

HMS NETWORKS

ÅRSREDOVISNING 2018



HMS står för Hardware Meets Software™

HMS produkter gör det möjligt för industriella maskiner och apparater (hardware) att ansluta till styrsystem och Internet (software). Vårt motto, Connecting Devices™, är själva grunden för att realisera IIoT — The Industrial Internet of Things.

Hardware

Robotar, reservkraftsgeneratorer, motorer, pumpar, mätutrustning och kylsystem är några exempel på hårdvara som använder HMS för att koppla upp sig.

Software

HMS har kopplat upp maskiner till industriella automationssystem i mer än 25 år. HMS-teknik används nu alltmer för att ansluta maskiner till molnbaserade lösningar och därmed realisera IIoT.

10 snabba fakta om HMS:

Grundat	1988
Affärsområde	Industriell kommunikation
Kontor i	16 länder
Partnernätverk i	+50 länder
Stora marknader	Tyskland, USA, Japan
Huvudkontor	Halmstad
Antal anställda	592
VD	Staffan Dahlström
Omsättning 2018	SEK 1 366 m
Varumärken	Anybus, Ixxat, Ewon, Intesis



Connecting Devices™

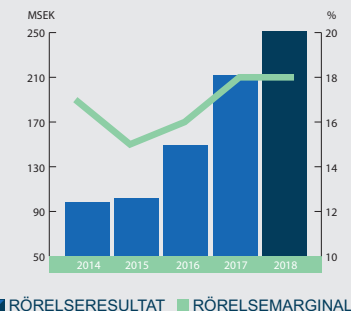
2018 i korthet

Under 2018 ökade omsättningen till 1 366 MSEK (1 183) och rörelseresultatet uppgick till 251 MSEK (212). Antalet anställda ökade till 592 (542).

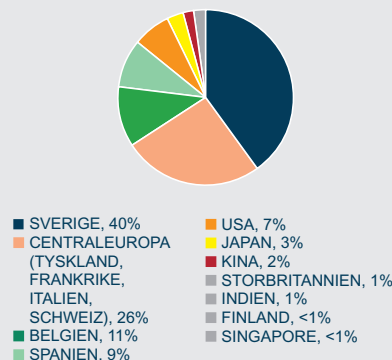
- Januari:** HMS öppnar ett kontor i Singapore för att täcka den snabbt växande marknaden i Sydostasien.
- Februari:** HMS presenterar sin årliga studie av industrinätmarknaden och konstaterar att moderna Ethernet-baserade nätverk nu är större än traditionella fältbussar.
- April:** Vid bolagsstämman i Halmstad väljs två nya styrelseledamöter: Ulf Södergren, tidigare CTO på ASSA ABLOY AB (publ) och Cecilia Wachtmeister, Executive Vice President Business & Group Functions, Kambi Group Plc (vid tillfället vice VD på Group Sourcing & Procurement, Ericsson AB).
- Juni:** Läsarna av den amerikanska tidskriften Control Design utser för fjärde året i rad HMS' Ewon-lösningar till vinnare av "Readers' Choice Award" i kategorin "Fjärråtkomst".
- Juli:** HMS förvärvar det tyska företaget Beck IPC GmbH – en ledande leverantör inom inbyggd kommunikationsteknologi med lösningar för inbyggd kontroll, M2M-kommunikation och Industrial Internet of Things, IIoT.
- Oktober / november:** Under höstens mässor lanserar HMS ett antal-lösningar under temat "Hardware Meets Software™", vilka möjliggör anslutning av industriell hårdvara till IoT-applikationer.

FINANSIELL DATA I KORTHET, MSEK	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	1 366	1 183	952	702	589
Tillväxt i nettoomsättning, %	15	24	36	19	18
Rörelseresultat	251	212	149	102	98
Rörelsemarginal, %	18	18	16	15	17
Årets resultat	171	143	100	60	63
Orderingång	1 433	1 204	966	682	611
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,68	3,06	2,16	1,33	1,40
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,65	3,04	2,16	1,33	1,39
Kassaflöde från den löpande verksamheten	193	207	155	90	93
Medelantalet anställda under året	536	486	467	359	352

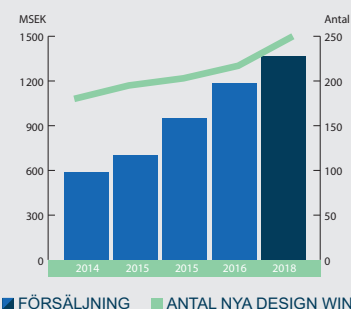
RÖRELSERESULTAT OCH -MARGINAL



MEDARBETARE / LAND



FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT OCH ANTAL DESIGN WINS



Totalt erhöill HMS 250 nya design wins under året vilket får det totala antalet aktiva design wins att uppgå till 1 693 vilket är en ökning med 6,5 % jämfört med föregående år. (Se sid 6).

Innehåll

VD HAR ORDET	2
HMS-AKTIE	4
MARKNADSTRENDER	6
AFFÄRSMODELL	8
HMS affärsidé	8
Affärsmodell	9
Värdeskapande för olika målgrupper	9
STRATEGIER OCH MÅL	10
MARKNAD – FÖRSÄLJNINGSREGIONER	12
PRODUKTERBJUDANDE	14
Anybus®	18
Ixxat®	20
Ewon®	22
Intesis	24
HÅLLBARHET	26
Fokusområden	28
Medarbetare	30
Miljöpåverkan	32
Hållbara affärer	34
Sociala åtaganden	35
Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten	36
BOLAGSSTYRNING	37
Styrelseordföranden har ordet	38
Bolagsstyrningsrapport	39
Styrelsens rapport om intern kontroll	43
Styrelse	46
Koncernledning	48
Utökad ledningsgrupp	49
EKONOMISKA DEFINITIONER	50
ORDLISTA	51
FINANSIELLA RAPPORTER	52
CFO SVARAR PÅ VANLIGA FRÅGOR	54
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	56
NOTER	68
STYRELSENS FÖRSÄKRAN	100
REVISIONSBERÄTTELSE	101
FLERÅRSÖVERSIKT	104
HMS NETWORKS GRI-BILAGA 2018	105
KALLELSE TILL ÅRSSTÄMMA	112

Fortsatt tillväxt och stora investeringar i framtiden



MITT PERSPEKTIV

– VARFÖR INVESTERA I HMS:

Världen blir alltmer uppkopplad och HMS gör detta möjligt. Vi har kopplat upp industriell utrustning i mer än 25 år och vårt motto Connecting Devices™ är idag mer aktuellt än någonsin. Med en stabil bakgrund av tillväxt och innovation samt produkter i teknikens framkant har vi stora möjligheter att fortsätta vår tillväxtresa.

2018 kan sammanfattas som ytterligare ett år av framgångsrik tillväxt, både organiskt och via det förvärvade tyska teknikföretaget Beck IPC. Omsättningen har ökat med 15 % och HMS växer genom affärer med både nya och befintliga kunder. Tillsammans med partners och kunder har vi tagit fram nya, innovativa lösningar som förbättrar våra kunders hållbarhet och produktivitet, helt i linje med vår vision.

UTVECKLING TILLSAMMANS MED PARTNERS

Under 2018 startades HMS Solution Partner-program där vi knyter till oss företag som utvecklar mjukvarulösningar för IIoT till sina kunder, framför allt slutanvändare inom industrin. Dessa partnerföretag har ett gemensamt behov – att komma åt svårtillgänglig data från industriella maskiner och apparater, ett behov som HMS hårdvaruprodukter löser. Partnerprogrammet är ett exempel på hur HMS lever identiteten Hardware Meets Software™, och vi tror att detta initiativ kan bli en ytterligare tillväxtfaktor för HMS de kommande åren.

SATSNINGAR FÖR FORTSATT TILLVÄXT

HMS fortsätter att öka marknadsnärvaron, inte bara genom att tillsätta mer resurser på stora befintliga marknader som Tyskland, USA och Japan, utan även genom nya satsningar som vårt Singaporekontor vilket öppnades under 2018.

Även om HMS genomfört stora satsningar inom produktutveckling, försäljning och marknadsföring, så fortsätter lönsamheten vara god med en rörelsemarginal på 18 %.

Tillverkningsmässigt så har året varit utmanande på grund av mycket långa leveranstider på marknaden för elektronikkomponenter. Tack vare ett stort internt fokus på HMS med en snabb

uppbyggnad av ett buffertlager så har våra kunder inte drabbats av några längre leveransförseningar.

KVALITETSARBETE I VÄRLDSKLASS

En grundpelare i HMS framgångar är det långsiktiga och gedigna arbetet inom produktkvalitet. Många av världens största industriella teknikbolag använder produkter och lösningar från HMS eftersom de kan lita på att HMS produkter fungerar i krävande industriella miljöer, både idag och i framtiden. Effekten av vårt långsiktiga kvalitetsarbete bekräftas inte minst genom den mycket låga andelen reklameringsreturer från fältet 2018: 0,0366 % (366 PPM), en siffra i världsklass!

BECK – FÖRSTÄRKNING INOM IIoT

Under året förvärvades 100 % av det tyska teknikbolaget Beck IPC GmbH. Beck's marknadsledande teknik ger kunder möjlighet att på ett enkelt och säkert sätt skapa nya IIoT-lösningar, där data kan lagras både lokalt i fabriken och i molnet, samt analyseras och visualiseras. Tekniken kommer att integreras med HMS övriga erbjudande under kommande år och bli en viktig del av vår teknikplattform inom Industrial Internet of Things.

NYA TEKNOLOGIER

Vi har under året jobbat med femte generationens mobiltelefoni (5G) tillsammans med flera ledande Telekomföretag. 5G som teknologi har utmärkta egenskaper för industriell kommunikation och vi bedömer att 5G kommer spela en allt större roll inom industriella applikationer de kommande fem åren, både i kritiska tillämpningar där det ställs stora krav på tidssynkronisering och säkerhet, men även i applikationer där mängder av data från sensorer skall samlas in för att möjliggöra statistiska tillämpningar som förenklar underhåll.

HÅLLBARHET FÖR FRAMTIDEN

Vi har under året fortsatt arbetet kring hållbarhet, vilket bygger på FN:s riktlinjer enligt GRI. HMS ser detta som en naturlig fortsättning på det mångåriga engagemanget inom hållbarhet. Strategin innefattar dels att vara en god arbetsgivare och ta miljöansvar, men också att vi själva använder hållbara lösningar i våra produktionsanläggningar och vår övriga verksamhet. Vårt primära fokus är att fortsätta utveckla lösningar som hjälper våra kunder att minska sitt resursutnyttjande och sin energiförbrukning samtidigt som de ökar produktiviteten. Det är inom detta område HMS har störst möjlighet att göra skillnad.

GEMENSAMMA KÄRNVÄRDEN VIKTIGT

I slutet av 2018 innefattade HMS-familjen 592 (542) medarbetare i 15 (14) länder. Mycket tid läggs på introduktion, integration och vidareutbildning av anställda vilket bidrar till sammansvetsning. En viktig del i HMS framgångar är den goda företagskultur som finns inom företaget, sammanfattad i våra kärnvärderingar Hi 5: Customer Commitment, Growth & Innovation, Long-Term Perspective, Strong Relations och Lean & Efficient. Dessa kärnvärden driver vår verksamhet framåt år efter år med förfiningar och förbättringar.

Avslutningsvis vill jag tillsammans med bolagets ledning rikta ett stort tack till alla medarbetare, kunder, partners, leverantörer och aktieägare för ytterligare ett framgångsrikt år för HMS. Vi ser med tillförsikt fram emot en spännande framtid och en fortsatt tillväxtresa tillsammans.

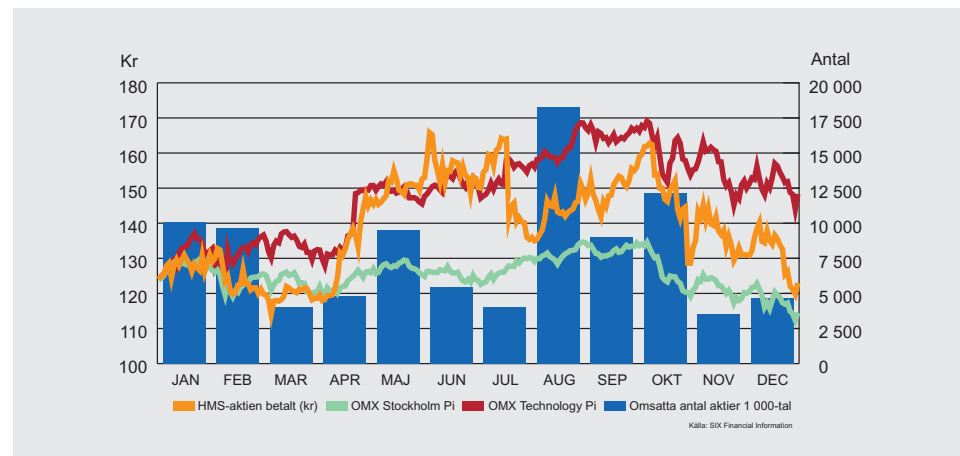
Staffan Dahlström
Verkställande Direktör



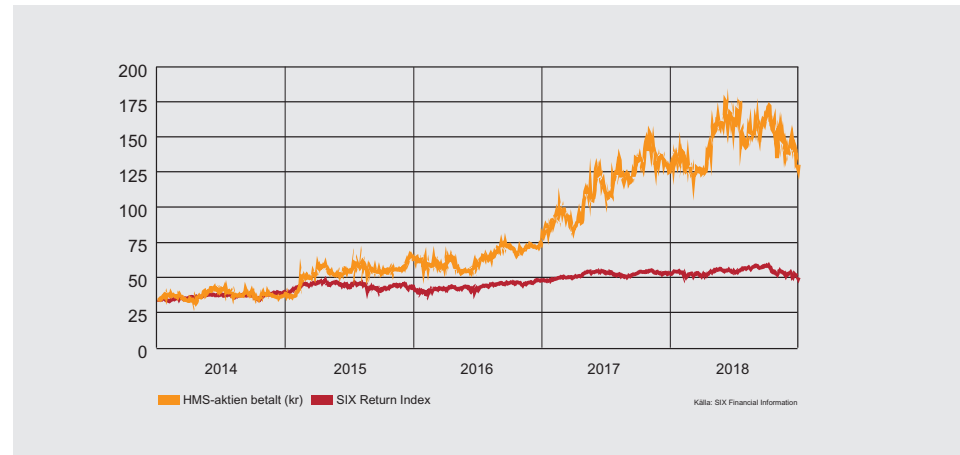
HMS-aktien

HMS-aktien är sedan 19 oktober 2007 noterad på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Aktiens ISIN-kod är SE0009997018. Bolaget handlas under namnet HMS. En handelspost omfattar 1 aktie.

HMS-AKTIENS UTVECKLING 2018-01-01 – 2018-12-31



HMS-AKTIENS TOTALAVKASTNING 2014-01-01 – 2018-12-31



ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Antalet aktier i HMS uppgår till 46 818 868. Aktiekapitalet uppgår till 1 170 472 SEK. Samtliga aktier har samma röstvärde.

KURSUTVECKLING

Under 2018 sjönk kursen på HMS aktie med 1 % till 123 kronor per aktie (124). OMX Technology steg under samma tidsperiod med 20 % och Stockholm Nasdaq i sin helhet sjönk med 8 %. Under året har HMS aktie som högst betalats med 171 SEK per den 4 juni och som lägst med 111 SEK den 6 februari. Vid utgången av 2018 uppgick HMS börsvärde till 5 759 MSEK (5 806).

HANDELSVOLYM

Under året omsattes 9,5 miljoner aktier till ett värde av 1 330 MSEK (731), vilket motsvarar en årlig omsättningshastighet på 20 % (14). I genomsnitt handlades 38 038 (25 168) aktier till ett värde av 5 322 KSEK (2 913) per handelsdag.

UTDELNINGSPOLICY

HMS har som målsättning att dela ut cirka 50 % av vinsten per aktie. Utdelningen anpassas bland annat efter koncernens resultatnivå, finansiella ställning samt framtida utvecklingsmöjligheter. För 2019 föreslår styrelsen och VD en utdelning om 1,80 SEK per aktie (1,50), vilket motsvarar cirka 49 % av årets vinst per aktie.

Under de senaste fem åren har den genomsnittliga utdelningen varit drygt 48 % av vinsten per

aktie och under samma period har HMS-aktien haft en genomsnittlig direktavkastning på 1,44 % per år.

TECKNINGS- OCH PERSONALOPTIONER

Samtliga anställda i HMS har erbjudits att delta i ett aktiesparprogram, som innebär att sparande i HMS-aktier kommer att genomföras under 2019.

AKTIEÄGARE OCH AKTIEÄGARSTRUKTUR

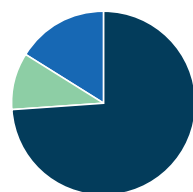
Antalet aktieägare i HMS Networks AB (publ) uppgick per den 31 december till 4 098 (4 149). De 10 största ägarna svarade för 70,6 % (74,2) av rösterna och kapitalet.

FÖLJANDE ANALYTIKER FÖLJER HMS LÖPANDE

Johanna Ahlqvist och Victor Höglund, SEB Enskilda Equity Research samt Fredrik Lithell, Danske Bank.

AKTIEÄGARE EFTER INNEHAV 31 DECEMBER 2018		
Innehav	Antal aktieägare	%
1–500	2 689	65,6
501–1 000	560	13,7
1 001–5 000	600	14,6
5 001–10 000	101	2,5
10 001–15 000	35	0,9
15 001–20 000	27	0,7
20 001–	86	2,1
Total	4 098	100,0

ÄGARSTRUKTUR PER DEN 31 DECEMBER 2018



■ SVENSKA INSTITUTIONELLA ÄGARE, 74 %
 ■ SVENSKA PRIVATPERSONER, 10 %
 ■ UTLÄNDSKA ÄGARE, 16 %

AKTIEKAPITALET UTVECKLING

År	Transaktion	Förändring i antal aktier	Totalt antal aktier	Förändring i aktiekapital, SEK	Totalt aktiekapital, SEK
2004	Bolagsbildning	100 000	100 000	100 000	100 000
2004	Nyemission	900 000	1 000 000	900 000	1 000 000
2005	Nyemission	22 100	1 022 100	22 100	1 022 100
2006	Nyemission	1 900	1 024 000	1 900	1 024 000
2007	Teckningsoption	33 165	1 057 165	33 165	1 057 165
2007	Split 10:1	9 514 485	10 571 650	0	1 057 165
2009	Teckningsoption	581 250	11 152 900	58 125	1 115 290
2012	Teckningsoption	169 500	11 322 400	16 950	1 132 240
2016	Apportemission	382 317	11 704 717	38 232	1 170 472
2017	Split 4:1	35 114 151	46 818 868	0	1 170 472

HMS STÖRSTA AKTIEÄGARE
31 DECEMBER 2018

	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Investment AB Latour (publ)	12 109 288	25,9%
Staffan Dahlström med bolag	6 468 292	13,8%
Swedbank Robur fonder	4 341 996	9,3%
SEB Fonder	2 814 160	6,0%
Handelsbanken Fonder	1 572 066	3,4%
Livförsäkringsbolaget Skandia	1 469 383	3,1%
Lannebo fonder	1 434 891	3,1%
Fosielund Holding AB	989 999	2,1%
AMF Aktiefond Småbolag	925 656	2,0%
State Street Bank & Trust	923 314	2,0%
Tredje AP-Fonden	750 969	1,6%
BNP Paribas Sec Services Paris	735 869	1,6%
UN Joint Staff	692 376	1,5%
Öhman Sweden Micro Cap	544 521	1,2%
SEB S.A.	492 660	1,1%
JP Morgan Chase Bank	473 160	1,0%
Övriga	10 080 268	21,5%
Totalt	46 818 868	100,0%

NYCKELTAL	2018	2017	2016	2015	2014	2013
Aktiekurs (sista handelsdag)	123	124	76	61	37	34
Volymviktad snittkurs	140	115	60	51	36	28
Genomsnittlig omsättning per dag, MSEK	5,3	2,9	0,9	0,9	0,5	1,2
Genomsnittligt antal omsatta aktier per dag	38 038	25 168	14 876	18 064	12 612	41 664
Antal aktier	46 819	46 819	46 819	45 290	45 290	45 290
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,68	3,06	2,16	1,33	1,40	1,39
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,65	3,04	2,16	1,33	1,39	1,39
Börsvärde, MSEK	5 759	5 806	3 558	2 774	1 687	1 546
Företagsvärde, EV (Börsvärde+nettoskuld), MSEK	6 101	6 109	3 977	2 951	1 915	1 789
P/E	33,4	40,5	35,2	46,0	26,7	24,6
Nettoskuld /EBITDA	1,1	1,2	2,2	1,3	1,8	2,3
EV/EBITDA	20,2	23,6	21,1	21,8	15,2	17,1
EV/Nettoomsättning	4,5	5,2	4,2	4,2	3,2	3,6

MITT PERSPEKTIV

– VARFÖR INVESTERA I HMS:

Under det senaste decenniet har HMS vuxit med över 20% per år i genomsnitt. Grunden i affären är en stor bas design-wins, vilket innebär att HMS får återkommande affärer varje år. Dessutom har HMS en stor exponering mot trender som Industrial Internet of Things och digitalisering i allmänhet. Kombinationen av stabila kassaflöden och fördelaktiga trender gör att HMS är väl positionerat för fortsatt lönsam tillväxt.

Joakim Nideborn, Finanschef – CFO



Framtidens lösningar kommer att vara uppkopplande. Och det är precis vad HMS gör.

Industrial Internet of Things, IIoT, innebär att industriella enheter allt mer kopplas upp mot smarta internetbaserade mjukvarulösningar. Denna trend av ökande uppkoppling ger stark skjuts åt HMS verksamhet då "Connecting Devices™" är precis vad HMS gör, och har gjort i decennier.

Varför vill man då koppla upp industriella enheter? Drivkraften är att öka flexibilitet, effektivitet och produktivitet, något som alltid genomsyrat industriell automation, men som också är tydliga trender inom fastighetsautomation, kraftgeneration, medicinteknik med mera. Med IIoT kan data samlas in från den uppkopplade, industriella utrustningen och göras tillgänglig i IT-system där den kan analyseras och presenteras. Maskinanvändare och beslutsfattare får en omedelbar insyn i de industriella processerna och kan på så sätt säkerställa att fabrikssystemen fungerar, är rätt anpassade och att resurserna används optimalt. IIoT innebär också att underleverantörer kan övervaka levererade produkter i syfte att förutse underhållsbehov under produktlivscykeln och på så sätt öka servicenivån till industrin.

IloT driver flera andra trender

GLOBALISERING OCH DIGITALISERING



IloT gör data från industriprocesser tillgänglig oavsett var du är, vilket gör internationellt samarbete enklare.

HMS är en global aktör med en stark lokal närvaro – en stor fördel gentemot konkurrenterna.

Mer än 90 % av HMS försäljning går på export, vilket innebär att bolaget är väl etablerat på den internationella marknaden och förberett för framtida tillväxt.

UPPKOPPLING MELLAN NYTT OCH GAMMALT



Även moderna fabriker innehåller ofta äldre system som man vill fortsätta använda med inom ramen för nya IloT-applikationer. Det betyder att det finns ett behov av lösningar som kan integrera den gamla utrustningen med den nya.

HMS har ett väl utvecklat erbjudande för att koppla ihop gamla system med nya. Detta skapar nya applikationsområden och affärsmöjligheter för HMS produkter och tjänster.

KRAV PÅ TILLGÅNG TILL INFORMATION



IloT gör det möjligt för operatörer och beslutsfattare att få omedelbar tillgång till information från industriella processer. Denna information kan användas för att förbättra maskinprestanda och optimera resurser.

HMS produkter och lösningar kopplar upp industriprodukter och gör viktig data från dessa tillgänglig på ett säkert sätt.

MILJÖ- OCH ENERGIEFFEKTIVISERING



När industriell utrustning ansluts till informationssystem uppstår nya möjligheter att optimera energiförbrukningen i industrisystemen.

HMS främsta bidrag till hållbar utveckling är att utveckla och tillverka produkter som möjliggör energibesparing och energieffektiv produktion.

FOKUS PÅ SÄKERHET



Med uppkopplade maskiner och system kommer också höga krav på säkerhet.

Säkerhet är ett viktigt och prioriterat område för HMS, vars kunder är mycket noga med att välja etablerade, pålitliga och kunniga kommunikationspartners när de implementerar lösningar för IloT.

Affärsmodeller — Så skapar HMS värde

HMS produkter säljs till många olika kunder på olika platser i värdekedjan – tillverkare av automationsprodukter, maskinbyggare, systemintegratörer, slutanvändare med flera. Affärsmodellerna varierar beroende på kund, marknad och produktlinje. I grova drag finns tre affärsmodeller: Direktförsäljning med ramavtal (så kallade Design-Wins), indirekt försäljning via distribution och solution partners, samt försäljning av tjänster och abonnemang.

1. RAMAVTAL OCH DESIGN-WINS

Anybus embeddedsortiment och vissa Ixxat-produkter är designade för att integreras i tillverkares produkter och maskiner och affärsmodellen bygger här på direktförsäljning med ramavtal, så kallade Design-Wins. Detta är HMS ursprungliga affärsidé och en viktig del i verksamheten. En Design-Win innebär normalt ett långsiktigt samarbete med en tillverkare av automationsutrustning. Affärsmodellen baseras på att kunden designar in hårdvaru- och mjukvarumässigt stöd för HMS teknologi i sin produkt varefter kunden beställer produkten löpande.

Direktkontakt med kunden är viktig och här säkerställer HMS egna försäljningsingenjörer och applikationsingenjörer ett bra samarbete tekniskt såväl som kommersiellt. Säljcykeln är relativt lång, men effekten blir i gengäld en löpande intäkt över lång tid, förutsatt att kundens automationsprodukt får acceptans på marknaden.

För enskilda större kunder erbjuds helt kundanpassad hård- och mjukvara som uppfyller särskilda specifikationer.

2. INDIREKT FÖRSÄLJNING

Anybus Gateways, samt de flesta Ixxat- och Ewon-produkterna erbjuds via HMS nätverk av kvalificerade distributörer. Affärsmodellen baseras på att ett nät av cirka 300 fristående tekniskt kompetenta distributörer i cirka 50 länder säkerställer att HMS produkter når ut till

lokala projekt. Målgrupperna är framför allt systemintegratörer, installatörer och maskinbyggare som arbetar med att integrera automationsprodukter och maskiner i industriella nätverk och skapa kommunikationslösningar för olika applikationer och slutanvändare inom industrin.

I detta segment fokuserar HMS på att erbjuda en stor mängd standardprodukter, vilka är färdiga för konfiguration och installation – utan att kunderna behöver lägga ner kostsam ingenjörstid.

Lokala partners (så kallade Solution Partners), eller HMS egna applikationsingenjörer, erbjuder mervärde genom att erbjuda programmerings- och integrationstjänster.

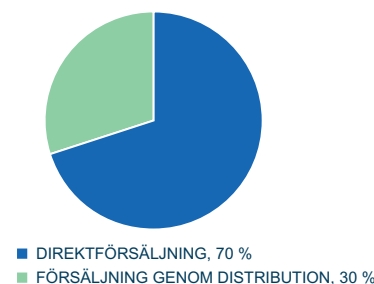
3. TJÄNSTER OCH ABONNEMANG

HMS produkter för fjärrövervakning säljs under varumärket Ewon och här används en annan intressant modell. HMS säljer först en Ewon-produkt som möjliggör fjärranslutning till industriell apparatur. Därefter abonnerar kunden på en webbaserad Ewon-tjänst genom vilken kunden och övriga av kundens godkända användare kommer åt sin utrustning online. En trappa med avgiftsfria bastjänster såväl som mer avancerade betaltjänster gör att kunden kan välja en anpassad lösning för varje enskild fjärrövervakningsapplikation.

I samband med försäljningen av alla HMS produkter erbjuds kunderna också produktnära tjänster, så kallade Technical Services. Dessa utförs

av HMS och/eller certifierade partners, och säkerställer rätt handhavande av produkterna samtidigt som det öppnar ytterligare en intäktsström till HMS.

INTÄKTSFÖRDELNING, 2018



FÖRVÄNTNINGAR OCH VAD HMS LEVERERAR

AFFÄRSMODELL OCH VÄRDET HMS SKAPAR

FÖRVÄNTNINGAR

AKTIEÄGARE

Våra aktieägare förväntar sig att HMS ska fortsätta växa med lönsamhet så att vi kan ge avkastning på deras investerade kapital. Ägarna förväntar sig även att vi agerar etiskt och ansvarsfullt.

KUNDER

Våra kunder förväntar sig att vi kan lösa deras utmaningar inom industriell kommunikation. Det kräver att vi förstår även deras framtida utmaningar och att vi levererar kvalitets- och framtidssäkrade produkter och helhetslösningar.

MEDARBETARE

HMS ska vara en arbetsplats som attraherar och behåller personer som kan och vill utveckla och förse marknaden med framtidens industriella kommunikationslösningar. Vi förväntas ge trygghet, utvecklingsmöjligheter och involvera våra medarbetare i företagets resa.

LEVERANTÖRER OCH PARTNERS

Våra leverantörer och partners förväntar sig en stabil och långsiktig partner som kan ge delat värdeskapande. Det ställer krav på ömsesidig ärlighet och transparens.

SAMHÄLLET

På global nivå behöver vi skapa en mer hållbar utveckling. Digitalisering och smart industriell kommunikation kan bidra till mer energieffektiva lösningar, vilket samtidigt ställer krav på hög säkerhet. HMS förväntas också ta sitt ansvar som arbetsgivare och skattebetalare.

VÅR VERKSAMHET

VISION

I en värld där alla maskiner och apparater är intelligenta och uppkopplade, är HMS ledande i att få industriella enheter och system att kommunicera – för en mer produktiv och hållbar värld.

MISSION

Vi driver innovation i samarbete med partners och kunder, och skapar ledande teknologier, produkter och lösningar som löser verkliga problem.

STRATEGIER



VÄRDEGRUND – HMS HI FIVE

1 Customer Commitment

Våra åtaganden mot kund är alltid prioriterade

2 Growth & Innovation

Vi ska växa och vara innovativa

3 Long-Term Perspective

Vi har ett långsiktigt perspektiv i vårt arbete

4 Strong Relationships

Vi tror på att bygga relationer

5 Lean & Efficient

Vi är effektiva

DET VI SKAPAR

PRODUKTER FÖR INDUSTRIELL KOMMUNIKATION

Kärnan i HMS verksamhet sammanfattas i mottot Connecting Devices™ – att tillhandahålla produkter för industriell kommunikation.

Produkterna är paketerade för, och inriktade mot, olika marknadssegment och tillhandahålls i standardiserade såväl som kundanpassade format.

Som leverantör till alla led i den industriella värdekedjan har HMS en unik insyn i marknadens totala kommunikationsbehov, vilket säkerställer träffsäkerhet i den kontinuerliga produktutvecklingen.

MÅL

LÅNGSIKTIG
TILLVÄXT:

20 %

RÖRELSE-
MARGINAL:

>20 %

○ Minst 99 % av leveranserna ska ske i utlovad tid.

○ Reklamationer av produkter ska understiga 200 ppm (parts per million).



VÄRDE FÖR INTRESSENTER

AKTIEÄGARE

Värde för HMS ägare skapas genom en positiv aktiekursutveckling och aktieutdelning. HMS strävar efter en långsiktigt stabil utdelning till aktieägarna och har en uttalad utdelningspolicy om upp till 50 % av vinsten.

KUNDER

Med HMS får kunderna en partner som kan lösa dagens och framtidens kommunikationsbehov. Våra produkters höga servicenivå och engagemang ger kunderna ökad flexibilitet, produktivitet, driftsäkerhet och produktivslängd.

MEDARBETARE

HMS medarbetare får möjlighet att utvecklas i en modern, dynamisk och växande organisation med många internationella kontaktytor. Det ger både stolthet och utvecklingsmöjligheter samtidigt som HMS är en trygg och långsiktig arbetsgivare.

LEVERANTÖRER OCH PARTNERS

Genom höga krav och förväntningar utvecklar vi våra leverantörer. Tillsammans med våra partners skapar vi värde och utvecklar framtidens lösningar för våra kunder.

SAMHÄLLET

HMS produkter minskar energiåtgången inom industrin, inte minst genom våra fjärrövervakningslösningar som minskar behovet av resande. Som arbetsgivare bidrar HMS till den lokala ekonomin i flera regioner globalt och bolaget arbetar aktivt för en stark relation till samhället.

20/20: HMS mål för lönsam och hållbar tillväxt

HMS har som mål att växa med 20 % per år och samtidigt ha en rörelsemarginal högre än 20 %. För 2018 var tillväxten 15 % och rörelsemarginalen 18 %. Allteftersom den industriella världen blir mer uppkopplad ges HMS goda möjligheter för fortsatt tillväxt även i framtiden. De väletablerade varumärkena Anybus, Ixxat och Ewon adresserar olika dimensioner av industriell kommunikation på olika marknader och förses kontinuerligt med nya produkter och lösningar för industriell kommunikation och IIoT.

ORGANISK TILLVÄXT OCH KOMPLETTERANDE FÖRVÄRV

HMS har som ambition att i huvudsak växa organiskt och stärka sin position genom att kontinuerligt utveckla sitt utbud av produkter och tjänster. Bolaget letar kontinuerligt efter förvärvskandidater som kan utgöra ett värdefullt komplement till HMS teknik och produktportfölj och/eller stärka vägen till marknaden.

FOKUSERAD OCH HÅLLBAR PRODUKTUTVECKLING

Produktportföljerna inom HMS samtliga varumärken kommer även fortsättningsvis att vidareutvecklas kontinuerligt i takt med nya kundbehov och teknikutveckling. Utöver de rent försäljningsmässiga målen så är syftet att stärka HMS marknadsposition som ledande leverantör av användarvänliga och säkra lösningar för industriell kommunikation och IIoT. I takt med det ökande behovet av nya innovativa kommunikationslösningar så ökar betydelsen av lösningar kring industriell datasäkerhet. Detta är också ett område där HMS är väl positionerat, inte minst i och med det kontinuerliga samarbetet med ledande, kravställande industriella företag inom området.

Grundstenen i allt utvecklingsarbete är att skapa tydliga värden genom framtagande av produkter som fokuserar på marknadens behov, med fortsatt tydligt kvalitetsfokus och miljöhänsyn. Produkter och lösningar från HMS skall baseras på den senaste, beprövade och hållbara teknologin inom industriella nätverk, trådlös kommunikation, fjärrövervakning och IIoT.

GLOBAL SPELARE MED LOKAL NÄRVARO

En nyckelfaktor för HMS som globalt företag är den lokala närvaron. HMS har idag 15 egna sälj- och marknadskontor på de viktigaste strategiska nyckelmarknaderna, vilket är kompletterat med ett väl etablerat nät av utvalda distributörer i ett 50-tal länder. Tack vare denna organisation kan HMS säkerställa snabb och effektiv produktförsäljning samt proaktiva tekniska tjänster på lokalt språk.

EN HÅLLBAR FÖRÄDLINGSKEDJA

Industrin kräver produkter av hög kvalitet som är enkla att installera och använda. Ett annat grundkrav är att industriella produkter ska kunna användas under många år. HMS klarar av att möta alla dessa krav tack vare full kontroll över hela förädlingskedjan, från produktutveckling, komponentförsörjning och tillverkning till distribution, försäljning, utbildning och eftermarknadsservice. Ledningssystemet BMS (Business Management System) används för att specificera och övervaka alla ingående processer för att säkerställa kvalitet och ständiga förbättringar i förädlingskedjan.

Tillverkning sker i egen regi samt i nära samarbete med utvalda underleverantörer i Europa och Asien. Samtliga HMS egna produktionsanläggningar ligger vägg i vägg med respektive anläggnings utvecklingsavdelning. Här sker produktion av prototyper, små serier och vissa kundanpassade produkter, slutmontering och kvalitetskontroll. Tack vare den egna tillverkningen kan HMS bibehålla produktionsteknisk kompetens, vilket gör att HMS kan vara fortsatt aktivt kravställande gentemot underleverantörer.

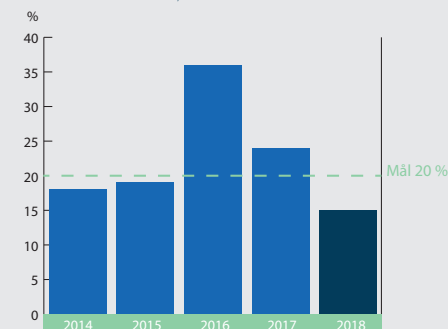
FINANSIELLA MÅL

Långsiktig tillväxt på
20 %

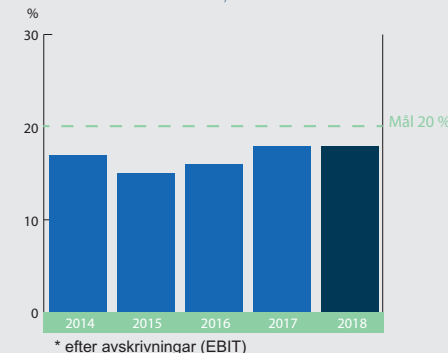
Rörelsemarginal
>20 %

UTFALL

ÅRLIG TILLVÄXT, %



RÖRELSEMARGINAL*, %



HMS är sedan många år kvalitetscertifierat enligt ISO 9001, precis som alla våra strategiskt viktiga underleverantörer. Hållbarhets-strategin utgår dels från HMS vision och kärnvärderingar, dels från den respekt som företaget vill visa gentemot alla intressenter (kunder, medarbetare, aktieägare och leverantörer).

HMS mest betydelsefulla bidrag till ett mer hållbart samhälle är att vi tillverkar produkter som möjliggör stora energibesparingar och effektivitetsförbättringar för användarna, med minimal miljöpåverkan under produktens livslängd.

Hello World!

Med kontor i 16 länder, och distributörer och partners i ytterligare ett 50-tal, är HMS närvarande på alla större industriella marknader. HMS produkter finns installerade i hela världen, men framförallt i länder med mycket tillverkande industri.



HMS ORGANISATION

HMS CORPORATE

HALMSTAD, SVERIGE

Huvudkontor för HMS verksamhet med stabsfunktioner som IT, ekonomi, personal, global försäljning och marknadsföring.

BUSINESS UNIT ANYBUS

HALMSTAD, SVERIGE

Center för utveckling av Anybus-produkter.
Ett utvecklingskontor finns även i Göteborg.
(BECK IPC-produkter utvecklas i Wetzlar, Tyskland)

BUSINESS UNIT IXXAT

RAVENSBURG, TYSKLAND

Center för utveckling av Ixxat-produkter.

BUSINESS UNIT EWON

NIVELLES, BELGIEN

Center för utveckling av Ewon-produkter.
Viss utveckling sker även i Halmstad.

INTESIS

IGUALADA (BARCELONA), SPANIEN

Center för utveckling och försäljning av Intesis-produkter.

MARKET UNIT CONTINENTAL EUROPE

KARLSRUHE, TYSKLAND

Center för HMS i Centraleuropa. Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring samt viss kundrelaterad utveckling.
Kontor finns även i Mulhouse, Milano och Basel.

MARKET UNIT AMERICAS

CHICAGO, USA

Center för HMS i Nord- och Sydamerika. Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring. Kontor finns även i Pittsburgh och Manchester.

MARKET UNIT ASIA

SHIN-YOKOHAMA, JAPAN

PUNE, INDIEN

BEIJING, KINA

SINGAPORE

Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring.
Koordineras från Halmstad.

MARKET UNIT NORTHERN EUROPE

AND THE REST OF THE WORLD

HALMSTAD, SVERIGE

Hanterar lokal försäljning, support och marknadsföring i norra Europa, England samt övriga länder utanför de andra marknadsenheterna. Koordineras från Halmstad.

MITT PERSPEKTIV – VARFÖR INVESTERA I HMS:

På den europeiska marknaden finns många pågående projekt för att koppla upp ett stort antal "Things" som exempelvis styrsystem, manöverdon och sensorer. Detta kommer att generera stark tillväxt för IIoT-lösningar. Ny teknik som 5G kommer att driva denna tillväxt ytterligare och vi är mycket väl positionerade med våra lösningar. Tillsammans med vårt partnersätverk kan vi erbjuda kompletta, säkra och flexibla lösningar som ger företag möjlighet att spara pengar samtidigt som de blir mer hållbara.

Thilo Döring
General Manager, Market Unit Continental Europe



De ekonomiska förhållandena i Nordamerika fortsätter att vara gynnsamma, vilket möjliggör fortsatt tillväxt inom industrin. HMS rykte som expert inom industriell kommunikation och IIoT har fått många ledande industriföretag att samarbeta med HMS när de genomför digitala transformationslösningar. De amerikanska automationsföretagens investeringar i IIoT-teknik och hälsosamma ekonomiska förutsättningar kommer fortsätta att driva tillväxten för HMS i Nordamerika 2019.

Kevin Knake
General Manager, Market Unit Americas



Ekonomierna i Öst- och Sydostasien är de snabbast växande i världen och de använder hela tiden digitalisering för att möjliggöra högre produktivitet och förbättra hållbarheten. Detta kräver beprövade kommunikations- och IIoT-lösningar. HMS ökar sin närvaro i Asien och har redan ett starkt rykte som leverantör av lösningar för digitalisering av industrin. Kombinerat med goda ekonomiska förutsättningar i regionen har HMS en bra position för tillväxt i Asien de närmaste åren.

Bartek S. Candell
General Manager, Market Unit Asia



HMS starka produktportfölj och marknadsställning kombinerat med vår strategi för att kontinuerligt bredda vårt erbjudande, skapar den bästa möjliga plattformen för framtida framgång. Nya fokusområden som byggnadsautomation och IIoT ger möjligheter att växa bortom våra väl etablerade marknader och säkerställa framtida tillväxt.

