

SISÄLLYS

Nopean kasvun tiellä	2
Toimitusjohtajan katsaus	4
Strategia	6
Johtavaksi tuoteperheeksi	8
Toimintaympäristö ja kehitys alueittain	10
Tuotekehitys	13
Henkilöstö ja yhteiskuntavastuu	14
Hallinnointiperiaatteet	16
Hallitus	20
Johtoryhmä	22
Tilinpäätös	25
Hallituksen toimintakertomus	26
Konsernitilinpäätös, IFRS	34
Emoyhtiön tilinpäätös, FAS	54
Voitonjakoehdotus	61
Tilintarkastuskertomus	62
Taloudelliset tunnusluvut	64
Osake ja osakkeenomistajat	66
Tietoja osakkeenomistajille	69

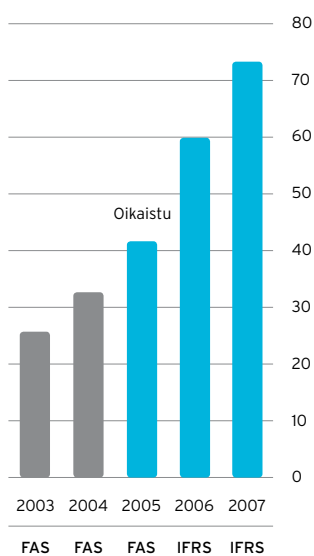
Verkkovuosikertomus

Basware julkaisee 2007 vuosikertomuksen myös verkkoversiona osoitteessa www.basware.fi/vuosikertomus. Painetun ja verkkovuosikertomuksen sisältö on yhdenmukainen.

NOPEAN KASVUN TIELLÄ

LIKEVAIHTO

Miljoonaa euroa



Baswaren asema vahvistui vuonna 2007 hankinnasta maksuun -markkinoiden johtavana ohjelmistotoimittajana. Kasvua vauhdittivat kansainvälisen jälleenmyyntikanavan vahvistuminen, yhä suuremmat asiakkuudet sekä hankintaratkaisujen myynnin vahva kasvu. Baswaren laskuautomaattioratkaisujen myynti jatkui myös tavoitteiden mukaisena.

TALOUDELLISET TAVOITTEET SAAVUTETTIIN

Basware-konserni saavutti vuonna 2007 taloudelliset tavoitteet liikevaihdon osalta. Yhtiön liikevaihto oli vuonna 2007 yhteensä 73 270 tuhatta euroa ja kasvoi edelliseen vuoteen verrattuna 22 %.

Yhtiön liikevoitto oli 7 512 tuhatta euroa ja osakekohtainen tulos 0,36 euroa. Tulos jäi tavoite- tasosta, mutta oli ohjauksen puitteissa.

Basware-konsernin kansainvälisen liiketoiminnan osuus kehittyi vuonna 2007 myönteisesti ja oli 48 % koko liikevaihdosta. Euroopassa liikevaihto kasvoi tavoitteiden mukaisesti ja tasaisesti kaikilla markkina-alueilla. Yhdysvalloissa jäätiiin kasvutavoitteista jonkin verran. Baswaren jälleenmyyntikanava vahvistui merkittävästi Aasian ja Tyynenmeren alueella ja yhtiön kasvunäkymät alueella ovat lupaavat.

PÄÄTOIMINNOT KEHITYIVÄT TASAISESTI

Tuotemyynnin osuus yhtiön liikevaihdosta oli vuonna 2007 yhteensä 33 % ja kasvua oli edelliseen vuoteen verrattuna 24 %. Baswaren ylläpito- ja tukitoimintojen osuus liikevaihdosta oli 30 %. Palveluliiketoiminnan osuus oli 32 % liikevaihdosta.

Baswaren Software as a Service (SaaS) -tuotot ovat sopimus pohjaisia tuottoja, joihin sisältyy sekä lisenssi-, ylläpito- ja palvelutuottoja. SaaS-tilauskanta kehittyi myönteisesti vuonna 2007 ja oli 2 % liikevaihdosta. Yhtiö odottaa vuonna

2008 SaaS-tuottojen osalta selvää kasvua. Muiden toimintojen osuus oli 3 % liikevaihdosta.

KESKITTYMINEN HANKINNASTA MAKSUUN -LIIKETOIMINTAAN

Hankinnasta maksuun -tuoteperheen osuus konsernin liikevaihdosta oli 89 % vuonna 2007. Tuoteperheeseen kuuluva ostolaskujen käsittelyjärjestelmä oli vuonna 2007 edelleen yhtiön myydyin tuote. Sen myynti jatkui vahvana kaikilla markkina-alueilla. Basware säilytti asemansa maailman johtavana laskuautomaattioratkaisujen toimittajana.

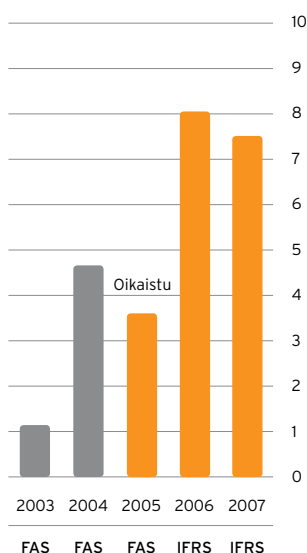
Hankintojen hallintaratkaisujen kysyntä voimistui merkittävästi edellisvuoteen verrattuna. Vuosi 2007 oli Baswaren hankintaratkaisujen myynnin osalta todellinen läpimurron vuosi.

TALOUSOHJAUS JA VERKKOLASKUTUS

Talousohjauksen osuus oli 11 % Baswaren liikevaihdosta. Liikevaihto kasvoi 18 % edellisvuoteen verrattuna ja oli odotusten mukainen. Baswaren verkkolaskutusliiketoiminnan volyymi kasvoi 37 % ja Pohjoismaissa välitettiin vuonna 2007 yhteensä 6,9 miljoonaa verkkolaskua.

LIKEVOITTO

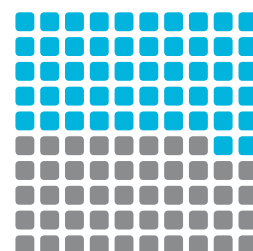
Miljoonaa euroa



AVAINLUVUT		
Tuhatta euroa	2007	2006
	IFRS	IFRS
Liikevaihto	73 270	59 954
Liikevaihdon kasvu, %	22 %	43,9 %
Liikevoitto	7 512	8 078
Liikevoiton muutos, %	- 7 %	123,7 %
% liikevaihdosta	10 %	13 %
Tulos ennen veroja	7 704	8 287
% liikevaihdosta	10,5 %	13,8 %
Tilikauden tulos	4 112	4 986
% liikevaihdosta	6 %	8,3 %
Oman pääoman tuotto, %	8,9 %	15,1 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	16,2 %	24,7 %
Rahavarat	7 041	8 975
Omavaraisuusaste, %	70,0 %	77,5 %
Tutkimus- ja kehitysmenot	1 3172	10 925
% liikevaihdosta	18 %	18 %
T&K -henkilöstö	152	138
Henkilöstö 31.12.2007	658	528
Tulos/osake, euroa	0,36	0,45
Oma pääoma/osake, euroa	4,12	3,88

KANSAINVÄLISTEN TOIMINTOJEN OSUUS LIIKEVAIHDOSTA

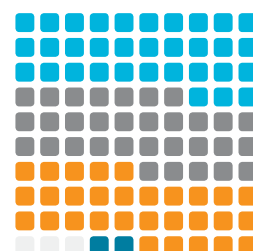
%



■ Suomi 52 %
■ Ulkomaat 48 %

LIIKEVAIHTO TOIMINNOITTAIN

%



■ Tuotemyynti 33 %
■ Konsultointi ja palvelut 32 %
■ Ylläpito ja tuki 30 %
■ SaaS 2 %
■ Muut 3 %

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Basware osti syyskuussa 2007 johtavan dokumenttien tunnistukseen ja hallintaan keskittyneen konsultointi-yrityksen Digital Visionin. Yritysosto kasvatti Baswaren henkilöstöä 51 ammattilaisella Iso-Britanniassa.

Basware solmi maailmanlaajuisen jälleenmyyntisopimuksen tiedontunnistus- ja tallennusohjelmistoja kehittävän DICOM Groupin kanssa. Sopimus vahvisti Baswaren asemaa Aasian ja Tyynenmeren alueella.

Valtiokonttorin kanssa solmittiin yhtiön historian suurin yksittäinen kauppa. Basware toimittaa Valtiokonttorille hankintaratkaisun Software as a Service -palveluna.

Basware yhtiöitti talous-ohjausyksikön tytäryhtiöksi. Yhtiön nimeksi tuli Basware FIMA Oy.

Hyvä osakkeenomistaja,

Saavutimme vuonna 2007 Baswarelle asetetut taloudelliset tavoitteet liikevaihdon osalta. Kasvumme jatkui kannattavana ja odotusten mukaisesti. Liikevaihtomme kasvoi vuoden aikana 22 % 73 270 tuhanteen euroon. Baswaren tulos oli 7 474 tuhatta euroa ja laskua edelliseen vuoteen verrattuna oli 8 %.

Koko vuoden liikevaihdosta 48 % tuli Suomen ulkopuolelta ja kansainvälisen liikevaihdon kasvu oli 29 %. Solmimme uusia kauppia yhä suurempien yritysten kanssa ja vuoden 2007 aikana hankintaratkaisumme nousi kilpailemaan raskaassa sarjassa suurten ohjelmistotalojen kanssa. Onnistuimme tässä kilpailussa hyvin. Tuotemyynti koko vuoden osalta kasvoi 24 %. Konsultointiliiketoiminta kehittyi hyvin erityisesti toisella vuosipuoliskolla. Koko vuoden tarkastelujaksolla Suomen sähköisen liiketoiminnan, Skandinavian ja Euroopan yksiköt ylittivät tavoitteensa ja talousohjausyksikkö saavutti tavoitteensa.

KÄRKIYRITYKSEKSI MAAILMALLA

Strategisena tavoitteenamme on nousta nopean ja kannattavan kasvun kautta toimialamme johtavaksi ohjelmistoyhtiöksi maailmalla. Tarkensimme vuoden aikana strategiaamme viidellä strategiahankkeella, jotka tukevat liiketoimintaamme. Pyrimme saavuttamaan vuoteen 2010 mennessä hallitsevan aseman Yhdysvalloissa. Pohjoismaissa tärkein tavoitteemme on jatkaa tasaista kasvua panostamalla vahvaan asiakkuuden hallintaan. Tavoittelemme myös toimialamme mielipidejohtajan asemaa maailmalla sekä vahvaa brändiä. Haemme lisäksi nopeaa kasvua suurista asiakkuuksista sekä tiivistä yhteistyötä jälleenmyyjien kanssa.

Strategiahankkeiden kautta etenemme kohti visiotamme, joka on olla johtava hankinnasta

maksuun -ratkaisujen ohjelmistotoimittaja kaikilla päämarkkina-alueillamme vuonna 2010.

LÄPIMURRON VUOSI

Vuonna 2007 teimme läpimurtoja monella taholla. Onnistuimme solmimaan useita sopimuksia yhä suurempien yritysten ja organisaatioiden kanssa. Yrityksemme tunnettuus nousi ja tuotteidemme maine kasvoi huomattavasti Suomen ulkopuolella. Riippumaton tutkimusyhtiö Forrester Research nimesi Baswaren huhtikuussa 2007 Forrester eProcurement Wave™ -tutkimuksessa yhdeksi sähköisten hankintajärjestelmien johtavaksi toimittajaksi. Baswaren laskuautomaatiojärjestelmät on aiemmin nimetty johtaviksi ratkaisuiksi maailmanlaajuisesti. Yhtiömme tarjoaa suurille yrityksille hyvin monipuolisia, kattavia ja helppokäyttöisiä ratkaisuja.

Vuosi 2007 oli merkittävä vuosi myös hankintaratkaisumme myynnin osalta. Tähän mennessä asiakkaamme ovat lähteneet liikkeelle laskuautomaattioratkaisullamme. Nyt monet asiakkaamme ostivat meiltä suoraan hankintaratkaisun. Laskuautomaattioratkaisumme on edelleen keihäänkärkemme maailmalla.

KESKITTÄMINEN HANKINNASTA MAKSUUN -LIIKETOIMINTAAN

Ostimme kuluvana vuonna brittiyhtiö Digital Vision Technologiesin. Saavutimme yritysostolla johtavan aseman Iso-Britannian hankinnasta maksuun -ratkaisujen markkinoilla. Kaupan myötä toimintamme laajeni Intiaan, jossa toimii yli kymmenen hengen tuotekehitysyksikkö. Tuotekehityksemme ydintoiminnot säilyttämme myös jatkossa Suomessa, mutta laajennamme Intian tuotekehitysyksikköä.

Asemamme vahvistui julkisella sektorilla. Solmimme Valtiokonttorin kanssa Baswaren historian suurimman yksittäisen kaupan. Toimitamme Valtiokonttorille mittavan 40 000 käyttäjää kä-



sittävän hankintaratkaisun Software as a Service (SaaS) -palveluna. Kauppa on Euroopan laajuisestikin merkittävä hankintaratkaisusopimus.

Yhtiöitimme vuonna 2007 talousohjausyksikömmme. Emoyhtiö keskittyy hankinnasta maksuun -ohjelmistoliiketoimintaan, joka koostuu laskuautomaatio- sekä hankintaratkaisusta. Basware Invoices on keskittynyt verkkolaskutusliiketoimintaan.

Jälleenmyyntikanavalla on tärkeä osuus Baswaren liiketoiminnassa ja tarkastelujakson lopussa yhtiöllä oli maailmanlaajuisesti yhteensä 70 kumppania 33 eri maassa. Panostimme erityisesti Yhdysvalloissa jälleenmyyntiverkoston rakentamiseen.

Vuonna 2007 solmimme tiedontunnistus- ja tallennusohjelmistoja kehittävän DICOM Groupin kanssa merkittävän maailmanlaajuisen jälleenmyyntisopimuksen, joka on avannut meille runsaasti liiketoimintamahdollisuuksia erityisesti Aasian markkinoilla.

MONIPUOLISIN TUOTEPERHE

Baswarella on markkinoiden monipuolisin hankinnasta maksuun -tuoteperhe. Panostimme tänä vuonna 18 % liikevaihdestamme tuotekehitykseen ja jatkamme samalla linjalla myös ensi vuonna. Jatkoinme ohjelmistotuotteidemme kehittämistä tiiviissä yhteistyössä asiakkaidemme kanssa.

Basware pilotoi vuonna 2007 uutuustuotteena Basware Contract Lifecycle Management -sopimustenhallintasovelluksen ja kehitti Basware RFX Management -kilpailutussovelluksen. Uudet tuotteet tukevat koko hankinnasta maksuun -prosessin tehostamista ja automatisointia.

Basware toi vuonna 2007 markkinoille ensimmäisenä yhtiönä maailmassa hankinnasta maksuun -mobiilisovelluksen, jonka avulla ostolaskut ja hankintaehdotukset voidaan hyväksyä ja tarkastaa mobiililaitteella.

Basware lanseerasi vuonna 2007 Unicode-merkistötuen kaikkiin hankinnasta maksuun -tuoteperheen tuotteisiin. Unicode-merkistötuettu ohjelmisto on erittäin tärkeä ominaisuus muun muassa monikansallisille yrityksille. Baswaren ohjelmistot tukevat 18 kieltä ja eri kieliversioita lisätään asiakkailta tulevan kysynnän mukaan. Ohjelmistoiillamme on yli 650 000 käyttäjää yhteensä 50 maassa.

KANSAINVÄLISTYVÄ JA KASVAVA ORGANISAATIO

Baswaren henkilöstömäärä on edelleen voimakkaassa kasvussa ja yhä suurempi osa henkilöstöstämme työskentelee ulkomaisissa tytäryhtiöissämme. Avasimme vuonna 2007 toimipisteet Singaporessa, Moskovassa ja Madridissa.

Baswaren menestys perustuu osaavaan henkilöstöön, jolta odotamme paljon. Vastapainoksi tarjoamme henkilöstöllemme haastavia urakehitysmahdollisuuksia sekä mahdollisuuden jatkuvaan itsensä kehittämiseen taloudellisesti vakaassa organisaatiossa. Vuonna 2007 panostimme erityisesti henkilöstön osaamisen kehittämiseen ja tällä tiellä aiomme jatkaa myös vuonna 2008. Osaava ja motivoitunut henkilöstö on avainasemassa siinä, miten onnistumme saavuttamaan tavoitteemme.

Vuoden 2007 osalta haluan kiittää asiakkaitamme, yhteistyökumppaneitamme ja osakkeenomistajiamme osoittamastanne luottamuksesta Baswarea kohtaan. Kiitän myös kaikkia baswarelaisia erinomaisesti tehdystä työstä.

Ilkka Sihvo
Toimitusjohtaja

Basware esitteli vuoden aikana koko hankinnasta maksuun -tuoteperheen Unicode-merkistötuen ensimmäisenä yhtiönä maailmassa.

Yhtiö lanseerasi ensimmäisenä yhtiönä maailmassa hankinnasta maksuun -mobiilisovelluksen (Basware Mobile Client).

Hankintaratkaisua täydentämään kehitettiin Basware RFX Management- ja Basware Contract Lifecycle Management -sovellukset.

STRATEGIA

Baswaren strategisena päämääränä on 20-40 prosentin vuosittainen liikevaihdon kasvu ja 10-20 prosentin liikevoittomarginaali vuosina 2007-2010. Yhtiö hakee nopeaa ja kannattavaa kasvua strategisilta markkina-alueiltaan, uusilta markkinoilta, uusien jakelukanavien kautta ja uusista tuotteista.

Baswaren liiketoiminta on vuosina 2007-2010 kokonaisuudessaan kannattavaa. Liiketoiminta on kannattavaa keskipitkällä aikavälillä myös yhtiön strategisilla markkina-alueilla Yhdysvalloissa, Saksassa, Iso-Britanniassa ja Ranskassa. Basware keskittyy hankinnasta maksuun -liiketoimintaan.

VISIO

Baswaren tavoitteena on vuoteen 2010 mennessä olla johtava hankinnasta maksuun -ratkaisujen ohjelmistotoimittaja strategisilla markkina-alueillaan Yhdysvalloissa, Saksassa, Iso-Britanniassa ja Ranskassa. Baswarella on pitkälle kehitetty ja ainutlaatuinen hankinnasta maksuun -tuoteperhe. Ohjelmistot ovat helppokäyttöisiä sekä nopeasti käyttöönotettavissa, ja niillä on vuoteen 2010 mennessä miljoona käyttäjää kaikkiaan 50 maassa. Basware toimii kaikilla merkittävillä kansainvälisillä markkinoilla ja sillä on yli kymmenen tytäryhtiötä ja yhteensä 150 jälleenmyyjää maailmanlaajuisesti.



STRATEGIAHANKKEET

Basware tarkensi kasvustrategiaansa viidellä strategiahankkeella, jotka yhtiön hallitus hyväksyi lokakuussa 2007. Strategiahankkeilla pyritään saavuttamaan yhtiön asettamat tavoitteet ja näytetään suunta yhtiön operatiiviselle liiketoiminnalle. Basware etenee näiden viiden strategiahankkeen kautta kohti yhtiön visiota vuonna 2010.

Hallitsevan aseman saavuttaminen Yhdysvalloissa (Dominating the US)

Basware pyrkii saavuttamaan hallitsevan aseman Yhdysvalloissa hankinnasta maksuun -markkinoilla. Basware hakee erittäin voimakasta kasvua Yhdysvalloista, jossa on yhtiön kannalta erinomaisia kasvunäkymiä. Yhdysvallat on maailmanlaajuisesti merkittävin yritys-ohjelmistojen markkina-alue, mutta laskujen käsittelyn ja hankintojen hallinnan sähköiset ratkaisut ovat maassa vasta elinkaarensa alussa. Basware panostaa huomattavasti Yhdysvalloissa myyntiorganisaationsa rakentamiseen ja jälleenmyyntikanavan kehittämiseen.

Asiakkuuden hallinta (Conquer the base)

Basware jatkaa tasaista kasvu-uraa kypsemmillä markkinoilla, joilla parannetaan kokonaisvaltaisen palvelukonseptin avulla asiakastytyvyyttä ja kehitetään asiakkaiden tarpeisiin vielä paremmin soveltuvia lisäarvotuotteita. Palvelukonsepti otetaan aluksi käyttöön Pohjoismaiden markkinoilla, minkä jälkeen se otetaan käyttöön myös muilla markkina-alueilla.

Tunnettuus ja mielipidejohtajuus (Must-have brand and thought leadership)

Basware panostaa merkittävästi yhtiön tunnettuuden ja yhtiön brändin vahvistamiseen strategisilla markkinoillaan. Yhtiö nousee mielipidejohtajan asemaan maailmanlaajuisesti hankinnasta maksuun -toimialalla. Mielipidejohtajuus perustuu Baswaren urauurtavaan tuotekehitykseen

ja hankinnasta maksuun -tuoteperheen tuotejohtajuuteen. Baswarella on markkinoiden monipuolisin, erittäin helppokäyttöinen ja nopeasti käyttöön otettava ohjelmistoperhe.

Viiden kansainvälisen suurasiaan hankkimisen vuosittain (Five global giants per year)

Yhtiö hakee nopeaa ja kannattavaa kasvua yhteistyöstä suurten kansainvälisten yritysten kanssa. Suurissa yrityksissä on hankinnasta maksuun -markkinoilla runsaasti kasvupotentiaalia. Basware sai vuonna 2007 asiakkakseen aiempaa selvästi enemmän suuria kansainvälisiä konserneja. Basware kehittää tuotteistaan entistä suorituskykyisempiä, jotta ne soveltuvat suurten organisaatioiden tarpeisiin. Baswaren kilpailuetuna on monipuolinen ja helppokäyttöinen tuoteperhe. Yhtiön tavoitteena on saada vuosittain vähintään viisi uutta kansainvälistä suuryritystä asiakkaaksi.

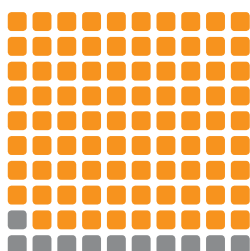
Yhteistyön tiivistäminen jälleenmyyjien kanssa (Joint forces)

Keskisuurena kansainvälisenä ohjelmistoyhtiönä Basware hakee nopeaa kasvua strategisilta ja uusilta markkinoilta jälleenmyyntikanavan kautta. Basware on tiivistämässä yhteistyötään jälleenmyyjien kanssa kaikilla markkina-alueillaan. Yhteistyötä kehitetään jatkuvasti ja kumppaneille tarjotaan laadukasta koulutusta. Jälleenmyyntikanavaa vahvistetaan samalla merkittävästi. Yhtiöllä oli vuoden lopulla jälleenmyyjiä 33 maassa.

JOHTAVAKSI TUOTEPERHEEKSI

LIIVEVAIHTO LIIKETOIMINNOITTAIN

%



■ Sähköinen 89 %

■ Talousohjaus 11 %

Baswaren liiketoiminnan ydin koostuu hankinnasta maksuun (Enterprise Purchase to Pay) -tuotepiheestä. Tuotepihe muodostaa integroidun ratkaisukokonaisuuden koko hankinnasta maksuun -prosessin kehittämiseen ja automatisointiin.

Baswaren hankinnasta maksuun -tuotepihe sisältää ratkaisut ostolaskujen automaattiseen käsittelyyn (Basware Invoice Processing), hankintojen hallintaan (Basware Purchase Management) ja matkahallintaan (Basware Travel & Expense Management). Näitä ratkaisuja täydentävät lisäarvotuotteet toistuvaislaskujen automaattiseen täsmäytymiseen (Basware Contract Matching) sekä tilausten ja ostolaskujen täsmäytymiseen (Basware Order Matching). Sähköisen arkistoinnin ratkaisu (Basware Document Archiving) mahdollistaa dokumenttien pysyväisarkistoinnin.

Baswaren tuotetarjontaa täydentää mittaristosovellus (Basware Key Performance Indicator Reporting Tool), jonka avulla hankinnasta maksuun -prosessin tehokkuutta voidaan mitata erilaisten valmiiden liiketoimintamittareiden avulla. Uusin tuoteversio sisältää kaikkiaan yli sata hankinta-, laskunkäsittely- ja matkahallintaprosesseihin liittyvää mittaria.

Hankinnasta maksuun -tuotepiheeseen kuuluu lisäksi Suomen johtava maksuliikenteen kokonaisratkaisu. Baswaren eOffice on osto- ja matkalaskujen sähköiseen käsittelyyn ja arkistointiin kehitetty sovellus. Yhtiö tarjoaa näitä tuotteita tällä hetkellä ainoastaan Suomen markkinoilla ja ne tulivat osaksi Baswaren tuoteportfoliota Analyste-yritysoston myötä vuonna 2006.

Yhtiö julkaisi kaikista hankinnasta maksuun -tuotepiheen sovelluksista uudet tuoteversiot vuonna 2007.

UUSIA TUOTTEITA

Vuoden 2007 aikana täydennettiin hankinnasta maksuun -tuotepiherä uusilla innovatiivisilla

tuotteilla. Basware on vahvistanut vuoden 2007 aikana erityisesti hankintojen hallinnan tuoteportfoliotaan.

Yhtiö kehitti vuonna 2007 uutuustuotteena Basware RFX Management -kilpailutussovelluksen, jota pilotoitiin olemassa olevassa asiakaskunnassa. Uusi sovellus auttaa asiakkaita hallitsemaan kilpailutusprojektejaan ja mahdollistaa sähköisen kilpailutusprosessin. Näin yritysten on mahdollista saavuttaa merkittäviä säästöjä.

Basware pilotoi vuonna 2007 myös uutuustuotteena Basware Contract Lifecycle Management -sovelluksen. Tuote on kehitetty sopimusten elinkaaren hallintaan. Sovelluksen avulla on mahdollista tehdä hankintoja sopimuksiin perustuen ja hallita sopimusehtojen noudattamista. Tuote tukee sopimushallintaprosessin automatisointia ja mahdollistaa sopimuksiin pohjautuvien hankintojen kuluseurannan.

Uudet tuotteet tukevat koko hankinnasta maksuun -prosessin tehostamista ja automatisointia ja ne mahdollistavat hankintaprosessin säännösten mukaisuuden ja sopimushyötyjen saavuttamisen. Sopimusten hallintaratkaisu ja kilpailutussovellus integroituvat saumattomasti Baswaren laskujen käsittely- ja hankintapuolen järjestelmiin. Tuotteet lanseerataan kaupallisesti vuoden 2008 alussa.

Basware toi vuonna 2007 markkinoille ensimmäisenä yhtiönä maailmassa hankinnasta maksuun -mobiilisovelluksen (Basware Mobile Client). Sovellus mahdollistaa ostolaskujen ja hankintaehtotusten hyväksymisen ja tarkastamisen mobiililaitteella. Sovelluksen avulla on mahdollista tehostaa hankintaehtotusten ja laskujen hyväksymisprosessia silloinkin kun hyväksyjät eivät ole toimistolla tai päätteen äärellä.

Basware lanseerasi vuonna 2007 Unicode-merkistötuen kaikkiin hankinnasta maksuun -tuotepiheen tuotteisiin. Unicode-merkistö-



tuettu ohjelmisto mahdollistaa kustannustehokkaat ympäristöt kansainvälisille yhtiöille ja on siksi erittäin tärkeä ominaisuus esimerkiksi Aasiassa ja Venäjällä toimiville monikansallisille yhtiöille. Baswaren ohjelmistot tukevat 18 kieltä ja eri kieliversioita lisätään asiakkailta tulevan kysynnän mukaan.

Basware Portal mahdollistaa loppukäyttäjien pääsyn kaikkiin Baswaren hankinnasta maksuun -ratkaisuihin ja tehtäviin yhden portaalin kautta.

TALOUSOHJAUS

Baswaren talousohjauksen (Basware Financial Management) tuoteperhe koostuu konsernilaskentaan (Basware Group Consolidation) sekä liiketoiminnan suunnitteluun (Basware Business Planning) kehitetyistä ohjelmistoratkaisuista.

Konsernilaskennan ohjelmistoja täydentävät lisäarvotuotteet FAS/IFRS-paketti (Basware IFRS Package) ja rahavirtalaskelma (Basware Cash Flow). FAS/IFRS-paketti sisältää valmiita syöttö- ja raportointipohjia, jotka nopeuttavat uusien talousraportoinnin standardien mukaista raportointia. Basware tuo vuoden 2008 alkupuolella markkinoille FAS/IFRS-paketista uuden version (8.0). Uusi versio on Unicode-merkistötuettu.

Baswarella on myös liiketoiminnan suunnitteluun kehitetty lisäarvotuote (Basware Transparent Reporting), jonka avulla saadaan entistä tarkempaa tietoa raporteilla näkyvien erien sisällöstä. Talousohjauksen analyysityökalun (Basware Analyzer) avulla on mahdollista laatia monipuolisia graafisia esityksiä.

Basware esitteli kaikista talousohjauksen tuotteista uudistetut versiot vuonna 2007.

VERKKOLASKUTUSTUOTTEET

Basware Invoices Oy kehittää verkkolaskutuksessa käytettäviä ohjelmistoja ja palveluita sekä tarjoaa niitä loppuasiakkaille, yhteistyökumppaneille ja muille verkkolaskuoperaattoreille kansainvälisesti. Yhtiöön on keskitetty Baswaren verkkolaskuosaaminen. Verkkolaskujen määrä on kasvanut tasaisesti ja Basware Invoices tekee yhteistyötä verkkolaskutusyhtiöiden kanssa.

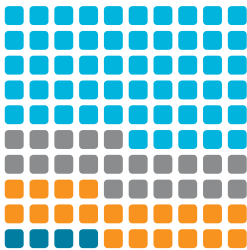
BASWAREN INNOVAATIOT

1997	Laskujen käsittely
2002	Automaattinen laskujen kierrätys ja käsittely
2004	Laskuautomaatio
2005	5-tasoinen täsmäytys
2005	Hankinnasta maksuun -konsepti
2006	Ensimmäinen Key Performance Indicator -raportointityökalu sisältäen yli 100 mittaria
2007	Täysi Unicode-tuki koko hankinnasta maksuun -ratkaisuun
2007	Basware Mobile Client -sovellus

TOIMINTAYMPÄRISTÖ JA KEHITYS ALUEITTAIN

LIIVEVAIHTO MAANTIETEELLISESTI

% varojen sijainnin mukaan



- Suomi 55 %
- Skandinavia 21 %
- Eurooppa 20 %
- Muut 4 %

Kokonaisuudessaan hankinnasta maksuun -markkinoiden on ennustettu kasvavan. Merkittävimmät markkina-alueet ovat Yhdysvallat ja Länsi-Eurooppa. Näiden alueiden osuus koko yritysohjelmistotalan markkinoista on noin 75 %. Länsi-Euroopassa ja Yhdysvalloissa laskujen käsittelyn ja hankintojen hallinnan sähköiset ratkaisut ovat vasta elinkaarensa alussa.

Baswaren markkina-alueet ovat Eurooppa, Pohjois-Amerikka sekä Aasian ja Tyynenmeren alue.

