

hms networks

Bokslutskommuniké 2019 Januari - December

Kvartalet

- Fjärde kvartalets omsättning uppgick till 346 MSEK (363), motsvarande en minskning med 5 %. Valutaeffekter har påverkat koncernens omsättning positivt med 15 MSEK
- Orderingången uppgick till 337 MSEK (387), motsvarande en minskning med 13 %
- Rörelseresultatet uppgick till 55 MSEK (52), motsvarande en rörelsemarginal på 15,9 % (14,3)
- Rörelseresultatet justerat för uppgörelse avseende avtalad tilläggsköpeskilling relaterat till Beck IPC samt omstruktureringseffekter uppgick till 33 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 9,5 %
- Kvartalets totala skatt uppgick till +20 MSEK, i huvudsak relaterat till retroaktiv skattebefrielse om 28 MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till 67 MSEK (42) och vinst per aktie till 1,46 SEK (0,90). Justerat resultat efter skatt uppgick till 31 MSEK och justerad vinst per aktie till 0,68 SEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 61 MSEK (49)

Helåret

- Nettoomsättningen för helåret uppgick till 1 519 MSEK (1 366), vilket motsvarar en ökning med 11 %. Valutaeffekter har påverkat koncernens omsättning positivt med 73 MSEK
- Orderingången uppgick till 1 470 MSEK (1 433), motsvarande en ökning med 3 %
- Rörelseresultatet uppgick till 243 MSEK (251), motsvarande en rörelsemarginal på 16,0 % (18,4)
- Rörelseresultatet justerat för omstrukturingskostnader samt uppgörelse avseende avtalad tilläggsköpeskilling uppgick till 246 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 16,2 %
- Resultat efter skatt uppgick till 205 MSEK (171) och vinst per aktie till 4,43 SEK (3,68). Justerat resultat efter skatt uppgick till 188 MSEK och justerad vinst per aktie till 4,06 SEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 254 MSEK (193)
- Styrelsen föreslår en utdelning på 1,90 kr (1,80)



VD kommentar

Vi avslutar 2019 med ett svagt fjärde kvartal. Marknadssituationen var fortsatt utmanande och kvartalet visade en försvagad försäljning och orderingång. Omsättningen uppgick till 346 MSEK, en nedgång med 5 % från motsvarande period förra året, organiskt är minskningen 10 %.

I Europa, främst drivet av Tyskland, har nedgången fortsatt och vi tror att marknaden kommer fortsatt vara svag under första delen av 2020. Americas och Asien har också haft tapp under kvartalet, även om det finns en del positiva indikatorer som pekar på en viss ljusning framöver. Generellt är läget svårbedömt kring efterfrågan på våra marknader. På produktsidan kan vi konstatera att Anybus och delvis Ixxat är de främsta anledningarna till vår svagare utveckling. Framförallt våra inbyggda produkter, som är beroende av underliggande investeringar i produktion, drabbas när våra kunder både har svag egen efterfrågan och fortsätter minska sina lager. På den positiva sidan kan vi konstatera att både Ewon och Intesis gör ett starkare kvartal.

Trots en avvaktande marknadssituation ser vi att intresset för HMS lösningar är fortsatt stort och vi har rekord i antal nya "leads". För de av våra produkter som säljs enligt vår Design-Win affärsmodell kan vi konstatera en fortsatt stabil tillväxt i antal nya kunder under 2019. Totalt erhöll vi 199 (177) nya Design-Wins under året. Detta får det totala antalet aktiva Design-Wins att uppgå till 1 797 (1 693), en ökning med 6 % jämfört med föregående år. Av dessa är 1 399 (1 304) i produktion medan 398 (389) förväntas komma i produktion under kommande år. Av den totala omsättningen är 49 % relaterat till Design-Wins. Ett fortsatt stabilt inflöde av nya Design-Wins är ett bevis på HMS attraktiva produkterbjudande och ger oss framtida förutsättningar för tillväxt.

Under kvartalet har integrationen av Beck IPC GmbH fullgjorts inklusive en uppgörelse avseende avtalad tilläggsköpeskilling, vilket påverkar kvartalets rörelseresultat positivt med 19 MSEK.

Kvartalet visar en stabil bruttomarginal om 61,2 % vilket är något bättre än motsvarande kvartal förra året, trots lägre produktionsvolym under kvartalet. Rörelseresultatet för kvartalet uppgår till 55 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 16 %. Justerat rörelseresultat, exklusive ovanstående uppgörelse kring tilläggsköpeskilling samt kvartalets omstruktureringseffekter, uppgår till 33 MSEK. Kassaflödet fortsätter att vara starkt, till stor del drivet av förbättringar av rörelsekapitalet.

Det tidigare kommunicerade åtgärdsprogrammet, med målsättning att anpassa organisationen för att fortsätta satsa inom segment med tillväxtpotential parallellt med förstärkt kostnadskon-

troll inom områden med svagare tillväxtutsikter framöver, har genomförts. 43 medarbetare har avslutat sin anställning på HMS, och kostnaden för programmet slutade på 22 MSEK, mot tidigare uppskattat 25 MSEK. Den årliga besparingen förväntas till 45 MSEK, i linje med vad som tidigare kommunicerats.

Vi har under året vidareutvecklat vår globala Supply Chain, som under 2019 levererat ut drygt 1,1 miljoner produkter till våra kunder. Vi har under året flyttat hem viss produktion från Kina till Europa där vi expanderat tillverkning i Litauen och startat samarbete med en ny partner med tillverkning i Rumänien. En stor del av de sista stegen av våra produktionsprocesser, programmering och kvalitetskontroll ligger inom HMS egna anläggningar och cirka 90 % av våra produkter definieras som "Made in EU".

