

"Under det första kvartalet 2018 minskade nettoomsättningen med 8 procent till 116 [127] MSEK och rörelsemarginalen minskade till 12 [26] procent, huvudsakligen till följd av förändrade redovisningsprinciper. Vid oförändrade redovisningsprinciper hade nettoomsättningen varit densamma som motsvarande kvartal 2017, dvs 127 MSEK, och rörelsemarginalen 19 procent. Kassaflödet före finansieringsaktiviteter förbättrades till 13 [8] MSEK. Vi är trygga i vår långsiktiga strategi och vår expansion fortsätter", säger Johan Löf, VD för RaySearch.

TRE MÅNADER (JANUARI – MARS 2018)

- Nettoomsättning 116,3 [126,8] MSEK, varav intäkter från RayStation/RayCare 104,2 [112,3] MSEK
- Resultat efter skatt 11,8 [26,3] MSEK och resultat per aktie före/efter utspädning 0,34 [0,77] SEK
- Rörelseresultat 14,1 [33,5] MSEK
- Periodens kassaflöde 12,3 [-3,0] MSEK
- Orderingång exkl. serviceavtal 106,6 [104,9] MSEK, varav RayStation/RayCare 97,4 [93,8] MSEK
- Orderstocken exkl. serviceavtal för RayStation/RayCare uppgick till 58,5 [58,1] MSEK vid periodens utgång

FÖRÄNDRINGAR I REDOVISNINGSPRINCIPER

- IFRS 15 *Intäkter från avtal med kunder* tillämpas från och med den 1 januari 2018, vilket bland annat minskar bolagets licensintäkter från RayStation med 12,5 procent under första kvartalet 2018 jämfört med tidigare redovisningsprinciper [IAS 18], se not 1-2. De förändrade redovisningsprinciperna har även negativ påverkan på nettoomsättning och resultat avseende den senaste 12-månadersperioden.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET

- RayStation har valts av flera framstående cancerkliniker, bland andra Georgia Proton Treatment Center och Mission Hospital – SECU Cancer Center i USA, CHU de Québec-Université Laval i Kanada, samt Universitätsmedizin Rostock och Klinikum rechts der Isar der TU München i Tyskland.
- RaySearch har ingått strategiskt partnerskap med MD Anderson med avsikt att förbättra strålbehandling.
- I mars 2018 har, på begäran av en aktieägare, 200 000 aktier av serie A omvandlats till aktier av serie B.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

- RayStation har valts som dosplaneringssystem för de två proton- och koljonterapicentrummen Heidelberger Ionenstrahl-Therapiezentrum (HIT) och Marburger Ionenstrahl-Therapiezentrum (MIT) i Tyskland.
- RaySearch har ingått ett långsiktigt samarbetsavtal med Universitetssjukhuset i Heidelberg i Tyskland avseende RayCare.

FINANSIELLT SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		APR 2017-	
	2018 ¹	2017 ²	MAR 2018 ³	2017 ²
Nettoomsättning	116 257	126 788	574 555	585 086
Rörelseresultat	14 108	33 466	140 311	159 669
Rörelsemarginal, %	12,1	26,4	24,4	27,3
Periodens resultat	11 779	26 274	103 132	117 627
Resultat per aktie före/efter utspädning, SEK	0,34	0,77	3,01	3,43
Kassaflöde från löpande verksamheten	56 021	39 387	164 115	147 481
Kassaflöde före finansieringsverksamheten	12 955	7 985	4 319	-651
Avkastning på eget kapital, %	2,2	6,4	19,1	22,6
Soliditet, % vid periodens utgång	63,5	66,2	63,5	63,4
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	123,00	235,00	123,00	171,00

¹ Redovisning enligt IFRS 15, se not 1-2. ² Redovisning enligt IAS 18. ³ Redovisning enligt IFRS 15 i kv1-18 och IAS 18 i resterande tre kvartal.



VD:S KOMMENTAR

UTÖKADE SAMARBETEN

RaySearch har haft en bra start på 2018, även om det inte syns i försäljningssiffrorna ännu. Exempelvis har vi ingått ett långsiktigt samarbete med Universitetssjukhuset i Heidelberg avseende RayCare, och de två närliggande proton- och koljonterapicentrumen Heidelberger Ionenstrahl-Therapiezentrum (HIT) och Marburger Ionenstrahl-Therapiezentrum (MIT) har båda valt RayStation för sin dosplanering. Därmed har samtliga koljonterapicenter i Europa valt RayStation. Vidare har vi fördjupat vårt samarbete med MD Anderson genom ett strategiskt partnerskap med avsikt att förbättra strålbehandling, vilket kommer att leda till flera nya produkter framöver.

FÖRÄNDRADE REDOVISNINGSPRINCIPER FÖRSÄMRAR RESULTATET

Under det första kvartalet 2018 ökade den totala orderingången exklusive serviceavtal med 2 procent till 107 (105) MSEK, varav orderingången för RayStation ökade med 4 procent till 97 (94) MSEK. Försäljningen var relativt stark i Nordamerika, men svag i Asien.

Nettoomsättningen minskade med 8 procent till 116 (127) MSEK till följd av förändrade redovisningsprinciper, IFRS 15, som fördröjer vår intäktsredovisning. Vid oförändrade redovisningsprinciper hade nettoomsättningen varit densamma som motsvarande kvartal 2017, dvs 127 MSEK, och rörelsemarginalen 19 procent. Justerat för förändrade redovisningsprinciper och valutaeffekter uppgick nettoomsättningstillväxten till drygt 4 procent.

Rörelseresultatet minskade till 14 (33) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 12 (26) procent. Resultatminskningen förklaras huvudsakligen av de förändrade redovisningsprinciperna, ökad avskrivning till följd av lanseringen av RayCare samt ökade rörelsekostnader till följd av expansionen av vår globala marknadsorganisation.

Kassaflödet före finansieringsaktiviteter förbättrades till 13 (8) MSEK.

FORTSATT EXPANSION

Vi känner oss trygga i vår långsiktiga strategi och under 2018 kommer vi fortsatt att expandera vår globala marknadsorganisation för att systematiskt kunna bearbeta hela marknaden, accelerera försäljningen av både RayStation och RayCare, samt säkerställa bästa möjliga kundservice. Detta kan minska bolagets rörelsemarginal på kort sikt, men kommer att leda till hög tillväxt med goda marginaler i framtiden.

Under 2018 kommer vi att röra oss in på nya geografiska marknader och vi kommer att ha ett starkare fokus på mindre kliniker runt om i världen. Våra lösningar passar utmärkt för att hjälpa små och medelstora kliniker att tillhandahålla optimal patientvård, öka effektiviteten och få ut det mesta av sina resurser.

