

Stabiliseringsmeddelande – Karolinska Development AB aktien

STOCKHOLM, 18 maj 2011. Stabiliseringsperioden i samband med börsintroduktionen av Karolinska Development AB inleddes den 15 april 2011 och avslutades den 13 maj 2011. Under den perioden har stabiliseringsförvärv skett av totalt 1 710 000 aktier, motsvarande 15 procent av grunderbjudandet om 11 400 000 aktier i Karolinska Development AB. Samtliga stabiliseringstransaktioner genomfördes inom prisintervallet 35,80-40,00 SEK. Stabiliseringsperioden har nu avslutats och inga ytterligare stabiliseringstransaktioner kommer att genomföras.

Intervall per dag

15 april 2011: 39,90 SEK - 40,00 SEK
18 april 2011: 39,50 SEK - 40,00 SEK
19 april 2011: 37,60 SEK - 39,50 SEK
20 april 2011: 37,50 SEK - 39,00 SEK
21 april 2011: 39,50 SEK - 39,50 SEK
26 april 2011: 38,10 SEK - 39,00 SEK
27 april 2011: 38,00 SEK - 38,50 SEK
28 april 2011: 37,90 SEK - 38,00 SEK
29 april 2011: 37,50 SEK - 37,70 SEK
02 maj 2011: 37,20 SEK - 38,00 SEK
03 maj 2011: 37,70 SEK - 38,00 SEK
04 maj 2011: 37,50 SEK - 38,00 SEK
05 maj 2011: 37,60 SEK - 37,90 SEK
06 maj 2011: 37,20 SEK - 38,00 SEK
09 maj 2011: 37,30 SEK - 38,70 SEK
10 maj 2011: 37,80 SEK - 38,80 SEK
11 maj 2011: 37,50 SEK - 39,00 SEK
12 maj 2011: 35,80 SEK - 37,70 SEK
13 maj 2011: 36,80 SEK - 38,50 SEK

1 710 000 aktier i Karolinska Development AB, som varit utlånade i syfte att täcka eventuell övertilldelning i samband bolagets börsintroduktion, kommer att återlämnas till berörda aktieägare idag, den 18 maj 2011.

SEB Enskilda var Lead Manager i samband med börsintroduktionen.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Torbjørn Bjerke, VD Karolinska Development AB

Telefon: 072 744 41 23, e-mail: torbjorn.bjerke@karolinskadevelopment.com

Gunnar Casserstedt, Finansdirektör Karolinska Development AB

Telefon: 073 068 37 00, e-mail: gunnar.casserstedt@karolinskadevelopment.com

TILL REDAKTÖRERNA

Om Karolinska Development

Karolinska Developments mål är att skapa värde för såväl investerare som patienter och forskare genom att utveckla innovationer från världsledande forskning till produkter som går att sälja eller licensiera ut med hög avkastning. Affärsmodellen går ut på att: SELEKTERA de kommersiellt mest attraktiva medicinska innovationerna, UTVECKLA dessa till det stadium där den största avkastningen på investeringen kan uppnås och KOMMERSIALISERA innovativa nya läkemedel genom försäljning av företag eller utlicensiering av produkter. Detta kommer att resultera i kontantbetalningar, milstolpsersättningar och royalties.

Ett exklusivt deal flow avtal med Karolinska Institutet Innovations AB och andra samarbetsavtal med ledande nordiska universitet ger ett kontinuerligt flöde av innovationer.

Karolinska Developments flexibla exitstrategi möjliggör att projekt kan avyttras i den utvecklingsfas där bolaget får störst avkastning på investerat kapital, vanligtvis då fas II-studier har visat att läkemedlet har avsedd effekt på patienter - vilket är ett viktigt värdehöjande steg.

Idag består portföljen av över 40 projekt i olika stadier, från konceptutveckling till fas II-studier, tolv projekt befinner sig i kliniska prövningar varav sex i fas II. Portföljen är särskilt starkt inom områdena cancer, dermatologi, inflammation, hjärt-kärlsjukdomar, kvinnohälsa och sjukdomar som drabbar centrala nervsystemet. www.karolinskadevelopment.com