

DELÅRSRAPPORT

JANUARI – JUNI 2023



April – juni 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 126,3 MSEK (110,1), en ökning med 14,7% jämfört med motsvarande kvartal föregående år. I jämförbara valutakurser var ökningen 7,4%.
- Rörelseresultatet uppgick till 9,9 MSEK (9,4), vilket motsvarade en rörelsemarginal om 7,8% (8,5). Exklusive valutakursdifferenser om -1,7 MSEK (-0,2), uppgick rörelseresultatet till 11,6 MSEK (9,5).
- Periodens resultat uppgick till 10,9 MSEK (11,8).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,03 SEK (0,03).
- Totalt kassaflöde uppgick till -12,4 MSEK (-23,8). Exklusive likvidpåverkan från återköp av egna aktier uppgick kassaflödet till -7,7 MSEK (-23,8).

Januari – juni 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 252,9 MSEK (219,8), en ökning med 15,0% jämfört med motsvarande kvartal föregående år. I jämförbara valutakurser var ökningen 6,6%.
- Rörelseresultatet uppgick till 21,9 MSEK (20,1), vilket motsvarade en rörelsemarginal om 8,7% (9,1). Exklusive valutakursdifferenser om -3,0 MSEK (0,4), uppgick rörelseresultatet till 24,9 MSEK (19,7).
- Periodens resultat uppgick till 21,3 MSEK (19,9).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,06 SEK (0,05).
- Totalt kassaflöde uppgick till -42,2 MSEK (-25,0). Exklusive likvidpåverkan från återköp av egna aktier uppgick kassaflödet till -29,1 MSEK (11,7).

Q2 i korthet

- Fortsatt stark tillväxt inom media
- Pilotorder inom tidssynkronisering från en av de stora operatörerna i USA
- Första enheterna av nya tidssynkroniseringsprodukten Zyntai levererade till kund
- Uppgradering dubblar Nimbra-kapacitet

FINANSIELL ÖVERSIKT

MSEK	Apr-Jun			Jan-Jun			Jul 2022-	Jan-Dec	Förändring
	2023	2022	Förändring	2023	2022	Förändring	Jun 2023	2022	
Nettoomsättning	126,3	110,1	14,7%	252,9	219,8	15,0%	508,2	475,1	7,0%
Rörelseresultat	9,9	9,4	5,7%	21,9	20,1	9,1%	62,3	60,5	3,0%
Rörelsemarginal	7,8%	8,5%		8,7%	9,1%		12,3%	12,7%	
Periodens resultat	10,9	11,8	-7,7%	21,3	19,9	6,9%	55,4	54,0	2,6%
EBITDA	28,5	24,6	16,1%	58,1	50,1	15,9%	130,7	122,7	6,5%
EBITDA-marginal	22,6%	22,3%		23,0%	22,8%		25,7%	25,8%	
EBITDA-2	3,2	1,4	123,8%	8,1	6,4	25,8%	36,7	35,1	4,7%
EBITDA-2-marginal	2,5%	1,3%		3,2%	2,9%		7,2%	7,4%	
Periodens resultat	10,9	11,8	-7,7%	21,3	19,9		55,4	54,0	2,6%
Nettomarginal	8,6%	10,7%		8,4%	9,1%		15,1%	11,4%	
Totalt kassaflöde	-12,4	-23,8		-42,2	-25,0		-64,3	-47,0	

För definitioner och avstämningar av nyckeltal, se sidorna 17–20.

VD har ordet

Ett kvartal med fortsatt god tillväxt

Den stabila inledningen på året följs av ännu ett starkt kvartal där mediaaffären fortsatt att växa stadigt, trots en mer utmanande makroekonomisk miljö. Utvecklingen av Zyntai, den nya tidssynkroniseringsprodukten för 5G, fortskrider enligt plan. Vi har levererat de första enheterna och tagit den första pilotordern i USA.

En aktiv marknadsbearbetning, i kombination med de senaste kvartalens lanseringar av nya produkter och funktioner, har skapat goda förutsättningar för fortsatt tillväxt i mediaaffären och vi ser en fortsatt stark tillväxttrend i APAC. Under kvartalet har vi sett en viss försiktighet på marknaden kopplat till makroekonomiska faktorer som bland annat inneburit längre försäljningscykler, primärt i Americas.

Omsättningen i det andra kvartalet uppgick till 126,3 MSEK vilket är en ökning med 14,7% jämfört med motsvarande period föregående år (valutajusterat 7,4%). Rörelseresultatet uppgick till 9,9 MSEK jämfört med 9,4 MSEK i Q2 2022. En gynnsam intäktsmix samt att vi lyckats kompensera för kostnadsökningar har inneburit en ökad bruttomarginal i kvartalet (62,1% jämfört med 60,8%). Fortsatt investering i utveckling och uppbyggnad av organisation inom tidssynkronisering samt inflationsdrivna kostnadsökningar har dock inneburit ökade kostnader i kvartalet i jämförelse med motsvarande period föregående år.

Mediaaffären har haft ett starkt kvartal med en valutajusterad tillväxt om 11%, jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Intäkterna från tidssynkronisering har varit lägre än i jämförelseperioden då kunderna inväntar leverans av vår nya produkt i Q4. Orderstocken för tidssynkronisering översteg vid utgången av det andra kvartalet 160 MSEK, en ökning med cirka 10 MSEK jämfört med föregående kvartal.

Uppgradering dubblar Nimbra-kapacitet

För att möta den växande efterfrågan på högre kapacitet dubblar vi kapaciteten på vår Nimbra 1060. Uppgraderingen som kommer att börja levereras under hösten sparar utrymme, energi och gör plattformen mer skalbar. Redan installerade Nimbra 1060 kan också uppgraderas.

Leverans av första Zyntai-enheterna

Efter lanseringen av vår senaste generations tidssynkroniseringsprodukt för 5G, som är designad för storskaliga installationer i mobilnät är tillverkningen av de första enheterna nu klar. Redan under andra kvartalet har vi kunnat leverera de första enheterna till utvalda kunder för initiala tester. Detta är en milstolpe. Kommersiellt släpp av hela Zyntai-lösningen planeras att ske i Q4 i år.

”Första leveransen av Zyntai och viktig inbrytning på den amerikanska marknaden.”

Pilotorder i USA och stärkt säljorganisation

Vårt hårda arbete att växa inom synkronisering på den nordamerikanska marknaden börjar ge effekt. Under

kvartalet har vi fått vår första pilotorder från en ledande amerikansk operatör. För att tillgodose det växande kundintresset för Zyntai har vi etablerat ett lokalt säljteam i regionen, med initialt fokus på USA och Kanada.

Ökat intresse i Europa

Vi ser även ett växande intresse för vår tidssynkronisering från närliggande branscher i Europa som bland annat kraftnät. Vi har även inlett tester tillsammans med ett europeiskt kraftnätsbolag.

Stabil grund för tillväxt

Jag är mycket nöjd över vår hållbara tillväxt och viktiga produktlanseringar inom media under första halvåret. Ett kvitto på att vi är på rätt väg är vår pilotorder inom tidssynkronisering i USA samt att vi startat tre nya POC:ar (Proof Of Concept). Vår fortsatta snabba tekniska utveckling och våra kommersiella framsteg ger oss en stabil grund framåt för att nå våra långsiktiga finansiella mål.

Jag vill rikta ett stort tack till alla medarbetare för deras stora engagemang och framåtanda.

Crister Fritzson, vd

Solna, 18 juli 2023



INTÄKTER

Nettoomsättningen för det andra kvartalet 2023 uppgick till 126,3 MSEK (110,1), en ökning med 14,7%. Justerat för valutaeffekter ökade omsättningen med 7,4%.

Valutajusterat uppgår tillväxten i mediaaffären till 11% jämfört med motsvarande period föregående år. En viss försiktighet, innebärande bland annat längre försäljningscykler i Americas, vilket har kompenserats av en fortsatt stark utveckling i region APAC. Tidigare genomförda lanseringar av ny funktionalitet har bidragit till ökad försäljningsvolym av vår nyaste mediaplattform Nimbra 1060, vilket även påverkat marginalen positivt då mjukvaruandelen på denna plattform ökat. Även återkommande intäkter i form av mjukvarulicens- och supportintäkter bidrar till tillväxten i kvartalet. Intäkterna från tidssynkronisering för 5G uppgick i kvartalet till 8,9 MSEK, jämfört med 11,4 MSEK föregående år. Föregående års andra kvartal inkluderade högre intäkter kopplat till leverans av den befintliga produkten. De första enheterna av den nyutvecklade produkten för tidssynkronisering för 5G (Zyntai) levererades under kvartalet, men en bredare kommersiell lansering och större försäljningsvolym beräknas inledas först under det fjärde kvartalet. I väntan på den nya produkten minskar intäkterna från den befintliga produkten. Som nämnts tidigare kan vi dock konstatera att orderstocken växer inför bred lansering i slutet av året.

