

hms networks

Delårsrapport 2020
Januari - Mars

Kvartalet

- Första kvartalets omsättning uppgick till 361 MSEK (380), motsvarande en minskning med 5%. Valutaeffekter har påverkat koncernens omsättning positivt med 3 MSEK
- Orderingången uppgick till 401 MSEK (387), motsvarande en ökning med 4%
- Rörelseresultatet uppgick till 67 MSEK (60), motsvarande en rörelsemarginal på 18,5% (15,8)
- Resultat efter skatt uppgick till 47 MSEK (41) och vinst per aktie till 1,01 SEK (0,88)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 55 MSEK (52)

Senaste tolv månaderna

- Nettoomsättningen för de senaste tolv månaderna uppgick till 1 500 MSEK (1 425), vilket motsvarar en ökning med 5%. Valutaeffekter har påverkat koncernens omsättning positivt med 51 MSEK
- Orderingången uppgick till 1 484 MSEK (1 470), motsvarande en ökning med 1%
- Rörelseresultatet uppgick till 250 MSEK (248), motsvarande en rörelsemarginal på 16,7% (17,4)
- Resultat efter skatt uppgick till 212 MSEK (175) och vinst per aktie till 4,56 SEK (3,76)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 257 MSEK (224)

Händelser efter periodens utgång

- Effekterna av covid-19 har medfört beslut om korttidspermitteringar och styrelsen har beslutat revidera sitt förslag till utdelning från tidigare 1,90 kr per aktie till 0 kr per aktie

VD-kommentar

Trots att årets första kvartal har varit dramatiskt i stora delar av världen, har HMS verksamhet under kvartalet inte påverkats i någon större omfattning. Vi har haft en bra orderingång, löst utmaningar i vår supply chain samt kunnat leverera produkter till våra kunder. Även om marknadssituationen har varit utmanande, visar kvartalet överlag på en positiv utveckling.

Orderingången uppgick till 401 MSEK, en tillväxt med 4% från motsvarande period förra året, delvis drivet av kunder som ökar sina lager i dessa osäkra tider. Omsättningen uppgick till 361 MSEK, en minskning med 5% från motsvarande period förra året. Den underliggande organiska tillväxten minskade med 8%, men uppvägs delvis av förra årets förvärv samt den fortsatt försvagade svenska kronan.

Kvartalet visar på en stark bruttomarginal om drygt 62% vilket är en avsevärd förbättring mot motsvarande kvartal förra året. Kvartalets bruttomarginal är ett resultat av interna effektivitetsförbättringar och en gynnsam produktmix. Stark bruttomarginal och tidigare genomfört besparingsprogram ger sammantaget ett rörelseresultat för kvartalet om 67 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 19%.

Under kvartalet har vi sett en negativ organisk tillväxt för våra varumärken Anybus, Ixxat och Intesis. Däremot ser vi positiv utveckling för Ewon, som med sina lösningar för fjärrövervakning av maskiner ligger i tiden samt kan ha fått ett extra uppsving i dessa tider när det är svårt för servicetekniker att resa.

För Intesis har vi haft vissa störningar i vår supply chain, då spanska myndigheter infört restriktioner till följd av covid-19 som påverkat vår tillverkning i Spanien. I övrigt har vi kunnat fortsätta produktion och leveranser av produkter enligt plan.

Vi ser en fortsatt avmattning av marknadsläget i Centraleuropa, främst drivet av en nedgång i Tyskland. I Asien har året börjat med tillväxt främst i Japan, men mot svaga jämförelsetal 2019. I Nordamerika ser vi en marknadsutveckling som går i sidled med i stort sett oförändrad försäljning jämfört med samma period 2019. Generellt är det stor osäkerhet kring framtiden och hur coronakrisen påverkar efterfrågan hos våra kunder under kommande kvartal och resten av 2020.

Vi fortsätter se goda kassaflöden vilket stärker vår finansiella ställning. Vi har arbetat ner vår nettoskuld till 390 MSEK samt har en soliditet på 59%, vilket gör att vi är väl rustade för den sannolikt utmanande situationen vi kommer att ha under ett antal månader framöver.

Under hösten genomfördes ett åtgärdsprogram med målsättning att anpassa organisationen för att fortsätta satsa inom segment med tillväxtpotential parallellt med förstärkt kostnadskontroll inom områden med svagare tillväxtutsikter framöver. Detta program har fungerat bra och givit de besparingar som vi förväntade.

