



ÅRSREDOVISNING 2013



Innehåll

KONCERNENS VERKSAMHET

Kort om Vitec.....	4
2013 i korthet.....	6
Viktiga händelser under året.....	8
VD-ord.....	10
Vitecs strategi.....	12
Vitecs affärsområden	14
Affärsområde Mäklare	16
Affärsområde Fastighet.....	17
Affärsområde Energi.....	18
Affärsområde Media	19
Affärsområde Finans & Försäkring	20
Medarbetare.....	22
Historik	24

AKTIEN OCH ÄGARNA

Aktien och ägarförhållanden	26
Välkommen till årsstämma	28

ÅRSREDOVISNING

Förvaltningsberättelse.....	30
Bolagsstyrningsrapport.....	34
Styrelse och revisorer.....	36
Vitecs utveckling.....	40
Förslag till vinstdisposition	41
Rapport över resultat och övrigt totalresultat, koncernen	42
Rapport över finansiell ställning, koncernen.....	43
Rapport över förändring i koncernens egna kapital	44
Rapport över kassaflöden, koncernen.....	45
Resultaträkning moderbolaget	46
Balansräkning moderbolaget	47
Förändringar i moderbolagets egna kapital	48
Kassaflödesanalys, moderbolaget (indirekt metod).....	49
Noter.....	50
Förslag till disposition beträffande bolagets vinst	65
Revisionsberättelse.....	66

Programvarubolag i förvärvsdriven tillväxt

BRANSCHSPECIFIKA AFFÄRSSYSTEM

Vitec är ett programvarubolag med affärsidé att erbjuda branschspecifika affärssystem. Vår strategi är att fokusera på nischer där det finns behov som inte lika kostnadseffektivt kan tillgodoses av generella affärssystem. I dessa nischer strävar vi efter en marknadsledande position. Vårt erbjudande omfattar:

- Programvaror
- Specialisttjänster
- SaaS, Support-/underhållsavtal

Nuvarande marknad utgörs till ca 80 % av Sverige och till resterande del av Norge samt till en mindre del av övriga Europa. Inom ett av våra omsättningsmässigt mindre affärsområden har vi framgångsrikt vunnit internationella kunder utanför Europa.



LÅNGA KUNDRELATIONER

Vitec bildades 1985 och har sedan 1998 varit ett publikt bolag med programvaror som grund. Med våra produkter och tillhörande tjänster agerar vi långsiktigt, bygger förtroende och skapar trygghet hos våra kunder. Vi skapar värden för kunderna genom ett kundfokuserat arbetssätt och ett väl anpassat programerbjudande som stödjer, utvecklar och ökar lönsamheten i våra kunders dagliga arbetsprocesser.

AFFÄRSMODELL MED REPETITIVA INTÄKTER



Repetitiva avtalsintäkter utgör en central del i vår affärsmodell. Med repetitiva avtalsintäkter avses återkommande intäkter för användandet av våra programvaror, tillgång till vår kundtjänst och



till nya vidareutvecklade versioner av våra programvaror. Teknikutvecklingen går idag mot en ytterligare förädlad modell, Software as a Service (SaaS), där programvarans funktioner levereras över internet. Denna förflyttning innebär att vårt erbjudande utökas till att även omfatta drift av programvara och lagring av kundernas data. Härigenom ökar andelen repetitiva avtalsintäkter ytterligare, vilket ger oss en stabil, förutsägbar och återkommande intäktsvolym samtidigt som våra kunder får ett tryggt helhetserbjudande. En affärsmodell med hög andel repetitiva intäkter ger oss ett bra årligt rörelsekapitaltillskott och minskar känsligheten för konjunkturnedgångar. Hög andel repetitiva avtalsintäkter ger även starka kassaflöden vilket är en viktig förutsättning för fortsatt tillväxt.



TILLVÄXT GENOM FÖRVÄRV

Vitec har en uttalad tillväxtstrategi med en kombination av organisk tillväxt och förvärv. Tillväxten är viktig då den ger energi och skapar nya möjligheter. Förvärv är viktiga för att uppnå kostnads- och volymfördelar men är också strategiskt viktiga vid expansion till nya marknader och nischer. Våra förvärv har historiskt skett i Sverige och Norge i nischer inom vilka vi redan verkar, men kan i framtiden även ske i nya marknader eller nischer även om det då oftast krävs att förvärvsobjekten har en tillräcklig storlek. Vi identifierar och utvärderar löpande förvärvsobjekt även utanför Sverige. Under vår 26 år långa historia har vi befunnit oss i ständig tillväxt och varje år förbättrat vårt resultat. Vi har dock hela tiden hållit fast vid vår strategi, att verka inom specialiserade programvarunischer för att skapa uthållig lönsam tillväxt.



2013 - ett år av konsolidering med ökade repetitiva intäkter

VERKSAMHETEN

Utvecklingen under 2013 präglades av konsolidering samt renodling av affärsmodeller med mål att uppnå ökade repetitiva avtalsintäkter.

Omställningen har varit störst inom Affärsområde Mäklare. Först gavs organisationen i Sverige ett tydligare produktfokus mot Sveriges fastighetsmäklarföretag för att nya leveransmodeller, tekniker och ytterligare stärkt kundfokus snabbare skulle kunna komma på plats. Tidigare år har stor kraft lagts vid produkt- och organisationssamordning vilket gett vinster, exempelvis i form av gemensam kundsupport, säkrare och effektivare drift och en enhetlig gemensam produktstrategi för framtiden. Som en konsekvens härav minskades personalen i Sverige med 15 personer. Förändringen, i kombination med andra effektiviseringar, kommer att få full effekt från och med 1 januari 2014.

En motsvarande omställning genomfördes i Norge där personalminskningen blev 6 personer.

Kostnaden för de genomförda förändringarna har påverkat omsättning och resultat för 2013 negativt men koncernen har samtidigt ökat andelen repetitiva intäkter från 59 till 71 % av totala intäktsmassan.

För 2013 kan vi dock särskilt lyfta fram Affärsområde Fastighet, som framgångsrikt har förnyat sitt produkterbjudande, med kraftigt förbättrad omsättning och resultat som följd.

Vitec fortsätter att renodla sin affärsmodell och förbättra stabilitet och tillväxtpotential och vi håller fast vid vår strategi – att verka inom specialiserade programvarunischer för att skapa uthållig lönsam tillväxt.

Vitecs verksamhet är organiserad i och styrs utifrån segmenten (affärsområdena) Mäklare, Fastighet, Media, Energi samt Försäkring. Från och med mars 2014 ingår även det nya segmentet Hälsa.



RÖRELSEMARGINAL**11 %****VINST PER AKTIE****5,78 KR****UTDELNING*****2,75 KR****Affärsområde MÄKLARE**

Verksamheten inom affärsområdet i såväl Sverige som Norge omorganiserades under 2013. Förändringen blev en konsekvens av uppnådda synergier, förändrad produktportfölj samt ändrade marknadsförutsättningar. Omorganisationen har skapat ett större produktfokus med reducerad timkonsultdel vilket har ökat andelen repetitiva intäkter för kommande perioder.

Affärsområde FASTIGHET

Affärsområde Fastighet har varit framgångsrika med försäljning enligt den nya affärsmodellen (SaaS) med större andel repetitiva intäkter. Därtill har omsättningsutvecklingen, som under en period bromsats av bytet av affärsmodell, nu återhämtat sig. En framgångsrik försäljning av det nya produkterbjudande, som tagits fram under en flerårsperiod, har höjt såväl omsättning som lönsamhet. Affärsområdet befinner sig nu i en fas av betydande utleveranser av det nya produkterbjudandet.

Affärsområde ENERGI

Affärsområde Energi visar en fortsatt god lönsamhet. Ökade resurser har investerats i försäljningsinsatser utanför landet. Flera nya internationella kunder har vunnits för både prognosprodukter och nätberäkningssystem samtidigt som erfarenheterna av försäljning utanför Norden visat att avslutstiderna är längre. Affärsområdet har sedan länge en hög andel repetitiva intäkter, vilket ger den stabilitet som krävs för att lansera produkterna på den europeiska marknaden.

Affärsområde MEDIA

Affärsområde Media har under året kunnat redovisa ett positivt resultat med högre andel repetitiva intäkter samtidigt som omsättningen reducerats kraftigt från 2012 då konsultverksamheten i USA lades ned. Större fokus har under året lagts på huvudprodukten Balans. Uppgraderingar av programvara och databasmiljöer har under året genomförts hos de flesta av kunderna.

Affärsområde FINANS & FÖRSÄKRING

Affärsområde Finans & Försäkring visar en fortsatt stabil utveckling med god lönsamhet. Nya moderna produkter för pensionsberäkningar och bolånekalkyler har under året börjat tas i drift av de första större bankkunderna.

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT

Koncernens nettoomsättning uppgick 2013 till 371,6 Mkr (389,2), en minskning med 5 % jämfört med 2012. Den minskade nettoomsättningen orsakades av avvecklingen av konsultverksamheten i USA inom Affärsområde Media samt en allmän nedgång av konsulttjänster.

Rörelseresultatet uppgick till 40,7 Mkr (43,0) vilket motsvarade en rörelsemarginal på 11 % (11). I rörelseresultatet ingick avskrivningar med 31,5 Mkr (33,2).

Finansnettot var negativt och uppgick till -2,7 Mkr (-2,8). De finansiella intäkterna uppgick till 0,8 Mkr (1,5) och utgjordes av ränteintäkter från fastränteplaceringar och penningmarknads-

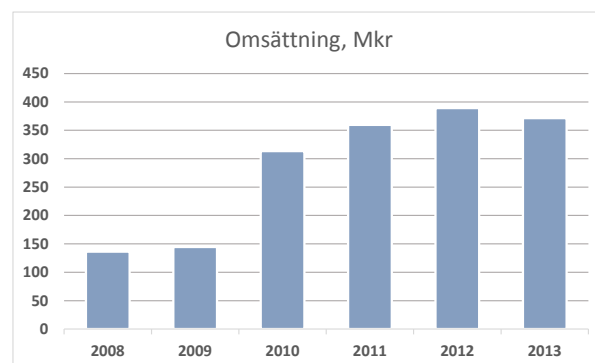
fonder. De finansiella kostnaderna uppgick till -3,5 Mkr (-4,3) och utgjordes av ränta på förvärvskrediter och konvertibla skuldebrev.

Årets resultat efter skatt uppgick till 30,2 Mkr (32,0), varav hänförligt till moderbolagets aktieägare 30,2 Mkr (31,2).

Nyckeltal

	2013	2012
Nettoomsättning (Tkr)	371 631	389 200
Rörelseresultat (Tkr)	40 747	42 979
Resultat efter finansiella poster (Tkr)	38 069	40 130
Rörelsemarginal	11 %	11 %
Avkastning på eget kapital	19 %	24 %
Avkastning på sysselsatt kapital	16 %	20 %
Soliditet	44 %	36 %
JEK per aktie (kr)	31,95	29,61
Vinst per aktie (kr)	5,78	6,34
Aktieutdelning per aktie* (kr)	2,50	2,00
P/E	15,3	10,9
Medelantal anställda	279	300

* Föreslagen utdelning 2014 uppgår till 2,75 kr per aktie



Viktiga händelser under året

Q1

JANUARI

15/1 Vitec-chef finalist i Chefgalan.

Fredrik Ruben, VD för Vitec Affärsområde Mäklare var en av tre finalister till Chefgalans utmärkelse Årets Hälsobefrämjande Ledarskap. Chefgalan är ett årligt evenemang som startades 2003 och som syftar till att lyfta fram goda exempel och premiera personer vars insatser driver kompetensutveckling och svenskt arbetsliv framåt. Tidningen Chef är grundare av galan.

FEBRUARI

25/2 Vitec vinner ny energikund i Qatar

För Marafeq Qatar är nätberäkningsystemet ett av de viktigaste verktygen när man fattar beslut om utbyggnad av nätet och de operationella strategier som säkrar leverans till invånarna i Lusail City, Qatar. En storstad som Lusail City kräver ett snabbt och precist verktyg såsom NetSim Epsilon för att kunna utföra nätberäkningar. Med 2012 års release av populära NetSim Epsilon har Vitec förfinat det redan användarvänliga och driftsäkra systemet. Beräkningar som förr bara utfördes av konsulter görs idag in house, vilket skapar en bättre förståelse för nätets dynamik hos bolagen själva.

Som helägt dotterbolag till Qatari Diar har Marafeq ett mycket gott finansiellt stöd i sitt arbete. Lusail Citys fjärrkylanät kommer efter utbyggnad att ha en kylkapacitet på cirka 1,4 GW (320 000 TR) som levereras till mer än 1 000 kunder i det 173 kilometer långa nätet. The Marina District Cooling Plant kommer vara den första av fyra planerade produktionsanläggningarna.

MARS

11/3 Vitec genomför omorganisation av Affärsområde Mäklare i Sverige

Vitec Affärsområde Mäklare kungjorde den 11 mars en organisationsförändring som konsekvens av uppnådda synergier, förnyad produktportfölj samt ändrade marknadsförutsättningar.

Förändringen innebar i korthet att organisationen i Sverige gavs ett tydligare produktfokus mot Sveriges fastighets-

mäklarföretag samt att nya leveransmodeller, tekniker och ytterligare stärkt kundfokus snabbare kan komma på plats. Sedan 2010 har stor kraft lagts vid produkt- och organisationssamordning när det gäller de båda av Vitec förvärvade verksamheterna med erbjudanden till fastighetsmäklare i Sverige. Samordningen ger vinster, exempelvis i form av gemensam kundsupport, säkrare och effektivare drift och en enhetlig gemensam produktstrategi för framtiden.

Som en konsekvens av ovanstående förändringar genomfördes en personalminskning motsvarande 15 personer i Sverige. Förändringen, i kombination med andra effektiviseringar, förväntas få full effekt från och med 1 januari 2014.

Q2

APRIL

12/4 Vitec huvudsponsor i MäklarMatchen - ett tennisevent för Sveriges fastighetsmäklare

MäklarMatchen var eventet som under sommaren 2013 besökte sju svenska städer för att bland annat kora Sveriges bästa dubbelpar i fastighetsmäklarbranschen. Förutom den prestigeladdade tennisturneringen fick alla mäklare möjlighet att utveckla sina tenniskunskaper tillsammans med en professionell instruktör. Eventet avslutades med en stjärnspäckad summit och bankettmiddag efter finaldag i Stockholm den 18 oktober.

JUNI

10/6 Vitec genomför omorganisation av Affärsområde Mäklare i Norge

Affärsområde Mäklare genomförde i juni en organisationsförändring i Norge. Förändringen innebar att Vitecs norska verksamhet, tidigare bedrivet i de två bolagen Vitec IT-Makeriet AS och Vitec Midas AS, slog samman stora delar av sina verksamheter samt samlokaliseras till kontoret i Asker utanför Oslo. Omorganisationen medförde en personalminskning om totalt fem tjänster inom Vitec Midas AS. Förändringen syftade till att ytterligare fokusera verksamheten mot två parallella produkt erbjudanden med repetitiva affärsmodeller för den norska fastighetsmäklarmarknaden.

Genom förändringen stärkte Vitec sitt fokus på produktlinjerna Meglersystemet och EmProf från Vitec IT-Makeriet respektive Vitec Midas samt den nya produktlinjen ON Broker och därtill hörande drifts- och supporttjänster. Verksamheten leds av Erik Hansen som

ansvarig Norgechef och Nina Krohg Jørgensen som Daglig Leder av Vitec IT-Makeriet.

27/6 Scholt Energy Control väljer prognossystem från Vitec

Scholt Energy Control tecknade avtal med Vitec avseende Vitecs prognossystem Aiolos. Systemet används för prognostisering av Scholts solkraftsanläggningar i Holland och Belgien. Affären innebar att Vitec tog ett steg in på en ny marknad såväl geografiskt som tekniskt, då affären både är den första i Belgien och den första som avser prognostisering av solkraft.

För energiföretag som Scholt med elbalansansvar samt aktörer som producerar, säljer eller köper el är behovet av prognossystem väldigt stort. Att ha tillförlitliga prognoser för hur mycket energi som kommer produceras vid bolagets solkraftsparker är mycket viktiga för bolagets elhandel. Vitec har för dessa utvecklat kvalificerade modeller som i realtid kan omvandla meteorologiska prognoser till detaljerade solkraftsprognoser.

Q3

JULI

9/7 Konvertering av skuldebrev till aktier i Vitec.

Svensknabben AB valde att konvertera det skuldebrev som erhöles 2010 i samband med förvärvet av Capitex AB. Konverteringen innebar att antalet aktier i Vitec ökade med 160 000 B-aktier samt att aktiekapitalet i Vitec ökade med 80 000 kr. Totalt har det egna kapitalet ökat med 7 778 468 kr. Antalet aktier i Vitec uppgår efter konverteringen till 5 308 327 aktier varav 800 000 utgör A-aktier.

SEPTEMBER

30/9 Valberedning inför Vitecs årsstämma 2014 utsedd

I enlighet med beslut vid årsstämman för Vitec Software Group AB (publ) den 2 maj 2013 erbjöds bolagets tre största aktieägare per den 31 augusti 2013 att utse var sin ledamot i valberedningen inför årsstämman 2014. Därutöver ingår styrelsens ordförande i valberedningen.

Valberedningens uppgifter är att, i förekommande fall, lämna förslag till årsstämman om val av stämмоordförande, ordförande i styrelsen och övriga ledamöter i styrelsen samt revisor. Valberedningen lämnar också förslag till styrelse- och revisionsarvoden.

Följande valberedning har bildats:

- Lars Stenlund (valberedningens ordförande)
- Olov Sandberg
- Jerker Vallbo
- Crister Stjernfelt (styrelseordförande)

Den 31 augusti 2013 representerade ovanstående valberedning tillsammans 68 % av rösterna i Vitec Software Group AB.

Q4

NOVEMBER

1/11 Vitec tecknar nytt avtal med Skanska

Vitec tecknade ett nytt avtal med Skanska IT Nordic Sweden AB avseende förvaltning och vidareutveckling av programvaran Vitec Säljstöd Nyproduktion.

Skanska har använt programvaran sedan 2002 som stöd för sina processer vid försäljning av bostadsrätter. Vitec och Skanska tecknade i november ett flerårigt avtal med ett avtalsvärde på 6,5 Mkr. Syftet med avtalet är att tillsammans arbeta långsiktigt för en bra förvaltning och vidareutveckling av programvaran.

DECEMBER

20/12 Vitec förvärvar Acute FDS OY

Vitec avtalade den 20 december om förvärv av det finska programvarubolaget Acute FDS Oy. Acute har SaaS-erbjudanden för elektronisk journalhantering för hälsovård i Finland. Bolaget omsatte förra verksamhetsåret 5,3 miljoner euro och hade ca 75 % repetitiva intäkter. Förvärvet bedöms direkt resultera i en ökning av vinst per aktie för Vitec.

Programvarubolaget Acute FDS, som startades 1987, levererar elektronisk journalhantering för aktörer på den finländska marknaden för hälsovård. Acutes SaaS-baserade kunderbjudanden ger hög andel repetitiva intäkter och med en väl utbyggd kundsupport passar bolaget väl in i Vitec-koncernen. Genom förvärvet stärker Vitec sin ställning som en långsiktig och resursstark Nordisk leverantör av branschspecifika affärssystem.

Rustad för tillväxt

2003 formulerade vi vår strategi för tillväxt som vi följt sedan dess. Den säger att vi skall befinna oss i väl definierade nischer med programvaror som stödjer kundernas verksamhetskritiska processer. Vår affärsmodell syftar till att generera repetitiva intäkter, som ger oss möjlighet att åstadkomma starka kassaflöden och därmed ge styrka att investera i konkurrenskraftiga produkter och i nya företagsförvärv.

2013 har krävt en konsolideringsfas efter tre år av kraftig expansion. I slutet av 2012 avvecklade vi den amerikanska verksamheten i 3L Media som var en ren konsultverksamhet. Samtidigt inleddes 2013 med en snabbt avtagande efterfrågan på tjänsteproduktion från svenska mäklarkunder. Tillsammans ledde detta till att omsättningen för 2013 minskade något jämfört med 2012.

Tack vare den stabila basen av repetitiva intäkter kunde vi hantera att den timbaserade tjänsteproduktionen minskade snabbt. 2013 präglades därför av åtgärder för att minska kostnaderna i verksamheten. De timbaserade konsulttjänsterna har fasats ut och successivt ersatts med ökade repetitiva avtalsintäkter. Detta skifte i intäkterna belastade resultatet primärt under första halvåret. Trots successiva förbättringar kvartal för kvartal, blev dock helåret något svagare än föregående år. Tack vare den positiva trenden under året når vi en oförändrad rörelsemarginal om 11 % för helåret och lämnar 2013 i ett mycket bättre läge än



vi startade året. De repetitiva intäkterna ökade i absoluta tal med 32 Mkr, eller sett som andelen repetitiva intäkter av totala – en ökning från 59 % till 71 %.

Betydande insatser lades på att inventera och förhandla med passande förvärvsobjekt under årets första hälft samtidigt som omfattande kostnadsminskningar genomfördes. Detta resulterade i att vi den 20 december kunde meddela att vi avtalat om förvärv av det finska bolaget Acute FDS Oy med tillträde den 28 februari 2014. Förvärvet av Acute, som är verksamt inom området för elektronisk journalhantering för hälsovård, innebär både att vi etablerar oss i Finland och att vi tillför koncernen ett nytt segment. Acute har en hög andel repetitiva intäkter och en stark position inom sin nisch.

Genom att tillföra ett nytt segment minskar Vitecs risk, då exponeringen mot en enskild nisch inte blir lika dominerande, som fallet varit med Affärsområde Mäklare under 2013. Mäklarmarknaden har varit orolig under året vilket resulterat i en minskad efterfrågan på tjänster. För framtiden ser vi dock här nya möjligheter med tekniskskiftet mot molntjänst och vårt nya starka produkt erbjudande. Vi känner oss väl positionerade inför framtiden.

UTHÅLLIG PRODUKTUTVECKLING GER RESULTAT

För 2013 vill vi också särskilt lyfta fram Affärsområde Fastighet, som efter flera års intensiv produktutveckling framgångsrikt har börjat leverera och därmed förnya sitt produkt erbjudande, med klart förbättrat resultat som följd. Efter att ha förvaltat och gett service på flera konkurrerande produktlinjer, som genom förvärv tillförts affärsområdet, kan man nu successivt uppgradera till en ny produktlinje som så småningom fullt ut kommer ersätta de gamla produktlinjerna. Ansträngningar och kompetens kan i framtiden fokuseras och ge ytterligare märkbara synergier inom affärsområdet.

HÖJD UTDELNING – IGEN

Årets föreslagna utdelning på 2,75 kr är en höjning med 10 procent och innebär att utdelningen till våra aktieägare höjts tolv år i rad. När Vitec 2002 för första gången lämnade aktieutdelning som noterat bolag delades 25 öre per aktie ut. I takt med att omsättning och resultat har växt har också utdelningen kunnat höjas genom åren.

UTHÅLLIG LÖNSAM TILLVÄXT

Att befinna sig i ständig tillväxt innebär kontinuerliga förändringar i verksamheten och i organisationen. Vitecs strategiska val, tillsammans med medarbetarnas och organisationens goda förmåga att förnya och anpassa sig, har genom åren gett en lönsam tillväxt oavsett konjunktur- eller ränteläge. Vi fortsätter på den inslagna vägen - att verka inom specialiserade programvarunischer för att skapa uthållig lönsam tillväxt!

Lars Stenlund, VD



Strategi för uthållig lönsam tillväxt

Vår affärsidé är att genom värdeskapande programvaror och service erbjuda kunder ett lönsamt och modernt verksamhetsstöd.

ERBJUDANDE

Vårt erbjudande består av:

- Programvaror
- Specialisttjänster
- SaaS, Support-/underhållsavtal

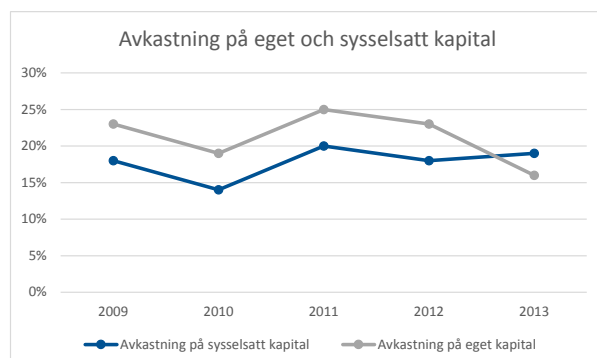
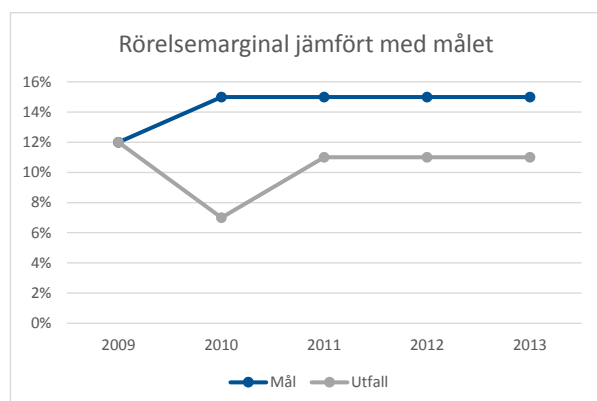
Våra programvaror erbjuds till våra kunder genom olika upplåtelseformer. Den nya erbjudandeformen kallas Software as a Service (SaaS) och innebär att kunden abonnerar på programvaran inklusive drift och support.

FINANSIELLA MÅL

Vitec har en tillväxtorienterad strategi och söker kontinuerligt efter nya förvärv. Den historiska tillväxten har uppgått till ca 25 % per år i genomsnitt. Styrelsen har ställt upp som mål att nå en rörelsemarginal om 15 % samt fortsätta arbetet med fokus på kontinuerlig tillväxt.

Utfall

	Medel	2009	2010	2011	2012	2013
Omsättningstillväxt	40 %	6 %	117 %	15 %	8 %	-5 %
Rörelsemarginal	11 %	13 %	7 %	11 %	11 %	11 %



STRATEGIER

Smala nischer – branschspecifika mjukvaror

Vitecs strategi är att verka inom smala och specialiserade nischer (Vertical Market Software) där vi kan erbjuda branschspecifika programvaror som tillgodoser kundernas behov effektivare än generella affärslösningar.

Branscherna skall ha en betydande affärsmässig potential. I våra nischer strävar vi efter att uppnå starka marknadspositioner. Härigenom skapar vi höga inträdesbarriärer för andra intressenter som vill in på samma marknad.

Starka marknadspositioner

I samtliga utvalda nischer i Sverige har Vitec en marknadsledande position. Det ger oss betydande skalfördelar gentemot mindre konkurrenter. I ett par nischer har vi även en stark position i ett nordiskt perspektiv, samtidigt som försäljning utanför Norden har ökat under året.

Affärsmodell med hög andel repetitiva intäkter

Vår affärsmodell bygger till stor del på repetitiva avtalsintäkter. Den tidigare modellen för programvarubolag byggde i stor utsträckning på licensförsäljning av nya programvaror. Modellen ersätts mer och mer av avtalsrelationer där vi löpande erbjuder såväl programvaror som driftmiljöer till nya kunder. Den nya affärsmodellen, SaaS, gör det billigare och smidigare för kunden. SaaS kännetecknas av låga investeringskostnader för kunden och att kostnader för utveckling, drift, underhåll, uppgraderingar och support ingår i det löpande avtalet. Tjänsten tillhandahålls över internet och kunden betalar endast för den tid och den omfattning som mjukvarorna används. För Vitec ger detta en stabil och ökande intäkt eftersom de flesta kunderna kontinuerligt förnyar sina avtal. Förändringen sker successivt och underlättas av att internet blir allt mer tillgängligt och kostnadseffektivt. Idag utgör de repetitiva avtalsintäkterna ca 71 % av den totala intäktsvolymen. En stor fördel med vår affärsmodell är att den ger en ökad transparens om framtida intäkter samt en ökad förutsägbarhet och lägre risk i prognoser om framtiden.

Höga inträdesbarriärer

Våra utvalda affärsmarknader kännetecknas av en mycket hög grad av specialisering. Det innebär att vi som leverantör måste tillhandahålla såväl kompetenta specialisttjänster som programvaror som är utvecklade för de specifika och delvis unika behov som finns hos dessa kunder. Denna kombination av höga krav på specialisering, tillsammans med att marknadssegmenten inte betraktas som tillräckligt stora av de dominerande leverantörerna av generella affärssystem, gör att det krävs stora investeringar för eventuella konkurrenter som vill in i Vitecs affärsmarknader.

Tillväxtstrategi med förvärv

Vitec har en uttalad tillväxtstrategi där tillväxten skall ske organiskt men även genom förvärv. Baserat på en gedigen kunskap om utveckling, försäljning och support av mjukvaror identifierar och realiserar vi lönsamhetspotential i förvärvskandidater. Förvärven sker företrädesvis i Sverige i de nischer där vi redan är verksamma, men kan även ske i nya nischer även om det oftast krävs att förvärvsobjektet då har en tillräcklig storlek. Vi söker även förvärvsobjekt utanför Sverige, där vi har identifierat att våra nischer uppvisar en likartad leverantörsstruktur som i Sverige. Tack vare noggrant utvalda förvärvsobjekt med identifierad lönsamhetspotential har avkastningen på det egna kapitalet inte understigit 15 % under något år sedan 2003. Av den genomsnittliga tillväxten på 25 % har ca 15 % tillkommit genom förvärv. Riktvärdet vid förvärv är att vinsten per aktie skall öka.



Strategi för varumärke och produkter

Vår strategi när det gäller namngivning av produkter och bolag är att samtliga verksamheter inom koncernen skall bidra till att stärka Vitec som varumärke. Detta innebär att vi som regel namnändrar förvärvade bolag genom att lägga Vitec framför bolagsnamnet.

Vid förvärv av produkter uppstår ibland situationer där vårt totala erbjudande består av flera systemkomponenter med delvis överlappande funktionalitet. I dessa situationer förvaltar vi alltid förvärvade produkter och genomför inga omedelbara förändringar. Vid nyutveckling försöker vi alltid överväga möjligheten att skapa nya komponenter som erbjuder stöd till alla våra produktlinjer och på så sätt skapa största möjliga nytta i kundledet.