Nettoomsättningen för det första halvåret 2023 uppgick till 252,9 MSEK (219,8), en ökning med 15,0%. Justerat för valutaeffekter ökade omsättningen med 6,6%.

Valutajusterat uppgår tillväxten inom mediaaffären under det första halvåret till 10% jämfört med motsvarande period föregående år. Intäkterna från tidssynkronisering för 5G uppgick under det första halvåret till 17,4 MSEK, jämfört med 22,7 MSEK föregående år. Den minskade försäljningen jämfört med föregående år är, som tidigare nämnts, en konsekvens av att en bred kommersiell leverans av den nya produkten sker i slutet av 2023.

Bolaget har ingen direkt säsongsvariation, men en viss variation i intäkter mellan kvartalen förekommer på grund av att det i vissa kvartal är en koncentration av större affärer.

RESULTAT

April-juni

Bruttoresultatet för det andra kvartalet uppgick till 78,4 MSEK (67,0), en ökning med 17,1%. Ökningen beror dels på den ökade omsättningen, dels på en ökad andel licens- och support-intäkter. I bruttoresultatet ingick avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter med -14,4 MSEK (-11,6). Bruttomarginalen exklusive och inklusive avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter var 73,5% (71,3) respektive 62,1% (60,8). Ökningen av licens- och supportintäkter samt genomförda prisjusteringar i kombination med en skaleffekt, då viss del av kostnaderna är fasta, har bidragit till den ökade bruttomarginalen.

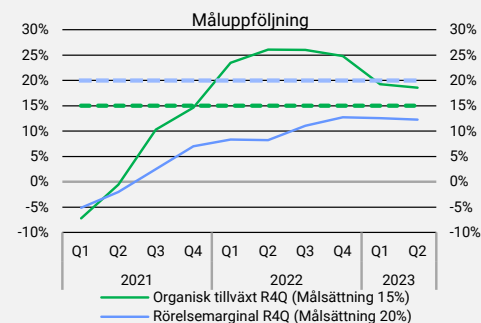
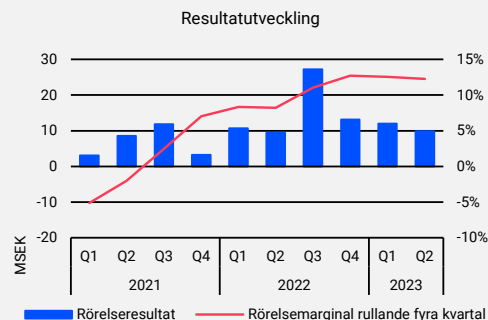
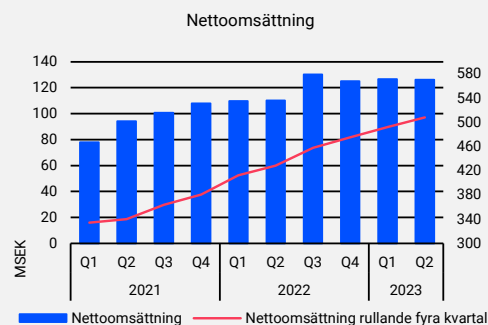
Rörelsekostnaderna för det första kvartalet uppgick till -67,6 MSEK (-57,5), en ökning med 17,5% jämfört med motsvarande period föregående år. Ökningen är hänförlig till en förstärkning av organisationen (primärt inom tidssynkronisering för 5G, men även inom områdena IP och cloud). Ökningen beror även på kostnadshöjningar drivna av inflation, ökade försäljningsomkostnader kopplade till den ökade försäljningen samt kronans försvagning.

Försäljnings- och marknadsföringskostnader uppgick till -38,5 MSEK (-31,4), och administrationskostnaderna till -16,2 MSEK (-13,3). Utvecklingskostnaderna uppgick till -12,9 MSEK (-12,8) och de totala utvecklingsutgifterna, före aktiveringar, till -38,2 MSEK (-36,0). Ökningen i försäljnings- och marknadsföringskostnader hänförs primärt till uppbyggnad av organisation för erbjudandet inom tidssynkronisering för 5G samt ökade kostnader för kund- och marknadsaktiviteter. Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna i kvartalet påverkas även av en negativ valutaeffekt då en betydande del av dessa kostnader är i USD. Ökningen av administrationskostnaderna beror delvis på ett pågående projekt avseende implementering av ett nytt ERP-system.

Övriga rörelseintäkter och kostnader uppgick till -1,0 MSEK (-0,1), varav valutakurs-differenser om -1,7 MSEK (-0,2). Under året erhöll moderföretaget ett statligt elstöd om 0,6 MSEK (-).

Rörelseresultatet uppgick till 9,9 MSEK (9,4), vilket motsvarade en rörelsemarginal om 7,8% (8,5). Exklusive valutakursdifferenser om -1,7 MSEK (-0,2), uppgick rörelseresultatet till 11,6 MSEK (9,5). Se även tabellen Väsentliga resultatposter på sidan 20.

EBITDA och EBITDA-2 (inklusive återläggning av aktiverade utvecklingsutgifter) uppgick till 28,5 MSEK (24,6) respektive 3,2 MSEK (1,4), vilket motsvarade en EBITDA-marginal om 22,6% (22,3) och en EBITDA-2-marginal om 2,5% (1,3).



Finansiella mål 2023-2027:

- * genomsnittlig årlig organisk tillväxt överstigande 15%
- * en rörelsemarginal (EBIT%) som under perioden ska nå 20%

I andra kvartalet uppgick finansnettot till 4,4 MSEK (4,5), varav 2,6 MSEK (4,7) är hänförligt till valutakursdifferenser och 1,8 MSEK (-0,1) till räntenetto. Ökningen av räntenettot beror på ökade ränteintäkter pga höjda marknadsräntor.

Resultatet före skatt uppgick till 14,3 MSEK (13,9) och periodens resultat uppgick till 10,9 MSEK (11,8), vilket motsvarade en nettomarginal om 8,6% (10,7).

Januari-juni

Bruttoresultatet för det första halvåret uppgick till 153,2 MSEK (135,0), en ökning med 13,5%. Ökningen beror på den ökade omsättningen samt en gynnsam intäktsmix. I bruttoresultatet ingick avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter med -27,8 MSEK (-22,8).

Bruttomarginalen exklusive och inklusive avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter var 71,6% (71,8) respektive 60,6% (61,4). Ökningen av licens- och supportintäkter har under det första halvåret inte fullt ut kompenserat för lägre eventbaserade tjänsteintäkter jämfört med föregående år. Resultatet i det första halvåret har även belastats av kostnader om ca -1,8 MSEK av engångskaraktär kopplat till komponentinköp genomförda på spotmarknaden.

Rörelsekostnaderna för det första halvåret uppgick till -129,4 MSEK (-115,4), en ökning med 12,1% jämfört med motsvarande period föregående år. Ökningen inkluderar kostnadshöjningar drivna av bl.a. inflation, en förstärkning av organisationen, ökade marknadsföringsrelaterade kostnader samt kronans försvagning gentemot USD.

Försäljnings- och marknadsföringskostnader uppgick till -74,0 MSEK (-62,4), och administrationskostnaderna till -31,3 MSEK (-26,8). Utvecklingskostnaderna uppgick till -24,1 MSEK (-26,2) och de totala utvecklingsutgifterna, före aktiveringar, till -74,2 MSEK (-69,9). Ökningen i försäljnings- och marknadsföringskostnader samt utvecklingsutgifter hänför sig primärt till uppbyggnad av organisation för erbjudandet inom tidssynkronisering för 5G samt ökade kostnader för kund- och marknadsaktiviteter. Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna under det första halvåret påverkas även av en negativ valutaeffekt då en betydande del av dessa kostnader är i USD.

Övriga rörelseintäkter och kostnader uppgick till -2,0 MSEK (0,5), varav valutakursdifferenser om -3,0 MSEK (0,4).

Rörelseresultatet uppgick till 21,9 MSEK (20,1), vilket motsvarade en rörelsemarginal om 8,7% (9,1). Exklusive valutakursdifferenser om -3,0 MSEK (0,4), uppgick rörelseresultatet till 24,9 MSEK (19,7). Se även tabellen Väsentliga resultatposter på sidan 20.

