgång och som överstiger koncernens försäkringsskydd, eller krav som medför avsevärd negativ publicitet, kan få betydande negativa effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Legala risker

Lagstiftning och reglering

HMS och marknaden för HMS verksamhet påverkas delvis av tillämplig lagstiftning och andra föreskrifter som reglerar verksamheten. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan såle-

des negativt påverka HMS möjlighet att bedriva eller utveckla sin verksamhet.

Immateriella rättigheter

HMS immateriella rättigheter är väsentliga för bolagets verksamhet. HMS har registrerat patent och varumärken i ett flertal länder. Även om HMS har försökt skydda sina varumärken genom registrering i varje land där koncernen för närvarande är verksam eller kan tänkas bli verksam inom överskådlig framtid och har sökt patentskydd där koncernen ansett det vara affärsmässigt motiverat, kan det inte garanteras att dessa åtgärder är eller kommer att vara tillräckliga för att skydda de immateriella rättigheterna. HMS kan inte garantera att koncernens konkurrenter inte försöker använda HMS varumärken och logotyper vid marknadsföring av sina produkter och därigenom gör intrång i eller på annat sätt utgör ett hot mot koncernens immateriella rättigheter. Om de immateriella rättigheterna inte kan skyddas, oavsett vad orsaken är, kan koncernens verksamhet komma att påverkas på ett negativt sätt.

Twister

Koncernen är idag inte part i någon tvist. Även om inga potentiella framtida tvister har identifierats kan det inte uteslutas att koncernen involveras i tvister som skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat eller ställning.

Finansiella risker

Koncernens internationella verksamhet medför ett antal finansiella risker vilka hanteras av policys fastställda av styrelsen. Det övergripande målet är att koncernens finansfunktion tillhandahåller finansiering till koncernbolagen samt hanterar finansiella risker så att effekterna på koncernens resultat minimeras. Koncernen är främst exponerad för finansierings-, valuta-, ränte- och kreditrisker. För ytterligare information hänvisas till not 3 i räkenskaper.

Valutaexponering

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Valutasäkringskontrakt omvärderas vid varje balansdag och får dessutom en effekt när de löses. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter och lösen av valutasäkringskontrakt redovisas under posterna övriga

intäkter och övriga kostnader. Värdeförändring avseende säkring av nettoinvestering redovisas i övrigt totalresultat. Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Rörelseintäkterna utgörs ungefär till 60 procent av euro, 25 procent av amerikanska dollar, 7 procent av japanska yen och 8 procent av svenska kronor och övriga valutor. Kostnader sålda varor utgörs till 73 procent av euro, 22 procent av amerikanska dollar, 4 procent av svenska kronor och 1 procent av japanska yen. Rörelsekostnader utgörs till 38 procent av euro, 11 procent av amerikanska dollar, 4 procent av japanska yen och 47 procent av svenska kronor och övriga valutor.

Koncernens policy är att reducera valutaexponeringen med hjälp av terminssäkringar.

Framtidsutsikter

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av designwins, ett bredare produkterbjudande framför allt inom området Gateway produkter och Remote Management, ytterligare förstärkt med produkterbjudande från eWON, kompletterande teknologiplattformar från IXXAT samt ett förstärkt kundfokus och en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

Den globala konjunkturutvecklingen bedöms som ojämn med en försiktig positiv underton. Dess effekter på marknaden för HMS produkterbjudande samt valutapåverkan är svårbedömda, men HMS långsiktiga mål är oförändrade: En långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20 procent per år och en rörelsemarginal över 20 procent.

HMS-aktien

HMS Networks AB (publ) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Genomsnittligt antal omsatta aktier uppgick till 4 516 (3 153) per handelsdag. Aktiens volymviktade snittkurs under 2015 uppgick till 203,5 kr (144,6). Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 11 322 400, varav 31 000 innehåller i eget förvar. Samtliga aktier har lika röstvärde.

MODERBOLAGET

Information om verksamheten

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Utöver koncernens verkställande direktör har moderbolaget inga anställda.

Förslag till vinstdisposition i moderbolaget

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Rapport över resultat i sammandrag	
Balanserat resultat och andra fria reserver	69 670 683
Årets resultat	194 337
Totalt fritt eget kapital	69 865 020
Styrelsen och verkställande direktören föreslår:	
Till aktieägarna utdelas 2,50 kr/aktie	29 184 293
Att i ny räkning balanseras	40 680 727
	69 865 020

Styrelsens uppfattning är att den föreslagna utdelningen inte hindrar bolaget, och övriga i koncernen ingående bolag, från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt, inte heller att fullgöra erforderliga investeringar. Den föreslagna utdelningen kan därmed försvaras med hänsyn till vad som anförs i ABL 17 kap 3 paragrafen 2–3 st. (försiktighetsregeln).

Koncernens resultaträkning

Tkr	Not	2015	2014
Nettoomsättning	5	701 676	589 212
Kostnad för sålda varor och tjänster		-271 918	-222 366
BRUTTORESULTAT		429 757	366 846
Försäljningskostnader		-164 932	-138 766
Administrationskostnader		-61 354	-53 750
Forsknings- och utvecklingskostnader		-103 116	-85 052
Övriga rörelseintäkter	10	1 230	8 303
RÖRELSERESULTAT	6, 7, 8, 26	101 584	97 582
Finansiella intäkter	10, 28	2	37
Finansiella kostnader	10, 29	-14 025	-11 809
Summa resultat från finansiella investeringar		-14 023	-11 772
RESULTAT FÖRE SKATT		87 561	85 811
Inkomstskatt	9	-27 356	-22 713
ÅRETS RESULTAT		60 205	63 098
Resultat per aktie, kr	11	5,33	5,59
Totalt antal utestående aktier, tusental		11 291	11 291
Utbetald utdelning per aktie, kr	12	2,50	2,25

Koncernens rapport över totalresultat

Tkr	Not	2015	2014
Årets resultat		60 205	63 098
Övrigt totalresultat:			
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen			
Kassaflödessäkringar		1 787	-2 720
Valutasäkring i nettoinvestering		11 565	-13 029
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-11 244	18 395
Inkomstskatt hänförlig till posterna ovan	22	-2 937	3 465
Övrigt totalresultat för året, efter skatt		-830	6 111
Summa totalresultat för året		59 376	69 209

Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2015-12-31	2014-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	13		
Patent		0	237
Balanserade utvecklingsarbeten		111 143	108 374
Goodwill		394 167	400 752
Kunder och teknologiplattformar		53 993	64 408
Varumärken		80 699	84 060
Summa immateriella anläggningstillgångar		640 002	657 830
Materiella anläggningstillgångar	14, 25		
Maskiner och andra tekniska anläggningar		7 764	9 938
Inventarier, installationer och utrustning		7 536	8 582
Summa materiella anläggningstillgångar		15 300	18 520
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	22	3 239	1 328
Andra långfristiga fordringar		1 723	1 498
Summa finansiella anläggningstillgångar		4 962	2 826
Summa anläggningstillgångar		660 264	679 176
Omsättningstillgångar			
Varulager	17	55 810	53 953
Kundfordringar	34	81 973	69 494
Aktuella skattefordringar		198	0
Övriga fordringar	34	7 234	7 459
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16, 30	5 881	4 630
Likvida medel	34	19 503	17 629
Summa omsättningstillgångar		170 599	153 165
SUMMA TILLGÅNGAR		830 863	832 341

Tkr	Not	2015-12-31	2014-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	19	1 132	1 132
Övrigt tillskjutet kapital	19	125 641	125 641
Reserver		8 926	9 755
Balanserad vinst		319 783	286 070
Summa eget kapital		455 482	422 599
Långfristiga skulder			
Upplåning	34	158 142	204 891
Uppskjuten skatteskuld	22	72 242	65 115
Summa långfristiga skulder		230 384	270 006
Kortfristiga skulder			
Upplåning	34	38 759	40 497
Leverantörsskulder	34	44 704	40 695
Aktuella skatteskulder		7 760	7 802
Derivatinstrument	34	473	2 260
Övriga skulder	34	10 712	12 641
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31	40 177	33 475
Övriga avsättningar	20	2 412	2 366
Summa kortfristiga skulder		144 997	139 736
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		830 863	832 341

Koncernens rapport över kassaflöden

Tkr	Not	2015	2014
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		101 584	97 582
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		33 170	27 998
Nedskrivning av immateriella tillgångar		202	2 011
Utrangering av materiella tillgångar		202	0
Aktiesparprogram	8	1 737	1 238
Valutakursdifferenser		-14 026	-4 502
Betald ränta		-4 936	-5 851
Betald inkomstskatt		-21 125	-19 034
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		96 808	99 442
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-2 353	-17 140
Förändring av kundfordringar		-12 100	-13 370
Förändring av övriga korta fordringar		-1 091	839
Förändring av leverantörsskulder		4 087	12 186
Förändring av övriga korta skulder		4 661	11 298
Kassaflöde från den löpande verksamheten		90 012	93 255

Tkr	Not	2015	2014
Investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	14	-5 042	-6 037
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13	-20 404	-31 773
Förändring av långfristiga finansiella tillgångar		-160	0
Förändring av kortfristiga finansiella placeringar		208	-172
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-25 398	-37 982
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån		0	7 375
Amortering av lån		-34 643	-36 778
Utdelning till moderbolagets aktieägare	12	-28 229	-25 405
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-62 872	-54 808
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL		1 742	465
Likvida medel vid årets början	18	17 629	15 818
Kursdifferens i likvida medel		-208	172
Omräkningsdifferens		340	1 174
Likvida medel vid årets slut	18	19 503	17 629

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Tkr	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2014 enligt fastställd balansräkning						
		1 132	125 641	3 644	247 139	377 557
Totalresultat						
Årets resultat					63 098	63 098
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar	15			-2 720		-2 720
Valutasäkring i nettoinvestering	15			-13 029		-13 029
Valutakursdifferenser				18 395		18 395
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	22			3 465		3 465
Summa totalresultat		0	0	6 111	63 098	69 209
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Kostnader för aktierelaterade ersättningar					1 238	1 238
Utdelning (2,25 kr per aktie)	12				-25 405	-25 405
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-24 167	-24 167
Utgående balans per 31 december 2014		1 132	125 641	9 755	286 070	422 599

Tkr	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2015 enligt fastställd balansräkning						
		1 132	125 641	9 755	286 070	422 599
Totalresultat						
Årets resultat					60 205	60 205
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar	15			1 787		1 787
Valutasäkring i nettoinvestering	15			11 565		11 565
Valutakursdifferenser				-11 244		-11 244
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigttotalresultat	22			-2 937		-2 937
Summa totalresultat		0	0	-829	60 205	59 376
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Kostnader för aktierelaterade ersättningar					1 737	1 737
Utdelning (2,50 kr per aktie)	12				-28 229	-28 229
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-26 492	-26 492
Utgående balans per 31 december 2015		1 132	125 641	8 926	319 783	455 482

Moderbolagets resultaträkning

Tkr	Not	2015	2014
Nettoomsättning	5	11 933	8 835
BRUTTORESULTAT		11 933	8 835
Administrationskostnader	7, 8, 26	-11 606	-8 834
RÖRELSERESULTAT		327	1
Resultat från finansiella investeringar			
Räntekostnader och liknande resultatposter	29	0	-1
Summa resultat från finansiella investeringar		0	-1
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		327	0
Bokslutsdispositioner		8	0
Skatt på årets resultat		-141	-48
ÅRETS RESULTAT		194	-48

