



+3%

Omsättningsförändring
i kvartalet

5,0%

Rörelsemarginal i
kvartalet

5,8 MSEK

Resultat i kvartalet

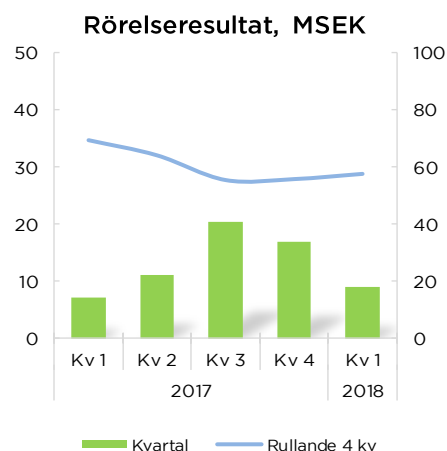
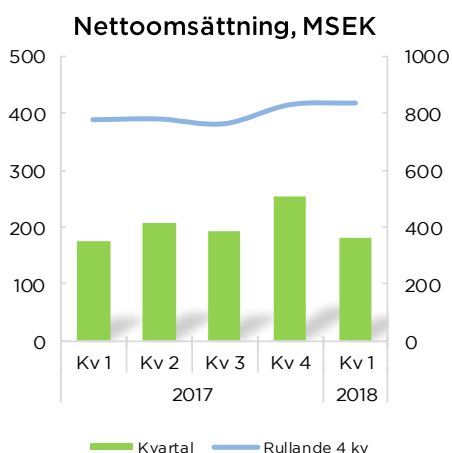
Förbättrad omsättning, rörelsemarginal och kassaflöde

Första kvartalet 2018

- Nettoomsättningen uppgick till 180,0 MSEK (174,2), en ökning med 3 procent jämfört med samma period föregående år
- Rörelseresultatet uppgick till 9,0 MSEK (7,2), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 5,0 procent (4,2)
- Orderingång var 189 MSEK (189), i paritet med samma period föregående år
- Orderstocken ökade till 143 MSEK (103), varav merparten förväntas faktureras under nästkommande kvartal
- Periodens resultat uppgick till 5,8 MSEK (4,0)
- Resultat per aktie var 0,05 SEK (0,04)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 26,8 MSEK (-4,5)

Belopp i MSEK om inte annat anges	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017	Rullande 4 Kv
Orderingång	189	189	872	872
Nettoomsättning	180,0	174,2	827,8	833,5
Bruttomarginal, %	27,4%	27,5%	26,1%	26,1%
Rörelseresultat	9,0	7,2	55,7	57,5
Rörelsemarginal, %	5,0%	4,2%	6,7%	6,9%
Kassaflöde*	26,8	-4,5	-8,2	23,2
Periodens resultat	5,8	4,0	38,7	40,4
Resultat per aktie (SEK)	0,05	0,04	0,35	0,37

*Kassaflöde från den löpande verksamhet





**Blinkfunktionalitet
med omedelbar
respons efterfrågas
allt oftare**

Tillförordnad VD Helena Holmgren kommenterar

Årets första kvartal hade en omsättningstillväxt om 3 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Orderingen i första kvartalet var på samma nivå som i första kvartalet 2017 och är fördelad på ett stort flöde av mindre beställningar från ett flertal kunder, främst i Frankrike, Italien och Norge. Med detta har orderstocken ökat under kvartalet och uppgick till 143 MSEK vid utgången av det första kvartalet, att jämföras med 103 MSEK vid samma tidpunkt föregående år. Som tidigare nämnts påverkar tajningen av utleveranser och faktureringsvillkor fördelningen av omsättning mellan kvartal.

Rörelseresultatet om 9,0 MSEK (7,2) var en förbättring mot motsvarande period föregående år. Produkt- och kontraktsmix har upprätthållit bruttomarginalen på samma nivå som föregående år, vilket i kombination med gynnsamma valutaförhållanden bidrar till den förbättrade lönsamheten.