VANKKAA KASVUA

Baswaren Euroopan hankinnasta maksuun -liiketoiminnot kehittyivät tasaisen hyvin kaikilla markkina-alueilla. Kokonaisuutena Baswaren liiketoiminta Pohjoismaissa ylitti vuodelle asetetut tavoitteet. Suomen sähköisen liiketoiminnan ja Skandinavian yksiköt ylittivät molemmat tavoitteensa.

Baswaren asema vahvistui sen strategisilla markkina-alueillaan Saksassa, Iso-Britanniassa ja Ranskassa. Basware osti syyskuussa iso-britannialaisen Digital Visionin koko osakekannan. Digital Vision on johtava dokumenttien tunnistukseen ja hallintaan keskittyvä yritys. Kaupan myötä Basware saavutti johtavan aseman Iso-Britannian hankinnasta maksuun -ratkaisujen markkinoilla.

Euroopan ulkopuolella Baswarella on Yhdysvalloissa tytäryhtiö, joka keskittyy sähköisen liiketoiminnan tuotteiden myyntiin Yhdysvalloissa ja Kanadassa. Alueella ei saavutettu liikevaihdolle asetettuja tavoitteita. Yhtiö panosti voimakkaasti jälleenmyyntikanavan kehittämiseen Yhdysvalloissa. Basware vahvisti vuoden aikana organisaatiotaan Yhdysvalloissa ja jatkaa sen kehittämistä edelleen vuonna 2008.

Basware laajensi toimintaansa vuoden aikana Aasian ja Tyynenmeren alueella. Yhtiö avasi Singaporen toimiston elokuussa. Liiketoimintaa kasvatetaan alueella jälleenmyyjien kautta. Yritysohjelmistomarkkinoiden on ennustettu

kasvavan Aasiassa. Baswaren asemaa alueella vahvasti merkittävä jälleenmyyntisopimus DICOM Groupin kanssa. Yhtiö hakee nyt kasvua erityisesti Kiinasta, Singaporesta ja Malesiasta.

JÄLLEENMYNTIKANAVA VAHVISTUI

Basware jatkoi jälleenmyyntikanavansa vahvistamista strategian mukaisesti Euroopassa, Pohjois-Amerikassa sekä Aasian ja Tyynenmeren alueella.

Basware solmi kesäkuussa maailmanlaajuisen jälleenmyyntisopimuksen tunnistus- ja tallennusohjelmistoja kehittävän DICOM Groupin kanssa. Sopimuksen myötä Baswaren jälleenmyyntikanava vahvistui erityisesti Aasian ja Tyynenmeren alueella. Yhteistyön myötä Baswaren ratkaisut täydentyivät DICOM Groupin kehittämällä sovelluksilla. Yhteistyön uskotaan vahvistavan merkittävästi Baswaren markkina-asemaa Aasian ja Tyynenmeren alueella vuonna 2008.

Basware avasi kesäkuussa toimiston Moskovassa ja vuoden lopussa yhtiöllä oli kolme jälleenmyyjää Venäjällä. Venäjän liiketoiminnan uskotaan kehittyvän vuonna 2008. Baswaren ohjelmistoratkaisut ovat Unicode-merkistötuotteita ja yhtiö voi tarjota Venäjän markkinoilla venäjänkielisiä ohjelmistoversioita, mikä on merkittävä kilpailuetu.

Baswarella oli vuoden 2007 lopussa yhteensä 70 jälleenmyyjää.

KILPAILUASEMA PARANI

Baswaren kilpailuasema hankinnasta maksuun -ohjelmistotalona vahvistui vuoden aikana. Yhdysvaltalaisen tutkimusyhtiö Forrester Researchin mukaan Basware on yksi maailman johtavista hankintaratkaisujen toimittajista huhtikuussa julkaisemassaan 2007 Forrester eProcurement Wave™ -tutkimuksessaan. Baswarella arvioitiin olevan suurin markkinaosuus laskuautomaatiosovelluksissa.

Laskuautomaatioratkaisujen osalta Baswaren kilpailijat ovat pääosin pieniä ja alueellisia toimijoita, jotka ovat keskittyneet lähinnä dokumenttien hallinta- ja skannausjärjestelmiin.

Hankintojen hallintaratkaisujen osalta Basware siirtyi vuonna 2007 aiempaa voimakkaammin kilpailemaan toimialan suurten ohjelmistotalojen kanssa. Osa kilpailijoista on huomattavasti pienempiä, lähinnä alueellisia toimijoita, joiden on vaikea kilpailla johtavien ohjelmistotalojen kanssa. Menestyminen maailmanlaajuisessa kilpailussa edellyttää merkittäviä taloudellisia resursseja ja suuria tuotekehitysinvestointeja.

Toimialan uskotaan edelleen konsolidoituvan voimakkaasti. Basware on globaalissa vertailussa keski-suuri ohjelmistotalo. Basware täydensi vuonna 2007 orgaanista kasvua yritysostoilla ja jatkaa yrityskohteiden kartoittamista strategiansa mukaisesti myös vuonna 2008.

SUURASIAKKAIKEN MÄÄRÄ KASVUSSA

Vuonna 2007 Basware sai asiakkaisiksi selvästi aiempaa vuotta enemmän suuria kansainvälisiä yrityksiä. Suuret yritykset panostivat vuoden aikana voimakkaasti taloushallinnon prosessien kehittämiseen, joilla haetaan taloushallinnon prosessien tehostamista ja kustannussäästöjä. Monilla kansainvälisillä konserneilla on taloushallinnon palvelukeskuksia, joilla tehostetaan laskujen käsittelyä ja maksuliikennettä. Baswarella oli vuoden lopussa yli 100 palvelukeskusasiakkuutta ja määrän ennustetaan kasvavan vuonna 2008.

Basware kehitti vuonna 2007 Software as a Service (SaaS) -palvelukonseptiaan. SaaS-palvelu kattaa hankinnasta maksuun -tuoteperheen sovellukset, käyttökeskuksen sekä ylläpito- ja tukipalvelut. Kyseessä on kokonaisvaltaisen palvelun tuottaminen asiakkaille. Baswaren SaaS-tuottojen osuus liikevaihdosta oli vuonna

2007 vielä pientä ja tuloutumaton tilauskanta tilikauden lopussa oli 1112 tuhatta euroa. Basware solmi vuonna 2007 yhtiön historian suurimman yksittäisen kaupan SaaS-palveluna.

Basware toi markkinoille vuoden aikana ensimmäisenä yhtiönä maailmassa Unicode-merkistötuen hankinnasta maksuun -tuoteperheen ohjelmistoihin. Unicode-merkistötuki mahdollistaa ohjelmistoissa eri kieliversioiden käytön samanaikaisesti.

TALOUSOHJAUSPUOLELLA TASAISTA KASVUA

Basware yhtiöitti talousohjausyksikön tytäryhtiöksi kesäkuussa. Uuden yhtiön nimi on Basware FIMA Oy. Talousohjauksen liikevaihto kasvoi edelliseen vuoteen verrattuna 18 % ja oli odotusten mukainen.

Baswaren talousohjausyksikkö käynnisti vuonna 2007 liiketoiminnan Venäjällä. Toiminta saatiin nopeasti käyntiin ja ensimmäinen kauppa solmittiin ennen kesää. Venäjällä toimitaan kumppaneiden kautta. Vuonna 2008 Basware odottaa kasvua Venäjän markkinoilta, jossa pörssiin raportoivat yritykset ovat siirtymässä IFRS-standardien mukaiseen raportointiin. Basware tarjoaa tällä hetkellä Venäjän markkinoilla ainoana yhtiönä kattavan IFRS-ohjelmistopakettin. Yhtiö tuo ensi vuonna markkinoille uuden Unicode-merkistötuetun IFRS-paketin (versio 8.0). IFRS-paketista on jo nyt olemassa venäjänkielinen versio.

Baswaren talousohjauksen liiketoiminnan kasvuvijalka on vuonna 2008 edelleen Suomessa, jossa yhtiö tavoittelee vakaata kasvua uusilla ohjelmistoversioilla. Baswaren aseman odotetaan vahvistuvan erityisesti julkisella sektorilla, jossa kuntakonsernitilinpäätöksen laadinta tulee pakolliseksi. Baswaren Kuntakonsernipaketti oli vuonna 2007 myydyin ohjelmistoratkaisu julkisella sektorilla ja kysynnän odotetaan jatkuvan edelleen vuonna 2008.

VERKKOLASKUTUS

Basware Einvoices Oy kehittää verkkolaskutuksessa käytettäviä ohjelmistoja ja palveluita sekä tarjoaa niitä loppuasiakkaille, yhteistyökumppaneille ja muille verkkolaskuoperaattoreille kansainvälisesti. Verkkolaskujen määrä on kas-

vanut tasaisesti ja vuonna 2007 Einvoices välitti 6,9 miljoonaa verkkolaskua. Yhtiö solmi vuonna 2007 kymmenen uutta verkkolaskuoperaattorisopimusta Pohjoismaisten toimijoiden kanssa. Yhtiö liittyi jäseneksi HUB Alliance -verkkolaskutusyhteisöön, mikä vahvistaa yhtiön roolia kansainvälisillä verkkolaskumarkkinoilla.



TUOTEKEHITYS

Basware jatkoi vuonna 2007 edelleen voimakasta panostusta tuotekehitykseen. Yhtiön tuotekehitysmenot olivat 13 172 tuhatta euroa, mikä on noin 18 % yhtiön liikevaihdosta. Vuoden lopulla tuotekehityksessä työskenteli 146 henkilöä. Yhtiön tuotekehitysyksiköt ovat Suomessa, Norjassa ja Intiassa. Intian tuotekehitysyksikkö tuli vuonna 2007 Baswaren omistukseen Digital Visionin yritysoston kautta. Baswaren tuotekehityksen ydintoiminnot ovat Suomessa, mutta yhtiö laajentaa tuotekehitysorganisaatiotaan Intiassa vuonna 2008.

ASIAKASLÄHTÖISYYS MENESTYKSEN PERUSTANA

Baswaren tuotekehitys on aina perustunut hyvin tiiviiseen yhteistyöhön asiakkaiden kanssa. Yhtiö tuo markkinoille helppokäyttöisiä tuotteita oikea-aikaisesti ja markkinoilta tulevaan kysyntään. Tuotekehityksen ideat ja innovatiivisuus nousevat esille asiakkaiden kautta. Ohjelmistojen ominaisuuksia, kuten esimerkiksi automaation tasoa, suorituskykyä, käytettävyyttä ja käyttöliittymiä kehitetään yhteistyön kautta. Suurten organisaatioiden tarpeisiin kehitetään jatkuvasti suorituskykyisempiä ohjelmistoja.

NOPEAN KASVUN STRATEGIA

Baswaren tuotekehitystä kehitettiin ja integroitiin vuoden aikana vastaamaan entistä paremmin yhtiön nopean kasvun strategiaa. Yhtiössä käynnistettiin vuoden 2006 lopulla mittava ohjelmistotuotannon kehitysohjelma. Basware investoi vuoden aikana huomattavasti ohjelmistotuotannon työkalujen ja menetelmien kehittämiseen. Ohjelmistotuotanto on organisoitu tuotelinjapohjaiseksi ja tuotteiden kehitystyössä siirryttiin vuoden kuluessa käyttämään yhteinäistä ohjelmistotalustusta.

Yhtiö tavoittelee nopeaa kasvua hankinnasta maksuun -ohjelmistoliiketoiminnasta, joka oli tuotekehityksen ehdoton painopistealue vuonna 2007. Baswarella on markkinoiden monipuolis-

hankinnasta maksuun -tuoteperhe, joka on erittäin kilpailukykyinen ja pitkälle kehitetty.

MERKITTÄVIÄ TUOTEUUDISTUKSIA

Yhtiön tuotejohtajuus vahvistui edelleen vuonna 2007, kun se esitteli uudet tuoteversiot kaikista noin 20 tuotteestaan. Yhtiö pilotoi vuoden aikana uusina tuotteina sopimusten elinkaaren hallintaan kehitetyn Basware Contract Lifecycle Management -tuotteen, joka integroituu Baswaren hankinnasta maksuun -kokonaisuuteen automatisoiden sopimuksiin perustuvien tilausten käsittelyä. Basware pilotoi myös Basware RFX Management -kilpailutustuotteen. Basware esitteli ensimmäisenä yhtiönä maailmassa Mobile Client -sovelluksen, joka mahdollistaa ostolaskujen ja hankintaehdotusten hyväksynnän mobiililaitteella.

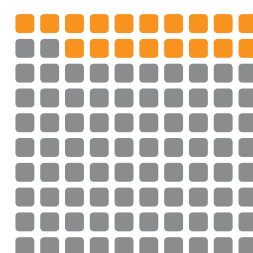
Basware lanseerasi vuonna 2007 Unicode-merkistötuen kaikkiin hankinnasta maksuun -tuoteperheen tuotteisiin. Standardi yhtenäistää eri merkistöjärjestelmät. Tämä mahdollistaa useiden eri merkistöjen käytön yhdessä tietokanta-asennuksessa, mikä on merkittävä ominaisuus kansainvälisille yhtiöille, jotka toimivat esimerkiksi Aasiassa ja Venäjällä. Baswaren ohjelmistot tukevat 18 kieltä ja eri kieliversioita lisätään asiakkailta tulevan kysynnän mukaan.

Talousohjauksen tuotteiden osalta julkaistiin uusi kansainvälinen versio konsernilaskennan ohjelmistoon liittyvästä FAS/IFRS-paketista.

ETURIVIN KUMPPANIT

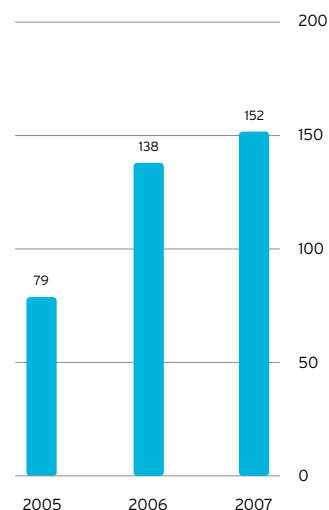
Yhtiön tuotekehitystyö perustuu aina viimeisimpään teknologiaan. Basware on Microsoftin ylimmän tason Gold Certified -kumppani ja tekee yhteistyötä myös SAP:n kanssa. Baswarelle on myönnetty Oracle-kumppanuussertifikaatti sekä EMC Documentum -sertifikaatti. Basware solmi vuonna 2007 kumppanuussopimukset johtavien teknologiayhtiöiden VMwaren, Citrixin, BlackBerryn (RIM) ja Nokian kanssa.

TUOTEKEHITYKSEN OSUUS LIIKEVAIHDOSTA %



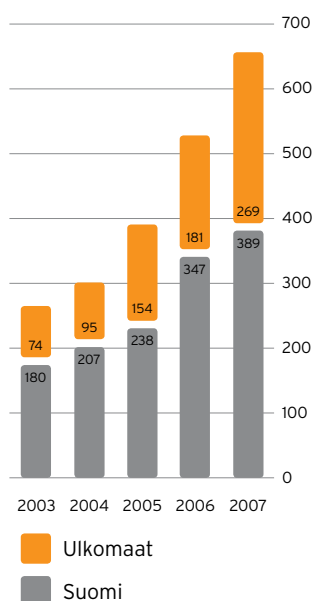
- Tuotekehitys 18 %
- Liikevaihto 82 %

TUOTEKEHITYSHENKILÖSTÖ- MÄÄRÄN KASVU

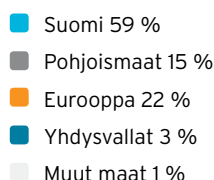
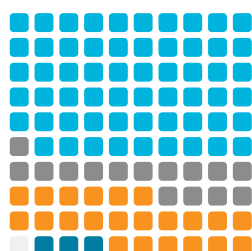


HENKILÖSTÖ JA YHTEISKUNTAVASTUU

HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ



HENKILÖSTÖN JAKAUMA MAANTIETEELLISESTI



Baswaren henkilöstöstrategia on keskeinen osa yhtiön liiketoimintastrategiaa, joka kiteytyy kansainvälistymiseen sekä nopeaan ja kannattavaan kasvuun. Strategiset tavoitteet saavutetaan parhaiten, mikäli yhtiön palveluksessa on motivoitunut, osaava ja hyvinvoiva henkilöstö. Työntekijöiltä edellytetään kansainvälisen ohjelmistoliiketoiminnan osaamista sekä vahvaa ammattitaitoa ja sitoutuneisuutta. Basware tarjosi vuonna 2007 henkilöstölleen hyviä urakehitysmahdollisuuksia sekä tilaisuuksia jatkuvaan itsensä kehittämiseen.

HENKILÖSTÖMÄÄRÄ KASVUSSA

Baswaren henkilöstömäärä on edelleen vahvassa kasvussa. Yhtiö työllisti vuoden 2007 lopulla 658 henkilöä (528 vuonna 2006). Henkilöstömäärä kasvoi edellisvuoteen verrattuna 23,5 %.

Henkilöstömäärä kasvoi erityisen voimakkaasti konsernin ulkomaisissa tytäryhtiöissä. Digital Visionin yritysosto toi 51 uutta ammattilaista taloon. Basware työllisti vuoden lopulla ulkomaille 269 henkilöä (181 vuonna 2006). Baswaren ulkomaisten yksiköiden henkilöstömäärä ylittää vuonna 2008 ensimmäistä kertaa yhtiön historiassa Suomessa työskentelevien työntekijöiden määrän.

Basware on nuorekas yhtiö, työntekijöiden keski-ikä on 35,6. Heistä miehiä on 71 % ja naisia 29 %. Henkilöstö on erittäin korkeasti koulutettua, 32 % on korkeakoulu- tai yliopistotutkinto.

Baswaren henkilöstömäärän arvioidaan kasvavan noin 15 % vuonna 2008.

AKATEMIAT HENKILÖSTÖÄ KEHITTÄMÄSSÄ

Basware panosti vuonna 2007 erityisen voimakkaasti henkilöstönsä osaamisen kehittämiseen. Laadukasta ja monipuolista koulutusta tarjottiin kaikille henkilöstöryhmille. Koulutukset ja valmennukset suunnitellaan ja räätälöidään aina yhtiön strategisten tavoitteiden pohjalta.

Vuonna 2007 käynnistettiin yhtiön esimiehille räätälöity Leadership Academy -koulutusohjelma. Ohjelma jatkuu edelleen vuonna 2008 ja se on tarkoitettu kaikille yhtiön esimiehille. Baswaren avainhenkilöille toteutettiin myös johtamisarviointeja sekä henkilökohtaisia valmennuksia.

Vuoden 2007 lopulla saatiin päätökseen vuonna 2006 alkanut tuotekehitysyksikön projektitaitojen koulutusohjelma. Koulutusohjelmaan osallistui koko Baswaren tuotekehityshenkilöstö. Tuotekehityksen projektipäälliköille toteutettiin lisäksi oma syventävä koulutus.

Yhtiön myyjille järjestettiin myyntitaitojen kehittämiseen räätälöity Sales Academy -koulutusohjelma. Koulutusohjelma on suunnattu myös liiketoimintakumppaneille.

Konsulteille toteutettiin vuonna 2007 muun muassa projektitaitojen koulutusta. Konsulttien koulutus jatkuu edelleen vuonna 2008, jolloin Baswarella käynnistyy Consulting Academy -koulutusohjelma.

Yhtiö valitsee joka vuosi muutaman kyvykkään työntekijän suorittamaan kansainvälistä MBA-tutkintoa.

Basware jatkaa myös vuonna 2008 henkilöstönsä osaamisen kehittämistä.

TYÖTYYTYVÄISYYS KORKEALLA

Baswaren henkilöstöjohtamisen keskeinen teema vuodelle 2007 oli työtyytyväisyyden parantaminen. Syyskuussa 2007 tehty henkilöstökysely osoitti, että työtyytyväisyys on kasvanut selvästi kaikilla eri osa-alueilla. Kyseillä arvioitiin yhdeksää työhön liittyvää osa-alueita. Korkeimmat arvosanat annettiin johtamisesta. Vuoden 2007 kyselyyn vastasi 72 % (60 % vuonna 2006) koko yhtiön henkilöstöstä. Kyselyn kokonaisarvosana asteikolla 1-5 oli 3.67.



HYVÄ TYÖ PALKITAAN

Baswarella on koko henkilöstön kattava tulos-palkkiojärjestelmä. Palkitseminen perustuu jokaisen työntekijän henkilökohtaiseen tulos-korttiin kirjattujen tavoitteiden saavuttamiseen. Baswarella on myös optio-ohjelma konsernin avainhenkilöille. Palkitsemisjärjestelmän tavoitteena on tukea ja ohjata henkilöstön työskente-lyä yhtiön strategian ja arvojen mukaisesti.

Basware palkitsee lisäksi vuosittain ansioitu-neen työntekijän jokaisesta henkilöstöryhmäs-tä. Palkitsemiskriteerinä on Baswaren arvojen mukainen käyttäytyminen.

VASTUULLINEN YHTIÖ

Vastuullisuus on läsnä kaikessa Baswaren lii-ke-toiminnassa. Vastuullinen toiminta perustuu yhtiön arvoihin, vallitsevaan lainsäädäntöön ja korkeaan liiketoimintaetiikkaan. Yhtiön arvot ovat saavutuksellisuus, ammattitaito, kunnioi-tus ja rohkeus.

Tärkeä osa yhtiön vastuullisuutta on kannattavuus ja taloudellinen vakaus, josta yhtiö on vastuussa asiakkailleen, osakkeenomistajilleen, henkilöstöl-leen ja liiketoimintakumppaneilleen.

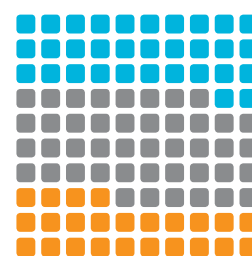
Basware tukee aktiivisesti henkilökunnan työhy-vinvointia ja virkistystä. Yhtiöllä on lukuisia harras-tekerhoja sekä yhteisiä virkistystilaisuuksia. Henkilökunnan osaamisen jatkuva kehittäminen on myös merkittävä osa Baswaren vastuullisuutta.

Basware on vuodesta 2002 lähtien tehnyt yh-teistyötä Plan Suomi -säätiön kanssa. Yhtiöllä on 14 kummilasta eri puolilla maailmaa, minkä lisäk-si se tukee valikoituja kehityshankkeita. Vuon-na 2007 Basware on tukenut lasten koulutusta Sierra Leonessa, missä sisällissodan seuraukse-na suuri osa lapsista on jäänyt opetuksen ulko-puolelle. Lisäksi yhtiö tukee Plan Vastuunkantaja -ohjelman puitteissa lasten fyysisen ja henkisen hyvinvoinnin edistämistä kriisialueilla. Basware on myös aktiivisesti haastanut sidosryhmänsä mukaan tukemaan kehitysmaiden lapsia.

Yhtiön pääkonttori Espoossa on WWF:n Green Office -sertifioitu toimisto. Sertifikaatti velvoit-taa mittaamaan toimiston sähkön- ja paperinku-lutusta ja sen tavoitteena on säästää materiaali-, jätehuolto- ja energiakustannuksia.

Basware järjestää vuosittain nuorille kuvatai-teilijoille suunnatun The Art of Basware -taide-kilpailun.

HENKILÖSTÖN KOULUTUSJAKAUMA



- Ylempi korkeakoulu-tutkinto 32 %
- Alempi korkeakoulu-tutkinto 44 %
- Keskiasteen tutkinto 24 %

HALLINNOINTIPERIAATTEET

Basware Oyj on Helsingin Arvopaperipörssissä julkisesti noteerattu osakeyhtiö. Basware-konserni muodostuu emoyhtiöstä sekä Suomessa ja ulkomailla toimivista tytäryhtiöistä. Ylintä päätöksentekovaltaa Basware Oyj:ssä käyttävät yhtiökokous, hallitus ja toimitusjohtaja. Oheinen on tiivistelmä yhtiön hallinnointiperiaatteista. Hallinnointiperiaatteet ovat luettavissa kokonaisuudessaan verkkovuosikertomuksessa osoitteessa www.basware.fi/vuosikertomus.

YHTIÖKOKOUS

Yhtiökokous on Basware Oyj:n ylin päättävä elin. Varsinainen yhtiökokous pidetään kerran vuodessa ja vuoden aikana voidaan tarvittaessa järjestää myös ylimääräisiä yhtiökokouksia. Varsinaisessa yhtiökokouksessa päätetään tuloslaskelman ja taseen vahvistamisesta, vahvistetun taseen mukaisen voiton tai tappion käsittelystä, vastuuvapauden myöntämisestä hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle sekä hallituksen jäsenten määrästä ja nimittämisestä.

Varsinaisessa yhtiökokouksessa valitaan myös tilintarkastajat sekä päätetään hallituksen ja tilintarkastajien palkkioista sekä käsitellään muut kokouskutsussa mainitut asiat. Vuonna 2008 varsinainen yhtiökokous pidetään 14.2.2008 Helsingissä.

HALLITUS

Basware Oyj:n hallitus huolehtii yhtiön hallinnosta ja toiminnan asianmukaisesta järjestämisestä. Hallitus valvoo yhtiön toimintaa ja johtamista sekä päättää merkittävät yhtiön strategiaa, organisaatiota, rahoitusta ja investointeja koskevat asiat. Hallituksen tehtävät ja vastuu määräytyvät ensisijaisesti yhtiöjärjestyksen ja Suomen osakeyhtiölain mukaisesti. Yhtiökokous valitsee hallituksen jäsenet toimikaudeksi kerrallaan. Hallitus valitsee keskuudestaan puheenjohtajan ja varapuheenjohtajan ja on päätösvaltainen, kun enemmän kuin puolet sen jäsenistä on läsnä.



HALLITUS VUONNA 2007

Varsinainen yhtiökokous valitsi 26.2.2007 hallitukseen kuusi jäsentä. Hallitukseen valittiin Asko Ahonen, Tom Bangemann, Kirsi Eräkangas, Ossi Pohjola, Antti Pöllänen ja Hannu Vaajoensuu. Hallitukseen ei valittu uusia jäseniä.

Järjestäytymiskokouksessa 26.2.2007 hallitus valitsi keskuudestaan puheenjohtajaksi Hannu Vaajoensuun ja varapuheenjohtajaksi Kirsi Eräkankaan. Kaksi hallituksen jäsentä (Pöllänen ja Vaajoensuu) oli työ- tai toimisuhteessa yhtiöön vuonna 2007. Vaajoensuu ja Eräkangas omistavat kumpikin noin 9 % ja Pöllänen 7 % sekä Ahonen noin 3 % yhtiön kaikista osakkeista, kun otetaan huomioon holhottavien omistus ja määräysvallassa olevien yhtiöiden omistus. Kaksi jäsenistä (Bangemann ja Pohjola) on yhtiöstä ja sen merkittävistä omistajatahoista riippumattomia. Hallituksen jäsenet on esitelty sivulla 21. Yhtiön hallitus kokoontui 17 kertaa vuonna 2007 ja hallituksen jäsenten keskimääräinen läsnäoloprosentti kokouksissa oli 95,1 %.

HALLITUKSEN JÄSENTEN PALKITSEMINEN

Hallituksen palkitsemisperiaatteista päättää varsinainen yhtiökokous. Vuonna 2007 hallituksen jäsenen palkkio oli 22 000 euroa, hallituksen varapuheenjohtajan palkkio 26 000 euroa ja hallituksen puheenjohtajan palkkio 44 000 euroa toimikaudelta. Tähän palkkioon eivät ole oikeutettuja Basware-konsernissa päätoimisesti työskentelevät hallituksen jäsenet (Pöllänen ja Vaajoensuu). Pölläselle kuitenkin maksettiin hallituksen jäsenen palkkio siltä 6 kuukauden ajalta, jolloin hän ei ollut töissä yhtiössä. Vuosipalkkiot maksettiin siten, että hallituksen jäsenille, joiden osakkeenomistus oli alle 5 000 Basware Oyj:n osaketta (Bangemann ja Pohjola), hankittiin 40 prosentilla vuosipalkkion brutto-osuudesta Basware Oyj:n osakkeita Helsingin Pörssin järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Lisäksi kaikille hallituksen jäsenille maksettiin jokaiselta kokoukselta 275 euron kokouspalkkio.

Hallituksen puheenjohtaja Hannu Vaajoensuu on työsuhteessa yhtiöön. Hänen vastuullaan ovat yhtiön strategiset hankkeet kuten yritysostot. Työsuhteen ehdoista on sovittu kirjallisessa sopimuksessa, joiden mukaan:

- irtisanomisaika ja -palkka ovat yhtiön irtisanoessa 6 kuukautta, jonka lisäksi henkilö on oikeutettu 12 kuukauden palkkaa vastaavaan korvaukseen,
- irtisanomisaika ja -palkka ovat henkilön itse irtisanoutuessa 6 kuukautta, erillistä korvausta ei makseta,
- kilpailukiello on 12 kuukautta työsuhteen päättymisestä lukien,
- eläkeikä ja -etuudet ovat TEL:n mukaiset. Hallituksen puheenjohtajan palkka etuineen oli 99 078,57 euroa vuonna 2007. Tästä säännöllisen rahapalkan osuus oli 86 327,07 euroa ja luontoisetujen osuus 12 751,50 euroa. Hallituksen puheenjohtaja ei kuulu yhtiön tulospalkkiojärjestelmän piiriin.

TOIMITUSJOHTAJA JA MUU JOHTO

Hallitus nimittää Basware Oyj:n toimitusjohtajan. Toimitusjohtajan tehtävänä on hoitaa yhtiön juoksevaa hallintoa hallituksen antamien ohjeiden ja määräysten sekä osakeyhtiölain mukaisesti. Vuonna 2007 yhtiön toimitusjohtajana toimi Ilkka Sihvo.

TOIMITUSJOHTAJA

Hallitus päättää ja hyväksyy toimitusjohtajan toimisuhteen ehdoista kirjallisessa sopimuksessa. Yhtiön nykyisen toimitusjohtajan:

- irtisanomisaika ja -palkka ovat yhtiön irtisanoessa 6 kuukautta, jonka lisäksi henkilö on oikeutettu 12 kuukauden palkkaa vastaavaan korvaukseen,
- irtisanomisaika ja -palkka ovat henkilön itse irtisanoutuessa 6 kuukautta, erillistä korvausta ei makseta,
- kilpailukiellon pituus on 12 kuukautta työsuhteen päättymisestä,

- tulospalkkio on korkeintaan 50 % vuosittaisesta peruspalkasta,
- eläkeikä ja -etuudet ovat TEL:n mukaiset.

Toimitusjohtajan palkitseminen koostuu rahapalkasta, luontoiseduista, mahdollisesta tuloksen mukaan määräytyvästä vuosipalkkiosta ja osakeoptio-oikeuksista. Toimitusjohtajan palkka etuineen oli 162 687,09 euroa vuonna 2007. Tästä säännöllisen rahapalkan osuus oli 147 574,79 euroa ja luontoisetujen osuus 15 112,30 euroa. Tulospalkkiota ei maksettu vuodelta 2006. Lisäksi toimitusjohtajalle annettiin vuoden 2007 aikana 16 000 kappaletta Basware Oyj Optio-ohjelma 2006 B-sarjan optioita.

