

RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2013

1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2013

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 114,4 [105,2] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -25,9 [-5,5] MSEK och resultatet per aktie till -0,76 [-0,16] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till -26,1 [-3,7] MSEK
- Kassaflödet uppgick till -28,0 [14,9] MSEK
- Första ordererna på RayStation® från Spanien och Frankrike erhöles
- Samarbetsavtal ingicks med IBA
- Partneravtal med Brainlab tillkännagavs
- RayStation® 4.0 släpptes
- RayStation® godkändes för försäljning i Kina och första kinesiska ordern erhöles
- Den första patienten i Oceanien behandlades med RayStation®
- Amerikanskt protoncenter valde RayStation®

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Den första skandinaviska ordern på RayStation® erhöles
- Distributionsavtal ingicks med Hitachi Medical Corporation
- Den första patienten i Kina behandlades med RayStation®

”Under niomånadersperioden steg intäkterna tack vare ökade leveranser av RayStation® och även av växande partnerförsäljning. Samtidigt försämrades resultatet på grund av stora satsningar på uppbyggnad av en infrastruktur för försäljning, marknadsföring och support av RayStation®, ökade utvecklingskostnader samt av att vi betalade höga advokatarvoden till följd av patenttvisten i USA”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Flera strategiska milstolpar har nåtts hittills under 2013 och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Vi har fortfarande mycket arbete framför oss med att utöka vår organisation för försäljning och service, och intresset för systemet ökar hela tiden med fler och fler affärsdiskussioner över hela världen. Det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser men det finns goda förutsättningar för en mycket stark avslutning på 2013”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

BELOPP I KSEK	JAN–SEP		JUL–SEP		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Nettoomsättning	114 357	105 208	38 957	40 203	182 087
Rörelseresultat	-26 127	-3 686	-15 005	-446	22 546
Rörelsemarginal, %	-22,8	-3,5	-38,5	-1,1	12,4
Periodens resultat	-25 934	-5 501	-15 109	-1 464	19 863
Resultat per aktie, SEK	-0,76	-0,16	-0,44	-0,04	0,58
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	27,30	19,50	27,30	19,50	20,80

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 27 november 2013 kl 7.45.

VD:S KOMMENTAR

GLOBALT INTRESSE FÖR RAYSTATION®

Under niomånadersperioden har vi arbetat intensivt med försäljningen av vårt dosplaneringssystem RayStation® över hela världen.

Asien är en mycket viktig region för RaySearch och det är av stor strategisk vikt att vi i juli erhöll regulatoriskt godkännande för RayStation® i Kina. I augusti erhöll vi också vår första order på den kinesiska marknaden. Kina är en av de största marknaderna för strålterapiutrustning i världen och är även den marknad som växer snabbast. Därefter har vi fått flera order och i november behandlades den första patienten i Kina med RayStation®, så vi har verkligen fått en bra start i Kina tillsammans med vår lokala distributör Kang Li Da.

I november ingick vi ett långsiktigt distributionsavtal med Hitachi Medical Corporation som därmed kommer att ansvara för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® på den japanska marknaden från den 1 april 2014. Den japanska marknaden för strålterapiutrustning är mycket stor med cirka 700 strålterapikliniker och Hitachi har en lång erfarenhet av dosplaneringssystem och en stor kundbas så det här är ett mycket viktigt avtal för RaySearch.

Den amerikanska marknaden har präglats av en viss ekonomisk osäkerhet under perioden men vi har ändå vunnit flera viktiga order i USA genom vårt lokala säljbolag RaySearch Americas. Exempelvis fick vi i augusti en order på ett system för protonterapi från Provision Cancer Center i Knoxville, Tennessee och nu i november fick vi en order på ett protonsystem från Procure i Seattle, Washington.

I Europa fortsätter uppbyggnaden av vår säljorganisation och under sommaren rekryterade vi säljare i både Frankrike och Storbritannien. Vi fick också våra första RayStation-kunder i Spanien och Frankrike i början på året och i oktober blev Oslo Universitetssjukhus vår första kund i Skandinavien. Vi har också fått flera andra viktiga europeiska kunder som stora sjukhus i Marseille, Frankrike, och Groningen, Nederländerna.