Under årets första kvartal har vi fortsatt att bygga vidare på Pricers organisation med målsättningen att ytterligare förbättra vårt kunderbjudande. Med ett starkt produktledningsteam som ansvarar för produktportfölj och affärsutveckling säkerställer vi att vår långsiktiga innovationskraft upprätthålls samtidigt som vi fortsätter vara snabbfotade och lyhörda för våra kunders behov och utvecklingen i vår omgivning. I dialog med flera stora kunder utvecklar vi kontinuerligt nya och förbättrade lösningar som ytterligare stärker vårt erbjudande och ökar systemets värdeskapande för kunden.

Pricers kommunikationsteknik, som vi är ensamma om i branschen och som är svår att kopiera, möjliggör att systemet kan svara på ett kommando på mindre än en sekund utan att etikettens batterilivslängd påverkas. Systemets omedelbara respons är en del av grundfunktionaliteten och gäller för all kommunikation till etiketten och under alla förutsättningar. För effektivisering av ett flertal processer, såsom påfyllning på hyllan, är denna omedelbara respons i blinkfunktionaliteten en förutsättning för att systemet ska tillföra värde.

Det är därför med glädje och tillförsikt jag noterar att såväl automatisk produktpositionering som blinkfunktionalitet med omedelbar respons efterfrågas allt oftare i samband med detaljhandlarnas utvärdering av ESL (Electronic Shelf Label)-system. På flera marknader, där Nordamerika representerar den största potentialen, fortsätter vi att investera i resurser inom marknad och försäljning för att möta efterfrågan.

Helena Holmgren

Tf. VD



Utbudet av nya digitaliseringslösningar är ett svar på en snabbt ökande underliggande efterfrågan

Marknadsutveckling

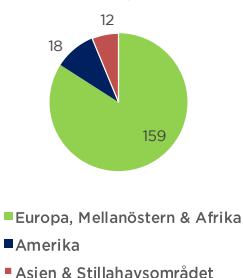
Under kvartalet ägde två stora detaljhandelsmässor rum, NRF i New York och EuroCis i Düsseldorf. En påtaglig trend var bland annat det snabbt ökande antalet erbjudanden runt artificiell intelligens (AI) där olika system, exempelvis kameror, samlar in information som analyseras med automatik och återspeglar till personal i butiken. Det kan handla om allt från att säkerställa att varor är rätt placerade i butiken till larm om snatteri eller att lära känna kunders rörelsemönster i butik. Denna utveckling är fortfarande i sin linda och antalet aktörer inom detta område, som på flera sätt kopplar an mot ESL-lösningar, ökar snabbt.

Utbudet av nya digitaliseringslösningar är ett svar på en snabbt ökande underliggande efterfrågan. I takt med att konsumenter blir allt mer digitala i sitt konsumtionsbeteende är det nödvändigt att anpassa upplevelsen i butik men också att definiera nya processer för att optimera flödet av varor. Från att ha varit en IT-fråga under många år är butiksdigitalisering idag en strategisk fråga som spänner över flera avdelningar och beslutsfattare hos en detaljhandelskedja.

Aktiviteten på marknaden är fortsatt hög med pågående pilotprojekt runt om i världen. Allt eftersom fler detaljhandelskedjor börjar se fördelarna med ESL-system breddas den adresserbara marknaden såväl geografiskt som till nya detaljhandelsvertikaler. För att svara upp till denna utveckling och erbjuda kontinuerligt stöd till kunden blir lokal närvaro allt viktigare. På flera marknader förstärks den egna närvaron med ett nätverk av återförsäljare som vid sidan om att bidra till bolagets skalbarhet tillför en lokal marknadskännedom som är ovärderlig för att på bästa sätt förstå kundens behov.



Orderingång per region Kv1 2018, MSEK



Orderingång första kvartalet 2018

Orderingången uppgick till 189 MSEK (189) under första kvartalet, vilket var i nivå med motsvarande kvartal föregående år, även justerat för valutakursförändringar. Orderingången i perioden var ett resultat av en hög aktivitet hos flera kunder, varav merparten inom regionen EMEA, där bolagets största kunder återfinns i Frankrike, Italien och Norge.