Helåret 2019 sammanfattas med en försäljning på 1 519 MSEK, en tillväxt på 11 % från 2018 och ett rörelseresultat på 243 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 16 %. Det är även värt att notera att vinst efter skatt under 2019 har påverkats positivt i årets sista kvartal bland annat tack vare att belgiska skattemyndigheter har beviljat oss 19 MSEK i skattelättnad för produktutvecklingsverksamhet kopplat till våra Ewon produkter för 2018-2019.

Ser vi tillbaka på de senaste tio åren har HMS levererat en årlig genomsnittlig omsättningstillväxt på 18 % och en genomsnittlig rörelsemarginal om 18 %, vilket är strax under våra långsiktiga mål på 20 % tillväxt respektive marginal. I det korta perspektivet ser vi dock att det blir utmanande att nå upp till våra tillväxtmål, då våra marknader fortsatt bedöms utvecklas svagt, speciellt inom Automotive segmentet. Vi arbetar dock vidare med fokus på långsiktig tillväxt utifrån en balanserad syn på våra kostnader. Långsiktigt bedömer vi fortsatt att marknaden för industriell datakommunikation kommer att utgöra ett intressant tillväxtområde och vi fortsätter fokusera kring vårt motto "Connecting Devices".

”Ser vi tillbaka på de senaste tio åren har HMS levererat en årlig genomsnittlig omsättningstillväxt på 18 % och en genomsnittlig rörelsemarginal om 18 %



Staffan Dahlström, VD, HMS Networks AB

-13 %

Orderingång

Q4

-5 %

Tillväxt

Q4

16 %

Rörelsemarginal

Q4

Orderingång, nettoomsättning och resultat

Fjärde kvartalet

Orderingången minskade under fjärde kvartalet med 13 % till 337 MSEK (387), varav valutaomräkningseffekter påverkade positivt med 10 MSEK. De förvärvade bolagen har bidragit till orderingången med 8 MSEK. Organiskt har orderingången minskat med 18 %.

Nettoomsättningen minskade 5 % till 346 MSEK (363), varav valutaomräkningseffekter påverkade positivt med 15 MSEK (21). De förvärvade bolagen har bidragit till koncernens omsättning med 6 MSEK. Organiskt har omsättningen minskat med 10 %.

Bruttoresultatet uppgick till 212 MSEK (216), motsvarande en bruttomarginal om 61,2 % (59,6). Rörelsekostnaderna ökade totalt med 12 MSEK till 176 MSEK (164), exklusive beaktande av 19 MSEK hänförligt till köpeskillingsuppgörelse relaterat till Beck IPC. Organiskt har rörelsekostnaderna minskat med 3 MSEK.

Rörelseresultatet före avskrivningar uppgick till 78 MSEK (65), motsvarande en marginal på 22,6 % (17,9). Avskrivningarna uppgick till 23 MSEK (13), varav 8 MSEK avser avskrivningar enligt IFRS 16 Leasingavtal. Rörelseresultatet efter avskrivningar uppgick till 55 MSEK (52) motsvarande en marginal på 15,9 % (14,3). I rörelseresultatet ingår en positiv effekt om 19 MSEK hänförligt till uppgörelse avseende avtalad tilläggsköpeskillning relaterat till Beck IPC. Av denna har 4 MSEK justerats löpande under året och har i tidigare kvartalsrapporter redovisats som finansiell intäkt. Valutaomräkningseffekter har påverkat kvartalets rörelseresultat positivt med 6 MSEK (7). På grund av värdenedgång av den svenska kronan under kvartalet har realiserade terminssäkringar påverkat rörelseresultatet med -4 MSEK (0). De förvärvade bolagen har påverkat kvartalets rörelseresultat efter avskrivningar med -5 MSEK.

Finansnettot blev -8 MSEK (0). I detta ingår en post om 4 MSEK hänfört till uppgörelse kring avtalad tilläggsköpeskillning relaterat till Beck IPC, som omklassificerats till övriga rörelseintäkter, vilket gav ett resultat före skatt om 47 MSEK (52).

Den redovisade skatten i kvartalet var positiv med 20 MSEK, vilket framför allt förklaras av att en av det belgiska dotterbolagets produkter har erhållit en väsentlig skattebefrielse, vilket påverkat skatten positivt med 19 MSEK (varav 10 MSEK är relaterat till 2018 och 9 MSEK för 2019). Därutöver påverkades den effektiva skatten positivt med cirka 9 MSEK avseende tilläggsköpeskillningsrelaterade transaktioner. Resultatet efter skatt uppgick till 67 MSEK (42) och vinst per aktie före och efter utspädning var 1,46 SEK (0,90) respektive 1,46 SEK (0,89). Justerat resultat efter skatt uppgick till 31 MSEK och justerad vinst per aktie till 0,68 SEK.

MSEK	Q4 2019	Q4 2018	%
Orderingång	337	387	-12,9
Nettoomsättning	346	363	-4,6
Bruttoresultat	212	216	-2,0
<i>Bruttomarginal (%)</i>	<i>61,2</i>	<i>59,6</i>	
EBITDA	78	65	20,8
<i>EBITDA (%)</i>	<i>22,6</i>	<i>17,9</i>	
EBIT	55	52	5,7
<i>EBIT (%)</i>	<i>15,9</i>	<i>14,3</i>	

Helåret

Orderingången ökade med 3 % till 1 470 MSEK (1 433), varav valutaomräkningseffekter påverkade positivt med 66 MSEK. De förvärvade bolagen har tillsammans bidragit till orderingången med 49 MSEK. Organisk förändring av orderingången var -5 %.

