


+22%
**Omsättningsökning
i kvartalet**
12,6%
**Rörelsemarginal i
kvartalet**
**32,2
MSEK**
Kvartalets resultat

Fortsatt omsättningstillväxt och ökat rörelseresultat

Andra kvartalet 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 270,7 MSEK (222,0), en ökning med 22 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 34,1 MSEK (20,1), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 12,6 procent (9,0).
- Orderingång var 230 MSEK (520), en minskning med 56 procent jämfört med samma period föregående år. Föregående års orderingång inkluderade en stor order från en amerikansk kund om drygt 300 MSEK.
- Orderstocken uppgick till 131 MSEK (445), varav merparten förväntas faktureras under nästkommande kvartal.
- Periodens resultat uppgick till 32,2 MSEK (28,4). IFRS 16 påverkade resultatet negativt med -0,2 MSEK.
- Resultat per aktie var 0,29 SEK (0,26).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var -27,3 MSEK (49,1).

Första halvåret 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 532,6 MSEK (402,0), en ökning med 32 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 51,6 MSEK (29,1), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 9,7 procent (7,2).
- Orderingång var 438 MSEK (708), en minskning med 38 procent jämfört med samma period föregående år.
- Periodens resultat uppgick till 51,6 MSEK (34,2). IFRS 16 påverkade rörelseresultatet negativt med -0,4 MSEK.
- Resultat per aktie var 0,47 SEK (0,31).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 27,8 MSEK (77,1).

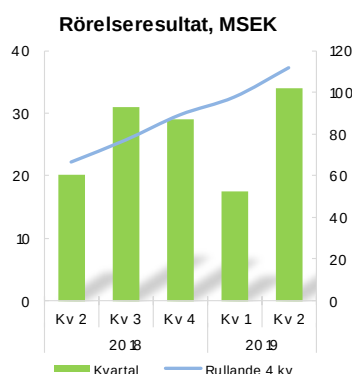
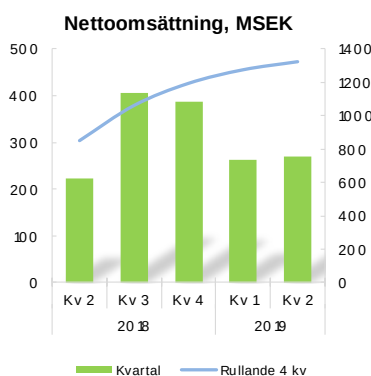
Bolaget tillämpar från och med den 1 januari 2019 IFRS 16 avseende koncernens leasingavtal. Tidigare års information har inte omräknats. Soliditeten har minskat med 3 procentenheter till följd av ökad balansomslutning.

Belopp i MSEK om inte annat anges	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Rullande 4 Kv	Helår 2018
Orderingång	230	520	438	708	998	1 268
Nettoomsättning	270,7	222,0	532,6	402,0	1 325,1	1 194,5
Bruttomarginal, %	33,2%	30,7%	31,2%	29,2%	24,2%	22,8%
Rörelseresultat	34,1	20,1	51,6	29,1	111,6	89,1
Rörelsemarginal, %	12,6%	9,0%	9,7%	7,2%	8,4%	7,5%
Kassaflöde*	-27,3	49,1	27,8	77,1	34,4	83,7
Periodens resultat	32,2	28,4	51,6	34,2	104,7	87,3
Resultat per aktie (SEK)	0,29	0,26	0,47	0,31	0,95	0,79

*Kassaflöde från den löpande verksamheten



Fortsatt stark omsättningstillväxt och god lönsamhet



VD Helena Holmgren kommenterar

Året har fortsatt starkt med en omsättningstillväxt på 22 procent under andra kvartalet jämfört med samma period föregående år. Det har i sin tur resulterat i ett rörelseresultat som ökade till 34,1 MSEK (20,1). Både omsättning och resultat har påverkats positivt av valuta från en försvagad SEK gentemot USD och EUR.

Orderingången på 230 MSEK (520) kommer från ett stort antal ordrar från flera kunder med en bred geografisk spridning. Förra årets orderingång inkluderade en stor order från en amerikansk kund om drygt 300 MSEK. Som vi tidigare kommunicerat fortsätter påverkan från stora kundprojekt medföra slagighet mellan kvartal såväl avseende orderingång som omsättning. Efterfrågan på vårt system är oförändrat hög och vi fortsätter att notera en hög marknadsaktivitet med ett ökande antal kunddialoger och ett flertal nya pilotinstallationer. Orderstocken i utgången av andra kvartalet uppgick till 131 MSEK (445).

Produkt- och kontraktsmixen under årets andra kvartal ser ungefär likadan ut som i motsvarande period föregående år. Omsättningstillväxt, sänkta priser på ett antal standardkomponenter och en högre automationsgrad inom produktion är bidragande orsaker till att bruttomarginalen för det andra kvartalet 2019 uppgick till 33,2 procent (30,7). Leveransplaneringen har också möjliggjort en ökad grad av båtfrakt istället för flygfrakt under året, vilket även det har påverkat bruttomarginalen positivt.

Ökad utnyttjandegrad av båtfrakter är ett led i vårt mål att reducera bolagets klimatpåverkan och en del av vår hållbarhetsstrategi. Denna transportmetod som är både kostnads- och klimateffektiv resulterar dock i längre transporttider vilket medför en ökning av kapitalbindningen. För att upprätthålla en god skalbarhet och möta förväntade ledtider till kunder med en bred geografisk spridning har vi ökat vårt lager, både avseende komponenter och standardiserade färdigvaror. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -27,3 MSEK (49,1) under kvartalet. Som tidigare nämnts bör kassaflödet analyseras över tid.