JOHTORYHMÄ 2007

Konsernin johtoryhmä avustaa toimitusjohtajaa yhtiön operatiivisessa johtamisessa, valmistele hallituksen ja toimitusjohtajan käsiteltäviä asioita sekä suunnittelee ja valvoo liiketoimintayksiköiden toimintaa. Konsernin johtoryhmä kokoontuu kerran kuukaudessa. Toimitusjohtaja toimii johtoryhmän puheenjohtajana.

Konsernin johtoryhmään kuuluivat vuonna 2007 Ilkka Sihvo (toimitusjohtaja, johtoryhmän puheenjohtaja), Mika Harjuaho, Juha Heiskanen, Olli Hyppänen, Ulla Martola, Matti Rusi, Jari Tavi, Esa Tihilä, Odd Roar Trapnes, Jukka Virkunen ja Jukka Virtamo. Juha Heiskanen siirtyi 1.8.2007 Basware FIMA Oy:n toimitusjohtajaksi ja lopetti tällöin konsernin johtoryhmän jäsenenä. Talousjohtaja Jukka Virtamo erosi yhtiön palveluksesta 6.3.2007. Hänen tilalleen nimitettiin 1.8.2007 Mika Harjuaho.

Ylimmän johdon palkitseminen koostuu rahapalkasta, luontoiseduista, mahdollisesta tuloksen mukaan määräytyvästä vuosipalkkiosta ja osakeoptio-oikeuksista. Palkitsemisperiaatteista päättää yhtiön hallitus. Vuonna 2005 otettiin käyttöön yhtiön ylimmän johdon pitkäaikainen kannustinjärjestelmä, jonka perusteella voidaan myöntää optioita yhtiön ylimmän johdon

jäsenille. Kannustinjärjestelmän piiriin kuuluvat johtoryhmän jäsenten lisäksi osa Baswaren liiketoimintayksiköiden maajohtajista.

Vuonna 2007 johtoryhmän jäsenille, pois lukien toimitusjohtaja, maksettiin rahapalkkaa yhteensä 832 833,72 euroa sekä luontoisetuja 102 203,08 euroa ja vuoden 2006 tulokseen perustuvia tulospalkkioita 184 266,54 euroa.

RISKIENHALLINTA

Baswaren riskienhallintatoimintaa ohjaavat lain vaatimukset, omistajien liiketoiminnalle asetamat tavoitteet sekä asiakkaiden, henkilöstön ja muiden tärkeiden sidosryhmien odotukset. Riskienhallinnan tavoitteena on tiedostaa ja tunnistaa systemaattisesti ja kattavasti Baswaren toimintaan liittyvät riskit sekä varmistaa, että riskejä hallitaan asianmukaisesti liiketoimintaan liittyviä päätöksiä tehtäessä. Yhtiön riskienhallinta tukee strategisten tavoitteiden saavuttamista ja varmistaa liiketoiminnan jatkuvuuden. Basware ottaa riskejä, jotka luontaisesti kuuluvat strategiaan ja tavoitteisiin. Yhtiö ei ole valmis ottamaan riskejä, jotka ovat toiminnan jatkuvuuden vaarantavia tai hallitsemattomia ja jotka oleellisesti vahingoittavat yhtiön toimintaa.

Riskienhallinnan prosessissa riskit pyritään tunnistamaan ja arvioimaan, jonka jälkeen suunnitellaan ja toteutetaan käytännön toimenpiteet kunkin riskin osalta. Toimenpiteitä voivat olla esimerkiksi riskin välttäminen, sen pienentäminen eri keinoin tai riskin siirtäminen vakuutuksin tai sopimuksin. Baswaren riskienhallintaprosessin mukaan yhtiön hallitukselle raportoidaan kerran vuodessa riskikartoituksen perusteella havaitut keskeisimmät riskit. Hallitus analysoi yhtiön riskit omistaja-arvon näkökulmasta. Riskienhallinnassa ei ole omaa erillistä organisaatiota, vaan sen vastuut noudattavat muun liiketoiminnan ja organisaation mukaista vastuunjakoja. Yhtiön riskienhallintamallin mukaisesti riskit luokitellaan kuuteen ryhmään:



liiketoiminta-, tuote-, henkilöstö-, lainopilliset, taloudelliset ja tietoturvariskit.

SISÄINEN VALVONTA JA SISÄINEN TARKASTUS

Ylin vastuu kirjanpidosta ja varainhoidon valvonnasta kuuluu Basware Oyj:n hallitukselle. Hallitus vastaa sisäisestä valvonnasta, ja toimitusjohtaja huolehtii valvonnan käytännön järjestämisestä ja valvonnan toimivuuden seurannasta. Liiketoiminnan ohjaus ja valvonta tapahtuvat koko konsernin kattavan raportointi- ja ennustejärjestelmän avulla. Toimitusjohtaja ja talousjohtaja toimittavat hallituksen ja johtoryhmän kokouksiin kuukausittaisiin raportteihin perustuvan katsauksen konsernin tilanteesta ja kehityksestä. Yhtiön sisäinen tarkastus on organisaation oma, omilla henkilöillä resursoitu toiminto. Toiminto tekee tarkastuksia eri tytäryhtiöissä ja liiketoimintayksiköissä varmistaakseen yhtenäisten hallintokäytäntöjen ja toimintaperiaatteiden toteutumisen konsernissa.

SISÄPIIRIHALLINTO

Baswaren sisäpiirisäännökset vastaavat Helsingin Pörssin 1.1.2006 voimaan astunutta sisäpiiriohjetta. Säännöt kieltävät sisäpiiriläisten, heidän holhottavien ja määräysvallassa olevien yhteisöjen kaupankäynnin yhtiön osakkeilla ja optioilla neljän viikon ajan ennen tulosjulkistusta (ns. suljettu ikkuna). Yhtiön julkiseen sisäpiiriin kuuluvat lain mukaisesti hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja, tilintarkastajat ja tilintarkastusyhteisön päävastuullinen tilintarkastaja

sekä tärkeimpien toimialojen vastuuhenkilöt yhtiön johtoryhmästä. Yhtiöllä on myös yritys-kohtainen sisäpiirirekisteri, johon kuuluvat ne yhtiössä työskentelevät henkilöt, jotka saavat työssään säännöllisesti sisäpiiritietoa. Tarvittaessa yhtiössä pidetään myös hankekohtaisia sisäpiirirekistereitä. Basware Oyj:n sisäpiiriasioiden ohjauksesta ja valvonnasta vastaa yhtiön lakimies, ja yhtiön viestintäpäälikkö hoitaa rekisteriä. Basware Oyj:n sisäpiirirekisteriä ylläpitää Suomen Arvopaperikeskus Oy (APK). Yhtiön julkiset sisäpiiriläiset sekä heidän ajantasaiset omistustiedot ovat nähtävillä myös yhtiön Internet-sivuilla.

TILINTARKASTUS

Tilintarkastuksen pääasiallisena tehtävänä on todentaa, että tilinpäätös antaa oikeat ja riittävät tiedot Basware-konsernin tuloksesta ja taloudellisesta asemasta tilikaudelta. Sen lisäksi tilintarkastajat raportoivat hallitukselle hallinnon ja toimintojen juoksevasta tarkastuksesta. Basware Oyj:llä on yhtiöjärjestyksen mukaisesti vähintään yksi ja enintään kaksi varsinaisen yhtiökokouksen valitsemaa tilintarkastajaa, joista vähintään toinen on Keskuskauppakamarin hyväksymä tilintarkastusyhteisö. Lisäksi yhtiöllä on vähintään yksi ja enintään kaksi varatilintarkastajaa. Hallituksen ehdotus tilintarkastajaksi ilmoitetaan yhtiökokouksessa.

Yhtiön tilintarkastajana toimi vuonna 2007 KHT-yhteisö Deloitte & Touche Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Mikael Paul. Varatilintarkastajana toimi KHT Teppo Rantanen.

HALLITUS

HANNU VAAJOENSUU, s. 1961, KTM

Hallituksen jäsen vuodesta 1990,
päätoiminen puheenjohtaja 2005-

Keskeinen työkokemus:

Basware Oyj: toimitusjohtaja 1999-2004,
johtaja 1991-1999, yhtiön konsultointitehtävissä
1987-1991

Muut luottamustoimet:

Comptel Oyj: hallituksen varapuheenjohtaja;
Efecte Oy, Festum eServices Oy: hallituksen
puheenjohtaja

ASKO AHONEN, s. 1949, ATK-suunnittelija

Hallituksen jäsen vuodesta 2006

Keskeinen työkokemus:

Analyste Oyj, toimitusjohtaja 1985-2006

Muut luottamustoimet:

Techila Technologies Oy, XP-Holding Oy,
Hallituspartnerit ry: hallituksen jäsen

TOM BANGEMANN, s. 1966, KTM

Hackett Group, Vice President, Business
Transformation 2002-

Hallituksen jäsen vuodesta 2006

Keskeinen työkokemus:

Arthur Andersen Business Consulting GmbH:
konsultti 1997-2002; Arthur Andersen Audit:
tilintarkastaja 1993-1997

KIRSI ERÄKANGAS, s. 1965, KTM, EMBA

Hallituksen jäsen vuodesta 1993,
varapuheenjohtaja 2004-

Keskeinen työkokemus:

Basware Oyj: Senior Vice President, Global
Professional Services 2003-2005, Senior Vice
President, Quality and Development 2003,
Senior Vice President, Finland 2000-2002, yhti-
ön konsultointi- ja johtotehtävissä 1988-2000

Muut luottamustoimet:

Softability Oy: hallituksen jäsen; Finpro:
hallituksen jäsen

OSSI POHJOLA, s. 1957, LuK

Liikkeenjohdon konsultti,
Business Integration Group BIG Oy
Hallituksen jäsen vuodesta 2004

Keskeinen työkokemus:

Oracle EMEA: Senior Vice President 1999-2002;
Oracle Northern, Central and Eastern Europe:
Vice President 1993-1999; Andersen Consulting
Oy: toimitusjohtaja 1988-1993

Muut luottamustoimet:

CSolutor Oy, Korkeapaine Oy, Sininen Me-
teoriitti Oy: hallituksen puheenjohtaja; Asan
Security Technologies Oy, DynaRoad Oy, Friends
Technology Oy, Insta Visual Solutions Oy ja
Instrumentointi Oy, Suur-Seudun Osuuskauppa
(SSO): hallituksen jäsen; Sievo Oy: hallituksen
puheenjohtaja

ANTTI PÖLLÄNEN, s. 1966, KTM

Hallituksen jäsen vuodesta 1993

Senior Vice President, Global Presales

Ammatillinen kokemus:

Basware Oyj: teknologiajohtaja 1998-2004,
yhtiön konsultointi- ja asiantuntijatehtävissä
1989-1997



Ossi Pohjola, Asko Ahonen,
Antti Pöllänen, Hannu
Vaajoensuu, Kirsi Eräkangas
ja Tom Bangemann.

JOHTORYHMÄ

ILKKA SIHVO, s. 1962, KTM, DI
Toimitusjohtaja
Baswaren palveluksessa vuodesta 1989
Keskeinen työkokemus:
Basware Oy: hallituksen puheenjohtaja
ja talousjohtaja 2000-2004,
johtotehtävissä 1989-1999

MIKA HARJUAHO, s. 1966, KTM
Talousjohtaja
Baswaren palveluksessa vuodesta 2007
Keskeinen työkokemus:
Suunto Oy: Talousjohtaja, 2001-2007;
Ericsson AB: Aluekontrolleri 2000-2001;
Oy LM Ericsson AB: Tulosityksikön kontrolleri
1997-2000; Suomen Unilever Oy Van den
Bergh Foods: Laskentapäällikkö 1996-1997;
Unilever Nederland B.V.: Sisäinen tarkastaja
1995-1996; Suomen Unilever Oy Lever:
Kustannuslaskija 1994-1995

OLLI HYPPÄNEN, s. 1966, DI
Senior Vice President, Software Production
Baswaren palveluksessa vuodesta 2003
Keskeinen työkokemus:
Tellabs International: Director, Supply Chain
Engineering 2002-2003; Tellabs Oy: Senior
Manager 2000-2001, Department Manager
1999, Program Manager 1998; Tecnomen Oy:
projektipäällikkö 1996-1998
Luottamustehtävät:
Lacquer Oy:n hallituksen puheenjohtaja
2005-; ManPro: hallituksen puheenjohtaja
2006-

ULLA MARTOLA, s. 1962, KTM
Senior Vice President,
Human Resources & Development
Baswaren palveluksessa vuodesta 2003
Keskeinen työkokemus:
Talent Partners Oy: Senior Executive Consul-
tant 2002-2003; KPMG Wideri Oy Ab: Chief
Knowledge Officer 1999-2002; KPMG Con-
sulting Oy Ab: Manager, Internal Processes
1998-1999, Senior Manager 1995-1998



Jari Tavi, Olli Hyppänen, Ilkka
Sihvo, Ulla Martola ja Mika
Harjuaho.



Jukka Virkkunen, Matti Rusi,
Odd Roar Trapnes ja Esa Tihilä.

MATTI RUSI, s. 1963, MBA, datanomi
Senior Vice President, Global Operations
Baswaren palveluksessa vuodesta 1997
Keskeinen työkokemus:
Basware Oyj: Senior Vice President, Finland
2005, President & Country Manager of Basware
Inc., 2003-2004, Senior Vice President,
e-Flow Business Unit 2000-2002,
Area Manager, Benelux Countries 1999-2000,
Project Manager 1997-1999

JARI TAVI, s. 1963, Insinööri
Teknologiajohtaja
Baswaren palveluksessa vuodesta 2002
Keskeinen työkokemus:
Basware Oyj: Senior Vice President, Products
and Technology 2003-2005, Senior Vice
President, Product Marketing 2002-2003;
Solid Information Technology: Product Strategy
Director 2000-2002; Ztango: teknologiajohtaja,
markkinointijohtaja 1997-2000.
Luottamustehtävät:
ESBC Oyj: hallituksen jäsen 2001-;
Basware Invoices: hallituksen jäsen 2007-

ESA TIHILÄ, s. 1964, Yo-merkonomi
General Manager, Europe and Americas
Baswaren palveluksessa vuodesta 2004
Keskeinen työkokemus:
Meridea Financial Software: CEO 2001-2004;
iCL PLC: Group Executive Director 2001,
Global Director, e-Business 1999-2001; iCL
Data Oy: Director, e-Business 1997-1998, Busi-
ness Development Director 1995-1996
Luottamustehtävät:
Nice Business Solutions Finland
1999-2001: hallituksen puheenjohtaja; ICL
Invia 2000-2001: hallituksen jäsen; Sonera
Corporation 2001-2003: hallituksen jäsen

ODD ROAR TRAPNES, s. 1957, DI, KTK
Senior Vice President, Scandinavia
Baswaren palveluksessa vuodesta 2005
(Baswaren kumppanin palveluksessa
vuodesta 1999)
Keskeinen työkokemus:
Adaptive Systems/locore: Toimitusjohtaja
1997-2005; Texas Instruments Norway:
Toimitusjohtaja 1993-1997; McDonnell Douglas
Information Systems Norway: Toimitusjohtaja,
Pohjoismaiden myyntijohtaja 1988-1993

JUKKA VIRKKUNEN, s. 1960, Yo-merkonomi
Senior Vice President, Country Manager Finland.
Baswaren palveluksessa vuodesta 2006
Keskeinen työkokemus:
Capgemini Finland Oy Technology Services:
Yksikönjohtaja 2004-2006; Ementor Oy:
Myyntijohtaja 2002-2003; Fujitsu Services
Oyj: Pohjoismaiden markkinointijohtaja 2000-
2002; iCL Data Oy e-Business: myyntijohtaja
2000-1997, Account Manager 1997-1996
Luottamustehtävät:
Helsingin seudun kauppakamari: valtuuskun-
nan jäsen, ICT-valiokunnan jäsen 2006-



TILINPÄÄTÖS 2007

Hallituksen toimintakertomus	26
Konsernitilinpäätös, IFRS	34
Emoyhtiön tilinpäätös, FAS	54
Voitonjakoehdotus	61
Tilintarkastuskertomus	62
Taloudelliset tunnusluvut	64
Osake ja osakkeenomistajat	66
Tietoja osakkeenomistajille	69

HALLITUKSEN TOIMINTAKERTOMUS 1.1.-31.12.2007

TILIKAUDEN 2007 YHTEENVETO

Liikevaihto 73 270 tuhatta euroa (59 954 tuhatta euroa)
 Liikevoitto 7 512 tuhatta euroa (8 078 tuhatta euroa)
 Liikevoitto 10 prosenttia liikevaihdosta (13%)
 Kansainvälisen liiketoiminnan osuus liikevaihdosta 48 prosenttia (46 %)
 Tuloutumaton SaaS-tilauskanta vuoden lopussa 11 112 tuhatta euroa
 Osakekohtainen tulos 0,36 euroa (0,45 euroa)

Raportointi on kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukainen.

RAPORTOINTI

Basware-konserni tarkensi tilinpäätöskäytäntöään edellisen tilinpäätöksen yhteydessä tuotemyyntiä koskevan tuloutuksen ja myyntisaatavien osalta. Yhtiö julkaisi oikaistut luvut vuosilta 2005 ja 2006 1. helmikuuta 2007. Tarkennettujen laskentaperiaatteiden mukaan laadittu tilinpäätös julkistettiin tilintarkastettuna 8.2.2007. Baswaren käsityksen mukaan tilinpäätöskäytännön tarkentumisella ei ole vaikutusta konsernin tuloksentekokykyyn jatkossa.

Basware osti 10.9.2007 Digital Vision Technologies Ltd:n, jonka tilinpäätös on yhdistelty konsernitalinpäätökseen 1.9.2007 alkaen. Tässä osavuositarkastuksessa esitetään vertailutietoina myös tilintarkastamattomia pro forma -tuloslaskematietoja liikevaihdon ja liikevoiton osalta vuonna 2007. Tiedot on laadittu havainnollistamaan, mikä olisi ollut konsernin liikevaihto ja liikevoitto vuonna 2007, jos Digital Visionin tuloslaskematiedot olisi yhdistelty koko katsauskaudelta.

Ensimmäisellä vuosineljänneksellä myyntisaamisiin tehtiin viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna 1,3 miljoonan euron luottotappiovaraus. Luottotappiovarauksen määrä on neljännen vuosineljänneksen lopussa 789 tuhatta euroa (781 tuhatta euroa).

Basware raportoi Software as a Service (SaaS) -tuotot erillisinä toissijaisessa segmentissä. Software as a Service -tuotot pitävät sisällään tuotemyynti-, ylläpito- ja palvelutuottoja, jotka lasketaan sopimukseen perustuen kuukausittain. Software as a Service -sopimukset ovat tyypillisesti usean vuoden pituisia. Yhtiö raportoi myös SaaS-sopimusten tulouttamattoman tilauskannan. Yhtiön

SaaS-myynti on kasvussa, mikä laimentaa liikevaihdon kasvua lyhyellä aikavälillä.

LIKEVAIHTO

Basware-konsernin liikevaihto kasvoi tilikaudella 22 prosenttia ja oli 73 270 tuhatta euroa (59 954). Tilikauden pro forma -liikevaihto olisi ollut 77 754 tuhatta euroa, jos Digital Visionin liikevaihto olisi yhdistelty koko tilikaudelta.

Yhtiön tuotemyynti kasvoi tilikaudella 24 prosenttia ja oli 33 prosenttia (32 %) liikevaihdosta. Ylläpitotuotot kasvoivat 17 prosenttia ja olivat 30 prosenttia (31 %) liikevaihdosta. Konsultointi- ja palvelutuotot kasvoivat 19 prosenttia ja olivat 35 prosenttia (37 %) liikevaihdosta. Tilikaudella Software as a Service (SaaS) -myynti oli 2 % liikevaihdosta. SaaS-liiketoiminnan tulouttamaton tilauskanta oli tilikauden lopussa 11 112 tuhatta euroa.

Jälleenmyyntitoiminnan netto-osuus tuotemyynnin liikevaihdosta oli tilikaudella 15 prosenttia (18 %) eli 3 579 tuhatta euroa, (3 465) mikä vastaa 10 prosenttia (13 %) kansainvälisen liiketoiminnan liikevaihdosta.

Kansainvälisen liiketoiminnan osuus Baswaren liikevaihdosta oli tilikaudella 48 prosenttia (46 %). Kansainvälinen liiketoiminta kasvoi tilikaudella 29 prosenttia. Kotimaan liiketoiminta kasvoi 17 prosenttia.

Liikevaihdon jakautuminen maantieteellisesti (ensisijainen segmentti varojen sijainnin mukaan):

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10-12/ 2007	10-12/ 2006	Muutos, %	1-12/ 2007	1-12/ 2006	Muutos %
Suomi	14 278	10 918	30,8	48 849	41 028	19,1
Skandinavia	5 782	4 354	32,8	16 797	14 698	14,3
Eurooppa	5 652	2 714	108,3	15 081	8 985	67,8
Muut alueet	1 030	1 119	-7,9	3 460	3 512	-1,5
Segmenttien välinen liikevaihto	-3 554	-2 598	-36,8	-10 917	-8 269	-32,0
Konserni yhteensä	23 187	16 508	40,5	73 270	59 954	22,2

Liikevaihdon jakautuminen maantieteellisesti asiakkaan sijainnin mukaan:

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10-12/ 2007	10-12/ 2006	Muutos %	1-12/ 2007	1-12/ 2006	Muutos, %
Suomi	10 851	8 147	33,2	37 969	32 557	16,6
Skandinaavia	5 549	4 415	25,7	15 911	14 129	12,6
Eurooppa	5 422	2 705	100,4	14 785	9 421	56,9
Muut alueet	1 366	1 241	10,0	4 604	3 848	19,7
Konserni yhteensä	23 187	16 508	40,5	73 270	59 954	22,2

TULOSKEHITYS

Baswaren liikevoitto laski tilikaudella 7 prosenttia ja oli 7 512 tuhatta euroa (8 078 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 10 prosenttia (13 %). Tilikauden pro forma -liikevoitto olisi ollut 7 737 tuhatta euroa, jos Digital Visionin liikevoitto olisi yhdistetty koko tilikaudelta.

Yhtiön kiinteät kulut olivat tilikaudella 59 543 tuhatta euroa (47 427 tuhatta euroa). Kasvua edelliseen vuoteen verrattuna oli 26 prosenttia. Kiinteistä kuluista henkilöstökuluja oli 68 prosenttia eli 40 600 tuhatta euroa (32 953 tuhatta euroa). Digital Vision yrityskaupan aiheuttama henkilökustannusten nousu oli yhteensä 909 tuhatta euroa. Luottotappiot ja luottotappiovaraus sisältyvät kiinteisiin kuluihin. Luottotappiovarauksen määrä on neljännes vuosineljänneksen lopussa 789 tuhatta euroa (781 tuhatta euroa).

Tuotekehitykseen menot olivat tilikaudella 13 172 tuhatta euroa (10 925 tuhatta euroa), joista tilikaudelle on aktivoitu 3 061 tuhatta euroa eli 23 prosenttia (23 %). Aktivoitujen tuotekehitysmenon poistot olivat 983 tuhatta euroa (461 tuhatta euroa). Tuotekehitykseen menot vastasivat 18 prosenttia (18 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat tilikauden aikana 21 prosenttia (76 %).

Yhtiön rahoitustuotot ja -kulut olivat nettona +191 tuhatta euroa (+209 tuhatta euroa). Yhtiön voitto ennen veroja oli 7 704 tuhatta euroa (8 287 tuhatta euroa). Tilikauden verot olivat 3 591 tuhatta euroa (3 301 tuhatta euroa). Tilikauden voitto oli 6 prosenttia (8 %) liikevaihdosta eli 4 112 tuhatta euroa (4 986 tuhatta euroa). Yhtiön osakekohtainen tulos oli 0,36 euroa (0,45 euroa).

RAHOITUS JA INVESTOINNIT

Basware-konsernin taseen loppusumma oli tilikauden lopussa 67 722 tuhatta euroa (57 558 tuhatta euroa). Konsernin likvidit varat olivat yhteensä 7 041 tuhatta euroa (8 975 tuhatta euroa), joista rahavarojen osuus oli 7 010 tuhatta euroa (3 012 tuhatta euroa) ja käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavien rahoitusvarojen osuus oli 31 tuhatta euroa (5 963 tuhatta euroa).

Tilikauden aikana nostettiin lyhytaikainen neljän miljoonan euron laina, jolla osaltaan rahoitettiin Digital Vision -yritysosto.

Liiketoiminnan rahavirta oli tilikaudella 4 387 tuhatta euroa (5 657 tuhatta euroa). Investointien rahavirta oli -7 969 tuhatta euroa (-6 114 tuhatta euroa).

Omavaraisuusaste oli 70,0 prosenttia (77,5 %) ja nettovelat suhteessa omaan pääomaan (gearing) -5,7 prosenttia (-18,4 %). Korollista vierasta pääomaa oli 4 334 tuhatta euroa (758 tuhatta euroa), josta lyhytaikaisen vieraan pääoman osuus oli 4 314 tuhatta euroa (428 tuhatta euroa). Tilikauden sijoitetun pääoman tuotto oli 16,2 prosenttia (24,7 %) ja oman pääoman tuotto 8,9 prosenttia (15,1 %).

Syyskuussa 2007 ostetun Digital Visionin hankintameno oli yhteensä 9 232 tuhatta euroa. Siitä aineettomiin hyödykkeisiin on kohdistettu asiakassuhteisiin liittyvää arvoa 923 tuhatta euroa laskennallinen verovelka huomioiden. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy 7 147 tuhatta euroa.

Liikevoiton jakautuminen maantieteellisesti (ensisijainen segmentti varojen sijainnin mukaan):

Liikevoitto (tuhatta euroa)	10-12/ 2007	10-12/ 2006	Muutos %	1-12/ 2007	1-12/ 2006	Muutos, %
Suomi	2 335	3 243	-28,0	12 706	12 314	3,2
Skandinaavia	873	20	4 360,0	333	-45	832,0
Eurooppa	-1 078	-910	-18,5	-3 662	-2 831	-29,3
Muut alueet	-160	-531	69,9	-1 751	-1 297	-35,0
Segm. välinen liikevoitto	-47	-15	-210,9	-114	-62	-84,2
Konserni yhteensä	1 924	1 807	6,5	7 512	8 078	-7,0

Yhtiön bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen olivat tilikaudella 817 tuhatta euroa (597 tuhatta euroa). Ne jakautuivat normaaleihin kasvun vaatimiin lisä- ja korvausinvestointeihin. Bruttoinvestoinnit pysyivät vastaaviin, jotka sisältävät edellisten lisäksi aktivoidut tuotekehitykset sekä Digital Vision -yhtiön yritysoston, olivat yhteensä 12 220 tuhatta euroa (25 315 tuhatta euroa).

Tilikauden aikana myytiin Analyste-yrityskaupan myötä vuonna 2006 hankitut kiinteistöt. Tehdyt liikehuoneistojen kaupat paransivat Basware-konsernin tilikauden tulosta kertaluonteisesti yhteensä 439 tuhannella eurolla.

Tehtyjen arvonalennustestien mukaan omaisuuserien arvonalentumisia ei ole. Aineettomien hyödykkeiden poistot olivat 2 050 tuhatta euroa (1 466 tuhatta euroa), joista yritysostoihin liittyvät poistot olivat 712 tuhatta euroa (659 tuhatta euroa).

TUOTEKEHITYS JA UUDET TUOTTEET

Baswaren tuotekehitysyksiköt sijaitsevat Suomessa, Norjassa ja Intiassa. Yksiköissä työskenteli vuoden 2007 lopussa yhteensä 152 (138) henkilöä, joka vastaa 23 prosenttia koko henkilöstöstä. Digital Vision -yritysoston myötä Baswaren tuotekehitys laajeni myös Intiaan, Shimlan kaupunkiin, jossa työskentelee 13 henkilöä.

Baswaren tuotekehitykset olivat tilikauden aikana 13 172 tuhatta euroa (10 925 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 18 prosenttia (18 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajan-kohtaan verrattuna 21 prosenttia (76 %).

Basware toi vuonna 2007 markkinoille ensimmäisenä yhtiönä maailmassa hankinnasta maksuun -mobiilisovelluksen (Basware Mobile Client). Sovellus mahdollistaa ostolaskujen ja hankintaehdotusten hyväksymisen ja tarkastamisen mobiililaitteen avulla.

Vuoden 2007 aikana täydennettiin hankinnasta maksuun -tuotepohjettua uusilla innovatiivisilla tuotteilla erityisesti hankintojen hallinnan alueella. Yhtiö kehitti uutuustuotteena Basware RFX Management (RFX) -kilpailusovelluksen, jota pilotoitiin olemassa olevassa asiakaskunnassa. Uusi sovellus auttaa asiakkaita hallitsemaan kilpailutusprojektejaan ja mahdollistaa sähköisen kilpailutusprosessin. Uutuustuotteena pilotoitiin myös Basware Contract Lifecycle Management, (CLM) -sovellusta. Tuote on kehitetty sopimusten elinkaaren hallintaan. Uudet tuotteet tukevat koko hankinnasta maksuun -prosessin tehostamista ja automatisointia ja ne mahdollistavat hankintaprosessin säännösten

mukaisuuden ja sopimushyötyjen saavuttamisen. Sekä RFX että CLM integroituvat saumattomasti Baswaren laskunkäsittely- ja hankintapuolen järjestelmiin.

Talousohjauksen tuotteiden osalta julkaistiin uudet versiot konsernilaskennan (Basware Group Consolidation) ohjelmistosta sekä siihen liittyvästä FAS/IFRS-paketista. Uudelle kansainväliselle versiolle on ollut eniten kysyntää Venäjällä, jossa tuotetta myydään nimellä Basware IFRS Consolidation. Myös Baswaren rahavirtasovelluksesta (Basware Cash Flow), liiketoiminnan suunnitteluohjelmistosta (Basware Business Planning) ja raportoinnin lisäarvotuotteesta (Basware Transparent Reporting) julkaistiin uudet versiot. Konsernilaskennan ohjelmistoon liittyvästä julkisen sektorin Kuntakonsernipaketista julkaistiin uusi versio, joka mahdollistaa muun muassa automatisoidun tunnuslukulaskennan.

Basware lanseerasi vuonna 2007 Unicode-merkistötuen kaikkiin hankinnasta maksuun -tuotepohjettuihin tuotteisiin. Unicode-merkistötuettu ohjelmisto mahdollistaa kustannustehokkaat ympäristöt monikansallisille yhtiöille ja on siksi erittäin tärkeä ominaisuus muun muassa monikansallisissa yrityksissä, jotka toimivat Aasiassa ja Venäjällä.

HENKILÖSTÖ

Baswaren henkilöstömäärä oli tilikauden aikana keskimäärin 580 (513) ja tilikauden lopussa 658 (528) henkilöä. Henkilöstön määrä kasvoi edellisen vuoden vastaavaan kauden loppuun verrattuna 25 prosenttia ja nousi 4 prosenttia kuluvaan vuoden edelliseen neljännekseen verrattuna. Digital Visionin yrityskauppa lisäsi henkilöstömäärää 51 henkilöllä.