EBITDA och EBITDA-2 (inklusive återläggning av aktiverade utvecklingsutgifter) uppgick till 58,1 MSEK (50,1) respektive 8,1 MSEK (6,4), vilket motsvarade en EBITDA-marginal om 23,0% (22,8) och en EBITDA-2-marginal om 3,2% (2,9).

I första halvåret uppgick finansnettot till 5,9 MSEK (4,4), varav 2,6 MSEK (4,6) är hänförligt till valutakursdifferenser och 3,3 MSEK (-0,2) till räntenetto. Ökningen av räntenettot beror på ökade ränteintäkter pga höjda marknadsräntor.

Resultatet före skatt uppgick till 27,7 MSEK (24,5) och periodens resultat uppgick till 21,3 MSEK (19,9), vilket motsvarade en nettomarginal om 8,4% (9,1).

Nyckeltal	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec 2022
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	126,3	110,1	252,9	219,8	508,2	475,1
<i>motsvarande period fg år</i>	14,7%	17,1%	15,0%	27,8%	18,6%	24,8%
Bruttoresultat	78,4	67,0	153,2	135,0	315,9	297,7
<i>Bruttomarginal</i>	62,1%	60,8%	60,6%	61,4%	62,2%	62,7%
Rörelseresultat	9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
<i>Rörelsemarginal</i>	7,8%	8,5%	8,7%	9,1%	12,3%	12,7%
EBITDA	28,5	24,6	58,1	50,1	130,7	122,7
<i>EBITDA-marginal</i>	22,6%	22,3%	23,0%	22,8%	25,7%	25,8%
EBITDA-2	3,2	1,4	8,1	6,4	36,7	35,1
<i>EBITDA-2-marginal</i>	2,5%	1,3%	3,2%	2,9%	7,2%	7,4%

INVESTERINGAR

Det andra kvartalets investeringar uppgick till 25,6 MSEK (24,2), varav 25,4 MSEK (23,2) avsåg aktiveringar av utvecklingsutgifter. Det första halvårets investeringar uppgick till 51,7 MSEK (45,6), varav 50,1 MSEK (43,8) avsåg aktiveringar av utvecklingsutgifter. Ökningen i aktiverade utvecklingsutgifter hänför sig till satsningen inom tidssynkronisering för 5G.

Avskrivningar under det andra kvartalet uppgick till -18,7 MSEK (-15,2), varav -14,4 MSEK (-11,6) avsåg avskrivningar på balanserade utvecklings-utgifter. Avskrivningar under det första halvåret uppgick till -36,3 MSEK (-30,1), varav -27,8 MSEK (-22,8) avsåg avskrivningar på balanserade utvecklingsutgifter. Lanseringar av nya produkter har inneburit ökade avskrivningar.

Vid slutet av perioden uppgick nettovärdet av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten till 220,4 MSEK, jämfört med 198,2 MSEK per den 31 december 2022.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet för den löpande verksamheten för det andra kvartalet uppgick till 20,0 MSEK (0,9) och för det första halvåret till 27,3 MSEK (59,7). Ökningen i lager under 2022 och det första halvåret av 2023 är en konsekvens av att vi säkrat komponenter med längre framförhållning än normalt p.g.a. den rådande komponentbristen. Den fortsatta tillväxten, speciellt i region APAC, har medfört ökade kundfordringar under 2022 och 2023. Under första kvartalet 2022 erhöles 28,2 MSEK för andra halvan av NRE- (non-recurring engineering) avgiften i tidssynkroniserings-affären inom 5G med Türk Telekom, en förutbetalad intäkt som intäktsförs i takt med upparbetad utveckling av de nya produkterna för 5G-synkronisering.

Det totala kassaflödet för det andra kvartalet uppgick till -12,4 MSEK (-23,8) och för det första halvåret till -42,2 MSEK (-25,0). De ökade investeringarna i utvecklingsprojekt under första halvåret, jämfört med föregående år, motverkas av ett lägre återköp av egna aktier. Exklusive likvidpåverkan från återköp av egna aktier, uppgick det totala kassaflödet för andra kvartalet till -7,7 MSEK (-23,8) och för det första halvåret till -29,1 MSEK (11,7). Mer information om återköpsprogrammet finns på sidan 12.

Likvida medel vid slutet av perioden uppgick till 266,3 MSEK, jämfört med 308,3 MSEK per den 31 december 2022.

De kvarvarande skattemässiga underskotten om 12,9 MSEK som bolagen i koncernen hade per 31 december 2022 har förbrukats under året. Se även avsnitt Skatt på sidan 12.

Eget kapital vid slutet av perioden uppgick till 614,1 MSEK, jämfört med 605,1 MSEK per den 31 december 2022. Soliditeten uppgick till 72,2%, jämfört med 71,6% per den 31 december 2022. Att eget kapital inte ökat i takt med resultatet under året beror på återköp av egna aktier. För mer information om eget kapital, aktier och teckningsoptioner, se avsnitt Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital på sidan 12.

ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda och konsulter under det andra kvartalet och det första halvåret var 189 (175) respektive 186 (171), varav 154 (141) respektive 152 (139) i moderföretaget Net Insight AB (publ). Ökningen är primärt hänförlig till satsningen på tidssynkronisering för 5G som påbörjades i sista kvartalet 2021.

MODERFÖRETAGET

Moderföretagets nettoomsättning under det andra kvartalet uppgick till 126,3 MSEK (110,1) och periodens resultat uppgick till 10,3 MSEK (7,2). I föregående års finansnettot ingick reaförlust om -4,3 MSEK vid konsolidering av antalet legala enheter. Under det andra kvartalet var den koncerninterna försäljningen 0,0 MSEK (0,0) och de koncerninterna inköpen -21,1 MSEK (-17,3).

Moderföretagets nettoomsättning under det första halvåret uppgick till 252,3 MSEK (219,8) och periodens resultat uppgick till 20,0 MSEK (14,7). I föregående års finansnettot ingick reaförlust om -4,3 MSEK vid konsolidering av antalet legala enheter. Under det första halvåret var den koncerninterna försäljningen 0,0 MSEK (0,0) och de koncerninterna inköpen -40,9 MSEK (-32,9).

Utvecklingen för moderföretaget under året och dess finansiella ställning följde i allt väsentligt koncernens utveckling som presenterats ovan (undantaget koncerninterna transaktioner).

RISK- OCH KÄNSLIGHETSANALYS

Net Insights verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras.

Till de risker företaget främst är exponerat för hör marknadsrelaterade risker (inklusive konkurrens, teknisk utveckling och politiska risker), rörelserelaterade risker, (inklusive produktansvar, immateriella rättigheter, tvister, kundberoende och avtalsrisker) samt finansiella och hållbarhetsrelaterade risker.

Sedan slutet av 2021 har den rådande situationen med komponentbrist inneburit en ökad osäkerhet. Under 2021 såg vi inga väsentliga negativa effekter av detta. Under 2022 och 2023 har vi vidtagit ett antal åtgärder för att hantera bristsituationen och vi bedömer att osäkerheten successivt kommer att minska under 2023. Kriget i Ukraina som inleddes under det första kvartalet 2022 har inneburit ökad osäkerhet och risk kopplat till verksamhet och genomförande av evenemang i primärt Ukraina, Ryssland och Belarus. Bolagets exponering mot dessa marknader är dock ytterst begränsad och efterlevnad av de rådande sanktionerna bedöms därför ej ha någon materiell påverkan på bolagets verksamhet, tillgångar eller resultat. Hur kriget utvecklas är emellertid svårt att förutse och bolaget gör löpande utvärdering av behovet att vidta åtgärder.

I övrigt har inga väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer än de som finns beskrivna i årsredovisningen 2022 tillkommit under 2023 eller förväntas tillkomma under 2023.

Riskerna och osäkerhetsfaktorerna är i allt väsentligt de samma för moderföretaget och koncernen i sin helhet.

