



Delårsrapport
Januari–december 2024

Q4

Stärkt position och högre marginaler

Q4 2024 jämfört med Q4 2023

- Nettoomsättningen minskade med 10,4 procent till 4 161 Mkr (4 646).
- Rörelseresultatet minskade med 6,7 procent till 54,3 Mkr (58,2).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 130 bps (125).
- Rörelsemarginalen (EBIT) i relation till totala tjänsteintäkter uppgick till 32 procent (32).
- Resultatet efter finansiella poster ökade 15,8 procent till 53,1 Mkr (45,8).
- Orderingången minskade med 8,2 procent till 7 643 Mkr (8 327).
- Antalet konsulter på uppdrag uppgick i snitt till 11 519 (12 900).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 2,42 SEK (2,02), en ökning med 19,7 procent.

Helåret 2024 jämfört med 2023

- Nettoomsättningen minskade med 8,4 procent till 15 764 Mkr (17 209).
- Rörelseresultatet minskade med 2,4 procent till 190,0 Mkr (194,7).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 121 bps (113).
- Rörelsemarginal (EBIT) i relation till totala tjänsteintäkter uppgick till 31 procent (30).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 175,1 Mkr (166,8).
- Antalet konsulter på uppdrag uppgick i snitt till 11 893 (12 955).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 8,01 SEK (7,46), en ökning med 7,3 procent.

Utdelningsförslag

- Styrelsen har beslutat att föreslå kommande årsstämma en utdelning om 7 (7) SEK per aktie.

kSEK	Oktober– december 2024	Oktober– december 2023	Helår 2024	Helår 2023
Nettoomsättning	4 161 109	4 646 055	15 764 103	17 209 323
Tjänsteintäkter (service revenue)	167 644	181 942	611 364	657 454
Rörelseresultat EBIT	54 284	58 171	190 041	194 700
Finansnetto	-1 209	-12 348	-14 916	-27 898
Resultat före skatt	53 075	45 823	175 125	166 802
Periodens resultat	41 754	34 870	138 510	129 028
Omsättningsutveckling, %	-10,4	-0,9	-8,4	7,3
Rörelsemarginal EBIT, bps	130	125	121	113
Rörelsemarginal EBIT i relation till totala tjänsteintäkter, %	32	32	31	30
Vinstmarginal, bps	128	99	111	97
Avkastning på eget kapital, %	57,4	51,5	47,6	47,6
Balansomslutning	3 708 084	4 137 144	3 708 084	4 137 144
Eget kapital	301 334	280 859	301 334	280 859
Soliditet, %	8,1	6,8	8,1	6,8
Kassalikviditet, %	106,3	104,5	106,3	104,5
Genomsnittligt antal anställda	269	324	283	335
Nettoomsättning per anställd	15 469	14 340	55 704	51 371
Resultat/aktie efter utspädning, SEK	2,42	2,02	8,01	7,46
Orderingång, Mkr	7 643	8 327	20 255	21 929
Antal konsulter på uppdrag i snitt	11 519	12 900	11 893	12 955

VD HAR ORDET

“Marginalerna på våra tjänsteintäkter (service revenue) steg relativt sett mer än vår nettoomsättning såväl i fjärde kvartalet som för helåret 2024. Det visar att vi är på rätt väg.”



Under fjärde kvartalet fortsatte marginalen på våra tjänsteintäkter att stärkas trots fallande nettoomsättning. Den positiva marginaltrenden är främst en följd av mer kvalificerade tjänsteleveranser och en proaktiv förädling av avtalsportföljen. Vår strategiska förflyttning mot en starkare kundposition under kvartalet och helåret 2024 har möjliggjorts av vår nya operativa leveransmodell och vårt breddade tjänsteerbjudande. När marknaden vänder står vi väl förberedda.

Marknaden under fjärde kvartalet präglades av försiktighet och kostnadsfokus hos kunderna, såväl inom privat som offentlig sektor. Samtidigt var skillnaderna stora mellan branscher där Bank och Finans men framför allt Life Science utvecklades väl medan det var mer utmanande inom Consulting och Telekom.

På vissa av våra geografiska marknader råder hård konkurrens, men vi ser att det genomsnittliga timpriset i nya uppdrag är högre än föregående år främst tack vare att en stor andel av våra konsulter på uppdrag är seniora specialister. Därtill prioriterar vi de upphandlingar och leveranser där Ework kan tillföra mest värde. Vi ser en positiv utveckling i Polen som kan kopplas till så kallad nearshoring, drivet av kundernas kostnadsfokus.

Under kvartalet vann vi ytterligare ramavtal och under helåret 2024 har vi därmed utökat kundportföljen med ett 60-tal nya kundavtal. Ett av de viktigare och för Ework mest omfattande någonsin är ramavtalet med Svenska kraftnät som vi vann under fjärde kvartalet. Enligt avtalet som sträcker sig upp till åtta år, ska Ework hjälpa kunden att identifiera och tillsätta ett stort antal konsulter för olika roller och kompetensnivåer. Avtalet är även ett viktigt steg i Eworks ökade satsning på konsulttjänster inom teknik, ett område som jag bedömer har stor tillväxtpotential.

Ett starkare Ework i ett förändrat landskap

De senaste åren har Ework breddat och förädlat sitt tjänsteerbjudande mot *Total Talent Solutions*, samtidigt som vi i takt med det blir mer och mer av en partner till våra kunder. Bakgrunden är ett mer komplext landskap där exempelvis digitalisering, utmaningar kring globalisering, ökat kostnadsfokus och förändrad lagstiftning påverkar kundernas behov och köpbeteende. Kunderna efterfrågar i högre grad ett helhetsansvar för deras globala kompetensförsörjning, där Ework agerar som en strategisk partner.

Ework har därför genomgått en betydande transformation 2024 och omfokuserat till lönsam tillväxt. Detta var ett viktigt skäl till att vi under året fasade ut kundavtal som visserligen sysselsatte många konsulter, men till alltför svag lönsamhet. Vidare effektiviserade vi och exempelvis är det team som matchar kompetens efter kundbehov nu 40 procent mer effektivt, trots att antalet medarbetare minskat med 30 procent. Vår positionsförflyttning innebär att vi kunnat stärka marginalerna i orderingsgången under hela året, trots en svagare marknad.