Moderbolagets balansräkning

Tkr	Not	2015-12-31	2014-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	27	244 039	244 039
Summa finansiella anläggningstillgångar		244 039	244 039
Summa anläggningstillgångar		244 039	244 039
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Skattefordran		0	101
Övriga fordringar		4	21
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	30	596	332
Summa kortfristiga fordringar		600	454
Kassa och bank		276	192
Summa omsättningstillgångar		876	646
SUMMA TILLGÅNGAR		244 915	244 685

Tkr	Not	2015-12-31	2014-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	19	1 132	1 132
Reservfond		19 446	19 446
Summa bundet eget kapital		20 578	20 578
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		51 073	79 350
Överkursfond		18 598	18 598
Årets resultat		194	-48
Summa fritt eget kapital		69 865	97 899
Summa eget kapital		90 443	118 477
Obeskattade reserver		0	8
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		667	427
Skulder till koncernföretag		149 890	122 888
Skatteskuld		30	0
Övriga skulder		1 068	561
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31	2 817	2 323
Summa kortfristiga skulder		154 472	126 200
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		244 915	244 685
STÄLLDA SÄKERHETER	24	244 039	244 039
ANSVARSFÖRBINDELSER	24	226 630	271 665

Moderbolagets rapport över kassaflöden

Tkr	Not	2015	2014
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		327	1
Betald ränta	29	0	-1
Betald inkomstskatt		-10	-141
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		317	-141
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av övriga korta fordringar		-247	-114
Förändring av leverantörsskulder		240	-108
Förändring av övriga korta skulder		28 002	25 153
Kassaflöde från den löpande verksamheten		28 313	24 789
Finansieringsverksamheten			
Utbetald utdelning		-28 229	-25 405
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-28 229	-25 406
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL			
		84	-617
Likvida medel vid årets början		192	808
Likvida medel vid årets slut		276	192

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

Tkr	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2014		1 132	19 446	54 740	18 598	50 016	143 931
Överföring av 2013 års resultat				50 016		-50 016	0
Utdelning (2,25 kr per aktie)	12			-25 405			-25 405
Årets resultat						-48	-48
Utgående balans per den 31 december 2014		1 132	19 446	79 350	18 598	-48	118 477

Tkr	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2015		1 132	19 446	79 350	18 598	-48	118 477
Överföring av 2014 års resultat				-48		48	0
Utdelning (2,50 kr per aktie)	12			-28 229			-28 229
Årets resultat						194	194
Utgående balans per den 31 december 2015		1 132	19 446	51 073	18 598	194	90 443

Noter

Alla belopp i Tkr om inget annat anges

Not 1 Allmän information

HMS koncernen är en världsledande leverantör av kommunikationsteknologi för industriautomation. Koncernen utvecklar och tillverkar flexibla, innovativa och pålitliga lösningar för att ansluta industriella produkter till nätverk samt gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärket Anybus och IXXAT samt produkter för fjärrövervakning under varumärket Netbiter. Vid huvudkontoret i Halmstad samt i Ravensburg bedrivs den övervägande delen av produktutveckling och delar av tillverkningen. Försäljning sker från huvudkontoret i Sverige samt försäljningskontoren i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Indien, England och Danmark.

Moderföretaget HMS Networks AB (publ) är ett noterat svenskt aktiebolag med säte i Halmstad, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Stationsgatan 37 i Halmstad. Företaget är noterat på NASDAQ-OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Styrelsen har den 21 mars 2016 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning för offentliggörande.

Not 2 Redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

2.1 Grund för den finansiella rapportens upprättande

Koncernredovisningen för HMS koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS CC) sådana de antagits av EU.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärde-metoden förutom vad avser vissa finansiella tillgångar värderade till verkligt värde i övrigt totalresultat.

Moderföretagets redovisning är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, redovisning för juridiska personer. I de fall moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen anges detta särskilt under respektive rubrik nedan.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga redovisningsmässiga uppskattningar. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen

av redovisningsprinciperna. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen vilket framgår av not 4.

2.1.1 Ändringar i redovisningsprinciper och upplysningar

a) Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Koncernen har under räkenskapsåret inte tillämpat någon ny eller ändrad standard med väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

b) Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som ännu inte har trätt i kraft och som inte har tillämpats i förtid av koncernen

Vid upprättandet av koncernredovisningen per 31 december 2015 har ett flertal standarder och tolkningar publicerats vilka ännu inte trätt ikraft och vilka är tillämpliga för koncernen. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Standard	Väsentliga krav	Påverkan	Gäller från och med
IFRS 9 Financial instruments	IFRS 9 hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder och inför nya regler för säkringsredovisning. Den fullständiga versionen av IFRS 9 gavs ut i juli 2014. Den ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument och introducerar en ny nedskrivningsmodell.	De nya säkringsredovisningsreglerna i IFRS 9 är mer förenliga med företagets riskhantering i praktiken. Generellt sett kommer det bli lättare att tillämpa säkringsredovisning eftersom standarden inför en mer principbaserad ansats för säkringsredovisningen. Den nya standarden inför även utökade upplysningskrav och förändringar i presentationen. Koncernen har ännu inte utvärderat hur koncernens säkringsredovisning kommer att påverkas av de nya reglerna.	1 januari 2018. Enligt övergångsreglerna i den fullständiga versionen av IFRS 9 var förtida tillämpning i etapper tillåten för räkenskapsår som påbörjats före 1 februari 2015. Efter detta datum måste reglerna tillämpas i sin helhet. Förväntas tillämpas av koncernen från 1 januari 2018.
IFRS 15 Revenue from Contracts with Customers	IFRS 15 är den nya standarden för intäktsredovisning. IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal. IFRS 15 bygger på principen att intäkter redovisas när kunden erhåller kontroll över den sålda varan eller tjänsten – en princip som ersätter den tidigare principen att intäkter redovisas när risker och förmåner övergått till köparen. Ett företag kan välja mellan "full retroaktivitet" eller framåtriktad tillämpning med ytterligare upplysningar.	Ledningen utvärderar för närvarande effekten av den nya standarden. För närvarande kan koncernen inte uppskatta de nya reglernas inverkan på de finansiella rapporterna. Koncernen kommer att göra en detaljerad utvärdering under det kommande året.	1 januari 2018 Förväntas tillämpas av koncernen från 1 januari 2018.
IFRS 16 Leases	IFRS 16 Leases publicerades januari 2016 och ersätter den tidigare IAS 17 Leasingavtal och de relaterade tolkningarna IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Redovisningen för leaseigvare kommer i all väsentlighet vara oförändrad, men redovisningen för leasetagare kommer att förändras. Det kommer inte längre vara en skillnad mellan operationell och finansiell lease, alla leaseavtal kommer att redovisas i balansräkningen förutom korttidsavtal och de av mindre värde. Redovisningen baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet.	Ledningen utvärderar för närvarande effekten av den nya standarden. För närvarande kan koncernen inte uppskatta de nya reglernas inverkan på de finansiella rapporterna. Koncernen kommer att göra en detaljerad utvärdering under det kommande året.	1 januari 2019 eller senare. Förtida tillämpning är tillåten.

2.2 Koncernredovisning

a) Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen har bestämmande inflytande över ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och kan påverka avkastningen genom sitt bestämmande inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv (se not 2.8).

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Koncerninterna förluster kan vara en indikation på nedskrivningar som måste tas upp i koncernredovisningen. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterföretagens resultat och eget kapital redovisas separat i koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkning.

b) Försäljning av dotterföretag

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, värderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde per den tidpunkt när den förlorar det bestämmande inflytandet. Ändringen i redovisat värde redovisas i resultaträkningen. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de hänförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet.

2.3 Segmentsrapportering

Segmentsupplysningar ska presenteras utifrån ledningens perspektiv, vilket innebär att den presenteras på det sätt som den används i den interna rapporteringen. Utgångspunkten för identifiering av rapporterbara segment är den interna rapporteringen såsom den rapporteras till och följs upp av den högste verkställande beslutsfattaren. Ledningen har analyserat den interna rapporteringen och konstaterat att koncernens högsta verkställande beslutsfattare, koncernledningen, löpande tar del av försäljningsrapporter, kvalitetsuppföljning och koncernens resultaträkning och kassaflöde. Denna rapportering baseras på det faktum att den gemensamma teknologiplattformen, utvecklingsprocessen, tillverkningsprocessen, marknadsstrategin och de gemensamma försäljningsresurserna vare sig möjliggör eller skapar behov av en ytterligare uppdelning av verksamheten. Sålunda sker ingen uppföljning av resultatet för någon enskild del (segment) av verksamheten.

2.4 Omräkning av utländsk valuta

a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljön där respektive företag huvudsakligen är verksam (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (kr), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

b) Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutans enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Undantag är då transaktionerna utgör säkringar som uppfyller villkoren för säkringsredovisning av kassaflöden eller nettoinvesteringar, då vinster/förluster redovisas i övrigt totalresultat.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till inköp av råvaror och produkter redovisas i resultaträkningen som kostnader för sålda varor. Övriga valutakursvinster och -förluster redovisas i posterna Övriga rörelseintäkter resp. Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens valutakurs;
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs, och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

I koncernredovisningen redovisas valutakursdifferenser hänförliga till omräkningen av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet, tillsammans med valutakursdifferenser hänförliga till upplåning eller andra finansiella instrument som klassificerats som säkringsinstrument för sådana investeringar, i övrigt totalresultat. Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital redovisas i resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

2.5 Intäktsredovisning

Intäkter värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar en intäkt när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget och särskilda kriterier har uppfyllts för var och en av koncernens verksamheter såsom beskrivs nedan. Koncernen grundar sina bedömningar på historiska utfall och beaktar därvid typ av kund, typ av transaktion och speciella omständigheter i varje enskilt fall.

Koncernen tillverkar och säljer produkter för att ansluta industriell utrustning till nätverk och för att koppla ihop olika nätverk samt produkter för fjärrövervakning.

Försäljningen av produkter redovisas vid leverans av produkterna till kunden, i enlighet med försäljningsvillkoren, när de väsentliga riskerna och förmånerna överförts till köparen.

Koncernen säljer även utvecklingstjänster inom industriell nätverksteknologi. Dessa tjänster tillhandahålls baserat på tid och material eller som fastprisavtal. Intäkter från tids- och materialbaserade avtal redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar levereras och direkta kostnader uppstår.

För utförda tjänsteuppdrag till fastpris redovisas intäkterna i förhållande till uppdragets färdigställandegrad på balansdagen (successiv vinstavräkning). Ett uppdrags färdigställandegrad baseras på hur stor del de tjänster som utförts, utgör av de totala tjänster som ska utföras.

Om några omständigheter uppstår som kan förändra den ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdigställandegrad, omprövas uppskattningarna. Dessa omprövningar kan resultera i öknings eller minskningar i uppskattade intäkter eller kostnader och påverkar intäkterna under den period då de omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledningens kännedom.

Ränteintäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivräntemetoden. När värdet på en fordran har gått ner, minskas det redovisade värdet till det återvinningsbara värdet, vilket utgörs av bedömt framtida kassaflöde diskonterat med den ursprungliga effektiva räntan för instrumentet, och fortsätter därefter att lösa upp diskonteringseffekten som ränteintäkt. Ränteintäkter på nedskrivna lånefordringar redovisas till ursprunglig effektiv ränta.

