

A black and white photograph of a hand, with the index finger pointing towards the left. A white rectangular overlay is positioned in the center of the image, containing the company name and tagline. The background is dark and out of focus.

REVENIO

ENABLING EASY & EFFICIENT DIAGNOSIS

VUOSIKERTOMUS

2 0 1 8

Sisältö

VUOSI 2018

Revenio lyhyesti	3
Tunnusluvut	5
Toimitusjohtajan katsaus	6

STRATEGIA JA MARKKINAT

Missio, visio ja strategia	8
Arvomme	9
Vahvuutemme	10
Markkinat ja megatrendit	11

TUOTTEET JA TUOTEKEHITYS

Icare ic100 ja ic200	12
Icare mHOME	13
Icare TONOVET Plus	14
Cutica	15
Ventica	16
Tutkimus ja tuotekehitys	17

OPERAATIOT

VASTUULLISUUS

HALLINNOINTI

Hallitus	22
Johtoryhmä	23

TIETOA SIJOITTAJILLE

Tietoa osakkeenomistajille	25
Osake ja omistus	26





Revenio lyhyesti

Terveysteknologiaan keskittyvä kasvuyhtiö

Revenio Group on maailmanlaajuisesti menestynyt suomalainen terveysteknologia-yhtiö. Kehitämme ja kaupallistamme tehokkaita ja helppokäyttöisiä terveysteknologiaan liittyviä seulontalaitteita kansanterveydellisesti merkittävien sairauksien tunnistamiseen.

Olemme tällä hetkellä keskittyneet erityisesti glaukooman, ihosyövän ja astman tunnistamiseen ja mittaamiseen. Markkina-alueenamme on koko maailma, ja tuotteitamme myydään yli 100 maassa.

Liikevaihtomme oli vuonna 2018 30,7 miljoonaa euroa ja työllistimme 53 henkilöä.

Revenio-konserni

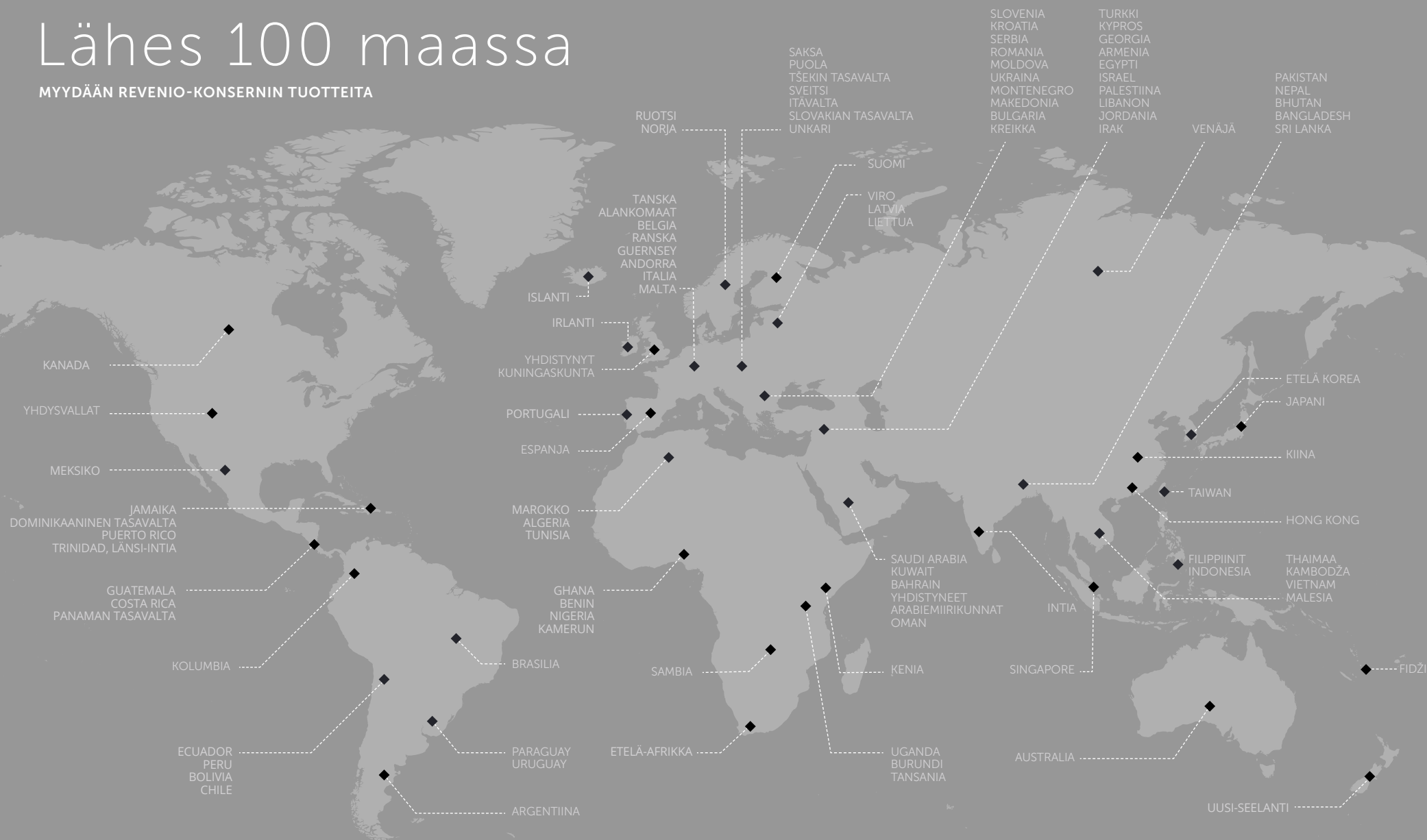
Revenio-konsernin muodostavat emoyhtiö Revenio Group Oy ja sen kokonaan tai osin omistamat liiketoimintaa harjoittavat tytäryhtiöt Icare Finland Oy, Icare USA Inc., Revenio Research Oy ja Oscare Medical Oy.

Icare Finlandin päätuote ja yhtiön liiketoiminnan ydin on glaukooman tunnistamiseen liittyvät silmänpaineen mittauksiin, seurantaan ja potilaslähtöisiin seulontoihin tarkoitetut Icare-silmänpainemittarit.

Revenio Research keskittyy tutkimus- ja kehityshankkeisiin, joiden tavoitteena on löytää ja kaupallistaa uusia terveysteknologiaan liittyviä tuotteita.

Lähes 100 maassa

MYYDÄÄN REVENIO-KONSERNIN TUOTTEITA



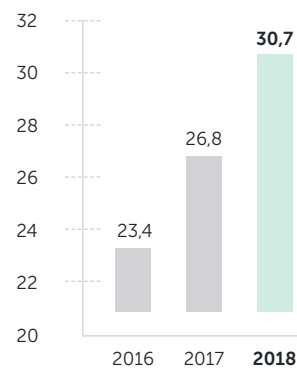
Tunnusluvut

	2018	2017	2016
Liikevaihto, M€	30,7	26,8	23,4
Liiketulos, M€	10,2	8,1	7,1
Liikevoitto, %	33,3	30,3	30,1
Nettovelkaantumisaste, %	-55,6	-47,6	-43,8
Omavaraisuusaste, %	81,8	84,0	78,9
Sijoitetun pääoman tuotto, %	59,5	53,2	45,6
Oman pääoman tuotto, %	47,6	44,3	37,2
Laimentamaton tulos/osake, EUR	0,339	0,288	0,234
Oma pääoma / osake, EUR	0,75	0,67	1,97
Henkilöstö keskimäärin	48	41	41

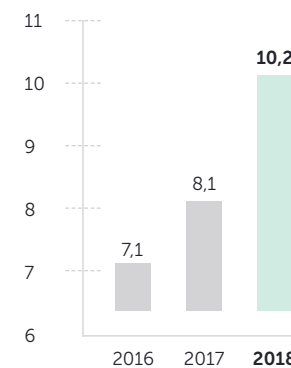
LIIKETULOS
2018

10,2 M€

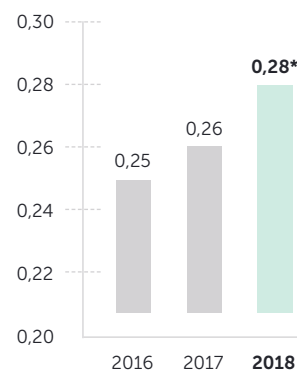
Liikevaihto, MEUR
2016–2018



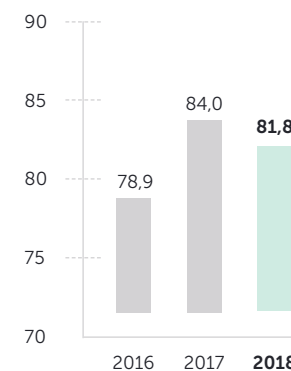
Liikevoitto, MEUR
2016–2018



Osinko, EUR
2016–2018



Omavaraisuusaste, %
2016–2018



* Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle

Toimitusjohtajan katsaus

Hyvä lukija,

Vuosi 2018 oli meille vahvan ja kannattavan kasvun vuosi. Myynti kasvoi kaikilla keskeisillä markkina-alueillamme, mistä olemme olleet erittäin tyytyväisiä. Liikevaihtomme kasvoi 14,4 prosenttia ja oli 30,7 miljoonaa euroa. Liikevoittonamme oli 33,3 prosenttia, mikä on näkemykseni mukaan erinomainen saavutus kasvuyhtiölle.

