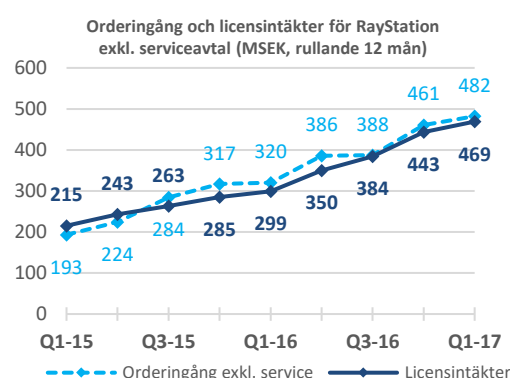
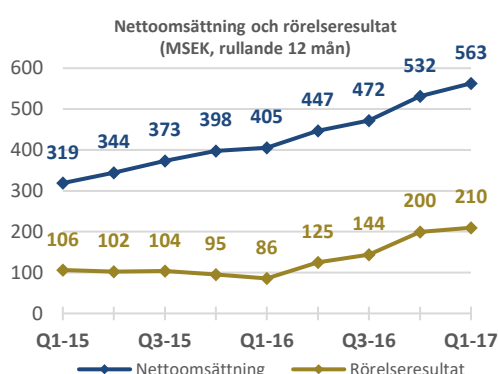


"Vi hade en fortsatt god utveckling under första kvartalet då nettoomsättningen steg med 33 procent till 127 (95) MSEK, varav intäkterna från RayStation® ökade med 39 procent till 112 (81) MSEK, och rörelseresultatet ökade med 43 procent till 33 (23) MSEK. MD Anderson har blivit samarbetspartner avseende RayCare® och utvecklingsarbetet fortskrider enligt plan", säger Johan Löf, VD för RaySearch.

TRE MÅNADER (JANUARI – MARS 2017)

- Nettoomsättning 126,8 (95,4) MSEK, varav intäkter från RayStation 112,3 (80,8) MSEK
- Resultat efter skatt 26,3 (17,8) MSEK och resultat per aktie före/efter utspädning 0,77 (0,52) SEK
- Rörelseresultat 33,5 (23,4) MSEK
- Kassaflöde -3,0 (-5,2) MSEK
- Orderingång exkl. serviceavtal 104,9 (81,9) MSEK, varav RayStation 93,8 (72,6) MSEK
- Orderstocken för RayStation uppgick till 58,1 (47,1) MSEK vid periodens utgång



VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET

- RayStation 6 har lanserats* och RayStation är därmed det enda dosplaneringssystem som kan planera för Accurays TomoTherapy™-system utöver konventionella linjäracceleratorer.
- RayStation har valts av flera framstående cancerkliniker, t ex Nottingham City Hospital i Storbritannien, Zhuozhou i Kina, Tata Memorial Centre i Indien, Kennestone Hospital (del av WellStar Health System) och Sharp Memorial Hospital (del av Sharp HealthCare) i USA. Därtill har bland andra Maryland Proton Treatment Center i samarbete med University of Maryland utvidgat sina installationer av RayStation.
- University Health Network (UHN) i Kanada har, med ensamrätt till RaSearch, licensierat en ny AI-teknologi (artificiell intelligens) för automatiserad dosplanering vid strålbehandling (AutoPlanning).
- Långsiktigt samarbetsavtal har ingåtts med MD Anderson avseende RayCare*.
- RaySearchs VD och grundare, Johan Löf har utnåmnts till Sveriges främsta entreprenör i den nationella finalen av EY Entrepreneur of the Year 2016.

INGA VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

FINANSIELLT SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		APR 2016 -	HELÅR
	2017	2016	MAR 2017	2016
Nettoomsättning	126 788	95 401	562 855	531 468
Rörelseresultat	33 466	23 352	209 673	199 559
Rörelsemarginal, %	26,4	24,5	37,3	37,5
Periodens resultat	26 274	17 760	159 922	151 408
Resultat per aktie före/efter utspädning, SEK	0,77	0,52	4,66	4,42
Kassaflöde från löpande verksamheten	39 387	21 863	138 372	120 848
Kassaflöde före finansieringsverksamheten	7 985	-4 212	26 096	13 899
Avkastning på eget kapital, %	6,4	5,8	38,8	38,8
Soliditet, % vid periodens utgång	66,2	66,5	66,2	64,2
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	235,00	120,50	235,00	184,50

* Regulatoriskt godkännande krävs för vissa marknader.



VD:S KOMMENTAR

FORTSATT GOD UTVECKLING UNDER FÖRSTA KVARTALET

Vi ser en fortsatt god utveckling för RayStation där orderingsgången exklusive serviceavtal steg med 29 procent till 94 (73) MSEK under det första kvartalet, främst drivet av en fortsatt stark försäljning i Europa och Nordamerika.

RayStation är redan väl etablerat på alla de stora marknaderna i världen som det mest avancerade dosplaneringssystemet för strålbehandling och vi ser en ökad global efterfrågan på vår innovativa mjukvara. En styrka hos RayStation är att systemet har stöd för

fler olika typer av strålbehandlingsmaskiner än något annat dosplaneringssystem, och genom lanseringen av RayStation 6 blir RayStation exempelvis det enda dosplaneringssystem som kan planera för Accurays TomoTherapy™-system utöver konventionella linjäracceleratorer.

RayStation bidrar både till förbättrade strålbehandlingsprocesser och till att maskinerna får en längre livslängd och kan användas mer effektivt. Det gör att kliniker som vill förbättra och utveckla behandlingen inte längre är beroende av att köpa den senaste hårdvaran, utan kan uppnå lika bra resultat genom att välja RayStation som dosplaneringssystem.