2.6 Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell skatt beräknad på periodens skattemässiga resultat enligt gällande skattesatser. Den aktuella skattekostnaden justeras med förändringar i uppskjutna skattefordringar och –skulder som hänförs till temporära skillnader och outnyttjade underskott.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat.

Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och –lagar) som har beslutats eller aviseras per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjutna skatter som hänförs till temporära skillnader avseende innehav i dotterföretag och intresseföretag, redovisas endast i den omfattning moderföretaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna samt att det är sannolikt att en sådan återföring inte sker inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar och –skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänförs till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller

direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

2.7 Leasing

Leasing av materiella anläggningstillgångar där koncernen som leasetagare i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing (not 25). Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i balansräkningen till det lägre av leasingobjektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Motsvarande betalningsförpliktelser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster långfristig upplåning och kortfristig upplåning. Varje leasingbetalning fördelas mellan ränta och amortering av skulden. Räntan redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal skrivs av över nyttjandeperioden eller under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden, såvida det inte med rimlig grad av säkerhet kan fastställas att äganderätten övergår till leasetagaren vid slutet av leasingperioden.

Leasing där en väsentlig del av risker och fördelar med ägande behålls av leasegivaren klassificeras som operationell leasing (not 25). Betalningar som görs under leasingtiden kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden.

2.8 Rörelseförvärv

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv, oavsett om förvärvet består av egetkapitalandelar eller andra tillgångar. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av de verkliga värdena av

- överlåtna tillgångar
- skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare
- aktier som emitterats av koncernen
- tillgångar eller skulder som är en följd av ett avtal om villkorad köpeskillning
- tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget

Identifierbara förvärvade tillgångar, övertagna skulder och övertagna eventalförpliktelser i ett rörelseförvärv värderas, med ett fåtal undantag, inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv, d.v.s. förvärv för förvärv, avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företags identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade utgifter kostnadsförs när de uppstår.

Goodwill avser det belopp varmed

- överförd ersättning,
- eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget, och
- verkliga värdet på förvärvstidpunkten på tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget, (om rörelseförvärvet genomförts i steg)

överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om beloppet understiger verkligt värde för de förvärvade nettotillgångarna, i händelse av ett förvärv till lågt pris, redovisas mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

I de fall då hela eller delar av en köpeskilling skjuts upp, ska de framtida betalningarna diskonteras till nuvärdet vid förvärvstidpunkten. Diskonteringsräntan är företagets marginella låneränta, vilken är den räntesats företaget skulle ha betalat för en finansiering genom lån under motsvarande period och liknande villkor.

Villkorad köpeskilling klassificeras antingen som eget kapital eller som finansiell skuld. Belopp klassificerade som finansiella skulder omvärderas varje period till verkligt värde. Eventuella omvärderingsvinster och –förluster redovisas i resultatet.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg omvärderas de tidigare egetkapitalandelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuell uppkommen vinst eller förlust till följd av omvärderingen redovisas i resultatet.

2.9 Nedskrivningar av icke-finansiella tillgångar

Goodwill och immateriella tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Till-

gångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar (andra än goodwill) som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

Aktiverat utvecklingsarbete testas årligen med avseende på nedskrivningsbehov innan de är färdiga att tas i bruk.

2.10 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa, banktillgodohavanden och övriga kortfristiga placeringar. Övriga kortfristiga placeringar klassificeras som likvida medel när de har förfallodag inom tre månader från anskaffningstidpunkten, lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp och är utsatta för en obetydlig risk för värdefluktuationer.

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som låneskulder i kortfristiga skulder.

2.11 Kundfordringar

Kundfordringar är belopp som ska betalas av kunder för sålda varor eller utförda tjänster i den löpande verksamheten. Om betalning förväntas inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre), klassificeras de som omsättningstillgångar. Om inte, redovisas de som anläggningstillgångar.

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns objektiva bevis för att koncernen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor.

2.12 Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Råvaror värderas till anskaffningsvärde. Färdiga varor värderas till standardkostnad. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av råmaterial/komponenter, direkt lön och andra direkta och indirekt hänförliga tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader. Internvinster vid försäljning mellan koncernbolag elimineras.

2.13 Finansiella instrument

2.13.1 Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen, låne- och kundfordringar samt derivatinstrument som säkringsåtgärd.

Klassificeringen är beroende av för vilket syfte den finansiella tillgången förvärvades. Ledningen fastställer klassificeringen av de finansiella tillgångarna vid det första redovisningstillfället.

a) Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen är finansiella tillgångar som innehas för handel. En finansiell tillgång klassificeras i denna kategori om den förvärvas huvudsakligen i syfte att säljas inom kort. Derivat klassificeras som att de innehas för handel om de inte är identifierade som säkringsinstrument. Tillgångar i denna kategori klassificeras som omsättningstillgångar om de förväntas bli reglerade inom tolv månader, annars klassificeras de som anläggningstillgångar.

b) Låne- och kundfordringar

Kundfordringar och likvida medel är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättnings-

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

tillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Låne- och kundfordringar utgörs av kundfordringar och andra fordringar samt Likvida medel i balansräkningen (noterna 2.10 och 2.11).

c) Derivat och säkringsåtgärder

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen på kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar i slutet av varje rapportperiod.

Vid fastställandet av verkligt värde på säkringsinstrumentet används noterade kurser för valutan på balansdagen. Koncernen bedömer per varje balansdag om det finns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov föreligger för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. I de fall då ett nedskrivningsbehov föreligger skrivs tillgången ned till dess verkliga värde.

Metoden för att redovisa den vinst eller förlust som uppkommer vid omvärdering beror på om derivatet identifierats som ett säkringsinstrument, och, om så är fallet, karaktären hos den post som säkrats. Koncernen identifierar vissa derivat som antingen:

- säkring av verkligt värde avseende en redovisad tillgång eller skuld eller ett bindande åtagande (verkligt värde-säkring),
- säkring av en risk som är kopplad till kassaflödena av en redovisad tillgång eller skuld eller en mycket sannolik prognostiserad transaktion (kassaflödessäkring), eller
- säkring av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet (säkring av nettoinvestering).

Då transaktionen ingås, dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och riskhanteringsstrategin avseende säkringen. Koncernen dokumenterar också sin bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner har varit och kommer att fortsätta vara effektiva när det gäller att motverka förändringar i verkligt värde eller kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument, som används för säkringssyften, återfinns i not 15. Samtliga derivatin-

strument klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder.

Kassaflödessäkring

Koncernen utnyttjar derivatinstrument för att täcka riskerna för valutakursförändringar avseende framtida kommersiella kassaflöden, såväl externa som interna, i utländsk valuta. Innehavet av finansiella derivatinstrument utgörs av valutaterminer.

Säkringar utformas så att de kan förväntas vara effektiva. Den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på ett derivatinstrument, som identifieras som kassaflödessäkring och som uppfyller villkoren för säkringsredovisning, redovisas i övrigt totalresultat och ackumulerade belopp i eget kapital. Den vinst eller förlust som hänförs sig till en eventuell ineffektiv del redovisas omedelbart i resultaträkningens som övriga intäkter eller övriga kostnader.

Ackumulerade belopp i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen i de perioder då den säkrade posten påverkar resultatet (t.ex. när den prognostiserade försäljningen som är säkrad äger rum).

När ett säkringsinstrument förfaller eller säljs, eller när säkringen inte längre uppfyller villkoren för säkringsredovisning och ackumulerade vinster eller förluster avseende säkringen finns i eget kapital, kvarstår dessa vinster/förluster i eget kapital. Dessa resultatförs samtidigt som den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas ske, överförs den ackumulerade vinst eller förlust som redovisats i eget kapital omedelbart till resultaträkningens rörelseresultat.

Säkring av nettoinvestering

Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter redovisas på liknande sätt som kassaflödessäkringar.

Den andel av vinst eller förlust på ett säkringsinstrument som bedöms som en effektiv säkring redovisas i övrigt totalresultat och ackumulerade belopp i eget kapital. Den vinst eller förlust som hänförs sig till den ineffektiva delen redovisas direkt i resultaträkningen som övriga intäkter eller övriga kostnader.

Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

2.13.2 Redovisning och värdering

Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, vilket är det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument, förutom finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader. Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas första gången till verkligt värde, medan hänförliga transaktionskostnader redovisas i resultaträkningen.

Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella tillgångar som kan säljas och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas efter anskaffningstidpunkten till verkligt värde. Lånefordringar och kundfordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Vinster och förluster till följd av förändringar i verkligt värde avseende kategorin finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen, resultatredovisas i den period då de uppstår och ingår i posterna Övriga rörelseintäkter/Övriga rörelsekostnader.

2.13.3 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten både i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

2.14 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången. Tillkommande utgifter ökar tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt,

endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparation och underhåll kostnadsförs i den period de uppkommer.

Avskrivningarna baserar sig på ursprungliga anskaffningsvärden och på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Maskiner och andra tekniska anläggningar	3–7 år
Inventarier, installationer och utrustning	3–7 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i posterna övriga rörelseintäkter eller övriga rörelsekostnader.

2.15 Immateriella anläggningstillgångar

a) Goodwill

Goodwill beräknas enligt principerna i not 2.8. Goodwill som uppstår vid rörelseförvärv ingår i immateriella tillgångar. Goodwill skrivs inte av, utan testas för nedskrivning årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värde-minskning. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vid försäljning av en enhet ingår det redovisade värdet på goodwill i den uppkomna vinsten/förlusten.

I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnande av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

b) Varumärken

Varumärken har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken med en obestämd nyttjandeperiod nedskrivningsprövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov.

c) Kunder och teknologiplattformar

Kunder och teknologiplattformar har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Kunder och teknologiplattformar har en bestämt nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar.

Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 år.

d) Balanserade utvecklingsarbeten

HMS teknologi bygger på internt utvecklade lösningar för att ansluta industriell utrustning till nätverk, samt för att koppla ihop olika nätverk. Teknologin i HMS produkter bygger på den patenterade Anybus tekniken. IXXAT produkterna bygger på kompletta systemlösningar samt hård- och mjukvarulösningar inom områdena inbyggda delsystem.

Utgifter som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara unika integrerade kretsar, strategiska IP block, nya produktlinjeplattformar samt utgifter fram till och med den första protokollversionen för ett specifikt nätverk i en produktlinje, och som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa ovanstående utvecklingsprojekt så att utvecklingsresultatet kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa utvecklingsprojektet och att använda eller sälja resultatet,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja utvecklingsresultatet,
- det kan visas hur utvecklingsresultatet genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja utvecklingsresultatet finns tillgängliga, och

- de utgifter som är hänförliga till projektet under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Kundspecifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utvecklingen kompenseras av framtida intäkter. I kostnaderna ingår personalkostnader för internt arbete inom utvecklingen, externa kostnader och en skälig andel indirekta kostnader.

Immateriella tillgångar till följd av utvecklingsarbete redovisas till anskaffningsvärde. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Utvecklingen av nya produktplattformar aktiveras löpande under utvecklingsfasen. Underhåll av mjukvara och utökningar av befintliga produkter och produktlinjer beaktas som anpassningar av kärnprodukten och aktiveras inte. Projekt under forskningsfas aktiveras inte.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts balanseras inte som tillgång i senare perioder.

Förskott avseende extern utveckling redovisas som immateriell tillgång i de fall bolaget har kontroll över tillgången.

Avskrivningar görs beräknat på ursprunglig anskaffningskostnad och baserat på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Balanserade utvecklingsarbeten 5–7 år

2.16 Leverantörsskulder och övriga skulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Beloppen är osäkrade och betalas oftast inom 30 dagar.