Panostimme vuoden aikana voimakkaasti kasvuamme tukevaan tuotemarkkinointiin ja uutuustuotteiden lanseerauksiin. On hyvä huomioda, että kaikki nykytuotteemme ovat alle viiden vuoden ikäisiä, mikä kertoo tuoteportfoliomme ajantasaisuudesta. Vahvistimme vuoden 2018 aikana myös organisaatiotamme tukeaksemme myynnin kasvua erityisesti Kaukoidässä ja Yhdysvalloissa.

Merkittäviä tuotelanseerauksia – Icare ic200 ja Ventica

Perustuotteitamme ovat glaukooman potilaslähtöiseen seulontaan ja hoitoprosessin aikaiseen seurantaan kehitetyt Icare-tuoteperheen silmänpainemittarit, joista Icare ic100:sta on tullut nopeasti ykköstuotteemme myyntivolyymilla mitattuna. Tuote on osoittautunut erittäin laadukkaaksi ja kieliversiot ovat laajentaneet sen käyttäjäkuntaa maantieteellisesti.

Uutuustuotteemme Icare-tuoteperheessä on Icare ic200, joka korvaa aiemmin markkinoilla olleen Icare PRO:n. Lanseerasimme Icare ic200:n vuoden 2018 syyskuussa Euroopassa ja vuoden lopulla Australiassa ja Kanadassa. Olemme käynnistäneet kliiniset tutkimukset Yhdysvalloissa ja tulemme jättämään myyntilupa-hakemuksen niiden valmistuttua vuoden 2019 aikana. Innovatiivisen tuotteen erikoisuutena on se, että mittaukset voi tehdä missä asennossa tahansa, myös potilaan ollessa makuulla. Tätä ominaisuutta arvostavat erityisesti leikkaavat lääkärit.

Olemme päivittäneet strategiaamme ja tavoitteenamme on vahvistaa globaalia asemaamme entisestään voimakkaan kasvun kautta.



Kasvutavoitettamme tukevat terveydenhuollon globaalit megatrendit, kuten väestönkasvu ja väestön ikääntyminen.

Vuonna 2017 lanseeraamamme eläinten silmänpaineen mittaukseen tarkoitettu Icare TONOVET Plus on saanut hyvän vastaanoton eläinlääkäreiden keskuudessa ympäri maailman. Se on kehitetty Icare ic100 -silmänpainemittarin pohjalta ja on ainoa markkinoilla oleva tuote, joka on kalibroitu eläinten mittausten perusteella.

Tutkimustuloksia silmänpaineen ympärivuorokautisen seurannan merkityksestä glaukooman tunnistamisessa ja hoidon aikaisessa seurannassa sekä Icare HOME:n roolista valmistuu jatkuvasti. Tulokset osoittavat, kuinka tärkeää on diagnoosin jälkeen selvittää potilaan mahdolliset silmänpaineen vuorokaudenaikaiset vaihtelut sekä lääkehoidon vaikuttavuus. Käynnistimme Icare HOME -silmänpainemittarin kuluttajamyynnin Suomessa toukokuussa ja avasimme silmanpaine.fi-sivuston myynnin tueksi. Kiinnostus Icare HOME -laitetta kohtaan on kääntymässä kysynnäksi. Icare HOME -silmänpainemittariin liitetty pilvipohjainen mHOME-mobiilisovellus helpottaa osaltaan silmänpaineen vuorokausivaihteluiden seurantaa.

Kasvuaihiotamme ovat astmatuote Ventica ja ihosyövän seulontaan ja seurantaan kehitetty Cutica-hyperspektrikamera. Esittelimme Ventican usean vuoden kehitystyön tuloksena suurelle yleisölle syyskuussa

Pariisissa European Respiratory Congress -kongressissa, jossa tuote sai hyvän vastaanoton. Olemme solmineet jakelijasopimukset kymmenneen maahan. Ihosyöpään liittyvän hyperspektrikamera Cutican kehitystyö on niin ikään edennyt suunnitellusti. Tavoitteenamme on hakea tuotteelle Euroopan alueelle CE-merkki vuoden 2019 alkupuolella, minkä jälkeen jatkamme kliinisiä tutkimuksia.

Anturimyyynnissä lähestyimme 20 miljoonan kappaleen rajaa. Anturien tuotanto on keskittynyt Suomeen ja avasimme neljännen tuotantolinjan vuoden 2018 loppupuolella. Joustavan tuotantomallin ansiosta voimme reagoida nopeastikin kysynnän kasvuun.

Tavoitteenamme on kannattava kasvu ja markkina-aseman vahvistaminen edelleen

Olemme päivittäneet strategiaamme ja tavoitteenamme on vahvistaa globaalia asemaamme entisestään voimakkaan kasvun kautta. Kasvutavoitettamme tukevat terveydenhuollon globaalit mega-trendit, kuten väestönkasvu ja väestön ikääntyminen. Ennaltaehkäisevän terveydenhuollon merkitys kasvaa kaikkialla maailmassa.

Haluamme vahvistaa jalansijaamme Aasian kasvavilla markkinoilla. Erityisesti Kiinassa ja Intiassa näemme valtavasti kasvupotentiaalia. Olemme panostaneet voimakkaasti jakelijaverkoston kehittämiseen ja kattavuutemme markkinalla on jo hyvällä tasolla. Myös tuotteemme ovat käytettävyydeltään ja ominaisuuksiltaan sopivia Kiinan markkinoille.

Samalla kun vahvistamme asemaamme markkinoilla olemassa olevilla tuotteilla, tuotekehityksessämme on uusille markkinoille ja kohderyhmille suunnattuja seulontaan liittyviä tuoteaihiota, joita kehitämme eteenpäin orgaanisen kasvun varmistamiseksi.

Vaikka epävarmuus maailmantaloudessa on lisääntynyt, olemme lähteneet vuoteen 2019 positiivisiin odotuksiin ja luottavaisin mielin: meillä on vahva markkina-asema, korkealaatuiset tuotteet, vahva brändi sekä korkea asiakastyytyväisyys. Uskon, että nämä tekijät luovat meille hyvät kasvunäkymät pitkälle tulevaisuuteen.

Tasavallan presidentin Icarelle myöntämä kansainvälistymispalkinto on meille suuri kunnianosoitus. Olemme tehneet töitä kansainvälistymisen eteen pitkään ja edenneet määrätietoisesti kohti tavoitteitamme. Palkinto on tunnustus tästä pitkäjänteisestä ja ammattimaisesta työstä, joka on vienyt meidät oman alueemme markkinajohtajaksi maailmassa.

Haluan esittää lämpimät kiitokset kuluneen vuoden onnistumisista erityisesti vahvalle ja sitoutuneelle tiimillemme sekä yhteistyökumppaneillemme. Teette arvokasta työtä ihmisten elämänlaadun parantamiseksi innovatiivisten terveysteknologiaratkaisuiden avulla.

Timo Hildén
Toimitusjohtaja
Revenio Group Oyj

Missio, visio ja strategia

Tavoitteenamme on olla maailman kärkiyhtiö valituissa terveysteknologiaratkaisuissa

Visiomme

Revenio on asiakkaidensa ensisijainen toimittaja ainutlaatuisissa terveys- teknologiaratkaisuissa.