"Vi känner oss trygga i vår långsiktiga strategi. Vi gör stora investeringar i våra försäljnings- och utvecklingsorganisationer, och driver verksamheten framåt med full kraft"

RAYCARE - NÄSTA GENERATIONS MJUKVARA FÖR ONKOLOGI

Det främsta syftet med RaySearchs verksamhet är att förbättra och rädda cancerpatienters liv, vilket är den bakomliggande drivkraften för allt vi skapar och alla beslut vi tar. Genom våra innovativa mjukvarulösningar strävar vi kontinuerligt efter att förbättra och effektivisera arbetsflöden i kliniska miljöer och förbättra behandlingsresultatet för cancerpatienterna. RayCare skiljer sig fundamentalt från andra OIS och vi har investerat massor av tid och kraft för att skapa något som i grunden kommer att förbättra behandlingen av cancer. Exempelvis gör RayCare att integrerad cancerbehandling kommer inom räckhåll för många cancerkliniker och vårt mål är att vidareutveckla cancerbehandling med kraftfulla verktyg som kombinerar dosplanering, arbetsflöden och datahantering, resursoptimering, maskininlärning och uppföljning på ett effektivt sätt.

Vår utvecklingsmodell baserad på partnerskap med flera av världens främsta kliniker ger oss goda förutsättningar att lyckas tack vare våra partners omfattande kliniska kunskap och resurser, och RaySearchs förmåga att utveckla innovativa mjukvarulösningar.

TYDLIG PLAN OCH STABIL BAS FÖR FORTSATT SATSNINGAR

Vår omsättning och vårt resultat kommer även fortsatt att variera per kvartal, eftersom det fortfarande är relativt stora svängningar i orderingången. Vi ser dock att våra återkommande supportintäkter ökar stadigt. Tillsammans med en tydlig strategisk plan ger detta oss en stabil bas för fortsatta satsningar på både RayStation och RayCare.

Idag har 490 cancerkliniker i 32 länder köpt RayStation. Samtidigt finns det fler än 8 000 strålterapikliniker i världen, ett antal som förväntas öka kraftigt under det kommande decenniet. Anledningarna är bland andra fler cancerfall, ökad förståelse för fördelarna med strålterapi och stora satsningar på cancerbehandling i Asien. Marknaden är således i stadig tillväxt och vi ska fortsätta växa betydligt snabbare än marknaden. Vår ambition är att minst 3 000 kliniker har köpt RayStation inom tio år, vilket kommer att motsvara en marknadsandel om cirka 30 procent.

Det är en spännande tid. Vi har gjort fantastiska framsteg så här långt och vi har framförallt skapat en plattform för ökad expansion och nya strategiska möjligheter. Genom samarbete, öppenhet och innovation ska vi fortsätta att arbeta för att uppnå vår vision om en värld där cancer har besegrats.

Stockholm den 9 maj 2018

Johan Löf

VD RaySearch Laboratories AB (publ)

EKONOMISK INFORMATION

ORDERINGÅNG

Under det första kvartalet 2018 ökade orderingången exklusive serviceavtal med 1,6 procent till 106,6 (104,9) MSEK, varav orderingången för RayStation/RayCare exklusive serviceavtal ökade med 3,8 procent och uppgick till 97,4 (93,8) MSEK.

(belopp i MSEK)	Kv1-18	Kv4-17	Kv3-17	Kv2-17	Kv1-17	Rullande 12 mån	Helår 2017
Orderingång exkl serviceavtal – RayStation/RayCare	97,4	183,2	92,8	98,0	93,8	471,4	467,8
Orderingång exkl. serviceavtal – Partner	9,2	9,4	9,3	10,8	11,1	38,7	40,5
Total orderingång exkl. serviceavtal	106,6	192,6	102,0	108,8	104,9	510,1	508,4
Orderstock exkl serviceavtal - RayStation/RayCare, slutet av perioden	58,5	50,0	39,1	36,0	58,1	58,5	50,0

Per den 31 mars 2018 uppgick orderstocken exklusive serviceavtal för RayStation/RayCare till 58,5 (58,1) MSEK.

INTÄKTER

Under det första kvartalet 2018 minskade nettoomsättningen med 8,3 procent och uppgick till 116,3 (126,8) MSEK. Minskningen förklaras främst av att IFRS 15 *Intäkter från avtal med kund* tillämpas från och med den 1 januari 2018, vilket fördröjer intäktsredovisningen och minskar bolagets licensintäkter från RayStation med 12,5 procent och nettoomsättningen med 8,5 procent under första kvartalet 2018 jämfört med tidigare redovisningsprinciper (IAS 18), se not 1-2. Därtill har valutakurseffekter, främst en svagare amerikansk dollar, påverkat nettoomsättningen negativt med 4,0 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Justerat för förändrade redovisningsprinciper uppgick den organiska nettoomsättningstillväxten till 4,2 procent.

Intäkter (belopp i MSEK)	Kv1-18 ¹	Kv4-17 ²	Kv3-17 ²	Kv2-17 ²	Kv1-17 ²	Rullande 12 mån ³	Helår 2017 ²
Licensintäkter – RayStation/RayCare	75,0	162,1	81,9	106,9	87,7	425,9	438,5
Hårdvaruintäkter – RayStation/RayCare	11,0	11,2	3,9	9,0	12,1	35,1	36,2
Licensintäkter – Partner	9,2	9,4	9,3	10,8	11,1	38,7	40,5
Supportintäkter – RayStation	16,7	18,9	13,1	11,1	11,5	59,8	54,6
Supportintäkter – Partner	2,9	2,9	3,3	3,2	3,4	12,3	12,8
Utbildning och övriga intäkter – RayStation	1,4	0,5	0,3	0,6	1,0	2,8	2,3
Nettoomsättning	116,3	205,0	111,7	141,6	126,8	574,6	585,1
Omsättningstillväxt, %, motsv. period	-8,3%	7,1%	-11,2%	19,0%	32,9%	2,1%	10,1%
Organisk omsättningstillväxt, %, motsv. period	-4,3%	12,2%	-7,8%	13,8%	28,1%	4,4%	10,4%

¹ Redovisning enligt IFRS 15, se not 1-2.

² Redovisning enligt IAS 18.

³ Redovisning enligt IFRS 15 i kv1-18 och IAS 18 i resterande tre kvartal.

Återkommande supportintäkter från RayStation ökade med 45 procent till 16,7 (11,5) MSEK och utgjorde 14 (9) procent av nettoomsättningen under perioden.