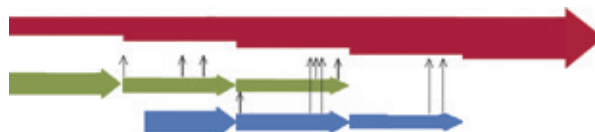
Härigenom initieras en process som framtidsäkrar varje kunds lösning och som skapar en ny gemensam produktlinje för samtliga kunder.

Förvärvade bolag läggs samman till ett varumärke.



Om förvärvade produkter konkurrerar inom samma segment

- bevaras som befintligt system och underhålls, dock med gradvis lägre kostnad.
- integreras med hjälp av nya gemensamma komponenter under en 5-7-årsperiod.



Vitecs affärsområden

AFFÄRSOMRÅDE MÄKLARE

Inom Affärsområde Mäklare erbjuder vi fastighetsmäklare i Sverige och Norge ett komplett mäklarsystem som ger stöd för alla de affärsprocesser som krävs för fastighetsmäklare. Vi har ett nära samarbete med fastighetsmäklarbranschen och har under åren byggt upp en hög kompetens och ett gediget kontaktnät av framstående jurister och skattespecialister. Sedan juli 2011 är vi en nordisk leverantör med verksamhet i Sverige och Norge.

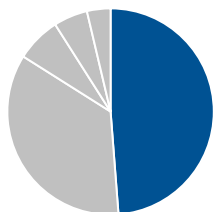


AFFÄRSOMRÅDESCHEFER

Sverige: Richard Larsson
Norge: Erik Hansen

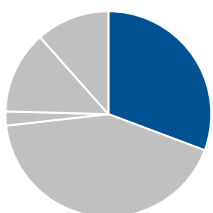
OMSÄTTNING 181,2 MKR (168,8)

49 % av Vitecs omsättning



RÖRELSERESULTAT 12,5 MKR (22,2)

31 % av Vitecs resultat



AFFÄRSOMRÅDE FASTIGHET

Affärsområde Fastighet erbjuder ett heltäckande affärssystem för bygg- och fastighetsförvaltande bolag. Produktfilosofin är att erbjuda applikationer som på ett effektivt sätt stödjer och optimerar huvudprocesserna uthyrning/försäljning, kundservice, ekonomi, teknisk förvaltning och energiföljning.

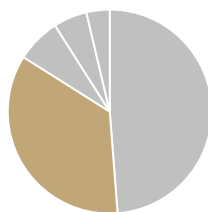


AFFÄRSOMRÅDESCHEF

Johan Kull

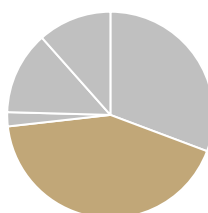
OMSÄTTNING 130,7 MKR (120,1)

35 % av Vitecs omsättning



RÖRELSERESULTAT 17,3 MKR (9,8)

43 % av Vitecs resultat



AFFÄRSOMRÅDE MEDIA

Affärsområde Media erbjuder ett affärssystem som stödjer de administrativa processerna hos nära hälften av Sveriges tidningsföretag. Tack vare djup branschkompetens har Balans kommit att bli det ledande affärssystemet för tidningsbranschen i Sverige.

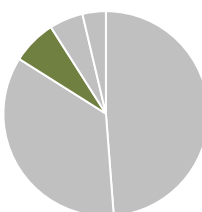


AFFÄRSOMRÅDESCHEF

Linda Tybring

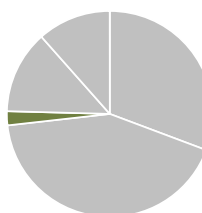
OMSÄTTNING 26,1 MKR (65,2)

7 % av Vitecs omsättning



RÖRELSERESULTAT 0,9 MKR (-0,0)

2 % av Vitecs resultat



AFFÄRSOMRÅDE ENERGI

Affärsområde Energi erbjuder egenutvecklade programvaror för energibranschen. Vi har avancerade expertsystem för prognoser av el- och värmebehov för stora kraftnät eller enskilda energibolag samt prognosystem för vindkraftverk. Vidare finns beräkningssystem för större distributionsnät av fjärrvärme och fjärrkyla samt GIS-system för teknisk förvaltning och underhåll av distributionsnät. Befintlig kundbas finns i främst Norden samt övriga Europa.

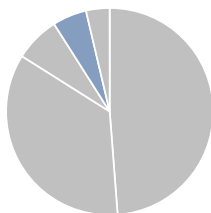


AFFÄRSOMRÅDESCHEF

Jerker Vallbo

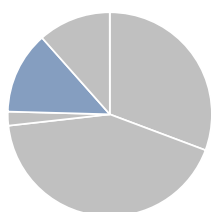
OMSÄTTNING 19,8 MKR (21,3)

5 % av Vitecs omsättning



RÖRELSERESULTAT 5,3 MKR (5,4)

13 % av Vitecs resultat



AFFÄRSOMRÅDE FINANS & FÖRSÄKRING

Affärsområde Finans & Försäkring erbjuder egenutvecklade programvaror för banker och försäkringsbolag i Sverige. Produkterna omfattar främst pensionsberäkningar samt bolånekalkyler. Programvarorna utgör oftast en del av bankernas erbjudanden till privatkunder och intressenter vid bostadsförvärv.

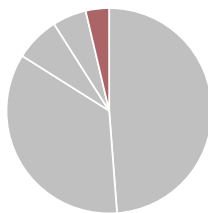


AFFÄRSOMRÅDESCHEF

Patrik Fransson

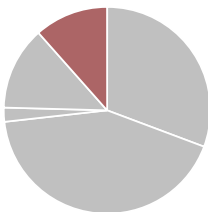
OMSÄTTNING 13,7 MKR (13,0)

4 % av Vitecs omsättning



RÖRELSERESULTAT 4,7 MKR (5,5)

12 % av Vitecs resultat



Affärsområde Mäklare

Ökade repetitiva intäkter

Affärsområde Mäklares kunder utgörs av fastighetsmäklarkedjor samt fristående fastighetsmäklare. Kundernas verksamhetsområden sträcker sig från förmedling av villor och bostadsrättslägenheter till förmedling av kommersiella fastigheter. Exempel på större kedjekunder i Sverige är Fastighetsbyrå, Svensk Fastighetsförmedling, Länsförsäkringar Fastighetsförmedling, SkandiaMäklarna, HusmanHagberg och Mäklarringen. Bland våra kunder i Norge kan nämnas DNB, EiendomsMegler 1, Eie Eiendomsmegling och Eiendomsmegler Krogsveen.

DRIVKRAFTEN FÖR VÅRA PRODUKTER

Vi erbjuder fastighetsmäklare i Sverige och Norge kompletta affärssystem som täcker hela affärskedjan från intag till avslut av uppdrag och starkt stöd för effektiv kundvård. Integrering med olika mobila och webbaserade produkter och tjänster för mäklarnas hemsidor är ett viktigt komplement. Mäklarsystemet utgör det centrala verktyget i fastighetsmäklarens vardag och innehåller även kopplingar till externa partners såsom Hemnet, Blocket, Finn.no, Lantmäteriet, Norsk Eiendomsinformasjon med flera. Med hjälp av mobiltelefon och surfplatta kan mäklaren även arbeta med många viktiga systemfunktioner utanför kontoret.

MARKNAD - KORT SIKT

Affärsområde Mäklare har cirka 10 000 mäklarkunder som användare i Sverige och Norge. En uppskattad marknadsandel för produkterna är mer än 90 procent i Sverige och ca 70 procent i Norge. Vår målsättning är att fortsätta växa i första hand i övriga delar av Norden. Affärsområdet omsatte 2013 181 Mkr, varav ca 64 Mkr i Norge.

MARKNAD - LÅNG SIKT

Vi bedömer att det finns goda förutsättningar för att fortsätta att växa. Förutom en viss organisk tillväxt, bedömer vi förvärv som en möjlighet att erövra ytterligare marknadsandelar. Förvärvs-prospektering sker idag i första hand i Norden. Den internationella satsningen har som ambition att leda till en ökad närvaro på vissa utvalda marknader under de närmaste åren.

Affärsområdet har länge legat i framkant när det gäller att utnyttja tekniken på ett effektivt sätt, både för kundernas val-möjligheter samt för att skapa nya produkter och tjänster. Företagets teknik för mobilt arbete tillsammans med erbjudande om hosting och rena molntjänster för kunden håller på att förändra



kundernas arbetssätt på ett mycket fritt och flexibelt sätt. Det öppnar många nya möjligheter för framtiden.

VÅR POSITION

Vi är den största leverantören av mäklarsystem i Norden med Sverige och Norge som hemmamarknader. Vi har idag ingen etablering i de övriga nordiska länderna.

STÖRSTA KONKURRENTER

I Sverige återfinns förutom Vitecs produkt erbjudande konkurren- ter i form av PREK och Webtop Solutions. I Norge finns konkurren- ter i form av Websystemer och Webtop Solutions.

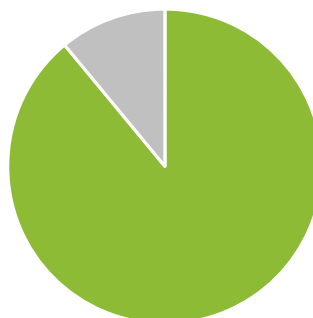
AFFÄRSOMRÅDESCHEFER



Richard Larsson, Affärsområdeschef Sverige (t.v.)

Erik Hansen, Affärsområdeschef Norge (t.h)

REPETITIVA INTÄKTER 89 %



Affärsområde Fastighet

Framgångsrik lansering av nytt produkterbjudande

Affärsområde Fastighets erbjudande är huvudsakligen riktat mot bygg- och fastighetsförvaltande bolag. Den befintliga kundbasen utgörs av ca 1 100 privata samt kommunalt ägda bolag. Hela 33 av Sveriges 50 största bygg och fastighetsbolag använder ett eller fler av våra system. Bland dessa bolag återfinns bland annat Vasakronan, PEAB, Wihlborgs, Rikshem, LE Lundberg, Akelius, Stena Fastigheter, Botkyrkabyggen, Sollentunahem och Telgekoncernen.

DRIVKRAFTEN FÖR VÅRA PRODUKTER

Vi erbjuder kompletta affärssystem för en effektiv och lönsam byggnation, förvaltning och utveckling av fastigheter samt energi- och miljöuppföljningssystem för effektiv energianvändning och hållbar utveckling.

MARKNAD - KORT SIKT

Vår kundbas i Sverige består av drygt 1 100 avtalskunder och en uppskattad marknadsandel om ca 35 procent. Marknaden är stabil.

Under året har vi genomfört de första leveranserna av vårt nya moderna system för hyresadministration. Vi har också levererat våra första webblösningar baserade på responsive design vilket framförallt stödjer användning av ett gränssnitt som automatiskt anpassar utseendet beroende på om man använder dator, surfplatta eller telefon. Allt större del av försäljningen sker nu i form av en molntjänst som levereras genom Vitec Private Cloud. Affärsområdet omsatte 2013 131 Mkr.

MARKNAD - LÅNG SIKT

Affärsområdet har i ett längre perspektiv förutsättningar för att växa organiskt samt genom förvärv i ett femårsperspektiv till en nivå över 200 Mkr. Sverige utgör primärmarknaden, men det finns - trots vissa särskiljande drag - stora likheter i affärssystem riktade mot fastighetsbolag i hela Norden. Vårt erbjudande för energiuppföljning har en internationell marknad. De internationella marknadsaktiviteterna som påbörjades redan under 2009 har som ambition att leda till en framtida närvaro på vissa utvalda marknader.

Teknikutvecklingen under de senaste åren inom mobila enheter samt internets spridning och utveckling har möjliggjort nya



arbetssätt. Vi kommer att fortsätta att ta vara på dessa möjligheter för att vidareutveckla erbjudandet till nya kunder.

De nya tekniska möjligheterna skapar förutsättningar för att användare skall kunna arbeta mer rationellt och mobilt. Vi kan dessutom bygga in mer lättanvända och lättillgängliga funktioner.

VÅR POSITION

Genom affärsområdets befintliga kundbas om ca 1 100 avtalskunder på den svenska marknaden är affärsområdet marknadsledande.

STÖRSTA KONKURRENTER

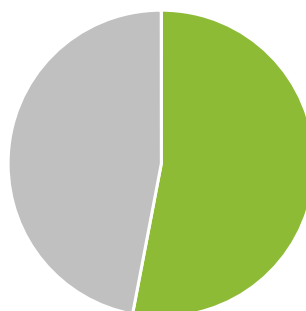
På den svenska marknaden återfinns några konkurrenter med näraliggande erbjudanden. Dessa är Unit4 Agresso, Momentum Software, Incit och Fast2 för att nämna några.

AFFÄRSOMRÅDESCHEF



Johan Kull, Affärsområdeschef Fastighet

REPETITIVA INTÄKTER 53 %



Affärsområde Energi

Internationella framgångar och god lönsamhet

Affärsområde Energis erbjudande är riktat mot energibolag och konsultbolag inom energisektorn. Befintlig kundbas utgörs i huvudsak av bolag i Sverige samt övriga Norden. Bland dessa bolag återfinns bland annat Vattenfall elförsäljning, Telge Kraft, Helsingin Energia Oy, Svenska Kraftnät, Fingrid Oy, Hafslund fjernvarme AS, Litgrid, Sollentuna Energi, Södertörn fjärrvärme AB, Linde energi, Agder Energi AS och Marafeq Qatar.

DRIVKRAFTEN FÖR VÅRA PRODUKTER

Vi erbjuder branschanpassade programvaror för energibolag. Produkterna finns inom områdena prognossystem, beräkningssystem och nätinformationssystem (NIS).

Elprognosystemet tillgodoser kundernas behov av en detaljerad prognos över hur elkonsumtionen i ett nätområde, en region och upp till ett helt land kommer att bli det närmaste dygnet eller dygnen. Baserat på dessa prognoser köper eller säljer våra kunder dygnsvis i förväg el per timme på spotmarknaden Nordpool, den nordiska elbörsen. Avvikelse mellan inköpt energi och verkligt utfall resulterar i en obalanskostnad som energibolagen minimerar med hjälp av Vitecs prognosprodukter.

Vitecs prognosystem finns även för fjärrvärme där behovet i en stad prognostiseras löpande och för vindkraft där enskilda vindkraftsaggregat eller -parker totala produktion prognostiseras.

NIS-system används för att dokumentera distributionsnät för el eller fjärrvärme. Ett sådant nät omfattar ofta hundratals kilometer rör eller kabel, där man måste veta; var komponenterna ligger, vilken typ det är, hur det är ihopkopplat och vilka övriga komponenter som finns i systemet. Dokumentation är central vid underhåll och markarbeten. Dessutom kan man med tillhörande beräkningssystem simulera vad som händer i olika driftssituationer, till exempel om ett rör springer läck eller en kabel går av. En viktig funktion är också att undersöka hur nätet klarar planerade utbyggnader och vilka förstärkningar som eventuellt behövs.

Vitecs beredningsmodul används av en betydande andel av Sveriges nätägare för att kostnadsberäkna kraftledningsbyggen enligt EBR standarden.

Nätberäkningssystem räknar fram tryckfördelningar samt

flöden i större distributionsnät för fjärrvärme eller fjärrkyla. Vårt beräkningssystem NetSim, som i Norden huvudsakligen används för beräkningar på fjärrvärmesystem har vunnit internationella framgångar hos kunder som driver fjärrkylanät.

MARKNAD - KORT SIKT

Inom affärsområdet har Vitec ca 100 avtalskunder i Sverige plus ytterligare drygt 30 i utlandet, främst Norden. På kort sikt finns tillväxtpotentialerna på våra befintliga marknader. De nya tekniska möjligheterna skapar goda förutsättningar för att kunderna skall kunna arbeta mer rationellt, mobilt och med nya och mer lättanvända och lättillgängliga funktioner.

MARKNAD - LÅNG SIKT

Vi bedömer förutsättningarna för att växa organiskt, på lång sikt, som goda. Den ökande andelen vind- och solkraft i hela Europa samt en gradvis ökad avreglering av elmarknaderna skapar goda framtida möjligheter för våra prognos- och beräkningsprodukter.

VÅR POSITION

För elprognoser är Vitec klart marknadsledande på den svenska marknaden och innehar ungefär 70 % av hela den nordiska marknaden. För beräkningssystem inom fjärrvärmeområdet har vi en stark ställning i Sverige och har även påbörjat försäljning av system utanför Sverige. Inom NIS-området har vi alla våra kunder på den svenska marknaden.

STÖRSTA KONKURRENTER

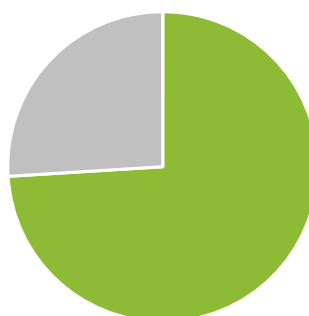
Några av konkurrenterna är Aleasoft, Enoro, Energy Opticon AB, ABB, Powel AS, Digpro och Schneider.

AFFÄRSOMRÅDESCHEF



Jerker Vallbo, Affärsområdeschef Energi

REPETITIVA INTÄKTER 74 %



Affärsområde Media

Uppgraderat produkt erbjudande

Affärsområde Medias erbjudande är riktat mot tidningsföretag, sökmediabolag samt företag inom distribution och detaljhandel. Befintlig kundbas utgörs i huvudsak av tidningsföretag i Sverige. Bland kunderna återfinns bland annat MittMedia-koncernen med 36 tidningsbolag, Eskilstuna-Kuriren och Parks & Resorts AB. Affärssystemet finns även med kundanpassade påbyggnader för distributions- och detaljhandelsföretag som exempelvis Åbro Bryggeriet, Galatea Spirits samt Rusta.

DRIVKRAFTEN FÖR VÅRA PRODUKTER

Vi erbjuder affärssystem som ger en effektiv och kraftfull generell lösning till våra kunder, med möjligheter att anpassa tilläggsfunktionalitet. Det totala erbjudandet innefattar moduler som ekonomi och bokföring, tid och projekt, order-lager-fakturerings samt fullt integrerade sortimentsplaneringsmoduler för detaljhandeln. Vi erbjuder även våra kunder inom sök- och vägledande media över hela världen annonsförsäljnings- och publiceringsverktyg.

MARKNAD - KORT SIKT

Inom Affärsområde Media har Vitec ca 300 bolag som använder våra system i Sverige. På kort sikt finns tillväxtpotentialerna främst på den svenska marknaden. Marknaden för affärssystem för små och medelstora företag är stor och genom vår nischorientering mot ett par utvalda segment kan vi erbjuda kompetenta specialisttjänster och en väl anpassad produkt.

De nya tekniska möjligheterna skapar goda förutsättningar för att kunderna skall kunna arbeta mer rationellt, mobilt och med nya och mer lättanvända och lättillgängliga funktioner.

MARKNAD - LÅNG SIKT

Vi bedömer att det finns förutsättning för att kunna växa på lång sikt.



VÅR POSITION

Bland tidningsföretagen i Sverige är vi marknadsledande.

STÖRSTA KONKURRENTER

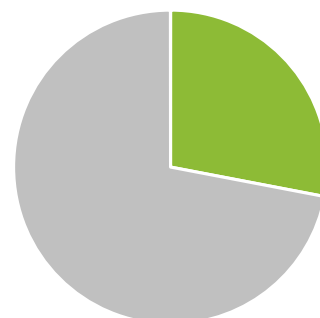
Inom produktområdet ekonomisystem för tidningsföretag återfinns bland annat Visma, Jeeves och SAP. Inom övriga områden finns de traditionella leverantörerna av affärssystem som SAP, Oracle, Navision med flera.

AFFÄRSOMRÅDESCHEF



Linda Tybring, Affärsområdeschef Media

REPETITIVA INTÄKTER 28 %



Affärsområde Finans & Försäkring

Stabil utveckling med god lönsamhet

Affärsområde Finans & Försäkrings kunder består främst av banker och försäkringsbolag. Våra produkter för pensionsberäkningar och bolånekalkyler är ledande på den svenska marknaden. Några av våra större kunder är Svenska Handelsbanken, Swedbank, Nordea och SEB som använder våra produkter för bolån och i flera fall även våra produkter för pensionsberäkningar.

DRIVKRAFTEN FÖR VÅRA PRODUKTER

Pensionsberäkningar och bolånekalkyler kan erbjudas som fristående lösningar men även som inbäddade komponenter i kundernas system. Genom vår gedigna sakkunskap och höga tekniska kompetens säkerställer vi att våra produkter följer marknadens nya regelverk och alltid skapar korrekta beräkningsresultat. Vi tar för våra kunders räkning fullt ansvar för hela värdekedjan som omger våra produkter.

MARKNAD - KORT SIKT

Under de senaste åren har vi investerat i att förbättra och modernisera våra produkter. Det arbetet är nu i mål och produkterna har mottagits mycket väl hos våra kunder. Vi är nu redo att ta nästa steg i att öka försäljningsinsatserna.

MARKNAD - LÅNG SIKT

Ett antal initiativ där vi i samtal med våra kunder skissat på nya lösningar för att effektivisera och kvalitetssäkra processerna kring bland annat bolån och pensionsberäkningar.

VÅR POSITION

Vi är den ledande leverantören inom pensionsberäkningar och beräkningar för bolån i Sverige.



STÖRSTA KONKURRENTER

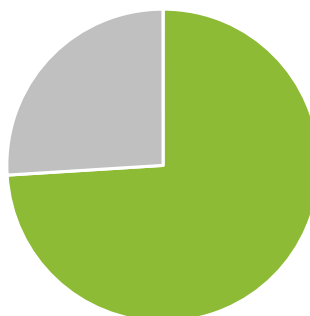
På den svenska marknaden finns viss konkurrens genom andra aktörer inom vår nisch. Men vanligtvis är det våra kunders egna IT-avdelningar som utgör alternativen i de upphandlingar där vi inte har valts som leverantör.

AFFÄRSOMRÅDESCHEF



Patrik Fransson, Affärsområdeschef Finans & Försäkring

REPETITIVA INTÄKTER 75 %





Vi som jobbar på Vitec

ANTAL MEDARBETARE

Vitec hade under 2013 i genomsnitt 279 (300) medarbetare av vilka 85 (90) var kvinnor. Vid årets slut uppgick antalet medarbetare till 276 (315).

Vitec-koncernen växer med fler affärsområden och nya medarbetare. Följande har framtagits under 2013 för att motsvara kraven som ställs på snabba kommunikationsvägar och effektiva koncernprocesser:

- koncerngemensam domän för alla medarbetare för information, stöd och arbetsmaterial
- utökade, smidiga och snabba konferensmöjligheter genom nya tekniska lösningar
- miljöledningssystem

Medarbetarna arbetar både i ett bolag och i en koncern. Samverkan och utbyte mellan de olika verksamheterna stimuleras på olika sätt:

- kollegiala forum (utveckling, ekonomi, marknad)
- årliga ledningskonferenser
- samnyttjande av resurser på olika områden
- koncerngemensam introduktion för nyanställda

FRISKVÅRDSSATSNING - AKTIVITEC

Engagemanget är stort och arbetstakten hög på Vitecs kontor. Activitec, vår friskvårdssatsning, ser till att vi får extra syre i hjärnan

samtidigt som vi har roligt tillsammans. För den som vill erbjuds tester och uppföljning.

Vitec erbjuder ett generöst friskvårdsbidrag som kan användas till en mängd olika aktiviteter.

Under 2013 har över 95% av alla medarbetare varit aktiva i Vitecs friskvårdssatsning.

NYA MEDARBETARE

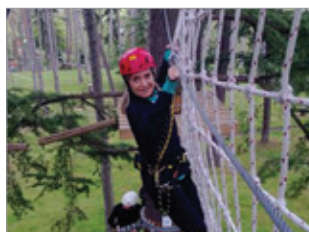
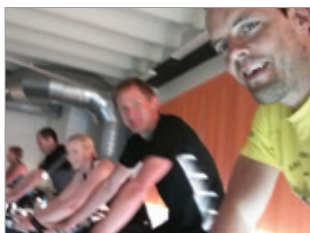
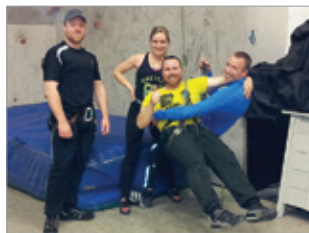
Vi välkomnar ett 15-tal nya medarbetare varje år. För att rusta bolaget med de bästa medarbetarna krävs dels rätt sökande, dels väl fungerande rekryterings- och urvalsrutiner. Här är några av förbättringarna som hjälper oss på rätt väg:

- rekryteringsutbildning för samtliga chefer
- utökat stöd från HR till cheferna
- anpassade urvalsmetoder
- införande av 2nd opinion vid interna chefstillsättningar

Vi gör också riktade insatser mot intressanta högskole- och universitetsutbildningar, t.ex:

- gästföreläsningar på universitet och högskolor
- aktiviteter mot studenter, till exempel e-sportevent och tävlingar
- deltagande vid arbetsmarknadsdagar
- examensarbeten och mentorskapsprogram





Historik

80

1985

(1 anställd, 114 Tkr i omsättning)

Vitec bildades i Umeå av forskarkollegorna Olov Sandberg och Lars Stenlund som då var verksamma vid Umeå Universitet.

Företagets första produkt var en programvara för uppföljning av energianvändning i fastigheter.

90

1990

(7 anställda, 2,6 Mkr i omsättning)

Vitec flyttade till Uminovas Företagspark och verksamheten skalades upp. Företaget sökte extern finansiering och styrelsen förstärktes med externa ledamöter.

1992

(11 anställda, 4,5 Mkr i omsättning)

Från 1992 växte Vitecs omsättning under fem år med i medeltal 30 % per år och uppgick 1997 till ca 9 miljoner kronor. Huvudprodukten var fortfarande ett energisystem för fastighetsförvaltare. Denna följdes upp med ett ekonomiskt beslutsstödsystem riktat mot samma marknad, samt en programvara för korttidsprognoser av energibehov i stora energisystem riktat mot energibolag.

1995

(10 anställda, 7,2 Mkr i omsättning)

Elmarknaden avreglerades samtidigt som Vitec lanserade ett system för detaljerade behovsprognoser av elektricitet. Vitecs programvara kom snart att bli det mest använda verktyget bland aktörerna som köpte och sålde el på den då nystartade elbörsen NordPool.

1998

(19 anställda, 13,9 Mkr i omsättning)

Vitec noterades på Innovationsmarknaden där en publik emission genomfördes som tillförde bolaget ca 10 miljoner kronor och 2000 aktieägare till bolaget. En tillväxtstrategi formulerades

där förvärv ingick som en viktig komponent för att snabbare nå volym och uppnå skalfördelar.

1999

(31 anställda, 21,7 Mkr i omsättning)

Vitec noterades på AktieTorget.

1998-2002 (19-42 anställda, 13,9-40,1 Mkr i omsättning)

Ett antal strategiska förvärv av bolag och produkt rättigheter genomfördes. Förvärven gav Vitec ett rikstäckande kontorsnät och förstärkte företagets marknadsposition. Tillväxten under de tre åren uppgick till 50 %, 57 % och 86 %. År 2000 nådde bolaget en omsättning på över 40 Mkr.

Under tiden fram till 2002 låg omsättningen stilla medan resultatet förbättrades i takt med att bolaget skapade synergievinster. För räkenskapsåret 2002 lämnade Vitec för första gången utdelning, vilket var en unik företeelse i IT-Sverige år 2002, året då IT-bubblan kollapsade.

00

2004

(51 anställda, 48,5 Mkr i omsättning)

Västeråsbaseade Deva Invision AB förvärvades. Vitec och Deva hade sedan tidigare haft ett etablerat samarbete vid leveranser av internetbaserade system till fastighetsbranschen.

Förvärvsstrategin återupptogs och Vitecs affärsidé med helägda programvarubolag under gemensamt varumärke med verksamhet i väl avgränsade nischer förädlades ytterligare.

2005

(69 anställda, 65,8 Mkr i omsättning)

Linköpingsbaseade Veriba AB förvärvades och kom att bli ett nytt affärsområde inom koncernen med en produkt som huvudsakligen riktade sig till tidningsföretag. Här har man lyckats etablera sig som den största aktören på den svenska marknaden.

På hösten förvärvades Linköpingsbaseade IBS Vertex, då ett dotterbolag till IBS, och en av Vitecs huvudkonkurrenter inom fastighetsmarknaden. Genom förvärvet blev Vitec den omsättningsmässigt klart dominerande aktören på marknaden och koncernens omsättning tangerade 85 Mkr.

2007

(85 anställda, 84,2 Mkr i omsättning)

Vitec förvärvade Göteborgsbaseade Svensk FastighetsData, den största leverantören av programvara för fastighetsmäklare i

Sverige. I och med förvärvet uppnådde Vitec en årsomsättning om ca 140 Mkr.

2009

(130 anställda, 144,5 Mkr i omsättning)

Vitec blev majoritetsägare i 3L System AB (publ), ett programvarubolag som liksom Vitec fokuserat på att leverera affärssystem till utvalda nischer. Vitecs andel av röster och kapital uppgick i december 2009 till 52,2 % vilket innebar att 3L System konsoliderades som dotterbolag i Vitec-koncernen från och med 31/12 2009.

10

2010

(247 anställda, 316,3 Mkr i omsättning)

Vitec konsoliderade 3L System AB (publ) i koncernen och förvärvade den 1 juli 2010 Capitex AB, ett programvarubolag som fokuserar på att leverera affärssystem till fastighetsmäklare, nyproducenter av bostäder samt pensionsberäkningssystem till försäkringsbolag och banker. Året präglades av en extrem tillväxt som uppgick till 119 %, varav den organiska tillväxten var 11 % och den förvärvsdrivna 108 %.

2011

(291 anställda, 360,0 Mkr i omsättning)

Den 5 juli 2011 förvärvades det norska programvarubolaget IT-Makeriet AS som levererar branschspecifika affärssystem för fastighetsmäklare i Norge.

2012

(300 anställda, 389,2 i omsättning)

Den 23 januari meddelade Vitec avsikten att gå samman med det noterade dotterbolaget 3L System och den 17 februari offentliggjordes ett prospekt. Efter en förlängd teckningsperiod beslutade Vitec att fullfölja erbjudandet, varefter 3L System avnoterades från First North-listan.

