

hms networks

ÅRSREDOVISNING 2017



HMS – Hardware Meets Software™

HMS produkter gör det möjligt för industriella maskiner och enheter (hardware) att koppla upp sig mot styrsystem och Internet (software). Vårt motto ”Connecting Devices” är själva grundstommen i Industrial Internet of Things. Om man vill koppla upp ”Things” till Internet behövs lösningar för att låta hårdvara och mjukvara kommunicera. Alltså HMS.

Varför investera i HMS

- HMS lösningar möjliggör Internet of Things (IoT) – en stark drivkraft på marknaden
- Etablerad ledare
- Världsomspännande närvaro
- Nya stjärnor under utveckling
- I teknikens framkant

Software

HMS har kopplat upp maskiner till industriella styrsystem i mer än 25 år. HMS teknik används nu mer och mer för att koppla upp maskiner mot webbaserade lösningar som SAP, Thing-Worx, Oracle och Predix, men HMS har även egna molnplattformar för att övervaka och styra maskiner.



Hardware Meets Software



Hardware

Miljontals industriella maskiner och enheter använder idag HMS lösningar för att kommunicera med sin omgivning. Några exempel är robotar, reservkraftsgeneratorer, motorstyrningar, pumpar, mätutrustning och kylsystem.

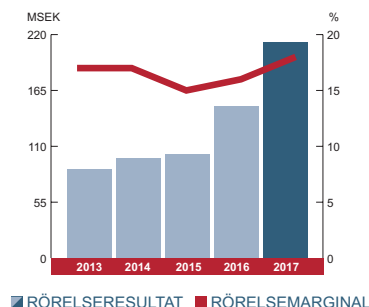
2017 i korthet

Under 2017 ökade omsättningen till 1 183 MSEK (952) och rörelseresultatet uppgick till 212 MSEK (149). Antalet anställda ökade till 542 (506).

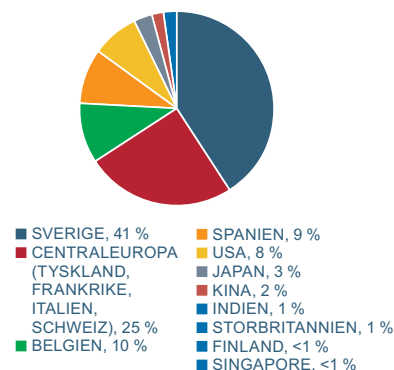
- Februari:** HMS rapporterar för första gången en omsättning på över en miljard kronor på rullande 12 månader.
- Mars:** HMS utökar sitt erbjudande för trådlös kommunikation med Anybus Wireless Bridge II – en lösning för att ansluta industriella maskiner och system via Bluetooth och WLAN. Intresset för trådlös teknologi ökar stadigt inom industrin.
- Maj:** HMS meddelar att man genomför en aktiesplit 4:1 där varje aktie delas upp i fyra aktier. Detta i enlighet med beslut från Årsstämman 2016.
- Juni:** Amerikanska maskinbyggare utser HMS eWON-lösningar som bästa val för "Remote Solutions" genom en omröstning i tidningen Control Design.
- Juni:** HMS släpper den första produkten i samverkan med det nyligen förvärvade Spanska bolaget Intesis. Anybus Factory-to-Building gateways kopplar ihop fabrikssystem med byggnadsautomationssystem.
- Oktober/November:** Under höstens mässor lanserar HMS ett antal lösningar som kopplar upp industriell hårdvara mot Internet of Things, IoT. Ledordet under mässorna är Hardware Meets Software™, vilket ytterligare befäster HMS position inom industriell IoT. Ett exempel är eWON Flexy 205, en industriell gateway som adresserar det ökande intresset för fjärrövervakning och Industrial Internet of Things (IIoT).

FINANSIELL DATA I KORTHET, MSEK	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	1 183	952	702	589	501
Tillväxt i nettoomsättning, %	24	36	19	18	31
Rörelseresultat	212	149	102	98	87
Rörelsemarginal, %	18	16	15	17	17
Årets resultat	143	100	60	63	63
Orderingång	1 204	966	682	611	516
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,06	2,16	1,33	1,40	1,39
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,04	2,16	1,33	1,39	1,39
Kassaflöde från den löpande verksamheten	207	155	90	93	89
Medelantalet anställda under året	486	467	359	352	338

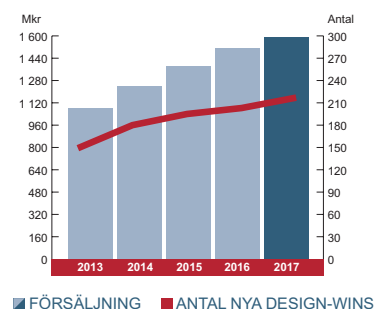
RÖRELSERESULTAT OCH MARGINAL



MEDARBETARE / LAND



FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT OCH ANTAL DESIGN-WINS



Totalt erhöill vi 217 nya design-wins för våra produkter under året vilket får det totala antalet aktiva design-wins att uppgå till 1 590 vilket är en ökning med 9 % jämfört med föregående år.

Innehåll

VD HAR ORDET	2
HMS-AKTIE	4
MARKNADSTRENDER	6
AFFÄRSMODELL	8
HMS affärsidé	8
Affärsmodell	8
Värdeskapande för olika målgrupper	9
STRATEGIER OCH MÅL	10
MARKNADEN – FÖRSÄLJNINGSREGIONER	12
PRODUKTERBJUDANDE	14
Anybus®	16
IXXAT®	18
eWON®	20
Intesis	22
HÅLLBARHET	24
Fokusområden	24
Medarbetare	26
Miljöpåverkan	28
Hållbara affärer	30
Sociala åtaganden	31
Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten	32
BOLAGSSTYRNING	34
Styrelseordföranden har ordet	34
Bolagsstyrningsrapport	35
Styrelsens rapport om intern kontroll	39
Styrelse	42
Koncernledning	44
Utökad ledningsgrupp	45
EKONOMISKA DEFINITIONER	46
ORDLISTA	47
FINANSIELLA RAPPORTER	48
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	50
NOTER	62
STYRELSENS FÖRSÄKRAN	90
REVISIONSBERÄTTELSE	91
FLERÅRSÖVERSIKT	94
HMS NETWORKS GRI BILAGA 2017	95
KALLELSE TILL ÅRSSTÄMMA	100

Fokus på tillväxt och en plattform för framtida expansion

2017 har varit ett mycket bra år för HMS. Stark tillväxt, god lönsamhet, innovation och integration speglar året som gått.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

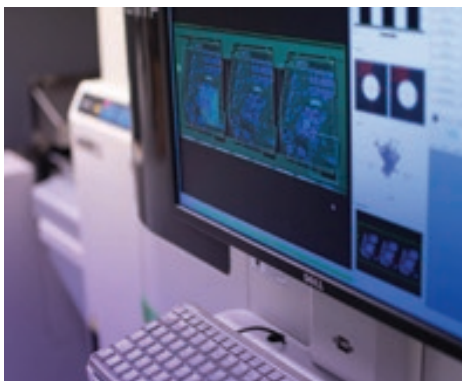
Vi ser en positiv framtid för våra produkter och tjänster. Världen blir alltmer uppkopplad och behovet att få industriella maskiner och apparater att kommunicera ökar i takt med digitalisering och ökad automation.

HMS tillväxtresa fortsätter och vår organiska tillväxt under 2017 har varit mycket god. Till detta har vi fått helårseffekter från de båda förvärven av eWON SA och Intesis Software S.L. som genomfördes under 2016. Inga nya förvärv har gjorts under 2017 utan fokus har varit på att bygga en förstärkt organisation och en stabil plattform för fortsatt tillväxt de kommande åren. Årets försäljningstillväxt om 24 % gör att vi sedan 2009 har en genomsnittlig årlig tillväxt som överstiger målet om 20 %. 2017 innebar även nya rekordnivåer i vårt rörelseresultat, som landar på 212 MSEK för 2017. Högre volymer, stabila bruttomarginaler samt kontrollerad expansion av våra kostnader gör att vi når en rörelsemarginal på 18 % – strax under vårt mål på 20 %.

Vid årets slut hade vi 542 (506) medarbetare i 14 (13) länder. Under 2017 har vi genomfört flera nya rekryteringar på ledande positioner för att ytterligare bygga en kraftfull organisation för kommande års tillväxt.

INTEGRERADE FÖRVÄRV

Vi har även framgångsrikt integrerat det förvärvade belgiska bolaget eWON SA in i HMS organisation och eWON, som idag är ett av våra



varumärken, har visat fortsatt god tillväxt.

Spanska Intesis SA har under året hanterats som en separat enhet då Intesis fokuserar på byggnadsautomation vilket är ett relativt nytt applikationsområde för HMS. Under 2017 har Intesis ökat antal medarbetare med 31 % och ökat försäljningen med 29 % räknat på 12 månaders basis, där en del av tillväxten kommer från det faktum att HMS även erbjuder vissa Intesis-produkter i HMS etablerade säljkanaler.

HMS – HARDWARE MEETS SOFTWARE™

HMS har under 2017 fortsatt satsa på innovation och produktutveckling, med flera nya spännande produkter inom Industrial Internet of Things (IIoT). Vi ser en stor och tydlig efterfrågan av att koppla upp industriella enheter mot Internet och här kan vår teknik användas för att skapa moderna lösningar för framtiden. Detta ökande behov syns inte bara inom industrin, utan även inom branscher som fastighetsautomation, kraftförsörjning, transport och medicinteknik. Därför laddar vi nu vårt företagsnamn med en ny innebörd – Hardware Meets Software™ – för att indikera att våra produkter gör det möjligt för

industriella maskiner (hardware) att möta IoT-programvara (software).

HÅLLBARHET

Vi har under året fortsatt och intensifierat vårt arbete kring hållbarhet. Våra nya initiativ på detta område bygger på FN:s riktlinjer enligt GRI och vi ser detta som en naturlig fortsättning på vårt mångåriga engagemang inom hållbarhet.

Vår strategi är dels att vara en god arbetsgivare, ta miljöansvar och se till att vi själva använder hållbara lösningar gällande våra produktionsanläggningar och vår verksamhet. Dels att fortsätta utveckla lösningar som minskar våra kunders resande och energiförbrukning. Det är här vi har störst möjlighet att göra skillnad.

SÄKERHET ALLT VIKTIGARE

Inom industrin finns ett stort behov av digital kommunikation men samtidigt en oro för säkerhet och dataintegritet. HMS jobbar aktivt med ”cybersecurity”, dels för att göra våra kunders produkter säkra men även för att se till att våra processer uppfyller krav från kunder med höga säkerhetskrav. Under 2017 har vi erhållit STAR certifiering för vårt säkerhetsarbete relaterat till

vårt eWON-erbjudande. Vi har även utvecklat utökade säkerhetsfunktioner i våra produkter för att möta framtida krav på datasäkerhet, då allt fler applikationer går från att vara anslutna i lokala, skyddade system till att bli uppkopplade via Internet. Vi ser ett ökat säkerhetsmedvetande som en stor framtida möjlighet för HMS – att kunna hjälpa våra kunder med trygghet och tillförlitlig digital kommunikation i en alltmer uppkopplad industriell värld.

MED FOKUS PÅ FRAMTIDEN

Världen blir alltmer uppkopplad och behovet att få industriella maskiner och apparater att kommunicera ökar i takt med digitalisering och ökad automation. I denna kontext ser vi en positiv framtid för HMS produkter och tjänster. Vår ambition är tydlig – vi ska fortsätta att vara ett globalt tillväxtbolag som ligger i framkant, både vad gäller kundfokus och teknologi. Digitaliseringen av samhället fortsätter och trenderna ”Industrial Internet of Things” och ”Industrie 4.0”

”Vi ser ett stort och tydligt behov av att koppla upp industriella enheter mot Internet och här kan vår teknik användas för att skapa moderna lösningar.

bygger på att produkter blir alltmer intelligenta och måste utbyta information med sin omgivning. Detta driver användningen av industriell kommunikationsteknologi och vi ser att det ger oss fortsatt goda möjligheter att skapa till-

växt inom vår kärnkompetens och kring vårt motto ”Connecting Devices™”.

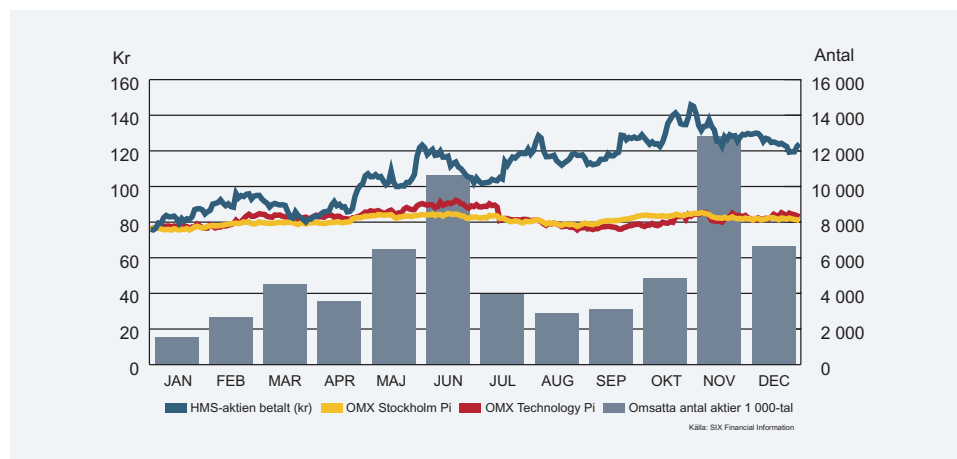
Avslutningsvis vill jag tillsammans med bolagets ledning rikta ett stort tack till alla medarbetare, kunder, partners, leverantörer och aktieägare för ett framgångsrikt år för HMS. Vi ser med tillförsikt fram emot en spännande framtid och en fortsatt tillväxtresa tillsammans.

Staffan Dahlström
VD och Koncernchef

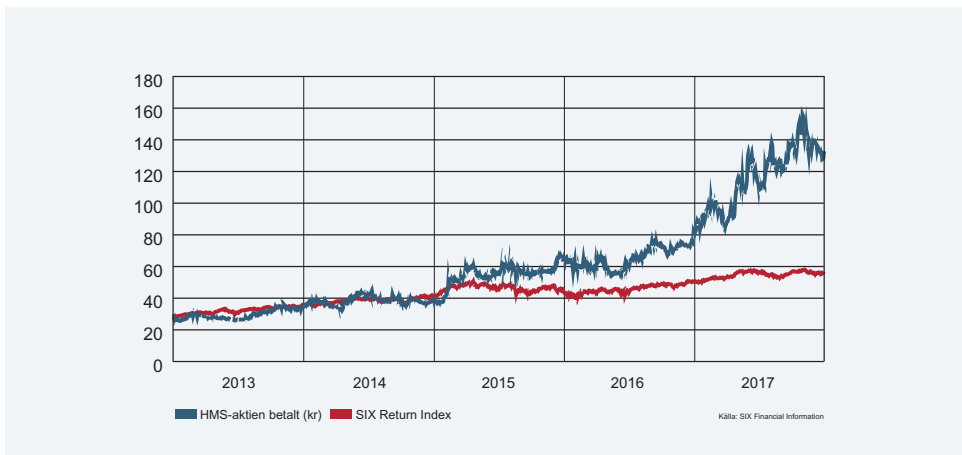
HMS-aktien

HMS-aktien är sedan 19 oktober 2007 noterad på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Aktiens ISIN-kod är SE0009997018. Bolaget handlas under namnet HMS. En handelspost omfattar 1 aktie.

HMS-AKTIENS UTVECKLING 1/1 2017–31/12 2017



HMS-AKTIENS TOTALAVKASTNING 1/1 2013–31/12 2017



ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Antalet aktier i HMS uppgår till 46 818 868. Aktiekapitalet uppgår till 1 170 472 SEK. Samtliga aktier har samma röstvärde.

KURSUTVECKLING

Under 2017 steg kursen på HMS aktie med 63 % till 124 kronor per aktie (76). OMX Information Technology steg under samma tidsperiod med 9 %. Under året har HMS aktie som högst betalats med 149 SEK och som lägst med 75,50 SEK. Vid utgången av 2017 uppgick HMS börsvärde till 5 806 MSEK (3 558).

HANDELSVOLYM

Under året omsattes 6,4 miljoner aktier till ett värde av 731 MSEK, vilket motsvarar en årlig omsättningshastighet på 14 %. I genomsnitt handlades 25 168 (14 875) aktier till ett värde av 2 913 KSEK (889) per handelsdag.

UTDELNINGSPOLICY

HMS har som målsättning att dela ut cirka 50 % av nettoresultatet. Utdelningen anpassas bland annat till koncernens resultatnivå, finansiella ställning samt framtida utvecklingsmöjligheter. För 2018 föreslår styrelsen och VD en utdelning om 1,50 SEK per aktie (1,00), vilket motsvarar cirka 49 % av årets nettoresultat. Under de senaste fem åren har den genomsnittliga utdelningen varit drygt 46 % av nettoresultatet.

Under de senaste fem åren har HMS-aktien haft en genomsnittlig direktavkastning på 1,59 % per år.

TECKNINGS- OCH PERSONALOPTIONER

Samtliga anställda i HMS har erbjudits att delta i ett aktiesparprogram, som innebär att sparande i HMS-aktier kommer att genomföras under 2018.

AKTIEÄGARE OCH AKTIEÄGARSTRUKTUR

Antalet aktieägare i HMS Networks AB (publ) uppgick per den 31 december till 4 149 (2 818). De 10 största ägarna svarade för 74,2 % (78,5) av rösterna och kapitalet.

FÖLJANDE ANALYTIKER FÖLJER HMS LÖPANDE

Johanna Ahlqvist och Victor Höglund, SEB Enskilda Equity Research samt Fredrik Stenkil, Danske Bank.

AKTIEÄGARE EFTER INNEHAV 31 DECEMBER 2017		
Innehav	Antal aktieägare	%
1–500	2 681	64,6 %
501–1 000	578	13,9 %
1 001–5 000	646	15,6 %
5 001–10 000	99	2,4 %
10 001–15 000	31	0,8 %
15 001–20 000	28	0,7 %
20 001–	86	2,1 %
Total	4 149	100,0 %

ÄGARSTRUKTUR PER DEN 31 DECEMBER 2017



AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

År	Transaktion	Förändring i antal aktier	Totalt antal aktier	Förändring i aktiekapital, SEK	Totalt aktiekapital, SEK
2004	Bolagsbildning	100 000	100 000	100 000	100 000
2004	Nyemission	900 000	1 000 000	900 000	1 000 000
2005	Nyemission	22 100	1 022 100	22 100	1 022 100
2006	Nyemission	1 900	1 024 000	1 900	1 024 000
2007	Teckningsoption	33 165	1 057 165	33 165	1 057 165
2007	Split 10:1	9 514 485	10 571 650	0	1 057 165
2009	Teckningsoption	581 250	11 152 900	58 125	1 115 290
2012	Teckningsoption	169 500	11 322 400	16 950	1 132 240
2016	Apportemission	382 317	11 704 717	38 232	1 170 472
2017	Split 4:1	35 114 151	46 818 868	0	1 170 472

HMS STÖRSTA AKTIEÄGARE
31 DECEMBER 2017

	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Investment AB Latour	12 109 288	25,9 %
Staffan Dahlström	6 468 292	13,8 %
Swedbank Robur fonder	4 356 776	9,3 %
SEB Fonder	3 859 322	8,2 %
Lannebo Fonder	3 015 037	6,4 %
Fjärde AP-Fonden	1 752 990	3,7 %
AMF	925 656	2,0 %
Fosielund Holding AB	910 000	1,9 %
Serge Bassem, Pierre Crokaert	784 482	1,7 %
State Street Bank	563 987	1,2 %
Öhman Sweden Micro Cap	513 946	1,1 %
Tredje AP-Fonden	492 210	1,1 %
JP Morgan Chase Bank	489 572	1,0 %
Greenspecialisten AB	421 212	0,9 %
SEB S.A.	403 828	0,9 %
Handelsbanken Svenska småbolag	400 000	0,9 %
Övriga	9 352 270	19,9 %
Totalt	46 818 868	100,0 %

MITT PERSPEKTIV
– VARFÖR INVESTERA I HMS:

De sista åtta åren har HMS haft en tillväxt med omkring 20 % och vi har just nu stark medvind från trender som Internet of Things. Framförallt har vi en stabil inkomstmodell där basen är de indesignade produkter som våra kunder åtar sig att använda över många år. Det ger ekonomisk stabilitet åt vår affär.

Joakim Nideborn, Finanschef – CFO



NYCKELTAL	2017	2016	2015	2014	2013	2012
Aktiekurs (sista handelsdag)	124,00	76,00	61,25	37,25	34,13	28,08
Volymviktad snittkurs	114,81	59,75	50,88	36,15	28,20	25,68
Genomsnittlig omsättning per dag, MSEK	2,9	0,9	0,9	0,5	1,2	0,5
Genomsnittligt antal omsatta aktier per dag	25 168	14 876	18 064	12 612	41 664	19 016
Antal aktier	46 819	46 819	45 290	45 290	45 290	44 676
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,06	2,16	1,33	1,40	1,39	1,15
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,04	2,16	1,33	1,39	1,39	1,16
Börsvärde, MSEK	5 806	3 558	2 774	1 687	1 546	1 271
Företagsvärde, EV (Börsvärde+nettoskuld), MSEK	6 109	3 979	2 951	1 915	1 789	1 240
P/E	40,5	35,4	46,0	26,7	24,6	24,2
Nettoskuld /EBITDA	1,2	2,2	1,3	1,8	2,3	N/A
EV/EBITDA	21,3	21,1	21,8	15,2	17,1	16,6
EV/Nettoomsättning	4,6	4,2	4,2	3,2	3,6	3,2

Allt ska kopplas upp. Då krävs HMS-lösningar.

Industrial Internet of Things, IIoT, innebär att industriella enheter kopplas upp mot styrsystem och Internet. Denna trend av ökande uppkoppling ger stark skjuts åt HMS verksamhet då "Connecting Devices™" är precis vad HMS gör, och har gjort i decennier.

Varför vill man då koppla upp industriella enheter? Drivkraften är att öka flexibilitet, effektivitet och produktivitet, något som alltid genomsyrat industriell automation, men som också är tydliga trender inom fastighetsautomation, kraftgeneration, medicinteknik med mera. Med IIoT kan data samlas in från den uppkopplade, industriella utrustningen och göras tillgänglig i IT-system där den kan analyseras och presenteras. Maskinanvändare och beslutsfattare får en omedelbar insyn i de industriella processerna och kan på så sätt säkerställa att fabrikkssystemen fungerar, är rätt anpassade och att resurserna används optimalt. IIoT innebär också att underleverantörer kan övervaka levererade produkter i syfte att förutse underhållsbehov under produktlivscykeln och på så sätt öka servicenivån till industrin.

GLOBALA MEGATRENDER SOM DRIVER HMS AFFÄR

ÖKAD GLOBALISERING OCH DIGITALISERING

Data från industriella processer görs tillgänglig var helst man befinner sig, vilket förbättrar förutsättningarna för globala affärer, samt en hållbar och resurseffektiv industri globalt. HMS är idag en global aktör med en tydlig lokal närvaro – en mix som ger en tydlig konkurrensfördel gentemot konkurrenterna. Mer än 90 % av HMS försäljning går på export, vilket innebär att företaget är etablerat på den internationella marknaden och redo för ytterligare tillväxt.

UPPKOPPLING AV
UTRUSTNING

Moderna fabriker kännetecknas av en hög grad av uppkoppling vilket ger flexibilitet, effektivitet och hög produktivitet. Men existerande fabriker har ofta väl fungerande, äldre system som de vill fortsätta använda även inom nya IIoT-applikationer. De letar därför efter lösningar som kan integrera gammal utrustning med ny. HMS produkter används ofta för att koppla samman gamla och nya system. IIoT skapar på detta sätt nya användningsområden och affärsmöjligheter kring HMS produkter och tjänster.

KRAV PÅ TILLGÅNG
TILL INFORMATION

IIoT möjliggör att operatörer och beslutsfattare får omedelbar tillgång till information från de industriella processerna. Denna insyn ger förutsättning för process- och resursoptimering. HMS verksamhet ligger helt i linje med IIoT – att koppla upp industriella produkter till nätverk och att tillgängliggöra viktig data på ett säkert sätt. HMS utökar successivt erbjudandet kring IIoT, med utgångspunkt i kärnkompetensen inom industriell kommunikation.

MILJÖ- OCH
ENERGIEFFEKTIVISERING

Genom att koppla upp industriell utrustning till kommunikations- och informations-system, öppnas helt nya möjligheter att optimera utnyttjandet av energi och utrustning i de industriella systemen. HMS bidrar till hållbar utveckling genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar och resurssnål produktion med minsta möjliga miljöpåverkan under livstiden.

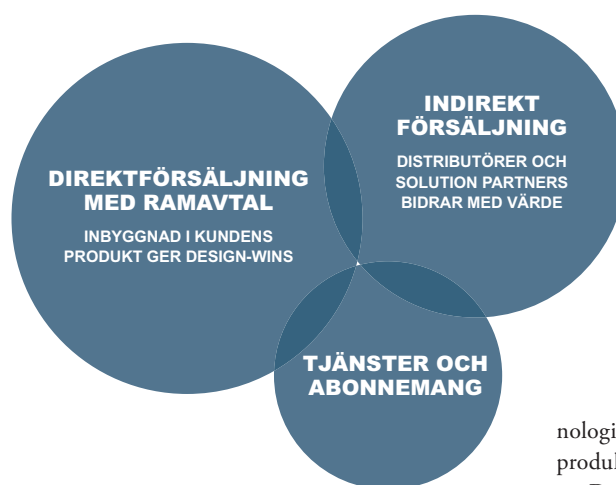
FOKUS PÅ SÄKERHET



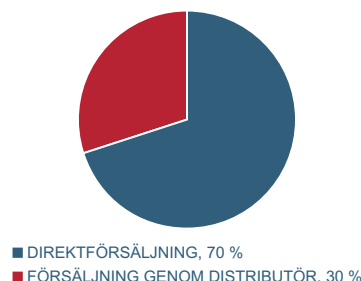
Uppkopplade enheter ställer också högre krav på säkerhet. HMS arbetar kontinuerligt med att utveckla och underhålla säkra lösningar. Säkerhet är ett viktigt och prioriterat område för våra kunder och de är därför noga med att välja etablerade, pålitliga och kunniga kommunikationspartners när de implementerar lösningar för IIoT.

Olika affärsmodeller, olika målgrupper

HMS affärsidé bygger på att göra det möjligt för industriella maskiner och enheter att kommunicera på olika sätt, vilket sammanfattas i mottot "Connecting Devices™". HMS produkter säljs till många olika kunder på olika platser i värdekedjan – tillverkare av automationsprodukter, maskinbyggare, systemintegratörer, slutanvändare med flera. Affärsmodellerna varierar beroende på kund, marknad och produktlinje. I grova drag finns tre affärsmodeller: Direktförsäljning med ramavtal (så kallade Design-Wins), indirekt försäljning via distribution och solution partners, samt tjänster och abonnemang.



INTÄKTSFÖRDELNING, 2017



RAMAVTAL OCH DESIGN-WINS

För Anybus Embedded och vissa IXXAT-produkter bygger affärsmodellen på direktförsäljning med ramavtal, så kallade Design-Wins. Detta är HMS ursprungliga affärsidé och fortfarande basen i vår verksamhet. En Design-Win innebär normalt ett långsiktigt samarbete med en tillverkare av automationsutrustning. Affärsmodellen baseras på att kunden designar in hårdvaru- och mjukvarumässigt stöd för HMS teknologi i sin produkt varefter kunden beställer produkten löpande.

Direktkontakt med kunden är viktig och här säkerställer HMS egna försäljningsingenjörer och applikationsingenjörer ett bra samarbete tekniskt såväl som kommersiellt. Säljcykeln är relativt lång, men effekten blir i gengäld en löpande intäkt över lång tid, förutsatt att kundens automationsprodukt får acceptans på marknaden.

För enskilda större kunder erbjuds helt kundanpassad hård- och mjukvara som uppfyller särskilda specifikationer.

För enskilda större kunder erbjuds helt kundanpassad hård- och mjukvara som uppfyller särskilda specifikationer.

INDIREKT FÖRSÄLJNING

Anybus Gateways, samt de flesta IXXAT- och eWON-produkterna erbjuds via HMS nätverk av kvalificerade distributörer. Affärsmodellen baseras på att ett nät av cirka 300 fristående

tekniskt kompetenta distributörer i cirka 50 länder säkerställer att HMS produkter når ut till lokala projekt. Målgrupperna är framför allt systemintegratörer, installatörer och maskinbyggare som arbetar med att integrera nätverk och skapa kommunikationslösningar för olika applikationer och slutanvändare inom industrin.

I detta segment fokuserar HMS på att erbjuda en stor mängd av standardprodukter, vilka är färdiga för enkel konfiguration och installation – utan att kostsam ingenjörstid behöver läggas för ändamålet. I samma segment erbjuder HMS också vissa programmerbara gateways som lämpar sig till mer komplexa applikationer. I samband med försäljningen av dessa produkter kan lokala "solution partners" eller HMS egna applikationsingenjörer addera uppskattat värde genom programmerings- och integrationstjänster.

TJÄNSTER OCH ABONNEMANG

eWON Remote Solutions innefattar en annan intressant modell. HMS säljer först en eWON-produkt som möjliggör fjärranslutning till industriell apparatur. Därefter abonnerar kunden på en webbaserad eWON-tjänst genom vilken kunden och övriga av kundens godkända användare kommer åt sin utrustning online. En trappa med avgiftsfria bastjänster såväl som mer avancerade betaltjänster gör att kunden kan välja en anpassad lösning för varje enskild fjärrövervakningsapplikation.

I samband med försäljningen av alla HMS produkter erbjuds kunderna också produktnära tjänster, så kallat Technical Services. Dessa utförs av HMS och våra partners, och säkerställer rätt handhavande av produkterna samtidigt som det öppnar ytterligare en intäktsström till HMS.



Kundperspektiv: varför HMS?

HMS lösningar gör att vi kan förse våra kunder med en verkligt uppkopplad maskin. Det ger oss konkurrensfördelar och lägre servicekostnader då både vi och våra kunder kan göra uppdateringar och service på distans.

Aaron Bloy, Verksamhetschef, JSI (USA)

SÅ SKAPAR HMS VÄRDE FÖR OLIKA MÅLGRUPPER

AFFÄRSMODELL OCH VÄRDET VI SKAPAR

FÖRVÄNTNINGAR

AKTIEÄGARE

Våra aktieägare förväntar sig att HMS ska fortsätta växa med lönsamhet så att vi kan ge avkastning på deras investerade kapital. Ägarna förväntar sig även att vi agerar etiskt och ansvarsfullt.

KUNDER

Våra kunder förväntar sig att vi kan lösa deras utmaningar inom industriell kommunikation. Det kräver att vi förstår även deras framtida utmaningar och att vi levererar kvalitets- och framtidssäkrade produkter och helhetslösningar.

MEDARBETARE

HMS ska vara en arbetsplats som attraherar och behåller personer som kan och vill utveckla och förse marknaden med framtidens industriella kommunikationslösningar. Vi förväntas ge trygghet, utvecklingsmöjligheter och involvera våra medarbetare i företagets resa.

LEVERANTÖRER OCH PARTNERS

Våra leverantörer och partners förväntar sig en stabil och långsiktig partner som kan ge delat värdeskapande. Det ställer krav på ömsesidig ärlighet och transparens.

SAMHÄLLET

På global nivå behöver vi skapa en mer hållbar utveckling. Digitalisering och smart industriell kommunikation kan bidra till mer energieffektiva lösningar, vilket samtidigt ställer krav på hög säkerhet. HMS förväntas också ta sitt ansvar som arbetsgivare och skattebetalare.

VÅR VERKSAMHET

VISION

I en värld där alla maskiner och apparater är intelligenta och uppkopplade, är HMS ledande i att få industriella enheter och system att kommunicera – *för en mer produktiv och hållbar värld.*

MISSION

Vi driver innovation i samarbete med partners och kunder, och skapar ledande teknologier, produkter och lösningar som löser verkliga problem.

STRATEGIER



VÄRDEGRUND – HMS HIGH FIVE

1 Customer Commitment

Våra åtaganden mot kund är alltid prioriterade

2 Growth and Innovation

Vi ska växa och vara innovativa

3 Long-Term Perspective

Vi har ett långsiktigt perspektiv i vårt arbete

4 Strong Relationships

Vi tror på att bygga relationer

5 Lean & Efficient

Vi är effektiva

DET VI SKAPAR

PRODUKTER FÖR INDUSTRIELL KOMMUNIKATION

Kärnan i HMS verksamhet sammanfattas i mottot Connecting Devices™ – att tillhandahålla produkter för industriell kommunikation.

Produkterna är paketerade och inriktade mot olika marknadssegment och tillhandahålles i standardiserade såväl som kundanpassade format.

Som leverantör till alla led i den industriella värdekedjan har HMS en unik insyn i marknadens kommunikationsbehov, vilket säkerställer träffsäkerhet i den kontinuerliga produktutvecklingen.

MÅL

LÅNGSIKTIG TILLVÄXT:

20 %

Minst **99 %** av leveranserna ska ske i utlovad tid.

Reklamationer av produkter ska understiga **200 ppm** (parts per million).

RÖRELSE-MARGINAL:

>20 %



VÄRDE FÖR INTRESSEENTER

AKTIEÄGARE

Värde för HMS ägare skapas genom en positiv aktiekursutveckling och aktieutdelning. HMS strävar efter en långsiktigt stabil utdelning till aktieägarna och har en uttalad utdelningspolicy om upp till 50 % av vinsten.

KUNDER

Med HMS får kunderna en partner som kan lösa dagens och framtidens kommunikationsbehov. Våra produkters höga servicenivå och engagemang ger kunderna ökad flexibilitet, produktivitet, driftsäkerhet och produktivslängd.

MEDARBETARE

HMS medarbetare får möjlighet att utvecklas i en modern, dynamisk och växande organisation med många internationella kontaktytor. Det ger både stolthet och utvecklingsmöjligheter samtidigt som HMS är en trygg och långsiktig arbetsgivare.

LEVERANTÖRER OCH PARTNERS

Genom höga krav och förväntningar utvecklar vi våra leverantörer. Tillsammans med våra partners skapar vi värde och utvecklar framtidens lösningar för våra kunder.

SAMHÄLLET

HMS produkter minskar energiåtgången inom industrin, inte minst genom våra fjärrövervakningslösningar som minskar behovet av resande. Som arbetsgivare bidrar HMS till den lokala ekonomin i flera regioner globalt och bolaget arbetar aktivt för en stark relation till samhället.

Så når vi lönsam och hållbar tillväxt

HMS har som mål att växa med 20 % per år och samtidigt ha en rörelsemarginal högre än 20 %. För 2017 var tillväxten 24 % och rörelsemarginalen 18 %. Allteftersom den industriella världen blir mer uppkopplad ges HMS goda möjligheter för fortsatt tillväxt även i framtiden. De väletablerade varumärkena Anybus, IXXAT och eWON adresserar olika dimensioner av industriell kommunikation på olika marknader och förses kontinuerligt med nya produkter och lösningar för industriell automation och IoT.

ORGANISK TILLVÄXT OCH KOMPLETTERANDE FÖRVÄRV

HMS har som ambition att i huvudsak växa organiskt och stärka sin position genom att kontinuerligt utveckla sitt utbud av produkter och tjänster. Vi letar kontinuerligt efter att göra förvärv som anses utgöra ett värdefullt komplement till HMS teknik och produktportfölj och/eller stärker vägen till marknaden.

FOKUSERAD OCH HÅLLBAR PRODUKTUTVECKLING

Produktportföljerna inom HMS samtliga varumärken kommer även fortsättningsvis att vidareutvecklas kontinuerligt i takt med nya kundbehov och teknikutveckling. Utöver de rent försäljningsmässiga målen så är syftet att stärka HMS marknadsposition som ledande leverantör av användarvänliga och säkra lösningar för industriell kommunikation. I takt med det ökande behovet av nya innovativa kommunikationslösningar så ökar betydelsen av lösningar kring industriell datasäkerhet. Detta är också ett område där HMS är väl positionerat, inte minst i och med det kontinuerliga samarbetet med ledande, kravställande industriella företag inom området.

Grundstenen i allt utvecklingsarbete är att skapa tydliga värden genom framtagande av produkter som fokuserar på marknads behov, med fortsatt tydligt kvalitetsfokus och miljöhänsyn. Produkter och lösningar från HMS skall baseras på den senaste, beprövade och hållbara teknologin inom industriella nätverk, trådlös kommunikation, fjärrövervakning och IoT.

GLOBAL SPELARE MED LOKAL NÄRVARO

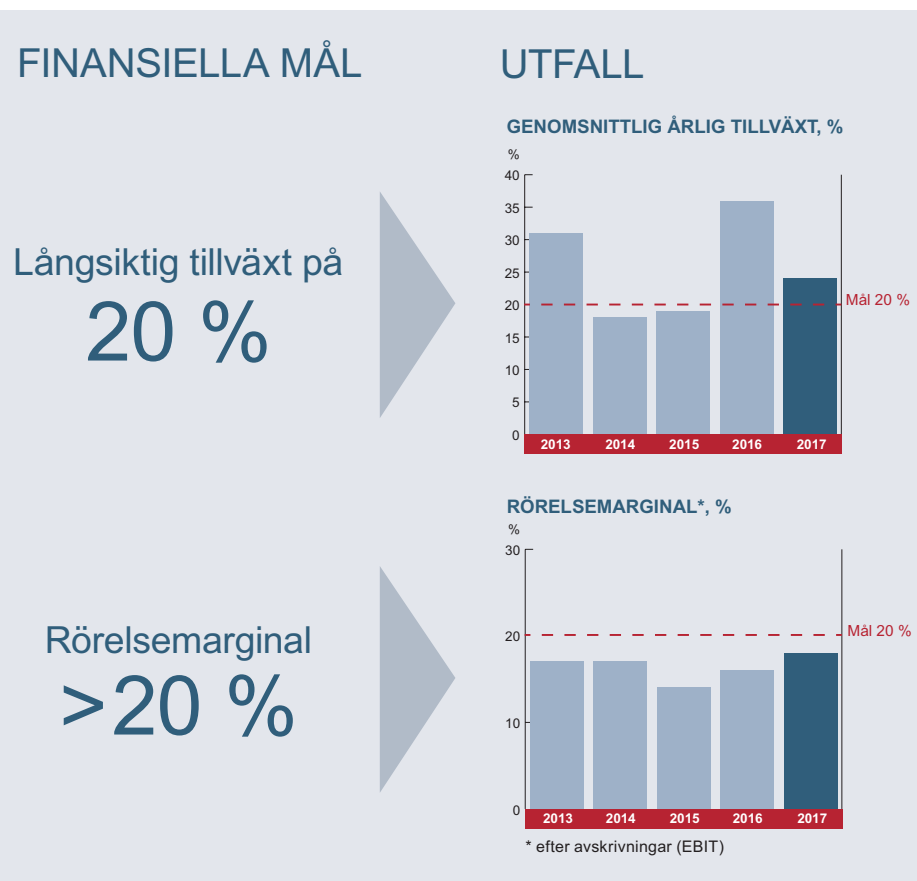
En nyckelfaktor för HMS som globalt företag är den lokala närvaron. HMS har idag 14 egna

sälj- och marknadskontor på de viktigaste strategiska nyckelmarknaderna, vilket är kompletterat med ett väl etablerat nät av utvalda distributörer i ett 50-tal länder. Tack vare denna organisation så kan HMS säkerställa såväl snabb och effektiv produktförsäljning som proaktiva tekniska tjänster (Technical Services) på lokalt språk. Genom HMS tekniska tjänster får kunden hjälp med att välja rätt lösning för ändamålet, vilket reducerar tidsåtgången från kundintresse till första kundorder till HMS. På samma gång befästs marknadens uppfattning om HMS som en kompetent leverantör som är redo att assistera kunder fullt ut.