VALUTAOMRÄKNINGSDIFFERENS ORDERINGÅNG & OMSÄTTNING

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
% förändring i Orderingång	0%	-38%	11%
varav valutaomräkningsdifferens	0%	-1%	1%
% förändring i Orderingång justerat för valutaomräkningsdifferens	0%	-37%	10%
% förändring i Omsättning	3%	12%	9%
varav valutaomräkningsdifferens	-1%	4%	2%
% förändring i Omsättning justerat för valutaomräkningsdifferens	4%	8%	7%



Nettoomsättning och resultat första kvartalet 2018

Nettoomsättningen uppgick till 180,0 MSEK (174,2) i kvartalet, en ökning med 3 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 4 procent. Nettoomsättningen under första kvartalet var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten inom regionen EMEA, där länder som Frankrike, Italien och Norge dominerar.

Bruttoresultatet uppgick till 49,2 MSEK (47,9) och bruttomarginalen var stabil på 27,4 procent (27,5) för kvartalet. Bruttomarginalens utveckling är främst en konsekvens av prisutvecklingen på marknaden kombinerat med produkt- och kontraktsmix för ett enskilt kvartal samt rådande valutaförhållande. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor sker i USD, medan omsättningen genereras främst i EUR och USD.

Rörelsekostnaderna ökade något till -42,8 MSEK (-42,0) för kvartalet, främst till följd av att antalet anställda har ökat mellan perioderna. Kostnaderna för produktutveckling har i kvartalet varit -4,7 MSEK (-5,1), motsvarande 2,6 procent (2,9) i relation till nettoomsättningen.

Övriga intäkter och kostnader, bestående av nettoeffekten av valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder till balansdagens kurs, realiserade kursvinster eller förluster på terminskontrakt samt realiserade kursvinster eller förluster, uppgick till 2,6 MSEK (1,3) för kvartalet.

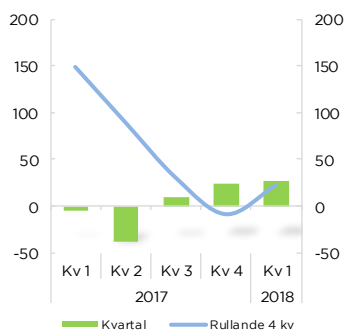
Rörelseresultatet uppgick till 9,0 MSEK (7,2), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 5,0 procent (4,2). En stabil bruttomarginal med tillväxt i nettoomsättning samt positiva valutaeffekter i övriga intäkter och kostnader har resulterat i en ökning av rörelseresultatet.

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT, MSEK

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	180,0	174,2	827,8
Kostnad för sålda varor	-130,8	-126,4	-611,8
Bruttoresultat	49,2	47,9	216,0
Bruttomarginal	27,4%	27,5%	26,1%
Rörelsekostnader	-42,8	-42,0	-155,4
Övriga intäkter och kostnader	2,6	1,3	-5,0
Rörelseresultat	9,0	7,2	55,7
Rörelsemarginal	5,0%	4,2%	6,7%



Kassaflöde från löpande verksamheten, MSEK



Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av likvida medel påverkade kvartalet negativt och uppgick till -1,0 MSEK (-1,7).

Det första kvartalets skattekostnad uppgick till -2,2 MSEK (-1,4) där -1,3 MSEK (-0,5) avser uppskjuten skatt för utnyttjande av tidigare aktiverade underskottsavdrag i moderbolaget. Den aktuella skattesatsen (dvs. betald skatt) uppgick till 9 procent (18) för första kvartalet och den redovisade skattesatsen till 27 procent (26). Uppskjuten skatt relaterad till aktiverade underskott uppgick i balansräkningen den 31 mars 2018 till 66,7 MSEK (76,2).

Periodens resultat uppgick till 5,8 MSEK (4,0). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år kan härledas till ett ökat rörelseresultat och ett minskat negativt finansnetto.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 14,2 MSEK (-0,9) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassaflödessäkringar i övrigt totalresultat avser nettoeffekten av marknadsomvärderingar av terminskontrakt i USD och EUR och uppgick till -1,1 MSEK (-0,3). Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat uppgick till 0,2 MSEK (0,1).

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Första kvartalet

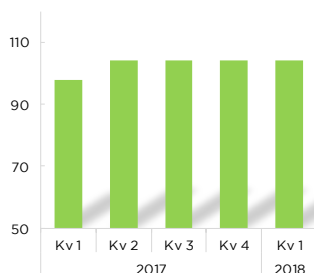
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26,8 MSEK (-4,5) för första kvartalet 2018. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten med 16,2 MSEK (-14,1). Det positiva kassaflödet första kvartalet 2018 avsåg främst en ökning av leverantörsskulder. Det negativa kassaflödet samma period föregående år avsåg främst en ökad kapitalbindning i lager.

