

RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI – 31 MARS 2014

1 JANUARI – 31 MARS 2014

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 54,0 [47,9] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 5,9 [5,2] MSEK och resultatet per aktie till 0,17 [0,15] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 6,2 [8,1] MSEK
- Kassaflödet uppgick till -3,4 [0,6] MSEK
- Orderingången för licensförsäljningen uppgick till 54,8 [34,4] MSEK
- Av orderingången för licensförsäljningen stod RayStation® för 34,7 [7,4] MSEK
- Orderstocken för RayStation® uppgick till 61,2 MSEK varav 40,3 MSEK kan omsättas under 2014
- Första ordern på RayStation® i Storbritannien
- Distributionsavtal ingicks för Australien och Nya Zeeland

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Förlikningsavtal ingicks avseende patenttvist med Prowess
- Sälj- och servicebolag startades i Tyskland

”Orderingången för RayStation® ökade kraftigt till 35 MSEK jämfört med 7 MSEK motsvarande kvartal förra året. Exempelvis fick vi flera order från USA, Kina och Sydkorea och vår första order i Storbritannien. Nu har över 110 kliniker i 18 länder köpt RayStation®”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Totalt sett steg intäkterna med 13 procent till 54 MSEK, vilket är den högsta omsättningen någonsin under det första kvartalet. En viktig milstolpe för RaySearch är att RayStation® för andra kvartalet i rad stod för över hälften av intäkterna”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2014	2013	2013
Nettoomsättning	53 977	47 900	204 470
Rörelseresultat	6 226	8 110	-25 721
Rörelsemarginal, %	11,5	16,9	-12,6
Periodens resultat	5 934	5 174	-20 841
Resultat per aktie, SEK	0,17	0,15	-0,61
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	30,80	31,10	27,40

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 16 maj 2014 kl. 7.45.

VD:S KOMMENTAR

STARKT INTRESSE FÖR RAYSTATION®

Under hela 2013 såg vi ett ökande intresse för vårt dosplaneringssystem RayStation® och den positiva trenden fortsatte under det första kvartalet 2014. Vi kom nyligen tillbaka från den stora årliga europeiska strålterapi-mässan ESTRO som i år hölls i Wien. Mässan var väldigt framgångsrik och vi genomförde över hundra produkt-demonstrationer för presumtiva kunder och hade närmare trehundra åhörare på vårt lunchsymposium där våra kunder berättade om sina erfarenheter av RayStation®. Vi har också vunnit många viktiga order under kvartalet och orderingsgången för RayStation® ökade kraftigt till 34,7 [7,4] MSEK. Exempelvis fick vi flera order från USA, Kina och Sydkorea och vår första order i Storbritannien. Därmed har nu över 110 kliniker i 18 länder köpt RayStation®.

Vi fortsätter också uppbyggnaden av vår säljorganisation och nu i april startade vi exempelvis ett dotterbolag i Tyskland. Vi ingick också ett nytt distributionsavtal med den australiska distributören AlphaXRT som därmed har ansvar för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® i Australien och Nya Zeeland från 1 april. Även i Japan tog vår lokala distributör Hitachi Medical Systems över ansvaret för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® från 1 april, så det skall bli väldigt spännande att se hur försäljningen utvecklas på de marknaderna.

Vi har också utökat ledningsgruppen för att bättre reflektera omställningen mot direktförsäljning. Nya medlemmar är Lars Jordeby som är nyrekryterad och har ansvar för vår försäljning i Asien och Mellanöstern samt Niclas Borglund som är servicechef.

ÖKADE INTÄKTER TACK VARE RAYSTATION®

Under kvartalet gjorde vi många fler installationer av RayStation® än under första kvartalet förra året vilket ledde till kraftigt ökade intäkter från RayStation®. Det motverkades av att försäljningen via partners sjönk under kvartalet vilket förklaras av att Philips och Nucletron sålde sämre än under första kvartalet 2013. Intäkterna via IBA Dosimetry ökade medan intäkterna från Varian var oförändrade. En viktig milstolpe för RaySearch är att RayStation® för andra kvartalet i rad stod för över hälften av intäkterna.