Konkurrenssituationen på marknaden är fortsatt hård. Betydande kundprojekt lockar ofta till sig ett stort antal leverantörer, varav flera har som huvudfokus att vinna marknadsandelar till varje pris. När detaljhandelskedjorna räknar på avkastningen från sin långsiktiga investering i ett ESL (Electronic Shelf Label)-system bedöms systemens funktionalitet, stabilitet, uppdateringshastighet och framtida utvecklingsmöjligheter olika i investeringskalkylerna.

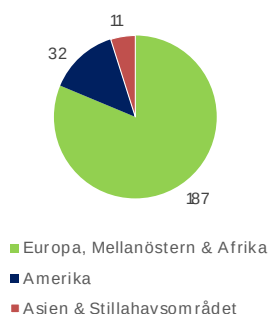
Vi är fortsatt övertygade om att fördelarna med vårt unika systems funktionalitet, såsom snabbhet, pålitlighet, skalbarhet och batterilivslängd, svarar bättre mot de utmaningar som detaljhandeln står inför än någon av våra konkurrenters system. Ett kvitto på detta är beställningen från den italienska dagligvarukedjan Tosano om ca 60 MSEK som kommunicerades i juli, där kundens behov av avancerad integration och realtidskommunikation för att optimera varuflödet från lager till butikshylla tillgodoses av Pricers system med avancerade digitala lösningar, såsom dynamisk produktpositionering och InstantFlash-funktionalitet.

I en omvärld med ett flertal starka makrotrender, såsom e-handel, hållbarhet, digitalisering och artificiell intelligens, finns det nästintill oändliga möjligheter avseende produktutveckling och innovation. Utmaningen ligger i att balansera risk och resursförbrukning med kundnytta och efterfrågan för att säkerställa en långsiktigt hållbar affärsmodell. Vi är stolta över att Pricer genom ett fokuserat innovationsarbete, där vi ständigt utvecklar systemets förmågor såväl avseende kapacitet som i form av tillägg av nya lösningar och applikationsområden, möjliggör ett verkligt värdeskapande för våra kunder och därmed i förlängningen för våra aktieägare.

Helena Holmgren
VD och koncernchef

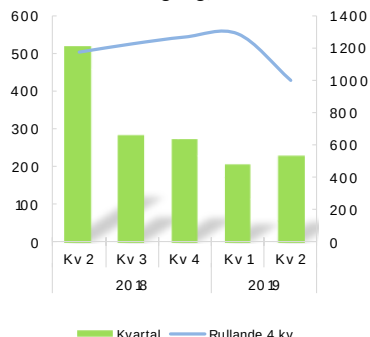


Orderingång per region Kv2 2019, MSEK



Fortsatt stark efterfrågan av digitala butiks-lösningar på en omogen marknad med låg penetrationsgrad av ESL-system

Orderingång, MSEK



Marknadsutveckling

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

Belopp i MSEK	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Europa, Mellanöstern & Afrika	213,1	191,9	434,9	349,2	741,7
Amerika	32,2	12,9	52,9	25,7	396,1
Asien & Stilla-havsområdet	25,4	17,3	44,8	27,1	56,7
Summa omsättning	270,7	222,0	532,6	402,0	1 194,5

Vår största marknad återfinns alltså i Europa, både sett till installerad bas och omsättning i det andra kvartalet. Den installerade basen i Europa, framför allt i Frankrike som under lång tid varit Pricers enskilt största marknad, utgör en intressant möjlighet för nya lösningar som kan erbjuda ytterligare värdeskapande tjänster i tillägg till den funktionalitet som efterfrågades och implementerades i samband med upphandlingen och systeminstallationen. Tilläggsfunktionalitet som kan adderas i efterhand inkluderar exempelvis lösningar för att effektivisera butiks-plock av e-handelsordrar, underlätta påfyllnad på hyllan och hantera datummärkning för att reducera matsvinnet.

Regionerna Amerika och Asien & Stilla-havsområdet hade fortsatt stark omsättningstillväxt under det andra kvartalet 2019, men från avsevärt lägre nivåer jämfört med den europeiska marknaden. Tillväxtpotentialen på den nordamerikanska marknaden bedöms fortsatt vara mycket stor, men vi ser en viss fördröjning av affärsbeslut relaterad till teknikinvesteringar främst till följd av de pågående internationella handelsförhandlingarna med Kina och relaterade importtullar. Pricer följer utvecklingen nära och har investerat i en ökad produktionskapacitet utanför Kina för att minimera påverkan av amerikanska importtullar på vårt system.

Generellt ser vi fortsatt en stark efterfrågan av digitala butiks-lösningar i den omvälvande digitaliseringstrend som nu sker på en omogen marknad med låg penetrationsgrad av ESL-system. Vi definierar stora delar av den pågående produktutvecklingen utifrån kravställningar som baseras på kunddialoger runt om i världen och som kommer alla våra kunder till gagn. Vid sidan om behovet av realtidskommunikation i butiken, något som tydligast efterfrågas av detaljhandelskedjor på den nordamerikanska marknaden, är behovet av ökad datainsamling för såväl kontroll som optimering av varuflöden högaktuellt på flera marknader. Genom att bredda vårt system från att utgöra en display i anslutning till varorna, till att vara en digital representation för varje vara och nu senaste genom att tillföra 'ögon' till butiken i form av den hyllkantsmonterade kameran nås nya höjder för automation och effektivitet i detaljhandeln.

