

V O L V O

For life.
Att ge människor
frihet att färdas
på ett personligt,
hållbart och
säkert sätt.



VOLVO CAR GROUP

DELÅRSRAPPORT FJÄRDE KVARTALET OCH HELÅRET 2024

OKTOBER–DECEMBER 2024

HELÅRET 2024



- Försäljningen ökade med 1% till 202,5 (199,6) tusen bilar.
- Omsättningen uppgick till 112,1 (109,4) mdr SEK, främst driven av försäljning av begagnade bilar samt reservdelar och tillbehör. Ökningen motverkades delvis av valutakurseffekter, uppskjutna intäkter relaterade till hyrbilsförsäljning samt försäljningsmix och prissättning.
- Rörelseresultatet (EBIT) exklusive resultat från andelar i JVs och intresseföretag uppgick till 6,3 (6,7) mdr SEK. Detta påverkades av positiva valutakurseffekter, lägre kostnader för material och garantier såväl som kostnadseffektiviseringar och en ökning relaterat till reservdelar och tillbehör. Detta motverkades dock av högre avskrivningar samt försäljningsmix och prissättning.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3,9 (5,4) mdr SEK, påverkad av en engångspost utan kassaflödeseffekt avseende en nedskrivning av JV-innehavet i NOVO Energy AB före rörelseförvärvet. Detta påverkade resultat från andelar i JVs och intresseföretag med –1,7 mdr SEK.
- EBIT-marginalen exklusive resultat från andelar i JVs och intresseföretag uppgick till 5,6 (6,1)%. EBIT-marginalen uppgick till 3,4 (4,9)%, påverkad av en engångspost utan kassaflödeseffekt avseende en nedskrivning av JV-innehavet i NOVO Energy AB före rörelseförvärvet, vilken ändrade marginalen med –1,5 procentenheter.
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,84 (1,04) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten uppgick till 13,6 (6,1) mdr SEK, vilket, i linje med affärsplanen, återspeglar ett fokus att balansera försäljning och produktion och därigenom minska varulagret. Förändringar i leverantörsskulder är även hänförlig till ovanstående underliggande faktor.
- Den 30 oktober 2024, återopade Volvo Cars sin inlösensrätt att förvärva Northvolts 50-procentiga aktieinnehav i NOVO Energy AB.

UPPDATERINGAR EFTER PERIODEN

- Den 25 januari 2025, undertecknade Volvo Personvagnar AB och Nortvolt AB ett aktieöverlåtelseavtal avseende Northvolt AB's aktier i NOVO Energy AB. Avtalet är under förbehåll för godkännande av relevanta myndigheter.

- Försäljningen ökade med 8% till 763,4 (708,7) tusen bilar.
- Omsättningen uppgick till 400,2 (399,3) mdr SEK, huvudsakligen driven av wholesale-volymer och försäljning av begagnade bilar. Ökningen motverkades delvis av främst förutbetalda intäkter relaterade till hyrbilsförsäljning och kontraktstillverkning.
- Rörelseresultatet (EBIT) exklusive resultat från andelar i JVs och intresseföretag uppgick till 27,0 (25,6) mdr SEK, främst drivet av lägre materialkostnader och effektivitetsvinster som delvis motverkas av högre avskrivningar samt försäljningsmix och prissättning.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 22,3 (19,9) mdr SEK.
- EBIT-marginalen exklusive resultat från andelar i JVs och intresseföretag uppgick till 6,8 (6,4)%. EBIT-marginalen uppgick till 5,6 (5,0)%.
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 5,17 (4,38) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten uppgick till 1,1 (–9,0) mdr SEK, främst drivet av en fokuserad satsning på att reducera lagernivåerna, samt försäljning av ett betydande antal ägda abonnemangsbilar i Sverige, Norge och Nederländerna.
- De genomsnittliga koldioxidutsläppen per bil minskade med 26% jämfört med 2018 års nivå, i rätt riktning för att nå vår ambition för 2025.
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas.

FRAMÅTBlickande

- Vi upprätthåller vårt 2026 mål om att växa snabbare än marknaden mellan 2023–2026 på en CAGR basis, leverera en EBIT-marginal för kärnverksamheten på 7–8% samt generera ett starkt positivt fritt kassaflöde.
- Vi förväntar oss att 2025 kommer att bli ett utmanande år och ett övergångsår i vårt arbete mot långsiktiga tillväxtambitioner. Vi bedömer att marknaden inte kommer att växa i samma takt som tidigare år. Detta, i kombination med en hög sannolikhet för ökade rabatter inom branschen, innebär att det kommer att vara utmanande att uppnå de volymer och lönsamhetsnivåer som uppnåddes under 2024. Vi förväntar oss även att lönsamheten påverkas av högre avskrivningar i samband med den fortsatta ökningen av produktionen av nya bilar, såsom EX90 och under 2025 även ES90.
- Vi fortsätter att öka vårt fokus på kassaflödesoptimering och förväntar oss att kunna uppnå ett positivt fritt kassaflöde för hela året (2025), i jämförelse med vår tidigare prognos om ett neutralt fritt kassaflöde.

VOLVO CAR GROUP

Mdr SEK, där inget annat anges	3 månader			12 månader		
	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Försäljning, tusental bilar ¹⁾	202,5	199,6	1	763,4	708,7	8
Omsättning	112,1	109,4	2	400,2	399,3	—
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5,0	-3,7	35	-17,0	-12,9	32
Rörelseresultat (EBIT) ³⁾	3,9	5,4	-28	22,3	19,9	12
EBIT exkl. resultat från andelar i JVs och intresseföretag ²⁾	6,3	6,7	-5	27,0	25,6	6
Periodens resultat	2,3	3,3	-30	15,9	14,1	13
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,84	1,04	-19	5,17	4,38	18
EBITDA ²⁾	10,6	10,3	3	45,0	37,4	20
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26,3	18,1	45	47,4	42,9	11
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12,7	-12,1	5	-46,2	-51,8	-11
Bruttomarginal, % ²⁾	17,1	20,9	-18	19,8	19,4	2
EBIT-marginal, % ²⁾	3,4	4,9	-30	5,6	5,0	12
EBIT-marginal exkl. resultat från andelar i JVs och intresseföretag, % ²⁾	5,6	6,1	-8	6,8	6,4	6
EBITDA-marginal, % ²⁾	9,5	9,4	1	11,3	9,4	20

1) Icke-finansiellt nyckeltal.

2) Icke-IFRS nyckeltal (alternativa nyckeltal), se Alternativa nyckeltal på sidan 29.



Ett stabilt resultat 2024 banar väg för långsiktig framgång genom ett turbulent 2025

Bästa aktieägare och andra intressenter i Volvo Cars,

2024 blev ännu ett rekordår för Volvo Cars, både vad gäller vinst och antal sålda bilar. För första gången i bolagets historia översteg dessutom omsättningen 400 mdr SEK. Vi blev också ett av de få bolag som har lyckats utnyttja centraldata-torteknik och de enorma fördelar den möjliggör. Under vår kapitalmarknadsdag i september beskrev vi vår teknologiska plan och satte tydliga ambitioner: att växa snabbare än pre-

”2024 levererade vi ytterligare ett rekordår vad gäller vinster, intäkter och volymer. Men 2025 kommer att bli ett utmanande år för branschen som helhet såväl som för Volvo Cars”

miumbilsmarknaden fram till 2026 från 2023 avseende sammansatt årlig tillväxt samt uppnå en EBIT-marginal på 7–8% och skapa starka kassaflöden från 2026. Med tanke på vårt resultat under 2024 är jag övertygad om att vi kan uppnå dessa ambitioner.

2025 kommer dock bli ett utmanande år för hela fordonsindustrin, inklusive Volvo Cars. Branschanalytiker prognostiserar minimal tillväxt. Med blicken på våra ambitioner för 2026 kommer vi att styra genom 2025 – ett år präglad av förändring. Den globala bilindustrin är osäker på flera plan: cykliskt, strukturellt, transformation och geopolitiskt. Så här långt har vi hanterat det bättre och snabbare än många andra jämförbara bolag. Detta berodde till stor del på vår starka orderbok, men trots våra framgångar under 2024 kommer både vi och resten av branschen att utsättas för hårda prövningar i år. Samtidigt får vi inte ta blicken från vägen framför oss och vidta åtgärder i närtid som negativt påverkar vår framtid. Med andra ord måste vi arbeta hårt och disciplinerat under ett turbulent 2025 och bana väg för våra långsiktiga ambitioner.

Ett tudelat år

2024 var ett tudelat år för Volvo Cars. Under de första sex månaderna hade vi en stark tvåsiffrig volymökning, som fick extra fart av EX30 – en bil som innebar att vi tog klivet in i ett helt nytt segment. Det hjälpte oss att nå en rekordhög vinst och lönsamhet för det andra kvartalet. Men liksom resten av branschen blev andra halvan av året mer ansträngd. Efterfrågan mattades av vilket påverkade både försäljnings-takt och underliggande lönsamhet.

Trots det kan vi se tillbaka på 2024 med en viss tillfredsställelse inom flera områden. Vi nådde ett nytt globalt försäljningsrekord för helåret med 763 389 sålda bilar. Det är en ökning på 8% jämfört med 2023. Vi växte snabbare än premiumbilsmarknaden och ökade vår andel på många marknader tack vare en stark orderbok. Exempelvis noterades försäljningsrekord på tolv marknader i Europa.

Utöver det utökade vi försäljningsandelen av helt elektriska bilar (BEV) till 23% av den totala försäljningen (jämfört med 16% 2023) och hade högst andel elbilsförsäljning av alla etablerade biltillverkare i premiumsegmentet. EX30 var en av Europas bästsäljande BEV-modeller för året. Denna starka prestation bidrog till att vi överträffade våra CO₂-mål



som satts upp av EU. Vi är en av få biltillverkare som gjorde det, vilket ger oss ett överskott av EU:s koldioxidkrediter 2025.

Utvecklingen mot vår ambition att nå försäljningsmålet på 50–60 % av elektrifierade bilar, dvs. alla bilar med sladd, för helåret 2025 gjorde också framsteg. Försäljningen av elektrifierade bilar stod för 46% 2024 (jämfört med 38% 2023). Här utmärker sig andelen för laddhybriderna av XC60 och XC90. Det visar tydligt att vårt balanserade utbud av BEV, laddhybrider (PHEV) och mildhybrider förblir en styrka på dagens marknad.

Finansiellt sett avslutade vi 2024 stabilt. Vinster och lönsamhet utsattes för press under årets andra halva, men vi klarade oss bättre än de flesta jämförbara bolag när det gäller volymtillväxt och uppvisade motståndskraft. Rörelseresultatet, exklusive joint ventures och intresseföretag, för helåret nådde rekordhög 27,0 miljarder SEK, jämfört med 25,6 miljarder SEK år 2023.

Vårt kassaflöde förbättrades också markant under årets andra halva och det fria kassaflödet slutade positivt på 1,1 miljarder SEK, tack vare noggrant och disciplinerat fokus.

Allt detta visar på att vår kärnverksamhet vilar på en stabil grund. Under året stod det klart att 2025 skulle föra med sig ytterligare utmaningar, som en orderbok jämförbar med nivån innan pandemin samt ökade geopolitiska motvindar och osäkerheter. Därför har vi fortsatt att fokusera på att stärka företagets motståndskraft. Vi har förtydligat och anpassat våra affärsambitioner på lång sikt och gjort några viktiga strukturella ändringar i verksamheten. Fokuserade kostnadsåtgärder, effektiv lagerhantering och fördelar från en förändring av vår kommersiella organisation och vår tillverkningsorganisation, har alla bidragit till den finansiella ställningen vid årets slut.

