

RaySearch Laboratories AB (publ) Bokslutskommuniké 2009

1 JANUARI – 31 DECEMBER 2009

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 83,7 (62,7) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 30,1 (18,2) MSEK och resultatet per aktie till 0,88 (0,53) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 40,9 (21,1) MSEK
- Kassaflödet uppgick till 9,4 (-8,5) MSEK
- Genombrottsorder på system för strålterapi med protoner erhöles i juni
- Den nya produkten för VMAT-behandlingar i samarbetet med Philips började generera intäkter i november
- Samarbetsavtalet med Siemens som tecknades i maj utökades och accelererades i november
- Två nya produkter från samarbetet med Nucletron började generera intäkter i december
- Samarbetet med Varian, omfattande tre nya produkter, började generera intäkter i december
- Första ordena erhållna för den nya produkten i samarbetet med TomoTherapy
- Styrelsen föreslår en utdelning om 0,50 (0) SEK per aktie

”2009 var ett mycket framgångsrikt år för RaySearch med många spännande produktlanseringar. De nya produkterna började generera substantiella intäkter under slutet av året vilket ledde till att omsättningen under fjärde kvartalet ökade med hela 71 procent”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Jag kan därmed konstatera att vi har gått in i en ny fas av tillväxt och står mycket väl rustade inför framtiden”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-dec		okt-dec	
	2009	2008	2009	2008
Nettoomsättning	83 687	62 690	36 365	21 346
Rörelseresultat	40 862	21 058	23 812	13 013
Rörelsemarginal %	48,8	33,6	65,5	61,0
Nettoresultat	30 146	18 223	17 526	10 899
Resultat per aktie, SEK	0,88	0,53	0,51	0,32
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	29,50	11,50		

Informationen i bokslutskommunikén är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 18 februari kl 7.45.

VD:s kommentar

2009 var ett mycket framgångsrikt år för RaySearch. Efter flera års hårt utvecklingsarbete lanserades en stor mängd nya produkter via våra partners. När de nya produkterna började generera substantiella intäkter i slutet av året, samtidigt som våra existerande produkter fortsatte att sälja bra, överträffade vi alla tidigare finansiella resultat. Under det fjärde kvartalet 2009 ökade intäkterna till 36,4 MSEK, vilket är en ökning med hela 71 procent jämfört med fjärde kvartalet 2008 som dittills var det bästa kvartalet RaySearch någonsin uppvisat. Därmed blev även året som helhet starkt med en omsättning som ökade med 33 procent till 83,7 MSEK. Vinsten för året steg samtidigt till 30,1 MSEK vilket motsvarar en ökning med 65 procent jämfört med 2008.

Den viktigaste nya produkten var vår lösning för VMAT (Volumetric Modulated Arc Therapy) som är den stora trenden på marknaden just nu. Vår partner Philips började i april marknadsföra den nya produkten under varumärket SmartArc som en integrerad modul i Philips system Pinnacle³. Under sommaren och hösten byggdes en orderstock upp och i november började produkten installeras på kliniker. Det var en viktig milstolpe för RaySearch eftersom produkten då började generera intäkter. Tack vare en stark efterfrågan på VMAT har lanseringen varit mycket framgångsrik med goda volymer. RaySearch har en mycket stor installerad bas bland Philips kliniker, så den här produkten kommer att vara en av RaySearchs viktigaste produkter för en lång tid framöver.

Även Nucletron lanserade en version av vår VMAT-lösning i september. Parallellt lanserade de även en annan ny produkt för modellbaserad segmentering (MBS). Båda produkterna säljs nu integrerade i Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra[®]. Här kom leveranserna igång i december med god efterfrågan, i synnerhet för VMAT-lösningen.