Intäkterna från försäljning av mjukvarumoduler via partner minskade med 16 procent till 12,1 (14,5) MSEK och utgjorde 10 (11) procent av nettoomsättningen.

Under första kvartalet hade nettoomsättningen följande geografiska fördelning: Nordamerika 53 (37) procent, Asien 8 (4) procent, Europa och övriga världen 39 (59) procent.

RÖRELSERESULTAT

Under första kvartalet 2018 minskade rörelseresultatet till 14,1 [33,5] MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 12,1 [26,4] procent. Resultatförsämringen förklaras delvis av att IFRS 15 tillämpas från och med den 1 januari 2018, vilket fördröjer bolagets intäktredovisning och minskar bolagets rörelseresultat med 10,1 MSEK under första kvartalet 2018, se not 1-2. Därutöver förklaras resultatminskningen av ökade avskrivningar, främst till följd av lanseringen av RayCare, samt ökade rörelsekostnader, eftersom bolaget har ökat antalet medarbetare med 33 procent sedan det första kvartalet förra året, huvudsakligen inom den globala marknadsorganisationen och inom forskning och utveckling, vilket ännu inte har genererat ökad ordergång.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster, och nettot av dessa har under det första kvartalet 2018 uppgått till 6,4 [-4,2] MSEK. Detta beror främst på att stora delar av kundfordringarna är i amerikanska dollar och euro, vilka har stärkts jämfört med den svenska kronan under det första kvartalet jämfört med utgången av det fjärde kvartalet.

Valutakurseffekter

Bolaget påverkas av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan, eftersom huvuddelen av faktureringen sker i dollar och i euro, medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Med oförändrade valutakurser uppgick den organiska omsättningstillväxten till -4,3 procent under första kvartalet 2018 jämfört med motsvarande period under föregående år. Valutakurseffekter har därmed haft en negativ effekt på nettoomsättningen under första kvartalet 2018.

En känslighetsanalys av bolagets valutaexponering visar att en förändring av kursen för amerikanska dollar gentemot svenska kronan med en procentenhet skulle påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 3,3 MSEK under första kvartalet 2018 och motsvarande förändring av eurokursen skulle påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 1,0 MSEK.

Bolaget följer en av styrelsen fastställd finanspolicy att inte säkra mot valutakursförändringar. Valutakursförändringar har påverkat rörelseresultatet positivt med 2 MSEK under första kvartalet.

Aktivering av utvecklingsutgifter

Per den 31 mars 2018 arbetade 146 [116] anställda med forskning och utveckling.

Under kvartalet uppgick forsknings- och utvecklingsutgifter till 50,4 [39,6] MSEK, varav utvecklingsutgifter uppgående till 38,7 [29,8] MSEK aktiverades. Ökningen förklaras främst av ökade utvecklingsutgifter för RayCare. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under första kvartalet 2018 uppgick till 23,1 [14,7] MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 34,8 [24,5] MSEK.

Aktivering av utvecklingsutgifter	Kv1-18	Kv4-17	Kv3-17	Kv2-17	Kv1-17	Rullande 12 mån	Helår 2017
Forsknings- och utvecklingsutgifter	50,4	59,7	41,7	42,7	39,6	194,5	183,7
Aktivering av utvecklingsutgifter	-38,7	-46,2	-30,7	-31,1	-29,8	-146,7	-137,8
Avskrivning på aktiverade utvecklingsutgifter	23,1	13,7	14,8	15,2	14,7	66,8	58,4
Forsknings- och utvecklingskostnader efter justering för aktivering och avskrivning på utvecklingsutgifter	34,8	27,2	25,8	26,8	24,5	114,6	104,3

Avskrivningar

Under första kvartalet 2018 uppgick de totala avskrivningarna till 25,6 [17,7] MSEK, varav avskrivningarna på immateriella anläggningstillgångar uppgick till 23,1 [14,7] MSEK, huvudsakligen relaterade till aktiverade utvecklingsutgifter.

Avskrivningarna på materiella anläggningstillgångar uppgick till 2,5 [3,0] MSEK.

RESULTAT OCH RESULTAT PER AKTIE

Resultatet efter skatt under det första kvartalet 2018 uppgick till 11,8 [26,3] MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,34 [0,77] SEK.

Skattekostnaden för året uppgick till -2,0 [-6,4] MSEK, vilket motsvarar en effektiv skattesats om 15,0 [19,5] procent. Den låga skattekostnaden förklaras främst av en omvärderad och upplöst skattereservering i det nordamerikanska dotterbolaget, samt en lägre skattesats i USA till följd av US Tax Reform, som trädde i kraft den första januari 2018.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDITET

Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 56,0 [39,4] MSEK under första kvartalet 2018, vilket förklaras av minskat rörelsekapital. Rörelsekapitalet utgörs huvudsakligen av kundfordringar och upplupna intäkter. I slutet av perioden uppgick kundfordringarna till 54 [43] procent av nettoomsättningen de senaste 12 månaderna och de upplupna intäkterna uppgick till 14 [18] procent av nettoomsättningen de senaste 12 månaderna.

RaySearch har avtal med kunder där leverans sker relativt tidigt jämfört med när betalning inkommer, vilket är normalt i branschen. Bolaget redovisar kundfordringar när leverans skett och faktura har utfärdats samt upplupna intäkter när leverans har skett men faktura ännu ej utfärdats, exempelvis när en betalningsplan föreligger. Förfarandet får som effekt att koncernens kundfordringar respektive upplupna intäkter uppgår till förhållandevis höga belopp i jämförelse med nettoomsättningen. Under de senaste 12 månaderna har kundfordringarna ökat i förhållande till nettoomsättningen för att bolaget har ingått fler avtal med längre betalningsvillkor. Bolaget har dock ingått färre avtal med betalningsplan. Bolaget bedömer att kreditrisken fortsatt är låg då motparterna är kreditstarka institutioner.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -43,1 [-31,4] MSEK under första kvartalet. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -38,8 [-29,8] MSEK och utgörs av aktiverade utvecklingsutgifter för RayStation och RayCare. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -4,3 [-1,6] MSEK.

Kassaflödet före finansieringsverksamheten var 13,0 [8,0] MSEK under första kvartalet 2018.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -0,6 [-11,0] MSEK under första kvartalet 2018.

Periodens kassaflöde uppgick till 12,3 [-3,0] MSEK och per den 31 mars 2018 uppgick koncernens likvida medel till 117,8 [84,4] MSEK.