Missiomme

Luomme parempaa elämänlaatua terveys- teknologiaratkaisuilla, jotka mahdollistavat tehokkaamman diagnostiikan.

Strategiamme

Mahdollistamme helpon ja tehokkaan diagnostiikan avulla korkean asiakastyytyväisyyden ja asiakasuskollisuuden.

Pyrimme kehittämään diagnostiikan tehokkuutta maailmanlaajuisesti, tarjoamalla ainutlaatuisia ja käyttäjäystävällisiä ratkaisuja terveydenhuollon ammattilaisille ja potilaille.

Vahvistamme entisestään asemaamme oftalmologian parissa sekä laajennamme toimintaamme ja markkina-aluetta uusilla tuotteilla ja uusiin sovelluksiin, läpimurto- teknologioihin pohjautuvalla osaamisellamme.

Henkilöstömme, asiantuntijaverkostomme sekä periksiantamaton sitoutumismme laadukkaisiin ja kilpailukykyisiin tuotteisiin ovat jatkuvan kasvumme kulmakiviä. Rakennamme menestyksemme vahvan brändin, patentoinnin, maailmanluokan operaatioiden ja parhaan myyntiverkoston varaan.

Vastuullisuus ja kestävä kehitys ovat keskeinen osa strategiaamme ja erottamaton osa yhteisiä arvojamme. Huomioimme toiminnassamme asiakkaamme, yhteistyökumppanimme, henkilöstömme ja ympäröivän yhteiskunnan tarpeet. Vastuullisuus tarkoittaa meille tasapuolisuutta, proaktiivisuutta, lainkuuliaisuutta sekä ympäristön arvojen huomioimista.



Luomme parempaa elämänlaatua terveys- teknologiaratkaisuilla, jotka mahdollistavat tehokkaamman diagnostiikan.



**Luottamus
& rehellisyys**

1

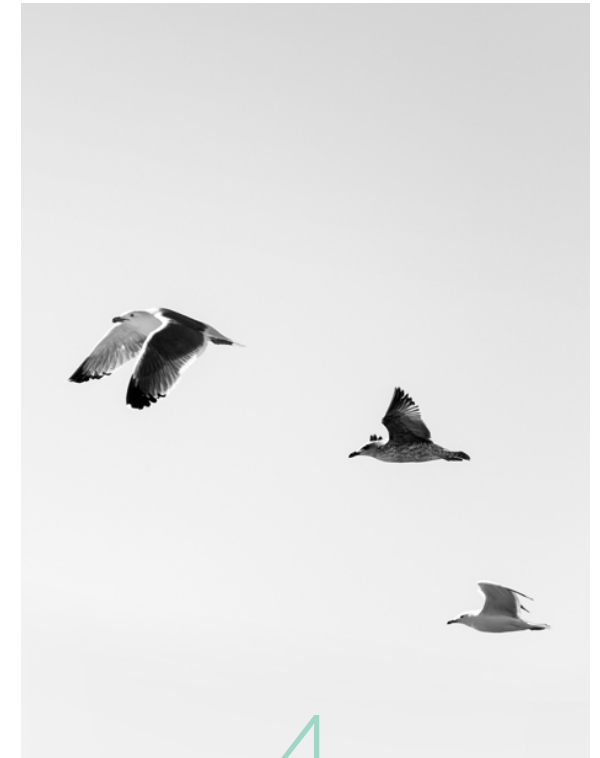
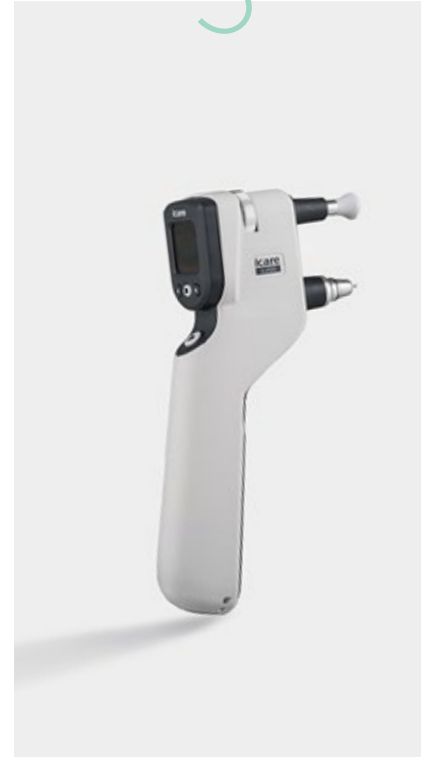


2

**Ihmiset
& tiimityö**

**Innovaatio
& laatu**

3



4

**Kasvu &
arvonluonti**

Arvomme

Osaaminen ja ihmiset

Toimialan ja globaalien markkinoiden tuntemus

Jakelukanavat

Maaailmanluokan laatua edustavat tuotteet ja prosessit

Brändi

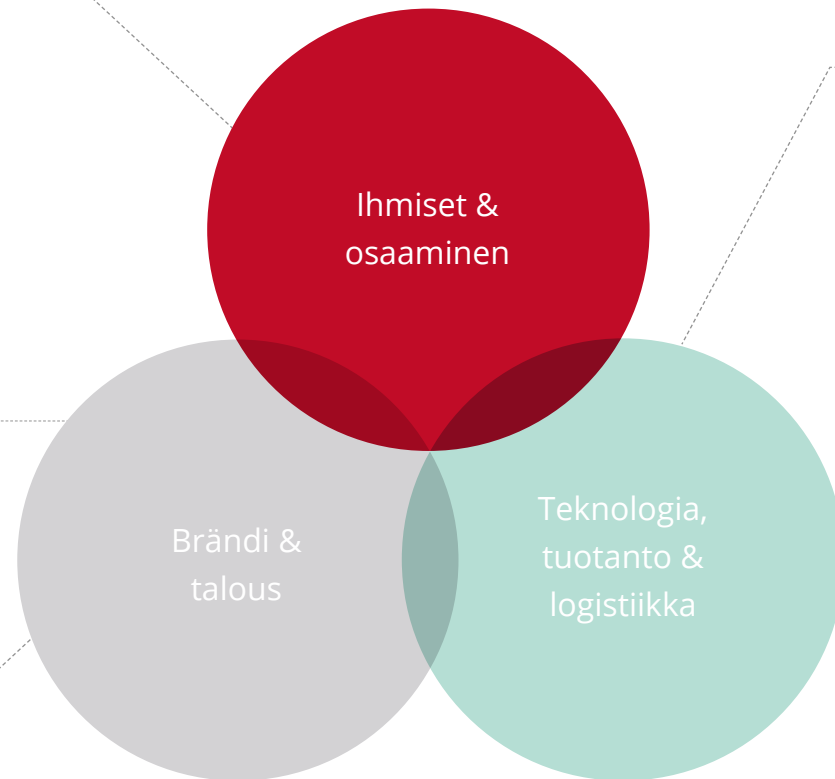
Vahva ja arvostettu brändi

Taloudellinen asema vahva

Kannattavuus ja tase

Omistaja-arvo

Anturimyyntin tasainen kassavirta



Teknologia

Tutkimus ja tuotekehitys

Hyödynnetään IP-suojattuja keksintöjä

Tuotanto

Volymijoustava tuotantomalli

Vahvuutemme



GLOBAALIA KASVUAMME TUKEVAT

Megatrendit

Terveydenhuolto on maailmanlaajuisesti ennennäkemättömien haasteiden edessä. Väestö kasvaa ja ikääntyy, krooniset sairaudet yleistyvät eivätkä terveydenhuollon olemassa olevat infrastruktuurit riitä hoitamaan kasvavia potilasmääriä. Samaan aikaan tarve terveydenhoidon kustannustehokkuudelle lisääntyy.

Innovaatiot, jotka tehostavat ennaltaehkäisevää terveydenhoitoa ja ovat helposti käytettävissä, lisäävät terveydenhuollon saavutettavuutta, laatua ja tuottavuutta kaikkialla maailmassa.

Markkina-alueenamme koko maailma

Terveysteknologialaitteiden markkinat ovat maailmanlaajuiset. Tuotteitamme myydään tänä päivänä yli 100 maassa. Meille tärkeitä markkina-alueita ovat perinteisesti olleet Yhdysvallat, Japani, Australia, Englanti, Saksa ja Skandinavia. Tulevaisuudessa haluamme vahvistaa jalansijaamme Aasian kasvavilla markkinoilla, erityisesti Kiinassa ja Intiassa.