Leverantörsskulder och övriga skulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Skulderna redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

2.17 Upplåning och lånekostnader

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning tas bort från balansräkningen när förpliktelse har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av finansiell skuld) som utsläcks eller överförs till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtaga skulder, redovisas i resultatet.

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som upplåning bland kortfristiga skulder i balansräkningen.

Koncernen har inga utvecklingsprojekt av sådan betydelse att det är aktuellt att aktivera lånekostnader. Samtliga lånekostnader kostnadsförs således när de uppkommer.

2.18 Avsättningar

Avsättningar för rättsligt anspråk, garantier och återställandeåtgärder redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

Om det finns ett antal liknande åtaganden, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela denna grupp av åtaganden. En avsättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtaganden är ringa.

Avsättning för reklamationer och garantianspråk baseras på en individuellt företagsanpassad rutin.

2.19 Ersättning till anställda

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder

till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda.

Skulder för långvarig betald frånvaro förväntas inte regleras i sin helhet inom 12 månader efter utgången av den rapportperiod under vilken de anställda utför de tjänster som berättigar till ersättningsarna. Dessa redovisas som långfristiga skulder.

a) Pensionsförpliktelser

Koncernföretagen har olika planer för ersättningar efter avslutad anställning, förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensioner. En avgiftsbestämd plan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som inte är avgiftsbestämd. Utmärkande för förmånsbestämda planer är att de anger ett belopp för de pensionsförmåner en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserad på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid och lön.

Pensionsåtaganden för tjänstemän i Sverige tryggs genom en försäkring i Alecta, vilken är en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2015 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsåtagandena redovisas därför som avgiftsbestämd plan.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till privatadministrerade pensionsförsäkringsplaner på avtalsenlig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning.

b) Aktierelaterade ersättningar

Koncernens incitamentsprogram syftar till att främja rekrytering samt stimulera till ett långsiktigt engagemang hos de anställda i koncernens resultat- och verksamhetsutveckling.

Samtliga fastanställda inom HMS koncernen har erbjudits att under 2015 delta i ett aktiesparprogram där regleringen görs med aktier och där koncernen erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens egetkapitalinstrument.

Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till

tilldelning av aktier kostnadsförs i resultaträkningen i posten personalkostnader, och motsvarande bokning sker i eget kapital i posten balanserad vinst. Det totala belopp som ska kostnadsföras baseras på verkligt värde på de tilldelade aktierna, vilket fastställs vid tilldelningstillfället. Icke marknadsrelaterade villkor för intjänande beaktas i antagandet om hur många aktier som förväntas bli intjänade. Den totala kostnaden redovisas fördelat över intjänandeperioden, vilket är den period under vilken alla de angivna intjänandevillkoren ska uppfyllas.

Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren. Den eventuella avvikelser mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning, vilket innebär att sociala avgifter beräknas utifrån verkligt värde på aktierna vid respektive rapporttillfälle.

2.20 Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital.

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Då något koncernföretag köper moderföretagets aktier (återköp av egna aktier) reducerar den betalda köpeskillingen, inklusive eventuella direkta hänförbara transaktionskostnader (netto efter skatt), eget kapital, till dess aktierna annulleras eller avyttras. Om dessa stamaktier senare avyttras, redovisas erhållna belopp (netto efter eventuella direkt hänförbara transaktionskostnader och skatteeffekter) i eget kapital.

2.21 Reserver

Andra reserver i eget kapital utgörs av säkrings- och omräkningsreserver. Säkringsreserven omfattar orealiserade vinster och förluster på terminskontrakt samt valutasäkring i nettoinvestering, vilka redovisas i resultaträkningen i de perioder under vilka de

säkrade transaktionerna påverkar resultaträkningen. Omräkningsreserven omfattar valutakursdifferenser som uppstår som en följd av att resultat- och balansräkning för alla koncernföretag omräknas till koncernens rapportvaluta.

2.22 Utdelning

Utdelningar redovisas som intäkter när rätten att erhålla betalning har fastställts. Detta gäller även om utdelningarna utbetalas från vinster uppkomna före förvärvstidpunkten. Som en konsekvens kan emellertid investeringen behöva testas för nedskrivning.

2.22 Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalys för koncernen upprättas enligt den indirekta metoden. Årets förändring av kassabehållningen delas upp i rörelse-, investerings- respektive finansieringsverksamhet. Utgångspunkten för den indirekta metoden är rörelseresultatet justerat med sådana transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificeras kassa- och banktillgodohavanden samt kortfristiga finansiella placeringar med kortare löptid än tre månader. Samtliga poster inom likvida medel kan med relativt kort varsel omvandlas till kontanter.

NOT 3 Finansiell Riskhantering

3.1 Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker i form av marknadsrisk (innefattande valuta- och ränterisk), kreditrisk samt finansierings- och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Riskhanteringen sköts av en central finansavdelning enligt policys som fastställts av styrelsen. Finansansvarig för koncernen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Styrelsen har upprättat skriftliga policys såväl för den övergripande riskhanteringen som för specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisk, användning

Risk	Exponering uppstår från	Värdering	Hantering
Marknadsrisk – valutarisk	Framtida affärstransaktioner. Redovisade finansiella tillgångar och finansiella skulder som inte är uttryckta i svenska kronor (kr).	Kassaflödesprognoser Känslighetsanalys	Valutaterminkontrakt
Marknadsrisk – ränterisk	Långfristig upplåning med rörlig ränta	Känslighetsanalys	Räntederivat
Kreditrisk	Likvida medel, kundfordringar och derivatinstrument	Åldersanalys Kreditbetyg	Kreditlimiter
Likviditetsrisk	Upplåning och övriga skulder	Rullande kassaflödesprognos	Tillgång till bindande kreditlöften och krediter

av derivatinstrument och finansiella instrument som inte är derivat samt placering av överlikviditet.

Koncernen använder derivatinstrument för att säkra viss riskexponering.

a) Derivatinstrument

Koncernen innehar finansiella derivatinstrument i form av valuta-terminkontrakt, i syfte att säkra inköp och försäljning i utländsk valuta. Derivatinstrument används endast för affärsmässiga sänkingsändamål och inte som spekulativa investeringar.

Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument som används för säkringssyften återfinns i not 15.

b) Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framförallt avseende US-dollar (USD), euro (EUR) och japanska yen (JPY). Koncernens valutarisker består dels av transaktionsrisken genom framtida affärstransaktioner i utländska valutor och dels av omräkningsrisken av redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utländska dotterbolag.

Transaktionsrisken reduceras genom valutasäkringar av kommande tolv månaders förväntade nettovalutaflöden. Koncernens riskhanteringspolicy innebär att valutakurssäkring av de kommande tre månaderna skall ske till 60 procent av exponeringen och för nästkommande tre till nio månader ska säkring ske inom intervallet 10–40 procent av förväntad exponering.

Omräkningsrisk uppstår genom att koncernens egna kapital påverkas av valutakursfluktuationer på investeringar i dotterbolag samt upplåning i utländsk valuta. Koncernens är främst exponerad för förändringar i växelkursen EUR/SEK. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10 procent i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, skulle koncernens eget kapital per den 31 december 2015 varit 3,5 Mkr högre/lägre. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10 procent i förhållande till samtliga valutakurser, skulle koncernens eget kapital per den 31 december 2015 varit 4,2 Mkr högre/lägre.

Valutaexponeringen som uppstår från nettotillgångarna i den under 2013 år förvärvade verksamheten (IXXAT) hanteras huvudsakligen genom upplåning i den berörda valutan.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2015 varit 4,8 Mkr (5,2) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till US-dollar med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2015 varit 3,9 Mkr (3,6) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

FORTS. NOT 3 Finansiell Riskhantering

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till japanska yen med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2015 varit 1,8 Mkr (1,5) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

c) Ränterisk

Koncernens främsta ränterisk uppstår genom långfristig upplåning med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Koncernens finanspolicy anger att räntekostnader i möjligaste mån skall minimeras. I syfte att minimera koncernens räntekostnader får räntederivat användas. För 2015 gjordes bedömningen att utnyttjande av räntederivat inte skulle komma att minska koncernens räntekostnader.

Om räntorna på upplåning i euro per den 31 december 2015 varit 1 procent högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade vinsten före skatt för räkenskapsåret varit 2,2 Mkr (2,5) högre/lägre.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, hade resultatet före skatt för räkenskapsåret varit 0,2 Mkr (0,3) högre/lägre till följd av ökade/minskade räntekostnader.

d) Kreditrisk

Kreditrisk uppstår genom innehav i likvida medel, derivatinstrument och tillgodohavanden hos banker och kreditinstitut samt kundkreditexponeringar, inklusive utestående fordringar.

Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund innan standardvillkor för betalning och leverans erbjuds. Genom koncernens kreditpolicy finns klara riktlinjer för kreditgivning till kunder samt när säkerheter erfordras. Det är koncernledningens uppfattning att det inte föreligger någon betydande kreditriskkoncentration till någon viss kund, motpart eller geografisk region.

e) Finansierings- och likviditetsrisk

Finansieringsrisker avser riskerna att refinansiering av förfallande lån försvåras eller blir kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Med likviditetsrisk avses risken för svårigheter att fullgöra åtaganden som är förenade med finansiella skulder. Se not 21 för analys av koncernens upplåning, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen.

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras av koncernens centrala finansavdelning. Finansansvarig för koncernen följer noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (som består av outnyttjade kreditlöften och likvida medel) för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten samtidigt som de löpande bibehåller tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter som inte nyttjats så att koncernen inte bryter mot lånelimiter eller lånevillkor på några av koncernens kreditfaciliteter. Detta sker centralt för samtliga i koncernen ingående rörelsedrivande enheter i enlighet med den praxis och de limiter som fastställts för företaget. Vidare ingår det även i likviditetshanteringen att beräkna förväntade kassaflöden i större valutor och överväga vilken mängd olika likvida tillgångar som krävs för att möta dessa, att övervaka balansräkningsbaserade likviditetsmått i förhållande till interna och externa tillsynskrav och att upprätthålla planer för skuldfinansiering.

Finansieringsrisk uppstår då det, vid en given tidpunkt, föreligger svårigheter att erhålla finansiering. För att minimera kostnaden för koncernens upplåning och finansiering ska finansfunktionen tillhandahålla kreditlöften som täcker koncernens behov av rörelsekrediter. HMS målsättning är att alltid ha tillgång till ca 10 procent av omsättningen i likvida medel, överskottslikviditet och outnyttjade kreditfaciliteter, vilket vid årets slut motsvarade ca 7 procent (8).

Överskottslikviditet kan enligt koncernens finanspolicy placeras i räntebärande papper med en maximal löptid på ett år och en genomsnittlig löptid på sex månader. Motpartsrisk hanteras genom föreskrifter i finanspolicyn avseende långsiktig rating av emittenter varvid anges att placeringar får göras i Svenska företagsobligationer med rating lägst BBB+ enligt Standard & Poors, Svenska företagscertifikat med rating lägst K1, Svenska bostadsinstitut och Svenska staten. All upplåning sker i samråd med moderbolagets finansfunktion.

Nedanstående tabell (löptidsanalys) analyserar koncernens icke derivata finansiella skulder och nettoreglerade derivatinstrument som utgör finansiella skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i löptidsanalysen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena.