EN HÅLLBAR FÖRÄDLINGSKEDJA

Industrin kräver produkter av hög kvalitet som är enkla att installera och använda. Ett annat grundkrav är att industriella produkter ska kunna användas under många år i linje med de långa produktlivscyklerna som är standard inom industriella system. HMS klarar av att möta alla dessa krav tack vare full kontroll över hela förädlingskedjan, från produktutveckling, komponentförsörjning och tillverkning till distribution, försäljning, utbildning och eftermarknads-service. Ledningssystemet BMS (Business Management System) används för att specificera och övervaka alla ingående processer för att säkerställa kvalitet och ständiga förbättringar i förädlingskedjan.

Tillverkning sker i egen regi samt i nära samarbete med utvalda underleverantörer i Europa och Asien. Samtliga HMS egna produktionsanläggningar ligger vägg i vägg med respektive anläggnings utvecklings-avdelning. Här sker produktion av prototyper, små serier och vissa kundanpassade produkter, slutmontering och kvalitetskontroll. Tack vare den egna tillverkningen kan HMS bibehålla produktionsteknisk kompetens, vilket gör att HMS kan



vara fortsatt aktivt kravställande gentemot underleverantörer.

HMS är sedan många år kvalitetscertifierat enligt ISO 9001, precis som alla våra strategiskt viktiga underleverantörer. Hållbarhets-strategin utgår dels från HMS vision och kärnvärderingar, dels från den respekt som företaget vill visa gentemot alla intressenter (kunder, medarbetare, aktieägare och leverantörer) samt också utifrån en medvetenhet om samhället och miljön. En central del i ansvarstagandet för hållbar

samhällsutveckling ligger i värdet med produkt erbjudandet, där HMS bidrar till hållbar utveckling genom att utveckla och tillverka produkter som möjliggör stora energibesparingar och effektivitetshöjningar för användarna med minsta möjliga miljöpåverkan under livstiden.

Global räckvidd – lokal närvaro

Med kontor i 14 länder, och distributörer i ytterligare ett 50-tal, är HMS närvarande på alla större industriella marknader. HMS produkter finns installerade i hela världen, men framförallt i länder med mycket tillverkande industri.



HMS ORGANISATION

HMS CORPORATE HALMSTAD, SVERIGE

Huvudkontor för HMS verksamhet med stabsfunktioner som IT, ekonomi, personal, global försäljning och marknadsföring.

BUSINESS UNIT ANYBUS HALMSTAD, SVERIGE

Center för utveckling av Anybus-produkter.
Ett utvecklingskontor finns även i Mölndal.

BUSINESS UNIT IXXAT RAVENSBURG, TYSKLAND

Center för utveckling av IXXAT-produkter.

BUSINESS UNIT EWON NIVELLES, BELGIEN

Center för utveckling av eWON-produkter.
Viss utveckling sker även i Halmstad.

INTESIS IGUALADA (BARCELONA), SPANIEN

Center för utveckling och försäljning av Intesis-produkter.

MARKET UNIT CONTINENTAL EUROPE KARLSRUHE, TYSKLAND

Center för HMS i Centraleuropa. Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring samt viss kundrelaterad utveckling.
Kontor finns även i Mulhouse, Milano och Basel.

MARKET UNIT AMERICAS CHICAGO, USA

Center för HMS i Nord- och Sydamerika. Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring. Kontor finns även i Pittsburgh och Manchester.

MARKET UNIT ASIA SHIN-YOKOHAMA, JAPAN PUNE, INDIEN BEIJING, KINA SINGAPORE

Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring.
Koordineras från Halmstad.

MARKET UNIT NORTHERN EUROPE AND REST OF THE WORLD HALMSTAD, SVERIGE

Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring i norra Europa, England samt övriga länder utanför de andra marknadsenheterna. Koordineras från Halmstad.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

Industrial Internet of Things (IIoT) är avgörande för alla industriföretags framtid och utlovar stora vinster i form av effektivitet och kostnadsbesparingar. Tillsammans med våra partners erbjuder vi kraftfulla och kompletta kommunikations- och IIoT-lösningar bestående av både hårdvara och mjukvara. Majoriteten av företagen på vår marknad har fortfarande ingen klar IIoT-strategi, men inser att de måste investera i det. Detta ger oss en enorm försäljningspotential de närmaste åren.

Thilo Döring
General Manager, Market Unit Continental Europe



BNP och industriproduktion växer i snabb takt i Amerika. Dessa gynnsamma ekonomiska förutsättningar har resulterat i en mycket god omsättningstillväxt hos våra traditionella industriautomationskunder. HMS rykte som expert inom industriell kommunikation och IIoT har fått ledande industriföretag att samarbeta med HMS för att bygga IIoT-lösningar. Ökad efterfrågan inom IIoT och en solid ekonomisk utveckling kommer att fortsätta driva tillväxten för HMS i Nordamerika 2018.

Kevin Knake
General Manager, Market Unit Americas



Krav på hållbarhet och ökad produktivitet tvingar industriella företag i Asien att investera i lösningar för IIoT. Industriella företag i Japan, Kina, Indien och resten av Asien har ett stort behov av lösningar som möjliggör säker, snabb och enkel uppkoppling, både på fabriksplan och till molntjänster. Det här är precis vad vi på HMS, med mottot "Connecting Devices™", har gjort i många år och kommer att fortsätta med i framtiden.

Bartek S. Candell
General Manager, Market Unit Asia



HMS omfattande produktportfölj i kombination med vår bevisade förmåga att skapa innovativa produkter av högsta kvalitet, gör vårt jobb i "Market Unit Northern Europe" mycket roligt. Vår kombination av en skicklig säljkår och ett starkt etablerat distributörsnät gör oss väl rustade för framtiden. Vår ställning som en betrodd kommunikationspartner för många stora industriföretag gör också HMS till en god investering.

Martin Hoffert
General Manager, Market Unit Northern Europe and Rest of the World



Vad gör HMS produkter? Connecting Devices!

HMS produkter, lösningar och kunskande gör det möjligt för maskiner att kommunicera, och är därför oumbärliga för organisationer som vill förverkliga Industriell IIoT, såväl som traditionella automationslösningar.



HMS erbjuder hundratals olika produkter och produktkombinationer som gör det möjligt för kunder att koppla upp industriell hårdvara mot olika system. Kort sagt: "Connecting Devices™".



CONNECTING DEVICES™

HMS erbjudande är paketerat och inriktat mot specifika marknadssegment och led i den industriella värdekedjan, vilket successivt har breddat HMS marknadsnärvaro och kompetens. Denna utveckling har varit en nyckel i HMS tillväxtprocess och har etablerat HMS som en marknadsledande aktör.

Produktvarumärkena Anybus, IXXAT, eWON och nu även Intesis, är välkända på marknaden med tydliga individuella identiteter – men med samma gemensamma nämnare: "Connecting Devices™".

Steg för steg introduceras nya, smarta lösningar i moderna fabriker, vilket öppnar helt nya möjligheter. Tillverkare av automationsprodukter och maskinbyggare kan nu övervaka levererad och installerad utrustning för att förutse underhållsbehov, och fabriksägare kan analysera kritisk data från industriella processer för att säkerställa att systemen fungerar och används optimalt. För att skapa dessa smarta industriella lösningar krävs kommunikation mellan industriella enheter och IT-system. HMS produkter gör detta möjligt.

ÖKAD EFTERFRÅGAN PÅ KOMMUNIKATION

HMS produkter för industriell kommunikation används redan i miljontals produkter och maskiner runt om i världen och allt fler kommer att behöva kopplas upp i framtiden. Behovet av kommunikation ses inte bara i HMS klassiska marknad fabriksautomation, utan också i byggnads- och processautomation, kraft- och energimarknaden samt inom transport- och infrastruktursegmenten. Detta öppnar nya marknadsdörrar för HMS.

Vi ser en ökad efterfrågan på hållbara, tillförlitliga, säkra och intelligenta industriella lösningar ofta innefattande trådlös teknik och lösningar för IIoT. Med ledordet "Hardware

Meets Software™" positionerar HMS sig på ett tydligt sätt på den framväxande globala IIoT-marknaden.

NYGAMMAL UPPKOPPLING

Det är inte bara ny utrustning som behöver bli uppkopplad med den senaste tekniken inom industrin utan det handlar lika ofta om att koppla upp existerande industriell apparatur som innefattar äldre teknik. Tack vare HMS breda kompetens kring fältbusteknologi, industriellt Ethernet, trådlösa nätverk och IIoT så kan HMS erbjuda kostnadseffektiva lösningar för att koppla upp äldre, men väl fungerande produkter och maskiner ute i industrin. Här kommer förfrågan ofta från systemintegratörer som fått i uppdrag av slutkunder att koppla samman existerande utrustning på fabriksgolvet med ny, modern utrustning.

VILKA ÄR HMS KUNDER?

HMS produkter används av många olika typer av aktörer inom industrin. Såväl tillverkare av automationsprodukter som maskinleverantörer, systemintegratörer och slutanvändare ser HMS som en nyckelleverantör för att deras utrustning ska kunna kommunicera och interagera med övrig utrustning i industriella system på den

internationella marknaden. Den största kundbasen finns inom tillverkningsindustrin men sprider sig steg för steg in i alla växande industriella segment, i takt med att behovet för kommunikations- och IIoT-lösningar sprider sig.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

HMS motto "Connecting Devices™" är själva grundförutsättningen för att förverkliga IIoT och är därför en stark drivkraft för oss. Att möjliggöra kommunikation mellan industriell hårdvara och mjukvara är precis vad HMS gör och vi illustrerar detta genom att ladda företagsnamnet HMS med en ny betydelse: Hardware Meets Software™.

Anders Hansson, Marknadsdirektör – CMO



Anybus – Any device, any network

Det engelska ordet "Any" är centralt i HMS Anybus-erbjudande. Anybus-produkter gör det möjligt att koppla upp vilken produkt som helst till vilket nätverk (bus) som helst. I den industriella världen finns det nämligen många olika typer av nätverk beroende på geografisk marknad och bransch. Man kan likna dem vid språk som används i olika delar av världen och Anybus gör det möjligt för industriella produkter att prata vilket språk som helst.

Produkterna delas in i integrerade nätverkskort (Anybus Embedded) som designas in i kundens produkt, fristående enheter (Anybus Gateways) som fungerar som översättare mellan maskiner och nätverk, samt trådlösa produkter (Anybus Wireless) som är en starkt växande del av Anybusfamiljen.

MARKNAD

Fabriksautomation är fortfarande den viktigaste marknaden för Anybus. Eftersom kommunikation blir allt viktigare inom andra områden som byggnader, fordon, processanläggningar och infrastruktur, öppnas kontinuerligt nya användningsområden och marknader för Anybus.

AFFÄRSMODELL

Anybus Embedded säljs via direktförsäljning till tillverkare av automationsprodukter. Vid en så kallad "design-win" bestämmer sig kunden för att använda Anybus och monterar därefter in en Anybusmodul vid varje ny produkt som görs. Anybus Gateways och Wireless-produkter säljs både direkt till kund och via distribution beroende på situation.

KONKURRENS

Inom embeddedsegmentet är konkurrenten ofta kunden själv som kan välja att utveckla nätverkslösningar internt. Företag som Hilscher, ProSoft, Moxa och Molex konkurrerar med HMS i olika delsegment inom gateways, men ingen kan matcha HMS breda utbud.

ANYBUS EMBEDDED INTEGRERAS I KUNDENS PRODUKT

Anybus Embedded nätverkskort utgjorde själva vaggan för HMS och är fortfarande en mycket viktig del av verksamheten. Embedded-produkterna marknadsförs främst under namnet Anybus CompactCom. När en kund bestämmer sig för att använda CompactCom startar en integrationsprocess på cirka 7–10 månader där kunden designar in CompactCom inuti sin produkt och resultatet blir en så kallad Design-Win. När kundens produkt är färdig är det bara att plugga in valfri CompactCom för det nätverk kunden vill ha. Detta gör att kunden nu kan sälja sin produkt till olika marknader som använder olika nätverk. Anybus CompactCom stödjer idag alla ledande industriella Ethernet, nätverk och fältbussteknologier.

HMS har en särställning globalt bland de oberoende företag som fokuserar på inbyggda kommunikationslösningar. Istället utgörs konkurrensen oftast av kunden själv, dvs. automationsutrustningstillverkare som tar fram egna inbyggda nätverkskort. Denna interna utveckling och tillverkning svarar idag för merparten av den totala, globala volymen av inbyggda nätverkskort. HMS ser en väsentlig potential i att få fler företag som idag utvecklar sina kommunikationslösningar på egen hand att istället köpa in dem från HMS.

VISSTE DU ATT: Cirka hälften av Anybus Embedded-försäljningen utgörs av specialanpassade kundlösningar byggd på Anybus-teknik.



VISSTE DU ATT: En fältbus är en benämning på de tidiga industriella nätverken. Det är från detta varumärket "Anybus" hämtar sitt namn.

ANYBUS GATEWAYS – FRISTÅENDE "ÖVERSÄTTARE"

En gateway är en fristående "översättare" som gör det möjligt för automationsenheter och system att kommunicera med industriella nätverk. Gateways består av en eller flera Anybus Embeddedkort och fungerar vanligen som problemlösare på fabriksfloor runt om i världen – en färdigpaketerad lösning som direkt kan användas för att koppla ihop maskiner och nätverk. Gateways används ofta till att koppla äldre automationsutrustning till nyare system.

HMS har idag över 300 gateways som möjliggör koppling mellan i princip vilka industriella nätverk som helst. Tack vare detta efterfrågas och används Anybus Gateways av automationsingenjörer från hela världen, mestadels inom fabriksautomation men också inom närliggande områden såsom fastighetsautomation.

HMS marknadsför gateways under namnen Anybus X-gateway™ (kommunikation mellan två nätverk) och Anybus Communicator™ (kommunikation mellan underliggande automationsenheter och ett industriellt nätverk).

ANYBUS WIRELESS – TRÅDLÖS KOMMUNIKATION

Trådlös kommunikation är en relativt ny gren inom Anybus-erbjudandet, men på stark fram-marsch. Anybus Wireless Bolt™ och Wireless Bridge™ används för att ge maskiner på fabriksfloor en solid trådlös uppkoppling via Bluetooth eller WLAN.

Trådlös teknik har funnits länge inom konsumentteknologi men i industrin med sina krav på signalkvalitet och säkerhet, är tekniken ganska ny. HMS ser ett stort intresse för lösningar som exempelvis Anybus Wireless Bolt som

VISSTE DU ATT: Anybus produkter utgör drygt 55 % av HMS totala omsättning.

monteras på en maskin för att etablera trådlös åtkomst. Med hjälp av detta kan användare komma åt maskinen från flera hundra meters håll, bli kvitt kostsamma kablar och även använda vanliga mobiltelefoner eller surfplattor för att kommunicera med maskinen.

”MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

Anybus-teknologin har traditionellt använts till att koppla upp industriella enheter mot styrsystem på fabriksfloor. Men den kan också användas till att koppla upp samma enheter mot Internet. Detta möjliggör IIoT och många kunder frågar just nu efter denna typ av lösning. Anybus-erbjudandet är mycket väl positionerat för att tillgodose marknadens ökande kommunikationsbehov.

Timo Van't Hoff
General Manager, Business Unit Anybus



IXXAT – kommunikationslösningar för inbyggd kontroll, energi, säkerhet och fordonstestning

IXXAT är ett välkänt varumärke på automationsmarknaden, framförallt för lösningar inom maskinkommunikation och säkerhet. I HMS Business Unit IXXAT finns en mycket stor kompetens inom teknologin CAN som är ledande inom bilindustrin. HMS IXXAT-erbjudande består främst av ett stort antal standardprodukter som löser typiska kommunikationsproblem i maskiner, men våra nya IXXAT-produkter löser nya kommunikationsproblem inom smarta elnät.

MARKNAD

Industriell automation och fordonsindustrin är viktiga marknader för HMS IXXAT-erbjudande. Produkterna används även inom exempelvis medicinsk automation, energiproduktion, tunga fordon och infrastruktur.

AFFÄRSMODELL

IXXAT-produkter säljs både direkt och via distributörer. Många IXXAT-produkter säljs enligt en liknande design-win-baserad affärsmodell som Anybus Embedded. En central del av IXXAT-varumärket är tjänster och kundanpassade produkter.

KONKURRENS

CAN är en mogen teknologi och andra företag erbjuder liknande produkter. Emellertid har ingen en så komplett produktportfölj och få har den tekniska kompetensen som HMS. IXXAT Automotive Solutions, IXXAT-Safety och IXXATPC-kort har en unik kombination av hårdvara och mjukvara.



YES, WE CAN CAN!

CAN (Controller Area Network) är en standard för kommunikation som ofta används i bilar, medicinsk automation, maskiner, fartyg med mera. HMS IXXAT-team har en mycket lång erfarenhet av CAN-baserad kommunikation och är pionjärer inom CAN i industriella applikationer. Även om CAN är en mogen och beprövad teknologi, installeras det i många nya fabriker eftersom CAN-baserad kommunikation ger många fördelar såsom låga kostnader, flexibilitet, tillförlitlighet och energieffektivitet. IXXAT-produkter används också för att möta det ökande behovet att koppla upp CAN-baserade maskiner till Internet (IIoT).

VISSTE DU ATT: IXXAT-ingenjörer är inte bara experter på CAN, de är också med och driver utvecklingen som ledamöter i nätverkets styrgrupp CiA (nej, inte USA:s underrättelsetjänst utan CAN in Automation).

Förutom IXXAT-lösningar inom klassisk CAN, erbjuds en rad nya IXXAT-produkter för nästa generations CAN-standard, CAN FD, samt för industriella Ethernet-system som EtherCAT och PROFINET samt Automotive Ethernet. Sammantaget befäster detta IXXAT:s position för framtiden inom segmentet.

De viktigaste kunderna är maskinbyggare och typiska användningsområden är maskinstyrning, datainsamling, nätverksförlängning med mera.

IXXAT AUTOMOTIVE MÖJLIGGÖR NÄSTA GENERATIONS FORDON

Moderna bilar kan alltmer liknas vid datorer på hjul vilket innebär att biltillverkare och deras underleverantörer behöver rigorösa digitala testprocedurer. IXXAT Automotive-lösningar möjliggör kommunikation mellan kommunikationsenheter i den testade bilen och olika datorbaserade testsystem. Viktiga teknologier är bl.a. CAN/CAN FD, LIN, FlexRay och Automotive Ethernet. Kunderna använder IXXAT-produkterna till att visualisera och konfigurera tester samt även simulera olika andra fordonsdelar utan att ha ett faktiskt fordon på plats.

Styrkan i IXXAT Automotive-erbjudandet kommer från ett nära samarbete med kunderna. Exempelvis är de flesta testsystem på BMW:s fabriker utrustade med IXXAT-produkter.

ÖKAD FOKUS PÅ SÄKERHET

Säkerhetsmekanismer i maskiner och fabriker används för att förhindra personskador, miljöskador och för att minimera driftstopp. Med modern kommunikationsteknik kan den säkerhetskritiska datan integreras i samma nätverk som den vanliga maskinkommunikationen. Att införa dessa lösningar kräver omfattande kunskap om säkerhetsutveckling och komplexa internationella standarder som IEC 61508.

Med HMS säkerhetsprodukter i IXXAT-sortimentet kan säkra och icke-säkra datakom-

munikation integreras fullt ut i en enda lösning. Produkten IXXAT Safe T100 i kombination med Anybus CompactCom utgör en färdigpaketerad lösning som gör det möjligt för kunder att skära ner utvecklingstiden med upp till två år.

IXXAT ENERGY KOPPLAR UPP ENHETER MOT SMARTA ELNÄT

”The Smart Grid” refererar till ett elnät som automatiskt justeras och ändras beroende på top-par, energikällor, tid på dygnet etc. För att aktivera Smart Grid-funktioner som ”Demand Response” (nätanpassning beroende på belastning) eller ”Virtual Power Plants” (nätverk av

VISSTE DU ATT: Business Unit IXXAT i Ravensburg är HMS näst största utvecklingscenter (efter Halmstad) med ett 50-tal mycket erfarna automationsingenjörer.

olika energikällor), behövs mycket kommunikation, mellan t.ex. smarta mätare, maskiner och kraftstationer. IXXAT Energy-lösningar gör det möjligt för smarta elnät att kommunicera med automationssystem och här ses en stor potential.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

I IXXAT-teamet i Ravensburg arbetar flera av världens främsta experter inom olika kommunikationsteknologier. Vi arbetar nära våra kunder för att utveckla avancerade industriella kommunikationslösningar. Denna kunskap byggs in i våra standardprodukter för att lösa liknande kommunikationsproblem för andra kunder.

*Christian Schlegel
General Manager, Business Unit IXXAT*



eWON Remote Solutions kopplar upp världen

eWON® Remote Solutions är IIoT i sin renaste form. Genom att ansluta en eWON-produkt till en industriell maskin, blir maskinen uppkopplad till internet vilket ger användarna tillgång till maskinens data när som helst, var som helst.

Så funkar det

eWON-produkter är installerade över hela världen och ser till att svåråtkomlig och avlägsen utrustning kan kopplas upp och fjärrstyras och övervakas via nätet. Talk2M är namnet på den säkra infrastruktur mot vilken eWON-produkter kopplas upp.

 eWONs connected

 Talk2M VPN servers

MARKNAD

All industriell utrustning kan fjärrstyras och fjärrövervakas med eWON-lösningar. PLC:er är den vanligaste utrustningen som kopplas upp men det finns även många andra användningsområden såsom inom reservkraftsgeneratorer, UPS:er, vindkraftverk, solpaneler, telekombasstationer, tankar och vattenbassänger etc.

AFFÄRSMODELL

eWON-produkter säljs huvudsakligen till maskinbyggare genom ett nätverk av distributörer. Kunderna kan sedan prenumerera på olika tjänster efter att de har köpt hårdvaran.

KONKURRENS

HMS är tveklöst ett av de ledande företagen inom fjärråtkomst och övervakning av industriell utrustning med kunder inom alla signifikanta industriella segment. Det finns andra leverantörer av fjärrövervakningslösningar, men de flesta är specialiserade på en viss bransch eller ett visst marknadssegment.

VISSTE DU ATT: eWON Remote Solutions blev en del av HMS erbjudande efter förvärvet av det belgiska företaget eWON S.A. i februari 2016. Erbjudandet innefattar nu även Netbiter Remote Management som utvecklas i Halmstad.



SNABBT VÄXANDE MARKNAD

Marknaden för fjärråtkomst och övervakning av industriella maskiner är fortfarande ung och fragmenterad men med drivkraft från IIoT-trenden växer den i snabb takt. HMS ser en tydlig trend hos ledande automationsföretag att se IIoT-lösningar som en viktig komponent för framtida tillväxt.

FYRA LÖSNINGAR INOM eWON REMOTE SOLUTIONS

Alla maskintillverkare är väl medvetna om att fjärråtkomst till deras maskiner minskar underhållskostnaderna och optimerar drifttiden. Under eWON-varumärket, erbjuder HMS fyra olika sätt att ge fjärråtkomst och övervaka industriell utrustning – Remote Access, Remote Data, Remote Management och Remote Networks.

Fjärråtkomst med eWON Cosy (Remote Access)

Med en eWON Cosy ansluten till en maskin, är det möjligt att skapa en säker datatunnel till maskinen vilket möjliggör programmering och felsökning på distans. Detta ger drastiskt minskade support-, service- och resekostnader.

Dataåtkomst med eWON Flexy (Remote Data)

Produkten eWON Flexy är, precis som Cosy, främst avsedd för fjärråtkomst, men möjliggör också avancerade datatjänster till exempel insamling av data från fältet, larmhantering med mera. Flexy används ofta till övervakning och förebyggande underhåll och stödjer alla större kommunikationsprotokoll på marknaden samtidigt som den möjliggör programmering av kundspecifika funktioner.

Fjärrhantering med eWON Netbiter (Remote Management)

eWON Netbiter är en färdigpaketerad lösning som gör det möjligt för användare att enkelt fjärrövervaka utrustning, samt logga och visualisera data i webbaserade kontrollpaneler. Netbiter används oftast för att övervaka fältutrustning såsom reservkraftsgeneratorer, industriella maskiner eller pumpar.

VISSTE DU ATT: Namnet eWON kommer ursprungligen från "Eyes Watching Over the Net."

Fjärrnätverk med eWON eFive (Remote Networks)

eWON eFive är en lösning för mer permanenta fjärranslutningar. Denna lösning gör det möjligt för systemintegratörer att skapa säkra industriella nätverk som förbinder en eller flera maskiner med ett SCADA-system i ett centralt kontrollrum. (SCADA, Supervisory Control And Data Acquisition, är ett system för övervakning och styrning av processer.)

VISSTE DU ATT: En av de stora vinsterna med Remote Solutions är minskat behov av serviceresor vilket har stor effekt på CO₂E-utsläpp globalt.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

eWON-lösningar har möjliggjort IIoT långt innan begreppet fanns. Som etablerat varumärke på en snabbt växande marknad har vi goda möjligheter till tillväxt. eWON:s fjärrlösningar minskar inte bara driftskostnaderna, vi tillför också ett mervärde genom att samla in och visa nyckeltal och parametrar från maskiner som kan användas till förbättrad service och prestanda. eWON kommer även fortsättningsvis att vara det marknadsledande varumärket inom fjärrlösningar och IIoT.

Francis Vander Ghinst
General Manager, Business Unit eWON



Intesis – Connecting Devices inom byggnadsautomation

Intesis-produkter är en del av HMS erbjudande men Intesis-teamet med huvudkontor i Igualada utanför Barcelona är en separat enhet efter förvärvet under 2016. Intesis erbjuder kommunikationslösningar för fastigheter. Byggnadsautomation är en snabbt växande marknad där HMS ser goda tillväxtmöjligheter för framtiden.

Byggnadsautomation är en växande bransch allteftersom ventilation, värme, belysning med mera kopplas upp.

OM INTESIS

Intesis drivs som ett eget bolag inom HMS-koncernen med egen utveckling och försäljning. Kontor finns i Igualada utanför Barcelona. Här finns totalt cirka 50 personer som arbetar med att ta fram kommunikationslösningar för både systemintegratörer och fastighetsägare. Intesis huvudmarknad är Europa, men produkterna används i mer än 100 olika länder runt om i världen. Intesis har en gedigen historia av innovation och att föra ut nya idéer och ny teknik på marknaden. Intesis grundades år 2000 och har under de senaste åren vuxit med över 20 % per år.

ERBJUDANDET

IntesisBox: Ett stort antal kommunikationsgateways för fastighetsautomation. Dessa gateways liknar Anybus gateways men är utformade för att erbjuda kommunikation mellan värmepumpar, ventilation, luftkonditionering och andra byggnadsspecifika enheter.

IntesisHome: En komplett IoT-lösning för att ansluta luftkonditioneringsutrustning till Internet och därmed göra det möjligt att fjärrkontrollera och fjärrstyra via en smartphone, surfplatta eller dator.

HouseinHand: En app för iOS eller Android där användarna kan styra hela sitt hem med sin smartphone. Via WiFi ansluter HouseinHand-appen till fastighetsautomationsnätverket KNX vilket ger användarna möjlighet att styra ljus, persienner, AC, TV, ljud, dörrar, kameror med mera.

FRAMGÅNGSRIKA FÖRSTA GEMENSAMMA PROJEKT

Eftersom Intesis arbetar inom byggnadsautomation medan HMS verkar inom industriell automation, kommer det inte ske någon sammanslagning av försäljnings- och marknadsföringsstyrkorna inom den närmaste framtiden. Men under 2017 utvecklades och släpptes de första Anybus Factory-to-Building Gateways som gör det möjligt att koppla industriell utrustning till fastighetsautomationssystem. Dessa gateways är baserade på Intesis-teknik och har lanserats i HMS bredare marknadskanaler för att nå fler kunder. Här finns fler synergieffekter i framtiden.

”MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

Byggnader är de största energikonsumenterna i samhället i dag, och vi ser många möjligheter att öka både energieffektivitet och levnadsstandard samtidigt som man minskar kostnaderna med vår kommunikations- och nätverksteknik.

Josep Cerón,
General Manager, Intesis



Hållbarhet för oss

HMS har som vision att få industriella enheter och system att kommunicera, för en mer produktiv och hållbar värld. Den principen ligger även bakom vår strategi att skapa långsiktiga värden och hållbar utveckling för oss och våra intressenter. Vi kombinerar tillväxt och lönsamhet med miljömässigt och socialt ansvar.

Detta är HMS Networks hållbarhetsrapport och avser räkenskapsåret 2017. Hållbarhetsrapporten omfattar moderbolaget HMS Networks AB (org. nr. 556661-8954) och samtliga enheter som konsolideras i HMS Networks AB:s koncernredovisning för samma period vilka finns specificerade i not 33 i koncernredovisningen. Hållbarhetsrapporten är upprättad i enlighet med bestämmelserna i ÅRL kapitel 6 och 7 och är upprättad i enlighet med GRI-G4.

Hållbar tillväxt för oss består av tre delar – ekonomisk, miljömässig och social hållbarhet – som är ömsesidigt beroende av varandra. För oss handlar hållbar tillväxt om att förbättra för kunder, miljö och människorna i vår omgivning och i alla sammanhang där vi är verksamma. Information om HMS affärsmodell och värdeskapandemodell finns på sidorna 8–9 i denna årsredovisning.

FOKUSOMRÅDEN

HMS ledning har fastställt fyra särskilt viktiga fokusområden inom hållbart företagande som skapar grunden för hur HMS ska bidra till en hållbar samhällsutveckling:

- Innovativa produkter och attraktiva lösningar
- Energieffektivitet
- Attraktiv arbetsgivare
- Ansvarsfulla affärer

HMS genomför intressentdialoger för att ta reda på vilka hållbarhetsfrågor våra kunder, medarbetare, investerare och ägare anser ska prioriteras. De hållbarhetsaspekter som betraktas som mest väsentliga är miljöpåverkan från produkter och tjänster, energiförbrukning i fastigheter, växthusgasutsläpp (tjänstebilar, elförbrukning och transporter av inkommande material), elektronikavfall, anti-korruption, kundintegritet, besparingspotential genom användning av produkter, kompetensutveckling och leverantörsbedömning av

mänskliga rättigheter. En dialog om vad som är väsentligt pågår kontinuerligt för att få värdefull feedback för ett effektivt hållbarhetsarbete. Läs mer om vår väsentlighetsanalys och HMS arbete med intressentdialog i vår GRI-bilaga (på sidorna 95–99). Under 2017 har hållbarhetsmål för de fyra fokusområdena definierats och godkänts av koncernledningen samt integrerats i strategiarbetet. Vi tar nu avstamp i resultatet för 2017 och fortsätter arbeta med våra prioriterade frågor.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

Våra kunder efterfrågar smarta och hållbara produkter och tjänster som hjälper dem att bemöta sina ekonomiska och miljörelaterade utmaningar. Med HMS långsiktiga hållbarhetsarbete vill vi inte bara möta våra kunders krav, utan även driva hållbarhetsfrågor i vår nisch.

Katarina Lekander,
Kvalitets- och hållbarhetschef



FN:s globala hållbarhetsmål

FN har tagit fram 17 globala mål som världens ledare förbundit sig att uppnå till 2030. HMS tar ansvar och arbetar aktivt inom de områden som är relevanta för vår verksamhet för att bidra till att nå målen. HMS har valt att fokusera på de 7 områden som är mest relevanta och där vi kan bidra mest.

MÅL 3

HÄLSA OCH VÄLBEFINNANDE
Investerar i personalens hälsa och välbefinnande.

Läs mer på sidan 26.

MÅL 9

FRÄMJA INNOVATION
Investerar i forskning och utveckling.

Läs mer på sidorna 14–23, 28–29.

MÅL 4

GOD UTBILDNING
Prioriterar kompetensutveckling och stödjer utbildningsinitiativ.

Läs mer på sidorna 27 och 31.

MÅL 10

ÖKAD MÅNGFALD
Arbetar för ökad mångfald.

Läs mer på sidan 26.

MÅL 5

JÄMSTÄLLDHET
Säkerställer lika rättigheter, möjligheter och villkor.

Läs mer på sidorna 26–27.

MÅL 12

HÅLLBAR KONSUMTION OCH PRODUKTION
Utvecklar och tillverkar produkter som möjliggör stora energibesparingar för våra kunder.

Läs mer på sidorna 28–29.

MÅL 8

GODA ARBETSVILLKOR OCH EKONOMISK TILLVÄXT
Främjar en långsiktigt trygg och säker arbetsmiljö.

Läs mer på sidorna 30.



500 anställda, 14 länder, 25 nationaliteter, 1 företag

HMS är ett globalt företag med verksamhet i många länder. För att uppnå gemensamma mål och tillväxt med kvalitet krävs en stark gemensam företagskultur och värdegrund. Vi styr vårt arbete med arbetsmiljö, jämställdhet och lönesättning med vår gemensamma värdegrundspolicy som vi sammanfattar med "HMS High Five."



PERSONALSTRATEGIER – STYRNING OCH POLICYS

På HMS kan du göra skillnad! Det är med den vetskapen som vi går till arbetet och också därför som vi investerar i kunskapsutveckling och professionalism hos våra anställda. Vi säkerställer att både individ och grupp involveras för att skapa stimulerande, kreativa och förtroendefulla arbetsrelationer.

I vårt arbete är alltid våra kärnvärderingar HMS High Five närvarande och som komplement till det finns guidelines och processer som stöd.

HMS är beroende av motiverade kompetenta medarbetare som tänker innovativt. Medarbetarnas kunskap, engagemang och prestationer är avgörande för att HMS ska lyckas med sin strategi, nå sina mål och fortsätta utvecklas.

HMS medarbetare erbjuds en spännande personlig såväl som arbetsmässig utveckling i en modern, dynamisk och växande organisation med många internationella kontaktytor och goda karriärmöjligheter. Företaget har ett modernt och öppet arbetsmiljö klimat baserat på gemensamma värderingar, lärande och eget ansvar.

HMS HIGH FIVE

HMS är ett internationellt och entreprenörspräglad företag, med hög tillväxt, spännande teknikutveckling och närhet till kunderna. I en växande organisation är det extra viktigt att ha en gemensam värdegrund som säkerställer att beslut och arbetssätt genomförs i enlighet med vår långsiktiga strategi. HMS High Five fungerar som ledstjärna för det dag-

liga arbetet och vårt bemötande av kunder, leverantörer, kollegor och andra intressenter:

- Customer Commitment
- Growth and Innovation
- Long-Term Perspective
- Strong Relationships
- Lean & Efficient

UNDERSÖKNINGAR VISAR ATT HMS ÄR EN ATTRAKTIV ARBETSGIVARE

I vår medarbetarundersökning får HMS väldigt positiva omdömen inom områden som handlar om jämställdhet och likabehandling. Senaste mätningarna visade bland annat att trivseln på arbetsplatsen, arbetsmiljön, jämställdhetsaspekter, rättvisaspekter och samarbetet med arbetskamraterna värderas mycket högt.

Områden vi behöver utveckla är interninformation i samband med integration av förvärv.

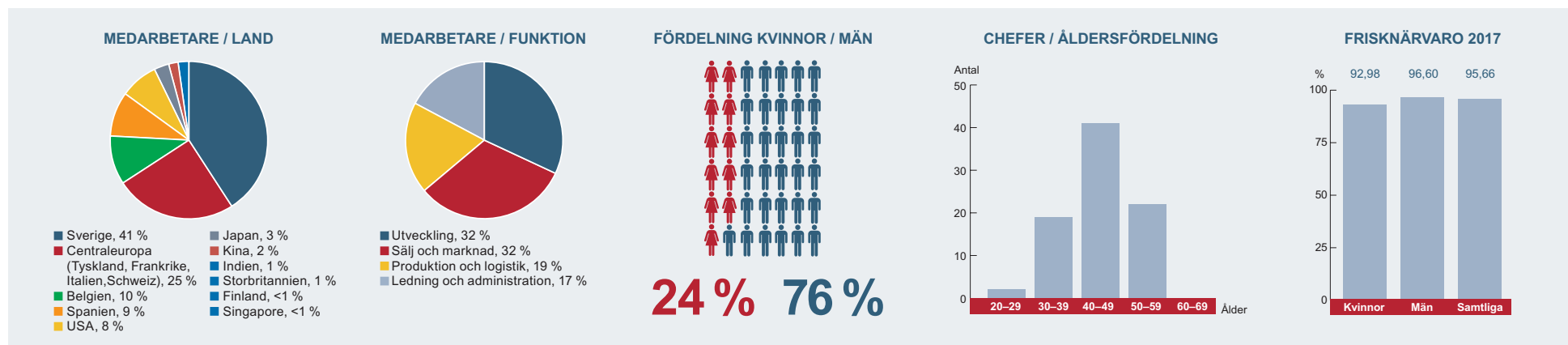
För oss på HMS är det viktigt att ha en bra sammanställning av medarbetare med varierande erfarenheter och en jämlik arbetsmiljö för alla anställda. Vi tillåter inte någon form av diskriminering och betonar att alla ska ha samma möjligheter. Vi vet att diversifierade grupper ökar såväl effektiviteten som kreativiteten och kvaliteten i verksamheten.

Kortare pulsmätningar genomförs tre gånger per år för att få snabbare återkoppling. Cheferna får sedan snabb återkoppling på vad medarbetarna tycker via en portal som visar avdelningsresultat. Detta har visat sig vara ett bra verktyg för goda samtal på avdelningsnivå och är därför något vi kommer fortsätta att arbeta med.

Vår stora medarbetarundersökning ger oss viktig information kring hur vi kan fortsätta utvecklas som bolag. Svarsfrekvensen har varit över 80 % under de två senaste mätningarna och vi upplever att våra medarbetare verkligen ger oss ärlig återkoppling. Majoriteten av medarbetarna tycker att HMS erbjuder en arbetsplats i världsklass!