I juni lanserades också tre nya produkter i vårt partnerskap med Varian. Produkterna är dosplaneringsmoduler för optimering av konventionell tredimensionell konform strålterapi (3D-CRT), radiobiologisk utvärdering samt radiobiologisk optimering. Dessa är integrerade moduler i den senaste versionen av Varians dosplaneringssystem Eclipse[™]. Även här nåddes en viktig milstolpe när leveranserna kom igång under slutet av året. Även om volymerna hittills är små har Varian en mycket stor installerad bas så potentialen är stor. Vi har en bra relation med Varian och för en tät dialog, så jag är övertygad om att försäljningen av de här produkterna kommer att ta fart under 2010. Slutligen har även TomoTherapy börjat bygga upp en orderstock för den nya lösningen SharePlan[™] från RaySearch som lanserades under 2009 och de första leveranserna kommer att ske under första halvåret 2010.

Vad gäller vår portfölj av existerande produkter såg vi under året en volymökning av de produkter vi säljer via IBA Dosimetry, en nedgång av de produkter som säljs via Philips medan försäljningen via Nucletron var i stort sett oförändrad jämfört med föregående år. IBA Dosimetry lanserade i somras en ny version av kvalitetsäkringssystemet COMPASS[®] som vi har utvecklat tillsammans. Den nya versionen har stöd för VMAT-behandlingar vilket har gjort systemet än mer konkurrenskraftigt. Tack vare den här utökningen börjar vi nu se en förbättrad försäljning. Vi arbetar också med att utöka det här systemet med avancerad adaptiv funktionalitet under 2010, så det finns goda förutsättningar för att försäljningen skall fortsätta växa. Nedgången via Philips är inte oväntad eftersom de är mycket beroende av den amerikanska marknaden som under 2009 var den marknad som var hårdast drabbad av finanskrisen. Produkterna har också funnits på marknaden under en lång tid så en viss nedgång är naturlig. Supportintäkterna från vår första produkt p-RayOptimizer minskade från andra kvartalet, eftersom produkten nu efter nästan nio år på marknaden kräver mindre underhåll.

Ett av våra viktigaste projekt under året var utvecklingen av ett dosplaneringssystem för protonterapi åt den tyska kliniken WPE. Protonterapi är en av de mest avancerade formerna av strålterapi och är ett viktigt framtidsområde för RaySearch. Avtalet med WPE är vår första kommersiella protonorder och tecknades i juni då även en första delleverans gjordes. Systemet kommer inte att vara integrerat i någon partners system utan bygger på RaySearchs egna plattform RayStation. Utöver optimering av protonbehandlingar kommer systemet även att innehålla omfattande stöd för adaptiv strålterapi. Genom att anpassa behandlingen för att ta hänsyn till de anatomiska förändringar som uppstår under och mellan behandlingstillfällen kan precisionen ytterligare förbättras. Adaptiv terapi har varit ett prioriterat forskningsområde för RaySearch under många år och det här blir första gången som vår

utveckling inom det fältet kommer till klinisk nytta. Projektet löper på enligt plan och en stor delleverans gjordes i december. Systemet planeras att vara fullt utvecklat och i kliniskt bruk under 2010. Systemet kommer då att vara marknadens mest avancerade system för protondosplanering. Inom protonområdet deltog vi under året också i upphandlingen av ett dosplaneringssystem för Skandionkliniken som är ett protoncenter som skall byggas i Sverige. Den upphandlingen vanns då av en annan leverantör. Efter överklagan underkändes upphandlingen av länsrätten och den ska nu göras om från början. Vi kommer att delta i den nya upphandlingen som förväntas avgöras under 2010.

Ett annat projekt som vi nu lägger mycket resurser på är samarbetet med Siemens som påbörjades i maj. Siemens är en av de ledande globala leverantörerna av utrustning för strålterapi. Avtalet med Siemens innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika moduler för avancerad dosplanering av strålterapi. Modulerna byggs in i Siemens system *syngo*® Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. I november utökades avtalet med ett antal moduler och samtidigt tidigare releaserades datumet. Samarbetet förväntas nu börja generera intäkter för RaySearch under andra halvåret 2010.

