

The Clean Air Company

Delårsrapport
Januari - juni 2025

Q2

Nederman

Fortsatt god orderingång

Kvartal 2, 2025

- Orderingången uppgick till 1 425 Mkr (1 415), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 8,4 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 439 Mkr (1 467), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 158,6 Mkr (187,7), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,0 procent (12,8).
- Rörelseresultatet uppgick till 127,0 Mkr (159,6), vilket gav en rörelsemarginal på 8,8 procent (10,9).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 130,6 Mkr (159,6), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 9,1 procent (10,9).
- Resultat efter skatt uppgick till 69,4 Mkr (97,2).
- Resultat per aktie uppgick till 1,97 kr (2,77).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 59,1 Mkr (74,5).

Januari - juni, 2025

- Orderingången uppgick till 2 925 Mkr (2 934), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,1 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 2 845 Mkr (2 864), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 2,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 301,1 Mkr (361,7), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,6 procent (12,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 236,2 Mkr (306,2), vilket gav en rörelsemarginal på 8,3 procent (10,7).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 243,8 Mkr (306,2), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 8,6 procent (10,7).
- Resultat efter skatt uppgick till 128,6 Mkr (187,4).
- Resultat per aktie uppgick till 3,66 kr (5,34).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 74,4 Mkr (169,6).



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Tillväxt och stärkt marknadsledarskap

I en osäker omvärld fortsätter vi att flytta fram positionerna. Genom fokuserade investeringar i innovation och operationell effektivitet stärker vi vår ställning som ledande aktör inom industriell luftrening. Under det andra kvartalet redovisar vi valutaneutral tillväxt i både orderingång och omsättning, med särskilt stark utveckling i vår största division Extraction & Filtration Technology.

Även för årets andra kvartal kan jag summera en orderingång som det finns anledning att vara nöjd med i nuvarande osäkra marknadsklimat. Tullutspel och annan geopolitik fortsätter visserligen att dämpa kunders beslut kring större investeringar, men vi ser en stark utveckling i vår basaffär med många mindre och medelstora order. Orderingången i kvartalet ökade valutaneutralt med 8,4 procent till 1 425 Mkr (1 415), drivet av våra två största divisioner, medan omsättningen ökade valutaneutralt med 5,3 procent till 1 439 Mkr (1 467). Förvärv, senast av spanska Euro-Equip i mars, bidrog till utvecklingen. Bruttomarginalen låg kvar på en hög nivå, 40,2 procent (40,3), en effekt av bland annat en högre andel service och bra kapacitetsutnyttjande, medan den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,0 procent (12,8). I denna siffra ingår en negativ resultateffekt om 18 Mkr hänförlig till valuta, framförallt en betydligt svagare USD jämfört med motsvarande kvartal 2024.

Vi ser en tydlig påverkan på vår utveckling från yttre faktorer under kvartalet, drivet av både tulldiskussioner och värdeförändring i USD mot flertalet valutor. Att hantera tullar och andra handelshinder är en del i en långsiktig strategi för en global verksamhet som vår, där vi byggt upp närvaro med egen produktion på våra viktigaste försäljningsmarknader. I USA har vi genomfört omfattande satsningar de senaste åren genom såväl investeringar i produktion och logistik som strategiska förvärv. Det har gett oss trygghet och stabilitet i nuvarande turbulens. Samtidigt är vi medvetna om att den genuina osäkerheten i marknaden påverkar olika kundindustriers efterfrågan, vilket flera av våra divisioner fått känna tydliga effekter av. Dessutom har den export vi tidigare genomfört av egna tillverkade produkter i USA, bland annat till Kanada och Kina, avstannat. Vi fortsätter förstås att bevaka situationen noga och är beredda att agera på olika sätt, samtidigt som vi oförtrutet satsar vidare långsiktigt i vår produktion, logistik och produktutveckling.

Som teknik- och marknadsledare har vi alltid ett extra stort fokus på investeringar i innovation och produktutveckling, en central del i vår Clean Air Journey. Vi ser att tidigare satsningar stärkt våra marknadsandelar och förbättrat våra kunders konkurrenskraft. De produkter och lösningar vi lanserar renar inte bara luften i industrier världen över utan bidrar även till ökad säkerhet, högre operationell effektivitet och lägre energiförbrukning. I kvartalet lanserade vi Fume Eliminator GoMax, en högeffektiv mobil svetsrökavskiljare som sätter en ny standard vid

såväl manuell som robotiserad svetsning. Lanseringen skedde i samband med det årliga eventet Partner Royale, som i år genomfördes i vår nya anläggning i Helsingborg. 90 av våra globala distributörer fick en djupare insikt i vad vårt nya innovationscenter kommer att betyda för framtidens lösningar inom industriell luftrening. Vi har även gått in i ett unikt samarbete med Svensk Form och lanserat ett stipendium för industrideSIGN. Jag ser teknisk spetskompetens som tätt sammankopplat med bra design.

BLANDAD UTVECKLING I VÅRA DIVISIONER

Extraction & Filtration Technology noterade ett nytt rekordkvartal i orderingång, och tar marknadsandelar i såväl Americas som EMEA, med stöd av nya innovativa och energieffektiva produkter. Process Technology vände till positiv order- och försäljningstillväxt, drivet av förvärv, order i nya segment och en stark serviceaffär. Duct & Filter Technologys utveckling dämpades kortsiktigt av den tilltagande osäkerheten i marknaden, men lönsamheten låg kvar på en hög nivå. Monitoring & Control Technology fortsatte att i en generellt svagare marknad stärka sin position i viktiga segment med fullt fokus på att uppgradera såväl sitt erbjudande som sin produktion.

FORTSATT KORTSIKTIG OSÄKERHET

Även om utvecklingen i våra divisioner är positiv kvarstår risken att kunderna avvaktar med större investeringar i nuvarande osäkra makromiljö. Till detta kommer en tilltagande oro kring geo- och handelspolitik som kan leda till ökad protektionism på sikt. Nederman står dock starkt, inte minst sett till en bra orderbok, satsningar inom produktutveckling och förmågan att öka närvaron inom strukturellt växande industrier. Dessutom ger nuvarande situation oss ökad möjlighet att stärka marknadsandelarna. Trots osäkerhet kring utvecklingen de närmaste kvartalen är vi övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som marknadsledare.