Vår bedömning är att Automation och Digitalisering av industriella processer kommer att se en ökad efterfrågan när vi har coronakrisen bakom oss, HMS skall då vara redo för att möta denna utveckling och efterfrågan med konkurrenskraftiga produkter och lösningar. Andra kvartalet har inletts med en nedgång i orderingången om cirka 20% jämfört med motsvarande period föregående år och vi förväntar oss att kommande månader och kvartal kommer att vara utmanande för våra kunder. Vi arbetar därför att på kort sikt minska våra kostnader för att klara coronakrisen på bästa möjliga sätt, men samtidigt att vara redo för expansiv utveckling när vi ser att våra marknader börjar återhämta sig. Bolagets ledning och styrelse har därför fattat beslut om korttidspermitteringar samt ett återkallande av styrelsens förslag till utdelning.

Vi har nyligen inlett tillfälliga korttidspermitteringar där vi går ned till 80% av arbetstid för majoriteten av personalen i Sverige och Tyskland, där vi har cirka 2/3 av koncerns medarbetare. Detta kommer att fortgå tills vi ser en tydligare bild av hur våra marknader utvecklas.

Trots turbulensen i det korta perspektivet arbetar vi vidare med fokus på långsiktig tillväxt utifrån en balanserad syn på våra kostnader. Långsiktigt bedömer vi fortsatt att marknaden för industriell datakommunikation kommer att utgöra ett intressant tillväxtområde och vi fortsätter fokusera kring vårt motto "Connecting Devices".



Årets första kvartal har varit dramatiskt i omvärlden men inte påverkat HMS verksamhet i någon större omfattning. Vi har haft möjlighet att fortsatt leverera produkter till våra kunder och lyckats lösa utmaningar i vår leveranskedja.



Staffan Dahlström, VD, HMS Networks AB

+4%

Orderingång

Q1

-5%

Tillväxt

Q1

19%

Rörelsemarginal

Q1

Orderingång, nettoomsättning och resultat

Första kvartalet

Orderingången ökade under första kvartalet med 4% till 401 MSEK (387), varav valutaomräkningseffekter påverkade positivt med 19 MSEK. De under föregående år förvärvade bolagen har bidragit till orderingången med 9 MSEK. Organiskt har orderingången minskat med 4%.

Nettoomsättningen minskade 5% till 361 MSEK (380), varav valutaomräkningseffekter påverkade positivt med 3 MSEK (25). De förvärvade bolagen har bidragit till koncernens omsättning med 7 MSEK. Organiskt har omsättningen minskat med 8%.

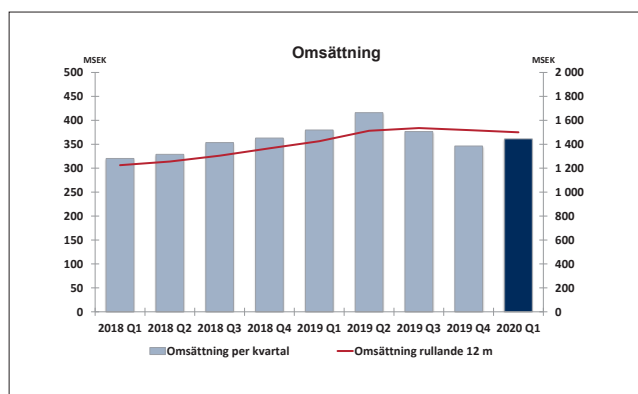
Bruttoresultatet uppgick till 225 MSEK (225), motsvarande en bruttomarginal om 62,4% (59,3). Rörelsekostnaderna minskade totalt med 6 MSEK till 159 MSEK (165). Organiskt har rörelsekostnaderna minskat med 8% motsvarande 14 MSEK.

Rörelseresultatet före avskrivningar uppgick till 90 MSEK (79), motsvarande en marginal på 25,0% (20,9). Avskrivningarna uppgick till 23 MSEK (19). Rörelseresultatet efter avskrivningar uppgick till 67 MSEK (60) motsvarande en marginal på 18,5% (15,8). Valutaomräkningseffekter har påverkat kvartalets rörelseresultat positivt med 4 MSEK (8). De förvärvade bolagen har inte haft någon väsentlig påverkan på kvartalets rörelseresultat efter avskrivningar.