Under 2009 stärkte vi vår utvecklingskapacitet genom att rekrytera nya systemutvecklare. I kombination med att resurser frigörs efter att flera projekt har slutförts möjliggör detta att vi återigen kan lägga resurser på mer långsiktigt forskningsarbete, vilket är en nödvändighet för att RaySearch ska kunna stärka sin position som den ledande utvecklaren av avancerad mjukvara för strålterapi. En annan grundsten i den här strategin är att parallellt med den existerande partnerbaserade affärsmodellen samarbeta direkt med några få utvalda ledande forskningsintensiva kliniker som WPE. Samarbeten av den här typen skapar handlingsfrihet för RaySearch att utveckla nyskapande lösningar direkt i klinisk miljö, vilket är en förutsättning för att långsiktigt säkerställa RaySearchs ställning som ledande aktör. För att förbättra kännedomen om RaySearchs lösningar bland relevanta kliniker har vi i år för första gången deltagit som utställare på de stora strålterapi-mässorna. Jag är övertygad om att den satsningen är värdefull och vi avser att fortsätta på den inslagna vägen.

När jag nu ser fram emot det kommande året kan jag konstatera att vi har gått in i en helt ny fas och står mycket starkare än för ett år sedan. Produktportföljen har fördubblats och med de nya produkterna bör vi kunna fortsätta se tillväxt. Vi kommer dock ha svårt att under de närmaste kvartalen nå upp till rekordförsäljningen under det gångna kvartalet som innehöll leveranser av en orderstock som hade byggts upp under en stor del av 2009. Å andra sidan verkar de värsta effekterna av finanskrisen ha ebbat ut och osäkerheten kring ersättningsnivåer i det amerikanska sjukvårdssystemet har minskat, så det finns bättre förutsättningar för en underliggande god marknadsutveckling än under 2009. Vi har också många spännande produkter som skall färdigställas under 2010, som våra första produkter åt Siemens och vårt egna system som skall slutlevereras till WPE. Vi diskuterar också utökningar av flera av våra partneravtal och har flera nya mycket intressanta lösningar i utveckling som inte har visats upp ännu. Allt detta sammantaget gör att det finns goda förutsättningar för fortsatt tillväxt under lång tid framöver. Därmed ser styrelsen utrymme för att återuppta utdelningen och föreslår en utdelning om 0,5 SEK per aktie.

Stockholm den 18 februari 2010

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

Viktiga händelser

HÄNDELSE UNDER FJÄRDE KVARTALET 2009

Den nya produkten för VMAT-behandlingar i samarbetet med Philips började generera intäkter

RaySearchs nya dosplaneringslösning för VMAT-behandlingar (Volumetric Modulated Arc Therapy), som i april erhöll 510(k)-godkännande från den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA, började installeras på kliniker i november. Produkten har utvecklats sedan 2008 som en del av det långsiktiga partnerskapet mellan RaySearch och Philips och marknadsförs under namnet SmartArc som en modul i Philips dosplaneringssystem Pinnacle³. VMAT är en avancerad form av IMRT (Intensity Modulated Radiation Therapy) där tumören kontinuerligt bestrålas samtidigt som strålkällan roterar ett eller flera varv runt patienten. Konceptet möjliggör att behandlingen kan levereras snabbare än med traditionell IMRT där patienten bestrålas endast från ett litet antal fasta infallsvinklar. Den nya produkten är den första planeringslösning som kan användas tillsammans med alla modeller av behandlingsmaskiner som kan leverera VMAT-behandlingar. Utöver att hantera de senaste behandlingsmaskinerna där strålens intensitet kan varieras över tiden har den nya produkten också stöd för konstant strålintensitet. Därmed kan klinikerna utnyttja fördelarna med VMAT utan att behöva investera i en uppgradering av behandlingsmaskinerna vilket kostar både tid och pengar.

Samarbetsavtalet med Siemens utökades och accelererades

I maj ingick RaySearch ett långsiktigt utvecklings- och licensavtal med Siemens Healthcare. Samarbetet innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika dosplaneringsmoduler för förbättrad strålbehandling. Modulerna kommer att byggas in i Siemens system *syngo*[®] Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. I november utökades samarbetet till att omfatta fler moduler. Dessutom accelererades projektet som därmed förväntas börja generera intäkter för RaySearch under andra halvåret 2010, istället för 2011 som tidigare meddelats.