Icare ic100 ja ic200

Icare ic100 ja ic200 ovat nopeita, luotettavia, tarkkoja ja helppokäyttöisiä silmänpainemittareita. Kohonnut silmänpaine on ainut glaukooman riskitekijä, johon voidaan vaikuttaa. Tämän vuoksi silmänpaineen mittaaminen on tärkeää. Icaren silmänpainemittarin käyttö ei vaadi potilaan silmän puuduttamista tai lääketieteellistä erikoisosaamista. Icare ic200:n erikoisominaisuutena on, että mittaukset voi tehdä istuvassa, puoli-istuvassa tai makuuasennossa.



Icare-teknologian varhaisina käyttöönottajina meillä on laitteista jo monen vuoden kokemus. ic100 on ollut valtava edistysaskel. Sen lisäominaisuudet auttavat käyttäjää kohdistamaan laitteen oikein, jotta mittaustulokset ovat tarkkoja ja toistettavissa. Laite on todellinen ajansäästäjä, jolla saamme aina luotettavia mittauksia.

Ron Melton, OD

Charlotte Eye Ear Nose & Throat Associates, P.A., Charlotte, NC

Randall K. Thomas, OD

Cabarrus Eye Center, Concord, NC

Icare mHOME

Icare mHOME käsittää Icare HOME -kosisilmänpainemittarin ja pilvipohjaisen analyysi- ja raportointiratkaisun. Icare mHOMEn avulla lääkäri saa kattavan, ajan-
tasaisen käsityksen potilaan silmänpaineen tasosta ja vaihteluista eri vuorokaudenaikoina.



Potilaiden mahdollisuus mitata oma silmänpaineensa voi mullistaa glaukooman hoidon. Kotimittausten avulla saadaan huomattavasti suurempi määrä mittaustuloksia, mikä auttaa tunnistamaan painehiiput entistä tarkemmin ja antaa paremman kuvan silmänpaineen vaihteluista. Useimmat potilaat pitävät Icare HOMEa helppokäyttöisenä, ja kun silmänpainemittaukset voidaan ladata pilveen, lääkäri voi tarkastella tuloksia etänä. Omalla vastaanotollani olemme Icare HOMEn käyttöönoton myötä voineet vähentää virka-ajalla tapahtuvaa silmänpaineen vuorokausikäyrien ottamista ja saaneet paremman käsityksen silmänpaineesta glaukooman etenemisen riskitekijänä.

Andrew J Tatham, Consultant Ophthalmic Surgeon, MBChB, FRCOphth, FRCS(Ed), FEBO
The Edinburgh Clinic



Icare TONOVET Plus

Eläinten silmänpainemittari Icare TONOVET Plus on ainoa markkinoilla oleva tuote, jonka toiminta perustuu eri eläinlajeilla tehtyihin kliinisiin tutkimuksiin.



Oman kokemukseni mukaan Icare TONOVET Plus on eläinpotilaillamme uskomattoman hyvin siedetty, ja kaikki ryhmäni jäsenet pitävät sitä helppokäyttöisenä. Laitteen erinomaisen lajikohtaisen tarkkuuden ja kohdistusvalojen ansiosta voin olla varma, että sen tuottamat silmänpaineen mittaustulokset ovat luotettavia. Icare TONOVET Plus on mielestäni ehdoton apuväline kaikkien kiireisten eläinlääkäriasemien käyttöön.

James Oliver, eläinlääkäri, BVSc, PhD, CertVOphthal, DipECVO, MRCVS, Oftalmologian osaston johtaja
Dick White Referrals, Englanti



Cutica

Hyperspektrikamera Cutica® on ihotautilääkäreille kehitettävä helppokäyttöinen, kevyt laite melanoomaleikkausten suunnitteluun.



Ihosityöpien määrä on kasvanut voimakkaasti viime vuosina. Hyperspektrikamera vaikuttaa hyvin lupaavalta useissa ihosityöpäkuvantamisen pilottitutkimuksissa, erityisesti invasiivisen melanooman ja tiettyjen vaikeasti rajautuvien ihosityöpien rajojen tunnistamisessa.

Mari Grönroos, Dosentti, LT, ihotautilien erikoislääkäri
Ihosairaala



Ventica

Ventica®-järjestelmä on tarkoitettu 1–5-vuotiaiden lasten astman diagnosoinnin ja hoito-tasapainon seurannan avuksi. Mittaus tehdään helposti yöllä lapsen nukkuessa kotona. Analysointiohjelmisto tarkastelee lepo-hengityksen vaihtelua, ja tuottaa siitä lääkärille yksinkertaisen, objektiivisen raportin klinisen arvion tueksi.



Pienillä ja leikki-ikäisillä (1–5 v) lapsilla esiintyy herkästi toistuvia ja pitkittyneitäkin alahengitystieoireita ja oireiden taustalla voi olla lasten yleisin pitkäaikaissairaus eli astma. Hengitysteiden toimintakokeet ovat luotettavan astman diagnostiikan perusta ja tällaisille helppokäyttöisille pikkulasten keuhkojen toimintakoelaitteille on tarvetta. Monilla oireet esiintyvät erityisesti yöaikaan ja tietämäni mukaan Ventica on toistaiseksi ainoa laite, joka mittaa yöaikaista keuhkojen toimintaa.

Kristiina Malmström, LT, lastenallergologian dosentti, lastentautien ja -allergologian erikoislääkäri
Pikkujätti lasten ja nuorten lääkäriasema



Tutkimus & tuotekehitys

Tutkimus- ja tuotekehitystoimintaamme ohjaa asiakaslähtöisyys

Tutkimus- ja tuotekehitystoimintamme käsittää sekä kokonaan uusia kehitettäviä tuoteaihoita että jo markkinoilla olevien tuotteiden päivitys- ja kehitystyötä. Yhteistyö on tiivistä sekä laatuosastomme että markkinoinnin ja myynnin kanssa.

Panostamme asiakaslähtöiseen kehitystyöhön: asiakaspalaute ja asiakkaiden kuuntelu ovat keskeinen osa tuotekehitysprosessiamme. Teemme myös tiivistä yhteistyötä eri sairaaloiden, tutkimuslaitosten sekä erilaisten oppilaitosten, kuten korkeakoulujen ja ammattikorkeakoulujen kanssa.

Astma on yleisin krooninen sairaus lapsilla

Viimeisin markkinoille lanseeraamamme tuote on astmatuote Ventica, jonka kehitystyön parissa olemme työskennelleet usean vuoden ajan. Tavoitteenamme on tutkimuksen ja käytännön kautta ymmärtää ja osoittaa, miten astmatuote Ventica sijoittuu lääkärien nykyiseen työkalupalettiin ja potilaan hoitoon. Kilpailevia teknologioita ei ole, joten markkinat meidän täytyy luoda itse.

Astmaa sairastaa yli 300 miljoonaa ihmistä globaalisti. Suomessa 9,4 prosenttia väestöstä sairastaa astmaa. Joka viidennellä lapsella esiintyy astman oireita ja jopa joka kymmenennellä diagnosoidaan astma.

Erityisesti pienten lasten astmaoireiden arviointi on hankalaa ja perustuu paljolti subjektiiviseen näkemykseen. Astmatuote Venticalla mitataan hengityksen virtausprofiilia yöllä lapsen nukkuessa. Mittauksilla havaitaan astmalle tyypilliset muutokset hengityksessä, mikä puolestaan auttaa lääkäriä sekä diagnosoinnissa että lääkityksen optimoinnissa.

Cutican kehitystyö etenee suunnitellusti

Tuotekehitysportfolioissa olevan, ihosyöpään liittyvän hyperspektri-kamera Cutican kehitystyö on edennyt suunnitellusti. Kaupallisen tuotteen prototyyppi valmistui viranomaistestien vuoden 2018 lopussa. Tavoitteenamme on hakea tuotteelle Euroopan alueelle CE-merkki vuoden 2019 alkupuoliskolla, minkä jälkeen jatkamme kliinisiä tutkimuksia.

Vuosittain maailmassa todetaan noin kolme miljoonaa ihosyöpä-tapausta. Erityisesti melanooma on tappava ja nopeasti yleistävä sairaus. Mitä varhaisemmin ihomuutokset havaitaan, sen parempi se on hoidon kannalta. Erityisen paljon ihomuutoksia on havaittu viime aikoina Pohjoismaissa, Englannissa, Hollannissa, Sveitsissä, Australiassa ja USA:ssa.