För en utförlig beskrivning av bolagets risk- och känslighetsanalys samt riskhantering hänvisas till sidorna 49-51, 54-55 och 72-74 i årsredovisningen för 2022.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Nettoomsättning	126 279	110 123	252 908	219 836	508 190	475 118
Kostnad för sålda varor och tjänster	-47 862	-43 147	-99 692	-84 870	-192 276	-177 454
Bruttoresultat	78 417	66 976	153 216	134 966	315 914	297 664
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-38 467	-31 402	-74 000	-62 421	-141 600	-130 021
Administrationskostnader	-16 229	-13 270	-31 266	-26 804	-57 215	-52 753
Utvecklingskostnader	-12 865	-12 824	-24 087	-26 164	-49 302	-51 379
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-963	-118	-1 984	474	-5 467	-3 009
Rörelseresultat	9 891	9 362	21 878	20 051	62 329	60 502
Finansnetto	4 401	4 541	5 854	4 410	9 824	8 380
Resultat före skatt	14 292	13 903	27 732	24 461	72 153	68 882
Skatt	-3 420	-2 126	-6 415	-4 526	-16 755	-14 866
Periodens resultat	10 871	11 777	21 316	19 935	55 397	54 016
Periodens resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	10 871	11 777	21 316	19 935	55 397	54 016

Resultat per aktie, räknat på resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare under perioden	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Resultat per aktie						
-Före utspädning, SEK	0,03	0,03	0,06	0,05	0,15	0,15
-Efter utspädning, SEK	0,03	0,03	0,06	0,05	0,15	0,15
Genomsnittligt antal utestående tusental aktier						
-Före utspädning	355 662	368 758	356 002	371 737	359 501	367 083
-Efter utspädning	359 540	371 813	360 191	374 792	363 587	370 840

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Periodens resultat	10 871	11 777	21 316	19 935	55 397	54 016
Övrigt totalresultat						
Omräkningsdifferenser	512	827	449	1 018	752	1 321
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	512	827	449	1 018	752	1 321
Totalresultat för perioden	11 383	12 604	21 765	20 953	56 149	55 337
Totalresultat för perioden hänförligt till moderföretagets aktieägare	11 383	12 604	21 765	20 953	56 149	55 337

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	30 Jun 2023	31 Mar 2023	31 Dec 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	220 417	209 432	198 200
Goodwill	38 751	38 751	38 751
Övriga immateriella tillgångar	1 360	1 517	1 673
Nyttjanderättstillgångar	28 339	30 711	32 129
Inventarier	14 608	16 006	16 095
Uppskjuten skattefordran	2 576	1 089	3 719
Depositioner	4 911	4 902	4 902
Summa anläggningstillgångar	310 962	302 408	295 469
Omsättningstillgångar			
Varulager	98 527	91 938	84 249
Kundfordringar	141 327	138 892	129 415
Kortfristiga fordringar	32 841	23 579	27 716
Likvida medel	266 279	278 479	308 347
Summa omsättningstillgångar	538 974	532 888	549 727
SUMMA TILLGÅNGAR	849 936	835 296	845 196
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Aktiekapital	14 754	14 750	14 750
Övrigt tillskjutet kapital	1 193 031	1 192 727	1 192 727
Omräkningsreserv	1 953	1 441	1 504
Ansamlade förluster	-595 682	-601 912	-603 892
Summa eget kapital	614 056	607 006	605 089
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	16 500	18 794	20 733
Övriga långfristiga skulder	53 335	62 388	61 307
Summa långfristiga skulder	69 835	81 182	82 040
Kortfristiga skulder			
Leasingskulder	11 654	11 806	11 434
Leverantörsskulder	23 864	22 036	35 899
Övriga kortfristiga skulder	130 527	113 266	110 734
Summa kortfristiga skulder	166 045	147 108	158 067
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	849 936	835 296	845 196

FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Hänförligt till moderföretagets aktieägare

KSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Ansamlade förluster	Totalt eget kapital
2022-01-01	15 597	1 192 727	183	-561 979	646 528
Återköp av egna aktier	-	-	-	-36 662	-36 662
Emission av teckningsoptioner	-	-	-	1 457	1 457
Totalresultat för perioden	-	-	1 018	19 935	20 953
2022-06-30	15 597	1 192 727	1 201	-577 249	632 276
2023-01-01	14 750	1 192 727	1 504	-603 892	605 089
Inlösta aktieoptioner	4	304	-	-	308
Återköp av egna aktier	-	-	-	-13 106	-13 106
Totalresultat för perioden	-	-	449	21 316	21 765
2023-06-30	14 754	1 193 031	1 953	-595 682	614 056

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec 2022
	2023	2022	2023	2022		
Den löpande verksamheten						
Resultat före skatt	14 292	13 903	27 732	24 461	72 153	68 882
Betalda inkomstskatter	-1 922	-771	-1 933	-890	-2 421	-1 378
Av- och nedskrivningar	18 653	15 214	36 267	30 095	68 329	62 157
Övriga ej likviditetspåverkade poster	2 092	2 482	2 812	3 539	4 475	5 202
	33 115	30 828	64 878	57 205	142 536	134 863
Förändring i rörelsekapital						
Ökning-/Minskning+ av varulager	-7 951	-19 400	-15 835	-19 028	-30 637	-33 830
Ökning-/Minskning+ av fordringar	-11 728	-28 475	-16 966	-10 491	-17 650	-11 175
Ökning+/Minskning- av skulder	6 631	17 973	-4 756	32 040	22 175	58 971
Kassaflöde från den löpande verksamheten	20 067	926	27 321	59 726	116 424	148 829
Investeringsverksamheten						
Balanserade utvecklingsutgifter	-25 385	-23 161	-50 063	-43 722	-93 914	-87 573
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-302	-	-302	-273	-575
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-184	-767	-1 659	-1 594	-2 661	-2 596
Ökning -/Minskning+ av långfristiga fordringar, netto	-	-	-	-	-152	-152
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-25 569	-24 230	-51 722	-45 618	-97 000	-90 896
Finansieringsverksamheten						
Amortering av leasingskuld	-2 532	-1 947	-5 045	-3 882	-9 366	-8 203
Inlösta aktieoptioner	308	-	308	-	308	-
Inbetald optionspremie	-	1 457	-	1 457	104	1 561
Återköp av egna aktier	-4 642	-	-13 106	-36 662	-74 780	-98 336
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-6 866	-490	-17 843	-39 087	-83 734	-104 978
Periodens förändring av likvida medel	-12 368	-23 794	-42 244	-24 979	-64 310	-47 045
Kursdifferenser i likvida medel	168	609	176	591	114	529
Likvida medel vid periodens början	278 479	353 660	308 347	354 863	330 475	354 863
Likvida medel vid periodens slut	266 279	330 475	266 279	330 475	266 279	308 347

UPPDELNING AV INTÄKTER

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec 2022
	2023	2022	2023	2022		
Nettoomsättning per intäktsslag						
Hårdvara	50 319	52 174	104 169	97 057	233 285	226 173
Mjukvarulicenser	33 014	21 088	65 940	39 009	112 503	85 572
Support & tjänster*	42 945	36 861	82 798	83 770	162 401	163 373
Summa	126 279	110 123	252 908	219 836	508 190	475 118
Nettoomsättning per region						
EMEA	69 942	74 100	132 784	135 167	262 059	264 442
AM	35 025	24 421	67 991	62 399	167 298	161 706
APAC	21 311	11 602	52 132	22 270	78 832	48 970
Summa	126 279	110 123	252 908	219 836	508 190	475 118
Tidpunkt för intäktsredovisning						
Varor och tjänster överförda vid ett tillfälle	80 112	71 337	164 015	132 474	333 629	302 088
Varor och tjänster överförda över tiden*	46 166	38 786	88 892	87 362	174 560	173 030
Summa	126 279	110 123	252 908	219 836	508 190	475 118

*) Varav NRE-avgift; 7,1 MSEK (7,1) Apr-Jun, 14,1 MSEK (14,1) Jan-Jun och 28,2 MSEK Jan-Dec 2022.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Koncernens finansiella instrument per kategori	30 Jun 2023			31 Dec 2022		
		Värderade till upplupet anskaffnings- värde	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen		Värderade till upplupet anskaffnings- värde	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen
KSEK	Värdenivå			Värdenivå		
Tillgångar i balansräkningen						
Derivatinstrument, valutaterminer	2		-	2		-
Kundfordringar och andra fordringar, exklusive icke finansiella fordringar		154 609			140 200	
Likvida medel		266 279			308 347	
Summa		420 888	-		448 547	-

Koncernens finansiella instrument per kategori		30 Jun 2023		31 Dec 2022	
		Värderade till upplupet anskaffnings- värde	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Värderade till upplupet anskaffnings- värde	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen
KSEK	Värdenivå			Värdenivå	
Skulder i balansräkningen					
Derivatinstrument, valutaterminer	2		2 502	2	787
Leverantörsskulder och andra skulder, exklusive icke finansiella skulder		34 303			47 368
Summa		34 303	2 502	47 368	787

Redovisat värde på kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde.

Finansiella instrument i nivå 2

Det verkliga värdet för derivatinstrument fastställs genom användning av kurser för valutaterminerna på balansdagen.