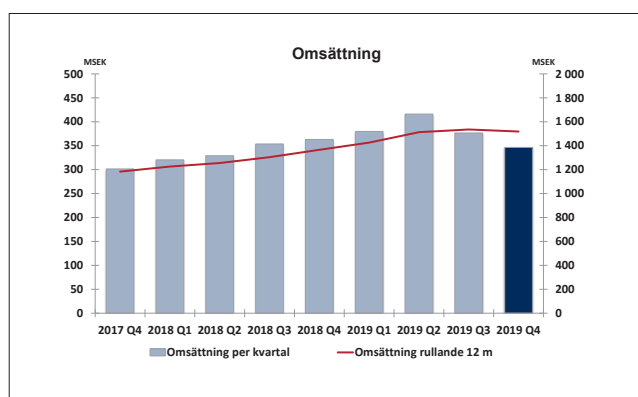
Nettoomsättningen ökade 11 % till 1 519 MSEK (1 366), varav valutaomräkningseffekter påverkade positivt med 73 MSEK (65). De förvärvade bolagen har tillsammans bidragit till omsättningen med 64 MSEK. Organisk ökning av omsättningen var 1 %.

Bruttoresultatet uppgick till 928 MSEK (834) med en bruttomarginal om 61,1 % (61,1). Rörelsekostnaderna, exklusive beaktande av 19 MSEK hänförligt till köpeskillingsuppgörelse relaterat till Beck IPC, uppgick till 704 MSEK (583). Organisk ökning var 32 MSEK, exklusive 22 MSEK avseende kostnader för omstrukturering som initierades i slutet av det tredje kvartalet för att anpassa koncernens kostnader till en svagare marknad.

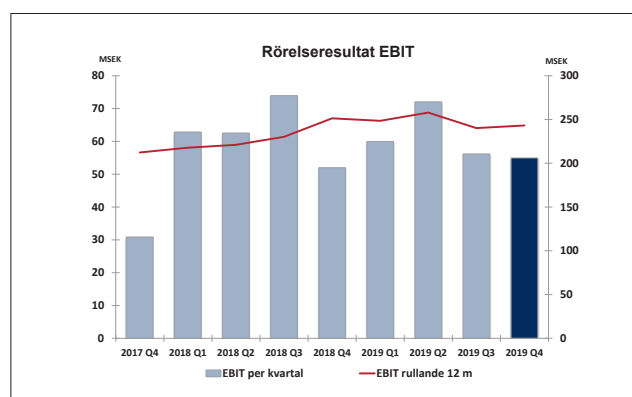
Rörelseresultatet före avskrivningar uppgick till 334 MSEK (302), motsvarande en marginal på 22,0 % (22,1). Avskrivningarna uppgick till 90 MSEK (51), varav 29 MSEK avser avskrivningar enligt IFRS 16 Leasingavtal. Rörelseresultatet efter avskrivningar uppgick till 243 MSEK (251), motsvarande en marginal på 16,0 % (18,4). I rörelseresultatet ingår en positiv effekt om 19 MSEK hänförligt till uppgörelse avseende avtalad tilläggsköpeskillning relaterat till Beck IPC. Valutaomräkningseffekter har påverkat rörelseresultatet positivt med 31 MSEK (23). På grund av en värdenedgång av den svenska kronan har realiserade terminssäkringar påverkat rörelseresultatet med -14 MSEK (-5). De förvärvade bolagen har inte haft någon väsentlig påverkan på årets rörelseresultat efter avskrivningar.

Finansnettot var -15 MSEK (-20) vilket gav ett resultat före skatt om 228 MSEK (232). Resultatet efter skatt uppgick till 205 MSEK (171) och vinst per aktie före och efter utspädning var 4,43 SEK (3,68) respektive 4,40 SEK (3,65). Justerat resultat efter skatt uppgick till 188 MSEK och justerad vinst per aktie var 4,06 SEK.

MSEK	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018	%
Orderingång	1 470	1 433	2,6
Nettoomsättning	1 519	1 366	11,2
Bruttoresultat	928	834	11,2
<i>Bruttomarginal (%)</i>	<i>61,1</i>	<i>61,1</i>	
EBITDA	334	302	10,4
<i>EBITDA (%)</i>	<i>22,0</i>	<i>22,1</i>	
EBIT	243	251	-3,3
<i>EBIT (%)</i>	<i>16,0</i>	<i>18,4</i>	



Grafen visar omsättning per kvartal i staplarna med skala på axeln till vänster. Linjen visar omsättningen den senaste 12-månadersperioden med skala på axeln till höger.



Grafen visar rörelseresultat EBIT per kvartal. Staplarna refererar till skalan på axeln till vänster. Linjen visar rörelseresultatet den senaste 12-månadersperioden med skala på axeln till höger.

Kvartalsöversikt ¹	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Orderingång (MSEK)	337	372	375	387	387	360	336	350
Nettoomsättning (MSEK)	346	377	416	380	363	353	329	320
Bruttomarginal (%)	61,2	62,8	61,2	59,3	59,6	60,3	62,8	61,8
EBITDA (MSEK)	78	82	94	79	65	87	75	75
EBITDA (%)	22,6	21,7	22,6	20,9	17,9	24,5	22,9	23,5
EBIT (MSEK)	55	56	72	60	52	74	63	63
EBIT (%)	15,9	14,9	17,3	15,8	14,3	20,9	19,0	19,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (SEK)	1,30	1,93	1,10	1,11	1,05	1,57	1,08	0,43
Vinst per aktie före utspädning (SEK)	1,46	0,98	1,10	0,88	0,90	1,09	0,90	0,80
Vinst per aktie efter utspädning (SEK)	1,46	0,98	1,09	0,87	0,89	1,08	0,89	0,79
Eget Kapital per aktie (SEK)	21,06	19,88	19,42	18,96	17,98	17,13	16,88	16,28

¹ Samtliga kvartal 2019 påverkas av IFRS 16 Leasingavtal. För ytterligare information, se sidan 9.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Fjärde kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital uppgick till 32 MSEK (44) för fjärde kvartalet. Rörelsekapitalförändringar var 28 MSEK (5), vilket främst förklaras av minskade kundfordringar samt ett minskat varulager. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick därmed till 61 MSEK (49).

Under kvartalet skedde investeringar i nya anläggningstillgångar om 19 MSEK (15). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick därmed till -19 MSEK (-17).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -45 MSEK (-29), vilket förklaras av minskning av externa lån om 38 MSEK (34). Vidare har amorteringar av leasingavtal belastat finansieringsverksamheten med 8 MSEK (1). Detta innebär att kvartalets kassaflöde uppgick till -4 MSEK (3).