Lönsam tillväxt i fokus

Vår förbättrade lönsamhet kommer från tjänster med ett större kundvärde samt våra tilläggstjänster. Vi ser en tillväxtmöjlighet inom dessa tjänstområden och lade stort fokus under 2024 på att vidareutveckla denna del av tjänsteportföljen. Marginalerna på våra tjänsteintäkter (service revenue) steg relativt sett mer än vår nettoomsättning såväl i fjärde kvartalet som för helåret 2024. Det visar att vi är på rätt väg. Ska man förstå Eworks lönsamhetsutveckling ska man alltså titta på hur våra tjänsteintäkter (service revenue) utvecklas.

Vår positionsförflyttning avspeglas också i fjärde kvartalets nettoomsättning, som sjönk drygt 10 procent. Av denna nedgång stod 7 procentenheter för den planerade utfasningen av kundavtal som inte uppnådde våra lönsamhetskrav. Resterande 3 procentenheter var effekter av den förändrade arbetsmarknadslagstiftningen i Norge. Även orderingsgången påverkades genom utfasningen av kundavtal och stod för 7 procentenheter av den totala minskningen om knappt 9 procent.

Ett nytt kapitel i Eworks historia

Jag vill passa på att tacka alla våra kunder och samarbetspartners för det gångna året och ser fram emot ett fortsatt gott samarbete. Ett särskilt tack till alla våra medarbetare för allt hårt arbete som möjliggjort den transformation som Ework genomgick 2024.

Under det senaste året har vi gjort strategiska investeringar i vår interna digitala plattform för att öka effektiviseringen och bättre stödja vår nya operationella modell. Genom att se över vår kostnadsbas och förädla vårt tjänsteerbjudande kan vi tillgodose marknadens behov på ett mer värdeskapande sätt. Att våra nya kundavtal har en högre marginal är ett bevis på det. Med dessa åtgärder på plats står bolaget väl rustat för att öka lönsamheten och fortsätta växa under kommande år.

När vi nu lämnar 2024 bakom oss är det med en optimistisk syn på framtiden givet tillströmningen av vunna kundavtal, vår positionsförflyttning samt vårt fokus på lönsam tillväxt. Det passar bra att ha gjort denna förflyttning lagom till att vi fyller 25 år under 2025. Därmed kan vi öppna ett nytt kapitel i bolagets historia där vi vilar på en solid grund även i tider av svagare marknader, samtidigt som vi får en god hävstång när volymerna börjar stiga i takt med att marknaden återhämtar sig.

Stockholm den 21 februari 2025

Karin Schreil, VD

Utveckling under kvartalet

Koncernens utveckling

Marknadsutveckling och ordergång

Den generella återhämtningen i marknaden dröjer fortsatt och nivån på efterfrågan i det fjärde kvartalet landade lägre än förväntat. Antalet uppdragsförfrågningar var cirka 15 procent färre än i fjärde kvartalet föregående år. Det var fortsatt en splittrad efterfrågebild inom såväl geografier som branscher.

Det var ett utmanade år för offentlig sektor under 2024 och det fanns fortfarande inga tydliga tecken på en återhämtning under kvartalet. Inom privat sektor var utvecklingen fortsatt stark under kvartalet inom framför allt Bank och Finans samt Life Science. Inom detaljhandel och fordonsindustrin, som redovisade en stark utveckling tidigare under 2024, mattades aktiviteten av något.

Efter en uppgång i tredje kvartalet sjönk ordergången i fjärde kvartalet med 9 procent, varav utfasningen av lågmarginalavtal stod för 8 procentenheter. Offentlig sektor stod för den största nedgången. Den genomsnittliga kontraktslängden ökade däremot med 17 procent totalt sett.

Marginalen påverkades positivt av den fortsatta utfasningen av icke lönsamma kundavtal. De ökande marginalerna i nya affärer stärker förutsättningarna för ett förbättrat rörelseresultat framöver och är en del i Eworks strategi.

Vidare fortsatte det genomsnittliga timpriset att stiga något för nya uppdrag, inklusive kontraktsförlängningar. Utvecklingen är en följd av Eworks långsiktiga ansträngningar för att öka kundvärdet liksom att leverera mer strategisk kompetens, inklusive fler teknik konsulter, till kunderna.

Geografiskt bidrog främst MU Denmark men även MU Poland till ordergången medan MU Sweden och MU Norway minskade.

Nettoomsättning och resultat

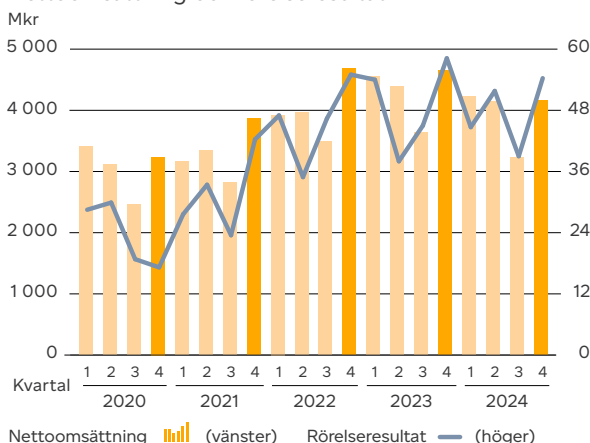
Nettoomsättningen minskade med drygt 10 procent. Nedgången kan hänföras till Eworks beslut att fasa ut kunder med lägre marginal, vilket stod för cirka 7 procentenheter samt färre konsultuppdrag i Norge, vilket förklarade de återstående cirka 3 procentenheter. Därmed var utvecklingen snarlik den vi såg i tredje kvartalet. Det fjärde kvartalet hade tre arbetsdagar färre än jämförelsekvartalet 2023, dock var timdebiteringen högre i kvartalet jämfört föregående år vilket till viss del kompenserade.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 54,3 Mkr (58,2). EBIT marginalen uppgick till 130 (125) baspunkter. Lägre kostnader samt prishöjningar på Eworks tilläggstjänster bidrog till en marginalförstärkning under året. De lägre kostnaderna var därmed i linje med tidigare kommunicerade besparingar om 60 Mkr på helårsbasis. De förväntade positiva skaleffekterna på rörelsemarginalen begränsas dock fortsatt av svag marknad med fallande volymer som följd.