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Nettoomsättning	126 279	110 064	252 908	219 719	507 896	474 707
Kostnad för sålda varor och tjänster	-47 784	-43 071	-99 575	-84 760	-192 499	-177 684
Bruttoresultat	78 495	66 993	153 333	134 959	315 397	297 023
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-39 145	-31 660	-75 445	-63 260	-143 206	-131 021
Administrationskostnader	-16 155	-13 166	-31 174	-26 759	-57 172	-52 757
Utvecklingskostnader	-13 193	-12 954	-24 891	-26 929	-50 498	-52 536
Övriga intäkter och kostnader	-1 064	-488	-2 085	244	-7 767	-5 438
Rörelseresultat	8 937	8 725	19 738	18 255	56 754	55 271
Finansnetto	4 645	456	6 362	585	13 864	8 087
Resultat före skatt	13 583	9 181	26 100	18 840	70 618	63 358
Skatt	-3 330	-1 984	-6 092	-4 150	-15 635	-13 693
Periodens resultat	10 253	7 197	20 008	14 690	54 983	49 665

MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	30 Jun 2023	31 Dec 2022	30 Jun 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	220 417	198 200	179 169
Övriga immateriella tillgångar	1 360	1 673	1 750
Inventarier	13 435	14 670	16 652
Andelar i koncernföretag	3 173	3 173	3 173
Uppskjuten skattefordran	899	2 657	12 201
Depositioner	4 628	4 628	4 628
Summa anläggningstillgångar	243 912	225 001	217 573
Omsättningstillgångar			
Varulager	98 527	84 249	70 060
Kundfordringar	142 127	130 180	130 444
Fordringar koncernföretag	346	346	-
Kortfristiga fordringar	35 188	30 113	28 936
Likvida medel	261 372	300 860	321 236
Summa omsättningstillgångar	537 560	545 748	550 676
SUMMA TILLGÅNGAR	781 472	770 749	768 249
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital	307 296	277 979	250 827
Fritt eget kapital	262 474	284 581	338 329
Summa eget kapital	569 770	562 560	589 156
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	52 304	60 557	34 723
Summa långfristiga skulder	52 304	60 557	34 723
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	23 658	35 617	24 963
Skulder koncernföretag	11 129	7 504	2 153
Övriga kortfristiga skulder	124 611	104 511	117 254
Summa kortfristiga skulder	159 398	147 632	144 370
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	781 472	770 749	768 249

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och tillämplbara regler i Årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderföretaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9:e kapitel Delårsrapport och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Upplysningar enligt IAS 34 framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

Det finns inga nyheter och tillägg till IFRS under 2023 som haft någon väsentlig inverkan på bolagets finansiella rapporter.

För koncernen och moderföretaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. I årsredovisningen för 2022 finns en beskrivning av dessa redovisningsprinciper.

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar företagets resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. I årsredovisningen för 2022 finns en beskrivning av dessa uppskattningar och bedömningar.

Numeriska uppgifter angivna inom parentes i denna rapport avser jämförelse med motsvarande period eller dag föregående år, om inte definierat på annat sätt. Avvikelser på grund av avrundningar kan förekomma i denna rapport.

Skatt

Koncernen redovisade en skatt om totalt -3,4 MSEK (-2,1) för perioden april-juni 2023, vilket motsvarar en effektiv skattesats om totalt -23,9% (-15,3). Koncernen redovisade en skatt om totalt -6,4 MSEK (-4,5) för perioden januari-juni 2023, vilket motsvarar en effektiv skattesats om totalt -23,1% (-18,5). Den effektiva skattesatsen påverkas av skattemässiga justeringar och de relativa effekterna av utländska skattesatser.

De kvarvarande skattemässiga underskotten om 12,9 MSEK som bolagen i koncernen hade per 31 december 2022 har förbrukats under året.

Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

Återköpsprogrammet som beslutades av styrelsen med stöd av mandat från årsstämman 2022 pågick under perioden juli 2022 till februari 2023. Inom programmet återköpte moderföretaget totalt

12 877 000 egna B-aktier på Nasdaq Stockholm för 70,1 MSEK, inklusive transaktionskostnader, varav 1 297 000 aktier till för 8,5 MSEK under perioden januari-februari 2023.

Årsstämman 2023 beslutade att bemyndiga styrelsen att fram till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, fatta beslut om förvärv av så många egna aktier att bolagets innehav vid var tid inte överstiger tio procent av samtliga aktier i bolaget. Vidare beslutade årsstämman att bemyndiga styrelsen att fram till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, fatta beslut om överlåtelse av egna aktier.

Vid styrelsemöte i juni 2023 fattade styrelsen i Net Insight AB beslut om att utnyttja det återköpsmandat som gavs på årsstämman 2023. Återköpsprogrammet inleddes den 7 juni 2023 och kommer att pågå fram till nästa årsstämma och omfattar återköp om som mest 50 MSEK.

Under juni 2023 återköpte moderföretaget 875 000 egna B-aktier på Nasdaq Stockholm för 4,6 MSEK, inklusive transaktionskostnader.

Vid periodens utgång uppgick moderföretagets innehav av egna B-aktier till 13 752 000 aktier, till ett genomsnittligt anskaffningspris om 5,44 kr/aktie och med ett kvotvärde om 0,04 kr per aktie. Aktierna innehas som egna aktier. Moderföretaget har rätt att sälja dessa aktier vid en senare tidpunkt.

Årsstämman 2023 beslutade att bolagets aktiekapital ska minskas med 511 000 kronor för avsättning till fritt eget kapital med indragning av 12 775 000 B-aktier som bolaget har i eget förvar. Ärendet är pågående hos Bolagsverket.

Teckning av aktier i ett av årsstämman 2020 beslutat långsiktigt incitamentsprogram (LTI 2020 serie 1) kan göras under perioden 19 juni – 19 september 2023. Totalt 2 160 000 teckningsoptioner har getts ut i programmet och varje option berättigar innehavaren att teckna en (1) B-aktie mot en förutbestämd teckningskurs om 2,80 kr. Under juni har 110 000 teckningsoptioner utnyttjats, vilket resulterat i att antalen B-aktier och röster i Net Insight AB har ökat med 110 000 och aktiekapitalet har ökat med 4 400 kronor.

Bolaget har ytterligare tre aktiva teckningsoptionsprogram (LTI 2020 serie 2 samt LTI 2022 i serie 1 och 2) med totalt 2 700 000 utgivna teckningsoptioner. Vid beräkning av resultat per aktie uppkommer en utspädningseffekt när genomsnittskursen för perioden överstiger lösenkursen för optionerna. För mer information om programmen och redovisningsprinciper, se not 7 på sidan 82 i årsredovisningen för 2022.

Alla aktier som emitterats av moderföretaget är till fullo betalda.

Uppdelning av aktier	30 Jun, 2023			31 Dec, 2022		
	A-aktier	B-aktier	Totalt	A-aktier	B-aktier	Totalt
Utestående aktier	1 000 000	354 116 009	355 116 009	1 000 000	356 178 009	357 178 009
Återköpta aktier	-	13 752 000	13 752 000	-	11 580 000	11 580 000
Utgivna aktier	1 000 000	367 868 009	368 868 009	1 000 000	367 758 009	368 758 009