Den 3 september förvärvades Vitec Midas Data AS med 35 medarbetare och programvaror riktade till fastighetsmäklare i Norge.

Den 5 oktober lade Vitec ner konsultverksamheten i USA riktad mot den amerikanska kunden The Berry Company, LLC.

2013

(279 anställda, 371,6 i omsättning)

I mars genomfördes en omorganisation av Affärsområde Mäklare i Sverige då organisationen gavs ett tydligare produktfokus med mindre andel tjänsteproduktion, vilket resulterade i en personalminskning om 15 personer.

I juni genomfördes en motsvarande omorganisation av Affärsområde Mäklare i Norge.

Den 20 december avtalade Vitec om förvärv av det finska

bolaget Acute FDS Oy som har SaaS-erbjudanden för elektronisk journalhantering för hälsovård i Finland. Tillträdet som skedde sista februari 2014 beräknas tillföra Vitec en omsättning om ca 5,3 miljoner euro.



Aktien och ägarförhållanden

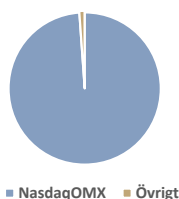
Under året omsattes aktier till ett sammanlagt värde av 99,7 Mkr (50,7). Det innebar att per börsdag omsattes i genomsnitt 4 902 aktier (2 988) till ett värde av 397 354 kr (202 143) och att 27,2 % (17,8) av aktierna omsattes under året. Slutkursen 2013 var 88,50 kr medan slutkursen 2012 var 69,44 kr. Vitecs B-aktie är noterad på Nasdaq OMX. För aktien betalades som högst 99,50 kr den 2 maj och som lägst 70,00 kr den 2 januari. Vid räkenskapsårets slut uppgår det totala antalet emitterade aktier till 5 308 327 st varav 800 000 är A-aktier och resterande 4 508 327 är B-aktier. Hembudsförbehåll finns avseende A-aktier.

Aktiekapitalet uppgår till 2 654 Tkr och kvotvärdet är 50 öre per aktie. Under året har antalet aktier ökat med 160 000 st B-aktier. Marknadsvärdet på de vid årsskiftet emitterade aktierna uppgick till 469,8 Mkr (355,2).

NOTERINGSPLATS

Vitecs B-aktie är noterad på Nasdaq OMX, Stockholm. Aktien har kortnamn VIT B och ISIN-kod SE0000514630. En handelspost uppgår till 1 aktie.

Fördelning handelsplatser



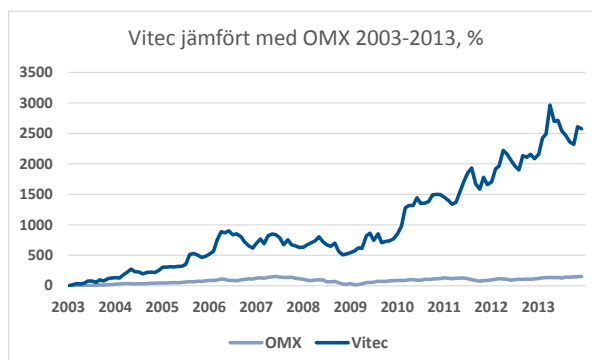
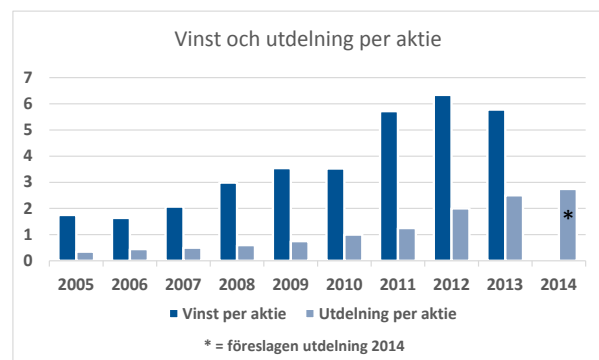
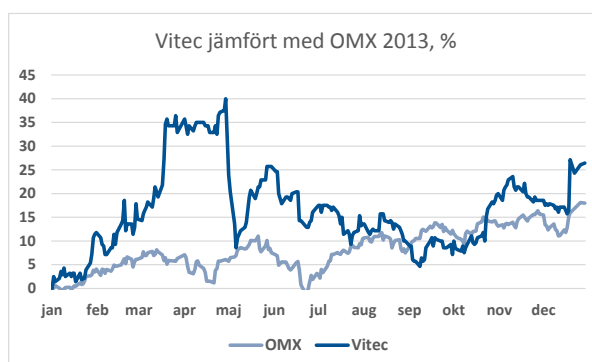
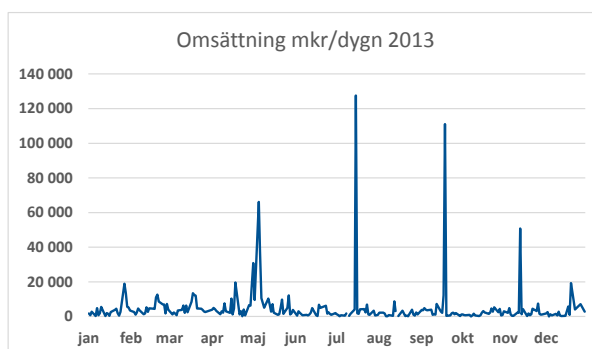
AKTIEÄGARINFORMATION

Vitec eftersträvar att löpande lämna utförlig och snabb information om företagets utveckling och finansiella ställning till aktieägare och aktiemarknad. Informationsgivningen består av kontinuerliga rapporter, som bokslutskommuniké, årsredovisning, delårsrapporter samt beslut på årsstämma.

Samtliga rapporter publiceras på svenska och offentliggörs via Nasdaq OMX pressmeddelandetjänst GlobeNewswire och görs samtidigt tillgängliga på Vitecs hemsida www.vitec.se vid publiceringstillfället. Kvartalsrapporterna distribueras i tryckt version till samtliga registrerade aktieägare som inte aktivt avsagt sig dessa. Rapporter i tryckt form kan även beställas via ir@vitec.se.

ANALYSER AV VITEC

Vitec har under året följts av Remium, www.remium.com samt av Erik Penser, www.penser.se/epaccess.



ÄGARSTRUKTUR

Ägarstruktur och styrelsens aktieinnehav avser innehav 2013-12-31 såvitt känt av Vitec. Antalet aktieägare uppgår till 1 915 st.*

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Kapital %	Röster %
Lars Stenlund*	364 000	78 456	8,3%	29,7%
Olov Sandberg*	364 000	44 912	7,7%	29,5%
Jerker Vallbo*	72 000	31 750	2,0%	6,0%
Thomas Eklund	349 288	6,6%	2,8%	2,8%
LF Småbolagsfonden	315 469	5,9%	2,5%	2,4%
Grenspecialisten förvaltning AB	232 227	4,4%	1,9%	1,8%
Nils-Eric Öquist*	220 163	4,1%	1,8%	1,9%
Fidelity low-priced stock fund	210 000	4,0%	1,7%	1,6%
Avanza Pension	165 048	3,1%	1,3%	1,1%
Rambas AB	133 700	2,5%	1,1%	0,7%
Övriga aktieägare	2 727 314	51,4%	21,8%	21,7%
	800 000	4 508 327	100,0%	100,0%

*inklusive familj och/eller ägande via bolag

AKTIESTRUKTUR OCH AKTIEKAPITAL

År	Transaktion	Förändring av antalet aktier	Ökning av aktiekapitalet	Totalt aktiekapital	Totalt antal A-aktier	Totalt antal B-aktier
1985	Bolagsbildning	500	50 000	50 000	500	–
1990	Fondemission	500	50 000	100 000	1 000	–
1990	Nyemission	560	56 000	156 000	1 160	400
1995	Nyemission	80	8 000	164 000	1 160	480
1997	Fondemission/split	31 160	164 000	328 000	23 200	9 600
1997	Nyemission	1 200	12 000	340 000	23 200	10 800
1997	Split	6 766 000	–	340 000	4 640 000	2 160 000
1997	Omvandling av A-aktier	–	–	340 000	4 000 000	2 800 000
1997	Fondemission	10 200 000	510 000	850 000	10 000 000	7 000 000
1997	Nyemission	1 000 000	50 000	900 000	10 000 000	8 000 000
1998	Nyemission	12 000 000	600 000	1 500 000	10 000 000	20 000 000
1998	Nyemission	2 820 000	141 000	1 641 000	10 000 000	22 820 000
1999	Sammanläggning	–29 538 000	–	–	1 000 000	2 282 000
2000	Nyemission	182 000	91 000	1 732 000	1 000 000	2 464 000
2004	Nyemission	108 200	54 100	1 786 100	1 000 000	2 572 200
2007	Nyemission	43 800	21 900	1 808 000	1 000 000	2 616 000
2008	Nyemission	150 000	75 000	1 883 000	1 000 000	2 766 000
2008	Omröstning	–	–	–	800 000	2 966 000
2009	Nyemission	66 700	33 350	1 916 350	800 000	3 032 700
2010	Nyemission	418 750	209 375	2 125 725	800 000	3 451 450
2011	Nyemission	115 625	57 813	2 183 538	800 000	3 567 075
2012	Nyemission	781 252	390 626	2 574 164	800 000	4 348 327
2013	Nyemission	160 000	80 000	2 654 164	800 000	4 508 327
Totalt		5 308 327	2 654 164	2 654 164	800 000	4 508 327

ÄGARFÖRTECKNING PER OMRÅDE

Innehav	Antal aktieägare	Aktieägare (%)	Innehav	Innehav (%)	Röster	Röster (%)	Marknadsvärde
Sverigeboende	1 867	97,49 %	4 904 768	92,40 %	12 104 768	96,77 %	362 227
Övriga Norden	17	0,89 %	17 042	0,32 %	17 042	0,14 %	1 499
Övriga Europa (exkl. Sverige och Norden)	26	1,36 %	149 641	2,82 %	149 641	1,20 %	13 230
USA	3	0,16 %	236 000	4,45 %	236 000	1,89 %	20 886
Övriga världen	2	0,10 %	876	0,02 %	876	0,01 %	76
Summa 2013–12–30	1 915	100,00 %	5 308 327	100,00 %	12 508 327	100,00 %	397 918

ÄGARFÖRTECKNING TOTALT

Innehav	Antal aktieägare	Antal AK A	Antal AK B	Innehav	Röster	Marknadsvärde
1–500	1 364	0	253 206	4,77 %	2,02 %	22 409
501–1 000	225	0	183 917	3,46 %	1,47 %	16 277
1 001–5 000	223	0	510 480	9,62 %	4,08 %	45 177
5 001–10 000	39	0	265 925	4,99 %	2,12 %	23 446
10 001–15 000	14	0	174 736	3,29 %	1,40 %	15 464
15 001–20 000	9	0	158 871	2,99 %	1,27 %	14 060
20 001–	41	800 000	2 962 192	70,87 %	87,64 %	262 154
Summa 2013–12–30	1 915	800 000	4 508 327	100,0 %	100,0 %	398 987

Välkommen till årsstämma

VÄLKOMMEN TILL ÅRSSTÄMMA

Årsstämma äger rum tisdagen den 6 maj 2014 kl. 17.30 på Scandic Plaza, Storgatan 40, Umeå. Efter stämman kommer en buffé att serveras.

ANMÄLAN

Aktieägare som önskar delta i årsstämman skall:

dels vara införda i den av Euroclear förda aktieboken senast den 28 april (avstämningsdag 29 april)

dels anmäla sin avsikt att delta senast fredagen den 2 maj kl. 15.00 via något av följande;

- www.vitec.se
 - bolagsstamma@vitec.se
 - på tel 090 - 15 49 00
 - per brev till Vitec, Bolagsstämma, Box 7965, 907 19 Umeå.
- I anmälan anges namn, person-/organisationsnummer och telefonnummer dagtid.

FÖRVALTNINGSREGISTRERADE AKTIER

Aktieägars rätt vid årsstämma får utövas av ombud. Skriftlig fullmakt skall redovisas i original. Den som företräder juridisk person skall dessutom bifoga kopia på aktuellt registreringsbevis som utvisar behörig firmatecknare. Fullmakt sänds in samtidigt med anmälan till stämman.

Aktieägare som avser att medföra biträde ombedes meddela detta i samband med anmälan. Aktieägare som låtit förvaltare registrera sina aktier måste, i god tid före den 29 april genom förvaltares försorg, tillfälligt registrera aktierna i eget namn för att erhålla rätt att delta vid stämman.

ÅRSREDOVISNING

Ägarregistrerade aktieägare erhåller automatiskt årsredovisning per post. Fullständiga handlingar finns fr.o.m. tisdagen den 15 april tillgängliga på bolagets kontor i Umeå. Rapporter och ekonomisk information publiceras på Vitecs hemsida. www.vitec.se/investerare/rapporter. Beställning kan också ske genom att maila ir@vitec.se.

KOMMANDE RAPPORTDATUM 2014

Årsstämma och delårsrapport första kvartalet	2014-05-06
Delårsrapport för andra kvartalet	2014-07-14
Delårsrapport för tredje kvartalet	2014-10-22

UTDELNING

Styrelsen föreslår en utdelning om 2,75 kr per aktie.





Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Vitec Software Group AB (publ), med säte i Umeå, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2013.

VERKSAMHETEN

Vitec är ett programvarubolag som erbjuder branschspecifika affärssystem, specialistkompetens och supportavtal till kunder inom utvalda nischer. Vitec fokuserar på nischer inom vilka bolaget kan tillgodose kundens behov på ett mer effektivt sätt än generella affärssystem. Kunderna återfinns bland fastighetsmäklare, bygg- och fastighetsföretag, energiföretag, tidningsföretag, banker och försäkringsföretag samt sökmediaföretag. Verksamheten har varit organiserad i fem affärsområden:

- Affärsområde Mäklare – Affärssystem för fastighetsmäklare och nyproduktion.
- Affärsområde Fastighet – Affärssystem för fastighetsägare, fastighetsförvaltare och fastighetsutvecklare.
- Affärsområde Energi – System för prognoser av el- och värmebehov, vindkraft, teknisk förvaltning och underhåll av distributionsnät.
- Affärsområde Media – System för söktjänster (Yellow Pages Industry) samt affärssystem för i första hand tidningsföretag och företag med speciallösningar inom distribution och detaljhandel.
- Affärsområde Finans & Försäkring – System för pensionsberäkningar och boendekalkyler.

Från och med den 28 februari 2014 utökas verksamheten med affärsområde Hälsa genom förvärvet av Acute FDS Oy i Finland.

Vitec har en tillväxtorienterad strategi och söker kontinuerligt efter nya förvärv. Målsättningen är att vara marknadsledande inom de nischer Vitec är verksam. Vitecs största marknad är Sverige. Bolagets strävan är att fortsätta expandera i Norden.

Det finns säsongsvariationer i verksamheten, dock bedöms dessa minska i takt med en ökad andel repetitiva intäkter.

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT

Koncernens nettoomsättning uppgick 2013 till 371,6 Mkr (389,2), en minskning med 5 % jämfört med 2012. Den minskade nettoomsättningen orsakades av avvecklingen av konsultverksamheten i USA inom Affärsområde Media samt en allmän nedgång av konsulttjänster.

Rörelseresultatet uppgick till 40,7 Mkr (43,0) vilket motsvarade en rörelsemarginal på 11 % (11). I rörelseresultatet ingick avskrivningar med 31,5 Mkr (33,2).

Finansnettot var negativt och uppgick till -2,7 Mkr (-2,8). De finansiella intäkterna uppgick till 0,8 Mkr (1,5) och utgjordes av räntetäkter från fastränteplaceringar och penningmarknadsfonder. De finansiella kostnaderna uppgick till -3,5 Mkr (-4,3) och utgjordes av ränta på förvärvskrediter och konvertibla skuldebrev.

Årets resultat efter skatt uppgick till 30,2 Mkr (32,0), varav hänförligt till moderbolagets aktieägare 30,2 Mkr (31,2).

AFFÄRSOMRÅDENAS UTVECKLING*

Vitecs verksamhet är organiserad i och styrs utifrån segmenten (affärsområdena) Mäklare, Fastighet, Media, Energi samt Finans & Försäkring.

Mkr	Extern nettoomsättning		Tillväxt	Rörelseresultat		Rörelsemarginal	
	2013	2012	2013	2013	2012	2013	2012
AO Mäklare	181,2	168,8	7%	12,5	22,2	7%	13%
AO Fastighet	130,7	120,1	9%	17,3	9,9	13%	8%
AO Media	26,1	65,2	-60%	0,9	0,0	3%	0%
AO Energi	19,8	21,3	-7%	5,3	5,4	27%	25%
AO Finans & Försäkring	13,7	13,0	5%	4,7	5,5	34%	42%
Gemensamt	0,1	0,8	-90%	0,0	0,0	0%	0%
Koncernen	371,6	389,2	-5%	40,7	43,0	11%	11%

*Den interna faktureringen mellan moderbolaget och segmenten förändrades 2013 vilket försvårade jämförelser mellan åren. Från och med andra kvartalet 2013 tillämpas därför principen att segmenten skall bära de gemensamma kostnaderna så att rörelseresultatet i segment gemensamt blir noll. Jämförelsesiffrorna för 2012 har därför omräknats i enlighet med den nya fördelningsprincipen.

Affärsområde Mäklare

I affärsområdet ingår Vitec Mäklarsystem AB, Capitex AB, Vitec IT-Makeriet AS samt koncernen Vitec Midas AS. De totala intäkterna uppgick till 181,2 Mkr (168,8) i huvudsak fördelade på licensintäkter 3,8 Mkr en minskning med 59 %, repetitiva intäkter 160,9 Mkr en ökning med 19 % och tjänster 15,2 Mkr en minskning med 25 %. Tillväxten inklusive förvärvet av Midas Data den 3 september 2012 blev 7 %. I verksamheten förutom Midas minskade nettoomsättningen med 12 %. De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 89 %. Rörelsemarginalen blev 7 % (13).

Affärsområde Fastighet

I affärsområdet ingår Vitec Fastighetssystem AB, Vitec Software AB, Vitec AB, Vitec Förvaltningssystem AB samt Vitec Capifast AB. De totala intäkterna uppgick till 130,7 Mkr (120,1) i huvudsak fördelade på licensintäkter 13,4 Mkr en ökning med 15 %, repetitiva intäkter 69,1 Mkr en ökning med 14 % samt tjänster 44,7 Mkr en minskning med 2 %. De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 53 %. Tillväxten uppgick till 9 %. Rörelsemarginalen blev 13 % (8).

Affärsområde Media

I affärsområdet ingår Vitec Veriba AB, Retail i Linköping AB, samt 3L Media AB. De totala intäkterna uppgick till 26,1 Mkr (65,2) i huvudsak förelade på licensintäkter 3,2 Mkr en minskning med 69 %, repetitiva intäkter 7,3 Mkr en minskning med 32 % samt tjänster 15,6 Mkr en minskning med 65 %. Omsättningen minskade med 60 %, i allt väsentligt beroende på den avvecklade verksamheten i USA. De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 28 %. Rörelsemarginalen blev 3 % (0).

Affärsområde Energi

De totala intäkterna uppgick till 19,8 Mkr (21,3) i huvudsak fördelade på repetitiva intäkter 14,7 Mkr en ökning med 14 % samt tjänster 4,9 Mkr en minskning med 40 %. Omsättningen minskade med 7 %. De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 74 %. Rörelsemarginalen blev 27 % (25).

Affärsområde Finans & Försäkring

I affärsområdet ingår Vitec Capitex AB. De totala intäkterna uppgick till 13,7 Mkr (13,0) i huvudsak fördelade på licensintäkter 0,9 Mkr, en minskning med 15 %, oförändrade repetitiva intäkter 10,3 Mkr och tjänster 2,5 Mkr en ökning med 53 %. Tillväxten uppgick till 6 %. De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 75 %. Rörelsemarginalen blev 34 % (43).

FÖRÄRV OCH FÖRÄNDRINGAR I DEN LEGALA STRUKTUREN UNDER 2013

Under 2013 har inga förvärv slutförts som medfört förändringar i den legala strukturen. I december offentliggjordes avtal om förvärv av Acute FDS Oy, tillträde och konsolidering sker 2014-02-28. I maj månad likviderades det vilande bolaget 3L Media Inc.

MÅLSÄTTNINGAR

Vitec har en tillväxtorienterad strategi och söker kontinuerligt efter nya förvärv. Den historiska tillväxten har uppgått till 25 % per år i genomsnitt. Styrelsen har ställt upp som mål att nå en rörelsemarginal om 15 % samt att fortsätta arbetet med fokus på kontinuerlig tillväxt.

Utfall	Medel	2009	2010	2011	2012	2013
Omsättningstillväxt	28%	6%	117%	15%	8%	-5%
Rörelsemarginal	11%	13%	7%	11%	11%	11%

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER 2013

Ny energikund i Qatar

Den ledande fjärrkyladistributören Marafiq Qatar beställde Vitecs nät-simuleringsverktyg NetSim Epsilon, för att säkra framtida nätanalyser.

Omorganisation av Affärsområde Mäklare i Sverige

Förändringen innebar i korthet att organisationen i Sverige fick ett tydligare produktfokus mot Sveriges fastighetsmäklarbransch. Som en konsekvens av förändringarna varslade företaget om en personalminskning motsvarande 15 personer i Sverige. Verksamheten kommer även framgent vara lokaliserad vid kontoren i Kalmar, Göteborg och Stockholm.

Vitec huvudsponsor i MäklarMatchen

MäklarMatchen var ett event som under sensommaren besökte sju svenska städer för att bland annat kora Sveriges bästa dubbelpar i fastighetsmäklarbranschen. Förutom den prestigeladdade tennisturneringen fick alla mäklare även möjlighet att prova och utveckla sina tenniskunskaper tillsammans med en professionell instruktör.

Omorganisation av Affärsområde Mäklare i Norge.

Vitecs Affärsområde Mäklare har uppnått ytterligare samordningsvinster i gjorda förvärv och genomförde en organisationsförändring i den norska verksamheten. Organisationsförändringen innebar att Vitecs norska verksamhet, i de två bolagen Vitec IT-Makeriet AS och Vitec Midas AS, samlokaliseras till kontoret i Asker utanför Oslo. Omorganisationen medförde en planerad personalminskning om totalt 5 tjänster inom Vitec Midas AS.

Scholt Energy Control valde prognosystem från Vitec

Scholt Energy Control tecknade avtal med Vitec avseende användandet av Vitecs prognosystem Aiolos. Systemet skall användas för prognostisering av Scholts solkraftsanläggningar i Holland och Belgien.

Konvertering av skuldebrev till aktier i Vitec

Svensknabben AB konverterade det skuldebrev som erhöles 2010 i samband med förvärvet av Capitec AB. Konverteringen innebar att antalet aktier i Vitec ökade med 160 000 B-aktier samt att aktiekapitalet i Vitec ökade med 80 000 kr.

Valberedning inför Vitecs årsstämma 2014 utsedd

I enlighet med beslut vid årsstämman för Vitec Software Group AB (publ) den 2 maj 2013 har bolagets tre största aktieägare per den 31 augusti 2013 erbjudits att utse varsin ledamot i valberedningen inför årsstämman 2014. Därutöver skall styrelsens ordförande ingå i valberedningen. Valberedningen består av Lars Stenlund (valberedningens ordförande), Olov Sandberg, Jerker Vallbo och Crister Stjernfeldt (styrelseordförande).

Vitec tecknade nytt avtal med Skanska

Vitec tecknade avtal med Skanska IT Nordic Sweden AB avseende förvaltning och vidareutveckling av programvaran Vitec Säljstöd Nyproduktion. Skanska har använt programvaran sedan 2002 som ett stöd för sina processer vid försäljning av bostadsrätter. Avtalsvärdet uppgick till 6,5 Mkr.

Vitec avtalade om förvärv av Acute FDS Oy

Vitec Software Group AB (publ) avtalade den 20 december om förvärv av 100 % av aktierna i det finska programvarubolaget Acute FDS Oy. Acute har SaaS-erbjudanden för elektronisk journalhantering för hälsovård i Finland. Bolaget omsatte förra verksamhetsåret 5,3 miljoner euro och hade ca 75 % repetitiva intäkter. Förvärvet bedöms direkt resultera i en ökning av vinst per aktie för Vitec. Tillträde och konsolidering kommer att ske per 2014-02-28.

Programvarubolaget Acute FDS, som startades 1987, levererar elektronisk journalhantering för aktörer på den finländska marknaden för hälsovård. Acutes SaaS-baserade kunderbjudanden ger hög andel repetitiva intäkter och med en väl utbyggd kundsupport passar bolaget väl in i Vitec-koncernen. Genom förvärvet stärker Vitec sin ställning som en långsiktig och resursstark Nordisk leverantör av branschspecifika affärssystem. Betalning för verksamheten sker kontant och fastställs till sex gånger EBITDA för räkenskapsåret som slutar 2014-02-28. EBITDA förväntas uppgå till 1 miljon euro. Tilläggsköpeskilling kan komma att utges för framtida förbättrade resultatnivåer under två år. Maximal total köpeskilling kan dock aldrig överstiga 12 miljoner euro.

HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Vitec anpassade sin organisation utifrån koncernens allt tydligare nordiska engagemang efter förvärven av det finska bolaget Acute FDS (december 2013) samt de norska bolagen IT-Makeriet (2011) och Midas Data (2012). Förändringar på ledande poster enligt följande: Richard Larsson, affärsområdeschef för Finans & Försäkring, blir ny affärsområdeschef för Mäklare i Sverige. Erik Hansen blir chef för Affärsområde Mäklare i Norge. Linda Tybring, chef för Affärsområde Media, får också ansvar som chef för Affärsområde Finans & Försäkring. Ilari Laaksonen blir chef för Affärsområde Hälsa i Finland. Fredrik Ruben, chef för Affärsområde Mäklare i Sverige och Norge, går till Tobii Technology och lämnar därmed sin operativa roll i koncernen men kvarstår i affärsområdets styrelse.

Nya kundavtal efter balansdagen: Flerårsavtal med Ikano Bostad avseende förvaltning och vidareutveckling av programvaran Vitec Säljstöd Nyproduktion och avtal med E.ON avseende Vitecs prognosystem Aiolos. Dessutom träffades avtal med Eniro om försäljning av en evig icke exklusiv licens avseende rätten att nyttja den sedan tidigare genomförda installationen. I samband med att köpet genomförs under första kvartalet 2014 anställer Eniro fyra av 3L Medias medarbetare. Resultatmässigt innebär transaktionen ett nollresultat eftersom goodwillvärdet i Affärsområde Media nedskrivs med 4,8 Mkr i samband med genomförandet av affären.

LIKVIDITET, KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid årets slut till 21,3 Mkr (68,3). Utöver dessa likvida medel fanns checkkrediter på 20 Mkr. Kassaflödet från den löpande verksamheten blev 42,9 Mkr (60,1). Investeringarna uppgick till 29,6 Mkr i dataprogram och aktiverat eget arbete samt 11,2 Mkr i materiella anläggningstillgångar. En tilläggslikvid avseende förvärvet av Vitec Midas om 17,2 Mkr utbetalades under andra kvartalet, investeringen som sådan var bokförd under 2012.

Totalt uppgick räntebärande skulder per den 31 december 2013 till 81,3 Mkr (106) fördelat på långfristiga räntebärande skulder 59,5 Mkr (84,3) samt kortfristiga räntebärande skulder 21,8 Mkr (21,7). Av de långfristiga räntebärande skulderna utgjordes 17,7 Mkr (25,5) av konvertibla förlagslån. Under året har ett nytt lån upptagits om 7,1 Mkr. Koncernens netto av räntebärande tillgångar och räntebärande skulder uppgick till -60,0 Mkr (-37,7).

Under året har aktiekapitalet ökat med 0,1 Mkr genom konvertering av skuldebrev. Eget kapital hänförligt till Vitecs aktieägare uppgick till 169,6 Mkr vid årets slut. Soliditeten uppgick till 44 % (36). I maj månad utbetalades aktieutdelning med 2,50 kr per aktie, totalt 12,9 Mkr

INVESTERINGAR

Årets totala investeringar uppgick till 40,8 Mkr (100,1), varav 8,0 Mkr (0) avsåg en övernattningslägenhet i Stockholm, 3,2 Mkr (2,9) avsåg inventarier, 1,6 Mkr (0,8) avsåg dataprogram samt 28 Mkr (17,4) avsåg aktiverat utvecklingsarbete.

FORSKNING OCH UTVECKLING

Vitec utvecklar och säljer nischorienterade programvaror och internet-tjänster. En offensiv utvecklingsverksamhet är en väsentlig del av Vitecs strategi och ett villkor för långsiktig överlevnad. Strategiskt fokuserad utveckling stärker den befintliga verksamheten och möjliggör att nya produkter och tjänster kan lanseras. Vitecs utveckling består av löpande förbättringar inom befintliga produktområden. Förbättringarna kommer nya kunder tillgodo vid köp och gamla kunder genom underhållsavtal. Utveckling med högre innovationsgrad gör att Vitec kan erbjuda nya produkter och produktområden.

IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernens immateriella anläggningstillgångar består av goodwill, produkt rättigheter, varumärken och kundavtal som uppkommer genom förvärv samt aktiverat utvecklingsarbete och dataprogram. Per den 31 december 2013 uppgick redovisat värde på goodwill till 129,6 Mkr (129,7), produkt rättigheter 74,4 Mkr (102,0), balanserade utgifter för utvecklingsarbeten 48,2 Mkr (33,5), kundavtal 3,5 Mkr (0) samt varumärken 2,1 Mkr (0). Under räkenskapsåret har en definitiv förvärvsanalys fastställts för förvärvet av Vitec Midas AS i september 2012. I samband med detta omfördelades värden mellan produkt rättigheter, goodwill, varumärken och kundavtal, se not 3 för utförligare beskrivning.

EGET KAPITAL

Totalt eget kapital uppgick per den 31 december 2013 till 169,6 Mkr (152,4). Eget kapital hänförligt till Vitecs aktieägare uppgick till 169,6 Mkr (152,4).