Q2 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern ordergång, Mkr	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	705,5	672,7	12,0%	10,3%	1 389,6	1 288,4	11,3%	9,2%	2 604,7	2 705,9
Nederman Process Technology	387,9	351,9	18,4%	3,2%	731,5	837,6	-9,5%	-15,9%	1 559,3	1 453,2
Nederman Duct & Filter Technology	166,1	205,5	-10,0%	-10,0%	390,2	389,5	3,8%	3,8%	803,2	803,9
Nederman Monitoring & Control Technology	165,0	184,7	-3,0%	-4,2%	413,9	418,6	2,4%	1,4%	812,7	808,0
Totalt Nedermankoncernen	1 424,5	1 414,8	8,4%	3,7%	2 925,2	2 934,1	3,1%	0,2%	5 779,9	5 771,0

Omsättning, Mkr	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	672,7	652,2	9,8%	7,9%	1 307,8	1 288,4	4,7%	2,4%	2 645,6	2 665,0
Nederman Process Technology	400,8	410,1	4,7%	-8,3%	755,1	802,4	-2,5%	-9,1%	1 656,8	1 609,5
Nederman Duct & Filter Technology	205,2	236,4	-4,3%	-4,3%	446,4	443,2	4,3%	4,3%	893,0	896,2
Nederman Monitoring & Control Technology	190,2	206,0	-0,7%	-1,7%	388,1	392,6	2,4%	1,3%	824,0	819,5
Eliminering	-29,8	-37,3			-52,5	-62,3			-119,5	-109,7
Totalt Nedermankoncernen	1 439,1	1 467,4	5,3%	0,7%	2 844,9	2 864,3	2,7%	-0,3%	5 899,9	5 880,5

Justerad EBITA, Mkr	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	101,0	78,0	174,7	181,1	351,6	345,2
Nederman Process Technology	33,5	54,4	57,6	85,9	182,3	154,0
Nederman Duct & Filter Technology	37,4	49,4	90,7	92,0	174,7	173,4
Nederman Monitoring & Control Technology	28,3	38,9	63,9	66,7	143,7	140,9
Övrigt - ofördelat	-41,6	-33,0	-85,8	-64,0	-144,7	-166,5
Totalt Nedermankoncernen	158,6	187,7	301,1	361,7	707,6	647,0

Justerad EBITA-marginal	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	15,0%	12,0%	13,4%	14,1%	13,3%	13,0%
Nederman Process Technology	8,4%	13,3%	7,6%	10,7%	11,0%	9,6%
Nederman Duct & Filter Technology	18,2%	20,9%	20,3%	20,8%	19,6%	19,3%
Nederman Monitoring & Control Technology	14,9%	18,9%	16,5%	17,0%	17,4%	17,2%
Totalt Nedermankoncernen	11,0%	12,8%	10,6%	12,6%	12,0%	11,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 12,0 procent medan omsättningen ökade valutaneutralt med 9,8 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 15,0 procent (12,0).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

För andra kvartalet i rad noterade divisionen ett nytt rekord i orderingsgång för ett enskilt kvartal, drivet av ett stort antal stora order, främst i Americas, en stark basaffär och återhämtning för medelstora order inom lösningar. De senaste kvartalens starka orderingsgång bidrog till ökad försäljning i kvartalet, och en växande orderbok ger stöd för försäljningen kommande kvartal. Lönsamheten stärktes av högre försäljningsvolym, effektivare produktion och av den ökade andelen medelstora order inom lösningar, som vanligtvis har högre marginaler, medan valuta och i viss utsträckning även tullar dämpade. Divisionen har fortsatt att investera i den nya anläggningen i Helsingborg, inklusive det nya innovationscentret och i produktutveckling globalt.

Under kvartalet bokades ett antal stora order, i linje med motsvarande starka kvartal 2024. Den enskilt största ordern erhöles i Nederländerna i försvarssektorn. EMEA erhöles även en stor order i Polen inom avfallshandling. Americas utvecklades starkast av regionerna, främst drivet av svetssegmentet i USA.

EMEA uppvisade tillväxt inom både orderingsgång och försäljning. Den högre orderingsgången drevs främst av en stark basaffär med fler medelstora order inom lösningar och en högre aktivitet hos distributörer. Utöver tidigare nämnda stora order togs flera medelstora order inom strukturellt växande industrier, till exempel inom återvinning i Finland, livsmedels- och läkemedelsindustrin i de nordiska länderna, Polen och Storbritannien samt inom försvarssektorn och grön energi i Storbritannien. Norden och Tyskland uppvisade en stark basaffär med flera medelstora order, bland annat i fordonsindustrin.

Americas uppvisade en rekordhög orderingsgång under kvartalet, drivet av ett antal stora order och en stark basaffär. Tillväxten kom främst från USA. Regionen tog även flera order inom strukturellt växande

industrier, till exempel inom grön energi och hälsovård i USA, inom kollektivtrafiksektorn i Brasilien och inom livsmedelsindustrin i Mexiko. Divisionen har betydande närvaro med egen tillverkning i USA där en övervägande majoritet av materialet kommer från lokala leverantörer, vilket begränsar effekterna av införda tullar. Osäkerheten kan dock försena kunders investeringsbeslut.

I APAC minskade orderingsgången i kvartalet, främst på grund av utebliven upprepning av stora order. Australien fortsatte däremot att utvecklas väl, med vunna order i bland annat försvarssektorn.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av Fume Eliminator GoMax, en ny högeffektiv mobil svetsrökavskiljare.
- Lansering i EMEA av en strömlinjeformad modulär huv för effektiv inneslutning och uppsamling av svetsrök och svetsdamm.
- Deltagande på Ligna-mässan i Hannover, världens största mässa för trävaruindustrin, med ett komplett sortiment inom bland annat stoftavskiljare och energibesparande teknik.
- Genomförande av Partner Royale Event 2025 i Helsingborg, för över 90 globala partners.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Extern orderingsgång		705,5	672,7	12,0%	10,3%	1 389,6	1 288,4	11,3%	9,2%	2 604,7	2 705,9
Omsättning	4	672,7	652,2	9,8%	7,9%	1 307,8	1 288,4	4,7%	2,4%	2 645,6	2 665,0
Justerad EBITA		101,0	78,0			174,7	181,1			351,6	345,2
Justerad EBITA-marginal		15,0%	12,0%			13,4%	14,1%			13,3%	13,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 18,4 procent och omsättningen ökade valuta-neutralt med 4,7 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 8,4 procent (13,3).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången och försäljningen påverkades positivt av förvärvet i mars av spanska Euro-Equip. Till den ökade orderingsgången i kvartalet bidrog även en order av betydande storlek, som denna gång togs inom grönt stål, en ny marknad för divisionen. Serviceaffären fortsatte att utvecklas starkt, en viktig faktor för att stärka kundrelationer i en avvaktande marknad. En växande andel service och hög effektivitet i tillverkning och projektutförande bidrog till att lönsamheten stärktes jämfört med föregående kvartal, men var lägre än motsvarande kvartal 2024. En försämrad global konjunktur i spåren av osäkerhet kring geopolitik, handelshinder och privatkonsumtion riskerar att leda till fortsatt avvaktande kunder och därmed dämpad orderingsgång de närmaste kvartalen. Divisionens långsiktiga potential är samtidigt betydande där satsningar på nya segment och nya marknader bedöms ge god utdelning. I pipelinen finns även flera stora projekt som kan ge kraftfulla bidrag till orderboken.