Orderingång andra kvartalet samt första halvåret 2019

Orderingången uppgick till 230 MSEK (520) under andra kvartalet, en minskning med 56 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar minskade orderingången med 58 procent. Föregående års orderingång inkluderade drygt 300 MSEK från en stor amerikansk detaljhandelskedja. Inga enskilda stora kontrakt har slutförhandlats under andra kvartalet 2019. Orderingången är istället fördelad över ett stort antal kunder på flera geografiska marknader, där Frankrike, Norge, Italien och USA utgör de enskilt störst bidragande marknaderna.

Orderingången uppgick till 438 MSEK (708) under första halvåret, en minskning med 38 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar minskade orderingången med 41 procent. Orderingången, som har en bred geografisk spridning, innehåller flera nya kunder som tillkommit under året, varav ett flertal utgör så kallade pilotinstallationer där systemets funktionalitet och bidrag till verksamheten utvärderas under en testperiod.



Nettoomsättning och resultat andra kvartalet samt första halvåret 2019

OMSÄTTNING I STÖRRE VALUTOR

Belopp i MSEK om inget annat anges	Rapporterad nuvarande period	Rapporterad föregående period	Rapporterad förändring	Rapporterad förändring	Varav valutakurs- förändringar	Justerat för valutakurs- förändringar
Andra kvartalet jämfört med samma period föregående år						
EUR	173,8	151,6	22,2	15%	3%	11%
USD	94,9	69,5	25,4	37%	11%	25%
Övrigt	2,0	1,0	1,0	104%	2%	101%
Totalt	270,7	222,0	48,7	22%	6%	16%
Första halvåret jämfört med samma period föregående år						
EUR	343,6	261,7	81,9	31%	4%	27%
USD	185,4	138,3	47,1	34%	13%	21%
Övrigt	3,5	2,0	1,5	77%	1%	76%
Totalt	532,6	402,0	130,5	32%	7%	25%

Från och med januari 2019 räknar Pricer valutaeffekter med innevarande periods kurser jämfört med föregående periods volymer i lokal valuta.

Valutaeffekterna hade en positiv påverkan på nettoomsättning vid omräkning av en försvagad SEK gentemot EUR och USD jämfört med andra kvartalet samt första halvåret föregående år. Valutaeffekterna hade även en positiv påverkan på rörelseresultatet då bolaget har en högre volym i omsättning jämfört med kostnader. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor skedde i USD, medan omsättningen genererades främst i EUR och USD. Pricer terminssäkrar ej då bolaget beslutade att frångå terminssäkring i februari 2018. Per 31 december 2018 fanns inga utestående terminskontrakt.

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT, MSEK

	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	270,7	222,0	532,6	402,0	1 194,5
Kostnad för sålda varor	-180,8	-153,8	-366,4	-284,6	-922,3
Bruttoresultat	89,9	68,2	166,1	117,4	272,2
Bruttomarginal	33,2%	30,7%	31,2%	29,2%	22,8%
Rörelsekostnader	-57,1	-46,8	-115,1	-89,6	-188,3
Övriga intäkter och kostnader	1,3	-1,3	0,6	1,3	5,2
Rörelseresultat	34,1	20,1	51,6	29,1	89,1
Rörelsemarginal	12,6%	9,0%	9,7%	7,2%	7,5%

Andra kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 270,7 MSEK (222,0) i kvartalet, en ökning med 22 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 16 procent. Nettoomsättningen under andra kvartalet var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns i Frankrike samt även Norge, Belgien och Italien.

Bruttoresultatet uppgick till 89,9 MSEK (68,2) och bruttomarginalen uppgick till 33,2 procent (30,7) för kvartalet. Bruttomarginalens utveckling är främst en effekt av produkt- och kontraktmix, positiv valutaeffekt, samt sänkta priser på ett antal standardkomponenter och en högre automationsgrad inom produktion. En ökad andel båtfrakt har också bidragit positivt till bruttoresultatet i kvartalet.

Rörelsekostnaderna ökade till -57,1 MSEK (-46,8) för kvartalet, främst till följd av ökade kostnader för personal och konsulter för satsningar avseende produktutveckling och en stärkt



marknadsnärvaro på ett flertal geografiska marknader. Detta för att svara upp till den ökade efterfrågan sett till såväl kunddialoger och pilotinstallationer, som en breddad användning av systemet för att stödja fler processer med nya kundapplikationer.

Övriga intäkter och kostnader uppgick till 1,3 MSEK (-1,3) och bestod av nettoeffekten av realiserade- och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.

Rörelseresultatet uppgick till 34,1 MSEK (20,1), vilket motsvarade en rörelsemarginal på 12,6 procent (9,0). En hög tillväxt i nettoomsättning kombinerat med positiva valutaeffekter har resulterat i en ökning av rörelseresultatet och rörelsemarginalen.

Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter såsom likvida medel och moderbolagets lån till dotterbolag i utländsk valuta, påverkade kvartalet negativt och uppgick till -0,7 MSEK (6,0). Jämförelsetalet från föregående år var främst ett resultat av positiva omräkningseffekter på stora likvida medel i USD.