Vi har även varit framgångsrika i Oceanien och har flera kunder i Australien och Nya Zeeland. Här utfördes den första patientbehandlingen med hjälp av RayStation® under sommaren på Auckland Radiation Oncology i Auckland, Nya Zeeland.

Totalt sett har vi nu mer än 60 kunder världen över som har köpt RayStation® och den siffran kommer att växa ännu snabbare då systemet blir mer och mer etablerat och expansionen av vår infrastruktur för försäljning och service fortsätter.

STRATEGISKT SAMARBETE INOM PROTONTERAPI

I maj ingick vi ett samarbetsavtal med det belgiska företaget IBA. Samarbetet syftar till att ytterligare förbättra de verktyg som finns i RayStation® för dosplanering av olika former av protonterapi.

IBA är den världsledande leverantören av behandlingsmaskiner för strålterapi med protoner och har ungefär hälften av alla världens protoncenter som kunder. Samarbetet gör det möjligt för oss att säkerställa att RayStation® är det mest konkurrenskraftiga dosplaneringssystemet för strålbehandling med IBA:s behandlingsmaskiner och skapar förutsättningar för oss att ta en betydande marknadsandel inom protonområdet. Ett kvitto på betydelsen av det här samarbetet är just orderna vi har fått från Provision Cancer Center och Procure.

PARTNERAVTAL MED BRAINLAB

I juli tillkännagavs ett långsiktigt licens- och utvecklingsavtal med det tyska företaget Brainlab som är en världsledande leverantör av utrustning för neurokirurgi och stereotaktisk strålbehandling. Avtalet innebär att RaySearch utvecklar mjukvarumoduler för optimering av strålbehandling som integreras i mjukvarusystem som Brainlab marknadsför mot kliniker.

RaySearch och Brainlab kompletterar varandra väl så det finns goda förutsättningar att det här samarbetet kommer att vara mycket fruktbart för båda bolagen under många år framöver.

ÖKADE INTÄKTER MEN SVAGT RESULTAT

Under niomånadersperioden steg intäkterna med 8,7 procent till 114,4 (105,2) MSEK. Det förklaras av ökade leveranser av RayStation® och även av växande partnerförsäljning via Nucletron, Varian och IBA Dosimetry.

Samtidigt ökade kostnaderna under januari till september 2013 jämfört med motsvarande period 2012 vilket främst förklaras av uppbyggnaden av en infrastruktur för försäljning, marknadsföring och support av RayStation®, ökade utvecklingskostnader på grund av ökade avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter samt av att vi betalade höga advokatarvoden i USA på grund av patenttvisten med Prowess. Därmed sjönk periodens resultat till -25,9 MSEK (-5,5).

PATENTPROCESSEN FORTGÅR

I maj 2011 blev vi stämde av det amerikanska bolaget Prowess som hävdar att vi gör intrång i ett amerikanskt patent som de har rätt till. Vi anser att vi inte gör intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras eftersom de aktuella metoderna hade publicerats innan patentet söktes. Vi har ett starkt försvar och hyser gott hopp om att vinna den här tvisten.

Processen fortlöper och vi lägger mycket energi på att försvara oss på bästa sätt. Det är fortfarande svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totala kostnader detta kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att vi kommer att vara tvungna att fortsätta betala betydande summor i advokatarvoden i slutet av 2013 och inledningen av 2014.

FORTSATT SATSNING PÅ RAYSTATION®

Vi fortsätter uppbyggnaden av en global organisation för försäljning, marknadsföring och support av RayStation®. Vi är dock försiktiga och bygger upp infrastrukturen stegvis med målet att direktförsäljningen skall bidra med ett positivt resultat även på kort sikt, men eftersom det är stora svängningar i utleveranserna svänger resultatet mycket från kvartal till kvartal och årets sista kvartal brukar vara det i särklass starkaste.