Protonbehandlingar är ett viktigt fokusområde för RaySearch. Genom de två nya protonorder vi erhöll under första kvartalet har vi nu totalt 29 protonbehandlingskliniker som kunder, vilket ger oss en marknadsandel över 30 procent.

Vi kommer under 2017 att expandera vår globala marknadsorganisation med både fler medarbetare och fler dotterbolag för att accelerera försäljningen av RayStation och säkerställa bästa möjliga kundservice.

ÖKAD OMSÄTTNING OCH FÖRBÄTTRAT RESULTAT

Under första kvartalet steg nettoomsättningen med 33 procent till 127 (95) MSEK, varav intäkterna från RayStation ökade med 39 procent till 112 (81) MSEK. Rörelseresultatet ökade med 43 procent till 33 (23) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 26 (24) procent. Vi arbetar aktivt med att stärka kassaflödet, vilket under första kvartalet ledde till ett positivt kassaflöde före finansieringsaktiviteter om 8 (-4) MSEK.

NÄSTA GENERATIONS MJUKVARA FÖR ONKOLOGI

RaySearchs övergripande mål är att förbättra cancerbehandling genom innovativ mjukvara. Att förbättra behandlingsresultat och livskvalitet för cancerpatienter i hela världen är den bakomliggande drivkraften för allt vi skapar och alla beslut vi tar. Lanseringen av RayCare, nästa generations informationssystem för cancerbehandling, i december 2017 kommer att utgöra en viktig milstolpe – såväl för sjukhusens onkologiavdelningar som för RaySearch. RayCare gör att integrerad cancerbehandling kommer inom räckhåll för många cancerkliniker, och det kommer att skapa kliniska möjligheter som befintliga system helt enkelt inte klarar av. Den respons vi hittills har fått från den kliniska världen har varit oerhört positiv och det märks att det här systemet behövs.

För att säkerställa att vi möter klinikernas behov sker utvecklingsarbetet i nära samarbete med framstående cancerkliniker. Sedan tidigare samarbetar vi med University of California San Francisco i USA, University Medical Center Groningen i Nederländerna och Iridium Kankernetwerk i Belgien, och nu kan vi meddela att även MD Anderson har blivit samarbetspartner avseende RayCare. Att lösa samordnings-, säkerhets- och effektivitetsbehoven för världens största cancerkliniker är en av våra mest spännande utmaningar hittills. Vår utvecklingsmodell baserad på partnerskap med framstående kliniker ger oss goda förutsättningar att lyckas tack vare deras omfattande kliniska kunskap och resurser, samt RaySearchs förmåga att utveckla innovativa mjukvarulösningar.

För att öka takten i utvecklingen av RayCare kommer vi under 2017 att expandera vår utvecklingsavdelning samt även etablera utvecklingskontor på två strategiska platser; Toronto och San Francisco. I dessa båda regioner finns flera av våra samarbetspartners och dessutom god tillgång på kompetenta människor, vilket kommer att öka våra möjligheter att rekrytera personal med rätt kunskaper.

TYDLIG PLAN OCH STABIL BAS FÖR FORTSATTA SATSNINGAR

Vår omsättning och vårt resultat kommer även fortsatt att variera per kvartal, eftersom det fortfarande är relativt stora svängningar i orderingången. Vi ser dock att vår omsättningstillväxt fortsätter, att våra återkommande supportintäkter från RayStation ökar stadigt och att vårt kassaflöde förbättras. Tillsammans med en tydlig strategisk plan ger detta oss en stabil bas för fortsatta satsningar på både RayStation och RayCare.

Idag har 400 cancerkliniker i 28 länder köpt RayStation. Samtidigt finns det fler än 8 000 strålterapikliniker i världen, ett antal som förväntas att öka kraftigt under det kommande decenniet. Anledningarna är bland andra fler cancerfall, ökad förståelse för fördelarna med strålterapi och stora satsningar på cancerbehandling i Asien. Marknaden är således i stadig tillväxt och vi ska fortsätta växa betydligt snabbare än marknaden. Vår ambition är att minst 3 000 kliniker har köpt RayStation inom tio år, vilket kommer att motsvara en marknadsandel om cirka 30 procent.

Mjukvara driver en stor del av utvecklingen inom cancerbehandling idag. RaySearch har en unik position att kunna bidra till denna utveckling och vi har utmärkta förutsättningar att lyckas med vårt gemensamma uppdrag – att fortsätta utveckla cancerbehandling genom innovativa mjukvarulösningar som räddar liv och förbättrar cancerpatienters livskvalitet.

Stockholm den 19 maj 2017

Johan Löf

VD RaySearch Laboratories AB (publ)

EKONOMISK INFORMATION

ORDERINGÅNG

Under första kvartalet 2017 ökade orderingsången exklusive serviceavtal med 28,1 procent till 104,9 (81,9) MSEK, varav orderingsången för RayStation exklusive serviceavtal ökade med 29,2 procent och uppgick till 93,8 (72,6) MSEK. Under första kvartalet har vi framförallt sett en mycket stark orderingsång i Nordamerika och Europa. Per den 31 mars 2017 uppgick orderstocken för RayStation till 58,1 (47,1) MSEK.