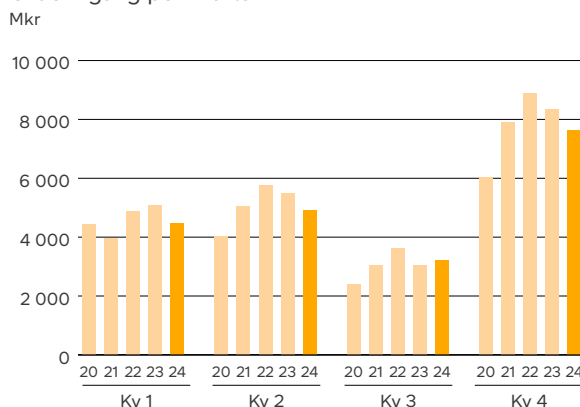
Marginalen fortsatte att överträffa fjolårets. Liksom i föregående kvartal var orsaken främst att Eworks egna tjänsteintäkter ökade som andel av fakturerat värde samt att dessa intäkter totalt sett hade en lägre negativ tillväxt, jämfört med nettoomsättningen. En bidragande faktor var den fortsatta tillväxten för Eworks tilläggstjänster, där PayExpress ingår.

Finansnettot förbättrades väsentligt, bland annat som en följd av positiva valutaeffekter. Vinsten före skatt (EBT) uppgick till 53,1 Mkr (45,8) motsvarande en ökning om knappt 16 procent.

Nettoomsättning och rörelseresultat



Ordergång per kvartal



Ework har två rörelsesegment, Sweden respektive Northern & Central Europe, NCE. Segmenten är i sin tur uppdelade i mindre Market Units, varav de svenska från och med 2024 slogs ihop till två: East & MidNorth respektive South & West.

Market Units Sweden

Mkr	Orderingång		Nettoomsättning		Segmentsresultat	
Kvartal	Q4 2024	Q4 2023	Q4 2024	Q4 2023	Q4 2024	Q4 2023
Market Units Sweden	5 395	6 236	3 081	3 494	74	78
Market unit East & MidNorth	2 966	3 614	1 755	2 120	36	39
Market unit South & West	2 429	2 623	1 326	1 374	40	39

Se Not 1 för definitioner och detaljer.

Sweden

Orderingången sjönk med drygt 14 procent under årets fjärde kvartal, jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Den minskade orderingången var relativt jämnt fördelad mellan privat och offentlig sektor, om än med viss övervikt för den privata sektorn.

Den planenliga utfasningen av lågmarginalaffärer samt en generellt långsammare marknadsåterhämtning än förväntat, bidrog till denna utveckling. Därtill påverkades utfallet av kostnadsbesparingsprogram hos flera av kunderna. Även om branscherna Tech och Life Science hade en starkare utveckling kunde de inte fullt ut väga upp en svagare utveckling inom Consulting respektive inom Telekom.

Nettoomsättningen föll knappt 12 procent, men resultat-effekten begränsades till en nedgång om drygt 3 procent. Detta som en följd av den nya operativa modellen och mer kvalificerade tjänster, i kombination med väsentlig lägre kostnader. Sammantaget förbättrades lönsamheten jämfört med för ett år sedan.

East & MidNorth

Orderingången föll med 18 procent, men under kvartalet säkrades två viktiga ramavtal, varav en förlängning med Polismyndigheten samt det nya strategiska partnerskapet med Svenska kraftnät. Kundportföljen är överlag diversifierad och såväl den minskade orderingången som nettoomsättningen var relativt jämnt fördelad mellan flera olika branscher.

Trots en lägre nettoomsättning ökade marginalen som en följd av den nya operativa modellen, kostnadsfokus samt satsningen på tilläggstjänster.

South & West

Orderingången sjönk med drygt 7 procent under kvartalet. Affärsvolymerna var särskilt låga inom energi- respektive fordonsindustrin. Det ska ställas mot att South & West hade en stark avslutning på 2023. Positivt var att två nya ramavtal säkrades under kvartalet vilka löper fram till och med 2027.

Nettoomsättningen sjönk 4 procent främst som en följd av färre konsulter på uppdrag. Trots lägre nettoomsättning stärktes lönsamheten bland annat till följd av en ökning av tilläggs-tjänster, särskilt PMO-lösningar.

Market Units Northern and Central Europe

Mkr	Orderingång		Nettoomsättning		Segmentsresultat	
Kvartal	Q4 2024	Q4 2023	Q4 2024	Q4 2023	Q4 2024	Q4 2023
Market units Northern & Central Europe	2 249	2 091	1 093	1 162	31	28
MU Norway	651	737	330	467	10	13
MU Denmark	730	556	330	293	8	7
MU Poland & Slovakia	590	513	310	285	10	6
MU Finland	277	285	124	117	4	2

Se Not 1 för definitioner och detaljer.

Northern and Central Europe

Orderingången i NCE ökade med drygt 7 procent i kvartalet, främst drivet av MU Denmark och MU Poland & Slovakia medan orderingången minskade i MU Finland och MU Norway.

Till de branscher vars orderingång stärktes hörde Bank och Finans, Life Science, tillverkningsindustrin samt Tech. Till sektorer med en sämre utveckling hörde Energi som en följd av den planerade avtalsutfasningen. Consulting och Telekom uppvisade också en svagare utveckling.

Minskningen av nettoomsättningen med drygt 6 procent berodde på MU Norway.

Liksom i föregående kvartal uppvisade lönsamheten en klar förbättring, främst som en följd av den positiva utvecklingen i MU Poland & Slovakia och MU Denmark. Bakomliggande orsaker var en bra branschmix och betydligt lägre kostnader kombinerat med utnyttjande av skalningsmöjligheter.

