

25
Years



ework GROUP

**Delårsrapport
januari–juni 2025**

Q2

Lägre affärsvolym, men förbättrad bruttomarginal

Q2 2025 jämfört med Q2 2024

- Nettoomsättningen minskade med 13 procent till 3 601 Mkr (4 151).
- Bruttomarginalen ökade till 4,1 procent (3,8).
- Rörelseresultatet minskade med 14 procent till 45 Mkr (52).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 124 bps (125).
- Rörelsemarginalen (EBIT) i relation till bruttoresultatet uppgick till 30 procent (33).
- Resultatet efter finansiella poster minskade med 3 procent till 42 Mkr (43).
- Orderingången minskade med 16 procent till 4 142 Mkr (4 924).
- Antalet konsulter på uppdrag var i snitt 10 883 (12 221), en minskning med 11 procent.
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 1,92 SEK (2,00), en minskning med 4 procent.

Första halvåret 2025 jämfört med 2024

- Nettoomsättningen minskade 15 procent till 7 111 Mkr (8 376).
- Bruttomarginalen ökade till 4,1 procent (3,8).
- Rörelseresultatet minskade med 18 procent till 79 Mkr (97).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 111 bps (115).
- Rörelsemarginalen (EBIT) i relation till bruttoresultatet uppgick till 27 procent (31).
- Resultat efter finansiella poster minskade med 29 procent till 63 Mkr (89).
- Orderingången minskade med 11 procent till 8 345 Mkr (9 407).
- Antalet konsulter på uppdrag var i snitt till 10 867 (12 256), en minskning med 11 procent.
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 2,90 SEK (4,11), en minskning med 29 procent.

kSEK	April–juni 2025	April–juni 2024	Januari–jun 2025	Januari–jun 2024	Rullande 4 kvartal juli 2024– juni 2025	Helår 2024
Nettoomsättning	3 600 616	4 150 550	7 111 200	8 375 820	14 499 483	15 764 103
Omsättningsutveckling, %	-13,2	-5,1	-15,1	-6,2	-12,9	-8,4
Bruttoresultat	147 737	155 649	290 275	315 334	586 305	611 364
Bruttomarginal, %	4,1	3,8	4,1	3,8	4,0	3,9
Rörelseresultat EBIT	44 766	51 807	79 039	96 486	172 594	190 041
Rörelsemarginal EBIT, bps	124	125	111	115	119	121
EBIT i relation till bruttoresultatet %	30	33	27	31	29	31
Finansnetto	-2 952	-8 631	-15 860	-7 613	-23 163	-14 916
Resultat före skatt	41 814	43 176	63 179	88 874	149 431	175 125
Periodens resultat	33 268	34 550	50 164	71 080	117 594	138 510
Vinstmarginal, bps	116	104	89	106	103	111
Avkastning på eget kapital, %	49,2	50,0	38,0	55,3	51,1	47,6
Balansomslutning	3 348 116	3 853 966	3 348 116	3 853 966	3 348 116	3 708 084
Eget kapital	227 155	232 910	227 155	232 910	227 155	301 334
Soliditet, %	6,8	6,0	6,8	6,0	6,8	8,1
Kassalikviditet, %	104,2	103,7	104,2	103,7	104,2	106,3
Genomsnittligt antal anställda	268	283	269	293	270	283
Nettoomsättning per anställd	13 435	14 666	26 436	28 586	53 702	55 704
Resultat/aktie efter utspädning, SEK	1,92	2,00	2,90	4,11	6,57	8,01
Orderingång, Mkr	4 142	4 924	8 345	9 407	19 193	20 255
Antal konsulter på uppdrag i snitt	10 883	12 221	10 867	12 256	11 198	11 893

VD HAR ORDET

Vår bruttomarginal visar en positiv utveckling tack vare våra tilläggstjänster samt ett ökat fokus på lönsamma affärer och förbättrades under andra kvartalet till 4,1 procent (3,8). Omsättningen under andra kvartalet uppgick till 3 601 Mkr (4 151) och rörelseresultatet (EBIT) till 45 Mkr (52), vilket är en minskning jämfört med samma period föregående år. Kvartalet präglades fortsatt av ett generellt utmanande marknadsläge inom främst IT-konsultbranschen med återhållsamma kunder, något som flertalet i branschen erfarit. Detta har påverkat vår nettoomsättning negativt jämfört med samma kvartal föregående år, liksom effekten av tidigare nämnt aktivt utfasat kundavtal. Vi ser framför oss goda möjligheter att ytterligare stärka vår rörelsemarginal när marknadsläget normaliseras och affärsvolymen ökar.

Kundfokus och marknadsutveckling

Under andra kvartalet har en del av våra kunder antingen dragit ned eller stoppat sina konsultinköp. Samtidigt är vi på Ework fortsatt offensiva. Genom hög närvaro hos våra befintliga kunder, ett aktivt affärsdriv och fokuserad nykundsbearbetning fortsätter vi att stärka vår position på marknaden.

I Norge och Danmark har vi vunnit flera nya betydande offentliga ramavtal, däribland med Norsk Tipping, Miljödirektoratet och Danske Spil. Polen fortsätter att utvecklas positivt, och i Slovakien ser vi ökad aktivitet framförallt inom rekrytering, två marknader som är viktiga för vår internationella leveranskapacitet.

Under kvartalet tog vi ytterligare steg i vår geografiska expansion genom att öppna ett nytt kontor i Luleå, där stora industrisatsningar skapar ett växande kompetensbehov. I Belgien har vi nu rekryterat en landschef och planerar att vara igång med verksamheten från och med andra halvåret.

Ökad efterfrågan på flexibel kompetensförsörjning

Kunderna efterfrågar ökad flexibilitet i sin kompetensförsörjning, och vår tjänsteportfölj möter detta med ett brett och anpassningsbart erbjudande, från helhetsansvar som kompetens- och inköpspartner (Managed Service Provider) till konkurrensutsatt leverans med fokus på kostnadseffektivitet och kvalitet. Intresset för våra tekniska systemstöd (Vendor Management System) fortsätter att öka, där vi agerar både som systempartner och strategisk rådgivare.

Vi vidareutvecklar vårt erbjudande med tydligt kundfokus, särskilt inom hela projektåtaganden (Statement of Work), AI och våra tilläggstjänster. Statement of Work (SoW), där vi tillsammans med projektpartners levererar mot definierade resultat snarare än enskilda timmar, blir alltmer relevant i takt med kompetensbrist och förändrade regelverk så som uthyrningslagen. Modellen innebär högre komplexitet, men också större affärsnytta. Vi är övertygade om att SoW blir en allt viktigare del av framtidens konsulttjänster, med fokus på ansvar, rätt kompe-



tens och förväntat resultat. Vi ser också fortsatt stark efterfrågan på tilläggstjänster som betallösningar och bakgrundskontroller, vilket skapar ytterligare värde i en tid av snabb förändring.