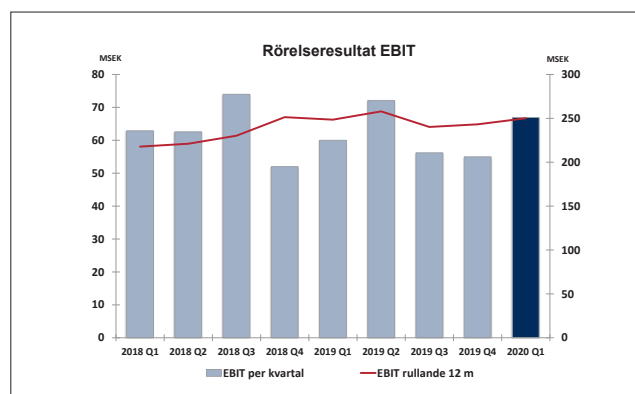
Finansnettot blev -4 MSEK (-4), vilket gav ett resultat före skatt om 63 MSEK (56).

Resultatet efter skatt uppgick till 47 MSEK (41) och vinst per aktie före och efter utspädning var 1,01 SEK (0,88) respektive 1,01 SEK (0,87).

MSEK	Q1 2020	Q1 2019	%
Orderingång	401	387	3,6
Nettoomsättning	361	380	-4,9
Bruttoresultat	225	225	0,0
Bruttomarginal (%)	62,4	59,3	
EBITDA	90	79	13,5
EBITDA (%)	25,0	20,9	
EBIT	67	60	11,6
EBIT (%)	18,5	15,8	



Grafen visar omsättning per kvartal i staplarna med skala på axeln till vänster. Linjen visar omsättningen den senaste 12-månadersperioden med skala på axeln till höger.



Grafen visar rörelseresultat EBIT per kvartal. Staplarna refererar till skalan på axeln till vänster. Linjen visar rörelseresultatet den senaste 12-månadersperioden med skala på axeln till höger.

Kvartalsöversikt ¹	Q1 2020	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018
Orderingång (MSEK)	401	337	372	375	387	387	360	336
Nettoomsättning (MSEK)	361	346	377	416	380	363	353	329
Bruttomarginal (%)	62,4	61,2	62,8	61,2	59,3	59,6	60,3	62,8
EBITDA (MSEK)	90	78	82	94	79	65	87	75
EBITDA (%)	25,0	22,6	21,7	22,6	20,9	17,9	24,5	22,9
EBIT (MSEK)	67	55	56	72	60	52	74	63
EBIT (%)	18,5	15,9	14,9	17,3	15,8	14,3	20,9	19,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (SEK)	1,18	1,30	1,93	1,10	1,11	1,05	1,57	1,08
Vinst per aktie före utspädning (SEK)	1,01	1,46	0,98	1,10	0,88	0,90	1,09	0,90
Vinst per aktie efter utspädning (SEK)	1,01	1,46	0,98	1,09	0,87	0,89	1,08	0,89
Eget Kapital per aktie (SEK)	22,49	21,06	19,88	19,42	18,96	17,98	17,13	16,88

¹ Samtliga kvartal 2019 och 2020 påverkas av IFRS 16 Leasingavtal.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital uppgick till 84 MSEK (60) för årets första kvartal. Rörelsekapitalförändringar var -29 MSEK (-9), vilket förklaras av ökade kundfordringar. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick därmed till 55 MSEK (52).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -14 MSEK (-11) hänförligt till investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -29 MSEK (-9), vilket främst förklaras av minskning av externa lån om 15 MSEK (1). Vidare har amorteringar av leasingavtal belastat finansieringsverksamheten med 9 MSEK (8). Utöver detta har återköp av egna aktier gjorts om 6 MSEK (-). Detta innebär att kvartalets kassaflöde uppgick till 12 MSEK (32).

Likvida medel och nettoskuldsättning

Likvida medel uppgick till 67 MSEK (93) och outnyttjade kreditfaciliteter till 203 MSEK (162). Nettoskulden uppgick till 390 MSEK (409) varav 111 MSEK (119) avser leasingkulder. Nettoskulden i förhållande till EBITDA de senaste tolv månaderna var 1,13 (1,33). Nettoskuldssättningsgraden var 36% (45) och soliditeten 59% (52).