HÄLSA OCH LIVSSTIL

Att ha en bra arbetsmiljö ser vi som en grundförutsättning för att man ska kunna göra sitt jobb. Vi har funktionella och moderna kontor på alla våra arbetsplatser runt om i världen. För att värna om god hälsa och livsstil erbjuder regelbundet olika initiativ för att främja hälsa och balans i arbetslivet. Tränings- och trivselaktiviteter anordnas regelbundet. Vi har låga sjuktalet och under 2017 var sjukfrånvaron 4,34 % (2,98) och personalomsättningen för koncernen var 6,8 % (3,4), för Sverige 7,2 % (3,3). Vi följer kontinuerligt upp sjukfrånvaron och arbetar aktivt med tidiga aktiviteter för att bibehålla sjukfrånvaron på låga nivåer.



VISSTE DU ATT: 2017 fick HMS utmärkelsen bästa kompetensföretag – en utmärkelse vi fick ta emot för att vi under senaste året utvecklat en karriärstrappa för utvecklingsingenjörer, vidareutvecklat vår interna produkt/tekniskola HMS Academy och jobbat mycket framgångsrikt med Lean experiment i vår produktion.



Johan Gunnarsson,
Utvecklingsingenjör, HMS Halmstad

Jag fick chansen att delta i ett av HMS utbytesprogram och tillbringade två veckor på vårt kontor i Yokohama, Japan. Under de två veckorna jobbade jag direkt mot japanska kunder vilket gav en väldigt värdefull inblick i hur de använder våra produkter. Samtidigt fick jag chansen att uppleva en helt annorlunda kultur och lära känna kollegorna i Japan vilket gjorde det hela till en mycket trevlig vistelse.

Vi har väl implementerade rutiner för vårt systematiska arbetsmiljöarbete.

RÄTT REKRYTERING GER TILLVÄXT MED KVALITET

HMS tillväxtstrategi är beroende av rätt medarbetarkompetens. Vi arbetar aktivt för att profilera HMS på arbetsmarknaden, speciellt med inriktning mot tekniker och ingenjörer. Det sker bland annat genom att delta i arbetsmarknadsdagar på universitet och högskolor, erbjuda möjlighet till examensarbeten och synliggöra företaget via olika sociala medier. I år har vi nyanställt 40 (26) personer i koncernen varav 9 (9) i Sverige och 31 (17) i andra länder. Det är en utmaning för oss att rekrytera i den takt vi vill men vi är nöjda med att vi, trots en hård konkurrens om arbetskraft, lyckas rekrytera den personal som vi har behov av.

MEDARBETARUTVECKLING

HMS är en organisation som präglas av lärande, både i den dagliga verksamheten och via utbildningsinsatser internt och externt. Att ta eget ansvar, anta nya utmaningar och växa med uppgiften är vardag för medarbetare på HMS.

En stor del av utvecklingsarbetet sker i nära samarbete med kunder, ofta med internationella kontaktytor som tillför nya perspektiv och leder till personlig kompetensutveckling. Nyanställda genomgår ett individuellt, lokalt introduktionsprogram och utöver det deltar alla nyanställda inom

HMS-koncernen i en introduktionsvecka på huvudkontoret i Halmstad.

Inom HMS finns stora möjligheter att påverka sin yrkesroll och utvecklas i sin karriär. I år satsade vi 25 timmar i snitt på utbildning per anställd. Alla våra medarbetare har utvecklingssamtal varje år tillsammans med sin chef. Det skapar också en stark framåtanda och engagemang i det ständiga förbättringsarbete som är avgörande för långsiktig framgång. Inom bolaget finns ett särskilt utlandsprogram där ingenjörer från utvecklingsavdelningen får möjlighet att arbeta på något av företagets kontor runt om i världen.

SAMHÄLLET

HMS bidrar till den lokala ekonomin som arbetsgivare i flera regioner globalt. Förutom att betala skatter och avgifter på respektive marknad så jobbar HMS aktivt på olika sätt med att stärka relationen till samhället exempelvis genom ett starkt engagemang och långsiktigt målmedvetet samarbete med universitet och högskolor i närområdet. HMS bidrar också genom att skänka pengar till välgörenhet både på lokalt och globalt plan. Exempelvis så stöttade HMS i Halmstad den lokala föreningen WOW som jobbar med integration av nyanlända. Samtidigt skänkte HMS en större gåva till UNHCR:s viktiga arbete kopplat till att hjälpa människor på flykt.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

Vi har byggt upp en unik kompetens under våra snart 30 år på marknaden. Vi har en mycket stark laganda och våra medarbetare motiveras av att tillsammans skapa ökat kundvärde.

Sabina Lindén, HR-direktör

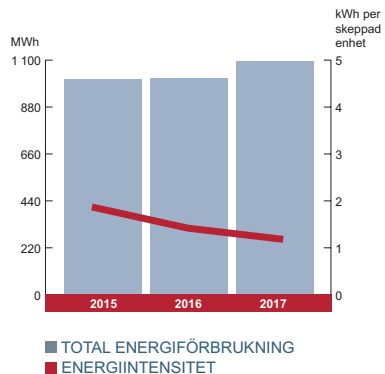


HMS produkter minskar miljöpåverkan

HMS bidrar till hållbar utveckling genom att erbjuda produkter som möjliggör stora energibesparingar för sina användare under livstiden. HMS verkar i en industri där förändringar i direktiv och lagar kan medföra extra avgifter som i sin tur kan medföra ökade material- och produktionskostnader. Att inte uppfylla lagar och miljökrav på inköpt material kan även det leda till kostnader såväl som dåligt anseende. Därför har vi en miljöpolicy som omfattar frågor som styr långsiktiga investeringar, materialval vid konstruktion, distribution, leverantörsval, återvinning av elektronik samt kemikaliehantering. Miljöaspekter beaktas i samband med utveckling, tillverkning, leverans och användning av HMS produkter, det vill säga under hela livscykeln.



TOTAL ENERGIFÖRBRUKNING



Grafen redovisar energiförbrukningen från HMS tre stora affärsområden, Anybus, IXXAT och eWON.

Växthusgasutsläpp, ton CO ₂ E	2017	2016
Scope 1, direkta växthusgasutsläpp	262	251
Scope 2, indirekta växthusgasutsläpp från energiförbrukning	32	66
Scope 3, övriga indirekta växthusgasutsläpp	294	148
Totala växthusgasutsläpp	588	465
Växthusgasutsläpp per skeppad enhet (kg CO ₂ E)	0,63	0,65

Tabellen redovisar utsläpp av växthusgaser från HMS tre stora affärsområden. Scope 1 innefattar företagsbilar, Scope 2 el och Scope 3 transporter.



HMS produkter bidrar till minskad miljöpåverkan på olika sätt. Exempelvis medger HMS eWON-produkter att industriell utrustning kan fjärrövervakas via Internet, vilket gör att man kan skära ner på antalet miljöpåfrestande serviceresor.

HMS målsättning är att utveckla produkter som bidrar till förbättrad energieffektivitet och minskade utsläpp. HMS följer ett antal nyckeltal kopplade till utsläpp av växthusgaser och energiförbrukning, förnybar energi samt minskade utsläpp för kunder, med syfte att minimera kostnader och negativ miljöpåverkan.

HÅLLBARA PRODUKTER

HMS jobbar aktivt med följande områden inom begreppet hållbara produkter:

- Produkter som utgör en grundläggande komponent i hållbara industriella system
- Hållbar produktutveckling
- Hållbar tillverkning och logistik

HÅLLBARA LÖSNINGAR

HMS möjliggör värdefull data genom att ansluta industriella enheter på ett säkert och enkelt sätt och bidrar därigenom till våra kunders ökade produktivitet och deras hållbarhetsarbete.

HMS produkter möjliggör uppbyggnaden av hållbara industriella lösningar där parametrar



som energi- och resurseffektivitet, minskade utsläpp och föroreningar, förbättrad kvalitet och minskat avfall är i fokus. En annan viktig aspekt är att möjliggöra effektiva och flexibla industriella lösningar för att minska överproduktion. Målet är att kunna tillverka ett fåtal enheter lika effektivt som massproducerade enheter.

EFFEKTIVISERING MED ÖKAD DIGITALISERING

Den industriella marknaden genomgår just nu en kommunikations- och datarevolution som drivs av trender som Industrie 4.0, Industrial Internet of Things (IIoT) och uppkopplad tillverkning. Motiven bakom dessa trender är globala drivkrafter som att återta produktion från lågkostnadsländer, öka konkurrensförmåga och framtids-säkra länders maskin- och systemexport. En annan tung drivkraft bakom dessa trender är just hållbarhet. Förbättrad arbetsmiljö och ergonomi, energi- och resursoptimering, flexibel massproduktion, minskad miljöpåverkan och tydligare förståelse för sin egen påverkan är några av de mål man vill nå. Information och data från industriella system är det som ligger till grund för att kunna skapa morgondagens smarta industriella system. HMS produkter fyller precis denna funktion genom att bidra till en intelligent styrning men också till att samla in och presentera data på ett förståeligt sätt

till överordnade analys- och beslutssystem. Den ökade mängden datainsamling och fjärruppkopplade system möjliggör också att nya tjänster och företag växer fram.

PRODUKTUTVECKLING

HMS mål är att kontinuerligt utveckla lösningar och produkters kapacitet i linje med dessa hållbarhetsmålsättningar så att de på ett enkelt och effektivt sätt kan integreras i industriella system och erbjuda värdefull funktionalitet och information. Som ett led i detta deltar HMS aktivt i olika tekniska standardiseringsorganisationer och säkerställer därmed att HMS produkter och lösningar ligger i framkant avseende funktioner för till exempel energistyrning. Den tekniska utvecklingen går fort fram inom industriell kommunikation vilket ställer höga krav på att balansera kraven på mer kraftfulla och effektivare produkter i kombination med ett antal miljöaspekter. Här spelar även metoder och plattformar en viktig roll då tid till marknad är en väsentlig parameter, ju snabbare nya, resurssnåla och effektivare lösningar kommer i bruk desto mer finns att vinna ur ett hållbarhetsperspektiv.

HMS lägger stor vikt vid energieffektiva tekniker och lösningar. Processorer och minnen med moderna kiselgeometrier medger kraftfullare lösningar med bra energiprestandaförhållanden.

Produkter konstrueras för användning under lång tid i krävande miljöer. Möjlighet till reparation och uppgradering i fält är väsentlig för att uppnå maximal livslängd. Produkternas utformning avseende låg vikt, liten formfaktor och effektiv paketering sparar materialresurser och ger en lägre miljöpåverkan i logistikkedjan. Naturligtvis används material och tillverkningsprocesser som uppfyller de senaste internationella lagkraven. Miljö- och hälsofarliga ämnen och kemikalier undviks i största möjliga mån.

ENERGIEFFEKTIVITET I FOKUS

HMS fokuserar på utveckling av produkter och lösningar som bidrar till energieffektiv och resurssnål industriell produktion. Att använda automatiserade processer och intelligent industriell kommunikation möjliggör i sig effektivare energiförbrukning i industriell utrustning, exempelvis motorstyrningar, pumpar och fläktsystem. HMS produkter för fjärrstyrning, fjärrövervakning och

dess molnlösningar kan utnyttjas för att hantera globala utmaningar inom hållbar utveckling. Intelligent fjärrstyrning av utrustning ger energibesparingar, både genom effektivare drift och ett minskat behov av platsbesök för kontroll och besiktning. På så sätt bidrar HMS produkter till ökad energieffektivitet och därmed mindre miljöpåverkan. Under 2017 har besparingspotentialen i resor och minskade koldioxidutsläpp ökat med 37 % jämfört med 2016, tack vare användning av fler Talk2M-produkter.

ÅTERVINNING OCH E-AVFALL

Genom att styra produktionsprocesserna noggrant uppnås en effektiv och materialsnål tillverkning med minsta möjliga spill, avfall och energianvändning. HMS minimerar användningen av miljöfarliga ämnen och underlättar återvinning genom att efterleva miljölagarna RoHS, REACH och WEEE.

Besparingspotential genom användning av Talk2M	2017	2016
Resebesparingar (km)	2 742 502 000	2 006 124 400
Minskade koldioxidutsläpp (ton CO ₂ E)	349 943	255 981

HMS produkter leder till minskat resande för våra kunder. Besparingarna i resor för Talk2M uppskattas till 2 742 502 000 km per år.

Hållbara affärer

Ansvarsfulla affärer och lönsam tillväxt går hand i hand. Genom att kombinera god affäretik och innovation stärks HMS konkurrenskraft och samtidigt bidrar företaget med hållbara lösningar på samhällets utmaningar.

En nyckelfaktor för HMS är att bedriva affärer och ta ansvar för vår leverantörskedja på ett etiskt sätt, eftersom vårt anseende är en av bolagets värdefullaste tillgångar. Således är vi måna om att behålla vårt goda anseende som pålitlig kommunikationspartner och fokuserar på att bedriva vår verksamhet på ett ansvarsfullt sätt.

HMS UPPFÖRANDEKOD

HMS uppförandekod baseras på internationella avtal såsom ILO:s kärnkonventioner om mänskliga rättigheter i arbetslivet, FN:s deklaration om mänskliga rättigheter samt Barnkonventionen. Uppförandekoden ger vägledning i hur HMS medarbetare ska agera etiskt och i enlighet med företagets värderingar samt används för uppföljning av direkta leverantörer. Genom att efterleva koden säkerställer vi att verksamheten bedrivs professionellt, ärligt och etiskt.

HMS uppförandekod handlar om trygga arbetsförhållanden, ansvar för miljön, etik i relationerna med kunder och leverantörer och ett positivt samspel med samhället vi verkar i. HMS kärnvärderingar sammanfattas i HMS "High Five", vilket är ett kompletterande stöd som guidar personalen i den dagliga verksamheten.

Uppförandekoden speglar bolagets åtagande att bedriva verksamheten på ett ansvarsfullt sätt och omfattar:

- att vara ansvarstagande samhällsmedborgare
- att respektera mänskliga rättigheter i hela verksamheten
- att säkerställa hälsa och säkerhet
- att arbeta för hållbar utveckling
- att motverka korruption

HMS har interna rutiner som gör det möjligt för alla anställda att rapportera misstänkta lagliga eller regelmässiga överträdelser, utan återverkan. Alla medarbetare inom koncernen uppmanas att rapportera sådant agerande som uppfattas som allvarliga missförhållanden till sin chef alternativt enligt etablerade rutiner. Rapportering kan även ske anonymt. Chefer förväntas hantera rapporterade överträdelser på ett grundligt sätt och arbeta för en tillfredsställande lösning med skäliga åtgärder. Under året har vi inte haft några fall av felaktiga beteenden som resulterat i åtgärder.

Uppförandekoden har godkänts av bolagets koncernledning och styrelse och finns tillgänglig externt på företagets hemsida. Koden finns också tillgänglig för alla medarbetare via företagets intranät och genom introduktion av nyanställda.

HANTERING AV KUNDDATA

HMS verksamhet inbegriper hantering av kunddata som genereras i våra system när kunder använder våra molntjänster. Vi är måna om att respektera och skydda våra kunders integritet och försäkrar oss om att data skyddas på bästa sätt med hjälp av ett certifierat ledningssystem för informationssäkerhet, ISO 27001. Eventuella sårbarheter i våra system identifieras med penetrationstester. För att uppfylla den nya EU-förordningen GDPR har HMS arbetat för att stärka skyddet av personuppgifter genom att anpassa våra system och utöka informationen kring vad vi lagrar och behandlar. Under åren 2016 och 2017 har vi inte haft några fall av bekräftade klagomål rörande kundintegritet eller identifierade läckor av kunddata.

HÅLLBAR LEVERANSKEDJA

Vi förväntar oss att våra leverantörer respekterar mänskliga rättigheter och anställdas arbetsvillkor samt att de tar ansvar för sin miljöpåverkan. I produktionen av HMS varor används komponenter från ett stort antal komponenttillverkare vilket medför att HMS inte alltid har kontroll över hur dessa är producerade ur ett miljömässigt, socialt och etiskt perspektiv. För HMS är det viktigt att respekt för mänskliga rättigheter visas i alla led av vår produktion. Det finns även en risk att de elektriska komponenterna innehåller konfliktmineraler. Som ett villkor för att göra affärer med HMS kräver vi att våra affärskritiska leverantörer inför ett ledningssystem för miljö och

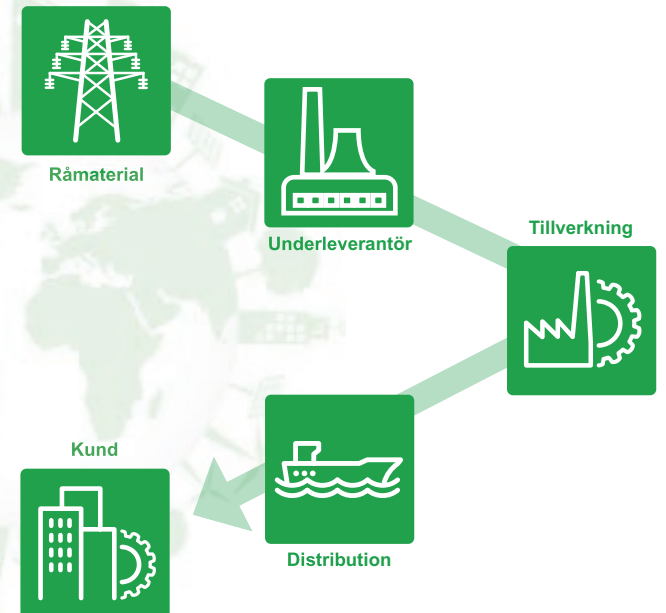
arbetsmiljö. HMS väljer och utvärderar leverantörer utifrån kriterier såsom kvalitet, leverans, pris och tillförlitlighet samt miljömässigt och socialt ansvar och engagemang.

Miljö

Det finns miljölagar som HMS måste följa, såsom RoHS-direktivet och REACH-förordningen. Vi kräver därför av våra leverantörer att de följer de senaste riktlinjerna och tillhandahåller deklarationer om efterlevnad av regler för material och produkter som levereras till HMS.

Mänskliga rättigheter

HMS stödjer och respekterar mänskliga rättighe-





ter. Uppföljning av mänskliga rättigheter i leveranskedjan är integrerat i uppföljnings- och godkännandeprocessen av HMS leverantörer.

HMS policy för konfliktmineraler styr vårt arbete att rapportera kring spårbarhet i leverantörskedjan för att säkerställa en konfliktfri leverantörskedja. Konfliktmineraler definieras som columbit-tantalit (coltan), kassiterit, volframit, guld, eller derivat av dessa. Om dessa mineraler härrör från Demokratiska Republiken Kongo eller dess grannländer finns det en risk för att de kan finansiera konflikter i regionen. Då HMS produkter innehåller metaller från dessa mineraler genom inköpt material uppmanas relevanta leverantörer till en transparent och konfliktfri försörjningskedja.

HMS hanterar frågan om konfliktmineraler, innefattande efterlevnad av USA:s Dodd-Frank Act (SEC), genom att samarbeta aktivt med våra leverantörer och sedan redovisa resultatet i en rapport som publiceras på vår hemsida. Våra leve-

rantörer ska följa HMS konfliktmineralpolicy, vilken bland annat omfattar att tillhandahålla information om källa och härkomst för potentiella konfliktmineraler i leveranser till HMS.

Leverantörsgranskningar

Partners och leverantörer uppmanas att tillämpa affärsprinciper som överensstämmer med principerna i HMS:s uppförandekod. HMS process för leverantörsutvärderingar, kopplat till mänskliga rättigheter och sociala förhållanden baseras dels på platsbesök, dels på självutvärderingsformulär. Fokus för revisionerna är uppförandekod, arbetsmiljö och hälsa, kvalitet och säkerhet.

I självdeklarationer ber HMS leverantörerna svara på frågor om uppförandekod och bifoga styrande underlag. I dagsläget har 53 % av HMS materialleverantörer goda riktlinjer för hur de bedriver sin verksamhet på ett etiskt, socialt och/eller miljömässigt riktigt sätt. De deklarerar tydligt att de stödjer, respekterar och prioriterar

denna typen av frågor. Resterande andel materialleverantörer kommunicerar mindre tydligt och saknar i vissa fall dokumenterad information inom området. Vi fortsätter att samarbeta med våra materialleverantörer och följer upp dem med avseende på dokumenterad information inom hållbarhetsområdet.

Tre kinesiska underleverantörer av kretskort till HMS produkter har kontrollerats på plats under året, dels för att följa upp hur krav efterlevs men också för att säkerställa att våra produkter är tillverkade under rättvisa förhållanden. Detta har omfattat inspektion av arbetsmiljöförhållanden och granskning av dokumentation. Två kinesiska leverantörer av material till produkter har kontrollerats under året med avseende på efterlevnad av REACH:s/RoHS miljökrav. Inga avvikelser identifierades med avseende på säkerhet eller arbetsmiljö. En mindre avvikelse identifierades avseende dokumentation (miljöcertifiering av material hos tredje part).

Förverkliga sociala åtaganden

HMS har ett starkt engagemang och en lång tradition av samarbete med universitet och skolor. Samarbetet har gjorts av forskningsprojekt inom innovation och genom vår kärnverksamhet där vi erbjuder studenter utbildningsprogram i form av arbetsplatsförlagd utbildning, projektarbete och feriearbete på företaget. Under 2017 har HMS erbjudit plats för arbetsplatsförlagt lärande i olika former för 24 personer. HMS anordnar även studiebesök till verksamheten i Halmstad. Under året har vi haft totalt 8 stycken studiebesök från allmänhet och studenter. I samarbete med Högskolan i Halmstad beviljar HMS årligen stipendier för bästa examensprojekt, där

stipendier delas ut till framstående studenter inom datateknik, elektroteknik och mekatronik. HMS har olika sponsorprogram för att hjälpa behövande, minska ojämlikheter samt att ge möjlighet och uppmuntra till lokala initiativ i koncernen. HMS sponsrar kvinnliga ingenjörer i nätverket SWE – Society of Women Engineers samt medverkar i WOW, en mötesplats för kvinnor från olika kulturer som syftar till att skapa en bättre integration för invandrarkvinnor. Några exempel på organisationer som fått donationer under året är WOW, Cancerfonden, Rädda barnen och UNHCR.



Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagstämman i HMS Networks AB, org.nr 556661-8954

UPPDRAG OCH ANSVARSFÖRDELNING

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2017 på sidorna 24–31 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vår granskning har skett enligt FAR:s rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

UTTALANDE

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Halmstad den 21 mars 2018
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad revisor



Styrelseordföranden har ordet

HMS har sedan starten utvecklat teknik och produkter för att möjliggöra kommunikation mellan industriella maskiner och därmed öka automationsgraden. Nu när digital teknik med allvar även påverkar industriell verksamhet, är HMS mycket väl positionerat för att leverera framtidens lösningar i en alltmer uppkopplad värld.

Genom ökad digitalisering, förbättras möjligheten till att optimera olika produktionsprocesser, vilket både leder till ökad konkurrenskraft och resurseffektivitet och därmed ett mer hållbart samhälle. Vi ser därför att intresset och efterfrågan av HMS produkter ökar, och resultatet för 2017 visar igen hur sund och framåtriktad HMS affär är.

För att säkerställa framtida utveckling och innovation arbetar cirka en tredjedel av HMS personal med produktutveckling och satsningar på nya teknologiplattformar för att öka konkurrenskraften och befästa grunden för långsiktig tillväxt. Under året har HMS på ett effektivt sätt integrerat verksamheterna från bolagen som förvärvades under 2016, och visat på förmåga att växa både organiskt och via förvärv.

För ett tillväxtbolag i en snabbväxande sektor har styrelsen en viktig roll. Det gäller att aktivt stödja företagsledningen i strategiska frågor, att se till att strategier formuleras rätt och följs upp samt att ha uppsikt över riskerna. Styrelsearbetet följer i en fast årscykel med inplanerade möten och en i arbetsordningen fastställd arbets- och ansvarsfördelning. Redan vid det konstituerande styrelsemötet i samband med årsstämman sätter vi strukturen för det kommande styrelseåret. Styrelsens medlemmar kompletterar varandra väl. Några är personer i företagsledande ställning med god insikt i och förståelse för HMS-ledningens utmaningar. Andra tillför värdefulla erfarenheter från ledande befattningar inom områden som aktiemarknad, företagsförvärv, teknikutveckling och marknadsföring. Inte minst vid våra strategiska diskussioner – då hela företagsledningen deltar – skapar denna mix en spännande och värdefull dynamik.

Varje år görs en utvärdering av styrelsearbetet, där varje ledamot besvarar ett antal frågor som jag som ordförande sedan sammanställer och återkopplar till styrelsen. Denna utvärdering,

som bland annat delges valberedningen, är av stor vikt för att säkerställa ett effektivt styrelsearbete men även som vägledning för att uppnå rätt sammansättning och kompetens hos styrelsen. Årets summering visade återigen ett mycket väl fungerande styrelsearbete. Vid sidan av revisions- och ersättningsutskotten har arbetet i utvecklingsutskottet, med uppgift att särskilt bevaka de viktiga frågorna runt produkt- och teknikutveckling samt kompetensförsörjning, fortsatt att utvecklas väl. Styrelsens utmaningar framåt är att bistå och sparra ledningen inom ett antal strategiskt viktiga fokusområden. Det gäller att säkra HMS långsiktiga tillväxt och konkurrenskraft på en föränderlig och växande marknad genom rätt fokus vad gäller produktutveckling, marknadsexpansion, kundorientering och kompetensförsörjning, kort sagt att fortsätta utveckla HMS inför framtiden.

Charlotte Brogren
Styrelseordförande



Bolagsstyrningsrapport

HMS styrelse och ledning strävar efter att företaget skall leva upp till de krav som Nasdaq OMX, aktieägare och andra intressenter ställer på bolaget. Styrelsen följer också den debatt som förs i ämnet och de rekommendationer som olika aktörer utfärdar. HMS följer de regler som Svensk kod för bolagsstyrning innefattar. Bolagsstyrning inom HMS utövas främst genom årsstämman och styrelsen. I ett vidare perspektiv omfattar frågorna även ledningen, dess uppgifter samt kontroll- och rapporteringsfunktionerna inom koncernen.

STRUKTUR FÖR BOLAGSSTYRNING

HMS aktieägare är de som ytterst fattar beslut om koncernens styrning. På årsstämman utser aktieägarna styrelse, styrelsens ordförande och revisorer samt beslutar om hur valberedning ska utses. Styrelsen ansvarar inför ägarna för koncernens organisation och förvaltning av koncernens angelägenheter. Revisorerna rapporterar på årsstämman om sin granskning.

AKTIEÄGARE OCH ÅRSSTÄMMA

Aktieägars rätt att besluta i bolagets angelägenheter utövas på bolagsstämman, som är bolagets högsta beslutande organ. Ordinarie bolagsstämma (årsstämma) beslutar bland annat om fastställande av resultat- och balansräkning, vinstdisposition, ansvarsfrihet för styrelsen, val av styrelse och revisorer samt ersättning till styrelsens ordförande, övriga styrelseledamöter och till revisorer. Årsstämman beslutar också om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Därutöver fattar aktieägarna på årsstämman beslut om eventuell ändring av bolagets bolagsordning, eventuella nyemissioner samt införande av aktierelaterade incitamentsprogram. Bolagsordningen är det grundläggande styrdokumentet för bolaget i vilket bland annat framgår vilken verksamhet bolaget ska bedriva, aktiekapitalets storlek, aktieägarnas rätt att delta på bolagsstämma och vad som ska förekomma på årsstämman.

För att en aktieägare ska kunna få ett ärende behandlat vid årsstämman måste han/hon

inkomma med en skriftlig begäran till styrelsen i så god tid att ärendet kan tas upp i kallelsen till stämman. Uppgift om när sådan begäran ska vara styrelsen tillhanda framgår på bolagets webbplats. Information inför och protokoll från bolagets årsstämma återfinns på bolagets webbplats www.hms-networks.com.

Årsstämman ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets utgång. Samtliga aktieägare som är registrerade i aktieboken per avstämningsdagen (fem kalenderdagar före dagen för årsstämman) och är anmälda har rätt att delta. Varje aktie ger aktieägare rätt till en röst. Kallelse ska ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor i förväg genom annonser i Dagens Industri och Post- och Inrikes Tidningar.

ÅRSSTÄMMA 2017

Årsstämma hölls 26 april 2017 på bolagets kontor i Halmstad. Vid stämman närvarade ägare vilka representerade cirka 67 % (59) av antalet aktier och röster. Vid stämman var styrelsens ordförande Charlotte Brogren samt ledamöterna Henrik Johansson, Ray Mauritsson, Fredrik Hansson, Kerstin Lindell, Anders Mörck och Tobias Persson närvarande. Vidare deltog valberedningens ordförande Jan Svensson och från det stämmevalda revisionsbolaget Fredrik Göransson. På stämman fattade aktieägarna beslut om bland annat följande:

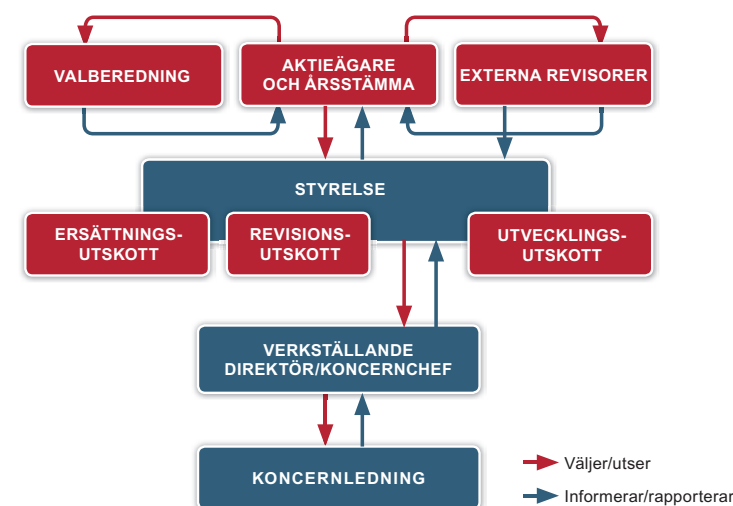
- utdelning med 4,00 SEK (2,50) per aktie, vilket efter den senare genomförda aktie-

spliten 4:1 motsvarar 1,00 SEK (0,63) per aktie. Utbetald utdelning uppgick totalt till 46 717 KSEK (29 184).

- styrelsen ska bestå av sex ledamöter utan suppleanter.
- omval av Charlotte Brogren till ordförande i styrelsen.
- omval av Anders Mörck, Ray Mauritsson, Henrik Johansson, Kerstin Lindell och Fredrik Hansson.
- styrelsearvode om 1 450 KSEK för påföljande mandatperiod, varav 450 KSEK ska utgå till styrelsens ordförande och 200 KSEK vardera

till resterande styrelserepresentanter.

- val av Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (PwC) som revisor med ansvarig auktoriserad revisor Fredrik Göransson.
- kriterier för utseende av valberedning.
- riktlinjer för lön och annan ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare.
- beslut om uppdelning av bolagets aktier (aktiesplit 4:1).
- bemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission.



BOLAGSSTYRNING

- aktiesparprogram för samtliga fast anställda inom koncernen.
- förvärv av aktier i HMS Networks AB i anslutning till fastlagt aktiesparprogram.

VALBEREDNING

Årsstämman beslutar om hur valberedningen ska utses. Valberedningens uppgift är att bereda och lämna förslag till nästa årsstämma på ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt om arvode till ordföranden och övriga ledamöter. I valberedningens uppdrag ingår att utvärdera styrelsens arbete, i första hand utifrån den rapport som styrelsens ordförande lämnar till valberedningen. Valberedningen föreslår även val av revisorer och arvode till dessa.

Vid årsstämman 2017 beslutades om kriterier avseende utseende av ledamöter i valberedning i HMS Networks AB. Aktieägarna på årsstämman beslöt, i enlighet med valberedningens förslag, att styrelsens ordförande tillsammans med representanter för de fyra största aktieägarna (per den 31 augusti) ska utgöra valberedning för tiden till nästa ordinarie bolagsstämma har hållits eller vid behov till dess att ny valberedning utsetts.

Staffan Dahlströms kunskap och erfarenhet har i detta sammanhang ansetts som så viktig för valberedningens arbete och kontinuiteten i den högsta ledningen av företaget att detta motiverar en representation i valberedningen.

Valberedningen ska inom sig utse en ordförande (styrelsens ordförande eller annan ledamot i styrelsen får ej utses till valberedningens ordförande). För det fall någon av de tre största aktieägarna avstår från sin rätt att utse en representant, övergår rätten till den aktieägare som efter berörd aktieägare har det största aktieinnehavet per nämnda datum. Lämnar ledamot valberedningen i förtid ska, om så bedöms erforderligt, ersättare utses av samma aktieägare som utsett

VALBEREDNINGEN INFÖR ÅRSSTÄMMAN 2018

Namn/representerade	Andel av röster 2017-08-31
Jan Svensson, Investment AB Latour	26 %
Staffan Dahlström, eget innehav	14 %
Evert Carlsson, Swedbank Robur Fonder	9 %
Per Trygg, SEB Fonder	8 %
Charlotte Brogren, styrelsens ordförande	<1 %

den avgångne ledamoten eller, om denna aktieägare inte längre tillhör de tre största aktieägarna, av den aktieägare som storleksmässigt står näst i tur.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras på bolagets hemsida senast sex månader före kommande ordinarie årsstämma. Valberedningen eftersträvar en jämn könsfördelning i styrelsen. Andelen kvinnor i bolagets styrelse uppgick till 29 % (29). Av de på årsstämman valda styrelseledamöterna utgör 33 % (33) kvinnor.

EXTERNA REVISORER

Revisorer utses av årsstämman. Revisorerna är ansvariga inför aktieägarna på stämman och lämnar en revisionsberättelse över bland annat årsredovisningen och styrelsens förvaltning.

Revisorerna rapporterar muntligen och skriftligen löpande till revisionsutskottet om hur

REVISOR



Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor
Huvudansvarig revisor i HMS Networks AB sedan 2014.
Utbildning: Civilekonom, auktoriserad revisor sedan 2003.
Uppdrag: Huvudansvarig revisor i bland annat Bulten AB (publ), BUFAB AB (publ) samt VBG Group AB (publ).
Född: 1973

revisionen har bedrivits och hur de bedömer att ordningen och kontrollen är i bolaget. Revisorerna rapporterar även personligen minst en gång per år till hela styrelsen om sin granskning och avger omdöme om den interna kontrollen.

Årsstämman 2017 valde Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (PwC) till revisionsbyrå, med den auktoriserade revisorn Fredrik Göransson som huvudansvarig revisor till och med datum för nästkommande årsstämma. Utöver revision bistår PwC med rådgivning avseende finansiell rapportering och skatter. Rådgivningen bedöms ej vara föremål för jävsituation.

Den samlade ersättningen till HMS revisorer under 2017 uppgick till 3 825 KSEK (2 999). Ytterligare uppgifter om ersättningar till revisorerna återfinns i not 8.

STYRELSE

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltar bolagets angelägenheter för ägarnas räkning. Styrelsen ska fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och se till att bolaget är organiserat så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska förhållande i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen fastställer policys och instruktioner för hur detta ska gå till och fastställer en arbetsordning för styrelsen och en instruktion för verkställande direktören. Av dessa centrala styrdokument framgår hur ansvar och befogenheter fördelas mellan styrelsen som helhet, utskott och kommittéer, samt mellan styrelsens ordförande och verkställande direktören. Styrelsen utser verkställande direktör. Ordföranden ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete och delger valberedningen resultatet av utvärderingen.

STYRELSEARBETETS GRUNDER

De grundläggande frågorna om kompetensfördel-

ningen mellan styrelse, styrelsens utskott, ordförande och verkställande direktör kommer till uttryck i styrelsens arbetsordning samt instruktioner till verkställande direktören. Arbetsordningen reglerar bland annat hur ofta styrelsen ska sammanträda och vad som ska behandlas vid respektive tillfälle. Av arbetsordningen framgår även ansvarsfördelningen mellan styrelse, dess ordförande och verkställande direktör.

Styrelsen har till uppgift att fastställa strategier, affärsplaner samt budgetar, delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning. Vidare har styrelsen att tillsätta och avsätta verkställande direktör samt besluta om betydande förändringar i HMS organisation och verksamhet. Arbetsordningen anger beloppsgränser för när styrelsen ska besluta om investeringar, företagsförvärv, företagsöverlåtelser, lån med mera.

Utvärdering av styrelsens arbete sker löpande, dels rörande styrelsearbetet som helhet, dels rörande enskilda medlemmars bidrag. Syftet är att säkerställa att HMS har en väl sammansatt styrelse sett till kompetens och engagemang. Varje år görs en utvärdering av styrelsearbetet, där varje ledamot besvarar ett antal frågor som ordföranden sammanställer och presenterar för styrelsen. Denna utvärdering, som bland annat delges valberedningen, är av stor vikt för att säkerställa ett effektivt styrelsearbete.

STYRELSENS SAMMANSÄTTNING

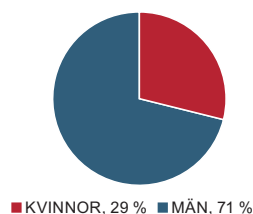
Styrelsen består av sex av årsstämman valda ledamöter samt en arbetstagarrepresentant. Styrelsens ledamöter har en bred och omfattande erfarenhet från näringslivet och samtliga ledamöter är eller har varit verkställande direktörer och/eller har haft ledande befattningar i större företag och flertalet upprätthåller andra uppdrag som ledamot i styrelser för större företag. Några av bolagets ledamöter har arbetat i bolagets styrelse

under längre tid och är väl förtrogna med bolagets verksamhet.

Svensk kod för bolagsstyrning innehåller bestämmelser om att majoriteten av de bolagsstämmodvalda ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och koncernledningen samt att minst två av de oberoende ledamöterna ska vara oberoende även i förhållande till aktieägare som kontrollerar 10 % eller mer av aktier eller röster i bolaget. Valberedningen har vid en samlad bedömning av varje ledamots förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare funnit att samtliga ledamöter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Förutom Anders Mörck bedöms samtliga ledamöter vara oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare. Enskilda medlemmars unika kompetens, och därmed även styrelsens kompetensmässiga sammansättning framgår av beskrivningen på sidorna 42-43.

Totalt styrelsearvode för 2017 utgick med 1 450 KSEK (1 275). För en närmare beskrivning av styrelseledamöternas närvaro hänvisas till not 10.

FÖRDELNING KVINNOR/
MÄN I STYRELSEN

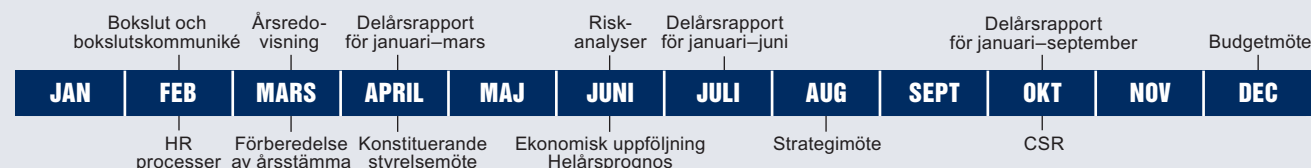


MÅNGFALDSPOLICY

HMS Networks, genom valberedningen, tillämpar regel 4.1 i Svensk kod för bolagsstyrning som mångfaldspolicy vid framtagande av förslag till val av styrelseledamöter. Regeln innebär att styrelsen ska ha en med hänsyn till bolagets verk-



Styrelsearbetet följer en struktur med fasta och återkommande ärenden i huvudsak enligt följande plan:



samhet, utvecklingsskede och förhållanden i övrigt ändamålsenlig sammansättning, präglad av mångsidighet och bredd avseende de bolagsstämmodvalda ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund. En jämn könsfördelning ska eftersträvas. Målet med mångfaldspolicyn är att tillgodose vikten av tillräcklig mångfald i styrelsen när det gäller kön, ålder och nationalitet samt erfarenheter, yrkesbakgrund och affärsområden. Valberedningen har konstaterat att styrelsen i HMS Networks därvidlag har en ändamålsenlig sammansättning.