Ulkomaan yksiköissä työskentelevien osuus henkilöstöstä on noussut verrattuna vuoden takaiseen tilanteeseen. Kauden lopussa 41 prosenttia (34 %) Baswaren henkilöstöstä työskenteli Suomen ulkopuolella ja 59 prosenttia (66 %) Suomessa.

Henkilöstön keski-ikä on 35,6 (35,4) vuotta. Heistä 32 prosenttia on suorittanut ylemmän ja 43 prosenttia alemman korkeakoulututkinnon. Naisia on 29 prosenttia ja miehiä 71 prosenttia henkilöstöstä.

Henkilöstön kannustamiseksi yhtiöllä on voimassa koko henkilöstön kattava bonusohjelma. Lisäksi tilikaudella oli voimassa kaksi optio-ohjelmaa konsernin avainhenkilöille.

Henkilöstön jakautuminen maantieteellisesti:

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	10-12/ 2007	10-12/ 2006	Muutos %	1-12/ 2007	1-12/ 2006	Muutos %
Suomi	383	345	11,2	367	346	6,0
Skandinavia	98	93	5,8	96	89	8,5
Eurooppa	142	66	114,1	93	62	48,8
Muut alueet	28	21	33,9	25	17	50,2
Konserni yhteensä	651	524	24,2	580	513	13,1

LIIKETOIMINTA

Yleinen taloudellinen tilanne on edelleen suhteellisen hyvä Baswaren päämarkkina-alueilla. IT-markkinoiden on tutkimuslaitosten ennusteiden mukaan arvioitu kasvavan noin 5-7 prosentin vuosivauhdilla Pohjoismaissa, Länsi-Euroopassa ja Yhdysvalloissa. Baswaren ohjelmistojen kilpailukyvyyn voidaan arvioida hieman parantuneen. Puolueettoman tutkimuslaitoksen Forrester Researchin tekemässä raportissa Basware mainitaan merkittävänä uutena toimijana sähköisten hankintaratkaisujen kansainvälisillä markkinoilla, joilla yhtiö nimetään yhdeksi maailman viidestä johtavasta ratkaisutoimittajasta. Forresterin arvion mukaan Basware on ostolaskujen käsittely-järjestelmien johtava toimittaja maailmassa liikevaihdolla ja asennuskannalla mitattuna.

Baswaren liikevaihdon kansainvälinen osuus oli tilikaudella 48 prosenttia (46 %) ja kansainvälinen liiketoiminta kasvoi 29 prosenttia. Tilikauden lopussa yhtiöllä oli ohjelmistoasennuksia yli 50 maassa.

Baswaren sähköinen liiketoiminta (Enterprise Purchase to Pay) kasvoi tilikaudella 23 prosenttia ja edustaa 89 prosenttia (88 %) yhtiön koko liikevaihdosta. Liikevaihdosta 54 prosenttia (51 %) tuli Suomen ulkopuolelta. Hankintatoimen ratkaisujen kysyntä on yhtiön arvion mukaan vilkastumassa. Ostolaskujen automaattisten käsittelyratkaisujen ja matkahallintojärjestelmien kysyntä on pysynyt vakaana.

Konsernin sähköisen liiketoiminnan uusia asiakkaita ovat muun muassa Elcoteq Corporation Oyj, Espoon kaupunki, Suomen Terveyystalto Oyj, Tapiola Pankki, Leiras, Sato Oyj, Toyota Material Handling Finland ja Maxit Oy Ab, DW Beton GmbH ja Keramag - Keramische Werke AG Saksassa, Martinair Hollannissa, Rolls-Royce Marine AS Norjassa, SKF, Gannett Co. Yhdysvalloissa, BNP Paribas SA, Continental AG, C. Steinweg Handelsveem, Scottish & Newcastle Iso-Britanniassa, Ernst & Young Ranskassa, ING Direct Spain Espanjassa, Nykredit A/S Tanskassa, Fairwinds Credit Union Yhdysvalloissa, Antwerpenin yliopisto, Det Norske Veritas, Romande Energie Ranskassa, Heatcraft Australia Pty Ltd ja Kerry Ingredients Australiassa.

Vuoden viimeisellä neljänneksellä sovittiin myös useista Software as a Service -toimituksista, näistä merkittävimpinä Valtiokonttori ja Oulun seutu, jotka valitsivat Baswaren hankintaratkaisun toimitettavaksi palveluna. Baswaren hankintaratkaisu tulee Valtiokonttorilla koko valtionhallinnon käyttöön. Oulun seutu ottaa hankintaratkaisun lisäksi käyttöönsä uuden kilpailutussovelluksen, Basware RFX Managementin.

Pohjoismaissa toimivan verkkolaskutusyksikön (Basware Invoices Oy) palvelun kautta välitettiin tilikautena kaikkiaan 6,9 miljoonaa laskua. Laskuvolyymi kasvoi tilikautena 37 prosenttia (37 %). Uusia asiakassopimuksia tilikautena oli 322 kappaletta, joista 20 prosenttia kertyi kansainvälisestä liiketoiminnasta. Basware Invoices Oy solmi tilikautena kymmenen uutta verkkolaskuoperaattorisopimusta Pohjoismaisten toimijoiden kanssa. Lisäksi Basware Invoices Oy liittyi jäseneksi Iso-Britanniassa toimivaan HUB Alliance -verkkolaskutusyhteisöön, mikä vahvistaa yrityksen

roolia kansainvälisillä verkkolaskumarkkinoilla erityisesti Keski-Euroopassa ja Yhdysvalloissa. Basware Invoices Oy:n liikevaihto sisältyy sähköisen liiketoiminnan liikevaihtoon.

Talousohjauksen liiketoiminta (Basware FIMA Oy) kasvoi tilikaudella 18 prosenttia ja oli 11 prosenttia (12 %) yhtiön liikevaihdosta. Talousohjauksen ohjelmistojen kysyntä erityisesti liiketoiminnan suunnittelun ja analysoinnin ratkaisujen osalta on ollut kohtuullinen. Yksikön uusia asiakkaita Suomessa ovat muun muassa Espoon kaupunki, A-Katsastus, Lindström, Seutukeskus Oy Häme, Folkhälsan, Lännen Tehtaat Oyj, Fastems Oy Ab, Incap Oyj ja Lemminkäinen Oyj. Talousohjauksen liiketoimintayksikkö sopi tilikaudella lisäksi Basware IFRS Consolidation -ratkaisun toimittamisesta venäläisille IES Holdingille ja LSR-yhtiölle.

Jälleenmyyntikanava ja yhteistyökumppanit

Jälleenmyynti kumppanien kautta on keskeinen osa Baswaren kansainvälistä liiketoimintaa. Kumppanitoiminnan painopiste vuoden aikana oli kumppanisuunnitelmien toimeenpano. Kumppaneiden joukosta pyritään tunnistamaan potentiaalisimmat yritykset, joiden osaamista ja sitoutumista Baswaren ratkaisuihin pyritään lisäämään. Yhtiöllä on maailmanlaajuisesti yhteensä 70 kumppania 33 eri maassa.

Kesäkuussa 2007 Basware solmi kansainvälisen jälleenmyyntisopimuksen tunnistus- ja tallennus-ohjelmistoja kehittävän DICOM Groupin kanssa. Yhteistyön myötä Baswaren ratkaisut täydentyvät DICOM Groupin kehittämällä Ascent® Capture sekä Ascent®Xtrata Pro -sovelluksilla ja Basware kykenee tarjoamaan asiakkailleen entistä kokonaisvaltaisemman ratkaisun laskujen sähköiseen käsittelyyn.

Vuonna 2007 Basware keskittyi toimimaan valittujen teknologia-toimittajien (Dicom, Microsoft, Oracle) kanssa tiiviimmin valituilla maantieteellisillä alueilla. Tilivuoden 2007 aikana valmisteltiin myös tammikuussa 2008 lanseerattava monitasoinen kumppaniohjelma sekä muutettiin kanavavastuita palvelemaan paremmin fokuksitua kumppaniliiketoimintaa.

Partnerien kautta toteutui vuonna 2007 tuotemyynnin liikevaihdosta 15 prosentin (18 %) netto-osuus, joka vastaa 10 prosenttia (13 %) kansainvälisen liiketoiminnan kokonaisliikevaihdosta.

Pohjoismaat

Baswaren toiminta Pohjoismaissa koostuu sähköisen liiketoiminnan ja talousohjauksen yksiköistä Suomessa ja keskitetysti johdetusta Skandinavian (Ruotsi, Tanska ja Norja) yksiköstä. Pohjoismaissa myydään Baswaren kaikkia sähköisen liiketoiminnan ja talousohjauksen tuotteita, lukuun ottamatta maksuliikennetuotteita, jotka ovat toistaiseksi myynnissä vain Suomessa. Venäjän liiketoiminta raportoidaan osana Suomi-segmenttiä.

Myynti- ja muuta liiketoimintaa hoidetaan Pohjoismaissa pääosin oman organisaation voimin. Maksuliikennetuotteita myydään Suomessa myös 28 jälleenmyyjän ja 17 ASP-palveluntarjoajan kautta.

Ruotsissa toimii neljä sähköisen liiketoiminnan tuotteiden jälleenmyyjää ja Islannissa yksi sähköisen liiketoiminnan tuotteiden jälleenmyyjä. Lisäksi Venäjällä toimii yksi talousohjauksen ratkaisujen jälleenmyyjä sekä kaksi sähköisen liiketoiminnan jälleenmyyjää.

Kokonaisuutena Baswaren liiketoiminta Pohjoismaissa ylitti vuodelle asetetut tavoitteet. Suomen ja Skandinavian yksiköt ylittivät molemmat tavoitteensa. Talousohjauksen yksikkö saavutti tavoitteensa. Tilikauden liikevaihdon kasvu Suomi-segmentissä oli 19 prosenttia. Skandinavia-segmentissä liikevaihto kasvoi 14 prosenttia.

Eurooppa

Pohjoismaiden ulkopuolisessa Euroopassa Baswarella on tytäryhtiöt Hollannissa, Saksassa, Iso-Britanniassa ja Ranskassa. Näiden lisäksi partneritoiminta on käynnissä 10 muussa maassa. Yhteensä alueella on nyt 41 jälleenmyyjää.

Kokonaisuutena Euroopan alue saavutti vuodelle asetun liikevaihtotavoitteen. Alueen liikevaihto kasvoi tilikaudella 68 prosenttia verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Myynti kertyi edelleen pääosin ostolaskujen käsittelyjärjestelmästä. Hollannin ja Ranskan yksiköt ylittivät tilikaudelle asetetut tavoitteet. Iso-Britannian yksikkö saavutti tilikauden tavoitteensa ja Saksan yksikkö jäi lievästi tavoitteestaan.

Muut alueet

Euroopan ulkopuolella Baswarella on Yhdysvalloissa tytäryhtiö, joka keskittyy sähköisen liiketoiminnan tuotteiden myyntiin Yhdysvalloissa ja Kanadassa. Lisäksi alueella toimii 8 jälleenmyyjää, jotka ovat Tallega, Xerox USA, Xerox Canada, RPIC, Kofax ja Velocity, Minmax Technologies ja Doptek. Baswaren Yhdysvaltojen yksikkö jäi tilikaudelle asetetusta tavoitteesta.

Muut alueet -segmentti laski tilikaudella 1 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Muiden Euroopan ulkopuolisten alueiden myynti hoidetaan jälleenmyyjien kautta, joita on tällä hetkellä alueella neljä. Niiden liikevaihto kirjautuu segmenttikohtaisessa raportoinnissa osaksi Suomen emoyhtiön toimintaa. Alueen myynti jäi lievästi vuoden tavoitteestaan.

LÄHIAJAN RISKIT JA RISKIENHALLINTA

Baswaren riskienhallintamallin mukaisesti riskit luokitellaan kuuteen ryhmään, jotka ovat liiketoiminta-, tuote-, henkilöstö-, lainopilliset-, taloudelliset- ja tietoturvariskit. Basware ottaa riskejä, jotka luontaisesti kuuluvat strategiaan ja tavoitteisiin. Näitä riskejä hallitaan ja pienennetään eri tavoin.

Baswaren lähiajan riskeihin ja epävarmuustekijöihin on luettavissa lisenssikauppojen muuttuminen jatkuvaksi laskutukseksi eli nk. Software as a Service (SaaS) -palveluksi, mikä vaikuttaa jossakin määrin lyhyen aikavälin liikevaihdon kasvuun.

Yleinen taloudellinen epävarmuus on lisääntynyt. Yritysohjelmistojen maailmanlaajuisten markkinoiden on tutkimuslaitosten ar-

vioissa kuitenkin oletettu edelleen kasvavan. Aasian ja Euroopan markkinoiden on arvioitu kompensoivan Yhdysvaltojen markkinan taantumaa.

Yhtiöllä on toimintaa euroalueen lisäksi useilla alueilla, joista merkittävimmät ovat Ruotsi, Norja, Iso-Britannia ja Yhdysvallat. Näissä maissa yhtiö on alttiina valuuttariskeille, jotka syntyvät yhtiön sisäisestä kaupasta, viennistä ja tuonnista sekä ulkomaisten tytäryhtiöiden omista pääomista ja rahoituksesta. Tilikauden aikana yhtiö ei tehnyt suojaustoimenpiteitä valuuttakurssimuutoksien varalta, koska valuuttariskejä ei pidetty merkittävinä.

Muilta osin Baswaren riskeissä ja epävarmuustekijöissä ei ole tapahtunut katsauskauden aikana merkittäviä muutoksia.

Baswaren riskienhallintatoimintaa ohjaavat lain vaatimukset, omistajien liiketoiminnalle asettamat tavoitteet sekä asiakkaiden, henkilöstön ja muiden tärkeiden sidosryhmien odotukset. Riskienhallinnan tavoitteena on tiedostaa ja tunnistaa systemaattisesti ja kattavasti Baswaren toimintaan liittyvät riskit sekä varmistaa, että riskejä hallitaan asianmukaisesti liiketoimintaan liittyviä päätöksiä tehtäessä. Yhtiön riskienhallinta tukee strategisten tavoitteiden saavuttamista ja varmistaa liiketoiminnan jatkuvuuden. Basware ottaa riskejä, jotka luontaisesti kuuluvat strategiaan ja tavoitteisiin. Yhtiö ei ole valmis ottamaan riskejä, jotka ovat toiminnan jatkuvuuden vaarantavia tai hallitsemattomia ja jotka oleellisesti vahingoittavat yhtiön toimintaa.

Riskienhallinnan prosessissa riskit pyritään tunnistamaan ja arvioimaan, jonka jälkeen suunnitellaan ja toteutetaan käytännön toimenpiteet kunkin riskin osalta. Toimenpiteitä voivat olla esimerkiksi riskin välttäminen, sen pienentäminen eri keinoin tai riskin siirtäminen vakuutuksin tai sopimuksin. Baswaren riskienhallintaprosessin mukaan yhtiön hallitukselle raportoidaan keran vuodessa riskikartoituksen perusteella havaitut keskeisimmät riskit. Hallitus analysoi yhtiön riskit omistaja-arvon näkökulmasta. Riskienhallinnassa ei ole omaa erillistä organisaatiota, vaan sen vastuut noudattavat muun liiketoiminnan ja organisaation muista vastuunjakoa. Yhtiön riskienhallintamallin mukaisesti riskit luokitellaan kuuteen ryhmään: liiketoiminta-, tuote-, henkilöstö-, lainopilliset-, taloudelliset- ja tietoturvariskit. Kullekin ryhmälle on nimitetty riskienhallinnasta vastaava henkilö. Olennaisimmat riskit on tunnistettu ja toimenpiteet niihin on aloitettu.

YRITYSKAUPAT JA MUUTOKSET KONSERNIRAKENTEES- SA

Basware ilmoitti 10.9.2007 hankkineensa Digital Vision Technologies Ltd:n ('Digital Vision') koko osakekannan. Kauppahinta oli 9,2 miljoonaa euroa. Ostetun yhtiön omisti yhtiön toimiva johto, joka jatkaa yhtiön palveluksessa, sekä paikalliset sijoittajat. Yrityskauppa kasvatti Baswaren liikevaihtoa 2 miljoonalla eurolla vuonna 2007.

Basware yhtiöitti talousohjauksen yksikkönsä 1.8.2007. Uuden yhtiön nimeksi tuli Basware FIMA Oy. Yhtiö kehittää ja toimittaa taloussuunnittelun, raportoinnin ja konserniohjauksen valmisohjelmistoja sekä tarjoaa näihin liittyvää konsultointia. Tavoitteena on

vahvistaa markkinajohtajuutta Suomessa ja saavuttaa merkittävä markkinaosuus niissä maissa, joissa IFRS-siirtymäprojektit ovat käynnistymässä.

Ulkomaiset sivuliikkeet

Yhtiö perusti myyntikonttorin Singaporeen syyskuussa 2007 Aasian ja Tyynenmeren alueen jälleenmyyntiverkoston rakentamiseksi. Digital Vision -yrityskaupan myötä konserniin kuuluu iso-britannialaisen yrityksen sivuliike Intiassa.

YMPÄRISTÖ JA YHTEISKUNTAVASTUU

Baswaren liiketoiminnan suorat ympäristövaikutukset ovat pieniä. Yhtiön ohjelmistot edistävät asiakasorganisaatioiden paperitonta liiketoimintaa sekä taloushallintoa ja voivat näin osaltaan vähentää toimistojätettä. Baswaren Espoon pääkonttorissa on käytössä ympäristöjärjestelmä, jolle on myönnetty WWF:n Green Office -sertifikaatti. Green Office -järjestelmän tavoitteena on tukea päivittäisiä toimia, joilla pyritään säästämään energiaa ja raaka-aineita. Järjestelmän puitteissa mitataan toimiston energian- ja materiaalinkulutusta. Yhtiö jatkoi vuonna 2002 alkanutta yhteistyötä Plan Suomen kanssa osana yhteiskuntavastuuohjelmaansa. Yhtiö tukee 14 kummilapsen elinolosuhteita ja koulutusta kehitysmaissa. Lisäksi yhtiö avusti kahta kehityshanketta Plan Investor -ohjelman puitteissa.

TILIKAUDEN MUUT TAPAHTUMAT

Baswaren 26. helmikuuta 2007 pidetty varsinainen yhtiökokous vahvisti vuoden 2006 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden tilikaudelta. Yhtiökokous päätti jakaa osinkoa vuodelta 2006 hallituksen esityksen mukaisesti 0,15 euroa osakkeelta eli yhteensä 1 720 218 60 euroa.

Strategia

Baswaren strategisina päämääränä on 20-40 prosentin vuosittainen liikevaihdon kasvu ja 10-20 prosentin liikevoittomarginaali vuosina 2007-2010. Yhtiö hakee nopeaa ja kannattavaa kasvua strategisilta markkina-alueiltaan, uusilta markkinoilta, uusien jake-lukanavien kautta ja uusista tuotteista. Baswaren liiketoiminta on vuosina 2007-2010 kokonaisuudessaan kannattavaa. Liiketoiminta on kannattavaa keskipitkällä aikavälillä myös yhtiön strategisilla markkina-alueilla Yhdysvalloissa, Saksassa, Iso-Britanniassa ja Ranskassa. Basware keskittyy hankinnasta maksuun -liiketoimintaan.

Visio

Baswaren tavoitteena on vuoteen 2010 mennessä olla johtava hankinnasta maksuun -ratkaisujen ohjelmistotoimittaja strategisilla markkina-alueillaan Yhdysvalloissa, Saksassa, Iso-Britanniassa ja Ranskassa. Baswarella on pitkälle kehitetty ja ainutlaatuinen hankinnasta maksuun -tuoteperhe. Ohjelmistot ovat helppokäyttöisiä sekä nopeasti käyttöönotettavissa, ja niillä on vuoteen 2010 mennessä miljoona käyttäjää kaikkiaan 50 maassa. Basware toimii kaikilla merkittävillä kansainvälisillä markkinoilla ja sillä on yli kymmenen tytäryhtiötä ja yhteensä 150 jälleenmyyjää maailmanlaajuisesti.

Strategiahankkeet

Basware tarkensi kasvustrategiaansa viidellä strategiahankkeella, jotka yhtiön hallitus hyväksyi lokakuussa 2007. Strategiahankkeilla pyritään saavuttamaan yhtiön asettamat tavoitteet ja näytetään suunta yhtiön operatiiviselle liiketoiminnalle. Basware etenee näiden viiden strategiahankkeen kautta kohti yhtiön visiota vuonna 2010.

Hallitsevan aseman saavuttaminen Yhdysvalloissa (Dominating the US)

Basware pyrkii saavuttamaan hallitsevan aseman Yhdysvalloissa hankinnasta maksuun -markkinoilla. Basware hakee erittäin voimakasta kasvua Yhdysvalloista, jossa on yhtiön kannalta erinomaisia kasvunäkymiä. Yhdysvallat on maailmanlaajuisesti merkittävin yritysohjelmistojen markkina-alue, mutta laskujen käsittelyn ja hankintojen hallinnan sähköiset ratkaisut ovat maassa vasta elinkaarensa alussa. Basware panostaa huomattavasti Yhdysvalloissa myyntiorganisaationsa rakentamiseen ja jälleenmyyntikanavan kehittämiseen.

Asiakkuuden hallinta (Conquer the base)

Basware jatkaa tasaista kasvu-uraa kypsemmillä markkinoilla, jossa parannetaan kokonaisvaltaisen palvelukonseptin avulla asiakas-tyytyväisyyttä ja kehitetään asiakkaiden tarpeisiin vielä paremmin soveltuvia lisäarvotuotteita. Palvelukonsepti otetaan aluksi käyttöön Pohjoismaiden markkinoilla, jonka jälkeen se otetaan käyttöön myös muilla markkina-alueilla.

Tunnettuus ja mielipidejohtajuus

(Must-have brand and thought leadership)

Basware panostaa merkittävästi yhtiön tunnettuuden ja yhtiön brändin vahvistamiseen strategisilla markkinoillaan. Yhtiö nousee mielipidejohtajan asemaan maailmanlaajuisesti hankinnasta maksuun -toimialalla. Mielipidejohtajuus perustuu Baswaren urauurtavan tuotekehitykseen ja hankinnasta maksuun -tuoteperheen tuotejohtajuuteen. Baswarella on markkinoiden monipuolisin, erittäin helppokäyttöinen ja nopeasti käyttöönotettava ohjelmistoperhe.

Viiden kansainvälisen suurasiakkaan hankkiminen vuosittain (Five global giants)

Yhtiö hakee nopeaa ja kannattavaa kasvua yhteistyöstä suurten kansainvälisten yritysten kanssa. Suurissa yrityksissä on hankinnasta maksuun -markkinoilla runsaasti kasvupotentiaalia. Basware sai vuonna 2007 asiakkakseen aiempaa selvästi enemmän suuria kansainvälisiä konserneja. Basware kehittää tuotteistaan entistä suorituskykyisempiä, jotta ne soveltuvat suurten organisaatioiden tarpeisiin. Baswaren kilpailuetuna on monipuolinen ja helppokäyttöinen tuoteperhe. Yhtiön tavoitteena on saada vuosittain vähintään viisi uutta kansainvälistä suuryritystä asiakkaaksi.

Yhteistyön tiivistäminen jälleenmyyjien kanssa (Joint forces)

Keskisuurena kansainvälisenä ohjelmistoyhtiönä Basware hakee nopeaa kasvua strategisilta ja uusilta markkinoilta jälleenmyyntikanavan kautta. Basware on tiivistämässä yhteistyötään jälleenmyyjien kanssa kaikilla markkina-alueillaan. Yhteistyötä kehitetään jatkuvasti ja kumppaneille tarjotaan laadukasta koulutusta. Jäl-

leenmyyntikanavaa vahvistetaan samalla merkittävästi. Yhtiöllä oli vuoden lopulla jälleenmyyjä yli 60 maassa.

JOHTO JA TILINTARKASTAJA

Vuonna 2007 yhtiön toimitusjohtajana toimi Ilkka Sihvo. Toimitusjohtajan tehtävänä on hoitaa yhtiön juoksevaa hallintoa hallituksen antamien ohjeiden ja määräysten sekä osakeyhtiölain mukaisesti. Varsinainen yhtiökokous valitsi 26.2.2007 hallitukseen kuusi jäsentä. Hallitukseen valittiin Asko Ahonen, Tom Bangemann, Kirsi Eräkangas, Ossi Pohjola, Antti Pöllänen ja Hannu Vaajoensuu. Hallitukseen ei valittu uusia jäseniä. Järjestäytymiskokouksessa 26.2.2007 hallitus valitsi keskuudestaan puheenjohtajaksi Hannu Vaajoensuun ja varapuheenjohtajaksi Kirsi Eräkankaan. Yhtiön tilintarkastajana toimi vuonna 2007 KHT-yhteisö Deloitte & Touche Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Mikael Paul. Varatilintarkastajana toimi KHT Teppo Rantanen.

OSAKE JA OSAKEPÄÄOMA

Yhtiön osakepääoma ei muuttunut tilikauden aikana. Yhtiön osakepääoma oli 3 440 437 20 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä oli 11 468 124 kappaletta vuoden 2007 lopussa.

Optio-ohjelmat

Baswarella on voimassa kaksi optio-ohjelmaa.

Optio-ohjelma 2006

Basware Oyj:n hallitus päätti yhtiökokouksen 15.2.2006 antaman valtuutuksen nojalla antaa optio-oikeuksia Basware-konsernin avainhenkilöille. Optio-oikeuksia annetaan yhteensä 300 000 kappaletta ja ne oikeuttavat merkitsemään yhteensä 300 000 Basware Oyj:n osaketta. Vuoden 2006 optio-ohjelman optiotodistukset on jaettu kolmeen sarjaan, joilla osakkeiden merkintäajat ovat porrastetusti 1.4.2008-31.3.2009, 1.4.2009-31.3.2010 ja 1.4.2010-31.3.2011. Osakkeiden merkintähinta vastaa yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotettua keskiarvoa porrastetusti vuosien 2006, 2007 ja 2008 tammi-maaliskuussa. Optio-ohjelman ehdot julkaistiin pörssitiedotteella 10.4.2006.

Optio-ohjelma 2007

Baswaren yhtiökokous 26.2.2007 hyväksyi uuden optio-ohjelman. Optio-ohjelman perusteella voidaan antaa konsernin palveluksessa oleville avainhenkilöille enintään 200 000 optio-oikeutta, joista kukin oikeuttaa merkitsemään yhden Basware Oyj:n osakkeen. Optiotodistukset on jaettu kahteen sarjaan, joilla osakkeiden merkintäajat ovat 1.4.2009-31.3.2010 ja 1.4.2010-31.3.2011. Osakkeiden merkintä-hinta vastaa yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotettua keskiarvoa porrastetusti vuosien 2007 ja 2008 tammi-maaliskuussa. Vuoden 2007 optio-ohjelman ehdot on julkaistu pörssitiedotteena 26.2.2007.

HALLITUKSEN VALTUUTUKSET

Valtuutus päättämään osakeanneista

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 2 293 624 uuden osakkeen antamisesta ja enintään 1 146 812 yhtiön hallussa olevan oman osakkeen luovuttamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta.

Uudet osakkeet voidaan antaa ja yhtiön hallussa olevat omat osakkeet voidaan luovuttaa joko yhtiön osakkeenomistajille heidän osakeomistuksensa suhteessa tai osakkeenomistajan etuudesta poiketen suunnatulla osakeannilla, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy, kuten yritysjärjestelyjen ja yrityskauppojen mahdollistaminen, yhtiön pääomahuolto, henkilöstön kannustaminen tai muu yhtiön liiketoiminnan kehittämiseen liittyvä syy.

Valtuutus sisältää myös oikeuden antaa osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettuja optio- ja muita erityisiä oikeuksia, jotka oikeuttavat saamaan maksua vastaan yhtiön osakkeita tai yhtiön hallussa olevia omia osakkeita joko siten, että merkintähinta maksetaan rahana tai käyttämällä merkitsijällä olevaa saatavaa merkintähinnan kuittaamiseen.

Valtuutus sisältää myös oikeuden päättää maksuttomasta osakeannista yhtiölle itselleen. Yhtiölle annettavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhdessä yhtiölle valtuutuksen nojalla hankittavien tai aikaisemmin hankittujen omien osakkeiden lukumäärän kanssa enintään 1 146 812 osaketta.

Uusien osakkeiden merkintähinta ja omista osakkeista maksettava määrä merkitään kokonaisuudessaan sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon.

Valtuutus on voimassa 31.3.2008 saakka.

Valtuutus päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen osakeyhtiölain 15 luvun 5 §:n mukaisesti päättämään enintään 1 146 812 oman osakkeen hankkimisesta.

Omat osakkeet hankitaan yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan Helsingin Pörssissä.

Yhtiölle hankitut omat osakkeet voidaan pitää yhtiöllä, mitätöidä tai luovuttaa edelleen.

Hankintavaltuutus on voimassa 31.3.2008 saakka.

Valtuutus päättämään ylimääräisestä osingonjaosta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen osakeyhtiölain 13 luvun 6 §:n mukaisesti päättämään enintään 1 000 000 euron suuruudesta ylimääräisestä osingosta, joka toteutettaisiin yhtiön voitonjakokelpoisista varoista.

Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen alkuun.

Osakkeenomistajat

Yhtiöllä oli vuoden 2007 lopussa 17 535 (19 759) osakkeenomistajaa. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 12,3 prosenttia osakemäärästä. Tilikauden aikana yhtiö jätti yhden liputusilmoituksen. Yhtiö noudattaa Helsingin Pörssin 1.1.2006 voimaantullutta sisäpiiriohjetta sekä suositusta listayhtiöiden hallinnointi- ja ohja-

usjärjestelmistä (Corporate Governance) yhtiön hallintoperiaatteissa mainituin poikkeuksin. Hallinnointiperiaatteet ovat luettavissa yhtiön Internet-sivujen sijoittajaosiossa.

Osakekurssi ja -vaihto

Vuonna 2007 yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 14,00 euroa (15,25 euroa), alin 9,50 euroa (11,21 euroa) ja päätöskurssi vuoden viimeisenä kaupankäyntipäivänä 28.12.2007 euroa 10,00 (13,05 euroa). Tilikauden keskimurssi oli 12,03 euroa (13,09 euroa). Osakkeen kannan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 28.12.2007 oli 114 681 240 euroa (149 659 018 euroa). Osakkeita vaihdettiin katsauskauden aikana 2 761 995 kappaletta (5 534 522 kpl), mikä vastaa 24 prosenttia (50 %) osakkeiden lukumäärästä vuoden 2007 lopussa.

TILIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Yhtiö toimittaa Data Capture -sovelluksen (tiedontallennuksen automaatio) iso-britannialaiselle salkunhoitoyhtiö James Hay'lle. James Hay on osa yhtä maailman suurimmista pankeista, Santander Groupia. Sopimuksen arvo on noin 585 000 euroa. Käyttöänoton arvioidaan alkavan maaliskuussa 2008.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Yleinen taloudellinen epävarmuus on lisääntynyt. Yritysohjelmistojen maailmanlaajuisten markkinoiden on tutkimuslaitosten arvioissa kuitenkin oletettu edelleen kasvavan. Aasian ja Euroopan markkinoiden on arvioitu kompensoivan Yhdysvaltojen markkinan taantumaa. Basware toimii sähköisen hankinnan ja ostolaskujen käsittelyn alueella, minkä arvioidaan kasvavan lievästi yritysohjelmistomarkkinaa nopeammin. Baswaren ohjelmistot tuottavat kustannussäästöjä asiakkaille, minkä johdosta ohjelmistojen kysyntä ei ole voimakkaasti riippuvainen vallitsevasta suhdanteesta.

Länsi-Eurooppa ja Yhdysvallat edustavat kaikkiaan noin kolmea neljäsosaa yritysohjelmistomarkkinasta. Laskujen käsittelyn ja hankintojen hallinnan sähköiset ratkaisut ovat näillä markkina-alueilla vasta elinkaarensa alussa. Hankintojen hallinnan ja laskujen sähköisen käsittelyn markkinat ovat kilpailutilanteeltaan heterogeeniset. Kasvu voi houkutella markkinoille lisää kilpailijoita. Ala konsolidoituu ja tämä kehitys voi jatkua myös tulevaisuudessa. Globaalissa tarkastelussa Basware on keskikokoinen ohjelmistotalo sekä liikevaihdolla että henkilöstömäärällä mitattuna.

Baswaren suorat kilpailijat ovat pääsääntöisesti paikallisesti toimivia ja usein pienempiä yrityksiä. Dokumenttien hallinta- skannaus- ja kierrätysjärjestelmien kehittäjät kilpailevat Baswaren kanssa erityisesti ostolaskujen käsittelyratkaisujen osalta. Kilpailevia ratkaisuja ovat myös toiminnanohjausjärjestelmiin (Enterprise Resource Planning, ERP) rakennettavat räätälöidyt ratkaisut.

Ohjelmistojen kilpailukyky on edelleen hyvä uusien lisäarvotuotteiden ja tuotteiden muodostaman integroidun kokonaisuuden ansiosta.

Yhtiön kansainvälinen kasvu perustuu yhtiön oman myynti- ja markkinointitoiminnan panostuksiin sekä jälleenmyyntitoimintaan. Epäsuoran jakelukanavan kehittämistä jatketaan Euroopassa ja

Pohjois-Amerikassa, Venäjällä ja Aasiassa. Skandinaviassa painopiste on kannattavuudessa ja maltillista kasvua tukee yhtiön laajentunut tuotevalikoima sekä palveluliiketoiminnan kehittäminen. Suomessa painopiste on kannattavuudessa ja maltillinen kasvu toteutuu pääosin hankintojen hallinnan ja palvelujen alueelta. Pohjoismaiden ulkopuolisten alueiden kannattavuutta parannetaan kaikissa konsernin maayhtiöissä, mikä laskee yhtiön veroastetta pitkällä aikavälillä.

Digital Vision -yritysoston myötä yhtiö sai jalansijan Intian markkinoilta. Yhtiö laajentaa tuotekehityksikköään Intiaan, mistä syystä tuotekehityskustannusten osuus yhtiön liikevaihdosta laskee tulevaisuudessa.

Yhtiön SaaS-liiketoiminnan tilauskannasta 11,1 miljoonaa euroa tuloutuu vuodelle 2008 arviolta noin 1 miljoona euroa.

Basware on täydentänyt orgaanista kasvuaan yritysostoilla. Yhtiö jatkaa yritysostokohteiden kartoittamista vuoden 2008 aikana erityisesti Yhdysvalloissa ja Euroopassa. Yritysostojen avulla pyritään laajentamaan yhtiön jakelukanavaa kansainvälisessä markkinassa.

Vuonna 2008 Basware arvioi tilikauden liikevaihdon kasvun olevan 15-25 prosenttia yhtiön edellisen tilikauden liikevaihtoon verrattuna. Vuoden ensimmäinen neljännes on kasvultaan koko vuoden arviota alhaisempi johtuen vuoden 2007 ensimmäisen vuosineljänneksen oikaistujen vertailulukujen tasosta. Vuoden liikevoiton (EBIT) arvioidaan olevan noin 10-15 prosenttia liikevaihdosta.

HALLITUKSEN ESITYS OSINGONJAOSTA

Basware on kasvuyhtiö, joka tähtää osakkeenomistajien saamaan arvonnousuun ja maltilliseen osingonmaksuun. Osingonjakoehdotusta tehdessään hallitus huomioi yhtiön rahoitustilanteen, kannattavuuden ja lähiajan näkymät.

Tilikauden 2007 lopussa konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma on 25 468 838 49 euroa.

Basware Oyj:n hallitus esittää yhtiökokoukselle, että vuodelta 2007 maksettaisiin osinkoa 0,15 euroa osakkeelta (2006: 0,15 euroa) eli yhteensä 1 720 218 60 euroa tilinpäätöshetken osakemäärällä.

Espoossa 23. tammikuuta 2008

Basware Oyj:n hallitus

Hannu Vaajoensuu, puheenjohtaja
Asko Ahonen
Tom Bangemann
Kirsi Eräkangas
Ossi Pohjola
Antti Pöllänen

Ilkka Sihvo, toimitusjohtaja

KONSERNIN TULOSLASKELMA 1.1.-31.12.2007 (IFRS)

Tuhatta euroa	Liitetiedot	1.1.-31.12.2007	1.1.-31.12.2006	Muutos, %
LIKEVAIHTO	2, 3	73 270	59 954	22,2
Liiketoiminnan muut tuotot	5	834	177	370,9
Materiaalit ja palvelut	6	-4 459	-2 593	72,0
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	7	-40 600	-32 953	23,2
Poistot		-2 590	-2 033	27,4
Liiketoiminnan muut kulut	8	-18 943	-14 474	30,9
Liikevoitto		7 512	8 078	-7,0
Rahoitustuotot	9	344	308	11,4
Rahoituskulut	9	-152	-99	53,1
Voitto ennen veroja		7 704	8 287	-7,0
Tuloverot	10	-3 591	-3 301	8,8
TILIKAUDEN VOITTO		4 112	4 986	-17,5
TILIKAUDEN VOITON/TAPPION JAKAUTUMINEN:				
Emoyhtiön osakkeenomistajille		4 092	4 993	
Vähemmistöosakkeille		20	-7	
		4 112	4 986	
Tulos /osake, (laimentamaton) euroa	11	0,36	0,45	-20,1
Tulos /osake, (laimennettu) euroa	11	0,36	0,44	-19,8

KONSERNITASE 31.12.2007 (IFRS)

Tuhatta euroa	Liitetiedot	31.12.2007	31.12.2006	Muutos, %
VARAT				
Pitkäaikaiset varat				
Aineettomat hyödykkeet	12	12 210	9 980	22,3
Liikearvo	12	25 702	18 477	39,1
Aineelliset hyödykkeet	13	1 009	784	28,7
Myytavissä olevat sijoitukset	14	38	2 612	-98,6
Pitkäaikaiset myynti- ja muut saamiset	15	12		
Laskennallinen verosaaminen	20	2 489	3 501	-28,9
Pitkäaikaiset varat		41 460	35 354	17,3
Lyhytaikaiset varat				
Vaihto-omaisuus	16	42	20	112,2
Myyntisaamiset ja muut saamiset	17	18 704	13 018	43,7
Tuloverosaaminen	17	476	192	148,2
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat	18	31	5 963	-99,5
Rahat ja pankkisaamiset	19	7 010	3 012	132,7
Lyhytaikaiset varat		26 263	22 204	18,3
VARAT		67 722	57 558	17,7
OMA PÄÄOMA JA VELAT				
Oma pääoma				
Osakepääoma	23	3 440	3 440	
Ylikurssirahasto	23	33 127	33 127	
Arvonmuutosrahasto		540	540	
Muuntoerot		392	235	66,9
Kertyneet voittovarot		9 765	7 176	36,1
Emoyhtiön osakkeenomistajien oman pääoman osuus		47 265	44 518	6,2
Vähemmistöosuus		148	88	67,7
Oma pääoma		47 413	44 606	6,3
Pitkäaikainen vieras pääoma				
Laskennallinen verovelka	20	1 643	1 462	12,4
Pitkäaikainen korollinen vieras pääoma	24, 25	20	329	-94,0
Pitkäaikainen vieras pääoma		1 663	1 791	-7,2
Lyhytaikainen vieras pääoma				
Lyhytaikainen korollinen vieras pääoma	24, 25	4 314	428	907,1
Ostovelat ja muut velat	24	14 000	9 957	40,6
Tuloverovelka	24	333	775	-57,1
Lyhytaikainen vieras pääoma		18 647	11 160	67,1
OMA PÄÄOMA JA VELAT		67 722	57 558	17,7

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA

1.1.2007-31.12.2007 (IFRS)

Tuhatta euroa	1.1.-31.12.2007	1.1.-31.12.2006
LIIKETOIMINNAN RAHAVIRTA		
Tilikauden voitto	4 112	4 986
Oikaisut tilikauden tulokseen		
Työsuhde-etuudet	204	114
Poistot ja arvonalentumiset	2 590	2 033
Rahoitustuotot ja -kulut	-158	-83
Realisoitumattomat voitot ja tappiot	-127	-127
Tuloverot	3 591	3 301
Muut oikaisut	0	-4
Oikaisut tilikauden tulokseen yhteensä	5 732	5 235
Käyttöpääoman muutos		
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	5	-11
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-4 316	-2 882
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	2 499	1 991
Käyttöpääoman muutos yhteensä	-1 812	-902
Maksetut korot liiketoiminnasta	-124	-41
Saadut korot liiketoiminnasta	287	70
Muut rahoituserät liiketoiminnasta	-7	57
Maksetut verot liiketoiminnasta	-3 801	-3 750
Liiketoiminnan rahavirta	4 387	5 657
INVESTOINTIEN RAHAVIRTA		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 869	-3 021
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot	48	64
Ostetut tytäryhtiöt	-8 180	-3 660
Myydyt omistusyhteyshankinnat	0	23
Muiden sijoitusten luovutustulot	3 013	457
Myönnettyt lainat	0	-1
Lainasaamisten takaisinmaksut	20	24
Investointien rahavirta	-7 969	-6 114
RAHOITUKSEN RAHAVIRTA		
Maksullinen osakeanti	0	760
Vähemmistön pääomasijoitus	40	95
Lyhytaikaisten lainojen nostot	4 000	
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-562	-400
Rahoitusleasingvelkojen takaisinmaksut	-10	-75
Maksetut osingot	-1 720	-1 070
Rahoituksen rahavirta	1 749	-689
Rahavirtalaskelman mukainen rahavarojen muutos	-1 833	-1 146
Rahavarat tilikauden alussa	8 975	9 987
Rahavarojen kurssimuutosten vaikutus	-101	-19
Käypään arvoon kirjauksen vaikutus	0	152
Rahavarat tilikauden lopussa	7 041	8 975
Rahavarojen muutos	-1 833	-1 146

Rahavirtalaskelmassa rahavarat koostuvat taseen Rahat ja pankkisaamiset sekä Käypään arvoon tulosvaikutteisesti ja kirjattavat rahoitusvarat -eristä.

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA

1.1.2007-31.12.2007 (IFRS)

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Arvon- muutos rahasto	Muunto- erot	Voitto- varat	Vähemmistö- osuus	Yhteensä
OMA PÄÄOMA 1.1.2006	2 963	15 010		-203	3 527		21 296
Muuntoeron muutos				438	-198		240
Osakepalkitseminen					-108		-108
Myönnetyt optiot					32		32
Muut muutokset			540				540
Omaan pääomaan suoraan kirjatut nettovoitot ja -tappiot			540	438	-274		704
Tilikauden voitto					4 993	-7	4 986
Kokonaisvoitot ja -tappiot			540	438	4 719	-7	5 690
Osingonjako					-1 070		-1 070
Uusmerkintä	439						439
Käytetyt osakeoptiot	38	912					950
Emissiovoitto		17 211					17 211
Transaktiomenot omasta pääomasta		-6					-6
Liiketoimintasiirto						95	95
OMA PÄÄOMA 31.12.2006	3 440	33 127	540	235	7 176	88	44 606

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Arvon- muutos rahasto	Muunto- erot	Voitto- varat	Vähemmistö- osuus	Yhteensä
OMA PÄÄOMA 1.1.2007	3 440	33 127	540	235	7 176	88	44 606
Muuntoeron muutos				157	13		168
Myönnetyt optiot					204		204
Omaan pääomaan suoraan kirjatut nettovoitot ja -tappiot				157	217		374
Tilikauden voitto					4 092	20	4 112
Kokonaisvoitot ja -tappiot				157	4 310	20	4 486
Osingonjako					-1 720		-1 720
Uusmerkintä						40	40
OMA PÄÄOMA 31.1.2007	3 440	33 127	540	392	9 765	148	47 413

Osakekohtainen osinko tilikaudelta 2006 oli 0,15 euroa tilikaudelta 2005 oli 0,10 euroa.

KONSERNITILINPÄÄTÖKSEN LIITETIEDOT

Basware Oyj on suomalainen, Suomen lakien mukaan perustettu julkinen osakeyhtiö, jonka kotipaikka on Espoo. Emoyhtiö Basware Oyj:n osakkeet on noteerattu Helsingin Pörssissä vuodesta 2000 lähtien. Basware kehittää ohjelmistoja hankintojen hallintaan, las-
kujen sähköiseen käsittelyyn ja talousohjaukseen.

Hallitus on hyväksynyt tilinpäätöksen julkistettavaksi 24.1.2008.

1. TILINPÄÄTÖKSEN LAADINTAPERIAATTEET

Tilinpäätöksen laatimisperusteet

Basware Oyj:n konsernitilinpäätös on laadittu EU:ssa käyttöön hyväksyttyjen kansainvälisten tilinpäätösstandardien (International Financial Reporting Standards, IFRS) mukaan noudattaen 31. joulukuuta 2007 voimassaolevia standardeja ja tulkintoja. Uusilla tilikaudella ensimmäistä kertaa sovellettavilla standardeilla ei ole ollut olennaista vaikutusta konsernin tilinpäätökseen. Konsernin tilinpäätöstiedot esitetään tuhansina euroina ja ne perustuvat alkuperäisiin hankintamenoihin, ellei laatimisperiaatteissa ole toisin mainittu.

Konserni on soveltanut 1.1.2007 alkaen seuraavia uusia ja uudistettuja standardeja sekä tulkintoja:

IFRS 7 Rahoitusinstrumentit: tilinpäätöksessä esitettävät tiedot. Standardi on lisännyt konsernin vuositilinpäätöksessä esitettävien liitetietojen määrää.

IAS 1-standardin muutos IAS 1 Tilinpäätöksen esittäminen – Tilinpäätöksessä esitettävät pääomatiedot. Säännöksen perusteella liitetietoihin on lisätty selvitys pääoman hallinnasta.

IFRIC 8 IFRS 2:n soveltamisala. Konsernilla ei ollut tulkinnan tarkoitamia järjestelyjä päättyneellä tai sitä edeltäneillä tilikausilla.

IFRIC 9 Kytkeytyvien johdannaisten uudelleenarviointi. Tulkinnan käyttöönotolla ei ole ollut vaikutuksia konsernin tilinpäätökseen.

IFRIC 10 Osavuosikatsaukset ja arvon alentuminen. Tällä tulkinnalla ei ole ollut vaikutusta konsernitilinpäätökseen.

Konserni ottaa käyttöön vuonna 2008 tai myöhemmin seuraavat standardit ja tulkinnat, joita ei ole vielä sovellettu laaditussa tilinpäätöksessä (ne standardien ja tulkintojen nimet, joista ei ole olemassa virallista käännöstä, esitetään englanninkielisinä):

- IFRS 8 Operating segments, (sovelletaan 1.1.2009 alkavalla tilikaudella)
- IAS 1 Tilinpäätöksen esittäminen, Comprehensive revision including requiring a statement of comprehensive income **
- IAS 23 revised, Borrowing Costs Relating to Qualifying assets**
- IFRIC 11 IFRS 2 Konsernin ja omia osakkeita koskevat liiketoimet, (sovelletaan 1.3.2007 tai sen jälkeen alkavilla tilikausilla)
- IFRIC 12, Service Concession Arrangements **
- IFRIC 13, Customer Loyalty Programmes**
- IFRIC14, IAS 19 The Limit on a Defined Benefit Asset, Minimum Funding Requirements and their Interaction**

** EU ei vielä ole hyväksynyt kyseistä standardia/tulkintaa käyttöön.

Näillä muutoksilla ei arvioida olevan olennaista vaikutusta konsernin tilinpäätökseen.

Konsolidointiperiaatteet

Baswaren konsernitilinpäätös sisältää emoyhtiö Basware Oyj:n ja sen määräysvallassa olevien tytäryhtiöiden tilinpäätökset. Emoyhtiön määräysvalta perustuu tytäryhtiöiden kohdalla koko osakekannan tai osake-enemmistön omistukseen. Yhtiö ei omista osuuksia yhteisyrityksissä tai osakkuusyhtiöissä.

Tytäryhtiöt on yhdistelty konsernitilinpäätökseen siitä hetkestä lähtien, kun konserni on saanut määräysvallan. Konserniyhtiöiden keskinäinen osakeomistus on eliminoitu hankintamenetelmällä. Hankintameno on kohdistettu hankitun kohteen hankintahetkellä yksilöidyille varoille ja veloille niiden käypään arvoon silloin, kun arvo on voitu määritellä luotettavasti. Hankintamenon kohdistuksista on kirjattu laskennalliset verot voimassa olevan verokannan mukaan ja jäljelle jäävä osuus on merkitty taseeseen liikearvoksi.

Konsernin sisäiset liiketapahtumat sekä sisäiset saamiset ja velat on eliminoitu konsernitilinpäätöksessä. Vähemmistöosuus erotetaan tuloksesta ja taseen omasta pääomasta ja vastaavat luvut ilmoitetaan erillisinä erinä konsernin tuloslaskelmassa ja taseen omassa pääomassa.

Segmentit

Konsernin maantieteellisten segmenttien tuotteisiin ja palveluihin liittyvät riskit ja kannattavuus ovat erilaisia. Samoin liiketoimintaan liittyvät riskit ja kannattavuus poikkeavat toisistaan tuote-, palvelu- ja ylläpitotoiminnan osalta.

Segmenttiraportoinnissa maantieteellinen segmentti on määritelty ensisijaiseksi segmentiksi ja liiketoimintasegmentti toissijaiseksi. Segmenttijako vastaa konsernin sisäistä raportointirakennetta.

Maantieteelliset segmentit ovat Suomi, Skandinavia, Eurooppa ja muut alueet. Liiketoimintasegmentit ovat tuotemyynti, ylläpito ja tuki, konsultointi ja palvelut, Software as a Service-myynti sekä muu toiminta.

Konsernin siirtohinnoitteluperiaatteiden mukaisesti, transaktiot eri konserniyhtiöiden välillä toimitetaan ns. markkinaehtoperiaatteiden ("Arm's length") mukaisesti. Siirtohinnoitteluun sovelletaan tuotemyynnin ja ylläpitopalveluiden osalta OECD:n siirtohinnoitteluoheen periaatteiden mukaista ns. markkinahintavertailumetelmää ("Comparable Uncontrolled Price method") ja muiden palveluiden osalta ns. kustannusvoittolisämenetelmää ("Cost Plus method").

Valuuttamääräiset erät

Ulkomaanrahan määräiset tapahtumat kirjataan likimain tapahtumapäivän kurssiin. Kauden lopussa yhtiössä avoimena olevat ulkomaanrahan määräiset saatavat ja velat arvostetaan käyttäen kauden lopun kurssia. Liiketapahtumien kurssierot kirjataan vastaaville tuloslaskelmatileille liikevoiton yläpuolelle.

Konsernitilinpäätöksessä ulkomaisten tytäryhtiöiden tuloslaskelmat muunnetaan euroiksi tilikauden keskikurssin ja taseet tilinpäätöspäivän kurssin mukaan. Tuloslaskelman ja taseen eri valuuttakursseista aiheutuva keskikurssiero on kirjattu kertyneiden voittovarojen muuntoeroihin. Siirtymäpäivästä lähtien kurssimuutoksista johtuva oman pääoman muuntoero on kirjattu omana eräänään konsernin oman pääoman muuntoeroihin.

Tuloutusperiaatteet

Tuotemyynnin tuloutus edellyttää, että myynnistä on olemassa sitova sopimus, tuotteen toimitus on tapahtunut, liiketoimen tuotot ovat luotettavasti määriteltävissä, liiketoimeen liittyvä taloudellinen hyöty riittäväällä todennäköisyydellä koituu yrityksen hyväksi sekä, että tuotteen tai sen käyttöoikeuden omistamiseen liittyvät merkittävät edut ja riskit ovat siirtyneet ostajalle. Tuotemyynnin lisenssisopimukset, joissa on palautusoikeus tai ehtoja tuotteen toiminnallisuuteen tai käyttöönottoprojektiin liittyen, tuloutetaan, kun palautusoikeus on rauennut tai edellä olevat ehdot ovat täyttyneet.

Tuotot palveluista kirjataan, kun palvelut on toimitettu. Ylläpito-tuotot jaksotetaan sopimusaikalle.

Liikevaihtoa laskettaessa myyntituottoja oikaistaan valuuttamääräisen myynnin kurssieroilla.

Liiketoiminnan muut tuotot

Liiketoiminnan muihin tuottoihin on kirjattu käyttöomaisuuden myyntivoitot ja mahdolliset vuokratuotot.

Liikevoitto

IAS 1 Tilinpäätöksen esittäminen -standardi ei määrittele liikevoiton käsitettä. Konserni on määrittänyt sen seuraavasti: liikevoitto on nettosumma, joka muodostuu, kun liikevaihtoon lisätään liiketoiminnan muut tuotot, vähennetään ostokulut valmistustuotteiden varastojen muutoksella oikaistuna, vähennetään työsuhte-etuuksista aiheutuvat kulut, poistot ja mahdolliset arvonalentumistappiot sekä liiketoiminnan muut kulut. Kaikki muut kuin edellä mainitut tuloslaskelman erät esitetään liikevoiton alapuolella. Kurssierot ja johdannaisten käypien arvojen muutokset sisältyvät liikevoittoon, mikäli ne syntyvät liiketoimintaan liittyvistä eristä; muuten ne on kirjattu rahoituseriin.

Arvostusperiaatteet

Konsernitilinpäätös on laadittu alkuperäisiin hankintamenoihin perustuen lukuunottamatta käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavia rahoitusvaroja ja myytävissä olevia sijoituksia.

Arvonalentumiset

Konsernissa testataan vuosittain mahdollisen arvonalentumisen varalta liikearvo ja ne aineettomat hyödykkeet, joilla on rajoittamaton taloudellinen vaikutusaika. Lisäksi säännöllisin väliajoin arvioidaan viitteitä arvonalentumisesta. Jos viitteitä havaitaan, omaisuuserän tai rahavirtaa tuottavan yksikön kerrytettävissä oleva rahamäärä arvioidaan. Kerrytettävissä oleva rahamäärä arvioidaan lisäksi vuosittain seuraavista omaisuuseristä riippumatta siitä, onko arvonalentumisesta viitteitä: liikearvo ja aineettomat hyödykkeet, joilla on rajoittamaton taloudellinen vaikutusaika.

Mikäli omaisuuserän/rahavirtaa tuottavan yksikön tasearvo on suurempi kuin arvioitu kerrytettävissä oleva rahamäärä, kirjataan arvonalentumistappio. Jos kerrytettävissä olevissa rahamääräarvioissa tapahtuu positiivinen muutos, aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin sekä muihin aineettomiin hyödykkeisiin paitsi liikearvoon liittyvä arvonalentumistappio peruutetaan. Arvonalentumistappio peruutetaan kuitenkin enintään siihen määrään saakka, joka omaisuuserällä olisi ollut kirjanpidossa, jos arvonalentumista ei alun perin olisi kirjattu. Liikearvosta kirjattua arvonalentumistappiota ei peruta missään tilanteessa. Myöskään myytävissä oleviin rahoitusvaroihin luokiteltujen oman pääoman ehtoisten sijoitusten arvonalentumistappiota ei peruuteta tuloksen kautta.

Liikearvo

Liikearvo vastaa sitä osaa hankintamenosta, joka ylittää konsernin osuuden hankitun yrityksen nettovarallisuuden käyvästä arvosta hankinta-ajankohtana.

Liikearvo kohdistetaan niille rahavirtaa tuottaville yksiköille, joiden odotetaan hyötyvän liiketoimintojen yhdistämisestä johtuvista synergiaeduista. Liikearvoa ei poisteta säännönmukaisesti, vaan poistojen sijaan suoritetaan vähintään vuosittain liikearvon arvonalentumistesti: rahavirtaa tuottavan yksikön kirjanpitoarvoa ja yksikölle kohdistettua liikearvoa verrataan yksikön kerrytettävissä olevaan rahamäärään (käyttöarvoon). Jos käyttöarvo on alhaisempi kuin kirjanpitoarvo, arvonalentuminen kirjataan kuluna tuloslaskelmaan ja kohdistetaan taseessa ensisijaisesti liikearvoon.

Vastaisten rahavirtojen nykyarvo perustuu ns. ikuisuusolettamaan (aikaperiodi on päättymätön). Ennakoidut rahavirrat arvioidaan viiden vuoden ajanjaksolta ja käyttöarvon ns. jäännösosan arvo ennusteperiodin jälkeen määritetään Gordonin mallilla. Käyttöarvo perustuu kolmen vuoden ennusteiden ja liiketoimintasuunnitelmien mukaisiin rahavirtoihin. Tätä ajankohtaa seuraavien kahden vuoden rahavirrat on arvioitu ekstrapoloimalla ennusteen kolmannen vuoden rahavirtaa nollakasvuolettamalla. Diskonttauskorkona on käytetty pääomakustannusten painotettua keskiarvoa ja sen lähtökohtana on CAPM:n mukainen riskin määrittäminen. Diskonttauskorko sisältää rahan aika-arvon huomioivan riskittömän korkokannan ja riskiliisän.

Muut aineettomat hyödykkeet

Muihin aineettomiin hyödykkeisiin kuuluvat tietokoneohjelmat ja aktivoidut tuotekehitysmenot. Aineettomat hyödykkeet kirjataan alkuperäiseen hankintamenoon vähennettynä suunnitelmanmukaisilla poistoilla ja mahdollisilla arvonalentumisilla. Aineettoman käyttöomaisuushyödykkeen hankintaan liittyvät julkiset avustukset vähennetään hyödykkeen hankintamenosta ja kirjataan tuloslaskelmaan pienentämään hyödykkeestä kirjattavia poistoja. Aineettomien hyödykkeiden odotetut taloudelliset vaikutusajat ovat 3-5 vuotta.

Tutkimus- ja kehitysmenot

Tutkimusmenot kirjataan kuluksi toteutumishetkellä. Kokonaan uusien tuotteiden ja merkittäviä parannuksia sisältävien uusien tuoteversioiden kehitysmenot aktivoidaan ja kirjataan kuluksi

poistoina taloudellisena käyttöaikana. Taloudellista käyttöaikaa määriteltäessä huomioidaan teknologian vanhentuminen sekä alan tuotteiden tyypillinen elinkaari. Poistot aloitetaan, kun tuoteversio julkistetaan. Olemassa olevien tuotteiden ylläpito ja vähäiset parannukset kirjataan suoraan kuluksi. Ennen vuotta 2004 alkaneita tuotekehityshankkeita ei ole aktivoitu, sillä aktivoinnin määrä ei ole luotettavasti määriteltävissä. Keskeneräiset kehittämishankkeet testataan arvonalentumisen varalta tilinpäätöspäivänä.

Aineelliset hyödykkeet

Aineellisiin hyödykkeisiin kuuluu koneita ja kalustoa. Aineelliset hyödykkeet on merkitty taseeseen alkuperäiseen hankintamenoon vähennettynä suunnitelmanmukaisilla poistoilla ja mahdollisilla arvonalentumisilla. Taloudelliset pitoajat aineellisille hyödykkeille ovat 3-5 vuotta.

Vuokrasopimukset

Rahoitusleasing sopimuksiksi luokitellaan kaikki käyttöomaisuuden vuokrasopimukset, joissa konsernille siirtyy olennainen osa omistukselle ominaisista riskeistä ja eduista. Rahoitusleasing sopimukset merkitään sopimuksen alkaessa taseeseen varoiksi määrään, joka vastaa vuokraohteen käypää arvoa tai tätä alemmaa vähimmäisvuokrien nykyarvoa. Rahoitusleasing sopimuksilla hankittuja hyödykkeitä poistetaan suunnitelman mukaan ja niistä kirjataan mahdolliset arvonalentumistappiot. Rahoitusleasingvelkojen nykyarvo on kirjattu korolliseen vieraaseen pääoman jaoteltuna lyhyt- ja pitkäaikaisiin velkoihin.

Muilla vuokrasopimuksilla on hankittu käyttöoikeudet leasing-aitoihin ja toimistolaitteisiin.

Myyntisaatatavat

Myyntisaatatavat ovat tuotteiden, ohjelmistojen käyttöoikeuksien ja palveluiden myynnistä syntyneitä saatavia. Ne kirjataan alkuperäisen arvon mukaisesti. Myyntisaatatavat ryhmitellään luonteensa mukaan lyhyt- tai pitkäaikaisten myyntisaatavien -ryhmään.

Rahoitusvarat

Konsernin rahoitusvarat luokitellaan seuraaviin ryhmiin:

- käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat
- eräpäivään asti pidettävät sijoitukset
- lainat ja muut saamiset
- myytävissä olevat rahoitusvarat

Luokittelu tapahtuu rahoitusvarojen hankinnan tarkoituksen perusteella, ja ne luokitellaan alkuperäisen hankinnan yhteydessä.

Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat

Rahoitusvaroihin kuuluva erä luokitellaan Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat, -ryhmään kun se on hankittu kaupankäyntitarkoituksessa pidettäväksi tai se luokitellaan alkuperäisen kirjauksen tapahtuessa käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavaksi. Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat koostuvat lyhyen koron rahastoihin sijoitetuista kassavaroista. Varat on arvostettu tilinpäätöspäivänä käypään markkinahintaan ja arvonmuutos on kirjattu tuloslaskelman rahoitustuottoihin. Johdannaissopimuksia konsernilla ei tilinpäätöshetkellä ole.

Eräpäivään asti pidettävät sijoitukset

Eräpäivään asti pidettävät sijoitukset ovat sellaisia johdannaisvaroihin kuulumattomia rahoitusvaroja, joihin liittyvät maksusuoritukset ovat kiinteitä tai määriteltävissä, jotka erääntyvät määrät-

tynä päivänä ja jotka konsernilla on vakaa aikomus ja kyky pitää eräpäivään asti.

Ne arvostetaan jaksotettuun hankintamenoon ja ne sisältyvät pitkäaikaisiin varoihin. Tilinpäätöshetkellä tällaisia rahoituseriä ei ole taseessa.

