

Förbättrad marginal och kassaflöde

Q1
2013

Sammanfattning första kvartalet

- Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv sjönk 0,9 procent. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 4,5 procent till 24 542 MSEK (25 693).
- Påverkbar kostnadsmassa sjönk 1,0 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk påverkbar kostnadsmassa 6,0 procent till 6 989 MSEK (7 432).
- EBITDA före engångsposter sjönk 0,5 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk EBITDA före engångsposter 3,9 procent till 8 509 MSEK (8 852). EBITDA-marginalen före engångsposter steg till 34,7 procent (34,5).
- Rörelseresultatet före engångsposter sjönk 3,7 procent till 6 628 MSEK (6 882).
- Nettoresultat hänförligt till moderbolagets ägare sjönk 0,3 procent till 4 108 MSEK (4 122).
- Vinst per aktie uppgick till 0,95 SEK (0,95).
- Fritt kassaflöde steg till 2 414 MSEK (2 193), främst tack vare lägre betald CAPEX.
- Under kvartalet sjönk antalet abonnemang med 0,8 miljoner i de konsoliderade verksamheterna och var oförändrat i intressebolagen. Totalt antal abonnemang uppgick till 182,1 miljoner.
- Utsikter för 2013 är oförändrade.

Finansiell översikt

MSEK, förutom nyckeltal, uppgifter per aktie och förändring (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	24 542	25 693	-4,5	104 898
Påverkbar kostnadsmassa ^{1, 2)}	6 989	7 432	-6,0	29 644
EBITDA ²⁾ före engångsposter ³⁾	8 509	8 852	-3,9	36 171
Marginal (%)	34,7	34,5		34,5
Rörelseresultat	6 489	6 768	-4,1	28 400
Rörelseresultat före engångsposter	6 628	6 882	-3,7	28 682
Nettoresultat	4 499	4 515	-0,4	21 168
varav hänförligt till moderbolagets ägare	4 108	4 122	-0,3	19 886
Resultat per aktie (SEK)	0,95	0,95		4,59
Räntabilitet på eget kapital (%), rullande 12 månader)	21,5	18,4	16,8	20,5
CAPEX i % av nettoomsättningen	11,1	12,4		15,0
Fritt kassaflöde	2 414	2 193	10,1	23 740

1) Ytterligare information finns tillgänglig på www.teliasonera.com.

2) Se sista sidan för definitioner.

3) Engångsposter, se tabell sid 21.

Om inte annat sägs anges jämförelsevärden i denna rapport inom parentes efter operativa och finansiella utfall och hänvisar till motsvarande post i första kvartalet 2012.

Kommentarer av Per-Arne Blomquist, VD och koncernchef

"Vår bransch fortsätter att genomgå en period av förändring då traditionella affärsmodeller ifrågasätts på grund av nya kundbeteenden. Konkurrenssituationen är alltjämt utmanande på många marknader och sätter press på intäkterna. I denna omvärld redovisar vi ett kvartal med både förbättrade marginaler och starkare kassaflöde.

Under första kvartalet sjönk intäkterna i lokala valutor med 0,9 procent jämfört med samma period föregående år. Vår verksamhet i Eurasien fortsatte att utvecklas bra och redovisade återigen tvåsiffrig tillväxt med en ökad andel dataintäkter. Mobilitetstjänster påverkades av kraftiga sänkningar av de reglerade samtrafikavgifterna och Bredbandstjänster utsattes för starkare tryck på traditionella röstintäkter och påverkades av en lägre fiberutbyggnad till följd av kyliga väderförhållanden.

I mars tog vi ett viktigt steg på den svenska marknaden. Som en av de första operatörerna i Europa erbjuder vi svenska konsumenter möjligheten att ansluta flera mobila enheter till ett abonnemang, inklusive obegränsat antal samtal och textmeddelanden, med möjligheten att dela på surfpotten. Det är, enligt vår uppfattning, ett innovativt och attraktivt erbjudande för kunderna samtidigt som vi förflyttar oss mot en mer hållbar affärsmodell, i en värld där konsumtion av data ökar kraftigt.

För att säkerställa vår förmåga att investera i framtida tillväxt, är det viktigt att vi styr vår kostnadsbas klokt. Vi har fortsatt att lägga mycket kraft på att införa effektiviseringsåtgärderna, som vi introducerade i slutet av förra året. Inom Mobilitetstjänster gav det effekt redan under kvartalet medan de inom Bredbandstjänster kommer under den senare delen av året. Vi är fast beslutade att vi kommer att sänka kostnaderna med 2 GSEK över en tvåårsperiod.

Under kvartalet slutförde vi den strategiska översynen av vår spanska operatör Yoigo. I början av april meddelade vi att försäljningsprocessen var avbruten och att vår avsikt är att fortsätta utveckla verksamheten. Mobilitetstjänster Spanien redovisade för det första kvartalet en 19-procentig intäktstillväxt och positiv marginalutveckling, vilket markerar dess framtida potential.

I början av februari presenterade den svenska advokatbyrån Mannheimer Swartling sin rapport angående TeliaSoneras investeringar i Uzbekistan. De fann ingen grund för påståendena att vi hade mutat eller deltagit i penningtvätt men de framförde skarp kritik att TeliaSonera brustit i genomförandet av investeringarna. Under de senaste åren, har vi gjort kraftiga ansträngningar för att förbättra våra processer och vi kommer att fortsätta att stärka vårt sätt att arbeta ytterligare.

Hållbarhet är högt prioriterat speciellt avseende integritet, yttrandefrihet och antikorrup-tion. I mars undertecknade TeliaSonera tillsammans med övriga grundare av "the Telecommunication Industry Dialogue" de vägledande principerna för telekommunikation, yttrandefrihet och rätten till privatliv. Principerna är vägledande hur vi skall agera för att respektera grundläggande mänskliga rättigheter. Dessutom ingick vi ett tvåårigt samarbete med Global Network Initiative (GNI) för att utveckla och utvidga detta initiativ ytterligare."

Utsikter för 2013 (oförändrade)

Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv förväntas bli oförändrad. Valutakursförändringar kan komma att ha en betydande påverkan på redovisade belopp i svenska kronor.

EBITDA-marginalen före engångsposter förväntas öka något jämfört med föregående år. (2012: 34,5 procent).

CAPEX i förhållande till nettoomsättningen förväntas bli cirka 14 procent, exklusive kostnader för licenser och frekvenser (2012: 14,6 procent).

Effektiviseringsåtgärder

Som tidigare meddelats i det tredje kvartalet 2012, skall effektiviseringsåtgärder inklusive personalneddragningar med 2 000 medarbetare netto, sänka kostnadsbasen med 2 GSEK netto de kommande två åren, varav cirka 0,2 GSEK redovisades i det fjärde kvartalet 2012. Ytterligare sänkning om 0,1 GSEK uppnåddes i det första kvartalet 2013.

Under 2013 kommer 1 800 medarbetare i Norden och Baltikum att omfattas. Närmare 1 000 har hittills sagts upp, varav majoriteten i början av april och kostnaderna för detta kommer att redovisas i det andra kvartalet.

Total kostnad för dessa neddragningar 2013 förväntas uppgå till 1,7 GSEK varav 0,1 GSEK redovisades under första kvartalet. Effektiviseringsåtgärderna kommer att slutföras senast i början av 2014.

Koncernöversikt, första kvartalet 2013

Försäljning och resultat

Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv sjönk 0,9 procent. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 4,5 procent till 24 542 MSEK (25 693). Den negativa effekten från valutakursförändringar var 3,1 procent och den negativa effekten från förvärv och avyttringar var 0,5 procent.

Inom Mobilitetstjänster sjönk nettoomsättningen 2,7 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 5,1 procent till 11 868 MSEK (12 500).

Inom Bredbandstjänster sjönk nettoomsättningen 5,9 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 8,3 procent till 8 243 MSEK (8 986).

Inom Eurasien steg nettoomsättningen 13,6 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta steg nettoomsättningen 5,4 procent till 4 684 MSEK (4 445).

Nettoomsättning per affärsområde



- Mobilitetstjänster
- Bredbandstjänster
- Eurasien
- Övrig verksamhet

Antalet abonnemang steg med 10,1 miljoner från utgången av det första kvartalet 2012 till 182,1 miljoner. I de konsoliderade verksamheterna steg antalet abonnemang med 6,3 miljoner till 70,3 miljoner. I intressebolagen steg antalet abonnemang med 3,8 miljoner till 111,8 miljoner. Under det första kvartalet sjönk totalt antal abonnemang med 0,8 miljoner i de konsoliderade verksamheterna och var oförändrat i intressebolagen.

Påverkbar kostnads massa sjönk 1,0 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk påverkbar kostnads massa 6,0 procent till 6 989 MSEK (7 432).

EBITDA före engångsposter sjönk 0,5 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk EBITDA före engångsposter 3,9 procent till 8 509 MSEK (8 852). EBITDA-marginalen före engångsposter steg till 34,7 procent (34,5).

Rörelseresultatet före engångsposter sjönk 3,7 procent till 6 628 MSEK (6 882). Resultat från intressebolag före engångsposter steg till 1 323 MSEK (1 246).

Engångsposter som påverkar rörelseresultatet uppgick till -139 MSEK (-113), främst hänförliga till effektiviseringsåtgärder i Finland.

Finansiella poster uppgick till -839 MSEK (-1 140) varav -806 MSEK (-897) hänförliga till räntenettot. Föregående år påverkades finansiella poster negativt av engångsvalutaeffekter om 117 MSEK hänförliga till förvärvet av Kcell.