STYRELSEORDFÖRANDE

Av styrelsens arbetsordning framgår bland annat att ordföranden ska se till att styrelsens arbete bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina skyldigheter. I detta ligger att organisera och leda styrelsens arbete samt skapa bästa möjliga förut-

sättningar för dess arbete. Dessutom ska ordföranden se till att styrelsens ledamöter löpande uppdaterar och fördjupar sina kunskaper om bolaget och att nya ledamöter får lämplig introduktion och utbildning. Ordföranden ska stå till förfogande som rådgivare och diskussionspartner till verkställande direktören men också utvärdera dennes arbete samt redogöra för sin bedömning i styrelsen. Därutöver ankommer det på ordförande att se till att styrelsens arbete utvärderas årligen och att informera valberedningen om utvärderingen.

Vid årsstämman 26 april 2017 valdes Charlotte Brogren till styrelsens ordförande. Styrelseordföranden deltar ej i den operativa ledningen av bolaget.

STYRELSENS ARBETE 2017

Styrelsen har sedan årsstämman 26 april 2017

genomfört 11 protokollförda sammanträden fram till och med fastställandet av denna årsredovisning. Verkställande direktör och finansdirektör i HMS Networks AB deltar vid styrelsens sammanträden som föredragande respektive sekreterare. Styrelsen behandlade vid sina möten de fasta punkter som, i enlighet med styrelsens arbetsordning, förelåg vid respektive styrelsemöte. Hit hör affärsläge, budget, delårsrapporter och årsbokslut. I övrigt fokuserades arbetet på att vidareutveckla de sedan tidigare framtagna marknads- och förvärvsstrategierna. Vid sidan av de schemalagda mötena består styrelsens arbete av löpande ekonomisk uppföljning, strategisk produktutveckling, rekommendationer kring ersättningsnivåer, förvärvsfrågor samt frågor kring redovisning och revision.

BOLAGSSTYRNING

ERSÄTTNING TILL KONCERNLEDNING 2017, KSEK

	Grundlön*	Rörlig ersättning	Pensionskostnader	Aktierelaterad ersättning	Summa 2017
Verkställande direktör	2 472	1 171	723	153	4 519
Koncernledning, övriga (4 st)	5 038	1 527	2 340	97	9 002
Summa	7 510	2 698	3 063	250	13 521

*Inklusive övriga ersättningar

ERSÄTTNINGsutskottet

Inom sig utser styrelsen ett ersättningsutskott som löpande utvärderar de ledande befattningshavarnas anställningsvillkor mot bakgrund av gällande marknadsvillkor för motsvarande befattningshavare i andra företag. Styrelsen beslutar om principer för ersättning till ledande befattningshavare och ersättning till den verkställande direktören.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande (Charlotte Brogren) och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter (Fredrik Hansson). Till ordförande i ersättningsutskottet utsågs Fredrik Hansson. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 %.

REVISIONSUTSKOTTET

Inom sig utser styrelsen ett revisionsutskott, som övervakar den finansiella rapporteringen genom att granska alla kritiska redovisningsfrågor och andra förhållanden som kan påverka den finansiella rapporteringens kvalitativa innehåll. Utskottet övervakar även effektiviteten i bolagets och koncernens interna kontroll, riskhanteringsystem samt de externa revisorernas opartiskhet och självständighet.

Utskottet utvärderar revisionsinsatsen och biträder valberedningen i fråga om val av revisor. I utskottet beslutar man även om alla inköp av konsulttjänster från bolagets revisor som inte faller inom revisionsnära rådgivning.

Revisionsutskottet består av två av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Kerstin Lindell och Anders Mörck). Till ordförande i revisionsutskottet utsågs Kerstin Lindell. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 %.

Utskottet har regelbunden kontakt med externrevisorerna, som rapporterar till utskottet

om viktiga omständigheter vilka framkommit vid den lagstadgade revisionen, särskilt om eventuella brister i den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen.

UTVECKLINGsutskottet

Inom sig utser styrelsen ett utvecklingsutskott. Utskottet ska verka som bollplank till HMS ledning runt frågor om forskning och utveckling, enskilda projekt och bolagets portfölj av utvecklingsprojekt, organisation av utvecklingsavdelningen och dess ledning samt personal- och kompetensutveckling. Utskottet ska dessutom vara en resurs för att bereda och förankra forsknings- och utvecklingsärenden som kräver styrelsebeslut på grund av strategisk inriktning, investeringsbeslut eller samarbeten med andra parter. Utskottet ska säkerställa att HMS styrelse är insatt i och uppdaterad på, för HMS utveckling, relevanta frågeställningar inom området för forskning och utveckling.

Utvecklingsutskottet består av tre av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Charlotte Brogren, Henrik Johansson och Ray Mauritsson). Till ordförande i utvecklingsutskottet utsågs Henrik Johansson. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 %.

VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR OCH KONCERNLEDNING

Verkställande direktör ansvarar för bolagets affärsutveckling samt leder och samordnar den dagliga verksamheten i enlighet med de instruktioner och anvisningar som styrelsen har antagit. Det innebär bland annat ansvar för ekonomisk rapportering, framtagande av informations- och beslutsunderlag samt att förpliktelser, avtal eller andra juridiska handlingar inte står i strid med

svenska eller utländska lagar och författningar. Verkställande direktör ska också övervaka att målsättningar, policies och strategiska planer följs och vid behov uppdateras. Verkställande direktör utser övriga medlemmar i koncernledningen.

Verkställande direktör ansvarar dessutom för att styrelsen får information och nödvändigt beslutsunderlag, vilket sänds till samtliga ledamöter sju dagar före styrelsemötena, samt är föredragande vid dessa. Verkställande direktör håller kontinuerligt styrelsen och ordföranden informerade om bolagets och koncernens finansiella ställning och utveckling.

Koncernledningen leds av verkställande direktören och består av ytterligare fyra medlemmar: Chief Financial Officer, Chief Technical Officer, Chief Commercial Officer och Chief

Marketing Officer. För ytterligare uppgifter om koncernledningen hänvisas till sidan 44.

Koncernledningen har det övergripande ansvaret för verksamheten i koncernen i enlighet med den strategi och långsiktiga målsättning som fastställts av styrelsen för HMS. Koncernledningen sammanträder cirka tio gånger per år. Vid dessa möten behandlas frågor av strategisk art och av betydelse för hela koncernen. Mötena leds av verkställande direktören, som fattar beslut efter samråd med övriga medlemmar.

Den totala ersättningen (inklusive pensionsavsättning) till verkställande direktören under 2017 uppgick till 4 519 KSEK (3 733). För mer information om ersättningar till verkställande direktör och koncernledningsgruppen, se not 10.



Styrelsens rapport om intern kontroll

HMS arbete med intern kontroll har utformats för att säkerställa korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering¹⁾ och redovisning i enlighet med tillämpliga lagar och förordningar, redovisningsstandarder samt övriga krav på noterade bolag. Arbetet med intern kontroll tillför värde genom tydliggörande av roller och ansvar, förbättrad processeffektivitet, ökad riskmedvetenhet och förbättrade beslutsunderlag samt ökad säkerhet i finansiell rapportering och uppföljning.

BESKRIVNING

Intern kontroll över finansiell rapportering är inom HMS en integrerad del av bolagsstyrningen. Den innehåller processer och metoder för att säkerställa koncernens tillgångar och riktigheten i den finansiella rapporteringen och syftar till att skydda ägarnas investering i bolaget. För att organisera och ytterligare förbättra detta arbete tar HMS sin utgångspunkt i COSO-ramverket, som utgör en strukturerad grund för utvärdering och uppföljning av den interna kontrollen över den finansiella rapporteringen.

KONTROLLMILJÖ

Grunden för den interna kontrollen utgörs av den övergripande kontrollmiljön som styrelsen och ledningen har fastställt. Den bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar där befogenheter och ansvar definierats med tydliga instruktioner, samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållandet av god intern kontroll.

Koncernen har som ambition att dess värderingar ska genomsyra organisationen. Stor vikt läggs vid att samtliga handlingar, såväl internt som externt, ska präglas av denna värderingsgrund. HMS har även fastställt en "Code of

Conduct", som väl beskriver önskat förhållningssätt i olika situationer.

Styrelsen har det övergripande ansvaret för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har fastställt en skriftlig arbetsordning som klargör styrelsens ansvar och som reglerar dess utskotts inbördes arbetsfördelning. Styrelsen har vidare utsett ett revisionsutskott som har som huvudsaklig uppgift att säkerställa den finansiella rapporteringen och interna kontrollen samt att ändamålsenliga relationer med bolagets revisor upprätthålls. Styrelsen har även upprättat en instruktion för verkställande direktören och instruktion för ekonomisk rapportering till styrelsen i HMS. Ansvaret för att upprätthålla en effektiv kontrollmiljö och det löpande arbetet med den interna kontrollen är delegerat till verkställande direktören som i sin tur delegerat funktionsspecifikt ansvar till chefer på olika nivåer i koncernen.

HMS interna kontrollarbete syftar till att säkerställa att koncernen lever upp till sina mål

för den finansiella rapporteringen. Ett minimikrav är att de kontrollaktiviteter som genomförs ska täcka de nyckelrisker som identifierats inom koncernen.

Ansvar och befogenheter definieras i instruktioner för attestträtt, manualer, policies och rutiner. Några exempel är HMS manual för redovisning och rapportering, finans- och kreditpolicy, informationspolicy, it-säkerhetspolicy samt HR-policies. Dessa riktlinjer utgör tillsammans med lagar och andra externa regelverk den så kallade kontrollmiljön. Alla anställda måste följa dessa riktlinjer.

För att ge styrelsen underlag att fastställa nivå vad gäller intern styrning och kontroll har HMS under 2017 fortsatt sin översyn av befintliga interna kontroller, i enlighet med fastställda riktlinjer. Arbetet utmynnar i en utvärdering och verifiering av de styrande dokument och riktlinjer som ligger till grund för koncernens verksamhetsstyrning.

RISKBEDÖMNING

Riskbedömning utgår ifrån koncernens finansiella mål. De övergripande finansiella riskerna är identifierade som likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kundkreditrisk. De hanteras huvudsakligen av ekonomi- och finansfunktionen i enlighet med koncernens finanspolicy. För detaljerad redogörelse, se not 3. Med stöd av genomförda kvantitativa och kvalitativa riskanalyser med utgångspunkt i koncernens balans- och resultaträkning identifierar HMS vilka nyckelrisker som kan utgöra hot mot att nå affärsmässiga och finansiella mål. I riskbedömningen ingår att identifiera risker som kan uppstå om de grundläggande kraven på den finansiella rapporteringen (fullständighet, riktighet, värdering och rapportering) i koncernen inte uppfylls.

Fokus läggs på risker i den finansiella rapporteringen avseende väsentliga resultat- och balansposter, som relativt sett är högre beroende på komplexiteten i processen eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i



¹⁾ Med finansiell rapportering avses delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning samt intern rapportering.

BOLAGSSTYRNING

transaktionerna är betydande. Resultatet av utförda granskningar leder till åtgärder som exempelvis förbättrade kontrollrutiner för att ytterligare säkerställa en korrekt finansiell rapportering.

KONTROLLAKTIVITETER

Kontrollaktiviteter begränsar identifierade risker och säkerställer korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering såväl som processeffektivitet. Kontrollaktiviteterna inkluderar såväl övergripande som detaljerade kontroller och syftar till att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser.

Den centrala finans- och ekonomiavdelningen ansvarar för koncernredovisning och koncernbokslut samt för ekonomiska och administrativa styrsystem. I avdelningens ansvar ingår även att säkerställa att instruktioner av betydelse för den finansiella rapporteringen görs kända och tillgängliga för berörd personal.

Inom redovisnings- och controllerfunktionen sker fortlöpande avstämningar och kontroller av redovisade belopp samt analyser av resultat- och balansräkningar. Controllerfunktionen utför kontrollaktiviteter på samtliga nivåer i bolaget. Funktionen analyserar och följer upp budgetavvikelse, upprättar prognoser, följer upp väsentliga fluktuationer över perioder och rapporterar vidare i företaget vilket minimerar riskerna för fel i den finansiella rapporteringen.

De ekonomiansvariga i dotterbolagen ansvarar för att kontrollaktiviteterna i den finansiella rapporteringen för deras respektive enheter är ändamålsenliga, det vill säga att de är utformade för att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser, samt att de står i överensstämmelse med interna riktlinjer och instruktioner.

En hög IT-säkerhet är en förutsättning för en god intern kontroll av den finansiella rapporte-

ringen. Därför finns regler och riktlinjer för att säkerställa tillgänglighet, riktighet, sekretess och spårbarhet i informationen i affärssystemet. Behörigheter till affärssystem är begränsade enligt befogenheter, ansvar och roller baserat på Segregation of duties, i syfte att förhindra oavsiktlig/avsiktlig felaktig registrering.

Som ett led i arbetet med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen har styrelsen inrättat ett revisionsutskott bestående av två av styrelsen utsedda styrelseledamöter. Utskottet behandlar bland annat kritiska redovisningsfrågor samt övervakar effektiviteten i internkontrollen och riskhanteringen avseende den finansiella rapporteringen.

INFORMATION OCH KOMMUNIKATION

Information och kommunikation om risker, kontroller och kontrollresultat i HMS-koncernen bidrar till att säkerställa att riktiga affärsbeslut fattas. Koncernens ambition är att informations- och kommunikationsvägar avseende den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen ska vara ändamålsenliga och kända i koncernen.

Riktlinjer för den finansiella rapporteringen kommuniceras till samtliga berörda inom koncernen genom policies, manualer och arbetsinstruktioner. Informationen inkluderar metodik, instruktioner och praktiska checklistor, beskrivningar av roller och ansvar samt en övergripande tidplan. HMS-koncernens publicerade externa rapporter bygger på rapportering från samtliga legala enheter i enlighet med en standardiserad rapporteringsrutin.

HMS-koncernens redovisningsprinciper och eventuella förändringar kommuniceras alltid genom direktutskick till samtliga berörda personer i organisationen. Samtliga dotterbolag avger

dessutom varje månad en månadsrapport, innehållande finansiell status och utveckling.

Styrelsen har fastställt en informationspolicy som anger vad som ska kommuniceras, av vem samt på vilket sätt informationen ska utges för att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig. Dessutom finns instruktioner för hur den finansiella informationen ska kommuniceras mellan ledning och övriga medarbetare. En förutsättning för korrekt informationsspridning är även goda rutiner kring informationssäkerhet.

HMS rutiner och system för informationsgivning syftar till att förse marknaden med relevant, tillförlitlig, korrekt och aktuell information om koncernens utveckling och finansiella ställning. HMS har en informationspolicy som uppfyller de krav som ställs på ett noterat bolag.

Finansiell information lämnas i form av:

- Delårsrapporter och bokslutskommuniké, vilka publiceras som pressmeddelanden.
- Årsredovisning.
- Pressmeddelanden om viktiga nyheter och händelser som väsentligt kan påverka aktiekursen.
- Presentationer och telefonkonferenser för finansanalytiker, investerare och media samma dag som boksluts- och delårsrapporter publiceras samt i samband med publicering av annan viktig information.
- Möten med finansanalytiker och investerare. Alla rapporter, presentationer och pressmeddelanden publiceras samtidigt på koncernens hemsida www.hms-networks.com.



UPPFÖLJNING

Uppföljning och tester av kontrollaktiviteter utförs kontinuerligt för att säkerställa att risker har beaktats och behandlats på ett tillfredsställande sätt. Uppföljningen omfattar både formella och informella rutiner som tillämpas av chefer och processägare samt kontrollutförare. Dessa rutiner inbegriper bl.a. uppföljning av resultat mot budgetar och planer, analyser och nyckeltal.

Kontroller som fallerat åtgärdas, vilket betyder att åtgärder vidtas och implementeras för att rätta till bristerna.

Styrelsen avhandlar koncernens samtliga kvartalsrapporter, bokslutskommuniké samt årsredovisning innan dessa publiceras. Styrelsen erhåller månadsvis finansiella rapporter avseende koncernens ställning och resultatutveckling och vid varje styrelsesammanträde behandlas koncernens ekonomiska situation. Finansavdelningen och ledningen analyserar månatligen den ekonomiska rapporteringen på detaljnivå.

Andra väsentliga koncerngemensamma delar i den interna kontrollen är prognosprocessen. Försäljningen prognosticeras på produktnivå, av ansvariga inom försäljningsorganisationen. Försäljningsprognoserna konsolideras och valideras i samband med att de fullständiga prognoserna för verksamheten upprättas. De fullständiga prognoserna upprättas en gång per år. Utöver den fullständiga prognosen upprättas även en budget, vilken ligger till grund för styrelsens godkännande i räkenskapsårets fjärde kvartal. Utöver prognosen och budget arbetar koncernledningen med övergripande strategiska planer.

Revisionsutskottet följer upp den ekonomiska redovisningen och får rapportering från bolagets revisor med iakttagelser och rekommendationer. Effektiviteten i de interna kontrollaktiviteterna

följs upp regelbundet på olika nivåer i koncernen och återrapportering sker till styrelsen via revisionsutskottet. Styrelsen har mot bakgrund av verksamhetens omfattning och befintliga kontrollaktiviteter fattat beslut om att det inte föreligger något behov av att införa en särskild granskningsfunktion (internrevisionsfunktion).

Det är styrelsens uppfattning att bolaget följer Svensk kod för Bolagsstyrning förutom i avseende på:

- Internrevision.
- Sammansättningen av medlemmar i valberedningen.

Motivering till dessa avvikelser finns angivet i denna bolagsstyrningsrapport.

Halmstad, 21 mars 2018

Charlotte Brogren Fredrik Hansson

Henrik Johansson Kerstin Lindell

Ray Mauritsson Anders Mörck

Tobias Persson

Revisorns yttrande avseende bolagsstyrningsrapporten

Till bolagstämman i HMS Networks AB, org.nr 556661-8954

UPPDRAG OCH ANSVARSFÖRDELNING

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2017 på sidorna 35-41 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vår granskning har skett enligt FARs uttalande RevU 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

UTTALANDE

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplýsningar i enlighet med 6 kap. 6§ andra stycket punkterna 2-6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Halmstad den 21 mars 2018
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad revisor

Styrelse



	CHARLOTTE BROGREN	FREDRIK HANSSON	HENRIK JOHANSSON
Roll i styrelsen	Styrelseordförande	Styrelseledamot	Styrelseledamot
Nuvarande sysselsättning	CTO (Chief Technology Officer) på Alimak Group AB.	Verksam i eget bolag.	Verkställande Direktör för Arctos Equity Partner.
Utbildning	Teknisk Doktor i kemiteknik från Lunds universitet.	Civilekonomexamen från UNA (University of North Alabama).	Civilingenjör i industriell ekonomi från Chalmers tekniska högskola i Göteborg.
Invald år	2010	2015	2009
Född	1963	1971	1966
Bosatt i	Stockholm	Karlskrona	Göteborg
Andra uppdrag	Styrelseordförande i Industrifonden och styrelseledamot i Gunnebo AB.	Styrelseledamot i Nord Lock AB, Hedson AB, Anocca AB samt Scanbox Thermoproducts AB.	Styrelseordförande i PDS Vision Group AB samt styrelseledamot i Tele-Radio International Holding AB och Elektron Music Machines MAV AB.
Beroende	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.
Tidigare erfarenhet	Utvecklingschef för ABB Robotics och ledande positioner inom ABBs forskningsorganisation samt generaldirektör för Vinnova.	Verkställande Direktör på Roxtec Group AB.	Ledande befattningar inom Investment AB Latour, Brady Corporation och Tradex Converting, med en lång erfarenhet av internationellt expansiva verksamheter.
Aktieinnehav* (eget och närstående)	4 000	2 400	25 600
Revisionsutskott			
Ersättningsutskott	X	X (ordf)	
Utvecklingsutskott	X		X (ordf)
Närvaro styrelsemöten	100 %	100 %	85 %
Ersättning 2017**	450 000	200 000	200 000

* Avser innehav per den 31 december 2017

** Avser perioden årsstämma 2017 till årsstämma 2018.



KERSTIN LINDELL	RAY MAURITSSON	ANDERS MÖRCK	TOBIAS PERSSON
Styrelseledamot	Styrelseledamot	Styrelseledamot	Arbetsstagarrepresentant
Verkställande Direktör för Bona AB.	Verkställande Direktör för Axis AB (publ).	CFO på Investment AB Latour (publ).	Utvecklingsingenjör på HMS.
Civilingenjör i kemiteknik och Tekn. Lic. polymerkemi från Lunds tekniska högskola samt civilekonom från Lunds universitet.	Civilingenjörsexamen i teknisk fysik samt Executive MBA från Lunds universitet.	Civilekonomexamen från Högskolan i Växjö.	Tekn. magister i datorsystemteknik. Tekn. kandidat i informations- och kommunikationsteknologi. Tekn. kandidat i elektroteknik samt högskoleexamen i mekatronik.
2014	2007	2016	2016
1967	1962	1963	1978
Malmö	Malmö	Göteborg	Halmstad
Styrelseledamot i Peab AB, Hexpol AB samt vice ordförande i Sydsvenska Handelskammaren.	Inga	Styrelseledamot i Diamorph AB, Swegon AB, Hultafors Group AB, Latour Industries AB och Nord-Lock International AB.	Styrelseordförande i MedicWave AB (publ). Delägare i Lypson Intelligentia System HB.
Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget och dess huvudägare.	Oberoende från bolaget. I beroendeställning till större aktieägare.	Anställd av HMS.
Forsknings- och utvecklingschef på Akzo Nobel.	Olika ledande befattningar inom TAC (nu Schneider Electric). Divisionschef samt andra ledande befattningar inom Axis Communications.	CFO på Bure Equity AB, Nilörngruppen AB och tidigare auktoriserad revisor på Ernst & Young (nu EY).	
0	20 000	4 000	Via aktiesparprogrammet för anställda: 1 707
X (ordf)		X	
	X		
100 %	100 %	100 %	100 %
200 000	200 000	200 000	0

Koncernledning



	STAFFAN DAHLSTRÖM	ANDERS HANSSON	HANS LARSSON	JOAKIM NIDEBORN	JÖRGEN PALMHAGER
Nuvarande position	Verkställande Direktör – CEO	Marknadsdirektör – CMO	Försäljningsdirektör – CCO	Finanschef – CFO	Teknisk chef – CTO
Utbildning	Examen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad samt Executive MBA från Ekonomihögskolan i Lund.	Magisterexamen i industriell organisation och ekonomi från Högskolan i Halmstad.	Utvecklingsingenjör från Högskolan i Halmstad.	Civilingenjör i industriell ekonomi från Lunds tekniska högskola.	Kandidatexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.
Född	1967	1968	1970	1983	1968
Nationalitet	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige
Andra uppdrag	Styrelseledamot i Bemsig AB.	Inga	Inga	Inga	Inga
Tidigare erfarenhet	Försäljnings- och marknadschef på HMS.	Tidigare tjänster på HMS: Chef för Global Key Account Management, Sälj- och marknadschef för Frankrike, Benelux, Spanien och Portugal samt produktchef.	Vice President Life Science på Getinge AB, General Manager Sverige på GEA Food Solutions A/S.	CFO på Beijer Electronics Group AB, Management- och strategikonsult på Axholmen Consulting samt Celerant Consulting.	Utvecklare, projektledare, utvecklingschef och operativ chef på HMS.
Aktieinnehav (eget och närstående)	6 468 292	28 400	0	0	239 000
Anställd år	1989	2000	2017	2017	1992
Medlem i koncernledning sedan:	2007	2010	2017	2017	2007

Utökad ledningsgrupp



PATRIK ARVIDSSON	THILO DÖRING	MAGNUS HANSSON	KEVIN KNAKE	SABINA LINDÉN	CHRISTIAN SCHLEGEL	FRANCIS VANDER GHINST	TIMO VAN'T HOFF
Supply chain chef	General Manager, Market Unit Continental Europe	Global system- och säkerhetschef	General Manager, Market Unit Americas	HR-direktör	General Manager, Business Unit IXXAT	General Manager, Business Unit eWON	General Manager, Business Unit Anybus
Kandidatexamen i produktion och kvalitetsledning från Chalmers tekniska högskola i Göteborg.	Kandidatexamen i datorteknik från Tekniska Högskolan i Weilburg, Tyskland och teknisk affärsadministration från SGD i Darmstadt, Tyskland.	Magisterexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.	Kandidatexamen i industriell teknik och datavetenskap från Central Michigan University, USA.	Kandidatexamen i arbetslivsinriktad sociologi från Göteborgs universitet.	Kandidatexamen i elektronikteknik från University of Applied Sciences, Ravensburg-Weingarten, Tyskland.	Kandidatexamen i elektronikingenjör från INRACI i Bryssel, Belgien. Kandidatexamen i datorvetenskap från IPL-Catholic University i Louvain, Belgien. Magisterexamen i ledarskap från Solvay Brussels School of Economics and Management i Bryssel, Belgien.	Kandidatexamen i Automotive Engineering och HTS Autotecknik från Apeldoorn, Nederländerna. Magisterexamen i Technology Management från Chalmers tekniska högskola i Göteborg.
1969	1971	1975	1961	1979	1965	1964	1971
Sverige	Tyskland	Sverige	USA	Sverige	Tyskland	Belgien	Sverige, Nederländerna
Inga	Inga	Inga	Ordförande i ODVA:s nätverk för EtherNet/IP.	Inga	Inga	Inga	Inga
Distributionschef på Retlog, planeringschef på Svenska Foder, sektionschef inom mekanik på Sveriges Provnings- och forskningsinstitut samt följande titlar inom Nolato; driftschef Europa, inköpsansvarig, platschef samt logistikchef.	Försäljningschef på Mitsubishi Electric.	Utvecklingschef på HMS.	Ingenjörsschef på Rockwell Automation, Micro Processor Systems Inc, samt Pyramid Solutions Inc.	15 år inom Human Resources varav de 10 senaste i ledande roll inom HMS.	Utvecklingschef för IXXAT.	Produktmarknadschef och säljansvarig för eWON SA samt IT konsult och partner för Object Solution.	VD på Volvo Car Retail Solutions, produkt- och utvecklingschef på Marine Tank Management, Emerson Process Management, gruppchef på Diagnostic & SWDL Tools ,Volvo AB samt konsult på Capgemini.
2 781	2 533	26 337	25 021	28 736	20 508	0	0
2011	2010	1997	2003	2006	1991	2006	2017

Ekonomiska definitioner

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

Avkastning på eget kapital

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

Eget kapital per aktie

Genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.

Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Under året genomsnittligt antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättningen i förhållande till genomsnittlig balansomslutning.

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande finansiella skulder reducerat med finansiella räntebärande tillgångar.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

P/E-tal

Börskurs i förhållande till resultat per aktie.

Resultat per aktie före utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Rörelsekapital

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder, beräknat på genomsnittliga värden.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.

Ordlista

ARM – en familj 32-bits processkärnor med RISC-arkitektur, utvecklad av ARM Ltd. ARM är den mest spridda RISC-baserade arkitekturen för lösningar med hög prestanda och låg energiförbrukning.

CBM – Chip Brick Module, de olika format som HMS nya embedded-koncept erbjuds i.

Design-win – ett ramavtal med ett OEM-företag, som innebär att företaget bygger in Anybus i sin produkt så länge denna tillverkas.

Diskret tillverkning – innebär produktionsvolymerna bestående av diskreta enheter av en produkt som byggs efter en tillverkningsbeskrivning och komponentlista, exempelvis datorer, bilar och brödrostar. Tillverkning sker ofta i partier (batcher) och den slutliga produkten kan oftast demonteras i sina ursprungliga komponenter.

EMS – Electronic Manufacturing Services, EMS:er är företag som erbjuder kontraktstillverkning av elektronik. Deras slutkunder är oftast tillverkare av originalutrustning (så kallade OEM:er – Original Equipment Manufacturers).

ESD-skydd – Skydd mot elektrostatisk urladdning (electrostatic discharge).

FPGA – Field-Programmable Gate Array, en integrerad krets vars logiska funktion kan ändras genom programmering av en logikmatris. Genom att FPGA-kretsens logiska funktion kan anpassas efter olika funktionskrav får man flexibla lösningar med hög prestanda och optimerad funktion.

Gateway – en sammankopplingspunkt mellan nätverk av olika typer, där någon form av adress- och dataöversättning sker. I praktiken någon form av ingångsutrustning, nätbryggor, datorer, programvaror eller annan utrustning, t ex router, som konverterar data mellan nätverk eller mellan nätverk och utrustningar med olika standarder.

IoT (Internet of Things) – Med "Sakernas Internet" avses vanligen fysiska enheter och apparater som ansluter till internet. Detta gör information från "sakerna" tillgänglig för IT-system där den kan behandlas och analyseras.

IIoT (Industrial Internet of Things) – avser industriella enheter och maskiner som kan utbyta uppgifter och information med tillverkningsystem, kontrollsystem och operatörer.

NP40 – HMS nätverksprocessor som utgör grundteknologin i HMS nya embedded-koncept.

Nätverk – allmän benämning på ett system med sammankopplade datorer som kan konstrueras på olika sätt. I ett industriellt nätverk, i exempelvis en produktionsanläggning, kopplas maskiner och utrustningar ihop under styrning av en industriell styrdator, så kallad PLC-enhet, så att de kan samverka med varandra.

Nätverksprotokoll – en uppsättning regler, eller en standard, för hur två eller fler datorprogram ska kommunicera och utbyta information med varandra. Exempel på kommunikationsprotokoll för datorer är HTTP (överföring av webbsidor över Internet), TCP/IP (för den grundläggande Internet-kommunikationen) och SMTP (överföring av e-post).

Höga realtidskrav – innebär att kunna veta exakt när data kommer fram. Sådana krav ställs när överföringen av data är extremt tidskritisk och kräver millisekunders precision. E-post har som jämförelse låga realtidskrav och kräver inte ens sekundprecision.

OEM – Original Equipment Manufacturer, ett företag som under eget varumärke tillverkar och säljer produkter som även innehåller komponenter och produkter från andra företag.

PFOS – Perfluoroktansulfonat, regleras av EU-direktiv 2006/122/EG om förbud mot perfluorerade ämnen och ämnen som kan brytas ned till perfluorerade ämnen i kemiska produkter och varor.

PLC – Programmable Logic Controller. Programmerbart styrsystem som styr hela eller delar av ett automationssystem eller en maskin inom diskret tillverkning.

Port – ett gränssnitt på en dator som en enhet kan anslutas till. Persondatorer har olika typer av portar. Internt finns det många olika för att ansluta diskenheter, bildskärmskort m m. På utsidan finns det portar för anslutning av modem, skrivare, mus och andra yttre enheter.

PPM – Parts per million.

Processtillverkning – innebär att produktionen sker kontinuerligt efter recept eller processteg, till exempel kontinuerliga mängder av vätska, gas eller pulver. Resultaterande produkt kan oftast inte återställas till sina ursprungliga beståndsdelar.

Reach – Registration, Evaluation, Authorisation and Restriction of Chemicals, EU-förordning (2006/1907/EG) om registrering, utvärdering, godkännande och begränsning av kemikalier. Trädde i kraft 2006-12-18.

RISC – Reduced Instruction Set Computing, en processorarkitektur som kräver färre logiknivåer och därför klarar högre klockfrekvenser samtidigt som den förbrukar mindre kisel. Det ger hög prestanda och hög kostnadseffektivitet.

RoHS – Restriction of Hazardous Substances, EU-direktiv (2002/95/EG) om begränsning av vissa farliga ämnen i elektriska och elektroniska artiklar marknadsförda från 1 juli 2006. Förbjudna ämnen är kvicksilver, bly, sexvärt krom och flamskyddsmedlen PBB och PBDE. Ansvarig myndighet i Sverige är Kemikalieinspektionen.

RTA – Real Time Accelerator, HMS unika IP som möjliggör att HMS nätverkskort kan användas i de mest krävande realtidsapplikationer.

Serieport – en in- utmatningskanal där data överförs seriellt (oftast en bit i taget). Används ofta för kommunikation med terminaler och modem. En persondator brukar ha 2-4 serieportar. Serieportar kan som mest överföra 115,2 kbit/s och ersätts därför allt oftare av USB som i version 1.0 överför data med 12 Mbit/s och i version 2.0 med 480 Mbit/s.

WEEE – Waste Electrical and Electronic Equipment, EU-direktiv (2002/96/EG) om avfall som utgörs av eller innehåller elektriska eller elektroniska produkter. Direktivet antogs och trädde i kraft 2003-01-27. Ansvarig myndighet i Sverige är Naturvårdsverket.

VPN – Virtual Private Network, en teknik som används för att skapa säkra förbindelser, så kallade tunnlar, mellan två punkter i ett datanätverk.



FINANSIELLA RAPPORTER

Innehåll

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	50-54	Not 13	Finansiella kostnader	77
Väsentliga händelser	50	Not 14	Inkomstskatt	77
Hållbarhetsarbete	51	Not 15	Resultat per aktie	78
Risker och osäkerhetsfaktorer	51	Not 16	Utdelning per aktie	78
Medarbetare	52	Not 17	Uppskjuten skatt	78
Framtidsutsikter	53	Not 18	Immateriella anläggningstillgångar	79
Moderbolaget	54	Not 19	Materiella anläggningstillgångar	80
KONCERNEN	55	Not 20	Finansiell leasing	81
Koncernens resultaträkning	55	Not 21	Finansiella tillgångar och finansiella skulder	82
Koncernens rapport över totalresultat	55	Not 22	Varulager	82
Koncernens balansräkning	56	Not 23	Kundfordringar och andra fordringar	82
Koncernens rapport över kassaflöden	57	Not 24	Derivatinstrument	83
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	58	Not 25	Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	84
MODERBOLAGET	59	Not 26	Likvida medel	84
Moderbolagets resultaträkning	59	Not 27	Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital	84
Moderbolagets balansräkning	60	Not 28	Räntebärande skulder	84
Moderbolagets rapport över kassaflöden	61	Not 29	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	85
Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	61	Not 30	Avsättningar	85
NOTER	62-89	Not 31	Rörelseförvärv	85
Not 1 Allmän information	62	Not 32	Resultat från andelar i koncernföretag	85
Not 2 Redovisningsprinciper	62	Not 33	Andelar i dotterbolag	86
Not 3 Finansiell riskhantering	69	Not 34	Ställda säkerheter och eventualförpliktelser	87
Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål	72	Not 35	Förslag till vinstdisposition i moderbolaget	87
Not 5 Segmentinformation	73	Not 36	Närstående	87
Not 6 Valutakursdifferenser – netto	73	Not 37	Händelser efter balansdagen	87
Not 7 Kostnader fördelade på kostnadsslag	73	Not 38	Nya redovisningsprinciper 2018	87
Not 8 Ersättning till revisorerna	73	STYRELSENS FÖRSÄKRAN		90
Not 9 Ersättningar till anställda	74	REVISIONSBERÄTTELSE		91
Not 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera	75	Flerårsöversikt		94
Not 11 Pensionsförpliktelser	77			
Not 12 Finansiella intäkter	77			

Förvaltningsberättelse

Verksamhet

HMS är den ledande oberoende leverantören av produkter för industriell kommunikation. Produkterna gör det möjligt för olika maskiner att koppla upp sig mot industriella nätverk och system. Miljon-tals robotar, motorer, generatorer och annan affärskritisk utrustning förlitar sig idag på HMS teknik för industriell kommunikation.

Vid huvudkontoret i Halmstad (Sverige) samt i Ravensburg (Tyskland), Nivelles (Belgien) och Igualada (Spanien) bedrivs produktutveckling och delar av tillverkningen. Försäljningskontor finns i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Belgien, Singapore, Indien, England, Spanien, Danmark och Finland, samt distributörer i mer än 50 länder. HMS har drygt 540 anställda och producerar nätverkskort samt gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärkena Anybus, IXXAT och Intesis, samt produkter för fjärrövervakning under varumärket eWON. HMS är noterat på NASDAQ-OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Säsongsvariationer

HMS har inga signifikanta säsongsvariationer i verksamheten med undantag för högre kostnader under fjärde kvartalet, främst kopplat till många och stora marknadsaktiviteter under denna period.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE

HMS avslutar året med en tillväxt på 24 % (36) och en årsomsättning på den nya rekordnivån 1 183 MSEK (952). Årets ordergång uppgick till 1 204 MSEK (966), vilket motsvarar en tillväxt på 25 % (42).

Geografiskt har samtliga marknader haft en mycket god och stabil utveckling under året där utvecklingen i Japan under senare delen av året utvecklats något starkare än övriga marknader.

Produktmässigt visar samtliga tre varumärken Anybus, eWON och IXXAT, och dotterbolaget Intesis, god tillväxt. Bolaget kan också konstatera en fortsatt stark tillväxt i antal nya Design-Wins under 2017. Totalt erhöles 217 (203) nya Design-Wins för produkter under året, vilket får det totala antalet aktiva Design-Wins att uppgå till 1 591 (1 508), en ökning med 6 % jämfört med föregående år. Av dessa är 1 192 (1 137) i produktion medan 398 (371) förväntas komma i produktion under kommande år.

Arbetet med att lansera produkter i enlighet med HMS nya strategi för Industrial Internet of Things (IIoT) fortsatte under 2017, vilket resulterat i nya produkter inriktade på effektiv datainsamling

och dataöverföring inom IIoT-applikationer. Satsningen på IIoT har under året inneburit ökade investeringar inom områdena försäljning, marknadsföring och utveckling.

HMS avhöll den 26 april 2017 sin årsstämma. Samtliga av styrelsens och valberedningens förslag fastställdes av stämman. Charlotte Brogren omvaldes till styrelsens ordförande. Till styrelseledamöter omvaldes Ray Mauritsson, Henrik Johansson, Kerstin Lindell, Fredrik Hansson och Anders Mörck.

På konstituerande styrelsemöte utsågs Staffan Dahlström till VD och koncernchef för HMS Networks AB.

Under andra kvartalet genomfördes en aktiesplit 4:1, det totala antalet aktier uppgår till 46 818 868 efter spliten. Alla nyckeltal i årsredovisningen som relaterar till aktieantal har omräknats även historiskt.

Den sista december 2016 avslutades aktiesparprogrammet från 2013. Under året har därför 112 468 aktier, varav 22 636 som prestationsaktier, distribuerats vederlagsfritt till de då kvarvarande deltagarna. För tilldelningen användes aktier som fanns i eget förvar.