Under andra kvartalet utbetalades aktieutdelning med 12,9 Mkr till moderbolagets ägare. I juni 2013 påkallades konvertering inom ramen för konvertibelprogram lån 1007. I juni ökades det egna kapitalet genom denna konvertering med 7,8 Mkr. Den 31 december fanns pågående konvertibelprogram om totalt 17,7 Mkr som kan konverteras till maximalt 406 759 B-aktier samt öka aktiekapitalet med 0,2 Mkr.

MEDARBETARE

Vitec hade under 2013 i genomsnitt 279 (300) medarbetare av vilka 85 (90) var kvinnor. Vid årets slut uppgick antalet medarbetare till 276 (315).

INFORMATION OM ICKE FINANSIELLA RESULTATINDIKATORER

- Under 2013 har IT-infrastrukturen konsoliderats så att alla medarbetare har tillgång till samma grundinformation om företaget, affärsområdena och medarbetarna. Med detta följer också interna konferensmöjligheter med Microsoft Lync där samtliga medarbetare och/eller grupper av medarbetare kan kommunicera via sin dator. Årets satsningar bedömer vi har haft både ekonomisk påverkan genom höjd effektivitet, miljöpåverkan genom mindre resande och social påverkan genom att öka vi-känslan.
- Aktivitec är vår gemensamma friskvårdssatsning. På varje ort och kontor finns det en Aktivitec-klubb som tillsammans med övriga kollegor ser till att vi hittar på roliga och utmanande upptåg. Allt knyts samman av de tester, tips och uppföljning som varje medarbetare individuellt får chans att ta del av. Aktivitec är frivilligt och målet är inte att skapa maratonsvinnare eller elittränning. Målet är att få maximal friskhet och därigenom även nå affärsmässiga framgångar. Satsningen på Aktivitec har haft positiv social påverkan på medarbetarnas arbetsmiljö.

- Koncernen har en miljöpolicy. Under 2013 har koncernledningen genomfört en miljöutredning för att identifiera betydande miljöaspekter utifrån miljöstandarden SS-EN ISO 14001:2004. Vi ser utredningen som en viktig del i arbetet med att konkretisera miljöarbetet för medarbetarna. Satsningen bedöms få en positiv effekt på det dagliga miljöarbetet.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 49,8 Mkr (39,6) och utgjordes i allt väsentligt av fakturering till dotterföretag för utförda koncerninterna tjänster i form av lokaler, datakommunikation och telefoni, ekonomisk rapportering, HR och verksamhetsutveckling. Resultatet efter skatt uppgick till 27,9 Mkr (32,4) inklusive anteciperad utdelning från dotterföretag.

Moderbolagets likvida medel uppgick till 21,3 Mkr (68,3). Likvida medel utgörs av ett koncernvalutakonto där moderbolaget har toppkontot gentemot banken. Dotterbolagens likvida medel utgörs således av fordran/skuld på moderbolaget.

Moderbolaget har sedan tidigare avtal om checkkredit på 20 Mkr (20). Investeringarna uppgick till 1,5 Mkr (0,5) i immateriella anläggningstillgångar, 8,1 Mkr (0,5) i materiella anläggningstillgångar samt 0,5 Mkr (133,2) i andelar i dotterföretag avseende tillkommande transaktionskostnader för förvärvet av de utestående aktierna i 3L System AB. Räntebärande skulder uppgick till 81,3 Mkr (106,1) i form av konvertibla förlagslån 17,7 Mkr (25,5) samt skulder till kreditinstitut 63,6 Mkr (80,6). Under året har ett nytt lån upptagits om 7,1 Mkr.

I maj månad utbetalades aktieutdelning med 12,9 Mkr (10,2). I juni månad ökade det egna kapitalet med 7,8 Mkr genom konvertering av lån 10:07 (förvärv Capitec AB). Den 31 december fanns pågående konvertibelprogram om totalt 17,7 Mkr som kan konverteras till maximalt 406 759 B-aktier samt öka aktiekapitalet med 0,2 Mkr.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika risker, dels i form av risker i rörelsen och dels i form av finansiella risker. Nedan följer en redogörelse för de mest kritiska faktorerna.

Verksamhetsrelaterade risker**Medarbetare och rekrytering**

Koncernen är i hög utsträckning beroende av kvalificerad arbetskraft och specialistkompetens. Genom att vara en modern arbetsgivare som ger möjlighet till intressanta arbetsuppgifter, flexibla arbetstider, friskvård, löneutfyllnad vid föräldraledighet, utvecklings- och karriärmöjligheter inom koncernen m.m. kan Vitec attrahera och behålla kvalificerade medarbetare. Det finns dock en risk för att detta inte kan ske till acceptabla villkor, trots marknadsmässiga ersättningar, då det råder hård konkurrens om erfarna medarbetare från andra mjukvaru- och produktutvecklingsbolag. Genom koncernens geografiska spridning kan olika befattningar lokaliseras utifrån förutsättningar på arbetsmarknaden på olika platser i Sverige och i Norden.

Kundberoende

Vitec har ingått avtal med ett stort antal kunder. Styrelsen för Vitec bedömer att koncernen inte i någon avgörande omfattning är beroende av någon enskild kund. Kundstrukturen kan dock vara mer eller mindre koncentrerad inom koncernens olika affärsområden. Inom Affärsområde Mäklare finns enstaka stora kunder samt ramavtal med kunder för franchisetagares räkning som gör att kundberoendet är att anse som högre än för koncernen som helhet.

Leverantörsberoende

Vitec köper bandbredd av teleoperatörer. Dessa teleoperatörer är av betydelse för att Vitec skall kunna bedriva sin verksamhet. Vitec köper även stödtjänster som integreras i Vitecs affärssystem och sådana stöd-

tjänster utgörs främst av fastighetsrelaterad information eller överföring av sådan information via SMS. Vitec har alternativa leverantörslösningar men är trots det beroende av leverantörers leveranssäkerhet för att undvika driftstopp vilket kan medföra negativa konsekvenser för Vitecs resultat och finansiella ställning.

IT-infrastrukturen

IT-infrastrukturen i koncernen är centraliserad. Stor vikt läggs vid organisation och förebyggande kring denna eftersom driftstopp kan medföra negativa konsekvenser för Vitecs resultat och finansiella ställning. Driften av IT-infrastrukturen säkras genom redundans och geografisk riskspridning. En driftstörningsrutin har beslutats av koncernledningen. Där fastslås bland annat processer och informationsvägar för att hantera driftstörningar och disaster recovery. Övningar genomförs en gång per år.

Förvärv och integration av genomförda förvärv

Vitec har genomfört ett antal förvärv genom åren. Förvärvssituationer innebär alltid, i varierande utsträckning, risker som kan få väsentligt negativa effekter för den förvärvande parten. Risker kopplade till förvärv utgörs bland annat av finansiella, legala samt operationella risker.

De finansiella riskerna är flera men en särskilt hög risk är risken att betala en för hög köpeskilling samt risker som uppstår vid finansiering av köpeskillingen, vilket kan ske med upptagande eller övertagande av räntebärande lån som negativt belastar koncernens resultat och finansiella ställning. De legala riskerna är flera men särskilt hög risk är kopplad till itrådandet av ansvar för det förvärvade bolagets eller den förvärvade tillgångens åtaganden och historiska verksamhet samt skattesituation. De operationella riskerna utgörs i stor utsträckning av integration av förvärvat bolag eller tillgång med bibehållen lönsamhet.

Det finns inga garantier att de på förhand, förväntade, positiva operationella eller finansiella effekter som normalt föranleder ett förvärv verkligen infrias eller att det inte resulterar i negativa effekter för koncernens resultat och finansiella ställning. Inte heller finns det några garantier att koncernens genomförda förvärv kommer att resultera i positiva effekter för koncernen. Prövning av nedskrivningsbehov görs årligen på förvärvat goodwill och förvärvade produkt rättigheter. Om goodwill och/eller produkt rättigheter inte anses rätt värderade vid en sådan prövning kan det resultera i en nedskrivning, vilket skulle påverka Vitecs resultat negativt.

Investeringar i produktutveckling

Vitec investerar varje år väsentliga resurser i utveckling av nya och befintliga produkter. För att Vitec skall klara av att fortsätta att erbjuda konkurrenskraftiga affärs- och verksamhetssystem förutsätter det årliga investeringar i produktutveckling. Det är av stor vikt att Vitec kan finansiera samt erhålla avkastning på resultatet av produktutvecklingen. För att bättre kunna planera, genomföra och följa upp koncernens produktutveckling har en koncerngemensam produkt investeringsplan implementerats under 2013.

Fastprisprojekt

Affärsområden inom koncernen ingår ibland avtal med kunder om åtagande i projektförform till ett förutbestämt fast pris, så kallade fastprisprojekt. Fastprisprojekt kan resultera i betydande förluster om de faktiska nedlagda arbetsresurserna överstiger de, vid offerttillfället, bedömda erforderliga arbetsresurserna. Bolag inom koncernen kan komma att fortsätta åta sig fastprisprojekt och det finns inga garantier att sådana fastprisprojekt inte kommer att resultera i förluster vilket kan ha negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Bransch- och marknadsrelaterade risker

Konjunktur

Vitecs utveckling och finansiella ställning är delvis beroende av faktorer utanför Vitecs kontroll, såsom den allmänna konjunkturen, marknadsförutsättningarna för kunderna och förekomsten av nya konkurrerande

produkter och tjänster. Konjunkturen påverkar investeringsviljan inom näringslivet. Vitec erbjuder system som ofta är centrala och prioriterade system för Vitecs kunder. Trots att detta är prioriterade system påverkas såväl förnyandet av licensavtal som nyförsäljning av att företagen i allmänhet reducerar sina investeringar under lågkonjunkturer genom att avbryta eller skjuta upp projekt. Framtida lågkonjunkturer kan ha en negativ påverkan på Vitecs verksamhet, tillväxt, resultat och finansiella ställning.

Teknisk utveckling

I Vitecs bransch och inom dess affärsområden pågår en ständig teknik- och marknadsutveckling till följd av att kundernas behov förändras. Vitecs förmåga att förutse dessa behov och anpassa de tekniska lösningarna därefter, är betydelsefullt för att Vitec skall utvecklas enligt plan.

Finansiella risker

Vitecs exponering för finansiella risker och hanteringen av dessa beskrivs i not 20.

Känslighetsanalys

Nedan redovisas hur resultat per aktie förändras av olika faktorer.

- Vitec köper tjänster, abonnemang och statistikuppgifter från externa leverantörer för 49,5 Mkr per år. En förändring med 1 % skulle påverka resultatet med ca 0,5 Mkr.
- Den största kostnadsposten i koncernen är personalkostnader som uppgår till 221,2 Mkr. En förändring med 1 % skulle påverka resultatet med ca 2,2 Mkr.
- Förvärven finansieras i stor omfattning av lån i bank eller genom konvertibler. Räntan är oftast rörlig. En förändring av räntan med en procentenhet för befintlig låneportfölj 2013-12-31 skulle påverka resultatet med 0,7 Mkr.
- Vitecs engagemang i utländska dotterföretag ökar vilket innebär ökade valuta- och omräkningsrisker. Med koncernens nuvarande utseende finns valutaexponeringen i allt väsentligt mot norska kronor men även till viss del mot euro. En förändring av kursen för norska kronor och euro med 5 % skulle i år ha påverkat koncernens resultat med ca 0,5 Mkr. Vid omräkning av de norska dotterföretagens nettotillgångar skulle en förändring av norska kronan med 5 % ha påverkat koncernens totalresultat med ytterligare cirka 4,5 Mkr.

Påverkansfaktorer	Förändring %	Resultatpåverkan tkr		Resultatpåverkan kr/aktie	
		2013	2012	2013	2012
Främmande arbeten och abonnemang	+/- 1	494	440	0,09	0,09
Personalkostnader	+/- 1	2 212	2 195	0,42	0,45
Låneräntan (förändring procentenhet på låneränta)	+/- 1	713	1 060	0,14	0,22
Valutaförändring NOK och euro	+/- 5	500	400	0,10	0,08

Bolagsstyrningsrapport

Svensk kod för bolagsstyrning skall tillämpas av alla bolag på Stockholmsbörsen. Koden baseras på principen ”comply or explain” ”följ eller förklara” vilket betyder att det är möjligt att avvika från regelverket under förutsättning att bolaget redovisar en förklaring till avvikelserna och också redovisar det valda alternativet.

Bolagsstyrningen i Vitec utgår från svensk lagstiftning, främst den svenska aktiebolagslagen, och årsredovisningslagen, regelverk för emittenter vid Nasdaq OMX Stockholm samt Svensk kod för bolagsstyrning.

Vitec följer bestämmelserna med det enda undantaget att valberedningens sammansättning inte följer koden (punkt 2,3 respektive 2,4). Valberedningen har utsett verkställande direktören Lars Stenlund till valberedningens ordförande då det kan anses vara ett naturligt val med hänsyn tagen till ägarstrukturen i Vitec. Huvudägarnas inflytande är av sådan vikt att vi valt att låta dem ingå i valberedningen.

Det viktigaste interna styrinstrumentet är den av stämman fastställda bolagsordningen, därefter kommer styrelsens arbetsordning och styrelsens instruktion för verkställande direktören. Styrelsen har fastställt ett antal policies, riktlinjer och instruktioner som är bindande och som gäller för hela koncernens verksamhet.

AKTIEÄGARE

Aktierna av serie B i Vitec Software Group AB (publ) togs den 4 juli 2011 upp till handel på NASDAQ OMX Stockholm. Vid utgången av 2013 hade Vitec 1 915 aktieägare. Lars Stenlund och Olov Sandberg var största ägarna med 8,3 % av kapitalet och 29,7 % av rösterna respektive 7,7 % av kapitalet och 29,5 % av rösterna. Totalt ägde bolagets tre största ägare 100 % av A-aktierna och 3,4 % av B-aktierna och bolagets tio största ägare 40 % av B-aktierna. Vid samma datum uppgick Vitecs börsvärde till 469,8 Mkr. Antalet aktier uppgick till 5 308 327 varav 4 508 327 av serie B och 800 000 av serie A.

BOLAGSSTÄMMA

Aktieägarnas rätt att besluta om Vitecs angelägenheter utövas på bolagsstämman, som är Bolagets högsta beslutande organ. Vid bolagsstämman ges samtliga aktieägare möjlighet att utöva det inflytande över bolaget som deras respektive aktieinnehav representerar. Varje A-aktie representerar tio röster och varje B-aktie en röst. Aktieägare som är registrerade i Euroclear Swedens aktiebok per avstämningsdagen och är anmälda har rätt att delta och rösta vid stämman. Inom sex månader från räkenskapsårets utgång skall ordinarie bolagsstämma (”årsstämma”) hållas. Några av årsstämmans obligatoriska uppgifter är att fastställa balans- och resultaträkningar samt hantera årets resultat. Stämman beslutar också om ersättningsprinciper för ledande befattningshavare och om ansvarsfrihet för styrelseledamöterna och VD. Årsstämman väljer efter förslag från valberedningen (se nedan) styrelseledamöter fram till slutet av nästkommande årsstämma. Bolagsordningen ändras genom beslut på bolagsstämman i enlighet med aktiebolagslagens regler.

Årsstämma 2013

Vitecs årsstämma hölls den 2 maj i Folkets Hus i Umeå. Bolagets styrelse, ledning, valberedning samt revisor var närvarande vid stämman. 63 aktieägare representerande 71 % av rösterna var närvarande. Protokoll från årsstämman finns på Vitecs webbplats, www.vitec.se.

Årsstämma 2014

Vitecs årsstämma 2014 äger rum den 6 maj i Folkets Hus i Umeå. För anmälan till årsstämman 2014 finns information på www.vitec.se. Där beskrivs även hur respektive aktieägare kan få ett ärende behandlat på stämman.

VALBEREDNING

Valberedningens huvuduppgift är att till årsstämman föreslå kandidater för val till styrelsen och styrelsens ordförande samt i samråd med revisionsutskottet föreslå kandidater för val till revisorer.

Valberedningens arbete skall präglas av öppenhet och diskussion för att åstadkomma en välbalanserad styrelse. Valberedningens arbete inleds med att utvärdera sittande styrelse. Valberedningen har också till uppgift att ta fram förslag avseende ordförande vid årsstämman, förslag om styrelsens arvodering och eventuell arvodering till utskott/kommittéer samt arvodering till revisorerna.

Årsstämman 2013 beslutade att de tre största aktieägarna skulle få utse varsin ledamot i valberedningen, tillika beslutades att valberedningen skall bestå av styrelsens ordförande samt tre ledamöter.

Valberedningens ledamöter inför årsstämman den 6 maj 2014 är:

- Lars Stenlund. VD, innehavare av 364 000 A-aktier och 78 456 B-aktier.
- Crister Stjernfelt. Styrelseordförande Vitec, innehavare av 1 600 B-aktier.
- Olov Sandberg. Vice VD och Informationschef Vitec. Innehavare av 364 000 A-aktier och 44 912 B-aktier.
- Jerker Vallbo. VD i dotterbolaget Vitec Energy AB, innehavare av 72 000 A-aktier och 31 750 B-aktier.

Valberedningen har, inför årsstämman 2014, haft ett sammanträde. Ingen ersättning har utgått för arbetet i valberedningen.

BOLAGSORDNING

Bolagsordningen stadgar att Vitec är ett publikt aktiebolag, vars verksamhet är att köpa, förvalta fast och lös egendom samt bedriva därmed förenlig verksamhet. Vitecs aktiekapital skall utgöra lägst 1 600 000 kronor och högst 6 400 000 kronor. Bolagets aktier skall kunna utgivas i två serier, Serie A och Serie B. Vid omröstning på bolagsstämma skall aktie av serie A (A-aktie) medföra 10 röster och aktie av serie B (B-aktie) en röst. Om aktier av båda slagen utges, må antalet aktier av vardera serien uppgå till högst nittionio hundradelar av hela antalet aktier i bolaget. Läs hela bolagsordningen på www.vitec.se.

STYRELSEN

Styrelsens uppdrag är att för ägarnas räkning förvalta Bolagets angelägenheter. Vitecs styrelsearbete styrs av gällande lagar och rekommendationer samt av styrelsens arbetsordning som innehåller regler för arbetsfördelning mellan styrelse och VD, ekonomisk rapportering, investeringar och finansiering. Arbetsordningen fastställs årligen på konstituerande styrelsemöte i direkt anslutning till årsstämman.

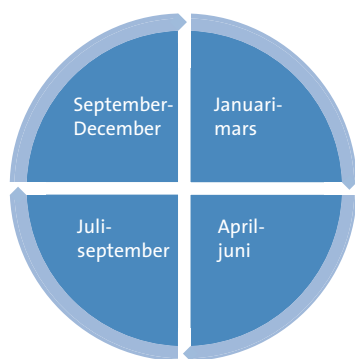
Styrelsen består av fem ordinarie ledamöter utan suppleanter. VD ingår ej i styrelsen men närvarar under samtliga styrelsemöten som föredragande, utom när VDs arbete utvärderas. VD rapporterar till styrelsen om det operativa arbetet i koncernen samt ser till att styrelsen får sakligt och relevant beslutsunderlag.

Styrelsens arbete

Vitec håller under ett verksamhetsår minst sju ordinarie styrelsemöten samt ett konstituerande styrelsemöte i direkt anslutning till årsstämman. Extra styrelsemöten hålls vid behov. Under 2013 har totalt tio styrelsemöten hållits, konstituerande möte inräknat.

Vid Bolagets protokollförda styrelsemöten behandlades koncernens resultat och ställning, delårsrapport samt årsredovisning. Även framtida frågeställningar så som marknadsbedömningar, potentiella förvärv, affärsverksamhetens inriktning och organisationsfrågor har behandlats.

Styrelsens arbetsår



Styrelsemöte februari

- Resultat
- Bokslutskommuniké
- Revisionsutskott
- Utvärdering av styrelsens arbete

Styrelsemöte mars

- Årsredovisning
- Förslag till vinstdisposition
- Handlingar inför årsstämman

Styrelsemöte maj

- Första kvartalet
- Arbetsordning
- Revisionsutskott

Årsstämma och konstituerande möte

- Förmåtecknare utses

Styrelsemöte juli

- Andra kvartalet

Styrelsemöte augusti

- Strategiska prioriteringar och finansiella mål

Styrelsemöte oktober

- Tredje kvartalet
- Revisionsutskott
- Genomgång av koncernens organisation

Styrelsemöte december:

- Budget
- VD-instruktion

Styrelsens sammansättning

Vid årsstämman den 2 maj 2013 valdes styrelseledamöterna; Crister Stjernfelt, styrelsens ordförande, Anna Valtonen, ledamot, Kaj Sandart, ledamot, Jan Friedman, ledamot och Birgitta Johansson-Hedberg, ledamot. Nedanstående tabell visar bland annat styrelsens medlemmar, samt styrelsens bedömning angående beroendeställning i förhållande till Bolaget och aktieägarna.

Vitecs styrelsesammansättning uppfyller Nasdaq OMX Stockholms och svensk kod för bolagsstyrnings krav avseende oberoende styrelseledamöter. För ytterligare information om respektive styrelseledamot, läs på www.vitec.se, Investor Relations, Bolagsstyrning.

Styrelsens arbetsordning

Styrelsens arbetsordning fastställdes den 2 maj 2013 och skall årligen revideras på det konstituerande styrelsesammanträdet. Arbetsordningen revideras därutöver vid behov. Arbetsordningen innehåller bland annat styrelsens ansvar och arbetsuppgifter, styrelseordförandens arbetsuppgifter, revisionsfrågor samt anger vilka rapporter och finansiell information som styrelsen ska få inför varje ordinarie styrelsemöte. Vidare omfattar arbetsordningen instruktioner till VD. Arbetsordningen föreskriver också styrelsens arbete som ersättningsutskott.

REVISIONS- OCH ERSÄTTNINGSGRUPPEN

Styrelsen agerar i sin helhet såväl revisions- som ersättningsutskott. Arbetsbeskrivningen gällande arbetet som revisionsutskott fastställs som en bilaga till gällande arbetsordning. Arbetet som ersättningsutskott regleras i gällande arbetsordning. Arbetsordningen med bilaga fastställdes vid konstituerande styrelsemöte den 2 maj 2013. Under 2013 har revisionsutskottet haft tre möten och ersättningsutskottet har haft möten i samband med ordinarie styrelsemöten.

VD OCH KONCERNLEDNING

Den verkställande direktören har under styrelsen det övergripande ansvaret för Vitec-koncernen.

Lars Stenlund

Verkställande direktör, född 1958 och anställd sedan 1985.

Aktieinnehav: Innehar 364 000 A-aktier, 78 456 B-aktier. Lars har varit styrelseledamot i Vitec fr.o.m. 1985 t.o.m. 2009. Filosofie doktor i tillämpad fysik (1987) vid Umeå universitet. VD i Vitec sedan 1990. Grundare av bolaget tillsammans med Olov Sandberg.

Övriga styrelseuppdrag: Ledamot i Handelskammarens Service AC län AB, Umeå universitet samt Algoryx Simulation AB.

Den senast gällande VD-instruktionen fastställdes av styrelsen den 11 december 2013. VD tar löpande fram nödvändigt informations- och beslutsunderlag inför styrelsemöten och motiverar även förslag till beslut. Styrelseordförande har årligen utvärderingssamtal med VD i enlighet med VD-instruktion och gällande kravspecifikation.

Koncernledning

Vid den verkställande direktörens sida finns koncernledningen. Koncernledningen har månatliga möten för behandling av löpande ärenden och diskussioner samt ett längre strategimöte varje år. Koncernledningen beslutar gemensamt, i enlighet med de riktlinjer som beslutats av styrelsen i instruktionen om arbetsfördelning mellan styrelsen och VD, i frågor inom sitt kompetensområde och som är av långsiktig och strategisk karaktär såsom företagsutveckling, marknadsföring, finansiering, investeringar och miljöfrågor. Koncernledningen bereder också frågor som ska beslutas av styrelsen. Tabellen på nästa sida visar koncernledningens medlemmar och deras befattningar etc.

Viktiga beslut

I december beslutade styrelsen om förvärvet av Acute FDS Oy.

Styrelsens ansvar

Vitecs styrelse har det övergripande ansvaret för Bolagets organisation och ledning samt att riktlinjer för förvaltningen av Bolagets medel är ändamålsenligt uppbyggda. Styrelsen ansvarar för att Bolaget styrs enligt gällande lagar och förordningar samt det regelverk för emittenter där svensk kod för bolagsstyrning ingår. Styrelsen ansvarar vidare för utveckling och uppföljning av koncernens strategier genom planer och mål, beslut om förvärv och avyttring av verksamheter, större investeringar, tillsättningar och ersättningar till koncernledningen samt löpande uppföljning av verksamheten under året. Styrelsen fastställer årligen årsbokslutet, gällande affärsplan, verksamhetsrelaterade policies samt VDs arbetsordning.

Styrelsens ordförande

Styrelsens ordförande Crister Stjernfelt leder styrelsens arbete så att detta utövas i enlighet med lagar och föreskrifter. Ordförande följer verksamheten i dialog med VD och ansvarar för att övriga ledamöter får den information som är nödvändig för hög kvalitet i diskussion och beslut. Ordföranden är även delaktig i utvärdering och utvecklingsfrågor avseende koncernens ledande befattningshavare.

Styrelse och revisorer



Kaj Sandart, Anna Valtonen, Birgitta Johansson-Hedberg, Crister Stjernfelt och Jan Friedman.

CRISTER STJERNFELT (1943)	ANNA VALTONEN (1974)	KAJ SANDART (1953)	JAN FRIEDMAN (1952)	BIRGITTA JOHANSSON-HEDBERG (1947)
<i>Utbildning:</i> Ekonomistudier vid Stockholms universitet.	<i>Utbildning:</i> PhD. Department of Industrial and Strategic Design, Helsingfors, 2007	<i>Utbildning:</i> Civilingenjör, KTH 1977.	<i>Utbildning:</i> Civilekonom, Handelshögskolan i Stockholm 1978.	<i>Utbildning:</i> Fil kand, Psykologexamen 1972, Lunds universitet.
<i>Befattning:</i> Styrelsens ordförande sedan 2013, styrelseledamot sedan 2009.	<i>Befattning:</i> Styrelseledamot sedan 2012.	<i>Befattning:</i> Styrelseledamot sedan 1998.	<i>Befattning:</i> Styrelseledamot sedan 2010.	<i>Befattning:</i> Styrelseledamot sedan 2011.
<i>Andra uppdrag/befattningar:</i> Styrelseordförande i Ortivus AB, AcelQ AB och Oryx Simulations Verklighetsmodeller i Sverige AB. Styrelseledamot i Digital Route AB, DGC One AB, och Carmenta Sverige AB.	<i>Andra uppdrag/befattningar:</i> Professor och dekanus vid Aalto University. Styrelseledamot i Kasthall Group AB och Aarhus School of Architecture, Danmark. Har tidigare arbetat med industridesign inom Nokia (1997–2009) och där senast som Head of Design Research & Foresight.	<i>Andra uppdrag/befattningar:</i> Partner i Hallvarsson & Halvarsson. Styrelseledamot i Vallabacken Invest AB. Suppleant i Milox AB. Verksam i ideella föreningen Baltic Sea Action Group Sweden.	<i>Andra uppdrag/befattningar:</i> Styrelseordförande i Sportamore AB (publ), Funka Nu AB, Nordic Public Affairs AB. Styrelseledamot i MittMedia Förvaltning AB, Bindomatic AB, Malux AB och Ticmate AB.	<i>Andra uppdrag/befattningar:</i> Styrelseordförande i Almi Stockholm Sörmland, Svenska Linnésällskapet och Sankt Lukas Sverige. Vice ordförande i Finansinspektionen. Styrelseledamot i Sveaskog och Copenhagen Economics.
<i>Innehar:</i> 1 600 B-aktier. Inga konvertibler.	<i>Innehar:</i> Inga aktier. Inga konvertibler.	<i>Innehar:</i> 23 802 B-aktier (inklusive familj). Inga konvertibler.	<i>Innehar:</i> 39 243 B-aktier genom bolag. Inga konvertibler.	<i>Innehar:</i> Inga aktier. Inga konvertibler.

Samtliga av ledamöterna i Vitecs styrelse uppfyller kraven på oberoende i förhållande till bolaget, dess ledning och till större aktieägare.



Lars Stenlund, Olov Sandberg, Lars Eriksson, Maria Kröger, Patrik Fransson och Kjell Hedström.

LARS STENLUND (1958)	OLOV SANDBERG (1952)	LARS ERIKSSON (1955)	PATRIK FRANSSON (1966)	KJELL HEDSTRÖM (1959)	MARIA KRÖGER (1968)
<i>Befattning:</i> Grundare och VD. Anställd sedan 1985.	<i>Befattning:</i> Grundare, vice VD, informationschef. Anställd sedan 1985.	<i>Befattning:</i> Vice VD, M&A och Bu- siness development. Anställd sedan 2011.	<i>Befattning:</i> Vice VD, CTO och CIO. Anställd sedan 2011.	<i>Befattning:</i> Business Controller. Anställd sedan 1989.	<i>Befattning:</i> CFO. Anställd sedan 2011.
<i>Utbildning:</i> Filosofie doktor i till- lämpad fysik (1987) vid Umeå universitet.	<i>Utbildning:</i> Filosofie doktor i fysik (1980). Docent i till- lämpad fysik (1990) vid Umeå universitet.	<i>Utbildning:</i> Civilingenjör, Industri- ell Ekonomi, Linköping 1979.	<i>Utbildning:</i> Bachelor's degree, Computer Science och MBA Executive program, Handelshög- skolan Stockholm.	<i>Utbildning:</i> Fil. Kand, Umeå 1989.	<i>Utbildning:</i> Civilekonom, Umeå 1990.
<i>Andra uppdrag/ befattningar:</i> Styrelseledamot i Han- delskammaren Service AC län AB, Umeå uni- versitet samt Algoryx Simulation AB.	-	<i>Andra uppdrag/ befattningar:</i> Styrelseledamot i Affärskonsulting Lars Eriksson AB.	-	-	-
<i>Innehar:</i> 364 000 A-aktier, 78 456 B-aktier (inklu- sive familj). Inga konvertibler. Inga optioner.	<i>Innehar:</i> 364 000 A-aktier, 44 912 B-aktier (inklu- sive familj). Inga konvertibler. Inga optioner.	<i>Innehar:</i> 1 600 B-aktier. 746 KV1201. 15 000 köpoptioner.	<i>Innehar:</i> 2 000 B-aktier. 2 238 KV1201. 15 000 köpoptioner.	<i>Innehar:</i> 40 800 B-aktier. Inga konvertibler. Inga optioner.	<i>Innehar:</i> 1 000 B-aktier. 2 238 KV1201. Inga optioner.