Textilsegmentet präglas av fortsatt överkapacitet hos spinnerier, vilket dämpar efterfrågan på ny utrustning och därmed divisionens orderingsgång, som minskade i kvartalet. Bedömningen är att det kan ta upp till ett år innan marknaden åter är i balans, men de långsiktiga utsikterna är fortsatt positiva för divisionens marknadsledande erbjudande. För att möta en svagare kortsiktig efterfrågan sker anpassningar av tillverkningskostnaderna, bland annat genom arbetstidsförkortning vid anläggningen i Schweiz.

Inom segmentet gjuterier och smältverk ökade orderingsgången i kvartalet, vilket i huvudsak kan tillskrivas förvärvet av Euro-Equip. Långsik-

tigt medför en stark underliggande hållbarhetstrend ökad efterfrågan på divisionens lösningar, framför allt inom aluminiumåtervinning. I kvartalet togs två nya stora order inom området. De strategiska initiativen för att växa i Americas fortsätter och pipelinen fylls på med nya intressanta projekt, men osäkerheten i marknaden gör att beslut om investeringar skjuts på framtiden. En del positiva signaler kan samtidigt noteras i andra marknader, bland annat i Tyskland där stora offentliga satsningar planeras.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade högre orderingsgång och försäljning i kvartalet. Bland annat togs tidigare nämnda stora order inom grönt stål från en kund i Europa. Projektet kombinerar leverans av produkter och lösningar från flera segment inom divisionen, en viktig strategisk prestation, och positionerar divisionen inför en framtida våg av investeringar inom koldioxidsnålt stål. I nuvarande osäkra marknadsklimat har annars beslut om ett flertal större investeringsprojekt inom sektorer som energi och kemi skjutits på framtiden. De långsiktiga positiva utsikterna kvarstår samtidigt, där strategiska och hållbarhetsfokuserade investeringar inom bland annat gruvor och den petrokemiska industrin, bedöms gynna efterfrågan.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Integrationen av spanska förvärvet Euro-Equip har fortsatt enligt plan.
- Fortsatt geografisk expansion och utveckling av serviceaffären i syfte att stärka och skapa nya kundrelationer.
- Utökat fokus på R&D arbete och försäljning av nya lösningar.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	jul-jun 12 mån
		2025	2024			2025	2024				
Extern orderingsgång		387,9	351,9	18,4%	3,2%	731,5	837,6	-9,5%	-15,9%	1 559,3	1 453,2
Omsättning	4	400,8	410,1	4,7%	-8,3%	755,1	802,4	-2,5%	-9,1%	1 656,8	1 609,5
Justerad EBITA		33,5	54,4			57,6	85,9			182,3	154,0
Justerad EBITA-marginal		8,4%	13,3%			7,6%	10,7%			11,0%	9,6%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det andra kvartalet minskade orderingen valutan neutralt med 10,0 procent och omsättningen minskade valutan neutralt med 4,3 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 18,2 procent (20,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Efter ett antal mycket starka kvartal resulterade den ökade osäkerheten i marknaden i en lägre ordergång under kvartalet, i samtliga tre regioner. Försäljningen dämpades av en lägre aktivitet samt av försvagningen av USD, den valuta som den övervägande delen av divisionens försäljning sker i. Förbättrade produktions- och lagerprocesser bidrog positivt till lönsamheten, som dock blev lägre än föregående kvartal och motsvarande kvartal 2024, en följd av lägre volymer och något högre kostnader generellt.

I USA, som står för den övervägande delen av divisionens försäljning, minskade Nordfabs ordergång och försäljning. Nya order togs från tillverkare av EV-batterier, men var i värde och antal betydligt lägre än under föregående kvartal, som var rekordstarkt för detta segment. Dessutom påverkades ordergången negativt av en minskning av orderstocken till följd av ett uppskjutet projekt med osäker startpunkt. En första order i sin helhet kopplad till divisionens digitala produktplattform BIM Object togs i kvartalet. Försäljningen av produkter från USA till Kanada avstannade till följd av tullar. Den tidigare höga tillväxttakten i försäljningen av rör med stora dimensioner stagnerade i kvartalet.

Även i EMEA minskade Nordfabs ordergång och försäljning, efter ett starkt första kvartal. En stor order togs på högvakuumkanaler. Det ömsesidiga utnyttjandet av produktionskapacitet mellan enheterna i England och Danmark fortsatte att bidra positivt till lönsamheten. Med syftet att öka kapaciteten och förkorta leveranstiderna har ett projekt initierats för att optimera produktions- och lagerflöden på Nordfab i Assens, Danmark. I Frankrike/ Spanien och Tyskland har säljkåren utökats.

APAC uppvisade en lägre ordergång efter en stark start på året. För Nordfab Thailand gav en ny, stor inhemsk återförsäljare ett positivt bidrag till ordergången i början av det andra kvartalet. Därtill säkrades flera projektbeställningar från en ny EPC-kund (Engineering, Procurement and Construction) inom livsmedelsindustrin, med potential för återkommande affärer. I Kina tecknades även order med en ny potentiell återförsäljare. I Australien bidrog en stark orderbok till att hålla försäljningen uppe, däribland omfattande leveranser av rostfria kanalsystem till livsmedelskunder.

Ordergången för Menardi minskade i USA jämfört med motsvarande kvartal 2024. Två nya stora order erhöles från ståltilverkarer, vilket stärker bilden av en tilltagande aktivitet i den amerikanska stålindustrin. I EMEA ökade försäljningen, främst beroende på att verksamheten endast omfattar service och eftermarknad, med kunder inom icke-cykliska segment.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av lasersvetsade kanaler i Australien från anläggningen i Thailand.
- Fortsatt utrollning av BIM Object på mässor och i samband med utbildningar hos företag.
- Pågående effektivitetsförbättringar i samtliga produktionsanläggningar genom implementering av Nordfab Now.
- Etablering av ytterligare 2 500 m² produktions- och lagerkapacitet i Thomasville pågår, med planerad inflyttning i kvartal 4.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutan neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutan neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	jul-jun 12 mån
		2025	2024			2025	2024				
Extern ordergång		166,1	205,5	-10,0%	-10,0%	390,2	389,5	3,8%	3,8%	803,2	803,9
Omsättning	4	205,2	236,4	-4,3%	-4,3%	446,4	443,2	4,3%	4,3%	893,0	896,2
Justerad EBITA		37,4	49,4			90,7	92,0			174,7	173,4
Justerad EBITA-marginal		18,2%	20,9%			20,3%	20,8%			19,6%	19,3%



OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn, Gasmet och Olicem

Nederman Monitoring & Control Technology

I det andra kvartalet minskade orderingången valutaneutralt med 3,0 procent och omsättningen minskade valutaneutralt med 0,7 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 14,9 procent (18,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

I kvartalet noterades en ökad försiktighet inom vissa kundindustrier som en följd av den tilltagande geopolitiska osäkerheten. Divisionens orderingång dämpades, med undantag av Americas som uppvisade stark tillväxt med NEO Monitors i täten som under kvartalet tog ett stort antal order i regionen. NEO Monitors bidrog även mest av affärsenheterna till att EMEA blev den starkaste regionen försäljningsmässigt. Lönsamheten påverkades negativt av lägre försäljningsvolymer och en försämrad produktmix, främst till följd av en lägre andel portabla produkter inom Gasmet och i viss utsträckning av tullsituationen i USA. Två affärsenheter har produktion i Europa och en i USA. Divisionen avser inte göra några större förändringar i produktflöden men övervakar utvecklingen med beredskap att hantera förändringar i tullar, bland annat gällande inköp av specifika komponenter.