Laina- ja muut saamiset

Laina- ja muut saamiset ovat johdannaisvaroihin kuulumattomia varoja, joihin liittyvät maksut ovat kiinteät tai määriteltävissä ja joita ei noteerata toimivilla markkinoilla, eikä yritys pidä niitä kaupankäyntitarkoituksessa. Laina- ja muut saamiset arvostetaan jaksotettuun hankintamenoon. Ne sisältyvät taseessa luonteensa mukaan lyhyt- tai pitkäaikaiset myyntisaamiset ja muut saamiset -ryhmään. Mikäli saatava erääntyy yli 12 kuukauden kuluttua, se ryhmitellään pitkäaikaisiin saataviin.

Myytävissä olevat rahoitusvarat

Myytävissä olevat rahoitusvarat ovat johdannaisvaroihin kuulumattomia varoja, jotka on nimenomaisesti määrätty tähän ryhmään tai joita ei ole luokiteltu muuhun ryhmään. Ne sisältyvät pitkäaikaisiin varoihin, paitsi jos ne on tarkoitus pitää alle 12 kuukauden ajan tilinpäätöspäivästä lähtien, jolloin ne sisällytetään lyhytaikaisiin varoihin. Myytävissä olevat rahoitusvarat arvostetaan käypään arvoon.

Myytävissä olevien rahoitusvarojen käyvän arvon muutokset merkitään käyvän arvon rahastoon omaan pääomaan verovaikutus huomioon ottaen. Käyvän arvon muutokset siirretään omasta pääomasta tuloslaskelmaan silloin, kun sijoitus myydään tai kun sen arvo on alentunut siten, että sijoituksesta tulee kirjata arvonalentumistappio.

Rahoitusvelat

Rahoitusvelat merkitään alun perin kirjanpitoon käypään arvoon. Transaktiomenot on sisällytetty rahoitusvelkojen alkuperäiseen kirjanpitoarvoon. Myöhemmin kaikki rahoitusvelat arvostetaan efektiivisen koron menetelmällä jaksotettuun hankintamenoon. Rahoitusvelat jaetaan pitkä- ja lyhytaikaisiin velkoihin, ja ne voivat olla korollisia tai korottomia.

Myyntisaamisten ja rahoitusvarojen arvonalentumiset

Epävarmoista myyntisaamisista tehdään riskiarvioon perustuva tulosvaikutteinen arvonalentumiskirjaus.

Lisäksi arvioidaan jokaisena tilinpäätöspäivänä, onko objektiivista näyttöä rahoitusvaroihin kuuluvan erän tai rahoitusvarojen ryhmän arvon alentumisesta.

Varaukset

Varaus kirjataan, kun konsernilla on aikaisempaan tapahtumaan perustuva lakisääteinen tai muuten velvoittava sitoumus, maksuveloitteen toteutuminen on todennäköinen ja veloitteen määrä on luotettavasti arvioitavissa.

Eläkejärjestelmät

Basware Oyj:n henkilöstön lakisääteinen eläketurva on järjestetty vakuuttamalla eläkevakuutusyhtiössä. Ulkomaisissa yksiköissä eläketurva on järjestetty paikallisen lainsäädännön ja sosiaaliturvasäännösten mukaan. Maksuperusteisiin järjestelyihin liittyvät maksut kirjataan tuloslaskelmaan niille kausille, joita ne koskevat. Etuuspohjaisia järjestelyitä ei ole.

Osakeoptiot

Konsernilla on optiojärjestelyjä, jotka maksetaan yhtiön osakkeilla. IFRS 2 Osakeperusteiset maksut -standardia sovelletaan optioihin, jotka on myönnetty 7.11.2002 jälkeen ja joiden merkintäaika ei ole alkanut ennen 1.1.2005. Tällaiset optiot arvostetaan käypään arvoon niiden myöntämispäivänä ja kirjataan kuluksi tuloslaskelmaan tasaerinä oikeuden syntymisajanjakson aikana. Käypä arvo määritellään Black-Scholes -optiohinnoittelumallin avulla. Konserni päivittää arvion optioiden käyvistä arvosta jokaisena tilinpäätöspäivänä. Arvioiden muutokset kirjataan tuloslaskelmaan. Kun optio-oikeuksia käytetään, osakemerkintöjen perusteella saadut rahasuoritukset kirjataan osakepääomaan ja ylikurssirahastoon.

Verot

Tuloslaskelman verokulu muodostuu tilikauden verotettavaan tuloon perustuvasta ja laskennallisesta verosta. Verokulu kirjataan tuloslaskelmaan paitsi suoraan omaan pääomaan kirjattavien kulojen osalta, jolloin ne kirjataan taseeseen osana omaa pääomaa. Tilikauden verotettavaa tuloa vastaavat verot on kirjattu kunkin konserniyhtiön kotipaikan verolainsäädännön perusteella.

Laskennalliset verot lasketaan kaikista väliaikaisista eroista kirjanpitoarvon ja verotuksellisen arvon välillä. Verotuksessa vähennyskeltottomasta liikearvosta ei kirjata laskennallista veroa ja tytäryhtiöiden jakamattomista voittovaroista ei kirjata laskennallista veroa siltä osin, kun ero ei todennäköisesti purkautu ennakoitavissa olevassa tulevaisuudessa.

Tilinpäätöshetkellä taseeseen sisältyvien verosaamisten määrää arvioidaan yhtiökohtaisesti ja sitä vähennetään niiltä osin, kun on todennäköistä, ettei sitä voida hyödyntää kyseisen yhtiön verotuksessa. Laskennalliset verovelat sisältyvät, taseeseen kokonaisuudessaan.

Johdon harkintaa edellyttävät laatuominaisuudet ja arvioihin liittyvät keskeiset epävarmuustekijät

Tilinpäätöstä laadittaessa joudutaan tekemään tulevaisuutta koskevia arvioita ja oletuksia, joiden toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatuominaisuuksien soveltamisessa. Arviot pohjautuvat johdon parhaaseen näkemykseen tilinpäätöshetkellä. Mahdolliset arvioiden ja oletamusten muutokset merkitään kirjanpitoon sillä tilikaudella, jonka aikana arviota tai oletamusta korjataan, ja kaikilla tämän jälkeisillä tilikausilla.

Johto uskoo käytettyjen arvioiden ja oletamusten olevan riittävän tarkkoja käyvän arvonmäärittelyn pohjaksi. Lisäksi konsernissa käydään läpi viimeistään jokaisena tilinpäätöspäivänä mahdolliset viitteet niin aineellisten kuin aineettomienkin hyödykkeiden arvon alentumisesta.

Tilinpäätökseen sisältyvät merkittävimmät arviot liittyvät omaisuuden arvostukseen, myyntisaamisten kuranntiuteen, laskennallisten verosaamisten hyödyntämiseen ja tuotekehitysmenojen aktivointiin.

Konsernissa testataan vuosittain mahdollisen arvonalentumisen varalta liikearvo ja ne aineettomat hyödykkeet, joilla on rajoittamaton taloudellinen vaikutusaika sekä arvioidaan viitteitä arvonalentumisesta edellä esitetyn mukaisesti. Rahavirtaa tuottavien yksiköiden kerrytettävissä olevat rahamäärät on määritetty käyttöarvoon perustuvina laskelmina. Lisätietoa yritysten yhteen-

liittymissä hankittujen aineettomien hyödykkeiden arvostamisesta on esitetty liitetiedossa 3. Tuotekehitysmenot aktivoidaan aineetomiin hyödykkeisiin uusien tuotteiden ja merkittäviä parannuksia sisältävien uusien tuoteversioiden osalta ja poistetaan tuotteen valmistuttua vaikutusaikanaan.

2. SEGMENTTITIEDOT

Ensisijainen segmentti

Basware-konsernin operatiivista toimintaa johdetaan pääasiallisesti maantieteellisinä kokonaisuuksina. Ensisijainen segmenttirakenne on määritelty maantieteellisen sijainnin mukaan: Suomi Skandinavia, Eurooppa ja muut alueet. Muihin alueisiin sisältyy vuoden 2006 ja 2007 tilinpäätöksissä Yhdysvallat.

Tuotot, varat ja velat on kohdistettu maantieteellisille segmenteille varojen sijainnin mukaan. Näin ollen jälleenmyyntitoiminnan tuotot Aasian ja Tyynenmeren alueelle sekä Venäjälle ja muille Euroopan ulkopuolisille alueille sisältyvät Suomen maantieteelliseen segmenttiin.

Konsernin siirtohinnoitteluperiaatteiden mukaisesti, transaktiot eri konserniyhtiöiden välillä toimitetaan ns. markkinaehtoperiaatteiden ("Arm's length") mukaisesti. Siirtohinnoitteluun sovelletaan tuotemyyntiin ja ylläpitopalveluiden osalta OECD:n siirtohinnoitteluohteen periaatteiden mukaista ns. markkinahintavertailumenetelmää ("Comparable Uncontrolled Price method") ja muiden palveluiden osalta ns. kustannusvoittolisämenetelmää ("Cost Plus method").

Toissijainen segmentti

Toissijaiseksi segmentiksi on määritelty liiketoimintasegmentit joita ovat tuotemyynti, konsultointi ja palvelut, ylläpito ja tuki, Software as a Service (SaaS) -myynti sekä muu toiminta.

Tuotemyyntiin sisältyvät Baswaren omien tuotteiden lisenssimyyntin tuotot sekä konserniyritysten että jälleenmyyjien kautta. Tuotemyyntiin kirjataan myös ASP-vuokrapohjainen lisenssimyynti. Asiakasprojekteihin liittyvä työ, kuten ohjelmistojen asennukset, liiketoimintakonsultointi ja projektinhallinta, sisältyvät Konsultointi ja palvelut -segmenttiin. Projektityö on tyypillisesti konsultointityksiköiden tekemää. Lisäksi palveluihin kirjataan verkkolaskupalvelun (Basware Invoices) transaktiopohjaiset maksut sekä palvelun käytön kuukausimaksut.

Tuotteista maksettavat vuosittaiset ylläpitomaksut sekä tukityksiköiden henkilöstön tekemä työ asiakkaille sisältyvät Ylläpito ja tuki -segmenttiin.

Software as a Service -tuotot pitävät sisällään tuotemyynti-, ylläpito- ja palvelutuottoja, jotka laskutetaan sopimukseen perustuen kuukausittain. Software as a Service -sopimukset ovat tyypillisesti usean vuoden pituisia.

Muuhun toimintaan sisältyvät kolmansien osapuolten laitteiden ja ohjelmistojen myynnistä ja ylläpidosta saadut tuotot.

Varat ja investoinnit kohdistetaan segmenteille kustannuspaikan ensisijaisen tehtävän mukaan. Kohdistamattomia varoja ovat rahat ja pankkisaamiset, verosaatatavat, käyttöomaisuuteen kirjatut kalusteet sekä aktivoidut tuotekehitysmenot. Kohdistamattomia tuottoja ei ole.

Maantieteelliset segmentit (ensisijaiset segmentit)

1.1.-31.12.2007 Tuhatta euroa	Suomi	Skandi- navia	Eurooppa	Muut	Elimi- noinnit	Kohdistamattomat	Konserni yhteensä
TULOSLASKELMATIEDOT							
Ulkoinen liikevaihto	40 252	15 331	14 496	3 192			73 270
Sisäinen liikevaihto	8 597	1 466	585	268	-10 917		
Liikevaihto	48 849	16 797	15 081	3 460	-10 917		73 270
Segmentin liikevoitto	12 706	333	-3 662	-1 751	-114		7 512
Liikevoitto							7 512
Rahoitustuotot ja -kulut						192	192
Tuloverot						-3 591	-3 591
Tilikauden tulos	9 446	358	-3 725	-1 904	-63		4 112
Tilikauden tulos							4 112
TASETIEDOT							
Segmentin varat	33 271	7 395	8 766	1 730	-4 575		46 587
Kohdistamattomat varat						21 135	21 135
Varat yhteensä	33 271	7 395	8 766	1 730	-4 575		67 722
Segmentin velat	8 310	4 439	8 986	4 239	-11 974		14 000
Velat yhteensä	8 310	4 439	8 986	4 239	-11 974		14 000
MUUT TIEDOT							
Liikevaihto, tavarat	11 899	4 250	6 522	1 228			23 899
Liikevaihto, palvelut	28 353	11 081	7 974	1 964			49 372
Investoinnit	4 841	146	8 854	6			13 847
Poistot	-2 120	-137	-254	-17	-62		-2 590

1.1.-31.12.2006 Tuhatta euroa	Suomi	Skandi- navia	Eurooppa	Muut	Elimi- noinnit	Kohdistamattomat	Konserni yhteensä
TULOSLASKELMATIEDOT							
Ulkoinen liikevaihto	33 871	14 034	8 713	3 335			59 954
Sisäinen liikevaihto	7 157	664	272	177	-8 269		
Liikevaihto	41 028	14 698	8 985	3 513	-8 269		59 954
Segmentin liikevoitto	12 314	-45	-2 831	-1 297	-62		8 078
Liikevoitto							8 078
Rahoitustuotot ja -kulut						209	209
Tuloverot						-3 301	-3 301
Tilikauden tulos	9 328	-374	-2 751	-1 172	-46		4 986
Tilikauden tulos							4 986
TASETIEDOT							
Segmentin varat	40 706	4 738	3 735	1 220	-8 139		42 259
Kohdistamattomat varat						15 298	15 298
Varat yhteensä	40 706	4 738	3 735	1 220	-8 139		57 558
Segmentin velat	6 515	5 091	6 917	2 936	-11 502		9 957
Kohdistamattomat velat						2 994	2 994
Velat yhteensä	6 515	5 091	6 917	2 936	-11 502		12 951
MUUT TIEDOT							
Liikevaihto, tavarat	9 757	4 067	4 565	1 932			20 320
Liikevaihto, palvelut	24 115	9 967	4 149	1 403			39 634
Investoinnit	22 058	63	68	5			22 193
Poistot	-1 731	-160	-61	-19	-62		-2 033

Liiketoimintasegmentit (toissijaiset segmentit)

1.1.-31.12.2007 Tuhatta euroa	Tuotemyynti	Konsultointi ja palvelut	Ylläpito ja tuki	SaaS	Muut	Kohdistamattomat	Yhteensä
Liikevaihto	24 117	23 342	22 100	1 250	2 461		73 270
Varat	15 272	7 972	3 360		1 049	40 069	67 722
Investoinnit	1 467	86				12 294	13 847

1.1.-31.12.2006 Tuhatta euroa	Tuotemyynti	Konsultointi ja palvelut	Ylläpito ja tuki	SaaS	Muut	Kohdistamattomat	Yhteensä
Liikevaihto	19 374	20 106	18 776		1 698		59 954
Varat	4 615	5 572	1 403		7 222	38 746	57 558
Investoinnit	132	88	47			21 927	22 193

3. LIIKEVAIHTO ASIAKKAAN SIJAINNIN MUKAAN

Tuhatta euroa	1.1.-31.12.2007	1.1.-31.12.2006
Suomi	37 969	32 557
Skandinavia	15 911	14 129
Eurooppa	14 785	9 421
Muut alueet	4 604	3 848
Liikevaihto	73 270	59 954

4. OSTETUT KONSERNIYRITYKSET

Basware osti 10.9.2007 Digital Vision Technologies Ltd:n (Digital Vision), jonka tilinpäätös on yhdistelty konsernitilinpäätökseen ajalta 1.9.-31.12.2007. Kauppahinta 9,2 miljoonaa euroa maksettiin käteisellä kahdessa erässä. Kaupanteon yhteydessä maksettiin 9 miljoonaa euroa ja loppuerä maksettiin joulukuussa 2007.

Basware hankki Digital Visionin koko osakekannan. Osakekannan lopullinen hankintameno oli 9 232 tuhatta euroa. Lopullinen hankintameno sisältää kauppahinnan lisäksi varainsiirtoveron ja asiantuntijapalkkioita yhteensä 82 tuhatta euroa.

Hankintamenosta kohdistettiin 1 247 tuhatta euroa asiaskassuhteisiin. Asiakassuhteiden käypä arvo on määritelty Multi-period Excess Earnings -menetelmällä, jossa lasketaan hyödykkeen tuottamat nettorahavirrat olettaen, että rahavirran tuottamiseen tarvittavat omaisuuserät olisi vuokrattu kolmannelta osapuolelta. Asiakassuhteisiin liittyvä arvo poistetaan 10 vuodessa.

Käyvän arvon kohdistukset sisältävä nettovarojen arvo oli 1 171 tuhatta euroa. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy 7 147 tuhatta euroa. Liikearvon syntyminen perustuu odotettavissa oleviin synergiaetuihin, sillä kauppa vahvistaa Baswaren markkina-asemaa Iso-Britanniassa yhtiön yritysostostrategian mukaisesti. Digital Vision on iso-britannialainen ohjelmistoratkaisuja tarjoava konsulttitalo, joka on erikoistunut dokumenttien tunnistukseen ja ostolaskujen käsittelyyn.

Kaupan julkistamisen yhteydessä annetussa pörssitiedotteessa yhtiö on kuvannut saavutettavia synergiaetuja seuraavasti: "Kauppa vahvistaa Baswaren markkina-asemaa Iso-Britanniassa yhtiön yritysostostrategian mukaisesti. Kaupan myötä Baswaren asiakaskunta alueella laajenee. Kauppa myös syventää Baswaren osaamista skannaus- ja tunnistusohjelmistojen alueella. Digital Visionin nykyinen organisaatio yhdistetään Baswaren Iso-Britannian

tytäryhtiöön. Tällöin saadaan noin 70 henkilön vahva organisaatio, jonka avulla Iso-Britanniassa voidaan saavuttaa markkinajohtajuus hankinnasta maksuun -ratkaisujen ja dokumenttientunnistuksen alueella. Basware tarjoaa dokumenttientunnistussovelluksia osana Enterprise Purchase to Pay -portfoliotaan. Tunnistussovelluksen avulla paperilaskulta voidaan automaattisesti poimia jatkokäsittelyn kannalta tärkeät tiedot, mikä nopeuttaa sähköistä laskujen käsittelyä. Yhteensä Digital Visionilla tytäryhtiöineen on 52 työntekijää, joista 41 työskentelee Cheshiressä Iso-Britanniassa sekä 11 Shimlassa Intiassa. Vuoden 2007 alussa avattu Intian toimipiste toteuttaa kustannustehokkaasti Iso-Britannian asiakasprojekteihin liittyviä kehitystöitä. Jatkossa Intian toimipisteeseen on tarkoitus siirtää myös laajempia tehtäväkokonaisuuksia. Kaupan myötä Basware saavuttaa johtavan aseman Iso-Britannian hankinnasta maksuun -markkinoilla niin asiakasmäärällä, liikevaihdolla kuin organisaation koolla mitattuna. Lisäksi saamme yhtiöömme lisää arvokasta asiantuntemusta dokumenttien tunnistuksen sekä hallinnan alueilta, mikä parantaa kilpailukykyämme erityisesti rahoitussegmentissä ja monikansallisten suuryritysten parissa. Tätä voimme hyödyntää esimerkiksi hiljattain solmimamme globaalin DICOM-kumppanuuden puitteissa." Liiketoiminnan integraatio on suoritettu loppuun vuoden 2007 aikana.

Digital Vision -erillisyhtiön syys-joulukuun liikevaihto oli 2 miljoonaa euroa ja liikevoitto -194 tuhatta euroa. Digital Visionin tilinpäätökseen sisältyy integraatioon liittyviä kertaluonteisia kuluja 169 tuhatta euroa. Ne koostuvat aktivoitujen tuotekehitysmenojen alaskirjauksesta (85 tuhatta euroa) sekä kolmannen osapuolen tuotemyynnin päättymiseen liittyvistä epävarmoista saamisista (84 tuhatta euroa).

Basware-konsernin tilikauden pro forma-liikevaihto olisi ollut 77 754 tuhatta euroa, jos Digital Visionin liikevaihto olisi yhdistelty koko tilikaudelta. Tilikauden pro forma-liikevoitto olisi ollut 7 737 tuhatta euroa, jos Digital Visionin liikevoitto olisi yhdistelty koko tilikaudelta.

Digital Vision Technologies Ltd.

Hankinta-ajankohta: 31.8.2007

Tuhatta euroa

	Yhdistymisessä kirjatut käyvät arvot	UK GAAP kirjanpitoarvot ennen yhdistymistä
Aineelliset hyödykkeet	131	131
Aineettomat hyödykkeet:		
- asiakassuhteet	1 299	52
- ohjelmistotuotteet		
- tuotekehitysmenot	94	94
Vaihto-omaisuus	26	26
Myynti- ja muut saamiset	1 504	1 504
Rahavarat ja muut rahoitusvarat	1 050	1 050
Varat yhteensä	4 103	2 857
Laskennalliset verovelat	16	16
Ostovelat ja muut velat	1 757	1 757
Velat ja muut erät yhteensä	1 772	1 772
Nettovarat	2 331	1 084
Hankinnasta syntynyt liikearvo	7 147	
Kurssiero tilinpäätöspäivä verrattuna hankintahetkeen	-245	
Hankintameno yhteensä	9 232	
Hankitun yhtiön rahavarat	1 050	
Tilikaudella hankittujen konserniyhtiöiden rahavirtavaikutus	8 183	

Tilikauden aikan myytiin Analyste-yrityskaupan myötä vuonna 2006 hankitut kiinteistöt. Tehdyt liikehuoneistojen kaupat paransivat Basware-konsernin tilikauden tulosta kertaluonteisesti yhteensä 439 tuhannella eurolla.

Tuhatta euroa 1.1.-31.12.2007 1.1.-31.12.2006

5. LIIKETOIMINNAN MUUT TUOTOT

Vuokratuotot	0	2
Liiketoiminnan muut tuotot	84	144
Myyntivoitot pysyvistä vastaavista	750	31
Liiketoiminnan muut tuotot	834	177

6. MATERIAALIT JA PALVELUT

Ostot tilikauden aikana	-2 724	-1 612
Varastojen lisäys tai vähennys	22	3
Ulkopuoliset palvelut	-1 757	-983
Materiaalit ja palvelut	-4 459	-2 593

7. HENKILÖSTÖ JA LÄHIPIIRI

Henkilöstö keskimäärin	henkilöä	henkilöä
Suomi	367	346
Skandinaavia	96	89
Eurooppa	93	62
Muut alueet	25	17
Henkilöstö yhteensä	580	513

Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut

Palkat ja palkkiot	-33 253	-26 942
Eläkekulut, maksupohjaiset järjestelyt	-3 485	-3 139

Myönnetty osakeoptiot	-204	-114
Muut henkilösivukulut	-3 658	-2 758
Muut henkilösivukulut yhteensä	-3 862	-2 872

Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-40 600	-32 953
--	----------------	----------------

Ylimmän johdon palkat palkkiot ja luontoisedut

Emoyhtiön toimitusjohtaja	-163	-143
---------------------------	------	------

Hallituksen jäsenille hallitustehtävistä ja työsuhteista suoritettavat korvaukset:

Hannu Vaajoensuu	-99	-87
Kirsi Eräkangas	-30	-28
Antti Pöllänen	-88	-10
Ossi Pohjola	-27	-22
Tom Bangemann	-17	-20
Asko Ahonen	-27	-21
Yhteensä	-451	-331

Johdon kompensatiot

Lyhytaikaiset työsuhte-etuudet	-1 662	-2 726
Työsuhteen jälkeiset etuudet	-230	-279
Työsuhteen päättymiseen liittyvät etuudet		
Oman pääoman ehtoiset etuudet	-204	-114
Johdon kompensatiot	-2 096	-3 119

Tuhatta euroa 1.1.-31.12.2007 1.1.-31.12.2006

Johdon kompensatioissa on huomioitu hallitusten jäsenten, johdoryhmän jäsenten sekä tytäryhtiöiden toimitusjohtajien kompensatiot.

Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan eläkejärjestelyt ovat työeläkelainsäädännön mukaiset.

Osakeoptiot

Optio-oikeuksia on myönnetty avainhenkilöille lisäämään heidän sitoutumisista ja työmotivaatiota. Käytetty arvonmäärittämissä on Black-Scholes, laskelmissa on huomioitu arvioitu keskimääräiset henkilövähennykset. Odotettu volatiliiteetti perustuu myöntämispäivää edeltävän vuoden mittaisen jakson volatiliiteettiin.

Optiojärjestely	2006A	2007D	2007E
Myöntämispäivä	12.12.2006	13.5.2007	13.5.2007
Myönnetty määrä	67 300	89 100	89 100
Merkintähinta	13,35	12,34	12,34
Määrällä painotettu hinta myöntämishetkellä	12,45	12,00	12,00
Määrällä painotettu käypä arvo myöntämishetkellä	1,67	2,05	2,40
Odotettu volatiliiteetti	25 %	25 %	25 %
Riskitön korko	4 %	4 %	4 %
Odotetut osingot	2 %	2 %	2 %

Muita lähipiiritahtumia ei ole.

Tuhatta euroa 1.1.-31.12.2007 1.1.-31.12.2006

8. LIIKETOIMINNAN MUUT KULUT

Vuokrat	-2 043	-1 896
Vapaaehtoiset henkilösivukulut	-686	-615
Luovutustappiot pysyvistä vastaavista	-288	-27

Tilintarkastusmenot, varsinainen tilintarkastus	-137	-116
Tilintarkastusmenot, muut asiantuntijapalvelut	-78	-37
Tilintarkastusmenot yhteensä	-215	-153

Matkustuskulut	-3 842	-2 792
Markkinointikulut	-2 844	-2 242
Tietoliikenne- ja puhelinkulut	-1 489	-1 235
Muut kulut	-7 536	-5 514
Yhteensä	-15 711	-11 783

Liiketoiminnan muut kulut yhteensä

Yhteensä	-18 943	-14 474
-----------------	----------------	----------------

Tutkimus- ja kehitysmenot

Tutkimus- ja kehitysmenot tuloslaskelmassa	-10 111	-8 471
Tutkimus- ja kehitysmenojen aktivoinnit	-3 061	-2 454
Tutkimus- ja kehitysmenot yhteensä	-13 172	-10 925

Tuhatta euroa 1.1.-31.12.2007 1.1.-31.12.2006

9. RAHOITUSTUOTOT JA -KULUT

Rahoitustuotot

Muut korko- ja rahoitustuotot	344	156
Realisoitumattomat voitot käypään arvoon arvostetuista rahoitusvaroista	0	152
Rahoituskulut		
Muut korko- ja rahoituskulut	-152	-74
Realisoitumattomat tappiot myytävissä olevat sijoitukset	0	-25
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	191	209

Rahoitustuotot muodostuvat rahastosijoitusten tuotoista ja kulut lainojen koroista.

Tuloslaskelmaan kirjatut kurssierot

Liikevaihtoon sisältyvät kurssierot	30	-4
Ostoihin ja kuluihin sisältyvät kurssierot	-656	-139
Valuuttakurssivoitot	57	1
Valuuttakurssitappiot	-23	-6
Tuloslaskelmaan kirjatut kurssierot yhteensä	-593	-148

10. TULOVEROT

Välittömät verot

Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	-3 095	-4 108
Aikaisempien tilikausien verot	215	41
Laskennallisten verovelkojen ja -saamisten muutos	-711	765
Tuloverot	-3 591	-3 301

Verokannan täsmäytys

Kirjanpidon tulos ennen veroja	7 704	8 287
Laskennallinen vero emoyhtiön verokannalla *)	-2 003	-2 155
Ulkomaisten tytäryhtiöiden poikkeuksellisten verokantojen vaikutukset	-746	-305
Vähennyskveltottomat menot	-32	-1
Verovapaat tulot	0	-1
Aikaisempien tilikausien verot	215	41
Tilikauden tappioista kirjaamaton vero	-1 188	-639
Laskennalliset verot	163	-241
Verokulu tuloslaskelmassa	-3 591	-3 301

*) Emoyhtiön verokanta oli 26 prosenttia vuosina 2006 ja 2007.

Tuhatta euroa 1.1.-31.12.2007 1.1.-31.12.2006

11. OSAKEKOHTAINEN TULOS

Tilikauden voitto	4 112	4 986
-------------------	-------	-------

Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, 1000 kpl

- laimentamaton	11 468	11 173
- laimennettu	11 468	11 221

Osakeoptioiden vaikutus osakkeiden lukumäärään oli keskimäärin 48 tuhatta kappaletta vuonna 2006.

Laimentamaton osakekohtainen, tulos, euroa/osake	0,36	0,45
Laimennettu osakekohtainen tulos, euroa/osake	0,36	0,45

Osakekohtainen osinko

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle 14.2.2008, että osinkoa maksetaan 0,15 euroa osaketta kohti.

12. LIIKEARVO JA MUUT AINEETTOMAT HYÖDYKKEET

Liikearvo

Tuhatta euroa	2007
Hankintameno 1.1.	18 477
Muuntoerot	43
Lisäykset	7 199
Oikaisu	-17
Hankintameno 31.12.	25 702

Kirjanpitoarvo 31.12.2007 25 702

Liikearvo

Tuhatta euroa	2006
Hankintameno 1.1.	4 481
Muuntoerot	-49
Lisäykset	14 045
Hankintameno 31.12.	18 477

Kirjanpitoarvo 31.12.2006 18 477

Liikearvo muodostuu seuraavista järjestelyistä:

Yritysjärjestely	Liikearvo
Momentum Doc, AB (2002)	942
locore AS / Basware AS (2005)	3 018
Trivet Oy (2005)	669
Analyste Oyj (2006)	13 874
Digital Vision Technologies Ltd.	7 199
Yhteensä	25 702

Digital Vision Technologies Ltd:n taseeseen sisältyy liikearvoa 52 tuhatta euroa.

Liikearvoa on kohdistettu rahavirtaa tuottaville yksiköille toimintojen yhdistämisestä odotettujen synergiaetujen mukaisesti:

Rahavirtaa tuottava yksikkö	Liikearvo
Basware Oyj	16 523
Basware AB	471
Basware AS	1 509
Digital Vision Technologies Ltd.	7 199
Yhteensä	25 702

Liikearvot on testattu vuoden 2007 viimeisellä neljänneksellä ja arvonalennustesteissä käytetty diskonttokorko on 7,3 prosenttia. Keskipainotetun pääoman kustannuksessa on otettu huomioon laskentahetken pääomarakenne. Testauksessa arvioitava kerrytettävissä oleva rahamäärä perustuu vuoden 2008 budjettiin ja tämän pohjalta arvioituun myöhempään kehitykseen. Laskennassa käytetyt keskeiset muuttujat ovat liikevaihdon ja kustannusten muutosprosentit. Liikevaihdon kasvu on määritetty ottaen huomioon yhtiön toteutunut kehitys markkina-asema kyseisellä markkinalla ja alan yleiset kasvuodotukset.

Testauksen perusteella yhtiön johto arvio, että on epätodennäköistä, että odotettavissa oleva muutos testauksessa käytettyihin keskeisiin muuttujiin saisi aikaan tilanteen, jossa taseeseen sisältyvän liikearvon kirjanpitoarvo ylittäisi yksikön tai yksikköjen ryhmän kerrytettävissä olevan rahamäärän.