MU Norway

Den norska marknaden påverkades fortfarande av förändringarna i arbetsmarknadslagstiftningen under år 2023. Det gör att företagen är fortsatt försiktiga när det gäller att anlita konsulter, en utveckling som vi såg under hela 2024. Därtill var inflationen högre än väntat, vilket påverkade efterfrågan negativt.

Flera stora kontrakt inom offentlig sektor gick förlorade medan andra kunder omprioriterade sin verksamhet eller var kostnadsfokuserade. Sammantaget innebar detta att orderingången föll cirka 11 procent under kvartalet.

Trots att såväl orderingång som nettoomsättning och resultat försämrades så förbättrades marginalen.

MU Denmark

Liksom under det tredje kvartalet ökade orderingången som en följd av fortsatt stark efterfrågan från större kunder.

Tillväxten hänger samman med en bra kundmix inom tillverkningsindustri, Life Science och Bank och Finans. Tillväxten är särskilt stark sett i ljuset av att marknadsenheten fasade ut ett stort kundavtal under inledningen av året.

Såväl nettoomsättningen som resultatet visade en tydlig förbättring mot jämförelsekvartalet. Efterfrågan på de mer lönsamma matchade konsulttjänsterna bidrog till att resultatet ökade mer än nettoomsättningen. Särskilt bland mellanstora kunder ökade efterfrågan på matchade konsulter under kvartalet.

MU Poland & Slovakia

Efter att ha minskat under årets tre första kvartal vände orderingången upp under det fjärde kvartalet och ökade med 7 procent. Till uppgången bidrog bland annat intresset för matchade konsulttjänster och flertalet kundavtal förlängdes.

En fortsatt stabil affär och fokus på leveranser med högre marginal bidrog till att nettoomsättningen steg under kvartalet. Bank och Finans liksom Life Science fanns bland branscherna som bidrog till tillväxten.

Lönsamheten steg kraftigt med stöd av en fördelaktig uppdragsmix och ökad effektivitet som en följd av den nya affärsmodellen.

I Slovakien bidrog det framgångsrika samarbetet med kunder som Volvo Cars och Deutsche Telekom till den fortsatt positiva utvecklingen. Ework har i egenskap av kundens partner bland annat levererat rekryteringstjänster vilket skapat ett framåtriktat momentum liksom förutsättningar för ökad lönsamhet. Utsikterna för fortsatt tillväxt bedöms som goda.

MU Finland

Den tidigare minskningen i orderingången stabiliserades under det fjärde kvartalet och landade på -3 procent jämfört med föregående år. Finlands ekonomi var svag under året som helhet såväl som i det fjärde kvartalet.

Nettoomsättningen såväl som lönsamheten förbättrades något under kvartalet. En viktig förklaring var de större kunder som återfinns inom Bank och Finans samt tillverkningsindustrin, vilka bidrog till utvecklingen inte bara under kvartalet utan även helåret 2024. Tilläggstjänster och förmågan att identifiera rätt kompetens och matcha den efter behoven har varit framgångsfaktorer under året.

Strategiska initiativ

Ework arbetar med en rad initiativ i syfte att stärka sin strategiska position som bryggan mellan partners & konsulter respektive kunder. Genom en effektiv leverans samt nya och värdeskapande tjänster syftar initiativen till att öka kundvärdet inom kompetensförsörjning.

Tjänsteutveckling och diversifierat erbjudande

Nya förutsättningar innebär nya möjligheter. Våra kunder påverkas av omvärldsfaktorer såsom digitalisering, AI, grön omställning och nya regelverk vilket har lett till ett förändrat köpbeteende. Ework har proaktivt ställt om sin verksamhet utifrån dessa nya förutsättningar, bland annat genom att stärka sin tjänsteportfölj.

Vi ser ett ökat intresse för åtaganden på projektbasis från våra kunder, så kallade *Statement of Work*, SOW. Under kvartalet vidareutvecklade vi därför vår *Project Provider*-lösning. Genom denna lösning hjälper vi kunderna att hitta den optimala projektpartnern, säkerställer tydliga avtal samt rådgör de kunder som saknar erfarenhet av att strukturera projektbaserade uppdrag.

Starkare talangnätverk

I slutet av året tog vi ett viktigt strategiskt kliv när vi mer fokuserat började lägga kraft på att ytterligare utöka vårt talangnätverk avseende teknik konsulter. Vi ser att vi kan fylla en viktig roll i samhället för att matcha den efterfrågan som finns inom ingenjörsområdet i stort.

Efter en mjuk introduktion under sommaren lanserades vår nätverksportal, Ework+, fullt ut för partners och professionals under fjärde kvartalet. Ework+ syftar till att göra det attraktivt att vara en del av Eworks nätverk genom att arrangera olika utbildningsaktiviteter och andra erbjudanden.

Marknadsexpansion

I början av innevarande år meddelade vi att vi avser att etablera oss i Belgien under våren. Beslutet ligger i linje med vår strategi att stötta kunder vid deras internationella expansion och är ännu ett steg mot vår ambition att vara en ledande aktör och rådgivare kring kompetenslösningar i Europa.

Etableringen sker initialt i Gent för att möta den ökade efterfrågan bland befintliga och nya kunder inom bland annat tillverknings- och fordonsindustrin. Belgien och Nederländerna utgör tillsammans en av Europas största konsultmarknader.

Eworks närvaro i Gent stärker även möjligheterna att utveckla konsultnätverket i Beneluxområdet.

Under kvartalet ökade vi även aktiviteten i norra Sverige, där kompetensbehoven är stora i samband med omställningen mot grönare energi. Regionen blir allt viktigare för Ework, inte minst efter det att vi under kvartalet tecknade det omfattande ramavtalet med Svenska kraftnät. Vi ser både en stor potentiell kundbas och en pool av kvalificerade konsulter i regionen.

Ökat kundvärde

I samband med förändringsresor och större transformationsprojekt behöver våra kunder ha bättre kontroll, drivet av lagstiftning och krav på regelefterlevnad. Som en följd har vi fortsatt att utveckla våra rådgivningstjänster då vi ser att behovet av vägledning ökar. Detta har lett till att vi under kvartalet stärkt vår ställning hos namnkunniga kunder inom Bank och Finans, dagligvaror och processindustrin.