HMS Networks AB:s aktie

HMS Networks AB (publ) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq OMX Mid Cap, sektorn Information Technology. Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 46 818 868, varav 154 916 aktier innehas i eget förvar.

En förteckning över bolagets ägarstruktur återfinns på bolagets hemsida (www.hms-networks.com).

Årsstämma och utdelning

Årsstämma kommer att hållas i bolagets lokaler den 23 april 2020 kl. 10.30. Med anledning av rådande situation på grund av spridningsrisken av covid-19 kommer åtgärder vidtas för att säkerställa aktieägares och medarbetares hälsa och säkerhet, och därför kommer stämman att bli förkortad och medverkan från styrelse och ledning begränsad. VD:s tal kommer att publiceras på hemsidan. Bedömningen är att stämman kan genomföras på ett sätt som följer de regler och rekommendationer som gäller från regeringen och Folkhälsomyndigheten.

Av samma anledning, det vill säga med osäkerheten kring de kommande ekonomiska effekterna av spridningen av covid-19, beslutade styrelsen den 14 april 2020 att dra tillbaka tidigare kommunicerat förslag till årsstämma 2020 om en utdelning på 1,90 SEK per aktie till 0 SEK per aktie.

Aktiesparprogram

Bolaget har idag fyra aktiesparprogram. Enligt beslut på bolagets årsstämmor erbjuds tillsvidareanställda att spara aktier i HMS i ett årligt aktiesparprogram. Andelen anställda som valt att delta i de program som pågår uppgår till mellan 41% och 52%. Bolaget har åtagit sig att förutsatt att fastställda kriterier uppfylls maximalt ge deltagare i programmet två aktier i HMS för varje sparad aktie. Den 31 mars 2020 uppgick totalt antal sparade aktier till 109 165 (125 326) i pågående program.

Den sista december 2019 avslutades aktiesparprogrammet från 2016. Under första kvartalet 2020 har därför 88 083 aktier, varav 44 002 som prestationsaktier, distribuerats vederlagsfritt till de då kvarvarande deltagarna. För tilldelningen användes aktier som fanns i eget förvar.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD har bolaget inga anställda. Rörelseresultatet för första kvartalet uppgick till 0 MSEK (0). Periodens resultat uppgick till 6 MSEK (1) efter skatt. Likvida medel uppgick till 1 MSEK (1) och någon extern upplåning förekommer ej.

Transaktioner med närstående

Inga väsentliga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Eventualförpliktelser

Det har inte skett några förändringar i koncernens eventualförpliktelser, närmare beskrivna på sidan 100 under not 36 i årsredovisningen för år 2019.

Väsentliga händelser

Under första kvartalet drabbades världen av covid-19, en viruspandemi med effekter som ingen kunnat förutse, vilket kommer att påverka HMS. Under första kvartalet har vi dock endast sett en begränsad påverkan på verksamheten och ett antal åtgärder har implementerats på kort sikt för att motverka effekterna, såsom ökad kontroll på likviditet, rörelsekapital och kostnader.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

I dagsläget råder stor osäkerhet kring hur HMS marknader kommer att utvecklas under 2020. Vi utgår ändå ifrån att den pågående spridningen av covid-19 kommer att ha en negativ påverkan på våra kunder och leverantörer, men i dagsläget är det inte möjligt att bedöma vilken omfattning HMS kommer att drabbas.

För att ta höjd för den nedgång som väntas komma har HMS valt att korttidspermittera majoriteten av de anställda i Sverige och Tyskland till cirka 80% med start i april och tills vidare.

Utsikter

Koncernens långsiktiga tillväxt stöds av ett fortsatt inflöde av Design-Wins, ett bredare produkterbjudande framför allt inom området Industrial Internet of Things (IIoT) och Wireless, kompletterande teknologiplattformar från tidigare genomförda förvärv samt en expansion av HMS säljkanaler i enlighet med den fastlagda strategin.

På grund av covid-19 bedöms den globala konjunkturutvecklingen som mycket försvagad, och kommer att skapa utmaningar för våra tillväxtambitioner i det korta perspektivet. Underliggande konjunkturutveckling inom olika geografiska områden och industrisegment samt dess effekt på marknaden för HMS produkterbjudande är också av samma anledning svårbedömd. Valutornas utveckling påverkar i hög grad och även denna effekt är svårbedömd.