Danska Olicem, som förvärvades i november 2024, fortsätter att i samarbete med Gasmet bygga upp en pipeline av potentiella projekt inom utsläppsanalys. Ett nytt stort servicekontrakt tecknades i kvartalet. Strategin att växa serviceaffären och öka samarbetet mellan affärsenheterna fortsätter att utvecklas framgångsrikt, och resulterade i nya order i kvartalet. I APAC ligger fokus på att dra fördel av divisionens säljkontor i Singapore och teknikcentret i Shanghai. Dessa båda relativt nya etableringar bedöms kunna stärka verksamheten i hela regionen och öka antalet direktaffärer.

NEO Monitors har fortsatt att stärka sin position inom energisektorn, särskilt i Americas där flera större order togs i kvartalet. Globalt förs dessutom en rad strategiska dialoger kring nya tillämpningar av enhetens lösningar, exempelvis inom vätgas samt koldioxidavskiljning och -lagring (CCS). Under kvartalet togs bland annat order för mätning av vätgas i grönt stål samt i elektrolysanläggningar. För att möta den ökade efterfrågan förstärks tillverkningen vid NEO Monitors anläggning i Norge.

För Gasmet ligger fokus fortsatt på att expandera verksamheten inom portabla analysatorer, särskilt genom fler multinationella kunder, samt inom stackmätning/emissionsövervakning och i försvarssektorn. Under kvartalet togs flera order för leverans av GT6000 Mobilis och GT5000 Terra, vilket bland annat stärker närvaron i APAC-regionen. Ytterligare en order togs i Sydafrika för användning inom universitetsledd miljöforskning och nya marknader etablerades genom order i Chile och Uruguay. Dessutom genomfördes den första installationen i Singa- pore av Gasnets avancerade system för kontinuerlig emissionsövervakning, vid en förbränningsanläggning.

Den ökande geopolitiska osäkerheten har bidragit till att färre större investeringsprojekt initierats, vilket haft en dämpande effekt på Auburns orderingång. Därtill har de höga tullarna mellan USA och Kina lett till att försäljningen till Kina i praktiken upphört. Samtidigt togs två större order i USA under kvartalet, varav en i det strategiskt viktiga batterisegmentet. Arbetet med att revidera och certifiera Auburns produktlinje har fortsatt, med syfte att kunna växa verksamheten i APAC och EMEA.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatta investeringar och aktiviteter för stärkt produktionskapacitet för NEO Monitors.
- Fortsatta förberedelser för lanseringen av nästa generation Insight-produkter.
- Auburn FilterSense har per den 1 juli bytt namn till Auburn, bolagets ursprungliga namn.
- Utbyggnad och effektivisering av Auburns produktion har påbörjats.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Extern orderingång		165,0	184,7	-3,0%	-4,2%	413,9	418,6	2,4%	1,4%	812,7	808,0
Omsättning	4	190,2	206,0	-0,7%	-1,7%	388,1	392,6	2,4%	1,3%	824,0	819,5
Justerad EBITA		28,3	38,9			63,9	66,7			143,7	140,9
Justerad EBITA-marginal		14,9%	18,9%			16,5%	17,0%			17,4%	17,2%

Kvartal 2, 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 425 Mkr (1 415), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 8,4 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 439 Mkr (1 467), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,3 procent jämfört med samma period föregående år.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 59,1 Mkr (74,5) och periodens kassaflöde uppgick till -28,0 Mkr (-158,2).

Under andra kvartalet förelåg en rörelsekapitaluppbyggnad om sammanlagt 61,1 Mkr (52,3). Den något högre kapitaluppbyggnaden berodde huvudsakligen på ökade kundfordringar som inte kompenenserades fullt ut genom ökade leverantörsskulder vilket innebar en försämring på 33,7 Mkr. Jämfört med motsvarande kvartal föregående år hade övriga skulder och fordringar tillsammans med lagerförändringar en positiv påverkan om totalt 23,8 Mkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -64,9 Mkr (-59,1), där investeringsnivån i materiella och immateriella anläggningstillgångar var något lägre än föregående år. Skillnaden i kvartalet hänfördes framförallt till genomförd försäljning av en fastighet i Tyskland under motsvarande kvartal föregående år.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -22,2 Mkr (-173,6). Den största skillnaden hänförde sig till ett under året upptaget lån med 142,0 Mkr (-12,2). Utdelningen var marginellt högre med 4,00 kr per aktie (3,95).

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 158,6 Mkr (187,7). Justerad EBITA-marginal uppgick till 11,0 procent (12,8).

Rörelseresultatet uppgick till 127,0 Mkr (159,6), vilket gav en rörelsemarginal på 8,8 procent (10,9).

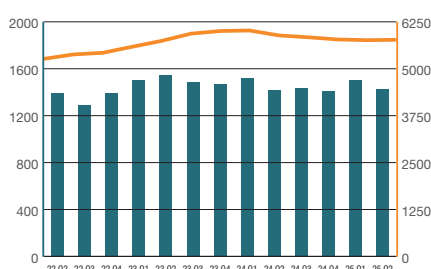
Justerat rörelseresultat uppgick till 130,6 Mkr (159,6). Justerat rörelsemarginal uppgick till 9,1 procent (10,9).

Resultat före skatt minskade till 95,1 Mkr (133,1). Resultat efter skatt uppgick till 69,4 Mkr (97,2), vilket gav ett resultat per aktie om 1,97 kr (2,77).

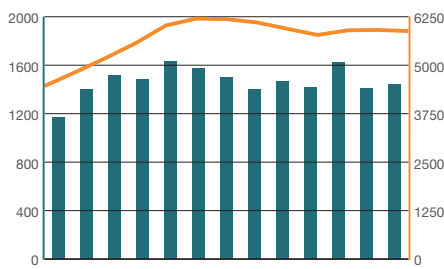
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 65,1 Mkr (67,0).