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 7,2 MSEK (8,1) under första kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om 5,5 MSEK (5,0) samt materiella anläggningstillgångar.

Likvida medel uppgick till 186,8 MSEK (249,1) den 31 mars 2018. Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkräkningskredit uppgående till 50 MSEK (50).



Antal anställda



Eget kapital

Pricer innehar 705 tusen egna aktier för att kunna infria löftet om matchnings- och prestationsaktier under det utestående aktiesparprogrammet från 2017. Värdet av löftet redovisas i enlighet med IFRS och kostnadsförs under intjänandeperioden.

Totalt var 855 tusen teckningsoptioner utestående den 31 mars 2018 i programmen som beslutades under 2015 och 2016. Därutöver kan maximalt 228 tusen aktier från aktiesparprogrammet 2017 överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2020.

EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

Anges i tusental aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Emitterade vid årets början	226	110 746	110 972
Emitterade & konverterade aktier under året	-	-	-
Emitterade vid periodens utgång	226	110 746	110 972
Varav eget innehav	-	-705	-705
Utestående aktier vid periodens slut	226	110 041	110 267

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst

Personal

Medelantalet anställda under första kvartalet var 103 (96) och antalet anställda vid periodens utgång var 104 (98). Organisationen har främst förstärkts inom produktutveckling, försäljning och marknad.

Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 150,3 MSEK (145,8) och periodens resultat till 4,6 MSEK (3,2). Moderbolagets likvida medel uppgick till 154,3 MSEK (225,7) vid utgången av perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av marknaden för digitala hyllkantsetiketter samt stora valutafluktuationer. Med tanke på kundstrukturen och avtalens omfattning kan en försening i installationerna eller stora svängningar i valutakurser ha en väsentlig påverkan på ett enskilt kvartal. Övriga risker hänvisas till årsredovisningen 2017, sid 18-19 och 45-46.

Prognos

Ingen prognos lämnas för 2018.

Nya redovisningsprinciper

Pricer tillämpar från 1 januari 2018 IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Läs mer under Not 1 Redovisningsprinciper på sidan 13.



**Nästa delårs-
rapport publiceras
20 juli 2018**

Händelser efter rapportperiodens utgång

Den 23 april annonserade Pricer att bolaget nyrekryterat till och omorganiserat bolagets ledningsgrupp. Edvin Ruud har nyrekryterats i rollen som Vice President Sales. I sin roll kommer Edvin samordna den globala säljorganisationen för att på bästa sätt tillvarata bolagets tillväxtpotential. Nils Hulth tidigare säljchef Skandinavien och Rest of the World, tillträder en nyinrättad tjänst som Vice President Product Management and Business Development, med ansvar för bolagets produktportfölj, marknadsföring och strategiska samarbeten. Christophe Desloge, ansvarig för Pricers verksamhet på den franska marknaden, blir en permanent medlem av bolagets ledningsgrupp.

Mer information om Pricer ledningsgrupp återfinns på bolagets webbplats www.pricer.com.

Förslag till utdelning

Styrelsen har föreslagit till årsstämman den 26 april 2018 att en utdelning lämnas med 50 öre per aktie för verksamhetsåret 2017, vilket motsvarar 55 MSEK. Som avstämningsdag för utdelning föreslås den 30 april. Om stämman beslutar i enlighet med förslaget beräknas utdelning betalas ut genom Euroclear Sweden AB den 4 maj 2018.

Nästa rapportdatum

Delårsrapport för perioden januari - juni 2018 publiceras den 20 juli 2018.

Delårsrapporten för Pricer AB (publ) har avgivits efter bemyndigande av styrelsen.

Stockholm den 26 april 2018

Pricer AB (publ)

Helena Holmgren
Tillförordnad verkställande direktör

Denna rapport har inte varit föremål för revisorsgranskning.