Helåret

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital uppgick till 264 MSEK (232) för helåret 2019. Rörelsekapitalförändringar var -10 MSEK (-39), vilket främst beror på en kombination av minskade kundfordringar och leverantörskulder. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick därmed till 254 MSEK (193).

Under året skedde investeringar i nya anläggningstillgångar om 68 MSEK (36) samt förvärv av nya dotterbolag om 24 MSEK (26). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -92 MSEK (-62).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -173 MSEK (-166), vilket främst förklaras av att utdelning har utbetalats med 84 MSEK (70) samt att koncernens externa lån har minskat med 58 MSEK (24). Vidare har amorteringar av leasingavtal belastat finansieringsverksamheten med 29 MSEK (4). Detta innebär att årets kassaflöde uppgick till -12 MSEK (-35).

Likvida medel och nettoskultsättning

Likvida medel uppgick till 51 MSEK (59) och outnyttjade kreditfaciliteter till 176 MSEK (158). Nettoskulden uppgick till 402 MSEK (342) och nettoskulden i förhållande till EBITDA de senaste tolv månaderna var 1,20 (1,13). Nettoskultsättningsgraden var 40 % (40) och soliditeten 58 % (54).

Nettoskulden samt nyckeltalen ovan, för 2019, är beräknade enligt den nya redovisningsstandarden IFRS 16. Se tabellen på sidan 9 för motsvarande tal exklusive IFRS 16.

Under årets andra kvartal utbetalades en utdelning på 1,80 kr per aktie, totalt 84 MSEK (70) till aktieägarna.

HMS Networks AB:s aktie

HMS Networks AB (publ) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 46 818 868, varav 202 999 aktier innehas i eget förvar.

En förteckning över bolagets ägarstruktur återfinns på bolagets hemsida (www.hms-networks.com).

Aktiesparprogram

Bolaget har idag fyra aktiesparprogram. Enligt beslut på bolagets årsstämmor erbjuds tillsvidareanställda att spara aktier i HMS i ett årligt aktiesparprogram. Andelen anställda som valt att delta uppgår till mellan 46 % och 60 %. Bolaget har åtagit sig att förutsatt att fastställda kriterier uppfylls maximalt ge deltagare i programmet två aktier i HMS för varje sparad aktie. Den 31 december 2019 uppgick totalt antal sparade aktier till 141 941 (159 023) i pågående program.

Den sista december 2018 avslutades aktiesparprogrammet från 2015. Under första kvartalet 2019 har därför 89 826 aktier, varav 44 913 som prestationsaktier, distribuerats vederlagsfritt till de då kvarvarande deltagarna. För tilldelningen användes aktier som fanns i eget förvar.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD har bolaget inga anställda. Rörelseresultatet för helåret 2019 uppgick till 0 MSEK (0). Utdelning från dotterbolag har erhållits med 179 MSEK (165) och periodens resultat uppgick till 181 MSEK (164) efter skatt. Likvida medel uppgick till 1 MSEK (1) och någon extern upplåning förekommer ej.

Transaktioner med närstående

Inga väsentliga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Eventualförpliktelser

Det har inte skett några förändringar i koncernens eventualförpliktelser, närmare beskrivna på sidan 98 under not 34 i årsredovisningen för år 2018.

Väsentliga händelser

HMS förvärvar WEBfactory GmbH

Den 1 april 2019 förvärvade koncernen 74,9 % av aktierna i det tyska företaget WEBfactory GmbH, en ledande leverantör av webbaserade mjukvarulösningar för Industrial Internet of Things, IIoT.

Förvärvspriset uppgick till 3,2 MEUR på skuldfri basis samt en villkorad tilläggsköpeskilling på maximalt 1,5 MEUR. Förvärvet finansierades med befintlig kredit.

Förvärvet genererar ett koncernmässigt övervärde på ca 43 MSEK (inklusive innehav utan bestämmande inflytande 25,1 %). Det förvärvade bolaget ingår i HMS koncernens resultat- och balansräkning från och med den 1 april 2019. Under de första nio månaderna har WEBfactory bidragit till koncernens omsättning med 15 MSEK. Förvärvets bidrag till rörelseresultat, inklusive avskrivningar på förvärvade övervärden och förvärvskostnader, uppgick till -9 MSEK.

Förvärvsanalysen har under kvartalet uppdaterats baserat på slutförda värderingar av identifierbara tillgångar. Enligt upprättad förvärvsanalys uppgår köpeskilling, förvärvade nettotillgångar och goodwill till följande:

Köpeskilling	MSEK
Likvida medel	23
Villkorad tilläggsköpeskilling	14
Summa köpeskilling	37

De tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet är följande:

	MSEK
Immateriella anläggningstillgångar	
- Immateriella rättigheter	19
- Kundrelationer	12
- Uppskjutna skatteskulder	-6
Materiella anläggningstillgångar	0
Omsättningstillgångar	5
Likvida medel	0
Långfristiga skulder	-19
Kortfristiga skulder	-3
Summa identifierbara nettotillgångar	8
Goodwill*	29
Förvärvade nettotillgångar	37

*Goodwill är hänförligt till bolagets marknadsposition inom IIoT och förväntade synergier med befintlig verksamhet. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

HMS förvärvar Raster Products B.V.

Den 2 maj 2019 förvärvade koncernen samtliga aktier i det holländska företaget Raster Products B.V. Bolaget har under flera år varit HMS primära distributör av Ewon produkter i Nederländerna.

Förvärvspriset uppgick till 1,1 MEUR på skuldfri basis och finansierades med befintlig kredit.

Förvärvet genererar ett koncernmässigt övervärde på ca 8 MSEK. Det förvärvade bolaget ingår i HMS koncernens resultat- och balansräkning från och med den 1 maj 2019. Raster Products har under de första åtta månaderna inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens omsättning och rörelseresultat.