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

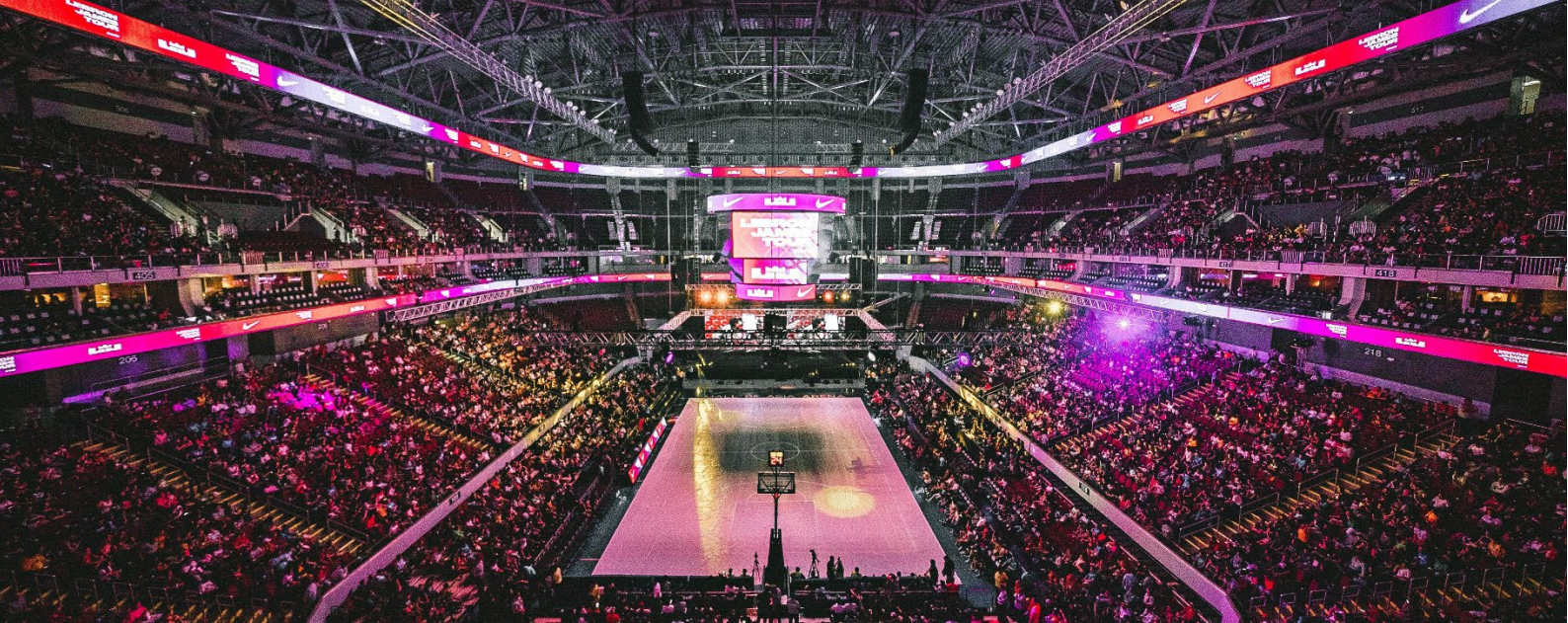
Under första kvartalet anlätade moderföretaget ett till medlem i ledningsgruppens närstående persons bolag för konsulttjänster. Kostnadsförda arvoden under första halvåret uppgår till 0,5 MSEK (-).

GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av företagets revisorer.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.



DET HÄR ÄR NET INSIGHT

Affärsidé och affärsmodell

Net Insight definierar framtidens sätt att transportera media och driver transformationen av videonätverk mot IP, virtualisering och molnbaserade lösningar som gör det möjligt för kunder att enkelt och kostnadseffektivt skapa liveupplevelser.

Med produktområdet Media Networks möjliggör Net Insight för kunder att producera och leverera innehåll på nya sätt till tittare oavsett var de befinner sig. Intäkter genereras genom försäljning av hård- och mjukvarulösningar samt tjänster.

Produktområdet 5G-synkronisering möjliggör en kostnadseffektiv, säkrare och snabbare utrollning av 5G-nät.

Strategi

Net Insights målsättning är att sätta standarden för mediatransport och hjälpa tv-bolag, produktionsbolag, tjänsteleverantörer och företagskunder att transformera sin mediaaffär – göra det möjligt för dem att dra fördel av nya mjukvarudefinierade, virtuella och distribuerade arbetsflöden utan att behöva frånga sina befintliga hårdvaruinvesteringar. Net Insight vill göra det möjligt för kunder att jobba smartare genom distansproduktion, distribuerade arbetsflöden och flexibla nätverk.

Net Insight är teknikagnostiska och har byggt branschens mest öppna molnbaserade plattform för mediatransport som gör det möjligt för kunder att leverera innehåll över vilket nätverk som helst.

Den övergripande strategiska målsättning är att accelerera Net Insights tillväxt, både på befintliga och närliggande marknader och kundsegment. Bolaget ska uppnå detta genom en kombination av den unika portföljen och branschkännedom, mer konkurrenskraftiga lösningar och förbättrad intern exekvering.

Värdedrivande faktorer

Världens ledande mediabolag använder våra lösningar för sina affärskritiska medianätverk. Ny teknologi gör det möjligt för våra kunder att hitta nya kostnadseffektiva och flexibla sätt att producera och leverera innehåll. Net Insight spelar en viktig roll genom att stötta våra kunder under denna gradvisa övergång.

Net Insight gynnas av underliggande marknadstrender som den generella ökningen av videotrafik, liveströmning och filbaserade överföringar. Andra trender som gynnar bolagets tillväxtmöjligheter är att allt fler events sänds live, en förflyttning mot distansproduktion samt att internet och molnbaserade lösningar i allt större utsträckning används för mediaproduktion och -transport.

Rapportdatum

Delårsrapport januari – september

9 november 2023

För ytterligare information vänligen kontakta

Crister Fritzson, vd Net Insight AB (publ)
Telefon: +46 (0)8-685 04 00
E-post: crister.fritzson@netinsight.net

Joakim Schedvins, finanschef, Net Insight AB (publ)
Telefon: +46 (0)8-685 04 00
E-post: joakim.schedvins@netinsight.net

Net Insight AB (publ), org.nr. 556533-4397
Box 1200, 171 23 Solna
Telefon: +46 (0)8 – 685 04 00

www.netinsight.net

Denna information är sådan information som Net Insight AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2023, kl. 7:30.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS FÖRSÄKRAN

Styrelsen samt verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten för perioden januari – juni 2023 ger en rättvisande översikt av moderföretaget Net Insight AB (publ) och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderföretaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Solna, 18 juli, 2023

Gunilla Fransson
Ordförande

Jan Barchan
Styrelseledamot

Cecilia de Leeuw
Styrelseledamot

Karl Thedéen
Styrelseledamot

Torbjörn Wingårdh
Styrelseledamot

Crister Fritzson
Verkställande direktör

FINANSIELL INFORMATION

MSEK (om inte definierat på annat sätt)	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022		2022
Resultat						
Nettoomsättning	126,3	110,1	252,9	219,8	508,2	475,1
Bruttoresultat	78,4	67,0	153,2	135,0	315,9	297,7
Rörelsekostnader	67,6	57,5	129,4	115,4	248,1	234,2
Totala utvecklingsutgifter	38,2	36,0	74,2	69,9	143,2	139,0
EBITDA	28,5	24,6	58,1	50,1	130,7	122,7
EBITDA-2	3,2	1,4	8,1	6,4	36,7	35,1
Rörelseresultat	9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
Resultat före skatt	14,3	13,9	27,7	24,5	72,2	68,9
Periodens resultat	10,9	11,8	21,3	19,9	55,4	54,0
Finansiell ställning och kassaflöde						
Likvida medel	266,3	330,5	266,3	330,5	266,3	308,3
Rörelsekapital	119,5	56,8	111,2	59,1	104,9	76,5
Totalt kassaflöde	-12,4	-23,8	-42,2	-25,0	-64,3	-47,0
Aktien						
Utdelning per aktie, SEK	-	-	-	-	-	-
Resultat per aktie, före utspädning, SEK	0,03	0,03	0,06	0,05	0,15	0,15
Resultat per aktie, efter utspädning, SEK	0,03	0,03	0,06	0,05	0,15	0,15
Kassaflöde per aktie, före utspädning, SEK	-0,03	-0,06	-0,12	-0,07	-0,18	-0,13
Kassaflöde per aktie, efter utspädning, SEK	-0,03	-0,06	-0,12	-0,07	-0,18	-0,13
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	1,73	1,71	1,72	1,70	1,73	1,65
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	1,71	1,70	1,70	1,69	1,71	1,63
Genomsnittligt antal utestående aktier, före utspädning, tusental	355 662	368 758	356 002	371 737	359 501	367 083
Genomsnittligt antal utestående aktier, efter utspädning, tusental	359 540	371 813	360 191	374 792	363 587	370 840
Antal utestående aktier vid periodens utgång, före utspädning, tusental	355 006	368 758	355 006	368 758	355 006	357 178
Antal utestående aktier vid periodens utgång, efter utspädning, tusental	357 951	371 813	357 951	371 813	357 951	361 988
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	4,82	3,65	4,82	3,65	4,82	6,06
Anställda och konsulter						
Anställda och konsulter under perioden	189	175	186	171	183	176
Nyckeltal						
Nettoomsättning, jmf motsvarande period fg år	14,7%	17,1%	15,0%	27,8%	18,6%	24,8%
Bruttomarginal	62,1%	60,8%	60,6%	61,4%	62,2%	62,7%
Totala utvecklingsutgifter/nettoomsättningen	30,3%	32,7%	29,3%	31,8%	28,2%	29,2%
Rörelsemarginal	7,8%	8,5%	8,7%	9,1%	12,3%	12,7%
EBITDA-marginal	22,6%	22,3%	23,0%	22,8%	25,7%	25,8%
EBITDA-2-marginal	2,5%	1,3%	3,2%	2,9%	7,2%	7,4%
Nettomarginal	8,6%	10,7%	8,4%	9,1%	10,9%	11,4%
Avkastning på sysselsatt kapital	8,6%	5,2%	8,6%	5,1%	8,5%	8,9%
Soliditet	72,2%	75,0%	72,2%	75,0%	72,2%	71,6%
Avkastning på eget kapital	9,1%	5,1%	9,0%	5,1%	9,1%	8,7%

ALTERNATIVA NYCKELTAL OCH ANDRA DEFINITIONER

I delårsrapporten refereras det till ett antal icke-IFRS resultatmått som används för att hjälpa såväl investerare som ledning att analysera företagets verksamhet. De mått som presenteras i denna rapport kan avvika från mätningar med liknande namn i andra företag. Avsnittet har även kompletterats med några övriga definitioner.