Skattekostnader steg till 1 151 MSEK (1 113). Den effektiva skattesatsen var 20,4 procent (19,8).

Innehav utan bestämmande inflytande sjönk till 391 MSEK (393) varav 354 MSEK (329) hänförliga till verksamheter i Eurasien och 28 MSEK (56) till LMT och TEO.

Nettoresultat hänförligt till moderbolagets ägare sjönk 0,3 procent till 4 108 MSEK (4 122) och vinst per aktie var oförändrad och uppgick till 0,95 SEK (0,95).

CAPEX sjönk till 2 719 MSEK (3 175) och CAPEX i relation till nettoomsättningen sjönk till 11,1 procent (12,4). CAPEX i relation till nettoomsättningen exklusive kostnader för licenser och frekvenser uppgick till 10,4 procent (12,3).

Fritt kassaflöde steg till 2 414 MSEK (2 193), främst tack vare lägre betald CAPEX.

Nettoskulden sjönk till 55 275 MSEK vid utgången av det första kvartalet (59 543 MSEK vid utgången av det fjärde kvartalet 2012). Nettoskuld i förhållande till EBITDA var 1,54 (1,64 vid utgången av det fjärde kvartalet 2012).

Soliditeten var 39,1 procent (38,2 procent vid utgången av det fjärde kvartalet 2012).

Viktiga händelser i det första kvartalet

- Den 1 februari 2013 tillkännagav TeliaSonera att Lars Nyberg, VD och koncernchef, hade beslutat att lämna TeliaSonera.
- Den 1 februari 2013 tillkännagav TeliaSonera att styrelsen hade utsett Per-Arne Blomquist till tillförordnad VD och koncernchef.
- Den 6 februari 2013 tillkännagav TeliaSonera att Veysel Aral, VD för Kcell och Regional Head of Central Asia, hade utsetts till chef för affärsområde Eurasien. I denna befattning efterträdde han Tero Kivisaari, som innehaft dubbla roller sedan han utnämndes till chef för affärsområde Mobilitetstjänster i oktober 2012.
- Den 6 februari 2013 tillkännagav TeliaSonera att Christian Luiga, tidigare chef för Corporate Control, hade utsetts till tillförordnad Ekonomidirektör till följd av att Per-Arne Blomquist hade utsetts till tillförordnad VD och koncernchef.
- Den 12 mars 2013 tillkännagav TeliaSonera att den turkiska finansinspektionen (CMB) hade beslutat att utse tre oberoende styrelsemedlemmar till Turkcells styrelse att ersätta tre styrelsemedlemmar som var och en representerade de största aktieägarna.
- Den 12 mars tillkännagav TeliaSonera att man tillsammans med övriga grundare av "the Telecommunication Industry Dialogue" publicerat de undertecknade vägledande principerna för telekommunikation, yttrandefrihet och rätten till privatliv. Principerna är resultatet av en dialog som pågått i två år. Dessutom tillkännagav Global Network Initiative (GNI) ett tvåårigt samarbete med Industridialoggruppen. Genom samarbetet vill GNI och Industridialogen mer effektivt verka för yttrandefrihet och rätten till personlig integritet i ICT-sektorn (Information and Communication Technology).
- Den 25 mars 2013 tillkännagav TeliaSonera att dess svenska operatör Telia var en av de första i Europa att lansera ett abonnemang (Telia Mobil Dela) som ger kunder, såsom familjer, möjlighet att ansluta flera mobila enheter till ett abonnemang och dela på surfpotten.

Viktiga händelser efter utgången av första kvartalet

- Den 2 april 2013 tillkännagav TeliaSonera att man beslutat att fortsätta utveckla sin spanska operatör Yoigo.
- Den 3 april 2013 valdes sex nya medlemmar till styrelsen och styrelsemedlemmarna är Marie Ehrling, ordförande, Olli-Pekka Kallasvuo, vice ordförande, Mats Jansson, Mikko Kosonen, Nina Linander, Martin Lorentzon, Per-Arne Sandström och Kersti Strandqvist. Vid det konstituerande mötet beslutades att inrätta ett hållbarhets- och etikutskott.

Bibehållen marginal inom Mobilitetstjänster

- I mars lanserade Mobilitetstjänster i Sverige ett nytt erbjudande riktat till konsumenter som ger dem möjlighet att ansluta flera mobila enheter till ett abonnemang, inklusive obegränsat antal samtal och textmeddelanden, och med möjligheten att dela på surfpotten. Detta var ett viktigt steg för oss för att dra fördel av högre dataanvändande och de första marknadsreaktionerna har varit positiva.
- Generellt sett påverkades intäkterna negativt av kraftiga sänkningar i de reglerade samtrafikintäkterna på de flesta marknaderna. Vi lyckades försvara vår marginal, trots försämrade försäljning, tack vare sänkta omkostnader.

Finansiell översikt

MSEK, förutom marginaler, operativ information och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	11 868	12 500	-5,1	50 637
EBITDA före engångsposter	3 448	3 650	-5,5	14 718
Marginal (%)	29,1	29,2		29,1
Rörelseresultat	2 362	2 576	-8,3	4 229
Rörelseresultat före engångsposter	2 420	2 576	-6,1	10 429
CAPEX	938	983	-4,6	4 496
Abonnemang, periodens utgång (tusental)	20 585	19 603	5,0	20 537
Anställda, periodens utgång	6 915	7 199	-3,9	7 118

Ytterligare information finns tillgänglig på www.teliasonera.com.

Affärsområde

Mobilitetstjänster

tillhandahåller mobila telekommunikationstjänster för konsument- och företagsmassmarknaden. Tjänsterna omfattar mobil röst och mobildata för telefoner, mobilt bredband, mobilt innehåll, dataaccess via WLAN Hotspots och trådlösa kontorstjänster. Affärsområdet omfattar verksamheter i Sverige, Finland, Norge, Danmark, Litauen, Lettland,

Första kvartalet

Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv sjönk 2,7 procent. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 5,1 procent till 11 868 MSEK (12 500). Den negativa effekten från valutakursförändringar var 2,4 procent. Lägre intäkter från röst och meddelanden, kraftiga sänkningar av reglerade samtrafikavgifter på många marknader, kombinerat med lägre hårdvaruförsäljning, påverkade utvecklingen generellt. Lägre samtrafikintäkter påverkade försäljningen med nästan 500 MSEK jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

I Sverige sjönk nettoomsättningen 2,2 procent till 4 083 MSEK (4 174). Fakturerade intäkter fortsatte att öka, men i långsammare takt jämfört med föregående kvartal, främst på grund av högre press på röst- och meddelandetjänster i företagssegmentet. Totala intäkter påverkades också av lägre hårdvaruförsäljning då det inte var några större produkt-lanseringar under kvartalet.

I Finland sjönk nettoomsättningen 10,5 procent i lokal valuta till motsvarande 1 844 MSEK (2 147). Fakturerade intäkter sjönk då tillväxten i data inte var tillräcklig för att motverka den ökade pressen på röst- och meddelandetjänster. Lägre samtrafikintäkter förklarar mer än en tredjedel av försäljningsnedgången.

I Norge sjönk nettoomsättningen 7,7 procent i lokal valuta till motsvarande 1 701 MSEK (1 879). Fakturerade intäkter var oförändrade jämfört med förra året, men försäljningen påverkades negativt av lägre samtrafikavgifter och lägre grossistvolym.

I Danmark sjönk nettoomsättningen 15,3 procent i lokal valuta till motsvarande 1 049 MSEK (1 301). Två tredjedelar av nedgången kan förklaras med lägre samtrafikintäkter medan pressen på fakturerade intäkter lättade något under kvartalet.

I Estland och Litauen sjönk nettoomsättningen 13,2 procent respektive 4,8 procent i lokal valuta till motsvarande 299 MSEK (359) respektive 284 MSEK (311). Nedgången i Estland var främst hänförlig till sänkta samtrafikintäkter, medan det i Litauen var fortsatt press på fakturerade intäkter avseende röst och meddelande.

I Lettland steg nettoomsättningen 4,5 procent i lokal valuta till motsvarande 382 MSEK (382) delvis tack vare högre hårdvaruförsäljning.

I Spanien steg nettoomsättningen 19,2 procent i lokal valuta till motsvarande 2 234 MSEK (1 954), tack vare en stark datatillväxt och högre hårdvaruförsäljning.

Antalet abonnemang steg med 1,0 miljoner från utgången av det första kvartalet 2012 till 20,6 miljoner. Tillväxten var starkast i Spanien och Sverige med en ökning om 0,6 miljoner respektive 0,2 miljoner till 3,7 miljoner respektive 6,6 miljoner abonnemang. Under kvartalet var totalt antal abonnemang oförändrat.

EBITDA före engångsposter sjönk 4,0 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta minskade EBITDA före engångsposter 5,5 procent till 3 448 MSEK (3 650). EBITDA-marginalen sjönk marginellt till 29,1 procent (29,2).

I Sverige förbättrades EBITDA-marginalen till 46,1 procent (45,3) förklarad av högre bruttomarginal på grund av lägre hårdvaruförsäljning med låg marginal, men även av en nedgång i påverkbar kostnads massa avseende personal och it. I Finland sjönk EBITDA-marginalen till 31,3 procent (31,9) då den uppnådda kostnadssänkningen inte kunde kompensera för nedgången i nettoomsättning.

I Norge sjönk EBITDA-marginalen till 29,5 procent (30,5) främst till följd av minskad bruttomarginal på grund av minskad grossisttrafik och lägre hårdvarumarginal. I Danmark förbättrades EBITDA-marginalen till 12,5 procent (10,6), tack vare högre bruttomarginal och lägre kostnader avseende marknadsföring och försäljningsprovisioner.