Digital transformation med AI

Implementeringen av vår nya interna digitala plattform går framåt och skapar nya möjligheter. Plattformen förbättrar effektiviteten och datakvaliteten i vår verksamhet och utgör ett modernt tekniskt nav för vår fortsatta AI-utveckling och framtida skalbarhet. Den är nu i drift för huvuddelen av vår affärsvolym och förväntas vara fullt utrullad under andra halvan av 2025. Målet är att förenkla och förbättra upplevelsen för både kunder och konsulter. Samtidigt har implementationsfasen varit mer utmanande än väntat. Vi integrerar nu AI-funktionalitet för att öka automation och proaktivitet, ett viktigt steg mot ökad transparens och effektivitet i våra kund- och konsultrelationer.

Framåtblick

Marknaden för våra tjänster har hittills i år inte återhämtat sig i den takt vi förväntat oss. De minskade affärsvolymerna har påverkat vår lönsamhet negativt och för att kunna stärka vårt rörelseresultat på kortare sikt krävs att vi återigen kan öka vår omsättning och bruttoresultat. Under andra kvartalet tog vi initiativ för att anpassa våra kostnader utefter marknadsläget.

Samtidigt ligger vår långsiktiga strategi för lönsam tillväxt fast, med ökad marginal, effektivare leveranser och ett breddat tjänsteerbjudande.

Som tidigare kommunicerats kommer jag att lämna min roll som vd och koncernchef vid årsskiftet. Det sker i samband med att vår strategiska plan, som löper ut vid årsskiftet, nu är genomförd, vilket gör detta till ett naturligt tillfälle att gå vidare. Jag är stolt över den resa vi gjort tillsammans med kunder, partners och medarbetare, och jag är trygg i att Ework står starkt rustat inför framtiden.

Stockholm den 18 juli 2025

Karin Schreil, Vd och koncernchef

Händelser under kvartalet

- På den nordiska marknaden har vi tecknat avtal med två nya offentliga kunder i Norge; Norsk Tipping och Miljødirektoratet – samt ingått ett avtal med den danska offentliga aktören Danske Spil.
- Sverigechef Peter Lundahl har efter närmare 10 år i bolaget valt lämna sin roll och gå vidare mot nya utmaningar. En interim lösning har redan etablerats för att säkerställa kontinuitet i verksamheten.
- Under årets andra kvartal har bolaget fortsatt sin geografiska expansion genom att etablera ett nytt kontor i Luleå, vilket stärker Ework Groups närvaro i norra Sverige.
- Karin Schreil, Ework Groups vd, har under perioden meddelat sin avsikt att lämna sin position vid årsskiftet.

Händelser efter kvartalets slut

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter kvartalets utgång.



Finansiell utveckling

Koncernens utveckling

Nettoomsättning och rörelseresultat apr–jun 2025

Nettoomsättningen uppgick till 3 601 Mkr (4 151), en minskning om 13,2 procent. Av nedgången stod utfasningen av lågmarginal-kunder för 5 procentenheter, medan ytterligare 2 procentenheter förklaras av en färre arbetsdag jämfört med andra kvartalet 2024. Resterande del av omsättningsminskningen beror på en svagare marknad, särskilt i Sverige och Norge.

Positivt var att bruttomarginalen fortsatte att stärkas till 4,1 procent (3,8) tack vare våra tilläggstjänster samt att marginaler för nya kontrakt i genomsnitt fortsatte att förbättras.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 44,8 Mkr (51,8). Rörelse-marginalen (EBIT) uppgick till 124 (125) baspunkter. Det minskade rörelseresultatet beror främst på lägre intäkter under kvartalet.

Finansnettot uppgick till –3,0 Mkr (–8,6) medan resultatet före skatt (EBT) uppgick till 41,8 Mkr (43,2). Förändring i finansnettot beror främst på valutaeffekter.

Nettoomsättning och rörelseresultat jan–jun 2025

Nettoomsättningen uppgick till 7 111 Mkr (8 376), en minskning om 15,1 procent under det första halvåret. Av nedgången stod utfasningen av lågmarginalkunder för 6 procentenheter, medan ytterligare 2 procentenheter förklaras av totalt två färre arbetsdagar jämfört med första halvåret 2024. Resterande del av omsättningsminskningen beror på en svagare marknad, särskilt i Sverige och Norge.

Positivt var att bruttomarginalen fortsatte att stärkas till 4,1 procent (3,8) tack vare våra tilläggstjänster.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 79,0 Mkr (96,5). Rörelse-marginalen (EBIT) uppgick till 111 (115) baspunkter. Det minskade rörelseresultatet beror främst på lägre intäkter under perioden samt på något högre kostnader, främst för uppgraderingen av IT-plattformen. Den nya plattformen ska på sikt bidra till ökad effektivisering och lönsamhet.

Finansnettot uppgick till –15,9 Mkr (–7,6). Skillnaden beror främst på valutakurseffekter, varav merparten avser omvärdering av bankmedel och koncerninterna lån. En viss förstärkning av kronan under perioden medförde att tillgångar i framför allt PLN, EUR och DKK sjönk i värde. Resultatet före skatt (EBT) uppgick till 63,2 Mkr (88,9).

Marknadsutveckling och ordergång andra kvartalet

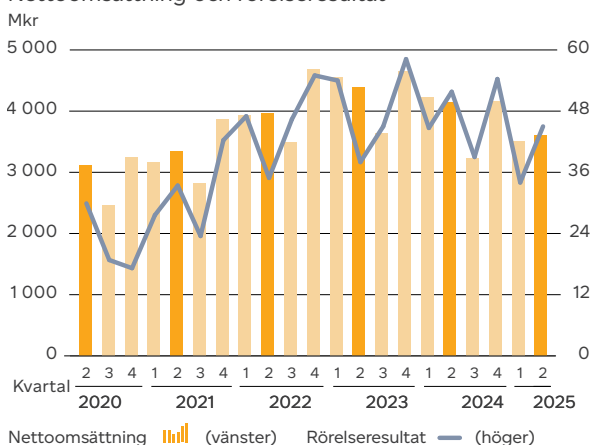
Marknadsutvecklingen var fortsatt blandad under det andra kvartalet. Geopolitisk osäkerhet samt kostnadsfokus bidrog till en svag marknad i Sverige och Norge, medan utvecklingen var mer positiv i Danmark och Polen. Generellt var efterfrågebilden fortsatt splittrad mellan olika branscher. Efterfrågan på säkerhetstjänster inklusive bakgrundskontroller var fortsatt stor, en trend som väntas fortsätta.