I mars i år släppte vi version 3.5 av RayStation® och redan i juli släppte vi nästa nya version, RayStation® 4.0. Det innebär att vi håller ett väsentligt högre utvecklingstempo än våra konkurrenter. Systemet stödjer nu alla behandlingstekniker med alla relevanta behandlingsmaskiner från de ledande tillverkarna av utrustning för vanlig strålterapi med fotoner. I och med RayStation® 4.0 innehåller systemet också marknadsledande verktyg för dosplanering av strålbehandling med elektroner och protoner vilket kompletterar RayStations omfattande verktyg för strålterapi med fotoner. För RaySearch är dosplanering med protoner ett område av ökande vikt, inte minst med tanke på vårt samarbete med IBA.

Parallellt fortsätter vi samarbetena med våra partners. Vi är i slutet av vårt första utvecklingsprojekt med vår nya partner Brainlab och vi arbetar även med andra utvecklingsprojekt tillsammans med existerande partners. Även om vi satsar mycket resurser på RayStation® är och förblir partnermodellen en viktig del av vår verksamhet.

Flera strategiska milstolpar har nåtts hittills under 2013 och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Vi har fortfarande mycket arbete framför oss med att utöka vår organisation för försäljning och service, och intresset för systemet ökar hela tiden med fler och fler affärsdiskussioner över hela världen. Det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser men med nya samarbeten, en växande säljorganisation på existerande och nya marknader finns det goda förutsättningar för en mycket stark avslutning på 2013.

Stockholm den 27 november 2013

Johan Löf

VD RaySearch Laboratories AB (publ)

VIKTIGA HÄNDELSER

HÄNDELSER UNDER PERIODEN 1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2013

Första orderna på RayStation® från Spanien och Frankrike

I januari erhöll RaySearch den första ordern på RayStation® i Spanien från Consorcio Hospitalario Provincial de Castellón (CHPC) i Castellón, Spanien. I januari erhölls även den första franska ordern på RayStation® från Institut de Cancérologie Lucien Neuwirth (ICLN) i Saint Priest en Jarez, Frankrike.

Samarbetsavtal ingicks med IBA

I maj ingick RaySearch ett samarbetsavtal med det belgiska företaget IBA, som är en världsledande leverantör av hårdvara för protonterapi. Samarbetet syftar till att ytterligare förbättra de verktyg som finns i RayStation® för olika former av protonterapi. Det kommer att möjliggöra för kliniker över hela världen att bättre utnyttja styrkan i IBA:s behandlingsmaskiner för en stor mängd kliniska indikationer och IBA kommer att lägga till RayStation® i sitt erbjudande till sina kunder.

Partneravtal med Brainlab tillkännagavs

I juli tillkännagavs ett nytt långsiktigt licens- och utvecklingsavtal med det tyska företaget Brainlab som är en världsledande leverantör av utrustning för neurokirurgi och stereotaktisk strålbehandling. Avtalet innebär att RaySearch kommer att utveckla mjukvarumoduler för optimering av strålbehandling som kommer att licensieras till Brainlab och integreras i mjukvarusystem som Brainlab marknadsför mot kliniker.

RayStation® 4.0 släpptes

I mars släpptes RayStation® 3.5 och den versionen erhöll senare amerikanskt marknadsgodkännande i maj. Redan i juli tillkännagavs att nästa nya version, RayStation® 4.0, hade släppts för kliniskt bruk i flera europeiska länder, USA, Japan, Australien och Nya Zeeland samt planeras att släppas även i Kanada, Kina och Sydkorea. Den nya versionen innehåller en stor mängd nya funktioner och förbättringar.

RayStation® godkändes för försäljning i Kina och den första kinesiska ordern erhöles

I juli erhöll RaySearch regulatoriskt godkännande av RayStation® från den kinesiska läkemedelsmyndigheten CFDA. Godkännandet innebär att RayStation® kan säljas på den kinesiska marknaden och i augusti erhöill RaySearch den första ordern på RayStation® i Kina. Ordern kom från Ganzhou People's Hospital i Ganzhou i provinsen Jiangxi, Kina. Sedan november 2011 representeras RaySearch på den kinesiska marknaden av distributören Kang Li Da Trading Corporation som nu ansvarar för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® på den kinesiska marknaden. Kina är en av de största marknaderna för strålterapiutrustning i världen med cirka 1300 kliniker.