Cutica on helppokäyttöinen, liikuteltava seulontalaite, joka auttaa ihosyöpien ja niiden esiasteiden tunnistamisessa. Laite itsessään ei analysoi tuloksia vaan se on aina ihotautilääkärin tehtävä. Yhä useammat ihotautilääkärit ovat osoittaneet kiinnostusta tuotetamme kohtaan, ja laitteen menetelmäprototyyppi on ollut tutkimuskäytössä Suomessa, Ruotsissa, Saksassa ja USA:ssa.

Cuticassa käytetty Fabry-Perot Interferometriteknologia on Teknologian tutkimuskeskus VTT:n kehittämä ja lisenssoima. Uskomme laitteen soveltuvan muuhunkin kuin ainoastaan ihosyövän diagnostiikkaan. Teemme kartoitettavaa tutkimusta applikaation soveltuvuudesta esimerkiksi verenkierron tarkkailuun diabetespotilailla. Jatkossa myös esimerkiksi tekoälyn hyödyntäminen tulee muuttamaan kuvamateriaalin analyysia.

Icare ic200 on Icare-tuoteperheen uutuustuote

Uusien tuotteiden lisäksi kehitämme jatkuvasti edelleen perustuotteitamme. Olemme uudistaneet Icare-tuoteperhettä systemaattisesti viimeisten vuosien aikana, ja meille onkin tärkeää huolehtia tuoteportfoliomme ajantasaisuudesta ja vaatimustenmukaisuudesta.

Panostimme vuoden 2018 aikana voimakkaasti Icare ic200 -laitteen viimeistelyyn, regulatiivisiin testeihin sekä CE-merkkiin. Tuote lanseerattiin markkinoille syyskuussa, ja se tulee korvaamaan Icare PRO:n useilla markkinoilla.

Alkuvuodesta 2018 lanseerasimme kotikäyttöön tarkoitettua, Icare HOME -silmänpainemittarin käyttöä ja tulosten seurantaa helpottavan, pilvipohjaisen mHOME-mobiilisovelluksen. Sekä Icare ic200 -tonometrin että mHOME-ohjelmiston käytettävyydestä toteutettiin yhteistyössä Metropolia ammattikorkeakoulun kanssa.

Uusien tuotelanseerauksien lisäksi vuoden 2018 merkittävimmät panostukset tuotekehityksessä kohdistuivat vanhempien laitteiden vaatimustenmukaisuuden varmistamiseen. Erityisesti uuden, lääkinnällisten laitteiden sähkömagneettista yhteensopivuutta käsittelevän EMC-standardin tiukentuneet vaatimukset työllistivät tuotekehitysosastomme. Noudattamalla uusimpia standardeja varmistamme laitteidemme turvallisuuden ja toimivuuden jatkuvasti muuttuvassa toimintaympäristössä.

Varautuminen tulevaan on tärkeä osa Icaren tuotekehitystyötä. Tämän vuoksi olemme vuoden 2018 aikana muuttaneet toimintamme uuden EU:n lääkintäasetuksen MDR:n asettamien vaatimusten mukaiseksi. Olemme luoneet lääkintälaitteasetuksen mukaisesti uusia prosesseja ja tarkempia ohjeita muun muassa kliinisiä tutkimuksia varten sekä jo markkinoilla olevien tuotteiden seurantaa ja raportointiin.



VTT-yhteistyö

Olen ylpeä yhteistyöstämme Revenion kanssa. Olemme onnistuneet luomaan malliesimerkin siitä, kuinka tutkimuksen tuotteistaminen, kaupallistaminen ja vaikuttavuus parhaimmillaan toimii.

Mielestäni tutkimuksista on todellista hyötyä vasta sitten, kun ne päätyvät laboratoriosta ulkomaille. Itselleni tärkeintä on, että tutkimuksella on yhteiskunnallista vaikuttavuutta. Tässä tapauksessa hyperspektrikuvausjärjestelmän avulla voidaan vaikuttaa ihmisten terveyteen ja hyvinvointiin. Lisäksi suomalainen innovaatio suomalaiselle terveysteknologiayritykselle tarkoittaa työpaikkoja.

Yhteistyömme Revenion kanssa on sekä julkisrahoitteista että toimeksiantopohjaista. Kehityshankkeet ovat pitkiä: Cutican osalta olemme nyt päässeet siihen vaiheeseen, että tuote on valmis markkinoille. Meidän osuutemme kuitenkin jatkuu vielä. Cuticassa yhdistyy teknologia ja tekoäly. Yhdessä Revenion kanssa uskomme, että sillä on potentiaalia muuhunkin diagnostiikkaan terveys-teknologian saralla kuin ihosyövän tunnistamiseen.

Anna Rissanen, tutkimustiimin johtaja
VTT

Operaatiot

Icare Finland Oy:n operaatioihin kuuluvat hankinnat, varastotoiminnot, huolto ja huoltotoiminnot, asiakaspalvelu, toimittajat ja toimitusketjun hallinta.

Tuotteidemme kokoonpano ja antureiden tuotanto tapahtuu pääosin Suomessa. Käyttämämme komponentit valmistuvat pääosin ulkomaisten kumppaneidemme toimesta, ohjeistuksemme ja ohjauksemme mukaisesti. Vastaamme Suomessa laitteiden kokoonpanosta, maakohtaisesta konfiguroinnista, pakkaamisesta sekä laadun varmistuksesta. Tuotteillamme on erittäin korkea laatutaso sekä yli 99 prosentin toimitusvarmuus.

Olemme yhdessä tarkkaan valittujen kumppaneidemme kanssa sitoutuneet pitkäjänteiseen yhteistyöhön sekä valmistusmenetelmien ja prosessien jatkuvaan kehittämiseen. Olemme määritelleet kaikille kriittisille komponenteilleme kaksi toimittajaa. Kahden toimittajan politiikan avulla voimme hallita paremmin riskejä ja reagoida välittömästi mahdollisiin muutostarpeisiin.

Kasvumme myötä myös toimittajakuntamme on laajentunut. Kumppanimme sijaitsevat Suomen lisäksi Englannissa, Virossa, Belgiassa, Malesiassa ja Kiinassa. Antureiden tuotannon olemme keskittäneet Suomeen ja toimitusvarmuuden näkökulmasta meillä on valmistuskumppani myös Malesiassa. Avasimme Suomeen yhdessä kumppanimme kanssa vuoden 2018 aikana jälleen uuden, täysin automaattisen tuotantolinjan.

Toiminnan tehostaminen on jatkuva prosessi

Vastataksemme kasvun tuomiin haasteisiin ja varmistaaksemme tuotteidemme korkean laadun kaikissa tilanteissa, kehitämme tuotantoamme ja prosessejamme jatkuvasti. Olemme myös

parantaneet tuotteidemme läpimenoaika, ja se on nykyisellään erinomaisella tasolla.

Ulkoistetussa toimintamallissa kattava dokumentointi, laadunvalvonta ja toimiva, vuorovaikutuksellinen yhteistyö kumppaneidemme kanssa ovat kriittisessä asemassa. Pyrimme jatkuvasti parantamaan prosessejamme sekä tuotteidemme ja komponenttiemme laatua tiiviissä yhteistyössä toimittajiemme kanssa, muun muassa tilastollisia menetelmiä hyödyntämällä. Auditoimme kaikki kriittiset toimittajamme kerran vuodessa ja järjestämme heille jatkuvaa koulutusta.