Förvärvsanalysen har under kvartalet uppdaterats baserat på slutförda värderingar av identifierbara immateriella tillgångar. Enligt upp-

rättad förvärvsanalys uppgår köpeskilling, förvärvade nettotillgångar och goodwill till följande:

Köpeskilling	MSEK
Likvida medel	12
Summa köpeskilling	12

De tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet är följande:

	MSEK
Materiella anläggningstillgångar	1
Omsättningstillgångar	6
Likvida medel	0
Kortfristiga skulder	-3
Summa identifierbara nettotillgångar	4
Goodwill*	8
Förvärvade nettotillgångar	12

*Goodwill är framförallt hänförligt till bolagets geografiska marknadsposition. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Förvärvsanalys Beck IPC GmbH

Förvärvsanalysen från förvärvet av Beck IPC blev under tredje kvartalet 2019 definitiv, eftersom ett år passerat sedan förvärvet den 17 juli 2018. Slutlig förvärvsanalys presenterades i HMS rapport för det tredje kvartalet 2019.

Omstruktureringsåtgärder

HMS har genomfört ett åtgärdsprogram för att anpassa kostnaderna till en svagare marknad. Finansiellt kommer åtgärderna medföra en årlig besparing om 45 MSEK med full effekt 2020. Omstruktureringsåtgärderna har resulterat i kostnader om totalt 22 MSEK, vilka framför allt belastat det tredje kvartalet 2019. Totalt berördes 43 anställda i koncernen.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Inga händelser som är att betrakta som väsentliga har inträffat efter periodens utgång fram till undertecknandet av denna delårsrapport.

Utsikter

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av Design-Wins, ett bredare produkterbjudande framför allt inom området Industrial Internet of Things (IIoT) och Wireless, kompletterande teknologiplattformar från tidigare genomförda förvärv samt en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

Den globala konjunkturutvecklingen bedöms som fortsatt försvagad, och kommer sannolikt skapa utmaningar för våra tillväxtambitioner i det korta perspektivet. Konjunkturutvecklingen inom olika geografiska områden och industrisegment samt dess effekt på marknaden för HMS produkterbjudande är svårbedömd. Valutornas utveckling påverkar i hög grad och även denna effekt är svårbedömd.

HMS långsiktiga mål är oförändrade: en långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20 % per år och en rörelsemarginal på 20 %.



Risker och osäkerhetsfaktorer

HMS koncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2018. Utöver vad som beskrivs i dessa dokument har några ytterligare väsentliga risker inte tillkommit.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Valberedning

Utifrån riktlinjer beslutade på en tidigare årsstämma har följande personer utsetts att ingå i HMS valberedning: Johan Hjertonsson, Investment AB Latour representerande 26 % av aktierna, Staffan Dahlström representerande 14 % av aktierna, Evert Carlsson, Swedbank Robur Fonder AB representerande 9 % av aktierna, Per Trygg, SEB Fonder representerande 6 % av aktierna samt Charlotte Brogren, styrelsens ordförande. Valberedningen har inom sig utsett Johan Hjertonsson till ordförande.

Redovisningsprinciper

HMS upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS) som antagits av EU. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen.

Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av årsredovisningen för 2018 med undantag av införandet av IFRS 16 Leasingavtal. Övriga nya eller reviderade IFRS-standarder eller övriga IFRIC-tolkningar som trätt i kraft efter 1 januari 2019 har inte haft någon effekt på koncernens finansiella rapporter per 31 december 2019.

HMS tillämpar European Securities and Markets Authoritys (ESMA) riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS).

Poster av jämförelsestörande karaktär

Poster av jämförelsestörande karaktär redovisas separat i de finansiella rapporterna när detta är nödvändigt för att förklara koncernens resultat. Med poster av jämförelsestörande karaktär avses väsentliga intäkts- eller kostnadsposter som redovisas separat på grund av betydelsen av deras karaktär eller belopp.

Under tredje respektive fjärde kvartalet 2019 redovisade koncernen omstrukturingskostnader om -25 MSEK respektive 3 MSEK relaterat till ett initierat åtgärdsprogram. Under fjärde kvartalet redovisade koncernen en icke skattepliktig rörelseintäkt om 19 MSEK, avseende en uppgörelse om avtalad tilläggsköpeskilling relaterad till Beck IPC. Fjärde kvartalet påverkades även av skattelättnader hänförliga till föregående år om totalt 15 MSEK.

Eftersom kostnaderna är väsentliga i de enskilda kvartalen och ej vanligt förekommande hanteras dessa kostnader som poster av jämförelsestörande karaktär i redovisningen.

IFRS 16 Leasingavtal

Från och med 1 januari 2019 tillämpas den nya redovisningsprincipen avseende leasing (IFRS 16). Leasingstandarden kräver att i princip alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. För mer information om redovisningsprinciperna avseende den nya leasingstandarden, se not 38 i Årsredovisning 2018.

HMS har valt att tillämpa den förenklade övergångsmetoden och kommer inte att tillämpa standarden retroaktivt. Jämförelsetalen för 2018 har inte räknats om i enlighet med den förenklade övergångsmetoden. Den huvudsakliga påverkan på HMS redovisning härrör från redovisningen av hyreskontrakt avseende lokaler.

Förändringen innebär att leasingkontrakt redovisas som en nyttjanderättstillgång och en leasingskuld i balansräkningen. I resultaträkningen ersätts den linjära operationella leasingkostnaden med kostnad för avskrivning på nyttjanderättstillgången och räntekostnad hänförlig till leasingskulden. HMS har använt en vägd genomsnittlig diskonteringsränta om 1,8 % vid fastställande av leasingskulden i öppningsbalansen per 1 januari 2019.

I tabellen nedan redovisas effekterna i balans- och resultaträkning samt i nyckeltal (där effekten anses väsentlig), som övergången till den nya leasingstandarden medför.

