

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 30 september 2010

1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2010

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 83,0 (47,3) MSEK
- Rörelseresultatet uppgick till 24,5 (17,1) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 17,5 (12,6) MSEK och resultatet per aktie till 0,51 (0,37) SEK
- Kassaflödet uppgick till -2,8 (5,4) MSEK
- RaySearch fick FDA-godkännande för RayStation® i USA i mars
- Samarbetsavtalet med Varian utökades i april

HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Genombrottsorder på RayStation® från Massachusetts General Hospital i USA erhöles i oktober

”De första nio månaderna var en framgångsrik period och med ordern från Massachusetts General Hospital nåddes i oktober en mycket viktig strategisk milstolpe för RaySearch. Ordern innebär att Massachusetts General Hospital blir det första sjukhuset i världen som använder RayStation® och vår lösning för flermålsoptimering kliniskt”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Även finansiellt sett var januari-september en stark period för RaySearch och antalet sålda licenser nästan fördubblades. Volymstillväxten beror huvudsakligen på ett positivt mottagande av alla de nya produkter som lanserades i slutet av förra året”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-sept		juli-sept		helår 2009
	2010	2009	2010	2009	
Nettoomsättning	82 970	47 322	22 062	12 660	83 687
Rörelseresultat	24 502	17 050	738	445	40 862
Rörelsemarginal %	29,5	36,0	3,4	3,5	48,8
Nettoresultat	17 541	12 620	187	316	30 146
Resultat per aktie, SEK	0,51	0,37	0,01	0,01	0,88
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	41,80	25,80			29,50

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 12 november kl 7.45.

VD:s kommentar

De första nio månaderna var en framgångsrik period och med ordern från Massachusetts General Hospital (MGH) nåddes i oktober en mycket viktig strategisk milstolpe för RaySearch. Vi har sedan en tid, parallellt med den existerande partnerbaserade affärsmodellen, erbjudit vårt eget system RayStation® direkt till utvalda ledande forskningsintensiva kliniker. Förra sommaren fick vi den första ordern i Europa från den tyska kliniken WPE och den nya ordern från MGH är den första på den amerikanska marknaden. MGH är ett av de mest välrenommerade sjukhusen i USA och det faktum att en så prestigefylld klinik har valt RayStation skapar ett ökat intresse från andra kliniker. Vi kom just tillbaka från den stora årliga amerikanska strålterapi-mässan ASTRO och jag kan konstatera att ordern från MGH inte har gått obemärkt förbi. Vi genomförde många demonstrationer på mässan och noterade ett stort intresse från flera kliniker att köpa systemet.

Även finansiellt sett var januari-september en stark period för RaySearch. Antalet sålda licenser nästan fördubblades till 721 (389) och intäkterna steg med 75 procent till 83,0 MSEK. Volymstillväxten beror huvudsakligen på ett positivt mottagande av alla de nya produkter som lanserades i slutet av förra året. Valutaeffekter hade en negativ påverkan under perioden. Vid oförändrade valutakurser skulle omsättningen ha ökat med 90 procent. Vinsten för perioden steg med 39 procent till 17,5 MSEK. För det tredje kvartalet är siffrorna dock svagare än för perioden som helhet. Försäljningen varierar mycket från kvartal till kvartal och det tredje kvartalet är regelmässigt det svagaste under året. Dessutom uppstår en negativ säsongsmässig resultateffekt under sommaren eftersom forsknings- och utvecklingskostnaderna redovisningstekniskt blir högre under semesterperioden på grund av principerna för aktivering av utvecklingskostnader. Intäkterna för det tredje kvartalet ökade med 74 procent till 22,1 MSEK medan nettoresultatet uppgick till 0,2 MSEK.

En stor del av intäktsökningen under niomånadersperioden kommer från produkten för VMAT (Volumetric Modulated Arc Therapy) som vår partner Philips började sälja under varumärket SmartArc i november förra året. VMAT är en viktig trend på marknaden, så efterfrågan har varit fortsatt god. Det är också positivt att försäljningen av de äldre produkterna som säljs via Philips ökade under perioden. Det beror troligen på att dessa produkter får draghjälp av SmartArc-försäljningen eftersom de utgör en förutsättning för att kunna uppgradera till SmartArc.