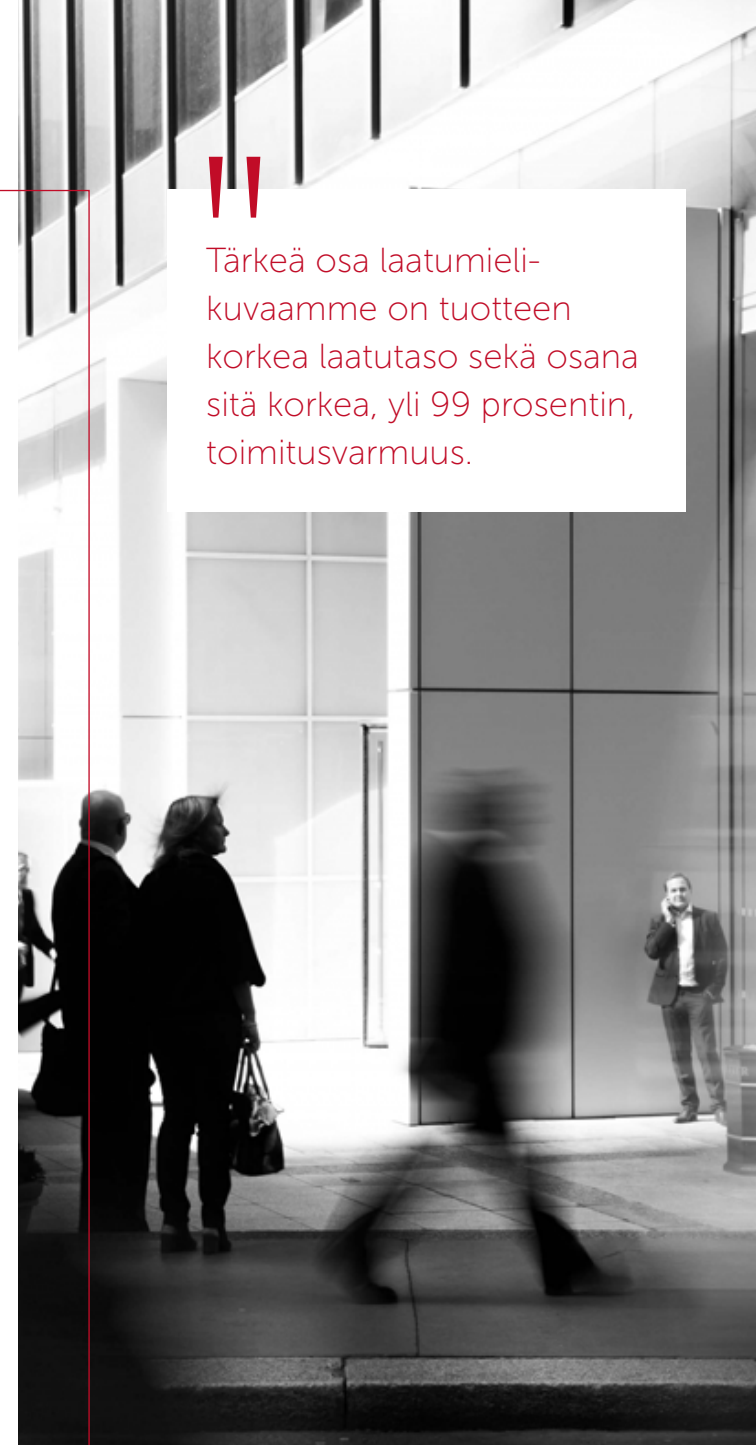
Yksi vuoden 2018 keskeisistä prosessikehityshankkeistamme oli Design transfer -toimintamallin käyttöönotto. Toimintamallin avulla voimme varmistaa, että kaikki osapuolet ovat jatkuvasti tietoisia prosessista ja sen vaiheista. Olemme saaneet mallista hyviä kokemuksia, ja se on terävöittänyt ja helpottanut toimintaamme.

Globaalisti toimiva huoltoverkosto

Huoltoverkostomme on toimiva ja maantieteellisesti kattava. Akreditoituja huoltokumppaneita meillä on tällä hetkellä Suomen lisäksi Saksassa, Englannissa, Yhdysvalloissa, Brasiliassa, Japanissa, Kiinassa, Intiassa, Australiassa ja Koreassa. Huoltoverkostomme kasvu on ollut hyvässä vauhdissa. Tuotepalautukset ja reklamatiot ovat vähäisiä, ja siksi pyrimme toteuttamaan huollot pääasiassa maakohtaisesti.

Merkittävä uudistus huoltotoimintamme kehittämisessä oli JIRAn konfigurointi ja käyttöönotto vastaamaan tarpeitamme huoltoverkostossamme vuoden 2018 aikana. JIRAn ohjaamat ja tukemat huoltoprosessit mahdollistavat meille reaaliaikaisen tiedon keräämisen ja analysoimisen globaalisti ja maakohtaisesti.

Tärkeä osa laatumieli-kuvaamme on tuotteen korkea laatutaso sekä osana sitä korkea, yli 99 prosentin, toimitusvarmuus.



Vastuullisuus

Vastuullisuus on keskeinen osa toimintaamme

Vastuullisuus ja kestävä kehitys ovat keskeinen osa strategiaamme ja erottamaton osa meille tärkeitä yhteisiä arvojamme. Huomioimme toiminnassamme asiakkaamme, yhteistyökumppanimme, henkilöstömme ja ympäröivän yhteiskunnan tarpeet. Vastuullisuus tarkoittaa meille tasapuolisuutta, proaktiivisuutta, lainkuuliaisuutta sekä ympäristön arvojen huomioimista.

Vastuullisuus on toimintamme ytimessä aina lähtien tuotekehityksestä ja se näkyy loppuasiakkaillemme tuotteissamme ja teknologioissamme sekä niiden toimintatavoissa. Meille on tärkeää, että tuotteemme ovat laadukkaita ja luotettavia sekä turvallisia ja helppokäyttöisiä. Huomioimme tuotekehityksessämme asiakkaidemme toivomukset ja palautteet.

Teemme tuotekehityksessä yhteistyötä paitsi asiakkaidemme niin myös yhteistyökumppaneidemme kanssa. Valitsemme kaikki kumppanimme huolella käytössämme olevien prosessien mukaisesti, ja tavoitteenamme on pitkäjänteinen yhteistyö heidän kanssaan. Tehtävänämmä on varmistaa, että kaikki kumppanimme huomioivat vastuullisuusnäkökohdat asianmukaisesti heidän omassa toiminnassaan.

Valmistamme kaikki tuotteemme pääosin Suomessa. Olemme panostaneet kotimaisen alihankintaverkoston rakentamiseen ja vuosien saatossa yhteistyömme on hioutunut erittäin toimivaksi. Kumppanimme ovat keskeinen osa toimitusketjuamme ja lähes 100 prosentista toimitusvarmuuttamme. Toimitamme tuotteita ympäri maailmaa, ja logistiikkaketjumme toimii luotettavasti alusta loppuun.



Huomioimme ympäristönäkökohdat muun muassa pakkausmateriaalivalinnoissa ja tuotteidemme logistiikassa. Seuraamme ja mittaamme pakkausmateriaaliemme kierrätettävyyttä ja kierrätysmääriä.

Seuraamme asiakastytyväisyyttä säännöllisesti asiakastytyväisyystutkimuksilla. Saamamme palaute on ollut erinomaista, ja tuotteemme koetaan hyvin laadukkaina. Saamme myös kiitosta asiakkaille näkyvistä toimintatavoistamme ja prosesseistamme. Keräämme jatkuvasti palautetta tuotteistamme ja analysoimme erilaista tietoa tuotteistamme ja prosesseistamme parantaaksemme toimintaamme ja tuotteitamme.

Teemme yhteistyötä useiden potilasjärjestöjen, kuten eri maiden glaukoomayhdistysten kanssa. Järjestöjen kokouksissa voimme kertoa uutuuksistamme, kuten silmänpaineiden kotimittauksista, sekä tehdä silmänpaineiden mittauksia jäsenille.

Terveysteknologia on vahvasti säännelty toimiala, minkä vuoksi koulutamme henkilöstöämme jatkuvasti. Pidämme tärkeänä sitä, että jokaisella työntekijällämme ja yhteistyökumppanillamme on hyvä ymmärrys toimialasta ja sitä sitovasta regulaatiosta.

Vastuullisuus ja kestävä kehitys ovat keskeinen osa strategiaamme ja erottamaton osa meille tärkeitä yhteisiä arvojamme.

EU:n uusi lääkintälaitteasetus yhdenmukaistaa laatu- ja turvallisuusvaatimuksia

EU:n uusi lääkintälaitteasetus (Medical Device Regulation, MDR) astui voimaan toukokuussa 2017. Asetuksella pyritään lisäämään potilasturvallisuutta ja laitteiden jäljitettävyyttä yhdenmukaistamalla lääkinnällisten laitteiden laatu- ja turvallisuusvaatimuksia. MDR on tuonut uusia vaatimuksia kliinisen näytön ja laitteiden turvallisuuden osoittamiseksi ja lisännyt erityisesti valmistajien vastuuta ja

valvontaa. Asetus lisää myös valmistajia valvovien laitosten valvontaa ja vastuuta sekä määrittelee uusia velvollisuuksia lääkinnällisten laitteiden toimitusketjun eri toimijoille, kuten esimerkiksi jakelijoille. Aikaisempi MDD-asetus sekä kansallinen laki lääkinnällisistä laitteista poistuvat uuden lain myötä.