HMS långsiktiga mål är oförändrade: en långsiktig tillväxt på i genomsnitt 20% per år och en rörelsemarginal på 20%.

Risker och osäkerhetsfaktorer

HMS utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2019.

Som tidigare nämnts har världen drabbats av en pandemi med effekter som ingen kunnat förutse och det är i dagsläget omöjligt att uppskatta omfattningen av den negativa påverkan som covid-19 kan komma att få för koncernen. HMS följer utvecklingen noga och är beredd att vidta ytterligare åtgärder där det behövs för att minska de negativa effekterna på verksamheten. Koncernen agerar i enlighet med beslut och rekommendationer från regeringar och myndigheter på respektive marknad och med medarbetarnas hälsa och välbefinnande som högsta prioritet.

Redovisningsprinciper

HMS upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS) som antagits av EU. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen.

Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av årsredovisningen för 2019. Övriga nya eller reviderade IFRS-standarder eller övriga IFRIC-tolkningar som trätt i kraft efter 1 januari 2020 har inte haft någon effekt på koncernens finansiella rapporter per 31 mars 2020.

HMS tillämpar European Securities and Markets Authoritys (ESMA) riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS).

Kort om bolaget

Strategier

TILLVÄXTSTRATEGI – HMS Networks fokuserar huvudsakligen på organisk tillväxt där expansion på existerande marknader sker genom ett kontinuerligt förbättrat och utökat produkt erbjudande, ofta innefattande ny teknologi. Detta kombineras med hög servicenivå och satsningar på nya försäljningskanaler. Nya marknader adresseras med innovativa och riktade lösningar. Tillväxt kan också genereras genom selektiva förvärv av kompletterande verksamheter.

UTVECKLINGSSTRATEGI – Bolagets kärnkompetens utgörs av ett brett och djupt kunnande inom industriell kommunikation och IIoT, Industrial Internet of Things. En tydlig plattformstrategi säkerställer att alla utvecklingscentra inom HMS återanvänder för bolaget central teknologi.

PRODUKTSTRATEGI – HMS marknadsför lösningar för industriell kommunikation och IIoT under varumärkena Anybus®, Ewon®, Ixxat® och Intesis™.

- Anybus – uppkoppling av automationsprodukter och maskiner till industriella nätverk och IIoT-applikationer, genom inbyggda nätverkskort, gateways och trådlös kommunikation
- Ewon – fjärråtkomst, datainsamling, övervakning och styrning av maskiner och andra industriella applikationer
- Ixxat – kommunikation inom maskiner och i smarta elnät, lösningar för funktionell säkerhet samt testning inom bilindustrin
- Intesis – kommunikationslösningar för fastighetsautomation, främst till applikationer inom HVAC (heating, ventilation and air conditioning)

PRODUKTIONSSTRATEGI – Flexibel lågvolymproduktion i egna fabriker i Halmstad, Nivelles och Igualada kombineras med volymproduktion i nära samarbete med underleverantörer i Europa och Asien.

MARKNADSSTRATEGI – HMS marknadsför lösningar till flera kundsegment i den industriella värdekedjan. Tillverkare av automationsprodukter och maskinbyggare erbjuds lösningar som integreras tätt till kundens applikation. Systemintegratörer och slutanvändare erbjuds flexibla infrastrukturprodukter som löser allehanda kommunikationsproblem inom industriella system och IoT applikationer. HMS största marknad är fortsatt fabriksautomation, men andra viktiga marknader är energi och infrastruktur, transport och logistik samt fastighetsautomation.

SÄLJSTRATEGI – HMS kombinerar direktförsäljning från egna säljkontor med försäljning genom distribution. HMS har säljkontor på nyckelmarknader i 14 länder, kompletterat med ett distributörsnätverk i mer än 50 länder.