Orderingång, Mkr

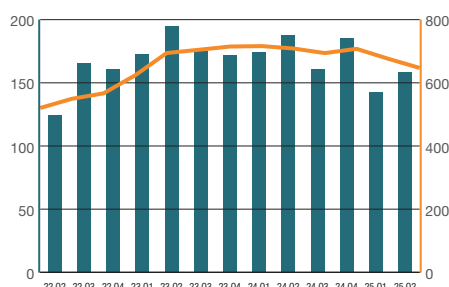


Omsättning, Mkr

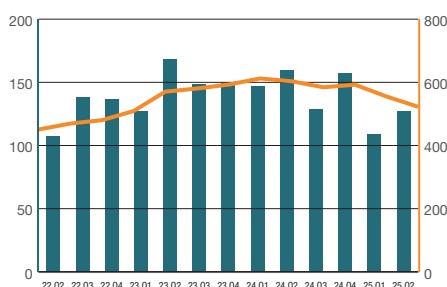


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

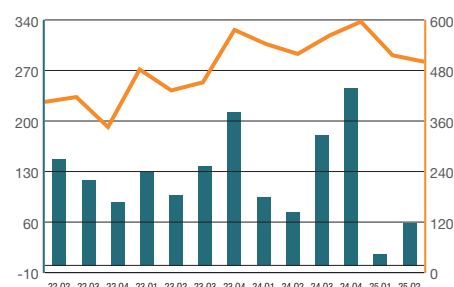
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - juni 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 2 925 Mkr (2 934), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,1 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 2 845 Mkr (2 864), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 2,7 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 301,1 Mkr (361,7). Justerad EBITA-marginal uppgick till 10,6 procent (12,6).

Justerat rörelseresultat uppgick till 243,8 Mkr (306,2). Justerad rörelse-marginal uppgick till 8,6 procent (10,7).

Rörelseresultatet uppgick till 236,2 Mkr (306,2), vilket gav en rörelse-marginal på 8,3 procent (10,7).

Resultat före skatt minskade till 176,1 Mkr (256,7). Resultat efter skatt uppgick till 128,6 Mkr (187,4), vilket gav ett resultat per aktie om 3,66 kr (5,34).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 74,4 Mkr (169,6) och periodens kassaflöde uppgick till -248,1 Mkr (-250,4).

Kassaflödespåverkan på rörelsekapitalet var -147,0 (-92,5) där skillnaden framförallt härrörde sig till lagerförändringar som hade en jämförbar negativ påverkan på 54,0 Mkr. Större negativ påverkan i kassaflödet från kundfordringar på 73,8 Mkr, primärt som en följd av genomförda förvärv och valutarörelser, kompenseras fullt ut av positiva rörelser i övriga fordringar och skulder.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -275,9 Mkr (-110,4), där investeringsnivån i materiella och immateriella anläggningstillgångar var 10 Mkr högre än föregående år kopplat till anläggningarna i Helsingborg, RoboVent i Detroit och Nordfab US i Thomasville, de båda sistnämnda i USA. Det genomförda förvärvet under det första kvartalet har påverkat investeringsverksamheten med -146,2 Mkr.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -46,6 Mkr (-309,6). Största skillnaden hänförde sig till under året upptaget lån med 142,0 Mkr jämfört med en total amortering under föregående år på totalt 129,2 Mkr. Skillnaden i utdelning påverkade ytterligare -1,8 Mkr.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 128,7 Mkr (119,0), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 28,6 Mkr (27,9).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 530,4 Mkr i likvida medel och ytterligare 139,6 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 563,3 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB. Under 2025 har upplåning skett med 142 Mkr.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 juni 2025 till 2 469,1 Mkr (2517,0). Utdelning till aktieägarna uppgick till 4,00 kr per aktie eller totalt till 140,5 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 126 297.

Koncernens soliditet uppgick till 35,2 procent (38,1) per den 30 juni 2025. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 82,5 procent (63,1).

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Årsstämman den 29 april 2025 beslutade om överlåtelse av 13 733 egna aktier under LTI programmet 2024. Överlåtelse av 10 944 aktier genomfördes under det andra kvartalet 2025. Överlåtna aktier motsvarade 2,5 Mkr vilket har redovisats som aktierelaterade ersättningar i eget kapital.

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 401 (2 379). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 493 (2 476).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 12,3 Mkr (10,8) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 272,2 Mkr (52,2).

FÖRVÄRV

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Köpeskillingen uppgick till 199,8 Mkr, varav 21,7 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari 2025 till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 52,0 Mkr och transaktionen medförde en preliminär goodwill om 147,8 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär, där analys av förvärvade balansposter pågår.

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Orderingång	1 424,5	1 414,8	2 925,2	2 934,1	5 779,9	5 771,0
Nettoomsättning	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5
Justerad EBITA	158,6	187,7	301,1	361,7	707,6	647,0
Justerad EBITA-marginal	11,0%	12,8%	10,6%	12,6%	12,0%	11,0%
Justerad EBITDA	201,6	226,5	386,9	438,6	869,9	818,2
Justerad EBITDA-marginal	14,0%	15,4%	13,6%	15,3%	14,7%	13,9%
Rörelseresultat	127,0	159,6	236,2	306,2	592,5	522,5
Rörelsemarginal	8,8%	10,9%	8,3%	10,7%	10,0%	8,9%
Justerat rörelseresultat	130,6	159,6	243,8	306,2	596,8	534,4
Justerad rörelsemarginal	9,1%	10,9%	8,6%	10,7%	10,1%	9,1%
Resultat före skatt	95,1	133,1	176,1	256,7	480,7	400,1
Resultat efter skatt	69,4	97,2	128,6	187,4	345,2	286,4
Resultat per aktie, Kr	1,97	2,77	3,66	5,34	9,83	8,15
Avkastning på eget kapital					13,6%	11,5%
Avkastning på operativt kapital					14,7%	12,4%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16					15,8%	13,2%
Nettoskuld					1 696,8	2 037,0
Nettoskuldsättningsgrad					62,4%	82,5%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,0	2,5
Räntetäckningsgrad, ggr					4,3	3,8

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Americas	577,4	513,4	1 188,6	1 088,7	2 262,6	2 362,5
EMEA	667,4	633,0	1 324,5	1 346,4	2 587,3	2 565,4
APAC	179,7	268,4	412,1	499,0	930,0	843,1
Totalt Nedermankoncernen	1 424,5	1 414,8	2 925,2	2 934,1	5 779,9	5 771,0

Extern nettoomsättning, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Americas	551,6	576,1	1 148,5	1 137,5	2 326,7	2 337,7
EMEA	691,2	648,3	1 293,7	1 271,2	2 641,9	2 664,4
APAC	196,3	243,0	402,7	455,6	931,3	878,4
Totalt Nedermankoncernen	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5



Framtidsutsikter

Efterfrågan är fortsatt något dämpad, men vår basaffär, en växande servicedel och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad. Även om utvecklingen i våra divisioner för det mesta är positiv finns risk för att nuvarande väldigt osäkra marknadsmiljö fortsätter att påverka kunders investeringsbeslut under de närmaste kvartalen. Dessutom fortsätter den tilltagande geopolitiska osäkerheten att leda till ökad protektionism. Vår orderingsgång