Vi har också gjort strategiska förtydliganden av vår företagsstruktur. Vi har utskiftat aktier i Polestar och informerat om planen att avyttra vår 30 procentiga aktieandel i Lynk & Co, som är avhängigt beslut från Volvo Cars aktieägare samt andra godkännanden. Vi har även blivit helägare till vårt strategiskt viktiga dotterbolag HaleYTEK, vilket vi också blev med Zenseact år 2022.

Ett balanserat produktutbud

Vi fortsätter att utveckla vårt utbud av helt elektriska bilar och hybrider. Ett balanserat produktutbud är en nyckelresurs när vi styr mot ett osäkert 2025. Under hösten 2024 inleds leveranerna av EX90. Den bygger på vår prisvinnande SPA2-arkitektur och är en banbrytande, mjukvarudefinierad bil som tydligt visar vår framtida riktning. Produktionen av EX90 ökar vid vår anläggning i Charleston i USA och den kommer snart även att byggas i vår anläggning i Chengdu i Kina.

EX90 är den första bilen som bygger på vår Superset tech stack: en uppsättning hårdvara och mjukvara för alla våra kommande bilar, som gör dem bättre över tid och gör att vi kan utveckla nya bilar på ett effektivare och mer lönsamt sätt. EX90 är en av få bilmodeller med centraldatorteknik, och vi vann nyligen ett Software-Defined Vehicle Innovator-

pris på CES. Transformationen går vidare med introduktionen av EX60 och vår nya SPA3-arkitektur under 2026. I jämförelse med SPA2 utgör SPA3 ännu ett stort kliv framåt när det gäller kostnader, kundfördelar och utveckling av ny teknik.

Förra året lanserade vi även en ny, uppdaterad version av den ikoniska hybridmodellen XC90 SUV. Det är en mångårig trotjänare i vårt utbud och fler än en miljon bilar har sålts sedan den först lanserades. XC90 har fått en grundlig uppdatering inifrån och ut, vilket bland annat omfattar vår nya användarupplevelse med inbyggda intuitiva Google-tjänster, fullmatade med bra funktioner och brett tillgängliga. Viktigast av allt är att den förblir relevant över tid tack vare regelbundna trådlösa uppdateringar.

Fortsatta produktinvesteringar under 2025

Tillsammans med EX90 återspeglar XC90 vår strategi att investera i ett balanserat produktutbud med både BEV-modeller och laddhybrider. Dessa investeringar fortlöper under 2025 då vi planerar att släppa fem nya eller uppdaterade modeller på marknaden. Under 2025 kommer cirka 2,5 miljoner kunder världen över få ta del av vår nya användarupplevelse genom en trådlös uppdatering på deras Volvobil, för så tidiga modeller som de som är byggda 2020. Nästa bil som bygger på Superset tech stack och lanseras snart är nya helt elektriska ES90.

ES90 är en av två nya bilar som vi tror kommer lyckas inom premiumsegmentet för energieffektiva bilar (New Energy Vehicle) i Kina. Den andra, en PHEV-modell med lång räckvidd, lanseras senare i år och utökar vår närvaro i Kina ytterligare. Den kinesiska marknaden förändras i grunden på flera sätt, bland annat genom utveckling av en marknad för begagnade bilar, stark konkurrens på BEV-massmarknaden och tillväxt bland lokala biltillverkare.

Vi kommer även att fortsätta uppdatera och bredda vårt befintliga utbud. Efter uppdateringen av XC90 lanserar vi inom kort fler uppgraderade versioner av några av våra befintliga modeller. Slutligen kompletterar vi EX30-uppställningen med en Cross Country-variant och börjar tillverka EX30-modellerna i vår anläggning i Gent i Belgien. Tillverkningsinledningen under årets första halva och vi når full produktion under andra halvan.

Sammantaget stärker dessa bilar vårt diversifierade och balanserade produktutbud. Framför allt under årets andra halva räknar vi med att de nya och uppdaterade versionerna av våra befintliga bilar hjälper oss att hantera de utmanande marknadsförhållandena 2025. Men kanske väl så viktigt kommer detta att positionera oss bra mot vår ambition att växa snabbare än premiumbilsmarknaden fram till 2026 från 2023 avseende sammansatt årlig tillväxt.

Ett år av omsorgsfullt arbete i en osäker miljö

Allt detta visar att vi styr företaget omsorgsfullt och med fast hand i en osäker miljö. Vår fokuserade strategi, balanserade närvaro, ytterligare teknisk utveckling och vårt diversifierade utbud hjälper oss att uthärda stormen och banar väg för långsiktig framtida tillväxt. Vi fortsätter att öka åtgärderna

för interna kostnader och effektivitetsförbättringar med skärpt fokus på kontinuerlig kassaflödeshantering och effektiv lagerhantering, samtidigt som vi fortsätter investera i vår framtid. Vi befinner oss på toppen av vår investeringskurva som förväntas sjunka från 2026 och framåt och frigöra ett starkt, positivt fritt kassaflöde.

Medan vi förväntar oss att marknaden fortsätter att vara svag under 2025 på grund av många konkurrensrelaterade och geopolitiska utmaningar, går Volvo Cars in i 2025 i en stark relativ position med två år av försäljning och vinster på rekordnivåer och med en bra likviditet i bagaget. Konkurrensen har dock ökat markant, och den starka orderbok som vi haft under de senaste två åren har nu återgått till den nivå som var innan pandemin. En mindre orderbok är visserligen bra för kunderna eftersom den ger kortare ledtider, men det utgör en utmaning för oss att navigera igenom, framför allt under de första sex månaderna 2025.

Vårt fokus att växa snabbare än premiumbilsmarknaden fram till 2026 från 2023 avseende sammansatt årlig tillväxt, uppnå en EBIT-marginal på 7–8% och skapa starka kassaflöden från 2026 löper vidare. Men vi förväntar oss att 2025 kommer bli ett utmanande år och ett övergångsår på vår väg mot långsiktig tillväxt. Vi förväntar oss inte att marknaden kommer att växa i samma takt som tidigare år, kopplat till en högst sannolik ökning av rabatter på marknaden på grund av ökad konkurrens.

Detta kommer göra det svårt att nå de volymer och lönsamhetsnivåer vi uppnådde 2024. Vi ser också effekter på lönsamheten från högre avskrivningar när vi fortsätter att skala upp volymerna för våra nya bilar, som EX90 och under 2025 ES90. Vi fortsätter dock att fokusera på likviditetsförbättrande åtgärder och räknar med att leverera ett positivt fritt kassaflöde för helåret 2025, jämfört med den tidigare målsättningen om ett neutralt fritt kassaflöde.

En avgörande tid

Självklart beror det pågående tumultet inom branschen inte bara på cykliska effekter. Som nämnts bevittnar vi en grundläggande ombalansering av bilindustrin och vi står inför stora förändringar. Detta är en avgörande tid där vinnarna inom nästa generations mobilitet definieras. Det vi gör under de kommande två åren formar oss för de kommande två årtiondena.

För att stå som vinnare måste vi gå in i förändringen med stort engagemang. Vi måste fatta djärva beslut och vara aktiva på många fronter: teknik, talang, kundservice, värde och kvalitet – för att bara nämna några. Vår strategi, starka varumärke, tekniska kunskap och lojala kundkrets tillsammans med vår kollektiva vilja och vårt mod hjälper oss att lyckas. I osäkra tider vill kunderna ha varumärken som de kan lita på.

Skälet till att vårt varumärke har funnits i nästan ett sekel är att människor litar på oss. De litar på att vi bygger några av de säkraste bilar som finns. Att vi tar deras oro kring klimatförändringarna på allvar genom att arbeta med elektrifiering och hållbar verksamhet. Att använda teknik som gör deras liv bättre, mer njutbart och säkrare. Vi förblir trogna vårt nästan 100-åriga arv och drivs av fyra principer: säkerhet, hållbarhet, människocentrerad teknik och skandinavisk design. Men säkerhet är vår superkraft och grunden för det förtroende som vårt företag vilar på.

Fordonssektorn utmanas på nya sätt, men vi gör framsteg. Varje ny BEV-modell innebär ännu ett kliv uppåt för oss. Med EX90 och kommande ES90 har vi levererat SPA2 och utnyttjat centraldator teknik och den mjukvarudefinerade bilen. Nedräkningen till lanseringen av SPA3 har redan börjat och bygger i rask takt vidare på grunderna i SPA2.

Det betyder att SPA3 som lanseras nästa år, blir mycket mer kostnadseffektiv. Kombinerat med införandet av mega-casting av bildelar, högre batteridensitet och prestanda, cell-to-body-teknik som integrerar batterier i karossen samt nästa generations internt utvecklade elmotorer räknar vi med att SPA3 ska sänka kostnadsnivåerna markant. Nya EX60, som bygger på SPA3 och kommer under 2026, innebär därmed ytterligare kundfördelar när vi ger oss in på marknaden hetaste EV-segment. Det kommer hjälpa oss att öka tillväxten och ta marknadsandelar inom premiumsegmentet, samtidigt som vi ökar våra vinstmarginaler.

Med denna strategi på plats kommer vi att navigera målinriktat genom 2025. Vi banar väg för våra långsiktiga ambitioner för 2026 och vidare, samtidigt som vi tar oss igenom de turbulenta tider som råder. Vi kommer att hitta rätt balans mellan att uppnå våra långsiktiga strategiska mål och kortsiktiga taktiska anpassningar på vägen.

Jim Rowan

Koncernchef och VD

Utvalda händelser

Volvo Cars har tecknat två hållbarhetslänkade revolverande kreditfaciliteter på sammanlagt 2 mdr EUR

I december tecknade Volvo Cars en hållbarhetslänkad revolverande kreditfacilitet på 1,5 mdr EUR, som omfinansierar den befintliga kreditfaciliteten på 1,3 mdr EUR som tecknades 2021. Den femåriga faciliteten har två förlängningsoptioner på ett år vardera och fungerar som en backup-facilitet för allmänna affärsändamål. Dessutom har Volvo Cars tecknat en treårig hållbarhetsrelaterad revolverande kreditfacilitet på 500 MEUR med en grupp nordiska banker. Den treåriga faciliteten har även två ettåriga förlängningssalternativ och är, vid behov, avsedd för allmänna affärsändamål.

Helt elektriska Volvo EX30 SUV får toppbetyget fem stjärnor i säkerhetstest

I december fick Volvo Cars EX30 toppbetyget fem stjärnor i Euro NCAPs senaste säkerhetstest. Euro NCAP är ett ledande, oberoende program för bedömning av bilsäkerhet i Europa och hjälper kunder att fatta välgrundade beslut om säkerheten hos bilar på marknaden.

EX30, vår minsta SUV, har säkerhetssystem som utvecklats med hjälp av vår unika kunskap om säkerhet, baserad på forskning från verkliga olyckor under mer än 50 år. Säkerhetssystemen är utformade för att värna om alla i och runt bilen genom att i första hand undvika och mildra kollisioner samt skydda människor om en kollision ändå skulle inträffa.

Volvo Cars säljer andel på 30% i Lynk & Co till Zeekr

I november meddelade Volvo Cars att bolaget planerar avyttra sin 30-procentiga andel i Lynk & Co Automotive Technology Co., Ltd till Zeekr. Affärstransaktionen motsvarar en försäljningssumma om 5,4 mdr RMB.