Aineettomat hyödykkeet 2007 Tuhatta euroa	Kehittämismenot	Aineettomat oikeudet	Aineettomat oikeudet rah. leasing	Keskeneräiset kehityshankkeet	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	3 735	7 311	77	1 743	12 865
Muuntoerot	4	11			15
Tytäryritysten hankinta		1 340			1 340
Lisäykset	401	191		2 660	3 252
Vähennykset				-327	-327
Siirrot erien välillä	1 072			-1 072	0
Hankintameno 31.12.	5 211	8 853	77	3 004	17 146
Kertyneet poistot 1.1.	-712	-2 100	-74		-2 885
Muuntoerot	-2	2			0
Tilikauden poisto	-983	-1 064	-3		-2 050
Kertyneet poistot 31.12.	-1 698	-3 161	-77		-4 936
Kirjanpitoarvo 31.12.2007	3 514	5 692	0	3 004	12 210

Aineettomat hyödykkeet 2006 Tuhatta euroa	Kehittämismenot	Aineettomat oikeudet	Aineettomat oikeudet rah. leasing	Keskeneräiset kehityshankkeet	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	1 388	2 994	77	1 001	5 461
Muuntoerot	-4	-15			-21
Tytäryritysten hankinta		4 136		638	4 775
Lisäykset		195		2 454	2 651
Siirrot erien välillä	2 350			-2 350	0
Hankintameno 31.12.	3 735	7 311	77	1 743	12 865
Kertyneet poistot 1.1.	-252	-1 117	-51		-1 420
Muuntoerot	2	2			4
Tilikauden poisto	-462	-985	-23		-1 470
Kertyneet poistot 31.12.	-712	-2 100	-74		-2 885
Kirjanpitoarvo 31.12.2006	3 023	5 211	3	1 743	9 980

13. AINEELLISET HYÖDYKKEET

Aineelliset hyödykkeet 2007 Tuhatta euroa	Koneet ja kalusto	Koneet ja kalusto, rahoitus-leasing	Taideteokset	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	3 863	200	58	4 121
Muuntoerot	-29	3		-26
Tytäryritysten hankinta	132			132
Lisäykset	620		6	627
Vähennykset	-72			-72
Hankintameno 31.12.	4 514	203	64	4 781
Kertyneet poistot 1.1.	-3 170	-167		-3 337
Muuntoerot	24	-3		21
Vähennysten ja siirtojen kertyneet poistot	65	6		71
Tilikauden poisto	-505	-22		-528
Kertyneet poistot 31.12.	-3 586	-186		-3 772
Kirjanpitoarvo 31.12.2007	928	17	64	1 009

Aineelliset hyödykkeet 2006 Tuhatta euroa	Koneet ja kalusto	Koneet ja kalusto, rahoitus-leasing	Taideteokset	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	2 812	200		3 012
Muuntoerot	2	-3		-1
Tytäryritysten hankinta	788		49	837
Lisäykset	340	3	9	352
Vähennykset	-80			-80
Hankintameno 31.12.	3 863	200	58	4 121
Kertyneet poistot 1.1.	-2 164	-120		-2 283
Muuntoerot	-5	3		-2
Yritysostojen kertyneet poistot	-514			-514
Vähennysten ja siirtojen kertyneet poistot	26			26
Tilikauden poisto	-514	-50		-564
Kertyneet poistot 31.12.	-3 170	-167		-3 337
Kirjanpitoarvo 31.12.2006	693	33	58	784

14. MYYTÄVISSÄ OLEVAT SIJOITUKSET

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Hankintameno 1.1.	2612	
Tytäryritysten hankinta		3 122
Vähennykset	-2 574	-484
Uudelleenarvostus		-26
Hankintameno 31.12.	38	2 612

15. PITKÄAIKAISET MYYNTI- JA MUUT SAAMISET

Tuhatta euroa	12.31.2007	12.31.2006
Pitkäaikaiset muut saamiset	12	0
Pitkäaikaiset saamiset yhteensä	12	0

16. VAIHTO-OMAISUUS

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Aineet ja tarvikkeet	42	20
Vaihto-omaisuus yhteensä	42	20

Vaihto-omaisuuden arvostuksessa on käytetty FiFo-periaatetta.

17. MYyntISAAMISET JA MUUT SAAMISET

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Myyntisaamiset	16 985	11 515
Lainasaamiset	9	19
Muut saamiset	490	456
Muut siirtosaamiset	1 221	1 029
Myyntisaamiset ja muut saamiset	18 704	13 018
Tuloverosaaminen	476	192

Myyntisaamisista on tehty riskiarvioon perustuva 789 tuhannen euron arvonalentumiskirjaus.

Taseeseen sisältyvien myyntisaatavien ikäjakauma on seuraava:

Erääntymättömät	10 844	tuhatta euroa
1 - 180 päivää	5 480	tuhatta euroa
181 - 360 päivää	738	tuhatta euroa
yli 360 päivää	712	tuhatta euroa

18. MUUT RAHOITUSVARAT

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat	31	5 963
Muut rahoitusvarat	31	5 963

Rahasto-osuudet on luokiteltu käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattaviksi rahoitusvaroiksi ja ne on arvostettu raportointipäivän viimeisen noteerauksen mukaisesti.

19. RAHAT JA PANKKISAAMISET

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Rahat ja pankkisaamiset	7 010	3 012
Rahat ja pankkisaamiset	7 010	3 012

20. LASKENNALLISET VEROSAAMISET JA -VELAT

Laskennallisten verosaamisten erittely 2007

Tuhatta euroa	1.1.2007	Muuntoero	Kirjattu tulos -laskelmaan	Kirjattu omaan pääomaan	Ostetut/ myydyt yhtiöt	31.12.2007
Tappioista	2 618	-119	-10			2 489
IFRS-oikaisuista	20		-20			0
Laadintaperiaatteiden oikaisusta	863	11	-874			0
Yhteensä	3 501	-108	-904			2 489

Tappioista kirjaamaton laskennallinen verosaaminen 1 750

Laskennallisten verovelkojen erittely 2007

Tuhatta euroa	1.1.2007	Muuntoero	Kirjattu tulos- laskelmaan	Kirjattu omaan pääomaan	Ostetut/ myydyt yhtiöt	12.31.2007
Hankintojen käyvän arvon kohdistuksista	1 183	-28	-132		332	1 355
IFRS-oikaisuista	123					123
Muista jaksotuseroista	155		-6		16	165
Yhteensä	1 462	-28	-139		348	1 643

Laskennallisten verosaamisten erittely 2006

Tuhatta euroa	1.1.2006	Muuntoero	Kirjattu tulos- laskelmaan	Kirjattu omaan pää- omaan	Ostetut/ myydyt yhtiöt	12.31.2006
Tappioista	2 531	5	82			2 618
IFRS-oikaisuista	50		-31			20
Laadintaperiaatteiden oikaisusta	714	-2	151			863
Yhteensä	3 296	4	202			3 501

Laskennallisten verovelkojen erittely 2006

Tuhatta euroa	1.1.2006	Muuntoero	Kirjattu tulos- laskelmaan	Kirjattu omaan pääomaan	Ostetut/ myydyt yhtiöt	31.12.2006
Hankintojen käyvän arvon kohdistuksista	283	-3	-172		1 075	1 183
IFRS-oikaisuista			-381	90	414	123
Muista jaksotuseroista			-11		166	155
Yhteensä	283	-3	-564	90	1 655	1 462

Yhtiö panostaa strategiansa mukaisesti pohjoismaisilla markkinoilla kannattavuuteen Keski-Euroopassa ja Yhdysvalloissa lyhyellä tähtäimellä kasvuun ja keskipitkällä tähtäimellä kannattavuuteen. Kaikista tappioista ei ole kirjattu laskennallista verosaatavaa, koska on arvioitu, ettei tappioita voida hyödyntää lähitulevaisuudessa. Yhtiö arvioi, että verosaatavien hyödyntäminen pystytään aloittamaan yhtiöstä riippuen vuosien 2008-2010 aikana. Laskennallisia verosaamisia määriteltäessä on sovellettu kunkin maan voimassaolevaa verokantaa. Sellaisten tappioiden määrä, josta ei ole kirjattu laskennallisia verosaamisia on 5,2 miljoonaa euroa (2,4 miljoonaa euroa vuonna 2006).

21. RAHOITUSRISKIEN HALLINTA

Basware -konsernin kansainvälisessä toiminnassa syntyy tavanomaisia rahoitukseen liittyviä riskejä. Rahoitusriskien hallinnan tavoitteena on varmistaa yhtiölle riittävä rahoitus kustannustehokkaasti sekä seurata ja tarvittaessa toimenpitein rajata syntyviä riskejä. Riskienhallinta on keskitetty konsernin rahoituksesta vastaavalle talousosastolle, joka raportoi yhtiön hallitukselle riskienhallintapolitiikan mukaisesti vähintään kerran vuodessa.

Valuuttariski

Yhtiöllä on toimintaa euroalueen lisäksi useilla alueilla, joista merkittävimmät ovat Ruotsi, Norja, Iso-Britannia ja Yhdysvallat. Näissä maissa yhtiö on alttiina valuuttariskeille, jotka syntyvät yhtiön sisäisestä kaupasta, viennistä ja tuonnista sekä ulkomaisten tytäryhtiöiden omista pääomista ja rahoituksesta. Tilikauden aikana yhtiö ei tehnyt suojaustoimenpiteitä valuuttakurssimuutoksien varalta, koska valuuttariskejä ei pidetty merkittävänä.

Valuuttakurssien muutoksella vuodesta 2006 vuoteen 2007 ei ollut merkittävää vaikutusta Baswaren tulokseen. Vertailukelpoisiin valuutoin Baswaren liikevaihto kasvoi vuonna 2007 22,8 %.

Emoyhtiöllä on myyntisaamisia Basware-konserniin kuuluvilta yhtiöiltä 10,1 miljoonaa euroa (11,2 miljoonaa euroa vuonna 2006). Sisäisten tuottojen ja kulujen eliminoinnit aiheuttavat kurssieroja, joka jää vaikuttamaan konsernin tulokseen. Ostoihin ja kuluihin sisältyvät kurssierot olivat konsernissa -656 tuhatta euroa (-139 tuhatta euroa vuonna 2006).

Korkoriski

Yhtiöllä oli korollista vierasta pääomaa tilinpäätöshetkellä 4 334 tuhatta euroa. Vieraan pääoman lainat ovat kiinteäkorkoisia. Yhtiöllä oli korkosijoituksia lyhyen koron rahastoissa. Korkomuutosten vaikutus yhtiön tulokseen on vähäinen, eikä yhtiö toteuttanut erillisiä suojautumistoimenpiteitä tilikauden aikana.

Likviditeettiriski

Yhtiö ylläpitää riittävät likvidit varat konsernin keskitetyn kassanhallinnan ja maksuliikenteen sekä pankkilimiittien avulla. Yhtiöllä on miljoonan euron sekkitililimiitti, jonka vakuutena on yrityskiinnitys.

Luottoriskit

Konsernin myyntisaamiset hajaantuvat laajalle asiakaskunnalle eivätkä sisällä merkittäviä luottoriskikeskittymiä. Myyntisaataviin liittyviä luottopäätöksiä seurataan ja valvotaan keskitetysti konsernihallinnossa. Yhtiö ei ole käyttänyt luottovakuutuksia myyntisaamisten turvaamiseksi.

22. PÄÄOMAN HALLINTA

Yhtiön pääoman hallinnan tavoitteena on varmistaa yhtiön toiminnan jatkuvuus (going concern) sekä osakkeenomistajien saaman arvon nousu.

Pääomarakennetta voidaan hallita päätöksillä, jotka koskevat mm. osingonjakoa, omien osakkeiden hankkimista yhtiölle ja osakeanteja.

Pääomarakennetta kuvaavia tunnuslukuja ovat omavaraisuusaste ja nettovelkaantumisaste.

Yhtiön edellisestä vuodesta samana pysynyt tavoite vuonna 2007 oli ylläpitää vahva omavaraisuusaste, maltillinen nettovelkaantumisaste sekä AAA luottoluokitus. Omavaraisuusaste vuonna 2007 oli 70,0 % (77,5 % vuonna 2006). Nettovelkaantumisaste vuonna 2007 oli -5,7 % (-18,4 %). Dun & Bradstreet-luottoluokitus oli AAA vuonna 2007.

Nettovelkaantumisasteen muutos vuonna 2007 johtui ensisijaisesti lyhytaikaisesta lainajärjestelystä, jota käytettiin osaltaan rahoittamaan Digital Vision Technologies Ltd:n yritysostoa.

23. OMA PÄÄOMA

Tuhatta euroa	Osakkeiden lukumäärä	Osakepääoma	Ylikurssirahasto	Yhteensä
1.1.2006	9 877 258	2 963	15 010	17 973
Osakeanti	1 463 516	439	17 211	17 650
Osakeoptioiden käyttö	127 350	38	912	950
Transaktiomenot			-6	-6
31.12.2006	11 468 124	3 440	33 127	36 567
31.12.2007	11 468 124	3 440	33 127	36 567

24. VELAT

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Pitkäaikaiset velat:		
Lainat rahoituslaitoksilta, korollinen	16	316
Rahoitusleasingvelat, korollinen	4	14
Laskennalliset verovelat	1 643	1 462
Pitkäaikaiset velat	1 663	1 791
Lyhytaikaiset velat:		
Lainat rahoituslaitoksilta, korollinen	4 300	408
Rahoitusleasingvelat, korollinen	14	20
Saadut ennakot		
Ostovelat	1 575	1 182
Siirtovelat	8 816	6 616
Muut velat	3 609	2 158
Tuloverovelat	333	775
Lyhytaikaiset velat	18 647	11 160
Vieras pääoma yhteensä	20 310	12 951

Siirtovelkojen merkittävimmät erät ovat lomapalkkavaraus 3 196 tuhatta euroa sekä bonusvaraus 3 256 tuhatta euroa.

Rahoituslaitoksilta otetut lainat 4 300 tuhatta euroa erääntyy vuonna 2008, 16 tuhatta euroa vuonna 2009. Lainojen kesikorko oli 3,6 prosenttia vuonna 2007.

Rahoitusleasingvelkojen korot vaihtelivat 3,07 - 3,43 prosentin välillä vuonna 2007.

25. RAHOITUSLEASINGVELAT

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Pitkäaikaiset rahoitusleasingvelat, korollinen	4	15
Lyhytaikaiset rahoitusleasingvelat, korollinen	14	21
Rahoitusleasingvelat yhteensä	18	35
Rahoitusleasingvelkojen vähimmäisvuokrat		
Alle yhden vuoden sisällä	15	31
Yhtä vuotta pitemmän ajan ja enintään 5 vuoden kuluttua	4	6
Vähimmäisvuokrat	19	37
Tulevaisuudessa kertyvät rahoituskulut leasingsopimuksista	-0	-1
Rahoitusleasingvelkojen nykyarvo	18	35
Vähimmäisvuokrien nykyarvo		
Alle yhden vuoden sisällä	14	30
Yli vuoden kuluessa ja enintään viiden vuoden kuluttua	4	6
Rahoitusleasingvuokrien nykyarvon erääntyminen	18	35

26. VAKUUDET JA VASTUUSITOUMUKSET

Tuhatta euroa	31.12.2007	31.12.2006
Omasta puolesta annetut vakuudet		
Yrityskiinnitys	1 200	1 200
Tytär- ja muiden konserniyhtiöiden puolesta annetut vakuudet		
Takaukset	1 103	986
Muut omat vastuut		
Leasingvastuut:		
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	601	544
1-5 vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	685	567
Yhteensä	1 286	1 111
Muut vuokravastuut:		
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	1 827	1 334
1-5 vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	3 957	3 193
Myöhemmin erääntyvät vuokravastuut	172	
Yhteensä	5 956	4 527
Muut omat vastuut yhteensä	7 242	5 638
Vakuudet ja vastuusitoumukset yhteensä	9 545	7824

27. TYTÄRYRITYKSET

Yritys	Kotipaikka	Maa	Konsernin omistusosuus, %
Nextware Oy	Espoo	Suomi	100
Basware GmbH	Düsseldorf	Saksa	100
Basware UK Ltd.	Guildford	Britannia	100
Basware AB	Tukholma	Ruotsi	100
Basware B.V.	Amsterdam	Alankomaat	100
Basware A/S	Fredensborg	Tanska	100
Basware Inc.	Delaware	Yhdysvallat	100
Basware SAS	Pariisi	Ranska	100
Basware AS	Oslo	Norja	100
Basware Invoices Oy	Espoo	Suomi	90,3
Basware FIMA Oy	Espoo	Suomi	95,96
Digital Vision Technologies Ltd.	Manchester	Britannia	100

EMOYHTIÖN TULOSLASKELMA 1.1.-31.12.2007 (FAS)

Tuhatta euroa	Liitetiedot	1.1.-31.12.2007	1.1.-31.12.2006	Muutos, %
LIIKEVAIHTO	2	42 862	35 124	22,0
Liiketoiminnan muut tuotot	3	1 071	79	1 249,7
Materiaalit ja palvelut	4	-2 032	-1 269	60,1
Henkilöstökulut	5	-19 463	-15 709	23,9
Poistot ja arvonalentumiset	6	-3 025	-1 775	70,4
Liiketoiminnan muut kulut		-8 421	-6 071	38,7
Liikevoitto		10 993	10 380	5,9
Rahoitustuotot	7	590	202	191,9
Rahoituskulut	7	-605	-108	461,0
Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja		10 979	10 474	4,8
Tilinpäätössiirrot		0	0	
Voitto ennen veroja		10 979	10 474	4,8
Tuloverot	8	-3 331	-2 918	14,1
TILIKAUDEN TULOS		7 649	7 556	1,2

EMOYHTIÖN TASE 31.12.2007 (FAS)

Tuhatta euroa	Liitetiedot	31.12.2007	31.12.2006	Muutos %
VASTAAVAA				
PYSYVÄT VASTAAVAT				
Aineettomat hyödykkeet	9	6 268	4 840	29,5
Liikearvo	9	14 326	16 020	10,6
Aineelliset hyödykkeet	10	537	494	8,6
Sijoitukset	11	35 420	19 800	78,9
PYSYVÄT VASTAAVAT		56 551	41 154	37,4
VAIHTUVAT VASTAAVAT				
Vaihto-omaisuus	12	42	20	112,2
Lyhytaikaiset saamiset	13	15 481	16 227	-4,6
Rahoitusarvopaperit		31	5 811	-99,5
Rahat ja pankkisaamiset		939	310	203,2
VAIHTUVAT VASTAAVAT		17 200	22 368	-26,3
VASTAAVAA		73 044	63 522	15,0
VASTATTAVAA				
OMA PÄÄOMA				
Osakepääoma		3 440	3 440	
Ylikurssirahasto		33 058	33 058	
Kertyneet voittovarot		17 820	11 985	48,7
Tilikauden voitto		7 649	7 556	1,2
OMA PÄÄOMA	14	61 967	56 039	10,6
VIERAS PÄÄOMA				
Laskennallinen verovelka		149	155	3,6
Pitkäaikainen korollinen vieras pääoma	15	16	316	95,0
Pitkäaikainen koroton vieras pääoma	15	177	177	
Lyhytaikainen korollinen vieras pääoma	16	4 300	408	954,0
Lyhytaikainen koroton vieras pääoma	16	6 435	6 427	0,1
VIERAS PÄÄOMA		11 077	7 483	48,0
VASTATTAVAA		73 044	63 522	15,0

EMOYHTIÖN RAHAVIRTALASKELMA 1.1.-31.12.2007

Tuhatta euroa	1.1.-31.12.2007	1.1.-31.12.2006
LIIKETOIMINNAN RAHAVIRTA		
Tilikauden voitto	7 649	7 556
Oikaisut tilikauden tulokseen	5 790	4 568
Käyttöpääoman muutos	-4 306	-6 146
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	9 132	5 977
Maksetut korot liiketoiminnasta	-107	-45
Saadut korot liiketoiminnasta	422	51
Muut rahoituserät liiketoiminnasta	-491	-23
Maksetut verot liiketoiminnasta	-2 948	-3 135
Liiketoiminnan rahavirta	6 009	2 825
INVESTOINTIEN RAHAVIRTA		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-3 196	-2 553
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot	43	30
Ostetut konserniyhtiöt	-10 073	-11 712
Myydyt omistusyhteyshyödykkeet	0	23
Luovutustulot muista sijoituksista	3 013	0
Myönnettyt lainat	-2 835	-1 966
Lainasaamisten takaisinmaksut	10	11
Investointien rahavirta	-13 038	-16 166
Rahavirta ennen rahoitusta	-7 030	-13 341
RAHOITUKSEN RAHAVIRTA		
Maksullinen osakeanti		
Optioiden merkintä	0	760
Lyhytaikaisten lainojen nostot	4 000	0
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-400	-400
Maksetut osingot	-1 720	-1 070
Rahoituksen rahavirta	1 880	-710
Rahavirtalaskelman mukainen rahavarojen muutos	-5 150	-14 051
Tytäryhtiöfuusioissa tulleet rahavarat	0	12 457
Rahavarojen lisäys (+)/vähennys (-)	-5 150	-1 593
Taseen mukaiset rahavarat		
Rahavarat tilikauden alussa	6 121	7 714
Rahavarat tilikauden lopussa	971	6 121
Rahavarojen muutos	-5 150	-1 593

EMOYHTIÖN TILINPÄÄTÖKSEN LIITETIEDOT

1. EMOYHTIÖN TILINPÄÄTÖKSEN LASKENTAPERIAATTEET

Basware Oyj:n tilinpäätös tilikaudelta 2007 on laadittu Suomen kirjanpitolain mukaisesti. Konserni on aloittanut kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukaisen raportoinnin 1.1.2005.

Valuuttamääräiset erät

Ulkomaanrahan määräiset tapahtumat kirjataan likimain tapahtumapäivän kurssiin. Tilikauden päättyessä yhtiössä avoimena olevat ulkomaanrahan määräiset saatavat ja velat arvostetaan käyttäen vuoden lopun kurssseja. Liiketapahtumien kurssierot kirjataan vastaaville tuloslaskelmatilille liikevoiton yläpuolelle ja rahoituserien kurssierot kirjataan nettomääräisinä rahoitus-tuottoihin ja -kuluihin.

Myynnin tuloutus

Tuotemyynnin tuloutus edellyttää, että myynnistä on olemassa sitova sopimus, tuotteen toimitus on tapahtunut, liiketoimen tuotot on luotettavasti määriteltävissä, liiketoimeen liittyvä taloudellinen hyöty riittävällä todennäköisyydellä koituu yrityksen hyväksi sekä tuotteen tai sen käyttöoikeuden omistamiseen liittyvät merkittävät edut ja riskit ovat siirtyneet ostajalle. Tuotemyynnin lisenssisopimukset, joissa on palautusoikeus tai ehtoja tuotteen toiminnallisuuteen tai käyttöönottoprojektiin liittyen tuloutetaan, kun palautusoikeus on rauennut tai edellä olevat ehdot ovat täyttyneet.

Ylläpitotuotot jaksetaan sopimusajalle ja palveluista kirjataan tuotot, kun ne on suoritettu.

Liiketoiminnan muut tuotot

Liiketoiminnan muihin tuottoihin on kirjattu käyttöomaisuuden myyntivoitot ja saadut vuokratuotot.

Tutkimus- ja kehitysmenot

Tutkimusmenot kirjataan suoraan kuluksi. Tuotekehitysmenot kirjataan niin, että kokonaan uusien tuotteiden ja merkittäviä parannuksia sisältävien uusien tuoteversioiden kehitysmenot aktivoidaan ja kirjataan kuluksi poistoina. Nykyisten tuotteiden ylläpito ja vähäiset parannukset kirjataan suoraan kuluksi. Aktivointuihin kehitysmenoihin kohdistuvat julkiset avustukset kirjataan hankintamenoa pienentävästi. Ennen vuotta 2004 aiheutuneet kehitysmenot on kirjattu tapahtuma-ajan tilikauden vuosikuluksi.

Eläkkeet

Basware Oyj:n henkilöstön lakisääteinen eläketurva on järjestetty vakuuttamalla eläkevakuutusyhtiössä. Lakisääteiset eläkemenot on kirjattu kuluksi kertymisvuonna.

Aineettomat hyödykkeet

Aineettomat hyödykkeet sisältävät tietokoneohjelmia, liikearvoa ja aktivoituja tuotekehitysmenoja. Ne kirjataan alkuperäiseen hankintamenoon vähennettynä suunnitelmanmukaisilla poistoilla. Aineettoman hyödykkeen hankintaan liittyvät julkiset avustukset vähennetään hyödykkeen hankintamenoa ja kirjataan tuloslaskelmaan pienentämään hyödykkeestä kirjattavia poistoja. Taloudelliset pitoajat aineettomille hyödykkeille ovat 3 - 5 vuotta.

Aineelliset hyödykkeet

Aineelliset hyödykkeet on kirjattu taseeseen alkuperäiseen hankintamenoon vähennettynä suunnitelmanmukaisilla poistoilla. Taloudelliset pitoajat aineellisille hyödykkeille ovat 3 - 5 vuotta.

Leasing

Emoyhtiön tilinpäätöksessä leasingmaksut on kirjattu vuosikuluksi Suomen kirjanpitolainsäädännön mukaisesti.

Likvidit varat

Likvideihin varoihin sisältyvät käteinen raha, pankkitilit ja rahoitusomaisuusarvopaperit.

Verot

Tuloverot on kirjattu Suomen verolainsäädännön mukaisesti.

Taseen ryhmittelyn muutokset

Edelliseen vuoteen verrattuna taseen ryhmittelyä on muutettu. Rahat ja pankkisaamiset ryhmästä on eritelty rahoitusarvopaperit sekä voittovaroista on eritelty tilikauden voitto.

Tuloslaskelman liitetiedot

2. LIIKEVAIHTO

Tuhatta euroa	2007	2006
Liikevaihto toimialoittain		
Tuotemyynti ja ylläpito	32 925	25 446
Tuotteiden palvelut	9 937	9 677
Yhteensä	42 862	35 124
Liikevaihto liiketoiminnoittain		
Sähköinen liiketoiminta	38 654	28 205
Talousohjaus	4 208	6 919
Yhteensä	42 862	35 124
Liikevaihto markkina-alueittain		
Kotimaat	30 596	26 513
Ulkomaat	12 266	8 611
Yhteensä	42 862	35 124

3. LIIKETOIMINNAN MUUT TUOTOT

Tuhatta euroa	2007	2006
Käyttöomaisuuden myyntivoitot	1 071	79
Yhteensä	1 071	79

4. MATERIAALIT JA PALVELUT

Tuhatta euroa	2007	2006
Ostot tilikauden aikana	-557	-509
Varaston muutos	22	3
Ulkopuolisilta ostetut palvelut	-1 497	-762
Yhteensä	-2 031	-1 269

5. HENKILÖSTÖÄ JA TOIMIELINTEN JÄSENIÄ KOSKEVAT LIITETIEDOT

Tuhatta euroa	2007	2006
Henkilöstökulut		
Hallitusten jäsenten ja toimitusjohtajan palkat	-451	-331
Palkat muu henkilökunta	-15 543	-12 558
Eläkekulut	-2 425	-2 114
Muut henkilöstökulut	-1 045	-706
Yhteensä	-19 463	-15 709
Henkilöstön määrä		
Tilikauden aikana keskimäärin	319	281
Tilikauden lopussa	303	325

Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan eläkejärjestelyt ovat työeläkelainsäädännön mukaiset.

6. POISTOT JA ARVONALENTUMISET

Tuhatta euroa	2007	2006
Aineettomat hyödykkeet	-1 053	-713
Aineelliset hyödykkeet	-295	-300
Liikearvo	-1 677	-762
Yhteensä	-3 025	-1 775

7. RAHOITUSTUOTOT JA KULUT

Tuhatta euroa	2007	2006
Korko- ja muut rahoitustuotot	589	201
Korko- ja muut rahoituskulut	-605	-108
Yhteensä	-15	94

8. VÄLITTÖMÄT VEROT

Tuhatta euroa	2007	2006
Tuloverot tilikaudelta		
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	-2 609	-2 957
Laskennallisten verojen muutos	-707	
Tuloverot aikaisemmilta tilikausilta	-15	39
Yhteensä	-3 331	-2 918

Taseen liitetiedot

9. AINEETTOMAT HYÖDYKKEET

Tuhatta euroa	2007	2006
Aineettomat oikeudet		
Hankintameno 1.1.	6 243	2 724
Lisäykset	2 811	3 519
Vähennykset	-344	0
Hankintameno 31.12.	8 710	6 243
Kertyneet poistot 1.1.	-1 403	-1 223
Vähennysten kertyneet poistot	13	
Tilikauden poisto	-1 053	-180
Kertyneet poistot 31.12.	-2 442	-1 403
Tasearvo 31.12.	6 268	4 840
Liikearvo		
Hankintameno 1.1.	16 811	29
Lisäykset	0	16 782
Vähennykset	-17	0
Hankintameno 31.12.	16 794	16 811
Kertyneet poistot 1.1.	-791	-29
Tilikauden poisto	-1 677	-762
Kertyneet poistot 31.12.	-2 468	-791
Tasearvo 31.12.	14 326	16 020

10. AINEELLISET HYÖDYKKEET

Tuhatta euroa	2007	2006
Hankintameno 1.1.	2 917	1 924
Tilikauden lisäykset	392	1 074
Tilikauden vähennykset	-166	-81
Hankintameno 31.12.	3 144	2 917
Kertyneet poistot 1.1.	-2 423	-1 534
Vähennysten kertyneet poistot	111	0
Tilikauden poisto	-295	-889
Kertyneet poistot 31.12.	-2 607	-2 423
Tasearvo 31.12.	537	494
Käyttöomaisuus yhteensä	21 131	21 354

11. SIJOITUKSET

Tuhatta euroa	2007	2006
Osuudet saman konsernin yrityksissä		
Hankintameno 1.1.	4 330	5 130
Tilikauden lisäykset	11 845	28 870
Tilikauden vähennykset	0	-29 669
Hankintameno 31.12.	16 175	4 330

Osuudet omistusyhteisyriksissä

Hankintameno 1.1.	0	3
Hankintameno 31.12.	0	0

Muut saamiset

Lainasaamiset samaan konserniin kuuluvilta yrityksiltä	19 206	13 179
--	--------	--------

Tytäryhtiöosakkeet

Yritys	Kotipaikka	Maa	Emon omistusosuus, %
Nextware Oy	Espoo	Suomi	100
Basware GmbH	Düsseldorf	Saksa	100
Basware UK Ltd.	Guildford	Britannia	100
Basware AB	Tukholma	Ruotsi	100
Basware B.V.	Amsterdam	Alankomaat	100
Basware A/S	Fredensborg	Tanska	100
Basware Inc.	Delaware	Yhdysvallat	100
Basware SAS	Pariisi	Ranska	100
Basware AS	Oslo	Norja	100
Basware Invoices Oy	Espoo	Suomi	90,30
Basware FIMA Oy	Espoo	Suomi	95,96
Digital Vision Technologies Ltd.	Manchester	Britannia	100,00

12. VAIHTO-OMAISUUS

Tuhatta euroa	2007	2006
Aineet ja tarvikkeet	42	20
Yhteensä	42	20

13. LYHYTAIKAISET SAAMISET

Tuhatta euroa	2007	2006
Myyntisaamiset	3 821	4 322
Saamiset saman konsernin yrityksiltä		
Myyntisaamiset	10 065	10 837
Korkosaamiset	524	398
Yhteensä	10 589	11 235
Siirtosaamiset	764	320
Muut saamiset	307	351
Yhteensä	15 481	16 227

14. OMA PÄÄOMA

Tuhatta euroa	2007	2006
Osakepääoma 1.1.	3 440	2 963
Tilikauden lisäykset	0	477
Osakepääoma 31.12.	3 440	3 440
Ylikurssirahasto 1.1.	33 058	15 125
Tilikauden lisäykset	0	17 933
Ylikurssirahasto 31.12.	33 058	33 058
Sidottu oma pääoma 31.12.	36 498	36 498
Voittovarot 1.1.	19 540	13 054
Osingonjako	-1 720	-1 070
Tilikauden voitto	7 649	7 556
Voittovarot 31.12.	25 469	19 540
Vapaa oma pääoma 31.12.	25 469	19 540
Oma pääoma 31.12.	61 967	56 039
Laskelma voitonjakokelpoisista varoista		
Tilikauden voitto	7 649	7 556
Muu vapaa oma pääoma	17 820	11 984
Voitonjakokelpoiset varat	25 469	19 540

15. PITKÄAIKAINEN VIERAS PÄÄOMA

Tuhatta euroa	2007	2006
Pitkäaikaiset velat muille	16	471
Pitkäaikaiset velat saman konsernin yrityksille	177	177
Yhteensä	192	648

16. LYHYTAIKAINEN VIERAS PÄÄOMA

Tuhatta euroa	2007	2006
Koroton lyhytaikainen vieras pääoma		
Ostovelat	443	453
Velat saman konsernin yrityksille		
Ostovelat	632	170
Yhteensä	632	170
Muut velat	1 126	1 074
Siirtovelat	4 234	4 730
Yhteensä	5 361	5 804
Koroton lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	6 435	6 427
Korollinen lyhytaikainen vieras pääoma		
Lyhytaikaiset lainat		
rahoituslaitoksilta	4 000	0
Pitkäaikaisten lainojen lyhennyserät	300	408
Korollinen lyhytaikainen vieraspääoma yhteensä	4 300	408

17. ANNETUT VAKUUKSET VASTUUSITOUMUKSET JA MUUT VASTUUT

Tuhatta euroa	2007	2006
Omasta puolesta annetut vakuudet		
	1 200	1200
Yrityskiinnitys		
Tytär yritysten puolesta annetut vakuudet		
Takaukset	1 103	986
Muut omat vastuut		
Leasingvastuut		
alle vuoden kuluessa erääntyvät	221	200
myöhempinä vuosina erääntyvät	189	124
Yhteensä	411	324
Muut vuokravastuut		
alle vuoden kuluessa erääntyvät	1 249	914
myöhempinä vuosina erääntyvät	3 415	2 523
Yhteensä	4 663	3 437
Muut omat vastuut yhteensä	5 074	3 761
Vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vastuut yhteensä	7 377	5 947

Konserni ei ole antanut ulkopuolisten puolesta pantteja kiinnityksiä tai takauksia.