Koncernens resultaträkning i sammandrag MSEK	Q4-19 inkl IFRS 16	IFRS 16 effekt	Q4-19 exkl IFRS 16	Q1-Q4 inkl IFRS 16	IFRS 16 effekt	Q1-Q4 exkl IFRS 16
Nettoomsättning	346	-	346	1 519	-	1 519
Kostnad för sålda varor och tjänster	-116	-7	-123	-538	-7	-545
Avskrivningar	-18	6	-12	-53	6	-47
Bruttoresultat	212	-1	211	928	-1	927
Rörelsekostnader	-151	-2	-153	-647	-26	-673
Avskrivningar	-5	2	-4	-38	24	-14
Rörelseresultat	55	-1	54	243	-3	240
Finansnetto	-8	0	-7	-15	2	-13
Resultat före skatt	47	-1	47	228	-2	226
Skatt	20	0	20	-23	0	-23
Periodens resultat	67	0	67	205	-1	204
Periodens resultat hänförlig till moderbolagets ägare	68	0	68	206	-1	205
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	0	-1	-1	0	-1

Koncernens balansräkning i sammandrag, MSEK	Q4-19 inkl IFRS 16	IFRS 16 effekt	Q4-19 exkl IFRS 16	UB 1812	IFRS 16 effekt	IB 1901
TILLGÅNGAR						
Summa anläggningstillgångar	1 335	-95	1 240	1 158	103	1 261
Summa omsättningstillgångar	422	-	422	419	-	419
Summa tillgångar	1 758	-95	1 662	1 577	103	1 680
EGET KAPITAL OCH SKULDER						
Summa eget kapital	1 010	-1	1 009	857	0	857
Summa långfristiga skulder	498	-66	432	454	75	529
Summa kortfristiga skulder	249	-28	221	266	27	293
Summa eget kapital och skulder	1 758	-95	1 662	1 577	103	1 680
Nettoskuld	402	-93	309			

Koncernens nyckeltal	Q4-19 inkl IFRS 16	Q4-19 exkl IFRS 16	Q1-Q4 inkl IFRS 16	Q1-Q4 exkl IFRS 16	
EBITDA (MSEK)	78	70	334	301	
EBITDA (%)	22,6	20,1	22,0	19,8	
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-	-	17,2	18,0	
Soliditet (%)	-	-	57,5	60,7	
Nettoskldsättningsgrad	-	-	0,40	0,31	
Nettoskuld/EBITDA	-	-	1,20	1,03	

Kort om bolaget

Strategier

TILLVÄXTSTRATEGI – HMS Networks fokuserar huvudsakligen på organisk tillväxt där expansion på existerande marknader sker genom ett kontinuerligt förbättrat och utökat produkterbjudande, ofta innefattande ny teknologi. Detta kombineras med hög servicenivå och satsningar på nya försäljningskanaler. Nya marknader adresseras med innovativa och riktade lösningar. Tillväxt kan också genereras genom selektiva förvärv av kompletterande verksamheter.

UTVECKLINGSTRATEGI – Bolagets kärnkompetens utgörs av ett brett och djupt kunnande inom industriell kommunikation och IIoT, Industrial Internet of Things. En tydlig plattformstrategi säkerställer att alla utvecklingscentra inom HMS återanvänder för bolaget central teknologi.

PRODUKTSTRATEGI – HMS marknadsför lösningar för industriell kommunikation och IIoT under varumärkena Anybus®, Ewon®, Ixxat® och Intesis™.

- Anybus – uppkoppling av automationsprodukter och maskiner till industriella nätverk och IIoT-applikationer, genom inbyggda nätverkskort, gateways och trådlös kommunikation
- Ewon – fjärråtkomst, datainsamling, övervakning och styrning av maskiner och andra industriella applikationer
- Ixxat – kommunikation inom maskiner och i smarta elnät, lösningar för funktionell säkerhet samt testning inom bilindustrin
- Intesis – kommunikationslösningar för fastighetsautomation, främst till applikationer inom HVAC (heating, ventilation and air conditioning)

PRODUKTIONSSTRATEGI – Flexibel lågvolymproduktion i egna fabriker i Halmstad, Nivelles och Igualada kombineras med volymproduktion i nära samarbete med underleverantörer i Europa och Asien.

MARKNADSSTRATEGI – HMS marknadsför lösningar till flera kundsegment i den industriella värdekedjan. Tillverkare av automationsprodukter och maskinbyggare erbjuds lösningar som integreras tätt till kundens applikation. Systemintegratörer och slutanvändare erbjuds flexibla infrastrukturprodukter som löser allehanda kommunikationsproblem inom industriella system och IIoT applikationer. HMS största marknad är fortsatt fabriksautomation, men andra viktiga marknader är energi och infrastruktur, transport och logistik samt fastighetsautomation.

SÄLJSTRATEGI – HMS kombinerar direktförsäljning från egna säljkontor med försäljning genom distribution. HMS har säljkontor på nyckelmarknader i 14 länder, kompletterat med ett distributörsnätverk i mer än 50 länder.

Affärsmodell

HMS har format sina affärsmodeller efter respektive målgrupp och teknologi. Med tillverkare av automationsprodukter och maskiner tecknar HMS ramavtal, så kallade Design-Wins. Denna modell kännetecknas av relativt lång säljcykel och konstruktionsfas där HMS' lösning specificeras in i kundens applikation, varefter långsiktiga intäkter säkras. Samarbetet ger också tydlig insyn i kundens kommande behov. Gentemot systemintegratörer är affärsmodellen mer traditionell med kort säljcykel och tillverkning mot kundorder eller kortsiktig prognos. Denna försäljning hanteras ofta av lokala distributörer som stöttas av HMS försäljnings- och marknadsorganisation.