Styrelsen har med stöd av bemyndigande från årsstämma fattat beslut om köp av egna aktier. Syftet med återköpen var att säkerställa HMS åtaganden att leverera aktier enligt HMS aktiesparprogram. Totalt förvärvades 90 200 aktier till ett värde av 8 MSEK under första kvartalet och 260 000 aktier till ett värde av 32 MSEK under

fjärde kvartalet. Totalt innehav av egna aktier vid periodens slut var 361 732 aktier.

Väsentliga händelser efter balansdagen

Inga händelser som är att betrakta som väsentliga har inträffat efter balansdagen fram till undertecknandet av årsredovisningen.

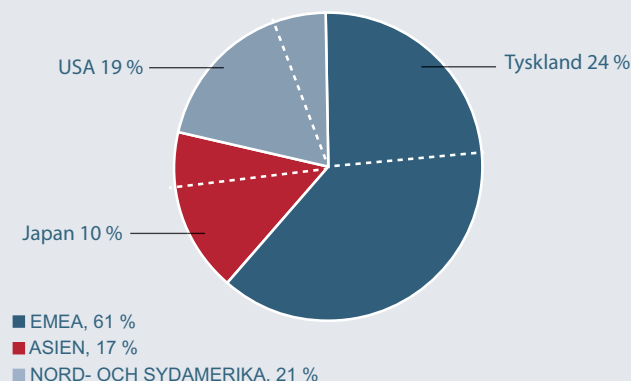
Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning ökade med 24 % (36) och uppgick till 1 183 MSEK (952). Förändring i valutakurser har under året påverkat nettoförsäljningen positivt med 16 MSEK, jämfört med föregående år. Faktureringen fördelar sig på EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) 61 % (62), Nord- och Sydamerika 21 % (22) och Asien 17 % (16). Koncernens största enskilda marknader är Tyskland, USA och Japan.

Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar EBITDA uppgick till 259 MSEK (188), motsvarande en rörelsemarginal på 22 % (20). Rörelseresultatet efter avskrivningar EBIT uppgick till 212 MSEK (149), motsvarande en rörelsemarginal på 18 % (16). Finansnetto uppgick till -17 MSEK (-10) och resultat efter finansnetto till 195 MSEK (140). Efter skatt om -52 MSEK (-39) uppgick årets resultat till 143 MSEK (100).

HMS-koncernens intäktsfördelning per marknad 2017



Resultat i sammandrag

	2017	2016
Nettoomsättning, MSEK	1 183	952
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA), MSEK	259	188
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	22	20
Rörelseresultat efter avskrivningar (EBIT), MSEK	212	149
Rörelsemarginal efter avskrivningar (EBIT), %	18	16
Resultat efter finansiella poster, MSEK	195	140
Årets resultat, MSEK	143	101
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,06	2,16
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,04	2,16

Investeringar

Årets investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 22 MSEK (11) och investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 10 MSEK (28) och består av aktiveringar av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 23 MSEK (18) och nedskrivningar till 4 MSEK (3).

Finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick per den 31 december 2017 till 91 MSEK (99), exklusive outnyttjade checkräkningskrediter på 30 MSEK (30). Koncernens nettoskuld uppgick till 304 MSEK (421). Nettoskuldssättningsgraden var 0,4 gånger (0,7) och soliditeten uppgick till 50 % (45).

Under året tecknades ett förnyat finansieringsavtal med den befintliga banken. Avtalet gäller en revolverande facilitet om 45 MEUR som löper över tre år med möjlighet att förlänga ytterligare ett plus ett år. Finansieringsavtalet ersätter det tidigare finansieringsavtalet som löpte till februari 2019.

Totalt har 32 MSEK (61) amorterats och 443 MSEK har lösts under 2017. Av den revolverande faciliteten har 347 MSEK upptagits i nya lån. Under andra kvartalet utbetalades utdelning med 1,00 SEK per aktie (0,63), totalt 46 695 MSEK.

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 207 MSEK (155). Efter nettoinvesteringar om -25 MSEK (-308) samt nya upptagna lån, amortering, och lämnad utdelning, totalt -190 MSEK (231), uppgick årets kassaflöde till -8 MSEK (78).

Koncernförhållande

HMS Networks AB, org nr 556661-8954, är moderbolag för det helägda dotterbolaget HMS Industrial Networks AB. HMS Industrial Networks AB är i sin tur moderbolag för HMS Industrial Networks Inc, HMS Industrial Networks GmbH, HMS Industrial Networks K.K., HMS Technology Center Ravensburg GmbH, HMS Industrial Networks SA, Intesis Software SLU, HMS Industrial Networks S.r.l., HMS Industrial Networks India Private Limited, HMS Industrial Networks Ltd, HMS Industrial Networks ApS, FAR s.p.a., Intellicom Innovation AB (vilande) samt HMS Electronics AB (vilande). HMS Technology Center Ravensburg GmbH, HMS Industrial Networks SA och Intesis Software SLU utgör utvecklingscentra inom HMS-koncernen medan övriga dotterbolag ansvarar för

försäljning, marknadsföring och support på sina respektive geografiska marknader.

Utländska filialer

Koncernen har filialer i Beijing, Finland, Frankrike och Schweiz som ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på dessa lokala marknader.

HÅLLBARHETSARBETE**Hållbarhetsrapport**

I enlighet med ÅRL 6 kap 11§ har HMS Networks AB (publ) valt att upprätta hållbarhetsrapporten som en från årsredovisningen avskild rapport. Hållbarhetsrapporten finns på sidorna 24-31 i detta tryckta dokument.

Forskning och utveckling

Koncernen har under året kostnadsfört 140 MSEK (119) avseende forskning och utveckling. Utöver detta har 10 MSEK (24) i utvecklingskostnader aktiverats. Totala kostnader för forskning och utveckling utgör 13 % (15) av omsättningen. Koncernens policy är att endast aktivera större utvecklingsprojekt för framtagning av integrerade kretsar samt nya plattformar för produkter som avses ingå i inbyggda system. Utveckling av följdprodukter eller applikationer baserade på dessa aktiveras inte. Kundenspecifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utveckling kompenseras av framtida intäkter.

Personal

Vid årets slut uppgick antal anställda i koncernen till 542 personer (506).

Principer för kompensation till ledande befattningshavare (koncernledningen)

På konstituerande styrelsemöte den 26 april 2017 utsågs av bolagets styrelse ett ersättningsutskott. Följande principer har tillämpats 2017 vilka även föreslagits av bolagets ersättningsutskott och kommer att föreläggas bolagets årsstämma 2018. Ersättning till den verkställande direktören och ledande befattningshavare utgörs av grundlön, kort- och långsiktiga incitamentsprogram samt pension. Med ledande befattningshavare avses de fyra personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncern-

ledningen. Övriga förmåner och övrig ersättning erhålls på motsvarande grunder som för övriga anställda.

Målsättningen med HMS ersättningspolicy för ledande befattningshavare är att erbjuda kompensation som främjar att behålla och rekrytera kvalificerad kompetens till HMS. Grundlönen fastställs med utgångspunkt från att den skall vara konkurrenskraftig tillsammans med kort- och långsiktiga incitament. Den absoluta nivån är beroende av den aktuella befattningen samt den enskildes prestation. Ersättning till verkställande direktören fastställs av styrelsen på förslag från ersättningsutskottet. Ersättning till ledande befattningshavare fastställs av verkställande direktören efter godkännande från ersättningsutskottet.

Kortsiktiga incitamentsprogram för verkställande direktören och ledande befattningshavare baseras på finansiella mål för koncernen. Incitamentsprogrammet skall i huvudsak baseras på tillväxt i kombination med lönsamhet. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För verkställande direktören och ledande befattningshavare är det enskilt högsta årliga beloppet maximerat till 50 % av grundlönen under 2017.

Pensionsåldern för verkställande direktören och ledande befattningshavare är 65 år. Pensionspremien skall uppgå till 35 % av den fasta månadslönen upp till 28,5 prisbasbelopp, för lönedel därutöver erläggs 25 % i premie.

I händelse av uppsägning gäller för verkställande direktören sex månaders ömsesidig uppsägningstid. Vid uppsägning av verkställande direktören från bolagets sida utgår ett avgångsvederlag motsvarande 12 månadslöner. Andra inkomster avräknas inte från avgångsvederlaget. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag. Mellan bolaget och ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader.

För upplysning om ersättningsutskottets sammansättning se sid 38.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER**Marknadsrelaterade risker**

HMS är utsatt för marknadsrelaterade risker, som ligger utanför koncernens kontroll. Dessa risker är huvudsakligen risker förenade med konjunkturutvecklingen, konkurrenssituationen, efterfrågan på världsmarknaden och tillgång till resurser som är viktiga i koncernens verksamhet.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Konjunktur

HMS produkter används främst inom industrin. Industrin påverkas av det allmänna ekonomiska läget och investeringsnivåerna, som i sin tur kan påverkas av ett antal faktorer som ligger utanför koncernens kontroll, till exempel räntenivåer, valutakurser, inflation, deflation, politisk osäkerhet, skatter, aktiemarknadens utveckling, arbetslöshet och andra faktorer som påverkar tilltron till ekonomin. Påverkan av ovanstående faktorer kan komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Konkurrenter

Marknaden för HMS produkter är konkurrensutsatt. HMS konkurrerar på varje lokal marknad med ett antal aktörer och ytterligare aktörer kan etablera sig på marknaden. HMS strategi syftar till att förbättra koncernens redan starka position på marknaden och därigenom förbereda bolaget på en eventuellt hårdnande konkurrens. Förändrad konkurrenssituation påverkar både försäljningsvolymerna och bruttovinstmarginalerna. Om inte HMS framgångsrikt kan möta konkurrensen kan detta komma att påverka koncernens resultat och ställning i övrigt.

Operationella risker

Koncernen utsätts för rörelserisker i sin verksamhet. Dessa risker är förknippade med bolagets strategi, verksamhet och dess relation med omvärlden.

Leverantörer

HMS är beroende av att samarbetet med leverantörerna fungerar tillfredsställande. HMS är beroende av sina komponentleverantörer, men även andra leverantörer är viktiga. Skulle samarbetet med dessa leverantörer försvåras eller avbrytas, skulle koncernen vara tvungen att ersätta dem med nya leverantörer, alternativa komponenter eller eventuellt omkonstruera produkten. Detta skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Kunder

Koncernens försäljning sker till professionella företag. Det är av största vikt för HMS att kunna erbjuda attraktiva och konkurrenskraftiga produkter för att bibehålla sin marknadsposition. Det är därför väsentligt att HMS även i framtiden har förmåga att utveckla

och marknadsföra nya produkter som accepteras av marknaden och tillgodoser kundönskemålen och även har kapacitet att förbättra befintliga produkter. Skulle större förändringar ske i köpmönstret hos koncernens största kunder skulle det påverka koncernens lönsamhet. Det stora antalet kunder begränsar beroendet av någon enskild kund. En begränsning i koncernens möjlighet att upprätthålla sina relationer med en eller flera kunder kan dock medföra att koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

MEDARBETARE

Koncernens framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner stannar i organisationen. Det finns ingen garanti för att HMS lyckas behålla sådana nyckelpersoner. En eventuell förlust av någon eller några nyckelmedarbetare kan komma att leda till en negativ utveckling av verksamheten. HMS har hittills inte haft svårigheter att rekrytera kvalificerad personal, men koncernen kan inte garantera att ersättare med likvärdig kompetens kan rekryteras i framtiden. Om HMS inte längre lyckas locka till sig och behålla högt kvalificerad ledningspersonal och annan kunnig personal riskerar HMS att inte längre kunna upprätthålla eller vidareutveckla sin verksamhet.

Förvärv

HMS kan framlades komma att genomföra förvärv, avyttringar och avvecklingar av verksamheter och företag. Alla sådana transaktioner är förenade med osäkerheter och risker. I syfte att reducera riskerna och undvika en felaktig prissättning vid förvärv sker en noggrann utvärdering inför en transaktion. En utvärdering inför ett förvärv är dock inte alltid tillräcklig för att säkerställa framgång eller minimera riskerna med förvärvet.

Risker relaterade till nya produkter

Om HMS inte lyckas ta fram nya och innovativa produkter eller följa med i den tekniska utvecklingen kan verksamheten och intäkterna påverkas negativt. HMS anser att dess framgångar delvis är beroende av koncernens förmåga att ta fram nya och innovativa produkter och att kontinuerligt vidareutveckla befintliga produkter. Koncernens intäkter och marknadsandelar kan påverkas negativt om koncernens konkurrenter introducerar nya eller förbättrade produk-

ter eller tjänster som kunderna uppfattar som attraktiva. Om HMS inte lyckas följa med i produktutvecklingen och den tekniska utvecklingen, eller inte lyckas möta kundernas behov, kan detta komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Fel i produkter

Tillverkning och försäljning av produkter inom industrin medför risk för garantikrav och produktansvar. HMS utformar därför normalt sina produkter enligt detaljerade tekniska specifikationer för att uppfylla kraven inom industrin. Även om koncernen testar sina produkter grundligt för att säkerställa att de skall uppfylla de relevanta specifikationerna kan verksamhet inom detta område medföra en ökad risk för produkt- och garantiansvar. När HMS genomför närmare undersökningar avseende produktsäkerhet förlitar sig bolaget till både intern och extern analys för att säkerställa att produkterna motsvarar överenskomna produktspecifikationer. Trots att koncernen anser att sådana åtgärder har varit tillräckliga i varje enskilt fall, kan koncernen inte garantera att något produkt- eller garantiansvar inte kan uppstå även efter att dessa eller liknande framtida åtgärder har vidtagits.

Inköp och beställningar av komponenter från underleverantörer medför även risk för att fel i levererade komponenter upptäcks först i ett senare led av produktionen eller efter försäljning. I en sådan situation kan det vara svårt att i efterhand avgöra var felet har uppstått och att erhålla ersättning från leverantören både vad gäller bortfall i försäljning och produkt- och garantiansvar.

Även om HMS anser sig ha ett adekvat försäkringsskydd vad avser produktansvar, kan det fortfarande inte garanteras att försäkringsbeloppen kommer att vara tillräckliga för att täcka sådana krav som kan komma att riktas mot koncernen i framtiden. Produktansvar eller garantianspråk kan medföra avsevärda kostnader för rättegångar och skadestånd. Krav som riktas mot HMS med framgång och som överstiger koncernens försäkringsskydd, eller krav som medför avsevärd negativ publicitet, kan få betydande negativa effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Legala risker*Lagstiftning och reglering*

HMS och marknaden för HMS verksamhet påverkas delvis av till-

lämplig lagstiftning och andra föreskrifter som reglerar verksamheten. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan således negativt påverka HMS möjlighet att bedriva eller utveckla sin verksamhet.

Immateriella rättigheter

HMS immateriella rättigheter är väsentliga för bolagets verksamhet. HMS har registrerat patent och varumärken i ett flertal länder. Även om HMS har försökt skydda sina varumärken genom registrering i varje land där koncernen för närvarande är verksam eller kan tänkas bli verksam inom överskådlig framtid, och har sökt patentskydd där koncernen ansett det vara affärsmässigt motiverat, kan det inte garanteras att dessa åtgärder är eller kommer att vara tillräckliga för att skydda de immateriella rättigheterna. HMS kan inte garantera att koncernens konkurrenter inte försöker använda HMS varumärken och logotyper vid marknadsföring av sina produkter och därigenom gör intrång i eller på annat sätt utgör ett hot mot koncernens immateriella rättigheter. Om de immateriella rättigheterna inte kan skyddas, oavsett vad orsaken är, kan koncernens verksamhet komma att påverkas på ett negativt sätt.

Twister

Koncernen är idag inte part i någon tvist. Även om inga potentiella framtida tvister har identifierats kan det inte uteslutas att koncernen involveras i tvister som skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat eller ställning.

Finansiella risker

Koncernens internationella verksamhet medför ett antal finansiella risker vilka hanteras av policys fastställda av styrelsen. Det övergripande målet är att koncernens finansfunktion tillhandahåller finansiering till koncernbolagen samt hanterar finansiella risker så att effekterna på koncernens resultat minimeras. Koncernen är främst exponerad för finansierings-, valuta-, ränte- och kreditrisker. För ytterligare information hänvisas till not 3 i räkenskaper.

Valutaexponering

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Valutasäkringskontrakt omvärderas vid varje balansdag och får dessutom en effekt när de löses. Värdeförändringen till

följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter och lösen av valutasäkringskontrakt redovisas under posterna övriga intäkter och övriga kostnader. Värdeförändring avseende säkring av nettoinvestering redovisas i övrigt totalresultat. Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Rörelseintäkterna utgörs ungefär till 62 % av EUR, 24 % av USD, 8 % av JPY och 6 % av övriga valutor. Kostnad för sålda varor utgörs till 63 % av EUR, 26 % av USD, 1 % av JPY och 10 % i övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 44 % av EUR, 13 % av USD, 4 % av JPY och 39 % av övriga valutor.

Koncernens policy är att reducera valutaexponeringen med hjälp av terminssäkringar.

FRAMTIDSUTSIKTER

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av Design-Wins, ett bredare produktbudande framför allt inom området Gateway produkter och Remote Management, ytterligare förstärkt med produktbudande från eWON och Intesis, kompletterande teknologiplattformar från IXXAT samt ett förstärkt kundfokus och en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

Den globala konjunkturutvecklingen bedöms som ojämn med en försiktig positiv underton. Dess effekter på marknaden för HMS produktbudande samt valutapåverkan är svårbedömda, men HMS långsiktiga mål är oförändrade: En långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20 % per år och en rörelsemarginal över 20 %.

HMS-aktien

HMS Networks AB (publ) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Genomsnittligt antal omsatta aktier uppgick till 25 168 (14 876) per handelsdag. Aktiens volymviktade snittkurs under 2017 uppgick till 114,81 SEK (59,75). Totala antalet aktier uppgick vid tidpunkten för avlämnandet av denna årsredovisning till 46 818 868, varav 222 825 innehas i eget förvar. Samtliga aktier har lika röstvärde.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

MODERBOLAGET

Information om verksamheten

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Utöver koncernens verkställande direktör har moderbolaget inga anställda.

Förslag till vinstdisposition i moderbolaget

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Balanserat resultat och andra fria reserver	97 548 915
Årets resultat	3 100
SEK	97 552 015

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedlen disponeras enligt följande:

Till aktieägarna utdelas 1,50 SEK/aktie*	69 894 065
I ny räkning balanseras	27 657 950
SEK	97 552 015

* Utdelning beräknat på totalt antal utestående aktier per 2018-03-21.

Styrelsens uppfattning är att den föreslagna utdelningen inte hindrar bolaget, och övriga i koncernen ingående bolag, från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt, inte heller från att fullgöra erforderliga investeringar. Den föreslagna utdelningen kan därmed försvaras med hänsyn till vad som anförs i ABL 17 kap 3 paragrafen 2-3 st. (försiktighetsregeln).

Koncernens resultaträkning

KSEK	Not	2017	2016
Nettoomsättning	5	1 183 290	952 282
Kostnad för sålda varor och tjänster		-461 625	-370 964
BRUTTORESULTAT		721 665	581 318
Försäljningskostnader		-267 845	-226 029
Administrationskostnader		-103 246	-78 987
Forsknings- och utvecklingskostnader		-140 269	-119 079
Övriga rörelseintäkter	6	2 469	0
Övriga rörelsekostnader	6	-424	-7 911
RÖRELSERESULTAT	7, 8, 9, 10, 11	212 350	149 313
Finansiella intäkter	6, 12	768	419
Finansiella kostnader	6, 13	-17 957	-9 999
Summa resultat från finansiella investeringar		-17 189	-9 579
RESULTAT FÖRE SKATT		195 161	139 734
Inkomstskatt	14	-52 416	-39 269
ÅRETS RESULTAT		142 745	100 466
Resultat hänförligt till: HMS Networks AB:s aktieägare		142 745	100 466
Summa		142 745	100 466
Resultat per aktie före utspädning, SEK	15	3,06	2,16
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	15	3,04	2,16
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	15	46 661	46 414
Utbetald utdelning per aktie, SEK	16	1,00	0,63

Koncernens rapport över totalresultat

KSEK	Not	2017	2016
Årets resultat		142 745	100 466
Övrigt totalresultat:			
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen			
Kassaflödessäkringar		-555	483
Valutasäkring i nettoinvestering		-7 360	-9 620
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		26 661	21 662
Inkomstskatt hänförlig till posterna ovan	17	1 741	2 010
Övrigt totalresultat för året, efter skatt		20 487	14 535
Summa totalresultat för året		163 232	115 001
Summa totalresultat för året hänförligt till:			
HMS Networks AB:s aktieägare		163 232	115 001
Summa		163 232	115 001

KONCERNEN

Koncernens balansräkning

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	18		
Balanserade utvecklingsarbeten		100 532	117 721
Goodwill		759 460	744 433
Kundrelationer och teknologiplattformar		62 890	72 031
Varumärken		97 650	96 099
Summa immateriella anläggningstillgångar		1 020 532	1 030 285
Materiella anläggningstillgångar	19, 20		
Byggnader och mark		3 366	3 291
Maskiner och andra tekniska anläggningar		33 287	25 621
Inventarier, installationer och utrustning		12 576	9 568
Pågående nyanläggningar		91	496
Summa materiella anläggningstillgångar		49 320	38 977
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	17	1 301	1 440
Andra långfristiga fordringar		1 178	2 174
Summa finansiella anläggningstillgångar		2 479	3 614
Summa anläggningstillgångar		1 072 331	1 072 874
Omsättningstillgångar	21		
Varulager	22	117 145	86 095
Kundfordringar	23	132 863	123 170
Aktuella skattefordringar		697	1 248
Derivatinstrument	24	28	2 106
Övriga fordringar		6 912	15 884
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	25	17 309	5 738
Likvida medel	26	90 982	99 036
Summa omsättningstillgångar		365 936	333 278
SUMMA TILLGÅNGAR		1 438 267	1 406 152

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	27	1 170	1 170
Övrigt tillskjutet kapital	27	218 318	218 318
Reserver		43 948	23 461
Balanserad vinst inkl. årets resultat		457 859	393 495
Summa eget kapital		721 295	636 444
Långfristiga skulder	21		
Långfristiga räntebärande skulder	28	390 755	433 603
Uppskjuten skatteskuld	17	83 621	88 121
Summa långfristiga skulder		474 376	521 724
Kortfristiga skulder	21		
Kortfristiga räntebärande skulder	28	3 775	86 095
Leverantörsskulder		98 708	64 275
Aktuella skatteskulder		21 324	16 441
Derivatinstrument	24	574	2 097
Övriga skulder		47 489	25 254
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	69 014	50 772
Övriga avsättningar	30	1 712	3 051
Summa kortfristiga skulder		242 596	247 984
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 438 267	1 406 152

Koncernens rapport över kassaflöden

KSEK	Not	2017	2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		212 350	149 313
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		43 351	36 583
Nedskrivning av immateriella tillgångar		3 660	3 413
Utrangering av materiella tillgångar		1 231	536
Aktiesparprogram	9	7 818	2 430
Valutakursdifferenser		186	-4 043
Övriga poster		-1 110	616
Betald ränta		-7 712	-9 849
Erhållen ränta		0	419
Betald inkomstskatt		-58 518	-29 887
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		201 256	149 530
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-30 253	-877
Förändring av kundfordringar		-11 413	-6 631
Förändring av övriga korta fordringar		-115	-1 249
Förändring av leverantörsskulder		34 115	3 291
Förändring av övriga korta skulder		13 537	11 258
Kassaflöde från den löpande verksamheten		207 127	155 322

KSEK	Not	2017	2016
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	18	-9 711	-27 778
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	19	-15 358	-8 504
Investeringar i dotterbolag	31	0	-271 475
Förändring av långfristiga finansiella tillgångar		-65	-479
Förändring av kortfristiga finansiella placeringar		59	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-25 075	-308 236
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån		360 037	512 220
Amortering av lån		-495 685	-251 723
Återköp av egna aktier		-7 827	0
Utdelning till moderbolagets aktieägare	16	-46 717	-29 184
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-190 193	231 313
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL			
		-8 141	78 399
Likvida medel vid årets början	26	99 036	19 503
Kursdifferens i likvida medel		87	1 135
Likvida medel vid årets slut	26	90 982	99 036

Förändring av skulder inom finansieringsverksamheten

KSEK	UB 2016	Kassaflöden	Ej kassaflödespåverkande	UB 2017
Banklån	477 742	-135 648	5 689	347 783
Summa	477 742	-135 648	5 689	347 783

KONCERNEN

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

KSEK	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per den 1 januari 2016 enligt fastställd balansräkning		1 132	125 641	8 926	319 783	455 482
Totalresultat						
Årets resultat					100 466	100 466
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar				483		483
Valutasäkring i nettoinvestering	24			-9 620		-9 620
Valutakursdifferenser				21 662		21 662
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	14			2 010		2 010
Summa totalresultat		0	0	14 535	100 466	115 001
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Kostnader för aktierelaterade ersättningar					2 430	2 430
Nyemission	27, 31	38	92 677			92 715
Utdelning (0,63 SEK per aktie)	16				-29 184	-29 184
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		38	92 677	0	-26 754	65 961
Utgående balans per den 31 december 2016		1 170	218 318	23 461	393 495	636 444

KSEK	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2017 enligt fastställd balansräkning		1 170	218 318	23 461	393 495	636 444
Totalresultat						
Årets resultat					142 745	142 745
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar				-555		-555
Valutasäkring i nettoinvestering	24			-7 360		-7 360
Valutakursdifferenser				26 661		26 661
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	14			1 741		1 741
Summa totalresultat		0	0	20 487	142 745	163 232
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Kostnader för aktierelaterade ersättningar					7 818	7 818
Återköp av egna aktier					-39 482	-39 482
Utdelning (1,00 SEK per aktie)	16				-46 717	-46 717
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-78 381	-78 381
Utgående balans per den 31 december 2017		1 170	218 318	43 948	457 859	721 295

Moderbolagets resultaträkning

KSEK	Not	2017	2016
Nettoomsättning	5	15 680	14 168
BRUTTORESULTAT		15 680	14 168
Administrationskostnader	8, 9, 10, 11	-15 665	-14 187
RÖRELSERESULTAT		15	-19
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i dotterbolag	32	0	50 000
Summa resultat från finansiella investeringar		0	50 000
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		15	49 981
Skatt på årets resultat	14	-12	-49
ÅRETS RESULTAT		3	49 931

Moderbolagets balansräkning

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	33, 34	337 324	337 324
Summa finansiella anläggningstillgångar		337 324	337 324
Summa anläggningstillgångar		337 324	337 324
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Aktuell skattefordran		193	0
Övriga fordringar		37	203
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	25	0	52
Summa kortfristiga fordringar		230	255
Kassa och bank		299	406
Summa omsättningstillgångar		529	662
SUMMA TILLGÅNGAR		337 853	337 986

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	27	1 170	1 170
Reservfond		19 446	19 446
Summa bundet eget kapital		20 616	20 616
Fritt eget kapital	35		
Balanserad vinst		0	22 083
Överkursfond		97 549	111 275
Årets resultat		3	49 931
Summa fritt eget kapital		97 552	183 289
Summa eget kapital		118 168	203 905
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 147	50
Skulder till koncernföretag		182 660	131 198
Aktuell skatteskuld		0	104
Övriga skulder		33 045	965
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	2 832	1 764
Summa kortfristiga skulder		219 685	134 081
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		337 853	337 986

Moderbolagets rapport över kassaflöden

KSEK	Not	2017	2016
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		15	-19
Betald inkomstskatt		76	25
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		91	6
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av övriga korta fordringar		218	345
Förändring av leverantörsskulder		1 097	-617
Förändring av övriga korta skulder		52 940	30 151
Kassaflöde från den löpande verksamheten		54 347	29 886
Investeringsverksamheten			
Utgifter vid apportemission		0	-570
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-570
Finansieringsverksamheten			
Återköp av egna aktier		- 7 827	0
Utbetald utdelning		-46 717	-29 184
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-54 544	-29 184
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL		-107	131
Likvida medel vid årets början		406	276
Likvida medel vid årets slut		299	406

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

KSEK	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2016		1 132	19 446	51 073	18 598	194	90 443
Överföring av 2015 års resultat				194		-194	0
Nyemission	27, 31	38			92 677		92 715
Utdelning (0,63 SEK per aktie)	16			-29 184			-29 184
Årets resultat						49 931	49 931
Utgående balans per den 31 december 2016		1 170	19 446	22 083	111 275	49 931	203 905

KSEK	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2017		1 170	19 446	22 083	111 275	49 931	203 905
Överföring av 2016 års resultat				49 931		-49 931	0
Återköp av egna aktier				-25 757	-13 725		-39 482
Kostnader för aktierelaterade ersättningar				460			460
Utdelning (1,00 SEK per aktie)	16			-46 717			-46 717
Årets resultat						3	3
Utgående balans per den 31 december 2017		1 170	19 446	0	97 549	3	118 168

Noter

Alla belopp i KSEK om inget annat anges

Not 1 Allmän information

HMS koncernen är en världsledande leverantör av kommunikationsteknologi för industriautomation. Koncernen utvecklar och tillverkar flexibla, innovativa och pålitliga lösningar för att ansluta industriella produkter till nätverk och gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärkena Anybus, IXXAT och Intesis samt produkter för fjärrövervakning under varumärket eWON. Vid huvudkontoret i Halmstad (Sverige) samt i Ravensburg (Tyskland), Nivelles (Belgien) och Igualada (Spanien) bedrivs den övervägande delen av produktutvecklingen och delar av tillverkningen. Försäljning sker från huvudkontoret i Sverige samt försäljningskontoren i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Singapore, Indien, England, Belgien, Spanien, Finland och Danmark.

Moderföretaget HMS Networks AB (publ) är ett noterat svenskt aktiebolag med säte i Halmstad, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Stationsgatan 37 i Halmstad. Företaget är noterat på Nasdaq OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Styrelsen har den 21 mars 2018 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning för offentliggörande.

Not 2 Redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

2.1 GRUND FÖR DEN FINANSIELLA RAPPORTENS UPPRÄTTANDE

Koncernredovisningen för HMS-koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS CC) sådana de antagits av EU.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärde-metoden förutom vad avser vissa finansiella tillgångar värderade till verkligt värde i övrigt totalresultat.

Moderbolaget tillämpar Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2. Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderföretag i koncerner som frivilligt valt att tillämpa IFRS/IAS i sin koncernredovisning skall som huvudregel tillämpa de IFRS/IAS som tillämpas i koncernen. Moderföretaget tillämpar

följaktligen de principer som tillämpas i koncernredovisningen och som redogjorts för i not 2 till koncernredovisningen, med de undantag som anges nedan. Principerna har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges. Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. Erhållna utdelningar redovisas som finansiella intäkter. Utdelning som överstiger dotterföretagets totalresultat för perioden eller som innebär att det bokförda värdet på innehavets nettotillgångar i koncernredovisningen understiger det bokförda värdet på andelarna, är en indikation på att det föreligger ett nedskrivningsbehov. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten Resultat från andelar i koncernföretag. Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Koncernbidrag redovisas med tillämpning av den så kallade alternativregeln enligt RFR 2, IAS 27 p.2. Alternativregeln innebär att såväl erhållna som lämnade koncernbidrag redovisas som en bokslutsdisposition i resultaträkningen.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga redovisningsmässiga uppskattningar. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av redovisningsprinciperna. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen framgår av not 4.

2.1.1 Nya standarder och ändringar

a) Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Nedan anges nya och ändrade standarder och tolkningar som har publicerats och ska tillämpas av koncernen för första gången för räkenskapsår som börjar 1 januari 2017.

b) Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2017 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Dessa nya standarder och tolkningarna väntas påverka koncernens finansiella rapporter. Se tabell på sid 63.

Standard	Väsentliga krav	Påverkan	Gäller från och med
<i>Disclosure Initiative – Amendments to IAS 7</i>	Ett företag måste förklara förändringar i skulder som hör till finansieringsverksamheten. Detta inkluderar förändringar som är hänförliga till kassaflöden (till exempel upptagande och återbetalning av lån) och ej kassaflödespåverkande poster som förvärv, avyttringar, upplupna räntor och orealiserade valutakursdifferenser. Förändringar i finansiella tillgångar måste ingå i denna upplysning om kassaflöden ingick (eller kommer att ingå) i kassaflöden från finansieringsverksamheten. Detta kan förekomma exempelvis då tillgångar säkrar skulder som härrör från finansieringsverksamheten. Företag får inkludera förändringar i andra poster som en del av denna upplysning, exempelvis genom att inkludera en nettoskults avstämning. Poster som inte härrör från finansieringsaktiviteter måste i sådana fall redovisas separat.	Koncernen redogör för förändringar i skulder som tillhör finansieringsverksamheten som en IB-UB analys i tabellform. Se koncernens kassaflödesanalys.	1 januari 2017

Standard	Väsentliga krav	Påverkan	Gäller från och med
IFRS 9 <i>Finansiella instrument</i>	IFRS 9 ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument. IFRS 9 behåller en blandad värderingsansats men förenklar denna ansats i vissa avseenden. Det kommer att finnas tre värderingskategorier för finansiella tillgångar: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat och verkligt värde över resultaträkningen. Hur ett instrument ska klassificeras beror på företagets affärsmodell och instrumentets karaktäristika. Investeringar i skuldinstrument värderas till upplupet anskaffningsvärde om: a) syftet med innehavet är att erhålla kontraktuella kassaflöden och b) de kontraktuella kassaflödena endast består av ränta och amorteringar. Alla andra skuld- och eget kapitalinstrument, inklusive investeringar i komplexa instrument, ska redovisas till verkligt värde. Alla verkligt värdeförändringar av finansiella tillgångar redovisas över resultaträkningen, med undantag för investeringar i eget kapital-instrument som inte innehas för handel, för vilka det finns ett alternativ att redovisa verkligt värdeförändringar i övrigt totalresultat. Ingen omklassificering till resultaträkningen kommer då att ske vid avyttring av instrumentet. För finansiella skulder värderade till verkligt värde ska företag redovisa den del av värdeförändringen som beror på förändringar i den egna kreditrisken i övrigt totalresultat. De nya säkringsredovisningsreglerna i IFRS 9 ger företagen bättre möjlighet att spegla deras tillämpade riskhanteringsstrategier. Generellt sett kommer det bli lättare att kvalificera för säkringsredovisning. Den nya standarden utökar upplysningskraven och inför vissa förändringar i presentationen. IFRS 9 inför också en ny modell för beräkning av kreditförlustreserv som utgår från förväntade kreditförluster. Den nya modellen för nedskrivningar innehåller en trestegsmodell som utgår från förändringar i kreditkvaliteten på de finansiella tillgångarna. De olika stegen styr hur ett företag värderar och redovisar nedskrivningar och hur de ska tillämpa den effektiva räntemetoden. För finansiella tillgångar utan väsentlig finansieringskomponent, exempelvis vanliga kundfordringar och leasingfordringar, finns förenklingsregler som innebär att företaget kan redovisa en reserv för hela fordringens löptid direkt och därmed inte behöver fånga upp när en väsentlig försämring av kreditvärdigheten har inträffat.	Koncernen har analyserat effekterna av IFRS 9 och denna visar att de nya reglerna inte kommer ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter. HMS bedömer att aktuella säkringsförhållanden uppfyller villkoren för säkringsredovisning vid tillämpning av IFRS 9 och kommer inte att ge någon finansiell effekt per övergångstidpunkten utifrån de säkringsrelationer som löper över denna tidpunkt. HMS har uppdaterat dokumentationen runt säkringar i enlighet med IFRS 9. HMS tillämpar den förenklade ansatsen för kreditreservering, d v s reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordrans livslängd. Någon materiell effekt av detta har inte identifierats då kundförluster historiskt har varit väldigt låga och den framtäktade bedömningen är att kreditrisken är fortsatt låg. Några övergångseffekter kommer således inte att uppstå som en följd av införandet av denna redovisningsstandard. Koncernen tillämpar standarden retroaktivt från 1 januari 2018. Se även not 38 "Nya redovisningsprinciper 2018".	1 januari 2018
IFRS 15 <i>Intäkter från avtal med kunder</i>	IFRS 15 är den nya standarden för intäktsredovisning. IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt alla därtill hörande tolkningsuttalanden (IFRIC och SIC). En intäkt redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller försålda tjänster, en princip som ersätter den tidigare principen att intäkter redovisas när risker och förmåner övergått till köparen. Grundprincipen i IFRS 15 är att ett företag redovisar en intäkt på det sätt som bäst speglar överföringen av den utlovade varan eller tjänsten till kunden. Denna redovisning sker med hjälp av en femstegsmodell: Steg 1: identifiera kontraktet med kunden Steg 2: identifiera de olika prestationsåtagandena i kontraktet Steg 3: fastställa transaktionspriset Steg 4: fördela transaktionspriset på prestationsåtaganden Steg 5: redovisa en intäkt när ett prestationsåtagande uppfylls De största förändringarna jämfört med dagens regler är: • Distinkta varor eller tjänster i integrerade kontrakt måste redovisas som separata åtaganden och eventuella rabatter ska som huvudregel fördelas till de separata åtagandena. • Om transaktionspriset innehåller rörliga ersättningar (t.ex. prestationsbonusar, rabatter, royalties, etc.) kan intäkter redovisas tidigare än under nuvarande regler. De ska uppskattas och inkluderas i transaktionspriset till den grad de med stor sannolikhet inte kommer att behöva återföras. • Tidpunkten då intäkten ska redovisas kan skifta: vissa intäkter som idag redovisas när ett kontrakt är slutfört kan behöva redovisas fördelat över kontraktstiden eller tvärt om. • Det finns nya specifika regler för bland annat licenser, garantier, förskottsbetalningar som inte återbetalas och konsignationsavtal. • Standarden medför även ökade upplysningskrav. Förändringarna i redovisningen kan i sin tur påverka koncernens affärssystem, processer och kontroller, compensation och bonusar, avtal, skatteplanering och kommunikationen med investerare. Ett företag kan välja mellan "full retroaktivitet" eller framtäktad tillämpning med ytterligare upplysningar.	Koncernen har under 2017 genomfört en analys av effekterna av övergången till IFRS 15, analysen har slutförts under 2017. Koncernens tidigare principer för intäktsredovisning följer i allt väsentligt IFRS 15. IFRS 15 kommer inte ha någon väsentlig inverkan på koncernens resultat och ställning framöver, utöver utökade upplysningar om intäkter. Med anledning av de icke materiella effekterna av den nya standarden kommer ingen omräkning av tidigare perioder att ske. Koncernen tillämpar de nya redovisningsprinciperna retroaktivt från och med 1 januari 2018. Se även not 38 "Nya redovisningsprinciper 2018".	1 januari 2018
IFRS 16 <i>Leases</i>	IFRS 16 kommer främst att påverka leasetagarens redovisning och kommer att leda till att så gott som samtliga leasingavtal redovisas i balansräkningen. Standarden gör ingen åtskillnad mellan operationella och finansiella avtal. En tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld motsvarande det åtagandet företaget har att betala leasingavgifter ska redovisas för så gott som alla leasingåtaganden. Ett undantag finns för korta avtal och avtal av mindre värde. Även resultaträkningen kommer att påverkas då kostnaden normalt är högre de första åren av ett leasingavtal för att senare avta. Utöver detta, kommer kostnaden redovisas som räntekostnad och avskrivning i stället för övriga externa kostnader. Detta kommer att påverka nyckeltal såsom EBITDA. Kassaflödesanalysen kommer att påverkas genom att kassaflöden från den löpande verksamheten blir högre då den största delen av de betalningar som görs gällande leasingskulden klassificeras till finansieringsverksamheten. Endast den del av betalningarna som avser ränta kan i fortsättningen ingå i den löpande verksamheten. Redovisningen för leasegivare kommer att vara väsentligen oförändrad. Vissa skillnader kan dock uppkomma som ett resultat av ny vägledning i bedömningen av vad som är ett leaseavtal. Under IFRS 16 är ett avtal ett leaseavtal om avtalet medför rätten att använda en identifierad tillgång under en bestämd tidsperiod i utbyte mot en ersättning.	Koncernen har påbörjat arbetet med att utvärdera effekterna av införandet standarden. Standarden kommer främst att påverka redovisningen av koncernens operationella leasingavtal. Per balansdagen uppgår koncernens icke uppsägningsbara leasingavtal till 176 MSEK, se not 20. Koncernen har ännu inte utvärderat i hur stor utsträckning dessa åtaganden kommer att redovisas som tillgång och skuld och hur detta kommer att påverka koncernens resultat och klassificering av kassaflöden. Vissa åtaganden kan omfattas av undantaget för korta kontrakt och kontrakt av mindre värde och vissa åtaganden kan avse arrangemang som inte ska redovisas som leasingavtal enligt IFRS 16.	1 januari 2019

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

2.2 KONCERNREDOVISNING

a) Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen har bestämmande inflytande över ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och kan påverka avkastningen genom sitt bestämmande inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv (se not 2.8).