Den första patienten i Oceanien behandlades med RayStation®

I augusti tillkännagavs att den första cancerpatienten i Oceanien har behandlats med en dosplan som har genererats med RayStation®. Systemet används sedan tidigare kliniskt i Nordamerika och Europa och det här var den första behandlingen i denna region. Behandlingen ägde rum vid Auckland Radiation Oncology i Auckland, Nya Zeeland.

Amerikanskt protoncenter valde RayStation®

I augusti erhöll RaySearch en order på dosplaneringssystemet RayStation® från Provision Center for Proton Therapy i Knoxville, Tennessee, USA. Ordern från Provision var en viktig milstolpe eftersom det var det första protoncentret som valde RayStation® sedan RaySearch och IBA inledde ett samarbete inom protonterapi i maj.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Första skandinaviska ordern på RayStation®

I oktober erhöll RaySearch den första skandinaviska ordern på RayStation® från Oslo Universitetssjukhus i Oslo, Norge.

Distributionsavtal ingicks med Hitachi Medical Corporation

I november tillkännagavs att RaySearch har ingått ett långsiktigt distributionsavtal med Hitachi Medical Corporation (Hitachi) som är baserat i Tokyo, Japan. Avtalet innebär att Hitachi kommer att ansvara för marknadsföring, försäljning och support av RayStation® på den japanska marknaden från den 1 april 2014. Den japanska marknaden för strålterapiutrustning är en av de största i världen med cirka 700 strålterapikliniker.

Första patienten i Kina behandlad med RayStation®

I november tillkännagavs att den första cancerpatienten i Kina har behandlats med en dosplan som har genererats med RayStation®. Behandlingen ägde rum vid the First Hospital of China Medical University i Liaoning, Kina.

EKONOMISK INFORMATION

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE TREDJE KVARTALET 2013

Under det tredje kvartalet 2013 minskade omsättningen med 3,1 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 38,9 [40,2] MSEK. Rörelseresultatet försämrades under detta kvartal till -15,0 [-0,4] MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på -38,5 [-1,1] procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till -15,1 [-1,5] MSEK. Resultatminskningen förklaras huvudsakligen av ökade kostnader för utveckling, marknadsföring och uppbyggnad av försäljning och service för RayStation®.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE ÅRETS NIO FÖRSTA MÅNADER 2013

Omsättning

Under de nio första månaderna 2013 ökade omsättningen med 8,7 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 114,4 [105,2] MSEK. Omsättningen utgörs av licensintäkter via partners och direktförsäljning samt supportintäkter. Det totala antalet sålda licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 1082 [990] och licensintäkterna under niomånadersperioden 2013 uppgick till 96,3 [89,8] MSEK. Licensintäkterna ökade tack vare ökade intäkter från direktförsäljning av RayStation® samt ökad försäljning av produkterna från samarbetena med Nucletron, Varian och IBA Dosimetry. Supportintäkterna under niomånadersperioden 2013 ökade till 18,1 [15,3] MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollar och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom huvuddelen av faktureringen sker i dollar och i euro medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Under årets nio första månader 2013 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,53 SEK, att jämföra med 6,71 SEK under motsvarande period 2012. Under niomånadersperioden 2013 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 8,58 SEK, att jämföra med 8,70 SEK under motsvarande period 2012. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 12,6 procent jämfört med motsvarande period 2012. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under årets nio första månader 2013 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 6,1 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 2,8 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolitik.

Kostnader och resultat

Rörelseresultatet under årets nio första månader uppgick till -26,1 [-3,7] MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på -22,8 [-3,5] procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med niomånadersperioden 2012 med 31,0 MSEK till 136,4 MSEK. Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster och nettot av dessa har under niomånadersperioden 2013 uppgått till -1,2 [-3,1] MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på direktförsäljning av RayStation®, ökade avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter avseende RayStation® samt av ökade advokatkostnader avseende patenttvisten med Prowess.