Affärsmodell

HMS har format sina affärsmodeller efter respektive målgrupp och teknologi. Med tillverkare av automationsprodukter och maskiner tecknar HMS ramavtal, så kallade Design-Wins. Denna modell kännetecknas av relativt lång säljcykel och konstruktionsfas där HMS' lösning specificeras in i kundens applikation, varefter långsiktiga intäkter säkras. Samarbetet ger också tydlig insyn i kundens kommande behov. Gentemot systemintegratörer är affärsmodellen mer traditionell med kort säljcykel och tillverkning mot kundorder eller kortsiktig prognos. Denna försäljning hanteras ofta av lokala distributörer som stöttas av HMS försäljnings- och marknadsorganisation.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Rapporttillfällen

- Årsstämma kommer att hållas 23 april 2020
- Halvårsrapport 2019 presenteras 15 juli 2020
- Delårsrapport kvartal 3 presenteras 23 oktober 2020
- Bokslutskommuniké 2020 presenteras i januari/februari 2021

Halmstad 2020-04-23

Staffan Dahlström
Verkställande Direktör

Ytterligare information kan erhållas av:
Staffan Dahlström, VD, +46 (0)35 17 2901
Joakim Nideborn, Finanschef, +46 (0)35 710 6983

Informationen är sådan som HMS Networks AB (publ) ska offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnas, genom ovanstående personers försorg, för offentliggörande klockan 08:00 den 23 april 2020.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1 2020	Q1 2019	1904-2003 12 månader	Q1-Q4 2019
Nettoomsättning	361	380	1 500	1 519
Kostnad för sålda varor och tjänster	-136	-155	-572	-591
BRUTTORESULTAT	225	225	928	928
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-86	-79	-355	-349
Administrationskostnader	-31	-31	-123	-124
Forsknings- och utvecklingskostnader	-43	-50	-182	-190
Omstruktureringskostnader ¹	-	-	-22	-22
Övriga rörelseintäkter ²	1	0	21	20
Övriga rörelsekostnader ³	-	-5	-15	-20
RÖRELSERESULTAT	67	60	250	243
Finansiella intäkter och kostnader	-4	-4	-15	-15
Resultat före skatt	63	56	235	228
Skatt	-15	-15	-23	-23
PERIODENS RESULTAT	48	41	212	205
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	47	41	212	206
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	-1	-1
Vinst per aktie avseende resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare:				
Före utspädning (SEK)	1,01	0,88	4,56	4,43
Efter utspädning (SEK)	1,01	0,87	4,54	4,40

¹ Omstruktureringskostnader för helår 2019 fördelas enligt följande: Kostnad för sålda varor och tjänster 6 MSEK, Försäljnings- och marknadsföringskostnader 9 MSEK, Administrationskostnader 4 MSEK samt Forsknings- och utvecklingskostnader 3 MSEK.

² Övriga rörelseintäkter 2019 avser i huvudsak uppgörelse avseende avtalad tilläggsköpeskilling relaterat till Beck IPC.

³ Övriga rörelsekostnader 2019 avser bl a realiserade terminssäkringar, -2 MSEK i Q1 resp -14 för helåret. Fr o m 1 januari 2020 bruttoredo visas realiserade terminssäkringar.

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	Q1 2020	Q1 2019	1904-2003 12 månader	Q1-Q4 2019
Periodens resultat	48	41	212	205
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen				
Kassaflödessäkringar	-16	-5	-8	4
Valutasäkring i nettoinvestering	-18	-4	-16	-2
Omräkningsdifferenser	62	18	59	15
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	7	2	5	0
Övrigt totalresultat för perioden, efter skatt	35	11	40	16
Summa totalresultat för perioden	82	52	252	221
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	82	52	253	223
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	-1	-1

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	916	849	876
Övriga immateriella anläggningstillgångar	302	251	290
Materiella anläggningstillgångar	45	36	45
Nyttjanderätter	110	120	111
Uppskjuten skattefordran	4	7	4
Andra finansiella anläggningstillgångar	9	8	9
Summa anläggningstillgångar	1 386	1 273	1 335
Varulager	153	159	159
Kundfordringar	184	176	143
Övriga kortfristiga fordringar	67	48	69
Likvida medel	67	93	51
Summa omsättningstillgångar	471	475	442
SUMMA TILLGÅNGAR	1 856	1 748	1 758
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 075	910	998
Innehav utan bestämmande inflytande	13	-	12
Summa eget kapital	1 088	910	1 010
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	334	361	339
Långfristiga leasingsskulder	80	89	82
Uppskjuten skatteskuld	71	77	77
Summa långfristiga skulder	484	527	498
Kortfristiga räntebärande skulder	12	21	1
Kortfristiga leasingsskulder	31	30	31
Leverantörsskulder	79	106	76
Övriga kortfristiga skulder	162	153	142
Summa kortfristiga skulder	284	310	249
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	1 856	1 748	1 758