Martin Hoffert
General Manager, Market Unit Northern Europe and Rest of the World





Anybus®
BY HMS NETWORKS

Ewon®
BY HMS NETWORKS

Ixxat®
BY HMS NETWORKS

PRODUKTERBJUDANDE

HMS PRODUKTERBJUDANDE

HMS = Hardware Meets Software™

HMS produkter, lösningar och expertis gör det möjligt för apparater och maskiner att kopplas upp mot styrsystem och industriella IoT-applikationer. Nya spännande möjligheter för fjärrövervakning, styrning och optimering öppnas när data från industriell utrustning kan analyseras och visas i realtid.





Allteftersom tekniken utvecklas med nya, smarta lösningar, öppnas också helt nya möjligheter för användarna. Tillverkare av automationsprodukter kan numera övervaka sina levererade enheter under hela dess livscykel. Fabriksägare kan analysera kritiska data från industriella processer för att säkerställa att processerna fungerar och att utrustningen används optimalt. Dessa typer av smarta lösningar är beroende av kommunikation mellan industriella enheter och IT-/IoT-system. HMS gör detta möjligt.

ÖKADE KRAV PÅ INDUSTRIELL KOMMUNIKATION OCH IOT

HMS lösningar för industriell kommunikation och IIoT används redan i miljontals produkter och maskiner runt om i världen. Behovet av kommunikation växer inte bara på HMS traditionella marknad för fabriksautomation utan även inom byggnadsautomation, kraft- och energimarknaden samt transport- och infrastrukturområdena. Detta öppnar nya dörrar för HMS.

Kunderna frågar efter hållbara, tillförlitliga, säkra och intelligenta industriella lösningar, som ofta innehåller trådlös teknik, uppkoppling till molntjänster och IIoT-anslutning över standarder

som MQTT och OPC UA. HMS har ett omfattande erbjudande på dessa områden och en stark position på den växande, globala IIoT-marknaden.

KOPPLA IHOP GAMMALT OCH NYTT

Det är inte bara ny industriell utrustning som behöver kopplas upp. Lika viktigt är möjligheten att införliva befintlig industriell utrustning i moderna lösningar. Tack vare omfattande kompetens inom fältbussteknik, industriellt Ethernet, trådlösa nätverk och IIoT, kan HMS erbjuda kostnadseffektiva lösningar för att koppla upp befintliga automationsprodukter och maskiner till den senaste kommunikations- och IIoT-tekniken. Kraven kommer ofta från systemintegratörer som fått i uppgift att hjälpa slutanvändare att hitta en lösning för att ansluta befintlig utrustning på ett fabriksgolv till nya, modernare system.

VILKA ÄR HMS KUNDER?

HMS produkter används av många olika typer av kunder, exempelvis tillverkare av automationsprodukter, maskinbyggare, systemintegratörer och slutanvändare. Alla ser HMS som en nyckelleverantör som ser till att deras utrustning kan kommunicera med andra produkter i komplicerade

system.. Behovet av kommunikation och IIoT-lösningar ökar i alla kundgrupper och industrisegment vilket bidrar till HMS tillväxt.

”BY HMS NETWORKS”

Våra kunder litar på att HMS kan hjälpa dem att koppla upp deras utrustning, samt att HMS fortsätter att ta det helhetsansvar som bolaget är känt

för. Allt ifrån innovation och design till marknadsföring, försäljning, produktion, leverans och support görs av HMS Networks. HMS stolthet över detta illustreras genom att de nya logotyperna för varumärkena Anybus, Ixxat och Ewon innehåller uttrycket ”BY HMS NETWORKS”.

MITT PERSPEKTIV

– VARFÖR INVESTERA I HMS:

Vi är perfekt positionerade på en marknad som växer med Industrial Internet of Things. För att skapa en IIoT-lösning måste industriell hårdvara kopplas upp mot IoT-mjukvara. Det här är precis vad HMS står för: ”Hardware Meets Software™”.

Anders Hansson, Marknadsdirektör – CMO



Anybus® Kopplar upp maskiner till alla nätverk

BY HMS NETWORKS

Det engelska ordet "Any" är centralt i HMS Anybus-erbjudande. Anybus-produkter gör det möjligt att koppla upp vilken produkt som helst till vilket industriellt nätverk som helst. I den industriella världen finns det nämligen många olika typer av nätverk beroende på geografisk marknad och bransch (nätverken kallas ibland "Fieldbuses", därav Anybus). Man kan likna dem vid språk som används i olika delar av världen. Anybus gör det möjligt för industriella produkter att prata vilket språk som helst.

Produkterna delas in i integrerade nätverkskort (Anybus Embedded) som designas in i kundens produkt, fristående enheter (Anybus Gateways) som fungerar som översättare mellan maskiner och nätverk, samt trådlösa produkter (Anybus Wireless) som är en starkt växande del av Anybusfamiljen.

MARKNAD

Fabriksautomation är fortfarande den viktigaste marknaden för Anybus. Eftersom kommunikation blir allt viktigare inom andra områden som byggnader, fordon, processanläggningar och infrastruktur, öppnas kontinuerligt nya användningsområden och marknader för Anybus.

AFFÄRSMODELL

Anybus Embedded säljs via direktförsäljning till tillverkare av automationsprodukter. Vid en så kallad design-win bestämmer sig kunden för att använda Anybus och monterar därefter in en Anybusmodul i varje ny produkt som tillverkas. Anybus Gateways och Wireless-produkter säljs både direkt till kund och via distribution beroende på situation.

KONKURRENS

Inom embeddedsegmentet är konkurrenten ofta kunden själv som kan välja att utveckla nätverkslösningar internt. Företag som Hilscher, ProSoft, Moxa och Moxex konkurrerar med HMS i olika delsegment inom gateways, men ingen kan matcha HMS breda utbud.

Beck + Anybus = Sant

År 2018 förvärvade HMS det tyska företaget Beck IPC GmbH. Becks teknik och expertis för integrerad kontroll, M2M-kommunikation och IIoT införlivas för närvarande i Anybus-erbjudandet, vilket öppnar ännu fler marknader och affärsmöjligheter för Anybus.

ANYBUS EMBEDDED INTEGRERAS I KUNDENS PRODUKT

Anybus Embedded nätverkskort utgjorde själva vaggan för HMS och är fortfarande en mycket viktig del av verksamheten. De löser fortfarande samma problem, att få industriella produkter att kommunicera i vilket industriellt nätverk som helst. De inbyggda Anybus-produkterna marknadsförs främst under namnet Anybus CompactCom. När en kund väljer att använda CompactCom, påbörjas en process på cirka 7–10 månader, under vilken CompactCom integreras i designen av kundens produkt. Detta kallas en Design Win. CompactCom kompletta nätverkstäckning gör det möjligt för HMS-kunder att sälja deras produkter på alla internationella marknader. HMS har en särställning globalt bland de oberoende företag som fokuserar på inbyggda kommunikationslösningar. Istället utgörs konkurrensen oftast av kunden själv, dvs. automationsutrustningstillverkare som tar fram egna inbyggda nätverkskort. Denna interna utveckling och tillverkning svarar idag för merparten av den totala, globala volymen av inbyggda nätverkskort. HMS ser en väsentlig potential i att få fler företag som idag utvecklar sina kommunikationslösningar på egen hand att istället köpa in dem från HMS.

VISSTE DU ATT: Under 2018 levererades den 5 000 000:e Anybus-modulen. Mottagaren var amerikanska Parker Hannifin.

VISSTE DU ATT: De första industriella nätverken kallades fältbussar. Det var så Anybus fick sitt namn.

ANYBUS GATEWAYS – FRISTÅENDE "ÖVERSÄTTARE"

En gateway är en fristående "översättare" som gör det möjligt för automationsprodukter och maskiner att kommunicera med industriella nätverk. Gateways består av en eller flera Anybus Embeddedkort och fungerar vanligen som problemlösare på fabriksgolvet runtom i världen – färdigpaketerade lösningar som direkt kan användas för att koppla ihop maskiner och nätverk. Gateways används ofta till att koppla äldre automationsutrustning till nyare system.

HMS har idag över 300 gateways som möjliggör koppling mellan i princip vilka industriella nätverk som helst. Tack vare detta efterfrågas och används Anybus Gateways av automationsingenjörer från hela världen, mestadels inom fabriksautomation men också inom närliggande områden såsom fastighetsautomation.

HMS marknadsför gateways under namnen Anybus X-gateway™ (kommunikation mellan två nätverk) och Anybus Communicator™ (kommunikation mellan underliggande automationsenheter och ett industriellt nätverk).

ANYBUS WIRELESS – TRÅDLÖS KOMMUNIKATION

Trådlös kommunikation är en relativt ny gren inom Anybus-erbjudandet, men på stark fram-marsch. Anybus Wireless Bolt™ och Wireless Bridge™ används för att ge maskiner på fabriksgolvet en solid trådlös uppkoppling via Bluetooth eller WLAN.

Trådlös teknik har funnits länge inom konsumentteknologi men i industrin med sina

krav på signalkvalitet och säkerhet, är tekniken ganska ny. HMS ser ett stort intresse för lösningar som exempelvis Wireless Bolt som monteras på en maskin för att etablera trådlös åtkomst. Med hjälp av detta kan användare komma åt maskinen från flera hundra meters håll, bli kvitt kostsamma kablar och även använda vanliga mobiltelefoner eller surfplattor för att kommunicera med maskinen.

MITT PERSPEKTIV
– VARFÖR INVESTERA I HMS:

Vi ser ett stort intresse från marknaden för att koppla upp industriella enheter till IT-system för statistik och analys. Anybus-produkterna har traditionellt använts för att ansluta industriella maskiner och apparater till styrsystem på fabriksgolvet, men samma teknik kan också användas för att koppla dessa enheter till IT-system och Internet. Detta öppnar upp enormt spännande möjligheter för Anybus.

Timo van't Hoff
General Manager, Business Unit Anybus



Ixxat® Kommunikation inuti maskiner

BY HMS NETWORKS

Ixxat är ett välkänt varumärke på automationsmarknaden, framförallt för lösningar inom maskinkommunikation och funktionssäkerhet. I HMS Business Unit Ixxat finns en mycket stor kompetens inom teknologin CAN (Controller Area Network) som är ledande inom bilindustrin. HMS Ixxat-erbjudande består främst av ett stort antal standardprodukter som löser typiska kommunikationsproblem i maskiner, men nya Ixxat-produkter löser även kommunikationsproblem inom smarta elnät.

MARKNAD

Industriell automation och fordonsindustrin är viktiga marknader för HMS Ixxat-erbjudande. Produkterna används även inom exempelvis medicinsk automation, energiproduktion, tunga fordon och infrastruktur.

AFFÄRSMODELL

Ixxat-produkter säljs både direkt och via distributörer. Många Ixxat-produkter säljs enligt en liknande design-win-baserad affärsmodell som Anybus Embedded. En central del av Ixxat-varumärket är tjänster och kundanpassade produkter.

KONKURRENS

CAN är en mogen teknologi och andra företag erbjuder liknande produkter.

Emellertid har ingen en så komplett produktportfölj och få har den tekniska kompetensen som HMS. Ixxat har också unika lösningar för testning inom fordonsindustrin, funktionssäkerhet och PC-kort för näverksuppkoppling.

YES, WE CAN CAN!

CAN (Controller Area Network) är en standard för kommunikation som ofta används i bilar, medicinsk automation, maskiner, fartyg med mera. HMS Ixxat-team har en mycket lång erfarenhet av CAN-baserad kommunikation och är pionjärer inom CAN i industriella applikationer. Även om CAN är en mogen och beprövad teknologi, installeras det i många nya fabriker eftersom CAN-baserad kommunikation ger många fördelar såsom låga kostnader, flexibilitet, tillförlitlighet och energieffektivitet. Ixxat-produkter används också för att möta det ökande behovet att koppla upp CAN-baserade maskiner i IIoT-applikationer.

VISSTE DU ATT: Bilen du kör, hissen i köpcentret eller kaffemaskinen på jobbet innehåller sannolikt kommunikationslösningar från Ixxat.

Förutom Ixxat-lösningar inom klassisk CAN, erbjuds en rad nya Ixxat-produkter för nästa generations CAN-standard, CAN FD, och för industriella Ethernet-system som EtherCAT och PROFINET samt Automotive Ethernet. Sammantaget befäster detta Ixxats position för framtiden inom segmentet.

De viktigaste kunderna är maskinbyggare och typiska användningsområden är maskinstyrning, datainsamling, nätverksförlängning med mera.

IXXAT AUTOMOTIVE MÖJLIGGÖR NÄSTA GENERATIONS FORDON

Moderna bilar kan alltmer liknas vid datorer på hjul vilket innebär att biltillverkare och deras underleverantörer behöver rigorösa digitala testprocedurer. Ixxat Automotive-lösningar möjliggör kommunikation mellan kommunikationsenheter i den testade bilen och olika datorbaserade testsystem. Viktiga teknologier är bl.a. CAN/CAN FD, LIN, FlexRay och Automotive Ethernet. Kunderna använder Ixxat-produkterna till att visualisera och konfigurera tester samt även simulera olika fordonsdelar utan att ha ett faktiskt fordon på plats.

Styrkan i Ixxat Automotive-erbjudandet kommer från ett nära samarbete med kunderna. Exempelvis är de flesta testsystem på BMW:s fabriker utrustade med Ixxat-produkter.

ÖKAD FOKUS PÅ FUNKTIONSSÄKERHET

Säkerhetsmekanismer i maskiner och fabriker används för att förhindra personsador, miljöskador och för att minimera driftstopp. Med modern kommunikationsteknik kan den säkerhetskritiska datan integreras i samma nätverk som den vanliga maskinkommunikationen. Att införa dessa lösningar kräver omfattande kunskap om säkerhetsutveckling och komplexa internationella standarder som IEC 61508.

Med HMS säkerhetsprodukter i Ixxat-sortimentet kan säker och icke-säker datakommunikation integreras fullt ut i en enda lösning. Produkten Ixxat Safe T100 i kombination med Anybus CompactCom utgör en färdigpaketerad

lösning som utöver att lösa säkerhetsproblemet skär ner kundernas utvecklingstid med upp till två år.

IXXAT ENERGY KOPPLAR UPP ENHETER MOT SMARTA ELNÄT

”The Smart Grid” refererar till ett elnät som justeras automatiskt baserat på förbrukningstoppar, energikällor, tid på dygnet etc. Dessa nät kräver mycket kommunikation mellan exempelvis smarta mätare, maskiner och kraftverk. Ixxats energilösningar möjliggör The Smart Grid då de medger kommunikation mellan elsystem, kontrollrum och automationsutrustning.

VISSTE DU ATT: Business Unit Ixxat i Ravensburg är HMS näst största utvecklingscenter (efter Halmstad) med ett 70-tal mycket erfarna utvecklingsingenjörer.

MITT PERSPEKTIV
– VARFÖR INVESTERA I HMS:

I Ixxat-teamet i Ravensburg arbetar flera av världens främsta experter inom olika kommunikationsteknologier. Vi arbetar nära våra kunder för att utveckla avancerade industriella kommunikationslösningar. Denna kunskap byggs in i våra standardprodukter för att lösa liknande kommunikationsproblem för andra kunder.

Christian Schlegel
General Manager, Business Unit Ixxat





Fjärrlösningar för industriella maskiner

HMS varumärke Ewon har tillhandahållit IIoT-lösningar innan termen IIoT ens existerade. Ewon-lösningar fjärransluter och kopplar upp maskiner till Internet, vilket ger användarna tillgång till maskindata när som helst och var som helst. Det blir inte mer IIoT än så.

MARKNAD

Ewon-lösningar kopplar vanligtvis upp mot så kallade PLC:er (Programmable Logic Controller, en industriell dator som styr maskiner och processer). Men det finns många andra applikationsområden, t.ex. reservkraftsgeneratorer, vindkraftverk, solpaneler, telekomstationer, tankar, reservoarer m.m.

AFFÄRSMODELL

Ewon-produkter säljs huvudsakligen till maskinbyggare genom ett nätverk av distributörer och solution partners. Kunderna kan sedan prenumerera på olika tjänster efter att de har köpt Ewon-hårdvaran.

KONKURRENS

HMS är tveklöst ett av de ledande företagen inom fjärråtkomst och övervakning av industriell utrustning med kunder inom alla signifikanta industriella segment. Det finns andra leverantörer av fjärrövervakningslösningar, men de flesta är specialiserade på en viss bransch eller ett visst marknadssegment.

SNABBT VÄXANDE MARKNAD

Marknaden för fjärråtkomst och övervakning av industriella maskiner är fortfarande ung och frägmenterad men med drivkraft från IIoT-trenden växer den i snabb takt. HMS ser en tydlig trend hos ledande automationsföretag att se IIoT-lösningar som en viktig komponent för framtida tillväxt.

**FYRA LÖSNINGAR INOM EWON
REMOTE SOLUTIONS**

Alla maskintillverkare är väl medvetna om att fjärråtkomst till deras maskiner minskar underhållskostnaderna och optimerar drifttiden. Under Ewon-varumärket erbjuder HMS fyra olika sätt att ge fjärråtkomst och övervaka industriell utrustning – Remote Access, Remote Data, Remote Management och Remote Networks.

**Fjärråtkomst med Ewon Cosy
(Remote Access)**

Med en Ewon Cosy ansluten till en maskin, är det möjligt att skapa en säker datatunnel till maskinen via en molnbaserad server, vilket möjliggör programmering och felsökning på distans. Detta ger drastiskt minskade support-, service- och resekostnader.

VISSTE DU ATT: Ewon har röstats fram som den bästa lösningen för "Remote Access" av Control Design Magazine i USA – fyra år i rad!

**Dataåtkomst med Ewon Flexy
(Remote Data)**

Produkten Ewon Flexy är, precis som Cosy, främst avsedd för fjärråtkomst, men möjliggör också avancerade datatjänster såsom insamling av data från fältet, larmhantering med mera.

Flexy används ofta till övervakning och förebyggande underhåll, stödjer alla större kommunikationsprotokoll på marknaden och kopplar upp via Talk2M, samtidigt som den möjliggör programmering av kundspecifika funktioner.

**Fjärrhantering med Ewon Netbiter/Argos
(Remote Management)**

Ewon Netbiter är en färdigpaketerad lösning som gör det möjligt för användare att enkelt fjärrövervaka utrustning, samt logga och visualisera data i webbaserade kontrollpaneler. Netbiter används oftast för att övervaka fältutrustning såsom reservkraftsgeneratorer, industriella maskiner eller pumpar.

**Fjärrnätverk med Ewon eFive
(Remote Networks)**

Ewon eFive är en lösning för mer permanenta fjärranslutningar. Denna lösning gör det möjligt för systemintegratörer att skapa säkra industriella nätverk som förbinder en eller flera maskiner med ett SCADA-system i ett centralt kontrollrum. (SCADA, Supervisory Control And Data Acquisition, är ett system för övervakning och styrning av processer.)

VISSTE DU ATT: Fjärrlösningar minskar behovet för serviceresor. Detta är en av de stora fördelarna med Ewonlösningarna som därmed även radikalt minskar koldioxidutsläppen.

MITT PERSPEKTIV**– VARFÖR INVESTERA I HMS:**

Ewon-lösningar har möjliggjort IIoT långt innan begreppet fanns. Som etablerat varumärke på en snabbt växande marknad har vi goda möjligheter till tillväxt. Ewons fjärrlösningar minskar inte bara driftskostnaderna, vi tillför också ett mervärde genom att samla in och visa nyckeltal och parametrar från maskiner som kan användas till förbättrad service och prestanda. Ewon kommer även fortsättningsvis att vara det marknadsledande varumärket inom fjärrlösningar och IIoT.

Francis Vander Ghinst
General Manager, Business Unit Ewon





Member of the HMS group

Kopplar upp byggnader

Moderna byggnader är som avancerade nätverk med tusentals maskiner och enheter som behöver kommunicera. Intesis erbjuder kommunikationslösningar avsedda för byggnader. Byggnadsautomation är en snabbt växande marknad där HMS ser stora tillväxtpotentialer för framtiden.

OM INTESIS

Intesis är globalt känt för unik teknik och kompetens för uppkoppling av exempelvis HVAC-utrustning till byggnadsautomationssystem. Företaget drivs som ett självständigt bolag inom HMS-koncernen med egen utveckling och försäljning. Huvudkontoret ligger i Igualada utanför Barcelona. Här finns totalt 57 personer som arbetar med att ta fram kommunikationslösningar för både systemintegratörer och fastighetsägare. Intesis huvudmarknad är Europa, men produkterna används i mer än 100 olika länder runt om i världen. Intesis har en gedigen historia av innovation och att föra ut nya idéer och ny teknik på marknaden. Företaget grundades år 2000 och har under de senaste åren vuxit med över 20 % per år.

ERBJUDANDET

IntesisBox: Ett stort antal kommunikationsgateways för fastighetsautomation. Dessa gateways liknar Anybus gateways men är utformade för att erbjuda kommunikation mellan värmepumpar, ventilation, luftkonditionering och andra byggnadsspecifika enheter.

IntesisHome: En komplett IoT-lösning för att ansluta luftkonditioneringsutrustning till Internet och därmed göra det möjligt att fjärrkont-

rollera och fjärrstyra via en smartphone, surfplatta eller dator.

HouseinHand: En app för iOS och Android där användarna kan styra hela sitt hem med sin smartphone. Via wifi ansluter HouseinHand-appen till fastighetsautomationsnätverket KNX vilket ger användarna möjlighet att styra ljus, persiennar, AC, TV, ljud, dörrar, kameror med mera.

FRAMGÅNGSRIKA FÖRSTA GEMENSAMMA PROJEKT

Intesis arbetar inom byggnadsautomation medan HMS verkar inom industriell automation. De första interna samarbetsprojekten har startats och resulterat i de första Anybus Factory-to-Building Gateways som gör det möjligt att koppla industriell utrustning till fastighetsautomationssystem. Dessa gateways är baserade på Intesis-teknik och har lanserats i HMS bredare marknadskanaler för att nå fler kunder. Här finns fler synergieffekter i framtiden.

MITT PERSPEKTIV

– VARFÖR INVESTERA I HMS:

Byggnader är en av de största energikonsumenterna i samhället i dag, och vi ser många möjligheter att öka både energieffektivitet och levnadsstandard samtidigt som man minskar kostnaderna med vår kommunikations- och nätverksteknik.

*Josep Cerón,
General Manager, Intesis*





HÅLLBARHET

Ekonomisk, miljömässig och social hållbarhet

HMS har som vision att få industriella enheter och system att kommunicera, för en mer produktiv och hållbar värld. Den principen ligger även bakom vår strategi att skapa långsiktiga värden och hållbar utveckling för oss och våra intressenter. Vi kombinerar tillväxt och lönsamhet med miljömässigt och socialt ansvar.

Detta är HMS Networks hållbarhetsredovisning som avser räkenskapsåret 2018. Hållbarhetsredovisningen omfattar moderbolaget HMS Networks AB (org.nr. 556661-8954) och samtliga enheter som konsolideras i HMS Networks AB:s koncernredovisning för samma period vilka finns specificerade i not 33 i koncernredovisningen. Hållbarhetsredovisningen är upprättad i enlighet med GRI Standards, Core option, och omfattar sidorna 3, 8–9, 28–35 samt 105–111. Hållbarhetsredovisningen omfattar även HMS Networks ABs lagstadgade hållbarhetsrapport i enlighet med ÅRL 6 & 7 kapitel.

Hållbar tillväxt för oss består av tre delar – ekonomisk, miljömässig och social hållbarhet – som är ömsesidigt beroende av varandra. För oss handlar hållbar tillväxt om att förbättra för kunder, miljö och människorna i vår omgivning och i alla sammanhang där vi är verksamma. Information om HMS affärsmodell och värdeskapandemodell finns på sidorna 8–9 i denna årsredovisning.

FOKUSOMRÅDEN

HMS ledning har fastställt fyra särskilt viktiga fokusområden inom hållbart företagande som skapar grunden för hur HMS ska bidra till en hållbar samhällsutveckling:

- Innovativa produkter och attraktiva lösningar
- Energieffektivitet
- Attraktiv arbetsgivare
- Ansvarsfulla affärer

De hållbarhetsaspekter som betraktas som mest väsentliga är:

- Miljöpåverkan från produkter och tjänster
- Energiförbrukning i fastigheter
- Växthusgasutsläpp (tjänstebilar, elförbrukning och transporter av inkommande material)
- Elektronikavfall
- Anti-korruption
- Kundintegritet
- Besparingspotential genom användning av produkter
- Kompetensutveckling
- Leverantörsbedömning av mänskliga rättigheter.

En dialog om vad som är väsentligt pågår kontinuerligt för att få värdefull feedback för ett effektivt hållbarhetsarbete. Läs mer om vår väsentlighetsanalys och HMS arbete med intressentdialog i vår GRI-bilaga (på sidorna 105–111).

MITT PERSPEKTIV

– VARFÖR INVESTERA I HMS:

Fler och fler kunder vänder sig till HMS för att minska energiförbrukningen och serviceresorna. HMS kan erbjuda smarta, hållbara produkter och tjänster som hjälper dem att bli mer hållbara. HMS engagemang i långsiktiga hållbarhetsinsatser syftar till att inte bara uppfylla våra kunders krav utan även driva hållbarhetsfrågor i vår bransch.

Katarina Lekander,
Kvalitets- och hållbarhetschef



FN:s globala hållbarhetsmål

FN har tagit fram 17 globala mål som världens ledare förbundit sig att uppnå till 2030. HMS tar ansvar och arbetar aktivt inom de områden som är relevanta för vår verksamhet för att bidra till att nå målen. HMS har valt att fokusera på de 7 områden som är mest relevanta och där vi kan bidra mest.

MÅL 3

HÄLSA OCH VÄLBEFINNANDE
Investerar i personalens hälsa och välbefinnande.

Läs mer på sidan 30.

MÅL 4

GOD UTBILDNING
Prioriterar kompetensutveckling och stödjer utbildningsinitiativ.

Läs mer på sidorna 30–31.

MÅL 5

JÄMSTÄLLDHET
Säkerställer lika rättigheter, möjligheter och villkor.

Läs mer på sidorna 30–31.

MÅL 8

GODA ARBETSVILLKOR OCH EKONOMISK TILLVÄXT
Främjar en långsiktigt trygg och säker arbetsmiljö.

Läs mer på sidorna 34–35.

MÅL 9

FRÄMJA INNOVATION
Investerar i forskning och utveckling.

Läs mer på sidorna 32–33.

MÅL 10

ÖKAD MÅNGFALD
Arbetar för ökad mångfald.

Läs mer på sidorna 30–31.

MÅL 12

HÅLLBAR KONSUMTION OCH PRODUKTION
Utvecklar och tillverkar produkter som möjliggör stora energibesparingar för våra kunder.

Läs mer på sidorna 32–33.



592 anställda, 16 länder, 25 nationaliteter, 1 företag

HMS är ett globalt företag med verksamhet i många länder. För att uppnå gemensamma mål och tillväxt med kvalitet krävs en stark gemensam företagskultur och värdegrund. Vi styr vårt arbete med arbetsmiljö, jämställdhet och lönesättning med vår gemensamma värdegrundspolicy som vi sammanfattar med "HMS Hi 5".



PERSONALSTRATEGIER – STYRNING OCH POLICYS

HMS är beroende av motiverade kompetenta medarbetare som tänker innovativt. Medarbetarnas kunskap, engagemang och prestationer är avgörande för att HMS ska lyckas med sin strategi, nå sina mål och fortsätta utvecklas.

HMS medarbetare erbjuds en spännande personlig såväl som arbetsmässig utveckling i en modern, dynamisk och växande organisation med många internationella kontaktytor och goda karriärmöjligheter. Företaget har ett modernt och öppet arbetsklimat baserat på gemensamma värderingar, lärande och eget ansvar.

HMS HI 5

HMS är ett internationellt och entreprenörspräglad företag, med hög tillväxt, spännande teknikutveckling och närhet till kunderna. I en växande organisation är det extra viktigt att ha en gemensam värdegrund som säkerställer att beslut och arbetssätt genomförs i enlighet med vår långsiktiga strategi. *HMS Hi 5* fungerar som ledstjärna för det dagliga arbetet och vårt bemötande av kunder, leverantörer, kollegor och andra intressenter:

- Customer Commitment
- Growth and Innovation
- Long-Term Perspective
- Strong Relationships
- Lean & Efficient

EN ATTRAKTIV ARBETSGIVARE

Den senaste medarbetarundersökningen visar att majoriteten av våra anställda känner att HMS är en

arbetsplats i världsklass. En trevlig arbetsmiljö, jämställdhetsfrågor och samarbete med kollegor är högt värderade.

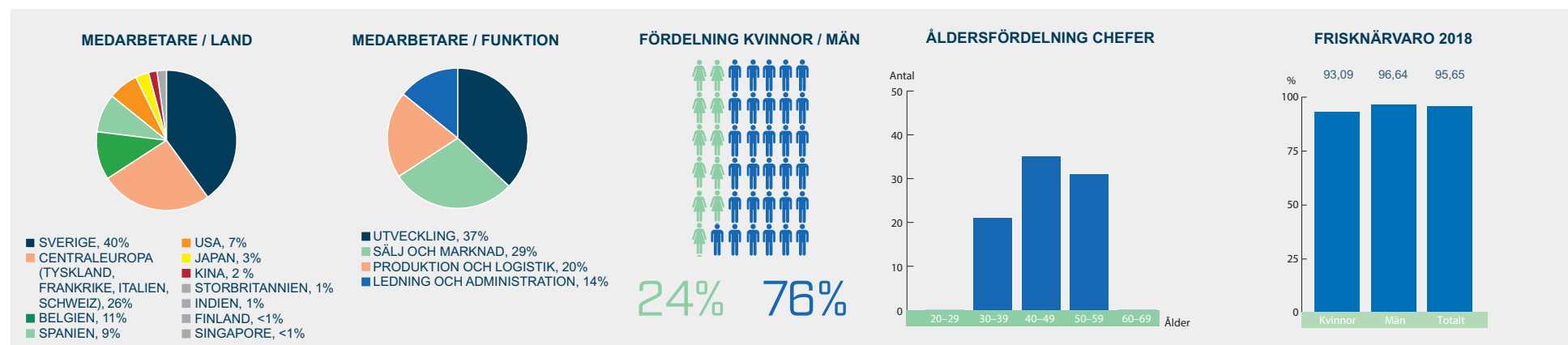
Frekventa undersökningar som "tar pulsen" på organisationen utförs tre gånger per år för att få snabb feedback. Dessa undersökningar ger chefer feedback från anställda via en portal som visar avdelningens resultat. Detta har visat sig vara ett effektivt verktyg för att underlätta samarbete mellan avdelningar.

Under 2018 har vi arbetat specifikt med att utveckla våra chefer och deras ledarskap för att möta våra medarbetares krav ännu bättre. Vi har också haft ett särskilt fokus på karriärvägar för att behålla och utveckla våra medarbetare.

HÄLSA OCH LIVSSTIL

Att ha en bra arbetsmiljö ser vi som en grundförutsättning för att man ska kunna göra sitt jobb. Vi har funktionella och moderna kontor på alla våra arbetsplatser runt om i världen. För att värna om god hälsa och livsstil erbjuds regelbundet olika initiativ för att främja hälsa och balans i arbetslivet. Tränings- och trivselaktiviteter anordnas regelbundet. Vi har låga sjuktal och under 2018 var sjukfrånvaron 4,35 % (4,34) och personalomsättningen för koncernen var 7,8 % (6,8), för Sverige 6,3 % (7,2). Vi följer kontinuerligt upp sjukfrånvaron och arbetar aktivt med tidiga aktiviteter för att bibehålla sjukfrånvaron på låga nivåer.

Vi har väl implementerade rutiner för vårt systematiska arbetsmiljöarbete.



RÄTT REKRYTERING GER TILLVÄXT MED KVALITET

HMS tillväxtstrategi är beroende av rätt medarbetarkompetens. Vi arbetar aktivt för att profilera HMS på arbetsmarknaden, speciellt med inriktning mot tekniker och ingenjörer. Det sker bland annat genom att delta i arbetsmarknadsdagar på universitet och högskolor, erbjuda möjlighet till examensarbeten och synliggöra företaget via olika sociala medier.

Under 2018 har vi nyanställt 87 (40) personer i koncernen varav 30 (9) i Sverige och 57 (31) i andra länder. Det är en utmaning för oss att rekrytera i den takt vi vill men vi är nöjda med att vi, trots en hård konkurrens om arbetskraft, lyckas rekrytera den personal som vi har behov av.

MEDARBETARUTVECKLING

HMS är en organisation som präglas av lärande, både i den dagliga verksamheten och via utbildningsinsatser internt och externt. Att ta eget ansvar, anta nya utmaningar och växa med uppgiften är vardag för medarbetare på HMS.

En stor del av utvecklingsarbetet sker i nära samarbete med kunder, ofta med internationella kontaktytor som tillför nya perspektiv och leder till personlig kompetensutveckling. Nyanställda

genomgår ett individuellt, lokalt introduktionsprogram och utöver det deltar alla nyanställda inom HMS-koncernen i en introduktionsvecka på huvudkontoret i Halmstad.

Inom HMS finns stora möjligheter att påverka sin yrkesroll och utvecklas i sin karriär. I år satsade vi 19 timmar i snitt på utbildning per anställd. Alla våra medarbetare har utvecklingssamtal varje år tillsammans med sin chef. Det skapar också en stark framåtanda och engagemang i det ständiga förbättringsarbete som är avgörande för långsiktig framgång. Inom bolaget finns ett särskilt utlandsprogram där ingenjörer från utvecklingsavdelningen får möjlighet att arbeta på något av företagets kontor runt om i världen.

SAMHÄLLET

HMS bidrar till den lokala ekonomin som arbetsgivare i flera regioner globalt. Förutom att betala skatter och avgifter på respektive marknad så jobbar HMS aktivt på olika sätt med att stärka relationen till samhället exempelvis genom ett starkt engagemang och långsiktigt målmedvetet samarbete med universitet och högskolor i närområdet. HMS bidrar också genom att skänka pengar till välgörenhet både på lokalt och globalt plan. Exempelvis så stöttade HMS i Halmstad den lokala

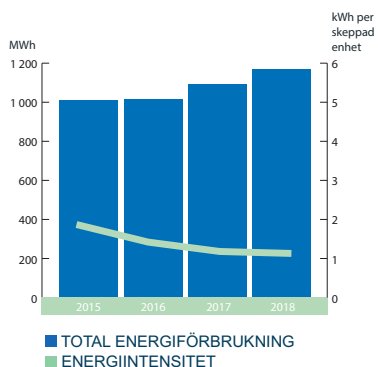
föreningen WOW som jobbar med integration av nyanlända. Samtidigt skänkte HMS en större gåva till UNHCR:s viktiga arbete kopplat till att hjälpa människor på flykt.

HMS produkter minskar miljöpåverkan

HMS bidrar till hållbar utveckling genom att erbjuda produkter som möjliggör stora energibesparingar för sina användare under livstiden. HMS verkar i en industri där förändringar i direktiv och lagar kan medföra extra avgifter som i sin tur kan medföra ökade material- och produktionskostnader. Att inte uppfylla lagar och miljökrav på inköpt material kan även det leda till kostnader såväl som dåligt anseende. Därför har vi en miljöpolicy som omfattar frågor som styr långsiktiga investeringar, materialval vid konstruktion, distribution, leverantörsväl, återvinning av elektronik samt kemikaliehantering. Miljöaspekter beaktas i samband med utveckling, tillverkning, leverans och användning av HMS produkter, det vill säga under hela livscykeln.



TOTAL ENERGIFÖRBRUKNING



Grafen redovisar energiförbrukningen från HMS tre stora affärsområden, Anybus, IXXAT och Ewon.

Växthusgasutsläpp, ton CO ₂ E	2018	2017
Scope 1, direkta växthusgasutsläpp	244	262
Scope 2, indirekta växthusgasutsläpp från energiförbrukning	21	32
Scope 3, övriga indirekta växthusgasutsläpp	323	294
Totala växthusgasutsläpp	588	588
Växthusgasutsläpp per skeppad enhet (kg CO ₂ E)	0,57	0,63

Tabellen redovisar utsläpp av växthusgaser från HMS tre stora affärsområden. Scope 1 innefattar företagsbilar, Scope 2 el och Scope 3 transporter.



HMS målsättning är att utveckla produkter som bidrar till förbättrad energieffektivitet och minskade utsläpp. HMS följer ett antal nyckeltal kopplade till utsläpp av växthusgaser och energiförbrukning, förnybar energi samt minskade utsläpp för kunder, med syfte att minimera kostnader och negativ miljöpåverkan.

HÅLLBARA PRODUKTER

HMS jobbar aktivt med följande områden inom begreppet hållbara produkter:

- Produkter som utgör en grundläggande komponent i hållbara industriella system
- Hållbar produktutveckling
- Hållbar tillverkning och logistik

HÅLLBARA LÖSNINGAR

HMS tillhandahåller värdefull data genom att ansluta industriell utrustning på ett säkert och enkelt sätt och bidrar därigenom till våra kunders ökade produktivitet och deras hållbarhetsarbete.

HMS produkter möjliggör uppbyggnaden av hållbara industriella lösningar där parametrar som energi- och resurseffektivitet, minskade utsläpp och föroreningar, förbättrad kvalitet och minskat avfall är i fokus. En annan viktig aspekt är att möjliggöra effektiva och flexibla industriella lösningar för att minska överproduktion. Målet är att kunna tillverka ett fåtal enheter lika effektivt som massproducerade enheter.



EFFEKTIVISERING MED ÖKAD DIGITALISERING

Den industriella marknaden genomgår just nu en kommunikations- och datarevolution som drivs av trender som Industrie 4.0, Industrial Internet of Things (IIoT) och uppkopplad tillverkning. Motiven bakom dessa trender är globala drivkrafter, som att återta produktion från lågkostnads-länder, öka konkurrensförmåga och framtidssäkra länders maskin- och systemexport. En annan tung drivkraft bakom dessa trender är just hållbarhet. Förbättrad arbetsmiljö och ergonomi, energi- och resursoptimering, flexibel massproduktion, minskad miljöpåverkan och tydligare förståelse för sin egen påverkan är några av de mål man vill nå. Information och data från industriella system är det som ligger till grund för att kunna skapa morgondagens smarta industriella system. HMS produkter fyller precis denna funktion genom att bidra till en intelligent styrning men också till att samla in och presentera data på ett förståeligt sätt till överordnade analys- och beslutssystem. Den ökade mängden datainsamling och fjärruppkopplade system möjliggör också att nya tjänster och företag växer fram.

PRODUKTUTVECKLING

HMS mål är att kontinuerligt utveckla lösningar och produkters kapacitet i linje med dessa hållbarhetsmålsättningar så att de på ett enkelt och effektivt sätt kan integreras i industriella system och erbjuda värdefull funktionalitet och information. Som ett led i detta deltar HMS aktivt i olika tekniska standardiseringsorganisationer och säkerställer därmed att HMS produkter och lösningar ligger i framkant avseende funktioner för till exempel energistyrning. Den tekniska utvecklingen går fort fram inom industriell kommunikation vilket ställer höga krav på att balansera kraven

på mer kraftfulla och effektivare produkter i kombination med ett antal miljöaspekter. Här spelar även metoder och plattformar en viktig roll då tid till marknad är en väsentlig parameter; ju snabbare nya, resurssnåla och effektivare lösningar kommer i bruk desto mer finns att vinna ur ett hållbarhetsperspektiv.

HMS lägger stor vikt vid energieffektiva tekniker och lösningar. Processorer och minnen med moderna kiselgeometrier medger kraftfullare lösningar med bra energiprestandaförhållanden. Produkter konstrueras för användning under lång tid i krävande miljöer. Möjlighet till reparation och uppgradering i fält är väsentlig för att uppnå maximal livslängd. Produkternas utformning avseende låg vikt, liten formfaktor och effektiv paketering sparar materialresurser och ger en lägre miljöpåverkan i logistikkedjan. Naturligtvis används material och tillverkningsprocesser som uppfyller de senaste internationella lagkraven. Miljö- och hälsofarliga ämnen och kemikalier undviks i största möjliga mån.

ENERGIEFFEKTIVITET I FOKUS

HMS fokuserar på utveckling av produkter och lösningar som bidrar till energieffektiv och resurssnål industriell produktion. Att använda automatiserade

processer och intelligent industriell kommunikation möjliggör i sig effektivare energiförbrukning i industriell utrustning, exempelvis motorstyrningar, pumpar och fläktsystem. HMS produkter för fjärrstyrning, fjärrövervakning och dess molnlösningar kan utnyttjas för att hantera globala utmaningar inom hållbar utveckling. Intelligent fjärrstyrning av utrustning ger energibesparingar, både genom effektivare drift och ett minskat behov av platsbesök för kontroll och besiktning. På så sätt bidrar HMS produkter till ökad energieffektivitet och därmed mindre miljöpåverkan. Under 2018 har besparingspotentialen i resor och minskade koldioxidutsläpp ökat med 30 % jämfört med 2017, tack vare användning av fler Talk2M-produkter.

ÅTERVINNING OCH E-AVFALL

Genom att styra produktionsprocesserna noggrant uppnås en effektiv och materialsnål tillverkning med minsta möjliga spill, avfall och energianvändning. HMS minimerar användningen av miljöfarliga ämnen och underlättar återvinning genom att efterleva miljölagarna RoHS, REACH och WEEE.

Besparingspotential genom användning av Talk2M	2018	2017
Resebesparingar (km)	3 575 597 000	2 742 502 000
Minskade koldioxidutsläpp (ton CO ₂ E)	456 246	349 943

HMS produkter leder till minskat resande för våra kunder. Besparingarna i resor för Talk2M uppskattas till 3 575 597 000 km per år.

Hållbara affärer

Ansvarsfulla affärer och lönsam tillväxt går hand i hand. Genom att kombinera god affärsetik och innovation stärks HMS konkurrenskraft och samtidigt bidrar företaget med hållbara lösningar på samhällets utmaningar.