Per den 30 september 2013 arbetade 76 [69] anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 66,8 [61,4] MSEK.

Under de nio första månaderna 2013 aktiverades utvecklingsutgifter uppgående till 39,9 [37,5] MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under niomånadersperioden 2013 uppgick till 38,9 [32,8] MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 65,8 [56,7] MSEK.

Avskrivningarna under niomånadersperioden 2013 uppgick till 39,0 [32,9] MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,8 [0,8] MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under niomånadersperioden 2013 uppgick till 39,8 [33,7] MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingsutgifterna.

Resultatet efter skatt under årets nio första månader 2013 uppgick till -25,9 [-5,5] MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,76 [-0,16] SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Licensintäkterna under de första nio månaderna 2013 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 33 [34] procent, Asien 29 [34] procent, Europa och övriga världen 38 [32] procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under årets nio första månader minskade till 14,0 [53,4] MSEK vilket huvudsakligen förklaras av ett försämrat resultat och av att rörelsekapitalet minskade något under perioden januari till september 2013 medan det minskade kraftigt under motsvarande period föregående år till följd av en kraftig minskning av kundfordringarna. Kassaflödet från investeringsverksamheten försämrades till -41,9 [-38,5] MSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -27,9 [14,9] MSEK. Per den 30 september 2013 uppgick likvida medel till 33,8 MSEK, jämfört med 43,2 MSEK per den 30 september 2012. Per den 30 september 2013 uppgick de kortfristiga fordringarna till 62,1 MSEK jämfört med 47,6 MSEK per den 30 september 2012. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar. RaySearch har inga räntebärande skulder.

Per den 30 september var 17,5 MSEK av RaySearchs likvida medel spärrade som säkerhet för en bankgaranti om 1,8 MEUR utställd till kunden MedAustron i Österrike. Efter balansdagen har säkerheten omförhandlats så att beviljad ram för checkkredit istället kan utnyttjas som säkerhet. Därmed är inga likvida medel spärrade men tillgänglig checkkredit har minskat med 17,5 MSEK.

FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel, upplupna intäkter, upplupna kostnader och leverantörsskulder. Finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härav bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden. RaySearch har inte nettoredovisat några finansiella tillgångar eller skulder och har inte några avtal som tillåter kvittning.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under niomånadersperioden 2013 uppgick till 39,9 [36,8] MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 2,1 [1,7] MSEK.

MEDARBETARE

Vid tredje kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 112 [95] personer. Medelantalet anställda under perioden januari-september 2013 uppgick till 110 [90].

MODERBOLAGET

Verksamheten i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med verksamheten för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–SEP		JUL-SEP		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Nettoomsättning	114 357	105 208	38 957	40 203	182 087
Kostnad för sålda varor	-2 893	-362	-850	-113	-3 029
Bruttoresultat	111 464	104 846	38 107	40 090	179 058
Övriga rörelseintäkter	2 084	1 882	-	-	1 032
Försäljningskostnader	-36 427	-23 097	-15 603	-7 792	-36 267
Administrationskostnader	-34 098	-25 635	-12 359	-10 191	-39 279
Forsknings- och utvecklingskostnader	-65 862	-56 718	-22 411	-19 361	-78 657
Övriga rörelsekostnader	-3 288	-4 964	-2 739	-3 192	-3 341
Rörelseresultat	-26 127	-3 686	-15 005	-446	22 546
Resultat från finansiella poster	520	342	150	103	1 018
Resultat före skatt	-25 607	-3 344	-14 855	-343	23 564
Skatt	-327	-2 157	-254	-1 121	-3 701
Periodens resultat¹⁾	-25 934	-5 501	-15 109	-1 464	19 863
Övrigt totalresultat					
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet					
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter	477	758	1 376	756	993
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat¹⁾	-25 457	-4 743	-13 733	-708	19 863
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	-0,76	-0,16	-0,44	-0,04	0,58