Denna information är sådan information som Pricer AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 april 2018 kl. 08:30 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Helena Holmgren, tf Vd, Pricer AB: +46 8 505 582 00

Finansiell rapportering

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Belopp i MSEK			
Nettoomsättning	180,0	174,2	827,8
Kostnad för sålda varor	-130,8	-126,4	-611,8
Bruttoresultat	49,2	47,9	216,0
Försäljnings- och administrationskostnader	-38,1	-36,9	-136,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4,7	-5,1	-18,7
Övriga intäkter och kostnader	2,6	1,3	-5,0
Rörelseresultat	9,0	7,2	55,7
Finansnetto	-1,0	-1,7	-4,0
Resultat före skatt	8,0	5,5	51,7
Skatt	-2,2	-1,4	-13,0
Periodens resultat	5,8	4,0	38,7

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Belopp i MSEK			
Periodens resultat	5,8	4,0	38,7
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Omräkningsdifferenser	14,2	-0,9	7,4
Kassaflödessäkringar	-1,1	-0,3	-2,9
Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat	0,2	0,1	0,6
Periodens övrigt totalresultat	13,4	-1,1	5,1
Periodens totalresultat	19,2	2,9	43,8

Periodens resultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	5,8	4,0	38,7
---------------------	-----	-----	------

Periodens totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	19,2	2,9	43,8
---------------------	------	-----	------

RESULTAT PER AKTIE

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,05	0,04	0,35
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,05	0,04	0,35
Antal aktier före utspädning, miljoner	110,3	110,0	110,1
Antal aktier efter utspädning, miljoner	110,5	110,3	110,4

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	31 mars 2018	31 mars 2017	31 Dec 2017
Immateriella anläggningstillgångar	299,4	271,4	285,7
Materiella anläggningstillgångar	16,3	12,1	15,9
Uppskjutna skattefordringar	72,3	80,9	73,4
Summa anläggningstillgångar	387,9	364,3	375,1
Varulager	141,4	127,1	141,2
Kortfristiga fordringar	242,6	207,5	235,4
Likvida medel	186,8	249,1	166,8
Summa omsättningstillgångar	570,8	583,7	543,4
SUMMA TILLGÅNGAR	958,7	948,0	918,5
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	737,9	732,3	718,7
Summa eget kapital	737,9	732,3	718,7
Avsättningar	19,8	20,9	20,6
Övriga långfristiga skulder	5,7	3,3	5,2
Kortfristiga skulder	195,3	191,4	174,0
Summa skulder	220,8	215,6	199,8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	958,7	948,0	918,5
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,69	6,66	6,52
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,68	6,64	6,51

FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	3 mån 2018	3 mån 2017	Helår 2017
Eget kapital vid periodens ingång	718,7	729,4	729,4
Periodens resultat	5,8	4,0	38,7
Periodens övrigt totalresultat	13,4	-1,1	5,1
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>19,2</i>	<i>2,9</i>	<i>43,8</i>
Utdelning	-	-	-55,0
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,0	0,1	0,5
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>0,0</i>	<i>0,1</i>	<i>-54,5</i>
Eget kapital vid periodens utgång	737,9	732,3	718,7
Hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare	737,9	732,3	718,7

KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Resultat före skatt	8,0	5,5	51,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	2,7	5,5	18,5
<i>varav avskrivningar och nedskrivningar</i>	<i>4,5</i>	<i>3,6</i>	<i>14,8</i>
Betald inkomstskatt	-0,2	-1,5	-7,0
Förändring i rörelsekapital	16,2	-14,1	-71,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26,8	-4,5	-8,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7,2	-8,1	-29,8
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-55,0
Periodens kassaflöde	19,5	-12,6	-92,9
Likvida medel vid periodens ingång	166,8	261,3	261,3
Valutakursdifferens i likvida medel	0,6	0,4	-1,6
Likvida medel vid periodens utgång	186,8	249,1	166,8
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0
Disponibla medel vid periodens utgång	236,8	299,1	216,8