Skatt i kvartalet uppgick till -1,1 MSEK (2,3) varav 0,1 MSEK (3,6) avser uppskjuten skatt och -1,2 MSEK (-1,3) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till -4 procent (-5) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till -3 procent (9). Den låga skattesatsen beror på att en del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under kvartalet. Uppskjutna skattefordringar relaterade till aktiverade underskott uppgick i balansräkningen den 30 juni 2019 till 70,4 MSEK (70,5). I jämförelsetalet från föregående år ingår en positiv engångseffekt avseende aktivering av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag.

Periodens resultat uppgick till 32,2 MSEK (28,4). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år kan härledas till ett ökat rörelseresultat.

Den nya redovisningsprincipen IFRS 16 Leasingavtal tillämpas från och med 1 januari 2019. Jämförande information har inte omräknats. Rörelseresultatet har inte påverkats och finansnettot har påverkats negativt med -0,2 MSEK i kvartalet.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 4,4 MSEK (5,4) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Första halvåret

Nettoomsättningen uppgick till 532,6 MSEK (402,0) för första halvåret, en ökning med 32 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 25 procent. Nettoomsättningen under första halvåret var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten i Frankrike samt även Belgien, Norge och Italien.

Bruttoresultatet uppgick till 166,1 MSEK (117,4) och bruttomarginalen uppgick till 31,2 procent (29,2) för halvåret. Bruttomarginalens utveckling är främst en fortsatt konsekvens av produkt- och kontraktsmix, positiv valutaeffekt samt sänkta priser på ett antal standardkomponenter. Även mer frakt med båt istället för flyg har bidragit positivt.

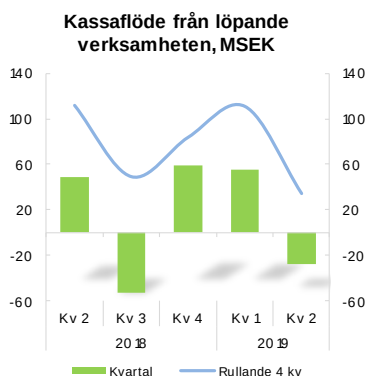
Rörelsekostnaderna ökade till -115,1 MSEK (-89,6) för halvåret, främst till följd av ökade kostnader för personal och konsulter för satsningar avseende produktutveckling och en ökad marknadsnärvaro på flera geografiska marknader, bl a i Nordamerika och Sydeuropa. Detta för att svara upp till den ökade efterfrågan sett till såväl kunddialoger och pilotinstallationer, som en breddad användning av systemet för att stödja fler processer med nya kundapplikationer.

Övriga intäkter och kostnader uppgick till 0,6 MSEK (1,3) för halvåret och bestod av nettoeffekten av realiserade- och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.

Rörelseresultatet uppgick till 51,6 MSEK (29,1), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 9,7 procent (7,2). En hög tillväxt i nettoomsättning kombinerat med gynnsamma valutarörelser har resulterat i en ökning av rörelseresultatet och rörelsemarginalen.



Strategisk uppbyggnad av lager för snabba framtida leveranser samt mer miljövänliga båttransporter har bundit kapital och kortsiktigt påverkat kassaflödet negativt



Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter såsom likvida medel, påverkade perioden positivt och uppgick till 1,6 MSEK (4,9).

Skatten i perioden uppgick till -1,7 MSEK (0,1) varav 0,7 MSEK (2,2) avser uppskjuten skatt och -2,4 MSEK (-2,1) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till -5 procent (-6) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till -3 procent (0). Den låga skattesatsen beror på att en del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under perioden.

Periodens resultat uppgick till 51,6 MSEK (34,2). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år är en konsekvens av ett ökat rörelseresultat.

Den nya redovisningsprincipen IFRS 16 Leasingavtal tillämpas från och med 1 januari 2019. Jämförande information har inte omräknats. Rörelseresultatet har inte påverkats och finansnettot har påverkats negativt med -0,4 MSEK första halvåret.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 10,2 MSEK (19,6) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Andra kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -27,3 MSEK (49,1) för det andra kvartalet. Förändring i rörelsekapital under kvartalet påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten negativt med -73,1 MSEK (20,7) främst till följd av en ökad kapitalbindning av standardprodukter i lager för att upprätthålla god skalbarhet och möta förväntade ledtider till kunder med bred geografisk spridning, kombinerat med en hög andel båtfrakt, vilket medför en ökad kapitalbindning. Som tidigare nämnts bör kassaflödet analyseras över tid.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -13,0 MSEK (-9,5) under andra kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -8,3 MSEK (-5,2) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -4,7 MSEK (-4,1). Investeringarna avser delvis produktionsutrustning till den enhet utanför Kina som etablerats för att öka skalbarheten i leveransledet, ett arbete som accelererats i syfte att minimera effekten av importtullar till USA.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -68,9 MSEK (-55,1) under andra kvartalet och avsåg utdelning om -66,2 MSEK (-55,1) samt leasingavtal om -2,7 MSEK (0,0).

I enlighet med IFRS 16 Leasingavtal har kostnaderna för tidigare operationella leasingavtal påverkat finansiella räntekostnader om -0,2 MSEK, kassaflödet från den löpande verksamheten positivt med 2,7 MSEK och kassaflödet från finansieringsverksamheten negativt med -2,7 MSEK för det andra kvartalet.