VOITONJAKOEHDOTUS

Tilikauden 2007 lopussa konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma on 25 468 838,49 euroa.

Baswaren hallitus esittää yhtiökokoukselle, että vuodelta 2007 maksettaisiin osinkoa 0,15 euroa osakkeelta (2006: 0,15 euroa) eli yhteensä 1 720 218,60 euroa tilinpäätöshetken osakemäärällä.

Yhtiön taloudellisessa asemassa ei tilikauden päättymisen jälkeen ole tapahtunut olennaisia muutoksia. Yhtiön maksuvalmius on hyvä, eikä ehdotettu voitonjako vaaranna hallituksen näkemyksen mukaan yhtiön maksukykyä.

Hallituksen päätöksen mukaan osingonjaon täsmäytyspäivä on 19.2.2008. Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että osinko maksetaan täsmäytysajan päätyttyä 26.2.2008.

Espoossa 23. päivänä tammikuuta 2008

Hannu Vaajoensuu
Hallituksen puheenjohtaja

Kirsi Eräkangas

Ossi Pohjola

Asko Ahonen

Antti Pöllänen

Tom Bangemann

Ilkka Sihvo
Toimitusjohtaja

Tilinpäätösmerkintä

Tilinpäätös ja toimintakertomus on laadittu hyvän kirjanpitolain mukaisesti. Suoritetusta tilintarkastuksesta on tänään annettu kertomus.

Espoossa 24. päivänä tammikuuta 2008

Deloitte & Touche Oy
KHT-yhteisö

Mikael Paul
KHT

TILINTARKASTUSKERTOMUS

Basware Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Basware Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen, toimintakertomuksen ja hallinnon tilikaudelta 1.1. - 31.12.2007. Hallitus ja toimitusjohtaja ovat laatineet EU:ssa käyttöön hyväksytyjen kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukaan laaditun konsernitilinpäätöksen sekä emoyhtiön Suomessa voimassa olevien säännösten ja määräysten mukaisesti laaditun toimintakertomuksen ja emoyhtiön tilinpäätöksen, joka sisältää emoyhtiön taseen, tuloslaskelman, rahoituslaskelman ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon konsernitilinpäätöksestä sekä emoyhtiön tilinpäätöksestä, toimintakertomuksesta ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, etteivät tilinpäätös ja toimintakertomus sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty emoyhtiön hallituksen jäsenten sekä toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

Konsernitilinpäätös

Konsernitilinpäätös antaa EU:ssa käyttöön hyväksytyjen IFRS-standardien ja samalla kirjanpitolain tarkoittamalla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Konsernitilinpäätös voidaan vahvistaa.

Emoyhtiön tilinpäätös, toimintakertomus ja hallinto

Emoyhtiön tilinpäätös ja toimintakertomus on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti.

Emoyhtiön tilinpäätös sekä toimintakertomus antavat kirjanpito-laissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Toimintakertomus on yhdenmukainen tilinpäätöksen kanssa.

Emoyhtiön tilinpäätös voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää emoyhtiön hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys voitonjakokelpoisten varojen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Espoossa, 24. päivänä tammikuuta 2008

Deloitte & Touche Oy
KHT-yhteisö

Mikael Paul
KHT

KONSERNIN TULOSLASKELMA VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN, IFRS

Tuhatta euroa	1-3/07	1-3/06	4-6/07	4-6/06	7-9/07	7-9/06	10-12/07	10-12/06
LIIKEVAIHTO	17 038	15 432	17 776	14 651	15 268	13 363	23 187	16 508
Liiketoiminnan muut tuotot	15	41	752	61	23	25	44	50
Materiaalit ja palvelut	-819	-778	-662	-689	-981	-468	-1 996	-658
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-9 243	-8 259	-9 961	-8 710	-7 827	-6 942	-13 569	-9 042
Poistot ja arvonalentumiset	-571	-453	-597	-488	-657	-520	-765	-572
Liiketoiminnan muut kulut	-5 010	-3 454	-4 536	-3 578	-4 419	-2 963	-4 977	-4 479
Liikevoitto	1 409	2 529	2 773	1 247	1 406	2 495	1 924	1 807
%	8,3 %	16,4 %	15,6 %	8,5 %	9,2 %	18,7 %	8,3 %	10,9 %
Rahoitustuotot	61	138	79	48	130	56	73	66
Rahoituskulut	-11	-60	-12	-8	-20	12	-109	-43
Voitto ennen veroja	1 459	2 606	2 840	1 287	1 516	2 563	1 888	1 831
%	8,6 %	16,9 %	16,0 %	8,8 %	9,9 %	19,2 %	8,1 %	11,1 %
Tuloverot	-575	-613	-1 256	-486	-985	-898	-775	-1 304
KATSAUSKAUDEN VOITTO	884	1 994	1 584	801	531	1 665	1 113	526
%	5,2 %	12,9 %	8,9 %	5,5 %	3,5 %	12,5 %	4,8 %	3,2 %

TALOUELLISET TUNNUSLUVUT 2003-2007

Konsernin taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

	IFRS 2007	IFRS 2006	IFRS 2005 Oikaistu	IFRS 2004	FAS 2003
Tuhatta euroa					
Liikevaihto	73 270	59 954	41 666	33 891	25 597
Liikevaihdon kasvu, %	22,2 %	43,9 %	29,4 %		26,3 %
Liikevoitto	7 512	8 078	3 611	6 256	1 133
Liikevoiton kasvu, %	-7,0 %	123,7 %	-20,8 %		-17,3 %
% liikevaihdosta	10,3 %	13,5 %	8,7 %		4,4 %
Tulos ennen veroja	7 704	8 287	3 647	6 119	1 031
% liikevaihdosta	10,5 %	13,8 %	8,8 %	18,1 %	4,0 %
Tilikauden tulos	4 112	4 986	2 229	4 018	564
% liikevaihdosta	5,6 %	8,3 %	5,4 %	11,9 %	2,2 %
Oman pääoman tuotto, %	8,9 %	15,1 %	13,9 %	38,3 %	5,6 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	16,2 %	24,7 %	21,4 %	50,8 %	10,2 %
Korollinen vieras pääoma	4 334	758	1 230	1 645	2 075
Likvidit varat	7 041	8 975	9 987	5 789	3 633
Nettovelkaantumisasaste, %	-5,7 %	-18,4 %	-41,1 %	-34,1 %	-15,4 %
Omavaraisuusaste, %	70,0 %	77,5 %	68,2 %	58,8 %	63,0 %
Taseen loppusumma	67 722	57 558	31 228	20 680	16 003
Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin *)	12 599	25 315	6 925	1 688	489
% liikevaihdosta	17,2 %	42,2 %	16,6 %	5,0 %	1,5 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen	928	597	749	626	489
% liikevaihdosta	1,3 %	1,0 %	1,8 %	1,8 %	1,5 %
Tutkimus- ja kehitykseen	13 172	10 925	6 204	4 604	4 113
% liikevaihdosta	18,0 %	18,2 %	14,9 %	13,6 %	16,1 %
T&K henkilöstö kauden lopussa	152	138	86	65	59
Henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana	580	513	363	280	256
Henkilöstö kauden lopussa	658	528	395	302	254
Henkilöstön kasvu, %	24,6 %	33,7 %	30,8 %	18,9 %	4,1 %

*) Sisältää yritysostot ja aktivoidut tuotekehitykseen

Konsernin osakekohtaiset tunnusluvut

	IFRS 2007	IFRS 2006	IFRS 2005 Oikaistu	IFRS 2004	FAS 2003
Tuhatta euroa					
Tulos/osake (laimentamaton), euroa	0,36	0,45	0,24	0,47	0,07
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,36	0,44	0,23	0,47	0,07
Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma/osake, EUR	4,12	3,88	2,16	1,41	1,18
Osinko/osake, EUR	0,15*)	0,15	0,10	0,12	0,12
Osinko/tulos, %	41,6 %	33,6 %	42,4 %	25,6 %	182,1 %
Efektiivinen osinkotuotto, %	1,5 %	1,1 %	0,8 %	1,5 %	2,0 %
Hinta/voitto-suhde (P/E)	27,89	29,24	53,54	16,58	92,55
Osakeantioikaistu tilikauden alin kurssi	9,50	11,21	7,70	6,10	3,63
ysin kurssi	14,00	15,25	13,00	10,10	6,42
keskikurssi	12,03	13,09	9,85	7,83	4,83
päätöskurssi	10,00	13,05	12,62	7,78	6,10
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä 31.12.	11 468 124	11 468 124	9 877 258	8 607 300	8 550 600
Osakekannan markkina-arvo 31.12., euroa	114 681 240	149 659 018	124 650 996	66 964 794	52 158 660
Vaihdettujen osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä	2 761 995	5 534 522	3 666 939	1 981 098	658 514
% keskimääräisestä osakemäärästä	24,1 %	49,5 %	38,8 %	23,1 %	7,7 %
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä					
- laimentamaton	11 468 124	11 172 612	9 458 460	8 560 697	8 550 600
- laimennettu	11 468 124	11 221 052	9 582 816	8 634 413	8 552 575

*) Hallituksen esitys yhtiökokoukselle

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Oman pääoman tuotto (ROE), %

$\frac{\text{Voitto tai tappio ennen veroja} - \text{verot} \times 100}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus} + \text{vapaaehtoiset varaukset ja poistoero}}$

laskennallisella verovelalla vähennettynä (keskiarvo)

Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %

$\frac{\text{Voitto ennen veroja} + \text{korko- ja muut rahoituskulut} \times 100}{\text{Taseen loppusumma} - \text{korottomat velat}}$

(keskiarvo)

Nettovelkaantumisaste, %

$\frac{\text{Korollinen vieras pääoma} - \text{rahat ja pankkisaamiset} \times 100}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus} + \text{vapaaehtoiset varaukset ja poistoero}}$

laskennallisella verovelalla vähennettynä

Omavaraisuusaste, %

$\frac{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus} + \text{vapaaehtoiset varaukset}}{\text{ja poistoero laskennallisella (lykättyllä) verovelalla vähennettynä} \times 100}$

Taseen loppusumma - saadut ennakot

Tulos/osake

$\frac{\text{Tilikauden voitto}}{\text{Tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä}}$

Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma/osake

$\frac{\text{Oma pääoma sisältäen vapaaehtoiset varaukset ja poistoeron laskennallisella verovelalla vähennettynä}}{\text{Tilikauden lopussa olevien osakkeiden osakeantioikaistu määrä}}$

Osinko/osake

$\frac{\text{Kokonaisosinko}}{\text{Tilikauden lopussa olevien osakkeiden osakeantioikaistu määrä}}$

Osinko/tulos, %

$\frac{\text{Osakekohtainen osinko} \times 100}{\text{Osakekohtainen tulos}}$

Efektiivinen osinkotuotto, %

$\frac{\text{Osinko/osake} \times 100}{\text{Osakeantioikaistu tilikauden viimeisen kauppapäivän kurssi}}$

Hinta/voitto -suhde (P/E-luku)

$\frac{\text{Osakeantioikaistu tilikauden viimeisen kauppapäivän kurssi}}{\text{Tulos/osake}}$

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Osake

Baswaren osake on ollut kaupankäynnin kohteena Helsingin Pörssissä 29.2.2000 alkaen. Osakkeen listautumishinta oli 5,70 euroa. Yhtiö siirtyi 19.10.2004 pörssiin Päälistalle ja yhtiön osake on listattu Informaatioteknologia-toimialaluokassa. Baswaren tunnus Helsingin Pörssissä on BAS. Yhtiöllä on yksi osakesarja, jonka kaupankäyntitunnus on BASIV.

Vuoden 2007 lopussa Baswaren liikkeelle laskemien osakkeiden kokonaismäärä oli 11 468 124 kappaletta (11 468 124 kpl). Niiden kirjanpidollinen vasta-arvo on 0,30 euroa osakkeelta. Yksi osake vastaa yhtä ääntä yhtiökokouksessa ja kaikilla osakkeilla on yhtenäiset oikeudet osinkoon.

Osakepääoma

Baswaren osakepääoma oli vuoden 2007 lopussa 3 440 437,20 euroa. Yhtiöjärjestyksen mukaisesti Baswaren osakepääoman vähimmäispääoma on 2 000 000 euroa ja enimmäispääoma on 8 000 000 euroa. Näiden rajojen sisällä osakepääomaa voidaan muuttaa yhtiöjärjestystä muuttamatta.

Osakekurssi ja -vaihto

Vuonna 2007 yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 14,00 euroa (15,25 euroa), alin 9,50 euroa (11,21 euroa) ja päätöskurssi vuoden viimeisenä kaupankäyntipäivänä 28.12.2007 euroa 10,00 (13,05 euroa). Tilikauden keskipäiväkurssi oli 12,03 euroa (13,09 euroa). Osakekan- nan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 28.12.2007 oli 114 681 240 euroa (149 659 018 euroa). Osakkeita vaihdettiin katsauskauden aikana 2 761 995 kappaletta (5 534 522 kpl), mikä vastaa 24 prosenttia (50 %) osakkeiden lukumäärästä vuoden 2007 lopussa.

HALLITUKSEN VALTUUTUKSET

Valtuutus päättämään osakeanneista

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 2 293 624 uuden osakkeen antamisesta ja enintään 1 146 812 yhtiön hallussa olevan oman osakkeen luovuttamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta.

Uudet osakkeet voidaan antaa ja yhtiön hallussa olevat omat osakkeet voidaan luovuttaa joko yhtiön osakkeenomistajille heidän osakeomistuksensa suhteessa tai osakkeenomistajan etuoikeudesta poiketen suunnatulla osakeannilla, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy, kuten yritysjärjestelyjen ja yrityskauppojen mahdollistaminen, yhtiön pääomahuolto, henkilöstön kannustaminen tai muu yhtiön liiketoiminnan kehittämiseen liittyvä syy.

Valtuutus sisältää myös oikeuden antaa osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettuja optio- ja muita erityisiä oikeuksia, jotka oikeutavat saamaan maksua vastaan yhtiön osakkeita tai yhtiön hallussa olevia omia osakkeita, joko siten, että merkintähinta maksetaan rahana tai käyttämällä merkitsijällä olevaa saatavaa merkintähinnan kuittaamiseen.

Valtuutus sisältää myös oikeuden päättää maksuttomasta osakeannista yhtiölle itselleen. Yhtiölle annettavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhdessä yhtiölle valtuutuksen nojalla hankittavien tai aikaisemmin hankittujen omien osakkeiden lukumäärän kanssa enintään 1 146 812 osaketta.

Uusien osakkeiden merkintähinta ja omista osakkeista maksettava määrä merkitään kokonaisuudessaan sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon.

Valtuutus on voimassa 31.3.2008 saakka.

Valtuutus päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen osakeyhtiölain 15 luvun 5 §:n mukaisesti päättämään enintään 1 146 812 oman osakkeen hankkimisesta.

Omat osakkeet hankitaan yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan Helsingin Pörssissä.

Yhtiölle hankitut omat osakkeet voidaan pitää yhtiöllä, mitätöidä tai luovuttaa edelleen.

Hankintavaltuutus on voimassa 31.3.2008 saakka.

Valtuutus päättämään ylimääräisestä osingonjaosta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen osakeyhtiölain 13 luvun 6 §:n mukaisesti päättämään enintään 1 000 000 euron suuruudesta ylimääräisestä osingosta, joka toteutettaisiin yhtiön voitonjakokelpoisista varoista.

Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen alkuun.

OPTIO-OHJELMAT

Baswarella on voimassa kaksi optio-ohjelmaa.

Optio-ohjelma 2006

Basware Oyj:n hallitus päätti yhtiökokouksen 15.2.2006 antaman valtuutuksen nojalla antaa optio-oikeuksia Basware-konsernin avainhenkilöille. Optio-oikeuksia annetaan yhteensä 300 000 kappaletta ja ne oikeuttavat merkitsemään yhteensä 300 000 Basware Oyj:n osaketta. Vuoden 2006 optio-ohjelman optioto-distukset on jaettu kolmeen sarjaan, joilla osakkeiden merkintäajat ovat porrastetusti 1.4.2008-31.3.2009, 1.4.2009-31.3.2010 ja 1.4.2010-31.3.2011. Osakkeiden merkintähinta vastaa yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotettua keskiarvoa porrastetusti vuosien 2006, 2007 ja 2008 tammi-maaliskuussa. Optio-ohjelman ehdot julkaistiin pörssitiedotteella 10.4.2006.

Optio-ohjelma 2007

Baswaren yhtiökokous 26.2.2007 hyväksyi uuden optio-ohjelman. Optio-ohjelman perusteella voidaan antaa konsernin palveluksessa oleville avainhenkilöille enintään 200 000 optio-oikeutta, joista kukin oikeuttaa merkitsemään yhden Basware Oyj:n osakkeen. Optiotodistukset on jaettu kahteen sarjaan, joilla osakkeiden merkintäajat ovat 1.4.2009–31.3.2010 ja 1.4.2010–31.3.2011. Osakkeiden merkintähinta vastaa yhtiön osakkeen kaupankäynnillä painotettua keskiarvoa porrastetusti vuosien 2007 ja 2008 tammi-maaliskuussa. Vuoden 2007 optio-ohjelman ehdot on julkaistu pörssitiedotteena 26.2.2007.

Osakkeenomistajat

Yhtiöllä oli vuoden 2007 lopussa 17 535 (19 759) osakkeenomistajaa. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 12,3 prosenttia osakemäärästä. Tilikauden aikana yhtiö jätti yhden liputusilmoituksen. Yhtiö noudattaa Helsingin Pörssin 1.1.2006 voimaantullutta sisäpiiriohjetta sekä suositusta listayhtiöiden hallinnointi- ja ohjausjärjestelmistä (Corporate Governance) yhtiön hallintoperiaatteissa mainituin poikkeuksin. Hallinnointiperiaatteet ovat luettavissa yhtiön Internet-sivujen sijoittajaosiossa.

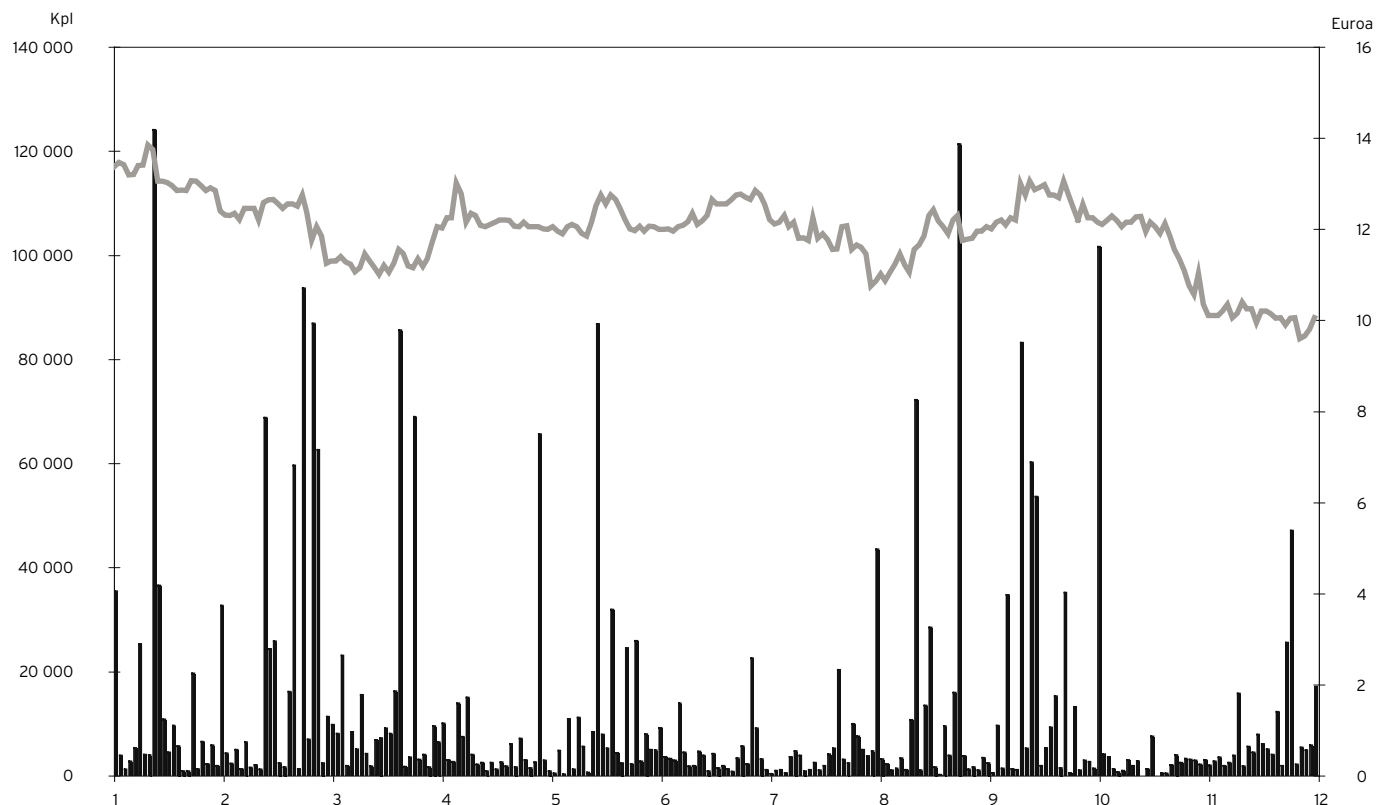
Omistusjakauma suuruusluokittain 31.12.2007

	Osakkeenomistajat, kpl	Osakkeita ja ääniä	
		kpl	%
1 - 100	14 608	333 623	2,91
101 - 1 000	2 577	791 179	6,90
1 001 - 10 000	301	771 442	6,73
10 001 - 100 000	30	1 339 699	11,68
100 001 +	19	8 232 181	71,78
Yhteensä	17 535	11 468 124	100

Omistusjakauma sektoreittain 31.12.2007

Osakkeenomistajat	Omistajien määrä, kpl	Osakkeita ja ääniä	
		kpl	%
Yritykset	639	776 505	6,77
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	31	1 796 199	15,66
Julkisyhteisöt	7	270 250	2,36
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	30	82 878	0,72
Kotitaloudet	16 774	6 796 096	59,26
Ulkomaat	44	40 405	0,35
	17 525	9 762 333	85,13
Hallintarekisteröidyt	10	1 705 791	14,87
Yhteensä	17 535	11 468 124	100

Osakekurssin kehitys ja osakevaihto vuonna 2007



SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT

31.12.2007

	Osakkeita ja ääniä	
	kpl	%
1. Sihvo, Ilkka	1 065 800	9,3
2. Vaajoensuu, Hannu	1 045 800	9,1
<i>Havacement Oy</i>	266 500	2,3
<i>Vaajoensuu, Hannu</i>	528 000	4,6
<i>Vaajoensuu, Matias</i>	83 800	0,7
<i>Vaajoensuu, Petra</i>	83 800	0,7
<i>Vaajoensuu, Sara</i>	83 700	0,7
3. Eräkangas, Kirsi	1 031 800	9,0
<i>Eräkangas, Kirsi</i>	721 400	6,3
<i>Eräkangas, Lotta</i>	310 400	2,7
4. Perttunen, Sakari	830 400	7,2
5. Pöllänen, Antti	800 900	7,0
<i>Launimo, Essi</i>	220 800	1,9
<i>Pöllänen, Antti</i>	580 100	5,1
6. Nordea Nordic Small Cap Fund	462 882	4,0
7. Ahonen, Asko	318 822	2,8
8. Fondita Nordic Small Cap Fund	261 000	2,3
9. Veritas Pension Insurance Company	216 000	1,9
10. Perttunen, Meimi	215 400	1,9
11. Royal Skandia Life Ass.Eib24992	210 000	1,8
12. Henki Sampo Pension Insurance Company	155 000	1,4
13. Evli Pankki Oy	111 927	1,0
14. Op-Suomi Pienyhtiöt	106 000	0,9
15. Sr Eq Suomi Pienyhtiöt	99 617	0,9
15. Fondita Nordic Micro Cap Placeringsfond	95 000	0,8
17. Kaleva Mutual Insurance Company	93 800	0,8
18. Sr Eq Technology	86 823	0,8
19. Nordea Fennia Plus Fund	80 000	0,7
20.Evli Nordic Tmt	68 424	0,6
20 suurinta omistajaa yhteensä	7 355 395	64,1
Hallintarekisteröidyt yhteensä	1 705 791	14,9
Muut	2 406 938	21,0
Yhteensä	11 468 124	100

Osakkeenomistajien tiedot perustuvat Suomen Arvopaperikeskus Oy:n ylläpitämään Basware Oyj:n osakasluetteloon.

LUETTELO KÄYTETYISTÄ KIRJANPITOKIRJOISTA

Päiväkirja atk-tulostuksena

Pääkirja atk-tulostuksena

Myyntireskontra atk-tulostuksena

Ostoreskontra atk-tulostuksena

TIETOJA OSAKKEENOMISTAJILLE

Baswaren osake

Baswaren osakkeet noteerataan Helsingin Pörssin Päälistalla, toimialaluokassa Informaatioteknologia, sarjassa pienet yhtiöt. Kaupankäynti Päälistalla alkoi 19. lokakuuta 2004. Tätä aiemmin Baswaren osake oli kaupankäynnin kohteena pörssin NM-listalla.

Kaupankäyntitunnus	BASIV
ISIN-koodi	FI0009008403
Pörssierän koko	100
Kirjanpidollinen vasta-arvo	0,30 euroa
Listautumishinta 29.2.2000	5,70 euroa
Päätöskurssi 28.12.2007	10,00

Varsinainen yhtiökokous

Basware Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään torstaina 14.2. klo 14.00 alkaen Kansallissalissa, osoitteessa Aleksanterinkatu 44, Helsinki.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on osakkeenomistajalla, joka on merkitty osakkeenomistajaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon viimeistään 4. helmikuuta 2008.

Osakkeenomistajan, joka haluaa osallistua yhtiökokoukseen, tulee ilmoittaa osallistumisestaan yhtiölle viimeistään maanantaina 4. helmikuuta 2008 klo 16.00 mennessä joko

- kirjeitse osoitteeseen Basware Oyj, PL 97, 02601 Espoo
- puhelimitse numeroon (09) 8791 7316 / Hanne Grönlund
- telefaksilla numeroon (09) 8791 7297 tai
- sähköpostitse osoitteeseen IR@basware.com

Kirjallisesti ilmoittauduttaessa kirjeen, telefaksin tai sähköpostin on oltava perillä ennen ilmoittautumisajan päättymistä. Mahdolliset valtakirjat pyydetään toimittamaan ennakoilmoittautumisen yhteydessä.

Yhtiökokouksessa käsiteltävät asiat kerrotaan yhtiökokouskutsussa, joka julkaistaan pörssitiedotteena ja Baswaren kotisivujen sijoittajaosiossa Internetissä, osoitteessa www.basware.fi/sijoittajat.

Osinko

Baswaren hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2007 maksetaan osinkoa 0,15 euroa osakkeelta. Mikäli hallituksen esitys hyväksytään, osinko maksetaan osakkeenomistajille, jotka on merkitty täsmäytyspäivänä 19.2.2008 Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään osakasluetteloon. Osingon maksupäivä on 26.2.2008.

Vuoden 2008 taloustiedotus

Basware julkistaa osavuositiedotukset vuonna 2008 seuraavasti:

- tammi-maaliskuu 15. huhtikuuta 2008
- tammi-kesäkuu 10. heinäkuuta 2008
- tammi-syyskuu 14. lokakuuta 2008

Osavuositiedotukset laaditaan kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukaisesti.

Osavuositiedotukset ja pörssitiedotteet ovat saatavilla Baswaren sijoittajasivuilla Internetissä, osoitteessa www.basware.fi/sijoittajat. Sivujen kautta voi myös liittyä Baswaren pörssitiedotteiden sähköpostijakelulistalle.

Osoitteenmuutokset

Osakkeenomistajan osoitteen muuttuessa pyydämme ilmoittamaan uuden osoitteen sille arvo-osuusrekisterin pitäjälle, jonka hoidossa osakkaan arvo-osuustili on.