¹⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	2013-09-30	2012-09-30	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	166 812	165 721	165 926
Materiella anläggningstillgångar	4 985	4 132	3 711
Summa anläggningstillgångar	171 797	169 853	169 637
Kortfristiga fordringar	62 109	47 630	61 515
Likvida medel	33 855	43 238	61 875
Summa omsättningstillgångar	95 964	90 868	123 390
SUMMA TILLGÅNGAR	267 761	260 721	293 027
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	192 096	191 954	217 553
Uppskjutna skatteskulder	41 170	47 604	40 966
Övriga långfristiga skulder	-	642	-
Leverantörsskulder	6 956	4 986	11 717
Övriga kortfristiga skulder	27 539	15 535	22 791
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	267 761	260 721	293 027
Ställda panter	37 500 ¹⁾	20 000 ¹⁾	37 500 ¹⁾
Eventualförpliktelser	se Not	Se Not	se Not

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		JUL-SEP		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Resultat före skatt	-25 607	-3 344	-14 855	-343	23 564
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ²⁾	38 638	35 001	13 655	12 908	50 551
Betald skatt	-2 793	1 434	-1 021	-491	-3 010
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	10 238	33 091	-2 221	12 074	71 105
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	3 764	20 261	4 691	-7 742	16 346
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14 002	53 352	2 470	4 332	87 451
Kassaflöde från investeringsverksamheten ³⁾	-41 995	-38 476	-11 144	-10 534	-54 165
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-	-	-
Periodens kassaflöde	-27 993	14 876	-8 674	-6 202	33 286
Likvida medel vid periodens början	61 875	28 704	42 615	49 771	28 704
Kursdifferens i likvida medel	-27	-342	-86	-331	-115
Likvida medel vid periodens slut	33 855	43 238	33 855	43 238	61 875

¹⁾ Företagsintekningarna ökade i september 2012 till 20 MSEK som säkerhet för att utöka checkkrediten till samma belopp. I november 2012 ingicks en bankgaranti på 1,8 MEUR utställd till kunden MedAustron i Österrike, till följd av detta har likvida medel spärrats med 17,5 MSEK.

²⁾ I dessa belopp ingår huvudsakligen avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader.

³⁾ I dessa belopp ingår huvudsakligen aktiverade utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		HELÅR
	2013	2012	2012
Ingående balans	217 553	196 697	196 697
Periodens resultat	-25 934	-5 501	19 863
Periodens omräkningsdifferens	477	758	993
Utgående balans	192 096	191 954	217 553

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

	JAN-SEP	HELÅR
	2013	2012
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	299 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	299 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-SEP			HELÅR
	2013	2012	2011	2012
Nettoomsättning	114 357	105 208	80 331	182 087
Rörelseresultat	-26 127	-3 686	12 981	22 546
Rörelsemarginal, %	-22,8	-3,5	16,2	12,4
Vinstmarginal, %	-22,7	-5,2	17,3	12,9
Periodens resultat	-25 934	-5 501	10 214	19 863
Resultat per aktie, SEK	-0,76	-0,16	0,30	0,58
Avkastning på sysselsatt kapital, %	0,7	6,0	15,7	11,4
Avkastning på eget kapital, %	neg	0,7	11,5	9,6
Soliditet, %	71,7	73,6	76,1	74,2
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	5,60	5,59	5,54	6,35
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	27,30	19,50	14,10	20,80

Definitioner av nyckeltal se årsredovisningen 2012 omslagets insida.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–SEP		JUL–SEP		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Nettoomsättning	108 407	103 629	33 711	40 347	181 289
Kostnad för sålda varor	-143	-114	-101	-37	-265
Bruttoresultat	108 264	103 515	33 610	40 310	181 024
Övriga rörelseintäkter	2 084	110	-	-	1 032
Försäljningskostnader	-23 033	-11 675	-10 782	-4 132	-19 366
Administrationskostnader	-34 079	-25 622	-12 353	-10 175	-38 673
Forsknings- och utvecklingskostnader	-66 792	-61 400	-18 751	-18 738	-83 559
Övriga rörelsekostnader	-3 288	-3 192	-2 739	-3 192	-3 341
Rörelseresultat	-16 844	1 736	-11 015	4 073	37 117
Resultat från finansiella poster	522	326	145	87	-8 889
Resultat efter finansiella poster	-16 322	2 062	-10 870	4 160	28 228
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-4 985
Resultat före skatt	-16 322	2 062	-10 870	4 160	23 243
Skatt	-	-896	-1 012	-1 256	-9 035
Periodens resultat	-16 322	1 166	-11 882	2 904	14 208