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Koncerninterna förluster kan vara en indikation på nedskrivningar som måste tas upp i koncernredovisningen. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterföretagens resultat och eget kapital redovisas, i förekommande fall, separat i koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkning.

b) Försäljning av dotterföretag

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, värderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde per den tidpunkt när den förlorar det bestämmande inflytandet. Ändringen i redovisat värde redovisas i resultaträkningen. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de hänförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet.

2.3 SEGMENTSRAPPORTERING

Segmentupplysningar ska presenteras utifrån ledningens perspektiv, vilket innebär att de presenteras på det sätt som de används i den interna rapporteringen. Utgångspunkten för identi-

fiering av rapporterbara segment är den interna rapporteringen såsom den rapporteras till och följs upp av den högste verkställande beslutsfattaren. Ledningen har analyserat den interna rapporteringen och konstaterat att koncernens högsta verkställande beslutsfattare, koncernledningen, löpande tar del av försäljningsrapporter, kvalitetsuppföljning och koncernens resultaträkning och kassaflöde. Denna rapportering baseras på det faktum att den gemensamma teknologiplattformen, utvecklingsprocessen, tillverkningsprocessen, marknadsstrategin och de gemensamma försäljningsresurserna vare sig möjliggör eller skapar behov av en ytterligare uppdelning av verksamheten. Sålunda sker ingen uppföljning av resultatet för någon enskild del (segment) av verksamheten.

2.4 Omräkning av utländsk valuta

a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

b) Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutatan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Undantag är då transaktionerna utgör säkringar som uppfyller villkoren för säkringsredovisning av kassaflöden eller nettoinvesteringar, då vinster/förluster redovisas i övrigt totalresultat.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till inköp av råvaror och produkter redovisas i resultaträkningen som kostnader för sålda varor. Övriga valutakursvinster och -förluster redovisas i posterna övriga rörelseintäkter resp. övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka

inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens valutakurs;
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs, och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

I koncernredovisningen redovisas valutakursdifferenser hänförliga till omräkningen av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet, tillsammans med valutakursdifferenser hänförliga till upplåning eller andra finansiella instrument som klassificerats som säkringsinstrument för sådana investeringar, i övrigt totalresultat. Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital redovisas i resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

2.5 INTÄKTSREDOVISNING

Intäkter värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

Koncernen redovisar en intäkt när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt, när det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget och särskilda kriterier har uppfyllts för var och en av koncernens verksamheter såsom beskrivs nedan. Koncernen grundar sina bedömningar på historiska utfall och beaktar därvid typ av kund, typ av transaktion och speciella omständigheter i varje enskilt fall.

Koncernen tillverkar och säljer produkter för att ansluta industriell utrustning till nätverk och för att koppla ihop olika nätverk samt produkter för fjärrövervakning.

Försäljningen av produkter redovisas vid leverans av produkterna till kunden, i enlighet med försäljningsvillkoren, när de väsentliga riskerna och förmånerna överförs till köparen.

Koncernen säljer även utvecklingstjänster inom industriell

nätverksteknologi. Dessa tjänster tillhandahålls baserat på tid och material eller som fastprisavtal. Intäkter från tids- och materialbase-
rade avtal redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar
levereras och direkta kostnader uppstår.

För utförda tjänsteuppdag till fastpris redovisas intäkterna i
förhållande till uppdragets färdigställandegrad på balansdagen
(successiv vinstavräkning). Ett uppdrags färdigställandegrad base-
ras på hur stor del de tjänster som utförts, utgör av de totala tjänster
som ska utföras.

Om några omständigheter uppstår som kan förändra den
ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdigstäl-
landegrad, omprövas uppskattningarna. Dessa omprövningar kan
resultera i öknings eller minskningar i uppskattade intäkter eller
kostnader och påverkar intäkterna under den period då de
omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledning-
ens kännedom.

Räntointäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivränte-
metoden. När värdet på en fordran har gått ner, minskas det redovi-
sade värdet till det återvinningsbara värdet, vilket utgörs av bedömt
framtida kassaflöde diskonterat med den ursprungliga effektiva
räntan för instrumentet, och fortsätter därefter att lösa upp diskonte-
ringseffekten som räntointäkt. Räntointäkter på nedskrivna låneford-
ringar redovisas till ursprunglig effektiv ränta.

2.6 AKTUELL OCH UPPSKJUTEN INKOMSTSKATT

Periodens skattekostnad omfattar aktuell skatt beräknad på perio-
dens skattemässiga resultat enligt gällande skattesatser. Den
aktuella skattekostnaden justeras med förändringar i uppskjutna
skattefordringar och skatteskulder som hänför sig till temporära
skillnader och outnyttjade underskott.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatte-
regler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade
i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och
genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som
uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och
skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen.
Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår
till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skatt redo-
visas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör
den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett
rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken
påverkar redovisat eller skattemässigt resultat.

Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser
(och skattelagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen
och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran
realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är
troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas till-
gängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjutna skatter som hänför sig till temporära skillnader avse-
ende innehav i dotterföretag redovisas endast i den omfattning
moderföretaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära
skillnaderna samt att det är sannolikt att en sådan återföring inte
sker inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas när det
finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skat-
teskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskul-
derna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skatte-
myndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika
skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom
nettbetalningar.

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom
när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller
direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt
totalresultat respektive eget kapital.

2.7 LEASING

Leasing av materiella anläggningstillgångar där koncernen som
leasetagare i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och förde-
lar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing
(not 20). Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i
balansräkningen till det lägre av leasingobjektets verkliga värde och
nuvärdet av minimileaseavgifterna. Motsvarande betalningsförplik-
telser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkning-
ens poster långfristig upplåning och kortfristig upplåning. Varje
leasingbetalning fördelas mellan ränta och amortering av skulden.
Räntan redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden
så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som mot-
svarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade
skulden. Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella lea-
singavtal skrivs av över nyttjandeperioden eller under den kortare
perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden,
såvida det inte med rimlig grad av säkerhet kan fastställas att ägan-
derätten övergår till leasetagaren vid slutet av leasingperioden.

Leasing där en väsentlig del av risker och fördelar med ägande

behålls av leasegivaren klassificeras som operationell leasing (not
20). Betalningar som görs under leasingtiden kostnadsförs i resul-
taträkningen linjärt över leasingperioden.

2.8 RÖRELSEFÖRVARV

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelse-
förvärv, oavsett om förvärvet består av egetkapitalandelar eller
andra tillgångar. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag
utgörs av de verkliga värdena av

- överlåtna tillgångar
- skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare
- aktier som emitterats av koncernen
- tillgångar eller skulder som är en följd av ett avtal om villkorad
köpeskillning
- tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget

Identifierbara förvärvade tillgångar, övertagna skulder och över-
tagna eventalförpliktelser i ett rörelseförvärv värderas, med ett
fåtal undantag, inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen.
För varje förvärv, d v s förvärv för förvärv, avgör koncernen om inne-
hav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redo-
visas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det
redovisade värdet av det förvärvade företagets identifierbara net-
totillgångar.

Förvärvsrelaterade utgifter kostnadsförs när de uppstår.

Goodwill avser det belopp varmed

- överförd ersättning,
- eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade
företaget, och
- verkliga värdet på förvärvstidpunkten på tidigare egetkapitalandel
i det förvärvade företaget, (om rörelseförvärvet genomförts i steg)

överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotill-
gångar. Om beloppet understiger verkligt värde för de förvärvade
nettotillgångarna, i händelse av ett förvärv till lågt pris, redovisas
mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

I de fall då hela eller delar av en köpeskillning skjuts upp, diskonteras
de framtida betalningarna till nuvärdet vid förvärvstidpunkten i det
fall diskonteringseffekten är väsentlig. Diskonteringsräntan är före-
tagets marginella låneränta, vilken är den räntesats företaget skulle
ha betalat för en finansiering genom lån under motsvarande period
och liknande villkor.

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

Villkorad köpeskilling klassificeras antingen som eget kapital eller som finansiell skuld. Belopp klassificerade som finansiella skulder omvärderas varje period till verkligt värde. Eventuella omvärderingsvinster och -förluster redovisas i resultatet.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg omvärderas de tidigare egetkapitalandelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuell uppkommen vinst eller förlust till följd av omvärderingen redovisas i resultatet.

2.9 NEDSKRIVNINGAR AV ICKE-FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Goodwill och immateriella tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod, eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan provas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar (andra än goodwill) som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

Aktiverat utvecklingsarbete testas årligen med avseende på nedskrivningsbehov innan de är färdiga att tas i bruk.

2.10 LIKVIDA MEDEL

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa- och banktillgodohavanden.

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som låneskulder i kortfristiga skulder.

2.11 KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar är belopp som ska betalas av kunder för sålda varor eller utförda tjänster i den löpande verksamheten. Om betalning förväntas inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre), klassificeras de som omsättningstillgångar. Om inte, redovisas de som anläggningstillgångar.

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns objektiva bevis för att koncernen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor.

2.12 VARULAGER

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Råvaror värderas till anskaffningsvärde. Färdiga varor värderas till standardkostnad. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av råmaterial/komponenter, direkt lön och andra direkta och indirekt hänförliga tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader. Internvinster vid försäljning mellan koncernbolag elimineras.

2.13 FINANSIELLA INSTRUMENT

2.13.1 Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier:

- finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen,
- låne- och kundfordringar, samt
- derivatinstrument som säkringsåtgärd.

Klassificeringen beror på syftet med förvärvet av den finansiella tillgången. Ledningen fastställer klassificeringen av de finansiella tillgångarna vid det första redovisningstillfället. Se not 21 för upplysningar om varje typ av finansiella tillgångar.

a) Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen är finansiella tillgångar som innehas för handel. En finansiell tillgång klassificeras i denna kategori om den förvärfvas huvudsakligen i syfte att säljas inom kort. Derivat klassificeras som att de innehas för handel om de inte är identifierade som säkringsinstrument. Tillgångar i denna kategori klassificeras som omsättningstill-

gångar om de förväntas bli reglerade inom tolv månader, annars klassificeras de som anläggningstillgångar.

b) Låne- och kundfordringar

Kundfordringar och likvida medel är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Låne- och kundfordringar utgörs av kundfordringar och andra fordringar samt likvida medel i balansräkningen (noterna 2.10 och 2.11).

c) Derivat och säkringsåtgärder

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen på kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar i slutet av varje rapportperiod.

Vid fastställandet av verkligt värde på säkringsinstrumentet används noterade kurser för valutan på balansdagen.

Metoden för att redovisa den vinst eller förlust som uppkommer vid omvärdering beror på om derivatet identifierats som ett säkringsinstrument, och, om så är fallet, karaktären hos den post som säkrats. Koncernen identifierar vissa derivat som antingen:

- säkring av verkligt värde avseende en redovisad tillgång eller skuld eller ett bindande åtagande (verkligt värde-säkring),
- säkring av en risk som är kopplad till kassaflödena av en redovisad tillgång eller skuld eller en mycket sannolik prognostiserad transaktion (kassaflödessäkring), eller
- säkring av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet (säkring av nettoinvestering).

Då transaktionen ingås, dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och riskhanteringsstrategin avseende säkringen. Koncernen dokumenterar också sin bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner har varit och kommer att fortsätta vara effektiva när det gäller att motverka förändringar i verkligt värde eller kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument, som används för säkringssyften, återfinns i not 24. Samtliga derivatin-

strument klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder.

Kassaflödessäkring

Koncernen utnyttjar derivatinstrument för att täcka riskerna för valutakursförändringar avseende framtida kommersiella kassaflöden, såväl externa som interna, i utländsk valuta. Innehavet av finansiella derivatinstrument utgörs av valutaterminer.

Säkringar utformas så att de kan förväntas vara effektiva. Den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på ett derivatinstrument, som identifieras som kassaflödessäkring och som uppfyller villkoren för säkringsredovisning, redovisas i övrigt totalresultat och ackumulerade belopp i eget kapital. Den vinst eller förlust som hänför sig till en eventuell ineffektiv del redovisas omedelbart i resultaträkningen som övriga intäkter eller övriga kostnader.

Ackumulerade belopp i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen i de perioder då den säkrade posten påverkar resultatet (t ex när den prognostiserade försäljningen som är säkrad äger rum).

När ett säkringsinstrument förfaller eller säljs, eller när säkringen inte längre uppfyller villkoren för säkringsredovisning och ackumulerade vinster eller förluster avseende säkringen finns i eget kapital, kvarstår dessa vinster/förluster i eget kapital. Dessa resultatförs samtidigt som den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas ske, överförs den ackumulerade vinst eller förlust som redovisats i eget kapital omedelbart till resultaträkningens rörelseresultat.

Säkring av nettoinvestering

Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter redovisas på liknande sätt som kassaflödessäkringar.

Den andel av vinst eller förlust på ett säkringsinstrument som bedöms som en effektiv säkring redovisas i övrigt totalresultat och ackumulerade belopp i eget kapital. Den vinst eller förlust som hänför sig till den ineffektiva delen redovisas direkt i resultaträkningen som övriga intäkter eller övriga kostnader.

Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

2.13.2 Redovisning och värdering

Köp och försäljning av finansiella tillgångar och skulder redovisas

på affärsdagen, vilket är det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument, förutom finansiella tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader. Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas första gången till verkligt värde, medan hänförbara transaktionskostnader redovisas i resultaträkningen.

Finansiella tillgångar och skulder tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella tillgångar som kan säljas och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas efter anskaffningstidpunkten till verkligt värde. Lånefordringar och kundfordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Vinster och förluster till följd av förändringar i verkligt värde avseende kategorin finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen, resultatredovisas i den period då de uppstår och ingår i posterna övriga rörelseintäkter/övriga rörelsekostnader.

2.13.3 Nedskrivning

Koncernen bedömer per varje balansdag om det finns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov föreligger för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. En finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar har ett nedskrivningsbehov och skrivs ned endast om det finns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov till följd av att en eller flera händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången (en "förlusthändelse") och att denna händelse (eller händelser) har en inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången eller grupp av finansiella tillgångar som kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. I de fall då ett nedskrivningsbehov föreligger skrivs tillgången ned till dess verkliga värde.

2.13.4 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera

skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten både i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

2.14 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter ökar tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparation och underhåll kostnadsförs i den period de uppkommer.

Avskrivningarna baserar sig på ursprungliga anskaffningsvärdet och på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Byggnader	15–50 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	3–5 år
Inventarier, installationer och utrustning	3–5 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i posterna övriga rörelseintäkter eller övriga rörelsekostnader.

2.15 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

a) Goodwill

Goodwill beräknas enligt principerna i not 2.8. Goodwill som uppstår vid rörelseförvärv ingår i immateriella tillgångar. Goodwill skrivs inte av, utan testas för nedskrivning årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värde-minskning. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vid försäljning av en enhet ingår det redovisade värdet på goodwill i den uppkomna vinsten/förlusten.

I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som för-

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

värvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnande av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen.

Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

b) Varumärken

Varumärken har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken med en obestämd nyttjandeperiod nedskrivningsprövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. Varumärken med bestämd nyttjandeperiod skrivs av över den bedömda nyttjandeperioden, 10 år.

c) Kundrelationer och teknologiplattformar

Kundrelationer och teknologiplattformar har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Kundrelationer och teknologiplattformar har en bestämd nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar.

Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 år.

d) Balanserade utvecklingsarbeten

HMS teknologi bygger på internt utvecklade lösningar för att ansluta industriell utrustning till nätverk, samt för att koppla ihop olika nätverk. Teknologin i HMS produkter bygger på den patenterade Anybus-tekniken. IXXAT-produkterna bygger på kompletta systemlösningar samt hård- och mjukvarulösningar inom områdena inbyggda delsystem.

Utgifter som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara unika integrerade kretsar, strategiska IP-block, nya produktlinjeplattformar samt utgifter fram till och med den första protokollversionen för ett specifikt nätverk i en produktlinje, och som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa ovanstående utvecklingsprojekt så att utvecklingsresultatet kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa utvecklingsprojektet och att

använda eller sälja resultatet,

- det finns förutsättningar att använda eller sälja utvecklingsresultatet,
- det kan visas hur utvecklingsresultatet genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja utvecklingsresultatet finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till projektet under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Kundspecifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utvecklingen kompenseras av framtida intäkter.

I kostnaderna ingår personalkostnader för internt arbete inom utvecklingen, externa kostnader och en skälig andel indirekta kostnader.

Immateriella tillgångar till följd av utvecklingsarbete redovisas till anskaffningsvärde. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Utvecklingen av nya produktplattformar aktiveras löpande under utvecklingsfasen. Underhåll av mjukvara och utökningar av befintliga produkter och produktlinjer beaktas som anpassningar av kärnprodukten och aktiveras inte. Projekt under forskningsfas aktiveras inte.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts balanseras inte som tillgång i senare perioder.

Förskott avseende extern utveckling redovisas som immateriell tillgång i de fall bolaget har kontroll över tillgången.

Avskrivningar görs beräknat på ursprunglig anskaffningskostnad och baserat på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Balanserade utvecklingsarbeten	7 år
--------------------------------	------

2.16 LEVERANTÖRSSKULDER OCH ÖVRIGA SKULDER

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Beloppen är osäkrade och betalas oftast inom 30 dagar.

Leverantörsskulder och övriga skulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Skulderna redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.17 UPPLÅNING OCH LÅNEKOSTNADER

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde, och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av finansiell skuld) som utsläckts eller överförts till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtaga skulder, redovisas i resultatet.

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som upplåning bland kortfristiga skulder i balansräkningen.

Koncernen har inga utvecklingsprojekt av sådan betydelse att det är aktuellt att aktivera lånekostnader. Samtliga lånekostnader kostnadsförs således när de uppkommer.

2.18 AVSÄTTNINGAR

Avsättningar för rättsligt anspråk, garantier och återställandeåtgärder redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, när det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

Om det finns ett antal liknande åtaganden, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela denna grupp av åtaganden. En avsättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtaganden är ringa.

Avsättning för reklamationer och garantianspråk baseras på en individuellt företagsanpassad rutin.

2.19 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna

regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda.

Skulder för långvarig betald frånvaro förväntas inte regleras i sin helhet inom 12 månader efter utgången av den rapportperiod under vilken de anställda utför de tjänster som berättigar till ersättningsarna. Dessa redovisas som långfristiga skulder.

a) Pensionsförpliktelser

Koncernföretagen har olika planer för ersättningar efter avslutad anställning, förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensioner. En avgiftsbestämd plan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som inte är avgiftsbestämd. Utmärkande för förmånsbestämda planer är att de anger ett belopp för de pensionsförmåner en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserad på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid och lön.

Pensionsåtaganden för tjänstemän i Sverige tryggas genom en försäkring i Alecia, vilken är en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2017 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsåtagandena redovisas därför som avgiftsbestämd plan.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till privatadministrerade pensionsförsäkringsplaner på avtalsenlig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning.

b) Aktierelaterade ersättningar

Koncernens incitamentsprogram syftar till att främja rekrytering samt stimulera till ett långsiktigt engagemang hos de anställda i koncernens resultat- och verksamhetsutveckling.

Samtliga fastanställda inom HMS-koncernen har erbjudits att under 2017 delta i ett aktiesparprogram där regleringen görs med aktier och där koncernen erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens eget kapitalinstrument.

Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier kostnadsförs i resultaträkningen i posten personalkostnader, och motsvarande bokning sker i eget kapital i posten balanserad vinst. Det totala belopp som ska kostnadsföras baseras på verkligt värde på de tilldelade aktierna, vilket fastställs vid tilldelningstillfället. Icke marknadsrelaterade villkor för intjänande beak-

tas i antagandet om hur många aktier som förväntas bli intjänade. Den totala kostnaden redovisas fördelat över intjänandeperioden, vilket är den period under vilken alla de angivna intjänandevillkoren ska uppfyllas.

Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren. Den eventuella avvikelse mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning, vilket innebär att sociala avgifter beräknas utifrån verkligt värde på aktierna vid respektive rapporttillfälle.

2.20 AKTIEKAPITAL

Stamaktier klassificeras som eget kapital.

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Då något koncernföretag köper moderföretagets aktier (återköp av egna aktier) reducerar den betalda köpeskillingen, inklusive eventuella direkta hänförbara transaktionskostnader (netto efter skatt), eget kapital, till dess aktierna annulleras eller avyttras. Om dessa stamaktier senare avyttras, redovisas erhållna belopp (netto efter eventuella direkt hänförbara transaktionskostnader och skatteeffekter) i eget kapital.

2.21 RESERVER

Andra reserver i eget kapital utgörs av säkrings- och omräkningsreserver. Säkringsreserven omfattar realiserade vinster och förluster på terminskontrakt samt valutasäkring i nettoinvestering, vilka redovisas i resultaträkningen i de perioder under vilka de säkrade transaktionerna påverkar resultaträkningen. Omräkningsreserven omfattar valutakursdifferenser som uppstår som en följd av att resultat- och balansräkning för alla koncernföretag omräknas till koncernens rapportvaluta.

2.22 UTDELNING

Utdelningar redovisas som intäkter när rätten att erhålla betalning har fastställts. Detta gäller även om utdelningarna utbetalas från vinster uppkomna före förvärvstidpunkten. Som en konsekvens

kan emellertid investeringen behöva testas för nedskrivning.

2.23 KASSAFLÖDEANALYS

Kassaflödesanalys för koncernen upprättas enligt den indirekta metoden. Årets förändring av kassabehållningen delas upp i rörelse-, investerings- respektive finansieringsverksamhet. Utgångspunkten för den indirekta metoden är rörelseresultatet justerat med sådana transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificeras kassa- och banktillgodohavanden.

NOT 3 Finansiell riskhantering

3.1 FINANSIELLA RISKFAKTORER

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker i form av marknadsrisk (innefattande valuta- och ränterisk), kreditrisk samt finansierings- och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Riskhanteringen sköts av en central finansavdelning enligt policys som fastställts av styrelsen. Finansansvarig för koncernen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Styrelsen har upprättat skriftliga policys såväl för den övergripande riskhanteringen som för specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisk, användning av derivatinstrument och finansiella instrument som inte är derivat samt placering av överlikviditet.

Koncernen använder derivatinstrument för att säkra viss risk-exponering.

a) Derivatinstrument

Koncernen innehar finansiella derivatinstrument i form av valuta-terminskontrakt, i syfte att säkra inköp och försäljning i utländsk valuta. Derivatinstrument används endast för affärsmässiga säkringsändamål och inte som spekulativa investeringar.

Upplýsning om verkligt värde för olika derivatinstrument som används för säkringssyften återfinns i not 24.

b) Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framförallt avseende US-dollar (USD), euro (EUR) och japanska yen (JPY). Koncernens

FORTS. NOT 3 Finansiell riskhantering

valutarisker består dels av transaktionsrisken genom framtida affärstransaktioner i utländska valutor och dels av omräkningsrisken av redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utländska dotterbolag.

Transaktionsrisken reduceras genom valutasäkringar av kommande tolv månaders förväntade nettovalutaflöden. Koncernens riskhanteringspolicy innebär att valutakurssäkring av de kommande tre månaderna skall ske till 60% av exponeringen och för nästkommande tre till nio månader ska säkring ske inom intervallet 10–40 % av förväntad exponering.

Omräkningsrisk uppstår genom att koncernens egna kapital påverkas av valutakursfluktuationer på investeringar i dotterbolag i utländsk valuta. Valutaexponeringen som uppstår från nettotillgångarna i de av koncernen förvärvade verksamheterna hanteras huvudsakligen genom upplåning i den berörda valutan.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 % i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2017 varit 10,8 MSEK (7,1) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 % i förhållande till US-dollar med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2017 varit 4,5 MSEK (4,6) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 % i förhållande till japanska yen med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2017 varit 3,5 MSEK (2,3) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

c) Ränterisk

Koncernens främsta ränterisk uppstår genom långfristig upplåning med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende

Risk	Exponering uppstår från	Värdering	Hantering
Marknadsrisk – valutarisk	Framtida affärstransaktioner. Redovisade finansiella tillgångar och finansiella skulder som inte är uttryckta i svenska kronor (SEK).	Kassaflödesprognoser Känslighetsanalys	Valutaterminskontrakt
Marknadsrisk – ränterisk	Långfristig upplåning med rörlig ränta	Känslighetsanalys	Räntederivat, när sådana bedöms minska koncernens räntekostnad
Kreditrisk	Likvida medel, kundfordringar och derivatinstrument	Åldersanalys Kreditbetyg	Kreditlimiter
Likviditetsrisk	Upplåning och övriga skulder	Rullande kassaflödesprognos	Tillgång till bindande kreditlöften och krediter

kassaflöde. Koncernens finanspolicy anger att räntekostnader i möjligaste mån skall minimeras. I syfte att minimera koncernens räntekostnader får räntederivat användas. För 2017 och 2016 gjordes bedömningen att utnyttjande av räntederivat inte skulle komma att minska koncernens räntekostnader.

Om räntorna på upplåning i euro under 2017 varit 1 % högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade vinsten före skatt för räkenskapsåret varit 2,5 MSEK (5,2) högre/lägre.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 % i förhållande till euron under 2017 med alla andra variabler konstanta, hade resultatet före skatt för räkenskapsåret varit 0,2 MSEK (0,2) högre/lägre till följd av ökade/minskade räntekostnader.

Om räntorna på upplåning i euro per den 31 december 2017 går upp/ner 1 % under 2018 kommer vinsten före skatt för 2018 bli 2,3 MSEK högre/lägre.

Om den svenska kronan försvagas/förstärks med 5 % i förhållande till euron per 31 december 2017 under kommande år, med alla andra variabler konstanta, kommer resultatet före skatt för 2018 bli 0,1 MSEK högre/lägre till följd av ökade/minskade räntekostnader.

d) Kreditrisk

Kreditrisk uppstår genom innehav i likvida medel, derivatinstrument och tillgodohavanden hos banker och kreditinstitut samt kundkreditexponeringar, inklusive utestående fordringar. Se not 23 för mer information om koncernens utestående fordringar.

Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund innan standardvillkor för betalning och leverans erbjuds. Genom koncernens kreditpolicy finns klara riktlinjer för kreditgivning till kunder samt när säkerheter erfordras. Det är koncernledningens uppfattning att det inte föreligger någon betydande kreditriskkoncentration till någon viss kund, motpart eller geografisk region.

e) Finansierings- och likviditetsrisk

Finansieringsrisker avser riskerna att refinansiering av förfallande lån försvåras eller blir kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Med likviditetsrisk avses risken för svårigheter att fullgöra åtaganden som är förenade med finansiella skulder. Se not 28 för analys av koncernens räntebärande skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen.

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras av koncernens centrala finansavdelning. Finansansvarig för koncernen följer noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (som består av outnyttjade kreditlöften och likvida medel) för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten, samtidigt som de löpande bibehåller tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter som inte nyttjats så att koncernen inte bryter mot lånelimiter eller lånevillkor på några av koncernens

kreditfaciliteter. Detta sker centralt för samtliga i koncernen ingående rörelsedrivande enheter i enlighet med den praxis och de limiter som fastställts för företaget. Vidare ingår det även i likviditetshanteringen att beräkna förväntade kassaflöden i större valutor och överväga vilken mängd olika likvida tillgångar som krävs för att möta dessa, att övervaka balansräkningsbaserade likviditetsmått i förhållande till interna och externa tillsynskrav och att upprätthålla planer för skuldfinansiering.

Finansieringsrisk uppstår då det, vid en given tidpunkt, föreligger svårigheter att erhålla finansiering. För att minimera kostnaden för koncernens upplåning och finansiering ska finansfunktionen tillhandahålla kreditlöften som täcker koncernens behov av rörelsekrediter. HMS målsättning är att alltid ha tillgång till ca 10 % av omsättningen i likvida medel, överskottslikviditet exkluderat outnyttjade kreditfaciliteter, vilket vid årets slut motsvarade ca 8 % (10).

Överskottslikviditet kan enligt koncernens finanspolicy placeras i räntebärande papper med en maximal löptid på ett år och en genomsnittlig löptid på sex månader. Motpartsrisk hanteras genom föreskrifter i finanspolicyn avseende långsiktig rating av emittenter

varvid anges att placeringar får göras i Svenska företagsobligationer med rating lägst BBB+ enligt Standard & Poors, Svenska företagscertifikat med rating lägst K1, Svenska bostadsinstitut och Svenska staten. All upplåning sker i samråd med moderbolagets finansfunktion.

Nedanstående tabell (löptidsanalys) analyserar koncernens icke derivata finansiella skulder och nettoreglerade derivatinstrument som utgör finansiella skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i löptidsanalysen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena.

3.2 HANTERING AV KAPITALRISK

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att

- trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter, och
- att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapital nere.

Löptidsanalys

Per den 31 december 2017	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa
Finansiell leasing	-907	-2 615	-2 904	-8 004	-10 550	-24 979
Derivatinstrument	-396	-178				-574
Banklån	-1 317	-3 830	-27 360	-351 399		-383 906
Leverantörsskulder	-98 708					-98 708
Summa	-101 328	-6 623	-30 264	-359 403	-10 550	-508 167

Per den 31 december 2016	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa
Finansiell leasing	-674	-1 708	-2 994	-5 627	-9 570	-20 573
Derivatinstrument	-1 028	-1 069				-2 097
Banklån	-18 197	-72 644	-68 527	-358 545	-169	-518 082
Leverantörsskulder	-64 275					-64 275
Summa	-84 174	-75 421	-71 521	-364 172	-9 739	-605 028

Amorteringar och räntor i utländsk valuta har beräknats utifrån gällande balansdagskurser och vid tidpunkten gällande räntor.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Koncernen bedömer kapitalet på basis av nettoskuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt eget kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna kortfristig upplåning och långfristig upplåning i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

Nettoskuldsättningsgraden per den 31 december 2017 respektive 2016 var som följer:

	2017	2016
Räntebärande skulder (not 28)	394 530	519 697
Avgår likvida medel (not 26)	-90 982	-99 036
Nettoskuld	303 548	420 661
Totalt eget kapital	721 295	636 444
Summa kapital	1 024 843	1 057 105
Nettoskuldsättningsgrad	42 %	66 %

3.3 BERÄKNING AV VERKLIGT VÄRDE

Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

Nivå 1: Verkligt värde på finansiella instrument som handlas på en aktiv marknad (såsom börsnoterade derivat, finansiella instrument som innehas för handel och tillgångar som kan säljas) baseras på noterade marknadspriser på balansdagen. Det noterade marknadspriset som använts för koncernens finansiella tillgångar är den aktuella köpkursen.

NOTER

FORTS. NOT 3 Finansiell riskhantering

Nivå 2: Verkligt värde på finansiella tillgångar som inte handlas på en aktiv marknad (t ex OTC-derivat) fastställs med hjälp av värderingstekniker som i så stor utsträckning som möjligt utgår från marknadsinformation medan företagsspecifik information används i så liten utsträckning som möjligt. Samtliga väsentliga indata som krävs för verkligt värdevärderingen av ett instrument är observerbara.

Nivå 3: I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation. Detta gäller t.ex. för onoterade instrument.

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per den 31 december 2017:

	Not	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Derivatinstrument som används för säkringsändamål		0	28	0	28
Summa tillgångar	24	0	28	0	28
Derivatinstrument som används för säkringsändamål			-574		-574
Summa skulder	24	0	-574	0	-574

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per den 31 december 2016:

	Not	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Derivatinstrument som används för säkringsändamål		0	2 106	0	2 106
Summa tillgångar	24	0	2 106	0	2 106
Skulder					
Derivatinstrument som används för säkringsändamål			-2 097		-2 097
Summa skulder	24	0	-2 097	0	-2 097

Verkligt värde för derivatinstrument fastställs genom användning av marknadspriser för valutan på balansdagen.

NOT 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. Ledningen gör även bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper.

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

a) Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och varumärken

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill och varumärken med obestämbar nyttjandeperiod, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2.9. Återvinningsvärdet för koncernens kassagenererande enheter, koncernen exkluderat Intesis och Intesis separat, har fastställts genom beräkning av nyttjandevärdena. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras (not 18). Redovisat goodwill-värde uppgår till 637 MSEK (627) för koncernen exkluderat Intesis och 122 MSEK (117) för Intesis separat, totalt 760 MSEK (744).

Redovisat värde för varumärken med obestämbar nyttjandeperiod uppgår till 87 MSEK (85).

Känslighetsanalyser visar att avkastningskravet efter skatt (9,6 %) kan höjas till 21,4 % (koncernen, exkl. Intesis) respektive 17,9 % (Intesis) utan att ett nedskrivningsbehov aktualiseras.

b) Intäktsredovisning

Koncernen tillämpar successiv vinstavräkning vid redovisning av fastprisavtal för försäljning av utvecklingstjänster. Successiv vinstavräkning innebär att koncernen måste göra uppskattningar av hur stor del de tjänster som redan utförts per balansdagen utgör av de totala tjänster som ska utföras.

c) Balanserade utvecklingskostnader

Bolaget aktiverar utgifter som är förknippade med utveckling av

identifierbara unika integrerade kretsar när kriterier som beskrivs under notavsnitt 2.15 d är uppfyllda och utgiften bedöms kompenseras av framtida volymåtaganden från kunder som överstiger utgiften. Koncernen undersöker fyra gånger per år att det sker eller kommer att ske försäljning på de produkter för vilka det finns ett bokfört värde. Koncernen gör nedskrivning för de produkter där framtida ekonomiska fördelar bedöms understiga bokfört värde. Under 2017 har denna nedskrivningsprövning resulterat i en nedskrivning på 4 MSEK (3).

d) Villkorad tilläggsköpeskilling vid förvärvet av Intesis

I och med förvärvet av Intesis avtalades om en villkorad tilläggsköpeskilling. Tilläggsköpeskillingen, som uppgår till maximalt 2 MEUR är baserad på omsättningstillväxt och resultat under perioden 2016–2018.

Baserat på hur bolaget presterat historiskt och utfallet under det första 1,5 året efter förvärvet är det ledningens uppskattning att tilläggsköpeskillingen kommer att falla ut till fullo.

I det fall Intesis verksamhet utvecklas sämre än förväntat kan tilläggsköpeskillingen komma att falla ut med ett lägre belopp än vad som är skuldredovisat per 31 december 2017. Mellanskillnaden kommer då att redovisas i resultaträkningen.

NOT 5 Segmentinformation

HMS-koncernen säljer produkter i framförallt sju länder vilka återspeglas i nedanstående tabell. Dessa länder utgör inte geografiska segment. Information avseende koncernens segment se not 2.3. Indelningen nedan utgörs av till vilket land leverans av varan eller tjänsten gjorts.

Förvärven av eWON och Intesis har inte påverkat koncernens segmentsindelning.

Nettoomsättning per land	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Tyskland	286 594	248 078	15 680	14 168
USA	222 801	179 458		
Japan	115 278	85 578		
Sverige	71 761	60 642		
Frankrike	64 035	45 609		
Italien	59 562	40 243		
Kina	45 266	41 456		
Övriga länder	317 993	251 217		
Summa	1 183 290	952 282	15 680	14 168

Redovisade värden på tillgångar och investeringar i Sverige uppgår till 40 % (38), i Tyskland till 22 % (22) och i Belgien till 23 % (23) av koncernens totala tillgångar. Redovisade värden på anläggningstillgångar i Sverige uppgår till 33 % (35), i Tyskland till 28 % (28) och i Belgien till 26 % (25) av koncernens totala anläggningstillgångar.

Intäkter om ca 51 984 KSEK (39 740) avser intäkter från en enskild extern kund i USA. Samtliga produktgrupper baseras på gemensamma teknologier samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 15 680 (14 168) varav 100 % avsåg försäljning till koncernföretag. Inköp från koncernföretag uppgick till 0 (0).

NOT 6 Valutakursdifferenser – netto

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

	2017	2016
Övriga rörelseintäkter/kostnader	2 045	-7 911
Finansiella poster – netto	-9 797	-414
Summa	-7 752	-8 325

NOT 7 Kostnader fördelade på kostnadsslag

	2017	2016
Kostnad för inköp och hantering av insatsvaror	360 998	280 080
Kostnader för ersättningar till anställda (not 9)	391 828	345 139
Av- och nedskrivningar (not 18, 19)	49 969	42 598
Marknadskostnader	24 380	20 368
Fraktkostnader	6 947	6 393
Övriga externa kostnader	148 574	128 259
Aktiverade utvecklingskostnader (not 18)	-9 711	-27 778
Summa kostnader för sålda varor, försäljning, administration samt forskning och utveckling	972 985	795 059

NOT 8 Ersättning till revisorerna

Ersättning till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
PwC				
Revisionsuppdraget*	2 027	1 389	1 186	872
Varav PwC Sverige	1 361	872	1 122	872
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	9	143	0	143
Varav PwC Sverige	0	143	0	143
Skatterådgivning	1 783	1 417	91	8
Varav PwC Sverige	959	944	91	8
Övriga tjänster	6	50	0	50
Varav PwC Sverige	6	50	0	50
Summa	3 825	2 999	1 276	1 074

* Med revisionsuppdraget avses arvode för den lagstadgade revisionen, d v s sådant arbete som varit nödvändigt för att avge revisionsberättelsen, samt så kallad revisionsrådgivning som lämnas i samband med revisionsuppdraget.