Löptidsanalys

Per 31 december 2015	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år
Finansiell leasing	-135	-406	-451	-541	
Derivatinstrument	-236	-237			
Banklån	-10 046	-29 813	-39 143	-113 265	-9 222
Leverantörsskulder	-44 704				
Per 31 december 2014	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år
Finansiell leasing	-189	-568	-541	-992	
Derivatinstrument	-1 209	-1 051			
Banklån	-10 698	-31 739	-41 656	-120 429	-48 240
Leverantörsskulder	-40 695				

3.2 Hantering av kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att

- trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter, och
- att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapital nere.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Koncernen bedömer kapitalet på basis av nettoskultsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt eget kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna kortfristig upplåning och långfristig upplåning i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskuld.

Nettoskultsättningsgraden per 31 december 2015 respektive 2014 var som följer:

	2015	2014
Total upplåning (not 21)	196 901	245 388
Avgår likvida medel (not 18)	- 19 503	- 17 629
Nettoskuld	177 398	227 759
Totalt eget kapital	455 482	422 599
Summa kapital	632 880	650 358
Nettoskultsättningsgrad	39 %	54 %

3.3 Beräkning av verkligt värde

Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1)
- Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade

priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs som prisnotering) eller indirekt (dvs härledda från prisnoteringar) (nivå 2)

- Data för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara marknadsdata (dvs ej observerbara data) (nivå 3)

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2015:

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Summa tillgångar	0	0	0	0
Skulder				
Derivatinstrument som används för säkringsändamål		-473		-473
Summa skulder	0	-473	0	-473

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2014:

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Summa tillgångar	0	0	0	0
Skulder				
Derivatinstrument som används för säkringsändamål		-2 260		-2 260
Summa skulder	0	-2 260	0	-2 260

Verkligt värde för derivatinstrument fastställs genom användning av marknadspriser för valutan på balansdagen.

NOT 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. Ledningen gör även bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper.

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive för-

väntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

a) Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2.9. Återvinningsvärdet för koncernens kassagenerande enhet har fastställts genom beräkning av nyttjandevärdet. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras (not 13). Redovisat goodwillvärde uppgår till 394,2 Mkr (400,8).

Känslighetsanalys visar att ett förhöjt avkastningskrav efter skatt, på 9 procentenheter (d.v.s. ett avkastningskrav på sysselsatt kapital på 20 procent) inte medför att nedskrivningsbehov föreligger.

b) Intäktsredovisning

Koncernen tillämpar successiv vinstavräkning vid redovisning av fastprisavtal för försäljning av utvecklingstjänster. Successiv vinstavräkning innebär att koncernen måste göra uppskattningar av hur stor del de tjänster som redan utförts per balansdagen utgör av de totala tjänster som ska utföras.

c) Balanserade utvecklingskostnader

Bolaget aktiverar utgifter som är förknippade med utveckling av identifierbara unika integrerade kretsar när kriterier som beskrivs under avsnitt 2.15 d är uppfyllda och utgiften bedöms kompenseras av framtida volymåtaganden från kunder som överstiger utgiften. Koncernen undersöker fyra gånger per år att det sker eller kommer att ske försäljning på de produkter för vilka det finns ett bokfört värde. Koncernen gör nedskrivning för de produkter där framtida intäkter bedöms understiga bokfört värde. Under 2015 har denna nedskrivningsprövning resulterat i en nedskrivning på 0 tkr (2 011).

NOT 5 Segmentinformation

HMS koncernen säljer produkter i framförallt sju länder vilka återspeglas i nedanstående tabell. Dessa länder utgör inte geografiska segment. Information avseende koncernens segment se not 2.3. Indelningen nedan utgörs av till vilket land leverans av varan eller tjänsten gjorts.

Förvärvet av IXXAT har inte påverkat koncernens segmentsindelning.

Nettoomsättning per land	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Tyskland	199 260	176 505		
USA	135 502	103 899		
Japan	68 472	51 773		
Sverige	56 591	40 852	11 933	8 835
Kina	33 452	25 360		
Frankrike	30 827	28 112		
Finland	28 009	33 089		
Övriga länder	149 563	129 623		
	701 676	589 212	11 933	8 835

Redovisade värden på tillgångar och investeringar Sverige uppgår till 58 procent (56) och i Tyskland till 38 procent (41) av koncernens totala tillgångar. Redovisade värden på anläggningstillgångar i Sverige uppgår till 55 procent (53), i Tyskland till 44 procent (46) av koncernens totala anläggningstillgångar.

Intäkter om ca 21 744 Tkr (27 391) avser en enskild extern kund. Dessa intäkter hänför sig till USA (föregående år en kund i Finland).

NOT 6 Kostnader fördelade på kostnadsslag

	2015	2014
Kostnad för inköp och hantering av insatsvaror	197 478	161 557
Kostnader för ersättningar till anställda (not 8)	279 317	246 761
Av- och nedskrivningar (Not 13,14)	34 088	30 384
Marknadskostnader	14 033	10 872
Fraktkostnader	4 561	4 384
Övriga externa kostnader	92 247	73 449
Aktiverade utvecklingskostnader	-20 404	-27 473
Summa kostnader för sålda varor, försäljning, administration samt forskning och utveckling	601 320	499 934

NOT 7 Ersättning till revisorerna

Ersättning till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
PwC				
Revisionsuppdraget*	1 038	1 000	720	690
Skatterådgivning	824	422		189
Övriga tjänster				
Summa	1 862	1 423	720	879

* Med revisionsuppdraget avses arvode för den lagstadgade revisionen, d.v.s. sådant arbete som varit nödvändigt för att avge revisionsberättelsen, samt så kallad revisionsrådgivning som lämnas i samband med revisionsuppdraget.

NOT 8 Ersättningar till anställda

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Löner och ersättningar	209 539	184 347	4 642	3 031
Sociala avgifter	55 812	49 981	1 410	1 111
Pensionskostnader	13 966	12 433	638	492
Totalt	279 317	246 761	6 691	4 634

Löner utbetalda i moderbolaget avser VD och styrelsearvoden.

	2015			2014		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)		Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	
Löner och ersättningar samt sociala kostnader						
Styrelseledamöter och verkställande direktörer	9 271	2 771	(1 021)	7 207	2 251	(853)
Ledande befattningshavare	4 931	3 953	(1 934)	4 389	2 935	(1 252)
Övriga anställda	195 336	63 054	(11 011)	172 752	57 228	(10 328)
Koncernen totalt	209 539	69 778	(13 966)	184 347	62 414	(12 433)

	2015		2014	
	Medelantal anställda	Varav män	Medelantal anställda	Varav män
Medelantal anställda				
Sverige	186	139	190	142
Tyskland	112	96	104	84
USA	24	16	23	15
Frankrike	2	2	2	2
Italien	5	5	5	4
Japan	12	9	10	7
Kina	9	8	8	7
England	5	4	4	3
Danmark	2	1	2	1
Indien	4	5	4	4
Koncernen totalt	359	282	352	269

	2015		2014	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare				
Styrelseledamöter	6	4	6	4
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	8	7	8	7
Koncernen totalt	14	11	14	11

Aktierelaterade ersättningar

För att främja ett personligt långsiktigt ägarengagemang bland de anställda är det styrelsens intention att årligen utvärdera behovet av och i förekommande fall återkomma till årsstämman med förslag på aktiesparprogram. Årsstämmorna 2012, 2013, 2014 och 2015 beslutade att införa ett aktiesparprogram för samtliga tillsvidareanställda inom HMS koncernen. Således har HMS per den 31 december 2015 fyra aktiesparprogram.

Varje aktiesparprogram innebär i korthet att anställda som deltar i programmet, förutsatt en egen investering i HMS aktier genom sparande under investeringsperioden (1 januari – 31 december år 1), under våren år fem vederlagsfritt för varje investerad aktie tilldelas ytterligare aktier i HMS, dels i form av s.k. matchningsaktier och dels i form av s.k. prestationsaktier. Anställda som deltar i programmet måste avsätta minst 1 procent av den årliga bruttolönen och max 3 procent, förutom ett fåtal nyckelpersoner som kan sätta av upp till 6 procent av bruttolönen, för köp av aktier under investeringsperioden. För att deltagarna skall vara berättigade att erhålla matchningsaktier krävs dels en anställning inom koncernen under hela kvalifikationsperioden (perioden från utgången av investeringsperioden till och med den 31 december år 4) och dels att investerade HMS aktier under investeringsperioden behålls under hela kvalifikationsperioden.

Berättigande att erhålla prestationsaktier förutsätter dessutom att HMS Networks AB (publ) uppnår vissa finansiella mål vad gäller vinst per aktie under kvalifikationsperioden. Om kravet på sparande är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie en matchningsaktie. Om både sparkravet och prestationskravet är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie även en prestationsaktie.

För att säkerställa leverans av aktier enligt aktiesparprogrammen har årsstämman beslutat om förvärv av egna aktier för samtliga program.

Program 1

I enlighet med beslut på årsstämman 2012 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att under 2013 spara i aktier i ett aktiesparprogram. 60 procent valde att delta. Antalet förvärvade aktier i sparprogrammet uppgick till totalt 24 939 st. I anslutning till programmet har bolaget under 2013 förvärvat 31 000 egna aktier

FORTS. NOT 8 Ersättningar till anställda

för att uppfylla förpliktelser om framtida matchnings- och prestationsaktier.

Program 2

I enlighet med beslut på årsstämman 2013 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att under 2014 spara aktier i ett aktiesparprogram. 51 procent valde att delta. Antalet förvärvade aktier i sparprogrammet uppgick till totalt 20 049 st.

Program 3

I enlighet med beslut på årsstämman 2014 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att under 2015 spara aktier i ett aktiesparprogram. 47 procent valde att delta. Antalet förvärvade aktier i sparprogrammet uppgick till totalt 12 761 st.

Program 4

I enlighet med beslut på årsstämman 2015 har samtliga tillsvidareanställda i koncernen erbjudits att delta i ett aktiesparprogram. Anmälningstiden för att delta pågick under december 2015 och ca 54 procent valde att delta. Aktiesparprogrammet innebär att sparande i HMS aktier kommer att genomföras under 2016.

Det verkliga värdet av de tjänster som utförs baseras på aktiekursen för de matchningsaktier och prestationsaktier som förväntas tilldelas. Aktiekursen fastställs vid tilldelningstidpunkten. Koncernens kostnader för aktiesparprogrammen redovisas i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar (se även beskrivning under redovisningsprinciper). Koncernens totala personalkostnad för aktiesparprogrammen uppgick under 2015 till 3 278 tkr (1 790), varav 1 737 tkr (1 238) redovisats mot eget kapital och 1 541 tkr (552) redovisats som avsättning för framtida sociala kostnader.

NOT 9 Inkomstskatt

	2015	2014
Aktuell skatt	23 398	21 692
Uppskjuten skatt (not 22)	3 958	1 021
Skatt	27 356	22 713

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	2015	2014
Resultat före skatt	87 561	85 811
Skatt vid svensk skattesats (22%)	19 263	18 878
Skatteeffekt avseende poster som är ej avdragsgilla/ej skattepliktiga	2 514	407
Skillnad i utländska skattesatser	2 358	3 102
Justering avseende tidigare år	2 282	326
Tidigare redovisade underskottsavdrag i dotterbolag som ej nyttjats	938	0
Skattekostnad	27 356	22 713

Vägd genomsnittlig skattesats	31,2%	26,5%
-------------------------------	-------	-------

Skatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat uppgår för kassafödessäkringar 393 tkr (598 (intäkt) och för säkring i nettoinvestering till 2 544 tkr (2 866 (intäkt)).