Likvida medel uppgick till 104,3 MSEK (173,1) den 30 juni 2019. Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkräkningskredit uppgående till 50 MSEK (50).

Första halvåret

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 27,8 MSEK (77,1) för det första halvåret. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten negativt med -47,5 MSEK (38,1), främst till följd av en ökad kapitalbindning i lager vilket minskade kassaflödet, samt en minskning av utestående kundfordringar vilket ökade kassaflödet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -23,8 MSEK (-18,0) under andra kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -16,1 MSEK (-10,7) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -7,6 MSEK (-7,3). Investeringarna avser



delvis produktionsutrustning till den enhet utanför Kina som etablerats för att öka skalbarheten i leveransledet, ett arbete som accelererats i syfte att minimera effekten av importtullar till USA.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -71,1 MSEK (-55,2) under andra kvartalet och avsåg utdelning om -66,2 MSEK (-55,1) i enighet med beslut vid årsstämman den 25 april 2019 samt leasingavtal om -4,9 MSEK (0,0).

I enighet med IFRS 16 Leasingavtal har kostnaderna för tidigare operationella leasingavtal påverkat finansiella räntekostnader om -0,4 MSEK, kassaflödet från den löpande verksamheten positivt med 4,9 MSEK och kassaflödet från finansieringsverksamheten negativt med -4,9 MSEK för det första halvåret.

Eget kapital

Pricer innehar 705 tusen egna aktier för att kunna infria löftet om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen från 2017, 2018 och 2019. Värdet av löftet kostnadsförs under intjänandeperioden.

Från aktiesparprogrammet 2017 kan maximalt 228 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2020. Från aktiesparprogrammet 2018 kan maximalt 409 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021. För mer information avseende aktiesparprogrammen 2017 och 2018 hänvisas till not 4 i årsredovisningen 2018.

Från aktiesparprogrammet som beslutades vid årsstämman 2019 kan maximalt 316 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2022. Läs mer under Not 4 Aktiesparprogram 2019 i denna delårsrapport.

Optionsprogrammet som beslutades under 2016 förföll den 27 juni 2019 för 475 tusen teckningsoptioner utan inlösen. Inga teckningsoptioner finns därmed utestående per den 30 juni 2019.

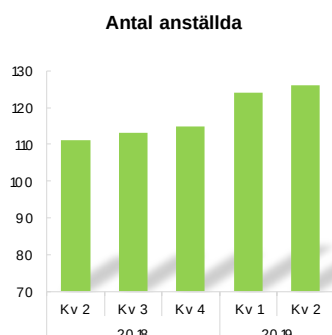
EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

Anges i tusental aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Emitterade vid årets början	226	110 746	110 972
Emitterade & konverterade aktier under året	-	-	-
Emitterade vid periodens utgång	226	110 746	110 972
Varav eget innehav	-	-705	-705
Utestående aktier vid periodens slut	226	110 041	110 267

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst

Personal

Medelantalet anställda under andra kvartalet var 125 (108) och antalet anställda vid periodens utgång var 126 (111). Medelantalet, inklusive inhyrd personal och konsulter, uppgick under andra kvartalet till 144 (120). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produktutveckling och försäljning. En ökad innovationstakt för att svara upp till de nya utmaningar detaljhandeln står inför och bredda nyttjandegraden av ett ESL-system har inneburit en utbyggnad av forsknings- och utvecklingsorganisationen. Även närvaron på ett flertal geografiska marknader, bl a den nordamerikanska, har stärkts i syfte att hantera såväl den ökade efterfrågan som den växande installerade kundbasen.





Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning för första halvåret uppgick till 461,3 MSEK (347,6) och periodens resultat till 105,6 MSEK (27,0). Moderbolagets finansnetto påverkades positivt i det andra kvartalet med 52,8 MSEK (0,0) avseende erhållen utdelning från dotterbolag. Moderbolagets likvida medel uppgick till 80,7 MSEK (160,4) vid utgången av perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av marknaden för digitala hyllkantsetiketter och system samt stora valutafluktuationer, men även handelspolitiska faktorer såsom importtullar. Med tanke på kundstrukturen och avtalens omfattning kan en försening i installationerna eller stora svängningar i valutakurser ha en väsentlig påverkan på ett enskilt kvartal. Övriga risker hänvisas till årsredovisningen 2018, sid 20-21 och 52-54.

Prognos

Ingen prognos lämnas för 2019.

Nya redovisningsprinciper

Pricer tillämpar från 1 januari 2019 IFRS 16 Leasingavtal. Läs mer under Not 1 Redovisningsprinciper.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Tosano, en italiensk dagligvarukedja med 15 storformatsbutiker, har lagt en beställning för att utrusta samtliga sina butiker med Pricers system med digitala prisetiketter. Ordervärdet är cirka 60 MSEK och ingår i Pricers orderingång för det tredje kvartalet 2019. Leveranserna beräknas vara färdiga innan utgången av 2019.

Tosano kommer att integrera Pricers avancerade digitala lösningar, såsom dynamisk produktpositionering och InstantFlash-funktionalitet, för en ny applikation som syftar till att optimera logistikflödet från det externa lagret till butikshyllan. Därutöver kommer Pricer och Tosano att ingå ett strategiskt samarbete för att integrera Pricers hyllkants-kamera i lösningen med avsikt att ytterligare förbättra effektiviteten i flertalet butiksprocesser baserat på dataanalys.