Försäljningssumman kommer att erhållas kontant. 70% betalas vid slutförandet av transaktionen, och resterande 30%, tillsammans med ränta, betalas ett år efter slutförandet. Transaktionens slutförande är avhängigt beslut vid en extra bolagsstämma med Volvo Cars aktieägare den 6 februari, samt övriga myndighetsgodkännanden.

Lynk & Co Automotive Technology Co., Ltd (tidigare Lynk & Co Investment Co., Ltd) har, sedan företaget grundades 2017, varit ett joint venture till Volvo Cars. Avyttringen sker i samband med en ny utvecklingsfas för Lynk & Co. Volvo Cars kommer att fortsätta fokusera på operativa samarbeten med Lynk & Co på utvalda marknader där det finns strategiska fördelar för båda företagen.

Volvo Cars inledde processen för att ta fullt ägarskap över NOVO Energy-koncernen

I oktober informerade Volvo Cars sin samarbetspartner Northvolt AB i joint venturebolaget NOVO Energy om att Volvo Cars påkallar sin inlösenrätt att förvärva Northvolts aktier i NOVO Energy AB. Åtgärden vidtas eftersom Northvolt AB har brutit mot parternas aktieägaravtal genom att inte uppfylla sina finansieringsförpliktelser.

Volvo Cars utvärderar de potentiella effekterna för NOVO Energy-koncernen och analyserar framtida scenarier för att skydda sin investering. All batteriproduktion inom NOVO Energy är beroende av engagemang från tredje part.

Från den 30 oktober är NOVO Energy-koncernen fullt finansiellt konsoliderad i Volvo Cars ur ett redovisningsperspektiv, med ett innehav utan bestämmande inflytande på 50%.

Ägarstrukturförändringen förväntas inte påverka Volvo Cars övriga planerade investeringar eller kassaflödesambitioner. Koncernen har en diversifierad och motståndskraftig leverantörskedja för batterier, och planerna på kommande billanseringar förblir opåverkade.

Förändringar i Volvo Cars koncernledning

I oktober tillkännagav Volvo Cars organisationsändringar för att förenkla verksamheten, snabba upp processerna och förbättra samarbetet samtidigt som komplexiteten minskar genom att förenkla strukturen i verksamhetens kommersiella del. Förändringarna gäller från 1 november 2024 och stärker regionernas ansvarsområden genom att de medarbetare som befinner sig närmast kunderna får ökad möjlighet att snabbare fatta viktiga beslut.

Mer information finns på Financial News & Press Releases.

Hållbarhet

Vi gör framsteg mot våra ambitioner inom elektrifiering. Andelen elektrifierade bilar som såldes under fjärde kvartalet nådde 47 (36)%, varav 21 (16)% var helt elektriska bilar. Denna produktmix bidrar till Volvo Cars ambition att minska CO₂-utsläppen per bil med 30–35% till 2025, och 65–75% till 2030, jämfört med basåret 2018. För helåret 2024 uppnådde Volvo Cars en minskning med 26% CO₂-utsläpp per bil. I Europa 2024 nådde vi ett genomsnittligt CO₂-avgasutsläpp på 58 g/km, jämfört med vårt EU-utsläppsmål för samma period på 134 g/km.

I december tecknade Volvo Cars en hållbarhetslänkad revolverande kreditfacilitet på 1,5 mdr EUR, som omfinansierar den befintliga kreditfaciliteten på 1,3 mdr EUR som tecknades 2021. Dessutom har en hållbarhetslänkad revolverande kreditfacilitet på 500 MEUR tecknats. De två nya faciliteterna är kopplade till vår ambition för reducerade koldioxidutsläpp, samt till vårt åtagande om att minska vattenuttaget per fordon – en ny faktor i dessa faciliteter. Kreditfaciliteterna stärker Volvo Cars finansiella flexibilitet och är i linje med vår hållbarhetsstrategi.

Genom Volvo For Life Fund har Volvo Cars inlett initiativ för friska kustmiljöer i samarbete med The Nature Conservancy, Göteborgs Universitet och SEE Foundation. Dessa samarbeten innebär att vi hjälper till att bevara och återställa den biologiska mångfalden i kustlandskap i olika delar av världen och stöttar lokalsamhällen i områden där vi bedriver verksamhet.

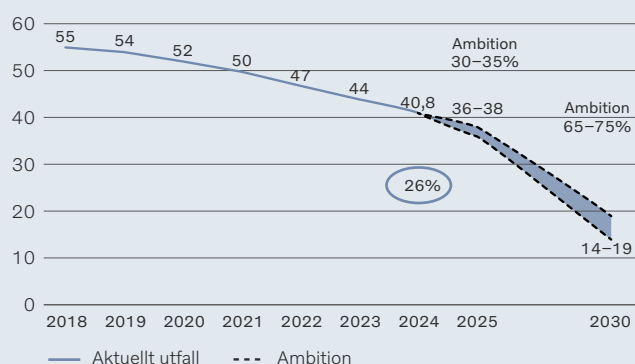
I december 2024 fick Volvo Cars betyget AA (på skalan AAA–CCC) i MSCI's ESG Rating.

Utvecklingen och arbetet med att hantera de globala problemen kring hållbarhet kräver engagemang och starkt ledarskap. Vi är stolta över att Volvo Cars VD, Jim Rowan, har utsetts till en av TIMEs 100 mest innovativa ledare inom klimatåtgärder. Detta är en uppmuntrande bekräftelse på Volvo Cars hållbarhetsarbete och strategi.

CO ₂ -reduktion per bil	Totala CO ₂ -utsläpp per bil (ton)	Reduktion, %
2018 ¹⁾	54,9	—
2024 ¹⁾	40,8	26
2025 ambition ¹⁾	35,7–38,4	30–35
2030 ambition ¹⁾	13,7–19,2	65–75

1) Resultaten för växthusgasutsläpp (GHG) inkluderar inte produktion och distribution av bränsle och el.

CO₂ reduktion (ton per bil)



AMBITIONER

TILLVÄXT
Växa snabbare än
premiumbilsmarknaden

TILL 2026*
*CAGR volym 2023–26

EBIT
(exkl. JVs och intresseföretag)

7–8%
HELÅR 2026

FRITT KASSAFLÖDE

Positivt 2025
Starkt 2026+

50–60% elektrifierade

2025

90–100% elektrifierade

2030

30–35% CO₂ reduktion per bil
(jmf med basåret 2018)

65–75% CO₂ reduktion per bil
(jmf med basåret 2018)

Sammanfattning fjärde kvartalet

FÖRSÄLJNING OCH MARKNAD

Den globala personbilsmarknaden för fjärde kvartalet ökade med 8% jämfört med samma period förra året. I ett bredare perspektiv förblir marknaden osäker och komplex. Efterfrågan var fortsatt volatil och olika importtullar trädde i kraft.

Trots de turbulenta ekonomiska och geopolitiska marknadsförhållandena samt en svag konsumentefterfrågan i vissa regioner har Volvo Cars levererat i linje med våra prognoser satta i samband med det tredje kvartalet, och försäljningen ökade med 1% jämfört med fjärde kvartalet 2023. Volvo Cars BEV-försäljning ökade med 27% jämfört med fjärde kvartalet föregående år, och andelen BEV-bilar stod för 21% av försäljningen. Wholesales ökade med 2%, medan produktionen minskade med 24%, vilket bidrog till sänkta lagernivåer under kvartalet. Försäljningstillväxten berodde främst på en stark utveckling i Europa och de fortsatta framgångarna för EX30.

Volvo Cars marknadsandel per typ av drivlina ^{1) 2)}	Jan–nov 2024	Jan–nov 2023
BEV	1,53%	1,16%
PHEV	3,80%	4,79%
ICE (inkl. mildhybrider)	0,71%	0,74%
Volvo Cars andel av total marknad	1,03%	0,96%

Total marknadsvolym, andel och tillväxt per typ av drivlina ^{1) 2)}	Jan–nov 2024	Årlig tillväxt
BEV	16%	22%
PHEV	7%	51%
ICE (inkl. mildhybrider)	77%	–2%
Totalt	100%	4%

1) Volvo Cars är och kommer fortsatt att vara positionerat i premiumsegmentet på fordonsmarknaden. I takt med att elektrifiering och digitalisering förändrar marknaden kommer definitionen av premium att ändras. För att förenkla och undvika risken att exkludera viktiga delar av marknaden redovisar vi vår marknadsandel i förhållande till totalmarknaden.

2) Källa: Inkluderar innehåll från S&P Global Mobility Industry Performance i januari 2025. Inkluderar mer än 85% av världens totala försäljning per november. Alla rättigheter förbehållna.

Europa

Den totala europeiska personbilsmarknaden var i nivå med samma period förra året. BEV-segmentet ökade med 2%, medan PHEV-segmentet minskade med 4%. Marknaden befinner sig fortfarande i ett generellt svagt läge, och de geopolitiska spänningarna kvarstår, dock med variationer mellan olika länder.

Volvo Cars försäljning ökade med 11%, och de största marknaderna var Storbritannien och Tyskland, med 17,2 respektive 16,4 tusen sålda bilar. Andelen BEV- och PHEV-bilar stod för 65 (55)% av försäljningen under kvartalet, varav BEV-försäljningen utgjorde 31 (26)%.

Kina

Den totala kinesiska personbilsmarknaden ökade med 16%, varav BEV- och PHEV-segmenten (inklusive "extended range electric vehicles") ökade med 42% respektive 84%. Konkurrenssituationen i Kina är fortsatt intensiv, med många EV-märken som utökar sin närvaro. Efterfrågan på bilar med förbränningsmotorer fortsätter att minska.

Volvo Cars försäljning minskade med 6%. BEV- och PHEV-försäljningen stod tillsammans för 13 (9)% av försäljningen under kvartalet, varav BEV-försäljningen utgjorde 3 (2)%.

USA

Den totala amerikanska personbilsmarknaden ökade med 8% jämfört med samma period 2023, varav BEV-segmentet ökade med 15% och PHEV-segmentet ökade med 4%. Ökningen av incitament fortsatte i takt med att marknaden återgår till normala nivåer och utförsäljning av befintligt lager pågick vid årsslutet.

Volvo Cars försäljning minskade med 2% jämfört med samma kvartal föregående år. BEV- och PHEV-försäljningen stod tillsammans för 37 (25)% under kvartalet, varav enbart BEV-försäljningen utgjorde 5 (8)%.

Övriga marknader

Volvo Cars försäljning på övriga marknader minskade med 9%. Marknaderna med störst försäljning var Sydkorea, Kanada och Turkiet. Försäljningsandelen av BEV- och PHEV-bilar tillsammans på övriga marknader var 54 (39)%, varav BEV-bilar svarade för 31 (21)%.

Försäljning per bilmodell

SUV-modellerna, vilka inkluderar Volvo Cars XC- och EX-modeller, stod för 85 (82)% av den totala försäljningen. De bästsäljande modellerna var XC60 och XC40. Under fjärde kvartalet bidrog både EX30 och EX90 med ökade försäljningssiffror jämfört med föregående år. Sedan- och kombisegmentens (inklusive MPV) andel av den totala försäljningen var 9 (12)% respektive 6 (6)%.