Två nya produkter från samarbetet med Nucletron började generera intäkter

I december påbörjades leveranserna ut till kliniker av två nya produkter i samarbetet med Nucletron. Produkterna, som har utvecklats av RaySearch sedan januari 2009 och lanserades i september, är integrerade moduler i Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra[®]. Den ena produkten används för dosplanering av VMAT-behandlingar och den andra för modellbaserad segmentering (MBS). MBS förenklar segmenteringsprocessen där en tredimensionell modell av tumören och omkringliggande organ skapas innan själva behandlingen planeras. Detta är ett tidskrävande steg eftersom det traditionellt utförs genom att manuellt rita ut konturerna för relevanta strukturer. Den nya mjukvaran utnyttjar tredimensionella organmodeller som automatiskt anpassas till varje patients individuella bilddata. Produkten kommer att vara användbar för dosplanering av både extern strålterapi och brachyterapi och har en stor potential att snabba upp segmenteringsprocessen och även säkerställa att segmenteringen utförs på ett konsekvent sätt från fall till fall.

Samarbetet med Varian började generera intäkter

I december började samarbetet med Varian Medical Systems att generera intäkter. Samarbetet omfattar tre nya mjukvarulösningar som är integrerade moduler i den senaste versionen av Varians dosplaneringssystem Eclipse[™]. Produkterna är dosplaneringsmoduler för optimering av konventionell tredimensionell konform strålterapi (3D-CRT), för radiobiologisk utvärdering och för radiobiologisk optimering. 3D-CRT är en väletablerad behandlingsform som utgör merparten av alla strålbehandlingar. Det är dock relativt komplext och tidsödande att ta fram en plan för en 3D-CRT-behandling. Den nya 3D-CRT-modulen utnyttjar avancerade algoritmer för att automatisera den här processen. Detta sparar mycket tid och har även potential att signifikant förbättra behandlingens kvalitet. De andra två modulerna för radiobiologisk utvärdering och optimering använder modeller för att förutse hur frisk vävnad och tumörer kommer att reagera när de bestrålas. Verktyget för radiobiologisk utvärdering gör det möjligt att beräkna sannolikheten för att en tumör kan kontrolleras eller risken att skada frisk vävnad för en specifik dosplan. Modulen för radiobiologisk optimering ger läkarna möjlighet att formulera sin ordination direkt i kliniska termer såsom sannolikheten för att tumören ska kontrolleras och risken för strålningsinducerade komplikationer. Det är ett mycket

användbart komplement till traditionella tekniker baserade på fysikalisk dos som inte tar hänsyn till biologisk respons.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FJÄRDE KVARTALET 2009

Under det fjärde kvartalet 2009 ökade omsättningen med 70,9 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 36,4 (21,3) MSEK. Rörelseresultatet förbättrades och uppgick under fjärde kvartalet till 23,8 (13,0) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 65,5 (61,0) procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 17,5 (10,9) MSEK. Omsättningsökningen förklaras huvudsakligen av licensintäkter från de nya produkterna i samarbetena med Philips och Nucletron som började generera intäkter under fjärde kvartalet 2009.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE HELÅRET 2009