Totalt sett steg intäkterna med 12,7 procent till 54,0 [47,9] MSEK, vilket är den högsta omsättningen någonsin under det första kvartalet. Rörelseresultatet sjönk något till 6,2 [8,1] MSEK. Att resultatet sjönk förklaras framför allt av kostnader för uppbyggnaden av en infrastruktur för försäljning, marknadsföring och service av RayStation®.

PATENTPROCESSEN AVSLUTAD

I maj 2011 blev vi stämde av det amerikanska bolaget Prowess som hävdade att vi gör intrång i ett amerikanskt patent som de har rätt till. Vi ansåg att vi inte gör intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras eftersom de aktuella metoderna hade publicerats innan patentet söktes. Kostnaden för att driva målet hela vägen till rättegång, och vidare vid ett eventuellt överklagande, skulle dock ha varit mycket hög. Därför ingick vi i april ett avtal om förlikning med Prowess som innebär att RaySearch betalar Prowess ett fast belopp fördelat över tre år och att Prowess drar tillbaka stämningsansökan. Därmed kan vi lägga det här bakom oss en gång för alla och lägga allt fokus på RaySearchs fortsatta tillväxt. Hela kostnaden för förlikningen belastade resultatet för 2013 med 34,8 MSEK och därmed blev 2013 vårt första förlustår någonsin. Jag skulle dock vilja understryka att RaySearchs underliggande verksamhet gick bra även under 2013. Rensat för kostnader för advokater och förlikningen gjorde vi en rörelsevinst på 31,6 MSEK 2013.

FORTSATT SATSNING PÅ RAYSTATION®

Vi fortsätter uppbyggnaden av en global organisation för försäljning, marknadsföring och support av RayStation®. Vi är dock försiktiga och bygger upp infrastrukturen stegvis med målet att direktförsäljningen skall bidra med ett positivt resultat även på kort sikt, men eftersom det är stora svängningar i utleveranserna svänger resultatet mycket från kvartal till kvartal som under 2013 då det fjärde kvartalet var det i särklass starkaste.

I juli 2013 släppte vi version 4.0 av RayStation® och nu i sommar släpper vi nästa nya version, RayStation® 4.5. Parallellt fortsätter vi samarbetena med våra partners även om samarbetena förändras. Samarbetet med TomoTherapy avslutades men vi levererade just vårt första utvecklingsprojekt med vår nya partner Brainlab. Vi arbetar även med andra utvecklingsprojekt tillsammans med existerande partners. Även om vi satsar mycket resurser på RayStation® är och förblir partnermodellen en viktig del av vår verksamhet.

Året har startat bra och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Intresset för systemet ökar hela tiden med fler och fler affärsdiskussioner över hela världen. Det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser men med nya samarbeten och en växande säljorganisation på existerande och nya marknader ser jag fram emot resten av 2014 med tillförsikt.

Stockholm den 16 maj 2014

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

VIKTIGA HÄNDELSER

HÄNDELSER UNDER PERIODEN 1 JANUARI – 31 MARS 2014

Första ordern på RayStation® i Storbritannien

I januari tillkännagavs att RaySearch har vunnit en upphandling av dosplaneringssystem och kommer att tillhandahålla RayStation® till Tayside Cancer Centre på Ninewells Hospital & Medical School i Dundee, Storbritannien. Ninewells är den första kliniska installationen av RayStation® i Storbritannien.