VOLVO CAR GROUP

Försäljning (tusental)	3 månader			12 månader		
	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Europa	95,3	86,0	11	369,7	294,8	25
Kina	43,3	46,2	-6	156,4	170,1	-8
USA	35,7	36,6	-2	125,2	128,7	-3
Övriga marknader	28,2	30,8	-9	112,1	115,1	-3
Försäljning	202,5	199,6	1	763,4	708,7	8
Elektrifierade bilar	96,0	72,8	32	352,8	266,0	33
varav BEV	41,6	32,8	27	175,2	113,4	54
Andel elektrifierade bilar	47%	36%		46%	38%	
varav BEV	21%	16%		23%	16%	
Wholesale	207,1	203,8	2	782,6	732,3	7
Produktionsvolym	166,3	218,2	-24	760,4	766,7	-1

Topp 10 Försäljning per marknad (tusental)	3 månader			12 månader		
	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Kina	43,3	46,2	-6	156,4	170,1	-8
USA	35,7	36,6	-2	125,2	128,7	-3
Storbritannien	17,2	13,0	32	66,4	50,1	32
Tyskland	16,4	15,0	9	62,0	45,5	36
Sverige	14,5	13,8	5	46,2	41,0	13
Nederländerna	6,9	4,7	48	30,7	16,3	89
Frankrike	5,6	4,9	15	19,4	15,3	27
Italien	5,5	4,6	19	22,1	19,2	15
Spanien	5,2	5,1	2	18,0	14,7	23
Belgien	4,5	7,0	-35	25,2	23,9	5

Försäljning per modell (tusental)	3 månader			12 månader		
	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Δ%	2024	2023	Δ%
BEV						
EX30	23,1	0,6	3 513	98,1	0,6	15 247
EX40	11,6	22,2	-48	53,4	75,7	-29
EC40	5,0	9,9	-50	20,4	37,1	-45
EM90	0,3	—	—	1,5	—	—
EX90	1,7	—	—	1,8	—	—
Icke-BEV						
XC60	66,7	67,7	-1	230,9	228,6	1
XC40	32,5	32,1	1	120,5	125,0	-4
XC90	31,4	30,5	3	108,6	107,5	1
S60	9,9	11,4	-13	44,0	40,2	9
S90	9,3	12,7	-27	40,2	49,3	-18
V60	7,9	8,3	-4	34,1	30,4	12
V90	3,0	4,1	-27	9,9	14,2	-30
Totalt	202,5	199,6	1	763,4	708,7	8

V60 och V90 inkluderar cross-country modeller.

RESULTATUTVECKLING

Jämförelsesiffrorna avser det konsoliderade resultatet för det fjärde kvartalet 2023, där inget annat anges.

Volvo Cars omsättning uppgick till 112,1 (109,4) mdr SEK och wholesale ökade med 2% till 207,1 (203,8) tusen bilar. Omsättningsökningen drevs främst av försäljning av begagnade bilar, delvis motverkat av förutbetalda intäkter från hyrbilsförsäljning, samt försäljning av reservdelar och tillbehör. Ökningen dämpades dock av ogynnsamma valutakurseffekter om -2,0 mdr SEK, försäljningsmix och prissättning om -0,7 mdr SEK, så väl som en volymeffekt på -0,5 mdr SEK till följd av säljkanalmixen. Se nedan tabell över förändringarna i omsättning.

Bruttoresultatet minskade med -16% till 19,1 (22,8) mdr SEK, vilket resulterade i en bruttomarginal om 17,1 (20,9)%. Marginalen påverkades av en engångseffekt från försäljningen av ett betydande antal abonnemangsbilar i Sverige, som ökade både omsättning och kostnad för sålda varor, vilket minskade marginalprocenten. Marginalen i kvartalet var också negativt påverkad av en större lagerminskning som var förenlig med våra planer att balansera produktion och lagernivåer samt säkra ett stabilt kassaflöde. Totalt hade dessa effekter en sammantagen inverkan på bruttomarginalen om -1,5 procentenheter. Vidare påverkade även bil- och försäljningskanalmix tillsammans med prissättning marginalen negativt, delvis motverkat av en mer kostnadseffektiv nybilsförsäljning. Valutakurseffekterna i kostnad för sålda varor var positiva och uppgick till 1,2 mdr SEK. Nettoeffekten av valutakurser i bruttoresultatet var negativ och uppgick till -0,9 mdr SEK.

Forsknings- och utvecklingskostnader ökade med 35% till -5,0 (-3,7) mdr SEK, främst hänförligt till högre avskrivningar. För detaljer avseende forsknings- och utvecklingskostnader, se FoU-tabellen på sidan 12.

Förändringar i omsättning, mdr SEK	Okt-dec
Omsättning Q4 2023	109,4
Volym	-0,5
Försäljning av begagnade bilar och förutbetalda intäkter	1,4
Försäljningsmix och prissättning	-0,7
Försäljning av licenser	-0,2
Effekt av förändrade valutakurser	-2,0
Kontraktstillverkning	-0,1
Övrigt	4,8
Omsättning Q4 2024	112,1
Förändring, %	2

Försäljningskostnaderna minskade med -12% och uppgick till -6,2 (-7,1) mdr SEK, främst relaterat till lägre kostnader för marknadsföring och säljfrämjande åtgärder. Administrationskostnaderna förblev i linje med föregående år och uppgick till -3,3 (-3,4) mdr SEK.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader ökade till 1,8 (-2,0) mdr SEK. Ökningen relaterade främst till positiva valutakurseffekter från omvärdering av tillgångar och skulder som uppgick till 2,6 mdr SEK. Resultat från andelar i JVs och intresseföretag minskade till -2,5 (-1,3) mdr SEK, främst på grund av en engångseffekt utan kassaflödespåverkan från nedskrivningen av JV-innehavet i NOVO Energy AB före rörelseförvärvet om -1,7 mdr SEK.

Rörelseresultatet (EBIT), exklusive resultat från andelar i JVs och intresseföretag, minskade till 6,3 (6,7) mdr SEK, motsvarande en marginal om 5,6 (6,1)%. EBIT uppgick till 3,9 (5,4) mdr SEK, vilket resulterade i en rörelsemarginal om 3,4 (4,9)%. Valutakurseffekterna hade en positiv påverkan på EBIT med 1,9 mdr SEK, se tabell nedan.

Finansnettot uppgick till -0,1 (-) mdr SEK. Den effektiva skattesatsen minskade till 37,6 (38,1)%, främst på grund av lägre källskatt delvis motverkad av högre ej skattemässigt avdragsgilla kapitalförluster. Nettoresultatet uppgick till 2,3 (3,3) mdr SEK vilket utgör 2,1 (3,0)% av omsättningen. Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,84 (1,04) SEK.

Jämförelsestörande poster som påverkat rörelseresultatet, mdr SEK	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023
Nedskrivning av JV-innehav i NOVO Energy AB	-1,7	—
Summa	-1,7	—

Förändringar i rörelseresultat, mdr SEK	Okt-dec
EBIT Q4 2023	5,4
Volym	-1,0
Försäljningsmix och prissättning	-0,9
Statliga bidrag	—
Försäljning av licenser	—
Effekt av förändrade valutakurser	1,9
Resultat från andelar i JVs och intresseföretag ¹⁾	0,5
Jämförelsestörande poster som påverkat rörelseresultatet – JVs och intresseföretag	-1,7
Övrigt ²⁾	-0,3
EBIT Q4 2024	3,9
Förändring, %	-28

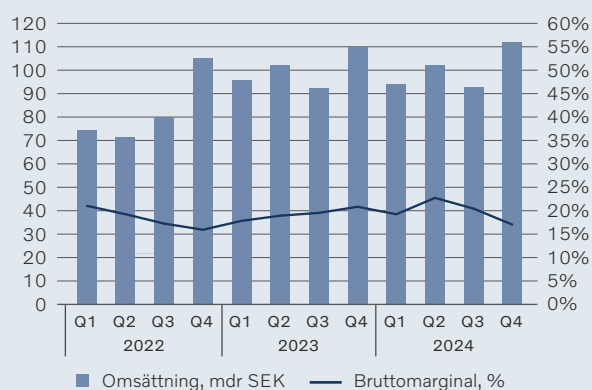
1) Exklusive jämförelsestörande poster som påverkat rörelseresultatet.

2) Inkluderar begagnade bilar, avskrivningar, reservdelar och tillbehör, utsläppsrätter och effekten av den negativa goodwillen från NOVO Energy AB motverkat av andra engångskostnader.

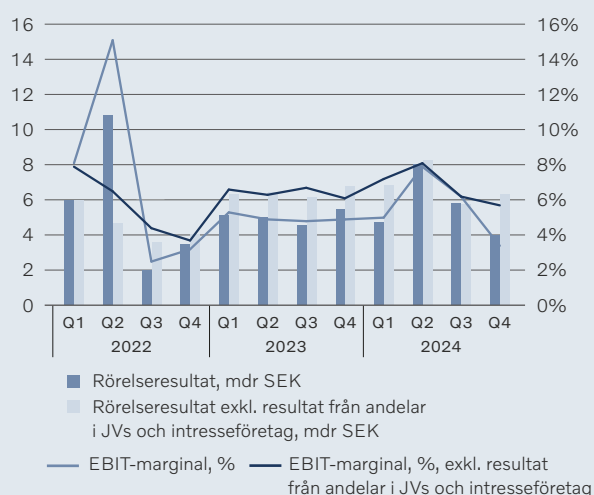
VOLVO CAR GROUP

Forskning och utveckling, MSEK	3 månader			Helår		
	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Utgifter för forskning och utveckling	-7 888	-7 329	7,6	-28 308	-26 943	5,1
Aktiverade utvecklingsutgifter	5 016	4 971	0,9	18 724	18 912	-1,0
Avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	-2 156	-1 356	59,0	-7 399	-4 853	52,5
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 028	-3 714	35,4	-16 983	-12 884	31,8

Omsättning och bruttomarginal



Rörelseresultat (EBIT) och EBIT-marginal



KASSAFLÖDE

De presenterade jämförelsesiffrorna för kassaflödesposterna avser koncernens siffror för det fjärde kvartalet 2023, där inget annat anges. Jämförelsetalen för balansräkningsposterna avser koncernens balansräkning per den 31 december 2023, där inget annat anges.

Totala likvida medel, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 56,4 (57,8) mdr SEK. Nettokassan var 27,1 (27,5) mdr SEK, till stor del driven av investeringsverksamheten. Den totala likviditeten uppgick till 88,5 (75,0) mdr SEK, vilken inkluderar outnyttjade kreditfaciliteter om 32,2 (17,2) mdr SEK.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26,3 (18,1) mdr SEK. Beloppet utgörs av rörelseresultatet om 3,9 (5,4) mdr SEK, justerat för avskrivningar om 6,8 (4,9) mdr SEK, samt betald inkomstskatt om -0,7 (-0,4) mdr SEK.

Förändringen av rörelsekapitalet uppgick till 13,8 (6,8) mdr SEK, vilket huvudsakligen kan hänföras till en minskning av varulagret om 18,4 (0,7) mdr SEK. Minskningen beror på ett fokuserat arbete med att balansera försäljning och produktion för att reducera varulagret, i enlighet med planen. Vidare har leverantörsskulderna minskat med -11,8 (2,4) mdr SEK, huvudsakligen till följd av reducerad produktion. Dessutom har förändring av skulder avseende kundkontrakt ökat med 6,8 (2,6) mdr SEK, vilket återspeglar försäljningen av ett betydande antal ägda abonnemangsbilar i Norge och Nederländerna, samt periodiseringar relaterade till försäljning.