FINANSIELL STÄLLNING

RaySearchs balansomslutning uppgick till 933 [736] MSEK per 31 mars 2018 och soliditeten var 63,5 [66,2] procent.

De kortfristiga fordringarna uppgick till 431 [341] MSEK. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar och upplupna intäkter, och ökningen förklaras främst av fler avtal med längre betalningsvillkor.

Under fjärde kvartalet 2017 ingick bolaget ett sexårigt hyresavtal för en ny kontorslokal i San Francisco samt ett tioårigt hyresavtal för en ny kontorslokal i New York, båda med beräknat tillträde under det andra eller tredje kvartalet 2018 pga ombyggnationer.

Under 2017 utökades bolagets kreditram från 100 till 350 MSEK. Kreditfaciliteten löper till maj 2020 och utgörs av ett revolverande lån om upp till 300 MSEK och en checkkredit om 50 MSEK. Företagsinteckningarna uppgår till 100 MSEK. Per den 31 mars 2018 hade totalt 75 MSEK kortfristigt upplånats inom ramen för bolagets revolverande lån.

Koncernen har en negativ nettoskuld som uppgick till -34,7 [-32,9] MSEK per den 31 mars 2018.

MEDARBETARE

Medelantalet anställda i koncernen uppgick till 267 [201] under perioden januari - mars 2018. Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 273 [208], varav 213 [168] var anställda i Sverige och 60 [40] i utländska dotterbolag.

MODERBOLAGET

RaySearch Laboratories AB (publ) är moderbolag i RaySearch-koncernen. Verksamheten i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med verksamheten för koncernen, varför kommentarerna för koncernen i stor utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingsutgifter samt poster hänförliga till finansiell leasing redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

Skillnaderna i lönsamhet mellan moderbolaget och koncernen förklaras av att moderbolaget står för en relativt hög andel av rörelsekostnaderna och att aktivering av utvecklingsutgifter redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

Resultatförsämringen för moderbolaget förklaras delvis av att IFRS 15 tillämpas från och med den 1 januari 2018, vilket fördröjer bolagets intäkter och minskar bolagets rörelseresultat med cirka 3,5 MSEK under första kvartalet 2018. Därutöver förklaras resultatminskningen av ökade avskrivningar, främst till följd av lanseringen av RayCare, samt ökade rörelsekostnader, eftersom moderbolaget har ökat antalet medarbetare med 27 procent sedan det första kvartalet förra året, huvudsakligen inom marknadsorganisationen och inom forskning och utveckling, vilket ännu inte har genererat ökad orderingång.

Moderbolagets kortfristiga fordringar utgörs främst av fordringar på koncernföretag och kundfordringar.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER PERIODEN

Strategiskt partnerskap med MD Anderson med avsikt att förbättra strålbehandling

I februari 2018 meddelades att University of Texas MD Anderson Cancer Center och RaySearch ingått ett strategiskt partnerskap med avsikt att förbättra strålbehandling av cancer. Målet är att uppnå en ökad precision i behandlingen av tumörer samt att förbättra och öka tillgängligheten på en redan befintlig strålbehandlingsmetod, adaptiv strålbehandling (ART), som idag endast används på högspecialiserade cancerkliniker.

RayStation har valts av flera framstående cancerkliniker

Under det första kvartalet 2018 har flera av världens största och mest respekterade cancerkliniker valt RayStation som sitt dosplaneringssystem, däribland, Georgia Proton Treatment Center och Mission Hospital – SECU Cancer Center i USA, CHU de Québec-Université Laval i Kanada, samt Universitätsmedizin Rostock och Klinikum rechts der Isar der TU München i Tyskland. Därtill har University Medical Center Groningen i Nederländerna utvidgat sin befintliga installation av RayStation.

Omvandling av aktier

I mars 2018 har, på begäran av en aktieägare, 200 000 aktier av serie A omvandlats till aktier av serie B. Det totala antalet röster i RaySearch uppgår därefter till 110 377 548. Det totala antalet registrerade aktier i RaySearch uppgår till 34 282 773, varav 8 454 975 är aktier av serie A och 25 827 798 är aktier av serie B.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R EFTER PERIODENS UTGÅNG

RayStation har valts av proton- och koljonterapicentrum i Heidelberg och Marburg

I april 2018 meddelades att RayStation har valts som dosplaneringssystem för de två proton- och koljonterapicentrum Heidelberg Lonenstrahl-Therapiezentrum (HIT) och Marburger Lonenstrahl-Therapiezentrum (MIT) i Tyskland. Därmed har samtliga koljonterapicenter i Europa valt RayStation.

Samarbetsavtal med universitetssjukhuset i Heidelberg avseende RayCare

I april 2018 meddelades att RaySearch har ingått ett långsiktigt samarbetsavtal med universitetssjukhuset i Heidelberg i Tyskland avseende RayCare. Samarbetet kommer även att omfatta de två proton- och koljonterapicentrum Heidelberg Lonenstrahl-Therapiezentrum (HIT) och Marburger Lonenstrahl-Therapiezentrum (MIT).

BOLAGETS AKTIE

Det totala antalet registrerade aktier i RaySearch uppgick per den 31 mars 2018 till 34 282 773, varav 8 454 975 aktier av serie A och 25 827 798 aktier av serie B. Kvotvärdet är 0,50 SEK och aktiekapitalet i bolaget uppgår till 17 141 386,50 SEK. Varje aktie av serie A berättigar till tio röster och varje aktie av serie B berättigar till en röst på bolagsstämma. Det totala antalet röster i RaySearch uppgick per den 31 mars 2018 till 110 377 548.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Antalet aktieägare i RaySearch uppgick till 6 843 per 31 mars 2018 och största aktieägare är enligt Euroclear;

Namn	A-aktier	B-aktier	Summa aktier	Kapital %	Röster %
Johan Löf	6 243 084	618 393	6 861 477	20,0	57,1
Lannebo fonder	0	3 230 771	3 230 771	9,4	2,9
Swedbank Robur fonder	0	2 864 138	2 864 138	8,4	2,6
Första AP-fonden	0	2 116 073	2 116 073	6,2	1,9
Andra AP-fonden	0	1 929 651	1 929 651	5,6	1,7
Montanaro fonder	0	1 560 249	1 560 249	4,6	1,4
State Street Bank & Trust (Boston)	0	1 435 000	1 435 000	4,2	1,3
Anders Brahme	1 150 161	200 000	1 350 161	3,9	10,6
Carl Filip Bergendal	1 061 577	144 920	1 206 497	3,5	9,7
Fjärde AP-fonden	0	715 266	715 266	2,1	0,6
Totalt 10 största ägare	8 454 822	14 814 461	23 269 283	67,9	90,0
Övriga	153	11 013 337	11 013 490	32,1	10,0
Totalt	8 454 975	25 827 798	34 282 773	100,0	100,0

ÖVRIG INFORMATION

ÅRSSTÄMMA 2018

Årsstämma 2018 i RaySearch Laboratories AB (publ) äger rum på bolagets kontor, Sveavägen 44 i Stockholm onsdagen den 30 maj 2018 kl 18.00. Lätt förtäring serveras från kl 17.00 då registreringen startar.