Rapporttillfällen

- Rapport för det första kvartalet 2020 presenteras 23 april 2020
- Årsstämma kommer att hållas 23 april 2020
- Halvårsrapport presenteras 15 juli 2020
- Rapport för det tredje kvartalet presenteras 23 oktober 2020

Halmstad 2020-02-03

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Ytterligare information kan erhållas av:

CEO Staffan Dahlström, telefon 035 17 2901 eller

CFO Joakim Nideborn, telefon 035 710 6983

Informationen är sådan som HMS Networks AB (publ) ska offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnas, genom ovanstående personers försorg, för offentliggörande klockan 14:00 den 3 februari 2020.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q4 2019	Q4 2018	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018
Nettoomsättning	346	363	1 519	1 366
Kostnad för sålda varor och tjänster	-134	-147	-591	-532
BRUTTORESULTAT	212	216	928	834
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-91	-91	-349	-310
Administrationskostnader	-35	-28	-124	-111
Forsknings- och utvecklingskostnader	-49	-45	-190	-162
Omstruktureringskostnader ¹	3	-	-22	-
Övriga rörelseintäkter ²	20	0	20	6
Övriga rörelsekostnader	-5	0	-20	-5
RÖRELSERESULTAT	55	52	243	251
Finansiella intäkter och kostnader	-8	0	-15	-20
Resultat före skatt	47	52	228	232
Skatt	20	-10	-23	-61
PERIODENS RESULTAT	67	42	205	171
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	68	42	206	171
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	-	-1	-
Vinst per aktie avseende resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare:				
Före utspädning (SEK)	1,46	0,90	4,43	3,68
Efter utspädning (SEK)	1,46	0,89	4,40	3,65

¹ Omstrukturingskostnader för helår 2019 fördelas enligt följande: Kostnad för sålda varor och tjänster 6 MSEK, Försäljning- och marknadsföringskostnader 9 MSEK, Administrationskostnader 4 MSEK samt Forskning- och utvecklingskostnader 3 MSEK.

² Övriga rörelseintäkter avser i huvudsak uppgörelsen avseende avtalad tilläggsköpeskilling relaterat till Beck IPC.

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	Q4 2019	Q4 2018	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018
Periodens resultat	67	42	205	171
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen				
Kassaflödessäkringar	14	-2	4	0
Valutasäkring i nettoinvestering	9	0	-2	-10
Omräkningsdifferenser	-28	-1	15	48
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	-5	0	0	2
Övrigt totalresultat för perioden, efter skatt	-11	-2	16	39
Summa totalresultat för perioden	56	39	221	211
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	57	39	223	211
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	-	-1	-

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR		
Goodwill	876	841
Övriga immateriella anläggningstillgångar	290	254
Materiella anläggningstillgångar	44	33
Nyttjanderättstillgångar/Leasingtillgångar	112	19
Uppskjuten skattefordran	4	4
Andra finansiella anläggningstillgångar	9	7
Summa anläggningstillgångar	1 335	1 158
Varulager	159	157
Kundfordringar	143	161
Övriga kortfristiga fordringar	69	42
Likvida medel	51	59
Summa omsättningstillgångar	422	419
SUMMA TILLGÅNGAR	1 758	1 577
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	998	857
Innehav utan bestämmande inflytande	12	-
Summa eget kapital	1 010	857
Skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	339	359
Långfristiga leasingsskulder	82	19
Uppskjuten skatteskuld	77	76
Summa långfristiga skulder	498	454
Kortfristiga räntebärande skulder	1	21
Kortfristiga leasingsskulder	31	3
Leverantörsskulder	76	105
Övriga kortfristiga skulder	142	138
Summa kortfristiga skulder	249	266
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	1 758	1 577

Kassaflöde för koncernen i sammandrag

MSEK	Q4 2019	Q4 2018	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	32	44	264	232
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	28	5	-10	-39
Kassaflöde från den löpande verksamheten	61	49	254	193
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-19	-17	-92	-62
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-45	-29	-173	-166
Periodens kassaflöde	-4	3	-12	-35
Likvida medel vid periodens början	57	55	59	91
Omräkningsdifferenser i likvida medel	-2	1	4	3
Likvida medel vid periodens slut	51	59	51	59
Räntebärande skulder	453	401	453	401
Nettoskuld	402	342	402	342

- Förvärvet av Beck's påverkan på koncernens likvida medel, efter avdrag för Beck's likvida medel, uppgick till 22 MSEK i Q3 2018.
- Förvärvet av WEBfactory's påverkan på koncernens likvida medel, efter avdrag för WEBfactory's likvida medel, uppgick till 13 MSEK i Q2 2019.
- Förvärvet av Raster's påverkan på koncernens likvida medel, efter avdrag för Raster's likvida medel, uppgick till -12 MSEK i Q2 2019.

Eget kapital

Koncernen, förändring av eget kapital MSEK	2019-12-31	2018-12-31
Ingående eget kapital den 1 januari	857	721
Summa totalresultat för perioden	223	211
Kostnader för aktierelaterad ersättning	3	5
Återköp av egna aktier	-	-11
Utdelning	-84	-70
Utgående eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	998	857
Innehav utan bestämmande inflytande som uppkommit vid förvärv av dotterföretag	12	-
Utgående eget kapital	1 010	857