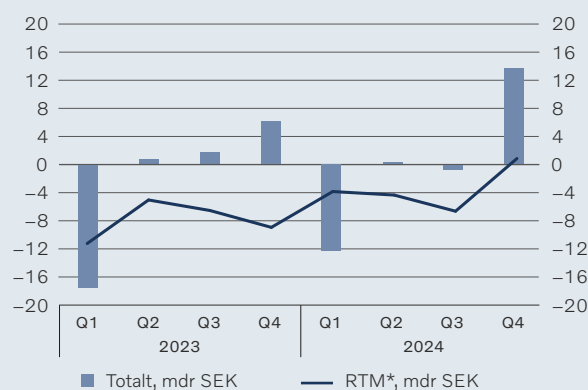
Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -12,7 (-12,1) mdr SEK. Kassaflöde från investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -8,3 (-4,5) mdr SEK, vilket huvudsakligen drevs av den industriella omställningen för framtida produkter samt expansionen av anläggningen i Ghent, Belgien, för den kommande tillverkningen av EX30 som planeras att inledas 2025. Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till -5,1 (-5,2) mdr SEK, till följd av kontinuerliga investeringar i nya och kommande bilmodeller samt ny teknik, inklusive elektrifieringsteknik och Advanced Driver Assistance Systems.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till -0,9 (-9,1) mdr SEK. Förändringarna hänfördes främst till återbetalningen av räntebärande skulder om -0,6 mdr SEK.

Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten



Kassaflödesanalys, mdr SEK	3 månader		Helår	
	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	2024	2023
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26,3	18,1	47,4	42,9
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12,7	-12,1	-46,2	-51,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	13,6	6,1	1,1	-9,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-0,9	-9,1	5,9	-5,3
Periodens kassaflöde	12,7	-3,1	7,0	-14,2

Helår 2024

FÖRSÄLJNING OCH MARKNAD

Den globala personbilsmarknaden har stått inför flera utmaningar under 2024, med fortsatt ekonomisk osäkerhet, införande av ytterligare tullar, geopolitiska spänningar och inflation som påverkar både konsumentförtroendet och deras vilja att spendera. En försvagad efterfrågan i nyckelregioner som Kina och Europa har dessutom ytterligare pressat marknadsvillkoren. Trots dessa utmaningar kvarstår elektrifiering och hållbarhet som viktiga faktorer bakom kundernas val, även om utvecklingen har bromsats något.

Volvo Cars helårsförsäljning nådde ett nytt globalt rekord med 763,4 (708,7) tusen sålda bilar. Wholesales ökade med 7% och produktionen minskade med 1% till 760,4 (766,7) tusen bilar. Volvo Cars växte snabbare än premiumbilsmarknaden och tog marknadsandelar i flera regioner, samtidigt som prisdisciplinen bibehölls trots dämpad efterfrågan och osäkra ekonomiska förhållanden. Försäljningen av BEV-bilar ökade med 54% till 175,2 (113,4) tusen bilar, medan PHEV-försäljningen ökade med 16 (10)%.

Jämförelsestörande poster som påverkat rörelseresultatet, mdr SEK	Helår 2024	Helår 2023
Varav påverkar Volvo Cars rörelse		
Omstruktureringskostnader	—	–0,6
Varav påverkar JVs och intresseföretag		
Nedskrivning av JV-innehav i NOVO Energy AB	–1,7	—
Summa	–1,7	–0,6

Förändringar i omrättning, mdr SEK	Helår
Omsättning 2023	399,3
Volym	25,2
Försäljning av begagnade bilar och förutbetalda intäkter	–7,2
Försäljningsmix och prissättning	–6,3
Försäljning av licenser	–0,2
Effekt av förändrade valutakurser	–6,1
Kontraktstillverkning	–8,8
Övrigt	4,3
Omsättning 2024	400,2
Förändring, %	—

RESULTATUTVECKLING

Volvo Cars omsättning uppgick till 400,2 (399,3) mdr SEK, främst med anledning av wholesale som ökade med 7% till 782,6 (732,3) tusen bilar. Försäljningen av begagnade bilar samt reservdelar och tillbehör hade en positiv inverkan på intäkterna, vilket framgår av not 2 – Omsättning. Ökningen motverkades delvis av förutbetalda intäkter från försäljning av hyrbilar, kontraktstillverkning, förändringar i försäljningsmix och prissättning, samt valutakurseffekter.

Bruttoresultatet ökade till 79,4 (77,4) mdr SEK, vilket resulterade i en bruttomarginal om 19,8 (19,4)%. Ökningen förklaras huvudsakligen av lägre materialkostnader och andra kostnadseffektiviseringar samt försäljning av reservdelar och tillbehör, medan förändringar i försäljningsmix och prissättning delvis dämpade effekten.

Rörelseresultatet (EBIT), exklusive andel av resultat från joint ventures och intresseföretag, ökade till 27,0 (25,6) mdr SEK, vilket motsvarar en marginal om 6,8 (6,4)%. Ökningen förklaras huvudsakligen av de effekter som redogörs för i föregående stycke, men motverkades delvis av högre avskrivningar. EBIT uppgick till 22,3 (19,9) mdr SEK, vilket resulterade i en rörelsemarginal om 5,6 (5,0)%, innehållande en engångseffekt utan kassaflödespåverkan från nedskrivningen av JV-innehavet i NOVO Energy AB före rörelseförvärvet om –1,7 mdr SEK. Valutakurseffekterna hade en positiv inverkan på EBIT om 0,1 mdr SEK.

Finansnettot minskade till 0,4 (0,9) mdr SEK. Den effektiva skattesatsen minskade till 29,9 (32,6)%, vilket främst kan hänföras till lägre källskatt samt den ej skattepliktiga effekten från resultatandelarna i joint ventures och intresseföretag. Nettoresultatet uppgick till 15,9 (14,1) mdr SEK, vilket motsvarar 4,0 (3,5)% av omsättningen. Resultat per aktie uppgick till 5,17 (4,38) SEK.

Förändringar i rörelseresultat, mdr SEK	Helår
EBIT 2023	19,9
Volym	0,6
Försäljningsmix och prissättning	–5,0
Statliga bidrag	–0,2
Försäljning av licenser	–0,1
Effekt av förändrade valutakurser	0,1
Resultat från andelar i JVs och intresseföretag ¹⁾	2,6
Jämförelsestörande poster – Volvo Cars rörelse	0,6
Jämförelsestörande poster – JVs och intresseföretag	–1,7
Övrigt ²⁾	5,5
EBIT 2024	22,3
Förändring, %	12

1) Exklusive jämförelsestörande poster som påverkat rörelseresultatet.

2) Inklusive avskrivningar, reservdelar och tillbehör, effekten av den negativa goodwillen från NOVO Energy AB, minskning av råmaterial, bonus samt andra kostnadseffektiviseringar.

KASSAFLÖDE

Totala likvida medel, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 56,4 (57,8) mdr SEK. Nettokassan var 27,1 (27,5) mdr SEK, som till stor del var driven av investeringsverksamheten. Den totala likviditeten uppgick till 88,5 (75,0) mdr SEK och inkluderar outnyttjade kreditfaciliteter om 32,2 (17,2) mdr SEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten var positivt och uppgick till 47,4 (42,9) mdr SEK. Rörelsekapitalet uppgick till 4,1 (2,8) mdr SEK, främst drivet av ett fokuserat arbete för att minska lagernivåerna under det fjärde kvartalet, i kombination med bilar under återköpskontrakt, försäljningsrelaterade periodiseringar, samt delvis motverkat av leverantörsskulder.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till –46,2 (–51,8) mdr SEK. Volvo Cars har fortsatt att investera i produktionskapacitet, ny teknik, framtida bilmodeller och transformationen om att bli ett helt elektriskt bilvarumärke.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till 5,9 (–5,3) mdr SEK, vilket huvudsakligen påverkades av förändringar i kortfristiga placeringar.

EGET KAPITAL

Totalt eget kapital ökade till 142,2 (130,5) mdr SEK, vilket resulterade i en soliditet på 36,6 (36,6)%. Förändringen är främst hänförlig till den positiva effekten av nettoresultatet om 15,9 mdr SEK, delvis motverkat av en negativ effekt i övrigt totalresultat om –3,8 mdr SEK.

Förändringen i övrigt totalresultat är hänförlig till en omräkningsdifferens avseende utlandsverksamhet, inklusive valuta-säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet om 0,7 mdr SEK (netto efter skatt). Omvärdering av ersättningar till anställda efter avslutad anställning hade en mindre effekt om –0,2 mdr SEK. Förändringen i verkligt värde avseende kassaflödessäkringar av valuta och råvaruprisrisk hade en negativ effekt uppgående till –4,3 mdr SEK (netto efter skatt). Värdeförändringen i kassaflödessäkringar är främst hänförlig till en försvagad krona jämfört med flertalet av de större valutorna samt en prisökning på råmaterial.

Övrig information

MODERBOLAGET

Moderbolaget bedriver ingen verksamhet och har inga anställda. Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 27.

ANSTÄLLDA

Under 2024, sysselsatte Volvo Cars 42,6 (43,4) tusen heltidsanställda (FTEs) och 3,4 (3,8) tusen konsulter. Minskningarna beror främst på de kostnadseffektiviseringar som initierades under första halvåret 2023.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

För att säkerställa att Volvo Cars kan uppnå kort- och långsiktiga mål är koncernövergripande riskhantering en del av Volvo Cars dagliga verksamhet. För en mer djupgående beskrivning av risker relaterade till Volvo Cars, se Volvo Cars årsredovisning 2023 sidan 51. Vi bedömer att risk- och osäkerhetsfaktorerna inte ändrats i förhållande till beskrivningen i årsredovisningen med undantag för följande uppdatering:

Makroekonomi och geopolitisk osäkerhet

Den osäkra makro- och geopolitiska miljön fortsätter, inklusive förhöjda räntenivåer, volatilitet i råmaterialpriserna, pågående geopolitisk komplexitet som leder till ny lagstiftning och regulatoriska förändringar, inklusive på handel, subventioner, tariffier och tullar, eller tillämpningen av dessa inom relevanta myndigheter. Osäkerheten på de finansiella marknaderna är fortfarande stor. Riskerna för vidare påverkan på efterfrågan, givet högre räntenivåer och lägre konsumentförtroende för ekonomin, ligger kvar på en förhöjd nivå.