Kassaflöde för koncernen i sammandrag

MSEK	Q1 2020	Q1 2019	1904-2003 12 månader	Q1-Q4 2019
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	84	60	287	264
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-29	-9	-30	-10
Kassaflöde från den löpande verksamheten	55	52	257	254
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-14	-11	-95	-92
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-29	-9	-193	-173
Periodens kassaflöde	12	32	-31	-12
Likvida medel vid periodens början	51	59	93	59
Omräkningsdifferenser i likvida medel	4	2	6	4
Likvida medel vid periodens slut	67	93	67	51
Räntebärande skulder	457	501	457	453
Nettoskuld	390	409	390	402

- Förvärvet av WEBfactory's påverkan på koncernens likvida medel, efter avdrag för WEBfactory's likvida medel, uppgick till 13 MSEK i Q2 2019.

- Förvärvet av Raster's påverkan på koncernens likvida medel, efter avdrag för Raster's likvida medel, uppgick till -12 MSEK i Q2 2019.

Eget kapital

Koncernen, förändring av eget kapital MSEK	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
Ingående eget kapital den 1 januari	998	857	857
Summa totalresultat för perioden	82	52	223
Kostnader för aktierelaterad ersättning	1	2	3
Återköp av egna aktier	-6	-	-
Utdelning	-	-	-84
Utgående eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 075	910	998
Innehav utan bestämmande inflytande som uppkommit vid förvärv av dotterföretag	13	-	12
Utgående eget kapital	1 088	910	1 010

Koncernens nyckeltal

	Q1 2020	Q1 2019	1904-2003 12 månader	Q1-Q4 2019
Nettoomsättningstillväxt (%)	-4,9	18,6	5,2	11,2
Bruttomarginal (%)	62,4	59,3	61,9	61,1
EBITDA (MSEK)	90	79	344	334
EBITDA (%)	25,0	20,9	23,0	22,0
EBIT (MSEK)	67	60	250	243
EBIT (%)	18,5	15,8	16,7	16,0
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-	-	17,0	17,2
Avkastning på eget kapital (%)	-	-	21,9	22,3
Rörelsekapital i förhållande till omsättning (%)	-	-	10,3	9,5
Kapitalomsättningshastighet	-	-	0,83	0,87
Nettoskuldsättningsgrad	0,36	0,45	0,36	0,40
Soliditet (%)	58,6	52,1	58,6	57,5
Investeringar i materiella anläggningstillgångar (MSEK)	2	7	20	25
Investeringar i nyttjanderätter (MSEK)	2	6	20	24
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar (MSEK)	13	4	50	42
Avskrivningar i materiella anläggningstillgångar (MSEK)	-3	-3	-15	-15
Avskrivningar i nyttjanderätter (MSEK)	-8	-8	-31	-29
Avskrivningar i immateriella anläggningstillgångar (MSEK)	-12	-9	-48	-46
<i>Varav avskrivningar på övervärden relaterade till förvärv</i>	-5	-3	-17	-16
<i>Varav avskrivningar på balanserade utvecklingskostnader</i>	-7	-6	-31	-30
Antal anställda (genomsnitt)	612	587	623	617
Omsättning per anställd (MSEK)	0,59	0,65	2,4	2,5
Eget kapital per aktie (SEK)	22,49	18,96	20,84	19,87
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (SEK)	1,18	1,11	5,51	5,45
Totalt antal aktier, genomsnitt (tusental)	46 819	46 819	46 819	46 819
Aktier i eget förvar, genomsnitt (tusental)	179	248	193	221
Totalt antal utestående aktier, genomsnitt (tusental)	46 640	46 571	46 625	46 598

Kvartalsdata för koncernen

Nettoomsättning per varumärke, MSEK	Q1 2020	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018
Anybus	211	184	213	251	225	211	209	183
Ixxat	43	42	42	44	48	44	45	39
Ewon	76	75	70	74	73	67	63	70
Intesis	21	34	29	28	25	24	25	25
Övrigt	10	11	22	19	8	18	11	12
Summa	361	346	377	416	380	363	353	329

Samtliga varumärken baseras på gemensam teknologi samt marknadsförs och säljs i gemensamma säljkanaler varför en fullständig segmentredovisning ej rapporteras.