Skalning

Vi får nu tydliga bevis på att vår nya leveransmodell effektiviserar arbetet. Under fjärde kvartalet steg den så kallade *hit rate* med 2 procentenheter, jämfört med motsvarande kvartal 2023. *Hit rate* är andelen förfrågningar där vi kan matcha behoven med rätt kompetens. Ökningen är ett resultat av den omställning vi genomförde under 2024, som samtidigt ökade effektiviteten.

Den nya operativa modellen innebär ett mer globaliserat arbetssätt som effektivare utnyttjar våra resurser. Vi har även under kvartalet och året arbetat med att harmonisera arbetsprocesser inom koncernen, både för att bättre kunna skala vår verksamhet samt enklare etablera verksamhet i nya geografier.

Vårt arbete med att uppdatera vår digitala plattform fortgick och under första kvartalet 2025 implementerades den i flertalet marknader. Den uppgraderade plattformen förväntas medföra ytterligare effektiviserings- och skalfördelar och ger oss en god hävstång när volymerna återigen stiger.

Övriga upplysningar

Finansiell ställning och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 20,7 Mkr (52,4) för det fjärde kvartalet. Kassaflödet från investeringsverksamheten blev -4,3 Mkr (-4,5) främst som en följd av den fortsatta uppgraderingen av IT-plattformen. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 42,7 Mkr (-4,8), huvudsakligen till följd av ökad upplåning under bankkrediten.

Ework innehar en bankkredit om 550 Mkr (550) med kundfordringar som säkerhet. Ework har även en cashpool där 43,0 Mkr utnyttjats för rörelsekapitalfinansiering i Polen per den 31 december 2024. Totalt icke utnyttjat kreditutrymme vid årets utgång var 355 Mkr (404).

Likvida medel uppgick per den 31 december 2024 till 127,5 Mkr (131,5). Soliditeten uppgick vid samma tidpunkt till 8,1 procent (6,8).

Personal

Medelantalet anställda under kvartalet uppgick till 269 (324). Medelantal anställda beräknas utifrån antal heltidstjänster exklusive föräldralediga, tjänstlediga och långtidssjukskrivna. För helåret 2024 uppgick medelantalet anställda till 283 (335).

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 3 073 Mkr (3 485) det fjärde kvartalet. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 35,5 Mkr (34,1) och resultatet efter skatt 28,0 Mkr (27,0). Det egna kapitalet i moderbolaget var vid kvartalets utgång 230,2 Mkr (217,3) medan soliditeten var 7,8 procent (6,4).

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Eworks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt i mindre utsträckning valutarisker.

Eworks risker påverkas av utvecklingen i samhället och ekonomin i stort, liksom stigande räntenivåer och osäkerhet kring

inflationsutvecklingen. Utvecklingen kan innebära risk för lägre efterfrågan på konsulttjänster. Myndighetsbeslut och nödvändig hänsyn till säkerhetsaspekter kan medföra risk för störningar i verksamheten såväl avseende Eworks egna anställda som för konsulter på uppdrag.

Förändrad lagstiftning kan utgöra risker såväl som möjligheter på de marknader där bolaget verkar. Exempel på det är ändrad arbetsmarknadslagstiftning i Norge och inom EU.

För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Eworks årsredovisning 2023.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning till aktieägarna om 7 (7) SEK per aktie för räkenskapsåret 2024.

Årsstämma

Ework Group AB:s årsstämma kommer att hållas den 14 maj 2025 kl 15.00 i Bolagets lokaler på Vasagatan 16, 7 tr. 111 20 Stockholm.

Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman kan sända en begäran om det per e-post till: arsstamma@eworkgroup.com. För att säkerställa att begäran beaktas måste den vara inkommen senast den 26 mars 2025.

Händelser efter periodens utgång

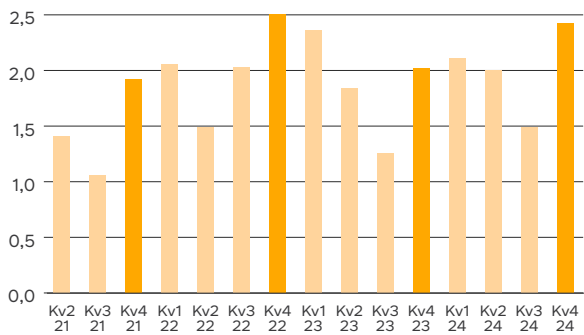
Ework kommunicerade i januari att bolaget avser att under våren etablera sig i Belgien. Etableringen är en del av Eworks långsiktiga strategi för att stötta kunders globala utveckling och ligger i linje med ambitionen att bli en ledande aktör för kompetenslösningar och kompetensrådgivning i Europa.

I början av det första kvartalet 2025 driftsatte Ework den uppgraderade IT-plattformen, vilken väntas medföra ytterligare effektiviserings- och skalfördelar över tid.

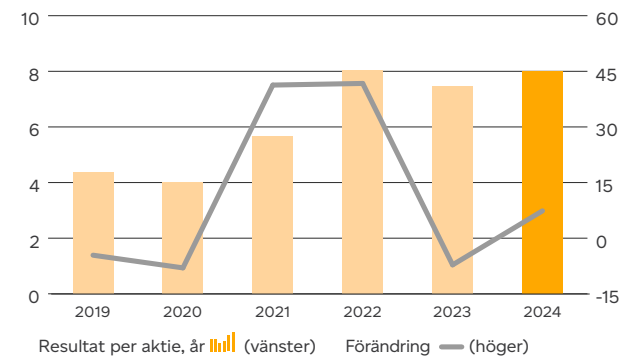
NYCKELTAL PER AKTIE

	Oktober- december 2024	Oktober- december 2023	Helår 2024	Helår 2023
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,42	2,02	8,01	7,46
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,42	2,02	8,01	7,46
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	17,43	16,25	17,43	16,25
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	17,43	16,25	17,43	16,25
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie före utspädning, SEK	1,20	3,03	10,19	9,49
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie efter utspädning, SEK	1,20	3,03	10,19	9,49
Antalet utestående aktier vid periodens utgång före utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287
Antalet utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287