Revenio on valmistautunut uuteen lääkintälaitteasetukseen hyvin, sillä päämarkkina-alueellamme Yhdysvalloissa valvonta vastaa monilta osin uuden MDR:n periaatteita. Uutuustuotteistamme Icare ic200 on suunniteltu MDR:n vaatimusten mukaisesti. Uuden asetuksen myötä kaikki CE-merkin omaavat tuotteet edellyttävät uutta viranomaishyväksyntää.

Haluamme olla omalta osaltamme edistämässä terveysteknologia-alan käytäntöjä ja toimintaedellytyksiä. Olemme terveysteknologian liitto Healthtech Finlandin toiminnan puitteissa olleet mukana keskustelemassa sekä jakamassa tietoa uudesta asetuksesta muiden valmistajien, viranomaisten ja laitosten kanssa.

Vaikka viranomaisvaatimukset ovat kiristyneet viime vuosina, niiden harmonisoimiseksi on myös tehty työtä. Hyvä esimerkki on niin sanottu MDSAP (Medical Device Single Audit Program) -ohjelma, joka huomioi eri maiden viranomaisvaatimukset. Ohjelma perustuu eri maissa toimivien, laitevalmistajia valvovien viranomaisten yhteistyöhön IMDRF (international Medical Device Regulators Forum) -järjestössä. Ohjelman tavoitteena on, että valmistajien on mahdollista saada osoitus esimerkiksi Kanadan, Australian, Brasilian, Japanin ja USA:n vaatimusten täytöstä yhden MDSAP-valtuutetun organisaation tekemällä auditoinnilla. Ohjelma on jo käytössä Kanadassa. EU on ohjelmassa vielä tarkkailijana.

Vuoden 2018 aikana olemme edistäneet MDSAP-ohjelman mukaisia laatujärjestelmäarviointeja. Viranomaisvaatimusten yhtenäistäminen on etumme, sillä myymme tuotteita yli 100 maahan, joissa on erilaisia auditointijärjestelmiä ja laatujärjestelmävaatimuksia, jotka meidän on otettava huomioon myyntilupia ja laatujärjestelmäsertifiointeja hakiessamme.



DI Pekka Rönkä

Hallituksen puheenjohtaja DI Pekka Rönkä on toiminut HLD Healthy Life Devices Oy:n sekä Magnasense Technologies Oy:n hallitusten puheenjohtajana sekä Lifeassays AB:n hallituksen jäsenenä. Hän on toiminut Thermo Fisher Scientificissä muun muassa varatoimitusjohtajana sekä liiketoimintajohtajana vuosien 1999–2012 välisenä aikana. Aikaisemmin Rönkä on toiminut Labsystems Oy:n johtotehtävissä, Fluilogic Systems Oy:n sekä Konelab Oy:n toimitusjohtajana.



Kauppaneuvos, OTK Kyösti Kakkonen

Kyösti Kakkonen on Tokmanni-konsernin perustaja ja on toiminut konsernin toimitusjohtajana 20 vuoden ajan aina vuoteen 2009 saakka. Nykyisin Kakkonen toimii toimitusjohtajana lukuisissa omistamissaan yhtiöissä, mm. Joensuun Kauppa ja Kone Oy:ssä, K2 Invest Oy:ssä sekä Kakkonen-Yhtiöt Oy:ssä.



DI, ekonomi Ari Kohonen

Ari Kohonen toimii Gerako Oy:n hallituksen puheenjohtajana. Tätä ennen hän on toiminut mm. Tekla Oy:n toimitusjohtajana vuosina 2004–2013, Nordeassa vuosina 1983–2003 useissa kansainvälisen- ja investointipankkitoiminnan tehtävissä ja tätä ennen Kemira Oy:ssä.



FM Ann-Christine Sundell

Ann-Christine Sundell toimii Raisio Oyj:n, Ledil Oy:n, Blueprint Genetics Oy:n, Immunovia Ab:n ja Biocartis NV:n hallituksen jäsenenä sekä Medix Biochemica Group Oy:n ja Serres Oy:n hallituksen puheenjohtajana. Ann-Christine Sundell toimii myös Raisio Oyj:n ja Biocartis NV:n palkitsemisvaliokunnan jäsenenä ja Immunovia Ab:n palkitsemisvaliokunnan puheenjohtajana. Hän on aikaisemmin toiminut vuosien 1999–2010 välisenä aikana PerkinElmer:ssä johtajana, segmenttijohtajana sekä myynti- ja markkinointijohtajana.



KTM Pekka Tammela

Pekka Tammela toimii partnerina Korona Invest Oy:ssä. Hän on toiminut aiemmin yritysjohtotehtävissä, muun muassa partnerina PJ Maa Partners Oy:ssä, talousjohtajana Solteq Oyj:ssä ja Panostaja Oyj:ssä sekä KHT-tarkastajana PricewaterhouseCoopersissa sekä KPMG:ssä. Hän toimii myös muissa hallituksissa mm. SNT-Group Oy:n sekä Normiopaste Oy:n hallituksen puheenjohtajana.

Hallitus



Timo Hildén (s.1959)

1.1.2017 alkaen

Toimitusjohtaja, Revenio Group Oy

Toimitusjohtaja, Icare Finland Oy
& Revenio Reserach Oy

Toimialajohtaja, Terveysteknologia

Timo on toiminut yli 30 vuotta terveysteknologian alan yrityksissä yleisjohton, myynnin ja markkinoinnin johtotehtävissä Orion Yhtymässä, Labsystems:ssä, Thermo Electron:ssä ja Thermo Fisher Scientific:ssä. Jo 90-luvun alkupuolella hän oli mukana perustamassa tuotanto- ja myyntiyhtiöitä Venäjälle ja Kiinaan ja myöhemmin hänen vastuullaan oli myös tuotanto- ja markkinointiyksiköitä USA:ssa (3), Meksikossa ja Suomessa (2). Tuotekehitysyksiköitä oli sekä Suomessa että USA:ssa. Hän on ollut mukana lukuisissa yritysostoissa ollessaan Thermon palveluksessa. Timo on ollut hallituksen jäsen Medisize Oy:ssä (entinen Perlos) sekä Thermon Suomen yhtiön ja sen ulkomaisten tytäryhtiöiden hallituksissa. Icare Finland Oy:n toimitusjohtajaksi Timo nimitettiin 9.4.2012 ja Revenio-konsernin johtoryhmään 22.5.2014 alkaen.



Heli Huopaniemi (s. 1972)

Laatupäällikkö, Icare Finland Oy

Laatujohdaja, Revenio Group Oy

Heli on työskennellyt Icare Finland Oy:n laatupäällikkönä vuodesta 2010 lähtien. Aiemmin Heli on työskennellyt laatupäällikkönä Plexpress Oy:ssä, tuotekehitysjohdajana CTT Cancer Targeting Technologies Ltd:ssä sekä Helsingin yliopiston Haartman Instituutissa tutkijana. Revenio Group Oy:n johtoryhmään Heli nimitettiin 1.2.2018 alkaen.



Ari Isomäki (s. 1966)

Operaatiojohtaja, Icare Finland Oy

Ari on toiminut Icare Finlandin operaatiojohtajana vuoden 2012 syyskuusta lähtien. Ari on ollut tuotannon, hankinnan ja logistiikan johtotehtävissä viimeiset 20 vuotta, sekä kotimaan että kansainvälisillä markkinoilla toimivissa yrityksissä, kuten Perloksella sekä Enstolla. Revenion johtoryhmään Ari nimitettiin 1.6.2016 alkaen.



Tomi Karvo (s. 1966)

Myynti- ja markkinointijohtaja,
Icare Finland Oy

Tomi on toiminut 20 vuotta terveysteknologian alalla kansainvälisissä liiketoiminnan, myynnin ja markkinoinnin johtotehtävissä Datex-Ohmedalla, Spacelabsilla, Perloksella ja Medisizella. Viimeksi Tomi on toiminut Serres Oy:ssä sairaalaliiketoiminnan myynti- ja markkinointijohtajana. Tomi on myös ollut perustamassa Medical IT -liiketoimintaa Saksaan sekä Itävaltaan ja ollut mukana monissa yrityskaupoissa ollessaan Datex-Ohmedan ja Perloksen palveluksessa. Revenion johtoryhmään Tomi nimitettiin 6.8.2015 alkaen.