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–SEP		JUL–SEP		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Periodens resultat	-16 322	1 166	-11 882	2 904	14 208
Periodens omräkningsdifferens	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-16 322	1 166	-11 882	2 904	14 208

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2013-09-30	2012-09-30	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	-	59	44
Materiella anläggningstillgångar	4 046	3 546	3 124
Finansiella anläggningstillgångar	2 259	11 420	2 171
Summa anläggningstillgångar	6 305	15 025	5 339
Kortfristiga fordringar	96 837	67 441	84 140
Likvida medel	28 870	34 065	56 682
Summa omsättningstillgångar	125 707	101 506	140 822
SUMMA TILLGÅNGAR	132 012	116 531	146 161
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	79 078	82 358	95 400
Obeskattade reserver	20 326	15 341	20 326
Leverantörsskulder	7 583	5 048	10 047
Övriga kortfristiga skulder	25 025	13 784	20 388
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	132 012	116 531	146 161
Ställda panter	37 500	20 000	37 500
Eventualförpliktelser	Se Not	Se Not	Se Not

NOT

I maj 2011 gav det amerikanska företaget Prowess in en stämningsansökan mot RaySearch till en domstol i Baltimore, Maryland, USA. Stämningen har sin grund i att Prowess hävdar att RaySearch gör intrång i ett amerikanskt patent som Prowess har licens till. RaySearchs ståndpunkt är att RaySearch inte gör intrång och att patentet dessutom bör ogiltigförklaras eftersom det finns gott om tidigare publikationer som beskriver samma sak som patentet avser. Domstolsprocessen fortlöper och det är svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totalkostnader det kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att RaySearch fortsatt kommer att vara tvunget att betala betydande summor i advokatarvoden i slutet av 2013 och inledningen av 2014 för att försvara sig på bästa sätt.

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen för koncernen, och enligt Årsredovisningslagen för moderbolaget. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2013 har inte påverkat RaySearch under perioden och i nuläget kända förändringar förväntas inte påverka RaySearch under 2013.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSAKTÖRER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens, legala tvister och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Nucletron, IBA, Varian, Accuray och Brainlab. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Bolaget är också involverat i en patenttvist i USA. Om RaySearch skulle förlora den tvisten kan skadestånd utdömas som kan ha stor påverkan på den finansiella ställningen. Se not på sidan 16.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs risker och riskhantering se årsredovisningen för 2012 på sidan 75.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat under perioden.

2002 avsattes RaySearch B-aktier i RayIncentive AB för att användas för RaySearchs optionsprogram riktade till personalen. Den 31 december 2012 löpte det sista optionsprogrammet ut. I oktober avyttrades 246 894 av RayIncentives aktier till vinstandelsstiftelsen RayFoundation. Resterande 52 734 aktier såldes på marknaden för att täcka skattekostnader relaterade till transaktionen. RayIncentive har därefter inget kvarstående innehav i RaySearch.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Stockholm den 27 november 2013

Johan Löf

Verkställande direktör och styrelseledamot

REVISORS RAPPORT AVSEENDE ÖVERSIKTLIG GRANSKNING AV DELÅRSRAPPORT

INLEDNING

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för RaySearch Laboratories AB (publ) per 30 september 2013 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

DEN ÖVERSIKTLIGA GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

SLUTSATS

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 27 november 2013

Ernst & Young AB

Per Hedström
Auktoriserad revisor

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Bokslutskommuniké	13 februari 2014
Delårsrapport för första kvartalet	16 maj 2014
Årsstämma	27 maj 2014

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Nucletron, IBA, Varian, Accuray och Brainlab. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av mer än 2 300 kliniker i över 30 länder. Därutöver erbjuder RaySearch sitt eget dosplaneringssystem RayStation® direkt till kliniker. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.