NOT 10 Valutakursdifferenser – netto

	2015	2014
Övriga rörelseintäkter	1 230	8 303
Finansiella poster - netto	-9 289	-6 050
	-8 059	2 253

NOT 11 Resultat per aktie

Resultatet per aktie beräknas genom att det resultat enligt resultaträkningen som är hänförligt till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

	2015	2014
Resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare	60 205	63 098
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier (tusental)	11 291	11 291
Resultat per aktie (kr per aktie)*	5,33	5,59

*Avser såväl före som efter utspädning.

NOT 12 Utdelning per aktie

Utdelning som betalats ut under 2015 och 2014 uppgick till 28 229 tkr (2,50 kr per aktie) respektive 25 405 tkr (2,25 kr per aktie).

På bolagsstämman den 28 april 2016 kommer en utdelning avseende räkenskapsåret 2015 på 2,50 kr per aktie, totalt 29 184 tkr, att föreslås. Den föreslagna utdelningen har inte redovisats som skuld i dessa finansiella rapporter.

NOT 13 Immateriella anläggningstillgångar

	Patent	Balanserade utvecklings- arbeten	Goodwill	Kunder, teknologi plattformar	Varumärken	Summa
Per 1 januari 2014						
Anskaffningsvärde	448	139 838	385 290	68 002	76 167	669 744
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-171	-43 776	5 555	-3 937	2 835	-39 493
Redovisat värde	277	96 062	390 844	64 064	79 001	630 249
Räkenskapsåret 2014						
Ingående redovisat värde	277	96 062	390 844	64 064	79 001	630 249
Inköp		27 473		4 300		31 773
Valutakursdifferenser			9 908	3 773	5 058	18 740
Nedskrivningar		-2 011				-2 011
Avskrivningar	-41	-13 150		-7 730		-20 920
Utgående redovisat värde	237	108 374	400 752	64 408	84 060	657 830
Per 31 december 2014						
Anskaffningsvärde	448	167 311	385 289	72 302	76 167	701 516
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-211	-58 937	15 463	-7 894	7 893	-43 686
Redovisat värde	237	108 374	400 752	64 408	84 060	657 830
Räkenskapsåret 2015						
Ingående redovisat värde	237	108 374	400 752	64 408	84 060	657 830
Inköp		20 404				20 404
Valutakursdifferenser			-6 585	-2 251	-3 361	-12 198
Nedskrivningar	-237					-237
Avskrivningar		-17 635		-8 163		-25 798
Utgående redovisat värde	0	111 143	394 167	53 993	80 699	640 002
Per 31 december 2015						
Anskaffningsvärde	0	187 715	385 289	72 302	76 167	721 472
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	0	-76 572	8 878	-18 308	4 532	-81 470
Redovisat värde	0	111 143	394 167	53 993	80 699	640 002

I resultaträkningen ingår av- och nedskrivningar på 25 833 tkr (20 920) i kostnader för sålda varor, 0 tkr (2 011) i forsknings- och utvecklingskostnader samt 0 tkr (0) i försäljningskostnader.

Genom förvärvet av HMS Networks AB under 2004 tillfördes koncernen kompetens vilket medfört synergieffekter i form av lednings- och finansieringsmöjligheter. Detta har lett till utökade tillväxtmöjligheter, vilka visas i goodwillposten till ett värde av 236 071 tkr.

2013 förvärvades den tyska verksamheten IXXAT (HMS Technology Center Ravensburg GmbH) vilket medförde övervärden i form av kunder, teknikplattformar och varumärken. Den nya verksamheten medförde även synergieffekter för koncernen i form av kompletterande teknik och marknad vilket gav upphov till en goodwill på 149 219 tkr.

Balanserade utvecklingskostnader och varumärken prövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. Under 2015 har prövningen resulterat i en nedskrivning på 0 tkr (2 011).

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernens goodwillpost har utvärderats i enlighet med IAS 36. Återvinningsvärdet för den kassagenererande enheten har baserats på dess nyttjandevärde. I detta har antaganden gjorts avseende tillväxt, vinstmarginal, kapitalbindning, investeringsbehov och riskpremie. Principen för antagandena är oförändrade jämfört med föregående år.

Finansiella prognoser baseras på bolagets budget för nästkommande år samt bolagets femåriga finansiella plan. Till grund för dessa prognoser ligger bolagets marknadsbedömning för respektive period. Uppskattning av framtida kassaflöden har gjorts utifrån tillgångens befintliga struktur och inkluderar ej förvärv.

Bolagets antaganden om framtida tillväxt baseras på tidigare erfarenhet, externa informationskällor och bolagets långsiktiga affärsplan. I detta antagande har även beaktats den förväntade marknadstillväxten och den förväntade prisutvecklingen.

Antaganden om framtida marginaler följer bolagets finansiella plan och dess historiska prestation. Investeringar under perioden baseras på bolagets interna investeringsplan och bedöms motsvara återanskaffningsbehovet.

FORTS. NOT 13 Immateriella anläggningstillgångar

Dessa uppskattningar ligger till grund för beräkningen av nyttjandevärdet och den genomförda kassaflödesprognosen för en period omfattande fastställd budget och bolagets femåriga finansiella plan. Kassaflödet därefter har extrapolerats med en antagen årlig tillväxt på 2,0 procent (2,0) vilket är lägre än den faktiska årliga tillväxttakten. Behovet av rörelsekapital (exklusive likvida medel) antas långsiktigt uppgå till 8 procent (8) av bolagets nettoförsäljning. Avkastningskravet (WACC) före skatt har definierats uppgå till 12,8 procent (10,6).

Det framräknade återvinningsvärdet överskrider med god marginal det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden vid nedskrivningsbedömningen av dess kassagenererande enheter skulle medföra att återvinningsvärdet skulle understiga det redovisade värdet.

NOT 14 Materiella anläggningstillgångar

	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, installa- tioner och utrustning	Summa
Per 1 januari 2014			
Anskaffningsvärde	27 214	32 815	60 029
Ackumulerade avskrivningar	-18 292	-21 558	-39 850
Redovisat värde	8 922	11 257	20 179
Räkenskapsåret 2014			
Ingående redovisat värde	8 922	11 257	20 179
Valutakursdifferenser		-244	-244
Inköp	4 147	1 890	6 037
Avskrivningar	-3 132	-4 320	-7 453
Utgående redovisat värde	9 938	8 582	18 520
Per 31 december 2014			
Anskaffningsvärde	31 361	34 704	66 065
Ackumulerade avskrivningar, kurseffekter	-21 423	-26 122	-47 546
Redovisat värde	9 938	8 582	18 520
Räkenskapsåret 2015			
Ingående redovisat värde	9 938	8 582	18 520
Valutakursdifferenser		-7	-7
Inköp	1 742	3 300	5 042
Avyttringar och utrangeringar		-202	-202
Avskrivningar	-3 916	-4 137	-8 053
Utgående redovisat värde	7 764	7 536	15 300
Per 31 december 2015			
Anskaffningsvärde	33 103	35 897	70 898
Ackumulerade avskrivningar	-25 340	-28 361	-55 599
Redovisat värde	7 764	7 536	15 300

Avskrivningskostnader på 3 610 tkr (3 415) ingår i kostnader för sålda varor, 1 481 tkr (1 346) i försäljningskostnader, 1 481 tkr (1 346) i administrationskostnader och 1 481 tkr (1 346) i forsknings- och utvecklingskostnader.

I posten Maskiner och andra tekniska anläggningar ingår leasingobjekt som koncernen innehar enligt finansiella leasingavtal med följande belopp (se not 25 för ytterligare information):

FORTS. NOT 14 Materiella anläggningstillgångar

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal	2015	2014
Anskaffningsvärden – aktiverad finansiell leasing	2 164	3 362
Ackumulerade avskrivningar	-631	-1 071
Redovisat värde	1 533	2 290

NOT 15 Derivatinstrument

	2015	2014
Valutaterminskontrakt-kassaflödessäkringar	473	2 260
Summa	473	2 260

Derivatinstrument som innehas för handel klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder. Hela det verkliga värdet på ett derivatinstrument som utgör säkringsinstrumentet klassificeras som anläggningstillgång eller långfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid är längre än 12 månader, och som omsättningstillgång eller kortfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid understiger 12 månader. Koncernen har under perioden inte haft några derivat för handel.

Koncernens redovisningsprinciper för kassaflödessäkringar framgår i not 2.13.

(a) Valutaterminskontrakt

Det nominella beloppet för utestående valutaterminskontrakt uppgick per 31 december 2015 till 36 984 tkr (62 698).

De säkrade, mycket sannolika prognostiserade transaktionerna i utländsk valuta förväntas inträffa vid varierande tidpunkter under de kommande tolv månaderna. Vinster och förluster på valutaterminskontrakt per 31 december 2015, vilka redovisats i eget kapital, redovisas i resultaträkningens rörelseresultat i de perioder då den säkrade transaktionen påverkar resultatet.

Realiserade valutaterminskontrakt har 2015 påverkat rörelseresultatet negativt med 5 684 tkr (785).

(b) Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamheter

Koncernens upplåning i EUR uppgående till 191 835 tkr (237 888) är identifierad som säkring av nettoinvestering avseende förvärvet av IXXAT. Koncernens bedömning är att det verkliga värdet motsvarar det redovisade värdet per 31 december 2015. Kursvinsten på omräkning av upplåningen till svenska kronor uppgår till 11 565 tkr (förlust 13 029) vid rapportperiodens slut och redovisas i övrigt totalresultat.

NOT 16 Kundfordringar och andra fordringar

	2015	2014
Kundfordringar	83 246	69 853
Reservering för osäkra fordringar	-1 273	-359
Kundfordringar – netto	81 973	69 494

Det verkliga värdet på kundfordringar och andra fordringar är som följer:	2015	2014
Kundfordringar	81 973	69 494
Övriga fordringar	7 234	7 459
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter, se not 30	5 881	4 630
	95 088	81 583

Per den 31 december 2015 har koncernen redovisat en förlust avseende återföring och nedskrivning av kundfordringar på 1 019 tkr (474). Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 1 273 tkr per den 31 december 2015 (359). Koncernen saknar system för att kunna redovisa extern kreditvärdering men har historiskt sett haft mycket låga kreditförluster.

Åldersanalysen av dessa framgår nedan

	2015	2014
1-15 dagar	8 237	10 252
15 dagar till 3 månader	10 570	3 629
3 till 6 månader	669	498
Mer än 6 månader	921	307
	20 397	14 686

Per den 31 december 2015 har koncernen redovisat kundfordringar där nedskrivningsbehov föreligger på 921 tkr (307).

Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 1 273 tkr per den 31 december 2015 (359).

Bedömningen har gjorts att en del av fordringarna förväntas inflyta.

Åldersanalysen av dessa framgår nedan

	2015	2014
Mindre än 3 månader		
3 till 6 månader		
mer än 6 månader	921	307
	921	307

FORTS. NOT 16 Kundfordringar och andra fordringar

Avsättningar till respektive återföringar av reserver för osäkra kundfordringar ingår i posten försäljningskostnader i resultaträkningen. Belopp som redovisas på värdeminskningsskontot skrivs vanligen bort när koncernen inte förväntas återvinna ytterligare likvida medel.

I övriga kategorier inom kundfordringar och andra fordringar ingår inte några tillgångar för vilka nedskrivningsbehov föreligger.