Försäljningen via Nucletron var i stort sett i linje med motsvarande period föregående år. Nucletron lanserade vår lösning för VMAT samt en produkt för modellbaserad segmentering under slutet av förra året. Till skillnad från Philips har Nucletron huvuddelen av sin försäljning i Europa där införandet av VMAT går långsammare än i USA, vilket gör att tillväxten blir lägre än för Philips. Nucletron har under ett par år genomfört en rad satsningar för att höja tillväxten på mjukvaruområdet och vi är precis i slutfasen av utvecklingen nya produktversioner åt dem, så det finns goda förhoppningar att även försäljningen via Nucletron skall öka.

Samarbetet med IBA Dosimetry kring kvalitetsäkringssystemet COMPASS®, som vi har utvecklat tillsammans, fortsätter att utvecklas positivt. Systemet är nu väl etablerat som en av de mest konkurrenskraftiga lösningarna för kvalitetssäkring av VMAT-behandlingar och försäljningen ökade kraftigt under perioden. Vi arbetar också med att utöka det här systemet med en avancerad produkt för övervakning av den levererade stråldosen med hänsyn tagen till de förändringar som sker i patientens anatomi under behandlingens gång. Denna produkt kommer att lanseras under 2011.

I slutet av april omstrukturerade vi vårt licensavtal med Varian, som är den ledande leverantören av strålterapiutrustning med en mycket stor installerad bas. Vi ingick det ursprungliga avtalet 2007 och under 2009 lanserades de tre första produkterna från RaySearch integrerade i Varians dosplaneringssystem Eclipse™. I samband med omstruktureringen började samarbetet under andra kvartalet generera signifikanta intäkter. Varian tar nu många order. Det nya avtalet innehåller även en ny spännande produkt och vi arbetar just nu med att utveckla denna samt med att ytterligare förbättra de lanserade produkterna. Detta gör att det finns en stor potential för ökad försäljning under kommande år.

Det är också mycket glädjande att samarbetet med TomoTherapy genererar intäkter för RaySearch från och med andra kvartalet i och med att den nya produkten SharePlan™ då började levereras till kunder. Därmed genereras intäkter från samtliga RaySearchs partnerskap förutom samarbetet med Siemens som påbörjades i maj 2009. Avtalet med Siemens innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika moduler för avancerad dosplanering av strålterapi. Vi arbetar just nu mycket intensivt med att slutföra arbetet med att integrera modulerna i Siemens system *syngo*® Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. Projektet är något försenat och samarbetet förväntas börja generera intäkter för RaySearch i början av 2011 istället för i slutet av 2010 som tidigare meddelats.

Vi arbetar också fortsatt intensivt med utvecklingen av vårt system för dosplanering av protonterapi. Protonsystemet ingår som en integrerad del i RayStation®. Strålbehandling med protoner är en av de mest avancerade formerna av strålterapi och är ett viktigt framtidsområde för RaySearch. Vår första kund inom protonområdet är den tyska kliniken WPE i Essen och vi gjorde en lyckad delleverans till dem i september. Slutleverans till WPE är planerad att ske under 2011. Inom detta område deltar vi också tillsammans med Nucletron i upphandlingen av ett dosplaneringssystem för Skandionkliniken som är ett protoncenter som skall byggas i Sverige. Upphandlingen har blivit försenad och förväntas avgöras i slutet av 2010 eller i början av 2011.

Förutom de här projekten arbetar vi också med uppdateringar av existerande produkter och produktutvecklingen bedrivs med mycket hög intensitet. De tio systemutvecklare som rekryterades under våren och sommaren har snabbt kommit in i arbetet och bidrar nu fullt ut till utvecklingen. Även på affärsutvecklingssidan arbetar vi intensivt. Vi diskuterar utökningar av våra partneravtal och har flera nya mycket intressanta lösningar under utveckling.

Avslutningen av året kommer alltså att innebära mycket hårt arbete för oss. Flera spännande produkter skall färdigställas, såsom våra första produkter åt Siemens och den nya produkten i samarbetet med Varian. Vi skall också leverera RayStation® till både MGH och WPE. Den sjunkande dollarkursen är ett orosmoln för oss men å andra sidan växer intresset för RayStation® i och med genombrottet i USA. Det finns även en fortsatt stor tillväxtpotential hos flera av de nya produkter som släpptes i slutet av förra året och vi kommer att lansera nya produkter via partners. Därmed är framtidsutsikterna fortsatt mycket goda för RaySearch.