Orderingsång (belopp i MSEK)	Kv1-17	Kv4-16	Kv3-16	Kv2-16	Kv1-16	Rullande 12 mån	Helår 2016
Orderingsång exkl. serviceavtal – RayStation	93,8	176,3	91,2	120,8	72,6	482,2	461,0
Orderingsång exkl. serviceavtal – Partner	11,1	12,7	9,8	8,3	9,3	41,9	40,1
Total orderingsång exkl. serviceavtal	104,9	189,0	101,1	129,1	81,9	524,1	501,1
Orderstock för RayStation, slutet av perioden	58,1	67,6	55,5	65,2	47,1	58,1	67,6

INTÄKTER

Under första kvartalet 2017 ökade nettoomsättningen med 32,9 procent och uppgick till 126,8 (95,4) MSEK. Nettoomsättningen utgörs av licensintäkter från försäljning av dosplaneringssystemet RayStation, försäljning av mjukvarumoduler via partner, samt av supportintäkter. Omsättningsökningen förklaras främst av ökade intäkter från RayStation, som ökade med 39,0 procent och uppgick till 112,3 (80,8) MSEK. Under första kvartalet hade nettoomsättningen följande geografiska fördelning: Nordamerika 37 (26) procent, Asien 4 (15) procent, Europa och övriga världen 59 (59) procent.

Intäkter (belopp i MSEK)	Kv1-17	Kv4-16	Kv3-16	Kv2-16	Kv1-16	Rullande 12 mån	Helår 2016
Licensintäkter - RayStation	99,8	164,3	104,5	100,7	74,0	469,2	443,4
Licensintäkter - Partner	11,1	12,7	9,8	8,3	9,3	41,9	40,1
Supportintäkter - RayStation	11,5	9,5	8,0	6,9	6,7	35,9	31,1
Supportintäkter - Partner	3,4	3,9	3,3	2,8	5,4	13,4	15,4
Utbildning och övriga intäkter - RayStation	1,0	1,0	0,1	0,3	0,1	2,4	1,5
Nettoomsättning	126,8	191,4	125,7	119,0	95,4	562,9	531,5
Omsättningstillväxt, %, motsv. period	32,9%	45,0%	25,0%	53,6%	8,7%	38,9%	33,7%
Organisk omsättningstillväxt, %, motsv. period	28,1%	39,2%	24,0%	55,4%	8,7%	35,9%	31,6%

Återkommande supportintäkter från RayStation ökade med 73 procent till 11,5 (6,7) MSEK och utgjorde 10,3 (8,3) procent av de totala intäkterna från RayStation.

Intäkterna från försäljning av mjukvarumoduler via partner minskade med 1 procent till 14,5 (14,6) MSEK och utgjorde 11,4 (15,3) procent av nettoomsättningen.

RÖRELSERESULTAT

Under första kvartalet 2017 ökade rörelseresultatet till 33,5 (23,4) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 26,4 (24,5) procent. Resultatförbättringen förklaras främst av ökad försäljning av RayStation.

RaySearch fortsätter att expandera forsknings- och utvecklingsavdelningarna och den globala marknadsorganisationen, vilket har lett till högre rörelsekostnader. Denna kostnadsökning har kompenseras av den ökade omsättningen under första kvartalet 2017.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster, och nettot av dessa har under det första kvartalet 2017 uppgått till -4,2 (-2,6) MSEK. Detta beror främst på att stora delar av kundfordringarna är i amerikanska dollar och euro, som båda har försvagats jämfört med den svenska kronan under det första kvartalet jämfört med utgången av det fjärde kvartalet.

Valutakurseffekter

Bolaget påverkas av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan, eftersom huvuddelen av faktureringen sker i dollar och i euro, medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor.

Med oförändrade valutakurser uppgick den organiska omsättningstillväxten till 28,1 procent under första kvartalet 2017 jämfört med motsvarande period under föregående år.

En känslighetsanalys av bolagets valutaexponering visar att en förändring av kursen för amerikanska dollar gentemot svenska kronan med en procentenhet skulle påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 2,4 MSEK under första kvartalet 2017 och motsvarande förändring av eurokursen skulle påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 0,5 MSEK.

Bolaget följer en av styrelsen fastställd finanspolicy att inte säkra mot valutakursförändringar. Totalt sett har valutakurseffekter haft en positiv effekt på nettoomsättningen och rörelseresultatet under det första kvartalet 2017 jämfört med motsvarande period under föregående år.

Aktivering av utvecklingsutgifter

Per den 31 mars 2017 arbetade 116 (103) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler.

Aktivering av utvecklingsutgifter	Kv1-17	Kv4-16	Kv3-16	Kv2-16	Kv1-16	Rullande 12 mån	Helår 2016
Forsknings- och utvecklingsutgifter	39,6	42,3	32,9	35,5	30,6	150,3	141,3
Aktivering av utvecklingsutgifter	-29,8	-31,0	-22,8	-25,7	-24,8	-109,4	-104,4
Avskrivning på aktiverade utvecklingsutgifter	14,7	13,7	14,0	14,8	13,7	57,3	56,3
Forsknings- och utvecklingskostnader efter justering för aktivering och avskrivning på utvecklingsutgifter	24,5	25,0	24,1	24,6	19,5	98,2	93,2

Forsknings- och utvecklingsutgifter uppgick till 39,6 [30,6] MSEK, varav utvecklingsutgifter uppgående till 29,8 [24,8] MSEK aktiverades. Ökningen avser främst RayCare, som enligt plan ska lanseras i december 2017. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under första kvartalet uppgick till 14,7 [13,7] MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 24,5 [19,5] MSEK.

Avskrivningar

Under första kvartalet 2017 uppgick de totala avskrivningarna till 17,7 [16,5] MSEK, varav avskrivningarna på immateriella anläggningstillgångar uppgick till 14,7 [13,7] MSEK, huvudsakligen relaterade till aktiverade utvecklingsutgifter, och avskrivningarna på materiella anläggningstillgångar uppgick till 3,0 [2,8] MSEK.