Redovisat belopp, per valuta, för koncernens kundfordringar är följande:

	2015	2014
EUR	44 305	36 289
USD	22 641	22 879
JPY	7 050	4 523
SEK	5 647	4 578
CNY	2 061	0
GBP	1 242	1 338
DKK	292	239
INR	7	7
Total	83 246	69 853

NOT 17 Varulager

Koncernen	2015	2014
Råvaror och förnödenheter	21 352	32 675
Produkter i arbete	2 546	2 731
Färdiga varor	31 912	18 547
	55 810	53 953

Kostnader för lagernedskrivning (inkurans) som belastat årets resultat ingår i posten kostnad för sålda varor och påverkade resultatet positivt med 120 tkr (1 650). Koncernen saknar finansiell information för att kunna ange materialets andel av kostnad såld vara.

NOT 18 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande:

Koncernen	2015	2014
Kassa och bank	19 503	17 629
	19 503	17 629

NOT 19 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier (tusental)	Aktiekapital (tkr)	Övrigt tillskjutet kapital (tkr)	Summa (tkr)
Per 1 januari 2014	11 322	1 132	125 641	126 773
Per 31 december 2014	11 322	1 132	125 641	126 773
Per 31 december 2015	11 322	1 132	125 641	126 773

Totalt antal aktier är 11 322 400 stycken (11 322 400) med ett kvotvärde på 0,1 kr per aktie (0,1 kr per aktie). Bolaget har återköpt 31 000 egna aktier på Stockholmsbörsen under 2013. Det totala beloppet som betalades för aktierna var 3 895 tkr. Aktierna innehas som egna aktier.

NOT 20 Avsättningar

	2015	2014
Reklamationsreserv	2 412	2 366
Summa	2 412	2 366

NOT 21 Upplåning

Koncernen	2015	2014
Långfristig		
Banklån	157 150	203 358
Skulder avseende finansiell leasing (not 25)	992	1 533
	158 142	204 891
Kortfristig		
Banklån	38 218	39 740
Skulder avseende finansiell leasing (not 25)	541	757
	38 759	40 497
Summa upplåning	196 901	245 388

Koncernens exponering avseende upplåning är vid rapportperiodens slut följande:

Koncernen	2015	2014
3 månader eller mindre	9 690	10 124
Mellan 3 månader och 1 år	29 069	30 373
Mellan 1 och 2 år	38 668	40 822
Mellan 2 och 5 år	110 339	116 492
Mer än 5 år	9 135	47 578
	196 901	245 388

Banklånen förfaller fram till 2021. Räntan på banklånet är rörligt och knuten till EURIBOR. Genomsnittliga räntan under 2015 var 1,93 procent (2,14). Säkerhet för banklån utgörs av aktier i dotterbolag (not 27).

Lånevillkor avseende banklån baseras på utvecklingen av nettoskuld och EBITDA.

NOT 22 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar	Skattemässiga underskott	Övrigt	Summa
Per 1 januari 2014	724	0	724
Valutakursdifferenser	145	355	500
Redovisat i resultaträkningen		104	104
Per 31 december 2014	869	459	1 328
Valutakursdifferenser	69	21	90
Omklassificering från uppskjutna skatteskulder		775	775
Redovisat i resultaträkningen	-938	1 983	1 045
Per 31 december 2015	0	3 238	3 239

Uppskjutna skatteskulder	Periodiseringsfonder	Immateriella och materiella anläggningstillgångar	Valutasäkringar	Övrigt	Summa
Per 1 januari 2014	20 214	46 875	-1 946	0	65 143
Redovisat i resultaträkningen	352	1 386		-613	1 125
Redovisat i övrigt totalresultat			-3 465	-225	-3 690
Valutakursdifferenser		2 537			2 537
Per 31 december 2014	20 567	50 797	-5 411	-838	65 115
Redovisat i resultaträkningen	-1 916	6 846		73	5 003
Redovisat i övrigt totalresultat			2 937		2 937
Omklassificering till uppskjutna skattefordringar				775	775
Valutakursdifferenser		-1 670		82	-1 588
Per 31 december 2015	18 651	55 973	-2 474	92	72 242

Uppskjuten skattefordran från 2014 om 869 tkr som under året har återförts, avsåg underskottsavdrag i dotterbolaget i USA.

Övriga uppskjutna skattefordringar är hänförliga till temporära skattemässiga skillnader i dotterbolag.

NOT 23 Pensionsförpliktelser

Pensionsförmåner

För tjänstemän i Sverige tryggas ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension genom en försäkring i Alecta, som omfattar flera arbetsgivare. För en tidig grupp anställda tryggas åtagandet för ålderspension via en försäkring i Skandia. Ett fåtal personer i koncernen innehar en avgiftsbaserad lösning. För räkenskapsåret 2015 har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av ITP-planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan.

Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid. Årets avgifter för pensionsförsäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 6 362 tkr (5 972). Årets avgifter för pensionsförsäkringar tecknade i Skandia uppgår till 3 470 tkr (2 595). Förväntade avgifter nästa rapportperiod för ITP 2-försäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 6 680 tkr. Koncernen står för en oväsentlig del av planen.

Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 155 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 155 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premierreduktioner. Vid utgången av 2015 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 148 procent (143).

I de utländska enheterna klassificeras pensionsåtagandena som avgiftsbestämda och har i resultaträkningen redovisats med totalt 4 437 tkr (3 540).

NOT 24 Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Koncernen	2015	2014
Ställda säkerheter		
Aktier i dotterbolag	459 188	452 266
Ansvarsförbindelser		
Ansvarsförbindelser	inga	inga
Moderbolaget		
Ställda säkerheter		
Aktier i dotterbolag	244 039	244 039
Ansvarsförbindelser		
Borgen för dotterföretag	226 630	271 665

NOT 25 Finansiell leasing

I koncernens materiella anläggningstillgångar ingår leasingobjekt som innehas enligt finansiellt leasingavtal.

Maskiner och andra tekniska anläggningar

	2015	2014
Anskaffningsvärden - aktiverad finansiell leasing	13 501	13 501
Akkumulerade avskrivningar	-11 968	-11 211
Redovisat värde	1 533	2 290

Nuvärdet av framtida betalningsåtaganden till följd av finansiella leasingavtal redovisas som skuld till kreditinstitut enligt följande:

	2015	2014
Inom 1 år	541	757
Mellan 1 och 5 år	992	1 533
Mer än 5 år		
Summa framtida leasingavgifter	1 533	2 290

Operationell leasing

Koncernen hyr ett antal kontorslokaler, produktions- och lagerlokaler samt leasar diverse kontorsmaskiner. Leasingperioden varierar vanligtvis mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid

leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

	2015	2014
Räkenskapsårets totala minimileasingkostnader	20 867	15 718
Summa totala minimileasingkostnader	20 867	15 718

Framtida avtalade leasingavgifter

	2015	2014
Inom 1 år	25 379	19 440
Mellan 1 och 5 år	104 078	79 724
Summa framtida leasingavgifter	129 457	99 164

NOT 26 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Något särskilt arvode utgår inte för kommittéarbete. Arbetstagarrepresentanter erhåller inte styrelsearvode.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare i det rörelsedrivande bolaget HMS Industrial Networks AB utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner och pension. Med andra ledande befattningshavare avses de sju personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören och andra ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 50 procent av grundlönen. Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till uppsatta mål. Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

Rörlig ersättning avser för verksamhetsåret kostnadsförd bonus, vilken utbetalas under det kommande året. För upplysning om hur bonus beräknas, se vidare nedan.

Vid HMS årsstämma 28 april 2015 valdes Charlotte Brogren till styrelsens ordförande. Vid samma tillfälle omvaldes Ray Mauritsson, Henrik Johansson, Kerstin Lindell och Karl Thedéen som styrelseledamöter. Urban Jansson valde att avgå ur styrelsen, och Fredrik Hansson valdes till ny ledamot i styrelsen.

Styrelsen har sedan årsstämman 28 april 2015 genomfört 13 protokollförda sammanträden fram till fastställandet av denna årsredovisning.

Rörlig ersättning

Rörlig ersättning för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare baseras i huvudsak på tillväxt i kombination med

lönsamhet fastställd av styrelsen. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För 2015 motsvarar den rörliga ersättningen för verkställande direktören 40 procent av grundlönen (34) och för andra ledande befattningshavare 18 procent (19). Den rörliga ersättningen är maximerad till 50 procent av grundlönen (50).

Förmånsbestämd/Avgiftsbestämd pensionsplan

Koncernen har både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. Se avsnitt 2.19 och not 23. Pensionskostnad avser den kostnad som påverkat årets resultat.

Ersättningar och övriga förmåner 2015	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Summa 2015	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Charlotte Brogren	400			400	100%
Styrelseledamot Ray Mauritsson	175			175	92%
Styrelseledamot Henrik Johansson	175			175	100%
Styrelseledamot Fredrik Hansson	175			175	100%
Styrelseledamot Karl Thedéen	175			175	85%
Styrelseledamot Kerstin Lindell	175			175	100%
Summa styrelse	1 275	0	0	1 275	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	2 088	790	638	3 516	
Andra ledande befattningshavare (7 st)	8 521	1 532	1 532	12 370	
Summa	11 884	2 322	2 322	17 161	

Ersättningar och övriga förmåner 2014	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Summa 2014	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Urban Jansson	300			300	100%
Styrelseledamot Ray Mauritsson	150			150	90%
Styrelseledamot Henrik Johansson	150			150	100%
Styrelseledamot Charlotte Brogren	150			150	100%
Styrelseledamot Karl Thedéen	150			150	100%
Styrelseledamot Kerstin Lindell	150			150	100%
Summa styrelse	1 050	0	0	1 050	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	1 513	468	492	2 473	
Andra ledande befattningshavare (7 st)	7 152	1 413	1 613	10 178	
Summa	9 714	1 881	2 105	13 701	

Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören är 65 år.

För andra ledande befattningshavare uppgår pensionsåldern till 65 år.

Avgångsvederlag

Mellan företaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till 12 månadslöner utöver ordinarie lön. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader.

Berednings- och beslutsprocess

Ersättningsutskottet har under året utarbetat förslag till styrelsen avseende principer för ersättning till ledande befattningshavare. Dessa har innefattat proportionerna mellan fast och rörlig ersättning samt storleken på eventuella löneökningar. Ersättningsutskottet har vidare föreslagit kriterier för bedömning av utfall av rörlig ersättning, tilldelning och storlek i form av finansiella instrument etc, samt pensionsvillkor och avgångsvederlag. Ersättningsutskottet har vidare prövat skäligheten i ersättningen till övriga styrelseledamöter för konsultuppdrag inom koncernen.

Styrelsen har diskuterat ersättningsutskottets förslag och fattat beslut med ledning av utskottets rekommendationer. Ersättningar till verkställande direktören för verksamhetsåret 2015 har beslutats av styrelsen utifrån ersättningsutskottets rekommendation. Ersättningar till andra ledande befattningshavare har beslutats av verkställande direktören efter samråd med ersättningsutskottet.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter.