Johtoryhmä



Ari Kukkonen (s. 1954)

Senior Advisor,
Revenio Group Oyj

Ari Kukkonen on toiminut Icare Finlandin tuotekehitysjohtajana vuosina 2011–2018. Helmikuusta 2018 lähtien Kukkonen on toiminut Revenio Group Oyj:n Senior Advisorina ja laajennetun johtoryhmän jäsenenä. Ennen siirtymistään Icare Finlandin palvelukseen Ari toimi useita vuosia Thermo Fisher Scientific:ssä tuotekehitysjohtajana vastaten kahden liiketoimintayksikön (Vantaa ja Hudson, USA) tuotekehityksestä. Arilla on monipuolinen kansainvälinen kokemus terveys- ja teknologian tuotteiden tuotekehityksestä. Revenio-konsernin johtoryhmään Ari nimettiin 6.8.2015 alkaen.



Robin Pulkkinen (s. 1980)

Talousjohtaja, Revenio Group Oyj

Robin on toiminut Revenio Groupin talousjohtajana heinäkuusta 2015 lähtien. Robin on aikaisemmin toiminut monien kansainvälisten yritysten globaaleissa johtotehtävissä sekä Suomessa että Kanadassa, ja hänellä on vahva kokemus erilaisista taloushallinnon tehtävistä. Revenio-konsernin johtoryhmään Robin nimettiin 6.8.2015 alkaen.



Mika Salkola (s. 1962)

Tuotekehitysjohtaja, Icare Finland Oy

Tutkimus- ja tuotekehitysjohtaja,
Revenio Research Oy

Mika on työskennellyt Icare Finland Oy:n tuotekehitysjohtajana syyskuusta 2015 lähtien. Mika on tuotekehityksen pitkän linjan asiantuntija. Hänellä on yli 20 vuoden kokemus tuotekehitystyöstä globaaleissa liiketoiminnoissa työskenneltään muun muassa Thermo Fisher Scientific:ssä ja Vaisalassa. Revenio Group Oyj:n johtoryhmään Mika nimettiin 1.2.2018 alkaen.

Ei kuvassa

Tiina Olkkonen

Tiina osallistuu johtoryhmän työskentelyyn viestinnän ulkopuolisena asiantuntijana.

John Floyd

John on Icare USA Inc.:in toimitusjohtaja. Hän kuuluu vuosineljänneksittäin kokoon-tuvaan laajennettuun johtoryhmään.

Johtoryhmä

Tietoa osakkeenomistajille

Revenio Group Oyj on listattu Nasdaq Helsinki Oy:ssä. Revenion sijoittajasuhde-toiminnan tehtävänä on antaa pääomamarkkinoille luotettavaa tietoa yhtiöstä ja sen toimintaympäristöstä, strategiasta, tavoitteista sekä taloudellisesta suori-tuskyvystä. Olemme sitoutuneet aktiiviseen ja läpinäkyvään viestintään, joka on myös järjestelmällistä, rehellistä, tasapuolista ja ajantasaista.

Sijoittajasuhteistamme vastaavat:

Toimitusjohtaja
Timo Hildén
timo.hilden@revenio.fi

Talousjohtaja
Robin Pulkkinen
robin.pulkkinen@revenio.fi

Osaketiedot

Markkina	Nasdaq Helsinki
ISIN	FI0009010912
Tunnus	REG1V
Reuters tunnus	DSO1V.HE
Bloomberg tunnus	REG1V:FH
Lista	Keskisuuret yhtiöt
Toimiala	Terveystuote
Osakkeiden lukumäärä	24 016 476
Pörssierä	1
Listalle	01.10.2001

Taloudelliset tiedotteet 2019

Revenio Group Oyj julkaisee tilikaudella 2019 seuraavat taloudelliset tiedotteet suomeksi ja englanniksi:

OSAVUOSIKATSAUS
1–3/2019 **17.4.2019 KLO 9.00**

PUOLIVUOSIKATSAUS
1–6/2019 **5.8.2019 KLO 9.00**

OSAVUOSIKATSAUS
1–9/2019 **24.10.2019 KLO 9.00**

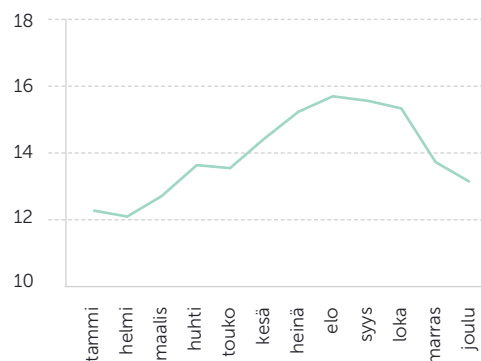
Vuoden 2019 varsinainen yhtiökokous pidetään 20.3.2019 kello 16.00 alkaen, Finlandia-talolla, osoitteessa Mannerheimintie 13e, 00100 Helsinki.

Osavuosikatsaukset, pörssitiedotteet ja vuosikertomus ovat saatavilla yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.reveniogroup.fi. Vuoden 2018 vuosikertomus on saatavilla sähköisenä pdf-versiona.

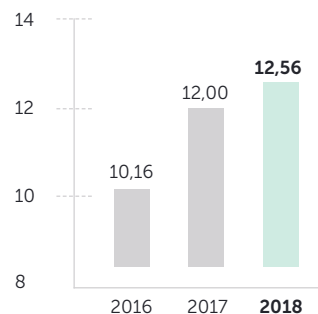
Säännöllisesti julkistettavia taloudellisia raportteja edeltää aina 30 päivän hiljainen jakso, jonka aikana yhtiön ylimmän johdon edustajat eivät tapaa sijoittajia, analyytikoita tai muita markkinatoimijoita eivätkä anna haastatteluja koskien yhtiön taloudellista tilaa.

Osake ja omistus

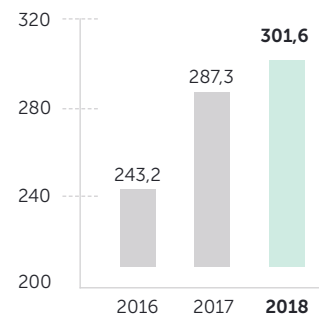
Osakkeen kurssikehitys, EUR
1.1.–31.12.2018



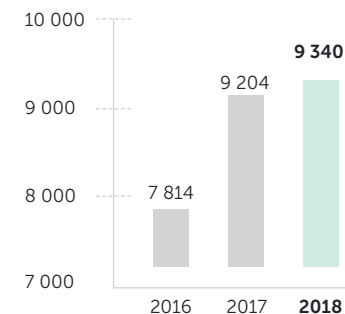
Osakkeen hinnan kehitys, EUR
2016–2018



Markkina-arvon kehitys, MEUR
2016–2018



Osakkeenomistajien määrä
2016–2018



Suurimmat osakkeenomistajat
31.12.2018

		OSAKEMÄÄRÄ	OSUUS OSAKKEISTA JA ÄÄNIMÄÄRÄSTÄ %
1	Joensuun Kauppa ja Kone Oy	1 056 600	4,4
2	Gerako Oy	1 020 000	4,3
3	Sijoitusrahasto Evli Suomi Pienyhtiöt	623 691	2,6
4	Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	554 001	2,3
5	Eyemaker's Finland Oy	420 000	1,8
6	Siik Rauni Marjut	309 500	1,3
7	Keskinäinen Vakuutusyhtiö Fennia	269 466	1,1
8	Alpisalo Mia Elisa	257 524	1,1
9	Longhorn Capital Oy	197 760	0,8
10	Latva Sami	160 000	0,7
	Muut	19 147 934	79,7
	Yhteensä	24 016 476	100,0

REVENIO

ENABLING EASY & EFFICIENT DIAGNOSIS

Tässä vuosikertomuksessa esitetyt markkinoihin ja tulevaisuuteen liittyvät lausunnot ja arviot perustuvat konsernin ja tytäryhtiöiden johdon tämänhetkisiin näkemyksiin. Luonteensa vuoksi ne sisältävät epävarmuutta ja ovat alttiita yleisen taloudellisen tai toimialan tilanteen muutoksille.

WWW.REVENIOGROUP.FI