NOTER

NOT 9 Ersättningar till anställda

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Löner och ersättningar *	300 342	257 817	5 093	4 316
Sociala avgifter	73 336	70 249	1 775	1 524
Pensionskostnader	18 150	17 073	723	692
Totalt	391 828	345 139	7 591	6 532

* Löner utbetalda i moderbolaget avser VD och styrelsearvoden.

	2017			2016		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)		Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	
Löner och ersättningar samt sociala kostnader						
Styrelseledamöter och verkställande direktörer	15 735	3 383	(1 059)	12 993	3 152	(1 163)
Övriga anställda	284 607	88 103	(17 091)	244 824	67 097	(15 910)
Koncernen totalt	300 342	91 486	(18 150)	257 817	70 249	(17 073)

	2017		2016	
	Medelantal anställda	Varav män	Medelantal anställda	Varav män
Medelantal anställda				
Sverige	194	141	191	141
Tyskland	116	91	113	91
Belgien	52	41	58	47
Spanien	40	30	33	27
USA	39	29	28	20
Japan	13	11	13	10
Kina	10	9	10	9
Italien	6	5	6	5
England	5	4	5	4
Danmark	1	0	1	0
Indien	6	6	5	5
Frankrike	3	3	3	3
Schweiz	1	1	1	1
Koncernen totalt	486	371	467	363

Aktierelaterade ersättningar

För att främja ett personligt långsiktigt ägarengagemang bland de anställda är det styrelsens intention att årligen återkomma till årsstämman med förslag på aktiesparprogram. Årsstämmorna har årligen från 2012 och fram till 2017 beslutat att införa ett aktiesparprogram för samtliga tillsvidareanställda inom HMS koncernen. HMS har per den 31 december 2017 fyra pågående och två avslutade aktiesparprogram.

Varje aktiesparprogram innebär i korthet att anställda som deltar i programmet - förutsatt en egen investering i HMS-aktier genom sparande under investeringsperioden (1 januari – 31 december år 1) - under våren år 5 vederlagsfritt för varje investerad aktie tilldelas ytterligare aktier i HMS, dels i form av s k matchningsaktier och dels i form av s k prestationsaktier. Anställda som deltar i programmet måste avsätta minst 1 % av den årliga bruttolönen och max 3 %, förutom ett fåtal nyckelpersoner som kan sätta av upp till 6 % av bruttolönen, för köp av aktier under investeringsperioden. För att deltagarna skall vara berättigade att erhålla matchningsaktier krävs dels en anställning inom koncernen under hela programmet och dels att investerade HMS-aktier under investeringsperioden behålls under hela kvalifikationsperioden.

Berättigande att erhålla prestationsaktier förutsätter dessutom att HMS Networks AB (publ) uppnår vissa finansiella mål vad gäller vinst per aktie under kvalifikationsperioden (perioden från utgången av investeringsperioden till och med den 31 december år 4). Om kravet på sparande är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie en matchningsaktie. Om både sparkravet och prestationskravet är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie även en prestationsaktie.

För att säkerställa leverans av aktier enligt aktiesparprogrammen har årsstämman beslutat om förvärv av egna aktier för samtliga program.

Det verkliga värdet av de tjänster som utförs baseras på aktiekursen för de matchningsaktier och prestationsaktier som förväntas tilldelas. Aktiekursen fastställs vid tilldelningstidpunkten. Koncernens kostnader för aktiesparprogrammet redovisas i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar (se även beskrivning under redovisningsprinciper).

Koncernens totala personalkostnad för aktiesparprogrammet uppgick under 2017 till 12 620 KSEK (3 963), varav 7 818 KSEK (2 430) redovisats mot eget kapital och 4 803 KSEK (1 533) redovisats som avsättning för framtida sociala kostnader.

FORTS. NOT 9 Ersättningar till anställda

Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och verkställande direktörer	2017		2016	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter och verkställande direktörer	12	10	12	10
Koncernen totalt	12	10	12	10

Program nummer	Investeringsår (Årstämmobeslut)	Andelen deltagande anställda	Antal sparade aktier	Totalt antal tilldelat (varav prestationsaktier)	Verkligt värde
1	2013 (2012)	60 %	(avslutat)	112 468 (22 636)	27,58
2	2014 (2013)	51 %	(avslutat)	138 907 (68 853)	34,25
3	2015 (2014)	47 %	47 039		38,00
4	2016 (2015)	54 %	50 839		61,25
5	2017 (2016)	43 %	35 687		75,75
6	2018 (2017)	52 %	(ej påbörjat)		125,00

Aktier i eget förvar relaterat till aktierelaterad ersättning			
År	Återköp	Utdelning	Saldo
2013	124 000		124 000
2017	350 200	112 468	361 732

NOT 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Något särskilt arvode utgår inte för kommittéarbete. Arbetstagarrepresentanter erhåller inte styrelsearvode.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare i det rörelsedrivande bolaget HMS Industrial Networks AB utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner och pension. Med andra ledande befattningshavare avses de fyra personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören och ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 50 % av grundlönen. Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till uppsatta mål. Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

Rörlig ersättning avser för verksamhetsåret kostnadsförd bonus, vilken utbetalas under det kommande året.

För upplysning om hur bonus beräknas, se vidare nedan.

Vid HMS årsstämma 26 april 2017 omvaldes Charlotte Brogren till styrelsens ordförande. Vid samma tillfälle omvaldes Ray Mauritsson, Henrik Johansson, Kerstin Lindell, Fredrik Hansson och Anders Mörck som styrelseledamöter.

Styrelsen har sedan årsstämman 26 april 2017 genomfört elva protokollförda sammanträden fram till och med fastställandet av denna årsredovisning.

Rörlig ersättning

Rörlig ersättning för verkställande direktören och ledande befattningshavare baseras i huvudsak på tillväxt i kombination med lönsamhet fastställd av styrelsen. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För 2017 motsvarar den rörliga ersättningen för verkställande direktören 49 % av grundlönen (23) och för ledande befattningshavare 31 % (18).

NOTER

FORTS. NOT 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera

Förmånsbestämd/Avgiftsbestämd pensionsplan

Koncernen har både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. Se avsnitt 2.19 och not 11. Pensionskostnad avser den kostnad som påverkat årets resultat.

Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören och ledande befattningshavare är 65 år.

Avgångsvederlag

Mellan företaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till 12 månadslöner utöver ordinarie lön. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag.

Mellan företaget och ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader.

Berednings- och beslutsprocess

Ersättningsutskottet har under året utarbetat förslag till styrelsen avseende principer för ersättning till ledande befattningshavare. Dessa har innefattat proportionerna mellan fast och rörlig ersättning samt storleken på eventuella löneökningar. Ersättningsutskottet har vidare föreslagit kriterier för bedömning av utfall av rörlig ersättning, tilldelning och storlek i form av finansiella instrument etc, samt pensionsvillkor och avgångsvederlag. Ersättningsutskottet har vidare prövat skäligheten i ersättningen till övriga styrelseledamöter för konsultuppdrag inom koncernen.

Styrelsen har diskuterat ersättningsutskottets förslag och fattat beslut med ledning av utskottets rekommendationer. Ersättningar till verkställande direktören för verksamhetsåret 2017 har beslutats av styrelsen utifrån ersättningsutskottets rekommendation. Ersättningar till ledande befattningshavare har beslutats av verkställande direktören efter samråd med ersättningsutskottet.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter.

Ersättningar och övriga förmåner 2017	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Aktierelaterade ersättningar	Summa 2017	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Charlotte Brogren	450				450	100 %
Styrelseledamot Ray Mauritsson	200				200	100 %
Styrelseledamot Henrik Johansson	200				200	85 %
Styrelseledamot Fredrik Hansson	200				200	100 %
Styrelseledamot Anders Mörck	200				200	100 %
Styrelseledamot Kerstin Lindell	200				200	100 %
Summa styrelse	1 450	0	0	0	1 450	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	2 472	1 171	723	153	4 519	
Ledande befattningshavare** (4 st)	5 038	1 527	2 340	97	9 002	
Summa	8 960	2 698	3 063	250	14 971	

Ersättningar och övriga förmåner 2016	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Aktierelaterade ersättningar	Summa 2016	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Charlotte Brogren	400				400	100 %
Styrelseledamot Ray Mauritsson	175				175	90 %
Styrelseledamot Henrik Johansson	175				175	100 %
Styrelseledamot Fredrik Hansson	175				175	100 %
Styrelseledamot Anders Mörck	175				175	100 %
Styrelseledamot Kerstin Lindell	175				175	100 %
Summa styrelse	1 275	0	0	0	1 275	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	2 467	574	692	85	3 818	
Ledande befattningshavare** (8 st)	10 900	1 937	2 939	266	16 042	
Summa	14 642	2 511	3 631	351	21 135	

* Inklusive övriga ersättningar

** Avser övriga i koncernledningen

NOT 11 Pensionsförpliktelser

Pensionsförmåner

För tjänstemän i Sverige tryggas ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension genom en försäkring i Alecta, som omfattar flera arbetsgivare. För en tidig grupp anställda tryggas åtagandet för ålderspension via en försäkring i Skandia. Ett fåtal personer i koncernen innehar en avgiftsbaserad lösning. För räkenskapsåret 2017 har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av ITP-planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan.

Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid. Årets avgifter för pensionsförsäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 7 904 KSEK (7 157). Årets avgifter för pensionsförsäkringar tecknade i Skandia uppgår till 4 392 KSEK (4 214). Koncernen står för en oväsentlig del av planen.

Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 155 %. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 % eller överstiger 155 % ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premiereduktioner. Vid utgången av 2017 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 154 % (149).

Koncernen har en förmånsbestämd pensionsförpliktelse i Belgien som uppgår till 2 068 KSEK (2 248). I övrigt klassificeras pensionsåtagandena i de utländska enheterna som avgiftsbestämda och har i resultaträkningen redovisats med totalt 6 112 KSEK (5 333).

NOT 12 Finansiella intäkter

	2017	2016
Ränteintäkter	0	419
Valutakursdifferenser	768	0
Summa	768	419

NOT 13 Finansiella kostnader

	2017	2016
Räntekostnader och övriga bankkostnader	-7 392	-9 585
Valutakursdifferenser	-10 565	-414
Summa	-17 957	-9 999

NOT 14 Inkomstskatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Aktuell skatt	-55 055	-37 152	-12	-49
Uppskjuten skatt (not 17)	2 639	-2 117	0	0
Summa skatt	-52 416	-39 269	-12	-49

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Resultat före skatt	195 161	139 734	15	49 981
Skatt vid svensk skattesats (22 %)	-42 935	-30 741	-3	-10 996
Skatteeffekt avseende poster som är ej avdragsgilla/ej skattepliktiga	2 406	665	-80	10 938
Skillnad i utländska skattesatser	-9 941	-10 006	-	-
Omvärdering av uppskjuten skatt – förändring i utländsk skattesats	-1 986	0	-	-
Justering avseende tidigare år	40	814	71	9
Skattekostnad	-52 416	-39 269	-12	-49
Vägd genomsnittlig skattesats	26,9 %	28,1 %		

Skatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat för koncernen uppgår för kassaflödessäkringar till -112 KSEK (106) och för säkring i nettoinvestering till -1 619 KSEK (-2 116).

NOTER

NOT 15 Resultat per aktie

Resultatet per aktie beräknas genom att det resultat enligt resultaträkningen som är hänförligt till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

Resultat per aktie före och efter utspädning	2017	2016
Resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare	142 745	100 466
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier (tusental)	46 661	46 414
Resultat per aktie före utspädning (SEK per aktie)	3,06	2,16
Resultat per aktie efter utspädning (SEK per aktie)	3,04	2,16

Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning (tusental)	2017	2016
Genomsnittligt antal aktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	46 661	46 414
Justeringar för beräkning av resultat per aktie efter utspädning:		
Aktier i aktiesparprogram	218	202
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	46 879	46 616

NOT 16 Utdelning per aktie

Utdelning som betalats ut under 2017 uppgick till 46 717 KSEK (1,00 SEK per aktie) och under 2016 29 184 KSEK (0,63 SEK per aktie).

På bolagsstämman den 25 april 2018 kommer en utdelning avseende räkenskapsåret 2017 på 1,50 SEK per aktie, totalt 69 894 KSEK*, att föreslås. Den föreslagna utdelningen har inte redovisats som skuld i dessa finansiella rapporter.

* Utdelningen beräknat på totalt antal utestående aktier per 2018-03-21.

NOT 17 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar	Pensioner	Valuta-säkringar	Övrigt	Summa
Per den 1 januari 2016	0	0	3 238	3 238
Omklassificering från uppskjutna skatteskulder			-2 412	-2 412
Redovisat i resultaträkningen			178	178
Tillkommit via förvärv	719		-341	378
Valutadifferenser			58	58
Per den 31 december 2016	719	0	721	1 440
Omklassificering från uppskjutna skatteskulder		-2		-2
Redovisat i resultaträkningen	-129	2	596	469
Redovisat i övrigt totalresultat		1 741		1 741
Valutadifferenser	21		-42	-21
Per den 31 december 2017	612	1 741	1 274	3 628

Uppskjutna skatteskulder	Period-iserings-fonder	Immateriella och materiella anläggnings-tillgångar	Valuta-säkringar	Övrigt	Summa
Per den 1 januari 2016	18 651	55 973	-2 474	92	72 242
Omklassificering till uppskjutna skattefordringar				-2 412	-2 412
Redovisat i resultaträkningen	-1 469	1 116	2	2 646	2 295
Tillkommit via förvärv		10 827		1 428	12 255
Omklassificerat till aktuell skatt			2 474		2 474
Valutakursdifferenser		1 267			1 267
Per den 31 december 2016	17 182	69 183	2	1 754	88 121
Omklassificering till uppskjutna skattefordringar			-2		-2
Redovisat i resultaträkningen	1 463	-4 094		461	-2 170
Omklassificerat till aktuell skatt				-1 395	-1 395
Valutakursdifferenser		985		408	1 393
Per den 31 december 2017	18 645	66 074	0	1 228	85 948

NOT 18 Immateriella anläggningstillgångar

	Patent	Balanserade utvecklings- arbeten	Goodwill	Kunder, teknikplatt- formar	Varumärken	Summa
Per den 1 januari 2016						
Anskaffningsvärde	448	187 715	385 289	72 302	76 167	721 920
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-448	-76 572	8 878	-18 308	4 532	-81 918
Redovisat värde	0	111 143	394 167	53 993	80 699	640 002
Räkenskapsåret 2016						
Ingående redovisat värde	0	111 143	394 167	53 993	80 699	640 002
Investeringar		27 778				27 778
Förvärv av dotterbolag			336 969	25 372	12 329	374 670
Valutakursdifferenser		18	13 297	2 745	4 017	20 076
Nedskrivningar		-3 313				-3 313
Avskrivningar		-17 904		-10 079	-946	-28 929
Utgående redovisat värde	0	117 721	744 433	72 031	96 099	1 030 284
Per den 31 december 2016						
Anskaffningsvärde	448	215 493	722 258	97 674	88 496	1 124 368
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-448	-97 772	22 175	-25 642	7 603	-94 084
Redovisat värde	0	117 721	744 433	72 031	96 099	1 030 285
Räkenskapsåret 2017						
Ingående redovisat värde	0	117 721	744 433	72 031	96 099	1 030 285
Investeringar		9 711				9 711
Förvärv av dotterbolag						
Valutakursdifferenser		-22	15 026	1 836	2 813	19 653
Nedskrivningar		-3 660				-3 660
Avskrivningar		-23 218		-10 977	-1 261	-35 456
Utgående redovisat värde	0	100 532	759 460	62 890	97 650	1 020 532
Per den 31 december 2017						
Anskaffningsvärde	448	225 204	722 258	97 674	88 496	1 134 079
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-448	-124 672	37 202	-34 783	9 154	-113 547
Redovisat värde	0	100 532	759 460	62 890	97 650	1 020 532

I resultaträkningen ingår av- och nedskrivningar på 31 913 KSEK (27 023) i Kostnader för sålda varor och 3 543 KSEK (1 805) i Försäljningskostnader.

Genom förvärvet av HMS Networks AB under 2004 tillfördes koncernen kompetens vilket medfört synergieffekter i form av lednings- och finansieringsmöjligheter. Detta har lett till utökade tillväxtmöjligheter, vilka visas i goodwillposten till ett värde av 236 071 KSEK.

2013 förvärvades den tyska verksamheten IXXAT (HMS Technology Center Ravensburg) vilket medförde övervärden i form av kundrelationer, teknikplattformar och varumärken. Den nya verksamheten medförde även synergieffekter för koncernen i form av kompletterande teknik och marknad vilket gav upphov till en goodwill på 149 219 KSEK.

2016 förvärvades den belgiska verksamheten eWON (HMS Industrial Networks SA) vilket medförde övervärden i form av kundrelationer och varumärken. Den nya verksamheten gav upphov till goodwill hänförlig till de anställda, marknadspositionen och förväntade synergier med befintlig verksamhet motsvarande 219 641 KSEK.

2016 förvärvades den spanska verksamheten Intesis Software SLU vilket medförde övervärden i form av kundrelationer och varumärken. Den nya verksamheten gav upphov till goodwill hänförlig till personalens know-how samt Intensis marknadsposition inom building automation-segmentet motsvarande 117 328 KSEK.

Balanserade utvecklingskostnader och varumärken provas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. Under 2017 har prövningen resulterat i en nedskrivning på 4 MSEK (3).

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och varumärken

Koncernens goodwillpost har utvärderats i enlighet med IAS 36. Koncernens goodwill är hänförlig till följande två kassagenererande enheter (MSEK):

Koncernen, exkl Intesis	637
Intesis	122
Total koncerngoodwill	759

NOTER

FORTS. NOT 18 Immateriella anläggningstillgångar

Återvinningsvärdet för de kassagenererande enheterna har baserats på dess nyttjandevärde. I detta har antaganden gjorts avseende tillväxt, vinstmarginal, kapitalbindning, investeringsbehov och riskpremie. Principen för antagandena är oförändrade jämfört med föregående år.

Finansiella prognoser baseras på bolagets budget för nästkommande år samt bolagets femåriga finansiella plan. Till grund för dessa prognoser ligger bolagets marknadsbedömning för respektive period. Uppskattning av framtida kassaflöden har gjorts utifrån koncernens befintliga struktur och inkluderar ej förvärv.

Bolagets antaganden om framtida tillväxt baseras på tidigare erfarenhet, externa informationskällor och bolagets långsiktiga affärsplan. I detta antagande har även beaktats den förväntade marknadstillväxten och den förväntade prisutvecklingen.

Antaganden om framtida marginaler följer bolagets finansiella plan och dess historiska prestation förutom för Intesis där de framtida marginalerna justerats ned för att reflektera förväntade kostnader för den framtida expansionen av verksamheten.

Investeringar under perioden baseras på bolagets interna investeringsplan och bedöms motsvara återanskaffningsbehovet. Dessa uppskattningar ligger till grund för beräkningen av nyttjandevärdet och den genomförda kassaflödesprognosen för en period omfattande fastställd budget och bolagets femåriga finansiella plan. Kassaflödet därefter har extrapolerats med en antagen årlig tillväxt på 2,0 % (2,0) vilket är lägre än den den faktiska årliga tillväxttakten. Behovet av rörelsekapital (exklusive likvida medel) antas långsiktigt uppgå till 8 % (8 %) för koncernen exkluderat Intesis samt 15 % (15) för Intesis separat av bolagets nettoförsäljning. Avkastningskravet (WACC) före skatt har definierats uppgå till 12,4 % (12,3) för koncernen exkluderat Intesis samt 12,1 % (12,1) för Intesis separat.

Samtliga produktgrupper baseras på gemensamma teknologier samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.

Det framräknade återvinningsvärdet överskrider med god marginal det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden vid nedskrivningsbedömningen av dess kassagenererande enheter skulle medföra att återvinningsvärdet skulle understiga det redovisade värdet.

NOT 19 Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader & Mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, installationer och utrustning	Pågående nyanläggningar	Summa
Per den 1 januari 2016					
Anskaffningsvärde	0	33 103	35 897	0	70 898
Ackumulerade avskrivningar	0	-25 340	-28 361	0	-55 599
Redovisat värde	0	7 764	7 536	0	15 300
Räkenskapsåret 2016					
Ingående redovisat värde	0	7 764	7 536	0	15 300
Valutakursdifferenser			558		558
Investeringar		3 601	7 480		11 081
Nettoinvesteringar genom företagsförvärv	3 340	15 708	3 386	496	22 930
Försäljningar och utrangeringar			-536		-536
Avskrivningar	-49	-3 296	-7 011		-10 356
Utgående redovisat värde	3 291	23 777	11 413	496	38 977
Per den 31 december 2016					
Ackumulerade anskaffningsvärden	3 340	52 413	39 068	496	95 317
Ackumulerade avskrivningar	-49	-28 636	-27 655		-56 340
Redovisat värde	3 291	23 777	11 413	496	38 977
Räkenskapsåret 2017					
Ingående redovisat värde	3 291	23 777	11 413	496	38 977
Investeringar		12 771	8 872	584	22 227
Omklassificeringar		2 837	-1 873	-994	0
Försäljningar och utrangeringar			-1 816		-1 816
Valutakursdifferenser	97	598	85	5	785
Avskrivningar	-22	-6 696	-4 135		-10 853
Utgående redovisat värde	3 366	33 287	12 576	91	49 320
Per den 31 december 2017					
Ackumulerade anskaffningsvärden	3 437	68 619	44 366	91	116 513
Ackumulerade avskrivningar	-71	-35 332	-31 790		-67 193
Redovisat värde	3 366	33 287	12 576	91	49 320

Avskrivningskostnader på 3 823 KSEK (4 182) ingår i kostnader för sålda varor, 2 343 KSEK (2 058) i försäljningskostnader, 2 343 KSEK (2 058) i administrationskostnader och 2 343 KSEK (2 058) i forsknings- och utvecklingskostnader.

FORTS. NOT 19 Materiella anläggningstillgångar

I posten Maskiner och andra tekniska anläggningar ingår leasingobjekt som koncernen innehar enligt finansiella leasingavtal med följande belopp (se not 20 för ytterligare information):

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal	2017	2016
Ingående redovisat värde	18 442	1 533
Årets investeringar	6 831	2 577
Tillkommit via företagsförvärv	0	15 289
Årets avskrivningar	-3 339	-958
Omräkningsdifferenser	551	0
Utgående redovisat värde	22 484	18 442

NOT 20 Finansiell leasing

I koncernens materiella anläggningstillgångar ingår leasingobjekt som innehas enligt finansiellt leasingavtal.

Maskiner och andra tekniska anläggningar	2017	2016
Anskaffningsvärden - aktiverad finansiell leasing	44 661	37 689
Ackumulerade avskrivningar	-22 177	-19 247
Redovisat värde	22 484	18 442

Nuvärdet av framtida betalningsåtaganden till följd av finansiella leasingavtal redovisas som skuld till kreditinstitut enligt följande:

	2017	2016
Inom 1 år	3 522	2 382
Mellan 1 och 5 år	10 907	8 621
Mer än 5 år	10 550	9 570
Summa framtida leasingavgifter	24 979	20 573

Koncernen hyr ett antal kontorslokaler, produktions- och lagerlokaler samt leasar diverse kontorsmaskiner. Leasingperioden varierar vanligtvis mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

Operationell leasing	2017	2016
Räkenskapsårets totala minimileasingkostnader	30 420	28 659
Summa totala minimileasingkostnader	30 420	28 659

Framtida avtalade leasingavgifter	2017	2016
Inom 1 år	34 416	29 722
Mellan 1 och 5 år	141 140	121 892
Summa framtida leasingavgifter	175 556	151 614

NOTER

NOT 21 Finansiella tillgångar och finansiella skulder

Finansiella tillgångar	Derivat som används för säkringsändamål	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
2017			
Kundfordringar och andra fordringar		140 506	140 506
Likvida medel		90 982	90 982
Derivatintstrument	28		28
Summa	28	231 488	231 516
2016			
Kundfordringar och andra fordringar		130 305	130 305
Likvida medel		99 036	99 036
Derivatintstrument	2 106		2 106
Summa	2 106	229 341	231 447

Finansiella skulder	Derivat som används för säkringsändamål	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
2017			
Räntebärande skulder		394 530	394 530
Derivatinstrument	574		574
Leverantörsskulder och andra skulder		128 488	128 488
Summa	574	523 018	523 592
2016			
Räntebärande skulder		519 697	519 697
Derivatinstrument	2 097		2 097
Leverantörsskulder och andra skulder		70 182	70 182
Summa	2 097	589 879	591 976

NOT 22 Varulager

Koncernen	2017	2016
Råvaror och förnödenheter	78 428	63 870
Produkter i arbete	4 228	1 866
Färdiga varor	34 489	20 359
Summa	117 145	86 095

Kostnader för lagernedskrivning (inkurans) som belastat årets resultat ingår i posten kostnad för sålda varor och påverkade resultatet negativt med 188 KSEK (-1 494). Koncernen saknar finansiell information för att kunna ange materialets andel av kostnad för såld vara.

NOT 23 Kundfordringar och andra fordringar

	2017	2016
Kundfordringar	134 833	123 758
Reservering för osäkra fordringar	-1 970	-588
Kundfordringar – netto	132 863	123 170

Det verkliga värdet på kundfordringar och andra fordringar är som följer:	2017	2016
Kundfordringar	132 863	123 170
Övriga fordringar	1 946	7 135
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter, se not 25	5 697	0
Summa	140 506	130 305

Under året har koncernen redovisat en förlust avseende nedskrivning av kundfordringar på -1 530 KSEK (418). Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 1 970 KSEK per den 31 december 2017 (588).

Per den 31 december 2017 var kundfordringar uppgående till 30 879 KSEK (26 489) förfallna. Åldersanalysen av dessa framgår på nästa sida:

FORTS. NOT 23 Kundfordringar och andra fordringar

	2017	2016
1–15 dagar	19 366	16 902
15 dagar till 3 månader	9 324	8 000
3 till 6 månader	568	446
Mer än 6 månader	1 621	1 141
Summa	30 879	26 489

I beloppet för förfallna kundfordringar mer än 6 månader har 1 621 KSEK reserverats som osäkra fordringar (588).

För resterande förfallna kundfordringar anses inget nedskrivningsbehov föreligga då fordringarna förväntas inflyta.

Avsättningar till respektive återföringar av reserver för osäkra kundfordringar ingår i posten försäljningskostnader i resultaträkningen. Belopp som redovisas på värdeminskningsskontot skrivs vanligen bort när koncernen inte förväntas återvinna ytterligare likvida medel.

I övriga kategorier inom kundfordringar och andra fordringar ingår inte några tillgångar för vilka nedskrivningsbehov föreligger.

Redovisat belopp, per valuta, för koncernens kundfordringar är följande:

	2017	2016
EUR	75 942	71 196
USD	31 290	36 333
JPY	14 477	5 138
SEK	8 325	5 536
CNY	2 490	2 781
GBP	1 688	2 381
DKK	621	199
INR	0	195
Summa	134 833	123 758

NOT 24 Derivatinstrument

	2017	2016
Valutaterminskontrakt – tillgång	28	2 106
Valutaterminskontrakt – skuld	-574	-2 097

Derivatinstrument som innehas för handel klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder. Hela det verkliga värdet på ett derivatinstrument som utgör säkringsinstrument klassificeras som anläggningstillgång eller långfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid är längre än 12 månader, och som omsättningstillgång eller kortfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid understiger 12 månader. Samtliga koncernens derivatinstrument har en löptid som understiger 12 månader. Koncernen har under perioden inte haft några derivat för handel.

Koncernens redovisningsprinciper för kassaflödessäkringar framgår i not 2.13.

(a) Valutaterminskontrakt

Det nominella beloppet för utestående valutaterminskontrakt uppgick per den 31 december 2017 till 28 059 KSEK (80 616).

De säkrade, mycket sannolika prognostiserade transaktionerna i utländsk valuta förväntas inträffa vid varierande tidpunkter under de kommande tolv månaderna. Vinster och förluster på valuta-terminkontrakt per den 31 december 2017, vilka redovisats i eget kapital, redovisas i resultaträkningens rörelseresultat i de perioder då den säkrade transaktionen påverkar resultatet.

Realiserade valutaterminskontrakt har 2017 påverkat rörelseresultatet positivt med 36 KSEK (-3 588).

(b) Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamheter

Koncernens upplåning i EUR uppgående till 246 243 KSEK (300 438) är identifierad som säkring av nettoinvestering avseende förvärven av dotterbolag. Koncernens bedömning är att det verkliga värdet motsvarar det redovisade värdet per den 31 december 2017. Kursförlusten på omräkning av upplåningen till svenska kronor uppgår till -7 360 KSEK (-9 620) vid rapportperiodens slut och redovisas i övrigt totalresultat.

NOTER

NOT 25 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Hyror	2 983	2 556	0	0
Upplupna intäkter	5 697	0	0	0
Övriga poster	8 629	3 183	0	52
Summa	17 309	5 738	0	52

NOT 26 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande:

Koncernen	2017	2016
Kassa och bank	90 982	99 036
Summa	90 982	99 036

Koncernen har en beviljad, ej utnyttjad, checkräkningskredit på 30 000 KSEK (30 000).

NOT 27 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier (tusental)	Aktiekapital (KSEK)	Övrigt tillskjutet kapital (KSEK)	Summa (KSEK)
Per 1 januari 2016	45 290	1 132	125 641	126 773
Per 31 december 2016	46 819	1 170	218 318	219 488
Per 31 december 2017	46 819	1 170	218 318	219 488

Totalt antal aktier är 46 818 868 stycken (46 818 868) med ett kvotvärde på 0,02 SEK per aktie (0,02). Bolaget återköpte 124 000 egna aktier på Stockholmsbörsen under 2013 för totalt 3 895 KSEK. Bolaget har under första kvartalet 2017 återköpt 90 200 egna aktier för totalt 7 827 KSEK samt under fjärde kvartalet 2017 återköpt 260 000 egna aktier för totalt 31 655 KSEK. Aktierna innehas som egna aktier. Under första kvartalet 2017 har 112 468 aktier delats ut för totalt -3 532 KSEK. Under andra kvartalet 2017 genomfördes en aktiesplit 4:1.

NOT 28 Räntebärande skulder

	2017	2016
Långfristiga räntebärande skulder		
Banklån	347 530	394 030
Skuld avseende tilläggsköpeskilling	19 699	19 134
Skuld avseende finansiell leasing (not 20)	21 458	18 191
Förmånsbestämd pensionsplan	2 068	2 248
Summa	390 755	433 603
Kortfristiga räntebärande skulder		
Banklån	253	64 578
Övrig kortfristig finansiell skuld	0	19 134
Skuld avseende finansiell leasing (not 20)	3 522	2 382
Summa	3 775	86 095
Summa räntebärande skulder	394 530	519 697

Koncernens exponering avseende räntebärande skulder är vid rapportperiodens slut följande:

	2017	2016
3 månader eller mindre	969	16 937
Mellan 3 månader och 1 år	2 806	69 157
Mellan 1 och 2 år	23 138	65 602
Mellan 2 och 5 år	354 999	356 018
Mer än 5 år	12 619	11 983
Summa	394 530	519 697

Under året tecknades ett förnyat finansieringsavtal med den befintliga banken. Avtalet gäller en revolverande facilitet om 45 MEUR som löper över tre år med möjlighet att förlänga ytterligare ett plus ett år. I samband med upptagande av förnyade lån ur detta avtal löstes samtliga tidigare lån. Samtliga förnyade lån är amorteringsfria. Vid årets slut uppgick icke utnyttjade kreditfaciliteter till 126 MSEK (30). Räntorna på banklånen är rörliga och knutna till EURIBOR. Genomsnittliga räntan under 2017 var 1,32 % (1,59). Säkerhet för banklån utgörs av aktier i dotterbolag (not 33).

Lånevillkor avseende banklån baseras på utvecklingen av nettoskuld och EBITDA.

Det redovisade värdet på koncernens räntebärande skulder motsvarar dess verkliga värde, då räntan på dessa skulder är i paritet med aktuella marknadsräntor eller på grund av att skulden är kortsiktig.

FORTS. NOT 28 Räntebärande skulder

Skuld avseende villkorad tilläggsköpeskillning är hänförlig till förvärvet av Intesis under 2016. Se not 31 för mer information. Tilläggsköpeskillningen är villkorad omsättnings- och resultatutvecklingen under perioden 2016–2018. Skulder avseende tilläggsköpeskillningar omvärderas löpande av ledningen till ett bedömt verkligt värde baserat på det förvärvade bolagets resultatutveckling, fastlagda budgetar och affärsplaner och prognoser. Detta innebär att värderingen till verkligt värde i allt väsentligt bygger på icke observerbara indata (Nivå 3 enligt definition i IFRS 13).

NOT 29 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Upplupna löner	21 558	14 213	772	506
Semesterlöner	14 240	12 794	356	390
Sociala avgifter	15 438	10 999	1 004	674
Förutbetalda intäkter	0	544	0	0
Övriga poster	17 778	12 222	700	194
Totalt	69 014	50 772	2 832	1 764

NOT 30 Avsättningar

	2017	2016
Reklamationsavsättning	0	1 301
Garantiavsättning	1 712	1 750
Summa	1 712	3 051

NOT 31 Rörelseförvärv

Några rörelseförvärv har inte skett under året. Förvärvsanalysen från förvärvet av Intesis Software S.L.U., har under 2017 blivit definitiv eftersom ett år passerat sedan förvärvet. Inga förändringar har gjorts jämfört med den preliminära förvärvsanalysen som presenterades i not 34 i bolagets årsredovisning för 2016. Beträffande tilläggsköpeskillningen, se Not 4.

NOT 32 Resultat från andelar i koncernföretag

	Moderbolaget	
	2017	2016
Anteciperad utdelning	0	50 000
Totalt	0	50 000

NOTER

NOT 33 Andelar i dotterbolag

Aktier ägda av moderbolaget	Säte	Org.nr.	Andel	Antal aktier	Med kvotvärde	171231	161231
HMS Industrial Networks AB	Halmstad, Sverige	556529-9251	100 %	6 540	100	244 039	244 039
HMS Industrial Networks SA	Nivelles, Belgien	450350907	33 %	431	100	93 285	93 285

Aktier ägda av dotterbolag	Säte	Org.nr.	Andel	Eget kapital
eWON KK	Tokyo, Japan	3-0100-0115-6936	100 %	-2 421
FAR Sprl	Nivelles, Belgien	0462.305.661	100 %	5 849
Intellicom Innovation AB	Halmstad, Sverige	556537-7826	100 %	8 353
Intesis Software SLU	Igualada, Spanien	B62202460	100 %	68 679
HMS Electronics AB	Halmstad, Sverige	556463-9374	100 %	247
HMS Industrial Networks ApS	Köpenhamn, Danmark	33363842	100 %	467
HMS Industrial Networks GmbH	Karlsruhe, Tyskland	35006/39876	100 %	26 845
HMS Industrial Networks Inc*	Chicago, USA	5983-659-5	100 %	8 349
HMS Industrial Networks India Pvt. Ltd.	Pune, Indien	138298	100 %	613
HMS Industrial Networks K.K	Tokyo, Japan	0200-01-060118	100 %	6 309
HMS Industrial Networks Ltd.	Coventry, England	7521411	100 %	812
HMS Industrial Networks S.r.l.	Milano, Italien	5260930960	100 %	709
HMS Industrial Networks SA* **	Nivelles, Belgien	450350907	67 %	191 928
HMS Technology Center Ravensburg GmbH	Ravensburg, Tyskland	29724241	100 %	48 438

* eWON Inc har under året fusionerats med HMS Industrial Networks Inc.

** HMS Industrial Networks SA:s eget kapital och resultat ovan är upptaget till 100 % eftersom moderbolaget tillsammans med dotterbolag äger 100 % av bolaget.

HMS Industrial Networks Ltd (org. nr. 07521411)

Vi bekräftar härmed att denna koncernredovisning innehåller siffrorna för det brittiska dotterbolaget HMS Industrial Networks Limited (org. nr. 07521411) för det år som slutade den 31 december 2017. Vi bekräftar att det brittiska dotterbolaget gör anspråk på undantag från brittisk revision enligt avsnitt 479A i brittiska aktiebolagslagen 2006.

HMS Technology Center Ravensburg GmbH (org. nr. 551905)

Vi bekräftar härmed att denna koncernredovisning innehåller siffrorna för det tyska dotterbolaget HMS Technology Center Ravensburg GmbH (org. nr. 551905) för det år som avslutades den 31 december 2017. Vi bekräftar att det tyska dotterbolaget utnyttjade undantagsbestämmelserna i sektion 264 (3) tyska handelslagen (HGB) när det gäller utarbetandet av en förvaltningsberättelse och noter till bokslutet samt revisionen och offentliggörande av årsredovisningen för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2017.

NOT 34 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

Koncernen	2017	2016
Ställda säkerheter		
Aktier i dotterbolag	757 790	638 666
Eventualförpliktelser	Inga	Inga

Moderbolaget	2017	2016
Ställda säkerheter		
Aktier i dotterbolag	337 324	337 324
Eventualförpliktelser		
Borgen för dotterföretag	376 543	486 437

NOT 35 Förslag till vinstdisposition i moderbolaget

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel

Balanserat resultat och andra fria reserver	97 548 915
Årets resultat	3 100
Kronor	97 552 015

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedlen disponeras så att:

Till aktieägarna utdelas 1,50 SEK/aktie*	69 894 065
I ny räkning balanseras	27 657 950
Kronor	97 552 015

* Utdelning beräknat på totalt antal utestående aktier per 2018-03-21.

NOT 36 Närstående

Inga transaktioner har skett med närstående förutom det som anges i not 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare.

NOT 37 Händelser efter balansdagen

Inga händelser som är att betrakta som väsentliga har inträffat efter balansdagen fram till undertecknandet av årsredovisningen.

NOT 38 Nya redovisningsprinciper 2018

Denna not redogör för de nya och ändrade redovisningsstandarder som koncernen tillämpar från 1 januari 2018, IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder.

38.1 IFRS 9 FINANSIELLA INSTRUMENT

Första redovisningstillfället

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar och skulder redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången.

Finansiella instrument redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus, för en tillgång eller finansiell skuld som inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärv eller emission av finansiell tillgång eller finansiell skuld, till exempel avgifter och provisioner. Transaktionskostnader för finansiella tillgångar och finansiella skulder som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen kostnadsförs i resultaträkningen.

38.1.1 Finansiella tillgångar

Klassificering och efterföljande värdering

Från och med 1 januari 2018 klassificerar koncernen sina finansiella tillgångar i följande kategorier:

- Upplupet anskaffningsvärde;
- Verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- Verkligt värde via resultaträkningen.

Klassificeringskraven för skuldinstrument beskrivs nedan:

Skuldinstrument

Koncernens investeringar i skuldinstrument som återfinns på tillgångssidan i balansräkningen utgörs av andra långfristiga fordringar, kundfordringar, övriga fordringar samt likvida medel och ingår i kategorin upplupet anskaffningsvärde.