EBITDA-marginalen i Estland förbättrades till 30,1 procent (28,1). Förbättringen kan förklaras med högre bruttomarginal tack vare bättre marginal på samtrafik och roaming tillsammans med ökad marginal för vissa grossistprodukter. I Lettland och Litauen sjönk EBITDA-marginalen till 26,4 procent (36,6) respektive 26,8 procent (28,3). Nedgången i Lettland beror på svagare bruttomarginal delvis beroende på obalans i samtrafik. I Litauen påverkades bruttomarginalen negativt av en förändrad produktmix.

I Spanien steg EBITDA-marginalen till 4,0 procent (1,7) delvis tack vare lägre subventioner och försäljningsprovisioner.

CAPEX sjönk till 938 MSEK (983) och CAPEX i relation till nettoomsättningen var stabil på 7,9 procent (7,9). CAPEX i förhållande till nettoomsättningen exklusive kostnader för licenser och frekvenser uppgick till 938 MSEK (975) och CAPEX i förhållande till nettoomsättningen till 7,9 procent (7,8). Kassaflöde mätt som EBITDA före engångsposter minus CAPEX sjönk till 2 510 MSEK (2 667).

Nettoomsättning, EBITDA och marginal per land

MSEK, förutom marginaler och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	11 868	12 500	-5,1	50 637
varav Sverige	4 083	4 174	-2,2	17 297
varav Finland	1 844	2 147	-14,1	8 173
varav Norge	1 701	1 879	-9,5	7 582
varav Danmark	1 049	1 301	-19,4	4 835
varav Litauen	284	311	-8,7	1 277
varav Lettland	382	382	–	1 608
varav Estland	299	359	-16,7	1 515
varav Spanien	2 234	1 954	14,3	8 382
EBITDA före engångsposter	3 448	3 650	-5,5	14 718
varav Sverige	1 881	1 891	-0,5	7 382
varav Finland	577	685	-15,8	2 446
varav Norge	502	574	-12,5	2 414
varav Danmark	131	138	-5,1	549
varav Litauen	76	88	-13,6	339
varav Lettland	101	140	-27,9	543
varav Estland	90	101	-10,9	417
varav Spanien	90	33	172,7	627
Marginal (%), totalt	29,1	29,2		29,1
Marginal (%), Sverige	46,1	45,3		42,7
Marginal (%), Finland	31,3	31,9		29,9
Marginal (%), Norge	29,5	30,5		31,8
Marginal (%), Danmark	12,5	10,6		11,4
Marginal (%), Litauen	26,8	28,3		26,5
Marginal (%), Lettland	26,4	36,6		33,8
Marginal (%), Estland	30,1	28,1		27,5
Marginal (%), Spanien	4,0	1,7		7,5

Nettoomsättning i lokala valutor och exklusive förvärv	Jan-mar
Förändring (%), total	-2,7
Förändring (%), Sverige	-2,2
Förändring (%), Finland	-10,5
Förändring (%), Norge	-7,7
Förändring (%), Danmark	-15,3
Förändring (%), Litauen	-4,8
Förändring (%), Lettland	4,5
Förändring (%), Estland	-13,2
Förändring (%), Spanien	19,2

Fortsatt omställning inom Bredbandstjänster

- Kundbasen avseende alla ip-baserade tjänster växte under kvartalet. Antalet tv-abonnemang närmade sig 600 000 i Sverige och den tidigare framgångsrika lanseringen av Telia Play+, med möjlighet att ta del av våra tv-erbjudanden på smartphones och läsplattor, fortsatte. Det kyliga vädret påverkade utbyggnaden av fiber under kvartalet.
- Den traditionella fasta telefoniverksamheten påverkades av lägre volymer röstsamtal inom såväl konsumentsegmentet som företagssegmentet i de flesta länder.
- Under kvartalet fullföljde vi avyttringen av vår norska verksamhet NextGenTel, vilken inte ingår i TeliaSonerakoncernen sedan den 1 februari.

Finansiell översikt

MSEK, förutom marginaler, operativ information och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	8 243	8 986	-8,3	35 723
EBITDA före engångsposter	2 464	2 812	-12,4	11 004
Marginal (%)	29,9	31,3		30,8
Rörelseresultat	1 242	1 600	-22,4	4 054
Rörelseresultat före engångsposter	1 304	1 631	-20,0	6 242
CAPEX	796	1 191	-33,2	5 445
Abonnemang, periodens utgång (tusental)				
Bredband	2 375	2 493	-4,7	2 532
Fast telefoni och bredbandstelefoni	4 142	4 517	-8,3	4 269
Tv	1 349	1 218	10,8	1 332
Anställda, periodens utgång	12 646	13 083	-3,3	13 173

Ytterligare information finns tillgänglig på www.teliaasonera.com.

Första kvartalet

Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv sjönk 5,9 procent. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 8,3 procent till 8 243 MSEK (8 986). Den negativa effekten från valutakursförändringar var 0,8 procent och den negativa effekten från förvärv och avyttringar var 1,6 procent.

I Sverige sjönk nettoomsättningen 6,1 procent till 4 727 MSEK (5 022). Kundbasen avseende alla ip-baserade tjänster växte under kvartalet, men detta kunde inte kompensera för en nedåtgående trend i intäkter från traditionella rösttjänster. Fiberutbyggnaden var mindre omfattande än samma period föregående år på grund av kyliga väderförhållanden.

I Finland sjönk nettoomsättningen 3,9 procent i lokal valuta till motsvarande 1 319 MSEK (1 430). Nedgången i nettoomsättning var något lägre än föregående kvartal, delvis tack vare högre genomsnittlig intäkt från bredband.

I Danmark sjönk nettoomsättningen 11,0 procent i lokal valuta till motsvarande 242 MSEK (285) på grund av lägre intäkter från traditionella rösttjänster.

Affärsområde Bredbandstjänster

tillhandahåller massmarknadstjänster för att ansluta bostäder och kontor till telekommunikation. Tjänsterna omfattar bredband via koppar, fiber och kabel, tv, bredbandstelefoni, tjänster för kommunikation i hemmet, ip-vpn/-internet för företag, hyrda förbindelser och traditionell telefoni. Affärsområdet driver koncernens gemensamma transportnät inklusive den internationella carrier-verksamhetens datanät. Affärsområdet omfattar verksamhet i Sverige, Finland, Danmark, Litauen, Lettland (49 procent), Estland och International Carrier.

I Estland sjönk nettomsättningen 3,1 procent i lokal valuta till motsvarande 400 MSEK (430). I Litauen sjönk nettoomsättningen 4,1 procent i lokal valuta till motsvarande 449 MSEK (488). Trenden i intäkter var tämligen stabil i båda länderna jämfört med föregående kvartal, med tillväxt i ip-baserade tjänster men fortsatt press på intäkter från traditionella rösttjänster.

I International Carrier sjönk nettoomsättningen 10,2 procent i lokala valutor till motsvarande 1 244 MSEK (1 346) till följd av lägre volymer från rösttrafik och påverkan från lägre samtrafikintäkter.

Antalet abonnemang för bredbandsaccesser sjönk till 2,4 miljoner, en minskning med 118 000 sedan första kvartalet 2012 och med 157 000 under kvartalet på grund av avyttringen av NextGenTel i Norge som hade 184 000 abonnemang. Justerat för NextGenTel ökade antalet abonnemang med 27 000 under kvartalet.

Totalt antal tv-abonnemang steg med 131 000 från första kvartalet 2012 och med 17 000 under kvartalet till 1,3 miljoner. Justerat för NextGenTel ökade antalet abonnemang med 29 000 under kvartalet.

Antalet abonnemang för traditionell fasttelefoni sjönk med 406 000 från utgången av första kvartalet 2012 till 2,9 miljoner och sjönk med 97 000 under kvartalet. Ökningen av abonnemang för bredbandstelefoni var 5 000 i kvartalet vilket medför att totalt antal abonnemang för bredbandstelefoni uppgår till 0,7 miljoner. Justerat för NextGenTel ökade antalet abonnemang med 33 000 under kvartalet.

EBITDA före engångsposter sjönk 11,1 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta sjönk EBITDA före engångsposter 12,4 procent till 2 464 MSEK (2 812). EBITDA-marginalen sjönk till 29,9 procent (31,3).

I Sverige sjönk EBITDA-marginalen till 37,1 procent (39,9) på grund av lägre bruttomarginal och högre personalkostnader som ett led i att förbättra kundtjänsten.

I Finland sjönk EBITDA-marginalen till 23,7 procent (26,4) då en högre bruttomarginal inte kunde kompensera för ökade omkostnader.

I Danmark sjönk EBITDA-marginalen till 8,3 procent (10,5) på grund av lägre röstintäkter.

I Litauen steg EBITDA-marginalen till 42,1 procent (39,1) tack vare en bättre bruttomarginalutveckling. I Estland steg EBITDA-marginalen till 28,0 procent (25,1) till följd av positiv påverkan från effektiviseringsåtgärder.

I International Carrier steg EBITDA-marginalen till 6,5 procent (4,3) där en förbättrad bruttomarginal bidrog, tack vare lägre volymer av rösttrafik med låg marginal.

CAPEX sjönk till 796 MSEK (1 191) och CAPEX i relation till nettoomsättningen sjönk till 9,7 procent (13,3). Kassaflöde mätt som EBITDA före engångsposter minus CAPEX steg till 1 668 MSEK (1 621).