Stockholm den 12 november 2010

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

Viktiga händelser

HÄNDELSE UNDER TREDJE KVARTALET 2010

Inga väsentliga händelser inträffade under det tredje kvartalet

HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

Genombrottsorder på RayStation® från Massachusetts General Hospital i USA

I oktober tillkännagavs att Massachusetts General Hospital (MGH) i Boston, USA, har valt RaySearchs dosplaneringssystem RayStation® som sitt nya planeringssystem för IMRT- och VMAT-behandlingar. RaySearch och MGH ingick 2008 ett långsiktigt forsknings- och samarbetsavtal inom flermålsplanering för strålterapi. Inom all strålbehandling måste läkaren balansera motstridiga behandlingsmål såsom att ge tillräckligt hög stråldos till tumören för att uppnå tumörkontroll, samtidigt som dosen till omkringliggande frisk vävnad måste hållas så låg att risken för biverkningar minimeras. Flermålsplanering är ett verktyg för att hantera den här typen av kompromisser på ett strukturerat sätt. Samarbetet har resulterat i en mjukvaruprodukt som möjliggör för onkologer att utvärdera en mängd behandlingsalternativ på ett intuitivt och effektivt sätt och lösningen har integrerats i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®. Ordern innebär att MGH blir det första sjukhuset i världen som använder RayStation® och lösningen för flermålsplanering kliniskt.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE TREDJE KVARTALET 2010

Under det tredje kvartalet 2010 ökade omsättningen med 74,3 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 22,1 (12,7) MSEK. Den kraftiga omsättningsökningen förklaras huvudsakligen av licensintäkter från de nya produkterna i samarbetena med Philips och Nucletron som började generera intäkter under slutet av 2009. Intäkterna påverkades också positivt av att den första produkten i samarbetet med TomoTherapy började generera signifikanta intäkter under det tredje kvartalet samt av intäkter för en delleverans av RayStation till WPE. Omsättningen under kvartalet påverkades negativt av sjunkande valutakurser. Vid oförändrade valutakurser hade omsättningen under det tredje kvartalet ökat med 104,2 procent.

Rörelseresultatet förbättrades under det tredje kvartalet till 0,7 (0,4) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 3,4 (3,5) procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 0,2 (0,3) MSEK. Resultatet under kvartalet påverkas negativt av säsongsmässiga effekter då aktiverade utvecklingskostnader var lägre eftersom de baseras på nedlagda timmar i utvecklingsprojekt som är lägre på grund av semesteruttag under kvartalet. Resultatet har också belastats med en reservering för avsättning till vinstandelsstiftelsen avseende 2010 års resultat om 0,5 (0) MSEK (se även följande avsnitt).

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE ÅRETS NIO FÖRSTA MÅNADER 2010

Under de nio första månaderna 2010 ökade den totala omsättningen med 75,3 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 83,0 (47,3) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter via partners samt supportintäkter. Antalet sålda licenser via partners uppgick till 721 (389) och licensintäkterna under niomånadersperioden 2010 uppgick till 68,3 (30,2) MSEK. Ökningen i licensintäkter är huvudsakligen hänförlig till de nya produkterna via Philips, Nucletron och Varian som började generera intäkter under slutet av 2009 samt den första produkten i samarbetet med TomoTherapy som började generera intäkter under andra kvartalet 2010. Licensförsäljningen påverkades även positivt av ökade volymer av de äldre produkterna som säljs via Philips och IBA Dosimetry. Omsättningen har påverkats negativt av att supportintäkterna under niomånadersperioden 2010 sjönk med 13,5 procent till 14,8 (17,1) MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro. Under årets nio första månader 2010 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 7,27 SEK att jämföra med 7,83 SEK under motsvarande period under 2009. Under niomånadersperioden 2010 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,54 SEK, att jämföra med 10,65 SEK under motsvarande period under 2009. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen under niomånadersperioden. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 90,5 procent jämfört med motsvarande period 2009. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under niomånadersperioden 2010 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 6,5 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 1,8 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolitik.

Rörelseresultatet under årets nio första månader 2010 uppgick till 24,5 (17,1) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 29,5 (36,0) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med niomånadersperioden 2009 med 28,5 MSEK till 56,9 MSEK. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under niomånadersperioden 2010 uppgått till -1,4 (-1,0) MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för forskning och utveckling varav avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader står för den största ökningen. Under 2010 har RaySearch gjort en avsättning om 2,4 MSEK till en vinstandelsstiftelse avseende 2009 års resultat. Efter stämmans beslut om utdelning i maj togs hela den kostnaden under andra kvartalet. Eftersom utdelning förväntas utgå avseende 2010 års resultat görs under tredje och fjärde kvartalen 2010 även en reservering för avsättning till vinstandelsstiftelsen avseende 2010 års resultat vilket påverkade resultatet

under perioden med -0,5 MSEK. För mer information om vinstandelsstiftelsen se årsredovisningen för 2009, sidan 46.