Resultaträkning – Koncernen

MSEK	Not	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Omsättning	2	112 119	109 441	400 234	399 343
Kostnad för sålda varor		–92 997	–86 609	–320 821	–321 916
Bruttoresultat		19 122	22 832	79 413	77 427
Forsknings- och utvecklingskostnader		–5 028	–3 714	–16 983	–12 884
Försäljningskostnader		–6 225	–7 079	–25 409	–26 056
Administrationskostnader		–3 311	–3 360	–12 038	–12 539
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		1 761	–2 002	2 057	–381
Resultat från andelar i joint ventures och intresseföretag		–2 466	–1 289	–4 722	–5 628
Rörelseresultat		3 853	5 388	22 318	19 939
Ränteintäkter och liknande resultatposter		440	740	2 190	2 495
Räntekostnader och liknande resultatposter		–324	–190	–1 164	–772
Övriga finansiella intäkter och kostnader	3	–224	–557	–625	–802
Resultat före skatt		3 745	5 381	22 719	20 860
Inkomstskatt		–1 408	–2 049	–6 785	–6 794
Periodens resultat		2 337	3 332	15 934	14 066
Periodens resultat hänförligt till					
Moderbolagets aktieägare		2 503	3 109	15 401	13 053
Innehav utan bestämmande inflytande		–166	223	533	1 013
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	5	0,84	1,04	5,17	4,38
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	5	0,84	1,04	5,17	4,38

Övrigt totalresultat – Koncernen

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Periodens resultat	2 337	3 332	15 934	14 066
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som inte ska återföras via resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av ersättningar till anställda efter avslutad anställning	–347	–4 227	–312	–1 815
Skatt på poster som inte skall återföras via resultaträkningen	58	887	55	424
<i>Poster som har eller kan komma att återföras via resultaträkningen:</i>				
Omräkningsdifferenser avseende utlandsverksamhet	962	–1 276	965	–1 240
Valutasäkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet	–168	527	–316	131
Förändring i verkligt värde avseende kassaflödessäkringar av valuta och råvaruprisrisk	–4 695	4 291	–5 383	1 976
Skatt på poster som har eller kan komma att återföras via resultaträkningen	1 002	–992	1 174	–435
Övrigt totalresultat, netto efter inkomstskatt	–3 188	–790	–3 817	–959
Summa periodens totalresultat	–851	2 542	12 117	13 107
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	–910	2 535	11 285	12 343
Innehav utan bestämmande inflytande	59	7	832	764
	–851	2 542	12 117	13 107

Balansräkning – Koncernen

MSEK	Not	31 dec 2024	31 dec 2023
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		83 781	72 104
Materiella anläggningstillgångar		107 124	84 113
Innehav i joint ventures och intresseföretag	4	8 998	14 142
Andra långfristiga värdepappersinnehav	3	12 753	12 066
Uppskjutna skattefordringar		10 982	10 135
Övriga långfristiga räntebärande fordringar		1 440	1 327
Långfristiga derivattillgångar	3	283	2 094
Övriga långfristiga fordringar		4 262	3 426
Summa anläggningstillgångar		229 623	199 407
Omsättningstillgångar			
Varulager		62 455	57 058
Kundfordringar	4	22 780	19 284
Aktuella skattefordringar		1 854	997
Kortfristiga derivattillgångar	3	485	1 988
Övriga omsättningstillgångar		14 665	19 849
Kortfristiga placeringar	3	—	9 918
Likvida medel	3	56 373	47 861
Summa omsättningstillgångar		158 612	156 955
SUMMA TILLGÅNGAR		388 235	356 362
EGET KAPITAL & SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		137 461	126 371
Innehav utan bestämmande inflytande		4 738	4 114
Summa eget kapital		142 199	130 485
Långfristiga skulder			
Ersättning till anställda efter avslutad anställning		8 111	7 610
Uppskjutna skatteskulder		11 080	8 293
Övriga långfristiga avsättningar		9 501	7 582
Långfristiga skulder till kreditinstitut	3	3 885	4 562
Långfristiga obligationslån	3	18 826	18 087
Långfristiga skulder avseende kundkontrakt		10 755	8 148
Övriga långfristiga räntebärande skulder		7 745	4 790
Långfristiga derivatskulder	3	1 252	424
Övriga långfristiga skulder		5 298	5 385
Summa långfristiga skulder		76 453	64 881
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga avsättningar		11 379	13 117
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	3	1 059	937
Kortfristiga obligationslån	3	5 723	6 660
Kortfristiga skulder avseende kundkontrakt		34 997	30 817
Leverantörsskulder	3	56 479	62 304
Aktuella skatteskulder		1 246	1 607
Övriga kortfristiga räntebärande skulder		2 490	1 242
Kortfristiga derivatskulder	3	2 890	1 055
Övriga kortfristiga skulder	4	53 320	43 257
Summa kortfristiga skulder		169 583	160 996
SUMMA EGET KAPITAL & SKULDER		388 235	356 362

Förändringar i eget kapital – Koncernen

MSEK	31 dec 2024	31 dec 2023
Ingående eget kapital	130 485	117 278
Periodens resultat	15 934	14 066
Övrigt totalresultat, netto efter inkomstskatt	-3 817	-959
Summa periodens resultat	12 117	13 107
Transaktioner med aktieägare		
Kapitaltillskott från innehav utan bestämmande inflytande	3	—
Avyttring av innehav utan bestämmande inflytande ¹⁾	-210	—
Utskiftning av aktier ²⁾	-90	—
Förvärv av egna aktier	-190	—
Överlåtelse av egna aktier	67	—
Aktierelaterad ersättning	17	109
Förändring i koncernens sammansättning	—	-9
Transaktioner med aktieägare	-403	100
Utgående eget kapital	142 199	130 485
Hänförligt till		
Moderbolagets aktieägare	137 461	126 371
Innehav utan bestämmande inflytande	4 738	4 114
Utgående eget kapital	142 199	130 485

1) Avser avyttring av innehav utan bestämmande inflytande i HaleyTek AB.

2) Avser utskiftning av aktier i Polestar.

Kassaflödesanalys – Koncernen

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	3 853	5 388	22 318	19 939
Avskrivningar	6 758	4 922	22 730	17 449
Erhållna utdelningar från joint ventures och intresseföretag	—	—	213	88
Erhållna räntor och liknande poster	440	740	2 190	2 495
Erlagda räntor och liknande poster	–254	–668	–1 623	–1 710
Övriga finansiella poster	–108	138	–836	178
Betalda inkomstskatter	–682	–408	–4 448	–4 486
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 525	1 188	2 754	6 087
	12 532	11 300	43 298	40 040
Förändring av rörelsekapital				
Förändring av varulager	18 425	705	–2 757	–11 341
Förändring av kundfordringar	3 147	548	–1 386	4 750
Förändring av leverantörsskulder	–11 831	2 356	–7 539	–2 918
Förändring i avsättningar	–1 717	697	–1 905	–1 914
Förändring av skulder avseende kundkontrakt	6 802	2 576	8 709	8 707
Övriga förändringar i rörelsekapital	–1 040	–42	8 952	5 543
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital	13 786	6 840	4 074	2 827
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26 318	18 140	47 372	42 867
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av aktier och andelar	462	–331	–1 901	–1 151
Avyttring av aktier och andelar	—	—	–217	–178
Lån till/återbetalningar från joint ventures och intressebolag	1	–2 294	–75	–11 990
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	–5 079	–5 227	–19 774	–20 680
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	–8 282	–4 496	–25 259	–18 485
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	190	269	981	642
Kassaflöde från investeringsverksamheten	–12 708	–12 079	–46 245	–51 842
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	13 610	6 061	1 127	–8 975
FINANSERINGSVERKSAMHETEN				
Upptagna lån från kreditinstitut	165	2 424	199	3 970
Erhållna medel från obligationslån	—	—	5 857	1 500
Förvärv av egna aktier	—	—	–190	—
Återbetalning av obligationslån	—	—	–6 936	–2 000
Amortering av skulder till kreditinstitut	–300	–314	–862	–673
Amortering av räntebärande skulder	–608	–471	–2 053	–1 747
Investeringar i kortfristiga placeringar	—	–10 097	—	–10 792
Återbetalning av kortfristiga placeringar	569	–1	10 269	4 115
Övrigt inom finansieringsverksamheten	–744	–680	–368	376
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	–918	–9 139	5 916	–5 251
Periodens kassaflöde	12 692	–3 078	7 043	–14 226
Likvida medel vid periodens början	42 965	52 766	47 861	63 743
Kursdifferenser i likvida medel	716	–1 827	1 469	–1 656
Likvida medel vid periodens slut	56 373	47 861	56 373	47 861

NOT 1 – Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 – Delårsrapportering och Årsredovisningslagen (1995:1554), med erforderliga upplysningar i noterna till finansiella rapporterna och på andra ställen i delårsrapporten. Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av Europeiska Unionen. Moderbolaget tillämpar RFR 2 – Redovisning för juridiska personer och årsredovisningslagen (1995:1554). Redovisningsprinciperna i denna rapport är, i alla väsentliga aspekter, konsekventa med de som presenteras i Volvo Cars årsredovisning 2023 (tillgänglig på investors.volvocars.com).

IASB har publicerat ändringar i vissa standarder som skall tillämpas från och med 1 januari 2024 eller senare. Dessa ändringar har inte haft någon materiell påverkan på de finansiella rapporterna.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Utskiftning av aktier i Polestar Automotive Holding UK PLC

Den 26 mars beslutade bolagsstämman, i enlighet med styrelsens förslag, att skifta ut 62,7% av Volvo Cars aktieinnehav i Polestar Automotive Holding UK PLC till Volvo Cars aktieägare genom en aktiesplit (2:1). På grund av ägarstrukturen för Volvo Car-koncernen, ses utskiftningen av aktierna som en common control-transaktion. Utskiftningen inklusive transaktionskostnaderna är således redovisad till bokfört värde direkt i eget kapital. Denna redovisningsprincip har även tillämpats i moderbolaget, se ytterligare information om moderbolaget på sidan 27. Den 8 maj slutfördes utskiftningen av Polestaraktierna. Volvo Cars kommer fortsatt att redovisa Polestar i enlighet med kapitalandelsmetoden men från 8 maj ändra ägarandelen från 48,3% till 18,0%. Volvo Cars anser sig fortfarande inneha ett betydande inflytande i Polestarkoncernen genom sitt kvarvarande aktieinnehav, styrelsrepresentation samt affärsmässiga och tekniska samarbeten.

Polestarkoncernen och redovisning enligt kapitalandelsmetoden

Kapitalandelsmetoden innebär att vinst eller förlust från Polestar ökar eller minskar det redovisade värdet i balansräkningen för koncernens investering i Polestar. Koncernens kapitalandel i Polestar Automotive Holding UK-koncernen för år 2024 återspeglar förändringen i ägarandel, tidigare års uppdaterade finansiella rapporter som publicerades under 2024, samt årets förluster fram tills dess att Volvo Cars andel av förlusterna överstiger koncernens investering i Polestar. Därefter har inga ytterligare förluster beaktats.

NOT 2 – Omsättning

Omsättningen fördelar sig mellan följande geografiska marknader

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Europa	59 284	54 343	208 914	184 894
varav Sverige ¹⁾	14 287	11 904	48 096	47 029
varav Tyskland	9 971	8 467	30 795	24 942
varav Storbritannien	8 476	6 919	30 438	21 661
USA	19 284	19 058	69 496	75 172
Kina	18 438	18 509	63 682	73 545
Övriga marknader	15 113	17 531	58 142	65 732
varav Turkiet	2 440	2 787	8 051	8 334
varav Sydkorea	1 912	2 225	7 110	8 336
Summa	112 119	109 441	400 234	399 343

Omsättningen fördelar sig mellan följande kategorier

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Försäljning av nya bilar	83 331	86 393	303 880	307 549
Försäljning av begagnade bilar	9 489	6 144	27,403	18 505
Försäljning av reservdelar och tillbehör	9 869	9 389	38 497	37 170
Intäkter från prenumerationstjänster, leasing- och biluthyrning	1 959	1 334	6 709	5 463
Försäljning av licenser och royalties	17	138	647	798
Kontraktstillverkning	3 004	3 191	13 151	22 357
Utsläppsätter	213	471	994	910
Övrig omsättning	4 237	2 381	8 953	6 591
Summa	112 119	109 441	400 234	399 343

1) Inkluderar kontraktstillverkning.

Tidpunkt för intäktsredovisning:

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Vid leveranstidpunkten	108 896	106 927	388 210	388 970
Över kontraktperioden	3 223	2 514	12 024	10 373
Summa	112 119	109 441	400 234	399 343

NOT 3 – Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas och klassificeras på det vis som beskrivs i Volvo Cars årsredovisning 2023 Not 21 – Finansiella instrument och finansiella risker och Not 22 – Kortfristiga placeringar och likvida medel och dessa metoder har tillämpats konsekvent under hela rapportperioden.

Tabellen nedan visar finansiella instrument per kategori samt värderingsnivå.