Nettoomsättning, EBITDA och marginal per land

MSEK, förutom marginaler och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	8 243	8 986	-8,3	35 723
varav Sverige	4 727	5 022	-5,9	20 043
varav Finland	1 319	1 430	-7,8	5 584
varav Norge	87	268	-67,5	1 083
varav Danmark	242	285	-15,1	1 092
varav Litauen	449	488	-8,0	1 915
varav Estland	400	430	-7,0	1 761
varav International Carrier	1 244	1 346	-7,6	5 388
EBITDA före engångsposter	2 464	2 812	-12,4	11 004
varav Sverige	1 753	2 006	-12,6	7 747
varav Finland	313	378	-17,2	1 351
varav Norge	-4	41	-	184
varav Danmark	20	30	-33,3	125
varav Litauen	189	191	-1,0	774
varav Estland	112	108	3,7	463
varav International Carrier	81	58	39,7	361
Marginal (%), totalt	29,9	31,3		30,8
Marginal (%), Sverige	37,1	39,9		38,7
Marginal (%), Finland	23,7	26,4		24,2
Marginal (%), Norge	-4,6	15,3		17,0
Marginal (%), Danmark	8,3	10,5		11,4
Marginal (%), Litauen	42,1	39,1		40,4
Marginal (%), Estland	28,0	25,1		26,3
Marginal (%), International Carrier	6,5	4,3		6,7

Nettoomsättning i lokala valutor och exklusive förvärv	Jan-mar
Förändring (%), totalt	-5,9
Förändring (%), Sverige	-6,1
Förändring (%), Finland	-3,9
Förändring (%), Norge	-16,0
Förändring (%), Danmark	-11,0
Förändring (%), Litauen	-4,1
Förändring (%), Estland	-3,1
Förändring (%), International Carrier	-10,2

Tvåsiffrig tillväxt och starka marginaler i Eurasien

- Intäksttrenden var fortsatt stark i Eurasien och alla länder redovisade en positiv tillväxt utom Azerbajdzjan där lägre samtrafikavgifter påverkade negativt. Dataintäkter växer och utgör en större andel av nettoomsättningen på alla marknader till följd av en ökande smartphonepenetration, vilken har mer än fördubblats det senaste året.
- Lönsamheten förbättrades och den redovisade EBITDA-marginalen nådde 53,0 procent, den högsta sedan början på 2007, tack vare en bra försäljningsmix och hård kostnadskontroll.

Finansiell översikt

MSEK, förutom marginaler, operativ information och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	4 684	4 445	5,4	19 731
EBITDA före engångsposter	2 481	2 258	9,9	9 976
Marginal (%)	53,0	50,8		50,6
Resultat från intressebolag	1 306	1 231	6,1	13 815
varav Ryssland	691	886	-22,0	11 542
varav Turkiet	617	351	75,8	2 280
Rörelseresultat	2 972	2 666	11,5	20 629
Rörelseresultat före engångsposter	2 981	2 742	8,7	12 340
CAPEX	832	791	5,2	4 739
Abonnemang, periodens utgång (tusental)				
Dotterbolag	41 919	36 231	15,7	42 535
Intressebolag	110 800	107 000	3,6	110 700
Anställda, periodens utgång	5 099	5 033	1,3	4 980

Ytterligare information finns tillgänglig på www.teliasonera.com.

Konsoliderade verksamheter

Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv steg 13,6 procent. I redovisad valuta steg nettoomsättningen 5,4 procent till 4 684 MSEK (4 445). Den negativa effekten från valutakursförändringar var 8,8 procent. Den positiva effekten från förvärv var 0,6 procent.

I Kazakstan steg nettoomsättningen 4,0 procent i lokal valuta till motsvarande 1 860 MSEK (1 888), driven främst av datatillväxt. Konkurrensen är fortsatt hård, men prispressen minskade under kvartalet.

I Azerbajdzjan sjönk nettoomsättningen 0,7 procent i lokal valuta till motsvarande 887 MSEK (938). Den svagare trenden beror till största delen av sänkta samtrafikavgifter.

I Uzbekistan steg nettoomsättningen 75,3 procent i lokal valuta till motsvarande 701 MSEK (462). Frånvaron av en tredje aktör på marknaden har påverkat genomsnittlig intäkt per användare positivt. Ucell rensade bort 1,5 miljoner inaktiva användare under det första kvartalet.

I Tadzjikistan steg nettoomsättningen 6,6 procent i lokal valuta till motsvarande 211 MSEK (207), tack vare tillväxt i dataintäkter. Den högre abonnemangsbasen kompenserade väl för nedgången i genomsnittlig intäkt per användare.

Affärsområde

Eurasien omfattar mobilverksamheter i Kazakstan, Azerbajdzjan, Uzbekistan, Tadzjikistan, Georgien, Moldavien och Nepal. Affärsområdet är även ansvarigt för utveckling av TeliaSoneras innehav i ryska MegaFon (25 procent) och turkiska Turkcell (38 procent). Strategin är huvudsakligen att skapa värde för aktieägarna genom att öka mobilpenetrationen och introducera mervärdestjänster i respektive land.

I Georgien steg nettoomsättningen 1,6 procent i lokal valuta till motsvarande 215 MSEK (222) delvis tack vare högre priser på inkommande internationell roamingtrafik. Abonnemangsbasen sjönk under kvartalet, till stor del för att man förlorat ett större kontrakt inom den offentliga sektorn.

I Moldavien steg nettoomsättningen 7,3 procent i lokal valuta till motsvarande 117 MSEK (119). Den förbättrade tillväxttakten kan till stor del förklaras med en positiv utveckling i röstintäkter tack vare en bättre prisstruktur på marknaden.

I Nepal steg nettoomsättningen 29,3 procent i lokal valuta till motsvarande 698 MSEK (613). Den växande abonnemangsbasen är den största orsaken till intäkstillväxten.

Antalet abonnemang i de konsoliderade verksamheterna uppgick till 41,9 miljoner, en ökning med 5,7 miljoner från utgången av första kvartalet 2012. Tillväxten var starkast i Kazakstan och Nepal med en ökning om 2,6 miljoner respektive 2,1 miljoner till 13,8 miljoner respektive 9,6 miljoner abonnemang. Under det första kvartalet sjönk totalt antal abonnemang i de konsoliderade verksamheterna med 0,6 miljoner, främst beroende på att Ucell i Uzbekistan rensade bort 1,5 miljoner inaktiva abonnemang. Nepal, Kazakstan och Tadzjikistan uppvisade de största ökningarna på 0,5 miljoner, 0,3 miljoner respektive 0,3 miljoner abonnemang.

EBITDA före engångsposter steg 19,1 procent i lokala valutor och exklusive förvärv. I rapporterad valuta steg EBITDA före engångsposter 9,9 procent till 2 481 MSEK (2 258). EBITDA-marginalen uppgick till 53,0 procent (50,8).

I Kazakstan sjönk EBITDA-marginalen till 54,5 procent (56,7) delvis på grund av högre driftskostnader orsakade av en kraftig ökning av energipriserna samt ett mer omfattande nätverk.

I Azerbajdzjan sjönk EBITDA-marginalen till 51,0 procent (51,7) då lönsamheten påverkades negativt till följd av den avtagande omsättningstillväxten.

I Uzbekistan steg EBITDA-marginalen till 54,6 procent (33,5) till följd av högre intäkter och kostnadsåtgärder. I Tadzjikistan steg EBITDA-marginalen något till 49,3 procent (48,8).

I Georgien steg EBITDA-marginalen till 41,9 procent (35,6) tack vare en positiv utveckling i bruttomarginalen till följd av ökande inkommande- och roamingintäkter samt kostnadsåtgärder. I Moldavien steg EBITDA-marginalen något till 33,3 procent (32,8).

I Nepal steg EBITDA-marginalen till 61,9 procent (59,2) driven av tillväxt i trafik och stark kostnadskontroll.

CAPEX steg till 832 MSEK (791) och CAPEX i relation till nettoomsättningen var stabil på 17,8 procent (17,8). CAPEX exklusive kostnader för licenser och frekvenser uppgick till 673 MSEK (782) och CAPEX i relation till nettoomsättningen till 14,4 procent (17,6). Kassaflöde mätt som EBITDA före engångsposter minus CAPEX steg till 1 649 MSEK (1 467).

Nettoomsättning, EBITDA och marginal per land

MSEK, förutom marginaler och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	4 684	4 445	5,4	19 731
varav Kazakstan	1 860	1 888	-1,5	8 256
varav Azerbajdzjan	887	938	-5,4	3 934
varav Uzbekistan	701	462	51,7	2 369
varav Tadzjikistan	211	207	1,9	927
varav Georgien	215	222	-3,2	1 011
varav Moldavien	117	119	-1,7	536
varav Nepal	698	613	13,9	2 716
EBITDA före engångsposter	2 481	2 258	9,9	9 976
varav Kazakstan	1 014	1 070	-5,2	4 602
varav Azerbajdzjan	452	485	-6,8	1 964
varav Uzbekistan	383	155	147,1	904
varav Tadzjikistan	104	101	3,0	470
varav Georgien	90	79	13,9	397
varav Moldavien	39	39	–	193
varav Nepal	432	363	19,0	1 614
Marginal (%), totalt	53,0	50,8		50,6
Marginal (%), Kazakstan	54,5	56,7		55,7
Marginal (%), Azerbajdzjan	51,0	51,7		49,9
Marginal (%), Uzbekistan	54,6	33,5		38,2
Marginal (%), Tadzjikistan	49,3	48,8		50,7
Marginal (%), Georgien	41,9	35,6		39,3
Marginal (%), Moldavien	33,3	32,8		36,0
Marginal (%), Nepal	61,9	59,2		59,4

Nettoomsättning i lokala valutor och exklusive förvärv	Jan-mar
Förändring (%), totalt	13,6
Förändring (%), Kazakstan	4,0
Förändring (%), Azerbajdzjan	-0,7
Förändring (%), Uzbekistan	75,3
Förändring (%), Tadzjikistan	6,6
Förändring (%), Georgien	1,6
Förändring (%), Moldavien	7,3
Förändring (%), Nepal	29,3

Intressebolag – Ryssland

MegaFon (intressebolag i vilket TeliaSonera äger 25,2 procent och konsoliderar 27,6 procent, rapporterat med ett kvartals fördröjning) i Ryssland rapporterade en abonnemangsbas på 64,6 miljoner, en ökning med 1,9 miljoner jämfört med motsvarande period föregående år och 0,2 miljoner lägre än föregående kvartal.