Beslutsförslag

Aktieägare företrädande cirka 67 procent av det totala antalet röster föreslår; att Carl Filip Bergendal, Johan Löf, Hans Wigzell och Johanna Öberg omväljs till styrelseledamöter i bolaget; att Britta Wallgren väljs till styrelseledamot i bolaget; samt att Carl Filip Bergendal väljs till styrelsens ordförande. Fullständigt beslutsförslag finns tillgängligt på bolagets hemsida, www.raysearchlabs.com.

RISKER OCH OSÄKERHETSAKTÖRER

Som global koncern med verksamhet i olika delar av världen, är RaySearch exponerat mot olika risker och osäkerhetsfaktorer, såsom marknadsrisker, verksamhetsrelaterade risker samt finansiella risker. Riskhanteringen inom RaySearch syftar till att identifiera, värdera och reducera risker relaterade till koncernens affärer och verksamhet. Inga väsentliga förändringar har gjorts i riskbedömningen jämfört med årsredovisningen för 2017. Mer information om risker och riskhantering finns på sidorna 8-10 och 33-34 i RaySearchs årsredovisning för 2017.

SÄSONGSVARIATIONER

RaySearchs verksamhet präglas i viss mån av en för branschen typisk säsongsvariation där det fjärde kvartalet normalt sett är det starkaste kvartalet, främst för att många kunders budgetår följer kalenderåret, medan det andra kvartalet normalt sett är det svagaste.

GRANSKNING

Denna delårsrapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Stockholm den 9 maj 2018

Johan Löf

Verkställande direktör

FÖR MER INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA:

Johan Löf, VD

Telefon: +46 8 510 530 00

Epost: johan.lof@raysearchlabs.com

Peter Thysell, CFO

Telefon: +46 70 661 05 59

Epost: peter.thysell@raysearchlabs.com

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch Laboratories AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 9 maj 2018 kl. 07.45 CET.

FINANSIELL KALENDER

Årsstämma 2018

30 maj 2018

Halvårsrapport 2018

23 augusti 2018

Delårsrapport för tredje kvartalet 2018

15 november 2018

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	Not	JAN-MAR		APR 2017-	HELÅR
		2018 ¹	2017 ²	MAR 2018 ³	2017 ²
Nettoomsättning	1,2,3	116 257	126 788	574 555	585 086
Kostnad för sålda varor ⁴		-9 464	-9 982	-36 132	-36 650
Bruttoresultat		106 793	116 806	538 423	548 436
Övriga rörelseintäkter		7 611	-	14 623	7 012
Försäljningskostnader		-45 455	-38 953	-211 354	-204 852
Administrationskostnader		-18 885	-15 624	-66 508	-63 247
Forsknings- och utvecklingskostnader		-34 766	-24 513	-114 557	-104 304
Övriga rörelsekostnader		-1 190	-4 250	-20 316	-23 376
Rörelseresultat		14 108	33 466	140 311	159 669
Resultat från finansiella poster		-248	-841	-3 175	-3 768
Resultat före skatt		13 860	32 625	137 136	155 901
Skatt		-2 081	-6 351	-34 004	-38 274
Periodens resultat⁵		11 779	26 274	103 132	117 627
Övrigt totalresultat					
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet					
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter		127	378	2 359	2 610
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet		-	-	-	-
Periodens totalresultat⁵		11 906	26 652	105 491	120 237
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)		0,34	0,77	3,01	3,43

¹ Redovisning enligt IFRS 15, se not 1-2.² Redovisning enligt IAS 18.³ Redovisning enligt IFRS 15 i kv1-18 och IAS 18 i resterande tre kvartal.⁴ Omfattar inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i forsknings- och utvecklingskostnader.⁵ Helt (100%) hänförligt till moderbolagets aktieägare.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2018	2017	2017
Ingående balans	580 425	460 188	460 188
Periodens resultat	11 779	26 274	117 627
Periodens omräkningsdifferens	127	378	2 610
Lämnad utdelning	-	-	-
Utgående balans	592 331	486 840	580 425

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	338 211	258 305	322 598
Materiella anläggningstillgångar	37 892	35 336	36 114
Uppskjutna skattefordringar	780	455	780
Övriga långfristiga fordringar	7 169	15 941	11 684
Summa anläggningstillgångar	384 052	310 037	371 176
Varulager	921	-	33
Kortfristiga fordringar	430 606	341 427	439 699
Likvida medel	117 871	84 432	104 156
Summa omsättningstillgångar	549 398	425 859	543 888
SUMMA TILLGÅNGAR	933 450	735 896	915 064
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	592 331	486 840	580 425
Uppskjutna skatteskulder	95 859	73 920	92 424
Långfristiga skulder till kreditinstitut	9 037	51 563	9 751
Leverantörsskulder	22 700	13 156	27 403
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	74 133	-	74 033
Övriga kortfristiga skulder	139 390	110 417	131 028
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	933 450	735 896	915 064

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2018	2017	2017
Resultat före skatt	13 860	32 625	155 901
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ¹⁾	20 332	11 093	56 181
Betald skatt	-20 652	-4 166	-11 724
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	13 540	39 552	200 358
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	42 481	-165	-52 877
Kassaflöde från den löpande verksamheten	56 021	39 387	147 481
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-43 066	-31 402	-148 132
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-614	-10 991	19 773
Periodens kassaflöde	12 341	-3 006	19 122
Likvida medel vid periodens början	104 156	87 720	87 720
Kursdifferens i likvida medel	1 374	-282	-2 686
Likvida medel vid periodens slut	117 871	84 432	104 156

¹⁾ I dessa belopp ingår främst avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2018 ¹	2017 ²	2017 ²
Nettoomsättning	89 108	102 035	480 774
Kostnad för sålda varor ³	-4 011	-6 649	-19 548
Bruttoresultat	85 097	95 386	461 226
Övriga rörelseintäkter	7 611	-	7 012
Försäljningskostnader	-27 444	-23 705	-133 066
Administrationskostnader	-18 840	-15 749	-64 065
Forsknings- och utvecklingskostnader	-50 380	-39 599	-183 683
Övriga rörelsekostnader	-1 189	-4 250	-23 376
Rörelseresultat	-5 145	12 083	64 048
Resultat från finansiella poster	-127	-656	2 887
Resultat efter finansiella poster	-5 272	11 427	66 935
Bokslutsdispositioner	-	-	-19 815
Resultat före skatt	-5 272	11 427	47 120
Skatt	-	-2 775	-13 227
Periodens resultat	-5 272	8 652	33 893

¹ Redovisning enligt IFRS 15, se not 1-2.² Redovisning enligt IAS 18.³ Omfattar inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i forsknings- och utvecklingskostnader.