Koncernens nyckeltal

	Q4 2019	Q4 2018	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018
Nettoomsättningstillväxt (%)	-4,6	20,5	11,2	15,4
Bruttomarginal (%)	61,2	59,6	61,1	61,1
EBITDA (MSEK)	78	65	334	302
EBITDA (%)	22,6	17,9	22,0	22,1
EBIT (MSEK)	55	52	243	251
EBIT (%)	15,9	14,3	16,0	18,4
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-	-	17,2	20,7
Avkastning på eget kapital (%)	-	-	22,3	21,6
Rörelsekapital i förhållande till omsättning (%)	-	-	9,5	7,2
Kapitalomsättningshastighet	-	-	0,87	0,89
Nettoskuldsättningsgrad	0,40	0,40	0,40	0,40
Soliditet (%)	57,5	54,3	57,5	54,3
Investeringar i materiella anläggningstillgångar (MSEK)	6	3	25	13
Investeringar i nyttjanderäts-/leasingtillgångar (MSEK)	5	-	24	-
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar (MSEK)	12	5	42	17
Avskrivningar i materiella anläggningstillgångar (MSEK)	-4	-3	-15	-10
Avskrivningar i nyttjanderäts-/leasingtillgångar (MSEK)	-8	-1	-29	-4
Avskrivningar i immateriella anläggningstillgångar (MSEK)	-12	-9	-46	-37
<i>Varav avskrivningar på övervärden relaterade till förvärv</i>	-3	-3	-16	-13
<i>Varav avskrivningar på balanserade utvecklingskostnader</i>	-9	-6	-30	-24
Antal anställda (genomsnitt)	633	554	617	536
Omsättning per anställd (MSEK)	0,5	0,7	2,5	2,6
Eget kapital per aktie (SEK)	21,06	17,98	19,87	17,06
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (SEK)	1,30	1,05	5,45	4,14
Totalt antal aktier, genomsnitt (tusental)	46 819	46 819	46 819	46 819
Aktier i eget förvar, genomsnitt (tusental)	203	293	221	279
Totalt antal utestående aktier, genomsnitt (tusental)	46 616	46 526	46 598	46 540

Kvartalsdata för koncernen

Nettoomsättning per varumärke, MSEK	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Anybus	184	213	251	225	211	209	183	189
Ixxat	42	42	44	48	44	45	39	38
Ewon	75	70	74	73	67	63	70	64
Intesis	34	29	28	25	24	25	25	24
Övrigt	11	22	19	8	18	11	12	5
Summa	346	377	416	380	363	353	329	320

Samtliga varumärken baseras på gemensam teknologi samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.

Försäljning per region MSEK	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
EMEA	218	236	256	240	222	220	208	198
Americas	76	80	81	84	81	75	67	59
Asia	52	61	79	55	60	58	54	63
Summa	346	377	416	380	363	353	329	320

Resultaträkning i sammandrag, MSEK	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Nettoomsättning	346	377	416	380	363	353	329	320
Bruttoresultat	212	236	254	225	216	213	206	198
<i>Bruttomarginal (%)</i>	<i>61,2</i>	<i>62,8</i>	<i>61,2</i>	<i>59,3</i>	<i>59,6</i>	<i>60,3</i>	<i>62,8</i>	<i>61,8</i>
EBIT	55	56	72	60	52	74	63	63
<i>EBIT (%)</i>	<i>15,9</i>	<i>14,9</i>	<i>17,3</i>	<i>15,8</i>	<i>14,3</i>	<i>20,9</i>	<i>19,0</i>	<i>19,6</i>
Resultat före skatt	47	55	70	56	52	70	58	52

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q4 2019	Q4 2018	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018
Nettoomsättning	5	5	16	17
Bruttoresultat	5	5	16	17
Administrationskostnader	-5	-6	-16	-17
Rörelseresultat	-	-1	-	-
Resultat från andelar i dotterbolag	-	-	179	165
Ränteintäkter/-kostnader och liknande poster	-2	1	2	0
Resultat före skatt	-2	0	181	164
Skatt	-1	0	-1	-1
Periodens resultat	-2	0	181	164

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR		
Finansiella anläggningstillgångar	337	337
Summa finansiella anläggningstillgångar	337	337
Fordringar hos koncernföretag	96	64
Övriga kortfristiga fordringar	0	0
Likvida medel	1	1
Summa omsättningstillgångar	97	66
SUMMA TILLGÅNGAR	434	404
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	299	202
Skulder		
Leverantörsskulder	0	0
Skulder till koncernföretag	128	196
Övriga kortfristiga skulder	7	6
Summa kortfristiga skulder	135	202
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	434	404

Definitioner

ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

AVKASTNING PÅ SYSSELSATT KAPITAL

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

EGET KAPITAL PER AKTIE

Genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel.

GENOMSnittligt ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Under året genomsnittligt antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

JUSTERAT RESULTAT

Resultat exklusive jämförelsestörande poster.

KAPITALOMSÄTTNINGSHASTIGHET

Nettoomsättningen i förhållande till genomsnittlig balansomslutning.

KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella räntebärande tillgångar.

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

RÖRELSEKAPITAL

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder, beräknat på genomsnittliga värden.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

SOLIDITET

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

SYSSELSATT KAPITAL

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.

VINST PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

VINST PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Alternativa nyckeltal

HMS presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på

samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS, om inte annat anges.

MSEK	Q4 2019	Q4 2018	Q1-Q4 2019	Q1-Q4 2018
Rörelseresultat	55	52	243	251
Avskrivningar	23	13	90	51
EBITDA	78	65	334	302

HMS Networks AB (publ) är en marknadsledande leverantör av lösningar för industriell kommunikation och Industrial Internet of Things, IIoT. HMS utvecklar och tillverkar produkter under varumärkena Anybus®, Ixxat®, Ewon® och Intesis™. Utveckling sker på huvudkontoret i Halmstad, Ravensburg, Nivelles, Igualada, Wetzlar och Buchen. Lokal försäljning och support sköts från säljkontor i Tyskland, USA, Japan, Kina, Singapore, Italien, Frankrike, Spanien, Nederländerna, Indien, Storbritannien, Sverige, Sydkorea och Förenade Arabemiraten (UAE), samt genom ett världsomspännande nätverk av distributörer och partners. HMS sysselsätter över 600 personer och omsatte 1 519 MSEK under 2019. HMS är noterat på NASDAQ OMX i Stockholm, i kategorin Mid Cap, Information Technology.



Our vision

"In a world where all devices are intelligent and networked... HMS is the leader in making industrial devices and systems communicate – for a more productive and sustainable world".

Our mission

"We drive innovation in collaboration with partners and customers creating leading technologies, products and solutions bringing value to real-world challenges".