TeliaSoneras resultat från Ryssland sjönk till 691 MSEK (886). Den ryska rubeln försvagades 1,4 procent mot den svenska kronan vilket hade en negativ påverkan om 10 MSEK. Det lägre resultatet beror på en lägre ägarandel jämfört med motsvarande kvartal föregående år, vilket påverkade resultatet negativt med cirka 400 MSEK.

Intressebolag – Turkiet

Turkcell (intressebolag i vilket TeliaSonera äger 38,0 procent, rapporterat med ett kvartals fördröjning) i Turkiet rapporterade en abonnemangsbas på 35,1 miljoner, en ökning med 0,6 miljoner jämfört med motsvarande period föregående år och en minskning med 0,1 miljoner abonnemang jämfört med föregående kvartal. I Ukraina, steg antalet abonnemang med 1,4 miljoner till 11,1 miljoner jämfört med motsvarande period föregående år och ökade med 0,4 miljoner under kvartalet.

TeliaSoneras resultat från Turkiet steg till 617 MSEK (351). Den turkiska liran var stabil gentemot den svenska kronan och hade ingen påverkan i SEK.

Övrig verksamhet

Finansiell översikt

MSEK, förutom förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Δ (%)	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	860	979	-12,2	3 799
EBITDA före engångsposter	117	124	-5,6	483
Resultat från intressebolag	0	-18	–	-50
Rörelseresultat	-87	-84	-3,6	-503
Rörelseresultat före engångsposter	-77	-77	–	-319
CAPEX	149	210	-29,0	1 014

Ytterligare information finns tillgänglig på www.teliasonera.com.

Nettoomsättningen i lokala valutor och exklusive förvärv sjönk 10,7 procent. I rapporterad valuta sjönk nettoomsättningen 12,2 procent till 860 MSEK (979).

EBITDA före engångsposter sjönk 5,6 procent till 117 MSEK (124) i rapporterad valuta.

Övrig verksamhet

omfattar Other Business Services, TeliaSonera Holding samt Koncernfunktioner. Other Business Services ansvarar för försäljning av kommunikationslösningar som tjänster till företagskunder i de nordiska länderna.

Stockholm den 19 april 2013

Per-Arne Blomquist
VD och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av TeliaSoneras revisorer.

Koncernens totalresultatrapporter

MSEK, förutom uppgifter per aktie, antal aktier och förändringar (Δ)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012 ¹⁾	Δ (%)	Jan-dec 2012 ¹⁾
Nettoomsättning	24 542	25 693	-4,5	104 898
Kostnader för sålda tjänster och varor	-13 844	-14 275	-3,0	-58 350
Bruttoresultat	10 698	11 418	-6,3	46 548
Försäljnings-/administrations-/FoU-kostnader	-5 463	-5 978	-8,6	-24 037
Övriga rörelseintäkter/-kostnader, netto	-69	82	—	-7 979
Resultat från intressebolag och joint ventures	1 323	1 246	6,2	13 868
Rörelseresultat	6 489	6 768	-4,1	28 400
Finansieringskostnader och övriga finansiella poster, netto	-839	-1 140	-26,4	-3 918
Resultat efter finansiella poster	5 650	5 628	0,4	24 482
Skatter	-1 151	-1 113	3,4	-3 314
Nettoresultat	4 499	4 515	-0,4	21 168
Poster som kan komma att omklassificeras till nettoresultatet:				
Valutakursdifferenser	-2 245	402		-2 432
Resultat från intressebolag och joint ventures	-19	-187		-260
Kassaflödessäkringar	280	64		28
Finansiella instrument som kan säljas	-2	1		24
Skatter avseende poster som omklassificeras till nettoresultatet	-433	-166		-439
Poster som inte kommer att omklassificeras till nettoresultatet:				
Omvärderingar av förmånsbaserade planer	801	199		-1 635
Skatter avseende poster som inte kommer att omklassificeras till nettoresultatet	-176	-52		361
Övrigt totalresultat	-1 794	261		-4 353
Summa totalresultat	2 705	4 776		16 815
Nettoresultat hänförligt till:				
Moderbolagets ägare	4 108	4 122		19 886
Innehav utan bestämmande inflytande	391	393		1 282
Summa totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets ägare	2 309	4 159		15 797
Innehav utan bestämmande inflytande	396	617		1 018
Resultat per aktie, före och efter utspädning (SEK)	0,95	0,95		4,59
Antal aktier (1000-tal)				
Utestående vid periodens utgång	4 330 085	4 330 085		4 330 085
Genomsnitt, före och efter utspädning	4 330 085	4 330 085		4 330 085
EBITDA	8 393	8 740	-4,0	35 074
EBITDA före engångsposter	8 509	8 852	-3,9	36 171
Av- och nedskrivningar	-3 227	-3 217	0,3	-20 542
Rörelseresultat före engångsposter	6 628	6 882	-3,7	28 682

1) Vissa omräkningar har gjorts, se sid 19.

Koncernens balansrapporter

MSEK	31 mar 2013	31 dec 2012 ¹⁾
Tillgångar		
Goodwill och övriga immateriella tillgångar	81 472	83 278
Materiella anläggningstillgångar	61 616	62 657
Andelar i intressebolag, joint ventures, uppskjutna skattefordringar och övriga anläggningstillgångar	40 085	38 858
Långfristiga räntebärande fordringar	10 484	10 880
<i>Summa anläggningstillgångar</i>	<i>193 657</i>	<i>195 673</i>
Varulager	1 652	1 623
Kundfordringar, aktuella skattefordringar och övriga fordringar	20 762	22 298
Kortfristiga räntebärande fordringar	4 303	3 647
Likvida medel	25 900	29 805
<i>Summa omsättningstillgångar</i>	<i>52 617</i>	<i>57 373</i>
Summa tillgångar	246 274	253 046
Eget kapital och skulder		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	107 473	105 150
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	4 343	3 956
<i>Summa eget kapital</i>	<i>111 816</i>	<i>109 106</i>
Långfristiga lån	71 507	82 184
Uppskjutna skatteskulder, övriga långfristiga avsättningar	24 173	25 035
Övriga långfristiga skulder	1 262	1 190
<i>Summa långfristiga skulder</i>	<i>96 942</i>	<i>108 409</i>
Kortfristiga lån	12 108	9 403
Leverantörsskulder, aktuella skatteskulder, kortfristiga avsättningar och övriga kortfristiga skulder	25 408	26 128
<i>Summa kortfristiga skulder</i>	<i>37 516</i>	<i>35 531</i>
Summa eget kapital och skulder	246 274	253 046

1) Vissa omräkningar har gjorts, se sid 19.

Koncernens kassaflödesrapporter

MSEK	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012 ¹⁾	Jan-dec 2012 ^{1,2)}
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	6 257	6 414	39 952
Förändring av rörelsekapital	-1 423	-1 156	-1 073
Kassaflöde från löpande verksamhet	4 834	5 258	38 879
Betald CAPEX	-2 420	-3 065	-15 139
Fritt kassaflöde	2 414	2 193	23 740
Kassaflöde från övrig investeringsverksamhet	-1 268	-347	8 780
Summa kassaflöde från investeringsverksamhet	-3 688	-3 412	-6 359
Kassaflöde före finansieringsverksamhet	1 146	1 846	32 520
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	-4 624	4 444	-15 231
Periodens kassaflöde	-3 478	6 290	17 289
Likvida medel, IB	29 805	12 631	12 631
Periodens kassaflöde	-3 478	6 290	17 289
Kursdifferens i likvida medel	-427	-37	-115
Likvida medel, UB	25 900	18 884	29 805

1) Vissa omräkningar har gjorts, se sid 19.

2) Inklusive utdelning från MegaFon efter avdrag för skatt, 11 726 MSEK.

Koncernens rapporter över förändringar i eget kapital

	Jan-mar 2013			Jan-mar 2012		
	Moderbolagets ägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital	Moderbolagets ägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
MSEK						
Ingående balans	105 150	3 956	109 106	115 589	7 353	122 942
Förändring av redovisningsprincip	–	–	–	-2 878	–	-2 878
Justerad IB avseende Turkcell (inflationsredovisning i Vitryssland)	–	–	–	110	–	110
Utdelningar	–	-9	-9	–	-1 775	-1 775
Rörelseförvärv	–	–	–	–	17	17
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	-8 997	-1 534	-10 531
Summa totalresultat	2 309	396	2 705	4 159	617	4 776
Aktierelaterade ersättningar	5	–	5	2	–	2
Effekt av eget kapital transaktioner i intressebolag	9	–	9	–	–	–
Utgående balans	107 473	4 343	111 816	107 985	4 678	112 663

Redovisningsnorm

Allmänt

TeliaSoneras koncernredovisning för helåret 2012 har, liksom årsbokslutet för 2012, upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) och, givet karaktären hos TeliaSoneras transaktioner, med IFRS sådana de antagits av EU. De finansiella rapporterna för moderbolaget TeliaSonera AB har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen samt rekommendationen RFR 2 *Redovisning för juridiska personer* och uttalanden utgivna av Rådet för finansiell rapportering. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 *Interim Financial Reporting*. Tillämpade redovisningsprinciper är de samma som föregående år med undantag för det nedan beskrivna.