Angivna nyckeltal i text, diagram eller tabeller som inkluderar perioder tidigare än 1 april 2021 avser kvarvarande verksamhet, dvs exklusive effekt från avyttrade verksamheter. För mer information, se delårsrapporter och årsredovisning för 2022.

Beskrivning av finansiella resultatmått som inte återfinns i IFRS regelverket samt några övriga definitioner

Resultatmått Icke IFRS-resultatmått	Olika typer av resultatmått samt marginalmått uttryckta i procent av omsättningen. Beskrivning	Orsak till användning av mått
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Måtten är viktiga för att visa marginalen för att täcka företagets rörelsekostnader, kompletterat med marginalen för att täcka rörelsekostnaderna samt kostnaderna för avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter.
Bruttomarginal exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	Bruttoresultat exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter i procent av nettoomsättning.	
Rörelsekostnader	Försäljnings- och marknadsföringskostnader, administrationskostnader och utvecklingskostnader.	Visar bolagets totala rörelsekostnader. Att sätta dem i relation till omsättningen visar företagets kostnadseffektivitet.
Rörelsekostnader/Nettoomsättning	Rörelsekostnader i procent av nettoomsättning.	
Rörelseresultat	Beräknas som rörelseresultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av periodens nettoomsättning.	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med försäljningstillväxt och sysselsatt kapital för att följa värdeskapande.
Nettoomsättning jmf motsvarande period fg år	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens motsvarande omsättning.	Försäljningstillväxt är en nyckelkomponent tillsammans med rörelsemarginal och sysselsatt kapital för att följa värdeskapande.
Förändring av nettoomsättning i jämförbara valutakurser	Relationen mellan periodens nettoomsättning, omräknad med jämförelseperiodens valutakurser och jämförelseperiodens motsvarande omsättning. Ingen omräkning görs av periodens omsättning för förvärvade verksamheter som inte ägts under hela jämförelseperioden.	Måttet är av stor vikt för ledningen för att följa underliggande försäljning drivet av volym-, pris- och mixändringar för jämförbara valutakurser mellan olika perioder.
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av nettoomsättningen.	Nettomarginalen visar hur stor del av nettoomsättningen som kvarstår efter att alla företagets kostnader har dragits av.
Totala utvecklingsutgifter	Periodens utvecklingskostnader och aktiverade utvecklingsutgifter.	Måttet är ett bra komplement till utvecklingskostnader då det visar bolagets totala investering i utveckling. Utvecklingsutgifternas påverkan på resultat och finansiell ställning samt presentation i kassaflödesanalysen påverkas av periodens aktiveringsgrad.
Aktiveringsgrad	Periodens aktiverade utvecklingsutgifter i procent av totala utvecklingsutgifter.	
Totala utvecklingsutgifter/nettoomsättning	Totala utvecklingsutgifter i relation till nettoomsättning.	Att komplettera EBITDA med EBITDA-2, där även aktiverade utvecklingsutgifter återläggs, ger ett bra komplement till rörelseresultat då det visar, förenklat, det kassamässiga resultatet från verksamheten samt att det är rensat för resultateffekter från förändringar i aktiveringsgrad i företagets utvecklingsprojekt.
EBITDA	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar.	
EBITDA-2	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar samt aktivering av utvecklingsutgifter.	
EBITDA- & EBITDA-2-marginal	EBITDA & EBITDA-2 i procent av nettoomsättning.	
Regioner	Definition av regioner för fördelning av intäkter: • EMEA – Europa, Mellanöstern och Afrika • Americas (AM) - Nord- och Sydamerika • APAC – Asien och Stillahavsregionen	Definition av regioner för fördelning av intäkter.

Förändring av nettoomsättning i jämförbara valutakurser

	Apr-Jun		Jan-Jun		Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	2022
Nettoomsättning	126,3	110,1	252,9	219,8	475,1
Netto valutaeffekter jämförbara valutor	-8,0	-7,7	-18,6	-14,0	-43,7
Nettoomsättning i jämförbar valuta	118,3	102,4	234,3	205,8	431,5
Förändring av nettoomsättning i jämförbara valutakurser	7,4%	8,8%	6,6%	19,7%	13,3%

Nyckeltal resultaträkning

	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	126,3	110,1	252,9	219,8	508,2	475,1
Nettoomsättning, jmf motsvarande period fg år	14,7%	17,1%	15,0%	27,8%	18,6%	24,8%
KSV exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	-33,5	-31,6	-71,8	-62,1	-141,1	-131,3
Bruttoresultat exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	92,8	78,5	181,1	157,8	367,1	343,8
Bruttomarginal exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	73,5%	71,3%	71,6%	71,8%	72,2%	72,4%
KSV avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	-14,4	-11,6	-27,8	-22,8	-51,2	-46,2
Bruttoresultat	78,4	67,0	153,2	135,0	315,9	297,7
Bruttomarginal	62,1%	60,8%	60,6%	61,4%	62,2%	62,7%
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-38,5	-31,4	-74,0	-62,4	-141,6	-130,0
Administrationskostnader	-16,2	-13,3	-31,3	-26,8	-57,2	-52,8
Utvecklingskostnader	-12,9	-12,8	-24,1	-26,2	-49,3	-51,4
Rörelsekostnader	-67,6	-57,5	-129,4	-115,4	-248,1	-234,2
Rörelsekostnader/Nettoomsättningen	53,5%	52,2%	51,1%	52,5%	48,8%	49,3%
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-1,0	-0,1	-2,0	0,5	-5,5	-3,0
Rörelseresultat	9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
Rörelsemarginal	7,8%	8,5%	8,7%	9,1%	12,3%	12,7%
Finansnetto	4,4	4,5	5,9	4,4	9,8	8,4
Resultat före skatt	14,3	13,9	27,7	24,5	72,2	68,9
Skatt	-3,4	-2,1	-6,4	-4,5	-16,8	-14,9
Periodens resultat	10,9	11,8	21,3	19,9	55,4	54,0
Nettomarginal	8,6%	10,7%	8,4%	9,1%	10,9%	11,4%

EBITDA-marginal

	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	126,3	110,1	252,9	219,8	508,2	475,1
Rörelseresultat	9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
Avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	14,4	11,6	27,8	22,8	51,2	46,2
Övriga avskrivningar	4,3	3,6	8,4	7,3	15,7	14,5
Nedskrivningar	-	-	-	-	1,5	1,5
EBITDA	28,5	24,6	58,1	50,1	130,7	122,7
EBITDA-marginal	22,6%	22,3%	23,0%	22,8%	25,7%	25,8%
Aktiverade utvecklingsutgifter	-25,4	-23,2	-50,1	-43,7	-93,9	-87,6
EBITDA-2	3,2	1,4	8,1	6,4	36,7	35,1
EBITDA-2-marginal	2,5%	1,3%	3,2%	2,9%	7,2%	7,4%

Utvecklingsutgifter

	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Utvecklingskostnader	12,9	12,8	24,1	26,2	49,3	51,4
Aktiverade utvecklingsutgifter	25,4	23,2	50,1	43,7	93,9	87,6
Totala utvecklingsutgifter	38,2	36,0	74,2	69,9	143,2	139,0
Aktiveringsgrad	66,4%	64,4%	67,5%	62,6%	65,6%	63,0%
Nettoomsättning	126,3	110,1	252,9	219,8	508,2	475,1
Totala utvecklingsutgifter/nettoomsättning	30,3%	32,7%	29,3%	31,8%	28,2%	29,2%