En nyckelfaktor för HMS är att bedriva affärer och ta ansvar för vår leverantörskedja på ett etiskt sätt, eftersom vårt anseende är en av bolagets värdefullaste tillgångar. Således är vi måna om att behålla vårt goda anseende som pålitlig kommunikationspartner och fokuserar på att bedriva vår verksamhet på ett ansvarsfullt sätt.

HMS UPPFÖRANDEKOD

HMS uppförandekod baseras på internationella avtal såsom ILO:s kärnkonventioner om mänskliga rättigheter i arbetslivet, FN:s deklaration om mänskliga rättigheter samt Barnkonventionen. Uppförandekoden ger vägledning i hur HMS medarbetare ska agera etiskt och i enlighet med företagets värderingar samt används för uppföljning av direkta leverantörer. Genom att efterleva koden säkerställer vi att verksamheten bedrivs professionellt, ärligt och etiskt.

HMS uppförandekod handlar om trygga arbetsförhållanden, ansvar för miljön, etik i relationerna med kunder och leverantörer och ett positivt samspel med samhället vi verkar i. HMS kärnvärderingar sammanfattas i HMS "Hi 5", vilket är ett kompletterande stöd som guidar personalen i den dagliga verksamheten.

Uppförandekoden speglar bolagets åtagande att bedriva verksamheten på ett ansvarsfullt sätt och omfattar:

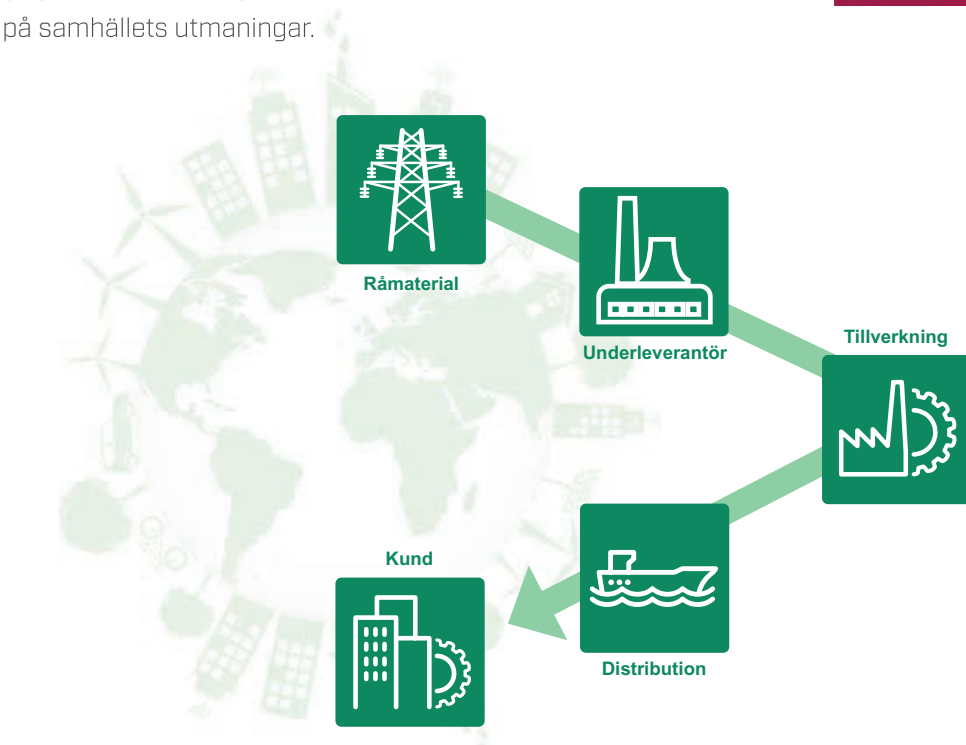
- att vara ansvarstagande samhällsmedborgare
- att respektera mänskliga rättigheter i hela verksamheten
- att säkerställa hälsa och säkerhet
- att arbeta för hållbar utveckling
- att motverka korruption

HMS har interna rutiner som gör det möjligt för alla anställda att rapportera misstänkta lagliga eller regelmässiga överträdelse, utan återverkan. Alla medarbetare inom koncernen uppmanas att rapportera sådant agerande som uppfattas som allvarliga missförhållanden till sin chef alternativt enligt etablerade rutiner. Rapportering kan även ske anonymt. Chefer förväntas hantera rapporterade överträdelse på ett grundligt sätt och arbeta för en tillfredsställande lösning med skäliga åtgärder. Under året har vi inte haft några fall av felaktiga beteenden som resulterat i åtgärder.

Uppförandekoden har godkänts av bolagets koncernledning och styrelse och finns tillgänglig externt på företagets hemsida. Kodens finns också tillgänglig för alla medarbetare via företagets intranät och genom introduktion av nyanställda.

HANTERING AV KUNDDATA

HMS verksamhet inbegriper hantering av kunddata som genereras i våra system när kunder använder våra molntjänster. Vi är måna om att respektera och skydda våra kunders integritet och försäkrar oss om att data skyddas på bästa sätt med hjälp av ett certifierat ledningssystem för informationssäkerhet, ISO 27001. Eventuella sårbarheter i våra system identifieras med penetrationstester. För att uppfylla den nya EU-förordningen GDPR har HMS arbetat för att stärka skyddet av personuppgifter genom att anpassa våra system och utöka informationen kring vad vi lagrar och behandlar. Under år 2018 har vi inte haft några fall av bekräftade klagomål rörande kundintegritet eller identifierade läckor av kunddata.



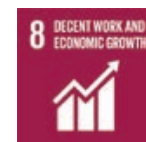
HÅLLBAR LEVERANSKEDJA

Vi förväntar oss att våra leverantörer respekterar mänskliga rättigheter och anställdas arbetsvillkor samt att de tar ansvar för sin miljöpåverkan. I produktionen av HMS varor används komponenter från ett stort antal komponenttillverkare vilket medför att HMS inte alltid har kontroll över hur dessa är producerade ur ett miljömässigt, socialt och etiskt perspektiv. För HMS är det viktigt att respekt för mänskliga rättigheter visas i alla led av vår produktion. Det finns även en risk att de elektriska komponenterna innehåller konfliktmineraler. Som ett villkor för att göra affärer med HMS kräver vi att våra affärskritiska leveran-

törer inför ett ledningssystem för miljö och arbetsmiljö. HMS väljer och utvärderar leverantörer utifrån kriterier såsom kvalitet, leverans, pris och tillförlitlighet samt miljömässigt och socialt ansvar och engagemang.

Miljö

Det finns miljölagar som HMS måste följa, såsom RoHS-direktivet och REACH-förordningen. Vi kräver därför av våra leverantörer att de följer de senaste riktlinjerna och tillhandahåller deklarerat om efterlevnad av regler för material och produkter som levereras till HMS.





Installation av HMS produkter på fabrik i Kina.

Mänskliga rättigheter

HMS stödjer och respekterar mänskliga rättigheter. Uppföljning av mänskliga rättigheter i leveranskedjan är integrerat i uppföljnings- och godkännandeprocessen av HMS leverantörer.

HMS policy för konfliktmineraler styr vårt arbete att rapportera kring spårbarhet i leverantörskedjan för att säkerställa en konfliktfri leverantörskedja. Konfliktmineraler definieras som columbit-tantalit (coltan), kassiterit, volframit, guld, eller derivat av dessa. Om dessa mineraler härrör från Demokratiska Republiken Kongo eller dess grannländer finns det en risk för att de kan finansiera konflikter i regionen. Då HMS produkter innehåller metaller från dessa mineraler genom inköpt material uppmanas relevanta leverantörer till en transparent och konfliktfri försörjningskedja.

HMS hanterar frågan om konfliktmineraler, innefattande efterlevnad av USA:s Dodd-Frank Act (SEC), genom att samarbeta aktivt med våra leverantörer och sedan redovisa resultatet i en rap-

port som publiceras på vår hemsida. Våra leverantörer ska följa HMS konfliktmineralpolicy, vilken bland annat omfattar att tillhandahålla information om källa och härkomst för potentiella konfliktmineraler i leveranser till HMS.

Leverantörsgranskningar

Partners och leverantörer uppmanas att tillämpa affärsp principer som överensstämmer med principerna i HMS:s uppförandekod. HMS process för leverantörsvärderingar, kopplat till mänskliga rättigheter och sociala förhållanden baseras dels på platsbesök, dels på självutvärderingsformulär. Fokus för revisionerna är uppförandekod, arbetsmiljö och hälsa, kvalitet och säkerhet.

I självdeklarationer ber HMS leverantörerna svara på frågor om uppförandekod och bifoga styrande underlag. För närvarande har HMS största leverantörer goda riktlinjer för hur de bedriver sin verksamhet på ett etiskt, socialt och/eller miljö-mässigt korrekt sätt. De anger tydligt att de stöder, respekterar och prioriterar dessa områden.

Under året genomfördes besök hos fyra av våra kinesiska leverantörer av kretskort och material som används i HMS-produkter. Syftet var att kontrollera efterlevnaden av krav och se till att våra produkter tillverkas under rättvisa förhållanden. Besöken har inkluderat inspektion av arbetsmiljöförhållanden och en granskning av dokumentation. Två kinesiska materialleverantörer granskades också under året avseende deras överensstämmelse med REACH- och RoHS-direktivet och förordningen om avfallshantering. Inga avvikelser identifierades inom miljö- eller arbetsmiljöområdet.

Sociala åtaganden

HMS har ett starkt engagemang för och en lång tradition av samarbete med universitet och skolor. Samarbetet har skett genom forskningsprojekt inom innovation och genom vår kärnverksamhet där vi erbjuder studenter utbildningsprogram i form av arbetsplatsförlagd utbildning, projektarbete och feriearbete på företaget. Under 2018 har HMS gjort en medveten insats för att erbjuda fler examensarbeten vilket resulterade i exjobb för 61 personer. HMS arrangerar också studiebesök på vårt kontor i Halmstad. Under året höll vi 7 studiebesök som var öppna för studenter och allmänheten. I samarbete med Högsolan i Halmstad beviljar HMS årlig-

gen stipendier för bästa examensprojekt, där stipendier delas ut till framstående studenter inom datateknik, elektroteknik och mekatronik. HMS har olika program för att hjälpa behövande och minska ojämlikhet. Vi ger också möjligheter och uppmuntrar lokala initiativ i koncernen. Till exempel har HMS stöttat ADA, en förening för kvinnliga ingenjörstudenter. HMS deltar också i WOW, en mötesplats för kvinnor från olika kulturer, som syftar till att skapa en bättre integration av invandrarkvinnor i samhället. Exempel på organisationer som har fått donationer under året är WOW, Cancerfonden, Rädda Barnen och UNHCR.

Läs mer i HMS GRI-bilaga, som du hittar på sidorna 105–111 i denna årsredovisning.



Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i HMS Networks AB, org.nr 556661-8954

UPPDRAG OCH ANSVARFÖRDELNING

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2018 på sidorna 28–35 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

GRANSKNINGENS RIKTNING OCH OMFATTNING

Vår granskning har skett enligt FAR:s rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

UTTALANDE

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Halmstad, 22 mars 2019

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson

Auktoriserad revisor

BOLAGSSTYRNING

Styrelseordföranden har ordet

Sverige är känt för sin innovationsförmåga och tradition att kunna skapa nya globala företag baserade på unikt kunnande. HMS är nu med 1 366 MSEK i omsättning och 592 anställda i 16 länder ytterligare ett exempel på när entreprenörskap tillsammans med avancerad teknik skapar stora värden för kunder över hela världen.

HMS har en unik position i en allt mer digitaliserad värld som möjliggörare för att öka automatiseringsgraden av industriella processer, minska underhållskostnader för avancerade maskiner och skapa nya tjänsterbjudanden kopplade till digital teknik. Allt för att öka produktivitet och säkerhet, och minska resursförbrukning, för slutanvändare av HMS produkter.

Långt före att Internet of Things (IoT) och Industri 4.0 blivit ord som används av de flesta, var HMS förutseende att investera i teknikutveckling för att vara med som en ledande spelare i digitalisering av framtida industri. Framtidsatsningen fortsätter, och därför arbetar cirka en tredjedel av HMS personal med produktutveckling och satsningar på nya teknologiplattformar för att öka konkurrenskraften och befästa grunden för långsiktig tillväxt.

För ett tillväxtbolag i en snabbväxande sektor har styrelsen en viktig roll. Det gäller att aktivt stödja företagsledningen i strategiska frågor, säkerställa att strategin är tydlig, säkerställa en bra balans mellan risk och möjligheter, tillgång till rätt humankapital samt att uppsatta planer följs. Styrelsearbetet följer i en fast årscykel med inplane-rade möten och en i arbetsordningen fastställd arbets- och ansvarsfördelning.

Arbetet i styrelsen fungerar mycket väl. Under 2018 har vi fått in ny erfarenhet och kompetens i styrelsen via de nya styrelsemedlemmarna Cecilia Wachtmeister och Ulf Södergren. Några i styrelsen är personer i företagsledande ställning med god insikt i och förståelse för HMS-ledningens utmaningar. Andra tillför värdefulla erfarenheter från ledande befattningar inom områden som aktiemarknad, företagsförvärv, teknikutveckling och marknadsföring. Inte minst vid våra strategiska diskussioner – då hela företagsledningen deltar – skapar denna mix en spännande och värdefull dynamik.

Under året har en styrelseutvärdering gjorts utifrån en modell utvecklad av Latourgruppen. Denna utvärdering är av stor vikt för att säker-

ställa ett effektivt styrelsearbete men även som vägledning för att uppnå rätt sammansättning och kompetens hos styrelsen. Årets summering visade återigen ett väl fungerande styrelsearbete, med bra dynamik både inom styrelsen som mellan styrelse och ledning. Utskottsarbetena fungerar bra; revisions- och ersättningsutskotten arbetar för att säkerställa att vi arbetar effektivt med både kapital och personalfrågor, medan utvecklingsutskottet har till med uppgift att särskilt bevaka de viktiga frågorna runt produkt- och teknikutveckling.

Styrelsens utmaningar framöver är att bistå och sparra ledningen inom ett antal strategiskt viktiga fokusområden. Det gäller att säkra HMS långsiktiga tillväxt och konkurrenskraft på en föränderlig och växande marknad genom rätt fokus vad gäller produktutveckling, marknadsexpansion, kundorientering och kompetensförsörjning, kort sagt att fortsätta utveckla HMS inför framtiden.

Charlotte Brogren
Styrelseordförande



Bolagsstyrningsrapport

HMS styrelse och ledning strävar efter att företaget skall leva upp till de krav som Nasdaq OMX, aktieägare och andra intressenter ställer på bolaget. Styrelsen följer också den debatt som förs i ämnet och de rekommendationer som olika aktörer utfärdar. HMS följer de regler som Svensk kod för bolagsstyrning innefattar. Bolagsstyrning inom HMS utövas främst genom årsstämman och styrelsen. I ett vidare perspektiv omfattar frågorna även ledningen, dess uppgifter samt kontroll- och rapporteringsfunktionerna inom koncernen.

STRUKTUR FÖR BOLAGSSTYRNING

HMS aktieägare är de som ytterst fattar beslut om koncernens styrning. På årsstämman utser aktieägarna styrelse, styrelsens ordförande och revisorer samt beslutar om hur valberedning ska utses. Styrelsen ansvarar inför ägarna för koncernens organisation och förvaltning av koncernens angelägenheter. Revisorerna rapporterar på årsstämman om sin granskning.

AKTIEÄGARE OCH ÅRSSTÄMMA

Aktieägars rätt att besluta i bolagets angelägenheter utövas på bolagsstämman, som är bolagets högsta beslutande organ. Ordinarie bolagsstämma (årsstämma) beslutar bland annat om fastställande av resultat- och balansräkning, vinstdisposition, ansvarsfrihet för verkställande direktören och styrelsen, val av styrelse och revisorer samt ersättning till styrelsens ordförande, övriga styrelseledamöter och till revisorer. Årsstämman beslutar också om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Därutöver fattar aktieägarna på årsstämman beslut om eventuell ändring av bolagets bolagsordning, eventuella nyemissioner samt införande av aktierelaterade incitamentsprogram. Bolagsordningen är det grundläggande styrdokumentet för bolaget i vilket bland annat framgår vilken verksamhet bolaget ska bedriva, aktiekapitalets storlek, aktieägarnas rätt att delta på bolagsstämma och vad som ska förekomma på årsstämman. För att en aktieägare ska kunna få ett ärende behand-

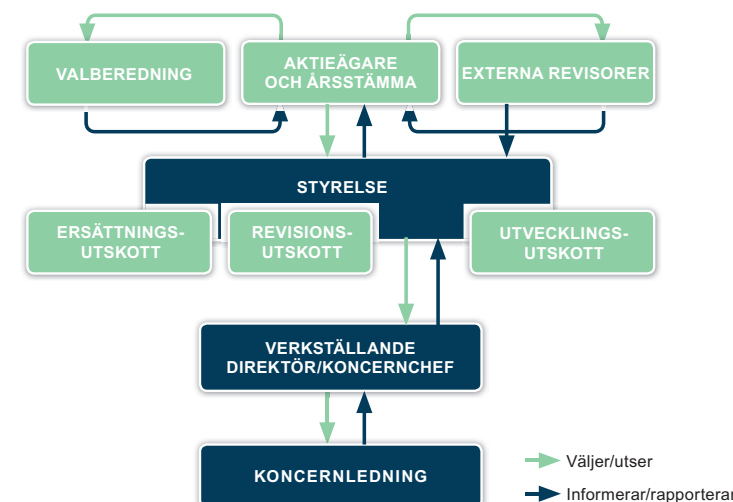
lat vid årsstämman måste han/hon inkomma med en skriftlig begäran till styrelsen i så god tid att ärendet kan tas upp i kallelsen till stämman. Uppgift om när sådan begäran ska vara styrelsen tillhanda framgår på bolagets webbplats. Information inför och protokoll från bolagets årsstämma återfinns på bolagets webbplats www.hms-networks.com.

Årsstämman ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets utgång. Samtliga aktieägare som är registrerade i aktieboken per avstämningsdagen (fem kalenderdagar före dagen för årsstämman) och är anmälda har rätt att delta. Varje aktie ger aktieägare rätt till en röst. Kallelse ska ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor i förväg genom annonser i Dagens Industri och Post- och Inrikes Tidningar.

ÅRSSTÄMMA 2018

Årsstämma hölls 25 april 2018 på bolagets kontor i Halmstad. Vid stämman närvarade ägare vilka representerade cirka 70 % (67) av antalet aktier och röster. Vid stämman var styrelsens ordförande Charlotte Brogren samt ledamöterna Ray Mauritsson, Fredrik Hansson, Anders Mörck och Tobias Persson närvarande. Dessutom närvarade den under stämman nyvalda ledamoten Cecilia Wachtmeister. Vidare deltog valberedningens representant Evert Carlsson och från det stämmovalda revisionsbolaget Fredrik Göransson. På stämman fattade aktieägarna beslut om bland annat följande:

- utdelning med 1,50 SEK (1,00) per aktie, vilket motsvarar en utbetald utdelning på totalt 69 894 KSEK (46 717)
- styrelsen ska bestå av sex ledamöter utan suppleanter
- omval av Charlotte Brogren till ordförande i styrelsen samt omval av Anders Mörck, Ray Mauritsson och Fredrik Hansson som ledamöter
- nyval av Cecilia Wachtmeister och Ulf Södergren som styrelseledamöter
- styrelsearvode om 1 450 KSEK för påföljande mandatperiod, varav 450 KSEK ska utgå till styrelsens ordförande och 200 KSEK vardera till resterande styrelseledamöter
- ersättning för arbete i revisionsutskottet med 50 KSEK vardera för två ledamöter
- val av Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (PwC) som revisor med auktoriserad revisor Fredrik Göransson som ansvarig
- riktlinjer för lön och annan ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare
- bemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission



BOLAGSSTYRNING

- aktiesparprogram för samtliga fast anställda inom koncernen
- förvärv av aktier i HMS Networks AB i anslutning till fastlagt aktiesparprogram

VALBEREDNING

Årsstämman beslutar om hur valberedningen ska utses. Valberedningens uppgift är att bereda och lämna förslag till nästa årsstämma på ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt om arvode till ordföranden och övriga ledamöter. I valberedningens uppdrag ingår att utvärdera styrelsens arbete, i första hand utifrån den rapport som styrelsens ordförande lämnar till valberedningen. Valberedningen föreslår även val av revisorer och arvode till dessa.

Vid årsstämman 2017 beslutades om kriterier avseende utseende av ledamöter i valberedning i HMS Networks AB. Aktieägarna på årsstämman beslöt, i enlighet med valberedningens förslag, att styrelsens ordförande tillsammans med representanter för de fyra största aktieägarna (per den 31 augusti) ska utgöra valberedning för tiden till nästa ordinarie bolagsstämma har hållits eller vid behov till dess att ny valberedning utsetts.

Staffan Dahlströms kunskap och erfarenhet har i detta sammanhang ansetts som så viktig för valberedningens arbete och kontinuiteten i den högsta ledningen av företaget att detta motiverar en representation i valberedningen.

Valberedningen ska inom sig utse en ordförande (styrelsens ordförande eller annan ledamot i styrelsen får ej utses till valberedningens ordförande). För det fall någon av de tre största aktieägarna avstår från sin rätt att utse en representant, övergår rätten till den aktieägare som efter berörd aktieägare har det största aktieinnehavet per nämnda datum. Lämnar ledamot valberedningen i förtid ska, om så bedöms erforderligt, ersättare utses av samma aktieägare som utsett den

VALBEREDNINGEN INFÖR ÅRSSTÄMMAN 2019

Namn/representerade	Andel av röster 2018-08-31
Jan Svensson, Investment AB Latour (publ)	26 %
Staffan Dahlström, eget innehav	14 %
Evert Carlsson, Swedbank Robur Fonder	9 %
Per Trygg, SEB Fonder	6 %
Charlotte Brogren, styrelsens ordförande	<1 %

avgångne ledamoten eller, om denna aktieägare inte längre tillhör de tre största aktieägarna, av den aktieägare som storleksmässigt står näst i tur.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras på bolagets hemsida senast sex månader före kommande ordinarie årsstämma. Valberedningen eftersträvar en jämn könsfördelning i styrelsen. Andelen kvinnor i bolagets styrelse uppgick till 29 % (29). Av de på årsstämman valda styrelseledamöterna utgör 33 % (33) kvinnor.

EXTERNA REVISORER

Revisorer utses av årsstämman. Revisorerna är ansvariga inför aktieägarna på stämman och lämnar en revisionsberättelse över bland annat årsredovisningen och styrelsens förvaltning.

Revisorerna rapporterar muntligen och skriftligen löpande till revisionsutskottet om hur revisionen har bedrivits och hur de bedömer att ordningen och kontrollen är i bolaget. Revisorerna rapporterar även personligen minst en gång per år till hela styrelsen om sin granskning och avger omdöme om den interna kontrollen.

Årsstämman 2018 valde Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (PwC) till revisionsbyrå, med den auktoriserade revisorn Fredrik Göransson som huvudansvarig revisor till och med datum för nästkommande årsstämma. Utöver revision har PwC bistått med rådgivning avseende finan-

siell rapportering och skatter. Rådgivningen bedöms ej vara föremål för jävsituation.

Den samlade ersättningen till HMS revisorer under 2018 uppgick till 3 199 KSEK (3 825). Ytterligare uppgifter om ersättningar till revisorerna återfinns i not 8.

STYRELSE

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltar bolagets angelägenheter för ägarnas räkning. Styrelsen ska fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och se till att bolaget är organiserat så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska förhållande i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen fastställer policys och instruktioner för hur detta ska gå till och fastställer en arbetsordning för styrelsen och en instruktion för verkställande direktören. Av dessa centrala styrdokument framgår hur ansvar och befogenheter fördelas mellan styrelsen som helhet, utskott och kommittéer, samt mellan styrelsens ordförande och verkställande direktören. Styrelsen utser verkställande direktör. Ordföranden ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete och delger valberedningen resultatet av utvärderingen.

STYRELSEARBETETS GRUNDER

De grundläggande frågorna om kompetensfördelningen mellan styrelse, styrelsens utskott, ordförande och verkställande direktör kommer till uttryck i styrelsens arbetsordning samt instruktioner till verkställande direktören. Arbetsordningen reglerar bland annat hur ofta styrelsen ska sammanträda och vad som ska behandlas vid respektive tillfälle. Av arbetsordningen framgår även ansvarsfördelningen mellan styrelse, dess ordförande och verkställande direktör.

Styrelsen har till uppgift att fastställa strategier, affärsplaner samt budgetar, delårsrapporter,

bokslutskommuniké och årsredovisning. Vidare har styrelsen att tillsätta och avsätta verkställande direktör samt besluta om betydande förändringar i HMS organisation och verksamhet. Arbetsordningen anger beloppsgränser för när styrelsen ska besluta om investeringar, företagsförvärv, företagsöverlåtelser, lån med mera.

Utvärdering av styrelsens arbete sker löpande, dels rörande styrelsearbetet som helhet, dels rörande enskilda medlemmars bidrag. Syftet är att säkerställa att HMS har en väl sammansatt styrelse sett till kompetens och engagemang. Varje år görs en utvärdering av styrelsearbetet, där varje ledamot besvarar ett antal frågor som ordföranden sammanställer och presenterar för styrelsen. Denna utvärdering, som bland annat delges valberedningen, är av stor vikt för att säkerställa ett effektivt styrelsearbete.

STYRELSENS SAMMANSÄTTNING

Styrelsen består av sex av årsstämman valda ledamöter samt en arbetstagarrepresentant. Styrelsens ledamöter har en bred och omfattande erfarenhet från näringslivet och samtliga ledamöter är eller har varit verkställande direktör och/eller har haft ledande befattningar i större företag och flertalet upprätthåller andra uppdrag som ledamot i styrelser för större företag. Några av bolagets ledamöter har arbetat i bolagets styrelse under längre tid och är väl förtrogna med bolagets verksamhet.

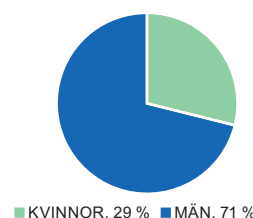
REVISOR

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor
Huvudansvarig revisor i HMS Networks AB sedan 2014.
Utbildning: Civilekonom, auktoriserad revisor sedan 2003.
Uppdrag: Huvudansvarig revisor i bland annat Bulten AB (publ), BUFAB AB (publ) samt VBG Group AB (publ).
Född: 1973

Svensk kod för bolagsstyrning innehåller bestämmelser om att majoriteten av de bolagsstämموالدا ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och koncernledningen samt att minst två av de oberoende ledamöterna ska vara oberoende även i förhållande till aktieägare som kontrollerar 10 % eller mer av aktier eller röster i bolaget. Valberedningen har vid en samlad bedömning av varje ledamots förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare funnit att samtliga ledamöter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Förutom Anders Mörck bedöms samtliga ledamöter vara oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare. Enskilda medlemmars unika kompetens, och därmed även styrelsens kompetensmässiga sammansättning, framgår av beskrivningen på sidorna 46–47.

Totalt styrelsearvode för 2018 utgick med 1 450 KSEK (1 450). För en närmare beskrivning av styrelseledamöternas närvaro hänvisas till not 10.

FÖRDELNING KVINNOR/MÄN I STYRELSEN



MÅNGFALDSPOLICY

HMS Networks, genom valberedningen, tillämpar regel 4.1 i Svensk kod för bolagsstyrning som mångfaldspolicy vid framtagande av förslag till val av styrelseledamöter. Regeln innebär att styrelsen ska ha en med hänsyn till bolagets verksamhet, utvecklingsskede och förhållanden i

övrigt ändamålsenlig sammansättning, präglad av mångsidighet och bredd avseende de bolagsstämموالدا ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund. En jämn könsfördelning ska eftersträvas. Målet med mångfaldspolicyn är att tillgodose vikten av tillräcklig mångfald i styrelsen när det gäller kön, ålder och nationalitet samt erfarenheter, yrkesbakgrund och affärsområden. Valberedningen har konstaterat att styrelsen i HMS Networks därvidlag har en ändamålsenlig sammansättning.

STYRELSEORDFÖRANDE

Av styrelsens arbetsordning framgår bland annat att ordföranden ska se till att styrelsens arbete bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina skyldigheter. I detta ligger att organisera och leda styrelsens arbete samt skapa bästa möjliga förutsättningar för dess arbete. Dessutom ska ordfö-

randen se till att styrelsens ledamöter löpande uppdaterar och fördjupar sina kunskaper om bolaget och att nya ledamöter får lämplig introduktion och utbildning. Ordföranden ska stå till förfogande som rådgivare och diskussionspartner till verkställande direktören men också utvärdera dennes arbete samt redogöra för sin bedömning i styrelsen. Därutöver ankommer det på ordförande att se till att styrelsens arbete utvärderas årligen och att informera valberedningen om utvärderingen.

Vid årsstämman 25 april 2018 valdes Charlotte Brogren till styrelsens ordförande. Styrelseordföranden deltar ej i den operativa ledningen av bolaget.

STYRELSENS ARBETE 2018

Styrelsen har sedan årsstämman 25 april 2018 genomfört 10 protokollförda sammanträden

fram till och med fastställandet av denna årsredovisning och beräknar att ha ytterligare ett sammanträde innan årsstämman den 25 april 2019. Verkställande direktör och finansdirektör i HMS Networks AB deltar vid styrelsens sammanträden som föredragande respektive sekreterare. Styrelsen behandlade vid sina möten de fasta punkter som, i enlighet med styrelsens arbetsordning, förelåg vid respektive styrelsemöte. Hit hör affärsläge, budget, delårsrapporter och årsboksut. I övrigt fokuserades arbetet på att vidareutveckla de sedan tidigare framtagna marknads- och förvärvsstrategierna. Vid sidan av de schemalagda mötena består styrelsens arbete av löpande ekonomisk uppföljning, strategisk produktutveckling, rekommendationer kring ersättningsnivåer, förvärvsfrågor samt frågor kring redovisning och revision.



BOLAGSSTYRNING

ERSÄTTNING TILL KONCERNLEDNING 2018, KSEK

	Grundlön*	Rörlig ersättning	Pensionskostnader	Aktierelaterad ersättning	Summa 2018
Verkställande direktör	2 598	908	755	188	4 449
Koncernledning, övriga (4 st)	5 742	1 486	885	157	8 270
Summa	8 340	2 394	1 640	345	12 719

*Inklusive övriga ersättningar

ERSÄTTNINGsutskott

Inom sig utser styrelsen ett ersättningsutskott som löpande utvärderar de ledande befattningshavarnas anställningsvillkor mot bakgrund av gällande marknadsvillkor för motsvarande befattningshavare i andra företag. Styrelsen beslutar om principer för ersättning till ledande befattningshavare och ersättning till den verkställande direktören.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande (Charlotte Brogren) och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter (Cecilia Wachtmeister). Till ordförande i ersättningsutskottet utsågs Charlotte Brogren. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 %.

REVISIONSUTSKOTT

Inom sig utser styrelsen ett revisionsutskott, som övervakar den finansiella rapporteringen genom att granska alla kritiska redovisningsfrågor och andra förhållanden som kan påverka den finansiella rapporteringens kvalitativa innehåll. Utskottet övervakar även effektiviteten i bolagets och koncernens interna kontroll, riskhanterings-system samt de externa revisorernas opartiskhet och självständighet.

Utskottet utvärderar revisionsinsatsen och biträder valberedningen i fråga om val av revisor. I utskottet beslutar man även om alla inköp av konsulttjänster från bolagets revisor som inte faller inom revisionsnära rådgivning.

Revisionsutskottet består av två av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Anders Mörck och Fredrik Hansson). Till ordförande i revisionsutskottet utsågs Anders Mörck. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 %.

Utskottet har regelbunden kontakt med externrevisorerna, som rapporterar till utskottet

om viktiga omständigheter vilka framkommit vid den lagstadgade revisionen, särskilt om eventuella brister i den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen.

utvecklingsutskott

Inom sig utser styrelsen ett utvecklingsutskott. Utskottet ska verka som bollplank till HMS ledning runt frågor om forskning och utveckling, enskilda projekt och bolagets portfölj av utvecklingsprojekt, organisation av utvecklingsavdelningen och dess ledning samt personal- och kompetensutveckling. Utskottet ska dessutom vara en resurs för att bereda och förankra forsknings- och utvecklingsärenden som kräver styrelsebeslut på grund av strategisk inriktning, investeringsbeslut eller samarbeten med andra parter. Utskottet ska säkerställa att HMS styrelse är insatt i och uppdaterad på, för HMS utveckling, relevanta frågeställningar inom området för forskning och utveckling.

Utvecklingsutskottet består av tre av styrelsen utsedda styrelseledamöter (Charlotte Brogren, Ulf Södergren och Ray Mauritsson). Till ordförande i utvecklingsutskottet utsågs Ulf Södergren. Vid samtliga sammanträden har närvaron varit 100 %.

Verkställande direktör och koncernledning

Verkställande direktör ansvarar för bolagets affärsutveckling samt leder och samordnar den dagliga verksamheten i enlighet med de instruktioner och anvisningar som styrelsen har antagit. Det innebär bland annat ansvar för ekonomisk rapportering, framtagande av informations- och beslutsunderlag samt att förpliktelser, avtal eller andra juridiska handlingar inte står i strid med

svenska eller utländska lagar och författningar. Verkställande direktör ska också övervaka att målsättningar, policies och strategiska planer följs och vid behov uppdateras. Verkställande direktör utser övriga medlemmar i koncernledningen.

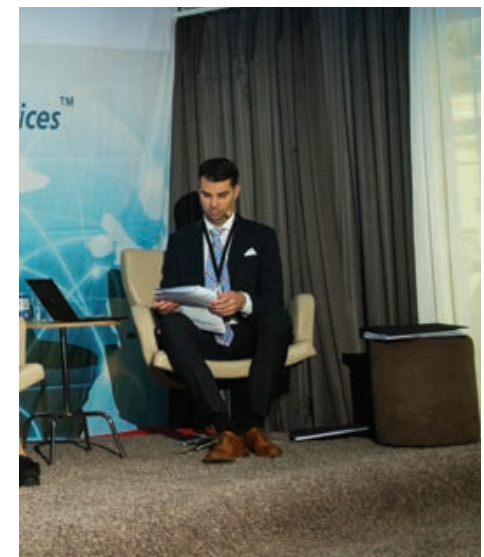
Verkställande direktör ansvarar dessutom för att styrelsen får information och nödvändigt beslutsunderlag, vilket sänds till samtliga ledamöter sju dagar före styrelsemötena, samt är föredragande vid dessa. Verkställande direktör håller kontinuerligt styrelsen och ordföranden informerade om bolagets och koncernens finansiella ställning och utveckling.

Koncernledningen leds av verkställande direktören och består av ytterligare fyra medlemmar: Chief Financial Officer, Chief Technical Officer, Chief Commercial Officer och Chief

Marketing Officer. För ytterligare uppgifter om koncernledningen hänvisas till sidan 48.

Koncernledningen har det övergripande ansvaret för verksamheten i koncernen i enlighet med den strategi och långsiktiga målsättning som fastställts av styrelsen för HMS. Koncernledningen sammanträder 10–15 gånger per år. Vid dessa möten behandlas frågor av strategisk art och av betydelse för hela koncernen. Mötena leds av verkställande direktören, som fattar beslut efter samråd med övriga medlemmar.

Den totala ersättningen (inklusive pensionskostnader) till verkställande direktören under 2018 uppgick till 4 449 KSEK (4 519). För mer information om ersättningar till verkställande direktör och koncernledningsgruppen, se not 10.



Styrelsens rapport om intern kontroll

HMS arbete med intern kontroll har utformats för att säkerställa korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering¹⁾ och redovisning i enlighet med tillämpliga lagar och förordningar, redovisningsstandarder samt övriga krav på noterade bolag. Arbetet med intern kontroll tillför värde genom tydliggörande av roller och ansvar, förbättrad processeffektivitet, ökad riskmedvetenhet och förbättrade beslutsunderlag samt ökad säkerhet i finansiell rapportering och uppföljning.

BESKRIVNING

Intern kontroll över finansiell rapportering är inom HMS en integrerad del av bolagsstyrningen. Den innehåller processer och metoder för att säkerställa koncernens tillgångar och riktigheten i den finansiella rapporteringen och syftar till att skydda ägarnas investering i bolaget. För att organisera och ytterligare förbättra detta arbete tar HMS sin utgångspunkt i COSO-ramverket, som utgör en strukturerad grund för utvärdering och uppföljning av den interna kontrollen över den finansiella rapporteringen.

KONTROLLMILJÖ

Grunden för den interna kontrollen utgörs av den övergripande kontrollmiljön som styrelsen och ledningen har fastställt. Den bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar där befogenheter och ansvar definierats med tydliga instruktioner, samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållandet av god intern kontroll.

Koncernen har som ambition att dess värderingar ska genomsyra organisationen. Stor vikt läggs vid att samtliga handlingar, såväl internt som externt, ska präglas av denna värderingsgrund. HMS har även fastställt en ”Code of

Conduct”, en uppförandekod, som väl beskriver önskat förhållningssätt i olika situationer. Under 2018 har samtliga anställda genomfört en intern utbildning om koncernens värdegrund och tillämpning av ”Code of Conduct”.

Styrelsen har det övergripande ansvaret för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har fastställt en skriftlig arbetsordning som klargör styrelsens ansvar och som reglerar dess utskotts inbördes arbetsfördelning. Styrelsen har vidare utsett ett revisionsutskott som har som huvudsaklig uppgift att säkerställa den finansiella rapporteringen och interna kontrollen samt att ändamålsenliga relationer med bolagets revisor upprätthålls. Styrelsen har även upprättat en instruktion för verkställande direktören och instruktion för ekonomisk rapportering till styrelsen i HMS. Ansvaret för att upprätthålla en effektiv kontrollmiljö och det löpande arbetet med den interna kontrollen är delegerat till verkställande direktören som i sin tur delegerat funktionsspeci-

fikt ansvar till chefer på olika nivåer i koncernen.

HMS interna kontrollarbete syftar till att säkerställa att koncernen lever upp till sina mål för den finansiella rapporteringen. Ett minimikrav är att de kontrollaktiviteter som genomförs ska täcka de nyckelrisker som identifierats inom koncernen.

Ansvar och befogenheter definieras i instruktioner för attesträtt, manualer, policies och rutiner. Några exempel är HMS manual för redovisning och rapportering, finans- och kreditpolicy, informationspolicy, IT-säkerhetspolicy samt HR-policies. Dessa riktlinjer utgör tillsammans med lagar och andra externa regelverk den så kallade kontrollmiljön. Alla anställda måste följa dessa riktlinjer.

För att ge styrelsen underlag att fastställa nivå vad gäller intern styrning och kontroll har HMS under 2018 fortsatt sin översyn av befintliga interna kontroller, i enlighet med fastställda riktlinjer. Arbetet utmynnar i en utvärdering och verifiering av de styrande dokument och rikt-

linjer som ligger till grund för koncernens verksamhetsstyrning.

RISKBEDÖMNING

Riskbedömning utgår ifrån koncernens finansiella mål. De övergripande finansiella riskerna är identifierade som likviditets- och finansieringsrisk, valutarisk, ränterisk och kundkreditrisk. De hanteras huvudsakligen av ekonomi- och finansfunktionen i enlighet med koncernens finanspolicy. För detaljerad redogörelse, se not 3. Med stöd av genomförda kvantitativa och kvalitativa riskanalyser med utgångspunkt i koncernens balans- och resultaträkning identifierar HMS vilka nyckelrisker som kan utgöra hot mot att nå affärsmässiga och finansiella mål. I riskbedömningen ingår att identifiera risker som kan uppstå om de grundläggande kraven på den finansiella rapporteringen (fullständighet, riktighet, värdering och rapportering) i koncernen inte uppfylls.

Fokus läggs på risker i den finansiella rapporteringen avseende väsentliga resultat- och balans-



¹⁾ Med finansiell rapportering avses delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning samt intern rapportering.

BOLAGSSTYRNING

poster, som relativt sett är högre beroende på komplexiteten i processen eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i transaktionerna är betydande. Resultatet av utförda granskningar leder till åtgärder som exempelvis förbättrade kontrollrutiner för att ytterligare säkerställa en korrekt finansiell rapportering.

KONTROLLAKTIVITETER

Kontrollaktiviteter begränsar identifierade risker och säkerställer korrekt och tillförlitlig finansiell rapportering såväl som processeffektivitet. Kontrollaktiviteterna inkluderar såväl övergripande som detaljerade kontroller och syftar till att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser.

Den centrala finans- och ekonomiavdelningen ansvarar för koncernredovisning och koncernbokslut samt för ekonomiska och administrativa styrsystem. I avdelningens ansvar

ingår även att säkerställa att instruktioner av betydelse för den finansiella rapporteringen görs kända och tillgängliga för berörd personal.

Inom redovisnings- och controllerfunktionen sker fortlöpande avstämningar och kontroller av redovisade belopp samt analyser av resultat- och balansräkningar. Controllerfunktionen utför kontrollaktiviteter på samtliga nivåer i bolaget. Funktionen analyserar och följer upp budgetavvikelser, upprättar prognoser, följer upp väsentliga fluktuationer över perioder och rapporterar vidare i företaget vilket minimerar riskerna för fel i den finansiella rapporteringen.

De ekonomiansvariga i dotterbolagen ansvarar för att kontrollaktiviteterna i den finansiella rapporteringen för deras respektive enheter är ändamålsenliga, det vill säga att de är utformade för att förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser, samt att de står i överensstämmelse

med interna riktlinjer och instruktioner.