NYCKELTAL

Belopp i MSEK	Kv 1 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2017	Kv 2 2017	Kv 1 2017
Orderingång	189	231	234	218	189
Orderingång - rullande 4 kv	872	872	820	731	667
Nettoomsättning	180,0	253,0	193,8	206,7	174,2
Nettoomsättning - rullande 4 kv	833,5	827,8	762,8	779,0	776,4
Rörelseresultat	9,0	16,9	20,5	11,0	7,2
Rörelseresultat - rullande 4 kv	57,5	55,7	55,4	63,9	69,1
Periodens resultat	5,8	10,8	16,1	7,7	4,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26,8	24,6	10,0	-38,2	-4,5
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kv	23,2	-8,2	30,5	89,4	148,7
Antal anställda vid periodens utgång	104	104	104	104	98
Soliditet	77%	78%	73%	75%	77%

MODERBOLAGET

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	3 mån 2018	3 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	150,3	145,8	704,8
Kostnad för sålda varor	-124,6	-120,8	-580,0
Bruttoresultat	25,7	25,0	124,8
Försäljnings- och administrationskostnader	-16,6	-15,9	-58,3
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4,7	-5,1	-18,7
Övriga intäkter och kostnader	2,6	1,3	-4,8
Rörelseresultat	7,0	5,3	42,9
Finansnetto	-1,0	-1,6	-3,8
Resultat före skatt	6,0	3,7	39,1
Skatt	-1,3	-0,4	-8,7
Periodens resultat	4,6	3,2	30,4

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	3 mån 2018	3 mån 2017	Helår 2017
Periodens resultat	4,6	3,2	30,4
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>			
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Kassaflödessäkringar	-1,1	-0,3	-2,9
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	0,2	0,1	0,6
Periodens övrigt totalresultat	-0,9	-0,2	-2,3
Periodens totalresultat	3,7	3,0	28,2

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	31 mars 2018	31 mars 2017	31 Dec 2017
Immateriella anläggningstillgångar	39,5	29,8	36,9
Materiella anläggningstillgångar	12,3	9,8	12,1
Finansiella anläggningstillgångar	278,1	274,5	329,4
Summa anläggningstillgångar	329,9	314,1	378,4
Varulager	101,0	95,9	104,8
Kortfristiga fordringar	158,5	133,0	202,5
Kassa och bank	154,3	225,7	124,0
Summa omsättningstillgångar	413,7	454,7	431,3
SUMMA TILLGÅNGAR	743,6	768,8	809,7
Eget kapital	574,2	599,7	570,3
Summa eget kapital	574,2	599,7	570,3
Avsättningar	19,8	20,9	20,6
Långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	149,5	148,1	218,7
Summa skulder	169,4	169,1	239,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	743,6	768,8	809,7

FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	3 mån 2018	3 mån 2017	Helår 2017
Eget kapital vid periodens ingång	570,3	596,6	596,6
Periodens totalresultat	3,7	3,0	28,2
Utdelning	-	-	-55,0
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,0	0,1	0,5
Eget kapital vid periodens utgång	574,2	599,7	570,3

Not 1 – Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen, ÅRL. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, som har utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Nya IFRS som tillämpas från 2018

Ett antal nya eller ändrade IFRS har trätt ikraft under räkenskapsår 2018.

IFRS 9 Finansiella Instrument, som trädde ikraft 1 januari 2018, ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering, och behandlar klassificeringen och värderingen av finansiella tillgångar och skulder, nedskrivningar och säkringsredovisning. Avseende klassificering och värdering kräver IFRS 9 att samtliga finansiella instrument utvärderas baserat på en kombination av företagets affärsmässiga syfte med innehavet samt karaktären på instrumentets kassaflöden. Klassificering- och värderingskategorierna i IAS 39 har ersatts med kategorierna Verkligt värde via resultatet, Verkligt värde via övrigt totalresultat samt Upplupet anskaffningsvärde. Standarden introducerar en ny modell för nedskrivning av finansiella tillgångar som baseras på förväntade förluster och inte som tidigare först i samband med att en förlusthändelse inträffat. Avseende säkringsredovisning så fokuserar IFRS 9 i större utsträckning på att spegla företagets riskhanteringsstrategier i säkringsredovisningen samt på att underlätta för att fler säkringsstrategier kan kvalificera för säkringsredovisning.