**Nästa delårsrapport
publiceras 25
oktober 2019**

Nästa rapportdatum

Delårsrapport för perioden januari - september 2019 publiceras den 25 oktober 2019.



Undertecknade försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 18 juli 2019

Pricer AB (publ)

Bernt Ingman
Ordförande

Hans Granberg

Jenni Virnes

Jonas Guldstrand

Thomas Krishan

Knut Faremo

Helena Holmgren
VD och Koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för revisionsgranskning.

Denna information är sådan information som Pricer AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2019 kl. 13:00 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Helena Holmgren, VD och Koncernchef
Susanne Andersson, CFO
Tfn: +46 8 505 582 00
Mail: ir@pricer.com



Finansiell rapportering

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	270,7	222,0	532,6	402,0	1 194,5
Kostnad för sålda varor	-180,8	-153,8	-366,4	-284,6	-922,3
Bruttoresultat	89,9	68,2	166,1	117,4	272,2
Försäljnings- och administrationskostnader	-48,5	-40,4	-98,0	-78,6	-162,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8,6	-6,4	-17,1	-11,1	-25,7
Övriga intäkter och kostnader	1,3	-1,3	0,6	1,3	5,2
Rörelseresultat	34,1	20,1	51,6	29,1	89,1
Finansnetto	-0,7	6,0	1,6	4,9	-0,3
Resultat före skatt	33,4	26,1	53,2	34,0	88,8
Skatt	-1,1	2,3	-1,7	0,1	-1,5
Periodens resultat	32,2	28,4	51,6	34,2	87,3

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Periodens resultat	32,2	28,4	51,6	34,2	87,3
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>					
Omräkningsdifferenser	4,4	5,4	10,2	19,6	14,9
Kassaflödessäkringar	-	2,5	-	1,3	2,9
Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat	-	-0,5	-	-0,3	-0,6
Periodens övrigt totalresultat	4,4	7,3	10,2	20,7	17,2
Periodens totalresultat	36,6	35,7	61,8	54,9	104,5

Periodens resultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	32,2	28,4	51,6	34,2	87,3
---------------------	------	------	------	------	------

Periodens totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	36,6	35,7	61,8	54,9	104,5
---------------------	------	------	------	------	-------

RESULTAT PER AKTIE

	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,29	0,26	0,47	0,31	0,79
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,29	0,26	0,46	0,31	0,79
Antal aktier före utspädning, miljoner	110,3	110,3	110,3	110,3	110,3
Antal aktier efter utspädning, miljoner	111,2	110,9	111,2	110,9	110,9


KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
Belopp i MSEK			
Immateriella anläggningstillgångar	314,8	304,3	301,5
Materiella anläggningstillgångar	23,2	20,9	22,3
Nyttjanderättstillgångar	54,5	-	-
Uppskjutna skattefordringar	76,7	75,4	76,1
Summa anläggningstillgångar	469,2	400,5	399,8
Varulager	263,0	167,4	189,0
Kortfristiga fordringar	330,2	317,1	361,8
Likvida medel	104,3	173,1	171,0
Summa omsättningstillgångar	697,5	657,6	721,8
SUMMA TILLGÅNGAR	1 166,7	1 058,2	1 121,6
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	766,2	718,8	769,3
Summa eget kapital	766,2	718,8	769,3
Avsättningar	34,1	25,6	31,9
Långfristiga skulder	44,2	-	-
Kortfristiga skulder	322,2	313,8	320,5
Summa skulder	400,5	339,4	352,3
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 166,7	1 058,2	1 121,6
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,95	6,52	6,98
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,89	6,48	6,94

FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Belopp i MSEK			
Eget kapital vid periodens ingång	769,3	718,7	718,7
Periodens resultat	51,6	34,2	87,3
Periodens övrigt totalresultat	10,2	20,7	17,2
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>61,8</i>	<i>54,9</i>	<i>104,5</i>
Utdelning	-66,2	-55,1	-55,1
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	1,3	0,3	1,3
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>-64,8</i>	<i>-54,8</i>	<i>-53,9</i>
Eget kapital vid periodens utgång	766,2	718,8	769,3
Hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare	766,2	718,8	769,3



KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

	Kv 2	Kv 2	6 mån	6 mån	Helår
Belopp i MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Resultat före skatt	33,4	26,1	53,2	34,0	88,8
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	12,3	2,9	23,0	5,6	28,4
- varav avskrivningar och nedskrivningar	8,4	5,7	18,8	10,2	20,9
- varav övriga icke-kassaflödespåverkande poster	3,9	-2,8	4,2	-4,6	7,5
Betald inkomstskatt	0,1	-0,5	-1,0	-0,7	-3,4
Förändring i rörelsekapital	-73,1	20,7	-47,5	38,1	-30,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-27,3	49,1	27,8	77,1	83,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-13,0	-9,5	-23,8	-18,0	-27,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-68,9	-55,1	-71,1	-55,2	-55,2
Periodens kassaflöde	-109,2	-15,6	-67,0	3,9	0,9
Likvida medel vid periodens ingång	213,5	186,8	171,0	166,8	166,8
Valutakursdifferens i likvida medel	-	1,8	0,3	2,4	3,4
Likvida medel vid periodens utgång	104,3	173,1	104,3	173,1	171,0
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0	50,0	50,0
Disponibla medel vid periodens utgång	154,3	223,1	154,3	223,1	221,0