		31 dec 2024		31 dec 2023	
MSEK	Värde- ringsnivå	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet					
Andra värdepappersinnehav – konvertibel lånefordran ¹⁾	2	11 261	11 261	10 270	10 270
Andra värdepappersinnehav – egetkapitalinstrument ²⁾	3	1 473	1 473	1 507	1 507
Andra värdepappersinnehav – egetkapitalinstrument	1	19	19	166	166
Derivat för säkring av valutarisker	2	117	117	411	411
Derivat för säkring av ränterisker	2	208	208	4	4
Räntebärande värdepapper ³⁾	2	—	—	50	50
		13 078	13 078	12 408	12 408
Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet – identifierade säkringsinstrument					
Derivat för säkring av valutarisker	2	214	214	3 557	3 557
Derivat för säkring av råvaruprisrisker	2	229	229	110	110
		443	443	3 667	3 667
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde					
Kundfordringar	—	22 780	22 780	19 257	19 257
Övriga långfristiga och kortfristiga räntebärande fordringar ⁴⁾	—	2 167	2 179	2 846	2 926
Placeringslån i bank ⁵⁾	—	16 509	16 526	16 533	16 608
Likvida medel	—	39 864	39 864	41 197	41 197
		81 320	81 349	79 833	79 988
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet					
Derivat för säkring av valutarisker	2	625	625	56	56
Derivat för säkring av ränterisker	2	151	151	297	297
		776	776	353	353
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet – identifierade säkringsinstrument					
Derivat för säkring av valutarisker	2	2 160	2 160	865	865
Derivat för säkring av råvaruprisrisker	2	1 206	1 206	261	261
		3 366	3 366	1 126	1 126
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde					
Leverantörsskulder	—	56 479	56 479	62 304	62 304
Långfristiga och kortfristiga obligationslån och skulder till kredit-institut ⁶⁾	—	29 493	30 242	30 246	30 224
Övriga långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder ⁷⁾	—	18 217	18 217	8 727	8 727
		104 189	104 938	101 277	101 255

1) Värdet på konverteringsrätten är noll gällande konvertibel lånefordran till Polestarkoncernen.

2) Egetkapitalinstrument på värderingsnivå 3 inkluderar earn-out-rättigheter i Polestarkoncernen som uppgick till — (577) MSEK och onoterade teckningsoptioner och earn-out-rättigheter i det noterade företaget Luminar Technologies Inc uppgick till — (42) MSEK i balansräkningen. Förändringar i egetkapitalinstrument på värderingsnivå 3 presenteras i resultaträkningen som Resultat från andelar i joint ventures och intresseföretag uppgick till –580 (–2 654) MSEK och Övriga finansiella intäkter och kostnader uppgick till 295 (–217) MSEK.

3) Varav — (50) MSEK presenteras i balansräkningen som Likvida medel.

4) Inkluderar 727 (1 519) MSEK som presenteras i balansräkningen på raden Övriga kortfristiga fordringar.

5) Varav — (9 918) MSEK presenteras i balansräkningen som Kortfristiga placeringar och 16 509 (6 615) MSEK som Likvida medel.

6) Det redovisade värdet av obligationerna inkluderar justering till verkligt värde som uppgår till 235 (–46) MSEK, avseende säkring av verkligt värde.

7) Inkluderar återköpsvärdesförpliktelsen på sålda bilar med återköpsåtagande som presenteras i balansräkningen på raden Övriga lång- och kortfristiga skulder uppgående till 17 242 (8 258) MSEK.

NOT 4 – Transaktioner med närstående

Koncernen har flertalet transaktioner med närstående parter, varav merparten avser både försäljning och inköp av bilar, licenser och teknologi, kontraktstillverkning samt inköp av komponenter. Närstående parter är företag som inte konsolideras i Volvo Cars men ingår i Geelysfären samt andra företag såsom intresseföretag och joint ventures. Transaktioner med närstående parter sker till principen om armlängds avstånd.

Väsentliga transaktioner och avtal med närstående under det fjärde kvartalet

- I november meddelade Volvo Cars att bolaget planerar avyttra sin 30-procentiga andel i Lynk & Co Automotive Technology Co., Ltd till Zeekr. Affärstransaktionen motsvarar en försäljningssumma om 5,4 mdr RMB (cirka 8 mdr SEK). Transaktionens slutförande är avhängigt beslut vid en extra bolagsstämma med Volvo Cars aktieägare den 6 februari, samt övriga myndighetsgodkännanden.
- I december sålde Volvo Cars en stor del av sina abonnemangsbilar i Sverige till Ziklo Bank AB. Engångstransaktionen genererade en intäkt om 2,7 mdr SEK, med begränsad effekt på resultatet. Försäljningen är en av del den uppdaterade kommersiella strategin.

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående specificeras i nedanstående tabeller. Karaktären av väsentliga transaktioner med närstående anges i Not 4 – Transaktioner med närstående i årsredovisningen för 2023.

Transaktioner med närstående som anges nedan men som inte beskrivs i årsredovisningen för 2023 är:

- Försäljning till Volvo Car Financial Services UK Ltd, främst relaterat till försäljning av bilar.
- Inköp från Zhejiang Haoqing Automobile Manufacturing Co., Ltd, främst relaterat till EM90 och EX30.
- Inköp från Geely Changxing Automatic Transmission Co., Ltd, främst relaterat till växellådor.

Försäljning av varor, tjänster och övrigt

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Närstående företag ¹⁾²⁾	4 841	4 317	17 918	27 253
varav Polestar Automotive Holding UK Group	3 642	3 858	15 402	24 939
varav Ningbo Fuhong Auto Sales Co., Ltd	1 047	197	1 783	1 467
Joint ventures och intresseföretag	5 357	1 175	11 821	2 705
varav Volvo Car Financial Services UK Ltd	2 253	840	7 686	1 337

Inköp av varor, tjänster och övrigt

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Närstående företag ¹⁾²⁾	–9 907	–10 785	–54 451	–33 519
varav Zhejiang Geely Automobile Co., Ltd	–3 124	–3 169	–28 497	–3 169
varav Powertrain Engineering Sweden AB	–3 212	–4 218	–13 125	–13 517
varav Zhangjiakou Aurobay Powertrain Manufacturing Co., Ltd	–935	–1 254	–3 933	–7 304
varav Zhejiang Haoqing Automobile Manufacturing Co., Ltd	–253	—	–1 995	—
varav Geely Changxing Automatic Transmission Co., Ltd	–536	–230	–1 795	–1 420
varav Viridi E-Mobility Technology (Ningbo) Co., Ltd	–371	–419	–1 481	–2 079
varav Ningbo Geely Automobile Research & Development Co., Ltd	–36	–180	–498	–1 667
Joint ventures och intresseföretag	–302	–629	–2 262	–2 958

MSEK	Fordringar ³⁾		Skulder ³⁾	
	31 dec 2024	31 dec 2023	31 dec 2024	31 dec 2023
Närstående företag ¹⁾²⁾	23 077	21 534	12 679	14 941
Joint ventures och intresseföretag	1 801	2 545	716	627

1) Närstående företag är företag inom Geelysfären. Joint ventures och intresseföretag inom Geelysfären är redovisade som närstående företag.

2) Inklusive kontraktstillverkning.

3) Långfristig del av fordringar uppgår till 13 120 (11 543) MSEK. Långfristig del av skulder uppgår till 1 (4) MSEK.

NOT 5 – Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning, MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	2 503	3 109	15 401	13 053
Periodens resultat hänförligt till ägare av stamaktier i moderbolaget	2 503	3 109	15 401	13 053
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier före utspädning ¹⁾	2 973 930 795	2 979 524 179	2 977 042 500	2 979 524 179
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,84	1,04	5,17	4,38

Resultat per aktie efter utspädning, MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Periodens resultat före utspädning	2 503	3 109	15 401	13 053
Periodens resultat efter utspädning	2 503	3 109	15 401	13 053
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier före utspädning ¹⁾	2 973 930 795	2 979 524 179	2 977 042 500	2 979 524 179
Utspädningseffekt för aktierelaterade ersättningsprogram	1 680 936	1 185 951	1 135 042	778 275
Vägt genomsnittligt antal stamaktier efter utspädning	2 975 611 731	2 980 710 130	2 978 177 542	2 980 302 454
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,84	1,04	5,17	4,38

1) Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier tar hänsyn till vägd genomsnittlig effekt av förändring av egna aktier under perioden.

NOT 6 – Rörelseförvärv

NOVO Energy AB

Den 30 oktober 2024 meddelade Volvo Personvagnar AB sin samarbetspartner i joint venturebolaget NOVO Energy AB, Northvolt AB, att Volvo Cars återoppar sin inlösenrätt att förvärva Northvolt's 50-procentiga aktieinnehav i NOVO Energy AB. Handlingen är en följd av ett avtalsbrott mot parternas aktieägaravtal där Northvolt AB inte har uppfyllt sina finansieringsåtaganden. Baserat på avtalsbrottet mot aktieägaravtalet och genom att utlösa sin inlösenrätt att förvärva Northvolt AB's aktier, bedöms Volvo Cars ur ett redovisningsmässigt perspektiv ha det bestämmande inflytandet över NOVO Energy AB. Således har NOVO Energy-koncernen konsoliderats in i koncernen per 30 oktober 2024.

Erlagd köpeskilling uppgick till 0 MSEK och förvärvade likvida medel uppgick till 888 MSEK. Verkligt värde på förvärvade nettotillgångar uppgick till 1 962 MSEK. De tidigare ägda andelarna i joint venturebolaget är före förvärvsdagen värderade till verkligt värde. Förvärvet resulterade i en negativ goodwill på 1 054 MSEK, då det verkliga värdet på de förvärvade nettotillgångarna överstiger förvärvsvärdet. Koncernen redovisar vinsten i övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader.

Den förvärvade verksamheten bidrog inte med någon nettoomsättning men ett nettoresultat på –171 MSEK till koncernen för perioden 31 oktober till 31 december 2024. Totalt anskaffningsvärde och verkliga värden har fastställts preliminärt. Förvärvsanalysen kan därför komma att justeras inom en tolv månadersperiod.

NOT 7 – Händelser efter balansdagen

Den 25 januari 2025, undertecknade Volvo Personvagnar AB och Northvolt AB ett aktieöverlåtelseavtal avseende Northvolt AB's aktier i NOVO Energy AB.

Slutförandet av aktieöverlåtelsen är beroende av godkännande från svenska och amerikanska myndigheter på grund av Northvolt ABs företagsrekonstruktion. Godkännande och avslut på aktieöverlåtelsen förväntas erhållas under första kvartalet 2025.

Under avsnittet Risker och osäkerhetsfaktorer på sidan 15 återfinns information om Volvo Cars bedömningar av världsläget påverkan på koncernen.

Resultaträkning och övrigt totalresultat – Moderbolaget

MSEK	Okt–dec 2024	Okt–dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Administrationskostnader	–13	–12	–41	–30
Rörelseresultat	–13	–12	–41	–30
Ränteintäkter och liknande resultatposter	378	416	1 587	1 452
Räntekostnader och liknande resultatposter	–266	–220	–1 011	–825
Övriga finansiella intäkter och kostnader ^{1) 2)}	6 517	2 998	6 500	2 979
Resultat före skatt	6 616	3 182	7 035	3 576
Inkomstskatt	–503	–14	–583	–95
Periodens resultat	6 113	3 168	6 452	3 481

1) Utdelning om 4 000 (3 000) MSEK har mottagits från dotterbolag.

2) Koncernbidrag om 2 525 (—) MSEK har mottagits från dotterbolag.

Övrigt totalresultat och periodens resultat överensstämmer då det inte finns några poster i övrigt totalresultat.