En hög IT-säkerhet är en förutsättning för en god intern kontroll av den finansiella rapporteringen. Därför finns regler och riktlinjer för att säkerställa tillgänglighet, riktighet, sekretess och spårbarhet i informationen i affärssystemet. Behörigheter till affärssystem är begränsade enligt befogenheter, ansvar och roller baserat på Segregation of duties, i syfte att förhindra oavsiktlig/avsiktlig felaktig registrering.

Som ett led i arbetet med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen har styrelsen inrättat ett revisionsutskott bestående av två av styrelsen utsedda styrelseledamöter. Utskottet behandlar bland annat kritiska redovisningsfrågor samt övervakar effektiviteten i internkontrollen och riskhanteringen avseende den finansiella rapporteringen.

INFORMATION OCH KOMMUNIKATION

Information och kommunikation om risker, kontroller och kontrollresultat i HMS-koncernen bidrar till att säkerställa att riktiga affärsbeslut fattas. Koncernens ambition är att informations- och kommunikationsvägar avseende den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen ska vara ändamålsenliga och kända i koncernen.

Riktlinjer för den finansiella rapporteringen kommuniceras till samtliga berörda inom koncernen genom policy, manualer och arbetsinstruktioner. Informationen inkluderar metodik, instruktioner och praktiska checklistor, beskrivningar av roller och ansvar samt en övergripande tidplan. HMS-koncernens publicerade externa rapporter bygger på rapportering från samtliga legala enheter i enlighet med en standardiserad rapporteringsrutin.

HMS-koncernens redovisningsprinciper och eventuella förändringar kommuniceras alltid

genom direktutskick till samtliga berörda personer i organisationen. Samtliga dotterbolag avger dessutom varje månad en månadsrapport, innehållande finansiell status och utveckling.

Styrelsen har fastställt en informationspolicy som anger vad som ska kommuniceras, av vem samt på vilket sätt informationen ska utges för att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig. Dessutom finns instruktioner för hur den finansiella informationen ska kommuniceras mellan ledning och övriga medarbetare. En förutsättning för korrekt informationsspridning är även goda rutiner kring informationssäkerhet.

HMS rutiner och system för informationsgivning syftar till att förse marknaden med relevant, tillförlitlig, korrekt och aktuell information om koncernens utveckling och finansiella ställning. HMS har en informationspolicy som uppfyller de krav som ställs på ett noterat bolag.

Finansiell information lämnas i form av:

- Delårsrapporter och bokslutskommuniké, vilka publiceras som pressmeddelanden.
- Årsredovisning.
- Pressmeddelanden om viktiga nyheter och händelser som väsentligt kan påverka aktiekursen.
- Presentationer och telefonkonferenser för finansanalytiker, investerare och media samma dag som boksluts- och delårsrapporter publiceras samt i samband med publicering av annan viktig information.
- Möten med finansanalytiker och investerare. Alla rapporter, presentationer och pressmeddelanden publiceras samtidigt på koncernens hemsida www.hms-networks.com.



UPPFÖLJNING

Uppföljning och tester av kontrollaktiviteter utförs kontinuerligt för att säkerställa att risker har beaktats och behandlats på ett tillfredsställande sätt. Uppföljningen omfattar både formella och informella rutiner som tillämpas av chefer och processägare samt kontrollutförare. Dessa rutiner inbegriper bl.a. uppföljning av resultat mot budgetar och planer, analyser och nyckeltal.

Kontroller som fallerat åtgärdas, vilket betyder att åtgärder vidtas och implementeras för att rätta till bristerna.

Styrelsen avhandlar koncernens samtliga kvartalsrapporter, bokslutskommuniké samt årsredovisning innan dessa publiceras. Styrelsen erhåller månadsvis finansiella rapporter avseende koncernens ställning och resultatutveckling och vid varje styrelsesammanträde behandlas koncernens ekonomiska situation. Finansavdelningen och ledningen analyserar månatligen den ekonomiska rapporteringen på detaljnivå.

Andra väsentliga koncerngemensamma delar i den interna kontrollen är budget- och prognosprocessen. Försäljningen budgeteras på produkt-nivå, av ansvariga inom försäljningsorganisationen, konsolideras och valideras i samband med att den fullständiga budgeten för verksamheten upprättas. Detta görs under årets fjärde kvartal och ligger till grund för styrelsens godkännande. Utöver budget upprättas under maj-juni även en prognos. Utöver budget och prognos arbetar koncernledningen med övergripande strategiska planer.

Revisionsutskottet följer upp den ekonomiska redovisningen och får rapportering från bolagets revisor med iakttagelser och rekommendationer. Effektiviteten i de interna kontrollaktiviteterna följs upp regelbundet på olika nivåer i koncernen och återrapportering sker till styrelsen via revisionsutskottet.

Styrelsen har mot bakgrund av verksamhetens omfattning och befintliga kontrollaktiviteter fattat beslut om att det inte föreligger något behov av att införa en särskild granskningsfunktion (internrevisionsfunktion).

Det är styrelsens uppfattning att bolaget följer Svensk kod för Bolagsstyrning förutom i avseende på:

- Internrevision.
- Sammansättningen av medlemmar i valberedningen.

Motivering till dessa avvikelser finns angivet i denna bolagsstyrningsrapport.

Halmstad, 20 mars 2019

Charlotte Brogren Fredrik Hansson

Ray Mauritsson Anders Mörck

Ulf Södergren Cecilia Wachtmeister

Tobias Persson

Revisorns yttrande avseende bolagsstyrningsrapporten

Till bolagstämman i HMS Networks AB, org.nr 556661-8954

UPPDRAG OCH ANSVARSFÖRDELNING

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2018 på sidorna 39–45 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vår granskning har skett enligt FAR:s uttalande RevU 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

UTTALANDE

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6§ andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Halmstad den 22 mars 2019
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad revisor

Styrelse



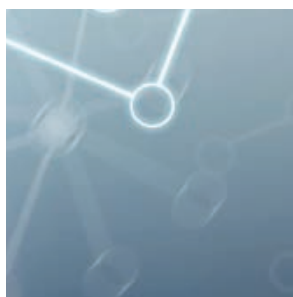
CHARLOTTE BROGREN



FREDRIK HANSSON



RAY MAURITSSON



Roll i styrelsen	Styrelseordförande
Specialkompetens att bidra med till HMS	Lång erfarenhet av automations- och utvecklingsfrågor.
Nuvarande sysselsättning	CTO (Chief Technology Officer) på Alimak Group AB (publ).
Utbildning	Teknisk Doktor i kemiteknik från Lunds universitet.
Invald år	2010
Född	1963
Bosatt i	Stockholm
Andra uppdrag	Styrelseordförande i Industrifonden och styrelseledamot i Gunnebo AB.
Beroende	Oberoende i förhållande till bolaget och dess huvudägare.
Tidigare erfarenhet	Utvecklingschef för ABB Robotics och ledande positioner inom ABB:s forskningsorganisation samt generaldirektör för Vinnova.
Aktieinnehav* (eget och närstående)	5 500
Revisionsutskott	
Ersättningsutskott	X (ordf)
Utvecklingsutskott	X
Närvaro styrelsemöten	100 %
Ersättning 2018**	450 000

Roll i styrelsen	Styrelseledamot
Specialkompetens att bidra med till HMS	Ledarskap, bolagsutveckling och internationalisering med ett marknads- och säljstrategiskt perspektiv.
Nuvarande sysselsättning	Verksam i eget bolag.
Utbildning	Civilekonomexamen från UNA (University of North Alabama).
Invald år	2015
Född	1971
Bosatt i	Karlskrona
Andra uppdrag	Styrelseordförande i Hedson Technologies International AB och styrelseledamot i Nord-Lock International AB, Anocca AB, Troax Group AB (publ) och Scanbox Thermo-products AB.
Beroende	Oberoende i förhållande till bolaget och dess huvudägare.
Tidigare erfarenhet	Verkställande Direktör på Roxtec Group AB.
Aktieinnehav* (eget och närstående)	2 400
Revisionsutskott	X
Ersättningsutskott	
Utvecklingsutskott	
Närvaro styrelsemöten	90 %
Ersättning 2018**	250 000

Roll i styrelsen	Styrelseledamot
Specialkompetens att bidra med till HMS	Mångårig erfarenhet som VD för snabbväxande teknikbolag.
Nuvarande sysselsättning	Verkställande Direktör för Axis AB (publ).
Utbildning	Civilingenjörsexamen i teknisk fysik samt Executive MBA från Lunds universitet.
Invald år	2007
Född	1962
Bosatt i	Malmö
Andra uppdrag	Inga
Beroende	Oberoende i förhållande till bolaget och dess huvudägare.
Tidigare erfarenhet	Olika ledande befattningar inom TAC (nu Schneider Electric). Divisionschef samt andra ledande befattningar inom Axis Communications.
Aktieinnehav* (eget och närstående)	20 000
Revisionsutskott	
Ersättningsutskott	
Utvecklingsutskott	X
Närvaro styrelsemöten	100 %
Ersättning 2018**	200 000

* Avser innehav per den 31 december 2018.

** Avser perioden årsstämma 2018 till årsstämma 2019.



ANDERS MÖRCK

Styrelseledamot

Företagsaffärer, värderingar, börserfarenhet och ekonomistyrning.

CFO på Investment AB Latour (publ).

Civilekonomexamen från Högskolan i Växjö.

2016

1963

Göteborg

Styrelseledamot i Latour-Gruppen AB, Swegon AB, Hultafors Group AB, Latour Industries AB, Nord-Lock International AB och Aritco Group AB.

Oberoende i förhållande till bolaget. I beroendeställning till större aktieägare.

CFO på Bure Equity AB, Nilörngruppen AB och tidigare auktoriserad revisor på Ernst & Young (nu EY).

4 000

X (ordf)

90 %

250 000



ULF SÖDERGREN

Styrelseledamot

Innovation och industriprocesser.

Styrelseledamot

Civilingenjör i Maskinteknik vid Kungliga Tekniska Högskolan (KTH) samt fil kand. i Ekonomi vid Stockholms Universitet.

2018

1953

Stockholm

Styrelseledamot i ÅF Pöry AB (publ) och Mantex AB.

Oberoende i förhållande till bolaget och dess huvudägare.

CTO på ASSA ABLOY AB (publ) och innan dess befattningar som bland annat Regional Manager och COO inom ASSA ABLOY-koncernen. Dessförinnan verksam inom Electrolux och ABB.

10 000

X (ordf)

80 %

200 000



CECILIA WACHTMEISTER

Styrelseledamot

Flerårig säljarenhet inom komplex systemförsäljning inom telekommunikationsindustrin.

Executive Vice President Business & Group Functions, Kambi Plc .

Civilingenjör Industriell Ekonom vid Linköpings Tekniska Högskola.

2018

1966

Stockholm

Styrelseledamot i Kambi Group Plc.

Oberoende i förhållande till bolaget och dess huvudägare.

Mångårig erfarenhet av ledande positioner inom Ericsson AB.

3 000

X

90 %

200 000



TOBIAS PERSSON

Arbetsgagarrepresentant

Anställd av HMS.

Senior utvecklingsingenjör på HMS.

Tekn. magister i datorsystemteknik. Tekn. kandidat i informations- och kommunikationsteknologi. Tekn. kandidat i elektroteknik samt högskoleexamen i mekatronik.

2016

1978

Halmstad

Styrelseordförande i MedicWave AB (publ). Delägare i Lypson Intelligentia System HB.

Anställd av HMS.

1 477

100 %

0

Koncernledning


STAFFAN DAHLSTRÖM

ANDERS HANSSON

HANS LARSSON

JOAKIM NIDEBORN

JÖRGEN PALMHAGER

Nuvarande position	Verkställande Direktör – CEO	Marknadsdirektör – CMO	Försäljningsdirektör – CCO	Finanschef – CFO	Teknisk chef – CTO
Utbildning	Examen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad samt Executive MBA från Ekonomihögskolan i Lund.	Magisterexamen i industriell organisation och ekonomi från Högskolan i Halmstad.	Utvecklingsingenjör från Högskolan i Halmstad.	Civilingenjör i industriell ekonomi från Lunds tekniska högskola.	Kandidatexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.
Född	1967	1968	1970	1983	1968
Nationalitet	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige	Sverige
Andra uppdrag	Styrelseledamot i Bemsig AB och i Clavister Holding AB (publ).	Inga	Inga	Inga	Inga
Tidigare erfarenhet	Försäljnings- och marknadschef på HMS.	Tidigare tjänster på HMS: Chef för HMS' Global Key Account Management Team, Global Key Account Manager, Sälj- och marknadschef för Frankrike, Benelux, Spanien och Portugal, Produktchef.	Vice President Life Science på Getinge AB, General Manager Sverige på GEA Food Solutions A/S.	CFO på Beijer Electronics Group AB, Management- och strategikonsult på Axholmen Consulting samt Celerant Consulting.	Utvecklare, projektledare, utvecklingschef och operativ chef på HMS.
Aktieinnehav (eget och närstående)	6 486 608	33 944	480	567	240 029
Anställd år	1989	2000	2017	2017	1992
Medlem i koncernledning sedan:	2007	2010	2017	2017	2007

Utökad ledningsgrupp



Patrik Arvidsson

Global supply chef

Kandidatexamen i produktion och kvalitetsledning från Chalmers tekniska högskola i Göteborg.



Thilo Döring

General Manager, Market Unit Continental Europe

Kandidatexamen i datorteknik från Tekniska Högskolan i Weilburg, Tyskland och teknisk affärsadministration från SGD i Darmstadt, Tyskland.



Magnus Hansson

Global system- och säkerhetschef

Magisterexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.



Kevin Knaake

General Manager, Market Unit Americas

Kandidatexamen i industriell teknik och datavetenskap från Central Michigan University, USA.



Christian Schlegel

General Manager, Business Unit Ixxat

Kandidatexamen i elektronikteknik från University of Applied Sciences, Ravensburg-Weingarten, Tyskland.



Francis Vander Ghinst

General Manager, Business Unit Ewon

Kandidatexamen i elektronikingenjör från INRACI, Bryssel. Kandidatexamen i datorvetenskap från IPL, Bryssel. Magisterexamen i ledarskap från Solvay Business School/ULB, Belgien.



Timo Van't Hoff

General Manager, Business Unit Anybus

Kandidatexamen i Automotive Engineering från HTS Autotechniek, Apeldoorn, Nederländerna. Magisterexamen i Technology Management från Chalmers tekniska högskola i Göteborg.

1969	1971	1975	1961	1965	1964	1971
Sverige	Tyskland	Sverige	USA	Tyskland	Belgien	Sverige, Nederländerna
Inga	Inga	Inga	Ordförande i ODVA:s nätverk för EtherNet/IP.	Inga	Inga	Inga
Distributionschef på Retlog, planeringschef på Svenska Foder, sektionschef inom mekanik på Sveriges Provnings- och forskningsinstitut samt följande titlar inom Nolato; driftschef Europa, inköpsansvarig, platschef samt logistikchef.	Försäljningschef på Mitsubishi Electric.	Utvecklingschef på HMS.	Ingenjörsschef på Rockwell Automation, Micro Processor Systems Inc, samt Pyramid Solutions Inc.	Utvecklingschef för Ixxat.	Produktmarknadschef och säljansvarig för HMS Industrial Networks SA samt IT-konsult och partner för Object Solution.	VD på Volvo Car Retails Solutions, Director Product Management och R&D på Marine Tank Management, Emerson Process Management, Manager Diagnostic & SWDL Tools, AB Volvo, och konsult på Capgemini.
2011	2010	1997	2003	1991	2006	2017

Ekonomiska definitioner

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

Avkastning på eget kapital

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

CAGR

Genomsnittlig årlig tillväxttakt.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

Eget kapital per aktie

Genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.

Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Under året genomsnittligt antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättningen i förhållande till genomsnittlig balansomslutning.

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande finansiella skulder reducerat med finansiella räntebärande tillgångar.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

P/E-tal

Börskurs i förhållande till resultat per aktie.

Resultat per aktie före utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Rörelsekapital

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder, beräknat på genomsnittliga värden.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.

Ordlista

ARM – en familj 32-bits processkärnor med RISC-arkitektur, utvecklad av ARM Ltd. ARM är den mest spridda RISC-baserade arkitekturen för lösningar med hög prestanda och låg energiförbrukning.

CBM – Chip Brick Module, de olika format som HMS Anybus embedded-koncept erbjuds i.

Design-win – ett ramavtal med ett OEM-företag, som innebär att företaget bygger in Anybus i sin produkt så länge denna tillverkas.

Diskret tillverkning – innebär produktionsvolymerna bestående av diskreta enheter av en produkt som byggs efter en tillverkningsbeskrivning och komponentlista, exempelvis datorer, bilar och brödrostar. Tillverkning sker ofta i partier (batcher) och den slutliga produkten kan oftast demonteras i sina ursprungliga komponenter.

EMS – Electronic Manufacturing Services, EMS:er är företag som erbjuder kontraktstillverkning av elektronik. Deras slutkunder är oftast tillverkare av originalutrustning (så kallade OEM:er – Original Equipment Manufacturers).

ESD-skydd – Skydd mot elektrostatisk urladdning (electrostatic discharge).

FPGA – Field-Programmable Gate Array, en integrerad krets vars logiska funktion kan ändras genom programmering av en logikmatris. Genom att FPGA-kretsens logiska funktion kan anpassas efter olika funktionskrav får man flexibla lösningar med hög prestanda och optimerad funktion.

Gateway – en sammankopplingspunkt mellan nätverk av olika typer, där någon form av adress- och dataöversättning sker. I praktiken någon form av ingångsutrustning, nätbryggor, datorer, programvaror eller annan utrustning, t.ex. router, som konverterar data mellan nätverk eller mellan nätverk och utrustningar med olika standarder.

IoT (Internet of Things) – Med "Sakernas Internet" avses vanligen fysiska enheter och apparater som ansluter till internet. Detta gör information från "sakerna" tillgänglig för IT-system där den kan behandlas och analyseras.

IIoT (Industrial Internet of Things) – avser industriella enheter och maskiner som kan utbyta uppgifter och information med tillverkningsystem, kontrollsystem och operatörer.

NP40 – HMS nätverksprocessor som utgör grundteknologin i HMS embedded-koncept.

Nätverk – allmän benämning på ett system med sammankopplade datorer som kan konstrueras på olika sätt. I ett industriellt nätverk, i exempelvis en produktionsanläggning, kopplas maskiner och utrustningar ihop under styrning av en industriell styrdator, så kallad PLC-enhet, så att de kan samverka med varandra.

Nätverksprotokoll – en uppsättning regler, eller en standard, för hur två eller fler datorprogram ska kommunicera och utbyta information med varandra. Exempel på kommunikationsprotokoll för datorer är HTTP (överföring av webbsidor över Internet), TCP/IP (för den grundläggande Internet-kommunikationen) och SMTP (överföring av e-post).

Höga realtidskrav – innebär att kunna veta exakt när data kommer fram. Sådana krav ställs när överföringen av data är extremt tidskritisk och kräver millisekunders precision. E-post har som jämförelse låga realtidskrav och kräver inte ens sekundprecision.

OEM – Original Equipment Manufacturer, ett företag som under eget varumärke tillverkar och säljer produkter som även innehåller komponenter och produkter från andra företag.

PFOS – Perfluoroktansulfonat, regleras av EU-direktiv 2006/122/EG om förbud mot perfluorerade ämnen och ämnen som kan brytas ned till perfluorerade ämnen i kemiska produkter och varor.

PLC – Programmable Logic Controller. Programmerbart styrsystem som styr hela eller delar av ett automationssystem eller en maskin inom diskret tillverkning.

Port – ett gränssnitt på en dator som en enhet kan anslutas till. Persondatorer har olika typer av portar. Internt finns det många olika för att ansluta diskenheter, bildskärmskort m.m. På utsidan finns det portar för anslutning av modem, skrivare, mus och andra yttre enheter.

PPM – Parts per million.

Processtillverkning – innebär att produktionen sker kontinuerligt efter recept eller processteg, till exempel kontinuerliga mängder av vätska, gas eller pulver. Resultaterande produkt kan oftast inte återställas till sina ursprungliga beståndsdelar.

Reach – Registration, Evaluation, Authorisation and Restriction of Chemicals, EU-förordning (2006/1907/EG) om registrering, utvärdering, godkännande och begränsning av kemikalier. Trädde i kraft 2006-12-18.

RISC – Reduced Instruction Set Computing, en processorarkitektur som kräver färre logiknivåer och därför klarar högre klockfrekvenser samtidigt som den förbrukar mindre kisel. Det ger hög prestanda och hög kostnadseffektivitet.

RoHS – Restriction of Hazardous Substances, EU-direktiv (2002/95/EG) om begränsning av vissa farliga ämnen i elektriska och elektroniska artiklar marknadsförda från 1 juli 2006. Förbjudna ämnen är kvicksilver, bly, sexvärt krom och flamskyddsmedlen PBB och PBDE. Ansvarig myndighet i Sverige är Kemikalieinspektionen.

RTA – Real Time Accelerator, HMS unika IP som möjliggör att HMS nätverkskort kan användas i de mest krävande realtidsapplikationer.

Serieport – en traditionellt använd in- och utmatningskanal där data överförs seriellt (oftast en bit i taget).

WEEE – Waste Electrical and Electronic Equipment, EU-direktiv (2002/96/EG) om avfall som utgörs av eller innehåller elektriska eller elektroniska produkter. Direktivet antogs och trädde i kraft 2003-01-27. Ansvarig myndighet i Sverige är Naturvårdsverket.

VPN – Virtual Private Network, en teknik som används för att skapa säkra förbindelser, så kallade tunnlar, mellan två punkter i ett datanätverk.



FINANSIELLA RAPPORTER

CFO:n svarar



KAN DU FÖRKLARA HMS FINANSIELLA MÅL?

HMS har tre finansiella mål:

1. En nettoomsättningstillväxt på 20 % per år. Vi tror att 2/3 av denna tillväxt kommer att vara organisk och 1/3 genom förvärv. Tittar man på de senaste tio åren är nettoomsättningen CAGR 21 %.
2. Att ha en rörelsemarginal (EBIT-marginal) på 20 %. Under de senaste tio åren har vår rörelsemarginal varit 18 % i genomsnitt.
3. Att betala 50 % av vinsten per aktie i utdelning. Under de senaste tio åren har utdelningen varit i genomsnitt 47 % av vinst per aktie.

VAD ÄR HMS MARKNADSANDEL OCH HUR SNABBT VÄXER MARKNADEN?

HMS är verksamt på flera industriella marknader. Det är svårt att uppskatta hur stora dessa är. Baserat på vår kunskap om marknaden anser vi dock att HMS är den ledande aktören i flera nischer.

När det gäller tillväxten på marknaden anser vi att det finns två intressanta riktmärken för HMS: Det första är att marknaden för industriell automation förväntas växa med 6–7 % årligen under de kommande fem åren (baserat på olika branschrapporter). Det andra riktmärket är marknaden för Industrial Internet of Things (IIoT) som förväntas växa med cirka 20 % per år under de kommande fem åren.

HMS har fortfarande majoriteten av sin affär inom industriautomationsmarknaden men med ökad penetration av IIoT-marknaden.

VAD ÄR HMS FÖRVÄRVSSTRATEGI?

Även om den organiska tillväxten är den främsta prioriteten för HMS, tror vi att det kan vara fördelaktigt med kompletterande förvärv när omständigheterna är rätt. HMS söker främst starka teknikföretag, som har kunnat visa stark tillväxt och lönsamhet, och som arbetar i linje med HMS

motto "Connecting Devices". Synergier kan finnas både på tekniksidan och på marknadssidan.

KAN DU BESKRIVA HMS AFFÄRSMODELL OCH KUNDTYPER?

HMS arbetar främst mot två typer av kunder – OEM:er dvs. tillverkare av automationsprodukter och systemintegratorer.

På OEM-sidan integrerar HMS normalt produkten i kundens enhet eller maskin. I det här fallet jobbar vi med vad vi kallar design wins, vilket innebär att när kunden har bestämt sig för en HMS-lösning, så blir det en del av kundens produkt och dess "materialförteckning". Samarbeten pågår normalt i många år, men det krävs självklart att kunden lyckas sälja sin produkt för att HMS ska sälja sin. Försäljningsprocessen med OEM:er är en rådgivande process där HMS har egen försäljningspersonal i 15 olika länder.

Den andra kundtypen – systemintegratorer – arbetar vanligtvis med att få olika system att fungera tillsammans eller kanske ansluter och integrerar en maskin till en produktionslinje. För att göra detta använder systemintegratoren HMS-produkter. Förutom den egna säljkåren har HMS ett brett distributionsnät i mer än 50 länder.

Även om HMS arbetar med flera olika kundsegment – är det sällsynt att den faktiska slutanvändaren är kund hos HMS.

KAN DU BESKRIVA HMS KONKURRENS- FÖRDELAR?

HMS är en välkänd spelare i en bransch som har funnits i många år. HMS arbetar med flera av branschjättarna och har för närvarande 1 693 aktiva design wins. HMS har också möjlighet att anpassa produkterna för att passa kundernas krav, det leder ofta till långvariga relationer.

En viktig del av HMS erbjudande är att produkterna är "framtidssäkra". HMS ser inte bara till att kundens produkter fungerar idag utan också med morgondagens krav.

En annan konkurrensfördel är kvalitet. Fältreturerna ligger på endast 366 ppm, vilket är produktkvalitet i världsklass.

OM DET KOMMER EN GEMENSAM KOMMUNIKATIONSSTANDARD, KOMMER DÅ HMS MARKNAD ATT FÖRSVINNA?

Det här är en fråga vi fått mycket ofta sedan vår börsnotering 2007. En del av vår framgång med vårt Anybus-varumärke (58 % av intäkterna) bygger på det faktum att det finns ett flertal industriella kommunikationsprotokoll samt olika branschspecifika krav i våra kunders applikationer. Under de senaste 10 åren har vi sett att antalet olika nätverk konsoliderats till 5–7 populära nätverk i nya installationer. Vi ser inte att det kommer att finnas en enda standard för alla applikationer, men även om det skulle hända, skulle HMS fortfarande behövas för att ansluta maskiner och apparater till det här nätverket.

KAN DU SÄGA NÅGOT OM FRAMTIDEN FÖR HMS?

Vi ger inga kortsiktiga prognoser men långsiktigt tror vi att industriell kommunikation är en intressant marknad som fortsätter att växa. Vi har en bra och etablerad kundbas, väl distribuerad över många vertikaler och geografiska marknader. Vi har mogna produktlinjer som ger stabilitet och bra vinst och vi har ny teknik för Industrial IoT, trådlös kommunikation och andra spännande områden för de kommande åren.

Sammantaget är vi positiva och behåller våra ambitiösa mål om 20 % tillväxt och 20 % EBIT.

Innehåll

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	56–59
Väsentliga händelser	56
Hållbarhetsarbete	57
Risker och osäkerhetsfaktorer	58
Medarbetare	58
Framtidsutsikter	59
Moderbolaget	60
KONCERNEN	
Koncernens resultaträkning	61
Koncernens rapport över totalresultat	61
Koncernens balansräkning	62
Koncernens rapport över kassaflöden	63
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	64
MODERBOLAGET	
Moderbolagets resultaträkning	65
Moderbolagets balansräkning	66
Moderbolagets rapport över kassaflöden	67
Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	67
NOTER	68–99
Not 1 Allmän information	68
Not 2 Redovisningsprinciper	68
Not 3 Finansiell riskhantering	75
Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål	79
Not 5 Intäkter från avtal med kunder	80
Not 6 Valutakursdifferenser – netto	82
Not 7 Kostnader fördelade på kostnadsslag	82
Not 8 Ersättning till revisorerna	82
Not 9 Ersättningar till anställda	83
Not 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera	84
Not 11 Pensionsförpliktelser	86

Not 12 Finansiella intäkter	86
Not 13 Finansiella kostnader	86
Not 14 Inkomstskatt	86
Not 15 Resultat per aktie	87
Not 16 Utdelning per aktie	87
Not 17 Uppskjuten skatt	87
Not 18 Immateriella anläggningstillgångar	88
Not 19 Materiella anläggningstillgångar	89
Not 20 Finansiell leasing	90
Not 21 Finansiella tillgångar och finansiella skulder	91
Not 22 Varulager	93
Not 23 Kundfordringar och andra fordringar	93
Not 24 Derivatinstrument	94
Not 25 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	95
Not 26 Likvida medel	95
Not 27 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital	95
Not 28 Räntebärande skulder	95
Not 29 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	96
Not 30 Avsättningar	96
Not 31 Rörelseförvärv	96
Not 32 Resultat från andelar i koncernföretag	97
Not 33 Andelar i dotterbolag	97
Not 34 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser	98
Not 35 Förslag till vinstdisposition i moderbolaget	98
Not 36 Närstående	98
Not 37 Händelser efter balansdagen	98
Not 38 Nya redovisningsprinciper 2018	98
STYRELSENS FÖRSÄKRAN	100
REVISIONSBERÄTTELSE	101
Flerårsöversikt	104

Förvaltningsberättelse

Verksamhet

HMS är den ledande oberoende leverantören av produkter för industriell kommunikation. Produkterna gör det möjligt för olika maskiner att koppla upp sig mot industriella nätverk och system. Miljon-tals robotar, motorer, generatorer och annan affärskritisk utrustning förlitar sig idag på HMS teknik för industriell kommunikation.

Vid huvudkontoret i Halmstad (Sverige) samt i Ravensburg och Wetzlar (Tyskland), Nivelles (Belgien) samt Igualada (Spanien) bedrivs produktutveckling och delar av tillverkningen. Försäljningskontor finns i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Belgien, Singapore, Indien, England, Spanien, Danmark och Finland, samt distributörer i mer än 50 länder. HMS har knappt 600 anställda och producerar nätverkskort samt gateways för att koppla ihop olika nätverk under varumärkena Anybus, Ixxat och Intesis, samt produkter för fjärrövervakning under varumärket Ewon. HMS är noterat på Nasdaq OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Säsongsvariationer

HMS har inga signifikanta säsongsvariationer i verksamheten med undantag för högre kostnader under fjärde kvartalet, främst kopplat till många och stora marknadsaktiviteter under denna period.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER

HMS avslutar året med en tillväxt på 15 % (24) och en årsomsättning på den nya rekordnivån 1 366 MSEK (1 183). Årets orderin-gång uppgick till 1 433 MSEK (1 204), vilket motsvarar en tillväxt på 19 % (25).

I juli 2018 förvärvades 100 % av aktierna i tyska Beck IPC som är en ledande teknikleverantör inom marknaden för inbyggda sys-tem, med lösningar för inbyggda styrsystem, maskin-till-ma-skin-kommunikation och Industrial Internet of Things, IIoT. Bolaget har 23 anställda och omsatte helåret 2018 drygt 73 MSEK.

Geografiskt har samtliga marknader haft en mycket god och stabil utveckling under året där utvecklingen i Japan under andra halvåret utvecklats något svagare än övriga marknader.

Produktmässigt visar samtliga tre varumärken Anybus, Ewon och Ixxat, och dotterbolaget Intesis, god tillväxt. Bolaget kan också konstatera en fortsatt stabil tillväxt i antal nya kunder under 2018. Totalt erhöles 177 (217) nya Design-Wins under året samt 73 äldre aktiva Design-Wins från förvärvet av tyska Beck IPC. Detta får det totala antalet aktiva Design-Wins att uppgå till 1 693 (1 590), en

ökning med 6,5 % jämfört med föregående år. Av dessa är 1 304 (1 192) i produktion medan 389 (398) förväntas komma i produktion under kommande år.

Arbetet med att lansera produkter i enlighet med HMS strategi för Industrial Internet of Things (IIoT) fortsatte under 2018, vilket resulterat i nya produkter inriktade på effektiv datainsamling och dataöverföring inom IIoT-applikationer. Satsningen på IIoT har under året inneburit ökade investeringar inom områdena försäljning, marknadsföring och utveckling.

HMS avhöll den 25 april 2018 sin årsstämma. Samtliga av styrel-sens och valberedningens förslag fastställdes av stämman. Char-lotte Brogren omvaldes till styrelsens ordförande och till styrelsele-damöter omvaldes Ray Mauritsson, Fredrik Hansson och Anders Mörck. Henrik Johansson och Kerstin Lindell avböjde omval och till nya styrelseledamöter valdes Cecilia Wachtmeister och Ulf Södergren.

På konstituerande styrelsemöte utsågs Staffan Dahlström till VD och koncernchef för HMS Networks AB.

Den sista december 2017 avslutades aktiesparprogrammet från 2014 och under 2018 har 138 907 aktier, varav 68 853 som presta-tionsaktier, distribuerats vederlagsfritt till de kvarvarande delta-garna. För tilldelningen användes aktier som fanns i eget förvar.

Styrelsen har med stöd av bemyndigande från årsstämma under året fattat beslut om köp av egna aktier. Syftet med återköpen var

att säkerställa HMS åtaganden att leverera aktier enligt HMS akties-parprogram. Totalt förvärvades 70 000 aktier till ett värde av knappt 11 MSEK under årets tredje kvartal. Totalt innehav av egna aktier vid periodens slut var 292 825 aktier.

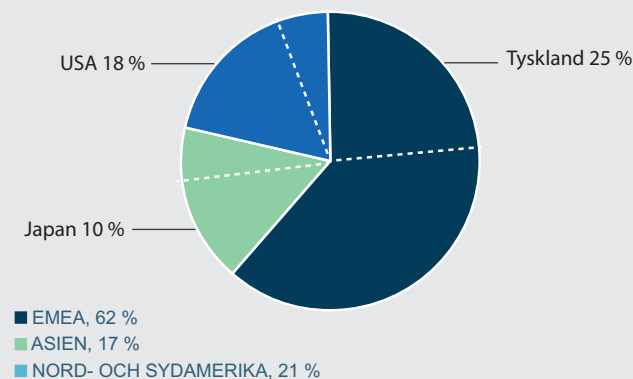
Väsentliga händelser efter balansdagen

Under första kvartalet 2019 förvärvade HMS 74,9 procent av akti-erna i det tyska bolaget WEBfactory GmbH, en ledande leverantör av webbaserade mjukvarulösningar för Industrial Internet of Things, IIoT. WEBfactory GmbH, inklusive dess helägda dotterbolag i Rumänien, sysselsätter 27 personer och förväntas omsätta 2,5 MEUR under 2019. Förvärvet förväntas slutföras den 1 april 2019 och kommer att ha en begränsad inverkan på HMS' resultat per aktie 2019.

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning ökade med 15 % (24) och uppgick till 1 366 MSEK (1 183). Förändring i valutakurser har under året påverkat nettoförsäljningen positivt med 65 MSEK, jämfört med föregående år. Faktureringen fördelar sig på EMEA (Europa, Mel-lanöstern och Afrika) 62 % (61), Nord- och Sydamerika 21 % (21) och Asien 17 % (17). Koncernens största enskilda marknader är Tyskland, USA och Japan.

HMS-koncernens intäktsfördelning per marknad 2018



Resultat i sammandrag

	2018	2017
Nettoomsättning, MSEK	1 366	1 183
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA), MSEK	302	259
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	22	22
Rörelseresultat efter avskrivningar (EBIT), MSEK	251	212
Rörelsemarginal efter avskrivningar (EBIT), %	18	18
Resultat efter finansiella poster, MSEK	232	195
Årets resultat, MSEK	171	143
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,68	3,06
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,65	3,04

Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar EBITDA uppgick till 302 MSEK (259), motsvarande en rörelsemarginal på 22 % (22). Rörelseresultatet efter avskrivningar EBIT uppgick till 251 MSEK (212), motsvarande en rörelsemarginal på 18 % (18). Finansnetto uppgick till -20 MSEK (-17) och resultat efter finansnetto till 232 MSEK (195). Efter skatt om -61 MSEK (-52) uppgick årets resultat till 171 MSEK (143).

Investeringar

Årets investeringar i materiella- och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 30 MSEK (32). Därutöver har framför allt förvärvet av Beck IPC påverkat investeringsverksamheten med 26 MSEK (-). Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 6 MSEK (-) avseende en 5%-ig andel i det Taiwanesiska bolaget WoMaster Ltd. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar består huvudsakligen av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 24 MSEK (24) medan inga nedskrivningar har gjorts under året (4 MSEK).

Finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick per den 31 december 2018 till 59 MSEK (91), exklusive outnyttjade kreditfaciliteter på 158 MSEK (127). Koncernens nettoskuld uppgick till 342 MSEK (304) och nettoskulden i förhållande till EBITDA var 1,13 (1,17). Nettoskuldssättningsgraden var 0,4 gånger (0,4) och soliditeten uppgick till 54 % (50).

Sedan 2017 har bolaget ett finansieringsavtal med den befintliga banken. Avtalet gäller en revolverande facilitet om 45 MEUR som löper över tre år med möjlighet att förlänga ytterligare ett plus ett år.

Totalt har koncernens banklån amorterats netto med 56 MSEK (128) varav 31 MSEK avser betalning av finansiella skulder från förvärvet av Beck IPC. Återköp av aktier har skett med 42 MSEK (8) (varav 32 MSEK av 2017 års återköp betalades först under januari 2018) och utdelning utbetalades med 1,50 SEK per aktie (1,00), totalt 70 MSEK (47).

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 193 MSEK (207). Efter nettoinvesteringar om -62 MSEK (-25) samt nya upptagna lån, amortering, återköp av aktier och lämnad utdel-

ning, totalt -166 MSEK (-190), uppgick årets kassaflöde till -35 MSEK (-8).

Koncernförhållande

HMS Networks AB, org nr 556661-8954, är moderbolag för det helägda dotterbolaget HMS Industrial Networks AB. HMS Industrial Networks AB är i sin tur moderbolag för Beck IPC, GmbH, eWON K.K., FAR s.p.a., Intesis Software SLU, HMS Industrial Networks ApS, HMS Industrial Networks GmbH, HMS Industrial Networks Inc, HMS Industrial Networks India Private Limited, HMS Industrial Networks K.K., HMS Industrial Networks Ltd, HMS Industrial Networks S.r.l., HMS Industrial Networks SA, HMS Technology Center Ravensburg GmbH, Intellicom Innovation AB (vilande) samt HMS Electronics AB (vilande). HMS Technology Center Ravensburg GmbH, Beck IPC GmbH, HMS Industrial Networks SA och Intesis Software SLU utgör utvecklingscentra inom HMS-koncernen medan övriga dotterbolag ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på sina respektive geografiska marknader.

Utländska filialer

Koncernen har filialer i Kina, Finland, Frankrike och Schweiz som ansvarar för försäljning, marknadsföring och support på dessa lokala marknader.

HÅLLBARHETSARBETE**Hållbarhetsrapport**

I enlighet med ÅRL 6 kap 11§ har HMS Networks AB (publ) valt att upprätta hållbarhetsrapporten som en från årsredovisningen avskild rapport. Hållbarhetsrapporten finns på sidorna 28–35 i detta tryckta dokument.

Forskning och utveckling

Koncernen har under året kostnadsfört 162 MSEK (140) avseende forskning och utveckling. Utöver detta har 24 MSEK (10) i utvecklingskostnader aktiverats varav 7 MSEK (-) har förvärvats. Totala kostnader för forskning och utveckling utgör 14 % (13) av omsättningen. Koncernens policy är att endast aktivera större utvecklingsprojekt för framtagning av integrerade kretsar samt nya plattformar för produkter som avses ingå i inbyggda system. Utveckling av följdprodukter eller applikationer baserade på dessa aktiveras inte. Kundens specifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att kostnaden för utveckling kompenseras av framtida intäkter.

Personal

Vid årets slut uppgick antal anställda i koncernen till 592 personer (542).

Principer för kompensation till ledande befattningshavare (koncernledningen)

På konstituerande styrelsemöte den 25 april 2018 utsågs av bolagets styrelse ett ersättningsutskott. Följande principer har tillämpats 2018 vilka även föreslagits av bolagets ersättningsutskott och kommer att föreläggas bolagets årsstämma 2019. Ersättning till den verkställande direktören och ledande befattningshavare utgörs av grundlön, kort- och långsiktiga incitamentsprogram samt pension. Med ledande befattningshavare avses de fyra personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. Övriga förmåner och övrig ersättning erhålls på motsvarande grunder som för övriga anställda.

Målsättningen med HMS ersättningspolicy för ledande befattningshavare är att erbjuda kompensation som främjar att behålla och rekrytera kvalificerad kompetens till HMS. Grundlönen fastställs med utgångspunkt från att den skall vara konkurrenskraftig tillsammans med kort- och långsiktiga incitament. Den absoluta nivån är beroende av den aktuella befattningen samt den enskildes prestation. Ersättning till verkställande direktören fastställs av styrelsen på förslag från ersättningsutskottet. Ersättning till ledande befattningshavare fastställs av verkställande direktören efter godkännande från ersättningsutskottet.

Kortsiktiga incitamentsprogram för verkställande direktören och ledande befattningshavare baseras på finansiella mål för koncernen. Incitamentsprogrammet skall i huvudsak baseras på tillväxt i kombination med lönsamhet. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För verkställande direktören och ledande befattningshavare är det enskilt högsta årliga beloppet maximerat till 50 % av grundlönen under 2018.

Pensionsåldern för verkställande direktören och ledande befattningshavare är 65 år. Pensionspremien för verkställande direktören skall uppgå till 35 % av den fasta månadslönen upp till 28,5 prisbasbelopp, för lönedel därutöver erläggs 25 % i premie.

I händelse av uppsägning gäller för verkställande direktören sex månaders ömsesidig uppsägningstid. Vid uppsägning av verkställande direktören från bolagets sida utgår ett avgångsvederlag motsvarande 12 månadslöner. Andra inkomster avräknas inte från

avgångsvederlaget. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag. Mellan bolaget och ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader.

För upplysning om ersättningsutskottets sammansättning se sid 42.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Marknadsrelaterade risker

HMS är utsatt för marknadsrelaterade risker, som ligger utanför koncernens kontroll. Dessa risker är huvudsakligen risker förenade med konjunkturutvecklingen, konkurrenssituationen, efterfrågan på världsmarknaden och tillgång till resurser som är viktiga i koncernens verksamhet.