Resultat per aktie, kvartal
SEK



Resultat per aktie, år
SEK



RAPPORT ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

kSEK	Not	Oktober- december 2024	Oktober- december 2023	Helår 2024	Helår 2023
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	4 161 109	4 646 055	15 764 103	17 209 323
Övriga rörelseintäkter		0	0	0	0
Summa rörelseintäkter		4 161 109	4 646 055	15 764 103	17 209 323
Rörelsens kostnader					
Kostnad konsulter i uppdrag		-3 993 465	-4 464 113	-15 152 739	-16 551 869
Aktiverat arbete för egen räkning		4 003	4 144	13 171	14 196
Övriga externa kostnader		-31 899	-35 504	-106 023	-129 233
Personalkostnader		-75 219	-80 739	-284 264	-306 539
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-10 245	-11 673	-44 207	-41 179
Summa rörelsekostnader		-4 106 824	-4 587 884	-15 574 062	-17 014 623
Rörelseresultat		54 284	58 171	190 041	194 700
Resultat från finansiella poster					
Finansnetto		-1 209	-12 348	-14 916	-27 898
Resultat efter finansiella poster		53 075	45 823	175 125	166 802
Skatt		-11 321	-10 953	-36 615	-37 774
Periodens resultat		41 754	34 870	138 510	129 028
Övrigt totalresultat					
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		1 454	-1 147	2 678	1 832
Periodens övrigt totalresultat		1 454	-1 147	2 678	1 832
Periodens totalresultat		43 208	33 724	141 188	130 861
Resultat per aktie					
före utspädning, SEK		2,42	2,02	8,01	7,46
efter utspädning, SEK		2,42	2,02	8,01	7,46
Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång					
före utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287
efter utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier					
före utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287
efter utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

kSEK	Not	31 december 2024	31 december 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		59 270	66 509
Materiella anläggningstillgångar		3 320	7 157
Nyttjanderättstillgångar		29 890	50 707
Uppskjuten skattefordran		5 280	6 132
Långfristiga fordringar		10 688	4 942
Summa anläggningstillgångar		108 447	135 447
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar		3 310 890	3 741 799
Skattefordringar		947	873
Övriga fordringar		62 385	12 027
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		97 963	115 550
Likvida medel		127 451	131 447
Summa omsättningstillgångar		3 599 636	4 001 697
Summa tillgångar		3 708 084	4 137 144
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital		2 247	2 247
Övrigt tillskjutet kapital		63 877	63 877
Omräkningsreserv		-919	-3 596
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		236 128	218 331
Summa eget kapital		301 334	280 859
Långfristiga skulder			
Leasingskulder		19 125	26 695
Summa långfristiga skulder		19 125	26 695
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder		194 667	213 941
Leasingskulder		8 793	20 170
Leverantörsskulder		3 078 094	3 500 471
Skatteskulder		7 087	10 695
Övriga skulder		39 638	22 688
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		59 346	61 624
Summa kortfristiga skulder		3 387 625	3 829 589
Summa eget kapital och skulder		3 708 084	4 137 144

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings reserv	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	2 247	63 877	-5 429	200 154	260 849
Årets totalresultat					
Årets resultat				129 028	129 028
Årets övrigt totalresultat			1 832		1 832
Årets totalresultat			1 832	129 028	130 861
Transaktioner med koncernens ägare					
Utdelningar				-112 367	-112 367
Övrigt				-207	-207
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				1 723	1 723
Utgående eget kapital 2023-12-31	2 247	63 877	-3 596	218 331	280 859

Ingående eget kapital 2024-01-01	2 247	63 877	-3 596	218 331	280 859
Årets totalresultat					
Årets resultat				138 510	138 510
Årets övrigt totalresultat			2 678		2 678
Årets totalresultat			2 678	138 510	141 188
Transaktioner med koncernens ägare					
Utdelningar				-121 011	-121 011
Övrigt				228	228
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				70	70
Utgående eget kapital 2024-12-31	2 247	63 877	-919	236 128	301 334

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN FÖR KONCERNEN

kSEK	Oktober- december 2024	Oktober- december 2023	Helår 2024	Helår 2023
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	53 075	45 823	175 125	166 802
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	10 415	11 621	44 247	41 127
Betald inkomstskatt	-7 436	-3 037	-39 164	-37 023
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	56 054	54 408	180 208	170 906
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-35 309	-1 980	-4 082	-6 880
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-447 630	-291 482	419 763	471 164
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	412 321	289 501	-423 845	-478 045
Kassaflöde från den löpande verksamheten	20 745	52 427	176 126	164 026
Investeringsverksamheten				
Förvärv/försäljning av materiella anläggningstillgångar	-277	-387	145	-2 491
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-4 003	-4 144	-11 358	-14 456
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 280	-4 531	-11 213	-16 947
Finansieringsverksamheten				
Inbetald premie vid utförande av teckningsoptioner	0	1 723	70	1 723
Utbetald utdelning till moderbolagets ägare	0	0	-121 011	-112 367
Amortering/upptagande av leasingsskuld och lån	42 708	-6 483	-48 609	-235 093
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	42 708	-4 760	-169 551	-345 737
Periodens kassaflöde	59 173	43 136	-4 637	-198 659
Likvida medel vid periodens början	68 013	87 297	131 447	332 007
Valutakursdifferens	265	1 014	641	-1 901
Likvida medel vid periodens slut	127 451	131 447	127 451	131 447

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

kSEK	Oktober- december 2024	Oktober- december 2023	Helår 2024	Helår 2023
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	3 072 772	3 485 334	11 642 008	12 718 809
Aktiverat arbete för egen räkning	4 003	4 144	13 171	14 196
Övriga rörelseintäkter	11 978	17 531	48 282	59 297
Summa rörelseintäkter	3 088 753	3 507 009	11 703 461	12 792 302
Rörelsens kostnader				
Kostnad konsulter i uppdrag	-2 957 827	-3 360 647	-11 222 167	-12 278 541
Övriga externa kostnader	-40 008	-46 768	-143 424	-156 556
Personalkostnader	-50 463	-54 349	-191 060	-203 121
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-5 346	-5 653	-22 079	-20 042
Summa rörelsekostnader	-3 053 644	-3 467 416	-11 578 730	-12 658 260
Rörelseresultat	35 109	39 593	124 731	134 043
Resultat från finansiella poster				
Utdelningar från andelar i dotterföretag	0	0	37 916	34 277
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6 296	3 000	19 608	18 397
Räntekostnader och liknande resultatposter	-5 876	-8 457	-23 268	-25 659
Resultat efter finansiella poster	35 528	34 136	158 988	161 058
Skatt	-7 514	-7 148	-25 192	-26 455
Periodens resultat¹⁾	28 015	26 988	133 796	134 603

¹⁾ Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat.

