



Anoto lanserar ett program för kanalpartners med förmåner för försäljning, marknadsföring och support

Programmet underlättar för teknikleverantörer, återförsäljare och integratörer att expandera deras försäljning av Anotoprodukter

Lund den 9 februari 2016 – Anoto Group AB (publ), den globala ledaren för digitala skrift- och ritningslösningar, tillkännager lanseringen av ett kanalpartnerprogram för bolagets olika produktfamiljer som möjliggör penn stöd med hög precision på papper, multi-touch skärmar, whiteboards och interaktiva väggar. Programmet erbjuder Anotoprodukter till teknologileverantörer, återförsäljare, AV-specialister och systemintegratörer som en ytterligare tillväxtfaktor för deras affärsrörelser. Olika fördelar inomprogrammet såsom rabatter på demonstrationsexemplar, projektstöd, utbildningsprogram, skräddarsytt försäljnings- och marknadsföringsmaterial samt olika nivåer på partnerskapet som styrs av försäljnings- och supportkrav. Potentiella partners som är intresserade av att delta i programmet uppmanas att maila till teamet för Partner Sales på channelpartnersales@anoto.com.

”Tidigare har vi licensierat vår teknologi till hårdvarutillverkare, men Anoto är numera fokuserat på att erbjuda innovativa samverkanslösningar som kan skapa en brygga mellan digital och analog input”, säger Stein Revelsby, VD för Anoto. ”Kanalpartnerprogrammet som är en väsentlig del av vår färdriktning under 2016 kommer att låta oss nå ut till nya marknader och kreativa industrier beträffande våra lösningar inklusive vår nyligen lanserade produktfamilj, Anoto Live Displays.”

Flera bolag har redan blivit medlemmar av programmet. Några av medlemmarna är AV-integratören CCS Presentation Systems, integratören för teknologiautomatisering privat och kommersiellt Artisan Systems, leverantören av videokonferensservice och –teknologi PerfectVC samt ledaren för sampling technology SKC, Inc.

”Artisan Systems är entusiastisk över att bli partner till Anoto. Vi anser att Anotos produktserie är mycket innovativ och attraktiv för Artisans krävande kundbas”, säger Bill Aziz, VD för Artisans Systems.

”CCS är entusiastiska över att kunna ta vårt partnerskap med Anoto till en högre nivå”, tillägger David Riberi, VD för CCS Presentations Systems. ”CCS har arbetat med Anoto på ett antal projekt och vi anser att våra gemensamma kunder kommer att kunna dra stor nytta av det utökade partnerskapet.”

För att ta del av partnerprogrammet, vänligen kontakta teamet för Partner Sales på: channelpartnersales@anoto.com.



För ytterligare information, vänligen kontakta:

Stein Revelsby, CEO Anoto Group AB, tel. +46 (0)733 45 12 05

Anoto Group AB (publ), org. nr. 556532-3929

Mobilvägen 10

SE- 223 62 Lund

Tel. +46 46 540 12 00

www.anoto.com

Om Anoto Group

Anoto är världsledande inom digitala skriv- och ritningslösningar.

Anotos teknologiplattform och produkter möjliggör användande av penna med hög precision på hög nästan alla ytor --- allt från att fånga och digitalisering handskrivna anteckningar och blanketter på papper till att designa, skapa och samarbeta på stora interaktiva displayer, whiteboard, och väggar upp till 24

fot. Anoto, dess strategiska licenspartners, och utvecklare erbjuder en bred portfölj

av produkter, applikationer och tjänster till företagskunder, konsument-

och utbildningsmarknaden, inklusive bäst i klassen avseende digitala anteckningar, kreativa lösningar, samarbetslösningar, klassrums- och utbildningslösningar samt dokumenthantering.

Anoto Group har ca 150 anställda och har sitt huvudkontor i Lund. Bolaget har även kontor i Norrköping, Basingstoke och Wetherby (Storbritannien), Los Angeles, San Francisco and Boston (USA) samt Tokyo (Japan). Anoto Group AB:s aktie är noterad på NASDAQ Stockholm Small Cap-lista under tickern ANOT.

För mer information om Anoto eller Livescribe: www.anoto.com,

Följ oss på Twitter: [@anoto](https://twitter.com/anoto)

###

Press Kontakt:

Anoto:

press@anoto.com

(+1) 415-955-8500