KAPITAL- OCH AVKASTNINGSMÅTT		Kapitalmåtten visar hur kapital nyttjas samt företagets finansiella styrka. Avkastning är ett ekonomiskt begrepp som beskriver hur mycket en tillgång förändras i värde från en tidigare tidpunkt.
Ikke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Rörelsekapital	Genomsnittliga omsättningstillgångar minus likvida medel, leverantörsskulder och övriga räntefria kortfristiga skulder. Bolaget har inga räntebärande skulder, förutom leasingskulder. Förändring i rörelsekapital i kassaflödesanalysen inkluderar även justeringar för ej likviditets-påverkande poster samt förändringar i långfristiga rörelserelaterade fordringar och skulder.	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till netto-omsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet använts.
Sysselsatt kapital	Koncernens sysselsatta kapital beräknas som ett genomsnitt av balansräkningens totala tillgångar minskat med totala skulder, exklusive räntebärande skulder. Koncern har inga räntebärande skulder, förutom leasingskulder.	Det centrala måttet för att mäta avkastning på allt det kapital som binds i verksamheten.
Avkastning på sysselsatt kapital	Rörelseresultat, plus ränteintäkter, rullande fyra kvartal (R4Q), i procent av sysselsatt kapital.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med balansomslutningen.	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det bundna kapitalet som finansierats av ägarna.
Avkastning på eget kapital	Periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital, rullande fyra kvartal (R4Q).	Avkastningen på eget kapital visar total-avkastningen på ägarnas kapital och återspeglar effekten av såväl rörelsens lönsamhet som av finansiell hävstång. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamheten över tid.
Investeringar	Periodens förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar.	Definitioner till rader i kassaflödesanalysen.
Totalt kassaflöde/Kassaflöde	Avser periodens förändring av likvida medel, exklusive kursdifferens i likvida medel.	

Rörelsekapital	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
MSEK	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Omsättningstillgångar	536,7	545,7	541,1	548,8	544,9	548,4
Likvida medel	-272,4	-342,1	-284,4	-346,3	-295,6	-328,4
Ej räntebärande kortfristiga skulder	-144,8	-146,8	-145,4	-143,4	-144,4	-143,5
Rörelsekapital	119,5	56,8	111,2	59,1	104,9	76,5
Avkastning på sysselsatt kapital	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Sysselsatt kapital						
Balansomslutning	842,6	827,4	843,5	827,7	840,1	831,1
Ej räntebärande skulder	-202,7	-170,8	-204,5	-163,2	-194,7	-175,5
Sysselsatt kapital	639,9	656,5	639,0	664,5	645,4	655,6
Rörelseresultat minus ränteintäkter R4Q						
Rörelseresultat R4Q	62,3	35,1	62,3	35,1	62,3	60,5
Ränteintäkter R4Q	7,6	1,0	7,6	1,0	7,6	2,4
Rörelseresultat minus ränteintäkter R4Q	54,8	34,1	54,8	34,1	54,8	58,1
Avkastning på sysselsatt kapital	8,6%	5,2%	8,6%	5,1%	8,5%	8,9%
Soliditet	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022-	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	Jun 2023	2022
Eget kapital	614,1	632,3	614,1	632,3	614,1	605,1
Balansomslutning	849,9	842,7	849,9	842,7	849,9	845,2
Soliditet	72,2%	75,0%	72,2%	75,0%	72,2%	71,6%

Avkastning på eget kapital	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Resultat R4Q	55,4	32,9	55,4	32,9	55,4	54,0
Genomsnittligt eget kapital R4Q	610,5	648,1	615,5	648,1	610,5	624,2
Avkastning på eget kapital	9,1%	5,1%	9,0%	5,1%	9,1%	8,7%

AKTIEÄGARINFORMATION	MÅTT RELATERADE TILL AKTIEN	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning	Totalt antal antalet aktier i moderföretaget minus koncernföretagens innehav av aktier i moderföretaget (egna aktier).	Definition av IFRS-mått. Måtten visar hur mycket per aktie som aktieägarna får från koncernens totala verksamhet.
Utdelning per aktie	Periodens utdelning dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier för perioden.	
Resultat per aktie före och efter utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier för perioden.	Måtten visar hur mycket per aktie som aktieägarna får från koncernens totala verksamhet.
Kassaflöde per aktie	Totalt kassaflöde, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier för perioden.	
Eget kapital per aktie före och efter utspädning	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid periodens utgång.	

Anställda	Mått relaterade till anställda	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Medelantal anställda och konsulter/medarbetare	Genomsnittligt antal anställda samt konsulter för positioner som inte är tillfälliga (längre än nio månader) och som inte ersätter frånvarande anställda. Avser FTE (full sysselsättning).	Att komplettera antalet anställda med konsulter ger en bättre bild av kostnadsmassan.

Medelantal anställda och konsulter under perioden	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Antal anställda	145	129	143	128	139	131
Antal konsulter	44	46	43	43	45	45
Totalt antal anställda och konsulter	189	175	186	171	183	176

VÄSENTLIGA RESULTATPOSTER

Koncernen har identifierat ett antal poster som är väsentliga antingen på grund av sin karaktär och/eller belopp. De presenteras här nedan för att tydliggöra koncernens finansiella resultat:

Väsentliga resultatposter		Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2022- Jun 2023	Jan-Dec
MSEK	Not	2023	2022	2023	2022		2022
Valutakursdifferenser							
Del av övriga rörelseintäkter och kostnader		-1,7	-0,2	-3,0	0,4	-5,2	-1,9
Del av finansnetto		2,6	4,7	2,6	4,6	5,0	6,9
Total		0,9	4,5	-0,4	5,0	-0,3	5,1
Statliga bidrag Covid-19							
Reducering av personalkostnader		-	-	-	-	-	-
Övriga rörelseintäkter		-	0,1	-	0,1	-	0,1
Total		-	0,1	-	0,1	-	0,1
Jämförelsestörande poster							
Omstrukturering	(a)	-	-	-	-	-1,2	-1,2
Statliga bidrag Covid-19, övriga rörelseintäkter	(b)	-	0,1	-	0,1	-	0,1
Statliga bidrag elstöd, övriga rörelseintäkter		0,6	-	0,6	-	0,6	-
anläggningstillgångar	(c)	-	-	-	-	-1,5	-1,5
Total		0,6	0,1	0,6	0,1	-2,2	-2,6
Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster							
Rörelseresultat		9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
Jämförelsestörande poster, enligt ovan		-0,6	-0,1	-0,6	-0,1	2,2	2,6
Total		9,3	9,3	21,3	19,9	64,5	63,1
Rörelseresultat exklusive valutakursdifferenser							
Rörelseresultat		9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
Valutakursdifferenser, enligt ovan		1,7	0,2	3,0	-0,4	5,2	1,9
Total		11,6	9,5	24,9	19,7	67,6	62,4
Rörelseresultat exklusive valutakursdifferenser & jämförelsestörande poster							
Rörelseresultat		9,9	9,4	21,9	20,1	62,3	60,5
Valutakursdifferenser, enligt ovan		1,7	0,2	3,0	-0,4	5,2	1,9
Jämförelsestörande poster, enligt ovan		-0,6	-0,1	-0,6	-0,1	2,2	2,6
Total		11,0	9,4	24,3	19,6	69,7	65,0
Kassaflöde exklusive likvidpåverkan från återköp av egna aktier							
	(d)						
Periodens förändring likvida medel		-12,4	-23,8	-42,2	-25,0	-64,3	-47,0
Återköp av egna aktier		4,6	-	13,1	36,7	74,8	98,3
Total		-7,7	-23,8	-29,1	11,7	10,5	51,3

Alla poster i tabellen ovan påverkar rörelseresultatet, förutom (d) som påverkar kassaflödet.

(a) Avser kostnader för uppsägning av personal i samband med förändringsarbete.

(b) Covid-19 relaterade statliga bidrag för personal och andra resurser som fortfarande bidrar till att skapa värde för bolaget.

(c) Under det tredje kvartalet 2022 gjordes en omstrukturering, bl a för att få en tätare integration av Nimbra- och Aperi-plattformarna. Som en konsekvens av detta lades några utvecklingsprojekt ned.

(d) Att presentera kassaflödet utan effekter från återköpsprogrammet av egna aktier ger en bättre bild och jämförelse av den underliggande verksamhetens kassaflöde.



Net Insight AB (publ) Org.nr. 556533-4397

Telephone: +46 (0)8 685 04 00, info@netinsight.net, www.netinsight.net

The information presented in this document may be subject to change without notice.
For further information on product status and availability, please contact info@netinsight.net or visit www.netinsight.net ©Copyright 2023. Net Insight AB (publ), Sweden.
All rights reserved. Net Insight and Nimbra are trademarks of Net Insight AB, Sweden.
All other registered trademarks are the property of their respective owners.