Antalet uppdragsförfrågningar minskade jämfört med andra kvartalet i fjol. Utvecklingen var svag såväl inom offentlig som privat sektor. Ett konsultstopp är i kraft hos ett antal av Eworks större kunder, vilket dämpade antalet uppdragsförfrågningar. Nedgången i antalet förfrågningar märks inom samtliga branscher och i synnerhet inom fordonsindustrin.

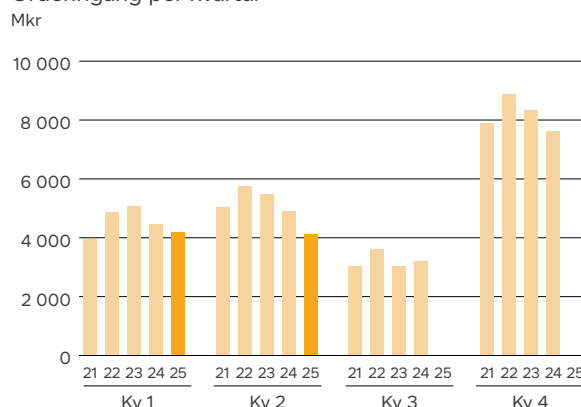
Orderingången sjönk i Sverige, Norge, Polen och Slovakien. Att orderingången minskar är delvis en följd av att Ework det senaste året ökat fokus på lönsam tillväxt och därmed valt att fasa ut en del olönsamma kundkontrakt. Till viss del kompenseras detta av en ökning i orderingången i Danmark och Finland.

Liksom under inledning av året fortsatte även antalet avtalsförlängningar att minska, jämfört med motsvarande kvartal i fjol. Finland utvecklades dock i motsatt riktning med ett ökat antal avtalsförlängningar.

Nettoomsättning och rörelseresultat



Orderingång per kvartal



Market Units

Eworks rörelsessegment består av sex marknadsenheter; Sweden, Denmark, Finland, Norway, Poland & Slovakia och Belgium. Från och med första kvartalet 2025 redovisas varje marknadsenhet separat. Syftet är att ge en tydligare bild av hur de olika enheterna utvecklas.

Mkr	Orderingång			Nettoomsättning			Segmentsresultat		
	Q2 2025	Q2 2024	Förändring %	Q2 2025	Q2 2024	Förändring %	Q2 2025	Q2 2024	Förändring %
Market units total	4 142	4 924	-16	3 611	4 162	-13	91	93	-2
Sweden	3 057	3 776	-19	2 624	3 098	-15	59	63	-6
Denmark	340	317	7	304	300	1	10	7	47
Finland	112	108	4	114	116	-2	3	4	-12
Norway	423	440	-4	278	362	-23	7	12	-42
Poland & Slovakia	211	284	-26	292	286	2	12	7	58
Belgium	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Sweden

Orderingången under andra kvartalet minskade jämfört med motsvarande kvartal 2024. Till de svagare branscherna hörde fordonsindustrin, telekom samt offentlig sektor. Osäkerhet kring tullar, utmaningar avseende leveranskedjor samt fortsatt kostnadsfokus bidrog till utvecklingen. Trenden med större kunder som införde konsultstopp fortsatte under kvartalet. På den positiva sidan var orderingången inom detaljhandel, energi samt tech i stort sett oförändrad jämfört med andra kvartalet i fjol. Det fanns även exempel på kunder inom fordons- och tillverkningsindustrin samt bank och finans, som uppvisade en positiv utveckling.

Nettoomsättningen minskade i marknadsenheten till följd av färre konsultar på uppdrag samt färre arbetade timmar per konsult, jämfört med motsvarande kvartal i fjol. Cirka 5 procentenheter av nedgången förklaras av den planerade utfasningen av mindre lönsamma kunder.

Denmark

En stark och väldiversifierad kundportfölj låg till grund för den positiva utvecklingen av orderingången under kvartalet. Bank och finans samt life science fortsatte att tillhöra de starkaste branscherna, vilket kompenserade för utfasningen av mindre lönsamma kunder.

Nettoomsättningen utvecklades positivt med stöd av, utöver bank och finans, tillverkningsindustrin. Även medelstora kunder inom bland annat techindustrin bidrog positivt.

Högre volymer, en högre andel matchade konsulttillsättningar samt lägre kostnader bidrog till resultatförbättringen.

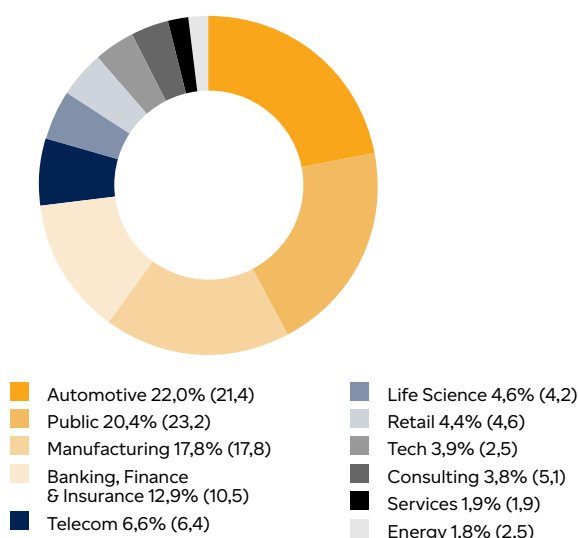
Finland

En positiv trend av kontraktsförlängningar inom branscherna consulting, bank och finans samt tillverkningsindustrin bidrog till orderingången i kvartalet. Andelen vunna kontrakt var också hög.

En fortsatt stark utveckling inom bank och finans samt tillverkningsindustrin gav stöd för nettoomsättningen.

Kostnadsökningar för bland annat personal bidrog till att hålla tillbaka resultatet.

Bruttoresultat per industri, Q2 2025



Norway

Telekomsektorn fortsatte att stå för en stor andel av orderingen under kvartalet. Flera nya avtal träffades därtill med en rad statliga myndigheter.

Liksom i föregående kvartal fortsatte nettoomsättningen att minska som en följd av färre konsulter i arbete. Statliga myndigheter som fasat ut konsulter under 2024/25, eller som förändrat samarbetsformerna med externa parter, utgör de främsta förklaringarna till nedgången.