Byte av redovisningsprincip

Från 1 januari 2013 tillämpar TeliaSonera de ändrade redovisningsstandarderna IAS 19 *Employee Benefits*, IAS 28 *Investments in Associates and Joint Ventures*, IFRS 7 *Financial Instruments: Disclosures* och de nya standarderna IFRS 10 *Consolidated Financial Statements*, IFRS 11 *Joint Arrangements*, IFRS 12 *Disclosure of Interests in Other Entities* och IFRS 13 *Fair Value Measurement* samt eventuella följdändringar i andra standarder. Ytterligare information återfinns i motsvarande avsnitt i TeliaSoneras Årsredovisning 2012.

IFRS 13 definierar verkligt värde och ger anvisningar om hur verkligt värde ska bestämmas. Införandet av IFRS 13 hade ingen materiell effekt på koncernens bokförda värden eller värderingsmetoder men kan i framtiden komma att öka volatiliteten i totalresultatet. Den nya standarden ställer krav på ytterligare upplysningar för finansiella instrument som värderas till verkligt värde fördelat på nivå inom verkligt värde-hierarkin.

Den mest betydelsefulla förändringen i IAS 19 är avskaffandet av "korridormetoden" för förmånsbestämda pensionsplaner. Som en följd kommer historiska ackumulerade försäkringstekniska vinster och förluster att öka redovisad pensionsskuld och minska eget kapital. Framtida omräkningar (inklusive försäkringstekniska vinster och förluster) kommer inte att periodiseras utan omedelbart påverka eget kapital via övrigt totalresultat. Vidare ska förväntad avkastning på förvaltningstillgångarna, vilken påverkar årets resultat, inte

bedömas separat utan överensstämma med den ränta som används vid diskontering av pensionsåtagandena. Från och med 2013 har TeliaSonera valt att klassificera dessa räntekomponenter som finansiella poster i totalresultatrapporten. Effekterna av att tillämpa den reviderade IAS 19 under 2012 var som följer:

Koncernens totalresultatrapporter	Jan-mar	Apr-jun	Jul-sep	Oct-dec	Jan-dec
MSEK	2012	2012	2012	2012	2012
Kostnader för sålda tjänster och varor	10	10	9	9	38
Bruttoresultat	10	10	9	9	38
Försäljnings-/administrations-/FoU-kostnader	18	18	19	19	74
Rörelseresultat	28	28	28	28	112
Finansieringskostnader och övriga finansiella poster, netto	-28	-28	-28	-28	-112
Resultat efter finansiella poster	0	0	0	0	0
Skatter	0	0	0	0	0
Nettoresultat	0	0	0	0	0
Omvärderingar av förmånsbaserade planer	199	8	-1 915	73	-1 635
Skatter avseende poster som inte kommer att omklassificeras till nettoresultatet	-52	-2	504	-89	361
Övrigt totalresultat	147	6	-1 411	-16	-1 274
Summa totalresultat	147	6	-1 411	-16	-1 274

Koncernens balansrapporter	31 mar	30 jun	30 sep	31 dec
MSEK	2012	2012	2012	2012
Tillgångar				
Tillgångar för pensionsåtaganden	-1 193	-1 271	-1 431	-1 571
Övriga anläggningstillgångar	-277	-287	-317	-403
Uppskjutna skattefordringar	504	487	991	688
Summa tillgångar	-966	-1 071	-757	-1 286
Eget kapital och skulder				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	-2 731	-2 725	-4 136	-4 281
<i>Summa eget kapital</i>	<i>-2 731</i>	<i>-2 725</i>	<i>-4 136</i>	<i>-4 281</i>
Avsatt för pensioner och anställningsvillkor	2 136	2 040	3 765	3 494
Uppskjutna skatteskulder	-371	-386	-386	-471
Övriga kortfristiga skulder	—	—	—	-28
Summa eget kapital och skulder	-966	-1 071	-757	-1 286

Koncernens kassaflödesrapporter	Jan-mar	Apr-jun	Jul-sep	Oct-dec	Jan-dec
MSEK	2012	2012	2012	2012	2012
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	-38	-10	-30	-58	-136
Förändring av rörelsekapital	38	10	30	58	136
Kassaflöde från löpande verksamhet	0	0	0	0	0

Engångsposter

MSEK	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-dec 2012
Inom EBITDA	-117	-112	-1 097
Omstrukturering, kostnader för synergiimplementering m m:			
Mobilitetstjänster	-58	–	-228
Bredbandstjänster	-74	-29	-633
Eurasien	-9	-76	-287
Övrig verksamhet	-10	-7	-147
varav TeliaSonera Holding	–	–	-48
Kapitalvinster/-förluster	35	–	198
Inom Av- och nedskrivningar	-22	-1	-7 565
Nedskrivningar, förkortade avskrivningstider:			
Bredbandstjänster	-22	-1	-1 555
Mobilitetstjänster	–	–	-5 984
Övrig verksamhet	–	–	-26
Inom Resultat från intressebolag och joint ventures	–	–	8 380
Nedskrivningar	–	–	–
Kapitalvinster/-förluster	–	–	8 380 ¹⁾
Inom Finansieringskostnader och övriga finansiella poster, netto	–	–	–
Summa	-139	-113	-282

1) Kapitalvinsten inkluderar en negativ icke kassaflödespåverkande valutaeffekt om 1 441 MSEK.

Uppskjuten skatt

MSEK	31 mar 2013	31 dec 2012 ¹⁾
Uppskjutna skattefordringar	6 622	7 410
Uppskjutna skatteskulder	10 429	10 287
Netto uppskjutna skatteskulder (-)/skattefordringar (+)	-3 807	-2 877

1) Vissa omräkningar har gjorts, se sid 19.

Rörelseresultat för segment och koncernen

MSEK	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012 ¹⁾	Jan-dec 2012 ¹⁾
Mobilitetstjänster	2 362	2 576	4 229
Bredbandstjänster	1 242	1 600	4 054
Eurasien	2 972	2 666	20 629
Övrig verksamhet	-87	-84	-503
Summa segment	6 489	6 758	28 409
Eliminering av internvinster mellan segment	0	10	-9
Koncernen	6 489	6 768	28 400

1) Vissa omräkningar har gjorts, se sid 19.

Investeringar

MSEK	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-dec 2012
CAPEX	2 719	3 175	15 685
Immateriella tillgångar	1 119	415	2 174
Materiella tillgångar	1 600	2 760	13 511
Förvärv och övriga investeringar	1 157	150	1 905
Återställningsåtaganden	44	94	651
Goodwill och andra övervärden	962	55	1 206
Aktier och andelar	151	1	48
Summa	3 876	3 325	17 590

Finansiella instrument – verkligt värde

Långfristiga och kortfristiga lån ¹⁾	31 mar 2013		31 dec 2012	
MSEK	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga lån				
Marknadsfinansiering i säkringsförhållanden avseende verkligt värde	14 261	14 261	17 600	17 600
Ränteswappar till verkligt värde	287	287	340	340
Valutaränteswappar till verkligt värde	2 187	2 187	1 956	1 956
Delsumma	16 735	16 735	19 896	19 896
Marknadsfinansiering	53 116	58 955	59 915	71 146
Övrig upplåning till upplupet anskaffningsvärde	1 603	1 603	2 311	2 311
Delsumma	71 454	77 293	82 122	93 353
Finansiella leasingavtal	53	53	62	62
Summa långfristiga lån	71 507	77 346	82 184	93 415
Kortfristiga lån				
Marknadsfinansiering i säkringsförhållanden avseende verkligt värde	2 873	2 873	401	401
Ränteswappar betecknade som säkringsinstrument	53	53	29	29
Ränteswappar som innehas för handel	0	0	42	42
Valutaränteswappar som innehas för handel	59	59	343	343
Delsumma	2 985	2 985	815	815
Utnyttjade checkräkningskrediter och kortfristiga kreditfaciliteter till upplupet anskaffningsvärde	–	–	423	423
Marknadsfinansiering	6 527	6 798	5 204	5 285
Övrig upplåning till upplupet anskaffningsvärde	2 593	2 593	2 958	2 909
Delsumma	12 105	12 376	9 400	9 432
Finansiella leasingavtal	3	3	3	3
Summa kortfristiga lån	12 108	12 379	9 403	9 435

1) Verkligt värde för finansiella tillgångar överensstämmer med redovisat värde. Information om uppskattnings av verkligt värde återfinns i TeliaSoneras Årsredovisning 2012, not K3 i koncernredovisningen.

Finansiella tillgångar och skulder per nivå inom verkligt värde-hierarkin ¹⁾	31 mar 2013				31 december 2012			
	Redovisat värde	varav			Redovisat värde	varav		
		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
MSEK								
Finansiella tillgångar till verkligt värde								
Andelar i utomstående bolag som kan säljas	256	67	–	189	189	–	–	189
Andelar i utomstående bolag som innehas för handel	66	–	–	66	69	–	–	69
Konvertibla skuldebrev som kan säljas	2	–	–	2	4	–	–	4
Derivat betecknade som säkringsinstrument	1 421	–	1 421	–	1 790	–	1 790	–
Derivat som innehas för handel	293	–	293	–	570	–	569	–
Summa finansiella tillgångar till verkligt värde per nivå	2 038	67	1 714	257	2 622	–	2 359	262
Finansiella skulder till verkligt värde								
Upplåning i säkringsförhållanden avseende verkligt värde	17 134	–	17 134	–	18 001	–	18 001	–
Derivat som betecknade som säkringsinstrument	577	–	577	–	802	–	802	–
Derivat som innehas för handel	1 983	–	1 983	–	2 044	–	2 044	–
Summa finansiella skulder till verkligt värde per nivå	19 694	–	19 694	–	20 847	–	20 847	–

1) Information om verkligt värde-hierarkin och uppskattning av verkligt värde återfinns i TeliaSoneras Årsredovisning 2012, not K3 i koncernredovisningen.