Konjunktur

HMS produkter används främst inom industrin. Industrin påverkas av det allmänna ekonomiska läget och investeringsnivåerna, som i sin tur kan påverkas av ett antal faktorer som ligger utanför koncernens kontroll, till exempel räntenivåer, valutakurser, inflation, deflation, politisk osäkerhet, skatter, aktiemarknadens utveckling, arbetslöshet och andra faktorer som påverkar tilltron till ekonomin. Påverkan av ovanstående faktorer kan komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Konkurrenser

Marknaden för HMS produkter är konkurrensutsatt. HMS konkurrerar på varje lokal marknad med ett antal aktörer och ytterligare aktörer kan etablera sig på marknaden. HMS strategi syftar till att förbättra koncernens redan starka position på marknaden och därigenom förbereda bolaget på en eventuellt hårdnande konkurrens. Förändrad konkurrenssituation påverkar både försäljningsvolymerna och bruttovinstmarginalerna. Om inte HMS framgångsrikt kan möta konkurrensen kan detta komma att påverka koncernens resultat och ställning i övrigt.

Operationella risker

Koncernen utsätts för rörelserisker i sin verksamhet. Dessa risker är förknippade med bolagets strategi, verksamhet och dess relation med omvärlden.

Leverantörer

HMS är beroende av att samarbetet med leverantörerna fungerar tillfredsställande. HMS är beroende av sina komponentleverantörer, men även andra leverantörer är viktiga. Skulle samarbetet med dessa leverantörer försvåras eller avbrytas, skulle koncernen vara tvunget att ersätta dem med nya leverantörer, alternativa komponenter eller eventuellt omkonstruera produkten. Detta skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Kunder

Koncernens försäljning sker till professionella företag. Det är av största vikt för HMS att kunna erbjuda attraktiva och konkurrenskraftiga produkter för att bibehålla sin marknadsposition. Det är därför väsentligt att HMS även i framtiden har förmåga att utveckla och marknadsföra nya produkter som accepteras av marknaden och tillgodoser kundönskemålen och även har kapacitet att förbättra befintliga produkter. Skulle större förändringar ske i köpmönstret hos koncernens största kunder skulle det påverka koncernens lönsamhet. Det stora antalet kunder begränsar beroendet av någon enskild kund. En begränsning i koncernens möjlighet att upprätthålla sina relationer med en eller flera kunder kan dock medföra att koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

Medarbetare

Koncernens framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner stannar i organisationen. Det finns ingen garanti för att HMS lyckas behålla sådana nyckelpersoner. En eventuell förlust av någon eller några nyckelmedarbetare kan komma att leda till en negativ utveckling av verksamheten. HMS har hittills inte haft svårigheter att rekrytera kvalificerad personal, men koncernen kan inte garantera att ersättare med likvärdig kompetens kan rekryteras i framtiden. Om HMS inte längre lyckas locka till sig och behålla högt kvalificerad ledningspersonal och annan kunnig personal riskerar HMS att inte längre kunna upprätthålla eller vidareutveckla sin verksamhet.

Förvärv

HMS kan framlades komma att genomföra förvärv, avyttringar och avvecklingar av verksamheter och företag. Alla sådana transaktioner är förenade med osäkerheter och risker. I syfte att reducera riskerna och undvika en felaktig prissättning vid förvärv sker en noggrann utvärdering inför en transaktion. En utvärdering inför ett förvärv är dock inte alltid tillräcklig för att säkerställa framgång eller minimera riskerna med förvärvet.

Risker relaterade till nya produkter

Om HMS inte lyckas ta fram nya och innovativa produkter eller följa med i den tekniska utvecklingen kan verksamheten och intäkterna påverkas negativt. HMS anser att dess framgångar delvis är beroende av koncernens förmåga att ta fram nya och innovativa produkter och att kontinuerligt vidareutveckla befintliga produkter. Koncernens intäkter och marknadsandelar kan påverkas negativt om koncernens konkurrenter introducerar nya eller förbättrade produkter eller tjänster som kunderna uppfattar som attraktiva. Om HMS inte lyckas följa med i produktutvecklingen och den tekniska utvecklingen, eller inte lyckas möta kundernas behov, kan detta komma att medföra effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Fel i produkter

Tillverkning och försäljning av produkter inom industrin medför risk för garantikrav och produktansvar. HMS utformar därför normalt sina produkter enligt detaljerade tekniska specifikationer för att uppfylla kraven inom industrin. Även om koncernen testar sina produkter grundligt för att säkerställa att de skall uppfylla de relevanta specifikationerna kan verksamhet inom detta område medföra en ökad risk för produkt- och garantiansvar. När HMS genomför närmare undersökningar avseende produktsäkerhet förlitar sig bolaget till både intern och extern analys för att säkerställa att produkterna motsvarar överenskomna produktspecifikationer. Trots att koncernen anser att sådana åtgärder har varit tillräckliga i varje enskilt fall, kan koncernen inte garantera att något produkt- eller garantiansvar inte kan uppstå även efter att dessa eller liknande framtida åtgärder har vidtagits.

Inköp och beställningar av komponenter från underleverantörer medför även risk för att fel i levererade komponenter upptäcks först i ett senare led av produktionen eller efter försäljning. I en sådan situation kan det vara svårt att i efterhand avgöra var felet har uppstått och att erhålla ersättning från leverantören både vad gäller bortfall i försäljning och produkt- och garantiansvar.

Även om HMS anser sig ha ett adekvat försäkringsskydd vad avser produktansvar, kan det fortfarande inte garanteras att försäkringsbeloppen kommer att vara tillräckliga för att täcka sådana krav som kan komma att riktas mot koncernen i framtiden. Produktansvar eller garantianspråk kan medföra avsevärda kostnader för rättegångar och skadestånd. Krav som riktas mot HMS med framgång och som överstiger koncernens försäkringsskydd, eller krav som medför avsevärd negativ publicitet, kan få betydande negativa effekter på koncernens resultat och ställning i övrigt.

Legala risker

Lagstiftning och reglering

HMS och marknaden för HMS verksamhet påverkas delvis av tillämplig lagstiftning och andra föreskrifter som reglerar verksamheten. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan således negativt påverka HMS möjlighet att bedriva eller utveckla sin verksamhet.

Immateriella rättigheter

HMS immateriella rättigheter är väsentliga för bolagets verksamhet. HMS har registrerat patent och varumärken i ett flertal länder. Även om HMS har försökt skydda sina varumärken genom registrering i varje land där koncernen för närvarande är verksamt eller kan tänkas bli verksamt inom överskådlig framtid, och har sökt patentskydd där koncernen ansett det vara affärsmässigt motiverat, kan det inte garanteras att dessa åtgärder är eller kommer att vara tillräckliga för att skydda de immateriella rättigheterna. HMS kan inte garantera att koncernens konkurrenter inte försöker använda HMS varumärken och logotyper vid marknadsföring av sina produkter och därigenom gör intrång i eller på annat sätt utgör ett hot mot koncernens immateriella rättigheter. Om de immateriella rättigheterna inte kan skyddas, oavsett vad orsaken är, kan koncernens verksamhet komma att påverkas på ett negativt sätt.

Twister

Koncernen är idag inte part i någon tvist. Även om inga potentiella framtida tvister har identifierats kan det inte uteslutas att koncernen involveras i tvister som skulle kunna få en negativ inverkan på koncernens resultat eller ställning.

Finansiella risker

Koncernens internationella verksamhet medför ett antal finansiella risker vilka hanteras av policys fastställda av styrelsen. Det övergripande målet är att koncernens finansfunktion tillhandahåller finansiering till koncernbolagen samt hanterar finansiella risker så att effekterna på koncernens resultat minimeras. Koncernen är främst exponerad för finansierings-, valuta-, ränte- och kreditrisker. För ytterligare information hänvisas till not 3 i räkenskaper.

Valutaexponering

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Valutasäkringskontrakt omvärderas vid varje balansdag och får dessutom en effekt när de löses. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter och lösen av valutasäkringskontrakt redovisas under posterna övriga intäkter och övriga kostnader. Värdeförändring avseende säkring av nettoinvestering redovisas i övrigt totalresultat. Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Rörelseintäkterna utgörs ungefär till 61 % av EUR, 23 % av USD, 8 % av JPY och 8 % av övriga valutor. Kostnad för sålda varor utgörs till 58 % av EUR, 28 % av USD, 1 % av JPY och 13 % i övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 44 % av EUR, 12 % av USD, 4 % av JPY och 40 % av övriga valutor. Koncernens policy är att reducera valutaexponeringen med hjälp av terminssäkringar.

FRAMTIDSUTSIKTER

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av Design-Wins, ett bredare produkterbjudande framför allt inom området Gateway-produkter och Remote Management, ytterligare

förstärkt med produkterbjudande från Ewon och Intesis, kompletterande teknologiplattformar från Ixxat samt ett förstärkt kundfokus och en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

Den globala konjunkturutvecklingen bedöms som ojämn med en försiktig positiv underton. Dess effekter på marknaden för HMS produkterbjudande samt valutapåverkan är svårbedömda, men HMS långsiktiga mål är oförändrade: En långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20 % per år och en rörelsemarginal över 20 %.

HMS-aktien

HMS Networks AB (publ) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Genomsnittligt antal omsatta aktier uppgick till 38 038 (25 168) per handelsdag. Aktiens volymviktade snittkurs under 2018 uppgick till 139,91 SEK (114,81). Totala antalet aktier uppgick vid tidpunkten för avlämnandet av denna årsredovisning till 46 818 868, varav 202 999 innehas i eget förvar. Samtliga aktier har lika röstvärde.

MODERBOLAGET

Information om verksamheten

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Utöver koncernens verkställande direktör har moderbolaget inga anställda.

Förslag till vinstdisposition i moderbolaget

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Balanserat resultat och andra fria reserver	17 305
Årets resultat	163 817
KSEK	181 122

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras enligt följande:

Till aktieägarna utdelas 1,80 SEK/aktie*	83 909
I ny räkning balanseras	97 213
KSEK	181 122

* Utdelning beräknat på totalt antal utestående aktier per 2019-03-20.

Styrelsens uppfattning är att den föreslagna utdelningen inte hindrar bolaget, och övriga i koncernen ingående bolag, från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt, inte heller från att fullgöra erforderliga investeringar. Den föreslagna utdelningen kan därmed försvaras med hänsyn till vad som anförs i ABL 17 kap 3 paragrafen 2–3 st. (försiktighetsregeln).

Koncernens resultaträkning

KSEK	Not	2018	2017
Nettoomsättning	5	1 365 804	1 183 290
Kostnad för sålda varor och tjänster		-531 807	-461 625
BRUTTORESULTAT		833 997	721 665
Försäljningskostnader		-310 427	-267 845
Administrationskostnader		-111 487	-103 246
Forsknings- och utvecklingskostnader		-162 233	-140 269
Övriga rörelseintäkter	6	6 352	2 469
Övriga rörelsekostnader	6	-4 852	-424
RÖRELSERESULTAT	7, 8, 9, 10, 11	251 351	212 350
Finansiella intäkter	6, 12	51	768
Finansiella kostnader	6, 13	-19 587	-17 957
Summa resultat från finansiella investeringar		-19 536	-17 189
RESULTAT FÖRE SKATT		231 815	195 161
Inkomstskatt	14	-60 577	-52 416
ÅRETS RESULTAT		171 238	142 745
Resultat hänförligt till: HMS Networks AB:s aktieägare		171 238	142 745
Summa		171 238	142 745
Resultat per aktie före utspädning, SEK	15	3,68	3,06
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	15	3,65	3,04
Genomsnittligt antal aktier före utspädning, tusental	15	45 540	46 661
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, tusental	15	46 859	46 879
Utbetald utdelning per aktie, SEK	16	1,50	1,00

Koncernens rapport över totalresultat

KSEK	Not	2018	2017
Årets resultat		171 238	142 745
Övrigt totalresultat:			
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen			
Kassaflödessäkringar		-206	-555
Valutasäkring i nettoinvestering		-10 424	-7 360
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		47 726	26 661
Inkomstskatt hänförlig till posterna ovan	17	2 275	1 741
Övrigt totalresultat för året, efter skatt		39 371	20 487
Summa totalresultat för året		210 609	163 232
Summa totalresultat för året hänförligt till:			
HMS Networks AB:s aktieägare		210 609	163 232
Summa		210 609	163 232

KONCERNEN

Koncernens balansräkning

KSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	18		
Balanserade utvecklingsarbeten		100 060	100 532
Goodwill		840 855	759 460
Kundrelationer och teknologiplattformar		53 891	62 890
Varumärken		100 524	97 650
Summa immateriella anläggningstillgångar		1 095 330	1 020 532
Materiella anläggningstillgångar	19, 20		
Byggnader och mark		3 500	3 366
Maskiner och andra tekniska anläggningar		35 141	33 287
Inventarier, installationer och utrustning		12 913	12 576
Pågående nyanläggningar		228	91
Summa materiella anläggningstillgångar		51 782	49 320
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	17	3 638	1 301
Andra långfristiga fordringar		7 423	1 178
Summa finansiella anläggningstillgångar		11 061	2 479
Summa anläggningstillgångar		1 158 173	1 072 331
Omsättningstillgångar	21		
Varulager	22	157 465	117 145
Kundfordringar	23	160 574	132 863
Aktuella skattefordringar		0	697
Derivatinstrument	24	2 357	28
Övriga fordringar		24 061	6 912
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	25	15 223	17 309
Likvida medel	26	58 951	90 982
Summa omsättningstillgångar		418 631	365 936
SUMMA TILLGÅNGAR		1 576 804	1 438 267

KSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	27	1 170	1 170
Övrigt tillskjutet kapital	27	218 318	218 318
Reserver		83 319	43 948
Balanserad vinst inkl. årets resultat		554 099	457 859
Summa eget kapital		856 907	721 295
Långfristiga skulder	21		
Långfristiga räntebärande skulder	28	377 597	390 755
Uppskjuten skatteskuld	17	76 278	83 621
Summa långfristiga skulder		453 875	474 376
Kortfristiga skulder	21		
Kortfristiga räntebärande skulder	28	23 829	3 775
Leverantörsskulder		104 610	98 708
Aktuella skatteskulder		14 235	21 324
Derivatinstrument	24	3 109	574
Övriga skulder		32 974	47 489
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	85 712	69 014
Övriga avsättningar	30	1 554	1 712
Summa kortfristiga skulder		266 023	242 596
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 576 804	1 438 267

Koncernens rapport över kassaflöden

KSEK	Not	2018	2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Resultat före skatt		231 815	195 161
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		50 672	43 351
Aktiesparprogram	9	5 449	7 818
Orealiserade valutakursdifferenser		10 553	9 798
Övriga avsättningar		-2 705	-1 078
Nedskrivning varulager		13 449	188
Andra ej likviditetspåverkande resultatposter och övrigt		1 750	4 537
Betald inkomstskatt		-78 783	-58 518
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		232 200	201 256
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-42 843	-30 253
Förändring av kundfordringar		-10 414	-11 413
Förändring av övriga korta fordringar		12 062	-115
Förändring av leverantörsskulder		-1 700	34 115
Förändring av övriga korta skulder		3 444	13 537
Kassaflöde från den löpande verksamheten		192 749	207 127

KSEK	Not	2018	2017
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	18	-16 523	-9 711
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	19	-13 434	-15 358
Investeringar i dotterbolag	31	-25 609	0
Förändring av långfristiga finansiella tillgångar		-6 164	-65
Förändring av kortfristiga finansiella placeringar		0	59
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-61 730	-25 075
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån		102 254	360 037
Amortering av lån		-158 420	-495 685
Återköp av egna aktier		-42 223	-7 827
Utdelning till moderbolagets aktieägare	16	-69 894	-46 717
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-166 330	-190 193
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL		-35 311	-8 141
Likvida medel vid årets början	26	90 982	99 036
Kursdifferens i likvida medel		3 280	87
Likvida medel vid årets slut	26	58 951	90 982
Erhållna och erlagda räntor			
Betald ränta		-5 817	-7 712
Erhållen ränta		52	0

Förändring av skulder inom finansieringsverksamheten

KSEK	UB 2017	Kassaflöden	Ej kassaflödespåverkande	UB 2018
Banklån	347 783	-20 968	8 703	335 518
Summa	347 783	-20 968	8 703	335 518

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

KSEK	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per den 1 januari 2017 enligt fastställd balansräkning		1 170	218 318	23 461	383 495	636 444
Totalresultat						
Årets resultat					142 745	142 745
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar				-555		-555
Valutasäkring i nettoinvestering	24			-7 360		-7 360
Valutakursdifferenser				26 661		26 661
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	14			1 741		1 741
Summa totalresultat		0	0	20 487	142 745	163 232
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Kostnader för aktierelaterade ersättningar					7 818	7 818
Återköp av egna aktier					-39 482	-39 482
Utdelning (1,00 SEK per aktie)	16				-46 717	-46 717
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-78 381	-78 381
Utgående balans per den 31 december 2017		1 170	218 318	43 948	457 859	721 295

KSEK	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2018 enligt fastställd balansräkning		1 170	218 318	43 948	457 859	721 295
Totalresultat						
Årets resultat					171 238	171 238
Övrigt totalresultat:						
Kassaflödessäkringar				-206		-206
Valutasäkring i nettoinvestering	24			-10 424		-10 424
Valutakursdifferenser				47 726		47 726
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	14			2 275		2 275
Summa totalresultat		0	0	39 371	171 238	210 609
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Kostnader för aktierelaterade ersättningar					5 449	5 449
Återköp av egna aktier					-10 553	-10 553
Utdelning (1,50 SEK per aktie)	16				-69 894	-69 894
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		0	0	0	-74 998	-74 998
Utgående balans per den 31 december 2018		1 170	218 318	83 319	554 099	856 907

Moderbolagets resultaträkning

KSEK	Not	2018	2017
Nettoomsättning	5	17 314	15 680
BRUTTORESULTAT		17 314	15 680
Administrationskostnader	8, 9, 10, 11	-17 314	-15 665
RÖRELSERESULTAT		0	15
Resultat från andelar i dotterbolag	32	164 679	0
Ränteintäkter och liknande poster		563	0
Räntekostnader och liknande poster		-832	0
Summa resultat från finansiella poster		164 410	0
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		164 410	15
Skatt på årets resultat	14	-593	-12
ÅRETS RESULTAT		163 817	3

Moderbolagets balansräkning

KSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	33, 34	337 324	337 324
Summa finansiella anläggningstillgångar		337 324	337 324
Summa anläggningstillgångar		337 324	337 324
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		64 415	0
Aktuell skattefordran		263	193
Övriga fordringar		63	37
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	25	168	0
Summa kortfristiga fordringar		64 909	230
Kassa och bank		1 307	299
Summa omsättningstillgångar		66 216	529
SUMMA TILLGÅNGAR		403 541	337 853

KSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	27	1 170	1 170
Reservfond		19 446	19 446
Summa bundet eget kapital		20 616	20 616
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst	35	-80 244	0
Överkursfond		97 549	97 549
Årets resultat		163 817	3
Summa fritt eget kapital		181 122	97 552
Summa eget kapital		201 738	118 168
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		256	1 147
Skulder till koncernföretag		195 780	182 660
Övriga skulder		1 723	33 045
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	4 044	2 832
Summa kortfristiga skulder		201 803	219 685
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		403 541	337 853

Moderbolagets rapport över kassaflöden

KSEK	Not	2018	2017
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt		164 410	15
Betald inkomstskatt		-523	76
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		163 887	91
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av övriga korta fordringar		-141	218
Förändring av leverantörsskulder		-891	1 097
Förändring av övriga korta skulder		1 561	1 477
Kassaflöde från den löpande verksamheten		164 415	2 883
Investeringsverksamheten			
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	0
Finansieringsverksamheten			
Återköp av egna aktier		-42 223	-7 827
Utbetald utdelning		-69 894	-46 717
Förändring i räntebärande poster, interna		-51 291	51 463
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-163 408	-3 081
FÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL		1 007	-107
Likvida medel vid årets början		299	406
Likvida medel vid årets slut		1 307	299
Erhållna och erlagda räntor			
Betald ränta		-6	-2
Erhållen ränta		563	0

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

KSEK	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2017		1 170	19 446	22 083	111 275	49 931	203 905
Överföring av 2016 års resultat				49 931		-49 931	0
Återköp av egna aktier				-25 757	-13 725		-39 482
Kostnader för aktierelaterade ersättningar				460			460
Utdelning (1,00 SEK per aktie)	16			-46 717			-46 717
Årets resultat						3	3
Utgående balans per den 31 december 2017		1 170	19 446	0	97 549	3	118 168

KSEK	Not	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
		Aktie-kapital	Reserv-fond	Balanserad vinst	Över-kursfond	Årets resultat	
Ingående balans per den 1 januari 2018		1 170	19 446	0	97 549	3	118 168
Överföring av 2017 års resultat				3		-3	0
Återköp av egna aktier				-10 553			-10 553
Kostnader för aktierelaterade ersättningar				199			199
Utdelning (1,50 SEK per aktie)	16			-69 894			-69 894
Årets resultat						163 817	163 817
Utgående balans per den 31 december 2018		1 170	19 446	-80 244	97 549	163 817	201 738

Noter

Alla belopp i KSEK om inget annat anges

Not 1 Allmän information

HMS koncernen är en världsledande oberoende leverantör av lösningar för industriell kommunikation. Koncernen utvecklar och tillverkar lösningar som ansluter automationsprodukter och system till industriella nätverk och IIOT under varumärkena Anybus®, Ixxat® och Ewon®. Kommunikationslösningar för byggnadsautomation erbjuds via dotterbolaget Intesis. Utveckling och tillverkning sker vid huvudkontoret i Halmstad (Sverige), i Ravensburg och Wetzlar (Tyskland), Nivelles (Belgien) samt Igualada (Spanien). Lokal försäljning och support hanteras av försäljningskontor i Japan, Kina, Tyskland, USA, Italien, Frankrike, Indien, Singapore, Storbritannien, Belgien, Spanien, Sverige, Finland och Danmark samt genom ett brett nätverk av distributörer.

Moderföretaget HMS Networks AB (publ) är ett noterat svenskt aktiebolag med säte i Halmstad, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Stationsgatan 37 i Halmstad. Företaget är noterat på Nasdaq OMX Nordiska Börs i Stockholm i kategorin Mid Cap, Information Technology.

Styrelsen har den 20 mars 2019 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning för offentliggörande.

Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

Noten innehåller en förteckning över de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges. Koncernredovisningen omfattar HMS Networks AB och dess dotterföretag.

2.1 GRUND FÖR DEN FINANSIELLA RAPPORTENS UPPRÄTTANDE

Koncernredovisningen för HMS-koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS CC) sådana de antagits av EU.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad avser vissa finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde i övrigt totalresultat.

Moderbolaget tillämpar Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. RFR 2

innebär att moderföretag i koncerner som frivilligt valt att tillämpa IFRS/IAS i sin koncernredovisning skall som huvudregel tillämpa de IFRS/IAS som tillämpas i koncernen. Moderföretaget tillämpar följaktligen de principer som tillämpas i koncernredovisningen och som redogjorts för i not 2 till koncernredovisningen, med de undantag som anges nedan. Principerna har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

Moderbolagets intäktsredovisning avser intäkter avseende koncerngemensamt utförda tjänster och vidarefakturerade kostnader.

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. Erhållna utdelningar redovisas som finansiella intäkter. Utdelning som överstiger dotterföretagets totalresultat för perioden eller som innebär att det bokförda värdet på innehavets nettotillgångar i koncernredovisningen understiger det bokförda värdet på andelarna, är en indikation på att det föreligger ett nedskrivningsbehov. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten Resultat från andelar i koncernföretag.

Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Koncernbidrag redovisas med tillämpning av den så kallade alternativregeln enligt RFR 2, IAS 27 p.2. Alternativregeln innebär att såväl erhållna som lämnade koncernbidrag redovisas som en bokslutsdisposition i resultaträkningen.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga redovisningsmässiga uppskattningar. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av redovisningsprinciperna. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen vilket framgår av not 4.

2.1.1 Nya standarder och ändringar

a) Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Nedan anges nya och ändrade standarder och tolkningar som har publicerats och ska tillämpas av koncernen för första gången för räkenskapsår som börjar 1 januari 2018.

Standard IFRS 9 Finansiella instrument	
Väsentliga krav	IFRS 9 ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument. IFRS 9 behåller en blandad värderingsansats men förenklar denna ansats i vissa avseenden. Det finns tre värderingskategorier för finansiella tillgångar; upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat och verkligt värde över resultaträkningen. Hur ett instrument klassificeras beror på företagets affärsmodell och instrumentets karaktäristika. Investeringar i skuldinstrument värderas till upplupet anskaffningsvärde om: a) syftet med innehavet är att erhålla kontraktuella kassaflöden och b) de kontraktuella kassaflödena endast består av ränta och amorteringar. Alla andra skuld- och eget kapitalinstrument, inklusive investeringar i komplexa instrument, redovisas till verkligt värde. Alla verkligt värdet förändringar av finansiella tillgångar redovisas över resultaträkningen, med undantag för investeringar i eget kapitalinstrument som inte innehas för handel, för vilka det finns ett alternativ att redovisa verkligt värdet förändringar i övrigt totalresultat. Ingen omklassificering till resultaträkningen kommer då att ske vid avyttring av instrumentet. För finansiella skulder värderade till verkligt värde redovisas den del av värdet förändringen som beror på förändringar i den egna kreditrisken i övrigt totalresultat. De nya säkringsredovisningsreglerna i IFRS 9 ger företagen bättre möjlighet att spegla dess tillämpade riskhanteringsstrategier. Generellt sett blir det lättare att kvalificera för säkringsredovisning. Den nya standarden utökade upplysningskraven och införde vissa förändringar i presentationen. IFRS 9 införde också en ny modell för beräkning av kreditförlustreserv som utgår från förväntade kreditförluster. Den nya modellen för nedskrivningar innehåller en trestegsmodell som utgår från förändringar i kreditkvaliteten på de finansiella tillgångarna. De olika stegen styr hur ett företag värderar och redovisar nedskrivningar och hur de ska tillämpa den effektiva räntemetoden. För finansiella tillgångar utan väsentlig finansieringskomponent, exempelvis vanliga kundfordringar och leasingfordringar, finns förenklingar som innebär att företaget kan redovisa en reserv för hela fordringens löptid direkt och därmed inte behöver fanga upp när en väsentlig försämring av kreditvärdigheten har inträffat.
Påverkan	Koncernen har analyserat effekterna av IFRS 9 och denna visar att de nya reglerna inte har någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter. HMS bedömer att aktuella säkringsförhållanden uppfyller villkoren för säkringsredovisning vid tillämpning av IFRS 9 och har inte att gett någon finansiell effekt per övergångstidpunkten utifrån de säkringsrelationer som löper över denna tidpunkt. HMS har uppdaterat dokumentationen runt säkringar i enlighet med IFRS 9. HMS tillämpar den förenklade ansatsen för kreditreservering, d.v.s. reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordrans livslängd. Någon materiell effekt av detta har inte identifierats då kundförluster historiskt har varit väldigt låga och den framåtriktade bedömningen är att kreditrisken är fortsatt låg. Några övergångseffekter har således inte uppstått som en följd av införandet av denna redovisningsstandard. Koncernen tillämpar standarden retroaktivt från 1 januari 2018.
Gäller fr.o.m.	1 januari 2018

Standard	IFRS 15 <i>Intäkter från avtal med kunder</i>
Väsentliga krav	IFRS 15 är den nya standarden för intäktsredovisning. IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt alla därtill hörande tolkningsuttalanden (IFRIC och SIC). En intäkt redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten, en princip som ersätter den tidigare principen att intäkter redovisas när risker och förmåner övergått till köparen. Grundprincipen i IFRS 15 är att ett företag redovisar en intäkt på det sätt som bäst speglar överföringen av den utlovade varan eller tjänsten till kunden. Denna redovisning sker med hjälp av en femstegsmodell; Steg 1: identifiera kontraktet med kunden Steg 2: identifiera de olika prestationsåtagandena i kontraktet Steg 3: fastställa transaktionspriset Steg 4: fördela transaktionspriset på prestationsåtaganden Steg 5: redovisa en intäkt när ett prestationsåtagande uppfylls De största förändringarna jämfört med tidigare regler är: • Distinkta varor eller tjänster i integrerade kontrakt måste redovisas som separata åtaganden och eventuella rabatter ska som huvudregel fördelas till de separata åtagandena. • Om transaktionspriset innehåller rörliga ersättningar (t.ex. prestationsbonusar, rabatter, royalties, etc.) kan intäkter redovisas tidigare än under nuvarande regler. De ska uppskattas och inkluderas i transaktionspriset till den grad de med stor sannolikhet inte kommer att behöva återföras. • Tidpunkten då intäkten ska redovisas kan skifta: vissa intäkter som idag redovisas när ett kontrakt är slutfört kan behöva redovisas fördelat över kontraktstiden eller tvärt om. • Det finns nya specifika regler för bland annat licenser, garantier, förskottsbetalningar som inte återbetalas och konsignationsavtal. • Standarden medför även ökade upplysningskrav. Förändringarna i redovisningen kan i sin tur påverka koncernens affärssystem, processer och kontroller, kompensation och bonusar, avtal, skatteplanering och kommunikationen med investerare. Ett företag väljer mellan "full retroaktivitet" eller framåtriktad tillämpning med ytterligare upplysningar.
Påverkan	Koncernen har analyserat effekterna av övergången till IFRS 15, vilken visar att koncernens tidigare principer för intäktsredovisning följer i allt väsentligt IFRS 15. IFRS 15 har inte resulterat i någon väsentlig inverkan på koncernens resultat och ställning, utöver utökade upplysningar om intäkter. Med anledning av de icke materiella effekterna av den nya standarden har ingen omräkning av tidigare perioder skett. Koncernen tillämpar de nya redovisningsprinciperna retroaktivt från och med 1 januari 2018. Koncernens redovisningsprinciper för jämförelseåret framgår i sin helhet i årsredovisningen 2017.
Gäller fr.o.m.	1 januari 2018

b) Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Nedan anges nya och ändrade standarder och tolkningar som har publicerats men som träder i kraft senare än 31 december 2018.

Dessa nya standarder och tolkningar väntas påverka koncernens finansiella rapporter enligt följande:

Standard	IFRS 16 <i>Leasingavtal</i>
Väsentliga krav	IFRS 16 kommer främst att påverka leasetagarens redovisning och kommer att leda till att så gott som samtliga leasingavtal redovisas i balansräkningen. Standarden gör ingen åtskillnad mellan operationella och finansiella avtal. En tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas. Korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett mindre värde undantas.
Påverkan	Koncernen har under det gångna året granskat koncernens samtliga leasingavtal med anledning av de nya reglerna i IFRS 16. Standarden kommer främst att påverka redovisningen av koncernens operationella leasingavtal. Vid balansdagen uppgår koncernens icke uppsägningsbara operationella leasingåtaganden till 126 MSEK, se not 20. Av dessa åtaganden hänförs ca 20 MSEK till korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett mindre värde. Dessa kommer att redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden. För de återstående leasingåtagandena förväntar sig koncernen att redovisa nyttjanderätter som uppgår till ca 100 MSEK per 1 januari 2019, leasingskulder på ca 100 MSEK och uppskjutna skatter på 0,1 MSEK. Påverkan på eget kapital förväntas bli oväsentlig. Koncernen förväntar sig att vinsten efter skatt kommer att öka med ca 1 MSEK för 2019 med anledning av tillämpningen av de nya reglerna. EBITDA förväntas att öka med ca 27 MSEK. Förändringen beror på att kostnaderna för de operationella leasingavtalen tidigare ingick i EBITDA men avskrivningen på nyttjanderätten och räntan på leasingskulden inte ingår i detta resultatmått. Kassaflödet från den löpande verksamheten kommer att öka och kassaflödet från finansieringsverksamheten kommer att minska med ca 25 MSEK då amorteringen av leasingskulden klassificeras som kassaflöden från finansieringsverksamheten. När IFRS 16 tillämpas för första gången, använder koncernen följande praktiska lösningar som tillåts i standarden: • Den marginella låneräntan används som diskonteringsränta, d.v.s. den ränta som varje dotterbolag skulle ha betalat för en finansiering genom lån under motsvarande period och med motsvarande säkerhet • Samma diskonteringsränta används på leasingportföljer med liknande egenskaper när detta varit möjligt • Operationella leasingavtal med en kvarvarande leasingtid på mindre än 12 månader per 1 januari 2018 redovisas som korttidsleasingavtal • Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderätter utesluts vid övergången, och • Historisk information används vid bedömningen av ett leasingavtals längd i de fall det finns optioner att förlänga eller säga upp ett avtal.
Gäller fr.o.m.	1 januari 2019 Koncernen kommer att tillämpa standarden från 1 januari 2019. Koncernen avser att tillämpa den förenklade övergångsmetoden och kommer inte att räkna om jämförelsetalen. Nyttjanderätter värderas till ett belopp motsvarande leasingskulden (justerade för förutbetalda och upplupna leasingavgifter).

Inga andra av de IFRS- eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

2.2 KONCERNREDOVISNING

a) Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen har bestämmande inflytande över ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och kan påverka avkastningen genom sitt bestämmande inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv (se not 2.8).

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Koncerninterna förluster kan vara en indikation på nedskrivningar som måste tas upp i koncernredovisningen. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterföretagens resultat och eget kapital redovisas, i förekommande fall, separat i koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkning.

b) Försäljning av dotterföretag

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, värderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde per den tidpunkt när den förlorar det bestämmande inflytandet. Ändringen i redovisat värde redovisas i resultaträkningen. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de hänförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet.

2.3 SEGMENTSRAPPORTERING

Segmentupplysningar ska presenteras utifrån ledningens perspektiv, vilket innebär att den presenteras på det sätt som den används i den interna rapporteringen. Utgångspunkten för identifie-

ring av rapporterbara segment är den interna rapporteringen såsom den rapporteras till och följs upp av den högste verkställande beslutsfattaren. Ledningen har analyserat den interna rapporteringen och konstaterat att koncernens högsta verkställande beslutsfattare, koncernledningen, löpande tar del av försäljningsrapporter, kvalitetsuppföljning och koncernens resultaträkning och kassaflöde. Denna rapportering baseras på det faktum att den gemensamma teknologiplattformen, utvecklingsprocessen, tillverkningsprocessen, marknadsstrategin och de gemensamma försäljningsresurserna vare sig möjliggör eller skapar behov av en ytterligare uppdelning av verksamheten. Sålunda sker ingen uppföljning av resultatet för någon enskild del (segment) av verksamheten.

2.4 Omräkning av utländsk valuta

a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (kr), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

b) Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutatan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Undantag är då transaktionerna utgör säkringar som uppfyller villkoren för säkringsredovisning av kassaflöden eller nettoinvesteringar, då vinst/förluster redovisas i övrigt totalresultat.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till inköp av råvaror och produkter redovisas i resultaträkningen som kostnader för sålda varor. Övriga valutakursvinster och -förluster redovisas i posterna Övriga rörelseintäkter resp. Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en

annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- a) tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens valutakurs;
- b) intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs, och
- c) alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

I koncernredovisningen redovisas valutakursdifferenser hänförliga till omräkningen av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet, tillsammans med valutakursdifferenser hänförliga till upplåning eller andra finansiella instrument som klassificerats som säkringsinstrument för sådana investeringar, i övrigt totalresultat. Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital redovisas i resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

2.5 INTÄKTSREDOVISNING

De specifika redovisningsprinciperna för koncernens intäkter från avtal med kunder förklaras i not 5.

Ränteintäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivräntemetoden. När värdet på en fordran har gått ner, minskas det redovisade värdet till det återvinningsbara värdet, vilket utgörs av bedömt framtida kassaflöde diskonterat med den ursprungliga effektiva räntan för instrumentet, och fortsätter därefter att lösa upp diskonteringseffekten som ränteintäkt. Ränteintäkter på nedskrivna lånefordringar redovisas till ursprunglig effektiv ränta.

2.6 AKTUELL OCH UPPSKJUTEN INKOMSTSKATT

Periodens skattekostnad omfattar aktuell skatt beräknad på periodens skattemässiga resultat enligt gällande skattesatser. Den aktuella skattekostnaden justeras med förändringar i uppskjutna skattefordringar och skatteskulder som hänför sig till temporära skillnader och outnyttjade underskott.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och

skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat.

Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och skattelagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjutna skatter som hänför sig till temporära skillnader avseende innehav i dotterföretag redovisas endast i den omfattning moderföretaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna samt att det är sannolikt att en sådan återföring inte sker inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

2.7 LEASING

Leasing av materiella anläggningstillgångar där koncernen som leasetagare i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing (not 20). Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i balansräkningen till det lägre av leasingobjektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Motsvarande betalningsförpliktelser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster långfristig upplåning och kortfristig upplåning. Varje leasingbetalning fördelas mellan ränta och amortering av skulden. Räntan redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som mot-

svarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal skrivs av över nyttjandeperioden eller under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden, såvida det inte med rimlig grad av säkerhet kan fastställas att äganderätten övergår till leasetagaren vid slutet av leasingperioden.

Leasing där en väsentlig del av risker och fördelar med ägande behålls av leasegivaren klassificeras som operationell leasing (not 20). Betalningar som görs under leasingtiden kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden.

2.8 RÖRELSEFÖRVARV

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv, oavsett om förvärvet består av egetkapitalandelar eller andra tillgångar. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av de verkliga värdena av

- överlåtna tillgångar
- skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare
- aktier som emitterats av koncernen
- tillgångar eller skulder som är en följd av ett avtal om villkorad köpeskillning
- tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget

Identifierbara förvärvade tillgångar, övertagna skulder och övertagna eventalförpliktelser i ett rörelseförvärv värderas, med ett fåtal undantag, inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv, dvs. förvärv för förvärv, avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade utgifter kostnadsförs när de uppstår.

Goodwill avser det belopp varmed

- överförd ersättning,
 - eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget, och
 - verkliga värdet på förvärvstidpunkten på tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget, (om rörelseförvärvet genomförts i steg)
- överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om beloppet understiger verkligt värde för de förvärvade

nettotillgångarna, i händelse av ett förvärv till lågt pris, redovisas mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

I de fall då hela eller delar av en köpeskillning skjuts upp, diskonteras de framtida betalningarna till nuvärdet vid förvärvstidpunkten i det fall diskonteringseffekten är väsentlig. Diskonteringsräntan är företagets marginella låneränta, vilken är den räntesats företaget skulle ha betalat för en finansiering genom lån under motsvarande period och liknande villkor.

Villkorad köpeskillning klassificeras antingen som eget kapital eller som finansiell skuld. Belopp klassificerade som finansiella skulder omvärderas varje period till verkligt värde. Eventuella omvärderingsvinster och -förluster redovisas i resultatet.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg omvärderas de tidigare egetkapitalandelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuell uppkommen vinst eller förlust till följd av omvärderingen redovisas i resultatet.

2.9 NEDSKRIVNINGAR AV ICKE-FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Goodwill och immateriella tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar (andra än goodwill) som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

Aktiverat utvecklingsarbete testas årligen med avseende på nedskrivningsbehov innan de är färdiga att tas i bruk.

2.10 LIKVIDA MEDEL

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa- och banktillgodohavanden.

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som låneskulder i kortfristiga skulder.

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

2.11 KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar är belopp som ska betalas av kunder för sålda varor eller utförda tjänster i den löpande verksamheten. Kundfordringar förfaller generellt till betalning inom 30–60 dagar och samtliga kundfordringar har därför klassificerats som omsättningstillgångar.

Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Kundfordringar som har en väsentlig finansieringskomponent värderas däremot till verkligt värde. Koncernen innehar kundfordringarna i syfte att insamla avtalsenliga kassaflöden och värderar dem därför vid efterföljande redovisningstidpunkter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Se not 3.1 d) för en beskrivning av koncernens nedskrivningsprinciper.

2.12 VARULAGER

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Råvaror värderas till anskaffningsvärde. Färdiga varor värderas till standardkostnad. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av råmaterial/komponenter, direkt lön och andra direkta och indirekt hänförliga tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader. Internvinster vid försäljning mellan koncernbolag elimineras.

2.13 INVESTERINGAR OCH ANDRA FINANSIELLA TILLGÅNGAR

2.13.1 Klassificering

Från 1 januari 2018, klassificerar koncernen sina finansiella tillgångar i följande kategorier:

- finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via övrigt totalresultat
- finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, och
- finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

Klassificeringen av investeringar i skuldinstrument beror på koncernens affärsmodell för hantering av finansiella tillgångar och de avtalsenliga villkoren för tillgångarnas kassaflöden.

Koncernen omklassificerar skuldinstrument endast i de fall då koncernens affärsmodell för instrumenten ändras.

2.13.2 Värdering

Finansiella tillgångar värderas initialt till verkligt värde plus, i de fall tillgången inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, transaktionskostnader direkt hänförliga till köpet. Transaktionskostnader hänförliga till finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen kostnadsförs direkt i resultaträkningen.

a) Investeringar i skuldinstrument

Koncernens investeringar i skuldinstrument som återfinns på tillgångssidan i balansräkningen utgörs av andra långfristiga fordringar, kundfordringar, övriga fordringar samt likvida medel och ingår i kategorin upplupet anskaffningsvärde.