Utöver geopolitisk osäkerhet påverkas marknaden fortfarande av lagstiftningsändringen våren 2023 som reglerar formerna för anlita av frilansare och yrkesverksamma. Osäkerhet kring de legala ramverket gör att kunder fortfarande tvekar vad gäller att anlita kompetens på konsultbasis.

Poland & Slovakia

Effektiviseringsprogram hos kunder samt några kontraktsavslut bidrog till den lägre orderingen i kvartalet. Inför andra halvåret ligger fokus på att stärka orderingen och öka tillväxten

hos kunder med högre potential, främst inom life science, engineering och finansiella tjänster.

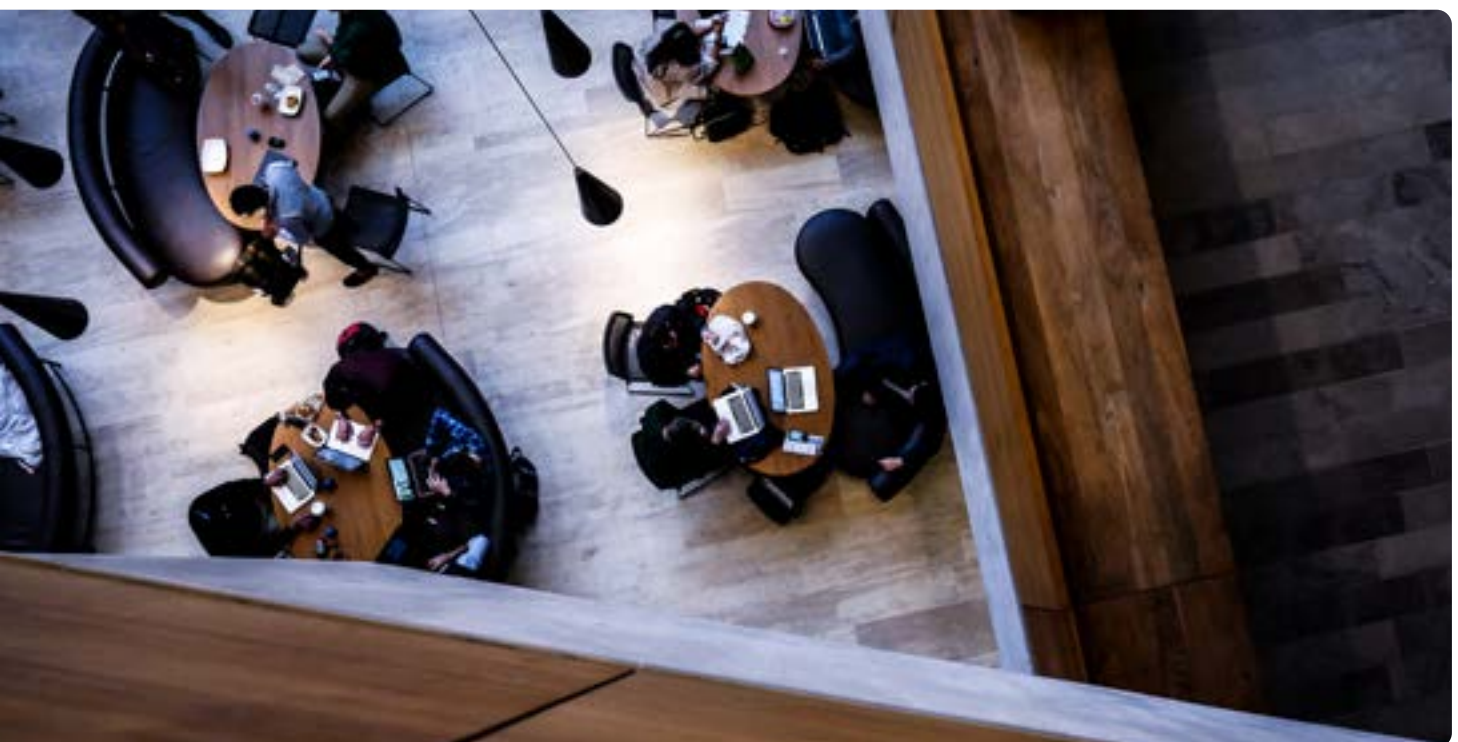
Nettoomsättningen ökade något medan resultatet förbättrades. Fokus på effektivitet samt prisdisciplin var bidragande faktorer till resultatförbättringen.

En avmattning inom fordonsindustrin liksom organisationsförändringar hos kunder inom telekom, påverkade Slovakien under kvartalet. Det finns dock tecken på att behoven kommer att öka igen under andra halvåret, varför nedgången i kvartalet bedöms vara tillfälliga.

Den långsiktiga potentialen i Slovakien bedöms kvarstå, särskilt inom finans och tillverkningsindustrin, där behov noteras inom nearshoring samt för projektbaserade leveranser.

Belgium

Verksamheten i Belgien är under uppstart och förväntas vara igång under andra halvåret 2025.



Övriga upplysningar

Finansiell ställning och kassaflöde april–juni 2025

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 151,9 Mkr (36,9) för andra kvartalet, vilket primärt hänförs till rörelsekapitalet. Rörelsefordringar och rörelseskulder påverkas av temporära effekter från förfallodagar gentemot kund och konsult. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till –4,3 Mkr (–3,7), främst till följd av den pågående uppgraderingen av IT-plattformen. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till –123,6 Mkr (–23,7) efter det att utdelningen under maj utbetalats till aktieägarna om 121 Mkr (121). Totalt kassaflöde för andra kvartalet uppgick till 24,0 Mkr (9,4).

Likvida medel uppgick per den 30 juni 2025 till 29,5 Mkr (13,0). Soliditeten uppgick vid samma tidpunkt till 6,8 procent (6,0).

Finansiell ställning och kassaflöde jan–juni 2025

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 33,7 Mkr (–32,3) första halvåret. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till –6,4 Mkr (–5,3), främst på grund av arbetet med IT-plattformen. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till –124,9 Mkr (–82,6), huvudsakligen till följd av förändrad upplåning under bankkrediten. Totalt kassaflöde för perioden uppgick till –97,6 Mkr (–120,2).

Ework innehar en bankkredit om 550 Mkr (550) med kundfordringar som säkerhet. Ework har även en cashpool där 95,4 Mkr (87,6) hade utnyttjats för rörelsekapitalfinansiering i Polen per den 30 juni 2025. Totalt icke utnyttjat kreditutrymme vid periodens utgång var 351 Mkr (293).