Transaktioner med närstående

Under första kvartalet 2013 köpte TeliaSonera tjänster för 16 MSEK och sålde tjänster för 37 MSEK. Tjänsterna avser huvudsakligen MegaFon, Turkcell och Lattelecom.

Nettoskuldsättning

MSEK	31 mar 2013	31 dec 2012
Lång- och kortfristiga lån	83 615	91 586
Avgår derivat vilka redovisas som finansiella tillgångar och säkrar lång- och kortfristig upplåning, och därtill kopplade säkerheter för kreditrisk	-2 166	-2 175
Avgår kortfristiga placeringar, kassa och bank	-26 174	-29 968
Nettolåneskuld	55 275	59 443

Lånefinansiering och kreditvärdering

Det underliggande operativa kassaflödet fortsatte att vara positivt även under första kvartalet 2013.

Kreditbetygen från Standard & Poor's och Moody's förblev oförändrade med en kreditvärdering av TeliaSonera AB med A- respektive A3 för långfristig upplåning samt A-2 respektive P-2 för kortfristig upplåning.

Kreditmarknaderna har fortsatt erbjuda goda förutsättningar för nya obligationsemissioner under det första kvartalet med nyemissionsvolymen i Europa i linje med föregående år.

TeliaSonera har inte lånat under det första kvartalet men fortsätter med en opportunistisk ansats vad gäller finansiering för att dra fördel av bra finansieringsmöjligheter när de uppstår med särskilt fokus på att diversifiera investerarbasen.

Finansiella nyckeltal

	31 mar 2013	31 dec 2012 ¹⁾
Räntabilitet på eget kapital (%; rullande 12 månader)	21,5	20,5
Räntabilitet på sysselsatt kapital (%; rullande 12 månader)	15,4	14,9
Soliditet (%)	39,1	38,2
Skuldsättningsgrad (%)	57,3	61,4
Nettolåneskuld/EBITDA (ggr, rullande 12 månader)	1,54	1,64
Nettolåneskuld/tillgångar (%)	22,4	23,5
Eget kapital per aktie, moderbolagets ägare (SEK)	24,8	24,3

1) Vissa omräkningar har gjorts, se sid 19.

Erhållna säkerheter

TeliaSonera har sålt alla sina aktier i Telecominvest (TCI) till AF Telecom Holding (AFT). Köpeskillingen har inte betalats i sin helhet och för att säkerställa värdet på TeliaSoneras fordran, för närvarande 7 560 MSEK, är MegaFon-aktier ägda av TCI, motsvarande 6,53 procent av aktierna i MegaFon, pantsatta till förmån för TeliaSonera. Fullständig betalning av fordran är också garanterad av vissa bolag inom AFT-koncernen och de bankkonton som TCI kommer att erhålla utdelning till avseende de pantsatta aktierna är också lämnade som säkerhet till förmån för TeliaSonera.

Ansvarsförbindelser och ställda säkerheter

De maximala framtida betalningar som TeliaSonera eventuellt skulle kunna tvingas göra enligt utställda ansvarsförbindelser uppgick per den 31 mars 2013 till 343 MSEK, varav 318 MSEK avsåg garantier för pensionsförpliktelser. Ställda säkerheter uppgick till 376 MSEK.

Kontraktsförpliktelser och åtaganden

Kontraktsförpliktelser uppgick per den 31 mars 2013 till 2 564 MSEK, varav 923 MSEK avsåg kontrakterad utbyggnad av TeliaSoneras fasta nät i Sverige.

Rörelseförvärv och andra förändringar av koncernens sammansättning i första kvartalet

KazNet Media

Den 11 januari 2013 bekräftade TeliaSonera sitt strategiska engagemang för att utveckla mobila teknologier och tjänster i Kazakstan genom att förvärva 100 procent av TOO KazNet Media, som driver ett WiMAX-nätverk i Kazakstan. Goodwill förklaras av de förväntade framtida kassaflödena från den förvärvade verksamheten, den stärkta marknadspositionen och möjligheter för TeliaSonera i Kazakhstan. Resultatet från KazNet Medias verksamhet ingår i koncernredovisningen från och med januari 2013.

MSEK	KazNet Media
Förvärvsvärde	
Kontant erlagd köpeskilling	714
Villkorad köpeskilling	6
Summa förvärvsvärde	720
Verkligt värde på förvärvade nettotillgångar	
Immateriella tillgångar (huvudsakligen frekvenser)	704
Materiella anläggningstillgångar	237
Lager, fordringar och övriga omsättningstillgångar	68
Likvida medel	40
Summa förvärvade tillgångar	1 049
Uppskjutna skatteskulder	-145
Övriga långfristiga skulder	-445
Summa övertagna skulder	-590
Summa verkligt värde på förvärvade nettotillgångar	459
Goodwill (allokerad till affärsområde Eurasien)	261

MSEK	KazNet Media
Summa kontant erlagt förvärvsvärde	714
Avgår förvärvade likvida medel	-40
Netto kassautflöde från förvärvet	674

Totalt anskaffningsvärde och verkliga värden har fastställts tillfälligt, då de baseras på preliminära värderingar och är beroende av att vissa sakförhållanden bekräftas. Förvärvsredovisningen kan därför komma att finjusteras.

TOO Rodnik

TeliaSoneras andel av nettoresultatet från TOO Rodnik Ink, som innehar 79,9 procent i det börsnoterade dotterbolaget AO KazTransCom, ingår i TeliaSoneras redovisning med ett kvartals fördröjning i posten "Resultat från intressebolag och joint ventures".

Moderbolaget

Resultaträkningar i sammandrag (MSEK)	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-dec 2012
Nettoomsättning	1	7	61
Rörelseresultat	-61	40	-435
Resultat efter finansiella poster	3 003	1 529	13 413
Resultat före skatt	2 809	1 614	13 954
Nettoresultat	2 179	1 179	12 327

I föregående års finansnetto ingår en kapitalvinst på 7 481 MSEK avseende försäljningen av aktierna i Telecominvest (TCI) till AF Telecom Holding (AFT). Köpeskillingen har inte betalats i sin helhet och för att säkerställa värdet på TeliaSoneras fordran, för närvarande 7 560 MSEK, är MegaFon-aktier ägda av TCI, motsvarande 6,53 procent av aktierna i MegaFon, pantsatta till förmån för TeliaSonera. Fullständig betalning av fordran är också garanterad av vissa bolag inom AFT-koncernen och de bankkonton som TCI kommer att erhålla utdelning till avseende de pantsatta aktierna är också lämnade som säkerhet till förmån för TeliaSonera.

Balansräkningar i sammandrag (MSEK)	31 mar 2013	31 dec 2012
Anläggningstillgångar	196 825	202 089
Omsättningstillgångar	51 875	63 876
Summa tillgångar	248 700	265 965
Eget kapital	84 268	81 871
Obeskattade reserver	12 924	12 730
Avsättningar	584	539
Skulder	150 924	170 825
Summa eget kapital och skulder	248 700	265 965

Investeringarna uppgick under kvartalet till totalt 7 MSEK (10 327), varav 0 MSEK (10 221) avsåg aktieägartillskott till dotterbolag.

Risker och osäkerhetsfaktorer

TeliaSonera verkar på en rad olika geografiska produkt- och tjänstemarknader i den starkt konkurrensutsatta och reglerade telekombranschen. Detta medför att TeliaSonera exponeras för ett antal risker och osäkerhetsfaktorer. Ledningen har definierat begreppet risk som allt som kan ge en väsentlig negativ effekt på uppnåendet av TeliaSoneras mål. Risker kan vara hot, osäkerhetsfaktorer eller förlorade möjligheter som hör samman med TeliaSoneras nuvarande eller framtida verksamheter eller aktiviteter. Dessa risker kan dessutom påverka TeliaSoneras aktiekurs från tid till annan.

TeliaSonera har ett etablerat ramverk för riskhantering för att regelbundet identifiera, analysera och bedöma samt rapportera affärsmässiga och finansiella risker och osäkerhetsfaktorer, samt motverka dessa risker när så är lämpligt. Riskhantering är en integrerad del av TeliaSoneras affärsplaneringsprocess och uppföljning av affärsprestationer.

Noterna K27 och K35 till koncernredovisningen i TeliaSoneras Årsredovisning 2012 ger en detaljerad beskrivning av vissa av de faktorer som kan påverka TeliaSoneras affärsverksamhet, finansiella ställning och resultat.