är bra. Vi har en fortsatt god orderbok och investerar löpande i att förbättra vårt erbjudande vilket gör att vi kommer att kunna fortsätta flytta fram positionerna även i denna utmanande makromiljö.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2024	jul-jun 12 mån
		2025	2024	2025	2024		
Nettoomsättning	3,4	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5
Kostnad för sålda varor		-860,4	-875,5	-1 698,9	-1 725,9	-3 576,2	-3 549,2
Bruttoresultat		578,7	591,9	1 146,0	1 138,4	2 323,7	2 331,3
Försäljningskostnader		-293,5	-287,9	-583,0	-553,0	-1 139,9	-1 169,9
Administrationskostnader		-132,6	-122,4	-267,0	-245,0	-511,8	-533,8
Forsknings- och utvecklingskostnader		-27,0	-23,6	-53,2	-47,6	-99,1	-104,7
Omstruktureringskostnader		-	-	-	-	2,2	2,2
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		1,4	1,6	-6,6	13,4	17,4	-2,6
Rörelseresultat		127,0	159,6	236,2	306,2	592,5	522,5
Finansiella intäkter och kostnader	5	-31,9	-26,5	-60,1	-49,5	-111,8	-122,4
Resultat före skatt		95,1	133,1	176,1	256,7	480,7	400,1
Skatt		-25,7	-35,9	-47,5	-69,3	-135,5	-113,7
Periodens resultat		69,4	97,2	128,6	187,4	345,2	286,4
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		69,7	97,2	129,1	187,4	345,2	286,9
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,3	-	-0,5	-	-0,0	-0,5
Resultat per aktie		1,97	2,77	3,66	5,34	9,83	8,15
före utspädning (kr)		1,97	2,77	3,66	5,34	9,83	8,15
efter utspädning (kr)		1,97	2,77	3,66	5,34	9,83	8,15

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2024	jul-jun 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Periodens resultat	69,4	97,2	128,6	187,4	345,2	286,4
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	-11,7	-11,7
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	2,4	2,4
	-	-	-	-	-9,3	-9,3
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-14,3	-25,7	-240,1	94,4	146,5	-188,0
	-14,3	-25,7	-240,1	94,4	146,5	-188,0
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-14,3	-25,7	-240,1	94,4	137,2	-197,3
Summa totalresultat för perioden	55,1	71,5	-111,5	281,8	482,4	89,1
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	55,4	71,5	-111,0	281,8	482,4	89,6
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,3	-	-0,5	-	-0,0	-0,5

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30 juni 2025	30 juni 2024	31 dec 2024
Tillgångar				
Goodwill		2 232,5	2 069,6	2 209,0
Övriga immateriella anläggningstillgångar		618,2	640,1	660,1
Materiella anläggningstillgångar		565,2	491,2	568,5
Nyttjanderätter		548,6	313,3	572,8
Långfristiga fordringar		22,5	9,9	21,1
Uppskjutna skattefordringar		169,8	145,3	155,7
Summa anläggningstillgångar		4 156,8	3 669,4	4 187,2
Varulager		899,0	936,1	869,3
Kundfordringar	6	790,9	782,3	782,9
Övriga kortfristiga fordringar	6	638,6	625,4	585,7
Likvida medel	6	530,4	585,4	825,2
Summa omsättningstillgångar		2 858,9	2 929,2	3 063,1
Summa tillgångar		7 015,7	6 598,6	7 250,3
Eget kapital		2 469,1	2 517,0	2 718,6
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	6	1 932,5	1 287,3	1 859,8
Långfristiga leasingskulder	6	465,7	235,9	483,7
Övriga långfristiga skulder	6	45,1	1,5	37,7
Avsättning till pensioner		39,8	31,4	42,3
Övriga avsättningar		34,5	32,8	34,9
Uppskjutna skatteskulder		106,4	120,6	114,6
Summa långfristiga skulder		2 624,0	1 709,5	2 573,0
Kortfristiga räntebärande skulder	6	28,5	531,4	32,4
Kortfristiga leasingskulder	6	100,9	88,1	103,8
Leverantörsskulder	6	459,6	437,2	457,0
Övriga kortfristiga skulder	6	1 264,2	1 246,9	1 293,0
Avsättningar		69,4	68,5	72,5
Summa kortfristiga skulder		1 922,6	2 372,1	1 958,7
Summa skulder		4 546,6	4 081,6	4 531,7
Summa eget kapital och skulder		7 015,7	6 598,6	7 250,3

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	30 juni 2025	30 juni 2024	31 dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	2 718,6	2 372,0	2 372,0
Periodens resultat	128,6	187,4	345,2
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	-240,1	94,4	146,5
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-	-	-9,3
Summa övrigt totalresultat för perioden	-240,1	94,4	137,2
Summa totalresultat för perioden	-111,5	281,8	482,4
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-140,5	-138,7	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	2,5	1,9	1,9
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	1,0
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 469,1	2 517,0	2 718,6

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2025	1 apr-30 jun 2024	1 jan-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2024	Helår 2024	jul-jun 12 mån
Rörelseresultat		127,0	159,6	236,2	306,2	592,5	522,5
Justering för:							
Avskrivningar på anläggningstillgångar		71,0	66,9	143,1	132,4	273,1	283,8
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-4,7	-8,8	-7,5	-36,2	-22,4	6,3
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-25,7	-36,6	-64,6	-55,1	-111,4	-120,9
Betald skatt		-47,4	-54,3	-85,8	-85,2	-143,5	-144,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		120,2	126,8	221,4	262,1	588,3	547,6
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-61,1	-52,3	-147,0	-92,5	7,6	-46,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten		59,1	74,5	74,4	169,6	595,9	500,7
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-64,9	-59,1	-129,7	-110,9	-252,7	-271,5
Förvärv av rörelse		-	-	-146,2	0,5	-40,8	-187,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-64,9	-59,1	-275,9	-110,4	-293,5	-459,0
Utdelning		-140,5	-138,7	-140,5	-138,7	-138,7	-140,5
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		118,3	-34,9	93,9	-170,9	-182,5	82,3
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-22,2	-173,6	-46,6	-309,6	-321,2	-58,2
Periodens kassaflöde		-28,0	-158,2	-248,1	-250,4	-18,8	-16,5
Likvida medel vid periodens början		570,9	748,2	825,2	815,2	815,2	585,4
Omräkningsdifferenser		-12,5	-4,6	-46,7	20,6	28,8	-38,5
Likvida medel vid periodens slut		530,4	585,4	530,4	585,4	825,2	530,4

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2024, sidan 85. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Förvärv av rörelse

EURO-EQUIP S.L.

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Köpeskillingen uppgick till 199,8 Mkr, varav 21,7 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari 2025 till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 52,0 Mkr och transaktionen medförde en preliminär goodwill om 147,8 Mkr. Förvärvets påverkan på likvida medel uppgick till 146,2 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär, där analys av förvärvade balansposter och kundkontrakt pågår.

Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern orderingång, Mkr	1 apr-30 jun 2025 2024		1 jan-30 jun 2025 2024		Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	705,5	672,7	1 389,6	1 288,4	2 604,7	2 705,9
Nederman Process Technology	387,9	351,9	731,5	837,6	1 559,3	1 453,2
Nederman Duct & Filter Technology	166,1	205,5	390,2	389,5	803,2	803,9
Nederman Monitoring & Control Technology	165,0	184,7	413,9	418,6	812,7	808,0
Totalt Nedermankoncernen	1 424,5	1 414,8	2 925,2	2 934,1	5 779,9	5 771,0

Omsättning, Mkr	1 apr-30 jun 2025 2024		1 jan-30 jun 2025 2024		Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	672,7	652,2	1 307,8	1 288,4	2 645,6	2 665,0
Nederman Process Technology	400,8	410,1	755,1	802,4	1 656,8	1 609,5
Nederman Duct & Filter Technology	205,2	236,4	446,4	443,2	893,0	896,2
Nederman Monitoring & Control Technology	190,2	206,0	388,1	392,6	824,0	819,5
Eliminering	-29,8	-37,3	-52,5	-62,3	-119,5	-109,7
Totalt Nedermankoncernen	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5

Justerad EBITA, Mkr	1 apr-30 jun 2025 2024		1 jan-30 jun 2025 2024		Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	101,0	78,0	174,7	181,1	351,6	345,2
Nederman Process Technology	33,5	54,4	57,6	85,9	182,3	154,0
Nederman Duct & Filter Technology	37,4	49,4	90,7	92,0	174,7	173,4
Nederman Monitoring & Control Technology	28,3	38,9	63,9	66,7	143,7	140,9
Övrigt - ofördelat	-41,6	-33,0	-85,8	-64,0	-144,7	-166,5
Totalt Nedermankoncernen	158,6	187,7	301,1	361,7	707,6	647,0

Justerad EBITA-marginal	1 apr-30 jun 2025 2024		1 jan-30 jun 2025 2024		Helår 2024	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	15,0%	12,0%	13,4%	14,1%	13,3%	13,0%
Nederman Process Technology	8,4%	13,3%	7,6%	10,7%	11,0%	9,6%
Nederman Duct & Filter Technology	18,2%	20,9%	20,3%	20,8%	19,6%	19,3%
Nederman Monitoring & Control Technology	14,9%	18,9%	16,5%	17,0%	17,4%	17,2%
Totalt Nedermankoncernen	11,0%	12,8%	10,6%	12,6%	12,0%	11,0%

Not 4: Intäkter från avtal med kunder

1 apr-30 jun 2025

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	215,5	322,8	134,4	672,7
Nederman Process Technology	-	269,6	131,2	400,8
Nederman Duct & Filter Technology	188,5	15,7	1,0	205,2
Nederman Monitoring & Control Technology	145,1	14,0	31,1	190,2
Eliminering	-13,4	-14,4	-2,0	-29,8
Totalt Nedermankoncernen	535,7	607,7	295,7	1 439,1

1 apr-30 jun 2024

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	211,2	298,6	142,4	652,2
Nederman Process Technology	-	291,3	118,8	410,1
Nederman Duct & Filter Technology	216,6	18,7	1,1	236,4
Nederman Monitoring & Control Technology	161,6	8,0	36,4	206,0
Eliminering	-16,5	-19,6	-1,2	-37,3
Totalt Nedermankoncernen	572,9	597,0	297,5	1 467,4

1 jan-30 jun 2025

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	444,8	592,7	270,3	1 307,8
Nederman Process Technology	-	509,1	246,0	755,1
Nederman Duct & Filter Technology	415,3	29,3	1,8	446,4
Nederman Monitoring & Control Technology	283,4	39,1	65,6	388,1
Eliminering	-25,0	-24,0	-3,5	-52,5
Totalt Nedermankoncernen	1 118,5	1 146,2	580,2	2 844,9

1 jan-30 jun 2024

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	433,9	574,1	280,4	1 288,4
Nederman Process Technology	-	553,4	249,0	802,4
Nederman Duct & Filter Technology	412,1	29,1	2,0	443,2
Nederman Monitoring & Control Technology	312,6	16,7	63,3	392,6
Eliminering	-26,9	-31,8	-3,6	-62,3
Totalt Nedermankoncernen	1 131,7	1 141,5	591,1	2 864,3

Helåret 2024

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	845,2	1 234,3	566,1	2 645,6
Nederman Process Technology	-	1 187,4	469,4	1 656,8
Nederman Duct & Filter Technology	828,8	60,3	3,9	893,0
Nederman Monitoring & Control Technology	638,4	57,1	128,5	824,0
Eliminering	-54,7	-57,1	-7,7	-119,5
Totalt Nedermankoncernen	2 257,7	2 482,0	1 160,2	5 899,9

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 16,67 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,24.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 6: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	30 juni 2025
				Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	790,9	790,9
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	331,8	331,8
Likvida medel	-	-	530,4	530,4
Summa	-	-	1 653,1	1 653,1
Banklån	-	-	1 961,0	1 961,0
Övriga långfristiga skulder	39,6	-	5,5	45,1
Leasingskulld	-	-	566,6	566,6
Leverantörsskulder	-	-	459,6	459,6
Övriga kortfristiga skulder	14,7	-	1 067,6	1 082,3
Summa	54,3	-	4 060,3	4 114,6

Not 7: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 24 för definitioner.

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Rörelseresultat	127,0	159,6	236,2	306,2	592,5	522,5
Förvärvskostnader	3,6	-	7,6	-	6,5	14,1
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-2,2	-2,2
Justerat rörelseresultat	130,6	159,6	243,8	306,2	596,8	534,4
Justerat rörelseresultat	130,6	159,6	243,8	306,2	596,8	534,4
Nettoomsättning	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5
Justerad rörelsemarginal	9,1%	10,9%	8,6%	10,7%	10,1%	9,1%
Rörelseresultat	127,0	159,6	236,2	306,2	592,5	522,5
Avskrivningar på immateriella tillgångar	28,0	28,1	57,3	55,5	110,8	112,6
Förvärvskostnader	3,6	-	7,6	-	6,5	14,1
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-2,2	-2,2
Justerad EBITA	158,6	187,7	301,1	361,7	707,6	647,0
Justerad EBITA	158,6	187,7	301,1	361,7	707,6	647,0
Nettoomsättning	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5
Justerad EBITA-marginal	11,0%	12,8%	10,6%	12,6%	12,0%	11,0%
Rörelseresultat	127,0	159,6	236,2	306,2	592,5	522,5
Avskrivningar	71,0	66,9	143,1	132,4	273,1	283,8
EBITDA	198,0	226,5	379,3	438,6	865,6	806,3
EBITDA	198,0	226,5	379,3	438,6	865,6	806,3
Förvärvskostnader	3,6	-	7,6	-	6,5	14,1
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-2,2	-2,2
Justerad EBITDA	201,6	226,5	386,9	438,6	869,9	818,2
Justerad EBITDA	201,6	226,5	386,9	438,6	869,9	818,2
Nettoomsättning	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	5 880,5
Justerad EBITDA-marginal	14,0%	15,4%	13,6%	15,3%	14,7%	13,9%
Utgående eget kapital periodens slut					2 718,6	2 469,1
Balansomslutning					7 250,3	7 015,7
Soliditet					37,5%	35,2%
Likvida medel					825,2	530,4
Långfristiga räntebärande skulder					1 859,8	1 932,5
Långfristig leasingskuld					483,7	465,7
Avsättning till pensioner					42,3	39,8
Kortfristiga räntebärande skulder					32,4	28,5
Kortfristig leasingskuld					103,8	100,9
Nettoskuld					1 696,8	2 037,0
Nettoskuld					1 696,8	2 037,0
Utgående eget kapital periodens slut					2 718,6	2 469,1
Nettoskuldsättningsgrad					62,4%	82,5%
Ingående eget kapital periodens början					2 372,0	2 517,0
Utgående eget kapital periodens slut					2 718,6	2 469,1
Genomsnittligt eget kapital					2 545,3	2 493,1
Periodens resultat					345,2	286,4
Avkastning på eget kapital					13,6%	11,5%