Lars Stenlund har ställt ut köpoptioner till Lars Eriksson och Olov Sandberg har ställt ut köpoptioner till Patrik Fransson. Samtliga optioner löper med samma villkor, där varje option, den 31 augusti 2014, berättigar till förvärv av en (1) aktie till ett pris om 65,00 kronor per aktie.

REVISORER

För granskning av Bolagets årsredovisning jämte räkenskaper samt styrelsens och VDs förvaltning utses, efter förslag från valberedningen, en eller två revisorer med högst två suppleanter. Vid årsstämman 2007 valdes Birgitta Gustafsson (KPMG) som revisor. Birgitta Gustafsson är vald som bolagsstämman 2014.

INTERN KONTROLL AVSEENDE DEN FINANSIELLA RAPPORTERINGEN

Denna rapport har upprättats i enlighet med Svensk kod för bolagsstyrning och är därmed avgränsad till intern kontroll avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen ansvarar för arbetet med bolagsstyrning inom Vitec och därav för arbetet med den interna kontrollen. Det övergripande syftet är att skydda Vitecs tillgångar och därigenom aktieägarnas investering. Styrelsen ansvarar också för att finansiell rapportering är upprättad i enlighet med gällande lag. Kvalitetssäkring av Vitecs finansiella rapportering sker genom att styrelsen behandlar samtliga kritiska redovisningsfrågor och de finansiella rapporter som Bolaget lämnar. Det förutsätter att styrelsen behandlar frågor om intern kontroll, regelefterlevnad, väsentliga osäkerheter i redovisade värden, eventuella ej korrigerade felaktigheter, händelser efter balansdagen, ändringar i uppskattningar och bedömningar, eventuella konstaterade oegentligheter och andra förhållanden som påverkar de finansiella rapporternas kvalitet.

Kontrollmiljö

Ett aktivt och engagerat styrelsearbete är grunden för god intern kontroll. Vitecs styrelse har etablerat tydliga arbetsprocesser och arbetsordningar för sitt arbete. En viktig del i styrelsens arbete är att utarbeta och godkänna ett antal grundläggande policies, riktlinjer och ramverk relaterade till finansiell rapportering. Bolagets styrande dokument är "Styrelsens arbetsordning" och "VD-instruktion". Syftet med dessa arbetsordningar och policies är bland annat att skapa grunden för en god intern kontroll. Uppföljning och omarbeting sker löpande samt kommuniceras ut till samtliga medarbetare som är involverade i den finansiella rapporteringen. Styrelsen utvärderar löpande verksamhetens prestationer och resultat genom ett ändamålsenligt rapportpaket innehållande resultatrapport och framarbetade nyckeltal samt annan väsentlig operationell och finansiell information. Styrelsen verkar i sin helhet såsom revisionsutskott. Styrelsen i sin helhet har sålunda under 2013 övervakat systemen för riskhantering och intern kontroll. Dessa system syftar till att säkerställa att verksamheten bedrivs i enlighet med lagar och förordningar och är effektiv samt att den ekonomiska rapporteringen är tillförlitlig. Styrelsen har tagit del av och utvärderat rutinerna för redovisning och ekonomisk rapportering samt följt upp och utvärderat de externa revisorernas arbete, kvalifikationer och oberoende. Övriga fastställda policies som ligger till grund för den interna kontrollen inom Vitec är Finanspolicy, Informationspolicy, Informationssäkerhetspolicy och IT-policy.

Samtliga affärsområden arbetar inom eller är på väg att börja arbeta inom samma struktur, ekonomisystem, kontoplan och policies vilket underlättar skapande av ändamålsenliga rutiner och kontrollsystem.

Riskbedömning

Vitec arbetar fortlöpande och aktivt med riskanalys, riskbedömning och riskhantering för att säkerställa att de risker som Bolaget är utsatt för hanteras på ett ändamålsenligt sätt inom de ramar som fastställts. I riskbedömningen beaktas exempelvis Bolagets administrativa rutiner avseende fakturering och avtalshantering. Även väsentliga balans- och resultatposter där risken för väsentliga fel skulle kunna uppstå granskas kontinuerligt. I Bolagets verksamhet finns dessa risker i huvudsak i posterna för ny försäljning samt repetitiva intäkter.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteter är till för att hantera de risker som styrelsen och koncernledningen bedömer vara väsentliga för verksamheten, den interna kontrollen och den finansiella rapporteringen. Kontrollstrukturer utformas för att hantera de risker som styrelsen bedömer vara väsentliga för den interna kontrollen av den finansiella rapporteringen. Dessa kontrollstrukturer består dels av en organisation med tydlig ansvarsfördelning, tydliga rutiner och klara arbetsroller. Exempel på kontrollaktiviteter är bland annat rapportering av beslutprocesser och beslutsordningar för väsentliga beslut (till exempel nya stora kunder, investeringar, avtal etc.) och även granskning av samtliga finansiella rapporter som presenteras. En kontinuerlig analys av den finansiella rapporteringen tillsammans med den analys som görs på koncernnivå är ett mycket viktigt moment för att säkerställa att den finansiella rapporteringen inte innehåller några väsentliga felaktigheter.

INFORMATION OCH KOMMUNIKATION

Bolagets styrande dokumentation i form av policies, riktlinjer och manualer vad gäller intern- och extern kommunikation hålls löpande uppdaterade och kommuniceras internt via relevanta kanaler, såsom interna möten, interna nyhetsmail och intranet. För kommunikation med externa parter finns en tydlig policy som anger samtliga riktlinjer för hur information skall ske – Bolagets fastställda Informationspolicy. Syftet med policyn är att säkerställa att Vitecs samtliga informationsskyldigheter enligt gällande regelverk för emittenter efterlevs på ett korrekt och fullständigt sätt.

Uppföljning och övervakning

Uppföljning av att den interna kontrollen är ändamålsenlig sker löpande av Bolaget och rapporteras till styrelsen.

Slutligen lämnar styrelsen en kortfattad rapport över hur den interna kontrollen genomförts under året. Styrelsen utvärderar årligen om en separat funktion för internrevision skall tillsättas Vitec. Ställningstagandet är att styrelsen i dagens utformning hanterar denna löpande process och dess interna kontroll på ett tillfredsställande sätt.

RIKTLINJER ERSÄTTNINGAR TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Årsstämman 2013 beslutade att godkänna styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till Bolagets verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare. Årsstämmans beslut överensstämmer i huvudsak med tidigare tillämpade principer för ersättning. Riktlinjerna gäller för avtal som ingås efter årsstämman 2013, eller där ändring sker i ersättning därefter. Styrelsen har inte utsett någon ersättningskommitté utan istället hanterar styrelsen i sin helhet frågor om ersättning och andra anställningsvillkor.

Årsstämmans beslut är att ersättning till ledande befattningshavare skall utgöras av fast lön, eventuellt rörlig lön samt pension. Den sammanlagda ersättningen bör vara marknadsmässig och konkurrenskraftig samt stå i relation till ansvar och befogenheter. Vid fastställande av den fasta lönen skall den enskildes ansvarsområden, kompetens och erfarenhet beaktas. Den fasta lönen omprövas som huvudregel en gång per år.

Den rörliga lönedelen skall vara beroende av i vilken grad individen uppfyller fastställda resultatanknutna mål. Den rörliga årliga lönedelen skall vara maximerad och aldrig överstiga den fasta lönen. Den rörliga lönedelen skall inte vara pensionsgrundande. Pensionsförmåner skall vara avgiftsbestämda. Styrelsen får frångå riktlinjerna, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det. Styrelsens förslag till årsstämma 2014 är att riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare skall ändras, så att ingen rörlig ersättning skall utgå till ledande befattningshavare. För övrigt är styrelsens förslag identiskt med nuvarande riktlinjer.

AKTIEN OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Namn/företag	A-aktier	B-aktier	Kapital %	Röster %
Lars Stenlund*	364 000	78 456	8,3%	29,7%
Olov Sandberg*	364 000	44 912	7,7%	29,5%
Jerker Vallbo*	72 000	31 750	2,0%	6,0%
Thomas Eklund		349 288	6,6%	2,8%
LF Småbolagsfonden		315 469	5,9%	2,5%
Grenspecialisten förvaltning AB		232 227	4,4%	1,9%
Nils-Eric Öquist*		220 163	4,1%	1,8%
Fidelity low-priced stock fund		210 000	4,0%	1,7%
Avanza Pension		165 048	3,1%	1,3%
Rambas AB		133 700	2,5%	1,1%
Övriga aktieägare		2 727 314	51,4%	21,8%
Totalt	800 000	4 508 327	100,0%	100,0%

* Inklusive familj och/eller ägande via bolag

Vid räkenskapsårets slut uppgick det totala antalet emitterade aktier till 5 308 327 st varav 800 000 är A-aktier (8 000 000 röster) och resterande 4 508 327 är B-aktier (4 508 327 röster). Aktiekapitalet uppgår till 2,7 Mkr och kvotvärdet är 50 öre per aktie. Under året har antalet aktier ökat med 160 000 st B-aktier. Ägarstruktur och styrelsens aktieinnehav avser innehav 2013-12-31 såvitt känt av Vitec. Antalet aktieägare uppgick till 1 915 st.

Hembudsförbehåll finns avseende A-aktier, för övrigt finns inga bestämmelser som begränsar rätten att överlåta aktier. Det finns inga begränsningar i fråga om hur många röster varje aktieägare kan avge vid årsstämma eller bolagsstämma. Styrelseledamöter samt eventuella styrelsesuppleanter utses på årsstämman för tiden intill nästa årsstämma. Det finns inga bestämmelser i bolagsordningen om tillsättande och entledigande av styrelseledamöter. Vitec Software Group AB (publ) har inte ingått något avtal som kan komma att påverkas av ett eventuellt uppköps-erbjudande. Vitec Software Group AB (publ) innehar inga egna aktier.

Anställda i Vitec Software Group AB (publ) innehar inte aktier där rösträtten för sådana aktier inte kan utövas direkt av de anställda. Per den 31 december finns det tre pågående konvertibelprogram. Ett program är hänförligt till förvärv, ett program avser personal och ett program är led i långsiktig finansiering.

Det finns bemyndiganden från årsstämman 2013 som ger styrelsen rätt att till och med nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, besluta om nyemission om upp till 500 000 B-aktier med avvikelse från aktieägares företrädesrätt. Skälen till varför styrelsen ska kunna avvika från aktieägares företrädesrätt är att möjliggöra finansiering vid förvärv av företag eller produktträttigheter på ett kostnadseffektivt sätt.

Vitec är noterat på Nasdaq OMX Stockholm, placerad på Small Cap-listan. Aktiekursen per den 31 december 2013 var 88,5 kr (69,00). Börsvärdet på de vid årsskiftet emitterade aktierna uppgick till 469,8 Mkr (355,2).

Vitecs utveckling

		2013	2012*	2011*	2010*	2009*	2008*	2007*
Nettoomsättning	(Tkr)	371 631	389 200	359 598	313 410	144 510	136 311	83 647
varav Affärsområde Mäklare*	(Tkr)	181 152	168 785	135 306	82 588	45 335	44 312	-
varav Affärsområde Fastighet*	(Tkr)	130 718	120 086	120 140	108 118	61 989	63 203	57 005
varav Affärsområde Media*	(Tkr)	26 128	65 233	70 583	97 338	21 207	15 171	14 260
varav Affärsområde Energi	(Tkr)	19 849	21 327	19 286	17 844	15 979	13 625	12 382
varav Affärsområde Finans & Försäkring*	(Tkr)	13 704	12 950	14 208	7 522	-	-	-
varav gemensamt	(Tkr)	80	819	75	0	0	0	0
Tillväxt	(%)	-5%	8%	15%	117%	6%	63%	-1%
Resultat efter finansiella poster	(Tkr)	38 069	40 130	35 693	20 440	17 939	15 550	10 378
Årets resultat	(Tkr)	30 229	31 984	26 061	14 245	13 456	11 251	7 457
Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare	(Tkr)	30 229	31 183	24 654	14 089	13 456	11 251	7 457
Vinsttillväxt hänförligt till moderbolagets ägare	(%)	-3%	26%	75%	5%	20%	51%	27%
Vinstmarginal	(%)	8%	8%	7%	5%	9%	8%	9%
Rörelsemarginal	(%)	11%	11%	11%	7%	13%	13%	14%
Balansomslutning	(Tkr)	387 981	429 133	327 743	293 308	221 323	124 102	128 113
Soliditet	(%)	44%	36%	40%	37%	38%	40%	31%
Soliditet efter full konvertering	(%)	48%	41%	49%	44%	48%	59%	40%
Skuldsättningsgrad	(ggr)	1,53	1,66	1,60	1,69	1,58	1,80	1,74
Avkastning på sysselsatt kapital	(%)	16%	20%	21%	11%	17%	21%	16%
Avkastning på eget kapital	(%)	19%	24%	25%	19%	24%	25%	21%
Omsättning per anställd	(Tkr)	1 332	1 297	1 236	1 269	1 112	1 057	984
Förädlingsvärde per anställd	(Tkr)	1 052	985	915	892	836	801	818
Personalkostnad per anställd	(Tkr)	793	732	706	728	664	626	609
Medelantal anställda	(pers)	279	300	291	247	130	129	85
JEK per aktie	(kr)	31,95	29,61	25,35	20,63	16,04	13,24	11,14
Resultat per aktie	(kr)	5,78	6,34	5,72	3,53	3,54	2,99	2,07
Nettoresultat per aktie efter utspädning	(kr)	5,44	5,81	5,21	3,14	3,07	2,62	1,91
Utbetald aktieutdelning per aktie**	(kr)	2,50	2,00	1,25	1,00	0,75	0,60	0,50
Kassaflöde per aktie	(kr)	9,85	11,23	10,86	6,90	5,06	3,50	4,28
P/E		15,3	10,9	9,8	13,6	8,3	6,6	10,8
P/JEK		2,77	2,33	2,20	2,33	1,84	1,49	1,78
P/S		1,25	0,87	0,67	0,61	0,78	0,54	0,97
Beräkningsgrunder:								
Resultat vid beräkning av resultat per aktie	(Tkr)	30 229	31 183	24 654	14 089	13 456	11 251	7 457
Kassaflöde vid beräkning av kassaflöde per aktie	(Tkr)	51 505	55 243	46 787	27 532	19 240	13 182	15 375
Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	(st)	5 228 327	4 920 875	4 309 263	3 987 388	3 804 908	3 766 000	3 594 100
Antalet emitterade aktier på bokslutsdagen	(st)	5 308 327	5 148 327	4 367 075	4 251 450	3 832 700	3 766 000	3 616 000
Antal aktier efter utspädning	(st)	5 635 085	5 467 634	4 834 405	4 608 254	4 512 316	4 533 041	3 981 751
Börskurs vid respektive räkenskapsårs slut	(kr)	88,50	69,00	55,80	48,10	29,50	19,70	22,50

Definitioner, se Not 29 Nyckeltalsdefinitioner.

*Jämförelsesiffrorna 2007-2012 har korrigerats på grund av felaktigt beräknad uppskjuten skatt, se not 1 för en utförligare beskrivning.

**Föreslagen utdelning 2014 uppgår till 2,75 kr per aktie.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Balanserad vinst	63 344 881
Överkursfond	83 172 784
Årets resultat	27 934 479
	174 452 144

Styrelsen föreslår att vinstmedlen behandlas så att:

till aktieägare utdelas 2,75 kr per aktie	14 597 899
i ny räkning överförs till överkursfond	83 172 784
i ny räkning överförs	76 681 461
	174 452 144

Rapport över resultat och övrigt totalresultat, koncernen

	NOT	2013	2012*
RÖRELSENS INTÄKTER	(1,2)		
Licensintäkter		21 265	32 295
Repetitiva intäkter		262 358	230 743
Tjänsteintäkter		82 987	119 383
Övrigt		5 021	6 779
NETTOOMSÄTTNING		371 631	389 200
Aktiverat arbete för egen räkning		24 073	17 364
Övriga rörelseintäkter	(5)	2 633	1 760
SUMMA		398 337	408 324
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-2 076	-3 176
Främmande arbeten och abonnemang		-49 449	-43 978
Övriga externa kostnader	(7,23)	-53 155	-63 202
Personalkostnader	(6,21)	-221 218	-219 484
Avskrivningar och nedskrivningar	(12)	-31 465	-33 171
Övriga rörelsekostnader	(5)	-227	-2 334
SUMMA KOSTNADER		-357 590	-365 345
RÖRELSERESULTAT		40 747	42 979
Finansiella intäkter		781	1 493
Finansiella kostnader		-3 459	-4 342
FINANSNETTO	(8)	-2 678	-2 849
RESULTAT FÖRE SKATT		38 069	40 130
Skatt	(10)	-7 840	-8 146
ÅRETS RESULTAT		30 229	31 984
ÖVRIGT TOTALRESULTAT SOM KAN KOMMA ATT OMKLASSIFICERAS TILL RESULTATRÄKNINGEN			
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter		-7 978	757
PERIODENS ÖVRIGT TOTALRESULTAT		-7 978	757
PERIODENS SUMMA TOTALRESULTAT		22 251	32 741
ÅRETS RESULTAT HÄNFÖRLIGT TILL:			
- Moderbolagets aktieägare		30 229	31 183
- Innehav utan bestämmande inflytande		-	801
SUMMA TOTALRESULTAT HÄNFÖRLIGT TILL:			
- Moderbolagets aktieägare		22 251	31 965
- Innehav utan bestämmande inflytande		-	776
RESULTAT PER AKTIE:	(11)		
- Före utspädning		5,78	6,34
- Efter utspädning		5,44	5,81
Genomsnittligt antal aktier		5 228 327	4 920 875
Antal aktier efter utspädning		5 635 085	5 467 634

*Skattekostnaden i jämförelsesiffrorna har korrigerats på grund av felaktigt beräknad uppskjuten skatt. Som en följd av detta har även vinst per aktie omräknats. Se not 1 för en utförligare beskrivning.

Rapport över finansiell ställning, koncernen

	NOT	2013-12-31	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	(3,12)		
Goodwill		129 637	129 700
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		48 242	33 530
Dataprogram		2 214	1 250
Varumärken		2 116	–
Produkträttigheter		74 391	102 031
Kundavtal		3 527	0
		260 127	266 511
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader		8 030	–
Investeringar i hyrda lokaler		1 267	1 886
Inventarier		10 014	11 624
		19 311	13 510
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		279 438	278 135
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Varulager</i>			
Handelsvaror	(15)	14	43
		14	43
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	(16)	68 109	60 743
Aktuell skattefordran		11 041	3 103
Övriga fordringar		80	2 350
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	(17)	7 980	14 588
		87 210	80 784
<i>Kortfristiga placeringar</i>			
Övriga kortfristiga placeringar		–	14 490
		–	14 490
<i>Likvida medel</i>	(18)	21 319	53 795
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		108 543	149 112
SUMMA TILLGÅNGAR		387 981	429 133

	NOT	2013-12-31	2012-12-31*
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>	(19)		
Aktiekapital		2 654	2 574
Övrigt tillskjutet kapital		67 517	59 819
Reserver		–7 267	711
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		106 703	89 345
EGET KAPITAL HÄNFÖRLIGT TILL MODERBOLAGETS AKTIEÄGARE		169 607	152 449
EGET KAPITAL HÄNFÖRLIGT TILL INNEHAV UTAN BESTÄMMANDE INFLYTANDE		–	–
LÅNGFRISTIGA SKULDER	(20)		
Konvertibla förlagslån		9 637	17 672
Skulder till kreditinstitut		41 865	58 891
Uppskjuten skatt		31 110	36 244
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		82 612	112 807
KORTFRISTIGA SKULDER			
Konvertibla förlagslån	(20)	8 035	7 778
Skulder till kreditinstitut	(20)	21 773	21 688
Leverantörsskulder		13 084	16 739
Övriga skulder		20 269	46 686
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	(22)	72 601	70 986
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		135 762	163 877
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		387 981	429 133
STÄLLDA SÄKERHETER	(24)	274 481	279 651
EVENTUALFÖRPLIKTELSE		–	–

*Uppskjuten skatt och eget kapital i jämförelsesiffrorna har korrigerats på grund av felaktigt beräknad uppskjuten skatt. Se not 1 för en utförligare beskrivning.

Rapport över förändring i koncernens egna kapital

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver***	Balanserade vinstmedel	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Eget kapital hän- förligt till innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
INGÅENDE EGET KAPITAL 2012-01-01	2 184	40 269	-71	74 671	117 053	21 050	138 103
Rättelse av fel*	-	-	-	-6 331	-6 331	-	-6 331
Korrigerad ingående balans 2012-01-01	2 184	40 269	-71	68 340	110 722	21 050	131 772
Årets resultat	-	-	-	31 183	31 183	801	31 984
Årets övrigt totalresultat	-	-	782	-	782	-25	757
Årets totalresultat	0	0	782	31 183	31 965	776	32 741
Nyemission efter emissionskostnader**	360	48 311	-	-	48 671	-	48 671
Konvertering av skuldebrev	30	1 988	-	-	2 018	-	2 018
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-30 749	-	-	-30 749	-21 826	-52 575
Lämnad utdelning	-	-	-	-10 178	-10 178	-	-10 178
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2012-12-31	2 574	59 819	711	89 345	152 449	0	152 449
Årets resultat	-	-	-	30 229	30 229	-	30 229
Årets övrigt totalresultat	-	-	-7 978	-	-7 978	-	-7 978
Årets totalresultat	0	0	-7 978	30 229	22 251	0	22 251
Konvertering av skuldebrev	80	7 698	-	-	7 778	-	7 778
Lämnad utdelning	-	-	-	-12 871	-12 871	-	-12 871
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2013-12-31	2 654	67 517	-7 267	119 574	169 607	0	169 607

*Ingående balans 2012-01-01 har korrigerats på grund av felaktigt beräknad uppskjuten skatt, se not 1 för en utförligare beskrivning.

**Nyemissionsbeloppet redovisas netto efter emissionskostnader om 1 209 tkr.

*** Reserver utgörs i sin helhet av omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter.

Rapport över kassaflöden, koncernen

	2013	2012
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Rörelseresultat	40 747	42 979
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Förlust vid avveckling av inventarier	332	-
Avskrivningar och nedskrivningar	31 465	33 171
	72 544	76 150
Erhållen ränta	781	1 493
Erlagd ränta	-3 459	-4 342
Betald inkomstskatt	-18 361	-18 058
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL	51 505	55 243
<i>Förändring i rörelsekapital *</i>		
Minskning av varulager	29	1
Ökning/minskning av rörelsefordringar	-198	3 825
Minskning/ökning av rörelseskulder	-8 481	1 021
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	42 855	60 090
INVESTERINGSVERKSAMHETEN		
Amortering långfristiga fordran	-	1 305
Förvärv av dotterföretag (netto likviditetspåverkan) **	-17 161	-46 471
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar och aktiverat arbete	-29 560	-18 090
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-11 224	-2 949
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-57 945	-66 205
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-12 871	-10 178
Upptagna lån	7 146	61 600
Amortering av lån	-24 088	-14 746
Emissionskostnader vid apportemission	-	-1 208
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	-29 813	35 468
ÅRETS KASSAFLÖDE	-44 903	29 353
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS BÖRJAN	68 285	38 553
VALUTAKURSFÖRÄNDRING LIKVIDA MEDEL	-2 063	379
LIKVIDA MEDEL INKLUSIVE KORTFRISTIGA PLACERINGAR VID ÅRETS SLUT ***	21 319	68 285

*Skillnaden i förändringar av rörelsekapital mellan åren beror i allt väsentligt på en tillfällig förskjutning av förskotts fakturering i samband med byte av affärssystem.

**Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag 2013 utgjordes av tilläggslikvid Vitec Midas AS 17 161 tkr. Förvärv av dotterföretag 2012 utgjordes av tilläggslikvid Vitec IT-Makeriet AS samt likvid Vitec Midas AS 38 537 tkr som avsåg hela den utestående aktiestocken och innebar att bestämmande inflytande erhöles. Förvärvet beskrivs i not 3.

***Likvida medel definieras som medel för vilka det förekommer obetydlig risk för värdefluktuationer och som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp. Kortfristiga placeringar utgörs av medel som kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp inom en bankdag.

Resultaträkning moderbolaget

	NOT	2013	2012
NETTOOMSÄTTNING	(4)	49 842	39 614
RÖRELSENS KOSTNADER	(4)		
Övriga externa kostnader	(7,23)	-22 211	-19 585
Personalkostnader	(6,21)	-19 636	-16 025
Avskrivningar	(13)	-1 726	-1 619
RÖRELSERESULTAT		6 269	2 385
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER	(8)		
Resultat från andelar i koncernföretag		24 900	33 496
Ränteintäkter och liknande resultatposter		548	788
Räntekostnader och liknande resultatposter		-3 628	-3 931
		21 820	30 353
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		28 089	32 738
Bokslutsdispositioner	(9)	716	-387
RESULTAT FÖRE SKATT		28 805	32 351
Skatt	(10)	-871	-
ÅRETS RESULTAT		27 934	32 351

Årets resultat överensstämmer med summa totalresultat

Balansräkning moderbolaget

	Not	2013-12-31	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	(13)		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Dataprogram		1 898	727
Produkträttigheter		1 339	2 230
		3 237	2 957
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader		8 030	-
Investeringar i hyrda lokaler		227	395
Inventarier		896	1 080
		9 153	1 475
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>	(14)		
Andelar i dotterföretag		341 547	341 884
		341 547	341 884
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		353 937	346 316
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		-	129
Fordringar hos koncernföretag		-	32 086
Aktuell skattefordran		-	892
Övriga fordringar		357	1 271
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	(17)	1 812	2 683
		2 169	37 061
<i>Kortfristiga placeringar</i>			
Övriga kortfristiga placeringar	(18)	-	14 490
		-	14 490
Kassa och bank	(18)	21 319	53 795
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		23 488	105 346
SUMMA TILLGÅNGAR		377 425	451 662

	Not	2013-12-31	2012-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Bundet eget kapital</i>	(19)		
Aktiekapital		2 654	2 574
Reservfond		14 917	14 917
Summa bundet eget kapital		17 571	17 491
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		83 173	75 475
Balanserad vinst		63 346	43 864
Årets resultat		27 934	32 351
Summa fritt eget kapital		174 453	151 690
SUMMA EGET KAPITAL		192 024	169 181
OBSKATTADE RESERVER	(26,27)	2 076	2 792
LÅNGFRISTIGA SKULDER	(20)		
Konvertibla förlagslån		9 637	17 672
Skulder till kreditinstitut		41 865	58 891
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		51 502	76 563
KORTFRISTIGA SKULDER			
Konvertibla förlagslån	(20)	8 035	7 778
Skulder till kreditinstitut	(20)	21 773	21 688
Leverantörsskulder		984	1 753
Skulder till koncernföretag		96 585	145 658
Aktuella skatteskulder		350	-
Övriga kortfristiga skulder		953	22 067
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	(22)	3 143	4 182
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		131 823	203 126
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		377 425	451 662
STÄLLDA SÄKERHETER	(24)	272 751	272 230
ANSVARSFÖRBINDELSER		-	-

Förändringar i moderbolagets egna kapital

	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond	Balanserad vinst och årets resultat	Summa eget kapital
EGET KAPITAL 2012-01-01	2 184	14 917	25 178	54 043	96 322
Nyemission efter emissionskostnader*	360	-	48 311	-	48 671
Konvertering skuldebrev	30	-	1 987	-	2 017
Lämnad utdelning	-	-	-	-10 178	-10 178
Årets resultat	-	-	-	32 351	32 351
EGET KAPITAL 2012-12-31	2 574	14 917	75 476	76 216	169 183
Konvertering skuldebrev	80	-	7 698	-	7 778
Lämnad utdelning	-	-	-	-12 871	-12 871
Årets resultat	-	-	-	27 934	27 934
EGET KAPITAL 2013-12-31	2 654	14 917	83 174	91 279	192 024

*Nyemission redovisas netto efter emissionskostnader om 1 209 tkr

Kassaflödesanalys, moderbolaget (indirekt metod)

	2013	2012
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	6 269	2 385
Rörelseresultat		
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Avskrivningar	1 726	1 619
Resultat vid likvidering av dotterföretag	–	16
	7 995	4 020
Erhållen aktieutdelning dotterföretag	0	1 409
Erhållen ränta	548	788
Erlagd ränta	–3 628	–3 931
Betald inkomstskatt	–697	–642
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL	4 218	1 644
<i>Förändring i rörelsekapital</i>		
Minskning av rörelsefordringar	59 968	38 596
Minskning/ökning av rörelseskulder	–53 986	57 137
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	10 200	97 377
INVESTERINGSVERKSAMHETEN		
Förvärv av dotterföretag*	–17 681	–83 373
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	–1 553	–467
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	–8 119	–496
Avyttrade anläggningstillgångar	–	100
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	–27 353	–84 236
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		
Utbetald aktieutdelning	–12 871	–10 178
Upptagna lån	7 146	61 600
Emissionskostnader vid nyemission	–	–1 208
Amortering av skuld	–24 088	–14 746
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	–29 813	35 468
ÅRETS KASSAFLÖDE	–46 966	48 609
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS BÖRJAN	68 285	19 676
LIKVIDA MEDEL INKLUSIVE KORTFRISTIGA PLACERINGAR VID ÅRETS SLUT **	21 319	68 285

*Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag 2013 utgjordes av tilläggslikvid Vitec Midas 17 161 tkr samt tillkommande anskaffningskostnader avseende 3L System AB. Ingen av betalningarna medförde förändringar i bestämmande inflytande.

**Likvida medel definieras som medel för vilka det förekommer obetydlig risk för värdefluktuationer och som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp. Kortfristiga placeringar utgörs av medel som kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp inom en bankdag

Noter

NOT 1 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER M.M.

ALLMÄNT

Vitecs koncernredovisning har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt de tolkningsuttalanden som ges ut av International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) och såsom de har godkänts av EU-kommissionen för tillämpning inom EU. Vidare tillämpas Rådet för finansiell rapporteringens rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper".