Efterföljande värdering av skuldinstrument beror på koncernens affärsmodell för hantering av tillgången och vilket slag av kassaflöden tillgången ger upphov till. Koncernen klassificerar sina investeringar i skuldinstrument i tre värderingskategorier:

- *Upplupet anskaffningsvärde:* Tillgångar som innehas med syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden enbart består av kapitalbelopp och ränta, redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Ränteintäkter från sådana finansiella tillgångar redovisas som finansiella intäkter genom tillämpning av effektivräntemetoden. Vinster och förluster som uppstår vid bortbokning från balansräkningen redovisas direkt i resultatet. Nedskrivningsförluster redovisas på en separat rad i resultaträkningen.
- *Verkligt värde via övrigt totalresultat:* Finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och för försäljning av tillgångarna, där tillgångarnas kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta, och inte identifierat tillgången som värderad till verkligt värde, värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat. Förändringar i det redovisade värdet redovisas via övrigt totalresultat med undantag för nedskrivningar, ränteintäkter och valutakursdifferenser, vilka redovisas i resultaträkningen. När den finansiella tillgången tas bort från balansräkningen omförs den ackumulerade vinsten eller förlusten, som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, från eget kapital till resultaträkningen. Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas som finansiella intäkter genom tillämpning av effektivräntemetoden. Kostnader för nedskrivningar redovisas på en separat rad i resultaträkningen.

- *Verkligt värde via resultaträkningen:* Tillgångar som inte uppfyller kraven för att redovisas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultaträkningen. En vinst eller förlust för ett skuldinstrument som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och som inte ingår i ett säkringsförhållande redovisas netto i resultaträkningen i den period vinsten eller förlusten uppkommer.

b) Investeringar i egetkapitalinstrument

Koncernen värderar alla egetkapitalinstrument till verkligt värde. I de fall koncernledningen har valt att redovisa verkligt värdeförändringar på egetkapitalinstrument via övrigt totalresultat, sker ingen efterföljande omklassificering av verkligt värdeförändringar till resultaträkningen när instrumentet tas bort från balansräkningen. Utdelningar från sådana investeringar redovisas i resultaträkningen som övriga intäkter när koncernens rätt att erhålla betalning har fastställts.

Förändringar i det verkliga värdet av finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen redovisas som övriga vinster/förluster i resultaträkningen. Nedskrivningar (och återföring av nedskrivningar) av egetkapitalinstrument redovisade till verkligt värde via övrigt totalresultat särredovisas inte från övriga förändringar i verkligt värde.

c) Nedskrivningar

Koncernen värderar från och med 1 januari 2018 de framtida förväntade kreditförlusterna relaterade till investeringar i skuldinstrument redovisade till upplupet anskaffningsvärde respektive verkligt värde med förändringar i övrigt totalresultat, baserat på om det skett en väsentlig ökning i kreditrisk eller inte. Koncernen redovisar en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum.

Se not 3.1 d) för vidare beskrivning av koncernens nedskrivningsprinciper.

d) Redovisningsprinciper tillämpade till och med 31 december 2017

Koncernen har tillämpat IFRS 9 retroaktivt från 1 januari 2018 och i enlighet med standarden har inte jämförelsetalen räknats om.

Klassificering

Till och med 31 december 2017 har koncernen klassificerat sina finansiella tillgångar i följande kategorier:

- finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen
- låne- och kundfordringar, samt
- derivatinstrument som säkringsåtgärd.

Klassificeringen berodde på syftet med förvärvet av den finansiella tillgången. Ledningen fastställde klassificeringen av investeringar vid det första redovisningstillfället.

Redovisning och värdering

Principerna för värdering vid första redovisningstillfället förändrades inte vid övergången till IFRS 9.

Finansiella tillgångar och skulder togs bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet hade löpt ut eller överförts och koncernen hade överfört i stort sett alla risker och förmåner som var förknippade med äganderätten.

Låne- och kundfordringar redovisades efter anskaffningstidpunkten till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisades efter anskaffningstidpunkten till verkligt värde. Vinster och förluster till följd av förändringar i verkligt värde redovisades i resultaträkningen som övriga intäkter och kostnader.

Derivatinstrument redovisades i balansräkningen på kontraktsdagen och värderades till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar i slutet av varje rapportperiod. Koncernens tillämpade principer för redovisning och värdering av derivatinstrument förändrades inte vid övergången till IFRS 9.

Nedskrivning

Koncernen bedömde per varje balansdag om det fanns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov förelåg för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. En finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar hade ett nedskrivningsbehov och skrevs ned endast om det fanns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov till följd av att en eller flera händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången (en "förlusthändelse") och att denna händelse (eller händelser) hade en inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången eller grupp av finansiella tillgångar som kunde uppskattas på ett tillförlitligt sätt. I de fall då ett nedskrivningsbehov förelåg skrevs tillgången ned till dess verkliga värde.

Kvittning

Finansiella tillgångar och skulder kvittades och redovisades med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det fanns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten fick inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten både i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

2.14 DERIVAT OCH SÄKRINGSREDOVISNING

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen på kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både vid första redovisningstillfället och vid efterföljande omvärderingar i slutet av varje rapportperiod.

Vid fastställandet av verkligt värde på säkringsinstrumentet används noterade kurser för valutan på balansdagen.

Metoden för att redovisa den vinst eller förlust som uppkommer vid omvärdering beror på om derivatet identifierats som ett säkringsinstrument, och, om så är fallet, karaktären hos den post som säkrats.

Koncernen identifierar derivat som:

- säkring av en särskild risk som är kopplad till kassaflödet från en redovisad tillgång, skuld eller en mycket sannolik prognostiserad transaktion (kassaflödessäkring), eller
- säkring av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet (säkring av nettoinvestering).

Då transaktionen ingås, dokumenterar koncernen förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och riskhanteringsstrategin avseende säkringen. Koncernen dokumenterar också sin bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner är effektiva när det gäller att motverka förändringar i verkligt värde eller kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument, som används för säkringssyften, återfinns i not 24. Samtliga derivatinstrument klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder.

2.14.1 Kassaflödessäkring

Koncernen nyttjar valutaterminskontrakt för att hantera riskerna för valutakursförändring avseende mycket sannolika prognostiserade

transaktioner, såväl externa som interna, i utländsk valuta. Innehavet av finansiella derivatinstrument utgörs av valutaterminer.

Säkringar utformas så att de kan förväntas vara effektiva. Den effektiva delen av verkligt värde-förändringen på ett derivatinstrument som identifierats som en kassaflödessäkring och som uppfyller villkoren för säkringsredovisning redovisas via övrigt totalresultat i säkringsreserven i eget kapital. Ineffektiv del av värdeförändringen redovisas omgående i resultaträkningen som övriga intäkter och kostnader.

Koncernen identifierar normalt endast förändringen i verkligt värde för terminskontraktets avistadel som säkringsinstrument. Vinster eller förluster hänförliga till den effektiva delen av förändringen i avistadelen redovisas i säkringsreserven i eget kapital. Förändringen i terminspunkterna hänförliga till den säkrade posten redovisas i övrigt totalresultat.

Belopp som ackumuleras i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen i de perioder då den säkrade posten påverkar resultatet. De redovisas i rörelseresultatet där intäkterna eller kostnaderna i samband med den relaterade säkrade posten redovisas.

När ett säkringsinstrument förfaller eller säljs eller när säkringen inte längre uppfyller kriterierna för säkringsredovisning och ackumulerade vinster eller förluster avseende säkringen finns i eget kapital, kvarstår dessa vinster/förluster i eget kapital och resultatförs samtidigt som den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas ske, överförs den ackumulerade vinst eller förlust som redovisats i eget kapital omedelbart till resultaträkningen.

2.14.2 Säkring av nettoinvestering

Koncernen säkrar nettoinvesteringar i Euro. Säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet redovisas på samma sätt som kassaflödessäkringar.

Den andel av vinst eller förlust på ett säkringsinstrument som bedöms som en effektiv säkring redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i eget kapital. Den vinst eller förlust som hänför sig till den ineffektiva delen redovisas direkt i resultaträkningen som övriga intäkter eller övriga kostnader.

Ackumulerade vinster och förluster i eget kapital omklassificeras till resultaträkningen när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

2.15 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde

FORTS. NOT 2 Redovisningsprinciper

med avdrag för ackumulerade avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter som ökar tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparation och underhåll kostnadsförs i den period de uppkommer.

Avskrivningarna baserar sig på ursprungliga anskaffningsvärdet och på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod enligt följande:

Byggnader	15–50 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	3–5 år
Inventarier, installationer och utrustning	3–5 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i posterna övriga rörelseintäkter eller övriga rörelsekostnader.

2.16 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

a) Goodwill

Goodwill beräknas enligt principerna i not 2.8. Goodwill som uppstår vid rörelseförvärv ingår i immateriella tillgångar. Goodwill skrivs inte av, utan testas för nedskrivning årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vid försäljning av en enhet ingår det redovisade värdet på goodwill i den uppkomna vinsten/förlusten.

I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnande av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen.

Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

b) Varumärken

Varumärken har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken med en obestämd nyttjandeperiod nedskrivningsprövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. Varumärken med bestämd nyttjandeperiod skrivs av över den bedömda nyttjandeperioden på 10 år.

c) Kundrelationer och teknologiplattformar

Kundrelationer och teknologiplattformar har förvärvats genom rörelseförvärv och redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Kundrelationer och teknologiplattformar har en bestämd nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar.

Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 år.

d) Balanserade utvecklingsarbeten

HMS teknologi bygger på internt utvecklade lösningar för att ansluta industriell utrustning till nätverk, samt för att koppla ihop olika nätverk. Teknologin i HMS produkter bygger på den patenterade Anybus-tekniken. Ixxat-produkterna bygger på kompletta systemlösningar samt hård- och mjukvarulösningar inom områdena inbyggda delsystem.

Utgifter som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara unika integrerade kretsar, strategiska IP-block, nya produktlinjeplattformar samt utgifter fram till och med den första protokollversionen för ett specifikt nätverk i en produktlinje, och som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa ovanstående utvecklingsprojekt så att utvecklingsresultatet kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa utvecklingsprojektet och att använda eller sälja resultatet,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja utvecklingsresultatet,
- det kan visas hur utvecklingsresultatet genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja utvecklingsresultatet finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till projektet under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Kundspecifika projekt aktiveras i de fall det bedöms sannolikt att

kostnaden för utvecklingen kompenseras av framtida intäkter.

I kostnaderna ingår personalkostnader för internt arbete inom utvecklingen, externa kostnader och en skälig andel indirekta kostnader.

Immateriella tillgångar till följd av utvecklingsarbete redovisas till anskaffningsvärde. I de fall en tillgångs redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången omedelbart ned till sitt återvinningsvärde.

Utvecklingen av nya produktplattformar aktiveras löpande under utvecklingsfasen. Underhåll av mjukvara och utökningar av befintliga produkter och produktlinjer beaktas som anpassningar av kärnprodukten och aktiveras inte. Projekt under forskningsfas aktiveras inte.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts balanseras inte som tillgång i senare perioder.

Förskott avseende extern utveckling redovisas som immateriell tillgång i de fall bolaget har kontroll över tillgången.

Balanserade utvecklingskostnader skrivs av från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas. Avskrivningar görs beräknat på ursprunglig anskaffningskostnad och baserat på tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod på 7 år.

2.17 LEVERANTÖRSSKULDER OCH ÖVRIGA SKULDER

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Beloppen är osäkrade och betalas oftast inom 30 dagar.

Leverantörsskulder och övriga skulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Skulderna redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.18 UPPLÅNING OCH LÅNEKOSTNADER

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har

reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av finansiell skuld) som utsläcKts eller överförs till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtagna skulder, redovisas i resultatet.

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som upplåning bland kortfristiga skulder i balansräkningen.

Koncernen har inga utvecklingsprojekt av sådan betydelse att det är aktuellt att aktivera lånekostnader. Samtliga lånekostnader kostnadsförs således när de uppkommer.

2.19 AVSÄTTNINGAR

Avsättningar för rättsligt anspråk, garantier och återställandeåtgärder redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, och det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

Om det finns ett antal liknande åtaganden, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela denna grupp av åtaganden. En avsättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtaganden är ringa.

Avsättning för reklamationer och garantianspråk baseras på en individuellt företagsanpassad rutin.

2.20 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda.

Skulder för långvarig betald frånvaro förväntas inte regleras i sin helhet inom 12 månader efter utgången av den rapportperiod under vilken de anställda utför de tjänster som berättigar till ersättningar. Dessa redovisas som långfristiga skulder.

a) Pensionsförpliktelser

Koncernföretaget har olika planer för ersättningar efter avslutad anställning, förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensioner. En avgiftsbestämd plan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som inte är avgiftsbe-

stämd. Utmärkande för förmånsbestämda planer är att de anger ett belopp för de pensionsförmåner en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserad på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid och lön.

Pensionsåtaganden för tjänstemän i Sverige tryggas genom en försäkring i Alecta, vilken är en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2018 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsåtagandena redovisas därför som avgiftsbestämd plan.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till privatadministrerade pensionsförsäkringsplaner på avtalsenlig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning.

b) Aktierelaterade ersättningar

Koncernens incitamentsprogram syftar till att främja rekrytering samt stimulera till ett långsiktigt engagemang hos de anställda i koncernens resultat- och verksamhetsutveckling.

Samtliga fastanställda inom HMS-koncernen har erbjudits att under 2018 delta i ett aktiesparprogram där regleringen görs med aktier och där koncernen erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens egetkapitalinstrument.

Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier kostnadsförs i resultaträkningen i posten personalkostnader, och motsvarande bokning sker i eget kapital i posten balanserad vinst. Det totala belopp som ska kostnadsföras baseras på verkligt värde på de tilldelade aktierna, vilket fastställs vid tilldelningstillfället. Icke marknadsrelaterade villkor för intjänande beaktas i antagandet om hur många aktier som förväntas bli intjänade. Den totala kostnaden redovisas fördelat över intjänandeperioden, vilket är den period under vilken alla de angivna intjänandevillkoren ska uppfyllas.

Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren. Den eventuella avvikelse mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning, vilket

innebär att sociala avgifter beräknas utifrån verkligt värde på aktierna vid respektive rapporttillfälle.

2.21 AKTIEKAPITAL

Stamaktier klassificeras som eget kapital.

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Då något koncernföretag köper moderföretagets aktier (återköp av egna aktier) reducerar den betalda köpeskillingen, inklusive eventuella direkta hänförbara transaktionskostnader (netto efter skatt), eget kapital, till dess aktierna annulleras eller avyttras. Om dessa stamaktier senare avyttras, redovisas erhållna belopp (netto efter eventuella direkt hänförbara transaktionskostnader och skatteeffekter) i eget kapital.

2.22 RESERVER

Andra reserver i eget kapital utgörs av säkrings- och omräkningsreserver. Säkringsreserven omfattar orealiserade vinster och förluster på terminskontrakt samt valutasäkring i nettoinvestering, vilka redovisas i resultaträkningen i de perioder under vilka de säkrade transaktionerna påverkar resultaträkningen. Omräkningsreserven omfattar valutakursdifferenser som uppstår som en följd av att resultat- och balansräkning för samtliga koncernföretag omräknas till koncernens rapportvaluta.

2.23 UTDELNING

Utdelningar redovisas som intäkter när rätten att erhålla betalning har fastställts. Detta gäller även om utdelningarna utbetalas från vinster uppkomna före förvärvstidpunkten. Som en konsekvens kan emellertid investeringen behöva testas för nedskrivning.

2.24 KASSAFLÖDESANALYS

Kassaflödesanalys för koncernen upprättas enligt den indirekta metoden. Årets förändring av kassabehållningen delas upp i rörelse-, investerings- respektive finansieringsverksamhet. Utgångspunkten för den indirekta metoden är rörelseresultatet justerat med sådana transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificeras kassa- och banktillgodohavanden.

NOT 3 Finansiell riskhantering

3.1 FINANSIELLA RISKFAKTORER

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker i form av marknadsrisk (innefattande valuta- och ränterisk), kredit-

FORTS. NOT 3 Finansiell riskhantering

risk samt finansierings- och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Riskhanteringen sköts av en central finansavdelning enligt policys som fastställts av styrelsen. Finansansvarig för koncernen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Styrelsen har upprättat skriftliga policys såväl för den övergripande riskhanteringen som för specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisk, användning av derivatinstrument och finansiella instrument som inte är derivat samt placering av överlikviditet.

När kriterierna för säkringsredovisning är uppfyllda tillämpas säkringsredovisningen för att eliminera effekten av de olikheter som, i redovisningen, finns mellan säkringsinstrument och den säkrade posten. Koncernen använder derivatinstrument för att säkra viss riskexponering.

a) Derivatinstrument

Koncernen innehar finansiella derivatinstrument i form av valuta-terminkontrakt, i syfte att säkra inköp och försäljning i utländsk valuta. Derivatinstrument används endast för affärsmässiga säkringsändamål och inte som spekulativa investeringar.

Upplysning om verkligt värde för olika derivatinstrument som används för säkringssyften återfinns i not 3.3.

Säkringsreserven

Koncernens säkringsreserv redovisas i Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (sid 64) och hänför sig till följande säkringsinstrument:

Avistakomponent av valutaterminer	
Balans 1 januari 2017	-86
Förändring i verkligt värde på säkringsinstrument redovisade i ÖTR	-555
Uppskjuten skatt	122
Balans per 31 december 2017	-519
Årets förändring i verkligt värde på säkringsinstrument redovisade i ÖTR	-206
Uppskjuten skatt	44
Balans per 31 december 2018	-681

Risk	Exponering uppstår från	Värdering	Hantering
Marknadsrisk – valutarisk	Framtida affärstransaktioner. Redovisade finansiella tillgångar och finansiella skulder som inte är uttryckta i svenska kronor (SEK).	Kassaflödesprognoser Känslighetsanalys	Valutaterminskontrakt
Marknadsrisk – ränterisk	Långfristig upplåning med rörlig ränta	Känslighetsanalys	Räntederivat, när sådana bedöms minska koncernens räntekostnad
Kreditrisk	Likvida medel, kundfordringar och derivatinstrument	Åldersanalys Kreditbetyg	Kreditlimiter
Likviditetsrisk	Upplåning och övriga skulder	Rullande kassaflödesprognos	Tillgång till bindande kreditlöften och krediter

Ineffektivitet i säkringsredovisningen

Effektiviteten på en säkring utvärderas när säkringsförhållandet ingås. Den säkrade posten och säkringsinstrumentet utvärderas löpande för att säkerställa att förhållandet uppfyller kraven.

När koncernen säkrar transaktioner i utländsk valuta ingås säkringsförhållanden där kritiska villkor i säkringsinstrumentet exakt matchar villkoren för den säkrade posten. På detta sätt har en kvalitativ utvärdering av förhållandes effektivitet gjorts.

Vid säkring av transaktioner av utländsk valuta kan ineffektivitet uppstå om tidpunkten för den prognostiserade transaktionen ändras jämfört med vad som initialt uppskattades.

Det fanns ingen ineffektivitet hänförlig till valutaterminskontrakt vare sig 2018 eller 2017.

b) Valutarisk

Exponering

Koncernens riskexponering i utländsk valuta vid utgången av rapportperioden, uttryckt i svenska kronor (KSEK), var följande:

Exponering	31 december 2018			31 december 2017		
	EUR	USD	JPY	EUR	USD	JPY
Kundfordringar	95 689	42 550	12 106	75 942	31 290	14 477
Banklån	-280 517	-	-	-227 783	-	-
Tilläggsköpeskilling	-41 101	-	-	-19 699	-	-
Leverantörsskulder	-48 516	-36 678	-1 579	-54 215	-25 754	-1 473
Valutaterminer (kassaflödessäkringar)	191 423	58 073	69 720	13 358	11 382	3 318

Instrument som koncernen använder

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framförallt avseende US-dollar (USD), euro (EUR) och japanska yen (JPY). Koncernens valutarisker består dels av transaktionsrisken genom framtida affärstransaktioner i utländska valutor och dels av omräkningsrisken av redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utländska dotterbolag.

Transaktionsrisken reduceras genom att koncernen tillämpar valutaterminer för att hantera sin exponering för valutarisk. Koncernens riskhanteringspolicy innebär att:

- det första kommande kvartalets exponering säkras till en nivå mellan 60–80%
- det andra kommande kvartalets exponering säkras till en nivå mellan 50–70%
- det tredje kommande kvartalets exponering säkras till en nivå mellan 40–60%

- det fjärde kommande kvartalets exponering säkras till en nivå mellan 30–50%
- det femte kommande kvartalets exponering säkras till en nivå mellan 0–40%
- det sjätte kommande kvartalets exponering säkras till en nivå mellan 0–30%

Koncernen identifierar avistadeln av terminskontrakt. Avistadeln bestäms baserat på relevant avistakurs på avistamarknaden. Skillnaden mellan kontrakterad terminskurs och kursen på avistamarknaden definieras som terminspunkter.

Förändringen av terminspunkterna på ett terminskontrakt hänförligt till det säkrade föremålet redovisas i reserven för säkringskostnad.

Omräkningsrisk uppstår genom att koncernens egna kapital påverkas av valutakursfluktuationer på investeringar i dotterbolag i utländsk valuta. Valutaexponeringen som uppstår från nettotillgångarna i de av koncernen förvärvade verksamheterna hanteras huvudsakligen genom upplåning i den berörda valutan.

Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamhet

I samband med tidigare års förvärv av dotterbolagen HMS Industrial Networks SA (tidigare eWON SA) och Intesis Software SLU, tecknades ett banklån i euro (EUR) på 23 MEUR. Under 2018 har koncernen utökat befintlig bankkredit i euro (EUR), motsvarande 4,2 MEUR. Detta lån, vilket har tecknats för att finansiera förvärvet av det tyska bolaget Beck IPC GmbH, tillsammans med tidigare lån (totalt 29,2 MEUR) har identifierats att säkra nettoinvesteringar i nämnda dotterbolag. Det fanns ingen ineffektivitet som ska redovisas från säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet.

Säkringsredovisningens påverkan på koncernens finansiella ställning och resultat

Effekterna av säkringsredovisningen av valutariskens påverkan på koncernens finansiella ställning och resultat visas nedan:

Derivatinstrument – valutaterminer	2018	2017
Redovisat belopp (tillgång)	2 357	28
Nominellt belopp	191 423	3 318
	mars 2019 – mars 2020	mars 2018 – juni 2018
Förfallodag		
Säkringskvot*	1:1	1:1
Förändring i terminskurs för utestående säkringsinstrument sedan 1 januari	2 788	-1 599
Värdeförändring av den säkrade posten för att avgöra effektivitet	2 788	-1 599
Vägda genomsnittet för terminskurser under året	SEK10,3463:1EUR	SEK0,0804:1JPY

*Valutaterminskontrakten är i samma valuta som de mycket sannolika prognostiserade framtida transaktionerna, därför är säkringskvoten 1:1

Derivatinstrument – valutaterminer	2018	2017
Redovisat belopp (skuld)	3 109	574
Nominellt belopp	127 793	24 741
	mars 2019 – mars 2020	mars 2018 – juni 2018
Förfallodag		
Säkringskvot*	1:1	1:1
Förändring i terminskurs för utestående säkringsinstrument sedan 1 januari	-2 994	1 043
Värdeförändring av den säkrade posten för att avgöra effektivitet	-2 994	1 043
Vägda genomsnittet för terminskurser under året	SEK8,4806:1USD, SEK0,0797:1JPY	SEK9,5926:1EUR, SEK8,3506:1USD

*Valutaterminskontrakten är i samma valuta som de mycket sannolika prognostiserade framtida transaktionerna, därför är säkringskvoten 1:1

Nettoinvestering i utlandsverksamhet	2018	2017
Redovisat belopp (banklån)	300 039	246 243
Redovisat belopp i EUR	29 200	25 000
Säkringskvot	1:1	1:1
Förändring i lånets redovisade värde p.g.a. förändringar i valutakurs sedan 1 januari	-10 424	-7 360
Förändring i värde av den säkrade posten för att avgöra effektivitet	-10 424	-7 360
Vägda genomsnittet för valutakurser under året	SEK10,3058:1EUR	SEK9,7058:1EUR

Känslighet

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till euron med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2018 varit 14,7 MSEK (10,8) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till US-dollar med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2018 varit 4,5 MSEK (4,5) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till japanska yen med alla andra variabler konstanta, skulle årets rörelseresultat per den 31 december 2018 varit 4,2 MSEK (3,5) högre/lägre, till största delen som en följd av inköp och försäljning i utländsk valuta samt vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

c) Ränterisk

Koncernens främsta ränterisk uppstår genom långfristig upplåning med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Koncernens finanspolicy anger att räntekostnader i möjligaste mån skall minimeras. I syfte att minimera koncernens

FORTS. NOT 3 Finansiell riskhantering

räntekostnader får räntederivat användas. För 2018 och 2017 gjordes bedömningen att utnyttjande av räntederivat inte skulle komma att minska koncernens räntekostnader.

Om räntorna på upplåning i euro under 2018 varit 1 procent högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade vinsten före skatt för räkenskapsåret varit 2,8 MSEK (2,5) högre/lägre.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5 procent i förhållande till euron under 2018 med alla andra variabler konstanta, hade resultatet före skatt för räkenskapsåret varit 0,2 MSEK (0,2) högre/lägre till följd av ökade/minskade räntekostnader.

Om räntorna på upplåning i euro per den 31 december 2018 går upp/ner 1 procent under 2019 kommer vinsten före skatt för 2019 bli 2,8 MSEK högre/lägre.

Om den svenska kronan försvagas/förstärks med 5 procent i förhållande till euron per 31 december 2018 under kommande år, med alla andra variabler konstanta, kommer resultatet före skatt för 2019 bli 0,2 MSEK högre/lägre till följd av ökade/minskade räntekostnader.

d) Kreditrisk

Kreditrisk uppstår genom innehav i likvida medel, derivatinstrument och tillgodohavanden hos banker och kreditinstitut samt genom kundkreditexponeringar, inklusive utestående fordringar. Se not 23 för mer information om koncernens utestående fordringar.

Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund innan standardvillkor för betalning och leverans erbjuds. Genom koncernens kreditpolicy finns klara riktlinjer för kreditgivning till kunder samt när säkerheter erfordras. Det är koncernledningens uppfattning att det inte föreligger någon betydande kreditriskkoncentration till någon viss kund, motpart eller geografisk region.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen har två typer av finansiella tillgångar som är inom tillämpningsområdet för modellen för förväntade kreditförluster:

- Kundfordringar hänförliga till försäljning av varor och utförande av tjänster, och
- Kontraktsfordringar hänförliga till utvecklingskontrakt

Likvida medel är även inom tillämpningsområdet för nedskrivningar enligt IFRS 9, den nedskrivning som skulle komma ifråga har dock bedömts vara immateriell.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster. Metoden innebär att förväntade förluster under fordrans hela löptid används som utgångspunkt för kundfordringar och avtalstillgångar. För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar och avtalstillgångar grupperats baserat på fördelade kreditriskegenskaper och förfallna dagar. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Per varje balansdag ska företaget bedöma om kreditrisken för ett finansiellt instrument har ökat betydligt sedan det första redovisningstillfället. Vid denna bedömning ska företaget använda förändringen i risken för ett fallissemang under det finansiella instrumentets förväntade löptid i stället för förändringen i förväntade kreditförluster.

Någon materiell effekt av anpassning till IFRS 9 har inte identifierats då kundförluster historiskt har varit väldigt låga och den framåtriktade bedömningen är att kreditrisken är fortsatt låg. Se not 23 för mer information om koncernens redovisade kreditförluster.

Löptidsanalys

Per den 31 december 2018	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa
Finansiell leasing	-817	-2 187	-5 598	-5 573	-8 166	-22 341
Derivatinstrument	-925	-2 184				-3 109
Banklån*	-1 150	-23 915	-25 099	-340 438		-390 603
Leverantörsskulder	-104 610					-104 610
Summa	107 502	-28 286	-30 698	-346 011	-8 166	-520 663

Per den 31 december 2017	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa
Finansiell leasing	-907	-2 615	-2 904	-8 004	-10 550	-24 979
Derivatinstrument	-396	-178				-574
Banklån*	-1 317	-3 830	-27 360	-351 399		-383 906
Leverantörsskulder	-98 708					-98 708
Summa	-101 328	-6 623	-30 264	-359 403	-10 550	-508 167

* Inkl tilläggssköpeskilling.

Amorteringar och räntor i utländsk valuta har beräknats utifrån gällande balansdagskurser och vid tidpunkten gällande räntor.

e) Finansierings- och likviditetsrisk

Finansieringsrisker avser riskerna att refinansiering av förfallande lån försvåras eller blir kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Med likviditetsrisk avses risken för svårigheter att fullgöra åtaganden som är förenade med finansiella skulder. Se not 28 för analys av koncernens räntebärande skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen.

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras av koncernens centrala finansavdelning. Finansansvarig för koncernen följer noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (som består av outnyttjade kreditlöften och likvida medel) för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten samtidigt som de löpande bibehåller tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter som inte nyttjats så att koncernen inte bryter mot lånelimiter eller lånevillkor på några av koncernens kreditfaciliteter. Detta sker centralt för samtliga dotterbolag i koncernen, i enlighet med den praxis och de limiter som fastställts för koncernen. Vidare ingår det även i likviditetshanteringen att beräkna förväntade kassaflöden i större valutor och överväga vilken mängd olika likvida

tillgångar som krävs för att möta dessa, att övervaka balansräkningsbaserade likviditetsmått i förhållande till interna och externa tillsynskrav och att upprätthålla planer för skuldfinansiering.

Finansieringsrisk uppstår då det, vid en given tidpunkt, föreligger svårigheter att erhålla finansiering. För att minimera kostnaden för koncernens upplåning och finansiering ska finansfunktionen tillhandahålla kreditlöften som täcker koncernens behov av rörelsekrediter.

HMS målsättning är att alltid ha tillgång till ca 8 procent av omsättningen i likvida medel, överskottslikviditet inkluderat outnyttjade kreditfaciliteter, vilket vid årets slut motsvarade ca 7 % (10).

Överskottslikviditet kan enligt koncernens finanspolicy placeras i räntebärande papper med en maximal löptid på ett år. Motpartsrisk hanteras genom föreskrifter i finanspolicyen avseende långsiktig rating av emittenter varvid anges att placeringar får göras i Svenska företagsobligationer med rating lägst BBB+ enligt Standard & Poors, Svenska företagscertifikat med rating lägst K1, Svenska bostadsinstitut och Svenska staten. All upplåning sker i samråd med moderbolagets finansfunktion.

Löptidsanalys för finansiella skulder

Tabellen på sidan 78 analyserar koncernens icke derivata finansiella skulder och nettoreglerade derivatinstrument som utgör finansiella skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i löptidsanalysen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena.

3.2 HANTERING AV KAPITALRISK

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att

- trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter, och
- att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapital nere.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Koncernen bedömer kapitalet på basis av nettoskuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt eget kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfat-

tande posterna kortfristig upplåning och långfristig upplåning i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

Nettoskuldsättningsgraden per den 31 december 2018 respektive 2017 var som följer:

	2018	2017
Räntebärande skulder (not 28)	401 426	394 530
Avgår likvida medel (not 26)	-58 951	-90 982
Nettoskuld	342 475	303 548
Totalt eget kapital	856 907	721 295
Summa kapital	1 199 382	1 024 843
Nettoskuldsättningsgrad	40 %	42 %

3.3 BERÄKNING AV VERKLIGT VÄRDE

Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

Nivå 1: Verkligt värde på finansiella instrument som handlas på en aktiv marknad (såsom börsnoterade derivat och aktierelaterade värdepapper) baseras på noterade marknadspriser på balansdagen. Det noterade marknadspriset som använts för koncernens finansiella tillgångar är den aktuella köpkursen.

Nivå 2: Verkligt värde på finansiella tillgångar som inte handlas på en aktiv marknad (t.ex. OTC-derivat) fastställs med hjälp av värderingstekniker som i så stor utsträckning som möjligt utgår från marknadsinformation medan företagsspecifik information används i så liten utsträckning som möjligt. Samtliga väsentliga indata som krävs för verkligt värdevärderingen av ett instrument är observerbara.

Nivå 3: I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation. Detta gäller t.ex. för onoterade instrument.

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per den 31 december 2018:

	Not	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Långfristiga värdepappersinnehav				5 313	5 313
Derivatinstrument som används för säkringsändamål	24		2 357		2 357
Summa tillgångar		0	2 357	5 313	7 670
Derivatinstrument som används för säkringsändamål	24		-3 109		-3 109
Övrigt (villkorad köpeskilling)	28			-41 102	-41 102
Summa skulder		0	-3 109	-41 102	-44 211

Följande tabell visar koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per den 31 december 2017:

	Not	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Derivatinstrument som används för säkringsändamål	24		28		28
Summa tillgångar		0	28	0	28
Derivatinstrument som används för säkringsändamål	24		-574		-574
Övrigt (villkorad köpeskilling)	28			-19 134	-19 134
Summa skulder		0	-574	-19 134	-19 708

Verkligt värde för derivatinstrument fastställs genom användning av marknadspriser för valutan på balansdagen.

NOT 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, per definition, sällan att motsvara det verkliga resultatet. Ledningen gör även bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper.

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

FORTS. NOT 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

a) Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och varumärken

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill och varumärken med obestämbar nyttjandeperiod, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2.9. Återvinningsvärdet för koncernens kassagenererande enheter, koncernen exkluderat Intesis och Intesis separat, har fastställts genom beräkning av nyttjandevärdena. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras (not 18). Redovisat goodwillvärde uppgår till 713 MSEK (637) för koncernen exkluderat Intesis och 128 MSEK (122) för Intesis separat, totalt 841 MSEK (760).

Redovisat värde för varumärken med obestämbar nyttjandeperiod uppgår till 91 MSEK (87).

Känslighetsanalyser visar att avkastningskravet efter skatt (9,5 %) kan höjas till 21,5 % (koncernen, exkl. Intesis) respektive 20,6 % (Intesis) utan att ett nedskrivningsbehov aktualiseras.

b) Intäktsredovisning

Koncernen tillämpar successiv vinstavräkning vid redovisning av fastprisavtal för försäljning av utvecklingstjänster. Successiv vinstavräkning innebär att koncernen måste göra uppskattningar av hur stor del de tjänster som redan utförts per balansdagen utgör av de totala tjänster som ska utföras.

c) Balanserade utvecklingskostnader

Bolaget aktiverar utgifter som är förknippade med utveckling av identifierbara unika integrerade kretsar när kriterier som beskrivs under avsnitt 2.16 d är uppfyllda och utgiften bedöms kompenseras av framtida volymåtaganden från kunder som överstiger utgiften. Koncernen undersöker fyra gånger per år att det sker eller kommer att ske försäljning på de produkter för vilka det finns ett bokfört värde. Koncernen gör nedskrivning för de produkter där framtida ekonomiska fördelar bedöms understiga bokfört värde. Under 2018 har denna nedskrivningsprövning resulterat i en nedskrivning på 0 MSEK (4).

d) Villkorad tilläggsköpeskillning

I samband med förvärvet av Intesis avtalades om en villkorad tilläggsköpeskillning. Tilläggsköpeskillningen, som uppgår till maximalt 2 MEUR är baserad på omsättningstillväxt och resultat under perioden 2016–2018. Baserat på bolagets prestation under nämnda period har ledningen beslutat att tilläggsköpeskillningen kommer att falla ut till fullo under 2019.

Även i samband med förvärvet av Beck avtalades om en villkorad tilläggsköpeskillning. Tilläggsköpeskillningen, som uppgår till maximalt 2 MEUR baseras på om Beck når vissa definierade finansiella mål under perioden 2018–2020. Baserat på hur bolaget presterat under de första sex månaderna efter förvärvet och prognos för kommande två år är det ledningens uppskattning att tilläggsköpeskillningen kommer att falla ut till fullo. I det fall Becks verksamhet utvecklas sämre än förväntat kan tilläggsköpeskillningen komma att falla ut med ett lägre belopp än vad som är skuldradovisat per 31 december 2018. Mellanskillnaden kommer då att redovisas i resultaträkningen.

NOT 5 Intäkter från avtal med kunder

5.1 PRODUKTER

Koncernen tillverkar och säljer produkter för att ansluta industriell utrustning till nätverk och koppla ihop olika nätverk samt produkter för fjärrövervakning. Produkterna för industriell kommunikation säljs under varumärkena Anybus®, Ixxat® och Ewon®. Kommunikationslösningar för byggnadsautomation erbjuds via dotterbolaget Intesis.

Intäkterna från produktförsäljningen redovisas vid den tidpunkt då kontrollen över produkten överförs till kunden. Detta sker oftast när leverans har skett till kunden och äganderätten har övergått.

5.2 LICENSER

I avtal med koncernens kunder kan det även ingå en licens av mjukvara. Mjukvaran bedöms vara ett separat prestationsåtagande i de fall mjukvaran inte är integrerad del av produkten och är väsentlig för dess funktion. Licenser som identifieras som separata prestationsåtaganden är antingen av karaktären "right to use" vilket innebär att intäkten för licensen redovisas vid en given tidpunkt, dvs. den tidpunkt när kunden får kontroll över mjukvaran, eller av karaktären "right to access" för vilka intäkten redovisas över tid. "Right to use" innebär att kunden har rätt att använda en immate-

riell rättighet som den är beskaffad vid en viss tidpunkt. "Right to access" innebär att kunden har rätt att få åtkomst till en immateriell rättighet som den är beskaffad under hela licensperioden. För att identifiera en licens som "right to access" måste samtliga tre kriterier vara uppfyllda:

- licensgivaren bedriver aktiviteter med betydande inverkan på den immateriella rättigheten,
- rättigheten exponerar kunden för effekterna av dessa aktiviteter och
- aktiviteterna utgör ingen separat vara eller tjänst.

5.3 MOLNTJÄNSTER

Vissa avtal innehåller, förutom produkter och licenser, även molntjänster. I de flesta fall kan molntjänsten separeras från produkterna. Tjänsten redovisas då som ett separat prestationsåtagande. Intäkten från de levererade tjänsterna redovisas över tid i den period de tillhandahålls. Om tjänsten inte kan separeras från produkten så redovisas hela prestationsåtagandet över tid, i takt med att prestationen fullgörs.

5.4 UTVECKLINGSTJÄNSTER

Koncernen säljer även utvecklingstjänster inom industriell nätverksteknologi. Intäkten från de levererade tjänsterna redovisas i den period de tillhandahålls i de fall som koncernen inte har någon alternativ användning för arbetet samt har rätt till betalning för nedlagt arbete vid varje given tidpunkt. Om koncernen inte har rätt till betalning för nedlagt arbete vid varje given tidpunkt redovisas intäkten vid en given tidpunkt, dvs. när kunden erhåller kontroll över tjänsten. Bedömningen görs avtal för avtal.

I de fall koncernen har rätt till betalning för nedlagt arbete vid varje given tidpunkt redovisas intäkten över tid. För avtal till fast pris, redovisas intäkten baserat på hur stor andel av den totala överenskomna tjänsten som levererats under räkenskapsåret. Intäkterna redovisas i förhållande till uppdragets färdigställandegrad på balansdagen (successiv vinstavräkning). Ett uppdrags färdigställandegrad baseras på hur stor del av de tjänster som utförts, utgör av de totala tjänster som ska utföras.

Uppskattningar gällande intäkter, kostnader eller färdigställandegraden av projekt revideras om omständigheterna förändras. Ökningar eller minskningar i bedömda intäkter eller kostnader som är beroende på en ändrad uppskattning redovisas i resultaträkningen i den period som omständigheterna som gav anledning till revideringen blev kända av koncernledningen.

5.5 UPPDELNING AV INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

HMS-koncernen säljer produkter och tjänster i framförallt sju länder vilka återspeglas i nedanstående tabell. Dessa länder utgör inte geografiska segment. Information avseende koncernens segment se not 2.3. Indelningen nedan utgörs av till vilket land leverans av varan eller tjänsten gjorts.

Netto-omsättning per land	Koncernen		Moderbolaget*	
	2018	2017	2018	2017
Tyskland	347 397	286 594		
USA	241 397	222 801		
Japan	135 971	115 278		
Frankrike	72 883	64 035		
Italien	71 416	59 562		
Sverige	59 999	71 761	17 314	15 680
Kina	51 222	45 266		
Övriga länder	385 520	317 993		
Summa	1 365 804	1 183 290	17 314	15 680

*Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 17 314 KSEK (15 680) varav 100 % avsåg försäljning till koncernföretag. Inköp från koncernföretag uppgick till 0 KSEK (0).

Intäkter om cirka 52 931 KSEK (51 984) avser intäkter från en enskild extern kund i USA.

Produkterna för industriell kommunikation säljs under varumärkena Anybus®, Ixxat® och Ewon®. Tillika erbjuds kommunikationslösningar för byggnadsautomation via dotterbolaget Intesis. Fördelning av nettoomsättning per varumärke återspeglas i nedanstående tabell. Samtliga HMS varumärken baseras på gemensamma teknologier samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.

Nettoomsättning per varumärke	2018	2017
Anybus	791 547*	700 404
Ixxat	165 941	152 534
Ewon	263 734	230 793
Intesis	98 385	73 598
Övrigt	46 197	25 960
Summa	1 365 804	1 183 290

* Inklusive nettoomsättning om 30 364 KSEK från det förvärvade bolaget Beck IPC.

5.6 AVTALSTILLGÅNGAR OCH AVTALSSKULDER

Koncernen redovisar följande intäktsrelaterade avtalstillgångar och avtalsskulder:

	31 december 2018	31 december 2017
Kortfristiga avtalstillgångar hänförliga till utvecklingstjänster	4 373	5 696
Nedskrivningsreserv	0	0
Summa avtalstillgångar	4 373	5 696
Avtalsskulder – licens- och serviceavtal	6 882	0
Summa kortfristiga avtalsskulder	6 882	0

5.6.1 VÄSENTLIGA FÖRÄNDRINGAR I AVTALSSKULDER

Avtalstillgångar har minskat då koncernen har färdigställt en stor andel av de fastprisuppdrag, som var pågående föregående år. Någon förlustreserv för avtalstillgångar har inte redovisats vid övergången till IFRS 9.

Avtalsskulder för licens- och tjänsteavtal har inte räknats om för 2017 vid övergången till IFRS 15, då effekterna inte var materiella.