NYCKELTAL

	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2
Belopp i MSEK	2019	2019	2018	2018	2018
Orderingång	230	208	274	286	520
Orderingång - rullande 4 kv	998	1 287	1 268	1 225	1 174
Nettoomsättning	270,7	261,9	386,5	406,0	222,0
Nettoomsättning - rullande 4 kv	1 325,1	1 276,4	1 194,5	1 061,0	848,8
Rörelseresultat	34,1	17,6	29,0	31,0	20,1
Rörelseresultat - rullande 4 kv	111,6	97,6	89,1	77,0	66,5
Periodens resultat	32,2	19,3	25,8	27,4	28,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-27,3	55,1	59,1	-52,6	49,1
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kv	34,4	110,8	83,7	49,2	111,7
Antal anställda vid periodens utgång	126	124	115	113	111
Soliditet	66%	66%	69%	60%	68%


MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Belopp i MSEK			
Nettoomsättning	461,3	347,6	1 057,4
Kostnad för sålda varor	-345,7	-278,4	-889,7
Bruttoresultat	115,6	69,2	167,6
Försäljnings- och administrationskostnader	-48,7	-36,3	-78,1
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17,1	-11,1	-25,7
Övriga intäkter och kostnader	0,7	1,3	5,1
Rörelseresultat	50,5	23,1	68,9
Finansnetto	54,9	4,0	-5,2
Resultat före skatt	105,4	27,0	63,8
Skatt	0,3	0,0	3,3
Periodens resultat	105,6	27,0	67,1

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Belopp i MSEK			
Periodens resultat	105,6	27,0	67,1
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>			
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Kassaflödessäkringar	-	1,3	2,9
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-	-0,3	-0,6
Periodens övrigt totalresultat	-	1,1	2,3
Periodens totalresultat	105,6	28,1	69,3


MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
Immateriella anläggningstillgångar	48,3	41,2	42,1
Materiella anläggningstillgångar	20,5	16,9	18,7
Finansiella anläggningstillgångar	269,5	279,8	268,3
Summa anläggningstillgångar	338,3	337,9	329,1
Varulager	202,4	104,8	133,0
Kortfristiga fordringar	297,0	275,7	314,2
Kassa och bank	80,7	160,4	161,0
Summa omsättningstillgångar	580,1	540,9	608,2
SUMMA TILLGÅNGAR	918,4	878,7	937,3
Eget kapital	626,7	543,7	585,9
Summa eget kapital	626,7	543,7	585,9
Avsättningar	26,1	19,2	24,6
Långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	265,5	315,8	326,7
Summa skulder	291,7	335,0	351,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	918,4	878,7	937,3

FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Eget kapital vid periodens ingång	585,8	570,3	570,3
Periodens totalresultat	105,6	28,1	69,3
Utdelning	-66,2	-55,1	-55,1
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	1,3	0,3	1,3
Eget kapital vid periodens utgång	626,7	543,7	585,9



Not 1 – Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen, ÅRL. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, som har utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med nedanstående tillägg.

Nya IFRS som tillämpas från 2019 – IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft 1 januari 2019. Standarden innebär en förändring avseende redovisning av leasingavtal och kräver att alla leasingavtal redovisas i balansräkningen. Bolaget har operationella leasingavtal avseende kontorslokaler och bilar, vilka påverkar finansiell ställning och nyckeltal vid övergången. Bolaget har valt att tillämpa övergångsreglerna för denna standard enligt den förenklade metoden, med den ackumulerade effekten av en initial tillämpning av standarden på den första tillämpningsdagen, 1 januari 2019. Jämförande information omräknas inte och rapporteras även fortsättningsvis i enlighet med *IAS 17 Leasingavtal* och *IFRIC 4 Fastställande av huruvida ett avtal innehåller ett leasingavtal*. Bolaget har valt att exkludera leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal har från och med 1 januari 2019 ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgångar och finansiella räntekostnader på leasingskulderna. Nyttjanderättstillgångarna har valts att värderas till ett belopp som motsvarar leasingskulderna vid övergångstidpunkten. Den 1 januari 2019 påverkade förändringen avseende redovisningen av leasingavtal balansomslutningen med 57,1 MSEK (motsvarande 5 procent), utan påverkan på eget kapital. Se vidare leasingupplysningar nedan.

IFRS 16 - UPPLYSNINGAR OM ÖVERGÅNG

	1 jan 2019
Belopp i MSEK	
Leasingskuld	
Operationella leasingavtal per 31 december 2018	60,9
Diskontering med koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta	-3,8
Leasingskuld avseende operationella leasingavtal per 31 december 2018	57,1
Tillkommer skulder för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	1,1
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	58,2
Nyttjanderättstillgång	
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	57,1
Tillkommer tillgångar för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	1,2
Nyttjanderättstillgång redovisad per 1 januari 2019	58,3

LEASINGSKULD

	30 jun 2019	1 jan 2019
Belopp i MSEK		
Kortfristiga - inom ett år	10,3	9,7
Långfristiga - mellan ett och fem år	39,5	41,1
Långfristiga - mer än fem år	5,0	7,5
Totalt	54,8	58,2

NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNG

	30 jun 2019	1 jan 2019
Belopp i MSEK		
Lokaler	52,9	56,5
Bilar	1,6	1,8
Totalt	54,5	58,3