Avseende de nya klassificerings- och värderingskategorierna har dessa inte har fått någon betydande påverkan på koncernens balansräkning. Merparten av koncernens finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, banktillgodoohavanden och leverantörsskulder vilka värderas till upplupet anskaffningsvärde då avsikten är att följa de kontraktsmässiga villkoren. Avseende nedskrivningar av kundförluster har dessa historiskt varit och förväntas fortsätta vara mycket små, därmed har den nya nedskrivningsmodellen i standarden fått en högst begränsad effekt på de finansiella rapporterna. Avseende säkringsredovisningen så har den ny standarden medfört förenklingar för bolaget jämfört med tidigare regelverk främst avseende arbetet med dokumentation av och uppföljning av effektivitet inom säkringsredovisningen. Standarden har medfört ändringar i upplysningskraven vilka påverkar de upplysningar som kommer att lämnas framöver.

IFRS 15 intäkter från avtal med kunder – är en ny intäktsstandard med tillhörande upplysningskrav vilken har ersatt IAS18, IAS 11 och IFRIC 13. Standarden trädde i kraft 1 januari 2018 och avser affärsmässiga överenskommelser (avtal) med kunder där leverans av varor/tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som redovisas separat. I vissa fall kan varan/tjänsten integreras med andra åtaganden i avtalet, varvid ett paket av varor/tjänster utgör ett gemensamt åtagande. Standarden fastställer regler för beräkning av transaktionspriset för leverans av varor och tjänster samt hur detta kan fördelas mellan olika prestationsåtaganden. Intäkterna redovisas när kunden har fått kontroll, genom att kunden kan använda eller dra nytta av varan/tjänsten, varvid den anses överförd. Kontrollen kan ha övergått vid en given tidpunkt, vilket vanligen är fallet vid försäljning. I andra fall uppfylls ett prestationsåtagande över en tidsperiod vilket är vanligt för tjänster.

Bolagets intäkter fördelas på varuintäkter, tjänsteintäkter och licensintäkter. Intäkterna uppkommer i huvudsak via direktförsäljning till kund eller försäljning via partners och kombineras ofta i olika paket av varor/tjänster i ett gemensamt åtagande. Detta åtagande överförs till kunden när risken går över till kund vilken är den samma som när kontrollen av varan överförs. Intäkter för underhållsavtal fördelas över avtalsperioden. Licensintäkter ger kunden en "Right to use" vilket enligt IFRS 15 följer en "Point in time recognition". Övergången till IFRS 15 har inte haft någon effekt på Pricers intäktsredovisning.

Pricer har valt den framåtriktade retroaktiva övergångsmetoden vilken innebär att jämförelseperioderna inte kommer att omräknas enligt den nya standarden. IFRS 15 medför ändringar i upplysningskraven vilka har påverka de upplysningar som kommer att lämnas framöver.

Nya IFRS som tillämpas från 2019

IFRS 16 Leasingavtal. Standarden innebär en omfattande förändring avseende redovisning av leasingavtal och kräver att alla leasingavtal redovisas i balansräkningen. Bolaget har operationella leasingavtal avseende exempelvis kontorslokaler, bilar och viss kontorsutrustning. I bolaget pågår analys av de operationella leasingavtalen, vilka kommer att påverka finansiell ställning och nyckeltal. Efter analys och identifiering kommer arbetet att fortsätta med fastställande av antaganden samt kvantifiering. Obligatoriskt tillämpningsdatum är 1 januari 2019. Övriga nya och ändrade IFRS med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon effekt på företagets finansiella rapporter.

Not 2 – Intäkter från avtal med kunder

INTÄKTERNAS FÖRDELNING

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Belopp i MSEK			
Varuintäkter	163,1	158,9	750,9
Tjänsteintäkter	14,4	13,9	68,1
Licensintäkter	2,6	1,5	8,8
Totalt	180,0	174,2	827,8

Bolaget har allokerat rabatter proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet förutom när observerbara bevis om att hela rabatten avser ett eller flera, men inte alla, prestationsåtaganden. Jämförelsesiffrorna för 2017 har omräknats för att återspegla denna allokering av rabatter.

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Belopp i MSEK			
Europa, Mellanöstern & Afrika	157,3	148,6	673,0
Amerika	12,9	15,1	127,7
Asien & Stilla-havsområdet	9,8	10,6	27,1
Summa omsättning	180,0	174,2	827,8

NETTOOMSÄTTNING PER FÖRSÄLJNINGSKANAL

	Kv 1 2018	Kv 1 2017	Helår 2017
Direktförsäljning	46%	49%	59%
Återförsäljare	54%	51%	41%
Totalt	100%	100%	100%

Not 3 – Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående beskrivs i not 24 i koncernredovisningen i bolagets årsredovisning för 2017. Inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2017.