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

kSEK	31 december 2024	31 december 2023
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	59 270	66 509
Materiella anläggningstillgångar	2 103	5 675
Andra långfristiga fordringar	9 597	3 750
Andelar i koncernföretag	34 285	35 005
Summa finansiella anläggningstillgångar	43 882	38 755
Summa anläggningstillgångar	105 254	110 938
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	2 490 058	2 844 933
Fordringar på koncernföretag	148 518	200 614
Övriga fordringar	56	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	74 718	107 667
Kassa och bank	115 906	115 812
Summa omsättningstillgångar	2 829 256	3 269 027
Summa tillgångar	2 934 511	3 379 965
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital (17 287 275 aktier med kvotvärde 0,13 SEK)	2 247	2 247
Reservfond	6 355	6 355
Fond för utvecklingsutgifter	59 199	66 385
Summa bundet eget kapital	67 802	74 987
Fritt eget kapital		
Överkursfond	13 645	13 645
Balanserat resultat	14 955	-5 892
Årets resultat	133 796	134 603
Summa fritt eget kapital	162 397	142 356
Summa eget kapital	230 198	217 343
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	194 667	213 941
Leverantörsskulder	2 400 273	2 761 577
Skulder till koncernföretag	57 693	100 841
Skatteskulder	1 691	1 350
Övriga skulder	15 717	46 373
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	34 270	38 539
Summa kortfristiga skulder	2 704 312	3 162 622
Summa eget kapital och skulder	2 934 511	3 379 965

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisning har upprättats i enlighet med IFRS Redovisningsstandarder (IFRS) såsom de har antagits av EU, årsredovisningslagen (ÅRL) samt Rådet för finansiell rapportering RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten för perioden januari–december

2024 för koncernen är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och delårsrapporten för moderbolaget är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen 9 kap. Upplysningar enligt IAS 34.16A förekommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter, även i övriga delar av delårsrapporten. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2023.

Not 1 Rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på vilka delar av verksamheten företagets högste verkställande beslutsfattare följer upp, så kallat företagsledningsperspektiv.

Som ett led i den strategiska utvecklingen och därtill kopplad utveckling av ledning och organisation följer koncernen, från och med 2023, upp verksamheten utifrån två segment; Market Units **Sweden** respektive Market Units **Northern & Central Europe** (NCE).

Koncernledningen följer upp det resultat som koncernens olika segment genererar. Varje rörelsesegment har en chef som är ansvarig för verksamheten och som regelbundet rapporterar utfallet av rörelsesegmentets verksamhet samt behov av resurser till koncernledningen.

Segmenten är lika till verksamhet och bedriver försäljning av Eworks totala tjänsteutbud på sina respektive geografiska marknader.

Segmenten är i sin tur uppdelade i Market units. Respektive segment har ett operativt ansvar för sin resultaträkning ner till och med segmentets rörelseresultat. Omsättning och rörelseresultat per market unit presenteras på frivillig basis nedan. Från 2024 har Sveriges fyra market units slagits samman till två. Jämförelsesiffror har därvid räknats om.

Segmentsresultat inkluderar inte centrala kostnader för koncernledning och gruppfunktioner (Finance, HR, Marketing, Strategic Sales och Legal) samt utvecklingskostnader för den digitala plattformen.

De redovisningsprinciper som tillämpas i segmentsredovisningen skiljer sig från IFRS med avseende på redovisningen av betaltjänsten PayExpress, vår tjänst som ger konsulter möjlighet att få betalt snabbare och mer regelbundet;

– I segmentsintäkterna redovisas intäkter från PayExpress. Dessa intäkter redovisas enligt IFRS som en reduktion av Kostnad konsulter i uppdrag, 12 Mkr (11).

– I segmentresultatet ingår kostnader för de finansieringslösningar som Ework erbjuder sina kunder genom PayExpress-tjänsten. Dessa kostnader redovisas i koncernens resultat enligt IFRS som räntekostnader inom Finansnettot, 8 Mkr (7).

Resultateffekten av redovisningsprincipen IFRS 16 Leasing redovisas i Centrala kostnader medan segmentsresultaten belastas med Leasing/hyresavgifter linjärt över leasingperioden.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån principen om ”armslängds avstånd” dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av att transaktionerna genomförs.

Mkr Rörelsesegment	Market Units Sweden		Market Units Northern & Central Europe		Summa segment		Skillnader i redovisningsprinciper		Elimineringar		Summa IFRS	
Januari-december	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Externa intäkter	11 674	12 753	4 135	4 495	15 810	17 248	-46	-38			15 764	17 209
Interna intäkter	48	59	13	38	61	97			-61	-97	0	0
Segmentresultat	225	264	112	103	367	367	32	24			399	391
Centrala kostnader											-209	-196
Rörelseresultat EBIT											190	195
Finansnetto							-32	-24			-15	-28
Resultat före skatt											175	167
^{*)} varav räntekostnader	-21	-21	-10	-3	-32	-24						

Market Units (Mkr)	Omsättning		Segmentsresultat	
Januari-december	2024	2023	2024	2023
Market unit East & MidNorth	6 786	7 647	127	134
Market unit South & West	4 888	5 106	135	143
Market Units Sweden*	11 674	12 753	255	264
Market unit Denmark	1 170	1 080	26	22
Market unit Norway	1 335	1 921	40	57
Market unit Finland	446	428	13	8
Market unit Poland & Slovakia	1 184	1 066	37	21
Market units Northern & Central Europe*	4 135	4 495	112	103