Under helåret 2009 ökade den totala omsättningen med 33,5 procent jämfört med föregående år och uppgick till 83,7 (62,7) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter via partners samt supportintäkter. Antalet sålda licenser via partners uppgick till 656 (634) och licensintäkterna under 2009 uppgick till 60,6 (39,0) MSEK. Ökningen i licensintäkter är huvudsakligen hänförlig till att nya produkter via Philips och Nucletron började generera intäkter. Licensförsäljningen påverkades även positivt av en delbetalning avseende det nya avtalet med WPE samt ökade intäkter från IBA Dosimetry. Omsättningen har påverkats negativt av att supportintäkterna under 2009 sjönk med 2,5 procent till 23,1 (23,7) MSEK. Supportintäkterna baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och har därför tidigare växt kontinuerligt. Från och med andra kvartalet 2009 började dock supportintäkterna för RaySearchs första produkt p-RayOptimizer att minska eftersom produkten, som har funnits på marknaden sedan 2001, nu kräver mindre underhåll.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering till Philips och Varian sker i dollar och fakturering till Nucletron och IBA Dosimetry sker i euro. Under 2009 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 7,48 SEK att jämföra med 6,69 SEK under 2008. Under 2009 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 10,49 SEK, att jämföra med 9,86 SEK under 2008. Därmed hade valutaeffekter en positiv effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 21,7 procent jämfört med 2008 vilket är 11,8 procentenheter lägre än utfallet. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under 2009 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 5,1 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 3,1 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolitik.

Rörelseresultatet under 2009 uppgick till 40,9 (21,1) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 48,8 (33,6) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster minskade jämfört med föregående år med 1,8 MSEK till 41,0 MSEK. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under 2009 uppgått till -0,8 (1,8) MSEK. Minskningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av lägre kostnader för forskning och utveckling. Detta förklaras i sin tur av att en större andel av kostnaderna för forskning och utveckling aktiverades under 2009.

Per den 31 december 2009 arbetade 54 (45) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 55,9 (48,1) MSEK. Denna ökning kompensades av att aktiverade utvecklingskostnader under 2009 ökade till 43,3 (29,6) MSEK. De ökade aktiveringarna förklaras av att en stor del av forskningsavdelningens resurser under perioden har riktats om till att delta i produktutvecklingsprojekt, där kostnader aktiveras, istället för i forskningsprojekt, där kostnader inte aktiveras. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under 2009 uppgick till 12,1 (10,7) MSEK. Ökningen under perioden förklaras av att aktiverade utvecklingskostnader avseende bolagets nya produkter började skrivas av under tredje och fjärde kvartalen i takt med att de nya produkterna började installeras på kliniker. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 24,7 (29,2) MSEK.

Avskrivningarna under 2009 uppgick till 12,2 (10,8) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,2 (0,2) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under 2009 uppgick till 12,4 (11,0) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under 2009 uppgick till 30,1 (18,2) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,88 (0,53) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika minskade under perioden. Licensintäkterna under 2009 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 38 (44) procent, Asien 17 (19) procent, Europa och övriga världen 45 (37) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under 2009 uppgick till 49,2 (26,0) MSEK och årets kassaflöde uppgick till 9,4 (-8,5) MSEK. Ökningen förklaras huvudsakligen av att resultatet före skatt förbättrades till 41,3 MSEK jämfört med 24,1 MSEK föregående år. Kassaflödet från investeringsverksamheten sjönk till -43,1 MSEK (-29,5) på grund av ökade utvecklingssatsningar. Detta kompenseras delvis av att kassaflödet från finansieringsverksamheten ökade till 3,3 MSEK härrörande från en optionslösen medan kassaflödet från finansieringsverksamheten under 2008 uppgick till -5,0 MSEK härrörande från lämnad utdelning och optionspremier.

Per den 31 december 2009 uppgick likvida medel till 80,0 MSEK, jämfört med 70,6 MSEK per den 31 december 2008. Per den 31 december 2009 uppgick de kortfristiga fordringarna till 30,5 MSEK jämfört med 23,2 MSEK per den 31 december 2008. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under 2009 uppgick till 43,3 (30,2) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 1,1 (0,5) MSEK.

MEDARBETARE

Vid fjärde kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 58 (50) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-december 2009 uppgick till 52 (48).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

OPTIONSLOSEN

RaySearchs optionsprogram 2004:1 utställt av dotterbolaget RayIncentive till anställda löpte ut den 31 december 2009. I samband med lösen utnyttjades optioner avseende 150 000 aktier till lösenpriset 26,95 och resterande optioner avseende 196 500 aktier återköptes till marknadspris, det vill säga aktiekursen minus lösenpriset. Nettoeffekten av dessa transaktioner innebar ett kassatillskott om 3,3 MSEK. Efter lösen uppgår RayIncentives innehav av aktier i RaySearch Laboratories till 299 628 varav 103 128 aktier omfattas av existerande optionsprogram.