Klassificering och efterföljande värdering av skuldinstrument beror på a) koncernens affärsmodell för att förvalta tillgången, och b) karaktären på tillgångens kassaflöde. Baserat på dessa faktorer klassificerar koncernen sina skuldinstrument i en av följande tre kategorier:

Upplupet anskaffningsvärde: Tillgångar som innehas med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta, och inte identifierat tillgången som värderad till verkligt värde, värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det bokförda värdet av dessa

FORTS. NOT 38 Nya redovisningsprinciper 2018

tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se nedskrivning nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter.

Verkligt värde via övrigt totalresultat: Finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och för försäljning av tillgångarna, där tillgångarnas kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta, och inte identifierat tillgången som värderad till verkligt värde, värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat. Förändringar i det redovisade värdet redovisas via övrigt totalresultat med undantag för nedskrivningar, ränteintäkter och valutakursdifferenser, vilka redovisas i resultaträkningen. När den finansiella tillgången tas bort, omklassificeras den ackumulerade vinsten eller förlusten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat från eget kapital till resultaträkningen och redovisas i rörelseresultatet. Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter.

Verkligt värde via resultaträkningen: Tillgångar som inte uppfyller kraven för upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultaträkningen. En vinst eller förlust för ett skuldinstrument som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och som inte ingår i ett säkringsförhållande är redovisad den period då den uppstår. Koncernen omklassificerar skuldinstrument i de sällsynta fall affärsmodellen för hantering av dessa tillgångar ändras.

Nedskrivning

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum. För kundfordringar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, d v s reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordringens livslängd. För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar grupperats baserat på fördelade kreditrisk-egenskaper och förfallna dagar. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Per varje balansdag ska företaget bedöma om kreditrisken för ett finansiellt instru-

ment har ökat betydligt sedan det första redovisningstillfället. Vid denna bedömning ska företaget använda förändringen i risken för ett fallissemang under det finansiella instrumentets förväntade löptid i stället för förändringen i förväntade kreditförluster.

Bortbokning finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, eller en del av dessa tas bort från balansräkningen när de avtalsrättsliga rättigheterna att erhålla kassaflöden från tillgångarna har löpt ut eller överförs och antingen (a) koncernen överför i allt väsentligt alla risker och fördelar som är förknippade med ägande, eller (b) koncernen överför inte eller behåller i allt väsentligt alla risker och fördelar förknippade med ägandet och koncernen har inte behållit kontrollen över tillgången.

38.1.2 Finansiella skulder

Klassificering och efterföljande värdering

Samtliga koncernens finansiella skulder (exklusive derivat som behandlas i separat avsnitt nedan) klassificeras som efterföljande värderade till upplupet anskaffningsvärde.

Bortbokning finansiella skulder

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av en finansiell skuld) som utsläcks eller överförs till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtagna skulder, redovisas i resultatet.

Då villkoren för en finansiell skuld omförhandlas, och inte bokas bort från balansräkningen, redovisas en vinst eller förlust i resultaträkningen. Vinsten eller förlusten beräknas som skillnaden mellan de ursprungliga avtalsenliga kassaflödena och de modifierade kassaflödena diskonterade till den ursprungliga effektiva räntan.

38.1.3 Derivat och säkringsredovisning

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen på kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både vid första redovisningstillfället och vid efterföljande omvärderingar. Metoden för att redovisa den vinst eller förlust som uppkommer vid omvärdering beror på om derivatet identifierats som ett säkringsinstrument, och, om så är fallet, karaktären hos den post som säkrats. Koncernen identifierar derivat som antingen:

(a) säkring av en särskild risk som är kopplad till en redovisad tillgång eller skuld eller en mycket sannolik prognostiserad transak-

tion (kassaflödessäkring), eller (b) säkring av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet (säkring av nettoinvestering).

Koncernen har valt att tillämpa säkringsredovisningskraven i IFRS 9 från 1 januari 2018. HMS uppfyller samtliga tre kriterier för att tillämpa säkringsredovisning:

1. Bolaget ska upprätta säkringsdokumentation. I början av säkringsförhållandet finns det en formell identifiering och dokumentation med avseende på säkringsförhållandet samt företagets mål för riskhantering och riskhanteringsstrategi avseende säkringen.
2. Säkringsförhållandet består utav godkända säkringsinstrument och säkrade poster.
3. Det ska finnas säkringseffektivitet identifierad och källor till ineffektivitet.

IFRS 9 har tre krav på säkringseffektivitet vid tillämpning av säkringsredovisning, där det första är att det ska finnas ett tydligt ekonomiskt samband mellan säkrat föremål och säkringsinstrument. Det andra är att kreditrisken inte dominerar värdeförändringen och det sista är att vald säkringskvot är i enlighet med bolagets säkringsstrategi (tillämpad säkringskvot ska vara den som bolaget i praktiken tillämpar i sin säkringsstrategi). Nedan redogörs för de säkringsförhållande som koncernen tillämpar.

Då transaktionen ingås, dokumenterar koncernen förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och riskhanteringsstrategin avseende säkringen. Koncernen dokumenterar också sin bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner är effektiva när det gäller att motverka förändringar i verkligt värde eller kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Kassaflödessäkring: Koncernen nyttjar valutaterminskontrakt för att hantera riskerna för valutakursförändring avseende mycket sannolika prognostiserade transaktioner, såväl externa som interna, i utländsk valuta. Koncernen identifierar normalt endast förändringen i verkligt värde för terminskontraktets avistadel som säkringsinstrument. Vinsten eller förluster hänförliga till den effektiva delen av förändringen i avistadeln redovisas i säkringsreserven i eget kapital. Förändringen i terminspunkterna hänförliga till

den säkrade posten redovisas i övrigt totalresultat.

Den vinst eller förlust som hänför sig till eventuell ineffektiv del redovisas omedelbart i resultaträkningen som övriga intäkter eller övriga kostnader. Belopp som ackumuleras i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen i de perioder då den säkrade posten påverkar resultatet. De redovisas i rörelseresultatet där intäkterna eller kostnaderna i samband med den relaterade säkrade posten redovisas.

När ett säkringsinstrument förfaller eller säljs eller när säkringen inte längre uppfyller kriterierna för säkringsredovisning och ackumulerade vinster eller förluster avseende säkringen finns i eget kapital, kvarstår dessa vinster/förluster i eget kapital och resultatförs samtidigt som den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas ske, överförs den ackumulerade vinst eller förlust som redovisats i eget kapital omedelbart till resultaträkningen.

Nettoinvesteringssäkring: Koncernen säkrar nettoinvesteringar i Euro. Säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet redovisas på samma sätt som kassaflödessäkringar. Eventuell vinst eller förlust på säkringsinstrumentet avseende den effektiva delen av säkringen redovisas direkt i övrigt totalresultat. Vinsten eller förlusten avseende den ineffektiva delen redovisas omedelbart i resultaträkningen. Vinster och förluster som ackumuleras i eget kapital ingår i resultaträkningen när den utländska verksamheten avyttras som en del av vinsten eller förlusten vid avyttringen.

38.1.4 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa- och banktillgodohavanden. Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som låneskulder i kortfristiga skulder.

38.2 IFRS 15 INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

38.2.1 Produkter

Koncernen tillverkar och säljer produkter för att ansluta industriell utrustning till nätverk och koppla ihop olika nätverk samt produkter för fjärrövervakning. Intäkterna från produktförsäljningen redovisas vid den tidpunkt då kontrollen över produkten överförs till kunden. Detta sker oftast när leverans har skett till kunden och äganderätten har övergått.

38.2.2 Licenser

I avtal med koncernens kunder kan det även ingå en licens av mjukvara. Mjukvaran bedöms vara ett separat prestationsåtagande i de fall mjukvaran inte är en integrerad del av produkten och som är väsentlig för dess funktion. Licenser som identifieras som separata prestationsåtaganden är antingen av karaktären "right to use" vilket innebär att intäkten för licensen redovisas vid en given tidpunkt, dvs. den tidpunkt när kunden får kontroll över mjukvaran, eller av karaktären "right to access" för vilka intäkten redovisas över tid.

"Right to use" innebär att kunden har rätt att använda en immateriell rättighet som den är beskaffad vid en viss tidpunkt. "Right to access" innebär att kunden har rätt att få åtkomst till en immateriell rättighet som den är beskaffad under hela licensperioden. För att identifiera en licens som "right to access" måste samtliga tre kriterier vara uppfyllda:

- licensgivaren bedriver aktiviteter med betydande inverkan på den immateriella rättigheten,
- rättigheten exponerar kunden för effekterna av dessa aktiviteter och
- aktiviteterna utgör ingen separat vara eller tjänst.

38.2.3 Molntjänster

Vissa avtal innehåller, förutom produkter och licenser, även molntjänster. I de flesta fall kan molntjänsten separeras från produkterna. Tjänsten redovisas då som ett separat prestationsåtagande. Intäkten från de levererade tjänsterna redovisas över tid i den period de tillhandahålls. Om tjänsten inte kan separeras från produkten så redovisas hela prestationsåtagandet över tid, i takt med att prestationen fullgörs.

38.2.4 Utvecklingstjänster

Koncernen säljer även utvecklingstjänster inom industriell nätverksteknologi. Intäkten från de levererade tjänsterna redovisas i den period de tillhandahålls i de fall som koncernen inte har någon alternativ användning för arbetet samt har rätt till betalning för nedlagt arbete vid varje given tidpunkt. Om koncernen inte har rätt till betalning för nedlagt arbete vid varje given tidpunkt redovisas intäkten vid en given tidpunkt, d v s när kunden erhåller kontroll över tjänsten. Bedömningen görs avtal för avtal.

I de fall koncernen har rätt till betalning för nedlagt arbete vid varje given tidpunkt redovisas intäkten över tid. För avtal till fast

pris, redovisas intäkten baserat på hur stor andel av den totala överenskomna tjänsten som levererats under räkenskapsåret. Intäkterna redovisas i förhållande till uppdragets färdigställandegrad på balansdagen (succesiv vinstavräkning). Ett uppdrags färdigställandegrad baseras på hur stor del av de tjänster som utförts, utgör av de totala tjänster som ska utföras.

Uppskattningar gällande intäkter, kostnader eller färdigställandegraden av projekt revideras om omständigheterna förändras. Ökningar eller minskningar i bedömda intäkter eller kostnader som är beroende på en ändrad uppskattning redovisas i resultaträkningen i den period som omständigheterna som gav anledning till revisionen blev kända av koncernledningen.

38.2.5 Redovisning

I de fall ett avtal innehåller flera separata prestationsåtaganden så fördelas transaktionspriset till varje prestationsåtagande baserat på deras fristående försäljningspriser. Ledningen uppskattar det fristående försäljningspriset vid avtalsstart baserat på observerbara priser för samma slag av produkt som ska levereras och tjänster som utförs under liknande omständigheter till liknande kunder. Om det inte skulle finnas observerbara priser måste ledningen uppskatta priset utifrån lämplig metod, t ex "cost-plus approach". Om koncernen lämnar en rabatt, fördelas den till samtliga prestationsåtaganden på basis av deras relativa fristående försäljningspriser.

I fastprisavtal betalar kunden det överenskomna priset vid överenskomna betalningstidpunkter. Om tjänsterna som koncernen levererat överstiger betalningen, redovisas en avtalstillgång. Om betalningarna överstiger de levererade tjänsterna, redovisas en avtalsskuld.

Om avtalet är på löpande räkning baserat på pris per timme eller pris för material, redovisas intäkten i den utsträckning koncernen har rätt att fakturera kunden.

Även om det undantagsvis kan förekomma förlängda betalningsvillkor, överstiger betalningsvillkoren aldrig 12 månader. Transaktionspriset justeras därför inte för effekter av betydande finansieringskomponenter.

Koncernens åtagande att lämna återbetalning för defekta produkter i enlighet med normala garantiregler redovisas enligt IAS 37 avsättningar. Koncernen har inga avtal där så kallade utökade garantier erbjuds kunderna.

STYRELSENS FÖRSÄKRAN OCH UNDERSKRIFT

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandards IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisnings-sed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Resultat- och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman den 25 april 2018 för fastställelse.

Halmstad den 21 mars 2018

Charlotte Brogren
Ordförande

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Kerstin Lindell
Styrelseledamot

Ray Mauritsson
Styrelseledamot

Fredrik Hansson
Styrelseledamot

Anders Mörck
Styrelseledamot

Henrik Johansson
Styrelseledamot

Tobias Persson
Arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har avgivits den 21 mars 2018
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i HMS Networks AB (publ), org.nr 556661-8954

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för HMS Networks AB (publ) för år 2017. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 50–90 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets och koncernens revisionsutskott i enlighet med revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Vår revisionsansats

Revisionens inriktning och omfattning

Vi utformade vår revision genom att fastställa väsentlighetsnivå och bedöma risken för väsentliga felaktigheter i de finansiella rapporterna. Vi beaktade särskilt de områden där verkställande direktören och styrelsen gjort subjektiva bedömningar, till exempel viktiga redovisningsmässiga uppskattningar som har gjorts med utgångspunkt från antaganden och prognoser om framtida händelser, vilka till sin natur är osäkra. Liksom vid alla revisioner har vi också beaktat risken för att styrelsen och verkställande direktören åsidosätter den interna kontrollen, och bland annat övervägt om det finns belägg för systematiska avvikelser som givit upphov till risk för väsentliga felaktigheter till följd av oegentligheter.

Vi anpassade vår revision för att utföra en ändamålsenlig granskning i syfte att kunna uttala oss om de finansiella rapporterna som helhet, med hänsyn tagen till koncernens struktur, redovisningsprocesser och kontroller samt den bransch i vilken koncernen verkar.

När vi utformade vår koncernrevisionsstrategi och koncernrevisionsplan bedömde vi vilken grad av revision som behövde utföras av koncernrevisionsteamet respektive av enhetsrevisorerna från PwC-nätverket. Som en följd av koncernens decentraliserade ekonomiorganisation upprättas väsentliga delar av koncernens finansiella rapportering i enheter utanför Sverige. Detta innebär att en betydande andel av revisionen behöver utföras av enhetsrevisorerna som är verksamma inom PwC-nätverket i andra länder.

När vi bedömde vilken grad av revision som behövde genomföras i respektive enhet beaktade vi koncernens geografiska spridning, storleken på respektive enhet, samt den specifika riskprofil som respektive enhet representerar. Mot denna bakgrund bedömde vi att en fullständig revision skulle utföras på, i tillägg till moderbolaget i Sverige, finansiell information upprättad av två väsentliga dotterbolag i lika många länder.

För de enheter som vi inte bedömde det motiverat att genomföra en fullständig revision utfördes specifikt definierade granskningsåtgärder på sammanlagt fyra enheter, där koncernteamet genomförde granskningen på en av dessa enheter. För övriga enheter som bedömts individuellt oväsentliga för koncernrevisionen utförde

koncernteamet analytiska granskningsåtgärder på koncernnivå.

I de fall enhetsrevisorerna genomför arbete som är väsentligt för vår revision av koncernen, utvärderar vi i vår egenskap av koncernrevisorerna behovet och graden av involvering i enhetsrevisorernas arbete i syfte att fastställa huruvida tillräckliga revisionsbevis inhämtats som grund för vårt uttalande i koncernrevisionsberättelsen. I detta syfte genomför koncernrevisionsteamet regelbundet besök hos enhetsrevisorerna och väsentliga dotterbolag.

Väsentlighet

Revisionens omfattning och inriktning påverkades av vår bedömning av väsentlighet. En revision utformas för att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida de finansiella rapporterna innehåller några väsentliga felaktigheter. Felaktigheter kan uppstå till följd av oegentligheter eller fel. De betraktas som väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användarna fattar med grund i de finansiella rapporterna.

Baserat på professionellt omdöme fastställde vi vissa kvantitativa väsentlighetstal, däribland för den finansiella rapporteringen som helhet. Med hjälp av dessa och kvalitativa överväganden fastställde vi revisionens inriktning och omfattning och våra granskningsåtgärders karaktär, tidpunkt och omfattning, samt att bedöma effekten av enskilda och sammantagna felaktigheter på de finansiella rapporterna som helhet.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Särskilt betydelsefullt område	Hur vår revision beaktade det särskilt betydelsefulla området
Nedskrivningsprövning av goodwill Per den 31 december 2017 uppgår goodwill till 759 MSEK, vilket motsvarar 53 % av koncernens totala tillgångar. Som framgår av not 18 är koncernens goodwill hänförlig till två separata kassagenererande enheter, HMS Networks exklusive Intesis, och Intesis. I enlighet med IAS 36 prövar koncernen minst årligen om det förekommer ett nedskrivningsbehov på goodwill. Denna prövning görs genom att de kassagenererande enheternas återvinningsvärde beräknas och jämförs med det redovisade värdet på dessa. Återvinningsvärdet fastställdes av företagsledningen genom en beräkning av verksamheternas förmåga att generera kassaflöde i framtiden. Nedskrivningsprövningen är väsentlig för vår revision eftersom goodwill representerar väsentliga belopp i balansräkningen och dessutom innefattar en nedskrivningsprövning att företagsledningen behöver göra väsentliga uppskattningar och bedömningar om framtiden. Baserat på företagsledningens nedskrivningsprövning har styrelsen dragit slutsatsen att inget nedskrivningsbehov av goodwill föreligger per 31 december 2017. De väsentligaste antaganden som tillämpats vid denna nedskrivningsprövning finns beskrivna i not 18.	Våra granskningsåtgärder inkluderade en bedömning av kassaflödesberäkningarnas matematiska riktighet och en avstämning av kassaflödesprognoserna mot av styrelsen antagen budget för 2018 samt mot upprättad affärsplan för 2019–2020. Vi har utvärderat och bedömt att bolagets värderingsmodell är förenlig med vedertagna värderingstekniker. Vi har prövat rimligheten i de antaganden som har störst effekt på nedskrivningsprövning, vilka inkluderar uthållig tillväxttakt, uthållig rörelsemarginal samt diskonteringsränta. Genom egna genomförda känslighetsanalyser har vi utmanat företagsledningens antaganden och testat de säkerhetsmarginaler som föreligger och bedömt risken för att ett nedskrivningsbehov skulle uppstå. Vi har även utvärderat att bolaget lämnat tillräckliga upplysningar i årsredovisningen om de antaganden som vid en ändring skulle kunna föranleda nedskrivning av goodwill i framtiden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–33 samt sidorna 94–101. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspek-

tionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för HMS Networks AB (publ) för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i över-

ensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB, 113 21 Stockholm, utsågs till HMS Networks AB (publ)s revisor av bolagsstämman den 26 april 2017 och har varit bolagets revisor sedan 14 januari 2004. HMS Networks AB (publ) har varit ett företag av allmänt intresse sedan 19 oktober 2007.

Halmstad den 21 mars 2018
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

FLERÅRSÖVERSIKT

FINANSIELL DATA I KORTHET (MSEK)	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	1 183	952	702	589	501
Tillväxt i nettoomsättning, %	24	36	19	18	31
Bruttovinst	722	581	430	367	314
Bruttomarginal, %	61	61	61	62	63
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	259	188	136	126	105
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	22	20	19	21	21
Rörelseresultat efter avskrivningar (EBIT)	212	149	102	98	87
Rörelsemarginal efter avskrivningar (EBIT), %	18	16	15	17	17
Årets resultat	143	100	60	63	63
Orderingång	1 204	966	682	611	516
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,06	2,16	1,33	1,40	1,39
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,04	2,16	1,33	1,39	1,39
Utdelning per aktie, SEK* **	1,50	1,00	0,63	0,63	0,56
Totala tillgångar	1 438	1 406	831	832	771
Eget kapital	721	636	455	423	378
Eget kapital per aktie, SEK**	14,65	12,09	9,77	8,79	7,89
Soliditet, %	50	45	55	51	49
Nettoskuldsättningsgrad %	42	66	39	54	65
Avkastning på eget kapital, %	21	18	14	16	18
Avkastning på sysselsatt kapital, %	19	15	15	15	16
Investeringar i anläggningstillgångar	32	39	25	38	57
Kassaflöde från den löpande verksamheten	207	155	90	93	89
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, SEK**	4,44	3,35	1,99	2,06	1,98
Medelantalet anställda	489	467	359	352	338
Omsättning per anställd	2,4	2,0	1,9	1,7	1,5

* Styrelsens förslag

** Nyckeltalen har omräknats baserat på den i andra kvartalet 2017 genomförda aktiespliten 4:1.

HMS NETWORKS GRI-BILAGA 2017

Information, metoder och antaganden som används för
hållbarhetsinformation som presenteras i årsredovisningen

Ett nytt rapporteringsformat

HMS hållbarhetsrapport 2017 är i enlighet med Global Reporting Initiative. Rapporten har upprättats i enlighet med GRI G4, nivå Core, och presenteras årligen som en kombinerad del av årsredovisningen. Ingen tredje part har granskat hållbarhetsredovisningen. HMS kommer att utvärdera behovet av extern granskning.

GRI-INDEX

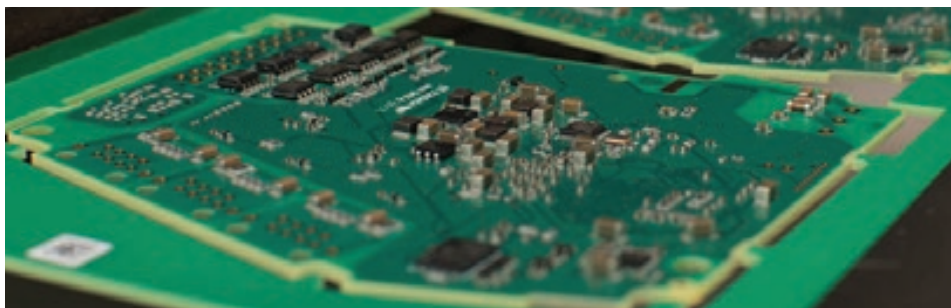
Följande lista refererar till de GRI-upplysningar som HMS rapporterar.

AR = Årsredovisning; GRI = GRI-bilaga

GENERELLA STANDARDUPPLYSNINGAR

Indikator	Beskrivning	Sidhänvisning
Strategi och analys		
G4-1	VD-ord	AR s. 2–3
Organisationsprofil		
G4-3	Organisationens namn	AR s. 4
G4-4	Viktiga varumärken, produkter och tjänster	AR s. 14–23
G4-5	Lokalisering av huvudkontor	AR s. 13
G4-6	Länder där organisationen är verksam	AR s. 12–13
G4-7	Ägarstruktur och företagsform	AR s. 4–5
G4-8	Marknader där organisationen är verksam	AR s. 8–15
G4-9	Organisationens storlek	AR s. 1, 5, 12
G4-10	Personalstyrka	GRI s. 99
G4-11	Andel anställda som omfattas av kollektivavtal	GRI s. 99
G4-12	Leverantörskedja	AR s. 30–31
G4-13	Väsentliga förändringar i organisationen under redovisningsperioden	AR s. 1
G4-14	Försiktighetsprincipen	GRI s. 98
G4-15	Stadgar, principer och initiativ som organisationen följer	Ingen
G4-16	Medlemskap i organisationer	GRI s. 99
Identifierade väsentliga aspekter och avgränsningar		
G4-17	Enheter som omfattas av redovisningen	AR s. 24
G4-18	Process för att identifiera innehåll och avgränsningar för rapporten	GRI s. 97–98
G4-19	Lista över identifierade väsentliga aspekter	GRI s. 98
G4-20	Avgränsningar inom organisationen för respektive aspekt	GRI s. 97–98
G4-21	Avgränsningar utom organisationen för respektive aspekt	GRI s. 97–98
G4-22	Förklaring till korrigeringar från tidigare rapporter	GRI s. 96
G4-23	Väsentliga förändringar i omfattning, avgränsningar eller mätmetoder jämfört med tidigare års redovisningar	GRI s. 96

Indikator	Beskrivning	Sidhänvisning
Intressentdialog		
G4-24	Intressentgrupper	GRI s. 97
G4-25	Identifiering och urval av intressentgrupper	GRI s. 97
G4-26	Intressentdialog	GRI s. 97
G4-27	Viktiga frågor för intressenterna	GRI s. 97
Rapportprofil		
G4-28	Rapporteringsperiod	GRI s. 96
G4-29	Senaste redovisningen	GRI s. 96
G4-30	Redovisningscykel	GRI s. 96
G4-31	Kontaktperson för rapporten	GRI s. 99
G4-32	GRI-index	GRI s. 96–97
G4-33	Externt bestyrkande	GRI s. 96
Styrning		
G4-34	Styrningsstruktur	AR s. 35–45
Etik och integritet		
G4-56	Organisationens värderingar, principer, standarder och uppförandekod	AR s. 26, 30–31



SPECIFIKA STANDARDUPPLYSNINGAR

Väsentliga aspekter	Indikator och beskrivning	Sidhänvisning
Indirekt ekonomisk påverkan	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 28–29
	G4-EC8 Betydande indirekt ekonomisk påverkan	AR s. 28–29
Energi	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 28–29
	G4-EN3 Energiförbrukning inom det egna företaget	AR s. 28, GRI s. 98
	G4-EN5 Energiintensitet	AR s. 28
Utsläpp	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 28–29, GRI s. 98
	G4-EN15 Direkta växthusgaser	AR s. 28–29, GRI s. 98
	G4-EN16 Indirekta växthusgaser	AR s. 28–29, GRI s. 98
	G4-EN17 Övriga indirekta växthusgasutsläpp	AR s. 28–29, GRI s. 98
	G4-EN18 Växthusgasutsläppsintensitet	AR s. 28
Avfall	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 29, GRI s. 98
	G4-EN23 Total avfallsvikt	GRI s. 98
Produkter och service	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 28–29
	G4-EN27 Åtgärder för att minska miljöpåverkan från produkter och tjänster	AR s. 28–29
Kundernas integritet	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 30
	G4-PR8 Formella klagomål gällande förlust av kunddata	AR s. 30
Utbildning	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 26–27
	G4-LA9 Utbildning för anställda	GRI s.99
	G4-LA11 Utvecklingssamtal	GRI s.99
Antikorruption	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s. 30–31
	G4-SO4 Kommunikation av riktlinjer rörande antikorruption	GRI s. 97
Bedömningar avseende mänskliga rättigheter	G4-DMA Styrning av väsentliga aspekter	AR s.31

AVGRÄNSNINGAR

Alla identifierade väsentliga hållbarhetsaspekter påverkar vår verksamhet. Några av aspekterna har påverkan även utanför HMS organisatoriska gränser, såsom bedömning av leverantörer. I hållbarhetsredovisningen redovisas effekten av varje hållbarhetsaspekt, både inom och utanför företaget. Detta är andra året HMS rapporterar i enlighet med GRI, våra system för att mäta alla indikatorer är därför inte helt utvecklade ännu. Vårt mål är att inkludera data för G4-HR10 och G4-SO4 inom de närmaste tre åren.

INTRESSENTDIALOG

Under föregående år genomförde HMS ett antal intervjuer och enkäter med intressenter. Syftet var att identifiera de hållbarhetsaspekter som våra kunder, medarbetare, investerare och ägare anser viktigast. Processen inleddes med en första prioritering av hållbarhetsaspekter av HMS koncernledningsgrupp. Dessa aspekter bekräftades sedan genom dialoger med intressenter. HMS genomförde under året en medarbetarundersökning och djupintervjuer med ägarrepresentanter. Vi har kontinuerlig kontakt med alla våra intressenter för att få in värdefulla synpunkter för HMS framtida utveckling.

Nyckelintressenter	Forum för dialog	Viktiga frågor
Ägare och investerare	Kontakter och möten	Riskstyrning. Transparens.
Anställda	Fortlöpande dialog, enkäter och utvecklingssamtal.	Miljöpåverkan från produkter och tjänster. Kompetensutveckling. Transporter och energieffektivitet. Uppföljning av leverantörer avseende mänskliga rättigheter.
Kunder	Fortlöpande dialog och enkäter.	Uppfyllande av EU-miljölagar. Rapportering gällande konfliktmineraler. Transparens.
Leverantörer	Fortlöpande dialog och inköpskrav. Besök på plats.	Tydliga krav.

Tabellen visar HMS nyckelintressenter och forum för dialog.

VÄSENTLIGHETSANALYS

Väsentlighetsanalysen är baserad på HMS strategi och dialog med intressenterna. De identifierade hållbarhetsaspekterna är miljöpåverkan från produkter och tjänster, energiförbrukning, utsläpp, elektronik-avfall, anti-korruption, kundintegritet, besparingspotential för kunder genom användning av produkter, utbildning och bedömning av leverantör med avseende på mänskliga rättigheter.

HMS väsentliga hållbarhetsaspekter	
Ekonomi	Ökad produktivitet och indirekta ekonomiska effekter från användningen av HMS produkter
Miljö	Energiförbrukning, utsläpp, elektroniskt avfall och minskad miljöpåverkan
Social	Utbildning av anställda, leverantörsbedömningar, anti-korruption och kundernas integritet

VÄSENTLIGA HÅLLBARHETSRISKER

Område	Väsentliga hållbarhetsrisker	Hantering av risken
Miljö	HMS verkar i en industri där förändringar i direktiv och lagar kan medföra extra avgifter som i sin tur kan medföra ökade material och produktionskostnader. Att inte uppfylla lagar och miljökrav på inköpt material kan även det leda till kostnader, så väl som dåligt anseende som påverkar HMS varumärke.	Vi har en miljöpolicy som omfattar frågor som styr långsiktiga investeringar, materialval vid konstruktion, distribution, leverantörsväl, återvinning av elektronik samt kemikaliehantering. <i>Läs mer på sida 28</i>
Medarbetare och sociala frågor	Medarbetarna är HMS viktigaste tillgång och deras kunskap, engagemang och prestationer är avgörande för att HMS ska lyckas med sin strategi, nå sina mål och fortsätta utvecklas. Om vi tappar engagemanget för våra medarbetare kan det leda till att de slutar trivas på jobbet eller till och med blir sjuka. Som följd kan vi förlora den viktiga kompetens vi besitter i dag. Med ett svagare arbetsgivarvarumärke riskerar vi också att inte längre attrahera den kompetens vi kommer att behöva framåt. Därför är aktiva satsningar på våra medarbetares välmående ett måste för oss.	Vi styr vårt arbete med arbetsmiljö, jämställdhet och lönesättning med vår gemensamma värdegrundspolicy som vi sammanfattar med "HMS High Five." <i>Läs mer på sidorna 26-27</i>
Mänskliga rättigheter och anti-korruption	HMS verkar i en värdekedja där det finns risk att både leverantörer och kunder bryter mot mänskliga rättigheter, socialaförhållanden och miljö samt att de inte bedriver affärer på ett etiskt sätt. Därför är en nyckelfaktor för HMS att bedriva verksamheten på ett ansvarsfullt och etiskt sätt samt ta ansvar för vår värdekedja, annars finns det en risk att HMS varumärke ifrågasätts och i sin tur kan det även påverka HMS finansiellt.	Vi styr arbetet med vår uppförandekod. <i>Läs mer på sida 30</i>



MILJÖ

HMS arbetar kontinuerligt med att minska vår inter-
na miljöpåverkan och beaktar försiktighetsprincipen. En av våra väsentliga aspekter är elektroniskskrot. Tabellen nedan visar mängden elektroniskskrot som har återvunnits under åren 2016–2017. Mängden återvunnet skrot minskade med 9 %.

Återvinning av elektroniskskrot	2017	2016
Elektroniskskrot (ton)	1,94	2,14

Under 2017, var elförbrukningen från HMS tre affärsenheter 1 094 MWh och andelen förnyelsebar energi var 85,4 %. Elförbrukningen har ökat med 8 %, lokalytorna i HMS Halmstad-enhet har ökat från 6 958 m² år 2016 till 9 555 m² år 2017.

Energiförbrukningen i förhållande till antal levererade produkter har minskat med 58 % sedan 2015, en förbättring i hur effektivt energin används för framställning av produkter. Åtgärder för energieffektivisering genomfördes under 2017 i fastigheterna i Halmstad.

Energiförbrukning från värme/kyla redovisas inte då vi inte har tillgång till de siffrorna. Förbrukning från värme och kyla ingår i hyrorna.

Energiförbrukningen redovisas i MWh. För att omvandla energi från MWh till GJ används omvandlingsfaktorn 3,6. Utsläppen av växthusgaser från HMS tre affärsområden är uppdelade i tre olika "scopes" (områden) enligt Greenhouse Gas Protocol.

Direkta utsläpp i Scope 1 omfattar bränsle till fordon som används vid affärsresor. Utsläppen från dessa fordon har ökat med 4 % från 2016 till 2017. Antalet bilar som används för affärsresor har ökat med 6 st. Den indirekta energiförbrukningen i Scope 2 kommer från el. Under 2017 har utsläppen från elförbrukningen minskat då energimixen i Belgien blivit betydligt grönare. Scope 3 omfattar inkommande transporter av material till Sverige (som görs på företagets egna fraktkonton). Utsläppen från transporter av inkommande material har ökat vilket beror på ökade volymer av tillverkade produkter. Utsläppen har beräknats i CEMAsys verktyg för klimat och energiredovisning. CEMAsys koldioxidmodul är baserad på den internationella standarden GHG-protokollet och omfattar en databas som täcker emissionsfaktorer från hela världen.

Scope	Aktivitet
Scope 1	Bränsle till fordon som används vid resor i tjänst
Scope 2	El
Scope 3	Transporter av material och produkter

Tabellen redovisar aktiviteter som ingår i beräkningen av HMS växthusgas utsläpp.



MEDLEMSKAP I ORGANISATIONER

HMS är medlem i flera organisationer för ett skapa förståelse och driva innovation och affärs-utveckling. De medlemskap som definieras som strategiska listas här.

Medlemskap

- Association for High Technology Distribution
- CLPA - CC-Link Partner Association
- Control System Integrators Association
- ETG – EtherCAT Technology Group
- ODVA (En anställd från HMS är ordförande)
- PI - Profibus International
- Rockwell Automation Global Encompass Partner
- Schneider Electric CAPP - Collaborative Automation Partner Program
- VDMA (organisation med maskintillverkare och anläggningsbyggare)
- OPC Foundation

SOCIAL

Tabellen visar det totala antalet anställda per anställningsavtal den 31/12.

Scope	2017
Antal tillsvidareanställda	542
– Heltid	500
– Deltid	42
Antal tillfälligt anställda	6
Totalt antal anställda	542

Antal utbildningstimmar i genomsnitt	2017
Ledningsgruppen	
Antal utbildningstimmar i genomsnitt för män	32
Antal utbildningstimmar i genomsnitt för kvinnor	14
Chefer	
Antal utbildningstimmar i genomsnitt för män	33
Antal utbildningstimmar i genomsnitt för kvinnor	35
Övriga anställda	
Antal utbildningstimmar i genomsnitt för män	20
Antal utbildningstimmar i genomsnitt för kvinnor	18

Alla anställda har rätt att ansluta sig till fackliga föreningar. 41 % av de anställda var anslutna till kollektivavtal vid 2017 års slut. Andelen anställda som haft utvecklingssamtal under 2017 var 93 %. Lägre andel som haft utvecklingssamtal under året jämfört med föregående år beror på de nyanställda som inte haft samtal under sitt första år.

Andel anställda som haft utvecklingssamtal	2017	2016
Andel av samtliga anställda	93 %	96 %

KONTAKT

För mer information om hållbarhetsredovisningen och vårt hållbarhetsarbete hänvisar vi till Katarina Lekander, Kvalitets- och Hållbarhetschef på HMS, kal@hms.se.

Välkommen till årsstämma

Aktieägarna i HMS Networks AB (publ) kallas härmed till årsstämma onsdagen den 25 april 2018 klockan 10.30 i bolagets lokaler, Stationsgatan 37, Halmstad. Inregistrering för stämman börjar klockan 09.30.

Rätt att delta vid årsstämman

Aktieägare som önskar delta vid årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden förda aktieboken torsdagen den 19 april 2018, dels anmäla sig hos bolaget senast torsdagen den 19 april 2018.

Anmälan ska ske via telefon 035-17 29 00 eller skriftligen till Computershare AB, "HMS Networks AB:s Årsstämma", Box 610, 182 16 Danderyd eller på www.hms-networks.com. Vid anmälan ska namn, person-/organisationsnummer, aktieinnehav, adress, telefonnummer dagtid och uppgift om eventuella biträden samt i förekommande fall uppgift om ställföreträdare uppges.

Till anmälan ska därtill i förekommande fall bifogas fullständiga behörighetshandlingar såsom registreringsbevis, fullmakt eller motsvarande.

Ombud

Aktieägare som företräds genom ombud ska utfärda dagtecknad fullmakt för ombudet. Om fullmakten utfärdas av juridisk person ska bestyrkt kopia av registreringsbevis eller motsvarande för den juridiska personen bifogas. Fullmakten och eventuellt registreringsbevis får inte vara äldre än ett år. Fullmakten i original samt eventuellt registreringsbevis bör i god tid före stämman insändas till Computershare AB, "HMS Networks AB:s Årsstämma", Box 610, 182 16 Danderyd. Blankett för fullmakt finns att hämta på www.hms-networks.com och på bolagets huvudkontor.

Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier genom bank eller värdepappersinstitut måste för att äga rätt att delta i stämman tillfälligt låta registrera om aktierna i eget namn. Sådan registrering måste vara verkställd hos Euroclear Sweden torsdagen den 19 april 2018, vilket innebär att aktieägaren i god tid före detta datum måste underrätta förvaltaren.

Halmstad i mars 2018
HMS Networks AB (publ)
Styrelsen

Följ HMS – www.hms-networks.com

Samtliga rapporter, årsredovisningar och i förekommande fall presentationer finns publicerade på HMS hemsida www.hms-networks.com/sv/aktieagare. En tryckt version av årsredovisningen distribueras endast till de aktieägare och investerare som uttryckligen begär en sådan. Årsredovisningen kan beställas genom att maila fullständig adress till ir@hms.se.

- 24 April, 2018 **Q1 Rapport 2018**
- 25 April, 2018 **Årsstämma**
- 19 Juli, 2018 **Q2 Rapport 2018**
- 24 Oktober, 2018 **Q3 Rapport 2018**
- Februari, 2018 **Bokslutskommuniké 2018**



<https://www.facebook.com/HMSIndustrialNetworks>



<https://twitter.com/hmsnetworks>



<https://www.linkedin.com/company/hms-industrial-networks>



<https://www.youtube.com/user/HMSIndustrialNetwork>

Världsledande experter inom industriell kommunikation

Vi tillhandahåller tillförlitliga lösningar för att ansluta utrustningar som robotar, styrsystem, motorer och sensorer till alla industriella nätverk.

Våra produkter och vår expertis hjälper kunder att nå en större marknad och ansluta utrustningar oavsett nätverksmiljö. Detta gör vår teknik eftertraktad för systemintegratörer och tillverkare av industriell utrustning som vill verka på en global marknad.

Vår långa erfarenhet, stora installerade bas och breda marknadstäckning gör oss till den självklara marknadsledaren på vårt område.

Get connected!



Box 4126, 300 04 Halmstad
Telefon: 035 - 17 29 00
info@hms.se
www.hms-networks.com