*Inklusive övriga ersättningar

NOT 27 Andelar i dotterbolag

Aktier ägda av moderbolaget	Säte	Org.nr.	Andel	Antal aktier	Med kvotvärde	151231	141231
HMS Industrial Networks AB	Halmstad, Sverige	556529-9251	100%	6 540	100	244 039	244 039

Aktier ägda av dotterbolag	Säte	Org.nr.	Andel	Eget kapital	Resultat
HMS Electronics AB	Halmstad, Sverige	556463-9374	100%	247	0
Intellicom Innovation AB	Halmstad, Sverige	556537-7826	100%	8 360	-10
HMS Industrial Networks Inc	Chicago, USA	5983-659-5	100%	3 468	383
HMS Industrial Networks GmbH	Karlsruhe, Tyskland	35006/39876	100%	13 046	4 044
HMS Industrial Networks K.K.	Tokyo, Japan	0200-01-060118	100%	2 251	417
HMS Industrial Networks S.r.l.	Milano, Italien	5260930960	100%	438	81
HMS Industrial Networks ApS	Köpenhamn, Danmark	33363842	100%	390	60
HMS Industrial Networks India Pvt. Ltd.	Pune, Indien	138298	100%	351	86
HMS Industrial Networks Ltd.	Coventry, England	7521411	100%	597	152
HMS Technology Center Ravensburg GmbH	Ravensburg, Tyskland	29724241	100%	21 617	17 514

HMS Technology Center Ravensburg GmbH har i år bytt namn (tidigare IXXAT Automation GmbH) och flyttat sin verksamhet till Ravensburg, Tyskland. IXXAT Sarl har under året fusionerats med HMS Industrial Networks GmbH.

NOT 28 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Ränteintäkter	2	37		
Totalt	2	37	0	0

NOT 30 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Hyrer	2 507	222		
Upplupna intäkter	241	1 197		
Övriga poster	3 133	3 211	596	332
Totalt	5 881	4 630	596	332

NOT 29 Övriga räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Räntekostnader	-4 736	-5 758		-1
Valutakursdifferenser	-9 289	-6 050		
Totalt	-14 025	-11 809	0	-1

NOT 31 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Upplupna löner	11 586	9 604	790	467
Semesterlöner	8 308	7 381	418	246
Sociala avgifter	10 246	8 672	976	610
Övriga poster	10 037	7 817	633	1 000
Totalt	40 177	33 475	2 817	2 323

NOT 32 Närstående

Inga transaktioner har skett med närstående förutom det som anges i not 26 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare.

NOT 33 Rörelseförvärv

Den 5 februari 2016 förvärvade koncernen 100 procent av aktiekapitalet i belgiska eWON SA för 29 meur.

eWON grundades 2001 och har sitt huvudkontor i Nivelles, Belgien. Med dotterbolag i USA och Japan, erbjuder eWON kommunikationsprodukter och tjänster för fjärråtkomst av industriella applikationer och styrsystem (PLC), datainsamlingsapplikationer och molnbaserad programvara. De produkter som eWON tillverkar och marknadsför är ett starkt komplement till HMS befintliga lösning för fjärrövervakning. Tillsammans kommer dessa produkter att bli ett konkurrenskraftigt erbjudande där HMS får en stark position som ledande leverantör av lösningar för fjärrstyrning och fjärrövervakning för industriella applikationer.

Enligt preliminär förvärvsanalys uppgår köpeskilling, förvärvade nettotillgångar och goodwill till följande:

Köpeskilling:	
Likvida medel	178 981
Aktier som emitterats	93 285
Summa köpeskilling	272 266

Verkligt värde på de 382 317 aktier som utfärdats som en del av köpeskillingen för eWON (93 285 tkr) baserades på den noterade aktiekursen den 5 februari 2016 om 244 kr per aktie.

De tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet är följande:	Verkligt värde
Likvida medel	26 783
Kundfordringar och andra fordringar	32 455
Varulager	19 253
Materiella anläggningstillgångar	21 551
Immateriella anläggningstillgångar	
- Kunder	15 045
- Varumärken	81 675
- Uppskjutna skatteskulder	-30 950
Leverantörsskulder och andra skulder	-30 228
Upplåning	-28 971
Uppskjutna skatteskulder	-329
Summa identifierbara nettotillgångar	106 283
Goodwill	165 982
Förvärvade nettotillgångar	272 266

Goodwill är hänförligt till till de anställda och den höga lönsamheten i den förvärvade verksamheten. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

NOT 34 Finansiella tillgångar och finansiella skulder

Finansiella tillgångar	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
2015		
Kundfordringar och andra fordringar *	85 609	85 609
Likvida medel	19 503	19 503
Summa	105 112	105 112
2014		
Kundfordringar och andra fordringar *	73 719	73 719
Likvida medel	17 629	17 629
Summa	91 348	91 348

* Exklusive förskottsbetalningar

Finansiella skulder	Derivat som används för säkringsändamål	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
2015			
Upplåning		196 901	196 901
Derivatinstrument	473		473
Leverantörsskulder och andra skulder *		46 083	46 083
Summa	473	242 984	243 457
2014			
Upplåning		245 388	245 388
Derivatinstrument	2 260		2 260
Leverantörsskulder och andra skulder *		43 754	43 754
Summa	2 260	289 142	291 402

* Exklusive icke finansiella skulder

Not 35 Händelser efter balansdagen

I inledningen av 2016 förvärvade HMS 100 procent av aktierna i det belgiska bolaget eWON. Förvärvspriset uppgick till 29 meur på skuldfri basis varav ca 10 meur har erlagts genom nyemittering av 382 317 aktier i bolaget och resterande del i likvida medel. Förvärvet finansieras genom banklån på 19 meur. Förvärvet genererar ett koncernmässigt övervärde på ca 216 mkr. Nyemissionen av aktier, som skett inom ramen för årsstämman 2015 bemyndigande till styrelsen, har gett en utspädning på 3,27 procent. Det förvärvade bolaget ingår i HMS koncernens resultat och balansräkning från och med 1 februari 2016.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisnings-sed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Resultat- och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman den 28 april 2016 för fastställelse.

Halmstad den 21 mars 2016

Charlotte Brogren
Ordförande

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Kerstin Lindell
Styrelseledamot

Ray Mauritsson
Styrelseledamot

Fredrik Hansson
Styrelseledamot

Karl Thedéen
Styrelseledamot

Henrik Johansson
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avgivits den 22 mars 2016
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

Revisionsberättelse

Till årsstämman i HMS Networks AB (publ) Org nr 556661-8954

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för HMS Networks AB (publ) för år 2015. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 44-79.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effek-

tiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för HMS Networks AB (publ) för år 2015.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Halmstad den 22 mars 2016
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

Finansiell data i korthet (Mkr)	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Nettoomsättning	702	589	501	382	384	345
Tillväxt i nettoomsättning, %	19	18	31	-0,5	11	41
Bruttovinst	430	367	314	229	232	208
Bruttomarginal, %	61	62	63	60	61	60
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	136	126	105	75	82	93
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	19	21	21	20	22	27
Rörelseresultat efter avskrivningar (EBIT)	102	98	87	64	72	84
Rörelsemarginal efter avskrivningar (EBIT), %	14	17	17	17	19	24
Periodens resultat	60	63	63	52	54	62
Orderingång	682	611	516	424	388	342
Resultat per aktie, kr	5,33	5,59	5,54	4,64	4,84	5,41
Utdelning per aktie, kr	2,50*	2,50	2,25	2,25	2,25	2,00
Totala tillgångar	831	832	771	418	391	392
Eget kapital	455	423	378	342	299	286
Eget kapital per aktie, kr	39	35	32	30	27	25
Soliditet, %	55	51	49	82	76	72
Nettoskuldsättningsgrad %	39	54	65	-9	0	-5
Avkastning på eget kapital, %	14	16	17	16	19	23
Avkastning på sysselsatt kapital, %	15	15	18	20	23	28
Investeringar i anläggningstillgångar	25	38	57	42	20	15
Kassaflöde från den löpande verksamheten	90	93	89	83	46	75
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	7,97	8,36	7,92	7,27	3,96	6,71
Medelantalet anställda	362	352	338	241	213	164
Omsättning per anställd	1,9	1,7	1,5	1,6	1,8	2,1

* Styrelsens förslag

Välkommen till årsstämma

Aktieägarna i HMS Networks AB (publ) kallas härmed till årsstämma torsdagen den 28 april 2016 klockan 10.30 i bolagets lokaler, Stationsgatan 37, Halmstad. Inregistrering för stämman börjar klockan 09.30.

Rätt att delta vid årsstämman

Aktieägare som önskar delta vid årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden förda aktieboken fredagen den 22 april 2016, dels anmäla sig hos bolaget senast fredagen den 22 april 2016.

Anmälan ska ske via telefon 035-17 29 00 eller skriftligen till HMS Industrial Networks AB, c/o Computershare AB, Box 610, 182 16 Danderyd eller på www.hms.se/investors. Vid anmälan ska namn, person-/organisationsnummer, aktieinnehav, adress, telefonnummer dagtid och uppgift om eventuella biträden samt i förekommande fall uppgift om ställföreträdare uppges. Till anmälan ska därtill i förekommande fall bifogas fullständiga behörighetshandlingar såsom registreringsbevis, fullmakt eller motsvarande.

Ombud

Aktieägare som företräds genom ombud ska utfärda dagtecknad fullmakt för ombudet. Om fullmakten utfärdas av juridisk person ska bestyrkt kopia av registreringsbevis eller motsvarande för den juridiska personen bifogas. Fullmakten och eventuellt registreringsbevis får inte vara äldre än ett år. Fullmakten i original samt eventuellt registreringsbevis bör i god tid före stämman insändas till HMS Industrial Network AB, c/o Computershare AB, Box 610, 182 16 Danderyd. Blankett för fullmakt finns att hämta på www.hms.se/investors och på bolagets huvudkontor.

Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier genom bank eller värdepappersinstitut måste för att äga rätt att delta i stämman tillfälligt låta registrera om aktierna i eget namn. Sådan registrering måste vara verkställd hos Euroclear Sweden fredagen den 22 april 2016, vilket innebär att aktieägaren i god tid före detta datum måste underrätta förvaltaren.

Halmstad i mars 2016
HMS Networks AB (publ)
Styrelsen

Aktieägarinformation

Finansiell kalender

- Delårsrapport kvartal 1, 26 april
- Halvårsrapport, 19 juli
- Delårsrapport kvartal 3, 26 oktober
- Bokslutskommuniké, februari 2017

Samtliga rapporter, årsredovisningar och i förekommande fall presentationer finns publicerade på HMS hemsida www.hms.se/investors. En tryckt version av årsredovisningen distribueras endast till de aktieägare och investerare som uttryckligen begär en sådan. Årsredovisningen kan beställas genom att maila fullständig adress till ir@hms.se

Följ HMS – www.hms-networks.com



<https://www.facebook.com/HMSIndustrialNetworks/>



<https://twitter.com/hmsnetworks>



<https://www.linkedin.com/company/hms-industrial-networks>



<https://www.youtube.com/user/HMSIndustrialNetwork>



Världsledande experter inom industriell kommunikation

Vi tillhandahåller tillförlitliga lösningar för att ansluta utrustningar som robotar, styrsystem, motorer och sensorer till alla industriella nätverk.

Våra produkter och vår expertis hjälper kunder att nå en större marknad och ansluta utrustningar oavsett nätverksmiljö. Detta gör vår teknik eftertraktad för systemintegratörer och tillverkare av industriell utrustning som vill verka på en global marknad.

Vår långa erfarenhet, stora installerade bas och breda marknadstäckning gör oss till den självklara marknadsledaren på vårt område.

Get connected!



Box 4126, 300 04 Halmstad
Telefon: 035 -17 29 00
info@hms.se, www.hms.se