Balansräkning – Moderbolaget

MSEK	31 dec 2024	31 dec 2023
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	42 201	42 367
Omsättningstillgångar	22 874	25 999
SUMMA TILLGÅNGAR	65 075	68 366
EGET KAPITAL & SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital ¹⁾	61	61
Fritt eget kapital ²⁾	36 884	39 844
Summa eget kapital	36 945	39 905
Långfristiga skulder	21 665	21 338
Kortfristiga skulder	6 465	7 123
Summa skulder	28 130	28 461
SUMMA EGET KAPITAL & SKULDER	65 075	68 366

1) Under andra kvartalet 2024, genomförde Volvo Car AB (publ.) en aktiesplit (2:1) av aktier i serie B samt en minskning av aktiekapitalet genom inlösen av aktier och därefter ökning av aktiekapitalet genom fondemission utan utgivande av nya aktier.

2) Eget kapital minskade med –9 306 MSEK relaterat till utskiftning av aktier i Polestar Automotive Holding UK PLC.

DEFINITIONER

Volvo Cars/Koncernen

Båda uttrycken avser Volvo Car AB (publ.) och Volvo Personvagnar AB med samtliga dotterbolag.

Volvo Car AB (publ.), med säte i Göteborg, är ett noterat bolag på Nasdaqbörsen i Stockholm, där aktien handlas under tickern "VOLCAR". Den största ägaren, som innehar 78,65% av aktierna och kapitalet, är Geely Sweden Holdings AB, som ägs av Shanghai Geely Zhaoyuan International Investment Co., Ltd., registrerat i Shanghai, Kina, som ytterst ägs av Zhejiang Geely Holding Group Ltd., registrerat i Hangzhou, Kina.

Volvo Car AB (publ.) är ett holdingbolag som utöver att äga aktier och andelar i sitt dotterbolag Volvo Personvagnar AB, även förser koncernen med vissa finansieringslösningar. Volvo Car AB (publ.), är indirekt, genom Volvo Personvagnar AB och dess dotterbolag, verksamt inom bilindustrin. Verksamhet bedrivs inom design, utveckling, tillverkning, marknadsföring och försäljning av bilar och här till relaterade tjänster.

Intresseföretag

Intresseföretag är företag där Volvo Cars är större aktieägare, dock inte majoritetsägare. I regel avses situationer där Volvo Cars har en ägarandel om 20–50% av aktierna.

Joint ventureföretag (JVs)

Med joint ventureföretag avses företag i vilka Volvo Cars, genom avtalsmässigt samarbete med en eller flera parter, har gemensam kontroll över den operationella och finansiella styrningen samt har rättigheter till nettotillgångarna.

Försäljning

Försäljning avser försäljning till slutkunder (inklusive viss andel bilar som används för utlåning och demo) och är ett relevant nyckeltal på efterfrågan på Volvo Cars bilar ur ett slutkundsperspektiv.

Wholesales

Wholesale avser försäljning av nya Volvobilar (inklusive hyrbilar) till återförsäljare och andra kunder.

Europa

Europa definieras som EU (Europeiska unionen) + EFTA (Europeiska frihandelssammanslutningen) + Storbritannien.

Personbilar

Personbilar är fordon med minst fyra hjul som används för passagerartransport och har högst åtta säten utöver förarsätet.

Battery Electric Vehicles (BEV)

BEV-bilar inkluderar alla fordon som är 100% helt elektrifierade bilar.

Icke Battery Electric Vehicles (Icke-BEV)

Icke-BEV-bilar inkluderar alla fordon som inte är 100% helt elektrifierade bilar (BEV). För Volvo Cars inkluderar detta Plug-in hybrider (PHEV) mildhybrider (MHEV) och förbränningsmotorer (ICE).

Elektrifierade bilar

Elektrifierade bilar är definierade som 100% eldrivna bilar, battery electric vehicles (BEV) och Plug-in hybrider (PHEV) med laddning via en laddsladd och utrustad med både en elmotor och en förbränningsmotor.

ICE

Förbränningsmotorer, inklusive alla typer av motorer utom plug-in hybrider (PHEV) och elbilar (BEV).

MHEV

Mildhybrider använder både en förbränningsmotor och en elektrisk motor. MHEV används för att starta motorn samt bromsa eller sakta ner bilen och därigenom återvinna bromsenergi som lagras i 48V-batteriet.

Inhyrd personal

Med inhyrd personal avses särskild extern kompetens som sätts in för att tillgodose varierande resursbehov i affärsverksamheten.

Kontraktstillverkning

En affärsmodell där ett tredjepartsföretag kontrakteras för produktion av varor eller komponenter under en specificerad avtalsperiod.

Bilar med återköpsavtal

Bilar med återköpsavtal är främst företagsbilar och bilar sålda till biluthyrningsfirmor. Dessa bilar säljs enligt avtal med rätten eller förpliktelsen att köpa tillbaka bilen.

Volvo Cars alternativa nyckeltal

De alternativa nyckeltal som presenteras i denna delårsrapport används internt av ledningen, tillsammans med IFRS-nyckeltal för att följa verksamheten och fatta beslut om dess framtida inriktning. Koncernen anser att dessa alternativa nyckeltal, i kombination med rapporterade IFRS-nyckeltal, ger användbar kompletterande information till investerare. Dessa alternativa nyckeltal bör användas tillsammans med IFRS-nyckeltal och ersätter inte dessa. Dessa alternativa nyckeltal är inte alltid jämförbara med liknande nyckeltal presenterade av andra bolag.

Volvo Cars har tillämpat riktlinjerna från ESMA (European Securities and Markets Authority) angående alternativa nyckeltal (APM, alternativa prestationsmått). Även om dessa nyckeltal inte är definierade eller specificerade enligt IFRS ger de värdefull kompletterande information till investerare och företags ledning om företagets resultat.

Bruttomarginal

Bruttomarginal är bruttoresultatet som procent av omsättningen. Nyckeltalet visar på vinsten som koncernen behåller efter att de direkta kostnaderna dragits bort.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före finansiella poster och skatt. Rörelseresultatet visar på resultatet som Volvo Cars genererar från sin huvudverksamhet.

EBIT-marginal

Rörelseresultatet som procent av omsättningen. Nyckeltalet visar på Volvo Cars operativa effektivitet.

EBIT exkl. resultat från JVs och intresseföretag

EBIT exkl. resultat från JVs och intresseföretag definieras som EBIT minus resultatet från JVs och intresseföretag. Marginalen visar på Volvo Cars operativa effektivitet exklusive resultat från JVs och intresseföretag under respektive period.

EBIT-marginal exkl. resultat från JVs och intresseföretag

EBIT-marginal exkl. resultat från JVs och intresseföretag presenteras även i procent av omsättning. Marginalen visar på Volvo Cars operativa effektivitet exklusive resultat från JVs och intresseföretag i relation till omsättningen under respektive period.

EBITDA

EBITDA är resultat före räntor, skatt samt av- och nedskrivningar och är ett ytterligare nyckeltal på Volvo Cars operativa effektivitet.

EBITDA-marginal

EBITDA-marginal är EBITDA som procent av omsättningen. Nyckeltalet visar på Volvo Cars lönsamhet i förhållande till koncernens redovisade intäkter under räkenskapsperioden.

Jämförelsestörande poster

Intäkter och kostnader som har uppstått utanför den normala verksamheten men som påverkar det ekonomiska utfallet på ett väsentligt sätt och där sannolikheten att posterna ska återkomma under kommande år är låg.

Nettokassa

Nettokassa definieras som likvida medel och kortfristiga placeringar minus skulder till kreditinstitut och obligationer. Nettokassan är en indikator på Volvo Cars förmåga att uppfylla sina finansiella åtaganden.

Likviditet

Likviditet består av likvida medel, outnyttjade kreditfaciliteter och kortfristiga placeringar.

SAMMANSTÄLLNING AV VOLVO CARS ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal presenteras i MSEK där inget annat anges.

För avstämningar av respektive beräkningsunderlag mot hänförliga poster i de finansiella rapporterna, se:
investors.volvocars.com/sv/resultat-rapporter/finansiella-rapporter

MSEK	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Helår 2024	Helår 2023
Omsättning	112 119	109 441	400 234	399 343
Kostnad för sålda varor	-92 997	-86 609	-320 821	-321 916
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 028	-3 714	-16 983	-12 884
Rörelseresultat, EBIT	3 853	5 388	22 318	19 939
EBIT marginal, exkl. resultat från andelar i JVs och intresseföretag	6 319	6 677	27 040	25 567
Periodens resultat	2 337	3 332	15 934	14 066
EBITDA	10 611	10 310	45 048	37 388
Bruttomarginal, %	17,1	20,9	19,8	19,4
EBIT-marginal, %	3,4	4,9	5,6	5,0
EBIT-marginal, exkl. resultat från andelar i JVs och intresseföretag, %	5,6	6,1	6,8	6,4
EBITDA-marginal, %	9,5	9,4	11,3	9,4

Göteborg, 5 februari 2025

Jim Rowan

Koncernchef och verkställande direktör

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Volvo Car AB:s revisorer.

KONTAKTUPPGIFTER

Analytiker och investerare

John Hernander
Head of Investor Relations
+46 31-793 94 00
investors@volvocars.com

Journalister och media

Volvo Cars Media Relations
+46 31-59 65 25
media@volvocars.com



FINANSIELL KALENDER & KONFERENS-SAMTAL

Webcast och konferenssamtal

Den 6 februari med start kl 08:00 CET, leder Volvo Cars VD & koncernchef Jim Rowan och CFO Johan Ekdahl en webbsänd presentation för media, investerare och analytiker.

Länk: live.volvocars.com

Använd nedan länk om du ringer in från Kina:

live.volvocars.com.cn

Om du vill ringa in kommer du behöva registrera dig för att erhålla telefonnummer och en individuell PIN-kod.

Länk till registrering

Kommande investerarevenemang

6 februari 2025: Extra bolagsstämma
12 mars 2025: Publicering av Årsredovisning 2024
3 april 2025: Årsstämma
29 april 2025: Kv1 2025 rapport
17 juli 2025: Kv2 2025 rapport

OM DENNA RAPPORT

FRAMÅTBlickande Uttalanden

Denna rapport innehåller uttalanden rörande bland annat, Volvo Cars finansiella ställning och resultat av verksamhet om är framåtblickande till sin natur. Sådana uttalanden är inte historiska fakta utan representerar koncernens framtida förväntningar. Volvo Cars tror att de förväntningar som åter-speglas i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden. Men framåtblickande uttalanden kommer med inneboende risker och osäkerheter, och ett antal viktiga faktorer kan orsaka att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från något framåtblickande uttalande. Sådana viktiga faktorer inkluderar men är inte begränsat till: Volvo Cars marknadsposition, tillväxt inom fordonsindustrin och effekterna av konkurrens och andra ekonomiska, affärs-mässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska faktorer som påverkar koncernens verksamhet, dess intresseföretag och joint ventures samt bilindustrin i allmänhet. Framåtblickande uttalanden gäller endast från det datum de gjordes och Volvo Cars har ingen skyldighet att uppdatera någon av dem i ljuset av ny information eller framtida händelser annat än vad som krävs enligt tillämplig lag.

Språk

I händelse av skillnad eller avvikelse mellan engelsk och svensk version av denna publikation, ska den svenska versionen gälla.

Summer och avrundningar

Summer som anges i tabeller och uttalanden kan skilja sig från den exakta summan av de enskilda posterna på grund av avrundningsskillnader. Målet är att varje rad ska motsvara sin källa och avrundningsskillnader kan därför uppstå.

VOLVO