PERIODENS RESULTAT OCH RESULTAT PER AKTIE

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2017 uppgick till 26,3 [17,8] MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,77 [0,52] SEK. Skattekostnaden för kvartalet uppgick till -6,4 [-5,2] MSEK, vilket motsvarar en effektiv skattesats om 19,5 [22,5] procent.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDITET

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 39,4 [21,9] MSEK under första kvartalet 2017. Ett förbättrat resultat motverkades av ett ökat rörelsekapital jämfört med motsvarande period under föregående år. Det ökade rörelsekapitalet förklaras främst av ökade kundfordringar och upplupna intäkter till följd av en hög omsättningstillväxt. I slutet av perioden uppgick kundfordringarna till 43 [41] procent av nettoomsättningen de senaste 12 månaderna. En rad åtgärder har vidtagits i syfte att korta tiden från intäktsföring till betalning och dessa åtgärder har börjat visa positiva resultat.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -31,4 [-26,1] MSEK under första kvartalet. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -29,8 [-24,8] MSEK och utgörs av aktiverade utvecklingsutgifter för RayStation och RayCare. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -2,6 [-1,3] MSEK, och utöver detta har ytterligare -1,0 [0,0] MSEK finansierats med finansiell leasing.

Kassaflödet före finansieringsverksamheten var 8,0 [-4,2] MSEK under första kvartalet 2017.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -11,0 [-1,0] MSEK, vilket främst förklaras av en amortering på företagets revolverande lån med 10 MSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -3,0 [-5,2] MSEK och per den 31 mars 2017 uppgick koncernens likvida medel till 84,4 [54,6] MSEK.

FINANSIELL STÄLLNING

RaySearchs balansomslutning uppgick till 736 [508] MSEK per den 31 mars 2017 och soliditeten var 66,2 [66,5] procent.

De kortfristiga fordringarna uppgick till 341,4 [207,0] MSEK. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar och upplupna intäkter, och ökningen förklaras främst av en kraftigt ökad försäljning.

I september 2016 utökades bolagets kreditram från 50 till 100 MSEK, varvid företagsinteckningarna ökade till 100 MSEK. Kreditfaciliteten löper till september 2019 och utgörs av ett revolverande lån om upp till 75 MSEK och en checkkredit om 25 MSEK. Under första kvartalet har amortering skett med 10 MSEK och per den 31 mars 2017 hade totalt 40 MSEK upplånats inom ramen för det revolverande lånet. Av bolagets checkkredit uppgående till 25 MSEK har 16,2 MSEK spärrats som säkerhet för bankgarantier.

Koncernen har en negativ nettoskuld som uppgick till -32,9 [-4,8] MSEK per den 31 mars 2017.

MEDARBETARE

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 208 [180] personer, varav 168 var anställda i Sverige och 40 i utländska dotterbolag. Medelantalet anställda under perioden januari - mars 2017 uppgick till 201 [177].

MODERBOLAGET

RaySearch Laboratories AB (publ) är moderbolag i RaySearchkoncernen. Verksamheten i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med verksamheten för koncernen, varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingsutgifter samt poster hänförliga till finansiell leasing redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget. Moderbolagets kortfristiga fordringar utgörs främst av fordringar på koncernföretag och kundfordringar.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

RayStation 6 har lanserats

I januari meddelades att den senaste versionen av RayStation har lanserats och RayStation blir därmed det enda dosplaneringssystem som kan planera för Accurays TomoTherapy™-system utöver konventionella linjäracceleratorer. RayStation 6 innehåller även annan väsentlig ny funktionalitet, t ex Monte Carlo-dosberäkning för aktivt skannade protoner (PBS), PBS-planering med blockaperturer, samtidig optimering av kombinationer av stråluppsättningar, MR-baserad planering och auto-återställning.

RayStation har valts av flera framstående cancerkliniker

Under första kvartalet 2017 har flera av världens största och mest respekterade cancerkliniker valt RayStation som sitt dosplaneringssystem, däribland, Nottingham City Hospital i Storbritannien, Zhuozhou i Kina, Tata Memorial Centre i Indien, Kennestone Hospital (del av WellStar Health System) och Sharp Memorial Hospital (del av Sharp HealthCare) i USA. Därtill har bland andra Maryland Proton Treatment Center i samarbete med University of Maryland utvidgat sina installationer av RayStation.

Ny AI-teknologi för automatiserad dosplanering

I februari meddelades att University Health Network (UHN) i Kanada har, med ensamrätt till RaySearch, licensierat en ny AI-teknologi (artificiell intelligens) för automatiserad dosplanering vid strålbehandling (AutoPlanning).

Johan Löf utnämnd till Sveriges främsta entreprenör

I februari utnämndes Johan Löf, RaySearchs VD och grundare, till Sveriges främsta entreprenör i den nationella finalen av EY Entrepreneur of the Year 2016. Juryns motivering lød: "Johan Löf har skapat ett företag som gör nytta för både individ och samhälle. Avancerade produkter och personlig och kommersiell drivkraft utmärker hans verksamhet. Fortsatt expansion står på agendan för denne entreprenör som förbättrar livskvaliteten för miljontals människor."