5.6.2 ÅTERSTÅENDE LÅNGFRISTIGA UTVECKLINGSAVTAL

Tabellen nedan visar prestationsåtaganden som är ouppfyllda gällande långfristiga utvecklingsavtal till fast pris.

	31 december 2018	31 december 2017
Sammanlagda beloppet av det transaktionspris som fördelats till långfristiga utvecklingsavtal som är ouppfyllda eller delvis uppfyllda per 31 december	15 343	7 910

Ledningen förväntar sig att 93 % av transaktionspriset som fördelats till ouppfyllda avtal per 31 december 2018 kommer att redovisas som intäkt under nästa räkenskapsår (14 257 KSEK). Återstående 7 % (1 086 KSEK) kommer att redovisas under 2020.

Alla övriga avtal för utvecklingstjänster har en ursprunglig förväntad löptid på högst ett år eller faktureras baserat på nedlagd tid. I enlighet med reglerna i IFRS 15, har upplysning inte lämnats om transaktionspriset för dessa uppfyllda åtaganden.

5.7 REDOVISNING

I de fall ett avtal innehåller flera separata prestationsåtaganden så fördelas transaktionspriset till varje prestationsåtagande baserat på deras fristående försäljningspriser. Ledningen uppskattar det fristående försäljningspriset vid avtalsstart baserat på observerbara priser för samma slag av produkt som ska levereras och tjänster som utförs under liknande omständigheter till liknande kunder. Om det inte skulle finnas observerbara priser måste ledningen uppskatta priset utifrån lämplig metod, t.ex. "cost-plus approach". Om koncernen lämnar en rabatt, fördelas den till samtliga prestationsåtaganden på basis av deras relativa fristående försäljningspriser. I fastprisavtal betalar kunden det överenskomna priset vid överenskomna betalningstidpunkter. Om tjänsterna som koncernen levererat överstiger betalningen, redovisas en avtalstillgång. Om betalningarna överstiger de levererade tjänsterna, redovisas en avtalsskuld.

Om avtalet är på löpande räkning baserat på pris per timme eller pris för material, redovisas intäkten i den utsträckning koncernen har rätt att fakturera kunden.

Även om det undantagsvis kan förekomma förlängda betalningsvillkor, överstiger betalningsvillkoren aldrig 12 månader. Transaktionspriset justeras därför inte för effekter av betydande finansieringskomponenter.

Koncernens åtagande att lämna återbetalning för defekta produkter i enlighet med normala garantireglar redovisas enligt IAS 37 avsättningar. Koncernen har inga avtal där så kallade utökade garantier erbjuds kunderna.

NOTER

NOT 6 Valutakursdifferenser – netto

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

	2018	2017
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	1 500	2 045
Finansiella poster – netto	-13 771	-9 797
Summa	-12 271	-7 752

NOT 7 Kostnader fördelade på kostnadsslag

	2018	2017
Kostnad för inköp och hantering av insatsvaror	425 517	360 998
Kostnader för ersättningar till anställda (not 9)	453 848	391 828
Av- och nedskrivningar (not 18, 19)	50 673	49 969
Marknadskostnader	27 675	24 380
Fraktkostnader	8 018	6 947
Övriga externa kostnader	166 745	148 574
Aktiverade utvecklingskostnader (not 18)	-16 523	-9 711
Summa kostnader för sålda varor, försäljning, administration samt forskning och utveckling	1 115 953	972 985

NOT 8 Ersättning till revisorerna

Ersättning till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
PwC				
Revisionsuppdraget*	2 058	2 027	1 166	1 186
Varav PwC Sverige	1 455	1 361	1 166	1 122
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	163	9	0	0
Varav PwC Sverige	0	0	0	0
Skatterådgivning	880	1 783	21	91
Varav PwC Sverige	434	959	21	91
Övriga tjänster	98	6	0	0
Varav PwC Sverige	0	6	0	0
Summa	3 199	3 825	1 187	1 276

* Med revisionsuppdraget avses arvode för den lagstadgade revisionen, dvs. sådant arbete som varit nödvändigt för att avge revisionsberättelsen, samt så kallad revisionsrådgivning som lämnas i samband med revisionsuppdraget.

NOT 9 Ersättningar till anställda

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Löner och ersättningar *	350 875	300 342	4 956	5 093
Sociala avgifter	84 368	73 336	1 740	1 775
Pensionskostnader	18 605	18 150	755	723
Totalt	453 848	391 828	7 452	7 591

* Löner utbetalda i moderbolaget avser VD och styrelsearvoden.

	2018			2017		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)		Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	
Styrelseledamöter och verkställande direktörer	17 977	3 170	(941)	15 735	3 383	(1 059)
Övriga anställda	332 898	99 803	(17 664)	284 607	88 103	(17 091)
Koncernen totalt	350 875	102 973	(18 605)	300 342	91 486	(18 150)

Medelantal anställda	2018		2017	
	Medelantal anställda	Varav män	Medelantal anställda	Varav män
Sverige	207	149	194	141
Tyskland	138	104	116	91
Belgien	57	46	52	41
Spanien	52	38	40	30
USA	43	32	39	29
Japan	18	15	13	11
Kina	10	9	10	9
Italien	6	5	6	5
Indien	6	6	6	6
England	5	4	5	4
Frankrike	3	3	3	3
Schweiz	1	1	1	1
Tjeckien	1	1	0	0
Danmark	1	0	1	0
Koncernen totalt	548	413	486	371

Aktierelaterade ersättningar

För att främja ett personligt långsiktigt ägarengagemang bland de anställda är det styrelsens intention att årligen återkomma till årsstämman med förslag på aktiesparprogram. Årsstämmorna har årligen från 2012 och fram till 2018 beslutat att införa aktiesparprogram för samtliga tillsvidareanställda inom HMS-koncernen. HMS har per den 31 december 2018 fyra pågående och tre avslutade aktiesparprogram.

Varje aktiesparprogram innebär i korthet att anställda som deltar i programmet – förutsatt en egen investering i HMS-aktier genom sparande under investeringsperioden (1 januari–31 december år 1) – under våren år 5 vederlagsfritt för varje investerad aktie tilldelas ytterligare aktier i HMS, dels i form av s.k. matchningsaktier och dels i form av s.k. prestationsaktier. Anställda som deltar i programmet måste avsätta minst 1 % av den årliga bruttolönen och max 3 %, förutom ett fåtal nyckelpersoner som kan sätta av upp till 6 % av bruttolönen, för köp av aktier under investeringsperioden. För att deltagarna skall vara berättigade att erhålla matchningsaktier krävs dels en anställning inom koncernen under hela programmet och dels att investerade HMS-aktier under investeringsperioden behålls under hela kvalifikationsperioden.

Berättigande att erhålla prestationsaktier förutsätter dessutom att HMS Networks AB (publ) uppnår vissa finansiella mål vad gäller vinst per aktie under kvalifikationsperioden (perioden från utgången av investeringsperioden till och med den 31 december år 4). Om kravet på sparande är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie en matchningsaktie. Om både sparkravet och prestationskravet är uppfyllt tilldelas för varje sparad aktie även en prestationsaktie.

För att säkerställa leverans av aktier enligt aktiesparprogrammen har årsstämman beslutat om förvärv av egna aktier för samtliga program.

Det verkliga värdet av de tjänster som utförs baseras på aktiekursen för de matchningsaktier och prestationsaktier som förväntas tilldelas. Aktiekursen fastställs vid tilldelningstidpunkten. Koncernens kostnader för aktiesparprogrammet redovisas i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar (se även beskrivning under redovisningsprinciper).

Koncernens totala personalkostnad för aktiesparprogrammet uppgick under 2018 till 8 143 KSEK (12 620), varav 5 812 KSEK (7 818) redovisats mot eget kapital och 2 331 KSEK (4 803) redovisats som avsättning för framtida sociala kostnader.

FORTS. NOT 9 Ersättningar till anställda

Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och verkställande direktörer	2018		2017	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter och verkställande direktörer	12	10	12	10
Koncernen totalt	12	10	12	10

Program nummer	Investeringsår (Årsstämmobeslut)	Andelen deltagande anställda	Antal sparade aktier	Totalt antal tilldelat (varav prestationsaktier)	Verkligt värde
1	2013 (2012)	60 %	(avslutat)	112 468 (22 636)	27,58
2	2014 (2013)	51 %	(avslutat)	138 907 (68 853)	34,25
3	2015 (2014)	47 %	(avslutat)	89 826 (44 913)	38,00
4	2016 (2015)	54 %	48 796		61,25
5	2017 (2016)	43 %	34 975		75,63
6	2018 (2017)	52 %	33 163		125,00
7	2019 (2018)	46 %	(ej påbörjat)		125,80

Aktier i eget förvar relaterat till aktierelaterad ersättning			
År	Återköp	Utdelning	Saldo
2013	124 000		124 000
2017	350 200	112 468	361 732
2018	70 000	138 907	292 825
2019*	-	89 826	202 999

* Beräknat på antalet aktier per 2019-03-20.

NOT 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare
Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Något särskilt arvode utgår inte för kommittéarbete. Arbetstagarrepresentanter erhåller inte styrelsearvode.
Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare i det rörelsedrivande bolaget HMS Industrial Networks AB utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner och pension. Med andra ledande befattningshavare avses de fyra personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören och ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 50 % av grundlönen. Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till uppsatta mål. Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

Rörlig ersättning avser för verksamhetsåret kostnadsförd bonus, vilken utbetalas under det kommande året.

För upplysning om hur bonus beräknas, se vidare nedan.
Vid HMS årsstämma 25 april 2018 omvaldes Charlotte Brogren till styrelsens ordförande. Vid samma tillfälle omvaldes Ray Mauritsson, Fredrik Hansson och Anders Mörck som styrelseledamöter. Cecilia Wachtmeister och Ulf Södergren valdes till nya ledamöter i styrelsen. Styrelsen har sedan årsstämman 25 april 2018 genomfört tio protokollförda sammanträden fram till och med fastställandet av denna årsredovisning och beräknar att ha ytterligare ett sammanträde innan årsstämman den 25 april 2019.

Rörlig ersättning
Rörlig ersättning för verkställande direktören och ledande befattningshavare baseras i huvudsak på tillväxt i kombination med lönsamhet fastställd av styrelsen. Därutöver kan andra personliga mål fastställas. För 2018 motsvarar den rörliga ersättningen för verkställande direktören 36 % av grundlönen (49) och för ledande befattningshavare 26 % (31).

FORTS. NOT 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare, med mera

Förmånsbestämd/Avgiftsbestämd pensionsplan

Koncernen har både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. Se avsnitt 2.20 och not 11. Pensionskostnad avser den kostnad som påverkat årets resultat.

Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören och ledande befattningshavare är 65 år.

Avgångsvederlag

Mellan företaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till 12 månadslöner utöver ordinarie lön. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag.

Mellan företaget och ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader.

Berednings- och beslutsprocess

Ersättningsutskottet har under året utarbetat förslag till styrelsen avseende principer för ersättning till ledande befattningshavare. Dessa har innefattat proportionerna mellan fast och rörlig ersättning samt storleken på eventuella löneökningar. Ersättningsutskottet har vidare föreslagit kriterier för bedömning av utfall av rörlig ersättning, tilldelning och storlek i form av finansiella instrument etc., samt pensionsvillkor och avgångsvederlag. Ersättningsutskottet har vidare prövat skäligheten i ersättningen till övriga styrelseledamöter för konsultuppdrag inom koncernen.

Styrelsen har diskuterat ersättningsutskottets förslag och fattat beslut med ledning av utskottets rekommendationer. Ersättningar till verkställande direktören för verksamhetsåret 2018 har beslutats av styrelsen utifrån ersättningsutskottets rekommendation. Ersättningar till ledande befattningshavare har beslutats av verkställande direktören efter samråd med ersättningsutskottet.

Ersättningsutskottet består av styrelsens ordförande och en av styrelsens utsedda styrelseledamöter.

Ersättningar och övriga förmåner 2018	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Aktierelaterade ersättningar	Summa 2018	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Charlotte Brogren	450				450	100 %
Styrelseledamot Ray Mauritsson	200				200	100 %
Styrelseledamot Cecilia Wachtmeister	200				200	90 %
Styrelseledamot Fredrik Hansson	250				250	90 %
Styrelseledamot Anders Mörck	250				250	90 %
Styrelseledamot Ulf Södergren	200				200	80 %
Summa styrelse	1 550	0	0	0	1 550	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	2 598	908	755	188	4 449	
Ledande befattningshavare** (4 st)	5 742	1 486	885	157	8 270	
Summa	9 890	2 394	1 640	345	14 269	

Ersättningar och övriga förmåner 2017	Grundlön*/ Styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Aktierelaterade ersättningar	Summa 2017	Styrelsens närvaro
Styrelsens ordförande Charlotte Brogren	450				450	100 %
Styrelseledamot Ray Mauritsson	200				200	100 %
Styrelseledamot Henrik Johansson	200				200	85 %
Styrelseledamot Fredrik Hansson	200				200	100 %
Styrelseledamot Anders Mörck	200				200	100 %
Styrelseledamot Kerstin Lindell	200				200	100 %
Summa styrelse	1 450	0	0	0	1 450	
Verkställande direktören Staffan Dahlström	2 472	1 171	723	153	4 519	
Ledande befattningshavare** (4 st)	5 038	1 527	2 340	97	9 002	
Summa	8 960	2 698	3 063	250	14 971	

* Inklusive övriga ersättningar

** Avser övriga i koncernledningen

NOT 11 Pensionsförpliktelser

Pensionsförmåner

För tjänstemän i Sverige tryggas ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension genom en försäkring i Alecta, som omfattar flera arbetsgivare. För en tidig grupp anställda tryggas åtagandet för ålderspension via en försäkring i Skandia. Ett fåtal personer i koncernen innehar en avgiftsbaserad lösning. För räkenskapsåret 2018 har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av ITP-planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan.

Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid. Årets avgifter för pensionsförsäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 10 247 KSEK (7 904). Årets avgifter för pensionsförsäkringar tecknade i Skandia uppgår till 3 128 KSEK (4 392). Koncernen står för en oväsentlig del av planen.

Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 175 %. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 % eller överstiger 175 % ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premiereduktioner. Vid utgången av 2018 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 142 % (154).

Koncernen har en förmånsbestämd pensionsförpliktelse i Belgien som uppgår till 2 466 KSEK (2 068). I övrigt klassificeras pensionsåtagandena i de utländska enheterna som avgiftsbestämda och har i resultaträkningen redovisats med totalt 6 621 KSEK (6 112).

NOT 12 Finansiella intäkter

	2018	2017
Ränteintäkter	52	0
Valutakursdifferenser	0	768
Summa	52	768

NOT 13 Finansiella kostnader

	2018	2017
Räntekostnader och övriga bankkostnader	-5 817	-7 392
Valutakursdifferenser	-13 771	-10 565
Summa	-19 588	-17 957

NOT 14 Inkomstskatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Aktuell skatt	-69 797	-55 055	-593	-12
Uppskjuten skatt (not 17)	9 220	2 639	0	0
Summa skatt	-60 577	-52 416	-593	-12

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Resultat före skatt	231 815	195 161	164 410	15
Skatt vid svensk skattesats (22 %)	-50 999	-42 935	-36 170	-3
Skatteeffekt avseende poster som är ej avdragsgilla/ej skattepliktiga	12 478	2 406	36 135	-80
Justering avseende tidigare år	-4 800	40	-558	71
Skillnad i utländska skattesatser	-16 850	-9 941	-	-
Omvärdering av uppskjuten skatt – förändring i skattesats	-300	-1 986	-	-
Skatteeffekt vid underskott	-105	-	-	-
			-	-
Skattekostnad	-60 577	-52 416	-593	-12
Vägd genomsnittlig skattesats	26,1 %	26,9 %		

Skatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat för koncernen uppgår för kassaflödessäkringar till -44 KSEK (-122) och för säkring i nettoinvestering till -2 231 KSEK (-1 619).

NOT 15 Resultat per aktie

Resultatet per aktie beräknas genom att det resultat enligt resultaträkningen som är hänförligt till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

Resultat per aktie före och efter utspädning	2018	2017
Resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare	171 238	142 745
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier (tusental)	46 540	46 661
Resultat per aktie före utspädning (SEK per aktie)	3,68	3,06
Resultat per aktie efter utspädning (SEK per aktie)	3,65	3,04

Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning (tusental)	2018	2017
Genomsnittligt antal aktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	46 540	46 661
Justeringar för beräkning av resultat per aktie efter utspädning:		
Aktier i aktiesparprogram	319	218
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	46 859	46 879

NOT 16 Utdelning per aktie

Utdelning som betalats ut under 2018 uppgick till 69 894 KSEK (1,50 SEK per aktie) och under 2017 46 717 KSEK (1,00 SEK per aktie).

På bolagsstämman den 25 april 2019 kommer en utdelning avseende räkenskapsåret 2018 på 1,80 SEK per aktie, totalt 83 909 KSEK*, att föreslås. Den föreslagna utdelningen har inte redovisats som skuld i dessa finansiella rapporter.

* Utdelningen beräknat på totalt antal utestående aktier per 2019-03-20.

NOT 17 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar	Pensioner	Valuta-säkringar	Övrigt	Summa
Per den 1 januari 2017	719	0	721	1 440
Omklassificering från uppskjutna skatteskulder		-2		-2
Redovisat i resultaträkningen	-129	2	596	469
Redovisat i övrigt totalresultat		1 741		1 741
Valutadifferenser	21		-42	-21
Per den 31 december 2017	612	1 741	1 274	3 628
Redovisat i resultaträkningen	91	-49	2 176	2 218
Redovisat i övrigt totalresultat		2 275		2 275
Valutadifferenser	26	-2	129	154
Per den 31 december 2018	729	3 964	3 580	8 274

Uppskjutna skatteskulder	Period-iserings-fonder	Immateriella och materiella anläggnings-tillgångar	Valuta-säkringar	Övrigt	Summa
Per den 1 januari 2017	17 182	69 183	2	1 754	88 121
Omklassificering till uppskjutna skattefordringar			-2		-2
Redovisat i resultaträkningen	1 463	-4 094		461	-2 170
Omklassificerat till aktuell skatt				-1 395	-1 395
Valutakursdifferenser		985		408	1 393
Per den 31 december 2017	18 645	66 074	0	1 228	85 948
Redovisat i resultaträkningen	-75	-4 470		-2 457	-7 002
Redovisat i övrigt totalresultat	-509	169			-340
Valutakursdifferenser		1 835		474	2 309
Per den 31 december 2018	18 062	63 608	0	-755	80 914

NOT 18 Immateriella anläggningstillgångar

	Patent	Balanserade utvecklings- arbeten	Goodwill	Kunder, teknikplatt- formar	Varumärken	Summa
Per den 1 januari 2017						
Anskaffningsvärde	448	215 493	722 258	97 674	88 496	1 124 368
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-448	-97 772	22 175	-25 642	7 603	-94 084
Redovisat värde	0	117 721	744 433	72 031	96 099	1 030 285
Räkenskapsåret 2017						
Ingående redovisat värde	0	117 721	744 433	72 031	96 099	1 030 285
Investeringar		9 711				9 711
Förvärv av dotterbolag						
Valutakursdifferenser		-22	15 025	1 836	2 813	19 653
Nedskrivningar		-3 660				-3 660
Avskrivningar		-23 218		-10 977	-1 261	-35 456
Utgående redovisat värde	0	100 532	759 460	62 890	97 650	1 020 532
Per den 31 december 2017						
Anskaffningsvärde	448	225 204	722 258	97 674	88 496	1 134 079
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-448	-124 672	37 202	-34 783	9 154	-113 547
Redovisat värde	0	100 532	759 460	62 890	97 650	1 020 532
Räkenskapsåret 2018						
Ingående redovisat värde	0	100 532	759 460	62 890	97 680	1 020 532
Investeringar		16 523				16 523
Nettoinvesteringar från företagsförvärv		7 117				7 117
Förvärv av dotterbolag			59 071			59 071
Valutakursdifferenser		39	22 324	2 638	4 217	29 217
Nedskrivningar						
Avskrivningar		-24 151		-11 637	-1 343	-37 131
Utgående redovisat värde	0	100 060	840 855	53 891	100 524	1 095 330
Per den 31 december 2018						
Anskaffningsvärde	448	248 844	781 329	97 674	88 496	1 216 790
Ackumulerade av- och nedskrivningar/ kurseffekter	-448	-148 784	59 526	-43 783	12 028	-121 461
Redovisat värde	0	100 060	840 855	53 891	100 524	1 095 330

I resultaträkningen ingår av- och nedskrivningar på 34 368 KSEK (31 913) i Kostnader för sålda varor och 2 764 KSEK (3 543) i Försäljningskostnader.

Genom förvärvet av HMS Industrial Networks AB under 2004 tillfördes koncernen kompetens vilket medfört synergieffekter i form av lednings- och finansieringsmöjligheter. Detta har lett till utökade tillväxtmöjligheter, vilka visas i goodwillposten till ett värde av 236 MSEK.

2013 förvärvades den tyska verksamheten Ixxat (HMS Technology Center Ravensburg) vilket medförde övervärden i form av kundrelationer, teknikplattformar och varumärken. Den nya verksamheten medförde även synergieffekter för koncernen i form av kompletterande teknik och marknad vilket gav upphov till en goodwill på 149 MSEK.

2016 förvärvades den belgiska verksamheten Ewon (HMS Industrial Networks SA) vilket medförde övervärden i form av kundrelationer och varumärken. Den nya verksamheten gav upphov till goodwill hänförlig till de anställda, marknadspositionen och förväntade synergier med befintlig verksamhet motsvarande 220 MSEK.

2016 förvärvades den spanska verksamheten Intesis Software SLU vilket medförde övervärden i form av kundrelationer och varumärken. Den nya verksamheten gav upphov till goodwill hänförlig till personalens know-how samt Intesis marknadsposition inom building automation-segmentet motsvarande 117 MSEK.

2018 förvärvades den tyska verksamheten Beck IPC GmbH vilket medförde övervärden hänförlig till personalens know-how samt synergieffekter i form av kompletterande teknik motsvarande preliminärt 58 MSEK.

Balanserade utvecklingskostnader och varumärken prövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. Under 2018 har prövningen resulterat i en nedskrivning på 0 MSEK (4).

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och varumärken

Koncernens goodwillpost har utvärderats i enlighet med IAS 36. Koncernens goodwill är hänförlig till följande två kassagenererande enheter (MSEK):

Koncernen, exkl Intesis	713
Intesis	128
Total koncerngoodwill	841

FORTS. NOT 18 Immateriella anläggningstillgångar

Återvinningsvärdet för de kassagenererande enheterna har baserats på dess nyttjandevärde. I detta har antaganden gjorts avseende tillväxt, vinstmarginal, kapitalbindning, investeringsbehov och riskpremie. Principen för antagandena är oförändrade jämfört med föregående år.

Finansiella prognoser baseras på bolagets budget för nästkommande år samt bolagets femåriga finansiella plan. Till grund för dessa prognoser ligger bolagets marknadsbedömning för respektive period. Uppskattning av framtida kassaflöden har gjorts utifrån koncernens befintliga struktur och inkluderar ej förvärv.

Bolagets antaganden om framtida tillväxt baseras på tidigare erfarenhet, externa informationskällor och bolagets långsiktiga affärsplan. I detta antagande har även beaktats den förväntade marknadstillväxten och den förväntade prisutvecklingen. Antaganden om framtida marginaler följer bolagets finansiella plan och dess historiska prestation förutom för Intesis där de framtida marginalerna justerats ned för att reflektera förväntade kostnader för den framtida expansionen av verksamheten. Investeringar under perioden baseras på bolagets interna investeringsplan och bedöms motsvara återanskaffningsbehovet.

Dessa uppskattningar ligger till grund för beräkningen av nyttjandevärdet och den genomförda kassaflödesprognosen för en period omfattande fastställd budget och bolagets femåriga finansiella plan. Kassaflödet därefter har extrapolerats med en antagen årlig tillväxt på 2,0 % (2,0) vilket är lägre än den faktiska årliga tillväxttakten. Behovet av rörelsekapital (exklusive likvida medel) antas långsiktigt uppgå till 9 % (8) för koncernen exkluderat Intesis samt 15 % (15) för Intesis separat, av bolagets nettoförsäljning. Avkastningskravet (WACC) efter skatt har beräknats uppgå till 9,5 % (9,6) för koncernen exkluderat Intesis samt 9,5 % (9,6) för Intesis separat.

Samtliga produktgrupper baseras på gemensamma teknologier samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.

Det framräknade återvinningsvärdet överskrider med god marginal det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden vid nedskrivningsbedömningen av dess kassagenererande enheter skulle medföra att återvinningsvärdet skulle understiga det redovisade värdet.

NOT 19 Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader & Mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, installationer och utrustning	Pågående nyanläggningar	Summa
Per den 1 januari 2017					
Anskaffningsvärde					
Ackumulerade anskaffningsvärden	3 340	52 413	39 068	496	95 317
Ackumulerade avskrivningar	-49	-28 636	-27 655		-56 340
Redovisat värde	3 291	23 777	11 413	496	38 977
Räkenskapsåret 2017					
Ingående redovisat värde	3 291	23 777	11 413	496	38 977
Investeringar		12 771	8 872	584	22 227
Omklassificeringar		2 873	-1 843	-994	0
Försäljningar och utrangeringar			-1 816		-1 816
Valutakursdifferenser	97	598	85	5	785
Avskrivningar	-22	-6 696	-4 135		-10 853
Utgående redovisat värde	3 366	33 287	12 576	91	49 320
Per den 31 december 2017					
Ackumulerade anskaffningsvärden	3 437	68 619	44 366	91	116 513
Ackumulerade avskrivningar, kurseffekter	-71	-35 332	-31 790		-67 193
Redovisat värde	3 366	33 287	12 576	91	49 320
Räkenskapsåret 2018					
Ingående redovisat värde	3 366	33 287	12 576	91	49 320
Investeringar		9 169	3 995	273	13 434
Nettoinvesteringar genom företagsförvärv	15		1 181		1 196
Omklassificeringar		134	6	-140	0
Försäljningar och utrangeringar					0
Valutakursdifferenser	144	949	277	4	1 374
Avskrivningar	-25	-8 398	-5 119		-13 542
Utgående redovisat värde	3 500	35 141	12 913	228	51 782
Per den 31 december 2018					
Ackumulerade anskaffningsvärden	3 452	77 922	49 545	224	131 143
Ackumulerade avskrivningar, kurseffekter	48	-42 781	-36 632	4	-79 361
Redovisat värde	3 500	35 141	12 913	228	51 782

Avskrivningskostnader på 5 403 KSEK (3 823) ingår i kostnader för sålda varor, 2 713 KSEK (2 343) i försäljningskostnader, 2 713 KSEK (2 343) i administrationskostnader och 2 713 KSEK (2 343) i forsknings- och utvecklingskostnader.

FORTS. NOT 19 Materiella anläggningstillgångar

I posten Maskiner och andra tekniska anläggningar ingår leasingobjekt som koncernen innehar enligt finansiella leasingavtal med följande belopp (se not 20 för ytterligare information):

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal	2018	2017
Ingående redovisat värde	22 484	18 442
Årets investeringar	0	6 831
Årets avskrivningar	-3 904	-3 339
Omräkningsdifferenser	868	551
Utgående redovisat värde	19 448	22 484

NOT 20 Finansiell leasing

I koncernens materiella anläggningstillgångar ingår leasingobjekt som innehas enligt finansiellt leasingavtal.

Maskiner och andra tekniska anläggningar	2018	2017
Anskaffningsvärden – aktiverad finansiell leasing	44 661	44 661
Ackumulerade avskrivningar	-25 213	-22 177
Redovisat värde	19 448	22 484

Nuvärdet av framtida betalningsåtaganden till följd av finansiella leasingavtal redovisas som skuld till kreditinstitut enligt följande:

	2018	2017
Inom 1 år	3 004	3 522
Mellan 1 och 5 år	11 171	10 907
Mer än 5 år	8 166	10 550
Summa framtida leasingavgifter	22 341	24 979

Koncernen hyr ett antal kontorslokaler, produktions- och lagerlokaler samt leasar diverse kontorsmaskiner. Leasingperioden varierar vanligtvis mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

Operationell leasing	2018	2017
Räkenskapsårets totala minimileasingkostnader	36 078	28 944
Summa totala minimileasingkostnader	36 078	28 944

Framtida avtalade leasingavgifter	2018	2017
Inom 1 år	37 048	33 111
Mellan 1 och 5 år	88 828	101 517
Summa framtida leasingavgifter	125 876	134 628

NOT 21 Finansiella tillgångar och finansiella skulder

Finansiella tillgångar	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via totalresultat	Summa
2018				
Anläggningstillgångar				
Depositioner	2 110			2 110
Långfristiga värdepappersinnehav		5 313		5 313
Summa anläggningstillgångar	2 110	5 313	0	7 423
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar	160 574			160 574
Avtalstillgångar	4 373			4 373
Derivatinstrument (använda för säkringsändamål)			2 357	2 357
Likvida medel	58 951			58 951
Summa omsättningstillgångar	223 898	0	2 357	226 255
Summa finansiella tillgångar	226 008	5 313	2 357	233 678
2017				
Anläggningstillgångar				
Depositioner	1 178			1 178
Summa anläggningstillgångar	1 178	0	0	1 178
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar	132 863			132 863
Avtalstillgångar	5 696			5 696
Derivatinstrument (använda för säkringsändamål)			28	28
Likvida medel	90 982			90 982
Summa omsättningstillgångar	229 541	0	28	229 569
Summa finansiella tillgångar	230 719	0	28	230 747

NOTER

FORTS. NOT 21 Finansiella tillgångar och finansiella skulder

Finansiella skulder	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via totalresultat	Summa
2018				
Långfristiga skulder				
Banklån	335 243			335 243
Skulder avseende finansiell leasing	19 337			19 337
Tilläggsköpeskilling		20 551		20 551
Summa långfristiga skulder	354 580	20 551	0	375 131
Kortfristiga skulder				
Banklån	274			274
Skulder avseende finansiell leasing	3 004			3 004
Tilläggsköpeskilling		20 551		20 551
Leverantörsskulder	104 610			104 610
Derivatinstrument (använda för säkringsändamål)			3 109	3 109
Summa kortfristiga skulder	107 888	20 551	3 109	131 548
Summa finansiella skulder	462 468	41 102	3 109	506 679
2017				
Långfristiga skulder				
Banklån	347 530			347 530
Skulder avseende finansiell leasing	21 458			21 458
Tilläggsköpeskilling		19 699		19 699
Summa långfristiga skulder	368 988	19 699	0	388 687
Kortfristiga skulder				
Banklån	253			253
Skulder avseende finansiell leasing	3 521			3 521
Leverantörsskulder	98 708			98 708
Derivatinstrument (använda för säkringsändamål)			574	574
Summa kortfristiga skulder	102 482	0	574	103 056
Summa finansiella skulder	471 470	19 699	574	491 743

NOT 22 Varulager

Koncernen	2018	2017
Råvaror och förnödenheter	103 301	78 428
Produkter i arbete	4 888	4 228
Färdiga varor	49 276	34 489
Summa	157 465	117 145

Kostnader för lagernedskrivning (inkurans) som belastat årets resultat ingår i posten kostnad för sålda varor och påverkade resultatet negativt med 13 449 KSEK (188). Koncernen saknar finansiell information för att kunna ange materialets andel av kostnad för såld vara.

NOT 23 Kundfordringar och avtalstillgångar

	2018	2017
Kundfordringar	161 627	134 833
Reservering för osäkra fordringar	-1 053	-1 970
Kundfordringar – netto	160 574	132 863

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda varor eller tjänster som utförs i den löpande verksamheten. Kundfordringar förfaller generellt till betalning inom 30–60 dagar och samtliga kundfordringar har därför klassificerats som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Koncernens redovisningsprinciper för nedskrivningar och beräkning av reserveringen för osäkra kundfordringar beskrivs i not 3.1 d).

Det verkliga värdet på kundfordringar och avtalstillgångar är som följer:	2018	2017
Kundfordringar	160 574	132 863
Avtalstillgångar, se not 5	4 373	5 696
Summa	164 947	138 559

Under året har koncernen redovisat en vinst avseende återföring av tidigare gjord nedskrivning på 782 KSEK (-1 530). Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 1 053 KSEK per den 31 december 2018 (1 970).

FORTS. NOT 23 Kundfordringar och andra fordringar

Per den 31 december 2018 var kundfordringar uppgående till 28 325 KSEK (30 879) förfallna. Åldersanalysen av dessa framgår nedan:

	2018	2017
1–15 dagar	18 131	19 366
15 dagar till 3 månader	9 186	9 324
3 till 6 månader	107	568
Mer än 6 månader	902	1 621
Summa	28 325	30 879

I beloppet för förfallna kundfordringar mer än 6 månader har 902 KSEK reserverats som osäkra fordringar (1 621).

För resterande förfallna kundfordringar anses inget nedskrivningsbehov föreligga då fordringarna förväntas inflyta.

Avsättningar till respektive återföringar av reserver för osäkra kundfordringar ingår i posten försäljningskostnader i resultaträkningen. Belopp som redovisas på värdeminskningsskontot skrivs vanligen bort när koncernen inte förväntas återvinna ytterligare likvida medel.

I övriga kategorier inom kundfordringar och andra fordringar ingår inte några tillgångar för vilka nedskrivningsbehov föreligger.

Redovisat belopp, per valuta, för koncernens kundfordringar är följande:

	2018	2017
EUR	95 689	75 942
USD	42 550	31 290
JPY	12 106	14 477
SEK	4 997	8 325
CNY	3 712	2 490
GBP	2 097	1 688
DKK	476	621
Summa	161 627	134 833

NOT 24 Derivatinstrument

	2018	2017
Valutaterminskontrakt – tillgång	2 357	28
Valutaterminskontrakt – skuld	-3 109	-574

Derivatinstrument som innehas för handel klassificeras som omsättningstillgångar eller kortfristiga skulder. Hela det verkliga värdet på ett derivatinstrument som utgör säkringsinstrument klassificeras som anläggningstillgång eller långfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid är längre än 12 månader, och som omsättningstillgång eller kortfristig skuld om den säkrade postens återstående löptid understiger 12 månader. Samtliga koncernens derivatinstrument har en löptid som understiger 12 månader. Koncernen har under perioden inte haft några derivat för handel.

Koncernens redovisningsprinciper för kassaflödessäkringar framgår i not 2.14.1.

(a) Valutaterminskontrakt

Det nominella beloppet för utestående valutaterminskontrakt uppgick per den 31 december 2018 till 319 215 KSEK (28 059).

De säkrade, mycket sannolika prognostiserade transaktionerna i utländsk valuta förväntas inträffa vid varierande tidpunkter under de kommande tolv månaderna. Vinster och förluster på valuta-terminskontrakt per den 31 december 2018, vilka redovisats i eget kapital, redovisas i resultaträkningens rörelseresultat i de perioder då den säkrade transaktionen påverkar resultatet.

Realiserade valutaterminskontrakt har 2018 påverkat rörelseresultatet negativt med 4 852 KSEK (+ 36).

(b) Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamheter

Koncernens upplåning i EUR uppgående till 300 039 KSEK (246 243) är identifierad som säkring av nettoinvestering avseende förvärven av dotterbolag. Koncernens bedömning är att det verkliga värdet motsvarar det redovisade värdet per den 31 december 2018. Kursförlusten på omräkning av upplåningen till svenska kronor uppgår till -10 424 KSEK (-7 360) vid rapportperiodens slut och redovisas i övrigt totalresultat.

NOT 25 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Hyror	3 276	2 983	0	0
Avtalstillgångar, se not 5	4 373	5 696	0	0
Övriga poster	7 574	8 629	168	0
Summa	15 223	17 309	168	0

NOT 26 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande:

Koncernen	2018	2017
Kassa och bank	58 951	90 982
Summa	58 951	90 982

Koncernen har en beviljad, ej utnyttjad, checkräkningskredit på 30 000 KSEK (30 000).

NOT 27 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier (tusental)	Aktiekapital (KSEK)	Övrigt tillskjutet kapital (KSEK)	Summa (KSEK)
Per 1 januari 2017	46 819	1 170	218 318	219 488
Per 31 december 2017	46 819	1 170	218 318	219 488
Per 31 december 2018	46 819	1 170	218 318	219 488

Totalt antal aktier är 46 818 868 stycken (46 818 868) med ett kvotvärde på 0,02 SEK per aktie (0,02). Bolaget återköpte 350 200 egna aktier på Stockholmsbörsen under 2017 för totalt 39 482 KSEK. Bolaget har under tredje kvartalet 2018 återköpt 70 000 egna aktier för totalt 10 553 KSEK. Aktierna innehas som egna aktier. Under 2017 har 112 468 aktier delats ut till ett anskaffningsvärde om -3 532 KSEK och under 2018 har 138 907 aktier delats ut till ett anskaffningsvärde om -15 301 KSEK. Under andra kvartalet 2017 genomfördes en aktiesplit 4:1.

NOT 28 Räntebärande skulder

	2018	2017
Långfristiga räntebärande skulder		
Banklån	335 244	347 530
Skuld avseende tilläggsköpeskilling	20 551	19 699
Skuld avseende finansiell leasing (not 20)	19 337	21 458
Förmånsbestämd pensionsplan	2 466	2 068
Summa	377 597	390 755
Kortfristiga räntebärande skulder		
Banklån	274	253
Skuld avseende tilläggsköpeskilling	20 551	0
Skuld avseende finansiell leasing (not 20)	3 004	3 522
Summa	23 829	3 775
Summa räntebärande skulder	401 426	394 530

Koncernens förfallostruktur avseende räntebärande skulder är vid rapportperiodens slut följande:

	2018	2017
3 månader eller mindre	885	969
Mellan 3 månader och 1 år	22 944	2 806
Mellan 1 och 2 år	26 727	23 138
Mellan 2 och 5 år	340 238	354 999
Mer än 5 år	10 632	12 619
Summa	401 426	394 530

Under 2017 tecknades ett förnyat finansieringsavtal med den befintliga banken. Avtalet gäller en revolverande facilitet om 45 MEUR som löper över tre år med möjlighet att förlänga ytterligare ett plus ett år. I samband med upptagande av förnyade lån ur detta avtal löstes samtliga tidigare lån. Samtliga förnyade lån är amorteringsfria. Vid årets slut uppgick icke utnyttjade kreditfaciliteter till 158 MSEK (126). Räntorna på banklånen är rörliga och knutna till EURIBOR. Genomsnittliga räntan under 2018 var 1,15 % (1,32). Säkerhet för banklån utgörs av aktier i dotterbolag (not 33).

Lånevillkor avseende banklån baseras på utvecklingen av nettoskuld och EBITDA.

Det redovisade värdet på koncernens räntebärande skulder motsvarar dess verkliga värde, då räntan på dessa skulder är i paritet med aktuella marknadsräntor eller på grund av att skulden är kortsiktig.

FORTS. NOT 28 Räntebärande skulder

Den långfristiga skulden avseende villkorad tilläggsköpeskilling är hänförlig till förvärvet av Beck IPC under 2018. Se not 31 för mer information. Den kortfristiga skulden avseende villkorad tilläggsköpeskilling är hänförlig till förvärvet av Intesis under 2016.

Skulder avseende tilläggsköpekillingar omvärderas löpande av ledningen till ett bedömt verkligt värde baserat på det förvärvade bolagets resultatutveckling, fastlagda budget och affärsplaner och prognoser. Detta innebär att värderingen till verkligt värde i allt väsentligt bygger på icke observerbar indata (Nivå 3 enligt definition i IFRS 13).

Se not 4 d) för beskrivning respektive tilläggsköpeskilling och ledningens bedömning av verkligt värde.

NOT 29 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Upplupna löner	27 547	21 558	1 079	772
Semesterlöner	17 425	14 240	512	356
Sociala avgifter	17 930	15 438	1 439	1 004
Förutbetalda intäkter	6 882	0	0	0
Övriga poster	15 928	17 778	1 013	700
Totalt	85 712	69 014	4 043	2 832

NOT 30 Avsättningar

	2018	2017
Garantiavsättning	1 554	1 712
Summa	1 554	1 712

NOT 31 Rörelseförvärv

Den 17 juli 2018 förvärvade koncernen 100 % av aktiekapitalet i tyska Beck IPC GmbH. Beck IPC grundades 1992 och har sitt huvudkontor i Wetzlar, Tyskland. Beck IPC är en ledande teknikleverantör inom marknaden för inbyggda system, med lösningar för inbyggda styrsystem, maskin-till-maskin-kommunikation och Industrial Internet of Things, IIoT. Basteknologin IPC@CHIP® är kärnan i Beck IPC:s produkterbjudande till industriella OEM-användare. Beck IPC:s portfölj omfattar också com.tom® – en omfattande serie av gateways med tillhörande molnportal, som riktar sig till IIoT-applikationer inom fabriks- och processautomation.

Förvärvspriset uppgick till 5 MEUR på skuldfri basis samt en resultatbaserad tilläggsköpeskilling på ytterligare 2 MEUR, vilken betalas ut år 2020 om Beck IPC når vissa definierade finansiella mål. Förvärvet finansierades med befintlig kredit på 4 MEUR.

Förvärvet genererar ett preliminärt koncernmässigt övervärde på cirka 58 MSEK. Det förvärvade bolaget ingår i koncernens resultat och balansräkning från och med den 17 juli 2018. Sedan förvärvet har Beck bidragit till koncernens omsättning med 30 MSEK. Förvärvets bidrag till rörelseresultatet, inklusive förvärvskostnader har uppgått till 2 MSEK. Om förvärvet skett per räkenskapsårets början hade bidraget till omsättningen varit 73 MSEK och bidraget till rörelseresultatet, inklusive förvärvskostnader, hade uppgått till -12 MSEK.