Personal

Medelantalet anställda under kvartalet uppgick till 268 (283) och till 269 (293) för första halvåret. Medelantalet anställda beräknas utifrån antalet heltidstjänster exklusive föräldralediga, tjänstlediga och långtidssjukskrivna. För helåret 2024 uppgick medelantalet anställda till 283.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 2 620 Mkr (3 083) andra kvartalet. Resultatet efter finansiella poster blev 29,7 Mkr (57,3) och resultatet efter skatt 23,8 Mkr (51,8). Det egna kapitalet i moderbolaget var vid kvartalets utgång 145,2 Mkr (176,7) medan soliditeten var 5,8 procent (5,9).

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 5 143 Mkr (6 259) första halvåret. Resultatet efter finansiella poster blev 45,2 Mkr (93,3) och resultatet efter skatt 36,0 Mkr (80,3).

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Eworks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt valutarisker.

Eworks risker påverkas av utvecklingen i samhället och ekonomin i stort, liksom stigande räntenivåer, inflation och geopolitiska osäkerheter. Utvecklingen kan innebära risk för lägre efterfrågan på konsulttjänster. Myndighetsbeslut och nödvändig hänsyn till säkerhetsaspekter kan medföra risk för störningar i verksamheten såväl avseende Eworks egna anställda som för konsulter på uppdrag.

Förändrad lagstiftning kan utgöra risker såväl som möjligheter på de marknader där bolaget verkar. Exempel på det är ändrad arbetsmarknadslagstiftning i Norge samt uthyrningslagen i Sverige. Den senare lagen trädde i kraft den 1 oktober 2022 och innebär att en arbetsgivare är skyldig att erbjuda en inhyrd arbetstagare en tillsvidareanställning, alternativt ersätta den inhyrde arbetstagaren med två månadslöner när arbetstagaren varit inhyrd och placerad på samma driftsenhet i 24 månader.

För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Eworks årsredovisning.

Ägarförteckning

Q2 2025	Ingen skillnad mellan kapital och röster	
	Innehav	%
Investment AB Arawak ¹⁾	7 013 691	40,6
Avanza Pension	2 826 340	16,3
Ålandsbanken Abp (Finland), svensk filial	575 892	3,3
Nordnet Pensionsförsäkring AB	377 437	2,2
Patrik Salén med familj och genom bolag	398 450	2,3
Katarina Salén, privat genom familjebolag	275 000	1,6
Karin Schreil genom bolag	252 000	1,5
Fondsfinans	250 000	1,4
Livförsäkringsbolaget Skandia, ömsesidigt	229 364	1,3
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	208 966	1,2
Summa	12 407 140	71,8
Övriga	4 880 135	28,2
Summa	17 287 275	100,0

¹⁾ Staffan Salén med familj 86,2 procent, Erik Åfors 13,8 procent.

Rapport över resultat och övrigt totalresultat för koncernen

kSEK	Not	April–juni 2025	April–juni 2024	Januari–juni 2025	Januari–juni 2024	Rullande 4 kvartal jul 2024– jun 2025	Helår 2024
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning	1	3 600 616	4 150 550	7 111 200	8 375 820	14 499 483	15 764 103
Övriga rörelseintäkter		0	0	0	0	0	0
Summa rörelseintäkter		3 600 616	4 150 551	7 111 200	8 375 820	14 499 483	15 764 103
Rörelsens kostnader							
Kostnad konsulter i uppdrag		-3 452 878	-3 994 902	-6 820 925	-8 060 486	-13 913 179	-15 152 739
Aktiverat arbete för egen räkning		4 301	4 314*	6 227	5 788*	13 611	13 171
Övriga externa kostnader		-29 578	-25 400*	-57 949	-48 752*	-115 220	-106 023
Personalkostnader		-66 060	-71 582	-137 747	-153 000	-269 011	-284 264
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-11 635	-11 174	-21 766	-22 882	-43 091	-44 207
Summa rörelsekostnader		-3 555 850	-4 098 743	-7 032 161	-8 279 333	-14 326 889	-15 574 062
Rörelseresultat		44 766	51 807	79 039	96 486	172 594	190 041
Resultat från finansiella poster							
Finansnetto		-2 952	-8 631	-15 860	-7 613	-23 163	-14 916
Resultat efter finansiella poster		41 814	43 176	63 179	88 874	149 431	175 125
Skatt		-8 546	-8 626	-13 016	-17 794	-31 836	-36 615
Periodens resultat		33 268	34 550	50 164	71 080	117 595	138 510
Övrigt totalresultat							
Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat							
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		1 105	730	-3 332	3 372	-4 027	2 678
Periodens övrigt totalresultat		1 105	730	-3 332	3 372	-4 027	2 678
Periodens totalresultat		34 373	35 280	46 832	74 452	113 568	141 188
Resultat per aktie							
före utspädning (kr)		1,92	2,00	2,90	4,11	6,57	8,01
efter utspädning (kr)		1,92	2,00	2,90	4,11	6,57	8,01
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång							
före utspädning (i tusental)		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
efter utspädning (i tusental)		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier							
före utspädning (i tusental)		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
efter utspädning (i tusental)		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287

* Omklassificering vilken minskat Aktiverat arbete för egen räkning och minskat övriga externa kostnader, 2 mkr i april till juni och 4 mkr i januari till juni 2024.

Rapport över finansiell ställning för koncernen

kSEK	30 juni 2025	30 juni 2024	31 december 2024
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	56 199	61 184*	59 270
Materiella anläggningstillgångar	2 070	4 870	3 320
Nyttjanderättstillgångar	66 874	39 722	29 890
Uppskjuten skattefordran	5 505	4 082	5 280
Långfristiga fordringar	10 054	10 920*	10 688
Summa anläggningstillgångar	140 702	120 778	108 447
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	2 942 169	3 393 306	3 310 890
Skattefordringar	9 272	2 518	947
Övriga fordringar	36 508	61 853	62 385
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	189 943	262 474	97 963
Likvida medel	29 522	13 037	127 451
Summa omsättningstillgångar	3 207 414	3 733 187	3 599 636
Summa tillgångar	3 348 116	3 853 966	3 708 084
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 247	2 247	2 247
Övrigt tillskjutet kapital	63 877	63 877	63 877
Omräkningsreserv	-4 251	-224	-919
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	165 281	167 009	236 128
Summa eget kapital	227 155	232 910	301 334
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	42 116	22 498	19 125
Summa långfristiga skulder	42 116	22 498	19 125
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	199 461	270 584	194 667
Leasingskulder	22 455	14 447	8 793
Leverantörsskulder	2 679 050	3 166 653	3 078 094
Skatteskulder	1 958	3 760	7 087
Övriga skulder	45 229	44 875	39 638
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	130 691	98 238	59 346
Summa kortfristiga skulder	3 078 845	3 598 558	3 387 625
Summa eget kapital och skulder	3 348 116	3 853 966	3 708 084

* Omklassificering om 6 mkr vilken minskat Immateriella anläggningstillgångar och ökat Långfristiga fordringar.