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för offentliggörande av styrelsen den 27 mars 2014. Koncernens rapport över totalresultat och finansiell ställning och moderbolagets resultat och balansräkningar blir föremål för fastställelse på årsstämma den 6 maj 2014.

FÖRUTSÄTTNINGAR FÖR RAPPORTERNAS UPPRÄTTANDE

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och koncernen. Finansiella rapporter presenteras därmed i svenska kronor. Samtliga belopp är avrundade till närmaste tusental kronor (Tkr), om ej annat anges.

Värderingsgrunder

Tillgångar och skulder är värderade till historiska anskaffningsvärden. Inga finansiella tillgångar eller skulder redovisas till ett värde som väsentligt avviker från verkligt värde per den 31 december 2013. Avseende konvertibla förlagslån med fast ränta finns en avvikelse mellan bokfört värde och verkligt uppgående till 431 tkr, denna avvikelse bedöms vara ej väsentlig.

Bedömningar och uppskattningar

Att upprätta finansiella rapporter i enlighet med IFRS medför användning av viktiga redovisningsmässiga uppskattningar. Styrelsen och ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av bolagets redovisningsprinciper. Dessa bedömningar och antaganden baseras på historiska erfarenheter samt andra faktorer som bedöms vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan skilja sig från dessa bedömningar om andra antaganden görs eller andra förutsättningar föreligger. Principer för antaganden och bedömningar omprövas regelbundet. Fram till och med årsredovisningens avlämnande har det inte inträffat något som föranleder några förändringar.

De områden där antaganden och bedömningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen i Vitec är balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, produkt rättigheter och goodwill. Det handlar då framförallt om återvinning av värdet på utvecklingsarbeten och produkt rättigheter samt nedskrivningsprövning av goodwill. De uppskattningar och antaganden som innebär en risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår diskuteras nedan under rubriken immateriella anläggningstillgångar.

Väsentliga tillämpade redovisningsprinciper

De nedan beskrivna redovisningsprinciperna har tillämpats konsekvent i de finansiella rapporter som lämnats om inte annat anges.

NYA OCH ÄNDRADEREDOVISNINGSPRINCIPER 2013 OCH FRAMÅT

Nedan beskrivs de redovisningsprinciper som förändrats från och med den 1 januari 2013. Övriga förändringar av IFRS från och med 2013 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning.

- IAS 19, Ersättning till anställda: Reglerna kring redovisning av för-
månsbestämda pensionsskulder regleras av IAS 19. Detta har inte haft
någon inverkan på Vitecs redovisning då de beloppsmässigt små för-
månsbestämda ITP-planer som finns inom koncernen redovisas som
avgiftsbestämda p g a bristfällig information från Alecia.
- IAS 1, Utformning av finansiella rapporter: Koncernen tillämpar
IAS 1 som innebär att "Övrigt totalresultat" skall delas upp i två ka-
tegorier; dels poster som har omfört eller som kan omföras till årets
resultat dels poster som inte kan omföras till årets resultat. Samtliga
poster ingående i Vitecs övriga totalresultat kategoriseras till poster
som har omfört eller som kan omföras till årets resultat.
- IFRS 13, Värdering till verkligt värde: Ändring av IAS 36 Nedskriv-
ningar avseende upplysningar om återvinningsvärde för icke-finan-
siella tillgångar innebär bland annat att upplysningskrav om beräk-
nat återvinningsvärde per (grupp av) kassagenererande enhet med
väsentlig goodwill elimineras. Denna ändring, som ska tillämpas
senast från och med 2014, förtidstillämpas i föreliggande årsredovis-
ning. Detta medför i praktiken att inget tillägg görs av de upplysning-
ar om nämnda återvinningsvärde, i fall då nedskrivning inte redovi-
sas, som tillkom i IAS 36 i samband med att IFRS 13 började till-
ämpas 2013.

Ett antal nya eller ändrade standarder och tolkningsuttalanden träder
ikraft under 2014 och framåt och har inte förtidstillämpats vid upprät-
tandet av denna årsredovisning. Nyheter eller ändringar som blir till-
lämpliga från och med 2014 och framåt planeras inte att förtidstillämpas.
I den mån förväntade effekter på finansiella rapporterna av tillämp-
ningen av nedanstående nya eller förändrade standarder och tolknings-
uttalanden inte beskrivs nedan, har Vitec gjort bedömningen att de inte
kommer att ha någon väsentlig effekt på koncernens redovisning. Från
och med 1 januari 2014 tillämpar koncernen IFRS 10-12. Vår preliminära
bedömning är att inga väsentliga effekter uppkommer i samband med
tillämpning av IFRS 10 Koncernredovisning och IFRS 11 Samarbets-
arrangemang. Tillämpning av IFRS 12 Upplysningar om andelar i andra
företag, kommer att medföra ökade upplysningskrav.

RÄTTELSE AV FEL

Uppskjuten skatt avseende balanserade utvecklingsarbeten har korrige-
rats. Felet har rättats genom retroaktiv omräkning av ingående balans
2012-01-01 samt retroaktiv omräkning av nyckeltalen. Vi bedömer inte
felet som väsentligt varför en tredje balansräkning inte har upprättats.

- Balansräkning 2011-12-31, uppskjuten skatteskuld har ökat med
6 331 Tkr
- Resultaträkning 2011, uppskjuten skatt har ökat med 1 650 Tkr
- Balansräkning 2012-12-31, uppskjuten skatteskuld har ökat med
7 208 Tkr
- Resultaträkning 2012, uppskjuten skatt har ökat med 877 Tkr

Resultaträkning	jan-dec 2011	okt-dec 2012	jan-dec 2012
Periodens resultat enligt tidigare avgiven rapport	27 711	6 187	32 861
Korrigerig skatt	-1 650	245	-877
Periodens resultat efter korrigerig	26 061	6 432	31 984
Resultat per aktie före utspädning enligt tidigare avgiven rapport	6,10	1,21	6,52
Resultat per aktie före utspädning efter korrigerig	5,72	1,26	6,34
Resultat per aktie efter utspädning enligt tidigare avgiven rapport	5,55	1,12	5,97
Resultat per aktie efter utspädning efter korrigerig	5,21	1,16	5,81

Balansräkning	2011-12-31	2012-12-31
Uppskjuten skatt enligt tidigare avgiven rapport	18 184	29 036
Korrigerig skatt	6 331	7 208
Uppskjuten skatt efter korrigerig	24 515	36 244
Eget kapital enligt tidigare avgiven rapport	117 053	159 657
Korrigerig	-6 331	-7 208
Eget kapital efter korrigerig	110 722	152 449
Soliditet enligt tidigare avgiven rapport	42%	37%
Soliditet efter korrigerig	40%	36%
Soliditet efter full konverterig enligt tidigare avgiven rapport	51%	43%
Soliditet efter full konverterig efter korrigerig	49%	41%

KLASSIFICERING AV KORTFRISTIGA OCH LÅNGFRISTIGA POSTER

Som långfristiga fordringar och skulder redovisas i allt väsentligt belopp som förväntas förfalla till betalning senare än ett år räknat från rapportperiodens slut. Kortfristiga fordringar och skulder förfaller till betalning inom ett år från rapportperiodens slut.

RÖRELSESEGMENTRAPPORTERING

Vitecs verksamhet är organiserad i och styrs utifrån segment som rapporteras till de högsta beslutsfattarna inom Vitec. Dessa utgörs av koncernledningen som utvärderar resultatet och allokera resurser till rörelsesegmenten. För mer information om rörelsesegment se not 2 Information om rörelsesegment.

KONCERNREDOVISNING

Koncernredovisningen omfattar, förutom moderbolaget, samtliga bolag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt har bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär att Vitec direkt eller indirekt har rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier. Vid upprättande av koncernredovisning har förvärvsmetoden använts.

Förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion genom vilken koncernen indirekt förvärvat dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs de förvärvade tillgångarnas och övertagna skuldernas verkliga värde på förvärvsdagen. Dessutom fastställs värdet på eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter som uppkommer redovisas direkt i årets resultat.

Vid rörelseförvärv där överförd ersättning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande och verkligt värde på tidigare ägd andel (vid stegvisa förvärv) överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris redovisas denna direkt i årets resultat. Överförd ersättning i samband med förvärvet inkluderar inte betalningar som avser reglering av tidigare affärsförbindelser. Denna typ av reglering redovisas i resultatet.

Villkorade överförda vederlag/tilläggsköpeskillingar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. I de fall den villkorade överförda ersättningen är klassificerad som egetkapitalinstrument, görs ingen omvärdering och reglering redovisas direkt mot eget kapital. För övriga villkorade överförda ersättningar omvärderas dessa vid varje rapporttidpunkt och förändringen redovisas i årets resultat. Förvärv från innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en transaktion inom eget kapital, det vill säga mellan moderbolagets ägare (inom balanserade vinstdel) och innehav utan bestämmande inflytande. Förändringen av innehav utan bestämmande inflytande baseras på dess proportionella andel av nettotillgångar. Därför uppkommer inte goodwill i dessa transaktioner. Goodwill skrivs inte av utan testas årligen för eventuell nedskrivning. Dotterföretags finansiella rapporter tas in i koncernredo-

visningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncerninterna tillgångar och skulder, intäkter och kostnader samt orealiserade vinster och förluster mellan bolag i koncernen elimineras. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns något nedskrivningsbehov. I koncernens egna kapital ingår endast den del av dotterbolagens egna kapital som tillkommit efter förvärvet.

Orealiserade vinster som uppkommer mellan helägda bolag och intresseföretag i koncernen elimineras i förhållande till koncernens ägarandel i intresseföretaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns något nedskrivningsbehov. Eventuell skillnad vid förvärvet mellan anskaffningsvärdet för innehavet och ägarföretagets andel av det verkliga värdet netto av intresseföretagets identifierbara tillgångar och skulder redovisas enligt samma principer som vid förvärv av dotterföretag. Villkorade överförda ersättningar/tilläggsköpeskillingar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. I de fall den villkorade överförda ersättningen är klassificerad som egetkapitalinstrument, görs ingen omvärdering och reglering görs inom eget kapital. För övriga villkorade överförda ersättningar omvärderas dessa vid varje rapporttidpunkt och förändringen redovisas i årets resultat.

INTERNPRISSÄTTNING

Vid fakturering mellan koncernföretag sätts priser utifrån affärsmässiga villkor i de fall slutkunden är extern. I de fall faktureringar avser koncerninterna tjänster sker fakturering till självkostnad. Beslut om vilka priser som ska gälla fattas av koncernledningen. Vid fakturering till utländska dotterföretag tillämpas costplusmetoden.

INTÄKTSREDOVISNING

Licensintäkter

Licensintäkterna består av engångsavgifter vid nyförsäljning av programlicenser. Företsättningarna för att nyförsäljning av en programlicens ska vinstavräknas är att installation har skett. Då vinstavräknas hela licensen som huvudregel. Vid projekt med en betydande andel kundanpassningar är standarddelen av licensen klart definierad med separat prissättning för att underlätta vinstavräkning. Beroende på omfattningen av eventuella kundanpassningar vinstavräknas hela licensintäkten vid installation ifall kundanpassning ej ingår eller att den inte är så omfattande. Är kundanpassningens andel betydande sker successiv vinstavräkning av licensen utifrån anpassningens färdigställandegrad. Färdigställandegraden bedöms utifrån hur stor del av den avtalade leveransen som färdigställs baserat på avtalad och färdigställd funktionalitet. En samlad riskbedömning av uppdraget som helhet görs alltid från fall till fall. Betydelsen av licensintäkter i traditionell mening minskar då många nya affärer baseras på affärsmodellen Software as a Service (SaaS).

Repetitiva intäkter

Repetitiva intäkter utgörs framförallt av årliga avtal om SaaS, underhåll, support, licensförnyelse, drift och statistikuppgifter. Vinstavräkning av statistikuppgifter sker vid leverans medan övriga avtal vinstavräknas linjärt över tiden.

Tjänsteintäkter

Tjänsteintäkterna består av konsulttjänster på löpande räkning och till fast pris. Konsulttjänster på löpande räkning vinstavräknas till upparbetat värde i takt med att de levererats. En till kunden ej fakturerad intäkt redovisas som en upplupen intäkt i balansräkningen. Konsulttjänster till fastpris vinstavräknas med hänsyn till uppdragets färdigställandegrad då även hänsyn tas till hur mycket resurser som krävs för att färdigställa uppdraget. Färdigställandegraden bedöms utifrån hur stor del av den avtalade leveransen som färdigställs baserat på avtalad och

färdigställd funktionalitet samt verklig nedlagd tid i förhållande till kalkylerad tid. En till kunden ej fakturerad intäkt redovisas som en upplupen intäkt i balansräkningen. Om det fakturerade beloppet överstiger det i bokslutet fastställda upparbetade värdet redovisas den överskjutande faktureringen som en förutbetalad intäkt. Då det är sannolikt att de totala utgifterna för att färdigställa uppdraget kommer att överskrida de totala intäkterna redovisas förlusten genast.

Varuförsäljning

Handelsvaror består av hårdvara och tredjepartsprogramvara exklusive OEM-licenser som redovisas som licensintäkter. Vinstavräkning sker vid leverans.

Övrigt

Övrigt består i huvudsak av fakturerade omkostnader. Vinstavräkning sker när kostnaden uppstår. Se även not 5.

Fastprisprojekt

Fastprisprojekt vinstavräknas med hänsyn till uppdragets färdigställandegrad då även hänsyn tas till hur mycket resurser som krävs för att färdigställa uppdraget. Färdigställandegraden bedöms utifrån hur stor del av den avtalade leveransen som färdigställs baserat på avtalad och färdigställd funktionalitet samt verklig nedlagd tid i förhållande till kalkylerad tid. En till kunden ej fakturerad intäkt redovisas som en upplupen intäkt i balansräkningen. Om det fakturerade beloppet överstiger det i bokslutet fastställda upparbetade värdet redovisas den överskjutande faktureringen som en förutbetalad intäkt. Då det är sannolikt att de totala utgifterna för att färdigställa uppdraget kommer att överskrida de totala intäkterna redovisas förlusten genast.

LEASING, HYRESAVTAL OCH ANDRA EJ ANNULERBARA KONTRAKT

Operationella leasingavtal och hyresavtal m.m. (se not 23)

Kostnader avseende operationella leasingavtal redovisas i årets resultat linjärt över leasingperioden. Förmåner erhållna i samband med tecknandet av ett avtal redovisas i årets resultat som en minskning av leasingavgifterna linjärt över leasingavtalets löptid. Variabla avgifter kostnadsförs i de perioder de uppkommer. Utöver dessa finns framtida åtaganden i form av ej annullerbara kontrakt. Dessa utgörs av hyresavtal avseende lokaler samt avtal avseende telefoni och datakommunikation.

Finansiella leasingavtal (se not 23)

Förpliktelsen att betala framtida leasingavgifter avseende materiella finansiella leasingavtal redovisas som lång- och kortfristiga skulder i de fall beloppen är väsentliga. De leasade tillgångarna skrivs av över respektive tillgångs nyttjandeperiod medan leasingbetalningarna redovisas som ränta och amortering av skulderna. Minimileasavgifterna fördelas mellan räntekostnad och amortering på den utestående skulden. Räntekostnaden fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Variabla avgifter kostnadsförs i de perioder de uppkommer.

FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

Finansiella intäkter består uteslutande av räntointäkter på finansiella placeringar i form av fasträntepaceringar samt i moderbolaget även utdelningsintäkter. Utdelningsintäkter redovisas när rätten att erhålla utdelning fastställs. Anticiperad utdelning redovisas i moderbolaget endast när det utdelande bolaget är ett helägt dotterföretag. Finansiella kostnader består av räntekostnader på lån och leverantörsskulder samt valutakursförluster. Lånekostnader redovisas i resultatet med tillämpning av effektivräntemetoden utom i de fall de är direkt hänförliga till inköp, konstruktion eller produktion av en kvalificerad tillgång då de ingår i tillgångens anskaffningsvärde.

FORDRINGAR OCH SKULDER I UTLÄNDSK VALUTA

Rörelsefordringar och rörelseskulder i utländsk valuta omräknas till kursen vid rapportperiodens slut och valutadifferenser redovisas i rörelse-resultatet.

SKATTER

Koncernens totala skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital, varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade vid rapport periodens slut. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. Uppskjutna skattefordringar i avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Immateriella anläggningstillgångar

Goodwill

Vid rörelseförvärv redovisas goodwill i de fall överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder. Vad gäller goodwill hänförlig till förvärv före den 1 januari 2004 har Vitec valt att inte tillämpa IFRS retroaktivt.

Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och provas minst en gång per år för nedskrivning, se rubrik Nedskrivning av icke finansiella tillgångar nedan. Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Utgifter för programvaruutveckling aktiveras när det är sannolikt att projektet kan bli framgångsrikt med tanke på dess kommersiella och tekniska möjligheter och kostnaderna kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Utvecklingsarbetet består av forskning och utveckling. Enbart utgifter för utveckling aktiveras som en tillgång i balansräkningen. Anskaffningsvärdet för tillgången utgörs av löner och andra utgifter som är direkt relaterade till utvecklingen. Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten avskrivs under en beräknad nyttjandeperiod av 5 år. Prövning av tillgångens värde sker löpande och per utvecklingsprojekt varefter nedskrivning sker om erforderligt. Tillgången redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet.

Dataprogram

Tillgången utgörs av nyttjanderätt till standarprogramvara i form av affärssystem, koncernredovisningssystem, utvecklingsmiljöer och andra administrativa system. Tillgången avskrivs under 5 år och redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Varumärken

Varumärken som är en del av en förvärvsanalys bedöms normalt ha en obestämbar nyttjandeperiod. Varumärken värderas till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar. Varumärken fördelas till kassagenererande enheter och provas minst en gång per år för nedskrivning.

Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet. I koncernen finns bara varumärken som identifierats i förvärvsanalyser.

Produkt rättigheter

Produkt rättigheter består främst av förvärvad källkod. Dessa avskrivs under 5-10 år. Tillgången redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Prövning av tillgångens värde sker genom uppskattningar av framtida diskonterade kassaflöden. Denna prövning bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet.

Kundavtal

Förvärvade kundavtal avskrivs under 8 år och redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas i rapport över finansiell ställning när det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kan komma bolaget till del och anskaffningsvärdet på tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. De materiella tillgångarna redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset och direkta kostnader hänförliga till tillgången för att bringa den på plats i skick för att kunna nyttjas i verksamheten. Vinst eller förlust som uppkommer vid utrangering eller avyttring av materiella anläggningstillgångar utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och redovisat värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Resultatposten redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar har baserats på tillgångarnas avskrivningsbara belopp, vilka överensstämmer med ursprungligt anskaffningsvärde och utgör för datorer 20 %-33 % per år och övriga inventarier 10 %-20 % per år. Avskrivningar på investeringar i hyrda lokaler avskrivs under återstående hyresperiod. I anslutning till årsskiftet förvärvades en ägarlägenhet för vilken moderbolaget erhållit lagfart. I anslutning till årsredovisningens upprättande renoveras lägenheten. När renoveringen färdigställts och lägenheten tagits i bruk kommer avskrivning att ske med 2 % per år.

Leasade tillgångar

Leasingavtal där i allt väsentligt alla risker och förmåner förknippade med ägandet faller på leasgivaren klassificeras som operationell leasing. Leasingavtal där i allt väsentligt risker och förmåner förknippade med ägandet faller på lestagaren klassificeras som finansiell leasing. Vid redovisning av materiell finansiell leasing redovisas tillgången som anläggningstillgång i koncernens rapport över finansiell ställning värderad till nuvärdet av minimileasingavgifterna vid avtalets tecknande. Tillgången avskrivs över nyttjandeperioden. Förpliktelser av framtida leasingavgifter redovisas som kortfristig- och långfristig skuld.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiella instrument som redovisas i rapport över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan räntebärande fordringar, övriga fordringar, kundfordringar samt likvida medel. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder och låneskulder.

Redovisning av finansiella tillgångar och skulder

En finansiell tillgång eller skuld tas upp i rapport över finansiell ställning när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En fordran tas upp när bolaget presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger för motparten att betala, även om faktura ännu inte skickats. Kundfordringar tas upp i rapport över finansiell ställning när fakturan skickats. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp

när fakturan mottagits. En finansiell tillgång tas bort från rapport över finansiell ställning när rättigheterna i avtalet realiserats, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från rapport över finansiell ställning när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt upphör. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

Klassificering och värdering (se not 28 för kategoriernas värde)

Finansiella instrument redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader, förutom för derivatinstrument för vilka transaktionskostnader omedelbart kostnadsförs. Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån vilket syfte instrumentet förvärvades. Alla finansiella tillgångar och skulder klassificeras i följande kategorier:

- Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Vitec har inga finansiella instrument i denna kategori.
- Investeringar som hålles till förfall. Vitec har inga finansiella instrument i denna kategori.
- Lånefordringar och kundfordringar. Vitecs kundfordringar, övriga fordringar samt likvida medel ingår i denna kategori.
- Finansiella tillgångar som kan säljas. Vitec har inga finansiella tillgångar i denna kategori.
- Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde. Vitecs leverantörsskulder, övriga skulder, upplupna kostnader samt låneskulder ingår i denna kategori.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. Dessa tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde. Vid varje rapporttillfälle utvärderas ifall det finns objektiva indikationer på att en lånefordran är i behov av en nedskrivning, lånefordringarna bedöms individuellt. Nedskrivning av lånefordringar redovisas som övriga rörelsekostnader.

Kundfordringar redovisas till det belopp som förväntas inflyta efter avdrag för osäkra fordringar som bedömts individuellt. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns belägg för att betalning ej kommer att erhållas. Om det vid den månatliga engagemangsgenomgången konstateras att en kund på grund av obestånd inte kunnat betala sina skulder eller på goda grunder inte bedöms kunna infria sina skulder, ska avsättning göras för hela den konstaterade eller befarade förlusten. Reservering för sannolika osäkra fordringar görs utifrån en individuell bedömning av varje kund baserat på kundens betalningsförmåga samt förväntad framtida risk. Kundfordrans förväntade löptid är kort, varför värdet redovisas utan diskontering. När en kundfordran inte kan drivas in, skrivs den bort mot värdeminskningsskontot för kundfordringar. Nedskrivning av kundfordringar redovisas som övriga externa kostnader. Återvinning av belopp som tidigare har skrivits bort reducerar försäljningskostnaderna i resultatet.

Likvida medel

I moderbolagets och koncernens likvida medel ingår koncernens behållning på koncernkonton och övriga bankkonton inklusive valutakonton och pengar på väg. Likvida medel värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernens likvida medel är utsatta för en obetydlig risk för värdefluktuationer och kan lätt omvandlas till kassamedel till ett känt belopp.

Kortfristiga placeringar

Kortfristiga placeringar utgörs av fasträntepaceringar eller placering i penningmarknadsfonder. Placeringarna kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp inom en bankdag.

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Leverantörsskulder och låneskulder klassificeras i kategorin övriga finansiella skulder. Leverantörsskulder har kort förväntad löptid och värderas utan diskontering till nominellt belopp. Låneskulder klassificeras som övriga finansiella skulder vilket innebär att de redovisas till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden.

Konvertibla förlagslån

Det konvertibla förlagslånet redovisas dels som finansiell skuld dels som eget kapital. Fördelningen på de olika delarna görs efter att en värdering genomförs i samband med emittering. Räntekostnaden periodiseras under lånets löptid.

RESULTAT PER AKTIE

Resultat per aktie före utspädning beräknas som årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med ett vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Vid beräkning av resultat per aktier efter utspädning justeras resultatet med den ränta efter skatt som är hänförlig till de konvertibla skuldebrev som kan komma att konverteras. Antalet aktier justeras med summan av det viktade genomsnittliga antalet aktier som kan ge upphov till utspädningseffekt.

AVSÄTTNINGAR

En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns ett formellt eller informellt åtagande som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Vid fall då del av eller hela det belopp som krävs för att reglera en avsättning förväntas bli ersatt av tredje part, redovisas gottgörelsen när, och endast när, det är så gott som säkert att den kommer att erhållas om förpliktelsen regleras. Gottgörelsen redovisas som en tillgång för sig i balansräkningen. Det belopp som redovisas för gottgörelsen kan ej överstiga avsättningen. Kostnaden för en avsättning redovisas i resultaträkningen netto efter avdrag för eventuell gottgörelse från tredje part.

EVENTUALFÖRPLIKTELSE

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller när det finns ett åtagande som härrör från inträffade händelser men som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet eller att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig noggrannhet.

VARULAGER

Varulager värderas till lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet och finns endast i ringa omfattning.

NEDSKRIVNINGAR AV ICKE FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Värdet på balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, produkträttigheter, kundavtal, varumärken och goodwill testas för att fastställa eventuella nedskrivningsbehov. Goodwill och varumärken med obestämbar nyttjandeperiod provas årligen. Prövningen sker genom att redovisat värde jämförs med återvinningsvärdet, där återvinningsvärdet definieras som det högsta av tillgångens verkliga värde (minus försäljningskostnader) och nyttjandevärde. Nyttjandevärdet beräknas genom diskontering av de framtida kassaflöden tillgången bedöms generera, under evig tid för goodwill och 5-10 år för övriga tillgångar, med en räntesats baserad på marknadens bedömning av riskfri ränta och risk. Kassaflödena baseras på budgetar/prognoser fastställda av företagsledningen.

Vid beräkningen hänförs tillgången till den minsta kassagenererande

enhet där ett oberoende kassaflöde kan fastställas. För goodwill utgörs minsta kassagenererande enhet av affärsområden. För balanserade utgifter för utvecklingsarbete och produkträttigheter utgörs minsta kassagenererande enhet av programmoduler eller grupper av programmoduler. Diskonteringsränta efter skatt uppgår till 9,22 % och baseras på riskfri obligationsränta med löptid 10 år med tillägg för bedömd risk. Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet. En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning redovisas som kostnad i årets resultat. Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten. Vitec senaste prövning genomfördes i samband med upprättandet av bokslutet för 2013. Något nedskrivningsbehov förelåg ej.

ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Kortfristiga ersättningar beräknas utan diskontering och redovisas när tjänsterna erhålls. Kostnader för bonusar och andra rörliga lönedelar redovisas när en rättslig eller informell förpliktelse föreligger för bolaget att utbetala ersättning och betalningen kan beräknas tillförlitligt.

Pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning kan klassificeras som avgiftsbestämda planer eller förmånsbestämda planer. Huvuddelen av koncernens pensionsåtaganden utgörs av avgiftsbestämda planer som fullgörs genom fortlöpande utbetalningar till fristående myndigheter eller organ. Förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen när de uppstår. Det finns ett mindre antal medarbetare med förmånsbestämda ITP-planer med fortlöpande betalningar till Alecta. Dessa redovisas som avgiftsbestämd plan till följd av att Alecta inte levererar den information som krävs, varför brist råder på den information som erfordras för att redovisa planen som en förmånsbestämd plan. Det finns dock inget som pekar på några väsentliga åtaganden överstigande vad som är utbetalt till Alecta.

Ersättningar vid uppsägning redovisas som avsättning i samband med uppsägning av personal endast om företaget bevisligen är förpliktigt att avsluta en anställning före den normala tidpunkten eller när ersättning lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång. När ersättning lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång redovisas en kostnad och en avsättning om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet kan uppskattas tillförlitligt.

MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolaget följer årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget ska tillämpa samma redovisningsprinciper som koncernen så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Skillnaderna mellan moderbolagets och koncernens redovisningsprinciper som påverkat denna årsredovisning framgår nedan.

- För moderbolaget redovisas en resultaträkning. För koncernen redovisas en rapport över totalresultatet. För moderbolaget används benämningarna balansräkning respektive kassaflödesanalys för de rapporter som i koncernen har titlarna rapport över finansiell ställning respektive rapport över kassaflöden. Resultaträkning och balansräkning är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens schema, medan rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i

moderbolagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av redovisning av eget kapital samt förekomsten av avsättningar som en egen rubrik i balansräkningen.

- Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden och villkorade köpeskillningar värderas utifrån sannolikheten att de kommer att utgå. I koncernredovisningen redovisas villkorade köpeskillningar till verkligt värde med värdeförändringar över resultatet. För moderbolaget inkluderas transaktionsutgifter i det redovisade värdet, vilket inte gäller för koncernen.
- I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna för operationell leasing.
- I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatt. I koncernen delas obeskattade reserver upp i uppskjuten skatt och eget kapital.
- Anticiperad utdelning från dotterföretag redovisas i de fall moderföretaget ensamt har rätt att besluta om utdelningens storlek. Moderbolaget har bokfört en fordran avseende anticiperad aktieutdelning från dotterbolagen. Denna uppgår totalt till 24,9 Mkr fördelat på: Vittec Förvaltningssystem AB 4,0 Mkr, Vittec Capitex AB 3,8 Mkr, Vittec Energy AB 3,2 Mkr, Capitex AB 3,0 Mkr, Vittec Mäklarsystem AB 2,6 Mkr, Vittec Capifast AB 2,5 Mkr, Vittec Fastighetssystem AB 2,0 Mkr, Vittec IT Drift AB 2,0 Mkr, Vittec Veriba AB 1,3 Mkr, 3L Media AB 0,5 Mkr.

NOT 2 INFORMATION OM RÖRELSESEGMENT

Koncernledningen följer upp och fördelar resurser utifrån rörelsesegmenten. Vittec-koncernens indelningsgrund under 2013 är segmenten Mäklare, Fastighet, Energi, Media samt Finans & Försäkring.

- Mäklare – Affärssystem för fastighetsmäklare och nyproduktion
- Fastighet – Affärssystem för fastighetsägare, fastighetsförvaltare och fastighetsutvecklare
- Energi – System för prognoser av el- och värmebehov, vindkraft, teknisk förvaltning och underhåll av distributionsnät.
- Media – System för söktjänster (Yellow Pages Industry) samt affärssystem för i första hand tidningsföretag och företag med speciallösningar inom distribution och detaljhandel
- Finans & Försäkring - System för pensionsberäkningar och boendekalkyler.

Geografiska marknader baserat på kundernas säte

Nedanstående tabell visar koncernens nettoomsättning omräknat till Mkr för perioden januari - december för 2013 samt 2012 baserat på kundernas säte. Dessutom redovisas anläggningstillgångarnas fördelning på geografiska marknader.