Not 4 - Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Avstämningar till de alternativa nyckeltal som återfinns i denna rapport finns på sid 16 och en lista över definitionerna på sid 17-18.

Not 5 – Finansiella instrument

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämma med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga långa samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

Derivaten avseende valutaterminer värderas till verkligt värde enligt nivå 2 i verkligt värde-hierarkin (se definition nedan). Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor.

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden

FINANSIELLA INSTRUMENT

Belopp i MSEK	31 mars 2018	31 mars 2017	31 Dec 2017
Finansiella instrument			
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	1,8	0,0	0,8
Låne- och kundfordringar	406,8	437,4	390,3
Totala finansiella tillgångar	408,6	437,5	391,1
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	7,0	0,4	5,4
Andra finansiella skulder	165,6	158,6	141,8
Totala finansiella skulder	172,7	159,1	147,2

Not 6 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till skatte- och tullmyndighet samt hyresvärd. För bankgarantier finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Moderbolag				Koncern		
Belopp i MSEK	31 mars 2018	31 mars 2017	31 Dec 2017	31 mars 2018	31 mars 2017	31 Dec 2017
Ställda säkerheter						
Företagsinteckning	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6
Spärrade medel	-	-	-	0,8	0,8	0,8
Summa	59,6	59,6	59,6	60,5	60,5	60,5
Eventalförpliktelser						
Bankgarantier	-	-	-	0,8	0,8	0,8
Tullverket	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Hyresgaranti	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
Summa	1,9	1,9	1,9	2,7	2,7	2,7

Alternativa nyckeltal

Nedan framgår avstämningar av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

Belopp i MSEK om annat ej anges	31 mars 2018	31 mars 2017	31 Dec 2017
RESULTATMÅTT			
Rörelsekostnader			
Försäljnings- och administrationskostnader	-38,1	-36,9	-136,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4,7	-5,1	-18,7
Rörelsekostnader	-42,8	-42,0	-155,4
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster			
Rörelsekostnader	-42,8	-42,0	-155,4
-Varav jämförelsestörande poster avseende personalkostnader relaterade till omstruktureringar	-	-	-1,5
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster	-42,8	-42,0	-153,9
MARGINALMÅTT			
Nettoomsättning	180,0	174,2	827,8
Bruttoresultat	49,2	47,9	216,0
Bruttomarginal, procent	27,4%	27,5%	26,1%
Rörelseresultat	9,0	7,2	55,7
Rörelsemarginal, procent	5,0%	4,2%	6,7%
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT			
Soliditet			
Totala tillgångar	958,7	948,0	918,5
Eget kapital	737,9	732,3	718,7
Soliditet, procent	77%	77%	78%
AVKASTNINGSMÅTT			
Eget kapital per aktie före/efter utspädning			
Antal utestående aktier, tusental	110 267	110 042	110 267
Utspädningseffekt, tusental	228	233	228
Eget kapital TSEK	737 910	732 342	718 705
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,69	6,66	6,52
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,68	6,64	6,50
Resultat per aktie före/efter utspädning			
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	110 267	110 042	110 149
Utspädningseffekt, tusental	228	233	228
Periodens resultat TSEK	5 809	4 042	38 675
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,05	0,04	0,35
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,05	0,04	0,35

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
RESULTATMÅTT		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar	Förändringen av nettoomsättning omräknad med jämförelseperiodens valutakurser jämfört med jämförelseperiodens nettoomsättning.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
MARGINALMÅTT		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
ÖVRIGA MÅTT		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Förändringen av orderingång omräknad med jämförelseperiodens valutakurser jämfört med jämförelseperiodens orderingång.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tilläggsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricers aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Small Cap. För ytterligare information, besök gärna www.pricer.com.

Pricer AB
Box 215
SE-101 24 Stockholm
Besöksadress: Västra Järnvägsgatan 7
SE-111 64 Stockholm

Webbplats: www.pricer.com
Telefon: +46 8 505 582 00
Organisationsnummer: 556427-7993