PayExpress betaltjänster (Mkr)		
Januari-december	2024	2023
Intäkter	46	38
Finansieringskostnad	-32	-24
Resultat	14	14

**Sverige och NCE inkluderar även overheadkostnader för styrning av segmenten
N.B. Tabeller summerar inte alltid till följd av avrundningsavvikelser*

Mkr Rörelsessegment	Market Units Sweden		Market Units Northern & Central Europe		Summa segment		Skillnader i redovisningsprinciper		Elimineringar		Summa IFRS	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Externa intäkter	3 081	3 494	1 093	1 162	4 174	4 656	-12	-11			4 162	4 645
Interna intäkter	12	17	2	10	14	28			-14	-28	0	0
Segmentresultat	74	78	31	28	105	106	8	7			113	113
Centrala kostnader											-59	-55
Rörelseresultat EBIT											54	58
Finansnetto							-8	-7			-2	-12
Resultat före skatt											53	46
¹ varav räntekostnader	-5	-6	-3	-1	-8	-7						

Market Units (Mkr)	Omsättning		Segmentsresultat	
Oktober-december	2024	2023	2024	2023
Market unit East & MidNorth	1 755	2 120	36	39
Market unit South & West	1 326	1 374	40	39
Market Units Sweden*	3 081	3 494	74	78
Market unit Denmark	330	293	8	7
Market unit Norway	330	467	10	13
Market unit Finland	124	117	4	2
Market unit Poland & Slovakia	310	285	10	6
Market units Northern & Central Europe*	1 093	1 162	31	28

PayExpress betaltjänster (Mkr)		
Oktober-december	2024	2023
Intäkter	12	11
Finansieringskostnad	-8	-7
Resultat	5	4

*Sverige och NCE inkluderar även overheadkostnader för styrning av segmenten
N.B. Tabeller summerar inte alltid till följd av avrundningsavvikelser

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten för det fjärde kvartalet ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 21 februari 2025

Karin Schreil
VD

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

DEFINITIONER AV NYCKELTAL

Ework Group använder ett antal finansiella mått i delårsrapporter och årsredovisningar som inte definieras enligt IFRS, s.k. alternativa nyckeltal eller Alternative Performance Measures, enligt ESMA:s (The European Securities and Markets Authority) riktlinjer.

Nedan definieras mått och nyckeltal som förekommer i delårsrapporter och årsredovisningen. Flertalet nyckeltal är att beakta som allmänt vedertagna och av sådan art att de förväntas presenteras i delårsrapporter och årsredovisningen för att förmedla en bild av koncernens resultat, lönsamhet och finansiella ställning.

Nyckeltal	Definition samt beskrivning av användande
Omsättningsutveckling	Nettoomsättning för perioden minus nettoomsättning för jämförelseperioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden.
Rörelsemarginal EBIT	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättningen.
Tjänsteintäkter (service revenue)	Tjänsteintäkter definieras som rörelsens intäkter från de mervärdes- och tilläggstjänster som Ework självt levererar samt intäkter från tjänsterna som konsultnätverket levererar till kund, minus kostnaderna för konsulter i uppdrag.
EBIT-marginal/tjänsteintäkter	Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till tjänsteintäkter.
Vinstmarginal	Resultat efter finansiella poster i förhållande till nettoomsättningen.
Avkastning på eget kapital	Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital under perioden. Avkastning på eget kapital omräknas till årstakt vid delårsrapportering. Ett lönsamhetsmått som visar avkastning under perioden på det kapital ägarna investerat i verksamheten.
Soliditet	Redovisat eget kapital i relation till redovisade totala tillgångar vid periodens utgång. Mått som visar räntekänslighet och finansiell stabilitet.
Kassalikviditet	Omsättningstillgångar i förhållande till kortfristiga skulder.
Resultat per aktie	Periodens resultat i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Definieras av IAS 33.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Mått som visar ägarnas andel av totala nettotillgångar per aktie.

Ework Group AB (publ)

Vasagatan 16
SE-111 20 Stockholm
Telefon: +46 (0)8 50 60 55 00
Org. nr. 556587-8708

Finansiell kalender

Årsredovisning 2024	11 april
Delårsrapport januari–mars 2025	14 maj
Årsstämma	14 maj
Delårsrapport april–juni 2025	18 juli
Delårsrapport juli–september 2025	23 oktober

Kontaktpersoner för mer information

Johanna Eriksson, CFO investorrelations@eworkgroup.com mobil +46 (0)70 3667 646

Detta är Ework Group

Ework Group, en ledande konsult- och kompetenspartner, erbjuder helhetslösningar för alla talangbehov med ett globalt konsultnätverk på över 200 000 konsulter specialiserade inom IT/digitalisering, R&D, teknik- och verksamhetsutveckling. Bolaget har runt 11 500 konsulter på uppdrag, och expanderar kontinuerligt för att tillgodose kundbehov. Ework har bred portfölj av talanglösningar och hjälper kunder med både permanent och tillfällig tillsättning av kompetens. Ework Group grundades i Sverige år 2000 och har egen verksamhet i Sverige, Danmark, Norge, Finland, Polen och Slovakien, med huvudkontor i Stockholm.

Bred kundportfölj

Ework har många stora och starka varumärken i sin kundportfölj, med en god balans mellan offentlig och privat sektor och en spridning över olika branscher. Tillsammans med ett heltäckande erbjudande och gedigen erfarenhet stöttar Ework sina kunder med Total Talent Solutions.

Starkt nätverk

Norra Europas starkaste konsultnätverk med närmare 200 000 partners & professionals ger kunden tillgång till den bästa kompetensen. Samtidigt får konsulter möjlighet att arbeta med utvecklande uppdrag i Eworks breda kundportfölj.

Värdeskapande

Ework har en unik position som bryggan mellan kunder, partners och konsulter. Genom vår affärsmodell skapar vi win-win-win för parterna på både kort och lång sikt, med allt djupare relationer och starkare samarbeten i hela värdekedjan.