ÅRSSTÄMMAN

Årsstämman hålls på Berns Konferens i Kammarsalen, Berzelii Park, Stockholm den 25 maj 2010 kl.18.00. Årsredovisningen för 2009 kommer att finnas tillgänglig på RaySearchs kontor, Sveavägen 25 i Stockholm cirka en månad före årsstämman.

Förslag till utdelning

Mot bakgrund av RaySearchs starka finansiella utveckling och goda framtidsutsikter föreslår styrelsen och verkställande direktören att årsstämman beslutar om en utdelning till aktieägarna med 0,50 (0,00) SEK per aktie eller 17,1 (0,0) MSEK.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK

	jan-dec		okt-dec	
	2009	2008	2009	2008
Nettoomsättning	83 687	62 690	36 365	21 346
Kostnad för sålda varor	-1 013	-661	-147	-225
Bruttoresultat	82 674	62 029	36 218	21 121
Övriga rörelseintäkter	0	2 012	226	1 319
Försäljningskostnader	-3 604	-2 563	-1 213	-551
Administrationskostnader	-12 691	-11 031	-3 407	-2 154
Forsknings- och utvecklingskostnader	-24 718	-29 183	-8 012	-6 668
Övriga rörelsekostnader	-799	-206	0	-54
Rörelseresultat	40 862	21 058	23 812	13 013
Resultat från finansiella poster	421	3 048	23	690
Resultat före skatt	41 283	24 106	23 835	13 703
Skatt	-11 137	-5 883	-6 309	-2 804
Periodens resultat¹⁾	30 146	18 223	17 526	10 899
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,88	0,53	0,51	0,32
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,88	0,53	0,51	0,32

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

Belopp i KSEK

	jan-dec		okt-dec	
	2009	2008	2009	2008
Periodens resultat	30 146	18 223	17 526	10 899
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Totalresultat för perioden¹⁾	30 146	18 223	17 526	10 899

1) 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	2009-12-31	2008-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	112 323	81 705
Materiella anläggningstillgångar	2 068	1 926
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569
Summa anläggningstillgångar	122 607	94 200
Kortfristiga fordringar	30 478	23 247
Likvida medel	80 013	70 644
Summa omsättningstillgångar	110 491	93 891
SUMMA TILLGÅNGAR	233 098	188 091
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	184 858	150 435
Uppskjutna skatteskulder	34 949	26 240
Övriga långfristiga skulder	642	1 610
Leverantörsskulder	5 525	4 283
Övriga kortfristiga skulder	7 124	5 523
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	233 098	188 091
Ställda panter	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	Inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-dec		okt-dec	
	2009	2008	2009	2008
Resultat före skatt	41 283	24 106	23 835	13 703
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	12 389	10 981	5 175	2 779
Betald skatt	-1 933	1 439	-2 503	7 235
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	51 739	36 526	26 507	23 717
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-2 532	-10 481	-12 731	-4 514
Kassaflöde från den löpande verksamheten	49 207	26 045	13 776	19 203
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-43 148	-29 540	-13 116	-7 648
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 310	-4 996	3 310	-
Periodens kassaflöde	9 369	-8 491	3 970	11 555
Likvida medel vid periodens början	70 644	79 135	76 043	59 089
Likvida medel vid periodens slut	80 013	70 644	80 013	70 644

*| dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**| dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK

	jan-dec 2009	2008
Ingående balans	150 435	137 851
Totalresultat för perioden	30 146	18 223
Lämnad utdelning	0	-5 639
Optionslösen	4 277	0
Utgående balans	184 858	150 435

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK

	jan-dec 2009	2008
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	449 628	449 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	449 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	435 244	449 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK

	2009	jan-dec 2008	2007	2009	okt-dec 2008	2007
Nettoomsättning	83 687	62 690	64 705	36 365	21 346	14 523
Rörelseresultat	40 862	21 058	25 781	23 812	13 013	3 683
Rörelsemarginal, %	48,8	33,6	39,8	65,5	61,0	25,4
Vinstmarginal, %	49,3	38,5	43,3	65,5	64,2	29,8
Nettoresultat	30 146	18 223	19 779	17 526	10 899	3 006
Resultat per aktie, SEK *	0,88	0,53	0,58	0,51	0,32	0,09
Avkastning på sysselsatt kapital, %	24,6	16,7	22,2			
Avkastning på eget kapital, %	18,0	12,6	15,5			
Soliditet, %	79,3	80,0	79,6			
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång *	5,39	4,39	4,02			
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång *	29,50	11,50	63,33			
Utdelning per aktie *	0,50**	0	0,17			

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

**Enligt styrelsens förslag

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK

	jan-dec		okt-dec	
	2009	2008	2009	2008
Nettoomsättning	83 687	62 690	36 365	21 346
Kostnad för sålda varor	-1 013	-661	-147	-225
Bruttoresultat	82 674	62 029	36 218	21 121
Övriga rörelseintäkter	0	2 012	226	1 319
Försäljningskostnader	-3 604	-2 563	-1 213	-551
Administrationskostnader	-14 491	-12 461	-3 783	-2 481
Forsknings- och utvecklingskostnader	-54 095	-46 635	-15 607	-11 405
Övriga rörelsekostnader	-799	-206	0	-54
Rörelseresultat	9 685	2 176	15 841	7 949
Resultat från finansiella poster	345	14 417	24	12 547
Resultat efter finansiella poster	10 030	16 593	15 865	20 496
Bokslutsdispositioner	-1 909	743	-1 909	743
Resultat före skatt	8 121	17 336	13 956	21 239
Skatt	-2 416	-2 303	-3 711	-3 251
Nettoresultat	5 705	15 033	10 245	17 988

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2009-12-31	2008-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	636	1 221
Materiella anläggningstillgångar	2 068	1 926
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569
Summa anläggningstillgångar	13 080	15 876
Kortfristiga fordringar	30 478	35 238
Likvida medel	72 724	54 534
Summa omsättningstillgångar	103 202	89 772
SUMMA TILLGÅNGAR	116 282	105 648
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	82 459	76 755
Obeskattade reserver	21 199	19 290
Leverantörsskulder	5 525	4 283
Övriga kortfristiga skulder	7 099	5 320
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	116 282	105 648
Ställda panter	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Koncernredovisningen för 2009 har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Denna bokslutskommuniké är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Vidare har tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen tillämpats. Från och med den 1 januari 2009 tillämpar RaySearch IFRS 8 Rörelsesegment och den omarbetade IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Tillämpningen av IFRS 8 har inte inneburit några förändringar i RaySearchs indelning av verksamheten i segment. Förändringarna i IAS 1 har inneburit att resultaträkningen för koncernen har kompletterats med Rapport över totalresultat. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och Rådets för finansiell rapportering rekommendation RFR 2.2, Redovisning för juridiska personer.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna minskar allt eftersom antalet samarbetspartners ökar. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2008 på sidan 49.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företags ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av bokslutskommunikén kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Stockholm den 18 februari 2010

Erik Hedlund
Ordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Hans Wigzell
Styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av bokslutskommunikén för RaySearch Laboratories AB (publ) för 2009. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna bokslutskommuniké i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna bokslutskommuniké grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att bokslutskommunikén inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 18 februari 2010

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport för första kvartalet	11 maj 2010
Årsstämma	25 maj 2010 kl 18:00 Årsstämman hålls på Berns Konferens i Kammarsalen, Berzelii Park, Stockholm
Halvårsrapport	27 augusti

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs i huvudsak via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har femton produkter lanserats och RaySearchs mjukvara används av cirka 1 500 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Nordiska börs Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.