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2018	2017	2017
Periodens resultat	-5 272	8 652	33 893
Övrigt totalresultat	-	-	-
Periodens totalresultat	-5 272	8 652	33 893

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	24 486	21 219	23 686
Aktier och andelar	1 046	640	1 046
Uppskjutna skattefordringar	780	455	780
Övriga långfristiga fordringar	6 997	2 275	10 405
Summa anläggningstillgångar	34 309	24 589	35 917
Varulager	921		33
Kortfristiga fordringar	437 839	358 396	458 270
Likvida medel	53 050	62 080	42 857
Summa omsättningstillgångar	491 810	420 476	501 160
SUMMA TILLGÅNGAR	526 119	445 065	537 077
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	266 783	246 813	272 054
Obeskattade reserver	97 510	77 695	97 510
Uppskjuten skatteskuld	-	-	-
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	40 000	-
Leverantörsskulder	25 635	16 256	30 168
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	74 133		74 033
Övriga kortfristiga skulder	62 058	64 301	137 345
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	526 119	445 065	537 077

NOTER, KONCERNEN

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

RaySearchkoncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i årsredovisningen för RaySearch Laboratories AB (publ) 2017, vilken finns tillgänglig på www.raysearchlabs.com. Denna delårsrapport är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen. Moderbolaget tillämpar Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt Årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport.

Nya och uppdaterade redovisningsstandarder som är tillämpliga för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 eller senare
Från och med den 1 januari 2018 tillämpar RaySearch IFRS 9 *Finansiella instrument* och IFRS 15 *Intäkter från avtal med kunder*.

IFRS 9 *Finansiella instrument* har ersatt IAS 39 *Finansiella instrument: Redovisning och värdering*. De nya principerna för klassificering av finansiella tillgångar har inte haft någon påverkan på koncernens resultat och ställning. Den nya modellen för beräkning av kreditförluster påverkar nedskrivningsprocessen, men har inte haft någon signifikant påverkan på koncernens resultat och ställning. Bolaget följer en av styrelsen fastställd finanspolicy att inte säkra mot valutakursförändringar och påverkas därmed inte av de nya principerna för säkringsredovisning.

IFRS 15 *Intäkter från avtal med kunder* har ersatt tidigare utgivna intäktsstandarder och tolkningar. Enligt IFRS 15 ska en intäkt redovisas när en utlovad vara eller tjänst överförs till kund, vilket kan ske över tid eller vid en tidpunkt. Intäkten ska utgöras av det belopp som företaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster.

IFRS 15 tillämpas från och med 1 januari 2018. Övergången till standarden har skett genom framåtriktad retroaktiv övergångsmetod, vilket innebär att eventuella övergångseffekter redovisas mot eget kapital den 1 januari 2018 samt att resultaträkningen presenteras enligt IFRS 15 från och med 2018. Då inga väsentliga avtal var pågående över årsskiftet enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper uppkom ingen övergångseffekt per den 1 januari 2018.

Övergången till IFRS 15 påverkar licens- och supportintäkterna från RayStation och RayCare, huvudsakligen hänförligt till den garantiperiod som bolaget erbjuder. Enligt IFRS 15 ska den redovisade licensintäkten reduceras med ett belopp som motsvarar värdet av den support som ingår under den avtalade garantiperioden, och detta belopp ska därefter intäktsföras löpande under garantiperioden. Övergången till IFRS 15 reducerar bolagets licensintäkter från RayStation och RayCare med cirka 12 procent jämfört med tidigare tillämpade redovisningsprinciper, samtidigt som bolagets supportintäkter kommer att öka med motsvarande belopp, dock med i genomsnitt cirka nio månaders fördröjning.

Sammantaget förväntas övergången till IFRS 15 ge upphov till en temporär minskning av intäkterna om cirka 7-9 procent under helåret 2018 jämfört med tidigare tillämpade redovisningsprinciper.

Nya och ändrade redovisningsstandarder som ännu inte har trätt i kraft men kommer att tillämpas under kommande perioder
IFRS 16 *Leasingavtal* träder i kraft den 1 januari 2019. RaySearch har påbörjat arbetet med att utvärdera effekterna av den nya standarden. Den initiala bedömningen är att den nya standarden kommer att påverka RaySearch genom att hyreskontrakt avseende lokaler, fordon och andra större leasingobjekt kommer att redovisas i balansräkningen.

NOT 2 PÅVERKAN AV FÖRÄNDRINGAR I VÄSENTLIGA REDOVISNINGSPRINCIPER*IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder*

Följande tabeller sammanfattar påverkan av övergången till IFRS 15 på koncernens resultaträkning för det första kvartalet 2018 och koncernens balansräkning per den 31 mars 2018. Övergången till IFRS 15 har ingen väsentlig påverkan på koncernens kassaflöde.

BELOPP I KSEK	JAN – MAR 2018		
	Rapporterat enligt IFRS 15	Justeringar	Belopp enligt tidigare standard (IAS 18)
<u>Intäkter</u>			
Licensintäkter – RayStation/RayCare	75 012	10 741	85 753
Hårdvaruintäkter – RayStation	11 024	0	11 024
Licensintäkter - Partner	9 244	0	9 244
Supportintäkter – RayStation	16 678	-6	16 672
Supportintäkter – Partner	2 853	0	2 853
Utbildning och övrigt	1 446	0	1 446
Nettoomsättning	116 257	10 735	126 992
Rörelsekostnader	-102 148	-656	-102 804
Rörelseresultat	14 108	10 079	24 187
Resultat före skatt	13 860	10 079	23 939
Resultat före skatt	-2 081	-2 218	-4 299
Periodens resultat	11 779	7 861	19 640
Periodens totalresultat	11 906	7 861	19 767

BELOPP I KSEK	2018-03-31		
	Rapporterat enligt IFRS 15	Justeringar	Belopp enligt tidigare standard (IAS 18)
<u>Eget kapital och skulder</u>			
Eget kapital	592 331	7 861	600 192
Uppskjutna skatteskulder	95 859	0	95 859
Långfristiga räntebärande skulder	9 037	0	9 037
Leverantörsskulder	22 700	0	22 700
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	74 133	0	74 133
Övriga kortfristiga skulder	139 390	-7 861	131 529
Summa skulder och eget kapital	933 450	0	933 450

NOT 3 INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

RaySearch bedriver försäljning av varor och tjänster inom olika regioner. Intäkter från försäljning av licenser och hårdvara redovisas i resultaträkningen vid en given tidpunkt, medan intäkter från försäljning av utbildningar och support periodiseras över tid.