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	2 247	63 877	-3 596	218 331	280 859
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				71 080	71 080
Periodens övrigt totalresultat			3 372		3 372
Periodens totalresultat			3 372	71 080	74 452
Transaktioner med koncernens ägare					
Utdelningar				-121 011	-121 011
Övrigt				-1 459	-1 459
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				70	70
Utgående eget kapital 2024-06-30	2 247	63 877	-224	167 009	232 910
Ingående eget kapital 2024-07-01	2 247	63 877	-224	167 009	232 910
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				67 430	67 430
Periodens övrigt totalresultat			-694		-694
Periodens totalresultat			-694	67 430	66 736
Transaktioner med koncernens ägare					
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				1 687	1 687
Utgående eget kapital 2024-12-31	2 247	63 877	-919	236 128	301 334
Ingående eget kapital 2025-01-01	2 247	63 877	-919	236 128	301 334
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				50 164	50 164
Periodens övrigt totalresultat			-3 332		-3 332
Periodens totalresultat			-3 332	50 164	46 832
Transaktioner med koncernens ägare					
Utdelningar				-121 011	-121 011
Utgående eget kapital 2025-06-30	2 247	63 877	-4 251	165 281	227 155

Rapport över kassaflöden för koncernen

kSEK	April–juni 2025	April–juni 2024	Januari–juni 2025	Januari–juni 2024	Rullande 4 kvartal jul 2024– jun 2025	Helår 2024
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster	41 814	43 176	63 179	88 874	149 430	175 125
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	11 608	10 849	21 721	22 532	43 436	44 247
Betald inkomstskatt	-12 068	-7 069	-26 754	-24 170	-41 748	-39 164
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	41 355	46 957	58 147	87 236	151 119	180 208
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital						
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	165 085	212 144	272 620	171 931	520 452	419 763
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-54 536	-222 244	-297 081	-291 486	-429 440	-423 845
Kassaflöde från den löpande verksamheten	151 903	36 857	33 685	-32 319	242 131	176 126
Investeringsverksamheten						
Förvärv/försäljning av materiella anläggningstillgångar	3	566	-208	521	-583	145
Investering i immateriella anläggningstillgångar	-4 301	-4 314*	-6 227	-5 788*	-13 611	-11 358
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 299	-3 748	-6 435	-5 267	-14 194	-11 213
Finansieringsverksamheten						
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner	-	-	-	70	-	70
Utbetald utdelning till moderbolagets ägare	-121 011	-121 011**	-121 011	-121 011**	-121 011	-121 011
Amortering av leasingskuld	-6 648	-5 214	-11 336	-10 366	-20 760	-19 790
Amortering av/Upptagna lån	4 020	102 516*	7 490	48 679	68 197	-28 820
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-123 639	-23 709	-124 857	-82 627	-209 967	-169 551
Periodens kassaflöde	23 966	9 400	-97 608	-120 214	17 969	-4 637
Likvida medel vid periodens början	5 685	1 666	127 451	131 447	13 037	131 447
Valutakursdifferens	-129	1 971	-321	1 803	-1 483	641
Likvida medel vid periodens slut	29 522	13 037	29 522	13 037	29 522	127 451

* Omrubricering från Investering i immateriella anläggningstillgångar till Amortering av/Upptagna lån, 2 mkr i april till juni och 4 mkr i januari till juni 2024.

** Omrubricering om 1 mkr från Utdelning till Amortering av/Upptagna lån.

Resultaträkning för moderbolaget

kSEK	April–juni 2025	April–juni 2024	Januari–juni 2025	Januari–juni 2024	Rullande 4 kvartal jul 2024– jun 2025	Helår 2024
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning	2 620 045	3 083 194	5 143 317	6 259 391	10 525 934	11 642 008
Aktiverat arbete för egen räkning	4 301	4 314*	6 227	5 788	13 611	13 171
Övriga rörelseintäkter	12 801	12 017	24 848	24 052	49 078	48 282
Summa rörelseintäkter	2 637 147	3 099 525	5 174 392	6 289 231	10 588 623	11 703 461
Rörelsens kostnader						
Kostnad konsulter i uppdrag	-2 515 986	-2 982 170	-4 940 645	-6 041 503	-10 121 309	-11 222 167
Övriga externa kostnader	-39 755	-28 615*	-73 336	-67 364	-149 396	-143 424
Personalkostnader	-45 554	-51 351	-94 528	-105 272	-180 315	-191 060
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-5 214	-5 613	-10 512	-11 256	-21 335	-22 079
Summa rörelsekostnader	-2 606 509	-3 067 749	-5 119 020	-6 225 395	-10 472 355	-11 578 730
Rörelseresultat	30 638	31 776	55 372	63 835	116 268	124 731
Resultat från finansiella poster						
Resultat från andelar i dotterföretag	-	31 037	-	31 037	6 880	37 916
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	8 674	500	11 156	10 549	20 215	19 608
Räntekostnader och liknande resultatposter	-9 605	-6 023	-21 309	-12 084	-32 493	-23 268
Resultat efter finansiella poster	29 707	57 289	45 219	93 337	110 870	158 988
Skatt	-5 953	-5 524	-9 181	-13 013	-21 360	-25 192
Periodens resultat **	23 754	51 765	36 037	80 324	89 509	133 796

* Omklassificering om 2 mkr vilken minskat Aktiverat arbete för egen räkning och minskat Övriga externa kostnader.

** Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat.

Balansräkning för moderbolaget

kSEK	Not	30 juni 2025	30 juni 2024	31 december 2024
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		56 199	61 184*	59 270
Materiella anläggningstillgångar		889	3 451	2 103
Andra långfristiga fordringar		8 999	9 841*	9 597
Andelar i koncernföretag		34 285	35 061	34 285
Summa anläggningstillgångar		100 371	109 537	105 254
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar		2 092 620	2 481 829	2 490 058
Fordringar på koncernföretag		156 552	206 089	148 518
Skattefordringar		7 858	62	0
Övriga fordringar		13	56	56
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		135 265	221 639	74 718
Kassa och bank		22 754	0	115 906
Summa omsättningstillgångar		2 415 062	2 909 674	2 829 256
Summa tillgångar		2 515 434	3 019 210	2 934 511
Eget kapital och skulder				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital (17 287 275 aktier med kvotvärde 0,13 Sek)		2 247	2 247	2 247
Reservfond		6 355	6 355	6 355
Fond för utvecklingsutgifter		56 155	67 179	59 199
Summa bundet eget kapital		64 757	75 781	67 802
Fritt eget kapital				
Överkursfond		13 645	13 645	13 645
Balanserat resultat		30 785	6 976	14 955
Periodens resultat		36 037	80 324	133 796
Summa fritt eget kapital		80 467	100 945	162 397
Summa eget kapital		145 225	176 726	230 198
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		199 461	270 584	194 667
Leverantörsskulder		1 981 423	2 445 965	2 400 273
Skulder till koncernföretag		44 417	16 934	57 693
Skatteskulder		0	0	1 691
Övriga skulder		28 977	27 902	15 717
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		115 932	81 099	34 270
Summa kortfristiga skulder		2 370 209	2 842 484	2 704 312
Summa eget kapital och skulder		2 515 434	3 019 210	2 934 511

* Omklassificering om 6 mkr vilken minskat Immateriella anläggningstillgångar och ökat Långfristiga fordringar.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisning har upprättats i enlighet med IFRS® Redovisningsstandarder (IFRS) såsom de har antagits av EU, årsredovisningslagen (ÅRL) samt Rådet för hållbarhets- och finansiell rapportering RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten för perioden januari–juni 2025 för koncernen är upprättad i enlighet med IAS

34 Delårsrapportering och delårsrapporten för moderbolaget är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen 9 kap. Upplýsningar enligt IAS 34.16A förekommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter, även i övriga delar av delårsrapporten. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2024. Tabeller summerar inte alltid till följd av avrundningsavvikelser.

Not 1 Rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på vilka delar av verksamheten företagets högste verkställande beslutsfattare följer upp, så kallat företagsledningsperspektiv.

Som ett led i den strategiska utvecklingen och därtill kopplad utveckling av ledning och organisation följer koncernen, från och med 2025, upp verksamheten utifrån sex segment; Market Unit Sweden, Market Unit Danmark, Market Unit Norway, Market Unit Finland, Market Unit Poland & Slovakia och Market Unit Belgium. Market Unit Belgium är under uppstart.

Koncernledningen följer upp det resultat som koncernens olika segment genererar. Varje rörelsesegment har en chef som är ansvarig för verksamheten och som regelbundet rapporterar utfallet av rörelsesegmentets verksamhet samt behov av resurser till koncernledningen.

Segmenten är lika till verksamhet och bedriver försäljning av Eworks totala tjänsteutbud på sina respektive geografiska marknader.

Respektive segment har ett operativt ansvar för sin resultaträkning ner till och med segmentets rörelseresultat. Omsättning och rörelseresultat per segment presenteras nedan.

Segmentsresultat inkluderar inte centrala kostnader för koncernledning och gruppfunktioner (Finance, HR, Marketing, Strategic Sales och Legal) samt utvecklingskostnader för den digitala plattformen.

De redovisningsprinciper som tillämpas i segmentsredovisningen skiljer sig från IFRS med avseende på redovisningen av betaltjänsten PayExpress, vår tjänst som ger konsulter möjlighet att få betalt snabbare och mer regelbundet;

- I segmentsintäkterna redovisas intäkter från PayExpress. Dessa intäkter redovisas enligt IFRS som en reduktion av Kostnad konsulter i uppdrag, för andra kvartalet 11 Mkr (12).
- I segmentresultatet ingår kostnader för de finansieringslösningar som Ework erbjuder sina kunder genom PayExpress-tjänsten. Dessa kostnader redovisas i koncernens resultat enligt IFRS som räntekostnader inom Finansnettot, för andra kvartalet 5 Mkr (8).

Resultateffekten av redovisningsprincipen IFRS 16 Leasing redovisas i Centrala kostnader medan segmentsresultaten belastas med Leasing/hyresavgifter linjärt över leasingperioden.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån principen om ”armslängds avstånd” dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av att transaktionerna genomförs.

Mkr Rörelsesegment	Market Unit Sweden		Market Unit Denmark		Market Unit Norway		Market Unit Finland		Market Unit Poland & Slovakia		Summa segment		Skillnader i redovisningsprinciper		Elimimeringar		Summa IFRS	
April–juni	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Externa intäkter	2 624	3 098	304	300	278	362	113	116	292	286	3 611	4 162	-11	-12			3 600	4 151
Interna intäkter	13	12	0	0	0	0	0	0	1	2	14	14			-14	-14	0	0
Segmentresultat*	59	63	10	7	7	12	3	4	12	7	91	93	5	8			96	101
Centrala kostnader																	-51	-49
Rörelseresultat EBIT																	45	52
Finansnetto													-5	-8			-3	-9
Resultat före skatt																	42	43
*) varav ränte-kostnader	-4	-6	0	0	0	0	0	0	-1	-2	-5	-8						

Mkr Rörelsesegment	Market Unit Sweden		Market Unit Denmark		Market Unit Norway		Market Unit Finland		Market Unit Poland & Slovakia		Summa segment		Skillnader i redovisningsprinciper		Elimimeringar		Summa IFRS	
Januari–juni	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Externa intäkter	5 154	6 277	605	583	561	741	220	226	592	573	7 132	8 400	-21	-24			7 111	8 376
Interna intäkter	25	24	0	1	0	1	1	0	2	7	28	32			-28	-32	0	0
Segmentresultat*	119	129	18	13	14	23	6	6	22	17	179	187	12	17			191	204
Centrala kostnader																	-112	-108
Rörelseresultat EBIT																	79	96
Finansnetto													-12	-17			-16	-7
Resultat före skatt																	63	89
*) varav ränte-kostnader	-7	-12	-1	-1	0	0	0	0	-4	-4	-12	-17						

PayExpress betaltjänster (Mkr)

April-juni	2025	2024
Intäkter	11	12
Finansieringskostnad	-5	-8
Resultat	5	3

PayExpress betaltjänster (Mkr)

Januari-juni	2025	2024
Intäkter	21	24
Finansieringskostnad	-12	-17
Resultat	10	7

Not 2 Nyckeltal per aktie

	April-juni 2025	April-juni 2024	Januari-juni 2025	Januari-juni 2024	Rullande 4 kvartal jul 2024– jun 2025	Helår 2024
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,92	2,00	2,90	4,11	6,80	7,46
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,92	2,00	2,90	4,11	6,80	7,46
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	13,14	13,47	13,14	13,47	13,14	16,25
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	13,14	13,47	13,14	13,47	13,14	16,25
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie före utspädning, SEK	8,79	2,13	1,95	-1,87	14,01	10,19
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie efter utspädning, SEK	8,79	2,13	1,95	-1,87	14,01	10,19
Antalet utestående aktier vid periodens utgång före utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Antalet utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287

Definitioner av nyckeltal

Ework Group använder ett antal finansiella mått i delårsrapporter och årsredovisningar som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal eller Alternative Performance Measures, enligt ESMA:s (The European Securities and Markets Authority) riktlinjer.