Förvärvsanalysen är preliminär i avvaktan på allokering av övervärden till specifika tillgångar samt i väntan på bedömning av bolagets skatteposition. Enligt preliminär förvärvsanalys uppgår köpeskilling och förvärvade nettotillgångar till följande:

Köpeskilling:	
Likvida medel	23 194
Villkorad tilläggsköpeskilling	20 654
Summa köpeskilling	43 848

De tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet är följande:	Verkligt värde
Övervärde / Immateriella anläggningstillgångar*	57 985
Immateriella anläggningstillgångar	7 167
Övriga anläggningstillgångar	1 198
Omsättningstillgångar	15 129
Likvida medel	382
Långfristiga räntebärande skulder	-1 580
Kortfristiga skulder	-36 433
Förvärvade nettotillgångar	43 848

Köpeskilling – kassautflöde	2018
Kontant köpeskilling	23 194
Förvärvade likvida medel	-382
Nettoutflöde av likvida medel	22 812

Väsentliga uppskattningar

Beträffande tilläggsköpeskilling vid förvärvet av Beck IPC GmbH och tidigare förvärv av Intesis Software SLU, se not 4 d).

Det förekom inga rörelseförvärv under räkenskapsåret 2017.

NOT 32 Resultat från andelar i koncernföretag

	Moderbolaget	
	2018	2017
Anteciperad utdelning	164 679	0
Totalt	164 679	0

NOT 33 Andelar i dotterbolag

Aktier ägda av moderbolaget	Säte	Org.nr.	Andel	Antal aktier	Med kvotvärde	181231	171231
HMS Industrial Networks AB	Halmstad, Sverige	556529-9251	100 %	6 540	100	244 039	244 039
HMS Industrial Networks SA	Nivelles, Belgien	450350907	33 %	431	100	93 285	93 285

Aktier ägda av dotterbolag	Säte	Org.nr.	Andel
Beck IPC GmbH*	Wetzlar, Tyskland	00340136310005	100 %
eWON KK	Tokyo, Japan	3-0100-0115-6936	100 %
FAR Sprl	Nivelles, Belgien	0462.305.661	100 %
Intellicom Innovation AB	Halmstad, Sverige	556537-7826	100 %
Intesis Software SLU	Igualada, Spanien	B62202460	100 %
HMS Electronics AB	Halmstad, Sverige	556463-9374	100 %
HMS Industrial Networks ApS	Köpenhamn, Danmark	33363842	100 %
HMS Industrial Networks GmbH	Karlsruhe, Tyskland	35006/39876	100 %
HMS Industrial Networks Inc	Chicago, USA	5983-659-5	100 %
HMS Industrial Networks India Pvt. Ltd.	Pune, Indien	138298	100 %
HMS Industrial Networks K.K	Tokyo, Japan	0200-01-060118	100 %
HMS Industrial Networks Ltd.	Coventry, England	7521411	100 %
HMS Industrial Networks S.r.l.	Milano, Italien	5260930960	100 %
HMS Industrial Networks SA	Nivelles, Belgien	450350907	67 %
HMS Technology Center Ravensburg GmbH	Ravensburg, Tyskland	29724241	100 %

* Beck IPC GmbH förvärvades 17 juli 2018.

HMS Industrial Networks Ltd (org. nr. 07521411)

Vi bekräftar härmed att denna koncernredovisning innehåller siffrorna för det brittiska dotterbolaget HMS Industrial Networks Limited (org. nr. 07521411) för det år som slutade den 31 december 2018. Vi bekräftar att det brittiska dotterbolaget gör anspråk på undantag från brittisk revision enligt avsnitt 479A i brittiska aktiebolagslagen 2006.

HMS Technology Center Ravensburg GmbH (org. nr. 551905)

Vi bekräftar härmed att denna koncernredovisning innehåller siffrorna för det tyska dotterbolaget HMS Technology Center Ravensburg GmbH (org. nr. 551905) för det år som avslutades den 31 december 2018. Vi bekräftar att det tyska dotterbolaget utnyttja-

de undantagsbestämmelserna i sektion 264 (3) tyska handelslagen (HGB) när det gäller utarbetandet av en förvaltningsberättelse och noter till bokslutet samt revisionen och offentliggörandet av årsredovisningen för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2018.

NOT 34 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

Koncernen	2018	2017
Ställda säkerheter		
Aktier i dotterbolag	861 129	757 790
Eventualförpliktelser	inga	inga

Moderbolaget	2018	2017
Ställda säkerheter		
Aktier i dotterbolag	337 324	337 324
Eventualförpliktelser		
Borgen för dotterföretag	364 488	376 543

NOT 35 Förslag till vinstdisposition i moderbolaget

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel

Balanserat resultat och andra fria reserver	17 305
Årets resultat	163 817
KSEK	181 122

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att:	
Till aktieägarna utdelas 1,80 SEK/aktie*	83 909
I ny räkning balanseras	97 213
KSEK	181 122

* Utdelning beräknat på totalt antal utestående aktier per 2019-03-20.

NOT 36 Närstående

Inga transaktioner har skett med närstående förutom det som anges i not 10 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare. Moderbolagets närståendetransaktioner består av försäljning till och inköp från koncernföretag och redogörs för i not 5.5.

NOT 37 Händelser efter balansdagen

Under första kvartalet 2019 förvärvade HMS 74,9 procent av aktierna i det tyska bolaget WEBfactory GmbH, en ledande leverantör av webbaserade mjukvarulösningar för Industrial Internet of Things, IIoT. WEBfactory GmbH, inklusive dess helägda dotterbolag i Rumänien, sysselsätter 27 personer och förväntas omsätta 2,5 MEUR under 2019. Förvärvet förväntas slutföras den 1 april 2019 och kommer att ha en begränsad inverkan på HMS' resultat per aktie 2019.

NOT 38 Nya redovisningsprinciper 2019

Denna not redogör för de nya och ändrade redovisningsstandarder som koncernen tillämpar från 1 januari 2019, IFRS 16 Leasingavtal.

38.1 IFRS 16 LEASINGAVTAL

Koncernens leasingaktiviteter och redovisningen av dessa

Koncernen leasar diverse byggnader, lokaler, maskiner och bilar. Leasingavtalen skrivs normalt för fasta perioder men möjligheter till förlängning kan finnas. Villkoren förhandlas separat för varje avtal och innehåller ett stort antal olika avtalsvillkor. Leasingavtalen innehåller inga särskilda villkor eller restriktioner som skulle innebära att avtalen skulle sägas upp om villkoren inte uppfylldes, men de leasade tillgångarna får inte användas som säkerhet för lån.

Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter och en motsvarande skuld, den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd.

Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde. Leasing-skulderna inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter (inklusive avgifter som till sin substans är fasta), minskat med incitamentsfordringar
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris
- garanterat restvärde som leasetagaren förväntar sig behöva betala till leasegivaren
- lösenpriset för en köption, om det är rimligt säkert att leasetagaren kommer att nyttja optionen, och
- viten för att avsluta leasingavtalet, om leasingavtalets längd speglar antagandet att leasetagaren kommer att utnyttja denna möjlighet.

Leasingbetalningarna diskonteras med den implicita räntan om den räntan kan fastställas, annars den marginella låneräntan.

Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- det belopp leasingskulden ursprungligen värderats till
- leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet, efter avdrag för eventuella förmåner som mottagits i samband med teckningen av leasingavtalet
- initiala direkta utgifter, och
- utgifter för att återställa tillgången till det skick som föreskrivs i leasingavtalets villkor.

Betalningar för korta kontrakt och leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i resultaträkningen. Korta kontrakt är avtal med en leasingtid på 12 månader eller mindre. Avtal av mindre värde (ca 5 TUSD) inkluderar IT-utrustning och mindre kontorsutrustning.

Beräknad effekt på koncernens finansiella rapporter, som en följd av övergången till IFRS 16, framgår av not 2.1.1 b).

Optioner att förlänga och säga upp avtal

Optioner att förlänga och säga upp avtal finns inkluderade i ett antal av koncernens leasingavtal, gällande framför allt byggnader. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av avtalen. Den övervägande delen av optionerna som ger möjlighet att förlänga och säga upp avtal kan endast utnyttjas av koncernen och inte av leasegivarna.

När leasingavtalets längd fastställs, beaktar ledningen all tillgänglig information som ger ett ekonomiskt incitament att utnyttja en förlängningsoption, eller att inte utnyttja en option för att säga upp ett avtal. Möjligheter att förlänga ett avtal inkluderas endast i leasingavtalets längd om det är rimligt att anta att avtalet förlängs (eller inte avslutas). Bedömningen omprövas om det uppstår någon väsentlig händelse eller förändring i omständigheter som påverkar denna bedömning och förändringen är inom leasetagarens kontroll.

STYRELSENS FÖRSÄKRAN OCH UNDERSKRIFT

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisnings-sed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Resultat- och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman den 25 april 2019 för fastställelse.

Halmstad den 20 mars 2019

Charlotte Brogren
Ordförande

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Cecilia Wachtmeister
Styrelseledamot

Ray Mauritsson
Styrelseledamot

Fredrik Hansson
Styrelseledamot

Anders Mörck
Styrelseledamot

Ulf Södergren
Styrelseledamot

Tobias Persson
Arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har avgivits den 22 mars 2019
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i HMS Networks AB (publ), org.nr 556661-8954

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för HMS Networks AB (publ) för år 2018. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 56–100 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets och koncernens revisionsutskott i enlighet med revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Vår revisionsansats

Revisionens inriktning och omfattning

Vi utformade vår revision genom att fastställa väsentlighetsnivå och bedöma risken för väsentliga felaktigheter i de finansiella rapporterna. Vi beaktade särskilt de områden där verkställande direktören och styrelsen gjort subjektiva bedömningar, till exempel viktiga redovisningsmässiga uppskattningar som har gjorts med utgångspunkt från antaganden och prognoser om framtida händelser, vilka till sin natur är osäkra. Liksom vid alla revisioner har vi också beaktat risken för att styrelsen och verkställande direktören åsidosätter den interna kontrollen, och bland annat övervägt om det finns belägg för systematiska avvikelser som givit upphov till risk för väsentliga felaktigheter till följd av oegentligheter.

Vi anpassade vår revision för att utföra en ändamålsenlig granskning i syfte att kunna uttala oss om de finansiella rapporterna som helhet, med hänsyn tagen till koncernens struktur, redovisningsprocesser och kontroller samt den bransch i vilken koncernen verkar.

När vi utformade vår koncernrevisionsstrategi och koncernrevisionsplan bedömde vi vilken grad av revision som behövde utföras av koncernrevisionsteamet respektive av enhetsrevisorer från PwC-nätverket. Som en följd av koncernens decentraliserade ekonomiorganisation upprättas väsentliga delar av koncernens finansiella rapportering i enheter utanför Sverige. Detta innebär att en betydande andel av revisionen behöver utföras av enhetsrevisorer som är verksamma inom PwC-nätverket i andra länder.

När vi bedömde vilken grad av revision som behövde genomföras i respektive enhet beaktade vi koncernens geografiska spridning, storleken på respektive enhet, samt den specifika riskprofil som respektive enhet representerar. Mot denna bakgrund bedömde vi att en fullständig revision skulle utföras på, i tillägg till moderbolaget i Sverige, finansiell information upprättad av två väsentliga dotterbolag i lika många länder.

För de enheter som vi inte bedömde det motiverat att genomföra en fullständig revision utfördes specifikt definierade granskningsåtgärder på sammanlagt fyra enheter, där koncernteamet genomförde granskningen på två av dessa enheter. För övriga enheter som bedömts individuellt oväsentliga för koncernrevisionen utförde

koncernteamet analytiska granskningsåtgärder på koncernnivå.

I de fall enhetsrevisorer genomför arbete som är väsentligt för vår revision av koncernen, utvärderar vi i vår egenskap av koncernrevisorer behovet och graden av involvering i enhetsrevisorerens arbete i syfte att fastställa huruvida tillräckliga revisionsbevis inhämtats som grund för vårt uttalande i koncernrevisionsberättelsen. I detta syfte genomför koncernrevisionsteamet regelbundet besök hos enhetsrevisorer och väsentliga dotterbolag.

Väsentlighet

Revisionens omfattning och inriktning påverkades av vår bedömning av väsentlighet. En revision utformas för att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida de finansiella rapporterna innehåller några väsentliga felaktigheter. Felaktigheter kan uppstå till följd av oegentligheter eller fel. De betraktas som väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användarna fattar med grund i de finansiella rapporterna.

Baserat på professionellt omdöme fastställde vi vissa kvantitativa väsentlighetstal, däribland för den finansiella rapporteringen som helhet. Med hjälp av dessa och kvalitativa överväganden fastställde vi revisionens inriktning och omfattning och våra granskningsåtgärders karaktär, tidpunkt och omfattning, samt att bedöma effekten av enskilda och sammantagna felaktigheter på de finansiella rapporterna som helhet.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Särskilt betydelsefullt område	Hur vår revision beaktade det särskilt betydelsefulla området
Nedskrivningsprövning av goodwill Per den 31 december 2018 uppgår goodwill till 841 MSEK, vilket motsvarar 53 % av koncernens totala tillgångar. Som framgår av not 18 är koncernens goodwill hänförlig till två separata kassagenererande enheter, HMS Networks exklusive Intesis, och Intesis. I enlighet med IAS 36 prövar koncernen minst årligen om det förekommer ett nedskrivningsbehov på goodwill. Denna prövning görs genom att de kassagenererande enheternas återvinningsvärde beräknas och jämförs med det redovisade värdet på dessa. Återvinningsvärdet fastställdes av företagsledningen genom en beräkning av verksamheternas förmåga att generera kassaflöde i framtiden. Nedskrivningsprövningen är väsentlig för vår revision eftersom goodwill representerar väsentliga belopp i balansräkningen och dessutom innefattar en nedskrivningsprövning att företagsledningen behöver göra väsentliga uppskattningar och bedömningar om framtiden. Baserat på företagsledningens nedskrivningsprövning har styrelsen dragit slutsatsen att inget nedskrivningsbehov av goodwill föreligger per 31 december 2018. De väsentligaste antaganden som tillämpats vid denna nedskrivningsprövning finns beskrivna i not 18.	Våra granskningsåtgärder inkluderade en bedömning av kassaflödesberäkningarnas matematiska riktighet och en avstämning av kassaflödesprognoserna mot av styrelsen antagen budget för 2019 samt mot upprättad affärsplan för 2020–2021. Vi har utvärderat och bedömt att bolagets värderingsmodell är förenlig med vedertagna värderingstekniker. Vi har prövat rimligheten i de antaganden som har störst effekt på nedskrivningsprövning, vilka inkluderar uthållig tillväxttakt, uthållig rörelsemarginal, samt diskonteringsränta. Genom egna genomförda känslighetsanalyser har vi utmanat företagsledningens antaganden och testat de säkerhetsmarginaler som föreligger och bedömt risken för att ett nedskrivningsbehov skulle uppstå. Vi har även utvärderat att bolaget lämnat tillräckliga upplysningar i årsredovisningen om de antaganden som vid en ändring skulle kunna föranleda nedskrivning av goodwill i framtiden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-38, 46–55 samt 104-113. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspek-

tionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för HMS Networks AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i över-

ensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB, 113 21 Stockholm, utsågs till HMS Networks AB (publ)s revisor av bolagsstämman den 26 april 2018 och har varit bolagets revisor sedan 14 januari 2004. HMS Networks AB (publ) har varit ett företag av allmänt intresse sedan 19 oktober 2007.

Halmstad den 22 mars 2019
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Fredrik Göransson
Auktoriserad Revisor

FLERÅRSÖVERSIKT

FINANSIELL DATA I KORTHET (MSEK)	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	1 366	1 183	952	702	589
Tillväxt i nettoomsättning, %	15	24	36	19	18
Bruttovinst	834	722	581	430	367
Bruttomarginal, %	61	61	61	61	62
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	301	259	188	136	126
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	22	22	20	19	21
Rörelseresultat efter avskrivningar (EBIT)	251	212	149	102	98
Rörelsemarginal efter avskrivningar (EBIT), %	18	18	16	15	17
Årets resultat	171	143	100	60	63
Orderingång	1 433	1 204	966	682	611
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,68	3,06	2,16	1,33	1,40
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,65	3,04	2,16	1,33	1,39
Utdelning per aktie, SEK* **	1,80	1,50	1,00	0,63	0,63
Totala tillgångar	1 577	1 438	1 406	831	832
Eget kapital	857	721	636	455	423
Eget kapital per aktie, SEK**	17,06	14,65	12,09	9,77	8,79
Soliditet, %	54	50	45	55	51
Nettoskuldsättningsgrad %	40	42	66	39	54
Avkastning på eget kapital, %	22	21	18	14	16
Avkastning på sysselsatt kapital, %	21	19	15	15	15
Investeringar i anläggningstillgångar	30	32	39	25	38
Kassaflöde från den löpande verksamheten	193	207	155	90	93
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, SEK**	4,14	4,44	3,35	1,99	2,06
Medelantalet anställda	536	486	467	359	352
Omsättning per anställd	2,6	2,4	2,0	1,9	1,7

* Styrelsens förslag

** Nyckeltalen har omräknats baserat på den i andra kvartalet 2017 genomförda aktiespliten 4:1.

HMS NETWORKS GRI-BILAGA 2018

Information, metoder och antaganden som används för
hållbarhetsinformation som presenteras i årsredovisningen



HMS Networks GRI-bilaga 2018

HMS Networks hållbarhetsrapport för 2018 är i enlighet med Global Reporting Initiative (GRI). Rapporten har upprättats i enlighet med Bara – GRI Standard nivå Core, och presenteras årligen som en kombinerad del av årsredovisningen. Ingen tredje part har granskat hållbarhetsredovisningen.

GRI-INDEX

Följande lista refererar till de GRI-upplysningar som HMS rapporterar. Alla beskrivningar är från GRI Standards version 2016.

AR = Årsredovisning; GRI = GRI-bilaga

GENERELLA UPPLYSNINGAR

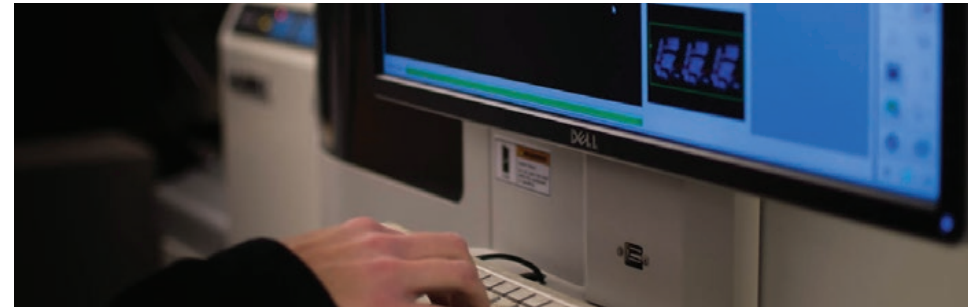
Upplysning	Beskrivning	Läshänvisning
GRI 102: Generella upplysningar		
Organisationsprofil		
102-1	Organisationens namn	28
102-2	De viktigaste varumärkena, produkterna och tjänsterna	16–25
102-3	Lokalisering av huvudkontor	13
102-4	Länder där organisationen är verksam	12–13
102-5	Ägarstruktur och företagsform	4–5
102-6	Marknader som organisationen är verksam	8–17
102-7	Organisationens storlek	1, 5, 12
102-8	Personalstyrka	110
102-9	Organisationens leverantörskedja	34–35
102-10	Väsentliga förändringar	1
102-11	Beskrivning om och hur organisationen följer Försiktighetsprincipen	109
102-12	Medlemskap i hållbarhetsinitiativ	29, 34
102-13	Engagemang i organisationer	110
Strategi och Analys		
102-14	VD:s uttalande	2–3
Etik och integritet		
102-16	Bolagets värderingar, principer, standarder och normer för uppförande	34–35
Styrning		
102-18	Redogörelse för bolagsstyrning	38–49
Intressentdialog		
102-40	Intressentgrupper som involverats av företaget	107–108
102-41	Andel anställda med kollektivavtal	110
102-42	Identifiering och urval av intressentgrupper	107–108
102-43	Tillvägagångssätt vid kommunikation med intressenter	107–108
102-44	Viktiga områden som har lyfts via kommunikationen med intressenter	107–108

Upplysning	Beskrivning	Läshänvisning
Redovisningsprofil		
102-45	Enheter som omfattas av redovisningen	28
102-46	Process för att identifiera innehåll och avgränsningar för redovisningen	107–108
102-47	Identifierade väsentliga aspekter	108
102-48	Förklaring av effekten av förändringar av information i tidigare redovisningar och skälen för dessa	107
102-49	Väsentliga förändringar som gjorts sedan föregående redovisningsperiod vad gäller avgränsning och omfattning	106
102-50	Rapporteringsperiod	107
102-51	Datum för senaste redovisning	106
102-52	Redovisningscykel	106
102-53	Kontaktperson för redovisningen	111
102-54	Uttalande om att redovisningen följer GRI-standarder	106
102-55	GRI-index	106–107
102-56	Extern bestyrkande	106

SPECIFIKA UPPLYSNINGAR

Upplysning	Beskrivning	Läshänvisning
Indirekt ekonomisk påverkan		
GRI 103: Hållbarhetsstyrning	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning
GRI 203: Indirekt ekonomisk påverkan	203-2	Betydande indirekt ekonomisk påverkan
Antikorruption		
GRI 103: Hållbarhetsstyrning	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning
GRI 205: Antikorruption	205-2	Kommunikation och utbildning inom antikorruption

Upplysning		Beskrivning	Läshänvisning
Energi			
GRI 103: Hållbarhetsstyrning	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning	32–33, 107-109
GRI 302: Energi	302-1	Energianvändning inom organisationen	32–33
	302-3	Energiintensitet	32–33
Utsläpp			
GRI 103: Hållbarhetsstyrning	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning	34–35, 107-109
GRI 305: Utsläpp	305-1	Direkta utsläpp av växthusgaser (Scope 1)	34–35, 109-110
	305-2	Indirekta utsläpp av växthusgaser (Scope 2)	34–35, 109-110
	305-3	Andra indirekta utsläpp av växthusgaser (Scope 3)	34–35, 109-110
	305-4	Utsläppsintensitet	34
Avfall			
GRI 103: Hållbarhetsstyrning	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning	32, 107-109
GRI 306: Avfall	306-2	Total avfallsvikt per typ och hanteringsmetod	109
Utbildning			
GRI 103: Hållbarhetsstyrning	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning	30–31, 107-108, 111
GRI 404: Träning och utbildning	404-1	Andel anställda som får årlig träning och kompetensutveckling	111
	404-3	Andel anställda som får regelbundna karriärutvecklingssamtal	111
Leverantörsuppföljning			
GRI 103: Hållbarhetsstyrning (2016)	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning	107-108, 111
GRI 414: Leverantörsuppföljning	414-1	Nya leverantörer som granskats avseende sociala aspekter	111
Kundernas integritet			
GRI 103: Hållbarhetsstyrning (2016)	103-1, 103-2, 103-3	Hållbarhetsstyrning	34
GRI 418: Kundintegritet	418-1	Underbyggda klagomål gällande överträdelse av kundsekretess och förlust av kunddata	34

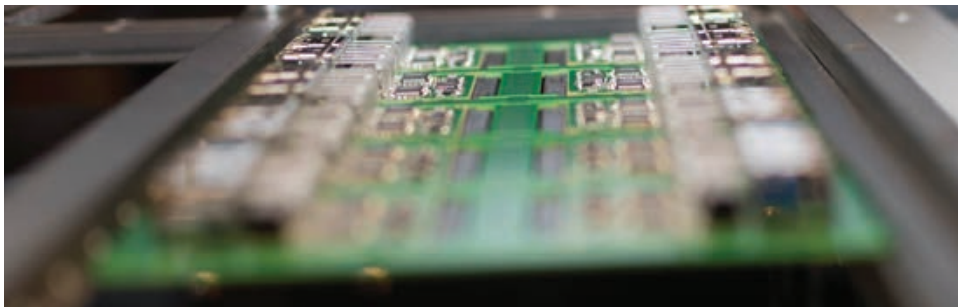


AVGRÄNSNINGAR

Alla identifierade väsentliga hållbarhetsaspekter påverkar vår verksamhet. Några av aspekterna har påverkan även utanför HMS organisatoriska gränser, såsom bedömning av leverantörer. I hållbarhetsredovisningen redovisas effekten av varje hållbarhetsaspekt, både inom och utanför företaget. Efter flera års rapportering i enlighet med GRI G4 är det nu första året som HMS rapporterar i enlighet med GRI Standards. Våra system för att mäta alla indikatorer utvecklas kontinuerligt. Under detta året har vi börjat inkludera data för nya leverantörer som screenats med socialt avseende (GRI 414-1) samt redovisa data för anställda som erhållit information och utbildning i HMS anti-korruptionspolicys (GRI 205-2).

INTRESSENTDIALOG

HMS har kontinuerlig kontakt med våra intressenter för att få in värdefulla synpunkter till företagets framtida utveckling. Syftet är att identifiera de hållbarhetsaspekter som våra kunder, medarbetare, investerare och ägare anser viktigast. Valet av HMS nyckelintressenter baseras på ömsidigt beroende och närhet mellan dessa grupper och företaget. HMS intressentgrupper finns framförallt i värdekedjan som består av leverantörer, anställda och kunder. En annan viktig grupp med starkt förhållande till företaget är aktieägare och investerare. Under 2016 genomförde HMS intressentdialoger för att identifiera de hållbarhetsaspekter som anses vara mest väsentliga för kunder, anställda, investerare och ägare. En initial prioritering av hållbarhetsaspekter gjordes av koncernledningen och användes sedan som underlag till processen.



Nyckelintressenter	Forum för dialog	Viktiga frågor
Ägare och investerare	Kontakter och möten	Långsiktig lönsamhet och tillväxt. Riskstyrning. Transparens. Läs mer på sida xx (förvaltningsberättelsen)
Anställda	Fortlöpande dialog, enkäter och utvecklingssamtal.	Miljöpåverkan från produkter och tjänster. Kompetensutveckling. Transporter och energieffektivitet. Uppföljning av leverantörer avseende mänskliga rättigheter. Läs mer på sidorna 30–31, 32–33, 35.
Kunder	Fortlöpande dialog och enkäter.	Lösa utmaningar inom industriell kommunikation. Uppfyllande av EU-miljölager. Rapportering gällande konfliktmineraler. Transparens.
Leverantörer	Fortlöpande dialog och inköpskrav. Besök på plats.	Fortlöpande dialog och inköpskrav. Besök på plats. Stabil, långsiktig partner. Tydliga krav Läs mer på sida 35.

Tabellen visar HMS nyckelintressenter och forum för dialog.

VÄSENTLIGHETSANALYS

Väsentlighetsanalysen är baserad på HMS strategi och dialog med intressenter. HMS prioriterar hållbarhetsaspekter som:

- Direkt påverkar företagets framgång
- Direkt påverkar våra intressenter
- Är fundamentala för vår förmåga att driva verksamheten
- HMS kan kontrollera

Genom detta tillvägagångssätt är det möjligt för HMS att sätta relevanta mål och förbättra verksamheten.

HMS väsentliga hållbarhetsaspekter	
Ekonomi	Ökad produktivitet och indirekta ekonomiska effekter från användningen av HMS-produkter
Miljö	Energiförbrukning, utsläpp och elektroniskt avfall
Social	Utbildning av anställda, leverantörsbedömningar, anti-korruption och kundernas integritet

VÄSENTLIGA HÅLLBARHETSRISKER

Område	Väsentliga hållbarhetsrisker	Hantering av risken
Miljö	HMS verkar i en industri där förändringar i direktiv och lagar kan medföra extra avgifter som i sin tur kan medföra ökade material och produktionskostnader. Att inte uppfylla lagar och miljökrav på inköpt material kan även det leda till kostnader, så väl som dåligt anseende som påverkar HMS varumärke.	Vi har en miljöpolicy som omfattar frågor som styr långsiktiga investeringar, materialval vid konstruktion, distribution, leverantörsval, återvinning av elektronik samt kemikaliehantering. Läs mer på sida 32.
Medarbetare och sociala frågor	Medarbetarna är HMS viktigaste tillgång och deras kunskap, engagemang och prestationer är avgörande för att HMS ska lyckas med sin strategi, nå sina mål och fortsätta utvecklas. Om vi tappar engagemanget för våra medarbetare kan det leda till att de slutar trivas på jobbet eller till och med blir sjuka. Som följd kan vi förlora den viktiga kompetens vi besitter i dag. Med ett svagare arbetsgivarvarumärke riskerar vi också att inte längre attrahera den kompetens vi kommer att behöva framåt. Därför är aktiva satsningar på våra medarbetares välmående ett måste för oss.	Vi styr vårt arbete med arbetsmiljö, jämställdhet och lönesättning med vår gemensamma värdegrundspolicy som vi sammanfattar med "HMS High Five." Läs mer på sidorna 30–31.
Mänskliga rättigheter och antikorruption	HMS verkar i en värdekedja där det finns risk att både leverantörer och kunder bryter mot mänskliga rättigheter, sociala förhållanden och miljö samt att de inte bedriver affärer på ett etiskt sätt. Därför är en nyckelfaktor för HMS att bedriva verksamheten på ett ansvarsfullt och etiskt sätt samt ta ansvar för vår värdekedja, annars finns det en risk att HMS varumärke ifrågasätts och i sin tur kan det även påverka HMS finansiellt.	Vi styr arbetet med vår uppförandekod. Läs mer på sida 34.

EKONOMI

HMS Uppförandekod framhåller de principer som syftar till att bygga upp och upprätthålla goda, långsiktiga relationer med våra intressenter. Cheferna på HMS gör koden känd samt främjar och över-

vakar överensstämmelse inom sina team och med övriga relevanta parter. Alla medarbetare genomför obligatorisk utbildning i HMS anti-korruptionsprinciper och -policies.

Andel anställda som genomgått utbildning i organisationens policies och rutiner avseende motverkan mot korruption (%)	2016	2017	2018
Styrelse			
Andel som policies gällande anti-korruption har kommunicerats till	100%	100%	100%
Andel som erhållit utbildning i anti-korruption	100%	0%	86%
Övriga medarbetare			
Andel anställda som policies gällande anti-korruption har kommunicerats till	100%	0%	98%
Total andel medarbetare som erhållit utbildning i anti-korruption	0%	0%	91%
Medarbetare Europa			91%
Medarbetare USA			86%
Medarbetare Asien			95%

HMS arbetar aktivt med anti-korruption. Företagets policies och rutiner kommuniceras under personal-konferenser. Rutinerna kommuniceras även vid introduktionsveckor på huvudkontoret i Halmstad. Vissa HMS-kontor inkluderar även HMS Uppförandekod som bilaga i sina anställningskontrakt.

MILJÖ

HMS arbetar kontinuerligt med att minska sin miljöpåverkan och beaktar försiktighetsprincipen. För mer information se tabellen med väsentliga hållbarhetsrisker på sidan 108. Energiförbrukning, utsläpp av växthusgaser och uppfyllande av miljölager är identifierade som väsentliga aspekter med tanke på

klimatförändringarna som är en global utmaning.

En av företagets väsentliga aspekter är elektronikskrot. Elektronikavfall som genereras under produktion lämnas till återvinning. Genom att återvinna e-avfall maximeras metallåtervinningen från tillgängliga metaller. Tabellen nedan visar hur mycket elektroniskt avfall som har återvunnits under åren 2015–2018. Under året började vi även rapportera data för icke-farligt avfall.

Under 2018 var elförbrukningen från HMS tre affärsenheter 1,17 MWh och andelen förnyelsebar energi 85,3 %. Den marknadsbaserade förnyelsebara energin som används i Halmstad (BU Anybus) är 100 % vattenkraft (från Nissan och Åtran

Återvinning av elektronikskrot (ton)	2018	2017	2016	2015
Icke-farligt avfall	17.44			
Farligt avfall	0.9	1.94	2.14	1.8

HMS återvinner papper, järn, metaller, e-avfall och plast. Endast data för Halmstad.



i Halland och en mindre del från Småland). Av den förnyelsebara energin som används i Ravensburg (BU IXXAT) kommer 59,1 % från EEG-klassad energi (German Renewable Energy Sources Act) som omfattar de flesta förnyelsebara källor såsom vindkraft, solceller, biomassa, vattenkraft och geotermisk energi. Resterande 40,9 % av energin till verksamheten i Ravensburg kommer från övriga förnyelsebara källor. Verksamheten i Nivelles använder 10,8 % energi från förnyelsebara källor som biomassa och vindkraftsparkar, vattenkraft och solpaneler. Information om elförbrukningen kommer från el-leverantörerna. Elförbrukningen har ökat med 6,8 % vilket beror på större lokaler i Halmstad

samt behov av mer kylning under den varma sommaren. Dock har energiförbrukningen i förhållande till antalet skeppade enheter minskat med 40 % sedan 2016. Energin används mer effektivt vid framställning av produkter och större andel produkter i hel- och halvfabrikat köps numera in.

Energiförbrukning från fjärrvärme/kyla redovisas inte då vi inte har tillgång till de siffrorna. Förbrukning från värme och kyla ingår i hyrorna.

Utsläppen av växthusgaser från HMS tre affärsområden är uppdelade i tre olika "scopes" (områden) enligt Greenhouse Gas Protocol.

Direkta utsläpp i Scope 1 omfattar bränsle till tjänstebilar som används vid affärsresor. Utsläpp

Scope	Aktivitet
Scope 1	Bränsle till fordon som används vid resor i tjänst
Scope 2	Ei
Scope 3	Transporter av material och produkter

Tabellen redovisar aktiviteter som ingår i beräkningen av HMS växthusgas-utsläpp.

pen från dessa fordon har minskat med 7 % från 2017 till 2018 på grund av uppdaterade emissionsfaktorer för diesel och gas. HMS initierar projekt för smartare och mer effektiv användning av resurser för att minska energiförbrukningen per skeppad enhet.

Den indirekta energiförbrukningen i Scope 2 kommer från el. Alla affärsenheter ska använda förnyelsebar energi och växla till förnyelsebar energi när det är möjligt. Under 2018 minskade utsläppen från elförbrukningen då energimixen i Belgien blivit betydligt grönare.

Scope 3 omfattar inkommande transporter av material till Sverige (som görs på företagets egna fraktkonton). För HMS är inkommande transporter väsentliga då detta är största källan till indirekta utsläpp. Utsläpp från transporter av inkommande material har ökat något, cirka 10

%, under 2018 av två olika anledningar. Dels har emissionsfaktorerna för flygtransporter ändrats vilket ökar resultatet, dels har en viss ökning av expressleveranser skett under året för att hantera komponentsituationen och klara leveranser till kunder. HMS initierar projekt för smartare och mer effektiv användning av resurser för minskade utsläpp.

Utsläppen har beräknats i CEMAsys verktyg för klimat och energiredovisning. CEMAsys koldioxidmodul är baserad på den internationella standarden GHG-protokoll och omfattar en databas som täcker emissionsfaktorer från hela världen.

MEDLEMSKAP I ORGANISATIONER

HMS är medlem i flera organisationer för ett skapa förståelse och driva innovation och affärsutveckling.

De medlemskap som definieras som strategiska listas här.

Medlemskap
• Association for High Technology Distribution • CLPA – CC-Link Partner Association • Control System Integrators Association • ETG – EtherCAT Technology Group • ODVA (an HMS employee is Chairman) • PI - Profibus International • Rockwell Automation Global Encompass Partner • Schneider Electric CAPP – Collaborative Automation Partner Program • VDMA (The Mechanical Engineering Industry Association) • OPC Foundation • 5G-ACIA – 5G Alliance for Connected Industries and Automation • CAN in Automation (CiA)

SOCIALT

Alla HMS anställda har rätt att ansluta sig till fackliga föreningar. 40 % av de anställda i Sverige var anslutna till kollektivavtal vid 2018 års slut. Tabellen visar det totala antalet anställda per anställningsavtal den 31/12. HMS har inga säsongsvariationer i antal anställda över året.

Antal anställda	2016		2017		2018	
	Kvinnor	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor	Män
Totalt antal anställda	110	385	128	414	143	449
Tillsvidareanställda	110	385	128	414	143	449
- Heltid	89	365	106	394	131	436
- Deltid	21	20	22	20	12	13
Tillfälligt anställda	4	4	2	4	0	3
Europa						
Totalt antal anställda					128	385
Tillsvidareanställda					128	385
- Heltid					117	372
- Deltid					11	13
Tillfälligt anställda					0	3
Asien						
Totalt antal anställda					4	31
Tillsvidareanställda					4	31
- Heltid					4	31
- Deltid					0	0
Tillfälligt anställda					0	0
Nord- och Sydamerika						
Totalt antal anställda					11	33
Tillsvidareanställda					11	33
- Heltid					10	33
- Deltid					1	0
Tillfälligt anställda					0	0

Tabellen visar det totala antalet anställda per 31/12.

HMS arbetar kontinuerligt för att skapa en attraktiv arbetsplats för anställda och främja utvecklingen av en högpresterande organisation genom att kontinuerligt utveckla och utbilda våra anställ-

da. Andelen anställda som haft utvecklingssamtal under 2018 var 92 %. Resterande 8 % är i huvudsak nyanställda som inte haft samtal under sitt första år.

Antal anställda	2016		2017	2018	
	Kvinnor	Män	Totalt	Kvinnor	Män
Antal anställda som hade utvecklingssamtal under året	93%	97%	93%	92%	92%
Ledningsgrupp				NA	94%
Chefer				93%	92%
Anställda				92%	91%

Mänskliga rättigheter är en vital del av HMS uppförandekod och en del i uppföljning av partners- och leverantörsbedömningar. HMS agerar i eget intresse, liksom i våra intressenters och i

samhällets i stort, genom ambitionen att uppnå ett gott styre i hela leveranskedjan. HMS samarbetar med ansvarsfulla leverantörer, distributörer och partners som stödjer HMS uppförandekod.

Andel nya leverantörer som bedömts utifrån sociala krav	2017	2018
Nya leverantörer som HMS har skrivit kontrakt med	NA	0
Nya leverantörer som screenades utifrån sociala krav	NA	NA

KONTAKT

För mer information om hållbarhetsredovisningen och vårt hållbarhetsarbete hänvisar vi till Katarina Lekander, Global Kvalitets- och Hållbarhetschef på HMS, kal@hms.se.

Välkommen till årsstämma

Aktieägarna i HMS Networks AB (publ) kallas härmed till årsstämma torsdagen den 25 april 2019 klockan 10.30 i bolagets lokaler, Stationsgatan 37, Halmstad. Inregistrering för stämman börjar klockan 09.30.

Rätt att delta vid årsstämman

Aktieägare som önskar delta vid årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden förda aktieboken onsdagen den 17 april 2019, dels anmäla sig hos bolaget senast onsdagen den 17 april 2019.

Anmälan ska ske via telefon 035-17 29 00 eller skriftligen till Computershare AB, "HMS Networks AB:s Årsstämma", Box 610, 182 16 Danderyd eller på www.hms-networks.com. Vid anmälan ska namn, person-/organisationsnummer, aktieinnehav, adress, telefonnummer dagtid och uppgift om eventuella biträden samt i förekommande fall uppgift om ställföreträdare uppges.

Till anmälan ska därtill i förekommande fall bifogas fullständiga behörighetshandlingar såsom registreringsbevis, fullmakt eller motsvarande.

Ombud

Aktieägare som företräds genom ombud ska utfärda dagtecknad fullmakt för ombudet. Om fullmakten utfärdas av juridisk person ska bestyrkt kopia av registreringsbevis eller motsvarande för den juridiska personen bifogas. Fullmakten och eventuellt registreringsbevis får inte vara äldre än ett år. Fullmakten i original samt eventuellt registreringsbevis bör i god tid före stämman insändas till Computershare AB, "HMS Networks AB:s Årsstämma", Box 610, 182 16 Danderyd. Blankett för fullmakt finns att hämta på www.hms-networks.com och på bolagets huvudkontor.

Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier genom bank eller värdepappersinstitut måste för att äga rätt att delta i stämman tillfälligt låta registrera om aktierna i eget namn. Sådan registrering måste vara verkställd hos Euroclear Sweden onsdagen den 17 april 2019, vilket innebär att aktieägaren i god tid före detta datum måste underrätta förvaltaren.

Halmstad i mars 2019
HMS Networks AB (publ)
Styrelsen



Följ HMS – www.hms-networks.com

Samtliga rapporter, årsredovisningar och i förekommande fall presentationer finns publicerade på HMS hemsida www.hms-networks.com/sv/aktieagare. En tryckt version av årsredovisningen distribueras endast till de aktieägare och investerare som uttryckligen begär en sådan. Årsredovisningen kan beställas genom att maila fullständig adress till ir@hms.se.

- 25 April, 2019 **Q1 Rapport 2019**
- 25 April, 2019 **Årsstämma**
- 16 Juli, 2019 **Q2 Rapport 2019**
- 22 Oktober, 2019 **Q3 Rapport 2019**
- Februari, 2020 **Bokslutskommuniké 2019**



<https://www.facebook.com/HMSIndustrialNetworks>



<https://twitter.com/hmsnetworks>



<https://www.linkedin.com/company/hms-industrial-networks>



<https://www.youtube.com/user/HMSIndustrialNetwork>

HMS - världsledande inom industriell kommunikation och IIoT

HMS tillhandahåller lösningar som hjälper tillverkare av automationsprodukter, maskinbyggare och systemintegratörer att ansluta utrustningar som robotar, styrsystem, motorstyrningar och sensorer till industriella nätverk och IoT-applikationer.

Med hjälp av HMS' lösningar och expertis kan våra kunder nå den globala marknaden. Vår långa erfarenhet, stora installerade bas och breda marknadstäckning gör oss till den självklara marknadsledaren inom vårt område.

Get connected!



Box 4126, 300 04 Halmstad
Telefon: 035-17 29 00
info@hms-networks.com
www.hms-networks.com