BELOPP I KSEK	JAN – MAR 2018	
	RayStation/ RayCare	Partner
<u>Intäkter per typ</u>		
Licenser	75 012	9 244
Support	16 678	2 853
Hårdvara	11 024	-
Utbildning och övrigt	1 446	-
Summa intäkter från avtal med kunder	104 160	12 097
<u>Intäkter per geografisk marknad</u>		
Nordamerika	54 901	6 376
APAC	8 199	952
Europa och övriga världen	41 060	4 769
Summa intäkter från avtal med kunder	104 160	12 097
<u>Intäkter per tidpunkt för intäktsredovisning</u>		
Varor överförda vid en tidpunkt	86 036	9 244
Tjänster överförda över tid	18 124	2 853
Summa intäkter från avtal med kunder	104 160	12 097

NOT 4 UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

NOT 5 FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel, upplupna intäkter, upplupna leverantörskostnader, leverantörsskulder, banklån och finansiell leasing. Långfristiga kundfordringar och upplupna intäkter diskonteras, medan övriga finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härvid bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden. RaySearch har inte netto redovisat några finansiella tillgångar eller skulder, och har inte några avtal som tillåter kvittning.

NOT 6 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företags ställning och resultat under perioden.

NOT 7 STÄLLDA SÄKERHETER I KONCERNEN OCH MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2018-03-31	2017-03-31
Företagsinteckningar	100 000	100 000
Ställda garantier	8 960	16 152

KONCERNENS KVARTALSDATA

BELOPP I KSEK	2018	2017				2016		
	Kv 1 ¹	Kv 4 ²	Kv 3 ²	Kv 2 ²	Kv 1 ²	Kv 4 ²	Kv 3 ²	Kv 2 ²
Resultaträkning								
Nettoomsättning	116 257	204 961	111 703	141 634	126 788	191 355	125 730	118 982
Omsättningsstillväxt, %	-8,3	7,1	-11,2	19,0	32,9	45,0	25,0	53,8
Rörelseresultat	14 108	98 698	666	26 839	33 466	100 249	38 465	37 493
Rörelsemarginal, %	12,1	48,2	0,6	18,9	26,4	52,4	30,6	31,5
Periodens resultat	11 779	72 289	-1 028	20 092	26 274	75 924	28 887	28 837
Nettomarginal, %	10,1	35,3	-0,9	14,2	20,7	39,7	23,0	24,2
Kassaflöde								
Löpande verksamheten	56 021	46 785	35 669	25 640	39 387	73 866	10 211	14 908
Investeringsverksamheten	-43 066	-46 207	-33 412	-37 111	-31 402	-31 207	-23 320	-26 347
Kassaflöde före finansieringsverks.	12 955	578	2 257	-11 471	7 985	42 659	-13 109	-11 439
Finansieringsverksamheten	-614	34 028	-1 025	-2 239	-10 991	13 940	8 955	-9 591
Periodens kassaflöde	12 341	34 606	1 232	-13 710	-3 006	56 599	-4 154	-21 030
Kapitalstruktur								
Soliditet, %	63,5	63,4	67,2	67,1	66,2	64,2	65,8	64,3
Nettoskuld	-34 701	-20 372	-20 062	-20 841	-32 869	-26 193	30 420	16 018
Skuldsättningsgrad	-0,1	0,0	0,0	-0,0	-0,1	-0,1	0,1	0,0
Nettoskuld/EBITDA	-0,2	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	0,1	0,1
Data per aktie, SEK								
Resultat per aktie, före utspädning	0,34	2,11	-0,03	0,59	0,77	2,21	0,84	0,83
Resultat per aktie, efter utspädning	0,34	2,11	-0,03	0,59	0,77	2,21	0,84	0,83
Eget kapital per aktie	17,28	16,93	14,82	14,83	14,20	13,42	11,26	10,40
Aktiekurs vid periodens slut	123,0	171,0	173,5	235,5	235,0	184,5	198,50	119,00
Övrigt								
Antal aktier före och efter utspädning, tusental	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8	34 282,8
Medelantal anställda	267	253	240	219	201	192	185	181

KONCERNEN, 12 MÅNADER RULLANDE

BELOPP I KSEK	Apr 2017- mar 2018 ³	Jan 2017- dec 2017 ²	Okt 2016- sep 2017 ²	Jul 2016- jun 2017 ²	Apr 2016- mar 2017 ²	Jan 2016- dec 2016 ²	Okt 2015- sep 2016 ²	Jul 2015- jun 2016 ²
Resultaträkning								
Nettoomsättning	574 555	585 086	571 480	585 507	562 855	531 468	472 070	446 909
Rörelseresultat	140 311	159 669	161 220	199 019	209 673	199 559	143 612	125 232
Rörelsemarginal, %	24,4	27,3	28,2	34,0	37,3	37,5	30,4	28,0

¹ Redovisning enligt IFRS 15, se not 1-2.² Redovisning enligt IAS 18.³ Redovisning enligt IFRS 15 i kv1-18 och IAS 18 i resterande tre kvartal.

NYCKELTALSDEFINITIONER

I delårsrapporten refereras till ett antal icke-IFRS mått som används för att hjälpa såväl investerare som företagsledning att analysera företagets verksamhet. Nedan beskriver vi de olika icke-IFRS mått som använts som ett komplement till den finansiella information som redovisats enligt IFRS.