Nedan definieras mått och nyckeltal som förekommer i delårsrapporter och årsredovisningen. Flertalet nyckeltal är att beakta som allmänt vedertagna och av sådan art att de förväntas presenteras i delårsrapporter och årsredovisningen för att förmedla en bild av koncernens resultat, lönsamhet och finansiella ställning.

Nyckeltal	Motivering	Definition	Beräkning Q2 2025
Tillväxt			
Omsättningsutveckling	Företagets förmåga att växa	Nettoomsättning för perioden minus nettoomsättning för jämförelseperioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden.	$(3,6-4,2)/4,2=-13,2\%$
Resultat			
Bruttoresultat	Företagets förmåga till intjäning med avdrag för direkta leveranskostnader	Bruttoresultat definieras som rörelsens intäkter från de mervärdes- och tilläggstjänster som Ework självt levererar samt intäkter från tjänsterna som konsultnätverket levererar till kund, minus kostnaderna för konsulter i uppdrag.	$3\,600-3\,453=148$
Bruttomarginal	Företagets lönsamhet i dess intjäning	Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättningen.	$148/3\,600=4,1\%$
Rörelsemarginal EBIT	Företagets lönsamhet och effektivitet	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättningen.	$45/3\,600=124\text{bps}$
EBIT-marginal/ Bruttoresultat	Företagets lönsamhet och effektivitet i förhållande till dess intjäning	Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till bruttoresultatet.	$45/148=30\%$
Vinstmarginal	Företagets lönsamhet och effektivitet	Resultat efter finansiella poster i förhållande till nettoomsättningen.	$42/3\,600=116\text{bps}$
Avkastning på eget kapital	Företagets kapitaleffektivitet	Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital under perioden. Avkastning på eget kapital omräknas till årstakt vid delårsrapportering. Ett lönsamhetsmått som visar avkastning under perioden på det kapital ägarna investerat i verksamheten.	$33*4/((314+227)*2)=49,2\%$
Resultat per aktie	Företagets förmåga att generera värde till aktieägarna	Periodens resultat i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Definieras av IAS 33.	$33,3/17,3=1,92$
Balansräkning			
Soliditet	Procentandel av tillgångarna som finansieras med eget kapital	Redovisat eget kapital i relation till redovisade totala tillgångar vid periodens utgång. Mått som visar rentekänslighet och finansiell stabilitet.	$227/3\,348=6,8\%$
Kassalikviditet	Företagets betalningsförmåga på kort sikt	Omsättningstillgångar i förhållande till kortfristiga skulder.	$3\,207/3\,079=104,2\%$
Övrigt			
Genomsnittligt antal anställda	Företagets antal anställda under en given period	Total närvaro genom standardtid.	–
Nettoomsättning per anställd	Företagets effektivitet i intjäning	Nettoomsättning för perioden i förhållande till genomsnittligt antal anställda.	$3\,600\,616/268=13\,435$
Orderingång	Företagets förmåga att generera nya kundavtal	Teoretisk total intäkt för alla kontrakt tecknade under perioden. Varje kontrakt beräknas utifrån timmar över kontraktets längd (ej hänsyn tagen till röda dagar, semester, sjukdom). Orderingången omfattar intäkten för konsulter dvs ej för tilläggstjänster.	–
Antal konsulter på uppdrag i snitt	Företagets förmåga att växa samt intjäning	Antal konsulter på uppdrag vid varje månads slut delat med antalet månader i perioden.	–

INTYGANDE

Styrelsen och verkställande direktören anser att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av bolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget och koncernen står inför.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm den 18 juli 2025

Staffan Salén
Ordförande

Magnus Berglind
Styrelseledamot

Sara Murby Forste
Styrelseledamot

Erik Åfors
Styrelseledamot

Julia Ehrhardt
Styrelseledamot

Johan Qviberg
Styrelseledamot

Karin Schreil
VD

Ework Group AB (publ)

Vasagatan 16
SE-111 20 Stockholm
Telefon: +46 (0)8 50 60 55 00
Org. nr. 556587-8708

Finansiell kalender

Delårsrapport juli–september 2025	23 oktober 2025
Delårsrapport oktober–december 2025	2 februari 2026
Delårsrapport januari–mars 2026	28 april 2026
Delårsrapport april–juni 2026	21 juli 2026
Delårsrapport juli–september 2026	22 oktober 2026

Kontaktpersoner för mer information

Johanna Estra, CFO

investorrelations@eworkgroup.com

Detta är Ework Group

Ework Group, en ledande konsult- och kompetenspartner, erbjuder helhetslösningar för alla talangbehov med ett globalt konsultnätverk på över 200 000 konsulter specialiserade inom IT/digitalisering, R&D, teknik- och verksamhetsutveckling. Bolaget har runt 11 000 konsulter på uppdrag, och expanderar kontinuerligt för att tillgodose kundbehov. Ework har bred portfölj av talanglösningar och hjälper kunder med både permanent och tillfällig tillsättning av kompetens. Ework Group grundades i Sverige år 2000 och har egen verksamhet i Sverige, Danmark, Norge, Finland, Polen och Slovakien samt Belgien med huvudkontor i Stockholm.

Bred kundportfölj

Ework har många stora och starka varumärken i sin kundportfölj, med en god balans mellan offentlig och privat sektor och en spridning över olika branscher. Tillsammans med ett heltäckande erbjudande och gedigen erfarenhet stöttar Ework sina kunder med Total Talent Solutions.

Starkt nätverk

Norra Europas starkaste konsultnätverk med närmare 200 000 partners & professionals ger kunden tillgång till den bästa kompetensen. Samtidigt får konsulter möjlighet att arbeta med utvecklande uppdrag i Eworks breda kundportfölj.

Värdeskapande

Ework har en unik position som bryggan mellan kunder, partners och konsulter. Genom vår affärsmodell skapar vi win-win för parterna på både kort och lång sikt, med allt djupare relationer och starkare samarbeten i hela värdekedjan.



ework group