Långsiktigt samarbetsavtal med MD Anderson avseende RayCare

I mars meddelades att RaySearch har ingått ett långsiktigt samarbetsavtal med University of Texas MD Anderson Cancer Center i Houston, Texas avseende RayCare, nästa generations onkologiinformationssystem (OIS) som RaySearch utvecklar. Johan Löf säger: ”Det här samarbetet har alla förutsättningar för att bli framgångsrikt, eftersom det bygger på MD Andersons mycket omfattande kliniska kunskaper och resurser, i kombination med RaySearchs kapacitet för innovativ utveckling”.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

RaySearch publicerade sin årsredovisning den 28 april 2017. Årsredovisningen finns att ladda ner på www.raysearchlabs.com och en tryckt version av årsredovisningen kan beställas via ir@raysearchlabs.com.

BOLAGETS AKTIE

Det totala antalet registrerade aktier i RaySearch uppgick per den 31 mars 2017 till 34 282 773, varav 8 694 975 aktier av serie A och 25 587 798 aktier av serie B. Kvotvärdet är 0,50 SEK och aktiekapitalet i bolaget uppgår till 17 141 386,50 SEK. Varje aktie av serie A berättigar till tio röster och varje aktie av serie B berättigar till en röst på bolagsstämma. Det totala antalet röster i RaySearch uppgick per den 31 mars 2017 till 112 537 548.

Under april har på begäran av en aktieägare 40 000 aktier av serie A omvandlats till aktier av serie B. Det totala antalet registrerade aktier i RaySearch uppgår därefter till 34 282 773, varav 8 654 975 är aktier av serie A och 25 627 798 är aktier av serie B. Det totala antalet röster uppgår därefter till 112 177 548.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Antalet aktieägare i RaySearch uppgick till 5 749 per 31 mars 2017 och största aktieägare är enligt Euroclear;

Namn	A-aktier	B-aktier	Summa aktier	Kapital %	Röster %
Johan Löf	6 243 084	618 393	6 861 477	20,0	56,0
Lannebo fonder	0	4 032 869	4 032 869	11,8	3,6
Swedbank Robur fonder	0	2 968 239	2 968 239	8,7	2,7
Andra AP-fonden	0	1 891 775	1 891 775	5,5	1,7
Första AP-fonden	0	1 409 118	1 409 118	4,1	1,3
Anders Brahme	1 390 161	0	1 390 161	4,1	12,4
Montanaro fonder	0	1 385 000	1 385 000	4,0	1,2
Carl Filip Bergendal	1 061 577	144 920	1 206 497	3,5	9,6
JPMorgan Chase (UK)	0	936 853	936 853	2,7	0,8
Goldman Sachs	0	809 542	809 542	2,4	0,7
Totalt 10 största ägare	8 694 822	14 196 709	22 891 531	66,8	89,9
Övriga	153	11 391 089	11 391 242	33,2	10,1
Totalt	8 694 975	25 587 798	34 282 773	100,0	100,0

ÖVRIG INFORMATION

ÅRSSTÄMMA 2017

Årsstämma 2017 i RaySearch Laboratories AB (publ) kommer att hållas på RaySearchs kontor, Sveavägen 44 i Stockholm tisdagen den 23 maj 2017 kl. 18.00.

Aktieägare företrädande cirka 66 procent av det totala antalet röster föreslår omval av ledamöterna Carl Filip Bergendal, Johan Löf och Hans Wigzell, nyval av Johanna Öberg, samt att Carl Filip Bergendal väljs till styrelsens ordförande.

För ytterligare information om årsstämman 2017, se bolagets webbplats www.raysearchlabs.com.

Förslag till utdelning

Då bolaget befinner sig i en expansiv och kapitalkrävande fas föreslår styrelsen för RaySearch att ingen utdelning skall utgå för verksamhetsåret 2016. För verksamhetsåret 2015 utgick en utdelning om 8,6 MSEK, motsvarande 0,25 SEK per aktie.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Som global koncern med verksamhet i olika delar av världen, är RaySearch exponerat mot olika risker och osäkerhetsfaktorer, såsom marknadsrisker, verksamhetsrelaterade risker samt finansiella risker. Riskhanteringen inom RaySearch syftar till att identifiera, värdera och reducera risker relaterade till koncernens affärer och verksamhet. Inga väsentliga förändringar har gjorts i riskbedömningen jämfört med årsredovisningen för 2016. För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs risker och riskhantering se sidorna 7-9 och 31-32 i årsredovisningen för 2016.

SÄSONGSVARIATIONER

RaySearchs intäkter har en för branschen typisk säsongsmässig variation där det fjärde kvartalet normalt sett är det starkaste kvartalet, främst för att många kunders budgetår följer kalenderåret, medan det andra kvartalet normalt sett är det svagaste.

MILJÖ OCH HÅLLBARHET

RaySearch arbetar aktivt för att minska bolagets negativa miljöpåverkan och för att utvecklas som ett hållbart företag. Bolagets produkter, som utgörs av mjukvara för förbättrad strålbehandling av cancer, har en begränsad negativ miljöpåverkan. Företagets miljöpåverkan ligger istället inom områdena inköp av varor och tjänster, energianvändning och transporter. RaySearch vill bidra till en hållbar utveckling och arbetar därför aktivt med att förbättra företagets miljöprestanda så långt det är ekonomiskt rimligt. RaySearch har en fastslagen miljöpolicy och verkar för att ta samhällsansvar och för att bidra till en långsiktig hållbar utveckling baserat på goda sociala, etiska och miljömässiga grunder.

GRANSKNING

Denna delårsrapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Stockholm den 19 maj 2017

Styrelsen i RaySearch Laboratories AB (publ)

Johan Löf

Verkställande direktör och styrelseledamot

FÖR MER INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA:

Johan Löf, VD

Telefon: +46 8 510 530 00

Epost: johan.lof@raysearchlabs.com

Peter Thysell, CFO

Telefon: +46 70 661 05 59

Epost: peter.thysell@raysearchlabs.com

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch Laboratories AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 19 maj 2017 kl. 07.45 CET.