Icke-IFRS mått	Definition	Motivering till användning av mått
Orderingång exklusive serviceavtal	Värdet av samtliga erhållna order och förändringar för befintliga order under den aktuella perioden exklusive värdet av serviceavtal	Orderingång är en indikator för framtida intäkter och därmed ett viktigt nyckeltal för förvaltningen av RaySearchs verksamhet
Orderingång för RayStation/ RayCare exklusive serviceavtal	Värdet av erhållna order och förändringar för befintliga order avseende RayStation/RayCare under den aktuella perioden exklusive värdet av serviceavtal	Orderingång är en indikator för framtida intäkter och därmed ett viktigt nyckeltal för förvaltningen av RaySearchs huvudsakliga verksamhetsområde
Orderstock för RayStation/ RayCare	Värdet vid periodens utgång av de order avseende RayStation/RayCare som företaget ännu inte har levererat och intäktsfört	Orderstocken visar hur mycket löpande verksamhet RaySearch redan har bokat som ska omvandlas till intäkter i framtiden.
Omsättningstillväxt	Procentuell förändring av nettoomsättningen jämfört med motsvarande period föregående år	Måttet används för att följa utvecklingen för företagets verksamhet mellan olika perioder
Organisk omsättningstillväxt	Omsättningstillväxt exklusive valutaeffekter	Måttet används för att följa underliggande omsättningstillväxt drivet av volym, pris- och mixändringar för jämförbara enheter mellan olika perioder
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor	Bruttoresultat används för att visa marginalen före försäljnings-, forsknings-, utvecklings- och administrationskostnader
Rörelseresultat	Beräknas som rörelseresultat före finansiella poster och skatt	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med omsättningstillväxt för att följa värdeskapande
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av periodens nettoomsättning	Nettomarginalen visar hur stor del av nettoomsättningen som kvarstår efter att företagets kostnader har dragits av
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut	Visar ur ett ägarperspektiv storleken på ägarnas investerade kapital per aktie
Tolv månaders rullande omsättning, rörelseresultat eller andra resultat	Omsättning, rörelseresultat eller andra resultat avseende de senaste tolv månaderna	Måttet används för att tydligare visa trenden för omsättning, rörelseresultat och andra resultat, vilket är relevant då RaySearchs intäkter varierar från en månad till en annan
Rörelsekapital	Rörelsekapitalet utgörs av varulager, rörelsefordringar och rörelseskulder, och erhålls från rapporten över finansiell ställning. Rörelsefordringarna består av kundfordringar, övriga fordringar samt ej räntebärande förutbetalda kostnader och upplupna intäkter. I rörelseskulderna ingår övriga ej räntebärande långfristiga skulder, förskott från kunder, leverantörs-skulder, övriga kortfristiga skulder samt ej räntebärande upplupna kostnader och förutbetalda intäkter.	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till nettoomsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet har använts
Avkastning på eget kapital	Beräknas som periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital. Genomsnittligt eget kapital beräknas som eget kapital vid periodens slut plus eget kapital motsvarande period föregående år dividerat med två	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning som ges på ägarnas investerade kapital
Soliditet	Eget kapital uttryckt i procent av totala tillgångar	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det totala bundna kapitalet som finansierats av ägarna
Nettoskuld	Räntebärande skulder med avdrag för likvida medel och räntebärande kort- och långfristiga fordringar	Måttet visar koncernens totala skuldsättning
Skuldsättningsgrad	Nettoskuld i förhållande till eget kapital	Måttet visar finansiell risk och används av ledningen för övervakning av koncernens skuldsättning
Nettoskuld / EBITDA	Nettoskuld i förhållande till rörelseresultat före Avskrivningar avseende de senaste tolv månaderna	Ett relevant mått ur kredit synpunkt som visar företagets förmåga att hantera sin skuldsättning

BERÄKNING AV FINANSIELLA MÅTT SOM INTE ÅTERFINNS I IFRS REGELVERKET

BELOPP I KSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
Rörelsekapital			
Kundfordringar	309 106	242 133	335 125
Varulager	921	-	33
Upplupna intäkter – långfristiga	6 953	15 941	11 468
Upplupna intäkter - kortfristiga	74 624	84 037	78 482
Övriga kortfristiga fordringar (exkl skatt)	36 618	15 079	25 742
Leverantörsskulder	-22 700	-13 156	-27 403
Övriga kortfristiga skulder (exkl skatt)	-139 302	-100 457	-118 888
Rörelsekapital	266 220	243 576	304 559

BELOPP I KSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
Nettoskuld			
Kortfristiga räntebärande skulder	74 133	-	74 033
Långfristiga räntebärande skulder	9 037	51 563	9 751
Likvida medel	-117 871	-84 432	-104 156
Räntebärande fordringar	-	-	-
Nettoskuld	-34 701	-32 869	-20 372

BELOPP I KSEK	Apr 2017- mar 2018	Apr 2016- mar 2017	Helår 2017
EBITDA			
Rörelseresultat	140 311	209 673	159 669
Avskrivningar	78 696	68 594	70 757
EBITDA	219 007	278 267	230 426

HUVUDKONTOR

RaySearch Laboratories AB (publ)
Box 3297
103 65 Stockholm, Sverige

BESÖKSADRESS

Sveavägen 44, 7tr
111 34 Stockholm, Sverige

Tel: +46 8 510 530 00
www.raysearchlabs.com
Org. nr. 556322-6157

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories AB (publ) är ett medicintekniskt företag som utvecklar innovativa mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. Företaget utvecklar och marknadsför dosplaneringssystemet RayStation till kliniker över hela världen och distribuerar produkter via licensavtal med ledande medicinteknikföretag. Bolaget utvecklar och marknadsför också nästa generations onkologiinformationssystem, RayCare, som lanserades i december 2017 och utgör ett nytt produktområde för RaySearch. RaySearchs mjukvara används idag av mer än 2 600 kliniker i över 65 länder. Företaget grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och aktien är noterad på Nasdaq Stockholm sedan 2003. Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.

AFFÄRSIDÉ

RaySearchs affärsidé är att genom innovativa mjukvarulösningar förbättra behandling av cancer för att rädda liv och ge patienter ökad livskvalitet.

AFFÄRSMODELL

RaySearchs intäkter genereras genom att kunderna betalar en initial licensavgift för rätten att använda RaySearchs mjukvara och en årlig serviceavgift för att få tillgång till uppdateringar och support. Dosplaneringssystemet RayStation och onkologiinformationssystemet RayCare utvecklas vid RaySearchs huvudkontor i Stockholm och distribueras och stöds av bolagets globala marknadsorganisation.

STRATEGI

En strålbehandlingsklinik behöver i huvudsak två mjukvaruplattformar för sin verksamhet: ett dosplaneringssystem och ett informationssystem. Med RayStation och RayCare ska RaySearch stärka sin position och fortsätta växa med god lönsamhet. Strategin vilar på ett starkt fokus på mjukvaruutveckling, ledande funktionalitet, brett stöd för många olika behandlingstekniker och typer av strålbehandlingsmaskiner, samt omfattande investeringar i forskning och utveckling.