Distributionsavtal ingicks för Australien och Nya Zeeland

I mars ingick RaySearch ett exklusivt distributionsavtal med AlphaXRT (tidigare CMS Alphatech) som har kontor i Sydney, Australien och Auckland, Nya Zeeland. Avtalet innebär att AlphaXRT ansvarar för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® i Australien och Nya Zeeland från 1 april 2014.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Förlikningsavtal ingicks avseende patenttvist med Prowess

I maj 2011 gav det amerikanska företaget Prowess in en stämningsansökan mot RaySearch till en domstol i Baltimore, Maryland, USA. Stämningen hade sin grund i att Prowess hävdade att RaySearch gjorde intrång i ett amerikanskt patent som Prowess har en exklusiv licens till. RaySearchs ståndpunkt var att RaySearch inte gjorde intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras. I januari 2014 påbörjades förhandlingar om en förlikning vid en förlikningskonferens som domstolen anordnade som en del av processen, vilket i april 2014 ledde till att RaySearch ingick ett avtal om förlikning med Prowess. Avtalet innebär att RaySearch betalar Prowess ett fast belopp fördelat över tre år och att Prowess drar tillbaka stämningsansökan. Hela kostnaden för förlikningen belastade resultatet för 2013 med 34,8 MSEK.

Sälj- och servicebolag startades i Tyskland

I april tillkännagavs att RaySearch har etablerat ett tyskt dotterbolag, RaySearch Germany GmbH. Det nya dotterbolaget har ansvaret för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® i Tyskland, Österrike och de tysktalande delarna av Schweiz. Det kommer att stödja både nya kunder och existerande kunder såsom DKFZ och WPE i Tyskland, och MedAustron i Österrike.

EKONOMISK INFORMATION

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA KVARTALET 2014

Intäkter och valutakurseffekter

Under det första kvartalet 2014 ökade omsättningen med 12,7 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 54,0 [47,9] MSEK. Omsättningen utgörs av licensintäkter via partners och direktförsäljning samt supportintäkter. Det totala antalet sålda licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 510 [548] och licensintäkterna under första kvartalet 2014 uppgick till 46,8 [41,6] MSEK. Licensintäkterna ökade tack vare ökade intäkter från direktförsäljning av RayStation® samt ökad försäljning av produkterna från samarbetet med IBA Dosimetry. Orderingången för licensförsäljningen uppgick till 54,8 [34,4] MSEK. Av orderingången för licensförsäljningen stod RayStation® för 34,7 [7,4] MSEK. Orderstocken för RayStation® uppgick till 61,2 MSEK varav 40,3 MSEK kan omsättas under 2014. Supportintäkterna under första kvartalet 2014 ökade till 7,2 [6,3] MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom huvuddelen av faktureringen sker i dollar och i euro medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Under första kvartalet 2014 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,48 SEK, att jämföra med 6,47 SEK under motsvarande period 2013. Under första kvartalet 2014 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 8,90 SEK, att jämföra med 8,30 SEK under motsvarande period 2013. Därmed hade valutaeffekter en positiv effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 9,0 procent jämfört med motsvarande period 2013. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första kvartalet 2014 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 1,3 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 2,6 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Kostnader och resultat

Rörelseresultatet under första kvartalet 2014 uppgick till 6,2 [8,1] MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 11,5 [16,9] procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med första kvartalet 2013 med 6,3 MSEK till 45,2 MSEK. Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster och nettot av dessa har under första kvartalet 2014 uppgått till -0,2 [-0,5] MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på direktförsäljning av RayStation®.

Per den 31 mars 2014 arbetade 76 [73] anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 23,3 [22,1] MSEK.

Under första kvartalet 2014 aktiverades utvecklingsutgifter uppgående till 14,3 [15,2] MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under första kvartalet 2014 uppgick till 14,4 [13,1] MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 23,4 [20,0] MSEK.

Avskrivningarna under första kvartalet 2014 uppgick till 14,4 [13,1] MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,3 [0,3] MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första kvartalet 2014 uppgick till 14,7 [13,4] MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingsutgifterna.

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2014 uppgick till 5,9 [5,2] MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,17 [0,15] SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Licensintäkterna under första kvartalet 2014 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 19 [33] procent, Asien 40 [24] procent, Europa och övriga världen 41 [43] procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet 2014 sjönk till 11,9 [16,2] MSEK vilket huvudsakligen förklaras av ett försämrat resultat. Kassaflödet från investeringsverksamheten förbättrades till -15,3 [-15,6] MSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -3,4 [0,6] MSEK. Per den 31 mars 2014 uppgick likvida medel till 34,7 MSEK, jämfört med 62,3 MSEK per den 31 mars 2013. Per den 31 mars 2014 uppgick de kortfristiga fordringarna till 89,0 MSEK jämfört med 63,3 MSEK per den 31 mars 2013. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar.