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 apr-30 jun 2025 2024		1 jan-30 jun 2025 2024		Helår 2024	jul-jun 12 mån
Genomsnittligt eget kapital					2 545,3	2 493,1
Ingående nettoskuld periodens början					1 332,4	1 588,7
Utgående nettoskuld periodens slut					1 696,8	2 037,0
Genomsnittlig nettoskuld					1 514,6	1 812,9
Genomsnittligt operativt kapital					4 059,9	4 306,0
Justerat rörelseresultat					596,8	534,4
Avkastning på operativt kapital					14,7%	12,4%
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16					1 121,1	1 367,6
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16					3 674,7	3 870,7
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16					580,2	512,6
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16					15,8%	13,2%
Nettoskuld					1 696,8	2 037,0
Justerad EBITDA					869,9	818,2
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,0	2,5
Resultat före skatt					480,7	400,1
Finansiella kostnader					148,0	146,1
Förvärvskostnader					6,5	14,1
Omstruktureringskostnader					-2,2	-2,2
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader					633,0	558,1
Finansiella kostnader					148,0	146,1
Räntetäckningsgrad, ggr					4,3	3,8
Orderingång, motsvarande period fg år	1 414,8	1 546,0	2 934,1	3 050,5	6 004,6	
Förändring orderingång, organisk	52,1	-153,6	6,1	-168,0	-271,6	
Förändring orderingång, valutaeffekter	-109,5	6,4	-99,9	9,0	-24,4	
Förändring orderingång, förväv	67,1	16,0	84,9	42,6	71,3	
Orderingång	1 424,5	1 414,8	2 925,2	2 934,1	5 779,9	
Ordertillväxt, organisk	3,7%	-9,9%	0,2%	-5,5%	-4,5%	
Ordertillväxt, valutaeffekter	-7,7%	0,4%	-3,4%	0,3%	-0,4%	
Ordertillväxt, förväv	4,7%	1,0%	2,9%	1,4%	1,2%	
Ordertillväxt	0,7%	-8,5%	-0,3%	-3,8%	-3,7%	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	
Förändring nettoomsättning, organisk	9,9	-194,3	-9,3	-297,7	-317,7	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-105,5	9,2	-96,9	9,3	-37,2	
Förändring nettoomsättning, förväv	67,3	21,6	86,8	39,8	67,0	
Nettoomsättning	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9	
Försäljningstillväxt, organisk	0,7%	-11,9%	-0,3%	-9,6%	-5,1%	
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-7,2%	0,6%	-3,4%	0,3%	-0,7%	
Försäljningstillväxt, förväv	4,6%	1,3%	3,0%	1,3%	1,1%	
Försäljningstillväxt	-1,9%	-10,0%	-0,7%	-8,0%	-4,7%	

Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelbunden verksamhet, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 68-69 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2024.

Not 10: Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2024	jul-jun 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Nettoomsättning	5,9	5,6	12,3	10,8	29,6	31,1
Administrationskostnader	-50,8	-46,9	-105,2	-97,7	-199,8	-207,3
Forsknings- och utvecklingskostnader	-0,1	-	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	-1,8	0,2	-6,6	0,7	3,1	-4,2
Rörelseresultat	-46,8	-41,1	-99,6	-86,3	-167,2	-180,5
Resultat från andelar i dotterbolag	290,9	130,7	372,4	156,9	478,2	693,7
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-9,1	-29,8	-18,7	-30,1	-58,4	-47,0
Resultat efter finansiella poster	235,0	59,8	254,1	40,5	252,6	466,2
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	139,8	139,8
Resultat före skatt	235,0	59,8	254,1	40,5	392,4	606,0
Skatt	7,5	7,0	18,1	11,7	10,5	16,9
Periodens resultat	242,5	66,8	272,2	52,2	402,9	622,9

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2024	jul-jun 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Periodens resultat	242,5	66,8	272,2	52,2	402,9	622,9
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	242,5	66,8	272,2	52,2	402,9	622,9

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2025	30 juni 2024	31 dec 2024
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 461,0	2 407,8	2 431,8
Summa omsättningstillgångar	108,8	275,0	291,4
Summa tillgångar	2 569,8	2 682,8	2 723,2
Eget kapital	1 297,3	812,4	1 163,1
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 081,4	1 081,2	1 081,4
Summa kortfristiga skulder	191,1	789,2	478,7
Summa skulder	1 272,5	1 870,4	1 560,1
Summa eget kapital och skulder	2 569,8	2 682,8	2 723,2

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2025	30 juni 2024	31 dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	1 163,1	897,0	897,0
Periodens resultat	272,2	52,2	402,9
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	272,2	52,2	402,9
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-140,5	-138,7	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	2,5	1,9	1,9
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 297,3	812,4	1 163,1

Not 1: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30 juni 2025	30 juni 2024	31 dec 2024
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	118,1	169,3	167,1

Styrelse och VD försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Helsingborg den 15 juli 2025

Johan Menckel
Ordförande

Anders Borg
Styrelseledamot

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansierare.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansierare.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen.	
Justerad EBITDA/Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot.	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelse-resultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerat rörelse-marginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Kapitalomsättnings-hastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skulduvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA.	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital.	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuldsättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspöjligheten kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, tisdagen den 15 juli 2025 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

conference.inderes.com/teleconference/?id=5004924

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

nederman-holding.events.inderes.com/q2-report-2025

FINANSIELL KALENDER

- Kvartalsrapport 3 23 oktober 2025 kl. 08.00
- Bokslutskommuniké 2025 12 februari 2026 kl. 08.00

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 juli kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



YouTube

Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 500 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidsäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.