Per den 30 september 2010 arbetade 61 (52) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 53,1 (39,9) MSEK. Under årets nio första månader 2010 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 33,5 (30,2) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under niomånadersperioden 2010 uppgick till 20,1 (7,0) MSEK. Ökningen under perioden förklaras av att aktiverade utvecklingskostnader avseende bolagets nya produkter började skrivas av under tredje och fjärde kvartalen 2009 i takt med att de nya produkterna började installeras på kliniker. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 39,7 (16,7) MSEK.

Avskrivningarna under niomånadersperioden 2010 uppgick till 20,1 (7,1) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,3 (0,1) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under niomånadersperioden 2010 uppgick till 20,4 (7,2) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under årets nio första månader 2010 uppgick till 17,5 (12,6) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,51 (0,37) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika ökade under perioden efter att ha sjunkit under föregående år. Licensintäkterna för installerade licenser under årets nio första månader 2010 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 50 (32) procent, Asien 24 (24) procent, Europa och övriga världen 26 (44) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under årets nio första månader 2010 uppgick till 48,9 (35,4) MSEK vilket huvudsakligen förklaras av ett förbättrat resultat. Det totala kassaflödet under niomånadersperioden uppgick till -2,8 (5,4) MSEK. Minskningen av det totala kassaflödet förklaras av att utdelning om 17,0 MSEK lämnades under perioden medan ingen utdelning lämnades under 2009. Kassaflödet från investeringsverksamheten sjönk till -34,8 MSEK (-30,0) på grund av ökade utvecklingsåtgärder.

Per den 30 september 2010 uppgick likvida medel till 77,2 MSEK, jämfört med 76,0 MSEK per den 30 september 2009. Per den 30 september 2010 uppgick de kortfristiga fordringarna till 25,0 MSEK jämfört med 14,5 MSEK per den 30 september 2009. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar som har ökat markant som ett resultat av kraftigt ökad försäljning under de senaste kvartalen. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under niomånadersperioden 2010 uppgick till 33,7 (30,2) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 2,0 (0,7) MSEK.

MEDARBETARE

Vid tredje kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 68 (56) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-september 2010 uppgick till 62 (50).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept 2010 2009		juli-sept 2010 2009		Helår 2009
Nettoomsättning	82 970	47 322	22 062	12 660	83 687
Kostnad för sålda varor	-90	-866	-59	-399	-1 013
Bruttoresultat	82 880	46 456	22 003	12 261	82 674
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Försäljningskostnader	-3 501	-2 391	-2 157	-1 261	-3 604
Administrationskostnader	-13 740	-9 284	-4 194	-2 787	-12 691
Forsknings- och utvecklingskostnader	-39 694	-16 706	-13 580	-6 699	-24 718
Övriga rörelsekostnader	-1 443	-1 025	-1 334	-1 069	-799
Rörelseresultat	24 502	17 050	738	445	40 862
Resultat från finansiella poster	15	398	10	71	421
Resultat före skatt	24 517	17 448	748	516	41 283
Skatt	-6 976	-4 828	-561	-200	-11 137
Periodens resultat¹⁾	17 541	12 620	187	316	30 146
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,51	0,37	0,01	0,01	0,88
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,51	0,37	0,01	0,01	0,88

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept 2010 2009		juli-sept 2010 2009		Helår 2009
Periodens resultat	17 541	12 620	187	316	30 146
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden¹⁾	17 541	12 620	187	316	30 146