RaySearch har inga räntebärande skulder men tillgänglig checkkredit har minskats med 17,5 MSEK som säkerhet för en bankgaranti om 1,8 MEUR utställd till kunden MedAustron i Österrike.

FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel, upplupna intäkter, upplupna kostnader och leverantörsskulder. Finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härav bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden. RaySearch har inte nettoredovisat några finansiella tillgångar eller skulder och har inte några avtal som tillåter kvittning.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet 2014 uppgick till 14,3 [15,2] MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,9 [0,4] MSEK.

MEDARBETARE

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 118 [104] personer. Medelantalet anställda under perioden januari-mars 2014 uppgick till 117 [102].

MODERBOLAGET

Verksamheten i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med verksamheten för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2014	2013	2013
Nettoomsättning	53 977	47 900	204 470
Kostnad för sålda varor	-2 385	-294	-6 059
Bruttoresultat	51 592	47 606	198 411
Övriga rörelseintäkter	653	-	3 008
Försäljningskostnader	-14 230	-8 249	-53 024
Administrationskostnader	-7 510	-10 678	-80 108
Forsknings- och utvecklingskostnader	-23 435	-20 020	-90 720
Övriga rörelsekostnader	-844	-549	-3 288
Rörelseresultat	6 226	8 110	-25 721
Resultat från finansiella poster	62	244	754
Resultat före skatt	6 288	8 354	-24 967
Skatt	-354	-3 180	4 126
Periodens resultat¹⁾	5 934	5 174	-20 841
Övrigt totalresultat			
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet			
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter	-29	-26	57
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet	-	-	-
Periodens totalresultat¹⁾	5 905	5 148	-20 784
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	0,17	0,15	-0,61

¹⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	2014-03-31	2013-03-31	2013-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	166 554	168 063	166 678
Materiella anläggningstillgångar	6 303	3 852	5 567
Finansiella anläggningstillgångar	403	-	403
Summa anläggningstillgångar	173 260	171 915	172 648
Kortfristiga fordringar	88 987	63 304	88 283
Likvida medel	34 749	62 291	38 231
Summa omsättningstillgångar	123 736	125 595	126 514
SUMMA TILLGÅNGAR	296 996	297 510	299 162
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	202 506	222 701	196 601
Uppskjutna skatteskulder	36 642	41 439	36 669
Avsättning	34 759	-	34 759
Leverantörsskulder	6 289	10 712	6 925
Övriga kortfristiga skulder	16 800	22 658	24 208
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	296 996	297 510	299 162
Ställda panter	37 500	37 500	37 500
Eventualförpliktelser	-	se not	-

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2014	2013	2013
Resultat före skatt	6 288	8 354	-24 967
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ¹⁾	14 313	13 244	87 511
Betald skatt	-3 799	-797	-3 596
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	16 802	20 801	58 949
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-4 914	-4 579	-27 667
Kassaflöde från den löpande verksamheten	11 888	16 222	31 282
Kassaflöde från investeringsverksamheten ²⁾	-15 302	-15 649	-56 542
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	1 563
Periodens kassaflöde	-3 414	573	-23 697
Likvida medel vid periodens början	38 231	61 875	61 875
Kursdifferens i likvida medel	-68	-157	53
Likvida medel vid periodens slut	34 749	62 291	28 231

¹⁾ I dessa belopp ingår huvudsakligen avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader.