FINANSIELL KALENDER

Årsstämma 2017

23 maj 2017

Halvårsrapport 2017

24 augusti 2017

Delårsrapport för tredje kvartalet 2017

22 november 2017

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		APR 2016-	HELÅR
	2017	2016	MAR 2017	2016
Nettoomsättning	126 788	95 401	562 855	531 468
Kostnad för sålda varor ¹⁾	-9 982	-5 253	-31 601	-26 872
Bruttoresultat	116 806	90 148	531 254	504 596
Övriga rörelseintäkter	-	2 631	14 738	17 369
Försäljningskostnader	-38 953	-31 502	-164 292	-156 841
Administrationskostnader	-15 624	-13 260	-68 655	-66 291
Forsknings- och utvecklingskostnader	-24 513	-19 460	-98 260	-93 207
Övriga rörelsekostnader	-4 250	-5 205	-5 112	-6 067
Rörelseresultat	33 466	23 352	209 673	199 559
Resultat från finansiella poster	-841	-429	-1 886	-1 474
Resultat före skatt	32 625	22 923	207 787	198 085
Skatt	-6 351	-5 163	-47 865	-46 677
Periodens resultat²⁾	26 274	17 760	159 922	151 408
Övrigt totalresultat				
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet				
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter	378	487	-2 276	-2 167
Periodens totalresultat²⁾	26 652	18 247	157 646	149 241
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	0,77	0,52	4,66	4,42

¹⁾ Omfattar inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i forsknings- och utvecklingskostnader.

²⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2017	2016	2016
Ingående balans	460 188	319 517	319 517
Periodens resultat	26 274	17 760	151 408
Periodens omräkningsdifferens	378	487	-2 167
Lämnad utdelning	-	-	-8 570
Utgående balans	486 840	337 764	460 188

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	258 305	206 240	243 219
Materiella anläggningstillgångar	35 336	40 317	35 667
Uppskjutna skattefordringar	455	57	512
Övriga långfristiga fordringar	15 941	-	2 267
Summa anläggningstillgångar	310 037	246 614	281 665
Kortfristiga fordringar	341 427	207 025	347 869
Likvida medel	84 432	54 644	87 720
Summa omsättningstillgångar	425 859	261 669	435 589
SUMMA TILLGÅNGAR	735 896	508 283	717 254
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	486 840	337 764	460 188
Uppskjutna skatteskulder	73 920	53 797	70 601
Långfristiga skulder	51 563	37 151	61 527
Leverantörsskulder	13 156	17 861	11 943
Övriga kortfristiga skulder	110 417	61 710	112 995
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	735 896	508 283	717 254

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2017	2016	2016
Resultat före skatt	32 625	22 923	198 085
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ¹⁾	11 093	12 013	75 238
Betald skatt	-4 166	-6 747	-19 218
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	39 552	28 189	254 105
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-165	-6 326	-133 257
Kassaflöde från den löpande verksamheten	39 387	21 863	120 848
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-31 402	-26 075	-106 949
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-10 991	-1 013	12 291
Periodens kassaflöde	-3 006	-5 225	26 190
Likvida medel vid periodens början	87 720	59 705	59 705
Kursdifferens i likvida medel	-282	164	1 825
Likvida medel vid periodens slut	84 432	54 644	87 720

¹⁾ I dessa belopp ingår främst avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2017	2016	2016
Nettoomsättning	102 035	79 550	460 728
Kostnad för sålda varor ¹⁾	-6 649	-2 599	-15 418
Bruttoresultat	95 386	76 951	445 310
Övriga rörelseintäkter	-	2 631	17 369
Försäljningskostnader	-23 705	-19 758	-106 745
Administrationskostnader	-15 749	-13 503	-67 178
Forsknings- och utvecklingskostnader	-39 599	-30 586	-141 312
Övriga rörelsekostnader	-4 250	-5 205	-6 067
Rörelseresultat	12 083	10 530	141 377
Resultat från finansiella poster	-656	-278	2 012
Resultat efter finansiella poster	11 427	10 252	143 389
Bokslutsdispositioner	-	-	-40 144
Resultat före skatt	11 427	10 252	103 245
Skatt	-2 775	-2 361	-25 817
Periodens resultat	8 652	7 891	77 428

¹⁾ Omfattar inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i forsknings- och utvecklingskostnader.

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2017	2016	2016
Periodens resultat	8 652	7 891	77 428
Övrigt totalresultat	-	-	-
Periodens totalresultat	8 652	7 891	77 428

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	21 219	25 761	21 316
Aktier och andelar	640	564	640
Uppskjutna skattefordringar	455	57	512
Övriga långfristiga fordringar	2 275	-	2 267
Summa anläggningstillgångar	24 589	26 382	24 735
Kortfristiga fordringar	358 396	235 015	350 149
Likvida medel	62 080	43 789	66 984
Summa omsättningstillgångar	420 476	278 804	417 133
SUMMA TILLGÅNGAR	445 065	305 186	441 868
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	246 813	177 195	238 161
Obeskattade reserver	77 695	37 551	77 695
Uppskjuten skatteskuld	-	163	-
Långfristiga skulder	40 000	25 000	50 000
Leverantörsskulder	16 256	20 285	16 249
Övriga kortfristiga skulder	64 301	44 992	59 763
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	445 065	305 186	441 868

NOTER

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

RaySearchkoncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapportering rekommenderat RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolaget tillämpar årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i årsredovisningen för RaySearch Laboratories AB (publ) 2016, vilken finns tillgänglig på www.raysearchlabs.com. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2017 har inte påverkat RaySearch under perioden. Denna bokslutskommuniké i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen.