Marknad	Nettoomsättning		Anläggningstillgångar	
	2013	2012	2013	2012
Sverige	297,9	301,6	183,6	180,8
Norge	67,9	44,4	95,9	99,2
Övriga Europa	5,2	9,9	-	-
USA	-	33,1	-	-
Övriga världen	0,6	0,2	-	-
Summa	371,6	389,2	279,5	280,0

Rörelsesegment

	Mäklare		Fastighet		Media		Energi		Finans & Försäkring		Koncern-gemensamt		Eliminerings		Totalt	
Per rörelsesegment, MKR	2103	2012	2103	2012	2103	2012	2103	2012	2103	2012	2103	2012	2103	2012	2103	2012
Licenser	3.8	9.5	13.4	11.7	3.2	10.0	0.0	0.1	0.9	1.0					21.3	32.3
Repetitiva intäkter	160.9	135.7	69.1	60.8	7.3	10.9	14.7	13.0	10.3	10.3					262.3	230.7
Tjänsteintäkter	15.2	20.1	44.7	45.3	15.6	44.3	4.9	8.0	2.5	1.6					82.9	119.3
Övrigt	1.2	3.5	3.5	2.3	0.0	0.0	0.3	0.2	-	0.1	0.1	0.8			5.1	6.9
Intern omsättning	2.5	1.7	1.0	1.3	1.1	-	0.1	-	0.2	-	69.6	64.0	-74.5	-67.0	0.0	0.0
Nettoomsättning	183,6	170,5	131,7	121,4	27,2	65,2	20,0	21,3	13,9	13,0	69,7	64,8	-74,5	-67,0	371,6	389,2
Aktiveringar eget arbete	12,1	9,0	9,2	5,6	-	-	2,0	1,0	0,8	1,8	-	-	-	-	24,1	17,4
Avskrivningar	-14,5	-9,7	-8,4	-7,1	-2,6	-11,2	-1,3	-1,2	-1,4	-1,2	-3,3	-2,8	-	-	-31,5	-33,2
Rörelseresultat	12,5	22,3	17,3	9,8	0,9	0,0	5,3	5,4	4,7	5,5	0,0	0,0	-	-	40,7	43,0
Finansiella poster, netto	0,4	0,5	-	-	-	-	-	-	-	-	-3,0	-3,3	-	-	-2,6	-2,8
Koncernens resultat före skatt															38,1	40,2
Övriga upplysningar																
Investeringar i anläggningstillgångar	17,5	88,1	9,2	5,8	-	0,1	2,0	1,0	0,8	1,8	11,3	3,5	-	-	40,8	100,3
UB Goodwill	85,4	85,5	27,4	27,4	12,1	12,1	-	-	4,7	4,7	-	-	-	-	129,6	129,7
UB Övriga anläggningstillgångar	86,1	92,4	30,9	28,0	3,8	6,6	3,6	2,9	7,2	7,8	18,3	12,6	-	-	149,9	150,3

Koncernen har ingen kund som står för mer än 10 % av koncernens nettoomsättning.

NOT 3 FÖRVARV**Förvärv 2013**

Under 2013 har inga förvärv genomförts. Den 20 december 2013 avtalade Vitec om förvärv av 100 % av aktierna i det finska programvarubolaget Acute FDS Oy. Bolaget omsatte under förra verksamhetsåret (2012/2013) ca 5,3 miljoner euro (47 Mkr). Konsolidering sker från och med den 28 februari 2014. Förvärvet och base purchase price baseras på ett reviderat årsbokslut per 28 februari 2014 för Acute-koncernen. Vid tidpunkten för denna årsredovisnings upprättande finns inte något sådant bokslut som kan ligga till grund för en detaljerad beskrivning av förvärvet. Av denna anledning lämnas inte uppgifter om verkligt värde på överförd ersättning, förvärvade fordringars verkliga värde samt förvärvade tillgångar och skulder. Transaktionskostnaderna som uppstått under 2014 fram till denna årsredovisnings upprättande uppgår till cirka 400 tkr. Köpeskillingen kommer att betalas kontant och bestå av:

- Closing payment, vilken utbetalas på tillträdesdagen 2014-02-28 och uppgick till 4,8 miljoner euro (42,4 Mkr)
- Base purchase price efter avdrag för closing payment betalas 90 dagar efter tillträdet och vår bedömning i detta läge är att den kommer att uppgå till cirka 1,7 miljoner euro (15 Mkr)
- Earn out 2015 och 2016, maximerat till 6,5 miljoner euro (57,4 Mkr)
- Förvärvet finansieras genom ett lån i euro för att minska omräknings-exponeringen.

Maximal köpeskillning: 12 000 000 euro (108 000 000 SEK). Eget kapital i Acute-koncernen per den 28 februari 2014 uppgick till ca 600 000 euro (5 400 000 SEK).

Goodwillposten bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetens samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av koncernens produkter. Förvärvet medför geografisk expansion och en helt ny marknad. Då förvärvet tillför Vitec ett nytt affärsområde bedömer vi att koncernens nya sammansättning minskar de totala bransch- och marknadsrelaterade riskerna.

Tillkommande poster i en detaljerad förvärvsanalys bedömer vi vara produktträttigheter, varumärken och kundavtal.

Förvärv 2012**3L System AB**

Vid årets ingång 2012 ägde Vitec 52 % av aktierna. Under mars och april förvärvade Vitec ytterligare 1 066 367 aktier i 3L System AB varefter ägandet motsvarade 97,4 % av röster och kapital. Som betalning emitterades 721 823 aktier B-aktier i Vitec motsvarande ett värde av 49,8 Mkr. Resterande utestående aktier tvångsinlöstes i slutet av december mot kontant betalning om 3,5 Mkr, inklusive förvärvsrelaterade utgifter, varefter 3L System AB blev ett helägt dotterföretag. I enlighet med IFRS betraktades förvärven koncernmässigt som ägartransaktioner som bokförs direkt mot balanserade vinstmedel och innehav utan bestämmande inflytande. Någon ytterligare goodwill eller produktträttighet uppstod således ej i koncernen. I moderbolaget ökade värdet på aktier i dotterföretag avseende 3L System AB med 53,4 Mkr.

Vitec Midas AS

Den 3 september 2012 förvärvade Vitec samtliga utestående aktier i Vitec Midas AS. Bolaget utvecklar och säljer affärssystem för fastighetsmäklare i Norge. Förvärvet var en del i koncernens internationaliseringsprocess. Midas konsoliderades från och med förvärvsdatum. En slutgiltig förvärvsanalys upprättades inom ett år efter förvärvet. Goodwillposten bedömdes vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. Den förväntas också medföra en geografisk expansion och därmed ge tillgång till nya marknader. Transaktionskostnaderna uppgick till 0,2 Mkr och redovisades som övriga externa kostnader i rapport över totalresultatet.

Nettoomsättningen för perioden 3 september till 31 december 2012 uppgick till 22,9 Mkr med ett rörelseresultat på 5,8 Mkr. Om bolaget hade förvärvats per början av räkenskapsåret hade koncernens intäkter 2012 ökat med ytterligare 37,0 Mkr och koncernens rörelseresultat med ytterligare 5,1 Mkr.

Fastställd definitiv köpeskillning:

Den skuldförda villkorade köpeskillingen uppgick till 18 451 tkr. Den definitiva köpeskillingen blev 857 tkr lägre. Korrigeringen har redovisats som en intäkt i enlighet med IFRS 3:58 vilket påverkat resultatet positivt i samma omfattning under tredje kvartalet 2013.

Midas Data AS Förvärvstidpunkt 2012-09-03

	Redovisat värde i Midas Data AS före förvärvet	Verkligt värde, justering 2012-12-31	Verkligt värde, redovisat i koncernen 2012-12-31	Verkligt värde, justering 2013-09-01	Verkligt värde, redovisat i koncernen 2013-09-30
Maskiner och inventarier	2 306	–	2 306	–	2 306
Produktträttighet	–	51 210	51 210	–10 848	40 362
Varumärke	–	–	0	2 306	2 306
Kundavtal	–	–	0	4 613	4 613
Kortfristiga fordringar	8 727	–	8 727	–	8 727
Likvida medel	13 434	–	13 434	–	13 434
Tillkommande likvida medel	9 298	–	9 298	–	9 298
Kortfristiga skulder	–18 925	–	–18 925	–	–18 925
Uppskjuten skatteskuld	–	–14 339	–14 339	1 100	–13 239
Netto identifierbara tillgångar och skulder	14 840	36 871	51 711	–2 829	48 882
Koncerngoodwill	–	–	27 933	2 829	30 762
Summa			79 644	0	79 644
Korrigerat verkligt värde					–857
Överförd ersättning (likvida medel)					78 787

Definitiv förvärvsanalys 2013-09-01:

Den förvärvsanalys som presenterades i årsredovisningen 2012-12-31 har justerats. I den ovanstående tabellen framgår den preliminära förvärvsanalysen 2012-12-31, justeringar 2013-09-01 samt den slutgiltiga analysen.

De förvärvade immateriella tillgångarna omfördelades på så sätt att produktträttigheten minskade med 10 848 tkr, kundavtal tillkom med 4 613 tkr, varumärke tillkom med 2 306 tkr och goodwill ökade med 2 829 tkr. Som en följd av denna omfördelning minskade den förvärvade uppskjutna skatteskulden med 1 100 tkr. Produktträttigheten avskrivs under 10 år och kundavtalen avskrivs under åtta år. Varumärket avskrivs inte men värdet provas årligen genom ett impairment test. Denna omfördelning innebär att den totala årstakten för avskrivningar minskade från 5 121 tkr per år till 4 613 tkr per år. Denna retroaktiva förändring påverkade tredje kvartalet 2013 positivt på så sätt att avskrivningarna har engångskorrigerats och minskats med 519 tkr vilket påverkat resultatet positivt i samma omfattning.

NOT 4 INTÄKTER OCH KOSTNADER MELLAN KONCERN-FÖRETAG

I moderbolagets intäkter ingår fakturering till koncernföretag med 100 % (98) samt i rörelsens kostnader med 4 % (3).

NOT 5 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH ÖVRIGA RÖRELSE KOSTNADER

Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter samt den intäkt som uppstod i samband med fastställande av definitiv köpeskillning för Vitec Midas AS.

NOT 6 ANSTÄLLDA, PERSONALKOSTNADER OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES ERSÄTTNINGAR

Medelantal anställda	2013			2012		
	Män	Kvinnor	Totalt	Män	Kvinnor	Totalt
Moderbolaget						
Sverige	7	15	22	6	5	11
Dotterbolag						
Sverige	161	54	215	178	73	251
Norge	26	16	42	15	7	22
USA	–	–	–	11	5	16
KONCERNEN TOTALT	194	85	279	210	90	300

Vid årets slut uppgick antalet anställda till 276 personer (315).

Könsfördelning bland ledande befattningshavare

Styrelsen i moderbolaget består av 5 ledamöter varav 2 kvinnor. Ledningsgruppen i koncernen består av 6 personer varav 1 kvinna. Affärsområdeschefer utgörs av 4 män och 1 kvinna.

Löner och andra ersättningar

	2013		2012	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Moderbolaget	12 898	6 563 (2 147)*	9 877	5 701 (2 072)*
Dotterbolagen	139 477	56 054 (13 940)*	140 773	58 729 (12 847)
KONCERNEN TOTALT	152 375	62 590 (16 087)**	150 650	64 430 (14 919)**

*Av Moderbolagets pensionskostnader avser 1 882 tkr (1 909) gruppen ledande befattningshavare.

** Av Koncernens pensionskostnader avser 2 698 tkr (2 593) gruppen ledande befattningshavare.

Löner och andra ersättningar fördelad mellan styrelseledamöter, ledande befattningshavare och övriga anställda

	2013		2012	
	Ledande befattningshavare (varav tantiem o.d.)	Övriga anställda	Ledande befattningshavare (varav tantiem o.d.)	Övriga anställda
Moderbolaget	7 858 (0)	5 040	6 958 (0)	2 919
Dotterbolagen	6 438 (0)	133 039	6 094 (0)	134 679
KONCERNEN TOTALT	14 296 (0)	138 079	13 052 (0)	137 598

Moderbolagets VD:

Lön uppgick till 1449 tkr. VD har i pensionslösning från bolaget rätt till en årlig premiebetalning som uppgår till 35 % av lönen. Vid uppsägning från bolagets sida utgår lön under uppsägningstid 6 månader samt avgångsvederlag med 18 månadslöner. Avgångsvederlaget avräknas mot ersättning från annan uppdragsgivare.

Styrelsearvoden:

Utbetalning har skett i enlighet med årsstämman beslut. Styrelsens ordförande erhåller ett arvode om 210 tkr per år. Till övriga styrelseledamöter som inte är anställda i koncernen utgår ett arvode om totalt 420 tkr per år. I bägge fallen gäller ersättningsnivån från och med stämmodatum.

Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare i moderbolaget

Samtliga ersättningar bedöms vara marknadsmässiga. Externa ledamöter erhåller styrelsearvoden.

Rörliga ersättningar förekommer ej. Inga konsultavtal finns för någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare. Pensionsplanerna är avgiftsbestämda och baseras på pensionsålder 65 år. Mellan Vitec och andra ledande befattningshavare gäller normalt den uppsägningstid som

följer av gällande lagstiftning eller tillämpligt kollektivavtal. Vid uppsägning från Vitecs sida har Olov Sandberg, Kjell Hedström, Maria Kröger och Patrik Fransson rätt till 6 månaders avgångsvederlag och Lars Eriksson rätt till 9 månaders avgångsvederlag.

Det finns pågående konvertibelprogram för personal och ledande befattningshavare i form av konvertibla förlagslån. Emissionerna har genomförts på marknadsmässiga villkor varför det inte föreligger någon förmån som ska redovisas som aktierelaterad ersättning. Ledamöters och ledande befattningshavares innehav av aktier och konvertibla skuldebrev framgår i Bolagsstyrningsrapporten.

	Grundlön/styrelsearvode	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Summa
Styrelsens ordförande Crister Stjernfelt (fr o m 2013-05)	173 (100)	– (–)	– (–)	173 (100)
Styrelseledamot/Vice VD Olov Sandberg (t o m 2012-05, redovisas bland övriga ledande befattningshavare)	0 (1 164)	– (–)	0 (496)	0 (1 660)
Styrelseledamot Carl-Erik Nyquist (t o m 2012-05)	0 (42)	– (–)	– (–)	0 (42)
Styrelseledamot Kaj Sandart	133 (100)	– (–)	– (–)	133 (100)
Styrelseledamot Jan Friedman	133 (100)	– (–)	– (–)	133 (100)
Styrelseledamot Birgitta Johansson Hedberg	103 (100)	– (–)	– (–)	103 (100)
Styrelseledamot Anna Valtonen	136 (67)	– (–)	– (–)	136 (67)
Verkställande direktör Lars Stenlund	1 450 (1 410)	– (–)	440 (447)	1 890 (1 857)
Styrelsens ordförande Nils-Eric Öquist (t o m 2013-04)	73 (200)	– (–)	– (–)	73 (200)
*Övriga ledande befattningshavare moderbolaget	5 657 (3 675)	29 (–)	1 442 (966)	7 128 (4 641)
Summa	7 858 (6 958)	29 (–)	1 882 (1 909)	9 769 (8 867)

Föregående års ersättningar och förmåner redovisas inom parentes

* Med övriga ledande befattningshavare i moderbolaget avses Kjell Hedström, Patrik Fransson, Lars Eriksson, Maria Kröger samt Olov Sandberg. Kaj Sandart, Jan Friedman och Anna Valtonen har fakturerat övervägande delen av sina arvoden jämte sociala avgifter och moms via bolag. Detta förfarande är kostnadsneutralt för Vitec.

NOT 7 ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNING TILL REVISORER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
KPMG, revisionsuppdrag	876	1 612	1 127	1 207
KPMG, revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	92	43	92	43
Övriga revisorer, revisionsuppdrag	266	61	–	–
Övriga revisorer, revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	30	29	–	–
Skatterådgivning och andra uppdrag	12	–	–	–
Totala revisionsarvoden	1 276	1 745	1 219	1 250

NOT 8 FINANSNETTO

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Räntetäkter	781	1 493	548	788
Aktieutdelning dotterföretag	–	–	24 900	33 496
Övriga finansiella kostnader	–26	–150	–	–152
Valutakursförändringar	–	–401	–	–401
Räntekostnader	–3 433	–3 791	–3 628	–3 378
Finansnetto	–2 678	–2 849	21 820	30 353

NOT 9 BOKSLUTSDISPOSITIONER

	Moderbolaget	
	2013	2012
Skillnad mellan bokförda avskrivningar och avskrivningar enligt plan	716	783
Lämnade koncernbidrag	–	–1 300
Förändring periodiseringsfond	–	130
Summa	716	–387

NOT 10 SKATT*

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Aktuell skatt				
Aktuell skatt på årets resultat	–10 197	–13 140	–915	0
Justering aktuell skatt från tidigare år		–25	44	–
	–10 197	–13 165	–871	0
Uppskjuten skatt				
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	2 357	1 150	–	–
Omvärdering av uppskjuten skatt pga ändrad skattesats i Sverige fr.o.m. 2013		3 869	–	–
	2 357	5 019	0	0
Totalt redovisad skattekostnad	–7 840	–8 146	–871	0

Avstämning mellan gällande skattesats och effektiv skattesats

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Redovisat resultat före skatt	38 069	40 130	28 805	32 351
varav i Sverige	44 070	31 548	–	–
varav i USA	–	626	–	–
varav i Norge	–6 001	7 956	–	–
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget (22 % resp 26,3 %)	–9 695	–8 297	–6 337	–8 508
Skatt enligt gällande skattesats USA (23,5 %)	–	–147	–	–
Skatt enligt gällande skattesats Norge (28 %)	1 680	–2 228	–	–
Skatteeffekt av:				
-ej avdragsgilla kostnader	–140	–1 072	–55	–
-ej skattepliktiga intäkter	240	32	5 478	8 809
-förändring av ej aktiverat underskottsavdrag	–	–267	–	–301
-schablonränta periodiseringsfond	–28	–10	–	–
-korrigering tidigare skatteberäkningar samt förändrade skattesatser	104	3 844	44	–
Redovisad effektiv skatt	–7 840	–8 146	–871	0

Redovisade uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Immateriella tillgångar	–30 438	–32 644	–	–
Obeskattade reserver	–672	–3 600	–	–
Uppskjuten skatteskuld	–31 110	–36 244	0	0
IB/UB analys uppskjuten skatt				
Ingående balans	–36 244	–24 515		
Justering Midas förvärv resp förvärv Midas	1 100	–14 497	–	–
Produkträttigheter, kundavtal och varumärken i förvärv samt nettoaktiveringar	1 106	1 150		
Förändring obeskattade reserver	2 928	–2 251	–	–
Minskning pga förändrade skattesatser	–	3 869	–	–
Utgående balans	–31 110	–36 244	–	–

*Skattekostnaden i jämförelsesiffrorna har korrigerats på grund av felaktigt beräknad uppskjuten skatt. Se not 1 för utförligare beskrivning.

Temporära skillnader, koncernen

Tkr	2013	2012
Produkträttigheter	–19 939	–25 435
Periodiseringsfonder	0	–2 728
Akkumulerade avskrivningar över plan	–672	–872
Balanserade utvecklingskostnader	–10 499	–7 209
	–31 110	–36 244

Förändringar av uppskjuten skatt i temporära skillnader och underskottsavdrag

	Balans 2013-01-01	Redovisat i årets resultat	Redovisat i övr. totalre- sultat	Justering förvärvs- analys*	Balans 2013-12-31
Produkträttigheter	25 435	–2 718	–1 678	–1 100	19 939
Periodiseringsfonder	2 728	–2 728	–	–	0
Akkumulerade avskrivningar över plan	872	–200	–	–	672
Balanserade utv. kostnader	7 209	3 290	–	–	10 499
	36 244	–2 356	–1 678	–1 100	31 110

*Justering förvärvsanalys avser fastställande av definitiv förvärvsanalys Midas AS, se not 3. Några ej aktiverade uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag finns ej.

NOT 11 RESULTAT PER AKTIE

Resultat per aktie uppgick till 5,78 kr (6,34). Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 5,44 kr (5,81). De finansiella instrument som kan ge framtida utspädningseffekter utgörs i sin helhet av de konvertibla förlagslån som redovisas i not 20. Resultat per aktie 2012 har omräknats, se Rättelse av fel, not 1.

	2013-12-31	2012-12-31
Resultat per aktie före utspädning	5,78	6,34
Resultat vid beräkning av resultat per aktie	30 229	31 183
Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	5 228 327	4 920 875
Resultat per aktie efter utspädning	5,44	5,81
Resultat vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	30 659	31 785
Antal aktier efter utspädning	5 635 085	5 467 634

NOT 12 ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR KONCERNEN

Immateriella anläggningstillgångar (Mkr)

	Goodwill		Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		Dataprogram		Varumärken		Produkträttigheter		Kundavtal		Totalt	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Ingående anskaffningsvärde	129,7	101,4	88,1	70,7	3,4	2,8	-	-	143,6	93,9	3,0	3,0	367,8	271,7
Inköp*	-	27,9	28,0	17,4	1,5	0,6	-	-	-	51,3	-	-	29,5	97,2
Försäljningar/utrangeringar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-2,1	-	-	0,0	-2,1
Omklassificeringar	2,8	-	-	-	-	-	2,3	-	-10,8	-	4,6	-	-1,1	0,0
Omräkningsdifferens	-2,9	0,4	-	-	-	-	-0,2	-	-4,6	0,5	-0,4	-	-8,1	0,9
Utgående ack. anskaffningsvärden	129,6	129,7	116,1	88,1	4,9	3,4	2,1	0,0	128,2	143,6	7,2	3,0	388,1	367,8
Ingående avskrivningar	-	-	-54,6	-43,8	-2,1	-1,7	-	-	-41,5	-25,0	-3,0	-2,7	-101,2	-73,3
Årets avskrivningar och nedskrivningar	-	-	-13,3	-10,8	-0,5	-0,4	-	-	-12,3	-16,5	-0,7	-0,3	-26,8	-28,0
Utgående ack. avskrivningar	0,0	0,0	-67,9	-54,6	-2,6	-2,1	0,0	0,0	-53,8	-41,5	-3,7	-3,0	-128,0	-101,2
Utgående bokfört värde	129,6	129,7	48,2	33,5	2,3	1,3	2,1	0,0	74,4	102,1	3,5	0,0	260,0	266,5

* Goodwill och produkträttigheter är hänförliga till förvärv medan, balanserade utgifter för utvecklingsarbeten är hänförligt till egen nedlagd tid samt i mindre omfattning inköpta konsulttjänster. Dataprogram och kundavtal är hänförliga till inköp.

Materiella anläggningstillgångar (Mkr)

	Inventarier i hyrd lokal		Inventarier*		Byggnader		Totalt	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Ingående anskaffningsvärde	4,0	3,9	47,6	37,4	-	51,6	41,3	
Inköp	0,2	0,1	3,0	3,1	8,0	11,2	3,2	
Försäljningar/utrangeringar	-0,6	-	-21,6	-2,9	-	-22,2	-2,9	
Rörelseförvärv	-	-	-	10,0	-	0,0	10,0	
Omräkningsdifferens	-	-	-0,3	-	-	-0,3	0,0	
Utgående ack. anskaffningsvärden	3,6	4,0	28,7	47,6	8,0	40,3	51,6	
Ingående avskrivningar	-2,1	-1,3	-36,0	-26,7	0,0	-38,1	-28,0	
Försäljningar/utrangeringar	0,6	-	21,2	2,8	-	21,8	2,8	
Rörelseförvärv	-	-	-	-7,8	-	0,0	-7,8	
Årets avskrivningar	-0,8	-0,8	-3,9	-4,3	-	-4,7	-5,1	
Utgående ack. avskrivningar	-2,3	-2,1	-18,7	-36,0	0,0	-21,0	-38,1	
Utgående bokfört värde	1,3	1,9	10,0	11,6	8,0	19,3	13,5	

* I inventarier ingår även datorer.

Nedskrivningsprövning av goodwill och varumärken

Goodwill och varumärken skrivs inte av årligen utan nedskrivningsprövas en gång per år. Koncernen gör sin prövning på lägsta kassagenererande enhet, dvs affärsområde/segment. Nedskrivningsprövningarna baseras på beräkning av nyttjandevärdet. Beräkningarna utgår från värdet av uppskattade framtida kassaflöden baserade på budgets/finansiella prognoser som godkänts av ledningen och som täcker en femårsperiod. Kassaflöden bortom femårsperioden har prognostiserats med långsiktig stabil tillväxt om 2 % vilket är i nivå med den förväntade BNP-tillväxten och därför ett rimligt antagande om tillväxttakten bortom den explicita prognosperioden. Såväl tillväxttakt som kostnadsutvecklingen under de första 5 åren baseras på ledningens erfarenheter och deras bedömning av marknadsutvecklingen där Vitec verkar. Diskonteringsräntan beräknas som koncernens vägda genomsnittliga kapitalkostnad inklusive riskpremie.

De viktigaste antagandena i nedskrivningstestet är antaganden om intäkternas och kostnadernas utveckling. De kassaflöden som prognostiserats har baserats på en årlig intäkstillväxt på 2 %. Kostnadsutveckling har för segmenten prognostiserats till 1,5-2 %. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdeberäknats med en diskonteringsränta efter skatt som uppgår till 9,22 % (ca 13,2% före skatt). Tillväxtakten i terminalvärdet är beräknat till 2 %. En redogörelse av viktiga antaganden per segment framgår av nedanstående tabell.

Vitec har genomfört en känslighetsanalys över viktiga antaganden där ledningen har funnit att inga rimliga förändringar av antagandena ger någon nedskrivning per 31 december 2013. Samtliga affärsområden uppvisar en betydande marginal till nedskrivning.

	AO Mäklare	AO Fastighet	AO Media	AO Finans & Försäkring
Diskonteringsränta efter skatt	9,22 % (5,04 - 7,74)	9,22 % (7,74)	9,22 % (8,74)	9,22 % (6,74)
Tillväxttakt	2,00 % (2,00-5,00)	2,00 % (5,00)	2,00 % (3,00)	2,00 % (5,00)
Kostnadsförändringar	1,50 % (1,5-3,0)	1,50 % (5,00)	2,00 % (3,00)	2,00 % (3,00)

Goodwill

Goodwill uppgår till 129 637 tkr. Minskningen från fjolårets värde 129 700 är hänförligt till justeringar i slutgiltig förvärvsanalys Vitec Midas som ökade värdet med 2 829 tkr samt en omräkningsdiff hänförlig till goodwill i norska bolag, minus 2 892 tkr. Goodwillposten fördelas på segmenten/affärsområdena Mäklare 85 439 tkr (85 502), Fastighet 27 427 tkr (27 427), Media 12 056 tkr (12 056) och Finans & Försäkring 4 715 tkr (4 715).

Balanserade utvecklingsarbeten

Dessa utgörs av egen tid nedlagd på produktutveckling samt i mindre omfattning externa konsulttjänster. Avskrivning påbörjas försiktighetsvis när aktiveringen bokförs. Samtliga utvecklingsprojekt avskrivs under 5 år.

Dataprogram

Dataprogram utgörs av förvärvade nyttjanderätter/programlicenser, till exempel koncernens affärssystem och koncernredovisningssystem samt andra administrativa system. Tillgången avskrivs under 5 år.

Varumärken

Utgörs av varumärken identifierade i förvärvsanalysen för Vitec Midas i Affärsområde Mäklare. Varumärket bedöms ha en obestämbar nyttjandeperiod då det har hög igenkänning och är etablerat sedan lång tid tillbaka. Det finns för närvarande inga kända legala, kontraktuella eller konkurrensmässiga faktorer som begränsar nyttjandeperioden. Värdet provas minst en gång per år för nedskrivning. Anskaffningsvärde 2 306 tkr, restvärde efter valutakorrigerig 2 116 tkr.

Produkträttigheter

Produkträttigheterna består av förvärvade produkträttigheter (källkod). Avskrivningstid är 5-10 år. Företagsledningen bedömer lämplig avskrivningstid från fall till fall. Baserat på erfarenhet från de förvärv som gjorts kan företagsledningen konstatera att en avskrivningstid på 10 år bättre stämmer överens med verkliga omständigheter, kring rättigheternas livslängd, än de 5 år som annars är praxis.

Kvarstående avskrivningstid på produkträttigheter av väsentligt värde uppgår till:

- Vitec Software (fastighetssystemet Vertex Fastighet): anskaffningsvärde 6 051 tkr, restvärde 908 tkr kvarstående avskrivningstid 1,5 år.
- Mäklarsystemet (SFD): anskaffningsvärde 15 700 tkr, restvärde 6 280 tkr, kvarvarande avskrivningstid 5 år.
- System Retail: anskaffningsvärde 884 tkr, restvärde 53 tkr, kvarvarande avskrivningstid < 1 år.
- 3L System (AO Fastighet): anskaffningsvärde 13 515 tkr, restvärde 8 108 tkr, kvarvarande avskrivningstid 6 år.
- 3L System (AO Media): anskaffningsvärde 11 985 tkr, restvärde 3 261, kvarvarande avskrivningstid 2 år.
- Capitec (AO Mäklare): anskaffningsvärde 13 950 tkr, restvärde 9 068 tkr, kvarvarande avskrivningstid 6,5 år.
- Capitec (AO Finans & Försäkring): anskaffningsvärde 8 091 tkr, restvärde 5 259 tkr, kvarvarande avskrivningstid 6,5 år.
- Capitec (AO Fastighet): anskaffningsvärde 5 859 tkr, restvärde 3 808 tkr, kvarvarande avskrivningstid 6,5 år.
- Vitec IT-Makeriet Mäklarsystem, anskaffningsvärde 7 531 tkr, restvärde 5 554 tkr, kvarvarande avskrivningstid 7,5 år.
- Vitec Midas Mäklarsystem, anskaffningsvärde 37 229 tkr, restvärde 32 092 tkr, kvarvarande avskrivningstid 8,7 år.

Kundavtal

Utgörs av kundavtal identifierade i förvärvsanalysen för Vitec Midas i Affärsområde Mäklare. Avskrivningstid är 8 år. Anskaffningsvärde 4 612 tkr, restvärde 3 527 tkr, kvarvarande avskrivningstid 6,7 år. Nyttjandeperioden för kundavtal är baserad på hur länge nettoinbetalningar förväntas erhållas från dessa avtal med hänsyn tagen till rättsliga och ekonomiska faktorer.