²⁾ I dessa belopp ingår huvudsakligen aktiverade utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2014	2013	2013
Ingående balans	196 601	217 553	217 553
Periodens resultat	5 934	5 174	-20 842
Försäljning av egna aktier	-	-	1 563
Skatteeffekt försäljning egna aktier	-	-	-1 730
Periodens omräkningsdifferens	-29	-26	57
Utgående balans	202 506	222 701	196 601

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

	JAN–MAR	HELÅR
	2014	2013
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	-	299 628
Försäljning av egna aktier	-	-299 628
Innehav av egna aktier utgående balans	-	0

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN–MAR			HELÅR
	2014	2013	2012	2013
Nettoomsättning	53 977	47 900	38 449	204 470
Rörelseresultat	6 226	8 110	6 718	-25 721
Rörelsemarginal, %	11,5	16,9	17,5	-12,6
Vinstmarginal, %	11,7	17,4	17,8	-12,2
Periodens resultat	5 934	5 174	4 617	-20 841
Resultat per aktie, SEK	0,17	0,15	0,13	-0,61
Avkastning på sysselsatt kapital ¹ , %	3,0	11,8	16,6	-12,0
Avkastning på eget kapital ¹ , %	2,8	9,6	10,0	-10,1
Soliditet, %	68,2	74,8	76,2	65,7
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	5,91	6,49	5,88	5,73
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	30,80	31,10	23,80	27,40

Definitioner av nyckeltal se årsredovisningen 2013 omslagets insida.

¹tidigare år har ett resultatmått på rullande 12 månader använts men från och med 2013, och för jämförelsesiffrorna, har årets resultatmått använts.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2014	2013	2013
Nettoomsättning	52 495	49 642	179 178
Kostnad för sålda varor	-1 255	-41	-809
Bruttoresultat	51 240	49 601	178 369
Övriga rörelseintäkter	653	-	3 008
Försäljningskostnader	-8 220	-4 442	-34 561
Administrationskostnader	-7 502	-10 673	-80 085
Forsknings- och utvecklingskostnader	-23 311	-22 172	-91 516
Övriga rörelsekostnader	-844	-549	-3 288
Rörelseresultat	12 016	11 765	-28 073
Resultat från finansiella poster	55	244	2 176
Resultat efter finansiella poster	12 071	12 009	-25 897
Bokslutsdispositioner	-	-	20 326
Resultat före skatt	12 071	12 009	-5 571
Skatt	-	-2 700	403
Periodens resultat	12 071	9 309	-5 168

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2014	2013	2013
Periodens resultat	12 071	9 309	-5 168
Periodens omräkningsdifferens	-	-	-
Periodens totalresultat	12 071	9 309	-5 168

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2014-03-31	2013-03-31	2013-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	-	28	-
Materiella anläggningstillgångar	4 918	2 987	4 549
Finansiella anläggningstillgångar	2 669	2 171	2 669
Summa anläggningstillgångar	7 587	5 186	7 218
Kortfristiga fordringar	121 361	90 960	117 159
Likvida medel	27 042	59 463	26 305
Summa omsättningstillgångar	148 403	150 423	143 464
SUMMA TILLGÅNGAR	155 990	155 609	150 682
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	102 304	104 709	90 232
Obeskattade reserver	-	20 326	-
Avsättning	34 759	-	34 759
Leverantörsskulder	6 424	9 280	7 634
Övriga kortfristiga skulder	12 503	21 294	18 057
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	155 990	155 609	150 682
Ställda panter	37 500	37 500	37 500
Ansvarsförbindelser	-	se not	-

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2014 har inte påverkat RaySearch under perioden och i nuläget kända förändringar förväntas inte påverka RaySearch under 2014.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens, legala tvister och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Nucletron, IBA, Varian och Brainlab. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs risker och riskhantering se årsredovisningen för 2013 på sidan 74.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat under perioden.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

GRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Stockholm den 16 maj 2014

Johan Löf

Verkställande direktör och styrelseledamot

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Årsstämma	27 maj 2014 Årsstämman hålls i Stockholms konserthus, Grünewaldsalen, Hötorget 8, Stockholm
Halvårsrapport	27 augusti 2014
Delårsrapport för tredje kvartalet	27 november 2014

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearch säljer dosplaneringssystemet RayStation® till kliniker över hela världen. Därutöver distribueras RaySearchs produkter via licensavtal med ledande partners som Philips, Nucletron, IBA, Varian och Brainlab. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av mer än 2 500 kliniker i över 65 länder. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.