NOT 2 UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av bokslutskommunikén kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

NOT 3 FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel, upplupna intäkter, upplupna leverantörskostnader, leverantörsskulder, banklån och finansiell leasing. Långfristiga kundfordringar och upplupna intäkter diskonteras, medan övriga finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härvid bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden. RaySearch har inte netto redovisat några finansiella tillgångar eller skulder, och har inte några avtal som tillåter kvittning.

NOT 4 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat under perioden.

NOT 5 KORTFRISTIGA FORDRINGAR

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31
Kundfordringar	242 133	165 952
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	93 407	32 997
Övriga kortfristiga fordringar	5 887	8 076
Summa kortfristiga fordringar	341 427	207 025

NOT 6 ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31
Skatteskulder	9 960	999
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	87 675	42 574
Övriga kortfristiga skulder	25 938	35 998
Summa kortfristiga fordringar	123 573	79 571

NOT 7 STÄLLDA SÄKERHETER I KONCERNEN OCH MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31
Företagsinteckningar	100 000	50 000
Ställda garantier	16 152	4 000

KONCERNENS KVARTALSDATA

	2017	2016				2015		
BELOPP I KSEK	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2
Resultaträkning								
Nettoomsättning	126 788	191 355	125 730	118 982	95 401	131 957	100 570	77 342
Omsättningsstillväxt, %	32,9	45,0	25,0	53,8	8,7	22,4	40,5	49,1
Rörelseresultat	33 466	100 249	38 465	37 493	23 352	44 302	20 085	-2 114
Rörelsemarginal, %	26,4	52,4	30,6	31,5	24,5	33,6	20,0	-2,7
Periodens resultat	26 274	75 924	28 887	28 837	17 760	33 311	14 480	-2 605
Nettomarginal, %	20,7	39,7	23,0	24,2	18,6	25,2	14,4	-3,4
Kassaflöde								
Löpande verksamheten	39 387	73 866	10 211	14 908	21 863	41 224	13 093	18 458
Investeringsverksamheten	-31 402	-31 207	-23 320	-26 347	-26 075	-27 564	-18 579	-27 546
Kassaflöde före finansieringsverks.	7 985	42 659	-13 109	-11 439	-4 212	13 660	-5 486	-9 088
Finansieringsverksamheten	-10 991	13 940	8 955	-9 591	-1 013	-1 234	-1 012	-1 004
Periodens kassaflöde	-3 006	56 599	-4 154	-21 030	-5 225	12 426	-6 498	-10 092
Kapitalstruktur								
Soliditet, %	66,2	64,2	65,8	64,3	66,5	65,9	62,3	63,4
Nettoskuld	-32 869	-26 193	30 420	16 018	-4 784	-8 512	4 816	-820
Skuldsättningsgrad	-0,1	-0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nettoskuld/EBITDA	-0,1	-0,1	0,1	0,1	0,0	-0,1	0,0	0,0
Data per aktie, SEK								
Resultat per aktie, före utspädning	0,77	2,21	0,84	0,83	0,52	0,97	0,42	-0,08
Resultat per aktie, efter utspädning	0,77	2,21	0,84	0,83	0,52	0,97	0,42	-0,08
Eget kapital per aktie	14,20	13,42	11,26	10,40	9,85	9,32	8,36	7,95
Aktiekurs vid periodens slut	235,0	184,5	198,50	119,00	120,50	122,50	119,00	108,00
Övrigt								
Antal aktier före och efter utspädning, tusental	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8
Medelantal anställda	201	192	185	181	177	175	164	150

KONCERNEN, 12 MÅNADER RULLANDE

BELOPP I KSEK	Apr 2016-mar 2017	Jan 2016-dec 2016	Okt 2015-sep 2016	Jul 2015-jun 2016	Apr 2015-mar 2016	Jan 2015-dec 2015	Okt 2014-sep 2015	Jul 2014-jun 2015
Resultaträkning								
Nettoomsättning	562 855	531 468	472 070	446 909	405 268	397 600	373 423	344 455
Rörelseresultat	209 673	199 559	143 612	125 232	85 625	95 344	103 809	101 949
Rörelsemarginal, %	37,3	37,5	30,4	28,0	21,1	24,0	27,8	29,6

NYCKELTALSDEFINITIONER

I delårsrapporten refereras till ett antal icke-IFRS mått som används för att hjälpa såväl investerare som företagsledning att analysera företagets verksamhet. Nedan beskriver vi de olika icke-IFRS mått som använts som ett komplement till den finansiella information som redovisats enligt IFRS.