Risker och osäkerhetsfaktorer som särskilt kan komma att påverka kvartalsresultat under 2013 innefattar, men behöver inte begränsas till:

Förändringar i världsekonomin. Förändringar på de globala finansmarknaderna och i världsekonomin är svåra att förutspå. TeliaSonera har en stark balansräkning och verkar i en bransch som är relativt konjunkturoberoende eller påverkas sent i konjunkturcykeln. Emellertid skulle en allvarlig eller långdragen recession i de länder där TeliaSonera är verksamt påverka företagets kunder och skulle kunna ge en negativ påverkan på tillväxt och resultat genom minskade inköp av telekommunikationstjänster. Målsättningen är att förfallotidpunkterna för TeliaSoneras låneportfölj ska vara jämnt fördelade över flera år och refinansiering förväntas ske genom utnyttjande av obekräftade marknadsfinansieringsprogram och banklån, vid sidan av eget fritt kassaflöde. Därutöver har TeliaSonera bekräftade bankkreditfaciliteter som bedöms vara tillräckliga och kan användas om villkoren för marknadsrefinansiering är otillfredsställande. TeliaSoneras finansieringskostnader kan dock bli högre om förändringar på de globala finansmarknaderna eller i världsekonomin skulle inträffa.

Konkurrens och prispress. TeliaSonera är föremål för avsevärd och historiskt ökande konkurrens och prispress. Konkurrens från en rad olika håll, inklusive nuvarande mark-

nadsaktörer, nya aktörer och nya produkter och tjänster, kan få en negativ effekt på TeliaSoneras resultat.

Satsningar på framtida tillväxt. TeliaSonera satsar för närvarande på framtida tillväxt genom till exempel försäljnings- och marknadsföringsinsatser för att behålla och förvärva kunder på flertalet marknader, byggande av en kundbas i nyetablerade verksamheter samt infrastrukturinvesteringar på alla marknader för att förbättra kapacitet och access. TeliaSonera bedömer att dessa satsningar långsiktigt kommer att stärka marknadsposition och resultat men kanske inte redan i det korta perspektivet ge planerade positiva effekter. Tillhörande kostnader kan komma att påverka resultatet på både lång och kort sikt.

Engångsposter. I enlighet med sin karaktär kan engångsposter som kapitalvinster, kapitalförluster, omstruktureringskostnader, nedskrivningar m m kortsiktigt komma att belopps- eller tidsmässigt påverka kvartalsresultaten på ett sätt som avviker från vad som just nu förväntas. Beroende på externa faktorer eller utvecklingen internt kan TeliaSonera också komma att redovisa för närvarande oförutsedda engångsposter.

Tillväxtmarknader. TeliaSonera har gjort ett antal stora investeringar i telekomoperatörer i Kazakstan, Azerbajdzjan, Uzbekistan, Tadzjikistan, Georgien, Moldavien, Nepal, Ryssland och Turkiet. De politiska, ekonomiska, legala och regulatoriska systemen i dessa länder har historiskt varit mindre förutsägbara än i länder med mer utvecklad institutionell struktur. Den framtida politiska situationen i vart och ett av tillväxtländerna kan förbli oförutsägbart och marknader där TeliaSonera har verksamhet kan komma att bli instabila. Andra risker som hör samman med verksamhet på tillväxtmarknader innefattar valutarestriktioner, som i praktiken kan förhindra TeliaSonera att återföra likvida medel, till exempel genom att erhålla utdelningar och låneamorteringar, eller att avyttra sina investeringar. Ett exempel på detta är TeliaSoneras verksamhet i Uzbekistan där koncernen har en nettoexponering om cirka 6 GSEK. En annan risk är det potentiella införandet av begränsningar av utländskt ägande eller andra potentiella åtgärder, formella eller informella, mot enheter med utländskt ägande. Försvagade ekonomier eller valutor eller annan negativ utveckling på dessa marknader skulle kunna få en avsevärd negativ effekt på TeliaSoneras resultat.

Nedskrivningar och omstruktureringskostnader. TeliaSonera kan behöva skriva ned sina tillgångar med hänsyn till förändringar i av ledningen förväntade framtida kassaflöden hänförliga till dessa tillgångar, vilket inkluderar, men inte begränsas till, goodwill och andra övervärden som TeliaSonera har redovisat i samband med förvärv som har gjorts eller kan komma att göras i framtiden. TeliaSonera har tidigare genomfört ett antal omstruktureringar och rationaliseringar, vilket lett till avsevärda omstrukturerings- och rationaliseringskostnader. Liknande åtgärder kan komma att genomföras i framtiden. Förutom att påverka TeliaSoneras resultat skulle sådana nedskrivningar och omstruktureringskostnader kunna negativt påverka TeliaSoneras förmåga att lämna utdelning.

Aktieägarfrågor i ej helägda dotterbolag. TeliaSonera bedriver en del av sin verksamhet, särskilt utanför Norden, genom dotterbolag som inte ägs till 100 procent. Enligt de styrande dokumenten för vissa av dessa bolag har ägarna till innehav utan bestämmande inflytande skydds rättigheter i frågor såsom godkännande av utdelning, förändringar i ägarstrukturen och andra aktieägarrelaterade frågor. Ett exempel där TeliaSonera är beroende av en minoritets ägare är Fintur B.V. som äger verksamheten Kazakstan, Azerbajdzjan, Georgien och Moldavien. Härav följer att åtgärder som ligger utanför TeliaSone-

ras kontroll och som motverkar TeliaSoneras intressen kan komma att negativt påverka TeliaSoneras möjlighet att agera som planerat i dessa icke helägda dotterbolag.

Intressebolag. En betydande del av TeliaSoneras resultat genereras av MegaFon och Turkcell, över vilka TeliaSonera inte har ett bestämmande inflytande och vilka är verksamma på tillväxtmarknader men också i en omgivning som politiskt, ekonomiskt och legalt är mer instabil. Till följd av detta har TeliaSonera begränsat inflytande över hur dessa verksamheter bedrivs. Enligt de styrande dokumenten för vissa av dessa bolag har TeliaSoneras partners kontroll eller delad kontroll över nyckelfrågor som godkännande av affärsplaner och budgetar samt beslut som rör tidpunkt och storlek för kontantutdelningar. Risken för åtgärder som ligger utanför TeliaSoneras eller dess intressebolags kontroll och som motverkar TeliaSoneras intressen, eller oenighet eller dödlägen, är uppenbar i samband med intressebolag och gemensamt styrda verksamheter. Ett exempel på detta är det nuvarande dödläget i Turkcells styrelse. Därutöver kan TeliaSonera kanske inte säkerställa att intressebolagen tillämpar samma principer för ansvarsfullt företagande, vilket ökar risken för såväl förseelser som anseenderelaterade och ekonomiska förluster. Resultatsvängningar i dessa intressebolag påverkar TeliaSoneras resultat även i det korta perspektivet.

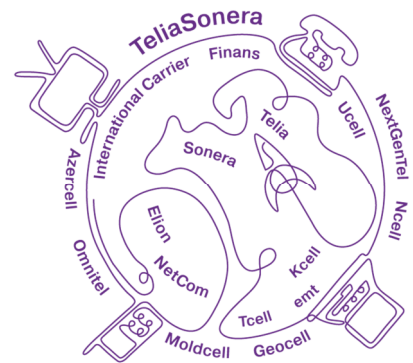
Reglering. TeliaSonera verkar i en starkt reglerad bransch. De regleringar TeliaSonera omfattas av innebär betydande begränsningar av flexibiliteten i hanteringen av dess verksamhet. Förändringar i lagstiftning, reglering eller statliga riktlinjer som påverkar TeliaSoneras affärsverksamhet, liksom beslut av regleringsmyndigheter eller domstolar, inklusive utfärdande, ändring eller återkallande av licenser till TeliaSonera eller andra parter, kan ha en negativ effekt på TeliaSoneras affärsverksamhet och resultat.

Hållbarhet. TeliaSonera är utsatt för ett antal risker relaterade till hållbarhet, inkluderat men inte begränsat till miljö, nätintegritet, datasäkerhet, korruption och mänskliga rättigheter. Riskerna är särskilt höga i tillväxtmarknader där historiskt sett, de politiska, ekonomiska, juridiska och regulatoriska systemen i dessa länder varit mindre förutsägbara än i länder med mer utvecklad institutionell struktur. Misslyckande, eller en upplevelse av misslyckande, med att följa TeliaSoneras riktlinjer för hållbart företagande kan påverka kunders och andra intressenters upplevelse av TeliaSonera och därmed påverka TeliaSoneras affärsverksamhet och varumärke negativt.

TeliaSonera i korthet

TeliaSonera har sina rötter i den nordiska telekommarknaden och har en stark position i Norden, Baltikum, Eurasien och Spanien. Vår kärnverksamhet är att skapa bättre kommunikationsmöjligheter för privatpersoner och företag genom mobila och fasta uppkopplingar.

För ytterligare information om TeliaSonera, se www.teliasonera.com.



Definitioner

EBITDA: Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization.

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar samt före resultat från intressebolag.

Fakturerade intäkter definieras som röst, meddelande, data och innehåll.

Nettolåneskuld/tillgångar: Nettolåneskuld uttryckt i procent av summa tillgångar.

Påverkbar kostnadsmassa: Innefattar personalkostnader, marknadsföringskostnader och alla övriga rörelsekostnader som inte är inköp av varor och entreprenadtjänster eller samtrafik-, roaming- och övriga nätkostnader. Påverkbar kostnadsmassa innefattar inte engångsposter.

Ytterligare information återfinns i motsvarande avsnitt i TeliaSoneras Årsredovisning 2012.

Finansiell information

Delårsrapport januari – juni 2013

Delårsrapport januari – september 2013

Bokslutskommuniké januari – december 2013

17 juli 2013

17 oktober 2013

30 januari 2014

Frågor om rapporterna

TeliaSonera AB

Investor Relations

106 63 Stockholm

Tfn 08-504 550 00

Fax 08-611 46 42

www.teliasonera.com

Denna rapport innehåller sådan information som TeliaSonera AB (publ) ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 19 april 2013 kl. 07.00 svensk tid.