1) 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	2010-09-30	2009-09-30	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	125 520	104 488	112 323
Materiella anläggningstillgångar	3 177	1 960	2 068
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569	8 216
Summa anläggningstillgångar	136 913	117 017	122 607
Kortfristiga fordringar	25 030	14 474	30 478
Likvida medel	77 226	76 043	80 013
Summa omsättningstillgångar	102 256	90 517	110 491
SUMMA TILLGÅNGAR	239 169	207 534	233 098
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	185 408	163 055	184 858
Uppskjutna skatteskulder	38 480	32 346	34 949
Övriga långfristiga skulder	642	1 610	642
Leverantörsskulder	3 521	4 160	5 525
Övriga kortfristiga skulder	11 118	6 363	7 124
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	239 169	207 534	233 098
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	Inga	Inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept		juli-sept		Helår
	2010	2009	2010	2009	2009
Resultat före skatt	24 517	17 448	748	516	41 283
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	20 462	7 214	6 997	3 702	12 389
Betald skatt	-1 592	570	-1 046	1 319	-1 933
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	43 387	25 232	6 699	5 537	51 739
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	5 585	10 199	-854	7 515	-2 532
Kassaflöde från den löpande verksamheten	48 972	35 431	5 845	13 052	49 207
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-34 768	-30 032	-10 711	-9 403	-43 148
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-16 991	0	0	0	3 310
Periodens kassaflöde	-2 787	5 399	-4 866	3 649	9 369
Likvida medel vid periodens början	80 013	70 644	82 092	72 394	70 644
Likvida medel vid periodens slut	77 226	76 043	77 226	76 043	80 013

*I dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**I dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept 2010	Helår 2009
Ingående balans	184 858	150 435
Totalresultat för perioden	17 541	30 146
Optionslösen	0	4 277
Utdelning	-16 991	0
Utgående balans	185 408	184 858

Utdelningen motsvarande 0,50 kr/aktie betalades ut med avstämningsdag den 28 maj.

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-sept 2010	Helår 2009
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	449 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	435 244

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2010	jan-sept 2009	2008	Helår 2009
Nettoomsättning	82 970	47 322	41 344	83 687
Rörelseresultat	24 502	17 050	8 045	40 862
Rörelsemarginal, %	29,5	36,0	19,5	48,8
Vinstmarginal, %	29,6	36,9	25,2	49,3
Nettoresultat	17 541	12 620	7 324	30 146
Resultat per aktie, SEK *	0,51	0,37	0,21	0,88
Avkastning på sysselsatt kapital, %	27,7	11,9	10,7	24,6
Avkastning på eget kapital, %	20,1	15,5	7,5	18,0
Soliditet, %	77,5	78,6	79,6	79,3
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång*	5,41	4,76	4,07	5,39
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	41,80	25,80	17,30	29,50

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK

	jan-sept		juli-sept		Helår
	2010	2009	2010	2009	2009
Nettoomsättning	82 970	47 322	22 062	12 660	83 687
Kostnad för sålda varor	-90	-866	-59	-399	-1 013
Bruttoresultat	82 880	46 456	22 003	12 261	82 674
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Försäljningskostnader	-3 501	-2 391	-2 157	-1 261	-3 604
Administrationskostnader	-13 733	-10 708	-4 191	-3 231	-14 491
Forsknings- och utvecklingskostnader	-53 119	-38 488	-17 245	-12 014	-54 095
Övriga rörelsekostnader	-1 443	-1 025	-1 334	-1 069	-799
Rörelseresultat	11 084	-6 156	-2 924	-5 314	9 685
Resultat från finansiella poster	15	321	10	55	345
Resultat efter finansiella poster	11 099	-5 835	-2 914	-5 259	10 030
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-1 909
Resultat före skatt	11 099	-5 835	-2 914	-5 259	8 121
Skatt	-3 407	1 295	403	1 319	-2 416
Nettoresultat	7 692	-4 540	-2 511	-3 940	5 705

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2010-09-30	2009-09-30	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	408	791	636
Materiella anläggningstillgångar	3 177	1 960	2 068
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569	8 216
Summa anläggningstillgångar	13 961	15 480	13 080
Kortfristiga fordringar	25 030	14 464	30 478
Likvida medel	69 820	72 065	72 724
Summa omsättningstillgångar	94 850	86 529	103 202
SUMMA TILLGÅNGAR	108 811	102 009	116 282
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	73 010	72 214	82 459
Obeskattade reserver	21 199	19 290	21 199
Leverantörsskulder	3 521	4 160	5 525
Övriga kortfristiga skulder	11 081	6 345	7 099
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	108 811	102 009	116 282
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	Inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2010 påverkar inte RaySearch.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk minskar allt eftersom antalet samarbetspartners ökar. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2009 på sidan 48.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företags ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Denna delårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor. Granskningsrapporten återfinns på sidan 13.

Stockholm den 12 november 2010

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade delårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ) för perioden 2010-01-01 – 2010-09-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 12 november 2010

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Bokslutskommuniké
Delårsrapport för första kvartalet
Årsstämma

18 februari 2011
11 maj 2011
25 maj 2011, klockan 18:00

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av cirka 1 500 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.