Icke-IFRS mått	Definition	Motivering till användning av mått
Orderingång exklusive serviceavtal	Värdet av samtliga erhållna order och förändringar för befintliga order under den aktuella perioden exklusive värdet av serviceavtal	Orderingång är en indikator för framtida intäkter och därmed ett viktigt nyckeltal för förvaltningen av RaySearchs verksamhet
Orderingång för RayStation exklusive serviceavtal	Värdet av erhållna order och förändringar för befintliga order avseende RayStation under den aktuella perioden exklusive värdet av serviceavtal	Orderingång är en indikator för framtida intäkter och därmed ett viktigt nyckeltal för förvaltningen av RaySearchs huvudsakliga verksamhetsområde
Orderstock för RayStation	Värdet vid periodens utgång av de order avseende RayStation som företaget ännu inte har levererat och intäktsfört	Orderstocken visar hur mycket löpande verksamhet RaySearch redan har bokat som ska omvandlas till intäkter i framtiden.
Omsättningstillväxt	Procentuell förändring av nettoomsättningen jämfört med motsvarande period föregående år	Måttet används för att följa utvecklingen för företagets verksamhet mellan olika perioder
Organisk omsättningstillväxt	Omsättningstillväxt exklusive valutaeffekter	Måttet används för att följa underliggande omsättningstillväxt drivet av volym, pris- och mixändringar för jämförbara enheter mellan olika perioder
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor	Bruttoresultat används för att visa marginalen före försäljnings-, forsknings-, utvecklings- och administrationskostnader
Rörelseresultat	Beräknas som rörelseresultat före finansiella poster och skatt	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med omsättningstillväxt för att följa värdeskapande
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av periodens nettoomsättning	Nettomarginalen visar hur stor del av nettoomsättningen som kvarstår efter att företagets kostnader har dragits av
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut	Visar ur ett ägarperspektiv storleken på ägarnas investerade kapital per aktie
Tolv månaders rullande omsättning, rörelseresultat eller andra resultat	Omsättning, rörelseresultat eller andra resultat avseende de senaste tolv månaderna	Måttet används för att tydligare visa trenden för omsättning, rörelseresultat och andra resultat, vilket är relevant då RaySearchs intäkter varierar från en månad till en annan
Rörelsekapital	Koncernens rörelsekapital beräknas som kortfristiga rörelsefordringar minus kortfristiga rörelseskulder	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till nettoomsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet har använts
Avkastning på eget kapital	Beräknas som periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital. Genomsnittligt eget kapital beräknas som eget kapital vid periodens slut plus eget kapital motsvarande period föregående år dividerat med två	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning som ges på ägarnas investerade kapital
Soliditet	Eget kapital uttryckt i procent av totala tillgångar	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det totala bundna kapitalet som finansierats av ägarna
Nettoskuld	Räntebärande skulder med avdrag för likvida medel och räntebärande kort- och långfristiga fordringar	Måttet visar koncernens totala skuldsättning
Skuldsättningsgrad	Nettoskuld i förhållande till eget kapital	Måttet visar finansiell risk och används av ledningen för övervakning av koncernens skuldsättning
Nettoskuld / EBITDA	Nettoskuld i förhållande till rörelseresultat före Avskrivningar avseende de senaste tolv månaderna	Ett relevant mått ur kredit synpunkt som visar företagets förmåga att hantera sin skuldsättning

BERÄKNING AV FINANSIELLA MÅTT SOM INTE ÅTERFINNS I IFRS REGELVERKET

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
Rörelsekapital			
Kundfordringar	242 133	165 952	282 535
Övriga kortfristiga fordringar	99 294	41 073	65 334
Leverantörsskulder	-13 156	-17 861	-11 943
Övriga kortfristiga skulder	-110 417	-61 710	-112 995
Rörelsekapital	217 854	127 454	222 931

BELOPP I KSEK	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
Nettoskuld			
Kortfristiga räntebärande skulder	-	12 709	-
Långfristiga räntebärande skulder	51 563	37 151	61 527
Likvida medel	-84 432	-54 644	-87 720
Räntebärande fordringar	-	-	-
Nettoskuld	-32 869	-4 784	-26 193

BELOPP I KSEK	Apr 2016- mar 2017	Apr 2015- mar 2016	Helår 2016
EBITDA			
Rörelseresultat	209 673	85 625	199 559
Avskrivningar	68 594	61 030	67 339
EBITDA	278 267	146 655	266 898

HUVUDKONTOR

RaySearch Laboratories AB (publ)
Box 3297
103 65 Stockholm, Sverige

BESÖKSADRESS

Sveavägen 44, 7tr
111 34 Stockholm, Sverige

Tel: +46 8 510 530 00
www.raysearchlabs.com
Org. nr. 556322-6157

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories AB (publ) är ett medicintekniskt företag som utvecklar innovativa mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. Företaget utvecklar och marknadsför dosplaneringssystemet RayStation till kliniker över hela världen och distribuerar produkter via licensavtal med ledande medicinteknikföretag. Bolaget utvecklar också nästa generations onkologiinformationssystem, RayCare, som utgör ett nytt produktområde för RaySearch, och som kommer att lanseras under 2017. RaySearchs mjukvara används idag av mer än 2 600 kliniker i över 65 länder. Företaget grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och aktien är noterad på Nasdaq Stockholm sedan 2003. Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.

AFFÄRSIDÉ

RaySearchs affärsidé är att genom innovativa mjukvarulösningar förbättra behandling av cancer för att rädda liv och ge patienter ökad livskvalitet.

AFFÄRSMODELL

RaySearchs intäkter genereras genom att kunderna betalar en initial licensavgift för rätten att använda RaySearchs mjukvara och en årlig serviceavgift för att få tillgång till uppdateringar och support. Dosplaneringssystemet RayStation utvecklas vid RaySearchs huvudkontor i Stockholm och distribueras och stöds av bolagets globala marknadsorganisation.

STRATEGI

En strålbehandlingsklinik behöver i huvudsak två mjukvaruplattformar för sin verksamhet: ett informationssystem och ett dosplaneringssystem. Med RayStation och den planerade lanseringen av RayCare under 2017 ska RaySearch stärka sin position ytterligare och fortsätta växa med god lönsamhet. Strategin vilar på ett starkt fokus på mjukvaruutveckling, ledande funktionalitet, brett stöd för många olika behandlingstekniker och typer av strålbehandlingsmaskiner, samt omfattande investeringar i forskning och utveckling.