Försäljning per region MSEK	Q1 2020	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018
EMEA	214	218	236	256	240	222	220	208
Americas	87	76	80	81	84	81	75	67
Asia	60	52	61	79	55	60	58	54
Summa	361	346	377	416	380	363	353	329

Resultaträkning i sammandrag, MSEK	Q1 2020	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018
Nettoomsättning	361	346	377	416	380	363	353	329
Bruttoresultat	225	212	236	254	225	216	213	206
<i>Bruttomarginal (%)</i>	<i>62,4</i>	<i>61,2</i>	<i>62,8</i>	<i>61,2</i>	<i>59,3</i>	<i>59,6</i>	<i>60,3</i>	<i>62,8</i>
EBIT	67	55	56	72	60	52	74	63
<i>EBIT (%)</i>	<i>18,5</i>	<i>15,9</i>	<i>14,9</i>	<i>17,3</i>	<i>15,8</i>	<i>14,3</i>	<i>20,9</i>	<i>19,0</i>
Resultat före skatt	63	47	55	70	56	52	70	58

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1 2020	Q1 2019	1904-2003 12 månader	Q1-Q4 2019
Nettoomsättning	4	4	16	16
Bruttoresultat	4	4	16	16
Administrationskostnader	-4	-4	-16	-16
Rörelseresultat	-	-	-	-
Resultat från andelar i dotterbolag	-	-	179	179
Ränteintäkter/-kostnader och liknande poster	6	1	7	2
Resultat före skatt	6	1	186	181
Skatt	-	-	-1	-1
Periodens resultat	6	1	186	181

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
TILLGÅNGAR			
Finansiella anläggningstillgångar	337	337	337
Summa finansiella anläggningstillgångar	337	337	337
Fordringar hos koncernföretag	102	65	96
Övriga kortfristiga fordringar	1	1	0
Likvida medel	1	1	1
Summa omsättningstillgångar	103	67	97
SUMMA TILLGÅNGAR	441	404	434
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	299	203	299
Skulder			
Leverantörsskulder	0	1	0
Skulder till koncernföretag	136	196	128
Övriga kortfristiga skulder	5	5	7
Summa kortfristiga skulder	142	202	135
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	441	404	434

Definitioner

ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

AVKASTNING PÅ SYSSELSATT KAPITAL

Andel av resultat efter finansiella intäkter i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

EGET KAPITAL PER AKTIE

Genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet utestående aktier vid periodens slut.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel.

GENOMSnittligt ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Under året genomsnittligt antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

KAPITALOMSÄTTNINGSHASTIGHET

Nettoomsättningen i förhållande till genomsnittlig balansomslutning.

KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella räntebärande tillgångar.

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

RÖRELSEKAPITAL

Omsättningstillgångar minus likvida medel och korta skulder, beräknat på genomsnittliga värden.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

SOLIDITET

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

SYSSELSATT KAPITAL

Balansomslutning med avdrag för ej räntebärande kortfristiga skulder och avsättningar samt uppskjuten skatteskuld.

VINST PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

VINST PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

Alternativa nyckeltal

HMS presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på

samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS, om inte annat anges.

MSEK	Q1 2020	Q1 2019	1904-2003 12 månader	Q1-Q4 2019
Rörelseresultat	67	60	250	243
Avskrivningar	23	19	94	90
EBITDA	90	79	344	334

HMS Networks AB (publ) är en marknadsledande leverantör av lösningar för industriell kommunikation och Industrial Internet of Things, IIoT. HMS utvecklar och tillverkar produkter under varumärkena Anybus®, Ixxat®, Ewon® och Intesis™. Utveckling sker på huvudkontoret i Halmstad, Ravensburg, Nivelles, Igualada, Wetzlar och Buchen. Lokal försäljning och support sköts från säljkontor i Tyskland, USA, Japan, Kina, Singapore, Italien, Frankrike, Spanien, Nederländerna, Indien, Storbritannien, Sverige, Sydkorea och Förenade Arabemiraten (UAE), samt genom ett världsomspännande nätverk av distributörer och partners. HMS sysselsätter över 600 personer och omsatte 1 519 MSEK under 2019. HMS är noterat på NASDAQ OMX i Stockholm, i kategorin Mid Cap, Information Technology.



Our vision

"In a world where all devices are intelligent and networked... HMS is the leader in making industrial devices and systems communicate – for a more productive and sustainable world".

Our mission

"We drive innovation in collaboration with partners and customers creating leading technologies, products and solutions bringing value to real-world challenges".