NOT 13 ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR MODERBOLAGET**Immateriella anläggningstillgångar (Mkr)**

	Dataprogram		Rättigheter		Totalt	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Ingående anskaffningsvärde	2,6	2,1	10,4	10,4	13,0	12,5
Inköp	1,5	0,5	-	-	1,5	0,5
Utgående ack. anskaffningsvärden	4,1	2,6	10,4	10,4	14,5	13,0
Ingående avskrivningar	-1,8	-1,6	-8,2	-7,3	-10,0	-8,9
Årets avskrivningar	-0,4	-0,2	-0,9	-0,9	-1,3	-1,1
Utgående ack. avskrivningar	-2,2	-1,8	-9,1	-8,2	-11,3	-10,0
Utgående bokfört värde	1,8	0,7	1,3	2,2	3,2	2,9

Materiella anläggningstillgångar (Mkr)

	Byggnader	Inventarier i hyrda lokaler	Inventarier*	Totalt		
	2013	2013	2012	2013	2012	2012
Ingående anskaffningsvärde		1,4	1,4	5,8	5,3	7,2
Inköp	8,0	0,0	0,0	0,1	0,5	8,1
Försäljningar/utrangeringar		-0,6		3,2		-3,8
Utgående ack. anskaffningsvärden	8,0	0,8	1,4	2,7	5,8	11,5
Ingående avskrivningar	0,0	-1,0	-0,8	-4,7	-4,4	-5,7
Försäljningar/utrangeringar		0,6		3,2		3,8
Årets avskrivningar	0,0	-0,2	-0,2	-0,3	-0,3	-0,5
Utgående ack. avskrivningar	0,0	-0,6	-1,0	-1,8	-4,7	-5,7
Utgående bokfört värde	8,0	0,2	0,4	0,9	1,1	9,1

* I inventarier ingår även datorer.

Finansiella anläggningstillgångar (Mkr)

	Andelar i dotterföretag	
	2013	2012
Ingående anskaffningsvärde	341,9	208,7
Årets förvärv	0,5	133,3
Justering köpeskilling	-0,8	
Avyttrat		-0,1
Utgående bokfört värde	341,6	341,9

Förvärv 2013 avser tillkommande transaktionskostnader i samband med förvärvet av de utestående aktierna i 3L System AB. Justering köpeskilling är hänförligt till fastställande av definitiv köpeskilling Vitec Midas AS.

NOT 14 ANDELAR I DOTTERFÖRETAG SAMT INTRESSEFÖRETAG**Dotterföretag**

	Förvärv år	Kapital andel	Röst-rätts andel	Antal andelar	Bokfört värde 2013-12-31	Bokfört värde 2012-12-31
Vitec Midas AS	2012	100%	100%	3 256 596	78 981	79 838
Vitec Capitec AB	2011	100%	100%	1000	100	100
Vitec IT-Makeriet AS	2011	100%	100%	300	20 707	20 707
Capitec AB	2010	100%	100%	5 000	60 935	60 935
3L System AB	2009	100%	100%	2 350 400	106 838	106 318
Vitec Mäklarsystem AB	2007	100%	100%	1 000	40 093	40 093
Vitec Software AB	2005	100%	100%	2 000	999	999
Vitec Veriba AB	2005	100%	100%	6 000	7 332	7 332
Vitec AB	2003	100%	100%	18 000	5 998	5 998
Vitec Fastighetssystem AB	2000	100%	100%	200 000	17 005	17 005
Vitec IT-Drift AB	1999	100%	100%	1 000	1 008	1 008
Vitec Energy AB	1998	100%	100%	1 000	1 551	1 551
Summa					341 547	341 884

Via dotterföretaget Vitec Veriba AB äger Vitec Software Group AB (publ) 100 % av Retail i Linköping AB 556582-1203. Via 3L System AB äger Vitec Software Group AB (publ) 3L Media AB, Vitec Förvaltnings-system AB samt Vitec Capifast AB. Via dotterföretaget Vitec Midas AS äger Vitec Software Group AB (publ) Midas Services AS och Vitec IT Drift AS. Under året har 3L Media Inc. likviderats.

Uppgifter om dotter- och intresseföretagens organisationsnummer och säte:

	Org.nummer	Säte
Vitec IT Drift AS	986363238	Asker, Norge
Midas Services AS	991444203	Asker, Norge
Vitec Midas AS	944507302	Asker, Norge
Vitec Capitec AB	556875-8105	Umeå
Vitec IT-Makeriet AS	974405229	Oslo, Norge
Vitec Capifast AB	556844-4110	Stockholm
Capitec AB	556197-8437	Kalmar
3L System AB	556321-2546	Stockholm
3L Media AB	556584-9931	Stockholm
Vitec Förvaltningssystem AB	556591-2101	Stockholm
Retail i Linköping AB	556582-1203	Linköping
Vitec Mäklarsystem AB	556367-6500	Umeå
Vitec Software AB	556443-2200	Umeå
Vitec Veriba AB	556368-0585	Umeå
Vitec AB	556571-5090	Umeå
Vitec Fastighetssystem AB	556563-7773	Umeå
Vitec IT-Drift AB	556459-9347	Umeå
Vitec Energy AB	556347-7073	Umeå

NOT 15 VARULAGER

Varulagret har värderats enligt lägsta värdets princip. Varulager utgörs av handelsvaror och finns i ringa omfattning. Värdet uppgick per den 31 december 2013 till 14 tkr.

NOT 16 KUNDFORDRINGAR

Koncernens kundfordringar per den 31 december 2013 uppgår till 68 109 tkr. Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning görs när det belopp som efter individuell prövning beräknas bli betalt understiger tillgångens redovisade värde. Reservering för osäkra kundfordringar uppgår till 1 237 tkr (610). Koncernens konstaterade kundförluster uppgår till 274 tkr (1 203) för 2013.

	2013	2012
Åldersanalys avseende reserv osäkra fordringar		
Förfallna mindre än 3 månader	–	–
Förfallna 3-6 månader	522	177
Förfallna mer än 6 månader	715	433
	1 237	610
Åldersanalys avseende förfallna men ej reserverade kundfordringar		
Förfallna mindre än 3 månader	4 578	2 932
Förfallna 3-6 månader	576	754
Förfallna mer än 6 månader	481	617
	5 635	4 303

NOT 17 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
Upplupna intäkter	2 944	3 432	–	–
Förutbetalad hyra	2 556	2 542	1 438	1 592
Upplupna räntointäkter	–	577	–	577
Förutbetalda försäkringspremier	102	493	102	112
Övriga poster	2 378	7 544	272	402
Summa	7 980	14 588	1 812	2 683

NOT 18 LIKVIDA MEDEL

Likvida medel definieras som medel för vilka det förekommer obetydlig risk för värdefluktuationer. Koncernens likvida medel uppgår till 21 319 tkr i form av banktillgodohavanden och kassa. Koncernen har koncernvalutakonto.

NOT 19 EGET KAPITAL

Registrerat aktiekapital 2013-12-31 uppgår till 2 654 163,50 kr och omfattar: aktier serie A, 800 000 st (8 000 000 röster) samt aktier serie B, 4 508 327 st (4 508 327 röster). Under räkenskapsåret har utdelning utbetalats med 2,50 kr/aktie, totalt 12 870 817 kr. Föreslagen ej beslutad utdelning uppgår till 2,75 kr/aktie, totalt 14 597 899 kr. Utdelning redovisas som skuld efter det att årsstämman godkännt utdelningen.

Typer av aktier	2013-12-31	2012-12-31
Aktier vid årets början		
Vitec-A	800 000	800 000
Vitec-B	4 348 327	3 567 075
Totalt vid årets början	5 148 327	4 367 075
Nyemission Vitec-B	–	721 823
Konvertering av skuldebrev Vitec-B	160 000	59 429
Aktier vid årets slut		
Vitec-A	800 000	800 000
Vitec-B	4 508 327	4 348 327
Totalt vid årets slut	5 308 327	5 148 327

Förvaltningen av det egna kapitalet har som målsättning att säkerställa Vitecs finansiella stabilitet, hantera finansiella risker och säkra koncernens kort- och långsiktiga behov av kapital. Vitec skall ej, med undantag för kortare perioder, ha högre skuldsättning än att ytterligare finansiering kan uppböras. Koncernens kapitalstruktur hanteras och justeras efter förändringar i de ekonomiska villkoren. Koncernen följer upp kapitalanvändningen med hjälp av olika nyckeltal, såsom nettoskuld, avkastning på sysselsatt kapital och soliditet. Vitec har en utdelningspolicy som innebär att bolaget skall ha som målsättning att årligen utdela lägst 1/3 av resultatet efter skatt. Vid bedömning av utrymmet skall dock alltid hänsyn tas till bolagets finansieringsbehov, kapitalstruktur och ställning i övrigt. Vitec uppmuntrar medarbetare att bli aktieägare genom att emittera konvertibla skuldebrev.

NOT 20 FINANSIELLA RISKER OCH HANTERINGEN AV DESSA

Vitecs policy för hantering av finansiella risker bygger på att vinster genereras av den rörelsedrivande verksamheten och inte genom placeringar i finansiella instrument. Endast placeringar med låg risk är tillåtna. Finansverksamheten har som uppgift att stödja den rörelsedrivande verksamheten samt identifiera och på bästa sätt begränsa de finansiella riskerna. Finansverksamheten bedrivs i moderbolaget. Genom centralisering och samordning möjliggörs skalfördelar avseende erhållna villkor för finansiella transaktioner och finansiering. De finansiella riskerna hanteras enligt den finanspolicy som fastställts av styrelsen.

Likviditets- och finansieringsrisker

Koncernens likvida medel uppgick den 31 december 2013 till 41 Mkr kronor inklusive ej nyttjad checkkredit. Vitecs finanspolicy anger riktlinjer för hur koncernens likviditet ska hanteras. En låg riskprofil eftersträvas vilket innebär placering i svensk bank som har Finansinspektionens tillstånd att bedriva bankverksamhet eller utländsk bank med motsvarande tillstånd. Placering i värdepapper ska ske i statsskuldsväxlar, penningmarknadsfonder eller i K 1 ratade räntebärande papper. Likviditeten ska inte understiga en månads budgeterade kostnader och placeringar ska kunna likvideras inom en månad.

Vitec har historiskt finansierat och avser att även fortsättningsvis finansiera viss del av verksamheten genom att ta upp lån från kreditinstitut. Låneavtal kan innehålla villkor med restriktioner för Bolaget (så kallade covenants). Idag finns ett sådant avtal med koncernens bank. Koncernens debt/EBITDA (räntebärande skulder inklusive konvertibler) i relation till EBITDA (rörelseresultat före avskrivningar) skall inte överstiga 2,15. I händelse av att debt/EBITDA överstiger 2,15 ska bolaget uppta diskussioner med banken om eventuell förändring av nyckeltalet. Per den 31 december uppgick nyckeltalet till 1,13. Villkoren var således uppfyllda på balansdagen. Beläning innebär vissa risker för Bolagets aktieägare. Bland annat skulle Vitec, vid kraftigt förändrade omständigheter på Bolagets marknader, kunna få problem att teckna nya kreditfaciliteter och därmed behöva använda en större del av kassaflödet för räntebetalningar och amorteringar. Det skulle kunna påverka Bolaget negativt.

Kreditrisk

Kundfordringar är förknippade med en viss kreditrisk. Vitecs affärsmodell innebär ofta förskottbetalning och kreditkontroller. Vitec har ingen väsentlig koncentration av kreditrisker i sina kundfordringar. För det fall att Vitecs kunder inte kan betala sina fakturor i tid, eller överhuvudtaget, riskerar Vitec att drabbas av kreditförluster. Det kan inte garanteras att kreditförlusterna inte kommer att öka, vilket kan få negativ inverkan på Vitecs verksamhet, finansiella ställning och resultat. Den maximala exponeringen för kreditrisk motsvaras av koncernens redovisade värde för fordringar som per den 31/12 2013 uppgick till 68 109 tkr.

efter reserveringar för beräknade förluster. För ytterligare information beträffande kundfordringar hänvisas till not 16. Moderbolaget har inte några externa kreditrisker vid utgången av året.

Valutarisker

Valutarisker kan delas in i transaktionsexponering och omräkningsrisk. Vitecs verksamhet innebär, via ägande i Vitec IT-Makeriet AS, Vitec Midas AS och Vitec Energy AB, i viss utsträckning försäljning i olika valutor och därmed transaktionsexponering mot framförallt norska kronor och euro. Koncernen har inte gjort någon valutasäkring under 2013.

Omräkningsrisk uppkommer vid omräkning av dotterbolags resultat- och balansräkningar till svenska kronor från andra valutor. Eftersom dotterbolagen Vitec IT-Makeriet AS och Vitec Midas AS rapporterar i norska kronor (NOK) är koncernen exponerad för förändringar i valutakurser vid konsolidering av dessa bolag.

Vid valutaomräkning av balansposter på balansdagen den 31 december 2013 har följande valutakurser använts:

NOK	1,058
Euro (mindre omfattning)	8,094

En förändring av norska kronan med 5 % under 2013 skulle ha påverkat årets resultat och eget kapital med cirka 0,2 Mkr samt årets totalresultat och eget kapital med cirka 4,5 Mkr.

Ränterisk

Vitecs ränterisk för räntebärande tillgångar regleras genom att likvida medel placeras på så sätt att förfallotidpunkten för räntebindningen och placeringen matchar kända utflöden och/eller amorteringar av skulder. Långfristig finansiering sker genom lån i bank och finansieringsinstitut samt genom konvertibler. Räntan avseende lån i bank och finansieringsinstitut är rörlig medan ränta för konvertibler är oftast bunden i 180-dagar intervall eller undantagsvis fast. En förändring av räntan med 1 % i befintlig låneportfölj skulle påverka årets resultat och eget kapital med cirka 0,7 Mkr.

Löptidsanalys	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Långfristiga räntebärande skulder				
Skulder till kreditinstitut	41 865	58 891	41 865	58 891
	41 865	58 891	41 865	58 891
Konvertibla skuldebrev	9 637	17 672	9 637	17 672
Summa långfristiga räntebärande skulder	51 502	76 563	51 502	76 563
Kortfristiga räntebärande skulder				
Checkräkningskredit limit 20 000 Tkr	0	0	0	0
Skulder till kreditinstitut	21 773	21 688	21 773	21 688
Konvertibla skuldebrev	8 035	7 778	8 035	7 778
Summa kortfristiga räntebärande skulder	29 808	29 466	29 808	29 466
Summa räntebärande skulder	81 310	106 029	81 310	106 029
Kortfristiga ej räntebärande skulder				
Leverantörsskulder	13 084	16 739	984	1 743
Övriga skulder	-	18 680	-	18 680
Upplupna kostnader	25 436	32 618	2 071	2 821
Summa kortfristiga ej räntebärande skulder	38 520	68 037	3 055	23 244
Summa finansiella skulder	119 830	174 066	84 365	129 273
Löptidsanalys				
Lång- och kortfristiga räntebärande skulder exklusive konvertibla skuldebrev (Kapitalbelopp)				
Inom 1 år efter balansdagen	21 773	21 688	21 773	21 688
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	27 219	41 571	27 219	41 571
Senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	8 927	17 320	8 927	17 320
Senare än 5 år efter balansdagen	5 719	-	5 719	-

Konvertibla skuldebrev (Kapitalbelopp)*

Konvertibler inom 1 år efter balansdagen	8 035	7 778	8 035	7 778
Konvertibler senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	9 637	8 035	9 637	8 035
Konvertibler senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	-	9 637	-	9 637
Konvertibler senare än 5 år efter balansdagen	-	-	-	-

Räntor**

Inom 1 år efter balansdagen	2 713	3 652	2 713	3 652
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	2 579	3 452	2 579	3 452
Senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	629	623	629	623
Senare än 5 år efter balansdagen	2 316	-	2 316	-

Kortfristiga ej räntebärande skulder

Inom 1 år efter balansdagen	38 520	68 037	3 055	23 244
-----------------------------	--------	--------	-------	--------

Summa kapital och räntor

Inom 1 år efter balansdagen	71 041	101 155	35 576	56 362
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	39 435	53 058	39 435	53 058
Senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	9 556	27 580	9 556	27 580
Senare än 5 år efter balansdagen	8 035	-	8 035	-

* Ovanstående antaganden om kapitalbelopp baseras på att inga konverteringar sker.

** Ovanstående antaganden om räntebetalningar baseras på en genomsnittsränta på 4 % (4)

Konvertibla förlagslån

Lån 0807 (Norrlandsfonden), långfristig skuld

Konvertibelt förlagslån 0807 Norrlandsfonden uppgår till nominellt 10 000 tkr. Optionselementet i det konvertibla lånet är beräknat till 363 tkr. Optionselementet redovisas som eget kapital i enlighet med IAS 32. Återstoden av lånet (9 637 tkr) redovisas som en långfristig skuld. Löptid för lånet är 1 juli 2008 – 31 maj 2015, räntesatsen är fast och löper med 3,9 %. Konverteringskurs är 35 kr. Konvertering kan påkallas 1 april 2012 – 30 april 2015. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 142 857 kr. Vid full konvertering av lån 0807 Norrlandsfonden uppgår utspädningen till ca 6 % av kapitalet och 2 % av rösterna.

Lån 1107 (Förvärv Vitec IT-Makeriet), kortfristig skuld

Konvertibelt förlagslån 1107 förvärv Vitec IT-Makeriet uppgår till nominellt 2 800 tkr. Optionselementet i det konvertibla lånet är beräknat till 67 tkr. Optionselementet redovisas som eget kapital i enlighet med IAS 32. Återstoden av lånet (2 733 tkr) redovisas som en långfristig skuld. Löptid för lånet är 1 juli 2011 – 30 juni 2014, räntesatsen är stöbor 180. Konverteringskurs är 70 kr. Konvertering kan påkallas 1 april – 30 juni 2014. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 20 000 kr. Vid full konvertering av lån 1107 förvärv Vitec IT-Makeriet uppgår utspädningen till ca 1 % av kapitalet och mindre än 1 % av rösterna.

Lån 1201 (Konvertibelprogram personal), kortfristig skuld

Konvertibelt förlagslån 1201 uppgår till nominellt 5 430 tkr. Optionselementet i det konvertibla lånet är beräknat till 128 tkr. Optionselementet redovisas som eget kapital i enlighet med IAS 32. Återstoden av lånet (5 302 tkr) redovisas som en långfristig skuld. Löptid för lånet är 1 januari 2012 – 31 december 2014, räntesatsen är stöbor 180. Konverteringskurs är 67 kr. Konvertering kan påkallas 1 november – 30 november 2014. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 40 522 kr. Vid full konvertering av lån 1201 konvertibelprogram personal uppgår utspädningen till ca 1 % av kapitalet och mindre än 1 % av rösterna. Emissionen har genomförts på marknadsmässiga villkor. Vår bedömning är därför att det inte föreligger någon förmån för deltagarna i konvertibelprogrammet.

För att fastställa värdet på optionselementet diskonteras lånebeloppet till räntan det löper med respektive marknadsräntan. Värdet på optionselementet utgörs av skillnaden mellan de två beräkningarna. Det är ränteläget vid emissionstidpunkten som använts.

NOT 21 PENSIONER

Pensionsplanerna kan vara avgiftsbestämda eller förmånsbestämda eller en kombination av båda. Förmånsbestämda planer, i Vitecs fall Alecta ITP2, innebär att bolaget har en pensionsförpliktelse som grundar sig på flera faktorer där utfallet i nuläget är okänt. Avgiftsbestämda pensionsplaner innebär att bolaget gör periodiska inbetalningar till separata myndigheter eller fonder och ersättningsnivån är beroende av den uppnådda avkastningen på dessa investeringar.

Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 3, är Alecta ITP2 en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2013 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Årets avgifter för förmånsbestämda pensionsförsäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 2 262 tkr. Alectas överskott kan fördelas till försäkringstagarna och/eller de försäkrade. Vid utgången av 2012 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 149 % (130) enligt preliminär information från Alecta. Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska beräkningsantaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Efter som bolaget inte har tillgång till information som gör det möjligt att redovisa Alecta ITP2 som en förmånsbestämd plan redovisas samtliga pensionsplaner som avgiftsbestämda planer. Premieinbetalningar till avgiftsbestämda planer uppgår för 2013 till 13 826 tkr (13 095).

NOT 22 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
Upplupna löner	19 209	22 380	1 753	1 450
Upplupen särskild löneskatt	4 345	5 292	521	905
Förutbetalda intäkter	37 592	27 875	-	-
Sociala avgifter	5 228	5 171	551	456
Övrigt	6 227	10 268	318	1 371
Summa upplupna kostnader	72 601	70 986	3 143	4 182

NOT 23 LEASINGAVTAL OCH LIKANDE FRAMTIDA ÅTAGANDEN

Finansiella leasingavtal

Leasingavtalen avser personbilar och kontorsutrustning. Beloppen bedöms inte som väsentliga varför avtalen ej nuvärdeberäknats och upptagits i balansräkningen som tillgångar. Variabla avgifter och vidareuthyrning förekommer inte. Samtliga avtal innehåller möjlighet att förvärva objekten eller förlänga avtalet. Indexklausuler förekommer inte i leasingavtalen. Några restriktioner till följd av ingångna avtal avseende utdelning, lånemöjligheter och ytterligare leasingavtal finns ej.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Periodens avgifter	1 492	1 913	348	384
Avgifter inom ett år	1 174	1 899	288	384
Avgifter senare än ett år men inom fem år	762	1 981	-	-
Avgifter senare än fem år	-	-	-	-

Operationella leasingavtal samt framtida åtaganden i form av ej annullerbara kontrakt

Några operationella leasingavtal finns inte i nuläget. Framtida åtaganden i form av ej annullerbara kontrakt utgörs av lokalkontrakt samt avtal avseende telefoni och datakommunikation. Variabla avgifter och vidareuthyrning förekommer inte. Inga avtal innehåller möjlighet att förvärva objekten. Samtliga avtal går att förlänga. Indexklausuler finns i lokalkontrakten. Några restriktioner till följd ingångna avtal avseende utdelning, lånemöjligheter och ytterligare leasingavtal finns ej.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Periodens avgifter	12 160	12 278	6 277	6 913
Avgifter inom ett år	11 867	12 697	6 803	5 876
Avgifter senare än ett år men inom fem år	17 233	17 383	11 667	4 277
Avgifter senare än fem år	668	-	668	-

NOT 24 STÄLLDA SÄKERHETER, KONCERN OCH MODERBOLAG

Ställda säkerheter avseende egna skulder och avsättningar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
Företagsintekningar	32 000	32 000	32 000	32 000
Aktier i dotterföretag	242 481	247 651	240 751	240 230
Summa	274 481	279 651	272 751	272 230

Ovanstående säkerheter är ställda för skulder till kreditinstitut och checkräkningskredit, se not 20.

NOT 25 NÄRSTÅENDE

Det föreligger inga utestående lån, garantier eller borgensförbindelser från Vitec till förmån för styrelseledamöter, ledande befattningshavare eller revisorer i Vitec. Ingen av styrelseledamöterna, ledande befattningshavarna eller revisorerna i Vitec har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i affärstransaktioner med Vitec som är eller var ovanlig till sin karaktär eller med avseende på villkor. Följande närståendetransaktioner redovisas.

- Ledande befattningshavare omfattas av konvertibelprogram i form av konvertibla förlagslån som tecknats på marknadsmässiga villkor. I pågående konvertibelprogram 1201 deltar följande ledande befattningshavare: Patrik Fransson 150 tkr, Lars Eriksson 50 tkr och Maria Kröger 150 tkr.
- Lars Stenlund har ställt ut köpoptioner till Lars Eriksson och Olov Sandberg har ställt ut köpoptioner till Patrik Fransson. Samtliga optioner löper med samma villkor, där varje option, den 31 augusti 2014 berättigar till förvärv av en (1) aktie till ett pris av 65,00 kr per aktie.
- Alla bolag i koncernen förutom Vitec Midas AS och Vitec IT-Makeriet AS hyr lokaler av moderbolaget genom sedvanliga hyresavtal. Samtliga bolag som hyr lokaler av moderbolaget ägs till 100 % av Vitec.

NOT 26 OBESKATTADE RESERVER

	2013-12-31	2012-12-31
Skillnad mellan bokförda avskrivningar och avskrivningar enligt plan	2 076	2 792
Summa	2 076	2 792

NOT 27 UPPSKJUTEN SKATT

Uppskjuten skatt 22 % (22) i moderbolagets obeskattade reserver uppgår till 456 tkr (614).

NOT 28 FINANSIELLA INSTRUMENT

Enligt IFRS 7 ska upplysningar lämnas om det verkliga värdet för varje finansiell tillgång och finansiell skuld oavsett om de redovisas i balansräkningen eller inte. Vitec bedömer att de finansiella tillgångarnas/skuldernas verkliga värde ligger nära det i årsredovisningen redovisade bokförda värdet. Det föreligger dock en viss skillnad mellan det redovisade värdet för Vitecs konvertibler och det bedömda verkliga värdet. Verkligt värde bedömdes per den 31 december 2013 uppgå till 18 103 tkr (26 124), vilket ska jämföras med konvertiblernas redovisade värde som vid samma tidpunkt uppgick till 17 672 (25 450). Beräkning av verkligt värde tillhör nivå 2 i värderingshierarkin i IFRS 13.

Finansiella tillgångar**Likvida medel**

Koncernens likvida medel har under året varit placerade i bank och penningmarknadsfond.

Fordringar

Koncernens fordringar utgörs i huvudsak av kundfordringar. Betalningsvillkor är normalt 30 dagar netto. Undantagsvis kan kunden erhålla finansiering genom en betalplan som sträcker sig 12 månader framåt.

Finansiella skulder**Leverantörskrediter**

Leverantörskrediter utgörs av normala leverantörsskulder med betalningsvillkor 30 dagar netto.

Lån

Koncernens lån utgörs av skulder till kreditinstitut och konvertibla förlagslån.

Övriga kortfristiga skulder

Delar därav.

Upplupna kostnader

Löneskulder och delar av övriga upplupna kostnader.

Värderingskategori enligt IAS 39					
Tkr	Not	Låne- och kundfordringar		Finansiella skulder värderade till uppslutet anskaffningsvärde	
		2013	2012	2013	2012
Finansiella tillgångar					
Kundfordringar	16	68 109	60 743		
Övriga fordringar	-	80	2 350		
Upplupna räntetäckter	17	-	577		
Kortfristiga placeringar		-	14 490		
Likvida medel	18	21 319	53 795		
Finansiella skulder					
Konvertibla förlagslån (långfristiga)	20			9 637	17 672
Konvertibla förlagslån (kortfristiga)	20			8 035	7 778
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	20			41 865	58 891
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	20			21 773	21 688
Leverantörsskulder				13 084	16 739
Övriga skulder	-			-	18 680
Upplupna kostnader	22			25 436	32 618
Summa		89 508	131 955	119 830	174 066

NOT 29 NYCKELTALSDEFINITIONER**Vinstmarginal**

Resultat efter skatt genom nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat genom nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital, inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande, i förhållande till balansomslutningen.

Skuldsättningsgrad

Genomsnittliga skulder i förhållande till genomsnittligt eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. Sysselsatt kapital definieras som balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och uppskjuten skatt.

Avkastning på eget kapital

Redovisat resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Omsättning per anställd

Nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antal anställda.

Fördälingsvärde per anställd

Rörelseresultat före resultat från andelar i intresseföretag med tillägg för avskrivningar och personalkostnader i förhållande till medelantalet anställda.

JEK (Justerat eget kapital per aktie)

Eget kapital i förhållande till antalet emitterade aktier på bokslutsdagen.

Resultat per aktie

Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Kassaflöde per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Likvida medel per aktie

Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

P/E

Aktiekursen på bokslutsdagen i förhållande till resultat per aktie.

P/JEK

Aktiekursen på bokslutsdagen multiplicerat med antalet emitterade aktier på bokslutsdagen i förhållande till eget kapital.

P/S

Aktiekurs på bokslutsdagen multiplicerat med genomsnittligt antal aktier i förhållande till nettoomsättningen.

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst

till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Balanserad vinst	63 344 881
Överkursfond	83 172 784
Årets resultat	27 934 479
	174 452 144

Styrelsen föreslår att vinstmedlen behandlas så att:

till aktieägare utdelas 2,75 kr per aktie	14 597 899
i ny räkning överförs till överkursfond	83 172 784
i ny räkning överförs	76 681 461
	174 452 144

Med hänvisning till ovanstående och vad som i övrigt kommit till styrelsens kännedom är styrelsens bedömning att en allsidig bedömning av bolagets och koncernens ekonomiska ställning medför att utdelningen är försvarlig med hänvisning till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital samt bolagets och koncernverksamhetens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår i not 1, godkänts för utfärdande av styrelsen den 27 mars 2014. Koncernens rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 6 maj 2014.

Umeå den 27 mars 2014

Crister Stjernfelt (ordf.)

Anna Valtonen (led.)

Kaj Sandart (led.)

Jan Friedman (led.)

Birgitta Johansson-Hedberg
(led.)

Lars Stenlund (VD)

Min revisionsberättelse har lämnats den 9 april 2014

Birgitta Gustafsson
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till årsstämman i Vitec Software Group AB (publ), org. nr. 556258-4804

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Jag har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vitec Software Group AB (publ) för år 2013. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 30-65.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av min revision. Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att jag följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Uttalanden

Enligt min uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2013 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2013 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Förvaltningsberättelsen och bolagsstyrningsrapporten är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget samt rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning för koncernen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Utöver min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har jag även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vitec Software Group AB (publ) för år 2013.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Mitt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala mig om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av min revision. Jag har utfört revisionen enligt god revisions-sed i Sverige.

Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för mitt uttalande om ansvarsfrihet har jag utöver min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Uttalanden

Jag tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Umeå den 9 april 2014

Birgitta Gustafsson
Auktoriserad revisor



HUVUDKONTOR UMEÅ

Twistevägen 47, Box 7965, 907 19 Umeå
Tel 090-15 49 00
www.vitec.se

STOCKHOLM, VÄSTERÅS, LINKÖPING, KALMAR, GÖTEBORG, MALMÖ, ÖSTERSUND, OSLO OCH TAMMERFORS