**Not 1 – Redovisningsprinciper: IFRS 16 Leasingavtal fortsättning****KOSTNADS- OCH KASSAFLÖDESUPPLYSNINGAR**

Belopp i MSEK	Kv 2 2019	Helår 2019
Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar	2,7	4,9
(varav lokaler)	2,4	4,3
(varav bilar)	0,3	0,6
Räntekostnad leasingskulder	0,2	0,4
Kassaflödet för leasingavtal	2,7	4,9

Not 2 – Intäkter från avtal med kunder**INTÄKTERNAS FÖRDELNING**

Belopp i MSEK	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Varuintäkter	247,4	202,1	491,4	365,2	1 111,0
Tjänsteintäkter	19,9	16,7	33,4	31,1	64,9
Licensintäkter	3,3	3,1	7,8	5,7	18,6
Totalt	270,7	222,0	532,6	402,0	1 194,5

Bolaget har allokerat rabatter proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet förutom när observerbara bevis om att hela rabatten avser ett eller flera, men inte alla, prestationsåtaganden.

NETTOOMSÄTTNING PER FÖRSÄLJNINGSKANAL

	Kv 2 2019	Kv 2 2018	6 mån 2019	6 mån 2018	Helår 2018
Direktförsäljning	45%	48%	47%	51%	66%
Återförsäljare	55%	52%	53%	49%	34%
Totalt	100%	100%	100%	100%	100%

Not 3 – Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående beskrivs i not 23 i koncernredovisningen i bolagets årsredovisning för 2018. Inga närståendeförhållanden har ändrats och inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat, jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2018.

Not 4 – Aktiesparprogram 2019

Vid årsstämman den 25 april 2019 fattades beslut om ett prestationsrelaterat aktiesparprogram ("LTI 2019") riktat till 10 ledande befattningshavare. Efter en initial investering av deltagaren i Pricers B-aktie erhåller deltagaren en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. Vid anmälningsperiodens slut hade 10 ledande befattningshavare tecknat sig. Från aktiesparprogrammet 2019 kan maximalt 316 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2022, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen uppnås fullt ut.



Not 5 – Finansiella instrument

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämma med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga långa samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

Derivaten avseende valutaterminer värderas till verkligt värde enligt nivå 2 i verkligt värde-hierarkin (se definition nedan). Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor. Under 2019 fanns inga utestående terminskontrakt.

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden

FINANSIELLA INSTRUMENT

Belopp i MSEK	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	-	3,9	-
Låne- och kundfordringar	407,6	443,3	519,8
Totala finansiella tillgångar	407,6	447,2	519,8
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	-	5,5	-
Andra finansiella skulder	279,5	279,0	278,5
Totala finansiella skulder	279,5	284,4	278,5

Not 6 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till tullmyndighet, hyresvärd samt förskottsbetalningar från kund. För bank- och förskottsgaranti finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	Moderbolag			Koncern		
	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
Belopp i MSEK						
Ställda säkerheter						
Företagsinteckning	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6
Spärrade medel	13,1	-	-	14,0	0,9	0,9
Summa	72,7	59,6	59,6	73,7	60,5	60,5
Eventalförpliktelser						
Bankgarantier	-	-	-	0,9	0,8	0,9
Tullverket	0,1	0,2	0,1	5,7	0,2	0,1
Hyresgaranti	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
Förskottsgaranti	13,1	-	13,0	13,1	1,7	13,0
Summa	15,0	1,9	14,8	21,4	4,4	15,7



Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Nedan framgår avstämningar och definitioner av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
Belopp i MSEK om annat ej anges			
RESULTATMÅTT			
Rörelsekostnader			
Försäljnings- och administrationskostnader	-98,0	-78,6	-162,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17,1	-11,1	-25,7
Rörelsekostnader	-115,1	-89,6	-188,3
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster			
Rörelsekostnader	-115,1	-89,6	-188,3
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster	-115,1	-89,6	-188,3
MARGINALMÅTT			
Nettoomsättning	532,6	402,0	1 194,5
Bruttoresultat	166,1	117,4	272,2
Bruttomarginal, procent	31,2%	29,2%	22,8%
Rörelseresultat	51,6	29,1	89,1
Rörelsemarginal, procent	9,7%	7,2%	7,5%
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT			
Soliditet			
Totala tillgångar	1 166,7	1 058,2	1 121,6
Eget kapital	766,2	718,8	769,3
Soliditet, procent	66%	68%	69%
AVKASTNINGSMÅTT			
Eget kapital per aktie före/efter utspädning			
Antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,3	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	1,0	0,6	0,6
Eget kapital	766,2	718,8	769,3
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,95	6,52	6,98
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,89	6,48	6,94
Resultat per aktie före/efter utspädning			
Genomsnittligt antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,3	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	1,0	0,6	0,6
Periodens resultat	51,6	34,2	87,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,47	0,31	0,79
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,46	0,31	0,79



ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
RESULTATMÅTT		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar / förändring i lokal valuta	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens nettoomsättning omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
MARGINALMÅTT		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.



ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
ÖVRIGA MÅTT		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens orderingång och jämförelseperiodens orderingång omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tillägsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricers aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Small Cap. För ytterligare information, besök gärna www.pricer.com.

Pricer AB
Box 215
SE-101 24 Stockholm
Besöksadress: Västra Järnvägsgatan 7
SE-111 64 Stockholm

Webbplats: www.pricer.com
Telefon: +46 8 505 582 00
Organisationsnummer: 556427-7993